



Resumen Económico Semanal

A la Gobernadora, Hon. Sila María Calderón Sobre la Situación Económica de Puerto Rico

Del 27 de junio al 3 de julio de 2003

Volumen I Número 40

Indice

ECONOMIA DE PUERTO RICO

Ventas al detalle 1
Durante mayo de 2003 las **ventas al detalle** registraron la cifra de \$1,405.9 millones. Esto representó un aumento de \$41.4 millones o 3.0% en relación a mayo de 2002.

Producción de Energía Eléctrica 2
La **producción de energía eléctrica** en mayo de 2003 fue de 2,057.3 mKWh, estando 3.6% por encima de la producción del mismo mes del año 2002.

Consumo de Energía Eléctrica 2
El **consumo de energía eléctrica** en abril de 2003 fue de 1,570.0 mKWh, para un alza de 6.0% en comparación con abril de 2002.

ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

Indice de la Confianza del Consumidor 3
El **Indice de la Confianza del Consumidor que prepara la Universidad de Michigan** se redujo a 89.7 puntos en junio de 2003, luego del fuerte repunte de mayo, cuando la lectura fue de 92.1 puntos.

Ingreso y Gasto Personal 3
El **Ingreso y Gasto Personal** en Estados Unidos correspondiente a mayo y publicado el 27 de junio de 2003 por el Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal, reveló un aumento preliminar de \$27.1 millardos, equivalente a 0.3%.

Indice de la Asociación Nacional de Gerentes de Compra 4
El **Indice de la Asociación Nacional de Gerentes de Compra de Chicago**, que mide la actividad empresarial de la región, subió a 52.5 de 52.2 en mayo de 2003.

Inversiones Netas Internacionales en Estados Unidos 4
El **valor de las inversiones extranjeras** en los Estados Unidos excedió a las inversiones estadounidenses en el exterior preliminarmente por \$2,387.2 millardos.

Informe del Instituto de Gerencia para el Suministro sobre la Actividad en la Manufactura 5
La **actividad económica en la manufactura** apenas creció 0.4% durante el mes de junio de 2003.

Gasto de la Construcción 5
Un indicador que mostró una débil baja fue el **gasto de la construcción** en Estados Unidos, el cual se redujo 1.7% en mayo de 2003.

Nuevas Ordenes de Bienes Manufacturados 6
Las **nuevas órdenes de bienes manufacturados** aumentaron durante el mes de mayo de 2003 en \$1.2 millardos o 0.4% respecto al mes anterior.

ECONOMIA INTERNACIONAL

Desempleo en la Zona Euro y en la UE15 6
El **desempleo** permanece estable en 8.8% en la Zona Euro y aumenta a 8.1% en la UE15.

Informe del Banco de Pagos Internacionales sobre amenaza al Sistema Bancario Internacional 7
El **Banco de Pagos Internacionales (BPI o BIS por sus siglas en inglés)**, indica en su informe anual "BIS 73rd Annual Report 2002/03: an Overview", que el sistema bancario global enfrenta una serie de amenazas si la desaceleración continúa por mucho tiempo.

TABLA DE LOS INDICADORES ECONOMICOS 8

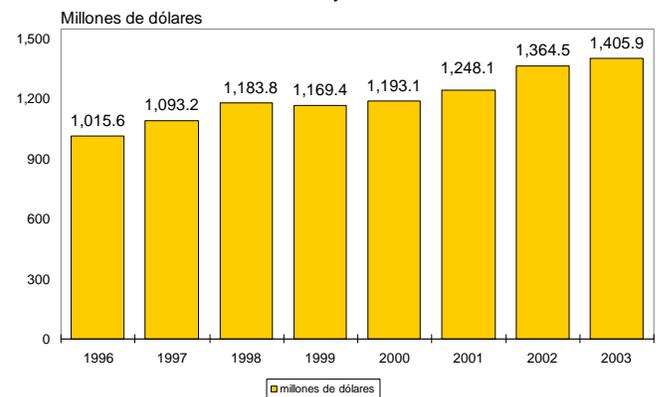
Economía de Puerto Rico



Durante mayo de 2003 las **ventas al detalle** registraron la cifra de \$1,405.9 millones. Esto representó un aumento de \$41.4 millones o 3.0% en relación a mayo de 2002.

Ventas al Detalle

mayo

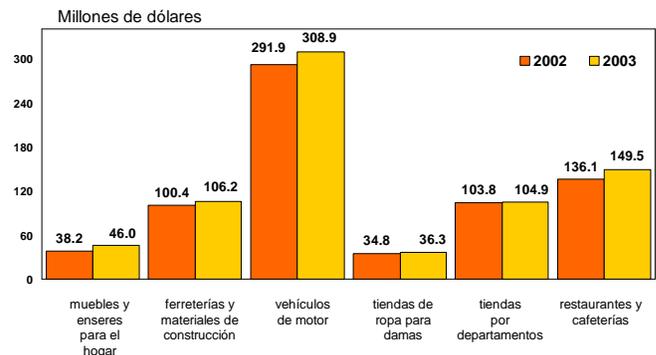


Fuente: Administración de Fomento Comercial.

Los establecimientos que más contribuyeron al mismo fueron: muebles y enseres para el hogar (20.6%), restaurantes y cafeterías (9.9%) y vehículos de motor nuevos y usados (5.8%).

Ventas al detalle

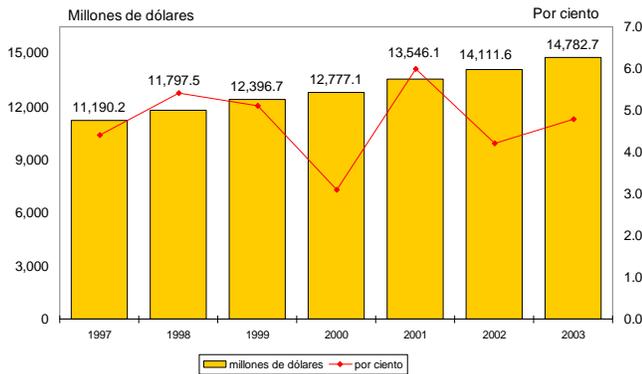
mayo



Fuente: Administración de Fomento Comercial.

En los primeros once meses del año fiscal 2003, la cifra acumulada de las ventas al detalle reflejó un alza de 4.8%, cuando alcanzaron los \$14,782.7 millones en relación a \$14,111.6 para el mismo período del año fiscal 2002.

Ventas al Detalle julio - mayo

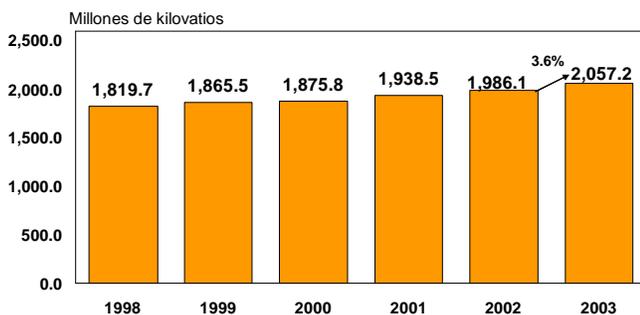


Fuente: Administración de Fomento Comercial.

Al examinar los establecimientos que más contribuyeron a este aumento durante este período, estos fueron: las tiendas de muebles y enseres para el hogar (21.4%), vehículos de motor nuevos y usados (13.9%), ropa para damas (13.2%), ferreterías y materiales de construcción (10.9%), joyerías (8.2%), farmacias (8.0%) y estaciones de gasolina (6.2%).

La producción de energía eléctrica en mayo de 2003 fue de 2,057.3 mKWh, estando 3.6% por encima de la producción del mismo mes del año 2002.

Producción Energía Eléctrica Total mayo

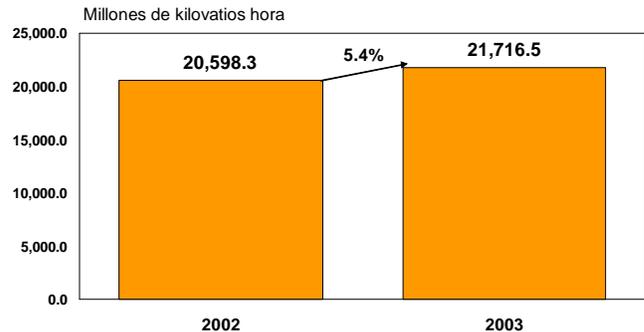


Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

Durante los primeros once meses del año fiscal 2003, la producción acumulada fue de 21,716.5 mKWh para un crecimiento de 5.4% respecto al mismo período del año fiscal 2002. La demanda máxima de mayo fue de 3,243 MW. Esta fue 0.9% más alta que la de este mes en el año fiscal 2002.

Producción de Energía Eléctrica Total

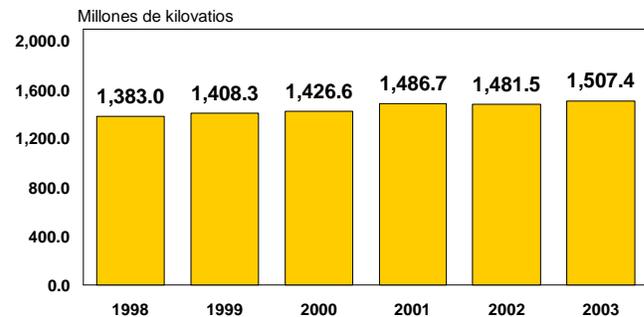
julio - mayo



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

El consumo de energía eléctrica en abril de 2003 fue de 1,570.0 mKWh, para un alza de 6.0% en comparación con abril de 2002.

Consumo Energía Eléctrica Total abril

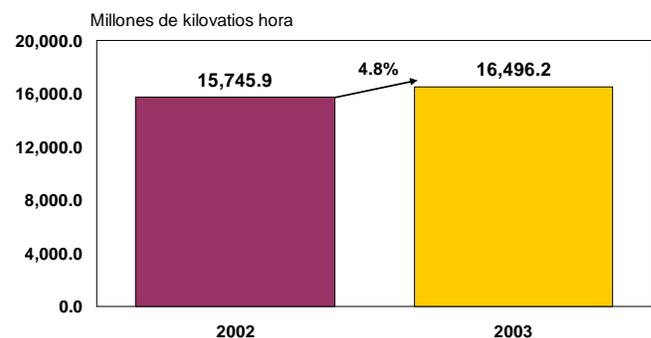


Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

El consumo de los sectores residencial, comercial e industrial fue de 562.7, 653.3 y 317.1 mKWh, representando crecimientos de 8.2, 6.6 y 2.3%, respectivamente, al ser comparados con el mismo mes del año anterior.

Consumo de Energía Eléctrica

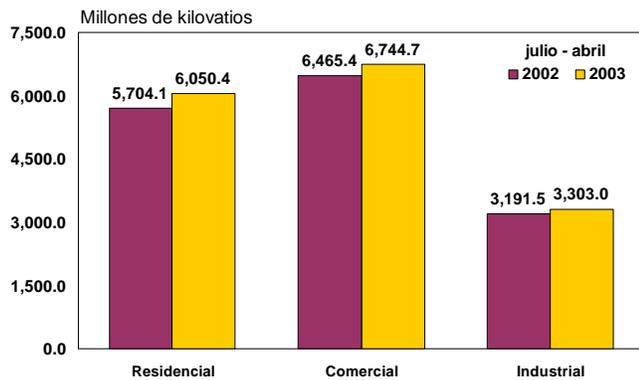
julio - abril



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

El consumo acumulado durante los primeros diez meses del año fiscal 2003 fue de 16,496.2 mKWH y estuvo 4.8% sobre el consumo acumulado en el mismo período del año fiscal anterior. El consumo acumulado para los sectores residencial, comercial e industrial fueron de 6,050.4, 6,744.7 y 3,303.0. Esto representa aumentos de 6.1, 4.3 y 3.5%, respectivamente, en comparación al mismo período del año fiscal 2002.

Consumo Energía Eléctrica: Residencial, Comercial e Industrial



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

Economía de Estados Unidos

El Índice de la Confianza del Consumidor que prepara la Universidad de Michigan bajó ligeramente en junio de 2003, a diferencia del panorama más optimista sobre el consumo personal que informó el Departamento de Comercio en su informe sobre el gasto.

El índice de la confianza del consumidor de la Universidad de Michigan se redujo a 89.7 puntos en junio de 2003, luego del fuerte repunte de mayo, cuando la lectura fue de 92.1 puntos. No obstante, la lectura final de junio fue mejor que la de mediados de mes, de 87.2 puntos, lo que indica que los consumidores están un poco menos pesimistas de lo que estaban a mediados de junio.

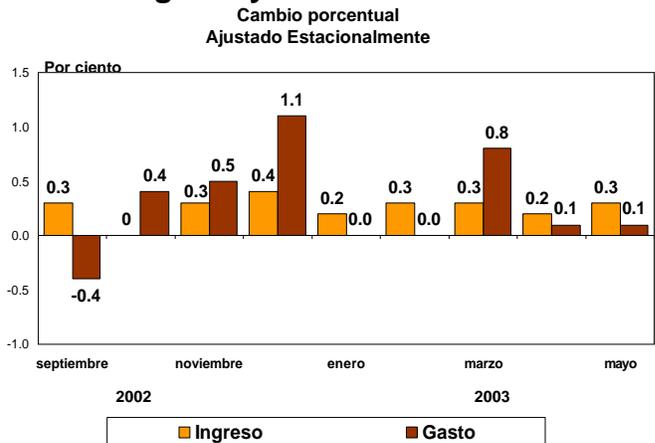
El subíndice de la percepción de los consumidores frente a las condiciones actuales mejoró a 94.7 puntos en junio frente al 93.2 de mayo de 2003, pero el subíndice de expectativas declinó a 86.4 de 91.4 puntos, respectivamente. Este resultado contrasta con el nivel de confianza del consumidor que mostró el índice recopilado por "The Conference Board", lo que

ilustra el porqué los analistas prefieren concentrarse más en lo que la gente hace, que en lo que dice.

Los indicadores de consumo publicados recientemente ponen de manifiesto que el consumo privado mantiene un modesto ritmo de crecimiento.

El informe sobre el **Ingreso y Gasto Personal** en Estados Unidos correspondiente a mayo y publicado el 27 de junio de 2003 por el Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal, reveló un aumento preliminar de \$27.1 millardos, equivalente a 0.3%, en el ingreso personal (IP) nominal, luego de un alza revisada de igual porcentaje en abril con \$17.4 millardos de aumento. El ingreso personal disponible (IPD) también mostró un avance nominal de 0.3% al registrar \$22.5 millardos adicionales, tras aumentar \$15.0 millardos en abril pasado, representando una mejoría de 0.2%. Por otra parte, el gasto de consumo personal reflejó un incremento de 0.1% en mayo así como en abril, con cifras respectivas de \$11.0 y \$10.3 millardos.

Ingreso y Gasto Personal



Fuente: Negociado de Análisis Económico Departamento de Comercio federal.

Los resultados ajustados por concepto de inflación o cambios en precios indican que el IPD real en mayo creció 0.4%, al igual que en abril; y en el caso del gasto de consumo personal real el aumento fue de 0.3%, en las dos ocasiones. El hecho de que en ambos meses el porcentaje de aumento en el IPD real es mayor al del IPD nominal se debe a la baja experimentada en el deflactor de precios implícito del gasto de consumo personal, el cual es utilizado para deflacionar la cifra nominal. La reducción en este índice deflactor ha sido producto de disminuciones significativas en los precios relacionados a la energía.

En abril, éste bajó 0.2% y en mayo 0.1%; mientras que, para los 12 meses terminados en mayo, el índice general acumuló un alza de apenas 1.7% y el índice “estructural”, que no considera las partidas de alimentos ni energía, avanzó 1.2%. Sin considerar el alza de 1.0% para el índice acumulado en el período de 12 meses que terminó en septiembre del 2001, el alza del índice de precios estructural para los 12 meses a mayo del 2003 fue la menor desde octubre de 1965.

El gasto de consumo real según la clasificación por tipo de bien o producto mostró una reducción de 0.1% en los gastos relacionados a la compra de bienes duraderos, como son los automóviles y enseres, contraria al aumento de 3.0% ocurrido en abril. En ambos resultados la diferencia fue determinada, principalmente, por el movimiento en la compra de vehículos de motor y piezas relacionadas. Las compras o gastos efectuados en bienes no duraderos presentaron un alza de 0.5% en mayo, frente a una merma de 0.5% en abril. El único renglón con avances en ambos meses fue el correspondiente a los gastos en la compra de servicios con igual aumento de 0.2%.

En lo que respecta al ahorro personal, definido como el IPD menos la suma de los desembolsos personales, éste ascendió a \$283.4 millardos, representando \$11.9 millardos adicionales con relación a la cifra de \$271.5 millardos alcanzada en abril. En términos porcentuales, el ahorro en mayo constituyó un 3.5% del IPD y 3.4% en abril.

A pesar de la debilidad en la recuperación económica estadounidense, puede afirmarse que el consumo personal se ha mantenido a un nivel saludable. Esto, en gran medida como resultado de los efectos de la baja general en precios en mayo y abril, según lo muestra la medida representada por el índice deflactor, lo que a su vez ha impulsado el aumento en el IPD real.

La actividad manufacturera en la zona central de Estados Unidos se expandió marginalmente en junio de 2003.

El **Índice de la Asociación Nacional de Gerentes de Compra de Chicago**, que mide la actividad empresarial de la región, subió a 52.5 de 52.2 en mayo de 2003.

Una lectura por debajo de 50 indica una contracción del sector manufacturero regional, mientras que una lectura por encima de 50 indica expansión.

El índice había subido por encima de 50 en mayo después de dos meses de estar por debajo de esta lectura, lo que indica que la economía de Estados Unidos está experimentando una recuperación económica leve.

El subíndice de empleo subió en junio de 2003 a 43.8 de 43.6 en mayo. El de precios pagos bajó a 49.1 de 53.7 el mes pasado.

Al finalizar el año de 2002, **el valor de las inversiones extranjeras** en los Estados Unidos excedió a las inversiones estadounidenses en el exterior preliminarmente por \$2,387.2 millardos. Durante el año de 2001, las inversiones extranjeras estuvieron \$1,979.9 millardos por encima de las inversiones estadounidenses en el exterior, acrecentándose la brecha entre ambas categorías.

El aumento de \$407.3 millardos en las inversiones netas en el 2002 se debió en gran parte a una gran cantidad de compras de obligaciones estadounidenses por extranjeros, (siendo la mayor parte de bonos corporativos y de obligaciones del Tesoro federal), un cambio de los inversionistas estadounidenses por ventas netas de obligaciones extranjeras y a una baja sustancial en el precio de las acciones del mercado de valores que redujo el valor de los activos estadounidenses en el exterior. Este efecto negativo en los valores estadounidenses en el exterior fue parcialmente neutralizado por la apreciación de muchas monedas extranjeras frente al dólar, lo que tuvo el efecto de elevar el valor de los activos estadounidenses en dólares en el exterior, especialmente de los activos extranjeros retenidos por estadounidenses y de la inversión directa estadounidense.

Otros factores para este aumento en el valor neto de las inversiones fueron:

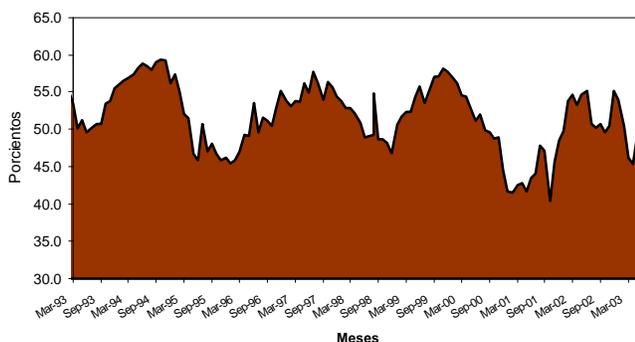
- ⌘ Las adquisiciones extranjeras de activos en los Estados Unidos durante el año 2002 fueron de \$707.0 millardos, resultando en una baja de \$58.5 millardos desde el año anterior y una baja de \$319.1 millardos del nivel record alcanzado de \$1,026.1 millardos en el 2000. La inversión directa

externa en los Estados Unidos se redujo significativamente hasta llegar al nivel más bajo desde 1992 como resultado de una caída en adquisiciones extranjeras de compañías estadounidenses y a una reducción de la deuda de las afiliadas estadounidenses de las compañías matrices extranjeras.

- ✎ Las adquisiciones estadounidenses de activos extranjeros en el 2002 fueron de \$179.0 millardos, lo que se redujo desde el nivel de \$349.9 millardos registrados durante el 2001 y de un nivel de \$569.8 millardos en el 2000, observándose una paulatina reducción en este renglón.
- ✎ Se registró una reducción en el valor de la cartera de inversiones extranjeras en las acciones estadounidenses y una reducción sustancial en el valor de las acciones de la inversión directa extranjera en los Estados Unidos debido a una depreciación del valor de las acciones estadounidenses.

La **actividad económica en la manufactura** apenas creció 0.4% durante junio de 2003, lo que indica que el sector no creció como se esperaba mientras el comportamiento general de la economía muestra un crecimiento consecutivo por los pasados 20 meses, según el Instituto de Gerencia del Suministro (Institute for Supply Management o IMS por sus siglas en inglés) en su reporte “Manufacturing IMS Report On Business”.

Índice PMI de Manufactura
Valor Mensual



Fuente: Instituto de Gerencia del Suministro.

El índice PMI del IMS ascendió a 49.8% durante junio de 2003, implicando un alza de apenas 0.4%

al compararse con el mes anterior. Este índice es el elemento principal del reporte del IMS y el mismo es un índice compuesto basado en índices de difusión ajustados estacionalmente de cinco indicadores (órdenes nuevas 30%, producción 25%, empleo 20%, entregas 15% e inventarios 10%) que varían por sus pesos relativos. Una medida de sobre 50 por ciento indica que la actividad económica en la manufactura esta generalmente expandiéndose. Por debajo de esa marca el sector muestra contracción en la actividad económica. Un valor de este índice por encima del 42.7% por un considerable período de tiempo es un indicativo de que la economía en general se encuentra en expansión.

El reporte del IMS sobre la actividad manufacturera está basado en información recopilada de una encuesta que se envía a ejecutivos de sobre 400 compañías industriales. Los miembros son distribuidos en categorías según el Sistema de Clasificación Industrial.

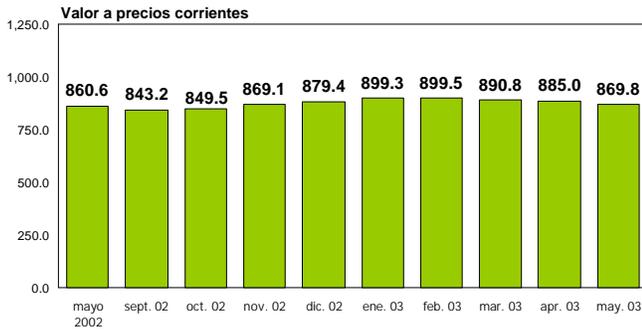
Los comentarios de los gerentes miembros han sido mixtos. Las compras de equipo de capital aparentan estar rezagadas, mientras que los fabricantes de equipos en metal muestran señales de recuperación. La fortaleza del sector de la vivienda fue mencionada repetidamente por los encuestados, mientras que la mayor preocupación en torno al sector manufacturero, en junio de 2003, esta relacionada al costo del gas natural.

De las 20 industrias existentes en el sector de la manufactura, nueve respondieron con alzas. Estas son: la industria de cuero; instrumentos y equipo fotográfico; equipo y componentes electrónicos; productos fabricados de metal; alimentos; papel; químicos; transportación y equipo; y misceláneos.

Un indicador que mostró una débil baja fue el **gasto de la construcción** en Estados Unidos, el cual se redujo 1.7% en mayo de 2003. Este alcanzó un ritmo anual ajustado estacionalmente de \$869.0 millardos. Durante los primeros cinco meses del año se han invertido \$330.9 millardos en la construcción, 1.6% más que el año pasado para la misma fecha. En dólares constantes la tasa fue de \$689.6 millardos, 1.8% menos que el estimado revisado de abril que estuvo en \$702.6 millardos.

Actividad de la Construcción

Ajustado Estacionalmente
Billones de dólares



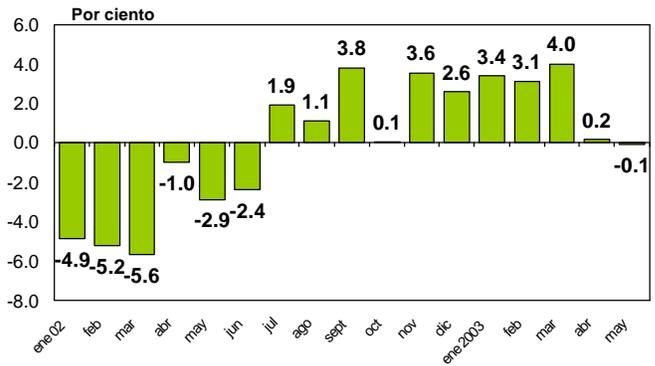
Fuente: Negociado del Censo, Departamento de Comercio federal.

El ritmo de la construcción residencial privada bajó 0.7%, a una tasa ajustada estacionalmente de \$322.1 millardos. La construcción no residencial privada disminuyó 0.4%, a \$157.0 millardos. Por el lado de la construcción pública la baja fue de 1.8%, a \$207.2 millardos. El sector de la construcción es uno de mucha importancia en los períodos recesivos ya que provocan estímulos positivos en la recuperación económica. En la medida que las tasas de interés se han ido reduciendo el sector de la construcción se ha mantenido fuerte y estable.

Las **nuevas órdenes de bienes manufacturados** aumentaron durante el mes de mayo de 2003 en \$1.2 millardos o 0.4% respecto al mes anterior y 2.1% de aumento durante el acumulado del 2003 respecto al mismo período del año anterior, según el Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal. El aumento durante el mes de mayo se produjo luego de haberse registrado un marcado descenso en abril de 2003 del orden del 3.0%, lo que representa buenas noticias para los analistas económicos y por ende a los mercados. Los embarques incrementaron en \$1.3 millardos o 0.4% respecto al mes anterior, lo que lo coloca a un nivel de \$321.4 millardos. Durante el mes de abril de 2003, este rubro se redujo en 2.3%. Al compararse el período del 2003 con el mismo período del año anterior, los embarques estuvieron 1.4% por encima. Las órdenes no completadas durante mayo de 2003 disminuyeron en 0.2% ó \$0.8 millardos respecto al mes anterior. Los inventarios disminuyeron en \$0.5 millardos o 0.1%.

Cambio Porcentual Mensual Anual

Productos Manufacturados
Ajustadas estacionalmente



Fuente: Negociado del Censo, Departamento de Comercio federal.

En cuanto a las nuevas órdenes de bienes duraderos manufacturados las mismas disminuyeron en mayo por \$0.6 millardos o 0.4%, siendo el segundo mes en que este tipo de orden registra una disminución. Los equipos de transportación registraron la mayor reducción, con una caída de 1.9% ó \$1.0 millardos. Las nuevas órdenes de bienes no duraderos aumentaron en 1.2% ó \$1.8 millardos.

Los embarques de bienes duraderos en mayo de 2003 disminuyeron en 0.3% ó \$0.4 millardos. Los productos electrónicos y las computadoras fueron los que registraron la caída más significativa. Las mismas se redujeron en 1.9% ó \$0.5 millardos. Las computadoras fue el que más se redujo de ambos. Los embarques de bienes no duraderos aumentaron en 1.2% ó \$1.8 millardos respecto al mes anterior, siendo los productos de petróleo y carbón los que más aumentaron, con un total de 9.3% ó \$1.8 millardos por encima del mes anterior.

Los inventarios de productos duraderos disminuyeron 0.2% ó \$0.6 millardos en mayo de 2003. Esta es la trigésima séptima baja en este renglón. En cuanto a los productos no duraderos, los inventarios estuvieron en su nivel más alto desde julio de 2001, incrementando ligeramente hasta los \$169.1 millardos.

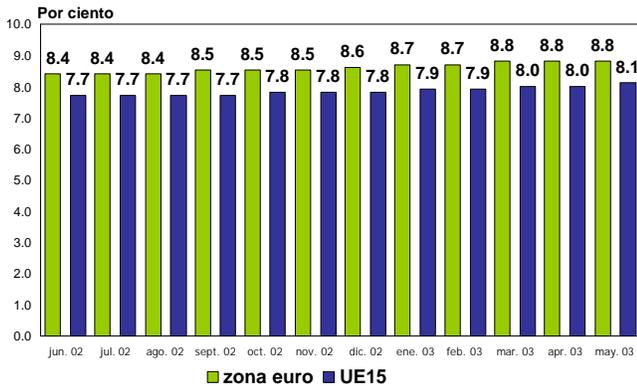
Economía Internacional



En la eurozona, el **desempleo** permaneció estable en el mes de mayo de 2003 en 8.8%, según datos ofrecidos por la Oficina de Estadísticas de la

Comunidad Europea (Eurostat). Un año antes, en mayo de 2002, el desempleo fue de 8.3%. El desempleo en la UE15 durante mayo subió a 8.1%, luego de registrarse un nivel de 8.0% durante el mes de abril. Hace un año, el desempleo fue de 7.6%.

Tasa de Desempleo en la Zona Euro y la UE 15



Fuente: Eurostat.

En mayo de 2003, los niveles de desempleo más bajos se registraron en Luxemburgo (3.6%), Holanda (3.9%), Austria (4.3%), Irlanda (4.6%) y Dinamarca (5.2%), mientras que el país con mayor desempleo fue España (11.3%).

El desempleo masculino en la zona euro aumentó del 7.2% en mayo 2002 a 7.8% en mayo 2003, mientras que el femenino aumentó de 9.8 a 10.2%, para el mismo período. En la UE15 el desempleo en los hombres creció de 6.9 a 7.3% y el de las mujeres de 8.6 a 9.0% durante el mismo período.

En mayo de 2003, un 17.0% de los menores de 25 años estaban sin trabajo en la eurozona y 15.8% en la UE15, frente al 16.2 y 15.1%, respectivamente, en mayo de 2002. Eurostat estimó

que en mayo de 2003, 12.3 millones de hombres y mujeres estaban desempleados en la zona euro y 14.3 millones en la UE15.

El **Banco de Pagos Internacionales** (BPI o BIS por sus siglas en inglés), indica en su informe anual “BIS 73rd Annual Report 2002/03: an Overview”, que el sistema bancario global está saliendo de una desaceleración económica prolongada, pero aún enfrenta una serie de amenazas si la desaceleración continúa por mucho tiempo.

En el informe, el BPI señala que los bancos pudieron vender sus activos débiles a otros inversionistas antes de que estos pudieran ser un perjuicio para los mismos bancos durante la caída del mercado de valores, pero aún albergan una exposición considerable. En muchos países la carga de deuda de las empresas sigue siendo alta y un continuo crecimiento por debajo del potencial podría, al reducir los ingresos y ganancias de las empresas, aumentar las pérdidas de los bancos por préstamos a empresas. Los precios más bajos de las propiedades, al igual que la exposición considerable a firmas en sectores débiles como los de tecnología, medios, telecomunicaciones y servicios de viajes, pueden ser perjudiciales a los bancos.

El BPI también dice que la magnitud de los riesgos legales y la reputación que los principales bancos de inversión podrían tener como resultado de las prácticas empresariales que desarrollaron a fines de la década de los 90, es difícil de evaluar en este momento. Los costos finales en que se ha incurrido podrían superar las reservas acumuladas hasta la fecha, teniendo como resultado, en un escenario extremo, que las instituciones individuales puedan enfrentar rebajas en la calificación de su crédito y mayores presiones de liquidez.

Indicadores Económicos	2003				Años Naturales %				Años Fiscales %****		
	febrero	marzo	abril	mayo	2002	2002	2002	2003	2003	2002	2001
					T - II	T - III	T - IV	T - I			
Empleo (miles) **	1,211	1,226	1,236	1,250	3.8	4.2	2.8	2.7	3.4	0.9	0.1
Desempleo (miles) **	173	169	174	171	14.7	12.0	4.3	-1.8	4.4	18.7	-6.9
Tasa de desempleo **	12.5	12.1	12.3	12.0	9.2	6.6	1.2	-4.0	0.8	15.4	-6.3
Empleo Total No Agrícola***	985.7	989.0	989.2	990.0	-1.1	0.1	-0.6	0.8	0.2	n/a	n/a
Empleo en Manufactura (miles) ***	117.9	118.7	118.9	119.3	-10.5	-5.1	-5.0	-0.3	-2.8	n/a	n/a
Nómina de los trabajadores de producción (miles \$)	173,898	175,065	177,203	177,786	-2.0	-0.8	-2.8	0.9	-0.1	n/d	n/d
Horas mensuales trabajadas en la manufactura (miles)	16,733	17,174	16,911	16,810	-7.5	-4.7	-5.3	0.4	-2.5	n/d	n/d
Número de permisos de construcción	729	880	759	n/d	14.7	13.6	8.6	7.9	7.5	-2.3	4.2
Valor (miles \$)	198,226	159,556	257,930	n/d	16.3	25.2	30.8	20.4	29.1	-33.0	38.1
Registro en hoteles y paradores	164,002	180,909	n/d	n/d	4.5	15.8	12.0	7.6	11.7	-2.5	9.7
Tasa de ocupación *	73.0	70.5	n/d	n/d	-2.3	4.8	4.4	2.4	3.9	-5.8	-3.9
Vehículos de motor registrados por primera vez (número)	12,505	16,858	18,130	n/d	157.0	51.3	-9.1	-29.4	-6.1	14.0	19.9
Energía Eléctrica (millones KWH)											
generación	1,737.4	1,969.4	1,893.6	2,057.2	3.3	4.4	6.3	6.8	5.4	1.7	3.3
consumo	1,507.4	1,635.1	1,570.0	n/d	4.0	2.8	6.1	5.1	4.8	1.4	3.7
Ventas al detalle (miles \$)	1,296,749	1,343,474	1,307,733	1,405,903	5.2	3.1	3.2	8.6	4.8	4.2	6.0
Número de quiebras											
personales	1,212	1,272	1,075	n/d	-2.8	0.8	-1.9	-0.2	-1.7	-7.1	-13.4
comerciales	1,137	1,212	1,022	n/d	-3.2	-0.6	-2.2	0.2	-2.1	-7.6	-14.0
Comercio Exterior											
exportaciones (miles \$)	3,953,097	4,254,840	n/d	n/d	1.0	13.4	15.7	16.4	15.1	0.4	21.1
importaciones (miles \$)	2,878,242	2,980,337	n/d	n/d	5.1	21.2	12.9	13.0	15.5	-2.4	8.0
Índice de Precios al Consumidor	214.9	214.9	216.8	n/d	4.1	8.0	8.4	8.5	8.3	4.5	8.0

* Los cambios están medidos en puntos.
 ** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.
 *** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.
 Basado en el nuevo sistema de calificación, North American Industry Classification System. (NAICS)
 **** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.
 n/d Información no disponible
 n/a Datos disponibles a partir del año 2001.
 p Preliminar

Fuente: Junta de Planificación.



Ing. Angel D. Rodríguez Quiñones
 Presidente

EQUIPO DE TRABAJO RESUMEN ECONOMICO SEMANAL

Programa de Planificación Económica y Social
 P.O. Box 41119, San Juan, Puerto Rico 00940-1119
 Tel. (787) 723-6200 ext. 4610 Fax (787) 722-6783
 gautier_l@jp.gobierno.pr

Editor en Jefe

Prof. José M. Auger

Directores Editoriales

Luis A. Gautier
Herminio Hernández
William Echevarría
Lillian Torres

Coordinador

Angel Rivera

Analistas

José Luis Vélez
Olga Torres
Sheila Báez
Rosa Burgos
Angel Rivera
Luis Vega

Secretaria

Iris N. Lugo

Diseño Gráfico/Montaje

José A. Fernández

En la preparación de este documento contamos con la información suministrada por las siguientes agencias:

Junta de Planificación de Puerto Rico

Administración de Fomento Comercial

Autoridad de Energía Eléctrica

Negociado del Censo, Departamento de Comercio federal

Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal

Instituto de Gerencia del Suministro

Asociación Nacional de Gerentes de Compra de Chicago

Banco de Pagos Internacionales

Eurostat