

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

Plan. Norma Burgos
Presidenta

Luz H. Olmeda
Directora
Area de Planificación Económica
y Social

Juan A. Castañer
Director
Negociado de Análisis Económico



Gobierno de Puerto Rico
Oficina del Gobernador
Junta de Planificación

JUNIO 1998

GRUPO DE TRABAJO

Coordinación

Ada Ligia Cruz

Edición técnica

Leandro A. Colón, PhD

Edición gramatical

Benjamín Batista

Leandro Colón

Ada Ligia Cruz

Elda Parés

Virginia Rivera

Gladys Rodríguez

Suriel Sánchez

Nélida Torres

Redacción

Juan Castañer

Leandro Colón

Joseline Estrada

Antonio Pérez

Maggie Pérez

Julio Quintana

Suriel Sánchez

Preparación y edición de tablas y gráficas

Luis Avilés

Néstor Crespo

Ada Ligia Cruz

Alejandro Díaz

Ronald Irrizary

Frank Matos

Antonio Pérez

Angel Resto

Virginia Rivera

Edgardo Román

Apoyo secretarial

Carmen Iris Figueroa

Leida Ramos

Diseño gráfico y montaje

Manuel A. Cosme

Nancy Más

Reproducción

*Unidad de Reproducciones
de la Junta de Planificación*



GOBIERNO DE PUERTO RICO
OFICINA DEL GOBERNADOR
JUNTA DE PLANIFICACION

CENTRO GUBERNAMENTAL MINILLAS, EDIFICIO NORTE
AVE. DE DIEGO, PDA. 22
P.O. Box 41119, SAN JUAN, PUERTO RICO 00940-1119

25 de junio de 1998

Honorable Pedro Rosselló
Gobernador de Puerto Rico
La Fortaleza
San Juan, Puerto Rico 00905

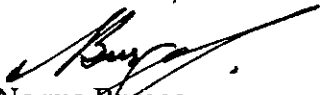
Estimado señor Gobernador:

A tono con las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, Ley Número 75 del 24 de junio de 1975, le presento el **Informe Económico al Gobernador** correspondiente al año fiscal 1997.

En el mismo se analiza el desarrollo de la actividad económica de Puerto Rico durante ese año fiscal y se presentan las perspectivas económicas que se perfilan para los próximos dos años fiscales. Así también, se presenta el desenvolvimiento de las principales variables e indicadores de la economía norteamericana en el año fiscal 1997 y las perspectivas para los años fiscales 1998 y 1999.

Como temas especiales, este año se incorporaron unas consideraciones sobre la economía informal o subterránea, y un análisis descriptivo de los resultados de la Encuesta del Viajero más reciente. Es mi interés que el contenido del **Informe** le sea útil en el desarrollo de su gestión gubernamental.

Cordialmente,



Norma Burgos
Presidenta

CONMEMORANDO LOS 100 AÑOS DE UNIÓN A LOS ESTADOS UNIDOS 1898 - 1998



"PLANIFICANDO CONTIGO LA TRANSFORMACIÓN DE PUERTO RICO"

PREFACIO

El **Informe Económico al Gobernador** es un documento cuya finalidad es proveer al Ejecutivo información relevante para la formulación de la política pública en materia económica y para la toma de decisiones. Tiene, también, trascendencia en la diseminación de información sobre las principales estadísticas e indicadores económicos de Puerto Rico. Este **Informe** presenta un análisis del comportamiento de la economía durante el año fiscal 1997, de los sectores de mayor importancia y los acontecimientos que incidieron sobre éstos, así como las perspectivas económicas para los años fiscales 1998 y 1999. Como en otros años, se incluye un análisis del desenvolvimiento de la economía de Estados Unidos y de las perspectivas para el mediano plazo.

El **Informe** contiene siete capítulos que analizan, además del comportamiento de la economía de Puerto Rico y la de Estados Unidos, el de los sectores de manufactura y construcción. Así también, se incluye un tema sobre la actividad del turismo. Como temas especiales, este año se incorporaron unas consideraciones sobre la economía informal y un análisis descriptivo de los resultados de la Encuesta del Viajero más reciente.

Agradecemos a las personas, agencias públicas y empresas privadas que hicieron posible este **Informe**. Nuestro objetivo es que el mismo llene las expectativas de sus usuarios, como son las empresas privadas y públicas, la comunidad académica y el público en general.

INDICE GENERAL

	Página
Grupo de Trabajo	ii
Prefacio	iii

CAPITULO

I Economía de Puerto Rico

Introducción	1
Desempeño macroeconómico durante el 1997	3
Producto bruto	3
Demanda interna	3
Gastos de consumo personal	5
Gastos de consumo del gobierno	5
Inversión interna bruta de capital fijo	5
Inversión en construcción	6
Inversión en maquinaria y equipo	7
Ventas netas al resto del mundo	7
Producto bruto interno	7
Ingreso neto	8
Ingreso personal	8
Desembolsos del Gobierno Federal	11
Empleo y desempleo	12
Actividad sectorial	13
Agricultura	13
Manufactura	15
Servicios	16
Construcción	16
Gobierno	17
Desembolsos	18
Deuda pública	19
Actividad turística	19
Perspectivas económicas	20
Notas	22
Bibliografía	22

II Economía de Estados Unidos

Introducción	1
Comportamiento de la economía en el año fiscal 1997 y en los primeros meses del año fiscal 1998	1
Variables macroeconómicas	1
Producto bruto interno	1
Empleo	2
Inflación	3
Inversión fija no residencial	5
Inversión residencial	6
Política monetaria y tasas de interés	6
El dólar	8
Política fiscal y déficit gubernamental	9
Indicadores económicos mensuales	9
Indices compuestos	10
Índice de producción industrial	10
Empleo y desempleo	11
Ingreso y consumo personal	11
Perspectivas para los años naturales 1998 y 1999	12
Producto bruto interno	12
Inflación	13
Empleo y desempleo	13
Tasas de interés	13
Industrias específicas	13
Ropa y textiles	13
Productos farmacéuticos	14
Productos electrónicos	14
Instrumentos científicos	14
Factores favorables y desfavorables al crecimiento económico	14
Retos y oportunidades a mediano plazo	15
Nota	16
Bibliografía	16

III Manufactura

Introducción	1
Ingreso neto	1
Industrias de alta tecnología	2
Otras industrias manufactureras	4
Empleo	4
Empleo por sector: alta tecnología y otras industrias	6
Exportaciones	8
Consumo de energía eléctrica	9
Aperturas, cierres y promociones	9
Política pública	11
Ley de Incentivos Contributivos del 1997	11
Programa de Incentivos Especiales para el Sector	
Industrial de la Aguja	12
Fusión de la Administración de Fomento Económico y la	
Compañía de Fomento Industrial	13
Otras acciones	13
Nota	15
Bibliografía	15

IV Construcción

Introducción	1
Análisis sectorial de la inversión	3
Sector privado	3
Vivienda	3
Edificios comerciales e industriales	6
Sector público	7
Vivienda	7
Instalaciones y edificios institucionales	8
Gobierno Central y municipios	8

Inversión pública en infraestructura	8
Valor de los permisos de construcción expedidos	9
Inversión en vivienda privada: estructura y demanda cambiante	9
El segmento de la vivienda en la inversión privada	9
Valor y unidades	10
Demanda	10
Concentración geográfica	12
El futuro inmediato: perspectivas	13
Notas	13
Bibliografía	14

V *Turismo*

Introducción	1
Comportamiento del turismo en el año fiscal 1997	1
Número y gastos de visitantes	1
Registro hotelero	3
Mercado estadounidense	5
Tasa de ocupación y habitaciones disponibles	6
Número de habitaciones	7
Barcos cruceros	8
Competencia turística y actividad promocional: participación de Puerto Rico en el turismo caribeño	9
Actividad promocional	11
Política pública	13
Infraestructura	15
Perspectivas	16
Apéndice	17
Terminología relacionada con el turismo	19
Bibliografía	21

VI Algunas consideraciones sobre la economía subterránea en Puerto Rico

Introducción	1
Algunas alternativas de medición	3
La economía subterránea en Puerto Rico	4
Breve reseña de algunos estudios	5
Economía subterránea, empleo y desempleo	7
Política pública	9
Notas	9
Bibliografía	10

VII Aspectos socioeconómicos de la migración en el 1994-95

Introducción	1
Diseño de la muestra	1
Perfil del emigrante	2
Relación del propósito del viaje con otras variables	2
Sexo	2
Actividad principal	3
Escolaridad	3
Grado universitario	4
Grupo de edad	5
Estadía	6
Lugar de nacimiento	7
Ocupación	7
Razón principal para emigrar	9
Relación de la actividad principal del emigrante con otras variables	9
Sexo	9
Ocupación	10
Escolaridad	10
Relación de la ocupación del emigrante con otras variables	11

	Página
Destino	11
Sexo	11
Relación entre sexo y otras variables	11
Estado civil	11
Destino	12
Escolaridad	12
Perfil del inmigrante	13
Relación del propósito del viaje con otras variables	13
Sexo	13
Actividad principal	14
Ocupación	15
Escolaridad	15
Grado universitario	16
Grupo de edad	17
Lugar de nacimiento	18
Relación entre sexo y otras variables	18
Lugar de procedencia	18
Actividad principal	18
Grado universitario	19
Escolaridad	20
Ocupación	20
Lugar de nacimiento	21
Grupo de edad	21
Análisis de otras variables	22
Lugar de nacimiento y ascendencia puertorriqueña	22
Actividad principal y escolaridad	22
Ocupación y actividad principal	22
Algunas conclusiones	22
Apéndice	25
Notas	38
Bibliografía	39

INDICE DE TABLAS

CAPITULO I

Página

1	Producto bruto a precios constantes de 1954.....	2
2	Producto bruto a precios corrientes.....	4
3	Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal	9
4	Ingreso personal	10
5	Desembolsos netos del Gobierno Federal en Puerto Rico	11
6	Número de personas empleadas en establecimientos por sector industrial principal	13
7	Ingreso bruto agrícola	14
8	Rentas periódicas netas por fondo	17
9	Ingresos netos al Fondo General	17
10	Gastos corrientes del Gobierno Central y los municipios	18
11	Deuda pública bruta de Puerto Rico	19
12	Número y gastos de visitantes en Puerto Rico	20
13	Proyecciones de la economía de Puerto Rico	21

CAPITULO II

1	Indicadores económicos básicos de Estados Unidos	1
2	Componentes del producto bruto interno	2
3	Indices de precios: tasas de crecimiento	3
4	Tasas de interés en notas y bonos del tesoro	7
5	Indicadores que afectan la política monetaria	7
6	Tipo de cambio del dólar	8
7	Indicadores económicos mensuales de Estados Unidos	10
8	Pronósticos macroeconómicos de Estados Unidos	12

CAPITULO III

1	Ingreso neto de la manufactura: industrias de alta tecnología y otras	3
2	Compensación por empleado en la manufactura: industrias de alta tecnología y otras	7
3	Exportaciones registradas de productos manufacturados	8
4	Comienzo de operaciones de fábricas manufactureras	10
5	Cierre de operaciones de fábricas manufactureras	10
6	Fábricas promovidas, empleos comprometidos e inversión en maquinaria y equipo	10

CAPITULO IV

1	Valor de la actividad de la construcción	1
2	Relación entre la inversión en construcción y el producto bruto	2
3	Valor de los préstamos hipotecarios originados en Puerto Rico	2
4	Valor de la inversión en vivienda y número de unidades desarrolladas por el sector privado	3
5	Número y valor de las nuevas unidades de vivienda autorizadas mediante permisos de construcción expedidos por ARPE	4
6	Unidades de vivienda privada desarrolladas o en desarrollo	4
7	Proyectos de vivienda de interés social en construcción durante el año fiscal 1997	5
8	Distribución de la inversión privada en construcción total y de vivienda entre municipios seleccionados	12

CAPITULO V

1	Número de visitantes	2
2	Gastos de visitantes	2
3	Gastos de visitantes por lugar de procedencia	3
4	Relación entre el gasto total del visitante, el producto bruto y el producto bruto interno	3

	Página
5 Ingreso neto generado por el turismo	3
6 Turistas registrados en hoteles	4
7 Personas registradas por lugar de procedencia	5
8 Personas registradas procedentes de Estados Unidos	6
9 Tasa de ocupación y habitaciones disponibles	7
10 Habitaciones en todos los lugares de alojamiento	7
11 Número de turistas en los principales destinos del Caribe	9
12 Proyectos desarrollados	15
13 Proyectos en desarrollo	15

CAPITULO VII

1 Emigrantes según propósito del viaje y sexo	2
2 Emigrantes según años de escolaridad completados y propósito del viaje	4
3 Emigrantes según grupo de edad y propósito del viaje	5
4 Emigrantes según ocupación y propósito del viaje	8
5 Distribución porcentual de las ocupaciones de los emigrantes y propósito del viaje	8
6 Razón principal para emigrar de Puerto Rico	9
7 Inmigrantes según propósito del viaje y sexo	14
8 Inmigrantes según años de escolaridad completados y propósito del viaje	16
9 Inmigrantes según grado universitario y propósito del viaje	17
10 Inmigrantes que vienen a buscar trabajo por grupo de edad y tasa de desempleo	17
11 Inmigrantes según actividad principal antes del viaje y sexo	18
12 Inmigrantes según grado universitario y sexo	19
13 Inmigrantes según años de escolaridad completados y sexo	20
14 Inmigrantes según ocupación y sexo	21

Apéndice Capítulo VII

A-1	Emigrantes según actividad principal antes del viaje y propósito	27
A-2	Emigrantes según grado universitario y propósito del viaje	27
A-3	Emigrantes según lugar de nacimiento y propósito del viaje	28
A-4	Emigrantes según actividad principal antes del viaje y sexo	28
A-5	Distribución porcentual de emigrantes según ocupación y actividad principal realizada antes del viaje	29
A-6	Emigrantes según actividad principal realizada antes del viaje y años de escolaridad completados	29
A-7	Emigrantes según ocupación y destino	30
A-8	Emigrantes según ocupación y sexo	31
A-9	Emigrantes según estado civil y sexo	31
A-10	Emigrantes según destino y sexo	32
A-11	Inmigrantes según actividad principal realizada antes del viaje y propósito	32
A-12	Inmigrantes según ocupación y propósito del viaje	33
A-13	Inmigrantes según grupo de edad y propósito del viaje	34
A-14	Inmigrantes según lugar de nacimiento y propósito del viaje	35
A-15	Inmigrantes según lugar de procedencia y sexo	35
A-16	Inmigrantes según lugar de nacimiento y sexo	36
A-17	Inmigrantes según grupo de edad y sexo	36
A-18	Inmigrantes según lugar de nacimiento y descendencia puertorriqueña	37
A-19	Inmigrantes según actividad principal realizada antes del viaje y años de escolaridad completados	37
A-20	Inmigrantes según ocupación y actividad realizada antes del viaje	38

INDICE DE GRAFICAS

CAPITULO I

Página

1	Crecimiento anual del producto bruto real de Puerto Rico	1
2	Crecimiento real de los principales componentes de la demanda interna del producto bruto	5
3	Participación relativa de la inversión interna bruta de capital fijo en el producto bruto real	6
4	Ingreso neto	8
5	Ingreso personal	8
6	Empleo total	12
7	Tasa de desempleo	12
8	Ingreso neto originado en la agricultura	15
9	Ingreso neto originado en la manufactura	15
10	Empleo en la construcción según la encuesta de establecimientos	16
11	Gastos de visitantes hoteleros	19

CAPITULO II

1	Indices de precios al consumidor y al productor	3
2	Tasa nominal y tasa real de interés de fondos federales	4
3	Participación relativa de la inversión bruta en el producto bruto interno	5
4	Componentes de la inversión bruta como porcentaje del producto bruto interno	5
5	Tipo de cambio del dólar	8
6	Deuda federal y su participación relativa en el producto bruto interno	9
7	Indices de producción industrial	11

CAPITULO III

1	Ingreso neto de la manufactura	1
2	Distribución funcional del ingreso neto de la manufactura	2
3	Empleo en el sector de manufactura	5
4	Empleo en el sector de servicios	5
5	Reducción porcentual del empleo en la manufactura: países seleccionados	6
6	Empleo en la manufactura clasificado entre industrias de alta tecnología y otras	6
7	Distribución porcentual del empleo en la manufactura	6
8	Compensación por empleado en la manufactura	7
9	Exportaciones registradas de productos manufacturados	8
10	Crecimiento anual del consumo de energía eléctrica	9

CAPITULO IV

1	Unidades de vivienda privada desarrolladas	3
2	Inversión en construcción privada y pública	7
3	Inversión pública en infraestructura	9
4	Distribución de la inversión privada en construcción	10
5	Unidades de vivienda según los permisos expedidos por ARPE y la encuesta de construcción	10
6	Inversión en vivienda privada real y tasa de interés hipotecario prevaleciente	11
7	Unidades de vivienda construida	11

CAPITULO V

1	Registro en hoteles y paradores	4
2	Registro de turistas procedentes de Estados Unidos	6
3	Promedio diario de habitaciones disponibles y tasa de ocupación en hoteles y paradores	7

	Página
4 Movimiento de pasajeros en cruceros turísticos puerto de San Juan.....	8
5 Número de turistas en el Caribe	9
6 Distribución del gasto turístico en el Caribe	10
7 Número de turistas de barcos cruceros en los principales destinos del Caribe	10
8 Número de turistas en los principales destinos del Caribe	10

CAPITULO VII

1 Emigrantes de 16 años o más según grupo de edad y propósito del viaje	6
2 Emigrantes según propósito del viaje y estadía.....	6
3 Emigrantes según lugar de nacimiento y propósito del viaje	7
4 Emigrantes por destino y sexo	12
5 Emigrantes según años de escolaridad completados y sexo.....	12
6 Inmigrantes según propósito del viaje y sexo	14
7 Inmigrantes según grado universitario y sexo	19



ECONOMIA DE PUERTO RICO

ECONOMIA DE PUERTO RICO

Introducción

Nuevamente, y por quinto año consecutivo, la economía de Puerto Rico registró un crecimiento real notable en el año fiscal 1997: 3.2 por ciento. De hecho, durante los pasados cinco años fiscales, la economía de Puerto Rico creció a una tasa real promedio de 3.1 por ciento, superior al crecimiento promedio de 0.9 por ciento durante los años fiscales 1991 y 1992 (Gráfica 1).

El alza del producto bruto real en el pasado año fiscal se atribuye, en gran medida, a un alto crecimiento de la inversión interna bruta de capital fijo acompañada por aumentos en los gastos de consumo personal y del gobierno. Estos fueron contrarrestados, en parte, por un alza en el balance negativo real de las ventas netas de mercancía y servicios al resto del mundo (Tabla 1).

Durante el año fiscal 1997, el Gobierno de Puerto Rico continuó implementando la política pública iniciada a partir de 1993. Además del nuevo modelo de desarrollo económico, se encuentran las reformas de salud, gubernamental, contributiva, judicial y la educativa. Así también, se menciona el inicio de proyectos de construcción estratégicos como el superacueducto de la costa norte; el tren urbano; la construcción de nuevas carreteras y el mejoramiento de las existentes; y la aprobación de una nueva ley de incentivos industriales. Estas medidas se han traducido en un crecimiento sostenido de la economía y en un mejoramiento de las condiciones económicas y sociales de nuestra población. A continuación se presentan algunos de los logros alcanzados mediante la implantación de esa nueva política pública.

La meta de la reforma de salud es lograr que todos los ciudadanos médico indigentes obtengan una tarjeta de seguro médico que les garantice una atención y servicios de salud de calidad. Al 30 de junio de 1997, un total de 1,090,592 ciudadanos recibieron la tarjeta de salud y se proyecta que para el año fiscal 1998 la tengan 1,321,443 personas.

La reforma educativa tiene como una de sus metas lograr una mayor participación del estudiante, de su familia, del maestro y de la comunidad en los procesos educativos a través de la implantación del programa de escuelas de la comunidad. El mismo se inició en el 1994 con 119 escuelas que, a la terminación del 1997-98, aumentaron a 1,057 con una proyección de 1,569 para el año fiscal 1998.

Por otro lado, en el 1993 se inició un proceso de reforma gubernamental con el propósito de convertir al gobierno en uno más ágil, efectivo, facilitador y eficiente. Uno de los propósitos de la reforma fue agrupar organismos o unidades de la rama ejecutiva con el principio básico de integrar agencias con características y funciones similares bajo la coordinación de un secretario de departamento sombrilla, quien a su vez responda en forma directa al Gobernador. Al concluir el año fiscal 1997, el número de organismos respondiendo directamente al Gobernador era de 56 en comparación con 135 en el 1992.

Gráfica 1

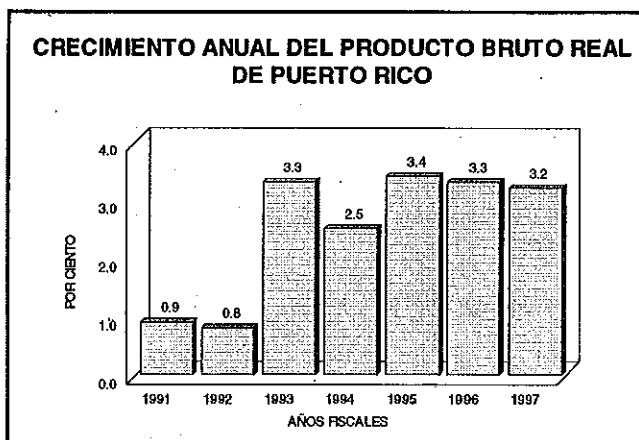


Tabla 1
PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1995r	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	5,491.8	5,673.6	5,852.6	181.7	179.0	3.3	3.2
Demanda interna de bienes y servicios	8,995.4	9,488.0	10,121.4	492.6	633.4	5.5	6.7
Gastos de consumo personal	6,198.7	6,575.7	6,942.5	377.0	366.8	6.1	5.6
Artículos duraderos	1,165.0	1,194.6	1,303.4	29.6	108.9	2.5	9.1
Artículos no duraderos	2,480.2	2,702.4	2,852.3	222.2	149.8	9.0	5.5
Servicios	2,553.6	2,678.7	2,786.8	125.1	108.1	4.9	4.0
Gastos de consumo del gobierno	1,483.8	1,558.2	1,642.0	74.4	83.8	5.0	5.4
Central	1,221.2	1,288.6	1,358.1	67.3	69.6	5.5	5.4
Municipios	262.6	269.7	283.9	7.0	14.2	2.7	5.3
Inversión interna bruta, total	1,312.9	1,354.2	1,536.9	41.3	182.8	3.1	13.5
Cambio en inventarios	155.2	67.9	98.9	(87.3)	31.0	-----	-----
Inversión interna bruta de capital fijo	1,157.7	1,286.2	1,438.0	128.5	151.8	11.1	11.8
Construcción	527.4	651.2	730.6	123.7	79.4	23.5	12.2
Empresas privadas	250.2	289.4	308.0	39.2	18.6	15.7	6.4
Empresas públicas	186.4	236.8	283.6	50.4	46.8	27.0	19.8
Gobierno	90.8	124.9	138.9	34.1	14.0	37.6	11.2
Central	58.7	90.1	99.8	31.4	9.6	53.6	10.7
Municipios	32.1	34.8	39.2	2.7	4.4	8.3	12.5
Maquinaria y equipo	630.3	635.1	707.5	4.8	72.4	0.8	11.4
Empresas privadas	590.6	592.3	664.2	1.7	72.0	0.3	12.2
Empresas públicas	13.1	17.3	16.6	4.2	(0.8)	32.1	(4.4)
Gobierno	26.6	25.5	26.7	(1.1)	1.1	(4.1)	4.5
Central	22.5	21.3	22.1	(1.2)	0.8	(5.4)	3.9
Municipios	4.1	4.2	4.5	0.1	0.3	3.3	7.3
Ventas netas al resto del mundo	(3,503.6)	(3,814.5)	(4,268.8)	(310.9)	(454.3)	-----	-----
Ventas	4,981.4	4,706.5	4,591.4	(274.9)	(115.1)	(5.5)	(2.4)
Mercancía	3,745.0	3,412.5	3,359.7	(332.5)	(52.7)	(8.9)	(1.5)
Servicios	1,236.4	1,294.0	1,231.7	57.6	(62.4)	4.7	(4.8)
Compras	8,485.1	8,521.0	8,860.2	35.9	339.2	0.4	4.0
Mercancía	3,714.4	3,697.4	3,947.8	(17.0)	250.4	(0.5)	6.8
Servicios	4,770.6	4,823.6	4,912.4	53.0	88.8	1.1	1.8

r- Cifras revisadas

p- Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

La formulación de un nuevo modelo de desarrollo económico se fundamentó en el fomento de la iniciativa empresarial, el funcionamiento del mercado, la inserción efectiva de Puerto Rico en la economía global, un gobierno facilitador de esos procesos, clara percepción de la dirección a seguir y un compromiso con ella de todos los sectores económicos. Luego de la implantación del modelo, se ha logrado mantener un crecimiento económico sostenido año tras año y se han experimentado avances en el crecimiento del empleo durante los pasados años reduciéndose, a su vez, la tasa de desempleo. Entre otros avances, se incluyen el fortalecimiento de la producción en el sector agrícola; el crecimiento en el número de visitantes del exterior a Puerto Rico, conjuntamente con un aumento en las facilidades hoteleras; y un aumento en las obras de construcción públicas y privadas.

En cuanto a la reforma contributiva se refiere, mediante la misma se redujeron las tasas contributivas a los ingresos de individuos, corporaciones y pequeñas empresas. Las nuevas tasas hacen justicia social representando un dividendo de \$111 per cápita y \$451.57 por familia, lo que equivale a un aumento en el ingreso disponible para todos los contribuyentes. La reducción en las tasas contributivas unida a otras políticas establecidas por el Departamento de Hacienda, como la relacionada con la de reducir la evasión contributiva, se ha traducido en un aumento sostenido en los recaudos al Fondo General durante los pasados años.

Las políticas mencionadas y otras implantadas por el Gobierno, junto a otros factores internos y externos tanto del sector privado como del público, propiciaron que durante el año fiscal 1997 la economía de la Isla alcanzara un crecimiento real de 3.2 por ciento.

Desempeño macroeconómico durante el 1997

Producto bruto

A precios corrientes, el valor de la producción bruta de la economía de Puerto Rico ascendió a \$32,101.6 millones en el año fiscal 1997 para un alza de 5.8 por ciento sobre el nivel de \$30,330.8 millones en el año precedente. La misma se atribuye a un crecimiento de 7.4 por ciento experimentado en los gastos de consumo personal, a un aumento de 6.7 por ciento en los gastos de consumo del Gobierno Central y de los municipios y a un alza de 12.2 por ciento en la inversión interna bruta de capital fijo, que incluye las obras de construcción realizadas y las compras de maquinaria y equipo. Estos crecimientos fueron neutralizados, en parte, por un alza de 14.6 por ciento en el balance negativo de las ventas netas de artículos y servicios de Puerto Rico al exterior (**Tabla 2**).

Demanda interna

El producto bruto de la economía se divide en dos grandes componentes, a saber, la demanda interna de bienes y servicios y las ventas netas de artículos y servicios al resto del mundo. Dentro del primero se encuentran los gastos de consumo personal, los gastos de consumo del gobierno y la inversión interna bruta total. Esta última se compone de la inversión interna bruta de capital fijo (la inversión en obras de construcción y las compras de maquinaria y equipo) y el valor del cambio en inventarios. El segundo componente, las ventas netas al resto del mundo, está formado por las importaciones y exportaciones de artículos y servicios.

Tabla 2
PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CORRIENTES

(En millones de dólares - Años fiscales)

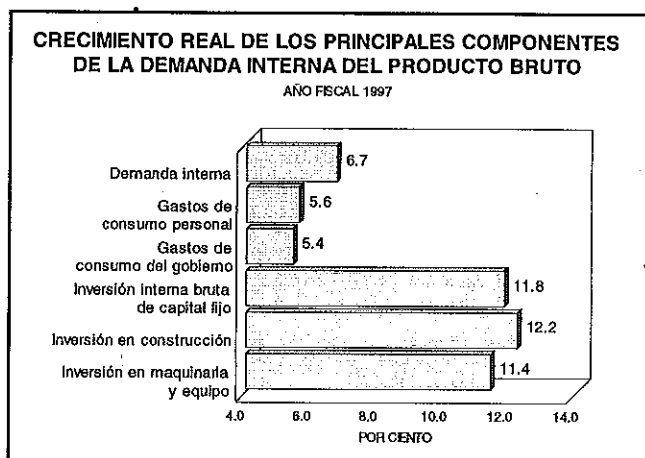
	1995r	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	28,452.3	30,330.8	32,101.6	1,878.5	1,770.7	6.6	5.8
Demanda interna de bienes y servicios	39,063.6	42,227.2	45,736.2	3,163.6	3,509.0	8.1	8.3
Gastos de consumo personal	25,923.3	27,819.5	29,876.6	1,896.2	2,057.1	7.3	7.4
Artículos duraderos	3,629.3	3,754.6	4,166.1	125.3	411.5	3.5	11.0
Artículos no duraderos	10,750.2	11,804.8	12,725.3	1,054.6	920.4	9.8	7.8
Servicios	11,543.8	12,260.1	12,985.2	716.3	725.1	6.2	5.9
Gastos de consumo del gobierno	5,946.0	6,493.4	6,925.4	547.4	432.0	9.2	6.7
Central	4,939.1	5,405.5	5,763.1	466.4	357.6	9.4	6.6
Municipios	1,006.9	1,087.9	1,162.3	81.0	74.4	8.0	6.8
Inversión interna bruta, total	7,194.3	7,914.3	8,934.2	720.0	1,019.9	10.0	12.9
Cambio en inventarios	635.4	324.4	417.7	(311.0)	93.2	-----	-----
Inversión interna bruta de capital fijo	6,558.9	7,589.9	8,516.6	1,031.0	926.7	15.7	12.2
Construcción	3,255.4	4,095.1	4,695.7	839.8	600.6	25.8	14.7
Empresas privadas	1,544.2	1,820.0	1,979.9	275.8	159.9	17.9	8.8
Empresas públicas	1,150.7	1,489.5	1,823.0	338.8	333.5	29.4	22.4
Gobierno	560.4	785.7	892.9	225.2	107.2	40.2	13.6
Central	362.2	566.8	641.2	204.6	74.4	56.5	13.1
Municipios	198.2	218.8	251.6	20.6	32.8	10.4	15.0
Maquinaria y equipo	3,303.5	3,494.7	3,820.9	191.2	326.1	5.8	9.3
Empresas privadas	3,094.8	3,259.2	3,586.5	164.4	327.3	5.3	10.0
Empresas públicas	68.9	95.1	89.6	26.3	(5.6)	38.1	(5.9)
Gobierno	139.8	140.4	144.8	0.6	4.4	0.4	3.2
Central	118.4	117.2	119.8	(1.1)	2.6	(1.0)	2.2
Municipios	21.4	23.1	25.0	1.7	1.9	8.0	8.0
Ventas netas al resto del mundo	(10,611.2)	(11,896.3)	(13,634.6)	(1,285.1)	(1,738.3)	-----	-----
Ventas	31,058.1	31,017.4	32,290.4	(40.7)	1,273.0	(0.1)	4.1
Mercancía	26,046.5	25,675.5	26,874.5	(371.1)	1,199.0	(1.4)	4.7
Servicios	5,011.6	5,341.9	5,415.9	330.3	74.0	6.6	1.4
Compras	41,669.4	42,913.7	45,925.0	1,244.4	3,011.3	3.0	7.0
Mercancía	21,833.4	21,873.9	24,204.3	40.5	2,330.4	0.2	10.7
Servicios	19,836.0	21,039.9	21,720.8	1,203.9	680.9	6.1	3.2

r- Cifras revisadas

p- Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Gráfica 2



Durante el año fiscal 1997, la demanda interna de bienes y servicios a precios constantes registró un alza de 6.7 por ciento, la cual superó la de 5.5 por ciento del año fiscal anterior. Todos sus componentes principales mostraron alzas con relación al año precedente, destacándose la inversión interna bruta de capital fijo (Gráfica 2).

Gastos de consumo personal

Los gastos de consumo personal han constituido, a través de los años, el componente principal de la demanda interna

y del producto bruto de la economía, por lo cual su movimiento es determinante en el crecimiento del valor real de la producción económica. De hecho, históricamente, el valor de los mismos supera el nivel del producto bruto total.

En términos reales, en el año fiscal 1997, los gastos de consumo personal superaron en 5.6 por ciento el nivel del año anterior. Esta alza se atribuye a un incremento de 9.1 por ciento en las compras de automóviles, enseres eléctricos y otros bienes de consumo duraderos; a un alza de 5.5 por ciento en las compras de alimentos, ropa y otros bienes de consumo no duraderos; y a un aumento de 4.0 por ciento en el consumo de servicios.

Gastos de consumo del gobierno

Los gastos de consumo del Gobierno Central y de los municipios participaron también en forma destacada en el crecimiento del producto bruto real de la economía en el año fiscal 1997. Los mismos están constituidos por la compensación a empleados y las compras netas en artículos y servicios. En el pasado año fiscal, estos gastos mostraron nuevamente un aumento notable de 5.4 por ciento, que superó el de 5.0 por ciento del año anterior. Estos crecimientos, junto al alcanzado en el 1994-95, promedian 5.8 por ciento para esos tres años y se atribuyen principalmente a los aumentos salariales que el Gobierno ha otorgado a los empleados públicos. El total de aumentos otorgados por ley sumó aproximadamente \$80 millones en el 1996-97. La cifra correspondiente para los pasados cuatro años fue de \$387.9 millones.

A precios corrientes, la compensación a empleados del Gobierno Central y de los municipios alcanzó \$5,220.1 millones en el año fiscal 1997 y superó en 7.8 por ciento la del año anterior que fue de \$4,841.2 millones. En el caso de las compras netas de artículos y servicios, el valor corriente en el año fiscal 1997 fue de \$1,705.3 millones, comparado con \$1,652.2 millones en el año fiscal 1996, un crecimiento de 3.2 por ciento.

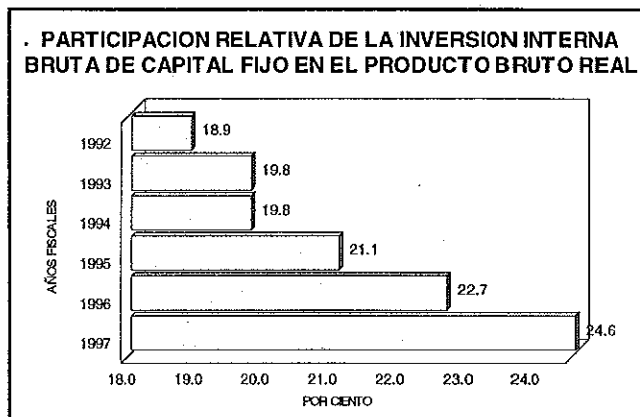
Inversión interna bruta de capital fijo

La inversión interna bruta de capital fijo contribuyó en forma destacada al aumento de la demanda interna y del producto bruto real del año fiscal 1997. El valor de las obras de construcción



realizadas y las compras de maquinaria y equipo registraron un alza real de 11.8 por ciento. Por tercer año consecutivo, este componente de la producción bruta creció a un ritmo entre 10 y 12 por ciento.

En el año fiscal 1997, la inversión interna bruta de capital fijo representó casi el 25 por ciento del producto bruto real. Esto significa que por cada dólar de producción, veinticinco centavos correspondieron a inversiones realizadas, lo que confirma que la inversión fija es un elemento vital para el crecimiento económico. En el caso específico de Puerto Rico, la alta proporción que la inversión fija representó del producto bruto en el 1997 superó la proporción del año anterior que había sido de 22.7 por ciento (Gráfica 3).

Gráfica 3

Inversión en construcción

El alza de la inversión interna bruta de capital fijo, a precios constantes, fue inducida tanto por el crecimiento registrado en el valor real de las obras de construcción realizadas, que mostraron un alza de 12.2 por ciento, como por las compras de maquinaria y equipo, que aumentaron en 11.4 por ciento. A precios corrientes, el valor de las obras de construcción realizadas en el año fiscal 1997 sumó \$4,695.7 millones, en comparación con \$4,095.1 millones el año anterior para un alza de \$600.6 millones o 14.7 por ciento. Participaron en este crecimiento tanto las obras del sector privado como las del público. En las últimas, el aumento fue mayor.

El valor de la actividad de construcción privada sumó, en el año fiscal 1997, \$1,979.9 millones para un aumento de \$159.9 millones u 8.8 por ciento de aumento sobre el nivel de \$1,820.0 millones del año anterior. Entre estas construcciones sobresalen las de proyectos de vivienda, que alcanzaron \$1,149.3 millones en el año fiscal 1997 para un aumento de \$192.5 millones o 20.1 por ciento sobre las del año anterior que totalizaron \$956.8 millones. Las demás obras de construcción privadas, que incluyen proyectos industriales y comerciales, ascendieron en conjunto a \$830.6 millones en comparación con \$863.2 millones en el año anterior.

Los proyectos de construcción del sector público, que incluyen las obras de las empresas públicas, las del Gobierno Central y las de los municipios, ascendieron en el 1996-97 a \$2,715.9 millones que, comparados con \$2,275.2 millones en el año precedente, muestran un aumento de 19.4 por ciento o \$440.6 millones. Se registraron incrementos en todas las categorías en las cuales se subdividen las obras de construcción del sector público, a saber, los proyectos de vivienda; las obras industriales y comerciales; y los proyectos de carreteras, escuelas y otras obras públicas.

Dentro del alto nivel de obras de construcción realizadas por el sector público en el año fiscal 1997 sobresalen los proyectos de infraestructura. Ese año, el valor de los mismos sumó \$2,160.6 millones y superó en 16.8 por ciento el del año anterior. Dichas obras representaron el 79.6 por ciento del valor de la inversión pública total y el 46.0 por ciento de la inversión total en construcción.

Inversión en maquinaria y equipo

Las compras de maquinaria y equipo, a precios corrientes, ascendieron a \$3,820.9 millones en el 1996-97 para un incremento de \$326.2 millones o 9.3 por ciento sobre el nivel de \$3,494.7 millones del año precedente. Es significativo el hecho de que, durante el periodo de 1993 al 1997, el nivel de las inversiones en maquinaria y equipo sobrepasó en forma significativa el correspondiente del quinquenio anterior. De hecho, el valor acumulado de estas inversiones sumó \$16,284.3 millones, superando en 49.6 por ciento o \$5,399.9 millones la cifra de \$10,884.4 millones del periodo de 1988 al 1992. Esto significa que, durante los pasados cinco años, las empresas han incrementado en forma significativa sus inversiones en maquinaria y equipo para reponer las existentes o para incrementar su capacidad productiva.

En el año fiscal 1996-97, el crecimiento de las inversiones en maquinaria y equipo se atribuyó, principalmente, a las del sector privado (\$3,586.5 millones). Estas aumentaron en 10.0 por ciento sobre su nivel de \$3,259.2 millones del año anterior. A precios constantes, el alza de la inversión total en maquinaria y equipo fue de 11.4 por ciento.

Ventas netas al resto del mundo

Durante el año fiscal 1997, las ventas de mercancía y servicios al resto del mundo ascendieron a \$32,290.4 millones, superando las del año anterior que habían alcanzado \$31,017.4 millones. El alza fue de \$1,273.0 millones o 4.1 por ciento. Su principal componente, las exportaciones de mercancía, ascendió a \$26,874.5 millones y superó en 4.7 por ciento el nivel del año precedente que había sido de \$25,675.6 millones. Otro de sus componentes, los gastos de visitantes del exterior en Puerto Rico, ascendió en el 1996-97 a \$2,046.3 millones, reflejando un crecimiento de 7.8 por ciento. Las demás partidas incluidas dentro de las ventas de mercancía y servicios al exterior sumaron \$3,038.9 millones en comparación con \$ 3,114.5 millones el año anterior.

Por su parte, las compras de mercancía y servicios del exterior sumaron \$45,925.0 millones en el año fiscal 1997, reflejando un incremento de 7.0 por ciento. Su principal componente, las importaciones de mercancía, totalizó \$24,204.3 millones, para un aumento de 10.7 por ciento sobre el nivel de \$21,873.9 millones registrado el año precedente. Los rendimientos de capital, segunda partida de importancia en estas compras al exterior, alcanzaron el nivel de \$17,682.3 millones en el 1996-97, reflejando un incremento de 3.4 por ciento sobre el año fiscal anterior.

Como resultado de la superioridad registrada tanto en el nivel como en el crecimiento de las compras de mercancía y servicios al exterior sobre las ventas en el 1996-97, el balance neto de las mismas fue negativo y más alto que el del año anterior. Este alcanzó \$13,634.6 millones en comparación con \$11,896.3 millones en el año fiscal 1996.

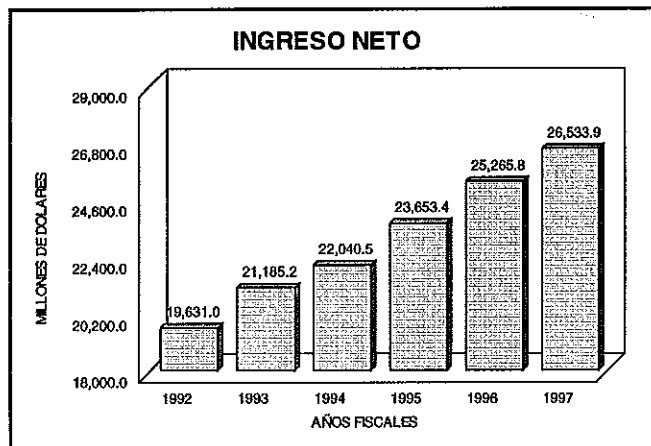
Producto bruto interno

El producto bruto interno (PBI), a precios corrientes, ascendió a \$48,102.1 millones durante el año fiscal 1997, lo que equivale a un alza de 5.7 por ciento o \$2,590.7 millones sobre el nivel de \$45,511.4 millones del año anterior. El alza de esta variable en Estados Unidos durante ese año alcanzó 5.6 por ciento. A precios constantes, el PBI de Puerto Rico aumentó en 4.7 por ciento.

Ingreso neto

El ingreso neto es otra medida del crecimiento de la economía. Durante el año fiscal 1997, este creció en 5.0 por ciento. Forman parte del ingreso neto los pagos a los factores de producción de la economía, o sea, los sueldos y jornales y otras compensaciones pagadas a la clase asalariada; y las ganancias, intereses, rentas y otros ingresos de la propiedad recibidos por el sector empresarial por su participación en la actividad productiva.

Gráfica 4



El valor monetario del ingreso neto en el pasado año fiscal alcanzó \$26,533.9 millones en comparación con \$25,265.8 millones en el año anterior (**Gráfica 4**). La compensación a empleados ascendió a \$19,919.5 millones, mostrando un incremento de 4.9 por ciento sobre el nivel del año precedente que fue de \$18,989.6 millones. Esta partida constituyó, en el 1996-97, el 75.1 por ciento del ingreso neto. Por su parte, las ganancias, intereses y otros ingresos de la propiedad ascendieron a \$6,614.4 millones en el año fiscal 1997, superando en 5.4 por ciento el nivel del año anterior que ascendió a \$6,276.1 millones.

Todas las ramas de actividad económica participaron en el crecimiento del ingreso neto de la economía en el año fiscal 1997. Esto incluye la construcción por contrato que creció en 11.4 por ciento; el gobierno, 7.8 por ciento; la agricultura, 8.5 por ciento; las finanzas, seguros y bienes raíces, 6.6 por ciento; los servicios, 5.7 por ciento; la transportación, comunicación y otros servicios públicos, 3.9 por ciento; la manufactura, 3.8 por ciento; y el comercio, 4.5 por ciento (**Tabla 3**).

Ingreso personal

El ingreso personal constituye otro importante indicador del movimiento de la actividad económica. El mismo se compone de la compensación a empleados, neta de las aportaciones a fondos de seguridad social, y los ingresos procedentes de la propiedad de empresas individuales. Incluye también los pagos de transferencia que reciben las personas en forma de beneficios del Seguro Social federal, pagos de asistencia nutricional, pensiones, ayudas de bienestar público y otros pagos relacionados.

Durante el año fiscal 1997, el ingreso personal a precios corrientes ascendió a \$32,076.2 millones para un alza de 6.5 por ciento o \$1,954.0 millones sobre el del año anterior que había alcanzado \$30,122.2 millones (**Gráfica 5**). A precios constantes, el ingreso personal incrementó en 4.7 por ciento.

Gráfica 5

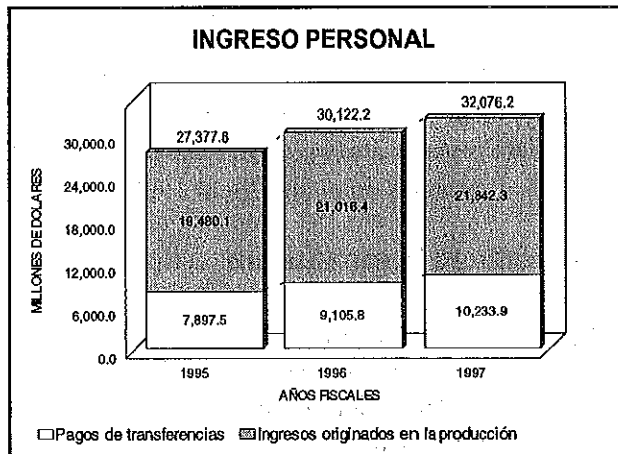




Tabla 3

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
 (En millones de dólares - Años fiscales)

	1995r	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	23,653.4	25,265.8	26,533.9	1,612.4	1,268.1	6.8	5.0
Compensación a empleados	17,773.0	18,989.6	19,919.5	1,216.6	929.9	6.8	4.9
Ingresos procedentes de la propiedad 1/	5,880.4	6,276.1	6,614.4	395.7	338.3	6.7	5.4
Menos: Resto del mundo	(14,195.0)	(15,180.5)	(16,000.5)	(985.5)	(820.0)	6.9	5.4
Compensación a empleados	662.5	741.5	748.9	79.0	7.4	11.9	1.0
Ingresos procedentes de la propiedad	(14,857.4)	(15,922.0)	(16,749.4)	(1,064.6)	(827.4)	7.2	5.2
Ingreso neto interno	37,848.4	40,446.3	42,534.4	2,597.9	2,088.1	6.9	5.2
Compensación a empleados	17,110.4	18,248.1	19,170.6	1,137.7	922.5	6.6	5.1
Ingresos procedentes de la propiedad	20,737.9	22,198.1	23,363.8	1,460.2	1,165.7	7.0	5.3
Agricultura	442.0	473.6	513.9	31.6	40.3	7.1	8.5
Compensación a empleados	199.1	156.9	190.1	(42.2)	33.2	(21.2)	21.2
Ingresos procedentes de la propiedad	242.8	316.7	323.8	73.9	7.1	30.4	2.2
Manufactura	16,684.5	17,795.6	18,472.6	1,111.1	677.0	6.7	3.8
Compensación a empleados	3,561.8	3,630.6	3,673.4	68.8	42.8	1.9	1.2
Ingresos procedentes de la propiedad	13,122.7	14,165.0	14,799.2	1,042.3	634.2	7.9	4.5
Construcción por contrato y minería	932.9	1,017.8	1,133.6	84.9	115.8	9.1	11.4
Compensación a empleados	713.4	779.4	866.6	66.0	87.2	9.3	11.2
Ingresos procedentes de la propiedad	219.5	238.4	267.0	18.9	28.6	8.6	12.0
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	2,359.7	2,520.7	2,620.0	161.0	99.3	6.8	3.9
Compensación a empleados	1,600.5	1,758.8	1,797.1	158.3	38.3	9.9	2.2
Ingresos procedentes de la propiedad	759.2	761.9	822.9	2.7	61.0	0.4	8.0
Comercio	4,107.7	4,351.6	4,545.9	243.9	194.3	5.9	4.5
Compensación a empleados	2,485.8	2,645.2	2,783.3	159.4	138.1	6.4	5.2
Ingresos procedentes de la propiedad	1,621.9	1,706.4	1,762.6	84.5	56.2	5.2	3.3
Finanzas, seguros y bienes raíces	4,735.2	5,015.1	5,346.2	279.9	331.1	5.9	6.6
Compensación a empleados	1,148.0	1,248.9	1,285.4	100.9	36.5	8.8	2.9
Ingresos procedentes de la propiedad	3,587.2	3,766.2	4,060.8	179.0	294.6	5.0	7.8
Servicios	4,146.1	4,430.7	4,682.2	284.6	251.5	6.9	5.7
Compensación a empleados	2,961.5	3,187.1	3,354.8	225.6	167.7	7.6	5.3
Ingresos procedentes de la propiedad	1,184.6	1,243.6	1,327.4	59.0	83.8	5.0	6.7
Gobierno	4,440.3	4,841.2	5,220.1	400.9	378.9	9.0	7.8
Compensación a empleados	4,440.3	4,841.2	5,220.1	400.9	378.9	9.0	7.8
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---

r- Cifras revisadas

p- Cifras preliminares

()-Cifras negativas.

1/ Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

El aumento registrado en el ingreso personal en el 1996-97 se manifestó en sus dos componentes principales, los ingresos originados en la producción y los pagos de transferencia a personas. El valor de los primeros sumó \$21,842.3 millones para un alza de \$825.9 millones, casi el 4.0 por ciento. Este incremento fue inducido, principalmente, por la compensación a empleados, neta de las aportaciones a los sistemas de seguridad social, ya que los ingresos procedentes de la propiedad aumentaron ligeramente.

Los pagos de transferencia a las personas alcanzaron \$10,233.9 millones para un incremento de \$1,128.1 millones o 12.4 por ciento sobre el nivel del año anterior que fue \$9,105.8 millones. Se registraron alzas en casi todos sus componentes, sobresaliendo los pagos procedentes tanto del Gobierno Federal como del Gobierno Central y de los municipios (Tabla 4).

Tabla 4

INGRESO PERSONAL (En millones de dólares - Años fiscales)							
	1995r	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	27,377.6	30,122.2	32,076.2	2,744.6	1,954.0	10.0	6.5
Ingresos originados en la producción	19,480.1	21,016.4	21,842.2	1,536.3	825.8	7.9	3.9
Compensación a empleados	17,773.0	18,989.6	19,919.5	1,216.6	929.9	6.8	4.9
Empresas	12,292.5	12,942.5	13,459.4	650.0	516.9	5.3	4.0
Gobierno	4,440.3	4,841.2	5,220.1	400.9	378.9	9.0	7.8
Personas e instituciones sin fines de lucro	377.7	464.5	491.1	86.8	26.6	23.0	5.7
Resto del mundo	662.5	741.4	748.9	78.9	7.5	11.9	1.0
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	3,077.8	3,317.0	3,448.3	239.2	131.3	7.8	4.0
Patronos	1,835.2	1,976.6	2,075.3	141.4	98.7	7.7	5.0
Empleados	1,242.6	1,340.4	1,373.0	97.8	32.6	7.9	2.4
Ingresos procedentes de la propiedad	4,784.9	5,343.8	5,371.0	558.9	27.2	11.7	0.5
Ganancia de empresas no incorporadas	1,768.0	1,940.9	2,001.9	172.9	61.0	9.8	3.1
Dividendos de corporaciones locales	88.9	94.0	102.2	5.1	8.2	5.7	8.7
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	8.8	6.5	6.1	(2.3)	(0.4)	(26.1)	(6.2)
Ganancia de personas por arrendamiento	1,386.2	1,465.7	1,557.2	79.5	91.5	5.7	6.2
Intereses recibidos por personas	1,533.0	1,836.7	1,703.6	303.7	(133.1)	19.8	(7.2)
Pagos de transferencia	7,897.5	9,105.8	10,233.9	1,208.3	1,128.1	15.3	12.4
Gobierno central y municipios	1,392.7	1,637.8	2,065.2	245.1	427.4	17.6	26.1
Gobierno federal	5,676.1	6,508.2	7,090.3	832.1	582.1	14.7	8.9
Gobiernos estatales de EE.UU.	18.0	17.0	16.7	(1.0)	(0.3)	(5.6)	(1.8)
Empresas	444.2	557.7	641.1	113.5	83.4	25.6	15.0
Otros no residentes	366.6	385.1	420.6	18.5	35.5	5.0	9.2

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Por concepto de pensiones del Seguro Social y Medicare, el Programa de Asistencia Nutricional, pensiones a veteranos y otros pagos del Gobierno Federal, se desembolsaron \$7,090.3 millones en el 1996-97, un aumento de \$582.1 millones u 8.9 por ciento sobre el nivel del año anterior. En el caso del Gobierno Central y de los municipios, el total pagado sumó \$2,065.2 millones, un incremento de \$427.4 millones o 26.1 por ciento. Dentro de estos pagos se incluyen las pensiones pagadas por el gobierno, los donativos a empresas sin fines de lucro, las compensaciones por desempleo, los pagos de asistencia económica, las becas a estudiantes, los pagos de compensación del Fondo del Seguro del Estado, el pago de primas por parte del gobierno para la tarjeta de salud y otros.



Desembolsos del Gobierno Federal

Al igual que en los últimos años, en el 1996-97, el Gobierno Federal participó en el movimiento de la economía a través de sus desembolsos en forma de pagos de transferencia a las personas; aportaciones al Gobierno de Puerto Rico, a los municipios y a las empresas públicas; y gastos de funcionamiento de agencias federales operando en Puerto Rico. Durante el pasado año fiscal, el total de los desembolsos y los gastos netos de las agencias federales en Puerto Rico alcanzó \$7,672.5 millones que, comparados con \$7,032.0 millones el año anterior, reflejan un incremento de \$640.5 millones o 9.1 por ciento (Tabla 5).

Tabla 5

DESEMBOLSOS NETOS DEL GOBIERNO FEDERAL EN PUERTO RICO (En millones de dólares - Años fiscales)							
	1995r	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	6,310.2	7,032.0	7,672.5	721.8	640.5	11.4	9.1
Transferencias federales netas	5,570.2	6,276.7	6,858.7	706.5	582.0	12.7	9.3
Individuos	3,939.1	4,634.7	5,155.9	695.6	521.2	17.7	11.2
Devengadas	2,239.0	2,720.1	3,095.3	481.1	375.2	21.5	13.8
Veteranos	438.3	470.1	482.1	31.8	12.0	7.3	2.6
Seguro Social	1,296.7	1,351.2	1,463.7	54.5	112.5	4.2	8.3
Medicare	499.7	894.1	1,133.5	394.4	239.4	78.9	26.8
Pensiones	50.7	51.4	65.5	0.7	14.1	1.4	27.4
Otras	(46.4)	(46.7)	(49.5)	(0.3)	(2.8)	0.6	6.0
Otorgadas	1,700.1	1,914.6	2,060.6	214.5	146.0	12.6	7.6
Asistencia Nutricional	1,062.6	1,071.3	1,087.2	8.7	15.9	0.8	1.5
Ayuda para la vivienda	267.6	379.4	383.1	111.8	3.7	41.8	1.0
Becas	312.5	403.1	467.6	90.6	64.5	29.0	16.0
Instituciones privadas sin fines de lucro	53.7	56.6	54.7	2.9	(1.9)	5.4	(3.4)
Otras	3.7	4.2	5.2	0.5	1.0	13.5	23.8
Subsidio a Industrias sector privado	(44.9)	(31.1)	(40.6)	13.8	(9.5)	(30.7)	30.5
Gobierno de Puerto Rico	1,676.0	1,673.1	1,743.4	(2.9)	70.3	(0.2)	4.2
Devengadas	1,606.4	1,606.5	1,667.9	0.1	61.4	0.0	3.8
Otorgadas	69.6	66.6	75.5	(3.0)	8.9	(4.3)	13.4
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	740.0	755.3	813.8	15.3	58.5	2.1	7.7

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Dentro de esos desembolsos sobresalen, por su magnitud y crecimiento, las transferencias netas a individuos las cuales sumaron \$5,155.9 millones durante el 1996-97, reflejando un incremento de \$521.2 millones u 11.2 por ciento. Dentro de las mismas, las correspondientes a pagos netos del Seguro Social sumaron \$1,463.7 millones para un alza de \$112.5 millones u 8.3 por ciento sobre las del 1995-96. Los pagos netos de Medicare ascendieron a \$1,133.5 millones superando el nivel del año anterior que fue de \$894.1 millones. Se mencionan, además, \$482.1 millones de pagos netos a veteranos, \$1,087.2 millones del Programa de Asistencia Nutricional, \$383.1 millones de ayuda para viviendas y \$467.6 millones por concepto de becas a estudiantes.

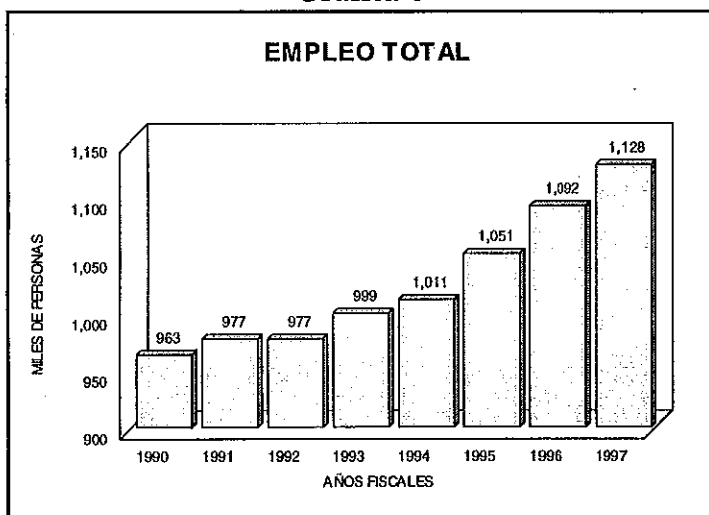
El Gobierno Federal desembolsó, también, \$1,743.4 millones en forma de transferencias netas al Gobierno de Puerto Rico que reflejan un incremento de \$70.3 millones o 4.2 por ciento sobre los

\$1,673.1 millones del año anterior. Por otro lado, los gastos netos de funcionamiento de agencias federales en Puerto Rico ascendieron a \$813.8 millones en el año fiscal 1997 superando el nivel de \$755.3 millones del año anterior por 7.7 por ciento, o sea, \$58.5 millones. Entre esos desembolsos, se mencionan los del Departamento de Asuntos del Veterano y del Departamento de la Defensa. Estos sumaron, en conjunto, \$425.7 millones superando los \$408.1 millones del año anterior. Los desembolsos de las demás agencias federales fueron como sigue: \$57.0 millones del Departamento de Justicia, \$56.9 millones del Departamento del Tesoro, \$45.0 millones del Departamento de Transportación, \$41.8 millones del Departamento de Agricultura, \$37.2 del Departamento de Salud y Servicios Humanos y \$150.2 millones de otras agencias.

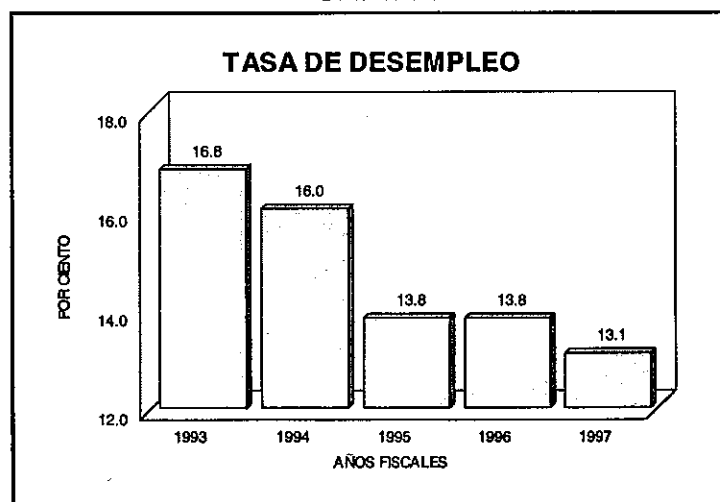
Empleo y desempleo

El nivel del empleo total promedio de la economía de Puerto Rico, en el año fiscal 1997, fue de 1,128,000 personas. Esto refleja un alza de 36,000 empleos en relación con el año anterior que había sido de 1,092,000. El alza experimentada en el empleo durante el pasado año fiscal constituye el quinto aumento consecutivo que registra esta variable, luego de haberse estabilizado en el año fiscal 1992. Durante los años fiscales 1993 al 1997, se crearon 151,000 empleos los cuales representaron un promedio de 30,200 por año. Esta cifra representa un crecimiento extraordinario si se compara con el promedio entre los años 1990 y 1992 que fue de sólo 7,000 empleos (**Gráfica 6**).

Gráfica 6



Gráfica 7



El total de personas desempleadas durante el año fiscal 1997 fue de 170,000, reflejando una reducción de 5,000 personas con relación al año anterior (**Gráfica 7**). La tasa promedio de desempleo bajó a 13.1 por ciento. Esta fue inferior a la del 1996 (13.8 por ciento) y la más baja experimentada desde el 1974 cuando alcanzó 12.3 por ciento.

Por su parte, de acuerdo con las cifras de empleo de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos

(DTRH), el alza por industria en el año fiscal 1997 refleja que los mayores crecimientos se registraron en los sectores de construcción, comercio, servicios y gobierno (**Tabla 6**).

Tabla 6

**NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS
POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL**
(En miles de personas - Años fiscales)

	1995	1996 ^r	1997 ^p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	912	945	972	33	27	3.6	2.9
Manufactura	153	154	152	1	(2)	0.7	(1.3)
Minería	a/	a/	a/	---	---	---	---
Construcción	46	52	56	6	4	13.0	7.7
Comercio	181	188	194	7	6	3.9	3.2
Al por mayor	38	40	41	2	1	5.3	2.5
Al por menor	143	149	153	6	4	4.2	2.7
Finanzas, seguros y bienes raíces	42	44	45	2	1	4.8	2.3
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	23	24	24	1	0	4.3	0.0
Servicios	164	175	181	11	6	6.7	3.4
Gobierno	304	308	320	4	12	1.3	3.9

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de 2,000.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos;
y Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Actividad sectorial

Agricultura

El sector agrícola de Puerto Rico continúa reorientando sus procesos tradicionales de producción, en aras de incorporar nuevas tecnologías, buscando nuevas oportunidades de mercados y creando una sólida y moderna infraestructura. Este proceso ha conllevado nuevos retos, ajustes y una nueva visión agroempresarial. Sin duda, la agricultura del país se destaca como un sector primario de gran importancia.

Durante el año fiscal 1997, el ingreso bruto del sector agrícola ascendió a \$694.7 millones y se incrementó en \$29.9 millones o 4.5 por ciento sobre el correspondiente al año anterior que fue de \$664.8 millones (Tabla 7). Este crecimiento pudo lograrse a pesar de que, durante ese año, el sector sufrió los efectos de una gran sequía y disturbios climatológicos como el Huracán Hortense. Para esto fue clave la ayuda económica ofrecida por el gobierno a los agricultores.

La producción de productos pecuarios representa el principal renglón agrícola del país. El mismo generó un ingreso bruto de \$387.2 millones en el 1996-97 equivalente al 55.7 por ciento del ingreso bruto agrícola total. Cinco décadas atrás, la producción de pecuarios era de sólo un 25.0 por ciento del ingreso total. Entre los productos pecuarios, la leche es la principal. Esta representó el 27.9 por ciento del total de ingreso bruto agrícola en el año fiscal 1997 con una producción de \$193.6 millones.

Tabla 7

INGRESO BRUTO AGRICOLA (En millones de dólares - Años fiscales)							
	1995	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	687.1	664.8	694.7	(22.3)	29.9	(3.2)	4.5
Cosechas principales	71.3	66.4	63.0	(4.9)	(3.4)	(6.9)	(5.1)
Café	59.1	57.4	56.9	(1.7)	(0.5)	(2.9)	(0.9)
Azúcar 1/	11.1	8.1	5.4	(3.0)	(2.7)	(27.0)	(33.3)
Mieles	1.0	0.9	0.7	(0.1)	(0.2)	(10.0)	(22.2)
Productos pecuarios y avícolas	401.8	388.3	387.2	(13.5)	(1.1)	(3.4)	(0.3)
Leche	195.2	195.5	193.6	0.3	(1.9)	0.2	(1.0)
Huevos	22.7	21.0	19.2	(1.7)	(1.8)	(7.5)	(8.6)
Carne de res 2/	37.1	27.5	29.5	(9.6)	2.0	(25.9)	7.3
Carne de cerdo 2/	29.0	28.2	27.3	(0.8)	(0.9)	(2.8)	(3.2)
Carne de aves 2/	94.2	91.7	92.6	(2.5)	0.9	(2.7)	1.0
Otras carnes 2/	2.5	2.7	2.5	0.2	(0.2)	8.0	(7.4)
Otros	21.0	21.7	22.5	0.7	0.8	3.3	3.7
Cambio en el valor del inventario de animales	2.7	2.0	3.7	(0.7)	1.7	(25.9)	85.0
Otras cosechas	132.5	142.0	147.2	9.5	5.2	7.2	3.7
Legumbres y hortalizas	23.4	24.2	24.9	0.8	0.7	3.4	2.9
Frutas	25.5	29.6	33.1	4.1	3.5	16.1	11.8
Vegetales farináceos	57.9	52.6	50.3	(5.3)	(2.3)	(9.2)	(4.4)
Otros productos	25.7	35.6	38.9	9.9	3.3	38.5	9.3
Pescado y mariscos 3/	13.7	13.8	13.8	0.1	0.0	0.7	0.0
Subsidios e incentivos 4/	65.1	52.2	79.8	(12.9)	27.6	(19.8)	52.9

r- Cifras revisadas

p- Cifras preliminares

1/ Participación del sector agrícola en el valor de la producción total de azúcar. Incluye pagos del gobierno federal y bonificación por arrimo y uso de grúas.

2/ Se refiere al peso del animal muerto. Otras carnes incluye carne de cabro, oveja, conejo, pato, pavo, guinea, ganso, paloma, etc.

3/ No incluye el valor de la pesca de las firmas atuneras.

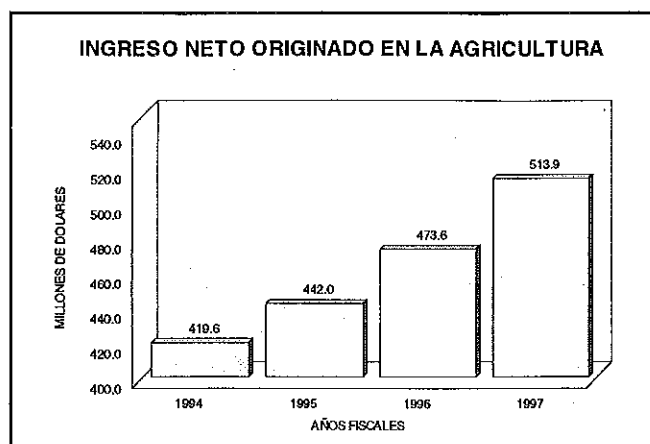
4/ Incluye incentivos directos a los agricultores de tabaco producido bajo cuota, los cuales se pagan en los años fiscales subsiguientes y excluye los subsidios dirigidos a costear los gastos de funcionamiento de la Administración de Servicios Agrícolas, la Administración de Fomento Agrícola, la Corporación Azucarera y CODREMAR.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas; y Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Al examinar el valor de la producción agrícola por cosecha, el de las cosechas tradicionales se redujo, principalmente, debido al azúcar. Por su parte, el de productos pecuarios reflejó una ligera merma mientras que en el renglón de otros productos se registró un alto crecimiento inducido principalmente por los subsidios e incentivos ofrecidos al sector.

En el 1996-97, el ingreso neto de la agricultura ascendió a \$513.9 millones superando en 8.5 por ciento el correspondiente al año anterior, que fue de \$473.6 millones. La compensación a empleados de la agricultura sumó \$190.1 millones en el 1996-97, 21.2 por ciento más alta que la del año anterior que alcanzó \$156.9 millones. Por su parte, las ganancias, intereses y otros ingresos de la propiedad ascendieron a \$323.8 millones para un alza de 2.2 por ciento al comparar con \$316.7 millones del 1995-96 (Gráfica 8).

Gráfica 8



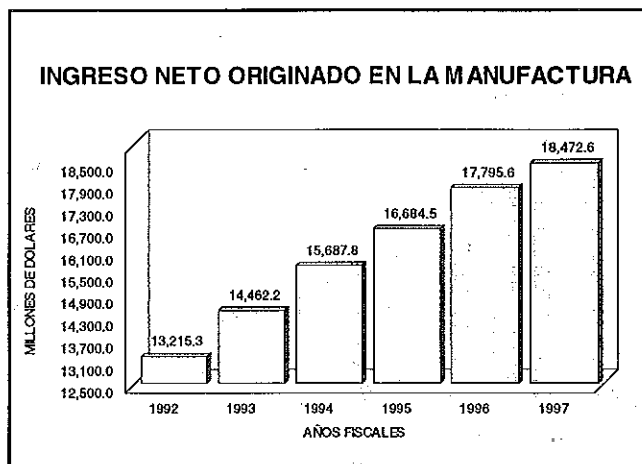
Debe indicarse, finalmente, que nuevas empresas agrícolas de alta tecnología y capital como la avicultura, la producción de plantas ornamentales, guineos en el llano para la maduración, frutas exóticas, hortalizas, vegetales y proyectos de acuicultura entre otros, continúan en pleno desarrollo. Algunas de estas empresas han comenzado acelerados procesos de empaque, elaboración y clasificación, convirtiéndose en proyectos agroempresariales de mucho potencial e importancia. El Programa de Hortalizas y Frutales de la Costa Sur en Santa Isabel, Juana Díaz y Guánica ha

contribuido grandemente al desarrollo de nuevas empresas comerciales. Se destacan las cebollas que, por su alta calidad, han tenido una extraordinaria aceptación por parte de los mayoristas y consumidores locales. Este es un ejemplo de una agricultura más diversificada, con una producción de alimentos de mayor calidad y valor añadido que contribuye a la creación de empleos.

Manufactura

La industria manufacturera participó en el crecimiento de la economía en el año fiscal 1997. El ingreso neto de este sector alcanzó \$18,472.6 millones, reflejando un alza de 3.8 por ciento sobre el nivel de \$17,795.6 millones del año anterior. La compensación a empleados de este sector sumó \$3,673.4 millones en comparación con \$3,630.6 millones el año anterior, un incremento de 1.2 por ciento (Gráfica 9). Por su parte, las ganancias, intereses y otros ingresos procedentes de la propiedad alcanzaron \$14,799.2 millones, superando la cifra de \$14,165.0 millones del año 1995-96.

Gráfica 9



Durante el año fiscal 1997, el empleo manufacturero continuó la trayectoria iniciada hace algunos años y que se ha manifestado en Puerto Rico, Estados Unidos, otros países industrializados del mundo y aun en aquellos menos desarrollados. En estos países se ha manifestado una reducción en la proporción que el empleo manufacturero representa del empleo total y un crecimiento en la participación de los servicios. En el caso de Puerto Rico, el empleo manufacturero sumó 152,000 personas en el 1996-97, comparado con 154,000 en el año anterior. Por su parte, el de servicios alcanzó 181,000 comparado con 175,000 en el 1995-96. Por otro lado, el sector de la manufactura en Puerto Rico refleja cambios en su estructura con una participación cada vez mayor de las industrias de alta tecnología¹. En el año fiscal 1997, el ingreso neto originado por estas industrias sumó \$14,135.3 millones y constituyó el 76.5 por ciento del ingreso neto del sector. En el año fiscal 1990, la proporción fue de 71.7 por ciento.

Como resultado del crecimiento en la importancia relativa de las industrias de alta tecnología, se ha experimentado una merma en la participación relativa de la compensación a empleados dentro del ingreso neto de la manufactura. En el 1996-97, por cada dólar de ingreso neto originado en la manufactura, cerca de 20 centavos correspondían al factor trabajo y 80 centavos al sector empresarial. Dicha proporción era de casi 50 centavos para ambas partes en el 1974.

Servicios

El sector de los servicios se compone de las industrias de transportación, comunicación y otros servicios públicos; comercio; finanzas, seguros y bienes raíces; y servicios. Esta última se divide en servicios personales, comerciales, recreativos y médicos, entre otros. El gobierno es, también, un servicio. No obstante, se analiza separadamente más adelante en este capítulo.

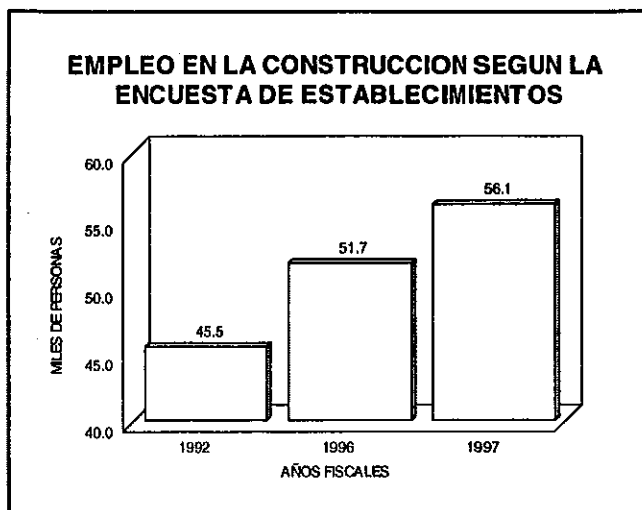
A través de los años, este sector ha venido aumentando su participación en la actividad económica generada en Puerto Rico. De hecho, el ingreso neto originado por el mismo constituía el 54.9 por ciento del ingreso neto total en el año fiscal 1980, incrementándose a 59.7 por ciento en el 1985, a 62.0 por ciento en el 1990 y a 64.8 por ciento en el 1997. Este mismo cuadro de crecimiento se observa también en el empleo. En el año fiscal 1980, el empleo en el sector de los servicios representó el 45.3 por ciento del empleo total, incrementándose a 48.0 por ciento en el 1985, a 49.9 por ciento en el 1990 y a 54.0 por ciento en el 1997. En ese año, el mismo fue de 181,000.

En el año fiscal 1997, el ingreso neto de este sector registró \$17,194.3 millones para un alza de 5.4 por ciento sobre el correspondiente al año fiscal anterior que había alcanzado \$16,318.1 millones. Dentro de ese crecimiento, la compensación a empleados sumó \$9,220.6 millones que, comparada con \$8,840.0 millones del año anterior, muestra un incremento de 4.3 por ciento. Por su parte, las ganancias, intereses y otros ingresos procedentes de la propiedad alcanzaron \$7,973.7 millones para un aumento de 6.6 por ciento.

Construcción

Como resultado del alto crecimiento registrado en el valor de las obras de construcción realizadas, el ingreso neto de la industria de construcción por contrato experimentó un alza sustancial en el año fiscal 1997². Este ascendió a \$1,096.9 millones con un alza de 11.4 por ciento sobre el correspondiente al año 1996 que alcanzó \$984.6 millones. Según la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo de esta industria ascendió a 56,000 personas, un alza de 7.7 por ciento sobre el nivel de 52,000 correspondiente al año anterior (Gráfica 10).

Gráfica 10





Gobierno

En el año fiscal 1997, los recaudos del gobierno continuaron su tendencia ascendente. Las rentas periódicas netas totalizaron \$8,460.0 millones, un alza de \$607.7 millones o 7.7 por ciento sobre el nivel de \$7,852.3 millones del año anterior. Las rentas periódicas netas del Gobierno Central se componen del Fondo General, los Fondos Especiales de Funcionamiento y los Fondos de Redención de la Deuda (Tabla 8).

Tabla 8

RENTAS PERIODICAS NETAS POR FONDO (En millones de dólares - Años fiscales)							
	1995	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	7,437.9	7,852.3	8,460.0	414.4	607.7	5.6	7.7
Fondo General	5,080.1	5,247.6	5,600.7	167.5	353.1	3.3	6.7
Fondos Especiales de Funcionamiento	2,285.6	2,509.3	2,813.8	223.7	304.5	9.8	12.1
Fondo de Redención de la Deuda	72.1	95.4	45.5	23.3	(49.9)	32.3	(52.3)

r- Cifras revisadas
p- Cifras preliminares

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Los ingresos netos al Fondo General ascendieron a \$5,600.7 millones en el 1996-97 para un alza de \$353.1 millones, o sea, 6.7 por ciento. Esta fue inducida por los recaudos provenientes de fuentes estatales (Tabla 9). Dentro de los recaudos de fuentes estatales, los provenientes de la contribución

Tabla 9

INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL (En millones de dólares - Años fiscales)							
	1995	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	5,080.1	5,247.6	5,600.7	167.5	353.1	3.3	6.7
De fuentes estatales	4,780.5	4,974.9	5,335.9	194.4	361.0	4.1	7.3
Contributivas	4,531.8	4,729.3	5,095.2	197.5	365.9	4.4	7.7
Propiedad	7.9	5.1	8.3	(2.8)	3.2	(35.4)	62.7
Ingresos	3,220.9	3,368.2	3,610.0	147.3	241.8	4.6	7.2
Individuos	1,578.3	1,709.1	1,825.3	130.8	116.2	8.3	6.8
Corporaciones y sociedades	1,304.6	1,348.2	1,440.7	43.6	92.5	3.3	6.9
Otras	338.0	310.9	344.0	(27.1)	33.1	(8.0)	10.6
Herencias y donaciones	1.5	1.5	4.0	0.0	2.5	0.0	166.7
Arbitrios	1,252.3	1,304.0	1,419.4	51.7	115.4	4.1	8.8
Licencias	49.1	50.5	53.5	1.4	3.0	2.9	5.9
No contributivas	248.7	245.6	240.7	(3.1)	(4.9)	(1.2)	(2.0)
De otras fuentes	299.6	272.3	264.9	(27.3)	(7.4)	(9.1)	(2.7)

r- Cifras revisadas
p- Cifras preliminares

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

sobre ingresos alcanzaron \$3,610.0 millones, reflejando un alza de 7.2 por ciento. Los correspondientes a individuos sumaron \$1,825.3 millones, para un alza de \$116.2 millones o de 6.8 por ciento. Por su parte, los de corporaciones ascendieron a \$1,440.7 millones, \$92.5 millones o 6.8 por ciento sobre el nivel del 1995-96. Por otro lado, los recaudos por concepto de arbitrios sumaron \$1,419.4 millones en el 1996-97 que, comparados con los del año 1995-96, muestran un aumento de \$115.4 millones u 8.8 por ciento. Se registraron, también, aumentos en los recaudos por concepto de licencias y de ingresos no contributivos y en los de otras fuentes.

Durante el año fiscal 1997, los ingresos por concepto de Fondos Especiales de Funcionamiento ascendieron a \$2,813.8 millones, para un incremento de \$304.5 millones sobre los del año 1996, o sea, un aumento de 12.1 por ciento. En cuanto al Fondo de Redención de la Deuda, se recaudaron \$45.5 millones ese año fiscal.

Desembolsos

Durante el año fiscal 1997, los gastos corrientes del Gobierno Central y de los municipios totalizaron \$10,262.1 millones, un aumento de \$1,071.3 millones u 11.7 por ciento más que el nivel del año anterior que fue de \$9,190.8 millones. Dentro de estos desembolsos, las compras de artículos y servicios alcanzaron \$7,115.7 millones, para un alza de \$489.5 millones o 7.4 por ciento. El principal componente de estas compras, la compensación a empleados, alcanzó \$5,220.1 millones y constituyó el 73.4 por ciento del total de las mismas (Tabla 10).

Tabla 10

GASTOS CORRIENTES DEL GOBIERNO CENTRAL Y LOS MUNICIPIOS*
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1995r	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	8,606.2	9,190.8	10,262.1	584.6	1,071.3	6.8	11.7
Compras de artículos y servicios	6,240.7	6,626.2	7,115.7	385.5	489.5	6.2	7.4
Compensación a empleados	4,440.3	4,841.2	5,220.1	400.9	378.9	9.0	7.8
Otras compras	2,500.6	2,711.0	2,933.3	210.4	222.3	8.4	8.2
Menos: Desembolsos de capital	700.2	926.0	1,037.7	225.8	111.7	32.2	12.1
Pagos de transferencia a personas 1/	1,408.1	1,653.0	2,080.7	244.9	427.7	17.4	25.9
Compensación por desempleo	297.1	272.3	234.1	(24.8)	(38.2)	(8.3)	(14.0)
Bienestar Público	95.5	87.0	109.2	(8.5)	22.2	(8.9)	25.5
Fondo del Seguro del Estado	157.9	164.3	167.9	6.4	3.6	4.1	2.2
Pensiones	540.8	596.6	641.1	55.8	44.5	10.3	7.5
Becas	51.7	55.2	64.1	3.5	8.9	6.8	16.1
Donativos a instituciones privadas	95.6	102.1	146.1	6.5	44.0	6.8	43.1
Adiestramiento, A.D.T.	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Subsidio de la luz	16.6	17.6	17.9	1.0	0.3	6.0	1.7
Otros 2/	152.9	357.9	700.3	205.0	342.4	134.1	95.7
Subsidios	409.6	367.4	420.2	(42.2)	52.8	(10.3)	14.4
Otros gastos	547.8	544.2	645.5	(3.6)	101.3	(0.7)	18.6
Intereses pagados 1/	391.6	382.5	473.9	(9.1)	91.4	(2.3)	23.9
Pagos de transferencia al gobierno federal	156.2	161.7	171.6	5.5	9.9	3.5	6.1

* Incluye las agencias y departamentos regulares del Gobierno Central, la Administración de Facilidades y Servicios de Salud, la Universidad de Puerto Rico, la Estación Experimental, el Servicio de Extensión Agrícola, la Autoridad de Carreteras, la Administración de Derecho al Trabajo y los fondos en fideicomiso bajo custodia del Secretario de Hacienda, la Administración de Fomento Agrícola y los municipios.

r- Cifras revisadas

p- Cifras preliminares

1/ Incluye pagos a no residentes.

2/ Incluye recompensas, remedio social compensatorio, ayuda contra la pobreza, beneficios por incapacidad o muerte, sentencias e indemnizaciones, reintegros, adiestramientos, reclamaciones por seguros de vida, ayuda económica a empleados, servicios auxiliares de la Administración del Derecho al Trabajo, servicios de agua gratis y aportaciones a pagos de primas de seguros de salud.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Se desembolsaron, también, \$2,080.7 millones en pagos de transferencia a personas, 25.9 por ciento sobre lo pagado el año anterior. Por otra parte, se hicieron desembolsos por \$420.2 millones en forma de subsidios, \$473.9 millones por concepto de pago de intereses y \$171.6 en transferencias al Gobierno Federal.

Deuda pública

Al 30 de junio de 1997, la deuda pública bruta total ascendía a \$19,507.6 millones. Comparada con la prevaleciente a esa fecha en el 1996, reflejó un alza de \$1,881.8 millones o 10.7 por ciento. Se registraron aumentos en sus tres componentes principales: deuda de las empresas públicas, del Gobierno Central y de los municipios. En el caso de las empresas públicas, el monto total de la deuda, al 30 de junio de 1997, alcanzó \$14,100.2 millones, mostrando un aumento de \$1,443.0 millones u 11.4 por ciento. La deuda del Gobierno Central ascendió a \$4,512.6 millones y la de los municipios a \$894.8 millones para un alza de \$309.2 millones o 7.4 por ciento en el Gobierno Central y de \$129.6 millones o 16.9 por ciento en el caso de los municipios (Tabla 11).

Tabla 11

DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO (En millones de dólares - Al 30 de junio)							
	1995	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	15,993.6	17,625.8	19,507.6	1,632.2	1,881.8	10.2	10.7
Gobierno central	4,266.0	4,203.4	4,512.6	(62.6)	309.2	(1.5)	7.4
Municipios	732.4	765.2	894.8	32.8	129.6	4.5	16.9
Empresas públicas	10,995.2	12,657.2	14,100.2	1,662.0	1,443.0	15.1	11.4

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico; y Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Actividad turística

El turismo participó activamente en el desarrollo de la economía durante el año fiscal 1997. El número total de turistas hoteleros ascendió a 906,700 personas para un alza de 78,400 visitantes del exterior sobre el nivel de 828,300 alcanzado el año fiscal anterior. En términos relativos, representó un aumento de 9.5 por ciento, el cual superó al del año 1995-96 que fue de 7.0 por ciento. Los gastos totales de los visitantes hoteleros ascendieron a \$825.0 millones en el año fiscal 1997, superando los correspondientes al año anterior que alcanzaron \$751.5 millones (Gráfica 11 y Tabla 12).

Gráfica 11

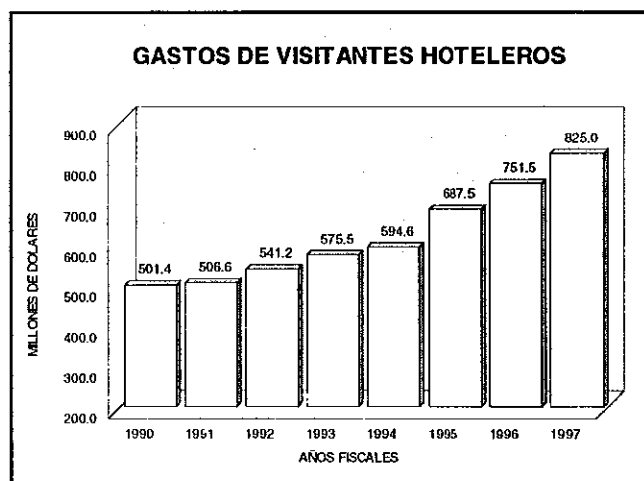


Tabla 12
NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO
(Años fiscales)

	1995	1996	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Número de visitantes	4,086.6	4,110.2	4,349.7	23.6	239.5	0.6	5.8
Turistas hospedados en hoteles y pensiones	774.0	828.3	906.7	54.3	78.4	7.0	9.5
Turistas hospedados en otros sitios	2,356.6	2,236.8	2,335.1	(119.8)	98.3	(5.1)	4.4
Excursionistas 1/	955.9	1,045.1	1,107.9	89.2	62.8	9.3	6.0
Gastos de visitantes 2/	1,827.6	1,898.3	2,046.3	70.7	148.0	3.9	7.8
Turistas hospedados en hoteles y pensiones	687.5	751.5	825.0	64.0	73.5	9.3	9.8
Turistas hospedados en otros sitios	1,074.5	1,071.4	1,137.1	(3.1)	65.7	(0.3)	6.1
Excursionistas 1/	65.6	75.4	84.2	9.8	8.8	14.9	11.7

p- Cifras preliminares.

1/ Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

2/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

En el 1996-97, visitaron a Puerto Rico 2,335,100 personas que se hospedaron en casas de familiares y amigos. Estas hicieron gastos por un total estimado de \$1,137.1 millones. En el año anterior, el número de estos visitantes había sido de 2,236,800 con gastos ascendentes a \$1,071.4 millones. En el 1996-97, también visitaron la Isla un total de 1,107,900 excursionistas en barcos cruceros para un incremento de 6.0 por ciento, o 62,800 visitantes adicionales a los del año precedente. Estos gastaron \$84.2 millones en comparación con \$75.4 millones el año anterior.

Perspectivas económicas

Las proyecciones económicas para los años fiscales 1998 y 1999 muestran que el crecimiento sostenido que ha registrado la economía de Puerto Rico a partir del 1993 habrá de continuar durante estos dos años. Por otro lado, los indicadores económicos sobre el movimiento de la economía durante los meses transcurridos del presente año fiscal confirman esa trayectoria. De hecho, el valor promedio del índice de actividad económica refleja, para el periodo de julio a marzo de 1998, un alza de 1.9 puntos sobre el nivel correspondiente al periodo similar del año anterior. A esa fecha, en el año anterior, éste mostraba una reducción de 1.0 punto.

Los indicadores de diversos sectores de la economía reflejan, también, aumentos. En el caso de la manufactura, aun cuando el empleo a febrero continuaba mostrando la trayectoria de reducción que se ha venido observando desde principios de la década, se observan aumentos en la nómina de obreros de producción, en las horas semanales promedio, en el salario semanal promedio, en el consumo de energía eléctrica industrial y en las exportaciones de productos manufacturados.

Las perspectivas de las obras de construcción a realizarse, a base de la encuesta realizada el año pasado, muestran una nueva alza en el valor de los proyectos en construcción durante el año en curso. Además, se observa un incremento en el valor de los permisos de construcción otorgados y en las ventas de cemento para el mercado local en los meses de julio a febrero de 1997-98.

Por su parte, en el caso de la actividad turística, el registro en hoteles y paradores para ese mismo periodo indica un incremento de 5.4 por ciento. Así también, se está manifestando un incremento, para ese mismo periodo, en el empleo de las industrias de transportación, comunicación y otras empresas públicas; comercio; finanzas, seguros y bienes raíces; y servicios.

En cuanto al gobierno se refiere, el total de compensación pagada a empleados por las agencias que procesan las mismas a través del Departamento de Hacienda reflejó un alza de aproximadamente dos (2) por ciento durante el periodo de julio a marzo de 1998. Además, los ingresos netos al Fondo General muestran un alza de 5.9 por ciento durante el periodo de julio a abril de 1997-98. De igual forma, se está registrando un alza en las importaciones de mercadería. Las correspondientes a materias primas y productos intermedios, que están canalizadas en gran medida al sector manufacturero, registraron un incremento de 7.6 por ciento en el periodo de julio a febrero.

Según los modelos econométricos de la Junta de Planificación, se proyectan crecimientos en el producto bruto real y en sus componentes principales para los años fiscales 1998 y 1999 utilizando tres escenarios, el mínimo, el base y el máximo (Tabla 13). El escenario base proyecta un crecimiento real de 3.0 por ciento para el año fiscal 1998 y de 2.7 por ciento para el 1999. El crecimiento mínimo sería de 2.7 y de 2.5 por ciento para los años 1998 y 1999, respectivamente. Mientras que en el máximo, los crecimientos serían de 3.3 por ciento para el 1998 y de 3.0 por ciento para el 1999.

Tabla 13

PROYECCIONES DE LA ECONOMIA DE PUERTO RICO*
(En millones de dólares - Años fiscales)


Variables	1997p	1998	1999	Cambio porcentual	
				1998/1997	1999/1998
Producto bruto					
Aprecios corrientes	32,101.6	34,175.0	36,300.0	6.5	6.2
Aprecios constantes	5,852.6	6,027.0	6,190.0	3.0	2.7
Gastos de consumo personal					
Aprecios corrientes	29,876.6	31,683.0	33,539.0	6.0	5.9
Aprecios constantes	6,942.5	7,261.0	7,575.0	4.6	4.3
Ingreso personal					
Aprecios corrientes	32,076.2	33,982.0	35,764.0	5.9	5.2
Aprecios constantes	7,454.4	7,789.0	8,077.0	4.5	3.7
Inversión interna bruta de capital fijo					
Aprecios corrientes	8,516.6	9,677.0	10,503.0	13.6	8.5
Aprecios constantes	1,438.0	1,597.0	1,700.0	11.1	6.4

* Escenario base

p- Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

En cuanto al consumo personal, componente principal del producto bruto, la proyección base para el 1998 es de 4.6 por ciento y de 4.3 por ciento para el 1999. La inversión en construcción, según el escenario base, aumentaría en 15.0 por ciento en el 1997-98 y en 8.0 por ciento en el 1998-99.

Las proyecciones de crecimiento preparadas están apoyadas en varios supuestos, entre los que se mencionan: la estabilidad en las tasas de interés primario e hipotecario; un nivel de confianza de parte del consumidor; la política del Gobierno de Puerto Rico como facilitador en los procesos para el desarrollo de nuevos proyectos; e iniciativas empresariales y la prioridad otorgada al inicio y continuidad de los proyectos estratégicos gubernamentales dirigidos a mejorar la infraestructura de la Isla. Entre éstos se destacan: el tren urbano; el Super Acueducto de la Costa Norte; el complejo de seguridad pública (super cuartel) de San Juan; y la construcción y reconstrucción de carreteras, autopistas y otras vías de acceso. 

NOTAS

1. Ver definición en **Capítulo III** de este **Informe**.
2. Este tema se discute con más detalle en el **Capítulo IV** de este **Informe**.

BIBLIOGRAFIA

Oficina de Presupuesto y Gerencia (1998) **Aumento de salarios otorgados a empleados públicos**. San Juan, enero.

Oficina de Presupuesto y Gerencia (1998) **Medición de logros**. San Juan, mayo.



ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS



ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

Introducción

El año fiscal 1997, de julio de 1996 a junio de 1997, fue extraordinario para la economía de Estados Unidos¹. El producto bruto interno (PBI) real registró un crecimiento de 3.3 por ciento, el más alto desde el 3.7 por ciento de 1989. El 1996-97 ha sido el mejor año de la actual expansión económica que comenzó en el 1992. Este logro cobra mayor significado al realizarse con una tasa de desempleo menor del cinco por ciento y una inflación por debajo del tres por ciento.

El año fiscal 1997 fue uno de éxitos sin precedentes para los forjadores de la política monetaria, al mantener la economía en crecimiento y en completo control de las presiones inflacionarias. El año natural 1998 será uno de menor crecimiento económico que el 1997. Así también, el del 1999 será inferior al registrado en el 1998. Sin embargo, la probabilidad de que ocurra una recesión es baja si los indicadores económicos continúan su tendencia actual.

Comportamiento de la economía en el año fiscal 1997 y en los primeros meses del año fiscal 1998

Variables macroeconómicas

Producto bruto interno

El crecimiento del PBI en el año fiscal 1997 fue de 3.3 por ciento, el más alto desde el 3.7 por ciento alcanzado en 1988-89 y muy superior al 2.2 por ciento alcanzado en el 1995-96 (Tabla 1).

Tabla 1

INDICADORES ECONOMICOS BASICOS DE ESTADOS UNIDOS

(Años fiscales y trimestres naturales)

Variable	Años 1/		Trimestres											
	1996	1997	1995-I	1995-II	1995-III	1995-IV	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III	
Producto bruto interno 2/ (A precios en cadena de 1992)	6,827.0	7,055.6	6,703.7	6,708.8	6,759.2	6,796.5	6,826.4	6,926.0	6,943.8	7,017.4	7,101.6	7,159.6	7,214.0	
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	0.9	0.3	3.0	2.2	1.8	5.8	1.0	4.2	4.8	3.3	3.0	
ANUAL**	2.2	3.3	2.7	1.6	2.0	1.6	1.8	3.2	2.7	3.3	4.0	3.4	3.9	
Producto bruto interno 2/ (A precios corrientes)	7,439.6	7,859.2	7,168.9	7,209.5	7,301.3	7,381.9	7,467.5	7,607.7	7,676.0	7,792.9	7,933.6	8,034.3	8,124.3	
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	4.1	2.3	5.1	4.4	4.6	7.5	3.6	6.1	7.2	5.1	4.5	
ANUAL**	4.6	5.6	5.5	4.3	4.5	4.0	4.2	5.5	5.1	5.6	6.2	5.6	5.8	
Ventas finales 2/ (A precios en cadena de 1992)	6,807.1	6,999.6	6,654.3	6,685.3	6,739.3	6,771.9	6,815.0	6,902.3	6,905.0	6,981.7	7,034.1	7,077.7	7,160.3	
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	1.8	1.9	3.2	1.9	2.5	5.1	0.2	4.4	3.0	2.5	4.7	
ANUAL**	2.6	2.8	2.8	2.4	2.4	2.2	2.4	3.2	2.5	3.1	3.2	2.5	3.7	
Índice de producción industrial Cambio porcentual	116.3	121.2	113.5	113.9	115.2	115.5	116.1	118.2	119.3	120.4	121.9	123.3	125.1	
TCPAAE*	-----	-----	5.8	1.6	4.4	1.1	2.0	7.3	3.6	3.8	5.1	4.5	5.9	
ANUAL**	3.5	4.3	6.5	5.1	4.9	3.3	2.3	3.8	3.5	4.2	5.0	4.3	4.9	
Empleo en establecimientos (En millones de personas)	118.3	120.8	116.5	116.9	117.4	117.9	118.5	119.2	119.9	120.5	121.1	121.9	122.6	
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	3.0	1.6	1.6	1.8	1.8	2.6	2.2	1.9	2.3	2.4	2.4	
ANUAL**	2.0	2.2	3.4	2.9	2.4	2.0	1.7	2.0	2.1	2.1	2.3	2.2	2.2	

*TCPAAE es relativo a la tasa de crecimiento del trimestre elevada a tasa anual y ajustada estacionalmente.

**ANUAL es la tasa de crecimiento de año a año.

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

2/ En millones (miles de millones) de dólares.

Fuente: Wharton Econometrics Forecasting Associates.



El crecimiento del PBI en el 1996-97 provino de varias fuentes. Los gastos de consumo personal constituyeron el factor más importante, seguidos de la inversión en equipo, la acumulación de inventarios y el crecimiento de la construcción de vivienda. Gran parte del aumento en los gastos de consumo ocurrió en renglones no tradicionales como entretenimientos, viajes y comunicaciones. El único sector de la economía que impactó negativamente al PBI fue el sector externo, específicamente el balance neto de exportaciones e importaciones (Tabla 2).

Tabla 2

COMPONENTES DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO

(Años fiscales y trimestres naturales)

Variable		Año 1/		Trimestre											
		1996	1997	1995-I	1995-II	1995-III	1995-IV	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III	
Cambios porcentuales, TCPAAE*															
Gastos de los consumidores	2.5	2.7	1.5	2.8	2.6	1.8	3.1	3.7	0.5	3.2	5.2	0.9	5.5		
Inversión fija no residencial	7.1	10.8	13.6	5.6	1.6	4.9	11.2	12.4	15.6	5.8	4.0	13.9	17.9		
Inversión residencial	1.2	3.5	(7.1)	(16.5)	8.1	8.3	8.1	16.7	(4.5)	(4.4)	3.2	7.2	2.7		
Compras del gobierno	(0.8)	1.1	0.6	(0.1)	(0.7)	(5.5)	1.8	7.0	(1.1)	0.1	(0.4)	3.0	1.0		
Exportaciones	9.8	10.1	7.0	8.9	12.9	11.1	1.7	9.3	1.9	23.3	9.6	17.3	4.4		
Importaciones	6.8	12.5	9.7	7.5	2.3	2.4	12.6	13.3	12.6	6.6	16.8	19.1	13.8		
Cambio en inventarios 2/	17.1	53.0	48.5	21.6	17.0	22.2	8.0	21.3	37.9	32.9	63.7	77.6	47.5		
Exportaciones netas 2/	(95.6)	(126.8)	(113.5)	(112.8)	(92.9)	(76.1)	(100.8)	(112.6)	(138.9)	(105.6)	(126.3)	(136.6)	(164.1)		

*TCPAAE se refiere a la tasa de crecimiento del trimestre elevada a tasa anual y ajustada estacionalmente.

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

2/ En millones (miles de millones) de dólares.

Fuente: Wharton Econometrics Forecasting Associates.

El PBI continuó creciendo aceleradamente a finales del año fiscal 1997, al alcanzar la tasa de 3.9 por ciento durante el tercer trimestre de 1997 y de 4.3 por ciento en el cuarto trimestre. Esto evidencia la fortaleza de la economía y demuestra el poco impacto a nivel agregado que tuvo la caída del promedio industrial Dow Jones el 27 de octubre de 1997. Aunque la incertidumbre causada por la inestabilidad de los mercados asiáticos no afectó negativamente la economía durante el 1997, muchos analistas consideran que el PBI se debilitará en el 1998 si se acentúa la crisis de estos países.

Empleo

La presente expansión económica ha producido un aumento extraordinario en las oportunidades de empleo. Se han creado más de 13 millones de empleos nuevos desde que comenzó la presente fase expansiva del ciclo económico en el 1991. En el año fiscal 1997, el empleo total alcanzó el nivel de 120.8 millones, lo que representa un alza de 2.5 millones de plazas adicionales sobre el año anterior, un incremento poco mayor que el logrado de 1995 al 1996 que fue de 2.4 millones de empleos. El continuo aumento en el empleo ha reducido la tasa de desempleo significativamente en años recientes. A finales del año fiscal 1997, la tasa de desempleo bajó del nivel de 5.0 por ciento en abril, a 4.8 por ciento en mayo y terminó en 5.0 por ciento en junio. Tan reciente como el año pasado, muchos economistas consideraban una tasa de desempleo de 6.0 por ciento como un límite natural de la economía americana.

Una de las preocupaciones actuales en torno a este aumento en el empleo es determinar su efecto sobre la productividad. Esto, tomando en consideración que una parte sustancial de este auge proviene de

aumentos en el empleo en servicios de personas que estaban fuera del grupo trabajador y de inmigrantes, que generalmente tienen menos experiencia y son menos productivos. Se estima que de los más de dos millones de empleos creados anualmente, la mitad provino de aumentos en la población y, de esos, una tercera parte fueron inmigrantes.

Inflación

El desenvolvimiento actual de la economía contradice el conocimiento convencional que apunta a que la economía no podría crecer por encima de 2.5 por ciento, con una tasa de desempleo por debajo del 6.0 por ciento, sin que surgiera un aumento en el nivel general de precios. La economía se encuentra en el sexto año consecutivo de expansión desde la recesión de 1992, con un crecimiento promedio del PBI de 2.8 por ciento, la tasa de desempleo en 4.6 por ciento y la tasa inflacionaria en 2.2 por ciento. El índice de precios al consumidor (IPC) reflejó un moderado incremento de 2.9 por ciento en el año fiscal 1997 al compararse con el 1996, levemente superior al registrado en el 1996 que fue de 2.7 por ciento. El índice de precios al productor (IPP), el cual es un indicador precedente de la inflación que afectará al consumidor, tuvo un crecimiento de sólo 2.1 por ciento en el 1997, ligeramente por debajo del 2.2 por ciento obtenido en el 1996 (**Tabla 3**). Inclusive, durante los últimos meses del año natural 1997, se observa una disminución en el IPP (**Gráfica 1**).

Tabla 3

INDICES DE PRECIOS: TASAS DE CRECIMIENTO
(Años fiscales y trimestres naturales)

Variable	Año 1/		Trimestre											
	1996	1997	1995-I	1995-II	1995-III	1995-IV	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III	
Deflactor implícito del PBI	109.0	111.4	106.9	107.5	108.0	108.6	109.4	109.8	110.5	111.0	111.7	112.2	112.6	
TCPAAE*	-----	-----	3.2	1.9	2.1	2.2	2.9	1.6	2.5	1.8	2.4	1.8	1.4	
ANUAL**	2.5	2.3	2.7	2.6	2.5	2.4	2.3	2.2	2.3	2.2	2.1	2.2	1.9	
Índice de precios al consumidor para familias urbanas	154.6	159.0	151.0	152.1	152.9	153.9	155.1	156.4	157.5	158.8	159.7	160.1	160.9	
TCPAAE*	-----	-----	2.8	3.1	2.1	2.4	3.3	3.4	2.6	3.3	2.4	1.1	2.0	
ANUAL**	2.7	2.9	2.9	3.0	2.6	2.6	2.8	2.8	3.0	3.2	2.9	2.4	2.2	
Índice de precios al productor bienes finales	129.4	132.1	127.1	127.6	128.0	129.0	129.9	130.9	131.6	132.9	132.6	131.3	131.5	
TCPAAE*	-----	-----	3.0	1.7	1.3	2.9	3.0	2.9	2.2	3.9	(0.7)	(3.9)	0.4	
ANUAL**	2.2	2.1	1.7	2.0	1.6	2.2	2.2	2.5	2.8	3.0	2.1	0.4	(0.1)	

*TCPAAE se refiere a la tasa de crecimiento del trimestre elevada a tasa anual y ajustada estacionalmente.

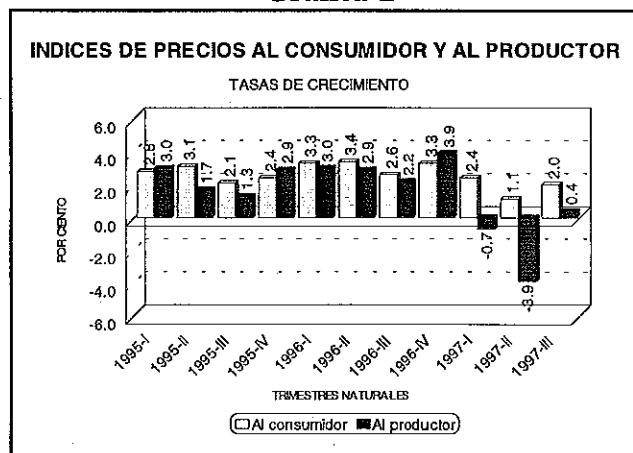
**ANUAL es la tasa de crecimiento de año a año.

1/De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Wharton Econometrics Forecasting Associates.

Las expectativas sobre la inflación han cambiado desde el año pasado. Antes persistía el temor de un resurgimiento y aun cuando todos los indicadores mostraban lo contrario, algunos analistas anticipaban un aumento en el nivel general de precios basados en la persistencia de una tasa de desempleo considerablemente baja. También se planteaba la posibilidad de que la tasa natural de desempleo NAIRU (del inglés, *Non Accelerating Inflation Rate of Unemployment*) se haya reducido a un nivel más bajo.

Gráfica 1





Existen varias razones para explicar la estabilidad de la inflación. Algunas son de corto y otras de largo plazo; algunas están relacionadas con la oferta, otras con la demanda. Todavía es muy temprano para concluir cuál de éstas es la más importante o la de mayor capacidad explicativa. Como muy honestamente declarara la Dra Alice M. Rivlin, ex Directora de la Oficina Congressional del Presupuesto (CBO, por sus siglas en inglés), ante una sesión del Comité de Banca y Finanzas de la Cámara de Representantes:

...la coexistencia de alto crecimiento y bajo desempleo con inflación controlada puede explicarse por un mejoramiento en la estructura de la economía o por factores temporeros que pueden cambiar y volver a activar la espiral inflacionaria, o por una combinación de ambas. La realidad es que todavía no sabemos (Rivlin, 1997).

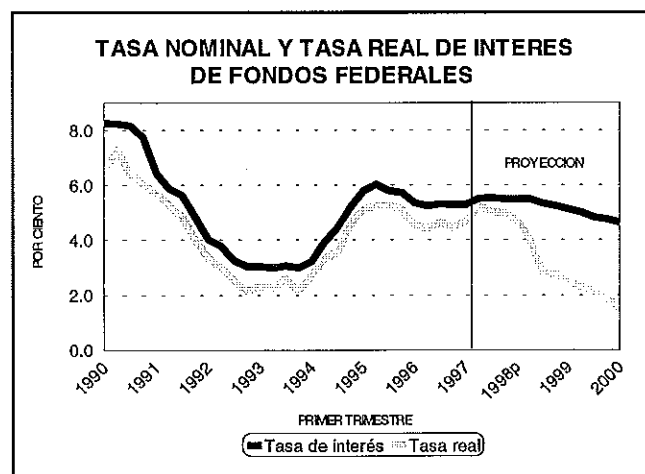
El primero de los factores que explican el actual rompecabezas es la política pública de la Administración y del Congreso de reducir los déficit presupuestarios. Esto ha permitido reducir las tasas de interés a largo plazo, lo que ha promovido la eficiencia privada y estimulado la inversión. Un segundo factor es la desreglamentación en las industrias de las telecomunicaciones, transportación y finanzas que ha aumentado la competencia y reducido la capacidad de negociación de las uniones obreras. En tercer lugar, la política monetaria de la Reserva Federal ha sido uno de los factores más importantes que ha contribuido a controlar la inflación. En la **Gráfica 2** se observa que a pesar de que las tasas de interés nominal están bajas, en términos reales están por encima del nivel de los pasados años y la expectativa es que bajen a niveles cerca del 2.0 por ciento. Un cuarto factor es el aumento en la inversión en equipo de alta tecnología que comenzó

en el 1993, especialmente computadoras y telecomunicaciones, que podría expandir la productividad a niveles superiores tanto nacional como globalmente. El quinto factor recoge la inseguridad de la fuerza laboral donde el temor a ser despedido de una de las grandes corporaciones aumentó de 25 por ciento en 1991 a 46 por ciento en 1996. El sexto factor está muy ligado al anterior: la actual expansión económica se ha caracterizado por una acelerada obsolescencia de la fuerza laboral que añade incertidumbre a los trabajadores. El séptimo factor es la fortaleza del dólar que ha bajado los precios de los bienes importados y ha obligado a las firmas

nacionales a controlar sus precios para evitar ser desplazadas por la competencia. Como octavo factor se encuentra la globalización y el aumento del comercio internacional que ocasiona una intensificación de la especialización y, por ende, permite que las ventajas comparativas mantengan controlados los precios. Por último, los cambios en la industria de la salud han controlado los costos de los servicios médicos y ayudado a controlar los aumentos en los beneficios marginales a los trabajadores.

No debe concluirse este análisis del tema de la inflación sin mencionar un planteamiento que añade una nueva dimensión: la inflación puede que sea más baja de lo estimado. El 4 de diciembre de 1996, la

Gráfica 2



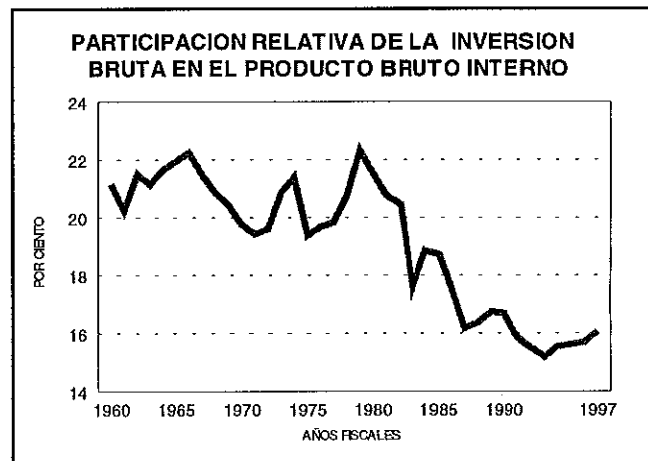
Comisión Asesora para estudiar el IPC entregó al Comité de Finanzas del Senado su informe final, conocido como el Informe Boskin. Este concluye que el IPC está sobrestimado entre 0.8 y 1.6 puntos porcentuales por año. Si el informe Boskin está correcto, la inflación está a unos niveles inferiores a los actualmente registrados, lo que le añade mayor flexibilidad a la política monetaria y ayuda a mantener, sin riesgos inmediatos, una tendencia de crecimiento continuo para los próximos años.

Inversión fija no residencial

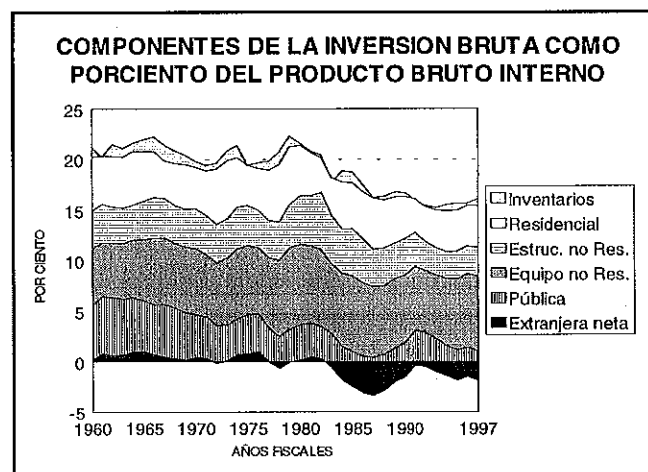
La inversión fija no residencial es toda la inversión en estructuras industriales y comerciales y en maquinaria y equipo duradero para la producción. La inversión creció 10.8 por ciento en el año fiscal 1997 luego de haber aumentado 11.2 y 7.1 por ciento en los años fiscales 1995 y 1996, respectivamente.

En la **Gráfica 3** se observa una tendencia declinante en la participación relativa de la inversión en el PBI, lo que puede dar margen a cuestionar la capacidad de la economía de continuar creciendo a medida que aumenta la productividad. Sin embargo, la inversión en maquinaria y equipo duradero se mantiene en niveles comparables o superiores a los registrados en las décadas del 1960 y del 1970. Es importante notar en la **Gráfica 4** que la reducción en la inversión se ha concentrado en unos renglones que, lejos de ser una tendencia negativa, podría evaluarse por parte de algunos economistas como algo positivo. La reducción de la inversión en inventarios relativa al PBI se debe a la utilización de técnicas de administración de inventarios más eficientes que han permitido a los negocios reducir la razón de inventario a ventas. Muchos estudiosos han planteado que la reducción en la inversión pública se debe más a los recortes en los gastos de defensa que a bajas en el desarrollo de proyectos de infraestructura. La inversión extranjera neta ha aumentado considerablemente en las últimas décadas compensando la pérdida de inversión en otros renglones de la economía. La razón de inversión en estructuras a PBI viene disminuyendo desde comienzos de la década principalmente por la reducción de las actividades de exploración de petróleo y gas natural.

Gráfica 3



Gráfica 4





El panorama de inversión cambia sustancialmente cuando se observa el equipo no residencial, o sea, la inversión de los negocios en equipo duradero destinado para la producción. Esta partida, que es la más grande de toda la inversión, está compuesta por equipo de procesar información, transportación, equipo industrial y otro tipo de maquinaria o equipo. En el 1996 y el 1997, la inversión en equipo de los negocios aumentó hasta alcanzar tasas de 7.3 y 7.5 como por ciento del PBI. Este aumento ha sido impulsado por tres fuerzas diferentes: una tendencia creciente en la inversión en computadoras y equipo de información; un aumento cíclico en equipo de transportación; y una disminución en los dineros destinados a equipo industrial. La inversión en equipo de procesar información equivale a una tercera parte de la inversión en equipo de los negocios, aunque, en términos reales, esta proporción es más alta si se toma en cuenta que los precios de las computadoras han estado descendiendo.

El análisis de los patrones de inversión de la economía de Estados Unidos arroja luz sobre la tendencia decreciente que la ha caracterizado y colocado por debajo de los niveles observados internacionalmente durante los pasados 20 años. La inversión no está creciendo a un ritmo mayor, a pesar de los bajos niveles en las tasas de interés. Esto se debe, en gran medida, al descenso en los precios de las computadoras. Los sectores de mayor crecimiento son los de servicios, los cuales contienen una cantidad menor de capital por trabajador que los restantes sectores de la economía. Sin embargo, la inversión de los negocios directamente relacionada con la producción ha aumentado. Si la inversión fija en equipo de información logra incrementarse, puede resultar en un proceso altamente positivo de aumentos en la productividad.

Inversión residencial

La inversión residencial aumentó en 3.5 por ciento en el año fiscal 1997 luego de sostener crecimientos moderados de 1.5 y 1.2 por ciento, respectivamente, en el 1995 y el 1996. La participación relativa de la inversión residencial en el PBI se ha estado reduciendo en los pasados años debido, principalmente, a razones demográficas. En particular, la población en edad de comprar vivienda por primera vez ha estado reduciéndose durante los últimos diez años. Aunque la inversión residencial no añade a la capacidad productiva del país, es muy importante en términos de los gastos de construcción, los gastos indirectos para habilitar la vivienda y el aumento en la calidad de vida.

Política monetaria y tasas de interés

Como se indicó antes, el 1997 fue un año muy exitoso porque los forjadores de la política monetaria mantuvieron la economía creciendo sin inflación. Durante cinco trimestres, la Reserva Federal se ha mantenido a la expectativa, vigilando los movimientos de variables fundamentales en la determinación del nivel de precios, esperando que el panorama inflacionario se aclare. No fue hasta el cuarto trimestre del año fiscal 1997 que la Reserva Federal aumentó la tasa de fondos federales en 0.24 puntos, elevándola a 5.52 por ciento (**Tabla 4**).

En ocasiones anteriores, la Reserva se ha visto obligada a actuar en anticipación de un resurgimiento de la espiral inflacionaria, ya que las medidas monetarias toman tiempo en afectar la demanda agregada y frenar la economía. Sin embargo, en el 1997 la Reserva Federal tuvo dos importantes

amortiguadores que le brindaron más grados de libertad a sus ejecuciones. Primero, la tasa de fondos federales real se encuentra en su nivel más alto desde julio de 1990, lo que implica que, en términos reales, la actual política monetaria está restringiendo el crédito. Segundo, la reducción del déficit federal y las medidas para lograr un presupuesto balanceado le quitan mucho peso a la demanda por dinero y no presionan las tasas de interés, por lo que la Reserva Federal goza de una mayor holgura.

Tabla 4

TASAS DE INTERES EN NOTAS Y BONOS DEL TESORO
(En por cientos - Años fiscales y trimestres naturales)

Variable	Año 1/		Trimestre										
	1996	1997	1995-I	1995-II	1995-III	1995-IV	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III
Tasa de fondos federales	5.53	5.35	5.81	6.02	5.80	5.72	5.36	5.24	5.31	5.28	5.28	5.52	5.53
Tasa preferencial	8.52	8.32	8.83	9.00	8.77	8.72	8.33	8.25	8.25	8.25	8.27	8.50	8.50
Notas del Tesoro - tres meses	5.16	5.06	5.78	5.62	5.38	5.27	4.95	5.04	5.14	4.97	5.06	5.07	5.06
Bonos del Tesoro - 1 año	5.47	5.69	6.73	5.97	5.65	5.44	5.12	5.66	5.78	5.48	5.65	5.85	5.54
Bonos del Tesoro - 10 años	6.21	6.60	7.48	6.62	6.32	5.89	5.91	6.72	6.78	6.34	6.56	6.70	6.24
Bonos del Tesoro - 30 años	6.54	6.83	7.64	6.96	6.71	6.23	6.30	6.93	6.97	6.61	6.82	6.93	6.53

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Wharton Econometrics Forecasting Associates.

Es conveniente analizar algunos de los fundamentos en la determinación de los precios agregados para entender la posición de las autoridades monetarias. En la **Tabla 5** se observa cómo en el 1997 aumentó tanto la productividad no agrícola como la total, lo que permite sostener los pequeños aumentos que han ocurrido recientemente en el costo de la mano de obra. Las ganancias corporativas continúan creciendo, lo que es un indicador de que las corporaciones están enfrentando la competencia global de manera efectiva. Estos fundamentos contribuyen a que se favorezca la política monetaria actual de prudencia y no intervención.

Tabla 5

INDICADORES QUE AFECTAN LA POLITICA MONETARIA
(En por cientos - Años fiscales)

Variable	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
Productividad (Producción por hora - No agrícola)	0.73	(0.10)	2.44	1.60	0.42	(0.07)	1.29	1.47
Productividad (Producción por hora - Total)	1.03	0.08	2.50	1.68	0.45	(0.17)	1.25	1.65
Costo de la Mano de Obra	2.80	5.56	2.45	2.19	1.55	1.94	2.12	2.26
Ganancia de las Corporaciones (A precios corrientes)	(2.52)	10.86	8.49	5.93	17.20	21.08	11.20	7.25
Ganancia de las Corporaciones (A precios del 1992)	(5.32)	6.16	5.92	3.69	15.20	18.58	9.51	5.81

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Wharton Econometrics Forecasting Associates.

Las expectativas del mercado para el primer trimestre del año natural 1998 colocan a la Reserva en un estado de equilibrio sujeto a la presión de dos fuerzas contradictorias a corto plazo. Por un lado, una fuerza que anticipa aumento en las tasas de interés, impulsada por las limitaciones en el mercado laboral; por otro lado, una fuerza en la dirección contraria, motivada por la crisis en los mercados



asiáticos. A largo plazo, la política de la Reserva está influenciada por los cambios en la productividad, en la tecnología y en la capacidad de capital y mano de obra. La Reserva Federal no pretende impedir el crecimiento económico para controlar la inflación. Por el contrario, persigue el control más efectivo de la oferta monetaria que propicie el mayor crecimiento posible. Esta dependencia federal considera que la estrategia económica más efectiva es una no inflacionaria porque promueve la planificación a largo plazo, la inversión de capital y el control de costos, lo que aumenta la eficiencia.

El dólar

El valor del dólar apreció considerablemente durante el año 1997 y todo apunta a que esta tendencia continúe. El dólar aumentó su valor en 19.2 por ciento desde el segundo trimestre de 1995 al tercer trimestre de 1997 (Tabla 6). El aumento del dólar respecto al yen fue de 39.8 por ciento durante el mismo periodo de tiempo y se anticipa que podría llegar hasta el nivel de 125 yen por dólar en el 1998.

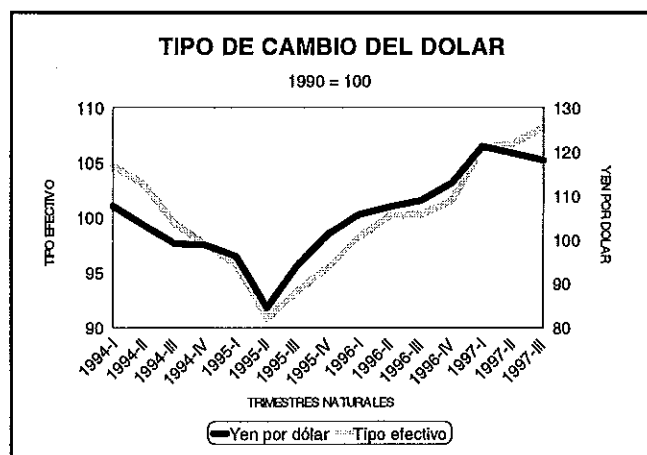
Tabla 6

TIPO DE CAMBIO DEL DOLAR (Años fiscales y trimestres naturales)													
Variable	Año 1/ 1996 1997	Trimestre											
		1995-I	1995-II	1995-III	1995-IV	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III	
Índice de tipo de cambio efectivo del dólar (1990= 100)	96.8 103.7	95.8	90.8	93.3	95.5	98.3	100.2	100.3	101.5	106.4	106.7	108.2	
Tipo de cambio yen/dólar (yen japonés por dólar)	102.3 115.7	96.2	84.5	94.2	101.5	105.8	107.5	109.0	112.9	121.2	119.7	118.1	

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Wharton Econometrics Forecasting Associates.

Gráfica 5



El valor de 118.1 yen por dólar registrado durante el tercer trimestre de 1997 es superior al de los pasados tres años (Gráfica 5). Sin embargo, es un nivel bajo si se compara con los valores de 200 yen por dólar que se experimentaron a mediados de la década de los ochenta. Aparentemente, la crisis económica de Japón en los pasados dos años ha obligado a este país a adoptar una política de abaratar el costo de sus productos para aumentar sus exportaciones especialmente a Estados Unidos. Otra explicación gira en torno al colapso del sistema financiero

japonés, donde los préstamos que no están generando ingresos constituyen alrededor del 15 por ciento de los activos totales, un nivel tres veces mayor que el registrado en Estados Unidos durante la crisis de las asociaciones de ahorro en la década del 1980.

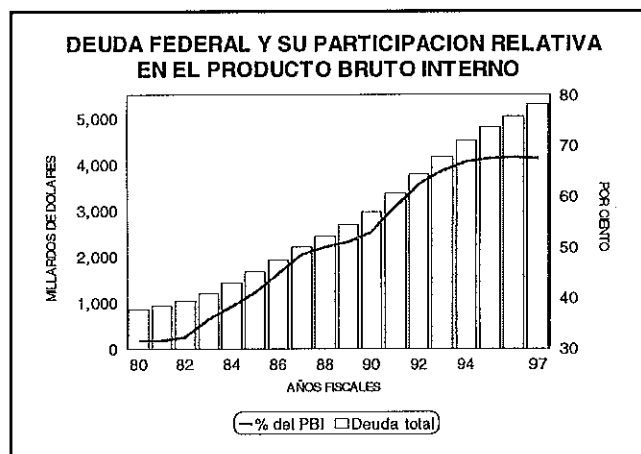
La tendencia al fortalecimiento del valor del dólar ha incidido en la estabilidad de los precios y el control de la inflación. Esta situación contribuyó a que los precios de los bienes aumentaran en sólo uno por ciento durante el 1997, mientras que los precios de los servicios incrementaron en tres por ciento durante el mismo periodo. Otro factor que fortalece el valor del dólar es la alta tasa de rendimiento de los mercados de acciones en Estados Unidos.

Política fiscal y déficit gubernamental

En el año fiscal 1997, los ingresos gubernamentales crecieron mientras los gastos se redujeron significativamente ocasionando una disminución en el déficit federal. Los pronósticos sobre el déficit federal son tan optimistas que se espera un superávit de \$20.0 millardos para el año fiscal federal 1999, un escenario muy diferente al encontrado en el 1997, cuando el déficit alcanzó la cifra de \$290.0 millardos. El crecimiento de la participación relativa de la deuda federal en el PBI ha venido reduciéndose consistentemente desde el 1992, lo que ha contribuido positivamente a la disminución del déficit (**Gráfica 6**).

El crecimiento del mercado de capital junto a la fortaleza de la economía son factores que indujeron la reducción del déficit federal. Las enormes ganancias que se han registrado en los mercados de acciones aumentan los impuestos por ganancias de capital y los ingresos de los planes de ahorro privado para retiro de empleados por cuenta propia (planes 401k). La expansión económica ha aumentado los recaudos por impuestos y reducido los pagos por seguro de desempleo y beneficencia pública.

Gráfica 6



Los gastos del gobierno, especialmente los militares y los relacionados con la salud, se han reducido sustancialmente. Los gastos de salud han disminuido debido a los cambios en las reglas de desembolso de Medicare y a los esfuerzos por estimular la oferta de los servicios médicos mediante los grupos de cuidado primario (HMO, por sus siglas en inglés). No menos importante en este significativo cambio en el nivel del déficit federal es la posición política del presidente Clinton de lograr una reducción del gasto público, respaldado por un congreso republicano que promueve la reducción del gobierno.

Por último, el bajo nivel inflacionario ha repercutido positivamente en la disminución del gasto público. A su vez, la reducción del déficit y de la deuda ayudan a controlar la inflación, lo que permite un escenario optimista sobre la perspectiva de alcanzar y mantener un presupuesto balanceado.

Indicadores económicos mensuales

Durante los primeros seis meses del año fiscal 1998, la economía mantuvo un crecimiento moderado y en completo control de las presiones inflacionarias (**Tabla 7**). A pesar de que se anticipaba que a esta fecha la Reserva Federal habría tomado medidas para desacelerar el crecimiento de la economía, no ha sucedido así. Por el contrario, actualmente se sugiere que podría haber una reducción en las tasas de la Reserva a los fines de estimular la economía. Aparentemente, la crisis de los mercados asiáticos tuvo el efecto de reducir las expectativas de crecimiento económico y trajo a discusión pública una posible deflación, lo que mitiga las presiones sobre la Reserva Federal para aumentar las tasas de interés y comenzar una política crediticia restrictiva.



Tabla 7

INDICADORES ECONOMICOS MENSUALES DE ESTADOS UNIDOS
(En por cientos - Año natural 1997)

Variable	Meses											
	enero	febrero	marzo	abril	mayo	junio	julio	agosto	septiembre	octubre	noviembre	diciembre
Tasa de crecimiento respecto al período anterior												
Índice de indicadores líderes	0.2	0.5	0.1	(0.1)	0.3	0.0	0.3	0.1	0.3	0.1	0.1	0.0
Índice de indicadores coincidentes	0.3	0.5	0.3	0.3	0.1	0.4	0.3	0.2	0.3	0.3	0.5	0.4
Índice de indicadores rezagados	0.0	(0.2)	0.3	0.2	0.1	0.0	(0.3)	0.3	0.0	0.2	0.2	(0.2)
Empleo civil total	0.5	0.0	0.4	0.2	0.2	(0.1)	0.2	0.1	0.0	0.1	0.5	0.2
Índice de producción industrial	0.3	0.6	0.3	0.5	0.2	0.2	0.8	0.6	0.3	0.8	0.8	0.3
Ingreso personal a precios en cadena 1992	0.4	0.5	0.5	0.1	0.3	0.5	(0.1)	0.5	0.2	0.4	0.6	0.4
Ventas al detal a precios constantes	1.4	1.1	(0.3)	(1.0)	0.0	0.9	1.2	0.4	(0.4)	0.0	0.4	0.8
Inicio de construcción de nuevas unidades de vivienda	0.7	11.0	(4.5)	0.2	(5.1)	7.0	(2.7)	(5.3)	8.5	1.9	(0.4)	1.1
Índice de ejecución en ventas de manufactura	48.5	51.3	53.6	53.4	55.2	54.6	55.3	55.8	55.2	54.7	55.6	53.6
Tasa de desempleo	5.3	5.3	5.2	5.0	4.8	5.0	4.9	4.9	4.9	4.8	4.6	4.7
Tasa de utilización de capacidad productiva - total de industrias	82.4	82.6	82.5	82.6	82.4	82.3	82.6	82.8	82.7	83.0	83.3	83.2
Índice de confianza del consumidor	118.7	118.9	118.5	118.5	127.9	129.9	126.3	127.6	130.2	123.4	128.1	136.2

Fuente: Wharton Econometrics Forecasting Associates, Data Resources, Inc; y Sistema Bloomberg.

Indices compuestos

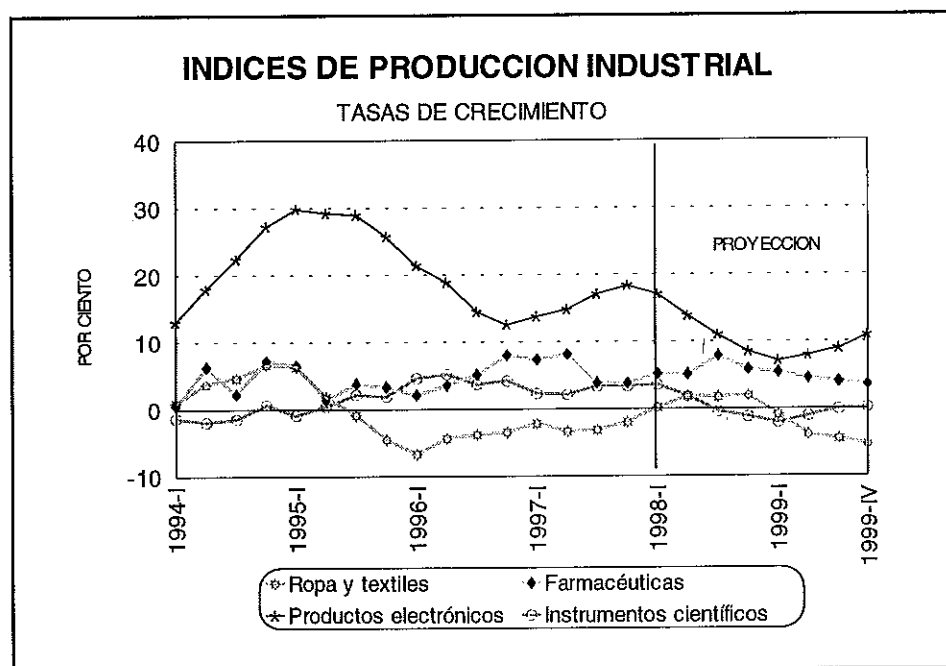
Los índices compuestos son un grupo de indicadores que resumen el movimiento de la economía y contribuyen a evitar la confusión que se genera al analizar distintas series con señales mixtas. El índice de indicadores líderes, que muestra el estado de la economía con varios meses de anticipación, se ha mantenido creciendo moderadamente durante los primeros meses del año fiscal 1998, lo que permite anticipar que continuará el patrón observado de crecimiento moderado. El índice de indicadores coincidentes muestra ritmos de crecimiento del orden entre 0.2 y 0.5 por ciento, lo que evidencia que continúa la fase de expansión de la economía. El índice líder no cambió en enero de 1998, aunque cinco de sus componentes mostraron crecimiento. Estos fueron las órdenes de equipo, los permisos de construcción, los precios de las acciones, la oferta monetaria y las expectativas del consumidor.

Índice de producción industrial

El índice de producción industrial aumentó en 0.3 por ciento en diciembre de 1997, luego de sostener aumentos de hasta 0.8 por ciento en los pasados meses. El aumento mayor se concentró en la manufactura, especialmente en la industria de automóviles. El renglón de productos duraderos podría verse afectado por la crisis de los mercados asiáticos, ya que muchos países han manifestado que retardarán sus pedidos de aviones. La tasa de utilización de la capacidad productiva total aumentó durante el año hasta llegar a 83.3 en noviembre. De diciembre de 1996 a diciembre de 1997, la capacidad instalada de la manufactura se expandió en 5.3 por ciento. Esto se ha logrado sin aumentos en la espiral inflacionaria, lo que presupone que han ocurrido aumentos en la productividad.

Si las ventas al detal a precios constantes continúan su actual ritmo de estancamiento y se reduce la demanda de los países asiáticos, los inventarios empezarán a subir y, tarde o temprano, se tendrá que ajustar los niveles agregados de producción de la manufactura (Gráfica 7).

Gráfica 7



Empleo y desempleo

El mercado de empleo se encuentra en uno de sus mejores momentos. En enero de 1998 la tasa de desempleo permaneció en 4.7 por ciento, un nivel demasiado bajo para algunos analistas. La tasa de desempleo no se redujo, a pesar de un crecimiento extraordinario de 641,000 nuevos empleos, debido a un aumento de 624,000 en la fuerza laboral, lo que elevó la tasa de participación a un nivel récord de 67.3 por ciento.

El salario por hora aumentó cuatro centavos para alcanzar \$12.41 por hora en enero de 1998. Los graduados de universidad obtuvieron la mejor parte al reducirse su tasa de desempleo de 2.9 a 1.0 por ciento. El impulso ascendente que ha alcanzado la economía en el 1997 se ha mantenido durante los primeros meses del 1998, lo que ha permitido logros sustanciales en el mercado laboral.

Ingreso y consumo personal

El ingreso personal aumentó en 0.4 por ciento en diciembre de 1997 ayudado por la distribución de \$3.4 millardos en beneficios retroactivos de Seguro Social a los retirados, el aumento en el empleo y el moderado nivel de inflación. El índice de confianza del consumidor descendió levemente en enero de 1998 a 128.3 luego de registrar 136.2 puntos en diciembre de 1997.



Este descenso se atribuyó a las expectativas negativas del consumidor sobre la situación en los mercados asiáticos. Sin embargo, esto es una apreciación temporal del consumidor e irá cambiando a medida que vaya obteniendo más información de los impactos de la crisis asiática. El nivel actual del índice señala a un consumidor con plena confianza en su situación económica. De los 5,000 hogares que componen la muestra de la encuesta, más del 40 por ciento opina que las condiciones actuales para un negocio son buenas, menos de 13 por ciento encontró difícil encontrar trabajo y alrededor del 18 por ciento espera que su situación económica mejore en los próximos seis meses.

Las ventas al detal han reflejado un patrón inestable con tendencia hacia el estancamiento durante los últimos seis meses del año natural 1997. Esto es indicativo de un consumidor más cauteloso que tiene un alto nivel de confianza, pero que también carga altos niveles de deuda personal. Sin embargo, una parte sustancial de las bajas en algunos renglones de las ventas al detal se debió a reducciones en precios, especialmente de artículos importados.

Perspectivas para los años naturales 1998 y 1999

El consenso general entre los distintos pronosticadores de la economía es de optimismo moderado, anticipando la continuación de la expansión del ciclo económico que comenzó en el 1991 y que continuará hasta el 1999. Esto convertiría a este ciclo económico en el más largo desde la posguerra. Se espera que en el año natural 1998 se registre un crecimiento menor que el del 1997 y que el del 1999 sea inferior al del 1998. Sin embargo, si continúan los indicadores económicos comportándose como hasta ahora, la probabilidad de una recesión es baja (Tabla 8).

Tabla 8

PRONOSTICOS MACROECONOMICOS DE ESTADOS UNIDOS (Años naturales)										
Pronosticador	Tasa de crecimiento del producto bruto interno		Tasa de crecimiento del índice de precios al consumidor		Tasa de desempleo civil		Tasa de interés a corto plazo		Tasa de interés a largo plazo 1/	
	1998	1999	1998	1999	1998	1999	1998	1999	1998	1999
Consenso de Blue Chip	2.6	2.2	2.0	2.5	4.8	5.0	5.1	5.1	5.8	5.9
Fondo Monetario Internacional	2.0	n.d.	2.6	n.d.	5.2	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
The WEFA Group a/	2.7	2.3	2.1	2.9	4.7	5.0	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
DRI/ McGraw Hill	2.7	1.4	1.7	2.6	4.7	5.2	4.8	4.4	5.6	5.6
Oficina de Presupuesto del Congreso a/	2.7	2.0	2.2	2.5	4.8	5.1	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Oficina de Presupuesto y Gerencia federal a/	2.4	2.0	2.1	2.2	4.9	5.1	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

n.d. - No disponible.

1/ La tasa de corto plazo es la de notas del Tesoro a tres meses y la de largo plazo es la de bonos del Tesoro a 30 años.

a/ Según citados en Blue Chip Economic Indicators, 10 de febrero de 1998, Volumen 23, Número 2.

Fuente: Blue Chip Economic Indicators, 10 de febrero de 1998, Volumen 23, Número 2.

Producto bruto interno

Según el consenso de Blue Chip Economic Indicators, el PBI crecerá en 2.6 por ciento en el 1998 y en 2.2 por ciento en el 1999. El Fondo Monetario Internacional es el organismo con la proyección menos optimista al anticipar un incremento de sólo 2.0 por ciento del PBI en el 1998. El grupo de consultores

económicos de WEFA se coloca muy cerca del consenso cuando prevé un crecimiento del PBI de 2.7 por ciento en el 1998 y de 2.3 por ciento en el 1999. Aunque el DRI está cerca del consenso en el 1998, contempla en el 1999 que el PBI aumentará en sólo 1.4 por ciento, la tasa proyectada más baja entre todos los organismos considerados. Las proyecciones para el 1998 de la Oficina de Presupuesto del Congreso y de la Oficina de Presupuesto y Gerencia federal coinciden en que para el 1999 el PBI crecerá en sólo 2.0 por ciento. Estas proyecciones permiten anticipar que en algún momento antes del 1999 la Reserva Federal pudiera verse forzada a reducir las tasas de interés, si es que el panorama inflacionario no se recrudece.

Inflación

El crecimiento en el IPC será de sólo 2.0 por ciento para el 1998 y de 2.5 por ciento en el 1999 de acuerdo al consenso de Blue Chip. Prácticamente todas las proyecciones analizadas coinciden en mayor o menor grado con el panorama inflacionario de consenso. Sin embargo, el grupo de WEFA es un poco pesimista cuando anticipa que los precios subirán 2.9 por ciento en el 1999. La Oficina de Presupuesto y Gerencia federal es mucho más optimista que las demás organizaciones que realizan proyecciones al anticipar un alza de sólo 2.2 por ciento para el 1999. Esta actitud optimista es entendible si se reconoce que para ellos es muy útil un panorama de precios controlados, ya que les ayuda en sus proyecciones presupuestarias y en la reducción del déficit fiscal.

Empleo y desempleo

La tasa de desempleo será de 4.8 por ciento para el 1998 de acuerdo a los pronósticos de Blue Chip. Es interesante observar como todos los pronosticadores nacionales consideran tasas de desempleo por debajo de cinco por ciento a pesar de que anticipan un crecimiento moderado en la inflación. Parece que los analistas están aceptando un nuevo escenario en la economía de Estados Unidos. Hay gran confianza entre los analistas que este nuevo escenario sea permanente y que los factores estructurales que sostienen la nueva tendencia resistan cualquier cambio cíclico menor que surja.

Tasas de interés

El pronóstico de consenso de Blue Chip coloca a las tasas de interés de las notas del Tesoro de tres meses, tasas de corto plazo, en 5.1 por ciento para el 1998 y el 1999, básicamente los mismos valores registrados en el 1997. Con respecto a las tasas de interés a largo plazo de los Bonos del Tesoro a 30 años, Blue Chip prevé que las mismas estén levemente por debajo de las observadas en el 1997.

Industrias específicas

En la Gráfica 7 se observa el desarrollo reciente y las perspectivas hasta el año 2000 del Índice de Producción Industrial de la manufactura y de cuatro de los sectores que más importancia tienen para el sector industrial de Puerto Rico. Las tendencias generales para estos sectores en Estados Unidos se presentan a continuación.

Ropa y textiles

La industria de ropa americana debe cambiar para ajustarse a los cambios globales y a la competencia de los países con costo de mano de obra dramáticamente menores. Hay que dejar a un lado la antigua



estrategia de combatir las importaciones y minimizar la inversión de capital, y proceder con una nueva estrategia para maximizar las ventajas reales que se poseen. La supremacía de muchas marcas comerciales, el reconocimiento internacional de los diseñadores de los productos de Estados Unidos, la inversión en tecnología que permita la sustitución de la mano de obra cara y el establecimiento de alianzas estratégicas tomando como partida el Tratado de Libre Comercio (TLC), son factores que impulsarán la industria de ropa y textiles.

Productos farmacéuticos

La industria de productos farmacéuticos está altamente globalizada aunque la salud del mercado interno en Estados Unidos es primordial en su desarrollo. La presión local e internacional para que se controlen los costos del cuidado médico ha obligado a la industria farmacéutica a consolidarse y hacer alianzas para lograr mayor eficiencia y tener mejor acceso a las conquistas de la investigación y desarrollo. Las tendencias demográficas tienden a favorecer a la industria, ya que con el advenimiento de una población envejeciente aumentan los gastos en servicios de salud.

Productos electrónicos

La industria de productos electrónicos es altamente globalizada y va estar dominada por la continua tendencia a la miniaturización de componentes. Los mercados de computadoras y comunicaciones son las principales fuentes de crecimiento de esta industria.

Instrumentos científicos

El sector de instrumentos científicos está compuesto de dos subsectores fundamentales: la industria de instrumentos industriales y analíticos y la de instrumentos médicos, quirúrgicos y dentales. El mercado de instrumentos industriales y analíticos está influenciado por los gastos industriales en investigación y desarrollo; planta y equipo; construcción no residencial; y gastos de defensa del gobierno federal. La demanda por el componente civil de este subsector de los instrumentos científicos se mantiene muy alta y se anticipa que continúen los ritmos de crecimiento actuales. El otro componente de la industria, instrumentos médicos, quirúrgicos y dentales, mostrará ritmos de crecimiento moderados dada la tendencia actual de control de gastos en los servicios médicos.

Factores favorables y desfavorables al crecimiento económico

La expansión económica de Estados Unidos deberá continuar debido a varios factores. El primero es la estabilidad en los precios del petróleo gracias a la mayor eficiencia en el uso de energía, el aumento en la producción de los países fuera de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y los cambios tecnológicos que han aumentado la exploración y la capacidad de explotar estos combustibles fósiles. El segundo factor es el logro de un consenso por ambos partidos nacionales para reducir el déficit federal al punto de que se habla de un posible superávit en los próximos años. Un tercer factor muy importante es la reactivación de las economías europeas que puede muy bien compensar la recesión en los países asiáticos. La caída mundial en los precios de muchos de los productos principales de los mercados de exportación es el cuarto factor que ayuda a explicar el crecimiento actual de la economía. Cabe aclarar que la reducción


de los precios de bienes no se ha extendido a los precios de los servicios, por lo que no parece que el fenómeno de la deflación sea un peligro actual para Estados Unidos. Por último, pero no menos importante, está el alto nivel de confianza del consumidor. El consumo es el principal responsable del crecimiento del PBI de Estados Unidos y, mientras el consumidor esté optimista y gastando, habrá muy buenas probabilidades que el ciclo expansivo de la economía continúe. Sin embargo, algunos analistas sostienen que el nivel de confianza tan alto es exagerado y que los factores objetivos de ingreso y deuda harán que el consumidor se muestre más cauteloso.

Los riesgos inherentes a las proyecciones de la economía son varios. La crisis en los mercados asiáticos puede ocasionar una reducción en la actividad económica. Por otro lado, el déficit comercial puede aumentar si el dólar continúa fuerte y los aliados comerciales de Estados Unidos no aumentan sus importaciones. Muchos analistas consideran que el mercado de acciones está sobrevalorado y que una rectificación es posible en el 1998, lo que afectará la actividad económica. Otro factor desfavorable para la economía es la posibilidad de que el gobierno aumente sus gastos y el déficit.

Retos y oportunidades a mediano plazo

A corto plazo, la economía de Estados Unidos está en uno de sus mejores momentos desde la posguerra. Sin embargo, la economía más poderosa de este siglo entrará al nuevo milenio enfrentando grandes retos y oportunidades. Quizás el mayor reto en el orden nacional sea lograr una mejor distribución del ingreso y la riqueza. El salario real del trabajador aumentó 2.0 por ciento en el 1997, el mayor incremento en dos décadas, y el ingreso mediano ha empezado a crecer por primera vez en diez años. Sin embargo, el crecimiento espectacular en el valor del mercado de las acciones ha aumentado la fortuna de aquellos en el tope de la distribución de los ingresos, mientras existe una parte de la población en posiciones de desventaja y marginalidad. Otro de los retos más interesantes para los próximos años proviene de la demografía. El hecho de que la participación relativa de los grupos de edad más alta en la pirámide poblacional está creciendo más rápidamente que la de los grupos de edad menor presenta una mayor presión a los programas de retiro y Seguro Social. La reforma del sistema de bienestar público, que pretende reducir los índices de dependencia de la población menos favorecida con respecto a la población trabajadora, va a implicar una gran inversión en educación y entrenamiento, lo que va a requerir la continuación del actual ciclo expansivo para costear estos nuevos programas.

En el orden internacional, se va a requerir un gran esfuerzo conjunto del Presidente y el Congreso para impulsar una mayor integración hemisférica del libre comercio. Ambas partes tienen que resolver cómo el Congreso va a mantener su mandato constitucional para aprobar y reglamentar el comercio internacional mientras le otorga mayor flexibilidad al ejecutivo de negociar acuerdos de libre comercio.

A largo plazo existen grandes oportunidades para Estados Unidos, algunas de las cuales conllevan un alto grado de responsabilidad en las relaciones económicas mundiales. Tres cambios recientes han tenido un impacto profundo en la economía mundial: el final de la guerra fría, el surgimiento de los mercados emergentes, especialmente en Asia y América Latina, y la creciente globalización. Estados Unidos tiene grandes retos en el nuevo orden internacional y muchas oportunidades que aprovechar para ampliar su liderato en la economía global e impulsar el tratamiento de temas tan importantes como la protección del ambiente; la investigación y desarrollo; y los derechos de autor sobre la propiedad intelectual. 



NOTA

1. Este análisis se llevará a cabo siguiendo el año fiscal de Puerto Rico (julio-junio).

BIBLIOGRAFIA

Advisory Commission to Study the Consumer Price Index (1996) **Toward a More Accurate Measure of the Cost of Living**, 4 de diciembre.

Banco de Tokio-Mitsubishi (1997) "Alan Greenspan: Disciple of Schumpeter", **U.S. Business Conditions Weekly**, 17 de octubre.

Banco de Tokio-Mitsubishi (1997) "When is a Tight Labor Market Problematic?", **U.S. Business Conditions Weekly**, 24 de octubre.

Browne, L.E. & R. Hellerstein (1997) "Are We Investing Too Little?", **New England Economic Review**, noviembre-diciembre.

Capitol Publications Inc. (1998) **Blue Chip Economic Indicators**, Alexandria, 23 (2), 10 de febrero.

Greenspan, A. (1997) **Ponencia ante el Comité de Banca y Servicios Financieros de la Cámara de Representantes**, Washington, 22 de julio.

Rivlin, A. (1997) **Ponencia ante el Comité de Banca y Servicios Financieros de la Cámara de Representantes**, Washington, 23 de julio.

Wharton Econometrics Forecasting Associates (1998) **U S Economic Outlook 1998-2003**. Eddystone, abril.



MANUFACTURA

MANUFACTURA

Introducción

A l igual que en los últimos años, durante el pasado año fiscal, la economía de Puerto Rico continuó experimentando los cambios que se han observado en gran parte de las economías del mundo, a medida que se avanza hacia la globalización de los mercados y se desarrollan nuevas tecnologías en diferentes campos. Uno de los cambios más importantes ha sido en la participación relativa del empleo manufacturero en el empleo total. La misma se ha estado reduciendo en distintos países tales como Estados Unidos, Hong Kong, China, Singapur, Taiwán y, también, Puerto Rico. En algunos de estos países, incluyendo a Puerto Rico, dicha disminución ha estado acompañada de un alza en la participación correspondiente del sector de los servicios.

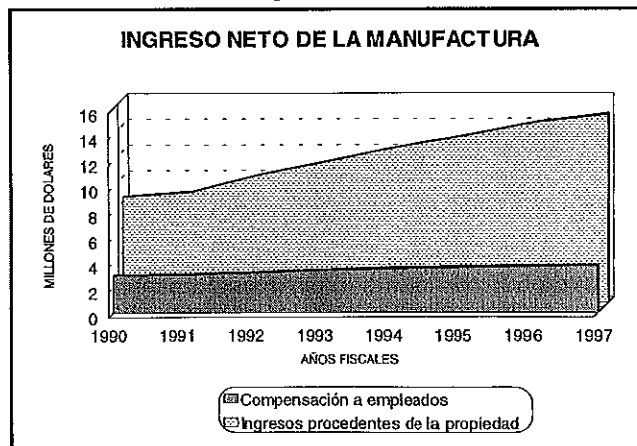
Por otro lado, ha continuado el movimiento de empresas manufactureras de mano de obra intensiva hacia países con salarios relativamente más bajos. En el caso de Puerto Rico, además, sigue intensificándose la participación de las industrias de alta tecnología en la actividad económica manufacturera¹. Esto ha traído como resultado que, por cada dólar de ingreso neto originado, una proporción cada vez mayor le corresponda a la clase empresarial en forma de ganancias, intereses y otros ingresos relacionados y una proporción menor a la clase trabajadora en forma de sueldos y jornales y otras compensaciones.

La realidad de los cambios que se manifiestan en la economía a nivel mundial y en la Isla se reconoce en el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico de Puerto Rico, el cual pone énfasis en los fundamentos de la capacidad competitiva del país. En el mismo se señala que aunque la manufactura continuará desempeñando un papel central en el desarrollo económico, éste deberá complementarse con políticas efectivas de promoción de otros sectores. En este sentido, se amplía la base promocional para incorporar servicios básicos de apoyo y de exportación y proveer una estructura adecuada para la promoción del turismo y el desarrollo de la agroindustria.

Ingreso neto

Durante el año fiscal 1997, el sector de la manufactura participó en el crecimiento experimentado por la economía de Puerto Rico. El ingreso neto de este sector ascendió a \$18,472.6 millones, registrando un alza de 3.8 por ciento sobre el nivel correspondiente del año anterior (\$17,795.6 millones). El mismo fue inducido por aumentos correspondientes en las compensaciones a los empleados, que incrementaron en 1.2 por ciento, y en las ganancias, intereses y otros ingresos de la propiedad, que tuvieron un alza de 4.5 por ciento (Gráfica 1).

Gráfica 1



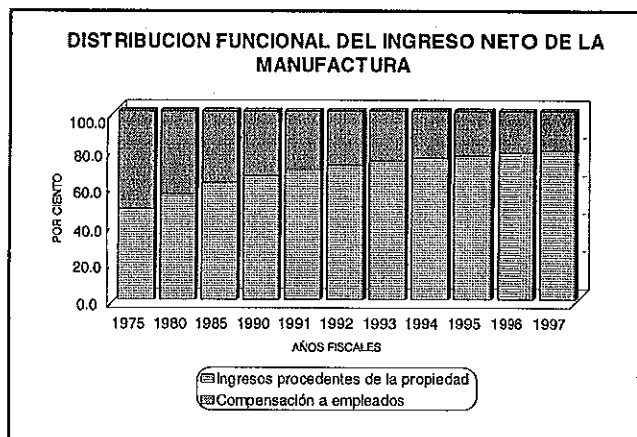


El cambio en la distribución funcional del ingreso neto del sector manufacturero ha sido, en gran medida, el resultado de la transformación de este sector de una industria compuesta por empresas que utilizaban una mano de obra intensiva como las de ropa, textiles y tabaco, a una de empresas de alta tecnología. Aunque éstas pagan salarios más altos a un menor grupo de empleados, su mayor contribución al ingreso neto la constituyen las ganancias, intereses, rentas y otras compensaciones al sector empresarial.

Estos cambios, entre otros factores, se han traducido en una desaceleración en el crecimiento del empleo manufacturero en Puerto Rico y, por consiguiente, en la nómina pagada y en el ingreso neto originado en el sector. De hecho, según la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, se registraron reducciones en el empleo de la manufactura en los años fiscales 1991, 1993, 1994 y 1997. Esto no ha ocurrido en la misma magnitud en la nómina pagada, ya que en algunos de estos años se han registrado aumentos en el salario por hora pagado a la fuerza obrera de este sector o incrementos en las horas trabajadas. No empuje estos aumentos, ha disminuido el crecimiento de la compensación a empleados, la cual constituye uno de los componentes principales del ingreso neto de la manufactura.

La creciente importancia de las industrias de alta tecnología ha propiciado que continúe manifestándose una mayor participación de los ingresos procedentes de la propiedad en el ingreso neto de la manufactura. Por consiguiente, se ha reducido la importancia relativa de la compensación a empleados en el ingreso neto. Su participación relativa más alta ocurrió en el 1972-73. A partir del año fiscal 1974, por cada dólar de ingreso neto originado, una mayor proporción le ha correspondido al sector empresarial en forma de ganancias, intereses, rentas y otros pagos. Así también, le ha correspondido una menor parte a la clase asalariada en términos de sueldos y jornales y de otras compensaciones relacionadas. De hecho, el valor total de la compensación a empleados, que forma parte del ingreso neto de la manufactura ascendió, en el año fiscal 1997, a \$3,673.4 millones. Este representó sólo el 19.9 por ciento del ingreso neto total del sector. Por su parte, las ganancias y otros ingresos de la propiedad sumaron \$14,799.2 millones; 80.1 por ciento del total (**Gráfica 2**). Siete años atrás, o sea, en el año fiscal 1990, la distribución era de 26.1 y 73.9 por ciento, respectivamente. En los años fiscales 1980 y 1985 fue de 34.8 y 65.2 por ciento y de 31.2 y 68.8 por ciento, respectivamente. Es decir, de una participación que correspondía a casi la mitad del ingreso neto originado en el año fiscal 1974, en el 1997 el sector empresarial aumentó la misma a 4/5 partes del total.

Gráfica 2



Industrias de alta tecnología

El alza de 3.8 por ciento experimentada en el año fiscal 1997 en el ingreso neto de la manufactura fue inducida principalmente por las industrias de alta tecnología. En éstas, como se señalara, las ganancias y otros ingresos procedentes de la propiedad constituyen la mayor proporción del ingreso neto originado. Dentro de este grupo se incluyen las industrias de: químicos y derivados; maquinaria excepto eléctrica; maquinaria, equipo eléctrico y electrónico; equipo de transportación;

e instrumentos profesionales y científicos. El ingreso neto originado por este grupo de empresas sumó \$14,135.3 millones en el año fiscal 1997, lo que refleja un alza de 4.6 por ciento sobre el nivel del año anterior que había alcanzado a \$13,515.5 millones (Tabla 1).

Dentro del ingreso neto originado en el 1997 por las industrias de este grupo, se incluyen pagos en forma de sueldos y jornales y otras compensaciones a empleados por \$2,007.4 millones. Estos mostraron un incremento de 1.0 por ciento sobre el nivel del año anterior que alcanzó \$1,970.9 millones. Por otro lado, los ingresos procedentes de la propiedad sumaron \$12,127.9 millones para un aumento de 5.1 por ciento sobre los \$11,544.7 millones originados en el año anterior.

Sobresale, dentro de la manufactura de alta tecnología, la industria de productos químicos y derivados en la cual se encuentran las farmacéuticas. El ingreso neto originado por esta industria ascendió en el año fiscal 1997 a \$10,096.3 millones. Este constituyó el 71.4 por ciento del correspondiente a las industrias de alta tecnología y el 54.7 por ciento del ingreso neto total originado por el sector de la manufactura. El nivel alcanzado en el ingreso neto del grupo de productos químicos en el año fiscal 1997 refleja un incremento de 4.1 por ciento sobre el del año anterior que sumó \$9,697.5 millones.

Dentro de ese grupo, se pagaron \$957.6 millones en compensación a empleados, o sea, el 47.7 por ciento del total pagado por las empresas de alta tecnología y el 26.1 por ciento de todo el sector de la manufactura. En el caso de los ingresos procedentes de la propiedad, la cantidad ascendió a \$9,138.7 millones y constituyeron el 75.4 por ciento del total del grupo de empresas de alta tecnología y el 61.8 por ciento del total originado en el sector manufacturero.

Otra industria importante dentro del grupo denominado de alta tecnología es la de maquinaria excepto eléctrica. En el año fiscal 1997, ésta generó un ingreso neto de \$1,145.9 millones para un incremento de 6.7 por ciento sobre el nivel de \$1,073.5 millones del año anterior. Ese año, esta industria pagó \$110.9 millones en compensación a empleados, para un alza de \$22.5 millones sobre la cifra del año fiscal 1996 que ascendió a \$88.4 millones. En el caso de las ganancias y otros ingresos de la propiedad, esta industria aportó \$1,035.0 millones que, comparados con \$985.1 millones del año fiscal 1996, muestran un aumento de 5.1 por ciento.

Por su parte, en el 1996-97, la industria de maquinaria y equipo electrónico generó un ingreso neto de \$1,592.3 millones para un aumento de 4.0 por ciento sobre el nivel de \$1,531.3 millones del año anterior. El valor de la compensación a empleados de este grupo sumó \$574.6 millones, 7.0 por ciento sobre el nivel alcanzado en el 1995-96. En este caso, los ingresos procedentes de la propiedad totalizaron \$1,017.7 millones en comparación con \$994.5 millones el año precedente.

Tabla 1

**INGRESO NETO DE LA MANUFACTURA:
INDUSTRIAS DE ALTA TECNOLOGÍA Y OTRAS**
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1990		1997	
	Valor	Por ciento	Valor	Por ciento
Total	11,276.5	100.0	18,472.6	100.0
Compensación a empleados	2,946.7	26.1	3,673.4	19.9
Ingresos procedentes de la propiedad	8,329.8	73.9	14,799.2	80.1
Industrias de alta tecnología	8,082.0	100.0	14,135.3	100.0
Compensación a empleados	1,456.9	18.0	2,007.4	14.2
Ingresos procedentes de la propiedad	6,625.1	82.0	12,127.9	85.8
Otras	3,194.5	100.0	4,337.3	100.0
Compensación a empleados	1,489.8	46.6	1,665.9	38.4
Ingresos procedentes de la propiedad	1,704.7	53.4	2,671.3	61.6

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.



Finalmente, el ingreso neto generado por la industria de instrumentos profesionales y científicos en el año fiscal 1997 fue de \$1,246.2 millones, reflejando un alza de 7.2 por ciento sobre la cifra alcanzada el año anterior. En este grupo se pagaron \$341.9 millones en forma de compensación a empleados y se originaron ganancias, intereses y otros ingresos de la propiedad por \$904.3 millones.

Otras industrias manufactureras

En el caso de las industrias manufactureras no incluidas en el grupo de alta tecnología, el ingreso neto originado en el año fiscal 1977 ascendió a \$4,337.3 millones para un alza de 1.3 por ciento. Este constituyó el 23.5 por ciento del ingreso neto total de la manufactura. Se incluyen dentro de estas industrias: alimentos y productos análogos; productos textiles; ropa y productos análogos; productos de tabaco; papel y productos análogos; productos de petróleo y goma; cuero y productos de cuero; productos de madera, muebles y accesorios; productos de piedra, arcilla y cristal; e industrias misceláneas. Este grupo de empresas pagó \$1,665.9 millones en compensación a empleados, que constituyen el 45.4 por ciento del total pagado en el año fiscal 1997 en el sector de la manufactura. Por su parte, el valor total de los ingresos de la propiedad del grupo sumó, en el año fiscal 1997, \$2,671.3 millones, registrando un alza de 1.9 por ciento sobre el año anterior. A su vez, el nivel de esta partida representó ese año el 18.1 por ciento del correspondiente a todo el sector manufacturero.

Las industrias de alimentos y productos análogos constituyen el grupo de mayor magnitud entre el grupo de industrias manufactureras que no son de alta tecnología. En el año fiscal 1997, éstas originaron \$2,339.3 millones en forma de ingreso neto para un aumento de 1.4 por ciento sobre el nivel correspondiente al año anterior. Se pagaron \$523.8 millones en forma de compensación a empleados y \$1,815.5 millones por concepto de ingresos procedentes de la propiedad. Dentro de este grupo se encuentran las empresas atuneras, las cuales en determinados periodos del año fueron afectadas por problemas en el abastecimiento de materia prima.

Otro grupo industrial que sobresale del grupo de otras industrias, por su importancia relativa, es el de ropa y accesorios. Durante el año fiscal 1997, éste generó un ingreso neto de \$566.3 millones. La actividad de este grupo ha sido afectada por la competencia de países con mano de obra barata por lo cual se han perdido empleos al cerrar empresas dedicadas a la producción de ropa y accesorios relacionados.

Las demás empresas manufactureras incluidas en este grupo originaron, durante el año fiscal 1997, un ingreso neto de \$1,431.5 millones reflejando un alza de 5.0 por ciento sobre el del año anterior que alcanzó \$1,363.0 millones. Dentro de ese crecimiento se menciona la compensación a empleados, que alcanzó \$851.9 millones; un aumento de 4.4 por ciento sobre la del año precedente que sumó \$816.1 millones. En el caso de los ingresos de la propiedad, el nivel alcanzado en el 1997 fue de \$579.4 millones para un aumento de 6.0 por ciento sobre el del año fiscal anterior.

Empleo

Durante los años que han transcurrido de la década del 1990, el empleo en la industria manufacturera en Puerto Rico ha registrado cambios tanto en su movimiento anual como en su composición. A partir del año fiscal 1991, el empleo total de la manufactura ha estado experimentando reducciones con excepción de los años fiscales 1995 y 1996. Una situación parecida ha estado ocurriendo en la economía de Estados Unidos. A partir del 1991, exceptuando los años fiscales 1994 y 1995, se

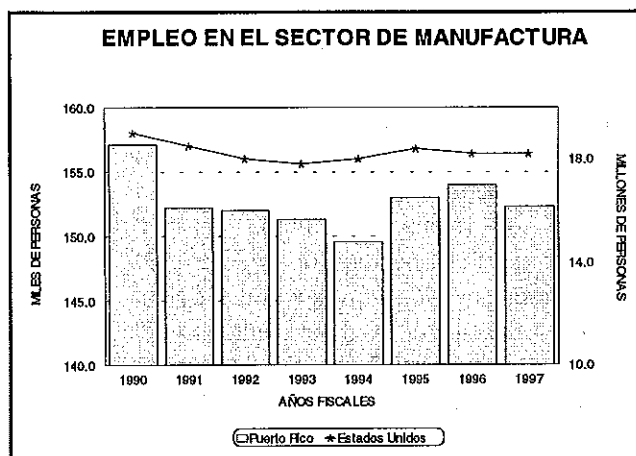
registraron reducciones en el empleo del sector. Hasta el año fiscal 1997, en ninguna de las dos economías se logró alcanzar durante ese periodo el nivel de empleo total que prevalecía en el año fiscal 1990. En Puerto Rico, éste era de 157,121 personas en el año fiscal 1990 y de 152,321 en el año fiscal 1997. En el caso de la manufactura en Estados Unidos, el nivel de empleo alcanzó 19.0 millones de personas en el 1990 y 18.2 millones en el 1997 (**Gráfica 3**).

La reducción en el nivel total de empleo en la industria manufacturera, tanto en Puerto Rico como en Estados Unidos, ha estado acompañada por un alza continua en el empleo del sector de los servicios. De hecho, en Puerto Rico, aumentó de 132,000 personas en el año fiscal 1990 a 181,000 en el 1997. Es decir, se incrementó en cerca de 50,000 empleos. Esto significa un ritmo medio de crecimiento anual de 4.6 por ciento por año. En Estados Unidos, el nivel del empleo en servicios durante ese periodo aumentó de 27.5 millones de personas en 1990 a 35.0 millones en el 1997, reflejando un incremento de 7.5 millones de empleos. Esto representa un ritmo medio de crecimiento anual de 3.5 por ciento (**Gráfica 4**).

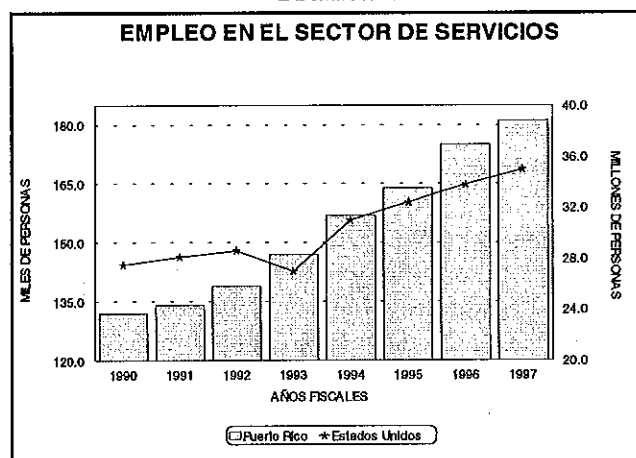
Los cambios experimentados a nivel internacional en la participación relativa del empleo manufacturero dentro del empleo total han sido discutidos y analizados por organismos internacionales. De hecho, un estudio reciente señala que estos cambios se han dejado sentir durante los pasados 25 años en diferentes países del mundo incluyendo, en los últimos años, a los países del este asiático (Rowthorn & Ramaswmy, 1997). El estudio concluye, entre otras cosas, que:

- La desindustrialización no puede considerarse como negativa, sino como una consecuencia natural del mayor crecimiento de las economías más avanzadas
- La razón principal de la desindustrialización es el crecimiento más acelerado de la productividad en el sector manufacturero que en el de servicios
- El rápido crecimiento del comercio Norte-Sur ha tenido poco efecto en este cambio
- El comercio entre las economías industrializadas es responsable de algunos de los cambios en la estructura del empleo en las economías más avanzadas

Gráfica 3



Gráfica 4





- El crecimiento futuro de los países desarrollados parece que habrá de depender cada vez más del crecimiento de la productividad del sector de los servicios

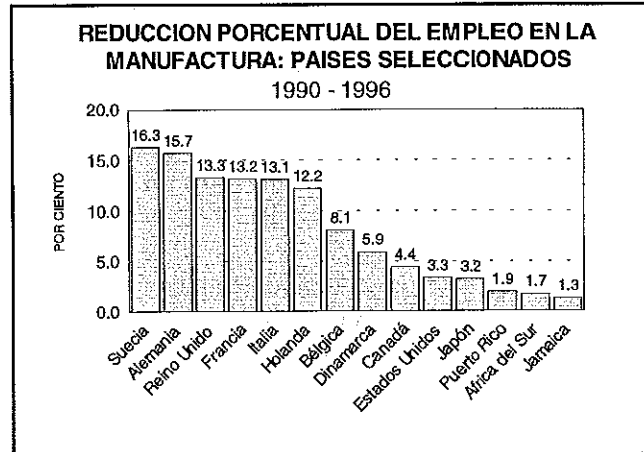
La reducción, a nivel internacional, en la importancia relativa del empleo en la manufactura, durante los pasados años, se observa en la **Gráfica 5**. Dicha merma se presenta de forma escalonada, para 14 países, durante el periodo de 1990 a 1996. La primera posición corresponde a Suecia, con una reducción de 16.3 por ciento, seguida por Alemania con 15.7 por ciento. Estados Unidos ocupa la posición número 10, con una reducción de 3.3 por ciento, seguido por Japón con 3.2 por ciento. Las últimas tres posiciones corresponden a Puerto Rico (1.9 por ciento), África del Sur (1.7 por ciento) y Jamaica (1.3 por ciento).

Empleo por sector: alta tecnología y otras industrias

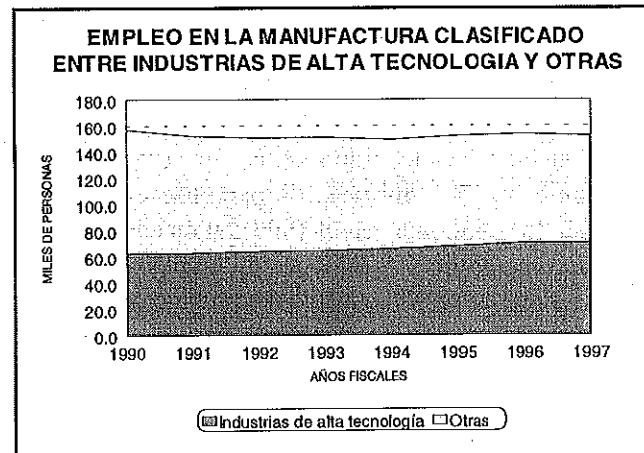
Un examen del movimiento del empleo en la manufactura en Puerto Rico durante la presente década, desglosando el mismo entre las industrias de alta tecnología y otras industrias, revela diferencias en su comportamiento. Las primeras reflejan en conjunto un movimiento ascendente durante todo el periodo fiscal de 1990 a 1997. Esto es, de un empleo de 62,725 en el 1990 alcanzaron un nivel de 70,391 en el 1997, o sea 7,666 empleos adicionales o un aumento de 12.2 por ciento. En el 1996-97, el empleo de este grupo de industrias representó el 46.2 por ciento del empleo total en la manufactura comparado con el 39.9 por ciento en el año fiscal 1990 (**Gráficas 6 y 7**).

Dentro del grupo de las empresas de alta tecnología sobresale, por su alta magnitud, la industria de productos químicos y relacionados. En el 1996-97, ésta contribuyó con el 38.9 por ciento del empleo dentro del grupo. En los últimos siete años, la misma ha estado registrando un crecimiento casi continuo en su empleo, con excepción del

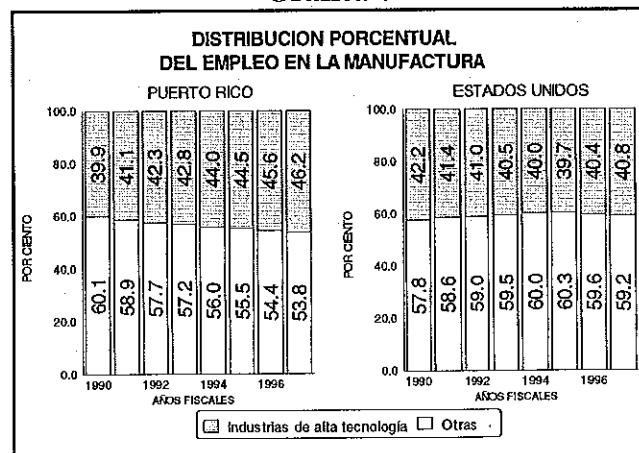
Gráfica 5



Gráfica 6



Gráfica 7



año fiscal 1997. De igual forma, los grupos industriales de maquinaria y efectos eléctricos e instrumentos profesionales y científicos muestran incrementos consecutivos durante el periodo fiscal del 1995 al 1997.

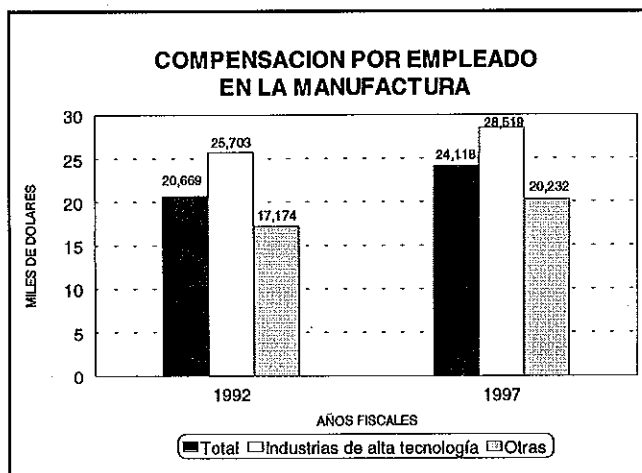
En el caso de las industrias manufactureras que no son de alta tecnología, el empleo muestra una reducción. De un nivel de 94,396 personas en año fiscal 1990, totalizó 81,930 en el año fiscal 1997. Entre las causas de dicha reducción se menciona el efecto que la competencia de países con salarios bajos ha tenido en la manufactura de ropa. Esta situación afecta la industria tanto en la Isla como en Estados Unidos. Por otro lado, en el caso de la industria de alimentos, las fábricas de atún han sufrido, en distintos periodos, los efectos de falta de abastecimiento de materia prima. Además, se registró una merma en la demanda de este producto en el mercado de Estados Unidos lo que motivó a las empresas productoras a iniciar una campaña de promoción del mismo. Estos problemas se reflejaron en el movimiento del empleo y la producción de esta industria.

Al calcular la compensación por empleado del sector de la manufactura, utilizando las cifras de compensación a empleados del ingreso neto y las de empleo de la Encuesta de Establecimientos para los años fiscales 1992 y 1997, se observa que la compensación por empleado alcanzó \$24,118 en el año fiscal 1997. Esta refleja un alza de 16.7 por ciento sobre la de \$20,669 correspondiente al 1991-92; una tasa de crecimiento promedio anual de 3.1 por ciento (Tabla 2 y Gráfica 8).

Tabla 2**COMPENSACION POR EMPLEADO EN LA MANUFACTURA:
INDUSTRIAS DE ALTA TECNOLOGIA Y OTRAS**

(Años fiscales)	1992	1995	1996	1997
Compensación a empleados (millones de \$)	3,139.8	3,561.8	3,630.6	3,673.4
Empleo (miles de personas)	151,911	152,644	153,906	152,321
Compensación por empleado (dólares)	20,669	23,333	23,590	24,118
Industrias de alta tecnología				
Compensación a empleados (millones de \$)	1,651.6	1,905.5	1,970.9	2,007.4
Empleo (miles de personas)	64,256	68,050	70,250	70,391
Compensación por empleado (dólares)	25,703	28,000	28,056	28,519
Otras				
Compensación a empleados (millones de \$)	1,488.2	1,656.2	1,659.7	1,665.9
Empleo (miles de personas)	86,655	84,594	83,656	81,930
Compensación por empleado (dólares)	17,174	19,580	19,840	20,332

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

Gráfica 8

En Estados Unidos, el ingreso promedio por empleado en la manufactura era mucho mayor: \$40,221 en el 1992 y \$46,024 en el 1996.

La compensación por empleado de las industrias de alta tecnología en Puerto Rico era mayor que la del resto de las industrias. La misma alcanzó \$28,519 en el 1996-97, luego de ascender a \$25,703 en el 1991-92, un incremento de 11.0 por ciento o una tasa promedio anual de 2.1 por ciento. Aun cuando el nivel de la compensación por empleado era inferior en las demás industrias (\$20,332 en el 1997 y \$17,174 en el 1992), se observa un incremento relativo mayor

(18.4 por ciento) y una tasa promedio anual de 3.3 por ciento. Esto podría atribuirse al efecto del salario mínimo federal. De hecho, las industrias de alta tecnología podrían tener un salario promedio por hora sobre el salario mínimo federal.

Exportaciones

Las exportaciones de mercancía registrada están constituidas, casi en su totalidad, de productos de la industria manufacturera. En el 1996-97, éstas alcanzaron \$23,946.8 millones. Este nivel de embarques al exterior muestra un alza de \$1,002.4 millones o 4.4 por ciento sobre el valor de estas ventas en el año fiscal anterior (\$22,944.4 millones). Al igual que el empleo en la manufactura, esta serie ha registrado movimientos de alzas y bajas durante la presente década (Tabla 3).

Tabla 3

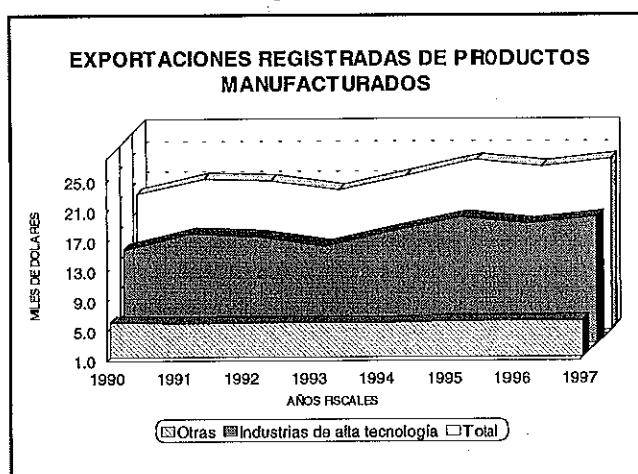
EXPORTACIONES REGISTRADAS DE PRODUCTOS MANUFACTURADOS (En millones de dólares - Años fiscales)							
	1995	1996	1997	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	23,811.3	22,944.4	23,946.8	(866.9)	1,002.4	(3.6)	4.4
Industrias de alta tecnología	17,979.5	17,087.4	18,032.7	(892.1)	945.3	(5.0)	5.5
Productos químicos y relacionados	11,170.3	9,923.9	10,627.8	(1,246.4)	703.9	(11.2)	7.1
Maquinaria excepto eléctrica	2,292.2	3,254.7	3,490.0	962.5	235.3	42.0	7.2
Maquinaria y equipo eléctrico	2,761.4	2,202.3	2,204.4	(559.1)	2.1	(20.2)	0.1
Equipo de transportación	91.5	76.9	85.0	(14.6)	8.1	(16.0)	10.5
Instrumentos profesionales y científicos	1,664.1	1,629.6	1,625.5	(34.5)	(4.1)	(2.1)	(0.3)
Otras industrias manufactureras	5,831.8	5,857.0	5,914.1	25.2	57.1	0.4	1.0
Alimentos	2,830.4	3,319.6	3,386.4	489.2	66.8	17.3	2.0
Ropa y textiles	903.7	832.1	805.4	(71.6)	(26.7)	(7.9)	(3.2)
Otras	2,097.7	1,705.3	1,722.3	(392.4)	17.0	(18.7)	1.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

El crecimiento registrado en las exportaciones de mercancía registrada en el año fiscal 1997 fue inducido principalmente por los productos elaborados por las empresas de alta tecnología. Las exportaciones de productos provenientes de estas industrias, las cuales constituyeron en el 1996-97 el 75.3 por ciento del valor total de los embarques, mostraron un alza de \$945.3 millones o 5.5 por ciento (Gráfica 9).

Dentro de este grupo de embarques sobresalen, por su magnitud y crecimiento, los de productos químicos y relacionados, que incluyen las empresas farmacéuticas. El valor de los mismos, en el año fiscal 1997, sumó \$10,627.8 millones para un aumento de 7.1 por ciento sobre el valor de los embarques correspondientes del año fiscal 1996. De igual forma, los embarques de maquinaria excepto eléctrica registraron un notable aumento. Estos totalizaron \$3,490.0 millones, 7.2 por ciento sobre los del año precedente. Por su parte, las exportaciones en la industria de maquinaria y equipo eléctrico se incrementaron en sólo 0.1 por ciento y las de instrumentos profesionales y científicos disminuyeron en 0.3 por ciento.

Gráfica 9



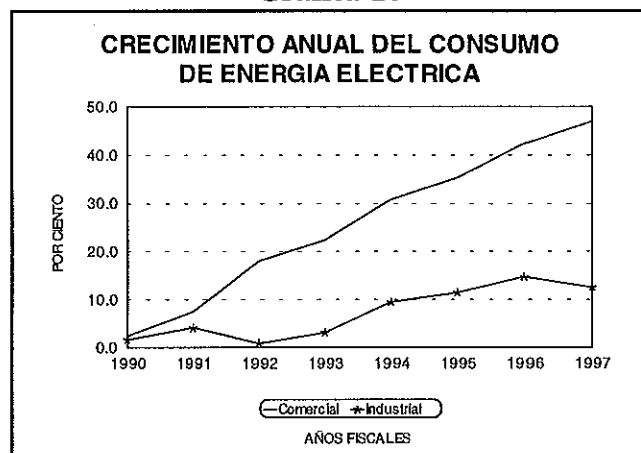
Las exportaciones del resto de las empresas manufactureras ascendieron en conjunto a \$5,914.1 millones en el año fiscal 1997 y representaron el 24.7 por ciento del total. Estas reflejaron un alza de 1.0 por ciento sobre el valor de las exportaciones del año anterior que habían sumado \$5,857.0 millones. Sobresalen, dentro de este grupo de embarques, los de la industria de alimentos y relacionados. Los mismos ascendieron a \$3,386.4 millones, registrando un alza de 2.0 por ciento. Por su parte, las exportaciones de ropa y textiles registraron un nivel de embarques de \$805.4 millones para una reducción de 3.2 por ciento sobre el nivel exportado el año anterior que había sido de \$832.1 millones.

Durante el año fiscal 1997, las empresas manufactureras contribuyeron también al aumento registrado ese año en el valor de las importaciones de mercadería y, en particular, las de materia prima y productos intermedios. En la medida que dichas empresas compran en el exterior una gran parte de la materia prima necesaria para la elaboración de sus productos, las importaciones correspondientes aumentan. De hecho, durante el año fiscal 1997, el valor de las importaciones de esos productos sumó \$15,804.8 millones para un incremento de \$1,471.3 millones, o 10.3 por ciento.

Consumo de energía eléctrica

Los cambios que ha estado experimentando el sector de la manufactura en Puerto Rico se han dejado sentir también en el consumo de energía eléctrica (**Gráfica 10**). Aun cuando el consumo industrial de energía eléctrica reflejaba en el año fiscal 1997 un nivel superior al del 1990, el mismo muestra un ritmo menor de aumento que el consumo comercial. Entre 1990 y 1997, el consumo de energía clasificado como industrial registró un crecimiento promedio anual de 1.7 por ciento mientras que el comercial (que incluye los servicios) aumentó a un ritmo de 5.7 por ciento por año. Esto ha traído como resultado que la proporción que el consumo comercial representa del consumo total se haya incrementado de un 34.7 por ciento en el 1990 a 39.3 por ciento en el 1997. Por otro lado, el consumo industrial constituía en el 1990 el 27.5 por ciento y mermó a 23.9 por ciento en el 1997. Un factor que podría ser también responsable de este cambio es el hecho de que hay empresas manufactureras que producen su propia energía eléctrica.

Gráfica 10



Aperturas, cierres y promociones

La Compañía de Fomento Industrial prepara estadísticas mensuales y anuales sobre aperturas, cierres y promociones de fábricas que han sido promovidas tanto en Estados Unidos como en países extranjeros. De las cifras suministradas se observa que durante el año fiscal 1997 abrieron 94 empresas con un empleo de 1,389 personas. Al comparar con el año anterior, cuando comenzaron 86 fábricas con 1,428 empleos, se manifiesta un aumento en el número de empresas que comenzaron operaciones pero con un empleo menor. No obstante, estas cifras comparan favorablemente con el promedio de los 3 años anteriores (1993 al 1995) cuando el número promedio por año de empresas manufactureras que comenzaron operaciones fue de 72 y el empleo promedio por año alcanzó 1,037 personas (**Tabla 4**).

En cuanto al número de cierres se refiere, las estadísticas de la Compañía de Fomento Industrial muestran que en el año fiscal 1997 cerraron operaciones 81 empresas con un empleo de 1,772 personas. Al comparar con el año anterior, resalta un ligero aumento (de 12) en el número de empresas cerradas. Sin embargo, el empleo perdido fue menor ya que en el 1996 había alcanzado 2,223 empleos. Se observa, además, que el promedio de fábricas cerradas y los empleos perdidos fueron mayores en los tres años anteriores. De hecho, entre 1993 y 1995, el promedio anual de fábricas cerradas fue de 96 con una pérdida promedio de 2,294 empleos por año que superan los correspondientes a los años 1996 y 1997 (**Tabla 5**).

Tabla 4

COMIENZO DE OPERACIONES DE FABRICAS MANUFACTURERAS (Años fiscales)						
Años	Local		No local		Total	
	Número	Empleo*	Número	Empleo*	Número	Empleo*
1993	13	339	56	688	69	1,096
1994	17	494	54	547	71	1,041
1995	13	292	64	742	77	1,034
1996	14	500	72	928	86	1,428
1997	22	582	72	807	94	1,389

* En miles de personas.

Fuente: Compañía de Fomento Industrial, Oficina de Estudios Económicos.

Tabla 5

CIERRE DE OPERACIONES DE FABRICAS MANUFACTURERAS (Años fiscales)						
Años	Local		No local		Total	
	Número	Empleo*	Número	Empleo*	Número	Empleo*
1993	35	989	70	625	105	1,614
1994	31	1,598	64	1,311	95	2,909
1995	30	1,412	59	946	89	2,358
1996	29	1,411	40	812	69	2,223
1997	31	1,099	50	673	81	1,772

* En miles de personas.

Fuente: Compañía de Fomento Industrial, Oficina de Estudios Económicos.

Otro dato de relevancia lo constituye el programa de promoción de empresas por parte de la Compañía de Fomento Industrial. En el año fiscal 1997, el total de proyectos promovidos alcanzó 185 con un empleo comprometido de 9,734 personas y una inversión en maquinaria y equipo de \$189.5 millones. La cifra correspondiente para el 1996 fue de 140 proyectos promovidos con un empleo comprometido de 8,166 y una inversión en maquinaria y equipo de \$167.5 millones. Además, el esfuerzo promocional a partir de 1992-93 refleja un promedio anual de 127 promociones, 6,324 empleos comprometidos y \$52.3 millones de inversión en planta y equipo (**Tabla 6**).

Tabla 6

**FABRICAS PROMOVIDAS, EMPLEOS COMPROMETIDOS
E INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO**
(Años fiscales)

Años	Local			No local			Total		
	Número de promociones	Empleo (miles)	Inversión (millones \$)	Número de promociones	Empleo (miles)	Inversión (millones \$)	Número de promociones	Empleo (miles)	Inversión (millones \$)
1993	31	2,850	27.4	97	4,373	31.6	128	7,223	59.0
1994	38	2,461	13.4	84	2,465	21.3	122	4,926	34.7
1995	43	4,936	47.0	87	1,887	16.1	130	6,823	63.1
1996	46	5,663	154.1	94	2,503	13.4	140	8,166	167.5
1997	56	6,073	166.5	129	3,661	23.0	185	9,734	189.5

Fuente: Compañía de Fomento Industrial, Oficina de Estudios Económicos.

Política pública

Desde su inicio en el 1993, la presente Administración ha reconocido la importancia del sector manufacturero dentro de la estructura económica de la Isla. En este sentido, y como se señalara al principio de este capítulo, en el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico de Puerto Rico se expresa que el sector de la manufactura continuará desempeñando un papel central en el desarrollo económico de la Isla. Ante la actual situación a nivel mundial, que ha afectado el desenvolvimiento de este sector en términos del empleo, del ingreso y de los cambios en su estructura interna, se han tomado acciones para que éste continúe atrayendo inversión y prosiga manteniendo y promoviendo empleos. Estas acciones han sido diversas. Las mismas han incluido medidas legislativas a nivel local y federal, ayudas a industrias afectadas en forma más directa por los cambios tecnológicos del mundo moderno y políticas adoptadas por la Compañía de Fomento Industrial para agilizar su labor de promoción y ayuda al sector manufacturero.

Ley de Incentivos Contributivos del 1997

La Ley de Incentivos Contributivos del 1997 sustituye la Ley de Incentivos Industriales del 1987, la cual tuvo vigencia hasta el 31 de diciembre de 1997. Este estatuto dejó de ser efectivo para Puerto Rico debido a su complejidad y a que los grandes cambios transcurridos en la economía global durante los últimos años han reducido la competitividad relativa de la Isla. Estos cambios incluyen, entre otras cosas, una mayor apertura de las economías y una creciente dependencia en los mecanismos del mercado.

Esta medida, a pesar de haberse aprobado luego de terminado el año fiscal 1997, forma parte del conjunto de medidas legislativas ideadas y planeadas por la presente Administración a partir del 1993 para continuar y acelerar el desarrollo económico de Puerto Rico. La misma representa la culminación de un proceso exhaustivo de investigación y análisis iniciado en el 1995 que comparaba el esquema de exención contributiva de la Ley de 1987 con el prevaleciente en 12 jurisdicciones exitosas en la creación de nuevos empleos y en el aumento del ingreso per cápita. Se analizaron también los elementos que pudieron inducir su nivel de desarrollo económico. Se incluyeron estados de la Unión Americana como Alabama, Carolina del Norte, Florida, Georgia, Louisiana y Michigan. En el caso de países extranjeros, se analizaron Chile, Irlanda, Holanda, Malasia, Singapur y Taiwán.

La nueva Ley constituye un instrumento para lograr los objetivos que se presentan en el Nuevo Modelo. Estos incluyen crear condiciones para que la Isla sea competitiva en el ámbito global, promover la productividad económica, fortalecer la capacidad empresarial y lograr una economía que provea empleos bien remunerados y accesibles, en particular, para la juventud. La aprobación de esta medida fue necesaria dado que las ventajas competitivas tradicionales del país, incluyendo el acceso preferencial al mercado de Estados Unidos, se habían erosionado a través de los años. Entre los factores que han contribuido a esta situación se encuentran la aprobación de la Iniciativa de la Cuenca del Caribe a principios de la década del 1980, el Tratado de Libre Comercio (TLC) firmado en el 1992 y el Acuerdo General de Comercio y Aranceles (GATT, por sus siglas en inglés), según enmendado en el 1993. Por otro lado, la capacidad de competencia de Puerto Rico en el ámbito global se había afectado adversamente, por lo cual era necesario buscar nuevas estrategias para estimular la inversión en el nuevo contexto económico.



La Ley incorpora una serie de elementos que habrán de fortalecer el crecimiento económico sostenido que Puerto Rico ha venido experimentando durante los últimos años. Entre éstos se encuentran los siguientes:

- Reconoce e incentiva un mayor crecimiento de las empresas locales medianas y pequeñas las cuales han estado contribuyendo en forma significativa a la creación de empleos en Puerto Rico
- Promueve incentivos para el adiestramiento de recursos humanos
- Reconoce la importancia que tiene en el mundo moderno la investigación y el desarrollo, así como la difusión tecnológica, por lo cual provee incentivos para su fortalecimiento
- Provee incentivos a empresas que pueden producir energía de fuentes alternas al petróleo, a tono con la promoción de un desarrollo económico sustentable, y provee la oportunidad de establecer consorcios entre el sector privado y el público
- Provee créditos contributivos para la compra de productos manufacturados en Puerto Rico, lo que promueve eslabonamientos interindustriales que contribuyen a la integración de la economía de la Isla
- Promueve la descentralización geográfica de la actividad manufacturera mediante un esquema de periodos de exención contributiva

La Ley de Incentivos Contributivos fue firmada por el Gobernador de Puerto Rico el 2 de diciembre de 1997. De acuerdo con la Compañía de Fomento Industrial, en marzo de 1998, ya se estaban recibiendo solicitudes de exención contributiva bajo las disposiciones de la misma. Entre los proyectos más significativos que estaban en negociación se incluyen los de cinco empresas farmacéuticas que tienen un compromiso de inversión entre \$375 a \$395 millones y un empleo comprometido entre 1,500 a 1,600 personas.

Programa de Incentivos Especiales para el Sector Industrial de la Aguja

Otra de las medidas tomadas por la Administración para impulsar al sector de la manufactura se relaciona con la industria de fabricación de ropa. Como se indicó antes, este sector ha sido afectado adversamente por la competencia de países de bajos salarios por lo cual empresas que estaban operando en Puerto Rico se han movido a esas áreas. Esta situación ha ocurrido también en Estados Unidos. En un esfuerzo por ayudar a estas empresas, el 23 de mayo de 1996 el Gobierno de Puerto Rico aprobó, a través del Comité sobre Inversiones Industriales, el Fondo Especial para la Industria de la Aguja. Dicho fondo forma parte del Programa de Incentivos Especiales de la anterior Administración de Fomento Económico que persigue fortalecer el desarrollo industrial de Puerto Rico y, en particular, la industria de la aguja. Estos nuevos incentivos constituyen un instrumento de apoyo que fortalecen la capacidad competitiva de la industria de manufactura de ropa la cual enfrenta grandes retos mundiales.

El Programa de Incentivos Especiales para el Sector Industrial de la Aguja cuenta con un fondo de \$5.0 millones para distribuirse entre las empresas que cualifiquen. Los beneficios máximos pueden alcanzar la cantidad de \$250,000 por empresa o \$1,500 por empleo. Las cantidades pueden ser mayores en áreas designadas como zonas de emergencia.

Fusión de la Administración de Fomento Económico y la Compañía de Fomento Industrial

Al igual que la Ley de Incentivos Industriales del 1997, la fusión de la Administración de Fomento Económico y la Compañía de Fomento industrial entró en vigor en el año fiscal 1998. Sin embargo, el proceso se inició con anterioridad al año de implementación. Antes de la fusión, se consideraba necesario redefinir la visión y misión de estos organismos a tono con el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico.

Una evaluación del trabajo que realizaban ambas agencias reveló, entre otras cosas, que la organización existente no era funcional debido a que sus responsabilidades y funciones no estaban definidas adecuadamente y que, además, la organización era vertical y altamente departamentalizada. El resultado era un proceso de promoción industrial poco efectivo debido a la fragmentación, duplicidad y diferencias entre las estructuras de compensación en ambos organismos. Esto, a su vez, no promovía el trabajo en equipo entre los empleados de ambas organizaciones causando distanciamiento en el proceso promocional.

En vista de estas circunstancias, se creó la nueva Compañía de Fomento Industrial con la misión de estimular el desarrollo económico de Puerto Rico mediante la promoción de empleos e inversión de capital por el sector privado en los sectores de manufactura y servicios exportables. La fusión de ambas agencias propicia la integración física y operacional, a la vez que elimina duplicidad y redundancia. De hecho, un objetivo importante de esta nueva agencia es crear una estructura organizacional más flexible que:

- Apoye la actividad de promoción industrial
- Genere un nivel adecuado de productividad
- Se enfoque al cliente
- Mejore la comunicación interna
- Permita definir y administrar adecuadamente los ámbitos de responsabilidad
- Maximice los recursos necesarios para apoyar procesos críticos

Otras acciones

Consciente de las nuevas tendencias en los mercados a nivel mundial, la Compañía de Fomento Industrial ha estado reenfocando las estrategias económicas. Se señala que Puerto Rico no puede quedarse rezagado en los avances tecnológicos que vencen las barreras de distancia en los mercados, en la movilidad del capital financiero internacional y en la eliminación de las barreras arancelarias que hacen cada vez más flexibles las economías. En este sentido, hay el convencimiento de que la realidad a que Puerto Rico se enfrenta hoy está determinada por una competencia más intensa en la que sólo se logrará éxito en la medida que se sea más competitivo y productivo.

Las nuevas estrategias de desarrollo económico y el enfoque de los esfuerzos promocionales dirigidos a sectores específicos, mercados y regiones en los cuales se ha identificado el perfil de las empresas para las cuales la Isla ofrece un lugar de inversión atractivo, han permitido incrementar la promoción de empleos e inversión de capital. Esto se ha logrado también haciendo un mejor uso de los recursos asignados a las campañas de publicidad y relaciones públicas, así como incorporando la informática y la tecnología a las mismas.



Otros puntos de importancia dentro de las nuevas campañas de promoción incluyen destacar la posición estratégica de Puerto Rico como puente de mercados entre Norte, Centro y Sur América y como puente de biculturalismo y bilingüismo. Además, se presenta al gobierno como facilitador, cuya alianza con el sector privado ya ha dado frutos. También, se señala la estabilidad que ofrece el sistema político de la Isla y la ciudadanía. Todos esos factores abren mercado a los productos locales y causa una impresión favorable en los inversionistas del continente y de países extranjeros.

Otras estrategias utilizadas incluyen la participación en ferias industriales en Estados Unidos y la creación de misiones para atraer nuevas industrias y gestionar posibles expansiones de empresas establecidas en Puerto Rico. Se ofrece asesoramiento para que empresas norteamericanas contraten industrias establecidas en la Isla y se llevan a cabo seminarios profesionales en áreas del Continente previamente identificadas como de gran concentración de prospectos.

Estas estrategias de promoción, apoyadas por testimonios de industriales que endosan las mismas, han despertado el interés de empresas de Australia, Alemania, Canadá y Suiza. Por otro lado, se continúan desarrollando e implementando estrategias promocionales para la expansión de empresas ya establecidas en Puerto Rico, con el efecto de aumentar los empleos y la inversión comprometida. Todas estas acciones se han traducido en un incremento en el número de proyectos promovidos, como se evidenció en el 1996-97, y en el empleo asociado a los mismos. ♦



NOTA

1. En este capítulo se define el sector de alta tecnología como uno compuesto por las industrias de productos químicos y relacionados; maquinaria excepto eléctrica; maquinaria y equipo eléctrico; equipo de transportación; e instrumentos profesionales y científicos.

BIBLIOGRAFIA

Administración de Fomento Económico (1996) **Carta del Administrador al Sector Industrial Sobre el Fondo Especial de la Industria de la Aguja**. Hato Rey, agosto.

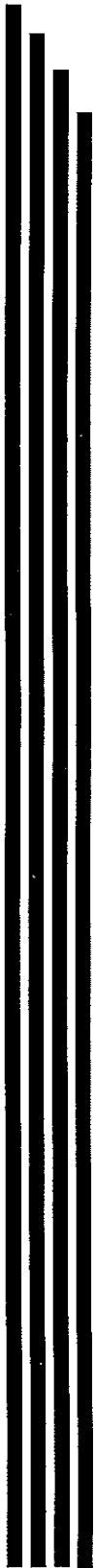
Compañía de Fomento Industrial (1998) **Justificación del Presupuesto**. Hato Rey.

Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (1997) **Ley de Incentivos Contributivos de 1997**. Hato Rey, agosto.

Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (1997) **Ponencia del secretario Carlos Vivoni en torno a la Ley de Incentivos Contributivos de 1997**, Hato Rey, agosto.

Junta de Planificación (1997) **Plan de Implantación: Nuevo Modelo de Desarrollo Económico**. Santurce, junio.

Junta de Planificación, **Ponencia de la presidenta Norma Burgos en torno a la Ley de Incentivos Contributivos de 1997**, Santurce, agosto.



CONSTRUCCION



CONSTRUCCION

Introducción

En el 1996-97, la actividad de la construcción alcanzó \$4,695.7 millones, convirtiéndose en una de las principales impulsoras del crecimiento económico en el corto plazo (Zalacáin, 1997, S2). Este nivel de inversión implicó un aumento de \$600.6 millones o 14.7 por ciento sobre el del año fiscal anterior (Tabla 1). Aun cuando se registraron incrementos tanto en la construcción privada como en la pública, la de esta última fue superior. De hecho, la inversión gubernamental en el año fiscal 1997 totalizó \$2,715.8 millones; un crecimiento de 19.4 por ciento respecto a la inversión del año fiscal 1996 (\$2,275.2 millones). La privada sumó \$1,979.9 millones para un alza de 8.8 por ciento.

Tabla 1

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION (En millones de dólares - Años fiscales)							
	1995	1996r	1997p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1996-1995	1997-1996	1996/1995	1997/1996
Total	3,255.4	4,095.1	4,695.7	839.7	600.6	25.8	14.7
Privada	1,544.2	1,820.0	1,979.9	275.8	159.9	17.9	8.8
Viviendas	743.0	956.8	1,149.3	213.7	192.5	28.8	20.1
Edif. comerciales e industriales	582.5	687.7	651.5	105.2	(36.1)	18.1	(5.2)
Hotels	80.4	156.4	127.2	75.9	(29.2)	94.4	(18.7)
Villas de hoteles	17.5	19.5	39.7	2.0	20.2	11.5	103.9
Comerciales	378.7	398.3	355.8	19.6	(42.5)	5.2	(10.7)
Industriales	105.9	113.5	128.8	7.6	15.3	7.2	13.5
Proyectos de instalaciones y otros	218.7	175.8	179.1	(43.1)	3.6	(19.7)	2.1
Refinerías	97.7	48.8	40.0	(50.9)	(6.8)	(52.1)	(14.5)
Farmacéuticas	97.3	86.2	62.6	(11.1)	(23.6)	(11.4)	(27.4)
Líneas de gas y teléfonos	5.5	11.0	11.7	5.5	0.7	100.0	6.4
Gasolineras	13.2	15.2	28.0	1.9	12.8	14.7	84.4
Otros 1/	5.0	16.4	36.9	11.4	20.5	228.0	125.0
Pública	1,711.2	2,275.2	2,715.8	564.0	440.6	33.0	19.4
Viviendas	116.9	109.7	140.3	(7.2)	30.6	(6.1)	27.9
Edif. comerciales e industriales	42.2	36.5	63.1	(5.7)	26.5	(13.5)	72.6
Comerciales	32.8	31.6	44.1	(1.2)	12.5	(3.7)	39.6
Industriales	9.5	5.0	19.1	(4.5)	14.1	(47.3)	279.9
Edif. institucionales y otros	148.5	232.0	367.5	83.6	135.5	56.3	58.4
Instituciones penales	71.7	91.3	91.5	19.6	0.2	27.3	0.2
Escuelas	34.6	79.0	165.5	44.4	86.5	128.5	109.5
Servicios médicos	23.9	28.9	20.1	5.0	(8.8)	20.9	(30.4)
Otros	18.3	32.9	90.4	14.6	57.5	79.7	175.0
Proyectos de instalaciones	843.2	1,111.2	1,252.1	268.1	140.8	31.8	12.7
Acueductos y Alcantarillados	196.2	352.6	349.8	156.4	(2.8)	79.7	(0.8)
Energía Eléctrica	327.3	347.8	410.6	20.6	62.7	6.3	18.0
Teléfonos	309.6	394.6	429.7	85.0	35.1	27.4	8.9
Autoridad de Desperdicios Sólidos	0.0	2.2	31.8	2.2	29.6	---	---
Otros 2/	10.0	14.1	30.2	4.0	16.1	39.9	114.7
Gobierno central y municipios	560.4	785.7	892.9	225.2	107.2	40.2	13.6
Gobierno central	362.2	586.8	641.2	204.6	74.4	56.5	13.1
Carreteras y obras públicas	306.9	427.3	481.8	120.4	34.5	39.2	8.1
Sistema universitario	17.6	44.7	28.8	27.0	(15.8)	153.1	(35.4)
Escuelas 3/	8.8	33.2	67.6	24.4	34.4	277.3	103.6
Otros	28.9	61.7	82.9	32.8	21.2	113.5	34.4
Municipios	198.2	216.8	251.6	20.6	32.8	10.4	15.0

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(-) Cifras negativas.

1/ Incluye la inversión en la construcción de puentes, carreteras, torres de comunicación y otros.

2/ Incluye las siguientes agencias agrícolas: Depto. de Agricultura; Adm. de Terrenos; Corp. de Desarrollo Rural; y Administración de Servicios y Desarrollo Agropecuario.

3/ Incluye el Departamento de Educación a partir del 1996.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico, Encuesta Anual Sobre la Industria de la Construcción, julio 1997.



A precios constantes, la inversión en construcción del 1996-97 registró un alza de 12.2 por ciento sobre la inversión del 1995-96. Tanto la inversión real del sector privado como la del público registraron crecimientos del orden de 6.4 y 16.8 por ciento.

El alto nivel de inversión alcanzado por la industria de la construcción en el 1996-97, junto con la estabilidad de los índices de precios de la construcción, propiciaron un coeficiente de inversión de 12.5 por ciento¹. Este resulta ser el más alto en los últimos años (Tabla 2). Cabe señalar que este alto nivel de inversión se explica mediante el inicio de varios proyectos estratégicos de infraestructura por parte del gobierno y de diversos proyectos de vivienda desarrollados por el sector privado. La inversión en vivienda privada alcanzó un aumento de \$192.5 millones respecto al nivel registrado en el año fiscal 1996, el cual fue de \$956.8 millones. Por otra parte, la inversión pública estimada para el desarrollo de proyectos de infraestructura durante el año fiscal 1997 ascendió a \$2,160.6 millones, superando en \$310.9 millones o 16.8 por ciento la inversión total para el año fiscal 1996 (\$1,849.7 millones).

El crecimiento registrado en la inversión total en construcción en el año fiscal 1997 fue igualmente respaldado por la intensa actividad informada por las instituciones financieras. Según el informe anual de operaciones que prepara la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras, el valor total de los préstamos hipotecarios originados en Puerto Rico ascendió a \$3,108.8 millones en el año fiscal

Tabla 2

RELACION ENTRE LA INVERSION EN CONSTRUCCION Y EL PRODUCTO BRUTO (En millones de dólares de 1954 - Años fiscales)					
Años	Producto bruto real (PBR)	Tasa de crecimiento anual	Inversión en construcción real (ICR)	Tasa de crecimiento anual	Relación (ICR/PBR)
1997p	5,852.6	3.2	730.6	12.2	12.5
1996r	5,673.6	3.3	651.2	23.5	11.5
1995r	5,491.8	3.4	527.4	7.9	9.6
1994	5,308.9	2.5	489.0	0.1	9.2
1993	5,177.8	3.3	488.3	2.2	9.4
1992	5,011.5	0.8	477.7	(2.7)	9.5

p- Cifras preliminares.

r- Cifras revisadas.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico, Encuesta Anual Sobre la Industria de la Construcción, julio 1997.

1997 (Tabla 3). Esta cifra superó en 15.4 por ciento la de \$2,694.9 millones del año fiscal 1996. Esta cantidad no incluye los préstamos hipotecarios otorgados por las cooperativas, la Administración del Sistema de Retiro de los Empleados del Gobierno y la Judicatura, la Asociación de Empleados del ELA y las asociaciones de ahorro y préstamos, que también facilitan financiamiento hipotecario para vivienda. Por tal razón, es lógico pensar que si los préstamos hipotecarios otorgados por todas estas instituciones financieras se

Tabla 3

VALOR DE LOS PRESTAMOS HIPOTECARIOS ORIGINADOS EN PUERTO RICO

(En millones de dólares - Años fiscales)

Tipo de institución	1995	1996	1997	Cambio porcentual	
				1996/1995	1997/1996
Total	1,736.9	2,694.9	3,108.8	55.2	15.4
Instituciones financieras depositarias	626.4	1,335.9	1,415.7	113.3	6.0
Instituciones financieras no depositarias	1,110.5	1,359.0	1,693.1	22.4	24.6

Nota: Se incluyen los préstamos garantizados por la Administración Federal de Vivienda (FHA) y la Administración de Veteranos (VA) transitados a través de las instituciones financieras depositarias y las instituciones financieras no depositarias. Esta información no incluye los préstamos hipotecarios otorgados por las cooperativas, la Administración del Sistema de Retiro de los Empleados del Gobierno y la Judicatura, la Asociación de Empleados del ELA y las asociaciones de ahorro y préstamos.

Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras, Informe Anual, agosto 1997.



incluyeran, los datos del informe de la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras se elevarían. Esto confirma el alto crecimiento registrado en la inversión durante el 1996-97.

La importancia de la inversión en construcción puede visualizarse no sólo en su magnitud y crecimiento relativo, sino también en su impacto en otros sectores económicos. Por ejemplo, se estima que por cada millón de dólares invertidos en construcción en el 1996-97, se generaron 18 empleos directos e indirectos². Además, una proporción importante de cada dólar de inversión permanece en la economía. De hecho, por cada dólar invertido (a precios del 1982), el producto bruto aumenta en 97 centavos.

Análisis sectorial de la inversión

Sector privado

Vivienda

En el año fiscal 1997, la inversión privada para el desarrollo de proyectos de vivienda ascendió a \$1,149.3 millones para un aumento de \$192.5 millones sobre el año fiscal 1996 cuando totalizó \$956.8 millones. El crecimiento alcanzado fue de 20.1 por ciento (Tabla 4). El número total de unidades de vivienda desarrolladas por la empresa privada, según los estimados de la Encuesta Anual Sobre la Industria de la Construcción, fue de 15,722 para un aumento de 5,611 sobre las 10,111 unidades del año fiscal 1996 (Gráfica 1). Este aumento de 55.5 por ciento en el número de unidades es significativo y muestra la pujanza que ha mantenido la

Tabla 4

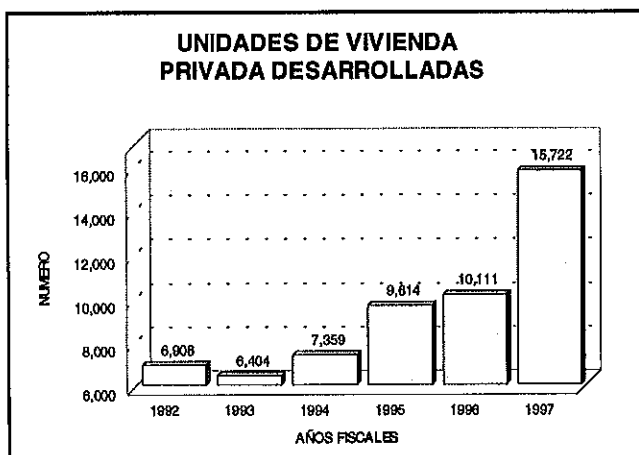
VALOR DE LA INVERSION EN VIVIENDA Y NUMERO DE UNIDADES DESARROLLADAS POR EL SECTOR PRIVADO
(Años fiscales)

Sector privado	1993	1994	1995	1996r	1997p	Acumulado 1993 al 1997
Inversión en vivienda (millones de dólares)	537.0	642.3	743.0	956.8	1,149.3	4,028.4
Cambio absoluto	27.4	105.3	100.7	213.7	192.5	639.7
Cambio porcentual	5.4	19.8	15.7	28.8	20.1	---
Unidades desarrolladas	6,404	7,359	9,614	10,111	15,722	49,210

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico, Encuesta Anual Sobre la Industria de la Construcción, julio 1997.

Gráfica 1



construcción de vivienda. El número de unidades de vivienda privada autorizadas a construirse mediante permisos de construcción expedidos por la Administración de Reglamentos y Permisos (ARPE) durante el año fiscal 1997 fue de 15,937. Este número superó en 1,978 unidades al número total autorizado a construirse durante el año fiscal 1996 (13,959 unidades) para un alza de 14.2 por ciento. En términos acumulados, el número total de unidades de vivienda autorizadas a construirse mediante permisos expedidos por

**Tabla 5****NUMERO Y VALOR DE LAS NUEVAS UNIDADES DE VIVIENDA AUTORIZADAS MEDIANTE PERMISOS DE CONSTRUCCION EXPEDIDOS POR ARPE**

(Años fiscales)

	1993	1994	1995	1996	1997	Acumulado 1993 al 1997
Unidades	10,042	10,883	13,685	13,959	15,937	64,506
Valor (millones de dólares)	387.1	413.3	523.2	524.2	562.8	2,410.6

Nota: Aplica a nueva construcción solamente (excluye las ampliaciones, remodelaciones, reconstrucciones o traslados).

Fuente: Administración de Reglamentos y Permisos; y Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico, Unidad de Estadísticas sobre Construcción, julio 1997.

que en parte podría ser reflejo de un aumento en el costo por unidad de vivienda. Dentro de esta inversión se continuó destacando, al igual que en años anteriores, aquella para el desarrollo de vivienda unifamiliar con una inversión total de \$820.9 millones. Por su parte, la inversión total en el renglón de vivienda multifamiliar ascendió a \$328.4 millones para un aumento de \$77.6 millones sobre el año fiscal anterior.

Las 15,722 unidades de vivienda desarrolladas en el año fiscal 1997, según datos de la encuesta, se distribuyeron entre 11,476 unidades de tipo unifamiliar, 4,154 unidades de tipo multifamiliar y 92 villas de hoteles (Tabla 6). La inversión destinada a proyectos de vivienda multifamiliar (vivienda en apartamentos) en el año fiscal 1997 ascendió a \$328.4 millones, 30.9 por ciento sobre el año fiscal anterior. El renglón de la vivienda unifamiliar (vivienda en urbanizaciones)

registró una inversión de \$820.9 millones, lo que representa un aumento de \$115.0 millones sobre los \$705.9 millones invertidos durante el año fiscal 1996.

El volumen de inversión en el desarrollo de la vivienda privada se fundamentó en la ejecución de varios proyectos residenciales importantes que se llevaron a cabo durante el año fiscal 1997. Además, el sector privado mantuvo a su cargo la responsabilidad de desarrollar el programa de vivienda de interés social, a través del Programa de Coparticipación del Sector Público y Privado para la Nueva Operación Vivienda³. Este Programa, según estimados del Departamento de la Vivienda, facilitó el desarrollo de aproximadamente 1,812 unidades de vivienda de interés social durante el año fiscal 1997. A través de numerosos proyectos de vivienda de este tipo, cuya construcción se inició durante ese año

ARPE durante los pasados cinco años fiscales fue de 64,506 unidades, con un valor total estimado de \$2,410.6 millones (Tabla 5).

Al igual que el año anterior, en el 1996-97 el renglón de la vivienda desarrollada por el sector privado registró la participación relativa más alta dentro de la inversión privada total. Este representó el 58.0 por ciento comparado con 48.1 por ciento dos años atrás, lo

Tabla 6**UNIDADES DE VIVIENDA PRIVADA DESARROLLADAS O EN DESARROLLO**

(Años fiscales)

	1995	1996r	1997p	Cambio	
				Absoluto	Porcentual
Total	9,614	10,111	15,722	5,611	55.5
Apartamentos	3,337	1,480	4,154	2,674	180.7
Villas de hoteles	89	60	92	32	53.3
Urbanizaciones	6,188	8,571	11,476	2,905	33.9

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico, Encuesta Anual Sobre la Industria de la Construcción, julio 1997.



fiscal, y conforme a los datos de la encuesta, se estima que se completaron aproximadamente 2,428 unidades. La banca privada considera que éste es un programa rentable (Franco, 1997, S29).

En la categoría de vivienda unifamiliar desarrollada por el sector privado se incluye, además, aquella vivienda de interés social cuyo precio de venta no excede los \$64,000. Se estima que durante el año fiscal 1997 se construyeron 3,215 unidades de vivienda de este tipo, lo que representa el 20.4 por ciento del total de unidades de vivienda privada desarrolladas en ese año (excluyendo villas de hoteles). En la **Tabla 7** se incluye una relación de aquellos proyectos de vivienda de interés social que estuvieron en desarrollo durante el 1996-97. Según datos recientes, la vivienda unifamiliar con un valor

Tabla 7

PROYECTOS DE VIVIENDA DE INTERES SOCIAL EN CONSTRUCCION DURANTE EL AÑO FISCAL 1997			
Nombre	Municipio	Costo (millones de dólares)	Unidades
Urb. Brisas de Canóvanas	Canóvanas	2.5	97
Urb. Villas La Bahía	Lajas	1.0	18
Urb. Camino Real (Fase I)	Juana Díaz	23.0	500
Urb. Santa Rita	Juana Díaz	3.5	130
Urb. Los Reyes	Juana Díaz	4.0	100
Urb. Villas de Buenaventura	Yabucoa	8.1	376
Urb. Praderas del Sur	Santa Isabel	8.3	228
Urb. Palmar del Sur	Morovis	5.1	194
Urb. Santa Elena (Fase II)	Guayanilla	5.5	153
Urb. Villas de Barcelona	Barceloneta	4.7	169
Urb. Tajomar	Morovis	2.7	83
Urb. Valles de Aramaná	Corozal	5.0	160
Urb. Valle Arriba	Coamo	7.0	273
Urb. Jardines de Salinas	Salinas	7.8	151
Urb. Villas del Coquí	Salinas	8.5	205
Urb. Alturas de San Pedro III	Fajardo	6.5	214
Urb. Estancias del Río (Fase I)	Hormigueros	2.0	80
Urb. Estancias de Trinitaria	Salinas	3.8	140
Urb. Palmar del Sur I	Morovis	5.0	120
Ext. Villa Aida	Cabo Rojo	3.3	55
Los Flamboyanes	Coamo	4.8	169
Urb. Paseos de San Sebastián	San Sebastián	4.5	181
Urb. Arroyo del Mar	Arroyo	8.0	178
Urb. Ramón Rivera Diplo III	Naguabo	8.1	222
Reparto Las Llanadas	Florida	1.0	28
Sol y Mar (Fase II)	Isabela	8.3	151
Rancho Bonito	Juncos	2.2	60
Ciudad Cristiana IV & V	Humacao	1.2	60
Villas del Río I & II	Humacao	7.8	266
Ciudad Central I	San Juan	1.0	52
Ciudad del Lago	Trujillo Alto	4.6	112
Río Grande Valley I & II	Río Grande	4.0	89
Villas de Lavadero (solares)	Hormigueros	3.0	250
Costa Atlántico	Arecibo	8.0	122
Total		183.8	5,386

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico, Encuesta Anual Sobre la Industria de la Construcción, julio 1997.



entre los \$40,000 y \$64,000, la cual se ubica dentro de la categoría antes mencionada, tiene una demanda alta y constituye actualmente el 71.0 por ciento de las ventas totales de vivienda (Maldonado, 1997, C1).

En los pasados tres años fiscales (1995, 1996 y 1997) se autorizó la construcción de 43,581 unidades de vivienda privada. Durante dicho periodo se desarrollaron 35,447 unidades, tanto de vivienda unifamiliar como multifamiliar. Varios factores contribuyeron positivamente a que el renglón de la vivienda desarrollada por el sector privado continuase su ritmo de crecimiento. Entre ellos se destacan los siguientes:

- La estabilidad en las tasas de interés primario e hipotecario prevalecientes en el año fiscal 1997
- El respaldo positivo y apoyo dado por la banca comercial al desarrollo de proyectos de vivienda
- El aumento, durante este año, de los límites prestatarios en los préstamos hipotecarios garantizados por FHA y en los préstamos convencionales tipo *conforming*
- La alta capacidad de absorción del sector de la banca hipotecaria de Puerto Rico para procesar de manera efectiva un creciente volumen de préstamos hipotecarios
- La agilización del proceso de originar y tramitar hipotecas, lo que contribuyó al aumento en la participación de los consumidores en este tipo de transacción
- El éxito que ha mantenido el Programa de Coparticipación del Sector Público y Privado en el desarrollo de los proyectos de vivienda de interés social, ahora en manos de la empresa privada

Edificios comerciales e industriales

La inversión destinada al desarrollo de edificios comerciales e industriales privados ascendió a \$651.5 millones en el año fiscal 1997. Esta inversión estuvo compuesta de \$127.2 millones en hoteles, \$39.7 millones en villas de hoteles y \$355.8 millones en el desarrollo de facilidades comerciales. Incluyó, además, la inversión de \$128.8 millones en edificios industriales, que experimentó un aumento de 13.5 por ciento.

El renglón más alto de inversión, edificios comerciales, alcanzó \$355.8 millones en comparación con \$398.3 millones en el año fiscal 1996. En este renglón se incluyen los proyectos de centros comerciales y edificios de oficinas. El nivel inferior de estas inversiones en el 1996-97 podría estar relacionado con una saturación del mercado, tanto por la proliferación de áreas comerciales para venta o renta, como por el efecto del mercado de reventa sobre los nuevos desarrollos comerciales. Esto, unido al hecho de que durante el año fiscal 1997 se terminó la construcción de varios proyectos comerciales importantes. No obstante, durante este año fiscal dieron inicio varios proyectos comerciales los cuales, una vez se desarrolle su construcción, dejarán sentir su efecto sobre la inversión en este renglón.



Durante el año fiscal 1997, la inversión en hoteles alcanzó \$127.2 millones. La misma, aunque inferior a los \$156.4 millones del año fiscal 1996 superó la del 1995 que había alcanzado \$80.4 millones. Durante el año 1997 se completaron las hospederías más importantes que estaban en construcción durante los últimos tres años. Se menciona, también, que dentro de este grupo de proyectos los correspondientes a villas de hoteles ascendieron a \$39.7 millones y los proyectos industriales alcanzaron \$128.8 millones. Ambos tipos de proyectos mostraron incrementos al comparar con el año precedente, que habían ascendido a \$19.5 y \$113.5 millones, respectivamente.

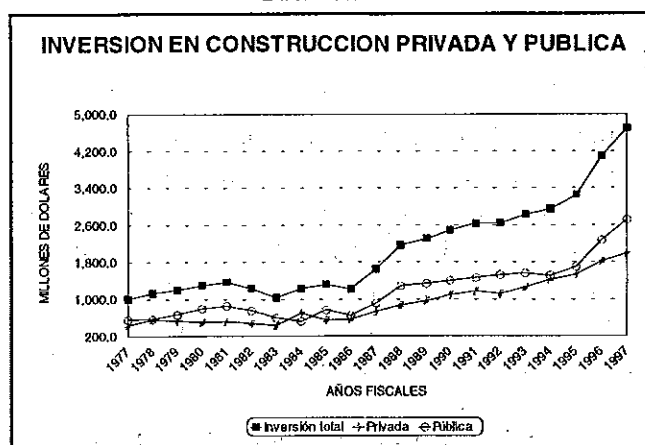
La inversión en proyectos de instalaciones y otros ascendió a \$179.1 millones, un crecimiento de 2.0 por ciento. Dentro de este renglón se incluyen los proyectos llevados a cabo por las empresas farmacéuticas, las cuales invirtieron \$62.6 millones, en comparación con \$86.2 millones en el año fiscal 1996. No obstante, se espera que este panorama cambie positivamente con la nueva inversión anunciada recientemente por la UpJohn en Barceloneta, ascendente a \$70.0 millones, a distribuirse durante los próximos cinco años (Ruaño, 1998, 2). También contribuye la reciente adquisición de la planta de la compañía suiza Roche Pharmaceutical, en Humacao, por la compañía ICN, que anunció un programa de mejoras de varios millones de dólares durante los próximos años (Albanese, 1998, B65). Se menciona, también, una inversión de \$40.0 millones en los proyectos de refinerías, \$11.7 millones en los de líneas de gas y teléfonos, \$28.0 millones en proyectos de gasolineras y \$36.9 millones en la categoría de otros. En total, estos proyectos suman \$116.6 millones en 1997, que superan los correspondientes al año anterior (\$89.4 millones).

Sector público

En el año fiscal 1997, la inversión en construcción pública ascendió a \$2,715.8 millones, lo que resultó en un crecimiento de 19.4 por ciento (\$440.6 millones) sobre el nivel de inversión registrado en el año fiscal anterior (\$2,275.2 millones).

A precios constantes, el incremento fue de 16.8 por ciento. Como se mencionó anteriormente, la mayor parte de esta inversión correspondió a infraestructura, la que representó el 79.6 por ciento de la inversión pública total. La importancia de la inversión pública en construcción es evidente históricamente. Cabe señalar que entre los años fiscales 1977 y 1997, sólo en el 1984 la inversión privada sobrepasó a la pública. Durante los años restantes la inversión pública fue mayor y contribuyó notablemente a la expansión de la construcción (Gráfica 2).

Gráfica 2



Vivienda

La inversión pública en el renglón de la vivienda está dirigida principalmente al Programa de Modernización de Residenciales Públicos. La misma se destina a la remodelación, mantenimiento y conservación de unidades de vivienda en estos residenciales. Además, existen otros programas de desarrollo de vivienda pública que operan de forma limitada, tales como *Home* y *Turn Key* del Departamento de la Vivienda.



La inversión para llevar a cabo proyectos de mejoramiento y conservación de unidades de vivienda en el sector público, a través del Programa de Modernización de la Administración de Edificios Públicos (AEP) y de la Administración de Vivienda Pública (AVP), ascendió a \$116.4 millones. Dicha inversión se destinó al desarrollo de numerosos proyectos de modernización a través de toda la Isla e incluyó 4,298 unidades de vivienda en aproximadamente 55 proyectos. Se estima que, a través del Programa *Home*, se desarrollaron 1,053 unidades de vivienda durante el año fiscal 1997. La inversión estimada en estos programas fue de \$15.8 millones. Según datos ofrecidos por el Departamento de la Vivienda, entre los años fiscales 1993 (cuando se estableció el Programa) y 1996, se desarrollaron sobre 2,600 nuevas unidades de vivienda bajo este Programa.

Instalaciones y edificios institucionales

Los renglones de mayor inversión fueron los proyectos de instalaciones y los edificios institucionales. En conjunto, registraron una inversión total de \$1,619.6 millones, un aumento de \$276.3 millones respecto al año fiscal 1996. Este aumento representó el 62.7 por ciento del incremento en la inversión del sector gubernamental en el año fiscal 1997. La mayor parte correspondió a la inversión en instalaciones, que ascendió a \$1,252.1 millones, y refleja en mayor grado la inversión en infraestructura. El renglón de los edificios institucionales y otros experimentó un aumento de \$135.5 millones respecto al año fiscal 1996. En este renglón se encuentran los edificios para escuelas que construye la Autoridad de Edificios Públicos. En éstos se hizo una inversión de \$165.5 millones para un aumento de \$86.5 millones respecto a la del año fiscal 1996 (\$79.0 millones).

Gobierno Central y municipios

El Gobierno de Puerto Rico, compuesto por las agencias del Gobierno Central y los municipios, realizó una inversión total ascendente a \$892.9 millones. Esta representó un aumento de \$107.2 millones al compararla con la inversión total llevada a cabo en el año fiscal 1996, que fue de \$785.7 millones. En el año fiscal 1997, el 71.8 por ciento de la inversión total correspondió al Gobierno Central, el cual informó una inversión de \$641.2 millones. Esta proporción resultó prácticamente similar a la del año fiscal 1996, la cual fue de 72.1 por ciento. Por su parte, la inversión destinada por los gobiernos municipales para el desarrollo de obras y mejoras permanentes ascendió a \$251.6 millones, resultando en un incremento de 15.0 por ciento sobre el año fiscal anterior, cuando la misma totalizó \$218.8 millones.

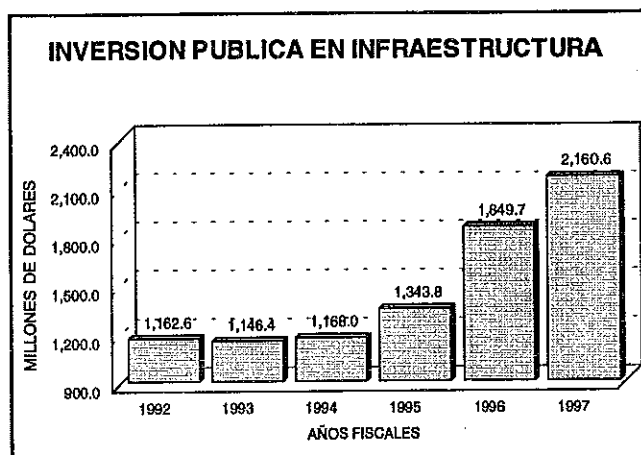
Inversión pública en infraestructura

Como se mencionó anteriormente, la inversión pública en infraestructura ha tenido un auge significativo durante los últimos tres años, impulsada por el desarrollo de varios proyectos estratégicos, como también de programas de mejoramiento físico de carreteras. La inversión ascendió a \$2,160.6 millones en el año fiscal 1997 y registró un crecimiento de 16.8 por ciento (Gráfica 3). La inversión en infraestructura representó, en el 1996-97, el 79.6 por ciento de la inversión pública total y el 46.0 por ciento de la inversión total en construcción.



De la inversión en infraestructura, \$388.1 millones correspondieron a carreteras y \$349.8 al renglón de acueductos y alcantarillados. Ambas representaron el 34.2 por ciento de la inversión pública total en infraestructura. Otra inversión significativa ha sido la realizada en comunicaciones por la Autoridad de Teléfonos. La misma ascendió a \$429.7 millones y representó el 20.0 por ciento de la inversión total. Por su parte, la inversión en edificios, excluyendo aquélla para modernizar los residenciales públicos, ascendió a \$323.7 millones. En todos los aspectos, la inversión en infraestructura continúa siendo significativa e importante en el comportamiento de la inversión pública total.

Gráfica 3



Valor de los permisos de construcción expedidos

En el año fiscal 1997, el valor total de los permisos de construcción expedidos por ARPE ascendió a \$1,462.0 millones. Este registró un alza de 18.9 por ciento sobre el valor total del año fiscal 1996, que fue de \$1,229.1 millones. El valor total acumulado de los permisos de construcción expedidos por ARPE para los años fiscales 1993 al 1997 registró un aumento promedio de \$116.9 millones. El valor total acumulado en este periodo alcanzó el nivel de \$6,205.7 millones. El número total de permisos de construcción expedidos ascendió a 8,093 permisos, lo que representó un aumento de 3.6 por ciento respecto al número total expedido durante el año fiscal 1996, que fue de 7,811 permisos.

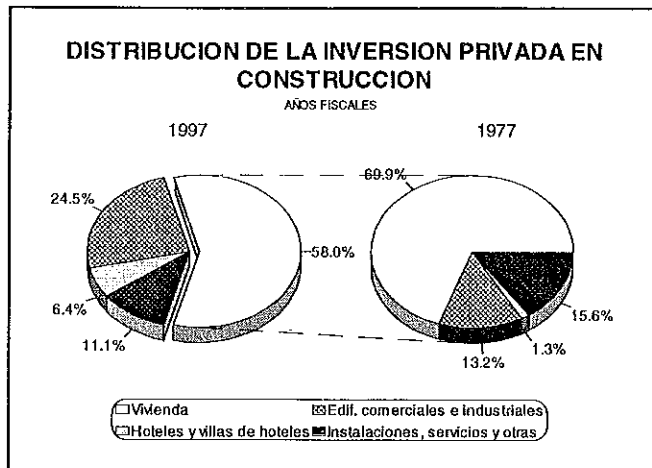
Inversión en vivienda privada: estructura y demanda cambiante

El segmento de la vivienda en la inversión privada

La inversión en vivienda tiene un peso significativo en la inversión privada total. A precios constantes, en el 1996-97 ésta tuvo un crecimiento de 17.5 por ciento por encima de la tasa de crecimiento de la inversión privada total. Se desarrollaron 15,722 unidades. Si se examina el periodo comprendido entre los años fiscales 1977 y 1997, se observa que el valor de la inversión privada en vivienda ha venido aumentando. Aun cuando la inversión privada en vivienda ha estado creciendo, se ha registrado un cambio en la distribución de los diferentes tipos de construcción de este sector. En el 1976-77, la inversión en vivienda representó cerca del 70 por ciento de la inversión privada total. En el año fiscal 1997, esta participación se redujo a 58.0 por ciento. Este comportamiento refleja una inversión privada más diversificada, dirigida al desarrollo creciente y sostenido de proyectos comerciales y expansión de facilidades industriales. En los últimos años, la inversión en edificios comerciales e industriales incrementó su participación en el total, al igual que la de hoteles y villas de hoteles (Gráfica 4). Durante el periodo de veinte años analizado, la inversión en vivienda a precios corrientes creció en una tasa promedio anual de 6.8 por ciento, mientras que la dirigida a edificios comerciales, industriales y otros creció en 9.6 por ciento.



Gráfica 4



Valor y unidades

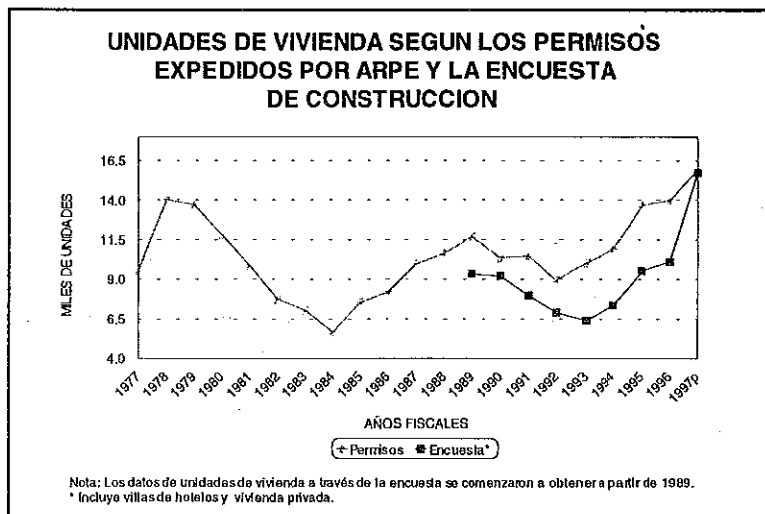
El número de unidades de vivienda construidas podría considerarse como la medida de producción física para este renglón. En términos del número de unidades, la única fuente de información que contiene datos históricos es el banco de datos sobre permisos de construcción expedidos por ARPE. Una limitación de esta fuente es que incluye unidades que, luego de otorgado el permiso, no necesariamente se construyen. Lo anterior puede resultar en una sobrestimación del número de unidades

construidas. La encuesta de construcción, por su parte, incluye el número de unidades de vivienda construidas anualmente a partir del 1988-89 (Gráfica 5). A los fines de este análisis, se utilizó la encuesta de construcción como fuente de información.

Entre los años fiscales 1989 y 1997, el número de unidades construidas creció a una tasa promedio anual de 6.1 por ciento (excluyendo villas de hoteles), ligeramente inferior a la registrada por la inversión privada en

vivienda. En términos del tipo de vivienda, las unidades de urbanizaciones crecieron en 5.6 por ciento en este periodo, mientras que las unidades de apartamentos aumentaron en 7.6 por ciento. En el año fiscal 1997, el valor de la inversión en construcción de unidades en urbanizaciones ascendió a \$820.9 millones, equivalente al 71.4 por ciento de la inversión total en vivienda. En apartamentos, por su parte, el valor de la inversión fue de \$328.4 millones. El aumento considerable en el número de unidades de vivienda nueva en el año fiscal 1997 se explica por el alto número de proyectos multifamiliares nuevos terminados en el trimestre de abril-junio. De hecho, éstos superaron en 24 proyectos los construidos durante el mismo trimestre del año fiscal anterior.

Gráfica 5



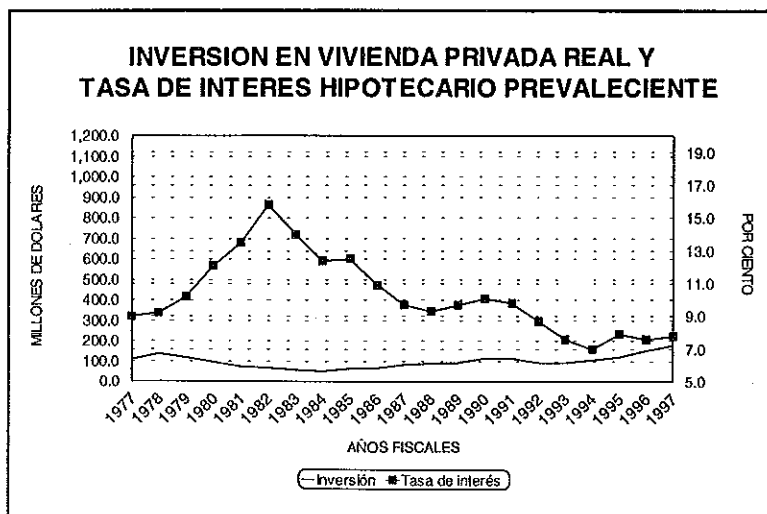
Demanda

La cantidad demandada de viviendas en un momento determinado depende de varios factores, entre los que se destacan el precio de las unidades, el ingreso personal del comprador potencial y las tasas de



interés. Estos factores tienen efectos en distintas direcciones y el peso de su influencia es distinto al momento de considerar la compra de una vivienda.

Gráfica 6



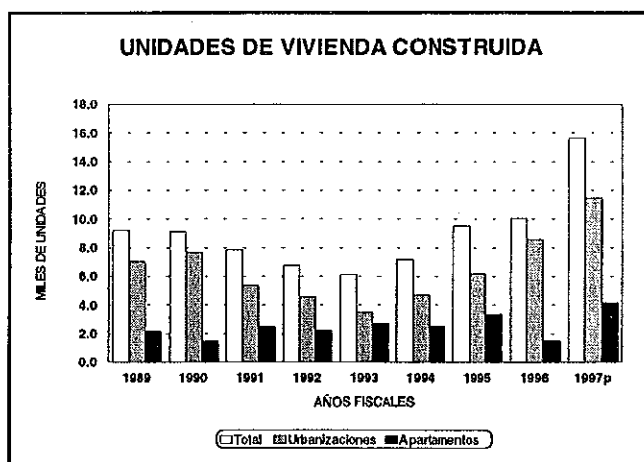
La relación entre el comportamiento de la inversión en vivienda privada real y la tasa promedio anual de interés hipotecario prevalectiente durante el periodo bajo examen puede verse en la **Gráfica 6**. Entre los años fiscales 1977 y 1989, la inversión en vivienda privada experimentó una reducción real de 1.3 por ciento, mientras que el ingreso personal disponible real creció en 3.0 por ciento. A partir del 1988-89, cuando las tasas de interés hipotecario estaban

declinando, la inversión real creció en 7.8 por ciento y el ingreso personal disponible real en 4.3 por ciento. Las bajas observadas en las tasas de interés fueron significativas. Junto con el crecimiento real del ingreso personal disponible, éstas contribuyeron al desarrollo de la construcción de vivienda en este periodo (Maldonado, 1997).

Según la encuesta, las unidades de vivienda en urbanizaciones tienen una participación alta en el total de unidades construidas. Con excepción del 1995-96, a partir del 1993-94 las unidades de apartamentos han aumentado (**Gráfica 7**). Esto sugiere que el tipo de vivienda nueva que se está demandando ha variado en los últimos años, aunque la vivienda unifamiliar (urbanización) continúa teniendo preferencia. En lo referente a las unidades de apartamentos, su notable incremento refleja la creciente demanda que tienen los proyectos de vivienda tipo *walk-up*. Por su precio (entre \$70,000 y \$140,000) y el tipo de facilidades que provee, este concepto atrae a las familias jóvenes y de ingresos medios. Hoy día tienen casi la misma aceptación que una vivienda unifamiliar (casa individual).

Según estudios recientes, la mayor demanda de vivienda se concentra en aquéllas con un precio inferior a los \$40,000 (Estudios Técnicos, 1994, 43-44). Este segmento de la demanda es atendido a través de los programas de vivienda de carácter social. La importancia de esta demanda se evidencia

Gráfica 7





en que el 20 por ciento de las unidades de vivienda desarrolladas en el año fiscal 1997 se ubicaron dentro de esta categoría.

Entre los años fiscales 1992 y 1997, el valor de la construcción de urbanizaciones aumentó notablemente, mientras que el de la vivienda multifamiliar (apartamentos) no fue tan significativo. En parte, esto se refleja en el valor promedio de las unidades en urbanizaciones. Comparado con el año fiscal 1996, el crecimiento relativo mayor ocurrió en la inversión en apartamentos. Este fue de 30.9 por ciento, comparado con 16.3 por ciento en las urbanizaciones. Esta tendencia se reflejó también en los permisos de construcción, cuando se expidieron permisos para 4,372 unidades multifamiliares, lo que representó un aumento de 129.4 por ciento sobre el 1988-89 (Junta de Planificación, 1997, 1998). Lo anterior quiere decir que la vivienda en urbanizaciones continúa siendo la preferida, aunque la vivienda multifamiliar ha aumentado.

Concentración geográfica

En la **Tabla 8** se presenta una distribución de la inversión privada en construcción, total y de vivienda por municipio para el año fiscal 1997⁴. Como puede observarse, ningún municipio representa más del 10 por ciento del total, pero su participación en el total varía. El municipio de San Juan (incluyendo a Río Piedras) tiene la concentración mayor (8.2 por ciento), seguido por Bayamón (6.4 por ciento), Carolina (5.0 por ciento) y Guaynabo (4.6 por ciento). Según los permisos de construcción expedidos, los municipios que experimentaron el mayor aumento en la construcción de nuevas unidades de vivienda, entre los años fiscales 1980 y 1997, fueron Guaynabo, Trujillo Alto, Río Piedras, San Juan y Santa Isabel. Con excepción de Santa Isabel, los demás forman parte de la Zona Metropolitana de San Juan (Junta de Planificación, 1981, 1991, 1998).

Tabla 8

DISTRIBUCION DE LA INVERSION PRIVADA EN CONSTRUCCION TOTAL Y DE VIVIENDA ENTRE MUNICIPIOS SELECCIONADOS (En millones de dólares - Año fiscal 1997)		
Municipio	Inversión total privada	Inversión vivienda privada
Río Piedras *	131.8	72.8
Río Grande	41.0	15.7
Carolina	122.6	48.3
Caguas	47.4	25.9
Bayamón	80.6	60.8
Guaynabo	71.9	43.5
San Juan *	39.7	5.4
Humacao	21.3	5.4
Ponce	31.1	23.4
Dorado	39.5	38.4
Toa Baja	25.6	14.3
Vega Baja	27.7	26.7
Trujillo Alto	34.6	31.9
Las Piedras	8.2	3.3
Cayey	39.6	2.6
Barceloneta	16.6	0.0
Manatí	13.0	8.5
Guayama	27.9	8.2
Toa Alta	18.9	5.2
Luquillo	10.0	10.0
Otros	971.0	506.5
Total	1,820.0	956.8


* Con propósitos estadísticos exclusivamente, San Juan y Río Piedras aparecen segregados como municipios seleccionados.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico, Encuesta Anual Sobre la Industria de la Construcción, julio 1997.



El futuro inmediato: perspectivas

Las perspectivas para la industria de la construcción, y de vivienda en particular, son positivas. Para los años fiscales 1998 y 1999 se proyectan crecimientos de 4.5 y 3.7 por ciento en el ingreso personal real. A precios corrientes, se espera que esta variable crezca en 5.9 y 5.2 por ciento en 1998 y 1999, respectivamente. Además, no se vislumbran aumentos considerables en las tasas de interés. Estos factores sustentan la percepción de que la demanda por vivienda, así como la construcción de vivienda, deben mantener su ritmo de crecimiento.

A base de la información proveniente de la encuesta anual, la construcción de vivienda unifamiliar continuará teniendo la participación relativa más alta. Además, la información preliminar para el año fiscal 1998 de la encuesta señala que el crecimiento de la inversión de vivienda multifamiliar será superior al de la unifamiliar. Se estima que, en el año fiscal 1998, la inversión en vivienda multifamiliar crecerá en 27.6 por ciento y la unifamiliar en 9.0 por ciento. De otra parte, observadores de la industria vaticinan que para el 1998 la construcción de vivienda unifamiliar con precios de venta entre \$40,000 y \$90,000 continuará aumentando, impulsada por los incentivos contributivos establecidos recientemente por el gobierno, tanto para los desarrolladores como para las familias necesitadas de vivienda adecuada. Anticipan, también, que la construcción de vivienda multifamiliar se continuará concentrando en aquellas unidades con valor entre \$90,000 y \$104,000 (Johnston, 1998, 22). 

NOTAS

1. El coeficiente de inversión se define como la participación relativa, a precios constantes, de la inversión en construcción en el producto bruto.
2. Información proveniente de la Matriz de Insumo-Producto de 1982 preparada por el Negociado de Análisis Social, Modelos y Proyecciones, Area de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.
3. Este Programa fue creado bajo los auspicios de la Ley 124 del 10 de diciembre de 1993, según enmendada.
4. Incluye villas de hoteles.



BIBLIOGRAFIA

Albanese, L. (1998) "Russian Executives Visit Pharmaceutical Plant in Humacao", **The San Juan Star**, 25 de febrero.

Estudios Técnicos, Inc. (1994) **Demand for Housing in Puerto Rico: 1994-1998. Executive Summary**. Informe preparado para la Asociación de Bancos de Puerto Rico, San Juan, marzo.

Franco, F. (1997) "Bonanza económica en el mercado hipotecario", **El Nuevo Día**, 30 de noviembre.

Johnston, R.D. (1998) "Construction Industry Outlook Vigorous", **Caribbean Business**, 19 de febrero.

Junta de Planificación (1981) **Estadísticas seleccionadas sobre la industria de la construcción 1980**. San Juan.

Junta de Planificación (1991) **Estadísticas seleccionadas sobre la industria de la construcción 1990**. San Juan.

Junta de Planificación (1997) **Estadísticas seleccionadas sobre la industria de la construcción 1996**. San Juan.

Junta de Planificación (1998) **Estadísticas seleccionadas sobre la industria de la construcción 1997**. San Juan.

Maldonado, J.E. (1997) "Estudio del estado de la industria de bienes raíces", **The San Juan Star**, 8 de noviembre.

Ruaño, L.E. (1998) "UpJohn Investing \$77 Million", **Caribbean Business**, 5 de marzo.

Zalacafn, F. (1997) "Fuente principal del crecimiento económico", **El Nuevo Día**, 30 de noviembre.



TURISMO

CAPÍTULO
V

1. The first part of the document is a list of the names of the persons who have been appointed to the various offices of the Board of Directors of the Corporation. The names are as follows:

2. The second part of the document is a list of the names of the persons who have been appointed to the various offices of the Board of Directors of the Corporation. The names are as follows:

TURISMO

Introducción

Según algunos expertos a nivel mundial, la actividad turística es la principal inductora del crecimiento económico, ya que es la más importante generadora de empleos directos, indirectos e inducidos; la mayor proveedora de comercio exterior; y, también, estimula la actividad financiera. En lo que concierne a Puerto Rico, la actividad turística ha contribuido significativamente a su desarrollo económico. Su aportación ha sido directa, indirecta e inducida en términos de los ingresos, empleos y producción generada. Su impacto mayor es en la industria de servicios, entre los que se destacan la actividad hotelera y comercial. En las industrias productoras de bienes, el beneficio mayor lo reciben la construcción, la manufactura y la agricultura.

Medida a través del gasto de los visitantes, esta actividad representaba, en la década del setenta, el 5.2 por ciento del producto bruto y en la del ochenta, 5.6. En el periodo transcurrido de los noventa, esta actividad ha incrementado su contribución al producto bruto a 6.4 por ciento.

La actividad turística de Puerto Rico es influenciada por factores como la situación económica de Estados Unidos; los cambios en el valor de las divisas y en el precio del petróleo a nivel mundial; la competencia caribeña; y los fenómenos atmosféricos. En el año fiscal 1997, estas condiciones tuvieron un comportamiento favorable para el turismo en la Isla. De hecho, la economía norteamericana se mantiene en su mejor momento, con una expansión económica fuerte y prolongada, que se ha caracterizado por estabilidad y crecimientos no evidenciados en años anteriores. A nivel mundial, no se presentaron crisis que pudieran afectar los precios del petróleo. En el Caribe, los fenómenos atmosféricos fueron mínimos. En términos de competencia, Puerto Rico sigue teniendo una influencia importante en el Caribe, siendo su mercado principal el norteamericano, aunque la situación futura de Cuba es aún una incógnita.

La política pública va dirigida a hacer de Puerto Rico uno de los principales centros turísticos dentro del mercado mundial, enfatizando las ventajas competitivas como las playas y variedad del paisaje; los atractivos naturales con fácil acceso; la infraestructura de calidad; los hoteles reconocidos internacionalmente; y el clima tropical, entre otros. Con este propósito, la Compañía de Turismo y la Corporación para el Desarrollo Hotelero son responsables de la planificación, promoción e implementación de las estrategias y políticas que fomenten la actividad turística.

Comportamiento del turismo en el año fiscal 1997

Número y gastos de visitantes

Durante el año fiscal 1997, el total de visitantes fue de 4,349.7 miles de personas, lo que representa un incremento de 5.8 por ciento, superior al registrado en los últimos años fiscales (Tabla 1). Los visitantes se clasifican en turistas y excursionistas, de acuerdo con las definiciones de la Organización Mundial de Turismo. En el grupo de turistas se registró un aumento de 5.8 por ciento. De este total, el 75.4 por ciento procedió de Estados Unidos; un aumento de 10.5 por ciento. De igual forma, el 23.7 por ciento procedió de Países Extranjeros. Por su parte, la cantidad de



visitantes turistas procedentes de Islas Vírgenes aumentó en 16.4 por ciento en el 1996-97. Por otro lado, el grupo de excursionistas, que incluye los visitantes en barcos cruceros y los militares en licencia, registró un alza de 6.0 por ciento en el 1996-97.

Los gastos de los visitantes registraron, durante el año fiscal 1997, un alza de 7.8 por ciento al

Tabla 1

NUMERO DE VISITANTES

(En miles de personas - Años fiscales)

Años	Visitantes	Turistas	Excursionistas	Cambio					
				Absoluto			Porcentual		
				V	T	E	V	T	E
1992	3,730.0	2,656.6	1,073.4						
1993	3,869.0	2,854.5	1,014.5	139.0	197.9	(58.9)	3.7	7.4	(5.5)
1994	4,022.6	3,042.4	980.2	153.6	187.9	(34.3)	4.0	6.6	(3.4)
1995	4,086.6	3,130.7	955.9	64.0	88.3	(24.3)	1.6	2.9	(2.5)
1996	4,110.2	3,065.1	1,045.1	23.6	(65.6)	89.2	0.6	(2.1)	9.3
1997p	4,349.7	3,241.8	1,107.9	239.5	176.7	62.8	5.8	5.8	6.0

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

compararlos con el año anterior (**Tabla 2**). Estos totalizaron \$2,046.3 millones. Los turistas gastaron \$1,962.1 millones y los excursionistas, \$84.2 millones.

El gasto de los visitantes turistas procedentes de Estados Unidos se incrementó en 12.6 por ciento, al

Tabla 2

GASTOS DE VISITANTES

(En millones de dólares - Años fiscales)

Años	Visitantes	Turistas	Excursionistas	Cambio					
				Absoluto			Porcentual		
				V	T	E	V	T	E
1992	1,519.7	1,452.7	67.0						
1993	1,628.1	1,563.0	65.1	108.4	110.3	(1.9)	7.1	7.6	(2.8)
1994	1,728.3	1,661.6	66.7	100.2	98.6	1.6	6.2	6.3	2.5
1995	1,827.6	1,762.0	65.6	99.3	100.4	(1.1)	5.7	6.0	(1.6)
1996	1,898.3	1,822.9	75.4	70.7	60.9	9.8	3.9	3.5	14.9
1997p	2,046.3	1,962.1	84.2	148.0	139.2	8.8	7.8	7.6	11.7

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

totalizar \$1,480.3 millones. Los turistas procedentes de las Islas Vírgenes reflejaron el crecimiento mayor en los gastos: 18.6 por ciento (Tabla 3).

Como medida directa del impacto de la actividad turística, los gastos de los visitantes representaron el 6.4 por ciento del producto bruto en el año fiscal 1997 (Tabla 4). El ingreso neto generado por el turismo totalizó \$553.5 millones. Esto representa un aumento de 5.1 por ciento sobre el año anterior que fue de \$526.8 millones (Tabla 5). En cuanto a los empleos, esta actividad generó un total de 57,413 empleos directos, indirectos e inducidos en el 1996-97.

Registro hotelero

Tabla 5

INGRESO NETO GENERADO POR EL TURISMO (En millones de dólares - Años fiscales)			
Años	Ingreso neto	Cambio	
		Absoluto	Porcentual
1992	429.6		
1993	441.3	11.7	2.7
1994	469.2	27.9	6.3
1995	498.7	29.5	6.3
1996	526.8	28.1	5.6
1997p	553.5	26.7	5.1

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Tabla 3

GASTOS DE VISITANTES POR LUGAR DE PROCEDENCIA (En millones de dólares - Años fiscales)						
Años	Estados Unidos	Países Extranjeros	Islas Vírgenes	Cambio porcentual		
				EU	PE	IV
1992	1,005.7	430.3	16.7			
1993	1,092.3	454.8	16.0	8.6	5.7	(4.2)
1994	1,156.3	489.4	16.0	5.9	7.6	0.0
1995	1,264.5	479.7	17.8	9.4	(2.0)	11.2
1996	1,315.2	492.2	15.6	4.0	2.6	(12.4)
1997p	1,480.3	463.2	18.5	12.6	(5.9)	18.6

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Tabla 4

RELACION ENTRE EL GASTO TOTAL DEL VISITANTE, EL PRODUCTO BRUTO Y EL PRODUCTO BRUTO INTERNO (En millones de dólares - Años fiscales)					
Años	Gasto	Producto bruto	Producto bruto interno	Por ciento	
				G/PB	G/PBI
1992	1,519.7	23,696.4	34,630.4	6.4	4.4
1993	1,628.1	25,132.9	36,922.5	6.5	4.4
1994	1,728.3	26,640.9	39,690.6	6.5	4.4
1995	1,827.6	28,452.3	42,647.3	6.4	4.3
1996	1,898.3	30,330.8	45,511.4	6.3	4.2
1997p	2,046.3	32,101.6	48,102.1	6.4	4.3

p - Cifras preliminares.

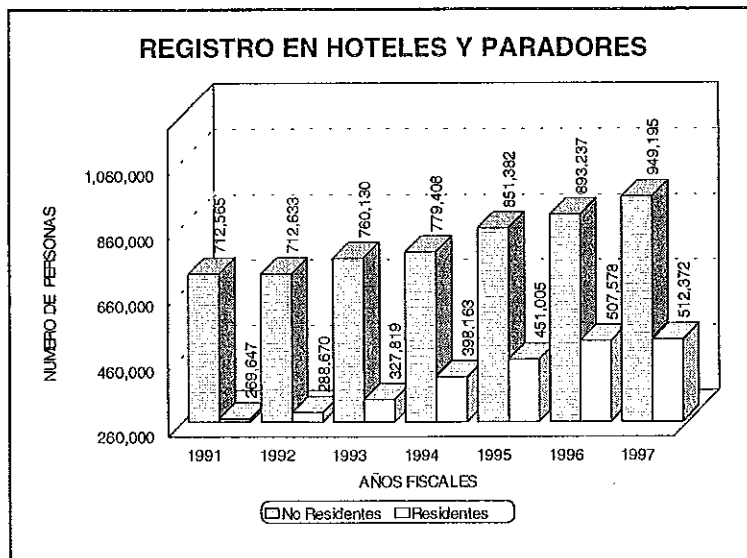
Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Durante el año fiscal 1997, se registraron 1,461,567 personas en todos los hoteles y paradores endosados por la Compañía de Turismo. Esto representa un aumento de 4.3 por ciento o 60,752 personas al comparar con el año fiscal 1996. El registro de turistas no residentes fue de 949,195; un aumento de 6.3 por ciento respecto al año anterior. Ese grupo representa el 64.9 por ciento del registro total en todos los hoteles y paradores (Gráfica 1).

En los hoteles turísticos se registraron 1,260,616 personas durante el año fiscal 1997, reflejándose



Gráfica 1



un aumento de 4.2 por ciento en relación con el año fiscal 1996. Un total de 63,797 personas se alojaron en hoteles comerciales durante este año fiscal para un aumento de 0.1 por ciento respecto al año anterior.

Los paradores puertorriqueños, lugar preferido por turistas locales, experimentaron un aumento de 7.7 por ciento en el registro al alcanzar 137,154 personas (Tabla 6). El registro de no residentes en los paradores aumentó en 6.8 por ciento o 2,283 personas.

El registro en los hoteles (excluyendo

Tabla 6

TURISTAS REGISTRADOS EN HOTELES*

(Años fiscales)

Años	Hoteles turísticos	Hoteles comerciales	Paradores	Total	Cambio porcentual			
					HT	HC	P	Total
1992	840,403	61,155	99,745	1,001,303				
1993	920,304	62,038	102,934	1,087,949	9.5	1.4	3.2	8.7
1994	990,517	59,499	127,555	1,177,571	7.6	(4.1)	23.9	8.2
1995	1,115,371	56,161	130,855	1,302,387	12.6	(5.6)	2.6	10.6
1996	1,209,791	63,732	127,292	1,400,815	8.5	13.5	(2.7)	7.6
1997	1,260,616	63,797	137,154	1,461,567	4.2	0.1	7.7	4.3

*Se refiere a los hoteles y paradores endosados por la Compañía de Turismo de Puerto Rico. Incluye residentes y no residentes.

Fuente: Compañía de Turismo.

los paradores) del Area Isla reflejó un aumento de 11.4 por ciento durante el año fiscal 1997. En este reglón se destacó un aumento de 16.1 por ciento en el registro de no residentes. Sin embargo, el registro de los hoteles del Area Metropolitana presentó una leve disminución de 0.2 por ciento ocasionada, principalmente, por una merma en el registro de residentes.

Durante el año fiscal 1997, el total de personas registradas por lugar de procedencia, excluyendo a Puerto Rico, ascendió a 949,195. De éstos, el 80.2 por ciento (760,953) procedía de Estados Unidos, lo que representó un aumento de 8.2 por ciento respecto al año fiscal 1996. Históricamente, el mayor número de turistas procede de Estados Unidos. Otros mercados importantes del turismo en Puerto Rico fueron Islas Vírgenes (4.5 por ciento) y Europa (3.2 por ciento). Sin embargo, ambos reflejaron disminuciones en la cantidad de personas que se registraron durante el año fiscal 1997. No obstante,



otros con una participación menor presentaron un aumento considerable en la cantidad de personas que visitaron la Isla durante el año fiscal 1997. Entre éstos, los turistas procedentes de América Central reflejaron un aumento de 1,182 personas o 49.0 por ciento; Asia, 855 ó 47.7 por ciento; Suramérica, 2,323 ó 17.1 por ciento; Canadá, 1,628 ó 17.1 por ciento; y México, 889 ó 12.6 por ciento (**Tabla 7**). Cabe señalar que, en el 1996-97, se registraron 2,649 personas procedentes de Asia y 3,596 de América Central. Por otro lado, durante el año fiscal 1997, el renglón que se define como turistas que

Tabla 7

PERSONAS REGISTRADAS POR LUGAR DE PROCEDENCIA*

(Años fiscales)

Lugar	1992	1994	1995	1996	1997
Estados Unidos	519,486	570,407	661,109	703,423	760,953
Canadá	14,520	11,907	8,451	9,504	11,132
México	9,923	9,753	7,840	7,050	7,939
América Central	1,921	2,754	2,077	2,414	3,596
Suramérica	17,947	16,001	13,578	13,554	15,877
Europa	28,246	26,256	27,711	32,179	30,094
Asia	2,031	1,965	1,804	1,794	2,649
Islas Vírgenes	43,180	43,705	37,040	45,796	42,850
Otros países	1,092	5,525	2,646	2,498	4,456
No especificado	22,012	39,732	37,232	35,852	42,854
Miembros de líneas aéreas	52,275	51,403	51,894	39,173	26,795
Puerto Rico	288,670	398,163	451,005	507,578	512,372
Total	1,001,303	1,177,571	1,302,387	1,400,815	1,461,567

*Se refiere a los hoteles y paradores endosados por la Compañía de Turismo de Puerto Rico. Incluye residentes y no residentes.

Fuente: Compañía de Turismo.

proceden de otros países registró un aumento de 78.4 por ciento en relación con el año fiscal 1996. Este presentó una tasa de crecimiento de cerca del 33 por ciento del 1992 al 1997. Este renglón alcanzó, en el 1996-97, 4,456 personas que representaban el 0.3 por ciento del total de personas registradas por lugar de procedencia.

Durante el año fiscal 1997, en todos los hoteles se registraron 3,673,875 huéspedes diarios, de los cuales 3,550,532 pernoctaron en hoteles turísticos. Esto representa un aumento de 7.0 por ciento en todos los hoteles y de 6.9 por ciento en los hoteles turísticos en relación con el año fiscal 1996.

Mercado estadounidense

El mercado turístico principal en Puerto Rico es el de Estados Unidos continentales. El mismo representó, en el año fiscal 1997, el 80.2 por ciento del total de personas registradas en las hospederías endosadas por la Compañía de Turismo, sin contar las de Puerto Rico. Dicha agencia desglosa este mercado en tres regiones: Este, Sur y Oeste. En el año fiscal 1997, el 55.5 por ciento de los visitantes

estadounidenses procedían de la Región Este, 23.0 por ciento de la Región Sur y 18.8 por ciento de la Región Oeste (Gráfica 2). Este comportamiento es similar al evidenciado en los últimos años.

La región con el mayor aumento relativo durante el año fiscal 1997 fue la Región Oeste, luego de reducirse en 6.3 por ciento en el año fiscal 1996. Dicha Región se incrementó en 12.8 por ciento respecto al año fiscal 1996. La Región Este aumentó 6.3 por ciento y la Región Sur 4.6 por ciento (Tabla 8).

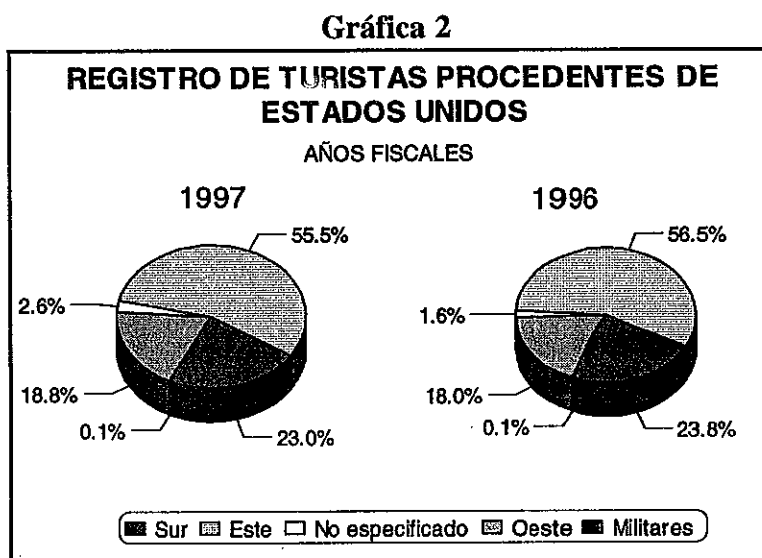


Tabla 8

PERSONAS REGISTRADAS PROCEDENTES DE ESTADOS UNIDOS*
(Años fiscales)

Lugar de procedencia	1994	1995	1996	1997	Cambio porcentual		
					1995/1994	1996/1995	1997/1996
Región Este	314,456	361,386	397,200	422,335	14.9	9.9	6.3
Región Sur	139,140	153,996	167,256	174,947	10.7	8.6	4.6
Región Oeste	107,397	135,421	126,906	143,146	26.1	(6.3)	12.8
No especificado	8,270	9,543	11,340	20,021	15.4	18.8	76.6
Militares	1,144	763	721	504	(33.3)	(5.5)	(30.1)
Total	570,407	661,109	703,423	760,953	15.9	6.4	8.2

*Se refiere a los hoteles y paradores endosados por la Compañía de Turismo de Puerto Rico.

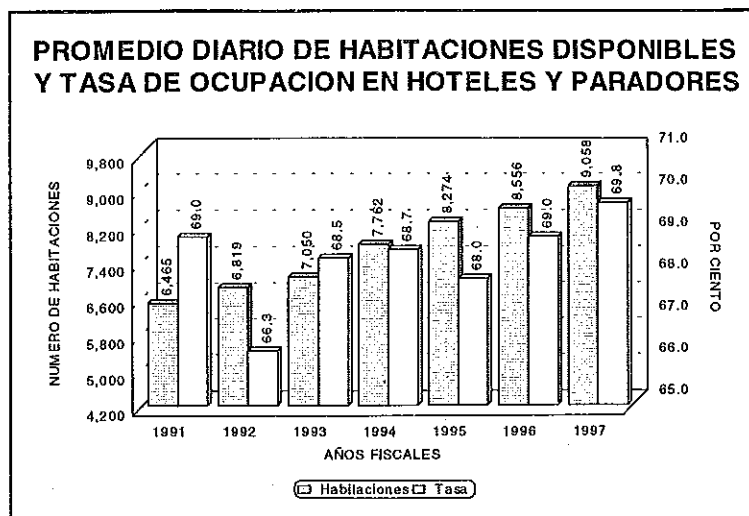
Fuente: Compañía de Turismo.

Tasa de ocupación y habitaciones disponibles

En el año fiscal 1997, la tasa de ocupación en los hoteles y paradores fue de 69.8 por ciento, un crecimiento de 0.8 puntos porcentuales sobre el año fiscal 1996 (Gráfica 3). El promedio diario de habitaciones disponibles aumentó 5.9 por ciento y las habitaciones rentadas 7.0 por ciento.

En cuanto a los hoteles, excluyendo paradores, para el 1997 la tasa fue de 71.7 por ciento; un aumento de 1.3 puntos porcentuales respecto al año fiscal 1996. El promedio diario de habitaciones disponibles se incrementó en 4.6 por ciento, con un total de 8,272 durante el año fiscal 1997 (Tabla 9).

Gráfica 3



La tasa de ocupación en los paradores fue de 49.7 por ciento en el 1996-97, comparado con 52.6 por ciento en el año anterior. Este cambio se atribuye a un aumento de 21.3 por ciento en el promedio diario de habitaciones disponibles, ya que el registro experimentó un aumento. El promedio diario de habitaciones rentadas aumentó en 14.4 por ciento.

Por su parte, la tasa de ocupación en los hoteles turísticos fue de 73.4 por ciento, lo que equivale a un aumento de 1.0 punto porcentual en relación con el año fiscal anterior. El promedio diario de habitaciones disponibles fue de 7,800 para un alza de 4.8 por ciento respecto al año fiscal 1996.

Tabla 9

TASA DE OCUPACION Y HABITACIONES DISPONIBLES
(Años fiscales)

Años	Hoteles		Paradores	
	Tasa de ocupación	Habitaciones disponibles	Tasa de ocupación	Habitaciones disponibles
1992	67.2	6,296	55.3	540
1993	69.8	6,478	54.5	572
1994	70.1	7,109	52.9	653
1995	69.4	7,603	51.9	671
1996	70.4	7,908	52.6	648
1997	71.7	8,272	49.7	786

Nota: Habitaciones disponibles = promedio diario.

Fuente: Compañía de Turismo.

Número de habitaciones

El número de habitaciones se refiere al inventario de habitaciones en Puerto Rico, en todos los lugares de alojamiento endosados por la Compañía de Turismo. En el año fiscal 1997, el número de habitaciones en hoteles turísticos registró un alza de 6.3 por ciento al totalizar 8,746 habitaciones (Tabla 10). El número

de habitaciones en el Area Isla aumentó en 17.5 por ciento, al comparar con el año fiscal 1996. Sin embargo, en el Area Metropolitana las habitaciones disminuyeron en 2.1 por ciento, debido al cierre de los hoteles del Condado Trío.

Tabla 10

HABITACIONES EN TODOS LOS LUGARES DE ALOJAMIENTO*
(Años fiscales)

Años	Total	Turísticos	Comerciales	Paradores	Villas turísticas	Casas de huéspedes	Condo hoteles
1992	8,417	6,739	451	549	25	334	319
1993	8,583	6,764	479	656	23	340	319
1994	9,521	7,655	479	684	27	357	319
1995	10,255	8,348	479	706	27	376	319
1996	10,249	8,230	499	799	27	375	319
1997	10,869	8,746	553	843	69	385	273

*Endosados por la Compañía de Turismo de Puerto Rico.

Fuente: Compañía de Turismo.

Las casas de huéspedes (*Guest Houses*) exhibieron el mismo comportamiento de los hoteles turísticos durante el año fiscal 1997. El número de habitaciones fue de 385, reflejando un aumento de 2.7 por ciento en relación con el año fiscal anterior. En el desglose por área, las casas de huéspedes localizadas en el Area Isla aumentaron en 24.6 por ciento, mientras que las del Area Metropolitana registraron una merma de 7.4 por ciento.

Los paradores y las villas turísticas mostraron aumentos durante el año fiscal 1997. El número de habitaciones en los paradores aumentó en 5.5 por ciento al comparar con el año fiscal 1996. Este comportamiento en el número de habitaciones en paradores se ha venido observando en los últimos cinco (5) años. Por su parte, el número de habitaciones en villas turísticas aumentó en 155.6 por ciento, al totalizar 69 habitaciones durante el año fiscal 1997.

En resumen, durante el año fiscal 1997, las habitaciones en todos los lugares de alojamiento en Puerto Rico totalizaron 10,869, lo que se tradujo en un aumento de 620 habitaciones o 6.0 por ciento con relación al año fiscal 1996. Cabe señalar que, durante el año fiscal 1997, la Compañía de Turismo endosó 118 hospederías y se espera que para el 1999 este número aumente a 134.

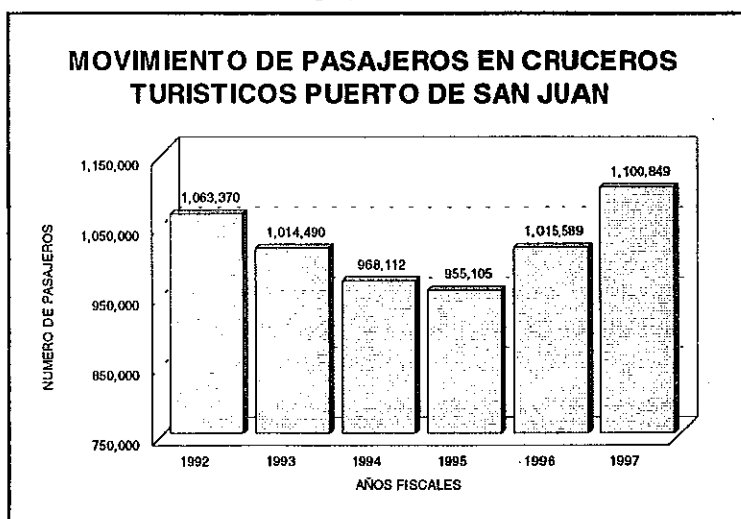
Barcos cruceros

El Caribe domina alrededor del 80 por ciento del mercado de barcos cruceros a nivel mundial. Puerto Rico es uno de los principales destinos de barcos cruceros y se le conoce como la meca de los cruceros en el Caribe. Por tal razón, la Compañía de Turismo y el sector hotelero han encaminado su estrategia promocional para conseguir que un mayor número de turistas en barcos cruceros pernocten en Puerto Rico.

Durante el año fiscal 1997, el movimiento de pasajeros en barcos cruceros en el puerto de San Juan fue de 1,100,849, con un aumento de 85,260 pasajeros (8.4 por ciento) al compararse con el año fiscal 1996 (Gráfica 4). Sin embargo, el total de viajes de barcos turísticos disminuyó en 7.7 por ciento al comparar ambos años fiscales. Barcos cruceros de 47 empresas anclaron en el muelle de San Juan durante el 1997.

Cabe señalar que la disminución en la cantidad de barcos registrada desde el año fiscal 1993 fue ocasionada por un proceso de transición en el que las compañías comenzaron a fabricar mega cruceros con capacidad para un mínimo de 2,500 personas. De esta forma disminuyó la cantidad de viajes, pero no la de viajeros. Además de este factor, el mercado de barcos cruceros depende de las condiciones atmosféricas prevalecientes en el Caribe. Durante los años fiscales 1993 al 1995, la región del Caribe sufrió el embate de varios fenómenos atmosféricos. Estos provocaron cambios en las rutas de las principales líneas de barcos cruceros, lo que afectó a Puerto Rico. No obstante, en los años fiscales 1996 y 1997, como se observa, comenzó a restablecerse el mercado.

Gráfica 4



Competencia turística y actividad promocional: participación de Puerto Rico en el turismo caribeño

Según datos de la Caribbean Tourism Organization (CTO), el número de turistas en la región del Caribe aumentó de 12.2 millones en el año natural 1992 a 14.8 millones en el año 1996, para una tasa de crecimiento anual de 5.0 por ciento (Gráfica 5).

Dentro de la región, Puerto Rico se ha mantenido como el principal destino turístico. Esto se debe, principalmente, a la descentralización de la actividad turística hacia puntos de interés y potencial turístico diferentes a lo que, tradicionalmente, existe en otras islas. Un total de 3.1 millones de turistas llegaron a Puerto Rico en el año natural 1996; un aumento de 58,300 turistas sobre el año 1995. Otros destinos del Caribe más frecuentados durante el año 1996 fueron la República Dominicana, Bahamas y Jamaica con 1.9, 1.6 y 1.2 millones de turistas, respectivamente (Tabla 11).

Gráfica 5

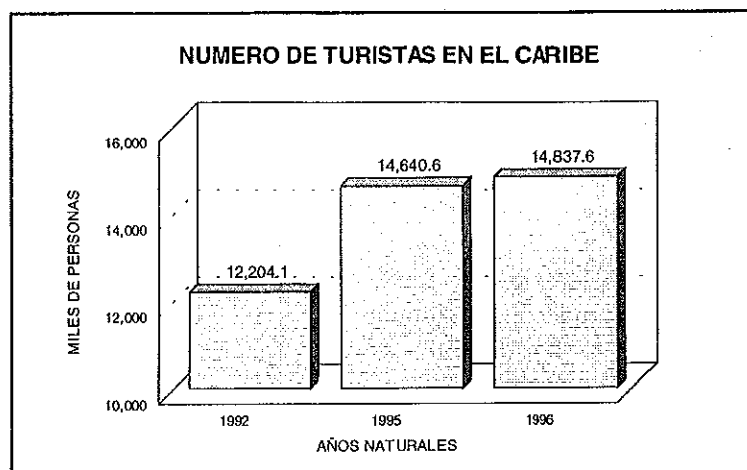


Tabla 11

NUMERO DE TURISTAS EN LOS PRINCIPALES DESTINOS DEL CARIBE (En miles de personas - Años naturales)

País	1992	1995	1996	Cambio		Tasa de crecimiento 1992-1996
				Absoluto 1996-1995	Porcentual 1996/1995	
Puerto Rico	2,656.6	3,053.9	3,112.2	58.3	1.9	4.0
R. Dominicana	1,523.8	1,932.2	1,925.6	(6.6)	(0.3)	6.0
Bahamas	1,398.9	1,598.1	1,633.1	35.0	2.2	3.9
Jamaica	1,057.2	1,147.0	1,162.4	15.4	1.3	2.4
Cuba	460.6	741.7	1,026.0	284.3	38.3	22.2

Fuente: Caribbean Tourism Organization (CTO).

Durante los últimos años, el área del Caribe se ha visto afectada por varios fenómenos atmosféricos. En el 1996, Puerto Rico sufrió los efectos del huracán Hortense. Sin embargo, los planes de contingencia elaborados por la Compañía de Turismo y las hospederías impidieron que la industria se afectara significativamente. Otros países, específicamente Islas Vírgenes y San Martín, sufrieron los efectos del huracán Hortense con gran intensidad, reflejando disminuciones en cuanto al número de turistas de 38.5 y 19.9 por ciento, respectivamente, en relación con el año anterior.

En el año natural 1996, los gastos turísticos en el Caribe totalizaron \$13,340.0 millones, reflejando un aumento de \$709.1 millones o 5.6 por ciento en relación con el año anterior. Puerto Rico tuvo la participación más alta con un 14.5 por ciento o \$1,930.2 millones; un aumento de 4.8 por ciento en

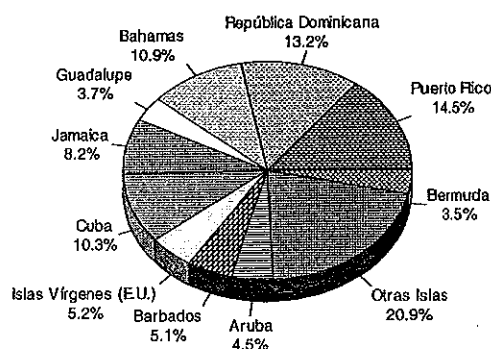
comparación con el 1995. En el caso de República Dominicana, Bahamas y Cuba la participación en el gasto turístico total en el 1996 fue 13.2, 10.9 y 10.3 por ciento, respectivamente (**Gráfica 6**).

Por otro lado, en el año natural 1996 había en el Caribe un inventario de 183,557 habitaciones, lo que evidencia un alza de 6.1 por ciento o 10,251 habitaciones respecto al año anterior. Los países que reflejaron mayor aumento en el número de habitaciones fueron la República Dominicana, 3,254; Cuba, 2,645; Barbados, 1,231 y Jamaica, 1,088. Puerto Rico tenía un inventario de habitaciones de 10,299 para el año 1996, 44 más que en el 1995. Por otra parte, el movimiento de barcos cruceros contribuyó para que 10.7 millones de turistas visitaran el Caribe durante el 1996; un alza de 11.0 por ciento en comparación con el año anterior. En el 1996, los países más visitados por los turistas de barcos cruceros fueron Bahamas, Islas Vírgenes y Puerto Rico con 1.7, 1.3 y 1.0 millones de turistas, respectivamente (**Gráfica 7**).

Cabe destacar que la participación de Cuba, la Isla más grande del Caribe y cuya situación económica y política hace que tenga un gran potencial en cuanto a desarrollo turístico se refiere, aumentó de 3.8 por ciento en el 1992 a 6.9 por ciento en el 1996. En el Caribe, Cuba fue el quinto de los diez países más visitados durante el 1996 con 1.0 millón de turistas, un aumento de 38.3 por ciento en relación con el año anterior (**Gráfica 8**). Del 1992 al 1996, la tasa de crecimiento anual en el número de turistas que visitó a Cuba fue de 22.2 por ciento.

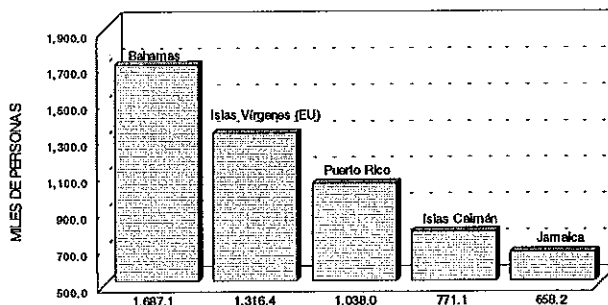
Gráfica 6

DISTRIBUCION DEL GASTO TURISTICO EN EL CARIBE AÑO NATURAL 1996


Gráfica 7

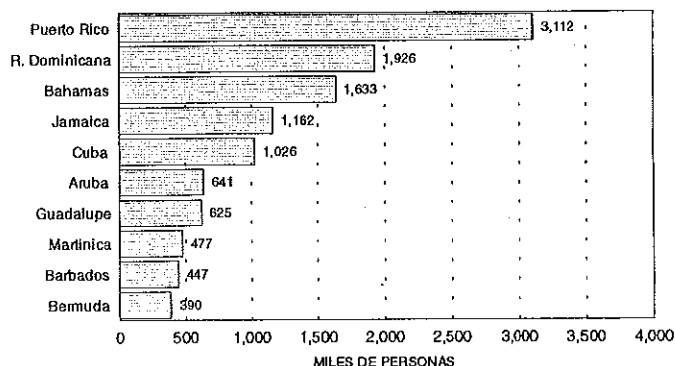
NUMERO DE TURISTAS DE BARCOS CRUCEROS EN LOS PRINCIPALES DESTINOS DEL CARIBE

AÑO NATURAL 1996


Gráfica 8

NUMERO DE TURISTAS EN LOS PRINCIPALES DESTINOS DEL CARIBE

AÑO NATURAL 1996





Actividad promocional

Promover a Puerto Rico como destino turístico es uno de los compromisos más importantes de la Compañía de Turismo. En su empeño por fomentar la actividad turística en la Isla, y con el apoyo del Gobierno de Puerto Rico y de la empresa privada, se continúa desarrollando este sector mediante su planificación, promoción y reglamentación. Las oficinas de la Compañía de Turismo ubicadas en Estados Unidos, Canadá y Europa, en coordinación con los representantes de ventas en América Central y Sur América, continúan desarrollando y fomentando actividades con el propósito de proyectar una imagen atractiva de Puerto Rico a los fines de incrementar, de esta forma, el número de turistas. Desarrollar un plan estratégico promocional para lograr este objetivo es una tarea que involucra muchos aspectos. En primer lugar, las personas que más influyen en los turistas a la hora de planificar y seleccionar su destino para sus vacaciones son los agentes de viajes. Estos son los principales clientes de la Compañía de Turismo, a quienes se les presenta mediante material promocional (folletos, visuales y otros) los atributos que posee Puerto Rico. Con este fin, se preparan y se fomentan seminarios, ferias y todo tipo de actividades dirigidas a exponer a Puerto Rico como destino turístico, tanto a nivel local como internacional.

Durante el año fiscal 1997, se celebraron varios seminarios y convenciones. Entre éstos se destacan: *Puerto Rico Travel Exchange*, en el que participaron más de 500 guías turísticos y agentes de viajes de Estados Unidos, América Latina y Europa; y *Unesco First Encounter of Isa Network*, con la participación de España, Venezuela, República Dominicana, Cuba, Chile, Brasil, Nicaragua, Perú, Portugal y Puerto Rico.

La actividad del movimiento de cruceros es promovida, de la misma forma, entre los agentes de viajes. Además, se coordina con los hoteles para ofrecerles a los pasajeros la opción de permanecer en la Isla días antes o después de partir el crucero de Puerto Rico. Esto contribuye con la industria, toda vez que tienen la oportunidad de disfrutar de la Isla y los estimula a regresar. En segundo lugar, como se mencionó antes, el mercado principal de Puerto Rico es el estadounidense. La promoción *Discover The Continent* va encaminada a motivar a todos los turistas de ese mercado a visitar la Isla. La corta distancia, la disponibilidad de líneas aéreas y vuelos, el lenguaje, la moneda, el servicio postal, entre otras razones, son la base fundamental para atraer este mercado tan importante.

A través de los años, el Area Metropolitana ha sido la más frecuentada por los turistas. Por este motivo, desde el año fiscal 1994, la Compañía de Turismo ha impulsado la promoción *Escápate a la Isla* con el propósito de promover actividades y explotar otras áreas que tienen mucho potencial turístico por la diversificación de actividades que ofrecen. Entre los esfuerzos para descentralizar la actividad turística se puede mencionar el ecoturismo. Cabe señalar que, al comparar el registro de no residentes hospedados en hoteles del Area Metropolitana con el registro en hoteles del Area Isla, este último reflejó un aumento de 16.1 por ciento respecto al año fiscal 1996. Asimismo, el registro de residentes hospedados en hoteles del Area Isla presentó un aumento de 16.0 por ciento durante el año fiscal 1997. En tercer lugar, la calidad del servicio que se le ofrece al turista es otro aspecto muy importante, toda vez que es la clave para que deseen regresar a la Isla y que también recomienden a Puerto Rico como destino turístico.

Durante el año fiscal 1997, se intensificó la campaña *Puerto Rico lo Hace Mejor*, donde se diseñan programas de entrenamiento orientados a los empleados de la industria hotelera con el propósito de demostrar la importancia de brindar un servicio de excelencia a nuestros visitantes y que se lleven una buena imagen de la Isla.

En el año fiscal 1997, se celebraron diversos eventos que contribuyeron significativamente al auge de la industria del turismo. Entre éstos, se destacan los siguientes:

■ Deportes

- Campeonato Panamericano de Lucha con la participación de representantes de Estados Unidos, Cuba, Puerto Rico y otros
- Chrysler/SanJuan Grand Prix
- Torneos de golf Mercedes Dealer Championships en Palmas del Mar y el Golf Tournament en el Hyatt Dorado Beach
- XVI Campeonato Centroamericano y del Caribe de Atletismo
- 1996 Sports and Aerobics Open en el Radisson Normandie de San Juan (participaron atletas de 13 países y es la primera vez que se celebra en Puerto Rico)
- Primera fase de la Copa Internacional Heineken (la regata más importante del Caribe)
- Asamblea Anual de la Federación Ecuestre Internacional, con la participación de 70 países
- Winston Worldwide Volleyball Championship en Carolina
- Puerto Rico International Offshore Cup-Circuito de Campeones (participaron competidores internacionales y se celebró en las Croabas de Fajardo)
- Copa Davis y Maratón San Blás en Coamo

■ Música y Arte

- Festival Casals (con exponentes de Brasil, Canadá, Inglaterra, Japón, Polonia, Rusia, Estados Unidos y Puerto Rico)
- Heineken Jazz Fest
- Festival del Cine 1996 (se exhibieron 60 películas de varios países extranjeros)
- Filmación de varias películas extranjeras: **Amistad** de Steven Spielberg, **Paradise Lost** y **Under Current**
- San Juan Cinemafest 1996 (se exhibieron 52 películas de más de 12 países extranjeros)

■ Otras

- Más de 68 países participaron en el World Pure Bred Competition

- Celebrity Sport Invitational (participaron varias estrellas de Hollywood)
- Decimosexta Feria Promocional de los Agentes de Viajes
- Varias convenciones de industrias locales e internacionales tales como: la Escuela de Derecho de la Universidad de Puerto Rico, SMER Voyages Group, Asociación de Vendedores Electrónicos y la American Association of Neuropharmacologists
- Convención Anual de Gobernadores de Estados Unidos

Política pública

La política pública del turismo en Puerto Rico tiene como meta incrementar significativamente la participación de esta actividad en el desarrollo económico de la Isla. Esta gestión es responsabilidad de la Compañía de Turismo y de la Corporación para el Desarrollo Hotelero, en colaboración con la Autoridad de los Puertos, entre otros.

Con esta visión, el Gobierno de Puerto Rico ha establecido las siguientes metas:

- Aumentar la aportación del turismo al producto bruto interno
- Desarrollar el turismo interno
- Vender las propiedades hoteleras del gobierno a la empresa privada
- Diversificar el mercado turístico al cual va dirigida la promoción y mejorar el producto
- Facilitar el financiamiento de facilidades turísticas, desarrollar un plan efectivo de incentivos y fortalecer y proteger las inversiones ya existentes
- Fomentar actividades para descentralizar el turismo creando nuevos atractivos turísticos
- Mejorar y expandir los hoteles, paradores y mesones gastronómicos, entre otros

Para alcanzar estas metas se implementaron las siguientes medidas:

- Se aprobó legislación para estimular la ampliación, mejoramiento y desarrollo del producto turístico (Ley para el Desarrollo Turístico del 1993)
- Se estableció el Fondo para el Desarrollo del Turismo
- Se comenzó el proceso de vender las propiedades hoteleras del gobierno
- Se continuó promoviendo la diversificación del mercado turístico a regiones y países no tradicionales



- Se dio comienzo a un programa de incentivos para mejorar el servicio a tono con la Ley de Incentivos Turísticos del 1993
- Se trabajó en conjunto con el Open Skies Task Force para promocionar nuevas rutas y líneas aéreas
- Se continuó promoviendo el desarrollo de actividades recreativas
- Se mejoraron las facilidades de recepción del aeropuerto internacional Luis Muñoz Marín, puertos, transportación y la seguridad de áreas turísticas
- Se promovieron seis nuevos hoteles con 2,500 habitaciones adicionales

La Compañía de Turismo encaminó sus actividades durante el año fiscal 1997 a:

- Promocionar a Puerto Rico y mejorar su imagen en el exterior
- Brindar apoyo a la política de descentralización de la actividad turística
- Estimular el turismo interno
- Mejorar los servicios de recepción y transportación de viajeros que llegan a los puertos y aeropuertos
- Fortalecer la participación de los inversionistas en la compra de hoteles y lugares turísticos
- Propiciar un servicio de calidad que redunde en un ambiente de máximo disfrute para el visitante
- Propiciar el establecimiento de infraestructura adecuada para el desarrollo de facilidades turísticas

Los resultados de estas estrategias en el año fiscal 1997 fueron los siguientes:

- Apertura de los hoteles Westin Río Mar, Embassy Suites, San Juan Colony, Bahía Salinas y El Buen Café
- Reapertura del Hotel El Convento y el Mayagüez Best Western Resort
- Inicio de operaciones de líneas aéreas y nuevas rutas: KLM, Aerolíneas Argentinas, ALM y Aerolíneas Antillanas; hacia los Estados Unidos Pan Am, Midway y Continental
- Celebración de la Convención Anual de Gobernadores, Festival Casals, Heineken Jazz Fest, Copa Davis, Celebrity Sport Invitational y el Campeonato Panamericano de Lucha

Infraestructura

La Corporación de Desarrollo Hotelero es la entidad responsable de estimular el desarrollo de facilidades turísticas mediante la atracción de inversionistas. La Corporación tenía programada una inversión de \$1.5 millones para reparación y mejoras de hoteles durante el año fiscal 1997 (Junta de Planificación, 1996). La inversión en hoteles durante ese año ascendió a \$532.0 millones, comenzando operaciones nueve hoteles con un total de 1,243 habitaciones disponibles. Además, están en desarrollo siete hoteles con 1,035 habitaciones. En las **Tablas 12 y 13** se presenta un desglose de dichas inversiones.

Tabla 12

PROYECTOS DESARROLLADOS			
(Año fiscal 1997)			
Hospedería	Localización	Habitaciones	Inversión (millones de \$)
Westin Río Mar Resort	Río Grande	600	182.1
Bahía Salinas Beach Resort	Cabo Rojo	18	2.2
Embassy Suites Hotel	Isla Verde	300	53.1
Best Western Mayagüez	Mayagüez	140	8.5
Colony San Juan Beach Hotel	Isla Verde	72	10.2
Palmas de Lucía	Yabucoa	20	1.3
Hostal El Convento	Viejo San Juan	59	14.7
Homed Dorset Primavera (expansión)	Rincón	22	1.3
Hacienda Tamarindo	Vieques	12	1.0
Total		1,243	274.4

Fuente: Corporación de Desarrollo Hotelero.

Tabla 13

PROYECTOS EN DESARROLLO			
(Año fiscal 1997)			
Hospedería	Localización	Habitaciones	Inversión (millones de \$)
Wyndham Old San Juan Hotel	Viejo San Juan	242	43.8
Hampton Inn	Isla Verde	200	18.8
Ritz Carlton Hotel	Isla Verde	419	133.2
Inn on the Blue Horizon	Vieques	9	1.2
Caribbean Paradise	Patillas	24	1.3
Fajardo Inn	Fajardo	59	3.0
Hyatt Vacation Club Timeshare	Vega Alta	82	56.3
Total		1,035	257.6

Fuente: Corporación de Desarrollo Hotelero.

La Compañía de Turismo cuenta, también, con un presupuesto para mejoras permanentes. La misma programó, para el año fiscal 1997, un presupuesto de \$4.4 millones dirigido a mejorar las facilidades de infraestructura. A estos fines, desarrolló Centros de Información en los Terminales B y C del

Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín con una inversión de \$345,370. La empresa Ronex de Puerto Rico contribuyó con \$75,991 a dicha inversión.

Por otro lado, la Autoridad de los Puertos tiene como función principal promover el movimiento turístico a través de la vías aéreas y marítimas, mejorando y proveyendo la infraestructura necesaria. En el año fiscal 1997, ésta realizó una inversión de \$38.2 millones en facilidades para promover la actividad turística en Puerto Rico. De esa cantidad, \$28.6 millones fueron invertidos en el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín, \$3.3 millones en los aeropuertos regionales y \$6.3 millones en facilidades marítimas. Al observar la inversión de los últimos cinco años, desde el año fiscal 1993 no se había registrado una inversión como la del año fiscal 1997.

Los proyectos más importantes desarrollados por la Autoridad de los Puertos en el 1996-97 se llevaron a cabo en el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín. Estos fueron la construcción de antepistas *Taxiways*; mejoras en el Terminal B; mejoras en el sistema de seguridad; y la construcción de un nuevo terminal y de estacionamientos. Otros proyectos en los aeropuertos regionales y en el muelle de San Juan se encuentran en las etapas de estudio, diseño y programación.

Perspectivas

El crecimiento en la actividad turística experimentado en el año fiscal 1997 obedeció, principalmente, a las condiciones favorables de la economía de Estados Unidos, a la estabilidad mundial en lo referente al precio del petróleo y a las benignas condiciones climatológicas prevalecientes en el Caribe. Se proyecta un crecimiento del producto bruto interno de Estados Unidos entre 2.0 y 2.7 por ciento en el año fiscal 1998, condición muy favorable para el crecimiento de la actividad turística en Puerto Rico. Bajo estas condiciones, se espera que el gasto turístico en Puerto Rico alcance \$2,189.0 millones en el año fiscal 1998; un aumento de 7.0 por ciento respecto al 1996-97.

Se vislumbra, además, que el mercado de barcos cruceros tendrá un gran potencial económico para la Isla, dada la inversión en infraestructura de puertos que está planificada por la Autoridad de los Puertos y el cambio de estrategia promocional por parte de la Compañía de Turismo. Para el año 2010, se espera que el número de estos pasajeros que visite a Puerto Rico alcance los 2.0 millones.

La inversión proyectada para los años fiscales 1998 y 1999 es de \$219.9 millones y \$288.3 millones, respectivamente. Se espera que las habitaciones en las hospederías endosadas por la Compañía de Turismo totalicen 11,836 y 12,644, respectivamente, para esos años. Esto significaría un aumento de 967 habitaciones en el 1998, respecto al 1997, y de 808 habitaciones en el 1999.

La diversificación del mercado turístico es muy importante para Puerto Rico. La Compañía de Turismo ha desarrollado campañas promocionales en países europeos y latinoamericanos con este propósito, pero no ha tenido el auge esperado. La razón principal es que no existen líneas aéreas que transporten dichos turistas directamente a la Isla. Es altamente recomendable atraer líneas aéreas procedentes de los países mencionados. La atracción de estos mercados tendría efectos positivos en la actividad turística de Puerto Rico. Por un lado, redundaría en que la industria turística de Puerto Rico sea menos susceptible a las condiciones económicas existentes en los Estados Unidos y, por otro, aumentaría el efecto de esta industria sobre la actividad económica de la Isla. ♦

APENDICE

CAPITULO
V

TERMINOLOGIA RELACIONADA CON EL TURISMO

La Organización Mundial de Turismo (OMT) realizó un estudio sobre las definiciones de la actividad turística mundial y de sus estadísticas. Según la OMT, el turismo comprende las actividades que realizan las personas durante sus viajes y estancias en lugares distintos al entorno habitual, por un periodo de tiempo consecutivo inferior a un año con fines de ocio, negocios y otros motivos (Naciones Unidas, 1994). El turismo se refiere a todas las actividades de los visitantes y se compone de tres tipos:

- Turismo interno: el de los residentes del país (viajan únicamente en el país en que residen); contrario a esta definición, la Compañía de Turismo utiliza este término para referirse al turismo fuera del Area Metropolitana (independientemente de la residencia del turista)
- Turismo receptor: el de los no residentes que viajan dentro del país dado
- Turismo emisor: el de los residentes del país dado que viajan a otro país

Otros términos importantes que la OMT define son los viajeros y visitantes. Se define al viajero como toda persona que se desplaza entre dos o más países diferentes o en dos o más lugares en su país de residencia. El visitante es toda persona que se desplaza a un lugar diferente de su entorno habitual por un periodo menor de doce meses y cuya actividad principal en ese lugar no es la de ejercer una actividad que se remunere en el lugar visitado. A su vez, el término visitante se divide en dos grupos; el de los turistas o visitantes que pernoctan y el de los excursionistas o visitantes de un día. La OMT define el término turista como un visitante que permanece al menos una noche en un medio de alojamiento en el país. De igual forma, excursionista se define como un visitante que no pernocta en un medio de alojamiento del país visitado.

Los motivos de viaje de los turistas son los siguientes:

- Ocio, recreo y vacaciones
- Visitas a parientes y amigos
- Negocios y motivos profesionales
- Tratamientos de salud
- Religión, peregrinaciones
- Otros motivos

La OMT establece que el gasto turístico está íntimamente ligado al consumo turístico. Con el propósito de integrarlo al sistema de contabilidad nacional, se recomendó que el consumo turístico se defina como el valor de los bienes y servicios utilizados para o por los visitantes (Naciones Unidas, 1994). Por su parte, el gasto turístico se define como todo gasto de consumo efectuado por un visitante




durante su desplazamiento y su estancia turística en el lugar de destino, excluyendo los siguientes gastos:

- Compras con fines comerciales hechas por los visitantes de cualquier categoría y las que los visitantes de negocios realizan para su empresa
- Inversiones o transacciones de capital hechas por los visitantes, como la adquisición de terrenos, viviendas, bienes raíces, obras de artes y otras compras importantes (carros, barcos, segundas viviendas, etc.) aunque se trate de bienes que se utilicen posteriormente, en el transcurso de viajes turísticos
- Entregas, durante el viaje turístico, de cantidades en efectivo a familiares y amigos que no representan el pago de bienes y servicios turísticos, así como los donativos a instituciones

El gasto turístico se debe desglosar en las siguientes categorías, según la OMT:

- Viajes combinados, vacaciones combinadas, circuitos combinados
- Alojamiento
- Comidas y bebidas
- Transporte
- Ocio, cultura y actividades deportivas
- Compras
- Otros

Cabe señalar que, a los fines de presentar sus estadísticas, la Compañía de Turismo divide a Puerto Rico en dos áreas. El Area Metropolitana está compuesta por los municipios de San Juan y Carolina. El Area Isla, por su parte, contiene los 76 restantes municipios de Puerto Rico. 



BIBLIOGRAFIA

Compañía de Turismo (1996) **Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1994-95 Edition.** San Juan.

Compañía de Turismo (1997) **Partners For All Seasons, Puerto Rico.** San Juan, agosto.

Compañía de Turismo (1997) **Puerto Rico Tourism Company 1997 Strategic Marketing Plan.** San Juan.

Compañía de Turismo (1997) **Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1995-96 Edition.** San Juan.

Cué, F. (1993). **La economía cubana: condiciones y perspectivas.** Río Piedras: Unidad de Investigaciones Económicas, Universidad de Puerto Rico, enero.

Junta de Planificación (1992) **Informe Económico al Gobernador 1991.** San Juan.

Junta de Planificación (1993) **Informe Económico al Gobernador 1992.** San Juan.

Junta de Planificación (1994) **Nuevo Modelo de Desarrollo Económico.** San Juan, febrero.

Junta de Planificación (1997) **Informe Económico al Gobernador 1996.** San Juan.

Junta de Planificación (1996) **Programa de inversiones de cuatro años 1996-97 a 1999-2000.** San Juan.

Junta de Planificación (1997) **Programa de inversiones de cuatro años 1997-98 a 2000-01.** San Juan.

Naciones Unidas, Organización Mundial del Turismo (1994) **Recomendaciones sobre estadísticas del turismo.** Nueva York.

Tribunal Supremo de Puerto Rico (1997) **Leyes de Puerto Rico, Compañía de Turismo.** Suplemento Acumulativo, Tomo 23, Sección 231, Cap. 39, 23-37, San Juan.

Tribunal Supremo de Puerto Rico (1997) **Leyes de Puerto Rico, Desarrollo Turístico.** Suplemento Acumulativo, Tomo 23, Sección 231, Cap. 151, 105-145, San Juan.

"Turismo ocupará 338 millones de personas", **El Vocero**, 28 de mayo de 1997.

World Travel and Tourism Council (1996) **Travel and Tourism Economic Impact.** New York.



**ALGUNAS CONSIDERACIONES
SOBRE LA ECONOMIA
SUBTERRANEA
EN PUERTO RICO**

CAPITULO
VI



ALGUNAS CONSIDERACIONES SOBRE LA ECONOMIA SUBTERRANEA EN PUERTO RICO

Introducción

No existe consenso sobre cuáles son las actividades que componen la economía subterránea o informal. La visión más estrecha considera sólo los ingresos del gobierno que se pierden cuando individuos o empresas involucradas en actividades ilegales no pagan contribuciones. Una perspectiva más amplia considera las actividades económicas que ordinariamente se incluyen en las estadísticas del gobierno pero que los involucrados no proveen información o la proveen incompleta. Un enfoque un poco más extenso incluye actividades tales como: la producción y venta de drogas; la prostitución; la pornografía; los juegos ilegales; los servicios relacionados con abortos ilegales; el contrabando; el trueque; la venta de bienes producidos en el hogar; y todo aquel tipo de transacción no declarada al fisco (Carson, 1984; Greenfield, 1993). La definición más abarcadora incluye también actividades que tradicionalmente no se contabilizan en el mercado, como el trabajo en el hogar que realiza el ama de casa (McDonald 1984, 5).

La lista de actividades típicas de la economía subterránea se está ampliando considerablemente a medida que nuevas tecnologías dan lugar a nuevos tipos de actividades. En esta lista de actividades, siguiendo la definición más amplia, se incluyen las siguientes, entre otras: juegos legales e ilegales; el tráfico ilegal de drogas y sustancias controladas; la prostitución; la pornografía; grupos organizados dedicados al robo; el crimen de cuello blanco y el crimen mediante el uso de computadoras; las cadenas de transacciones a base de trueque; transacciones a base de dinero en efectivo y diversos tipos de empleos cuyos ingresos no se informan para efectos contributivos; así como una amplia gama de formas de evadir y evitar contribuciones mediante el uso de instrumentos financieros sofisticados y que no son contabilizados en el sistema de cuentas sociales. Estas actividades podrían clasificarse en tres grupos que no necesariamente se excluyen entre sí (Statistics and Economics Consulting Group, 1994, 2):

- Aquéllas en las cuales se genera un artículo o servicio legal que se convierte en ilegal por la manera en que se produce o porque no se declara la actividad que lo produce (ventas no declaradas de bienes que se producen lícitamente en el hogar, intercambio de servicios entre profesionales, entre otras)
- Aquéllas en las cuales se produce un bien lícitamente pero no se registra en la contabilidad social del país
- Aquéllas en las cuales el artículo o servicio mismo es ilegal, es decir, socialmente considerado como un mal (producción o tráfico de drogas ilegales, prostitución, entre otras)

De los análisis llevados a cabo en torno a las economías subterráneas se derivan las siguientes tendencias:

- El número de actividades características de la economía subterránea se está ampliando progresivamente



- La mayor parte de los indicadores, muchos de los cuales son subjetivos, sugieren que las variadas dimensiones de la economía subterránea son significativas en alcance y se amplían progresivamente; es decir, crecen en términos cuantitativos a unas tasas que parecen ser significativamente mayores que aquellas correspondientes al crecimiento de las formaciones socioeconómicas de las cuales esas actividades subterráneas forman parte
- Las dimensiones de la economía subterránea también se están profundizando progresivamente, esto es, cambiando en términos cualitativos en términos de su complejidad, interdependencia y niveles de sofisticación y eficiencia
- Las dimensiones de la economía subterránea parece que se interrelacionan cada vez más entre sí y con otras dimensiones de la economía formal
- Las implicaciones micro y macroeconómicas y los impactos de estas dimensiones de la economía subterránea se hacen cada vez más severos y difíciles de analizar y medir cuantitativa y cualitativamente

Las tendencias que parecen prevalecer en la mayor parte de las economías subterráneas, incluyendo la de Puerto Rico, son alarmantes. Igualmente alarmantes y preocupantes son también los impactos socioeconómicos potenciales que ocurren cuando las mismas no pueden reconocerse, analizarse ni controlarse. Aunque no existe consenso sobre el impacto que tiene la economía subterránea en la economía formal, puede tener serias implicaciones como las siguientes (Tanzi, 1983, 10):

- Puede introducir errores en las estadísticas oficiales por lo cual éstas pueden presentar una visión distorsionada de la realidad socioeconómica
- Puede inducir a la adopción de políticas económicas erróneas debido a la percepción distorsionada que presenta de la realidad
- Lesiona el sistema contributivo debido a la pérdida de ingresos asociados a la evasión contributiva que genera
- Puede distorsionar la eficiencia de los recursos productivos, pues propicia que éstos se muevan del sector formal al sector informal de la economía que se encuentra libre de cargas impositivas y de regulaciones gubernamentales
- Puede afectar los niveles absolutos, tasas de crecimiento y dirección de cambio de variables socioeconómicas importantes como las siguientes:
 - tasas contributivas efectivas
 - ahorro, inversión, formación de capital y cambio tecnológico
 - gastos e ingresos del gobierno
 - precio de los bienes, rentas, salarios, tasas de intereses y ganancias
 - oferta y demanda de dinero

- balanza de pagos
- grados de desigualdad en la distribución de la riqueza y el ingreso
- tasa de participación laboral, destrezas de la población y formación de organizaciones laborales
- tasas de empleo y desempleo
- desenvolvimiento de diferentes empresas comerciales
- variables demográficas
- tasa de participación en los sistemas educativos
- salud mental y física de la población
- productividad intersectorial
- actitudes del público y su confianza en instituciones fundamentales y valores del sistema socioeconómico
- calidad del ambiente
- grado de cohesión familiar

Algunas alternativas de medición¹

De la misma manera que no existe consenso sobre la definición y los impactos de la economía subterránea, tampoco lo hay sobre la manera más apropiada de medir la misma². Los métodos propuestos se han clasificado como directos e indirectos. Uno de los métodos indirectos está basado en el hecho de que una gran parte de las transacciones en la economía subterránea se lleva a cabo mediante la utilización del dinero en efectivo. El mismo propone observar el comportamiento y composición de los agregados monetarios y determinar las proporciones que el dinero en efectivo (papel moneda más moneda metálica) y otros componentes representan de la oferta monetaria (Cagan, 1958; Gutmann, 1977; Feige, 1979; Tanzi, 1982; Porter & Bayer, 1989).

Otro método indirecto es el de la discrepancia. Este utiliza dos medidas independientes de un mismo fenómeno. Una constituye una medida aceptable del fenómeno; la otra incluye el efecto de la actividad subterránea que se desea medir. La diferencia mide el efecto de la economía subterránea. Un ejemplo es el Método de la Brecha de Ingreso. El mismo compara el ingreso personal de las cuentas sociales, luego de ajustarlo, con el ingreso bruto ajustado de las planillas de contribución sobre ingresos. La diferencia trata de captar aquella parte no declarada y legal de la economía subterránea que ha sido incluida en las cuentas sociales. Este método tiene la desventaja de que no incluye aquella actividad de la economía subterránea relacionada con la producción de artículos y servicios ilegales (a menos que éstos se incluyan en el ingreso personal), ni la actividad legal no reflejada en el lado de los ingresos de las cuentas sociales.



Un método indirecto propuesto por de Leeuw (1985) parte de la premisa básica de que, aunque no hay consenso sobre el tamaño de la economía subterránea, sí lo hay con relación a los sectores industriales que más se caracterizan por llevar a cabo actividades subterráneas. El método clasifica las industrias entre aquéllas donde hay más propensión a desarrollar actividades *fuera de los libros* (industrias sospechosas) y aquéllas más propensas a informar el monto total de sus actividades.

Los métodos directos para cuantificar la magnitud de la economía subterránea se basan en la utilización de muestras. Un ejemplo de éstos es el que utiliza el Servicio de Rentas Internas de Estados Unidos. El mismo tiene como base los resultados, elevados al universo, de auditorías realizadas sobre una muestra de las planillas de contribución sobre ingresos. Otros métodos directos se han basado en entrevistas a los consumidores sobre sus compras en la economía subterránea y a expertos en el campo de la economía subterránea. También se han desarrollado estudios específicos sobre diversos sectores y aspectos particulares de la economía subterránea tales como la industria de la construcción, el mercado de heroína y el mercado laboral.

La economía subterránea en Puerto Rico

Los intentos de analizar en términos cualitativos y cuantitativos las varias dimensiones de la economía subterránea en Puerto Rico se iniciaron seriamente alrededor de 1978. Desde entonces se han llevado a cabo algunos estudios sobre esta materia. A medida que los mismos se han hecho progresivamente más sofisticados desde el punto de vista analítico, se ha estado añadiendo material de gran utilidad al conocimiento de las múltiples dimensiones de la economía subterránea.

Todo tipo de estructura socioeconómica posee su propia configuración y rasgos particulares y Puerto Rico no escapa de esa realidad. Sin embargo, muchos de los enfoques analíticos, conceptos, indicadores e instrumentos de medición relacionados con la economía subterránea pueden tomarse del cúmulo general de conocimiento desarrollado en otros países y aplicarse en forma condicional pero útil a las características particulares de la economía de Puerto Rico. Deben tomarse en consideración, por supuesto, las condiciones únicas que prevalecen en Puerto Rico y utilizar los enfoques analíticos apropiados que incorporen las mismas. Algunas de estas condiciones son las siguientes:

- La apertura relativa de la economía de Puerto Rico y su proximidad geográfica a importantes regiones donde se desarrollan diversos tipos de actividades subterráneas
- La libertad en cuanto al movimiento migratorio de que disfrutaban los puertorriqueños como ciudadanos americanos y las dificultades de diferenciar a los puertorriqueños de personas de habla hispana procedentes de otras áreas
- La complejidad de las relaciones socioeconómicas entre Puerto Rico y Estados Unidos
- Las tasas relativamente bajas de participación en la fuerza laboral; la proporción de la población de bajos ingresos; la estructura demográfica particular de la Isla; y otros factores socioeconómicos que conducen a un alto grado de participación en actividades subterráneas

- Las influencias culturales, el *modus operandi*, el efecto demostración y las expectativas materiales que se transmiten continuamente de la economía de Estados Unidos a la de Puerto Rico
- La escasez general de estadísticas adecuadas sobre niveles y cambios de ciertas variables macroeconómicas importantes, tales como los agregados monetarios
- Problemas en el flujo de información y en los sistemas de control y seguimiento (*monitoring*) para detectar y evaluar los varios tipos de actividades subterráneas

Breve reseña de algunos estudios

Existen muy pocos estudios encaminados a cuantificar la magnitud de la economía subterránea en Puerto Rico. Stewart, por ejemplo, utiliza datos de la economía de Estados Unidos relativos a la proporción que distintas actividades económicas subterráneas representan del producto bruto (Stewart, 1984). Estos porcentajes son aplicados a la escala del producto bruto de Puerto Rico bajo el supuesto de que los mismos son comparables. A base de este supuesto, Stewart hizo estimados cuantitativos de varias actividades subterráneas legales e ilegales en Puerto Rico. Así, por ejemplo, si en Estados Unidos el ingreso total no informado procedente de fuentes legales (3.8 por ciento de autoempleo; 0.7 por ciento de intereses; 0.6 por ciento de ganancias corporativas; 0.5 por ciento de regalías y rentas; 2.7 por ciento de sueldos y salarios y 0.2 por ciento de otras actividades legales) representaba el 8.5 por ciento del producto bruto en el 1981, entonces la proporción comparable del ingreso no informado de fuentes legales a la escala del producto bruto de Puerto Rico de 1981 sería de \$1.0 millardo (mil millones), estimado que se obtuvo mediante una simple multiplicación. Es decir, Stewart estimó que para el 1981, el valor de la actividad subterránea legal totalizó \$1.0 millardo y el de la ilegal \$490 millones. En total, ésta representaba el 12.7 por ciento del producto bruto de Puerto Rico en ese año. Si el valor de la actividad subterránea legal en Puerto Rico fuera 50 por ciento mayor que en Estados Unidos, Stewart estimó la misma en \$1.5 millardos y si fuera cien por ciento mayor el estimado fue de \$2.0 millardos.

Si las mismas proporciones utilizadas por Stewart en su trabajo de 1984 se aplicaran al producto bruto de Puerto Rico del año fiscal 1997, se estima que el valor de la actividad subterránea legal sería de \$2.7 millardos y el de la ilegal de \$1.3 millardos para un total de \$4.0 millardos. Bajo el supuesto de que en Puerto Rico la actividad subterránea legal es 50 por ciento mayor, el valor total de esta actividad en el 1997 sería de \$5.4 millardos y si fuera cien por ciento mayor, \$6.8 millardos.

Los cálculos realizados por Stewart y su extrapolación a datos del 1996-97 son, por supuesto, aproximaciones que solamente dan una idea general de la magnitud de la economía subterránea en Puerto Rico. Las proporciones utilizadas para estos cálculos deben refinarse para tomar en consideración las diferencias estructurales entre la economía local y la de Estados Unidos y los rasgos particulares de nuestra actividad económica, entre otros factores.

En el 1984, la empresa Booz-Allen & Hamilton, Inc. llevó a cabo un estudio para el Departamento de Hacienda en el cual estimó el ingreso no declarado para propósitos contributivos. El método consistió en comparar el ingreso declarado por los contribuyentes con el ingreso personal ajustado estimado por

la Junta de Planificación. Se estimó que del ingreso total que debió declararse alrededor del 25 por ciento (\$2.5 millardos) no fue declarado en las planillas de contribución sobre ingresos.

Un método alternativo que, además del ingreso, considera el número de personas que no tributan al Departamento de Hacienda, fue utilizado por Benítez en una tesis de maestría de 1989 (Benítez, 1990). Sus estimados fueron comparables con los de Booz-Allen & Hamilton. Como se indicó antes, éstas son aproximaciones que deben refinarse mediante la actualización de las proporciones correspondientes.

En el 1994, la empresa Statistics and Economics Consulting Group (SECG) preparó un estudio sobre la evasión contributiva y la economía subterránea para el Departamento de Hacienda (SECG, 1994). El propósito principal del mismo fue:

...estimar la magnitud de la Brecha del Ingreso Bruto Ajustado y su distribución por los distintos tipos de ingresos (salarios y jornales, ingresos de empleados por cuenta propia, intereses, dividendos, rentas y pensiones) (SECG, 1994, ii).

En el estudio se utilizaron dos métodos para cuantificar la magnitud de la economía subterránea: a) el método de la Brecha de Ingreso (o del Ingreso Bruto Ajustado); y b) el método desarrollado por Frank de Leeuw (1985). El primero estima la parte del ingreso que debería declararse en las planillas de contribución sobre ingresos pero que no se informa. El segundo estima la parte legal de la economía subterránea que no aparece en el lado de los ingresos de las cuentas nacionales. En los estimados llevados a cabo no se incluyeron los ingresos provenientes de la producción de artículos y servicios ilegales.

Entre los hallazgos más importantes de este estudio se encuentran los siguientes (SECG, 1994, ii-v):

- La magnitud de la brecha total para Puerto Rico en 1992 fue de aproximadamente \$3.7 millardos. Relativo al ingreso bruto ajustado derivado (total de ingresos que tenía que declararse), representó el 24.5 por ciento.
- El crecimiento anual de la brecha total entre 1976 y 1992 no manifestó variaciones significativas, excepto en 1988, cuando se inició la implantación de la Reforma Contributiva del 1987. Esta tendencia sugiere que el cambio en el comportamiento de la brecha en el 1988 obedeció más a una redefinición del ingreso bruto ajustado que a una reacción de los contribuyentes a la Reforma.
- Los salarios y jornales representaron el componente principal del ingreso bruto ajustado hasta el punto que la brecha por tal concepto imita con un alto grado de precisión el comportamiento de la brecha total. La magnitud de la brecha por esta partida en 1992 fue de \$2.2 millardos, es decir, el 59.2 por ciento de la brecha total.
- Otros componentes importantes en la brecha total fueron los ingresos de empleados por cuenta propia, los intereses y las rentas. En el 1992, las brechas por tales partidas fueron de \$662, \$413 y \$313 millones, respectivamente. En conjunto, estos tres componentes representaron 37.6 por ciento de la brecha total.

- En el 1976 los salarios representaron el 74 por ciento de la brecha total y los componentes antes mencionados, el 24.4 por ciento. De modo que, con relación al 1976, los salarios perdieron 14.8 puntos porcentuales y el grupo de empleados por cuenta propia, intereses y rentas ganó 13.2 puntos.
- En el 1992 los recaudos por concepto de contribución sobre ingresos de individuos representaron el 29.1 por ciento de todos los recaudos al Fondo General del Gobierno y el 48.1 por ciento de la contribución sobre ingresos total. Se *pierde* (o deja de recibir) una gran cantidad de recaudos debido a la evasión contributiva. El estudio estimó que aproximadamente \$400 millones de la brecha (el 27 por ciento de los recaudos potenciales) corresponden a recaudos potenciales para el fisco.
- El tamaño del componente legal del sector informal que no se capta en el lado de los ingresos de las cuentas sociales fue, como mínimo, de \$3.8 millardos en el año fiscal 1992 (11.0 por ciento del ingreso neto interno total).
- Los ingresos no declarados al Departamento de Hacienda como resultado de la parte legal de la economía informal se estimaron en \$1.9 millardos para el 1992. La pérdida en recaudos relacionada con estas actividades totalizó \$200 millones.
- El monto total de recaudos que el Departamento de Hacienda dejó de recibir como consecuencia de la evasión contributiva relacionada con la brecha de ingresos y con la parte legal de la economía subterránea se estimó en alrededor de \$600 millones.

A base de los resultados del estudio, los autores plantean la hipótesis de que si bien es cierto que altas tasas contributivas pueden inducir a la evasión de impuestos y a un aumento en el tamaño de la economía informal, no es necesariamente cierto que una baja en los tipos impositivos tenga el efecto contrario. Arguyen, además, que los patrones de las distintas brechas no se afectaron notablemente por la implantación de la Reforma Contributiva del 1987, por lo cual factores coercitivos, como aumentar la probabilidad de capturar al participante en actividades subterráneas, podrían tener un mayor impacto (SECG, 1994, v).

Economía subterránea, empleo y desempleo

Debido a que la presencia de la economía subterránea usualmente implica la existencia de actividad económica no contabilizada, se argumenta que las estadísticas gubernamentales dejan fuera una parte significativa de la actividad económica. Si se parte de que los datos son deficientes debido a la presencia y crecimiento de la economía subterránea, entonces se tendrán nociones erróneas sobre las tendencias de variables importantes como el empleo, la producción, la productividad y los precios (McDonald, 1984, 4).

Considérese, por ejemplo, el caso de las estadísticas de desempleo. Se argumenta que, ante la presencia de una actividad subterránea sustancial, la tasa de desempleo oficial tiene sesgos estadísticos que sobrestiman la tasa real (Gutmann, 1977; Feige, 1980 (Citado en McDonald, 1984); Benítez 1990). Una de las razones que se aducen para esto es que aquellos que reciben compensación por

concepto de seguro por desempleo, pero que trabajan en la economía subterránea, son considerados oficialmente desempleados en vez de ser excluidos del grupo trabajador. Se argumenta, además, que aquellos que son beneficiarios de programas de bienestar social y que se les requiere buscar trabajo para no perder estos beneficios pudieran estar informando falsamente que se encuentran activos buscando empleo. Estas personas se catalogan como oficialmente desempleados cuando una gran parte de los mismos pudiera estar participando en actividades de la economía subterránea.

Durante los meses de julio, agosto y septiembre de 1987, en una tesis doctoral presentada a la Universidad de Harvard, Ramos (1988) llevó a cabo una encuesta entre 825 familias en Puerto Rico con el propósito de medir y analizar el empleo no informado (*under-reporting of worked hours*), es decir, aquél que forma parte de la economía subterránea. Concluyó que, si estos trabajadores se consideran como empleados, la tasa de desempleo se reduciría en 4.3 puntos porcentuales. La tasa de desempleo de los varones bajaría en 5.3 puntos y la de las mujeres en 2.7 puntos. Señala que la inhabilidad del gobierno para medir la actividad de los que se autclasifican como desempleados en el mercado de trabajo conlleva a que la tasa de desempleo se sobrestime en 28.7 por ciento. Si este parámetro se utiliza para ajustar la tasa oficial de desempleo registrada en el año fiscal 1997 (13.1 por ciento) la misma se reduciría a 9.3 por ciento. Toda vez que la tasa de desempleo sigue siendo alta aún considerando el empleo informal, Ramos concluye que este tipo de empleo no explica la alta tasa de desempleo.

Según los datos obtenidos por Ramos, la probabilidad de participar en el sector laboral informal (*concealed sector*) es mayor entre los varones, entre personas con poca educación formal, entre trabajadores jóvenes y entre residentes rurales. Aunque las horas trabajadas en la economía subterránea constituyen, según sus resultados, cerca de la mitad de las horas promedio trabajadas en el sector formal de la economía, Ramos señala que la actividad subterránea tiene una influencia importante en el mercado laboral del país.

Un estudio posterior al de Ramos (Benítez, 1990) computa un factor de aproximadamente 1.52 para ajustar hacia abajo la tasa de desempleo oficial de Puerto Rico por el efecto de la economía subterránea. Si se aplica este mismo factor a la tasa de desempleo del año fiscal 1997 (13.1 por ciento) la misma bajaría a 8.6 por ciento.

No existe consenso, sin embargo, de que la presencia de la economía subterránea necesariamente tenga efectos adversos notables sobre las estadísticas gubernamentales. En un estudio para el Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo Federal, McDonald (1984) apunta que para determinar si una estadística gubernamental específica está afectada se requiere examinar con detenimiento cómo se recopila la misma; la naturaleza de la encuesta y la forma en que se responde a la misma; y la relación entre las actividades económicas cubiertas por la encuesta y las que no cubre. En el caso de las cifras de empleo y desempleo, plantea que los posibles efectos de la economía subterránea sobre la información derivada de las encuestas de vivienda y de establecimientos dependen de la veracidad de las respuestas a las mismas. Dicha veracidad está, a su vez, vinculada a las motivaciones que pueden tener las personas al responder, las que son de naturaleza variada y pudieran ser diferentes a las que los críticos suponen. Este asunto es, sin duda, uno muy complejo y que merece una mayor atención de los economistas y estadísticos.



Política pública

Como se indicó antes, en su sentido más amplio, la economía subterránea envuelve tanto actividades legales como ilegales. La política pública, en lo concerniente a las actividades ilegales, está claramente definida como una encaminada a erradicar la misma. El tratamiento de las actividades subterráneas legales no es tan sencillo. Por un lado, estas actividades constituyen el *modus-vivendi* de un sector de la población que carece de las destrezas y el nivel educativo necesario para integrarse al mercado de trabajo de la economía formal. En este sentido, constituye una fuente indudable de empleo para este sector. Por otro lado, se presenta el problema de inequidad con que se trata a aquellos miembros de la economía formal que cumplen sus responsabilidades contributivas mientras sus vecinos obtienen ingresos que no informan, a la vez que muchos de ellos se benefician de diversos programas de bienestar social.

Una de las recomendaciones más importantes que se ha planteado para lidiar con estas actividades de la economía subterránea es la de adoptar medidas encaminadas a integrar este sector a la economía formal. Cualquier esfuerzo en esta dirección, sin embargo, tiene que estar precedido de un estudio abarcador y sistemático que presente un cuadro lo más real posible de la magnitud del sector involucrado en estas actividades y un perfil de sus componentes. ♦

NOTAS

1. Esta sección está basada en Statistics and Economics Consulting Group, 1994, 6-8.
2. Con relación a diversos métodos utilizados para cuantificar la economía subterránea, consúltese a Carson, 1984.

BIBLIOGRAFIA

- Bawly, D. (1982) **La economía subterránea: visión mundial**. Barcelona: HORA, S.A.
- Benítez, J.E. (1990) "La economía subterránea en Puerto Rico", **Ensayos económicos**, Séptima Asamblea de la Asociación de Economistas de Puerto Rico, junio.
- Booz-Allen & Hamilton (1987) **Final Report on the Tax Reform Program**. Preparado por Departamento de Hacienda, febrero.
- Cagan, P. (1958) "The Demand for Currency Relative to the Total Money Supply", **Journal of Political Economy**, 66, agosto, 303-328.
- Carson, C.S. (1984) "The Underground Economy: An Introduction", **Survey of Current Business**, mayo, 21-35.
- de Leeuw, F. (1985) "An Indirect Technique for Measuring the Underground Economy", **Survey of Current Business**, abril, 64-72.
- Feige, E. (1979) "How Big is the Irregular Economy", **Challenge**, 22, noviembre-diciembre, 5-13.
- Greenfield, H. (1993) "Invisible, Outlawed, and Untaxed: America's Underground Economy". Westport CT: Praeger Publishers.
- Gutmann, P.M. (1977) "The Subterranean Economy", **Financial Analyst Journal**, 33, noviembre-diciembre, 24-27.
- McDonald, R.J. (1984) "The Underground Economy and BLS Statistical Data", **Monthly Labor Review**, enero, 4-18.
- Porter, R. & A. Bayer (1989) "Monetary Perspective on Underground Economic Activity in the United States", en: **The Underground Economies**. Ed. por E. Feige, New York: Cambridge University Press, 129-158.
- Ramos, F. (1988) **The Concealed Labor Market in Puerto Rico**. Capítulo de tesis doctoral presentada a la Universidad de Harvard.
- Statistics and Economics Consulting Group (1994) **Estudio sobre la evasión contributiva y la economía informal en Puerto Rico**. Preparado para el Departamento de Hacienda, agosto.
- Stewart, J.R. (1984) "Notes on the Underground Economy of Puerto Rico", **Puerto Rico Business Review**, 9 (4) abril.
- Tanzi, V. (1982) "Underground Economy and Tax Evasion in the United States: Estimates and Implications", en: **The Underground Economy in the United States and Abroad**. Ed. por V. Tanzi, Lexington: D.C. Heath, 69-92.
- Tanzi, V. (1983) "The Underground Economy", **Finance and Development**, 20 (4), diciembre.
- Villamil, J. & E. Otero (1986) "La economía informal", **El Mundo**, 8 de septiembre.



**ASPECTOS
SOCIOECONOMICOS
DE LA MIGRACION
EN EL 1994-95**

CAPITULO
VII

ASPECTOS SOCIOECONOMICOS DE LA MIGRACION EN EL 1994-95

Introducción

La migración se relaciona con factores de carácter social y económico, tanto en el lugar de destino como en el lugar de origen del migrante. La misma afecta la dinámica poblacional, el tamaño de los recursos humanos y el ofrecimiento de servicios en ambos lugares. Todos los países tienen interés en conocer las dimensiones de los movimientos migratorios en sus dos componentes, la emigración y la inmigración, para adoptar medidas que permitan aminorar los efectos adversos de los mismos. Debe entenderse que la migración es el resultado de un proceso social que se conoce demográficamente como redistribución de la población y que el mismo ocurre dentro del contexto de una sociedad caracterizada por una estructura productiva, social y política determinada. Esto implica que los procesos migratorios no se dan en el vacío, sino que están estrechamente relacionados con las realidades sociales, políticas y económicas del país de origen y el de destino. Por lo tanto, la dimensión e importancia relativa de los movimientos migratorios se determinan por fuerzas externas relacionadas con los cambios estructurales, sociales, económicos y políticos, tanto en el ámbito local como internacional.

Este estudio responde al interés de presentar en el **Informe Económico al Gobernador** un perfil socioeconómico del emigrante y del inmigrante en Puerto Rico. En este sentido, se incluye un análisis descriptivo de los resultados de la Encuesta Sobre Información del Viajero del año fiscal 1995, coordinada anualmente por el Negociado de Estadísticas de la Junta de Planificación. Tanto para la emigración como para la inmigración, se analizan las siguientes variables: distribución por sexo de los migrantes; su clasificación por ascendencia, lugar de nacimiento y grupo de edad; propósito del viaje; años de escolaridad completados; grado universitario; ocupación; actividad principal antes del viaje; tiempo que piensa estar fuera de Puerto Rico (emigrantes); y lugar de procedencia. También se hacen algunas inferencias sobre la migración y el problema del desempleo en la Isla.

Diseño de la muestra

Esta encuesta es el único instrumento con que cuenta el Gobierno de Puerto Rico desde 1980 para obtener sistemáticamente el perfil del emigrante y del inmigrante, entre otros propósitos. Originalmente, la misma se realizaba sólo en el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín, pero luego se extendió al Aeropuerto Rafael Hernández en Aguadilla. El diseño de la muestra ha experimentado algunos cambios, el más importante en 1989, debido a la privatización de la fase de campo de la encuesta. En el mismo se usa el método de conglomerados, tomando en cuenta el movimiento ajustado de pasajeros en dichos aeropuertos; las proporciones de vuelos que salen y entran a Puerto Rico por hora, día, destino y origen; y las proporciones del movimiento de pasajeros de acuerdo con estos mismos parámetros. La asignación de turnos de entrevista a los viajeros se hace considerando los dos tipos de proporciones.

La encuesta tiene en la actualidad varias limitaciones: la entrevista se le hace solamente a viajeros mayores de 16 años¹; dado que el cuestionario no puede ser extenso, si el entrevistado viaja en compañía de otras personas, la información que se recopila de éstas es limitada; no se permite el acceso de los entrevistadores a algunos terminales; y, aunque el número anual de entrevistas es

considerable (alrededor de 60,000 para el año fiscal 1995), resulta pequeño comparado con el movimiento anual de pasajeros en dichos aeropuertos. De manera que el tamaño de la muestra constituye una limitación porque el error de estimación aumenta según dicho tamaño se reduce. Sin embargo, las inferencias que se hacen tienen validez porque en la selección de los turnos de entrevista se sigue un procedimiento estrictamente aleatorio. Además, las ponderaciones que se utilizan están basadas en métodos estadísticos apropiados al marco muestral.

Perfil del emigrante

Relación del propósito del viaje con otras variables

En esta sección se presentan los resultados principales que relacionan el propósito del viaje al emigrar con otras variables tales como sexo, ocupación, actividad principal antes del viaje, escolaridad y grado universitario. Se estima que durante este año emigraron 53,164 personas, de las cuales 26,970 (50.7 por ciento) eran varones y 26,194 (49.3 por ciento) eran mujeres. La mayor parte de los emigrantes (42.3 por ciento) tuvo el propósito de buscar trabajo; el 38.5 por ciento, atender el hogar o el grupo familiar; y el 15.7 por ciento iba a trabajar. El 3.5 por ciento, el más bajo, emigró para retirarse (Tabla 1).

Tabla 1

EMIGRANTES SEGUN PROPOSITO DEL VIAJE Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Propósito	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Buscar trabajo	15,911	59.0	6,597	25.2	22,508	42.3
Vivir retirado	1,358	5.0	485	1.9	1,843	3.5
Atender hogar o grupo familiar	2,813	10.4	17,657	67.4	20,470	38.5
Trabajar	6,888	25.5	1,455	5.5	8,343	15.7
Total	26,970	100.0	26,194	100.0	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas,
Encuesta Sobre Información del Viajero.

Sexo

Cuando se examina la distribución por sexo se encuentra que las razones predominantes para emigrar entre los varones fueron buscar trabajo (59.0 por ciento) y trabajar (25.5 por ciento). Por su parte, en el grupo de las mujeres fueron: atender el hogar o el grupo familiar (67.4 por ciento) y buscar trabajo (25.2 por ciento). Cabe señalar que un porcentaje relativamente bajo de las mujeres que emigraron ya tenía trabajo (5.5 por ciento). Esto podría sugerir que el fenómeno emigratorio en los varones ocurrió predominantemente por factores económicos, mientras que en el caso de las mujeres se debe principalmente al papel que han desempeñado como amas de casa y encargadas de atender el grupo familiar.



Actividad principal

Otro aspecto de interés es la relación entre la actividad principal que realizaba el emigrante antes de viajar y el propósito que tuvo al salir de Puerto Rico. En particular, es importante determinar en qué medida la situación de desempleo u otros factores obligan a emigrar a las personas. Cabe destacar que el 68.1 por ciento de los que informaron que iban en búsqueda de trabajo ya se encontraba trabajando en la Isla, mientras que el 11.6 por ciento indicó que estaba desempleado. De los que dijeron que iban a trabajar, el 75.6 por ciento estaba trabajando, mientras que el 11.6 por ciento se encontraba desempleado. Entre los que informaron que emigraban para retirarse, la mayor parte (79.0 por ciento) vivía como retirado o pensionado en la Isla, mientras que el 10.5 por ciento era ama de casa. De los que informaron que iban a atender el hogar o el grupo familiar, el porcentaje mayor (64.5) era ama de casa. El 15.6 por ciento estaba trabajando y el 10.9 por ciento estaba estudiando. Estos resultados tienden a confirmar que en la presente década no sólo emigran las personas que se encuentran desempleadas y en los niveles más bajos de la estructura ocupacional sino que el emigrante actual está activo en la economía, pero posiblemente subempleado con mayores aspiraciones relacionadas a su condición de vida (Junta de Planificación, 1986).

Resulta interesante que el porcentaje significativamente más alto de los que emigran en busca de trabajo y de los que van a trabajar corresponde a personas que estaban trabajando. A éstas le siguen los desempleados. Esto tiende a indicar que, aunque el desempleo es un factor importante en la decisión de emigrar, la expectativa de mejores condiciones de trabajo o de vida es la primera prioridad entre los emigrantes.

Las categorías que siguen a las dos anteriores en orden de importancia son las personas que estaban estudiando y van a buscar trabajo (9.1 por ciento) y las que estaban estudiando y van a trabajar (5.8 por ciento). En conjunto, éstas representaron alrededor de un cinco (5) por ciento del total de emigrantes.

Escolaridad

También es importante analizar la relación entre el propósito de emigrar y los años de escolaridad completados (**Tabla 2**). En las categorías desde ningún grado de escolaridad hasta la del undécimo grado, el porcentaje que predominó corresponde al grupo de personas que viajaron para atender el hogar o el grupo familiar, siguiéndole en magnitud el grupo de los que fueron en búsqueda de trabajo. En la categoría de aquellos que completaron el duodécimo grado, la mayor parte (46.6 por ciento) corresponde a los que fueron a buscar trabajo, siguiéndole el grupo de los que emigraron para atender el hogar (40.3 por ciento). En las categorías de los que tienen entre 13 y 15 años de escolaridad y de los que completaron 16 años y más aumentó significativamente la diferencia porcentual entre estos dos grupos a favor de los que van a buscar trabajo. En general, con la excepción de los que completaron la escuela superior, se observa que según aumentan los años de escolaridad también aumenta la proporción de los que ya tienen trabajo seguro. Así también, el cien por ciento de los que informaron no tener ningún año de escolaridad están en el grupo de los que van a atender el hogar o el grupo familiar. Además, del grupo de 16 años y

más de escolaridad, casi el 34 por ciento tenía trabajo seguro al emigrar, superado solamente por un 39 por ciento que viajaba en busca de trabajo. Esto pudiera implicar que entre los emigrantes con grado universitario, cerca de tres cuartas partes salen de Puerto Rico a buscar trabajo o a trabajar. Se destaca el hecho de que los emigrantes con grado universitario representaron el 10.2 por ciento del total y que aquellos que tienen años de escolaridad después del duodécimo grado (es decir, estudios a nivel universitario) representaron el 25.0 por ciento del total de emigrantes.

Tabla 2

EMIGRANTES SEGUN AÑOS DE ESCOLARIDAD COMPLETADOS Y PROPOSITO DEL VIAJE

(Año fiscal 1995)

Años de escolaridad	Propósito del viaje									
	Buscar trabajo		Vivir retirado		Atender hogar o grupo familiar		Trabajar		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
No informó	0	0.0	0	0.0	97	25.1	290	74.9	387	100.0
Ninguno	0	0.0	0	0.0	97	100.0	0	0.0	97	100.0
1 - 3	776	40.0	0	0.0	1,067	55.0	97	5.0	1,940	100.0
4 - 6	873	32.1	291	10.7	1,164	42.9	388	14.3	2,716	100.0
7 - 9	2,620	36.0	485	6.7	3,007	41.3	1,165	16.0	7,277	100.0
10 - 11	3,202	42.9	97	1.3	3,687	49.4	485	6.5	7,471	100.0
12	9,313	46.6	485	2.4	8,053	40.3	2,134	10.7	19,985	100.0
13 - 15	3,590	45.7	194	2.5	2,134	27.2	1,941	24.7	7,859	100.0
16 y más	2,134	39.3	291	5.4	1,164	21.4	1,843	33.9	5,432	100.0
Total	22,508	42.3	1,843	3.5	20,470	38.5	8,343	15.7	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas,
Encuesta Sobre Información del Viajero.

Grado universitario

Se estima que los emigrantes profesionales o con grado universitario (7,954) representaron 15.0 por ciento del total. Este porcentaje es mayor al estimado para 1983-84 que fue 12.2 por ciento (Junta de Planificación, 1986). Entre los que informaron tener doctorado, el cien por ciento emigró para vivir retirado; de los que tenían maestría, la mayor proporción, (50.0 por ciento) tenía trabajo seguro. En el caso de los que tenían bachillerato o grado asociado, los porcentajes mayores (44.2 y 62.5 por ciento, respectivamente) corresponden a los que viajaron a buscar trabajo. En la categoría de los que tenían un grado profesional², el cien por ciento tenía trabajo seguro. Para los que informaron no tener grado universitario alguno, los porcentajes mayores correspondieron a los grupos de los que iban a atender el hogar o el grupo familiar (42.8 por ciento) y los que viajaban en búsqueda de trabajo (41.5 por ciento). Además, alrededor de una quinta parte de los que tenían maestría o bachillerato viajó para atender el hogar o el grupo familiar. De los resultados anteriores podría inferirse que mientras mayor es la preparación académica, mayor es la probabilidad de tener un trabajo seguro al emigrar. Cuando emigran profesionales, se pierde la inversión realizada en su formación. El profesional que emigra deja de prestar sus servicios, su experiencia y su talento a Puerto Rico, lo que podría impactar campos como salud, ciencia y tecnología, entre otros.

Grupo de edad

Otro aspecto a considerar es la distribución de los emigrantes de 16 años y más por el propósito que tienen al salir de la Isla y el grupo de edad al que pertenecen (Tabla 3 y Gráfica 1). En la categoría de los que van en busca de trabajo se nota un patrón ascendente de los porcentajes entre los 16 y 29 años de edad, comenzando una tendencia decreciente hasta los 64 años, con aumentos moderados en el grupo de 35 a 39 años, en el de 55 a 59 años y en el de 65 años y más. Como era de esperarse, en la categoría de los que emigran para vivir retirado, el número de emigrantes comienza a observarse en los grupos de edades maduras, de 45 a 49 años, con una tendencia marcadamente creciente en los grupos de 60 años en adelante. En el grupo de los que tienen trabajo se observa un incremento en los porcentajes de los grupos entre los 16 y 29 años y un aumento considerable en los grupos entre los 40 y 49 años, para luego mostrar un patrón decreciente hasta los 65 años y más. La categoría de los que viajan a atender el hogar o el grupo familiar muestra altibajos, pero es evidente que los porcentajes más altos están en los grupos de los 50 años en adelante, alcanzando el máximo en el grupo de los 60 a 64 años. Es importante destacar que la distribución porcentual de los que van a buscar trabajo es mayor en todos los grupos de edad que la correspondiente a los que ya tienen trabajo, con la excepción del grupo de 60 a 64 años. Resumiendo, se puede concluir que en la categoría de ir a buscar trabajo y en la de ir a trabajar los porcentajes más altos se encuentran entre las edades más jóvenes hasta la edad madura de 45 a 49 años, mientras que los que emigran para vivir retirados o para atender el hogar o el grupo familiar se encuentran en los grupos de mayor edad, de 40 años y más.

Tabla 3

EMIGRANTES SEGUN GRUPO DE EDAD Y PROPOSITO DEL VIAJE

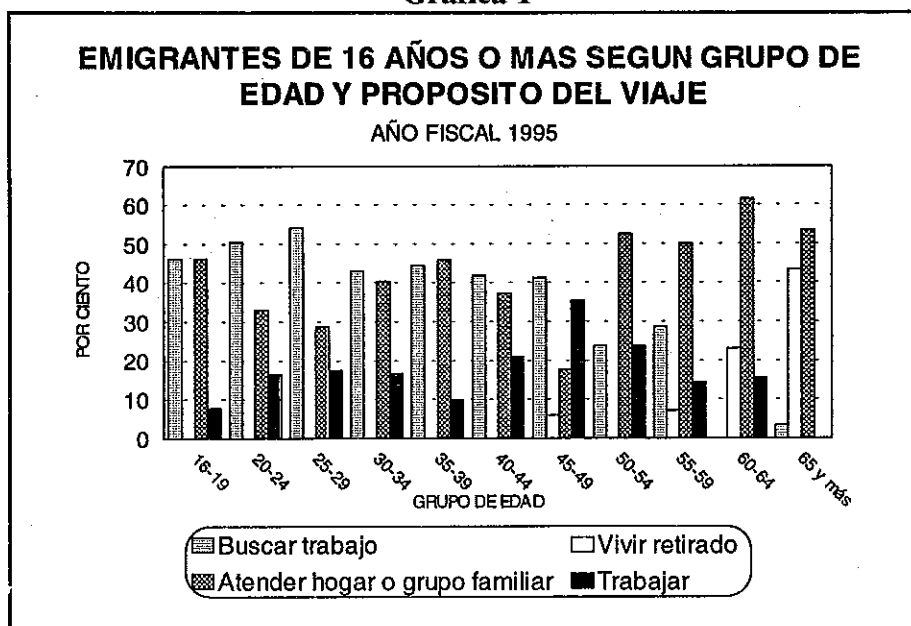
(Año fiscal 1995)

(Año base: 1995)

Grupo de edad	Propósito del viaje									
	Buscar trabajo		Vivir retirado		Atender hogar o grupo familiar		Trabajar		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
No informó	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Menores de 16 años	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0
16 - 19	2,910	46.2	0	0.0	2,910	46.2	485	7.7	6,305	100.0
20 - 24	4,754	50.5	0	0.0	3,105	33.0	1,552	16.5	9,411	100.0
25 - 29	5,142	54.1	0	0.0	2,716	28.6	1,650	17.4	9,508	100.0
30 - 34	3,009	43.1	0	0.0	2,813	40.3	1,164	16.7	6,986	100.0
35 - 39	2,619	44.3	0	0.0	2,716	45.9	582	9.8	5,917	100.0
40 - 44	1,746	41.9	0	0.0	1,552	37.2	873	20.9	4,171	100.0
45 - 49	1,358	41.2	194	5.9	582	17.7	1,164	35.3	3,298	100.0
50 - 54	485	23.8	0	0.0	1,067	52.4	485	23.8	2,037	100.0
55 - 59	388	28.6	97	7.1	679	50.0	194	14.3	1,358	100.0
60 - 64	0	0.0	291	23.1	776	61.5	194	15.4	1,261	100.0
65 o más	97	3.3	1,261	43.3	1,554	53.4	0	0.0	2,912	100.0
Total	22,508	42.3	1,843	3.5	20,470	38.5	8,343	15.7	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Gráfica 1

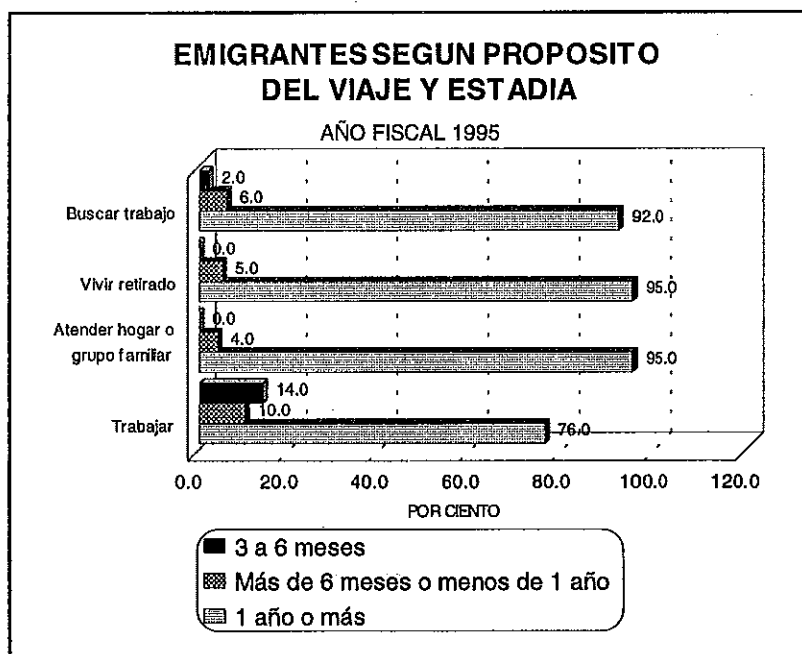


De este análisis se infiere que la motivación principal de los emigrantes jóvenes para salir de la Isla es de carácter económico (buscar trabajo o trabajar), mientras que la de aquellos en edades maduras es de carácter personal (retirarse o atender el hogar). Además, se puede concluir que en casi todos los grupos de edad prevalece aquel grupo que va en búsqueda de trabajo sobre el que va a trabajar y que la mayor parte de los emigrantes se encuentran en las edades jóvenes y de alta productividad, entre los 16 y los 39 años de edad (71.7 por ciento).

Estadía

La relación entre el propósito que tienen los emigrantes al salir y el tiempo que esperan estar fuera de Puerto Rico se presenta en la **Gráfica 2**. Como puede notarse, en las categorías de ir a buscar trabajo, vivir retirado y atender el hogar o el grupo familiar casi la totalidad de los emigrantes planean estar un año o más fuera de Puerto Rico. En la categoría de los que van a trabajar, un poco más de las tres cuartas partes espera estar un año o más fuera de la Isla, mientras que el 14.0 por ciento estaría fuera entre tres (3) y seis (6)

Gráfica 2





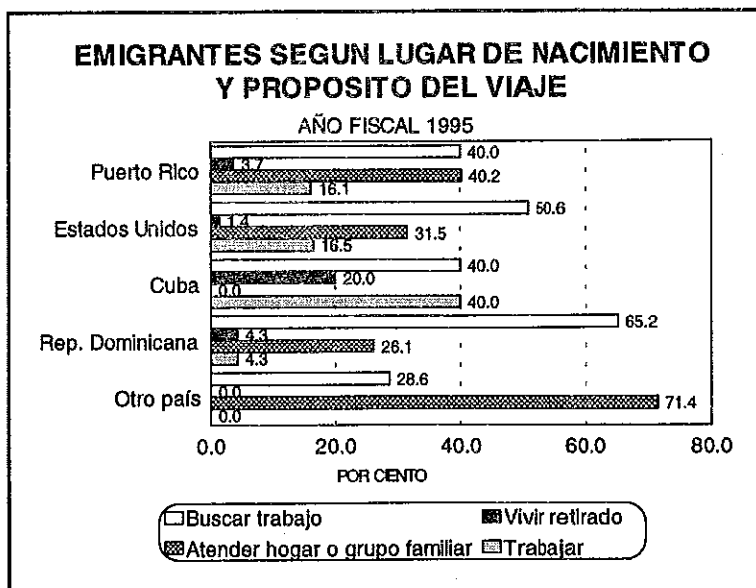
meses. Por su parte, el 10.0 por ciento planifica estar entre seis (6) meses y menos de un (1) año fuera de Puerto Rico. Se presume que las estadías más cortas corresponden a los emigrantes agrícolas o del sector de servicios.

Lugar de nacimiento

En cuanto a la distribución de los emigrantes por lugar de nacimiento y propósito del viaje, en las categorías: buscar trabajo, vivir retirado, atender el hogar o el grupo familiar y trabajar los porcentajes más altos corresponden a los nacidos en Puerto Rico (75.9, 84.2, 83.9 y 82.5 por ciento, respectivamente), siguiéndole el grupo de los nacidos en Estados Unidos continentales (16.0, 5.3, 10.9 y 14.0 por ciento, respectivamente). Otros porcentajes para estas mismas categorías son los nacidos en República Dominicana, los cuales se calculan en 6.5, 5.3, 2.8 y 1.2 por ciento, respectivamente. De los que emigraron, el 80.3 por ciento nació en Puerto Rico, el 13.3 por ciento nació en Estados Unidos continentales, el 4.2 por ciento en República Dominicana, el 1.3 por ciento en otros países y cerca del uno por ciento en Cuba.

La **Gráfica 3** muestra la distribución porcentual del lugar de nacimiento de los emigrantes por propósito del viaje. En la misma se observa que los nacidos en Puerto Rico viajaron principalmente a buscar trabajo y a atender el hogar o el grupo familiar, siguiéndole en importancia el grupo que iba a trabajar. Los mismos propósitos, aunque en distinto orden, corresponden a los nacidos en Estados Unidos continentales, Cuba y República Dominicana. En la categoría de los nacidos en otros países, un poco más del 70 por ciento viajó a atender el hogar y un poco menos del 30 por ciento a buscar trabajo. En resumen, independientemente del lugar de nacimiento de los emigrantes, con la excepción de la categoría nacidos en otros países, los porcentajes más altos ocurrieron en la categoría de los que fueron a buscar trabajo.

Gráfica 3



Ocupación

A los efectos de relacionar el propósito del viaje con la ocupación se establecieron 17 categorías ocupacionales, incluyendo los que no informaron (**Tabla 4**). Del total de emigrantes, las ocupaciones con proporciones más altas (cinco por ciento y más) son las siguientes: amas de casa (27.9 por ciento), artesanos y capataces (8.4 por ciento), trabajadores de servicios (8.4 por ciento), estudiantes (7.9 por ciento), clericales (6.4 por ciento), operarios y relacionados (6.2 por ciento), obreros no agrícolas (5.8 por ciento) y otro tipo de ocupación (5.1 por ciento). Les siguen los profesionales (4.4 por ciento) y los vendedores (4.2 por ciento).

Tabla 4

EMIGRANTES SEGUN OCUPACION Y PROPOSITO DEL VIAJE

(Año fiscal 1995)

Año fiscal 1995)

Ocupación	Propósito del viaje									
	Buscar trabajo		Vivir retirado		Atender hogar o grupo familiar		Trabajar		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Profesionales	776	3.5	97	5.3	485	2.4	970	11.6	2,328	4.4
Técnicos y relacionados	582	2.6	0	0.0	97	0.5	776	9.3	1,455	2.7
Gerenciales	1,067	4.7	0	0.0	291	1.4	485	5.8	1,843	3.5
Clericales	1,940	8.6	194	10.5	485	2.4	776	9.3	3,395	6.4
Vendedores	1,552	6.9	0	0.0	194	1.0	485	5.8	2,231	4.2
Artesanos y capataces	3,201	14.2	194	10.5	194	1.0	874	10.5	4,463	8.4
Operarios y relacionados	2,328	10.3	0	0.0	776	3.8	194	2.3	3,298	6.2
Trabajadores de servicios	2,522	11.2	97	5.3	873	4.3	970	11.6	4,462	8.4
Obreros no agrícolas	2,425	10.8	0	0.0	97	0.5	582	7.0	3,104	5.8
Costureras y servicio doméstico	485	2.2	0	0.0	97	0.5	0	0.0	582	1.1
Administradores agrícolas	0	0.0	0	0.0	0	0.0	388	4.7	388	0.7
Obreros agrícolas	194	0.9	0	0.0	0	0.0	970	11.6	1,164	2.2
Amas de casa	1,261	5.6	97	5.3	13,485	65.9	0	0.0	14,843	27.9
Estudiantes	1,940	8.6	0	0.0	2,037	10.0	194	2.3	4,171	7.9
Pensionados o retirados	97	0.4	1,164	63.2	776	3.8	0	0.0	2,037	3.8
Otras	1,843	8.2	0	0.0	583	2.9	290	3.5	2,716	5.1
No informaron	295	1.3	0	0.0	0	0.0	389	4.7	684	1.3
Total	22,508	100.0	1,843	100.0	20,470	100.0	8343	100.0	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

De los que iban a buscar trabajo, las proporciones más altas correspondieron a los artesanos y capataces (14.2 por ciento), los trabajadores de servicios (11.2 por ciento), los obreros no agrícolas (10.8 por ciento) y los operarios y relacionados (10.3 por ciento). En la categoría de los que iban a vivir retirados la mayor parte era pensionado o retirado (63.2 por ciento), mientras que del grupo de los que emigraron para atender el hogar o el grupo familiar, la proporción predominante fue la de amas de casa (65.9 por ciento), siguiéndole el grupo de estudiantes (10.0 por ciento). Los grupos con los porcentos más significativos en la categoría de los que tenían trabajo seguro fueron: los profesionales, los trabajadores de servicios y los obreros agrícolas (11.6 por ciento cada uno).

La **Tabla 5** muestra otro ángulo de esta situación. En la misma se examina, para algunas ocupaciones seleccionadas, la distribución por propósito del viaje. Se puede notar que en el grupo de profesionales y en el de los técnicos los

Tabla 5

**DISTRIBUCION PORCENTUAL DE LAS OCUPACIONES DE
LOS EMIGRANTES Y PROPOSITO DEL VIAJE**

(Año fiscal 1995)

Ocupación	Propósito del viaje				
	Buscar trabajo	Vivir retirado	Atender hogar o grupo familiar	Trabajar	Total
Profesionales	33.3	4.2	20.8	41.7	100.0
Técnicos y relacionados	40.0	0.0	6.7	53.3	100.0
Gerenciales	57.9	0.0	15.8	26.3	100.0
Clericales	57.1	5.7	14.3	22.9	100.0
Vendedores	69.6	0.0	8.7	21.7	100.0
Artesanos y capataces	71.7	4.3	4.3	19.6	100.0
Operarios y relacionados	70.6	0.0	23.5	5.9	100.0
Trabajadores de servicios	56.5	2.2	19.6	21.7	100.0
Obreros no agrícolas	78.1	0.0	3.1	18.8	100.0
Costureras y servicio doméstico	83.3	0.0	16.7	0.0	100.0
Administradores agrícolas	0.0	0.0	0.0	100.0	100.0
Obreros agrícolas	16.7	0.0	0.0	83.3	100.0
Amas de casa	8.5	0.7	90.9	0.0	100.0
Estudiantes	46.5	0.0	48.8	4.7	100.0
Pensionados o retirados	4.8	57.1	38.1	0.0	100.0
Otras	67.9	0.0	21.5	10.7	100.0
No informaron	43.1	0.0	0.0	56.9	100.0
Total	42.3	3.5	38.5	15.7	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

porcentajes más altos corresponden a los que iban a trabajar (41.7 y 53.3 por ciento, respectivamente). En cada una de las siguientes categorías: gerenciales, clericales, vendedores, artesanos, operarios, trabajadores de servicios y en la de obreros no agrícolas la mayor parte iba a buscar trabajo. La categoría que muestra el porcentaje más alto de los que iban a buscar trabajo es la de las costureras y servicio doméstico (83.3 por ciento), siguiéndole los obreros no agrícolas (78.1 por ciento), los artesanos y capataces (71.7 por ciento), los operarios (70.6 por ciento) y los vendedores (69.6 por ciento). Por otra parte, las categorías que muestran porcentajes más altos en el grupo de los que van a trabajar son los administradores agrícolas (100.0 por ciento), los obreros agrícolas (83.3 por ciento), los técnicos (53.3 por ciento), los profesionales (41.7 por ciento), los gerenciales (26.3 por ciento), los clericales (22.9 por ciento) y los vendedores (21.7 por ciento). En resumen, se puede inferir que la mayor parte de los emigrantes con ocupaciones de cuello blanco tienen trabajo cuando emigran. En las ocupaciones de cuello azul esto ocurrió solamente en los grupos de los administradores agrícolas y de los obreros agrícolas. Por otra parte, de los emigrantes cuya ocupación es de cuello azul, las proporciones más altas correspondieron a los que iban en búsqueda de trabajo. De las ocupaciones de cuello blanco, el único grupo donde predominó este propósito fue en el de los vendedores.

Razón principal para emigrar

En la **Tabla 6** se distribuyen los emigrantes a base de la razón principal que los motivó a salir de Puerto Rico. Aparte de la categoría otras razones, donde se estima que hay 19.0 por ciento de emigrantes, las que exhiben participaciones más altas son buscar trabajo (23.2 por ciento), reunirse con la familia (22.8 por ciento), cambiar de ambiente y mejorar la calidad de vida (13.9 por ciento), sueldos bajos (7.1 por ciento) y seguridad personal (6.2 por ciento). Alrededor de una quinta parte de los emigrantes esperan mejorar su calidad de vida o aumentar su seguridad personal.

Tabla 6

RAZON PRINCIPAL PARA EMIGRAR DE PUERTO RICO (Año fiscal 1995)		
Razón	Emigrantes	Distribución porcentual
Precios altos	970	1.8
Sueldos bajos	3,784	7.1
No encuentra trabajo que merece y va a buscar trabajo	2,425	4.6
Buscar trabajo	12,321	23.2
No hay oportunidades adecuadas para emprender negocio	388	0.7
Seguridad personal	3,298	6.2
Cambiar de ambiente, mejorar calidad de vida	7,373	13.9
Vida social no le satisface	194	0.4
Reunirse con familia	12,127	22.8
Otras	10,090	19.0
No informaron	194	0.4
Total	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Relación de la actividad principal del emigrante con otras variables

Sexo

En cuanto a la distribución por tipo de actividad realizada antes del viaje y sexo de los emigrantes, se señala que el 64.4 por ciento de los varones estaba trabajando antes de emigrar. Por su parte, el porcentaje mayor de las mujeres era ama de casa antes de viajar (55.9). En el caso de los varones le sigue la categoría de los que estaban desempleados (13.3 por ciento) y en las mujeres, las que estaban



trabajando (28.9 por ciento). En los varones, otras categorías con porcentos menores fueron los que se encontraban estudiando (9.0 por ciento) y los pensionados o retirados (7.6 por ciento). Por parte de las mujeres, la categoría de las que estaban estudiando (8.9 por ciento) siguió en importancia relativa a las otras. Debe notarse, también, que el 46.9 por ciento de los emigrantes se encontraba trabajando antes de salir de la Isla, el 27.7 por ciento era ama de casa, el 8.9 por ciento estudiaba y el 7.5 por ciento estaba desempleado. Como se indicó, esto apunta a que la condición de desempleo no es la razón principal para emigrar, porque la mayoría de los emigrantes se encontraba trabajando en Puerto Rico. También se infiere que la disparidad entre las actividades realizadas por sexo refleja las diferencias socialmente construidas en la división del trabajo entre el hombre y la mujer (Acevedo, 1993).

Ocupación

Entre los emigrantes que se encontraban trabajando antes del viaje, las participaciones más altas correspondieron a los trabajadores de servicios (16.3 por ciento), siguiendo los artesanos y capataces (16.0 por ciento), clericales (12.5 por ciento), operarios y relacionados (11.3 por ciento) y obreros no agrícolas (10.5 por ciento). De los que estaban buscando trabajo, los porcentos más altos correspondieron a los vendedores y a los que tenían otra ocupación (25.0 por ciento cada grupo), siguiendo el grupo de artesanos y capataces y el de trabajadores de servicios (16.7 por ciento cada uno). De los que indicaron que estaban estudiando al salir del país, el 85.7 por ciento eran estudiantes y el 6.1 por ciento, amas de casa. Con relación a la categoría de los que estaban desempleados antes de emigrar, el 43.9 por ciento tenía una ocupación diferente a las enumeradas en la tabla, siguiéndole las categorías de los que no informaron la actividad que realizaban antes de viajar (12.3 por ciento), los obreros no agrícolas (12.2 por ciento), los obreros agrícolas (9.8 por ciento) y los administradores agrícolas (7.3 por ciento). Las demás categorías muestran porcentos relativamente bajos. El 96.1 por ciento de los que informaron que eran amas de casa antes de viajar, tenía esa como su ocupación principal. De los que indicaron que ya estaban pensionados o retirados, sólo el 16.7 por ciento tenía otra ocupación.

Escolaridad

De los emigrantes que no informaron su nivel de escolaridad, casi la mitad se encontraba desempleada antes de emigrar, mientras que el resto se distribuyó por igual entre las categorías de los que estaban trabajando y las amas de casa. De los que informaron no tener ningún año de escolaridad, el cien por ciento está en la categoría de amas de casa. Esta categoría también aparece con la participación porcentual mayor en los niveles de escolaridad más bajos. La excepción a esto es el caso de los que dijeron tener entre cuatro (4) y seis (6) años de escolaridad, donde el porcentaje mayor correspondió a la categoría de los que estaban trabajando (39.3 por ciento), seguido por la de las amas de casa (35.7 por ciento). Sin embargo, la situación se invierte en los que informaron que se habían graduado de escuela superior (12 años), donde casi la mitad (49.0 por ciento) se encontraba trabajando antes de emigrar. Lo mismo ocurre en los que informaron tener entre 13 y 15 años de escolaridad o 16 y más. Los porcentos más altos en dichos niveles (63.0 y 67.9, respectivamente) corresponden a los que se encontraban trabajando antes de emigrar.

Otra categoría de interés son los desempleados. Mientras más años de escolaridad tiene el emigrante, menor es el porcentaje que se encontraba desempleado (con la excepción de los que dijeron ser graduados de escuela superior). De todos los niveles de escolaridad, los que muestran los porcentajes mayores de emigrantes desempleados son los que tenían entre uno (1) y tres (3) años (15.0 por ciento) y los que se graduaron de escuela superior (11.2 por ciento). Esto sugiere que según aumentan los años

de escolaridad, hay más probabilidad de que las personas estuvieran trabajando y menos probabilidad de que estuvieran desempleados o dedicándose a las tareas del hogar.

Relación de la ocupación del emigrante con otras variables

Destino

La distribución de los emigrantes de acuerdo a la ocupación y el estado o país donde piensan residir revela que, de los que informaron interés en establecerse en los diferentes estados de la Unión, la ocupación de ama de casa fue la predominante, exceptuando los estados de Texas y California. En Texas, el grupo de profesionales fue el predominante, con 25.0 por ciento del total de emigrantes que indicaron se radicaría allí. Entre los emigrantes que indicaron tener como destino California, el 50.0 por ciento correspondió a la ocupación de técnicos y relacionados. El restante 50.0 por ciento fue el grupo de trabajadores en servicios.

La segunda ocupación en importancia relativa varió, por estado, como sigue:

- Pennsylvania – obreros no agrícolas (12.2 por ciento)
- New Jersey – estudiantes, trabajadores de servicios (11.8 por ciento cada uno)
- New York – estudiantes (11.7 por ciento)
- Florida – clericales (11.2 por ciento)
- Connecticut – trabajadores de servicios (11.5 por ciento)
- Illinois – operarios y relacionados (12.5 por ciento)
- Texas – amas de casa, trabajadores de servicios, clericales (12.5 por ciento cada uno)

Entre los que seleccionaron la República Dominicana como destino, la mayor proporción fue la de los trabajadores de servicios (37.5 por ciento) los cuales eran emigrantes nacidos en ese país. Los que manifestaron que su destino sería otro país se distribuyeron en igual proporción (25.0 por ciento cada uno) entre profesionales, técnicos, operarios y amas de casa.

Sexo

De los emigrantes masculinos (26,970), las ocupaciones de mayor proporción fueron las de artesanos y capataces y los obreros no agrícolas (15.5 y 11.5 por ciento, respectivamente). De la porción femenina (26,194), las amas de casa fueron el grupo mayor (56.3 por ciento). Las ocupaciones de cuello blanco (profesionales, técnicos, gerenciales, clericales y vendedores) representaron el 23.1 por ciento de los emigrantes masculinos y el 19.4 por ciento de las emigrantes. Aún dentro de estos grupos ocupacionales hay diferencias por sexo. Las proporciones de mujeres profesionales y clericales que emigraron son mayores que las de los varones, mientras que en el caso de los técnicos y los gerenciales la situación es inversa.

Relación entre sexo y otras variables

Estado civil

El 52.9 por ciento de los emigrantes del sexo masculino estaba casado, siguiendo en proporción los solteros (38.5 por ciento). En el caso de las emigrantes, el porcentaje de casadas (60.4) fue mayor que el de varones casados, mientras que el porcentaje de las solteras (24.4) fue menor que el de los varones.

En resumen, en ambos sexos predomina el grupo de emigrantes casados, siguiendo en importancia relativa el de los solteros.

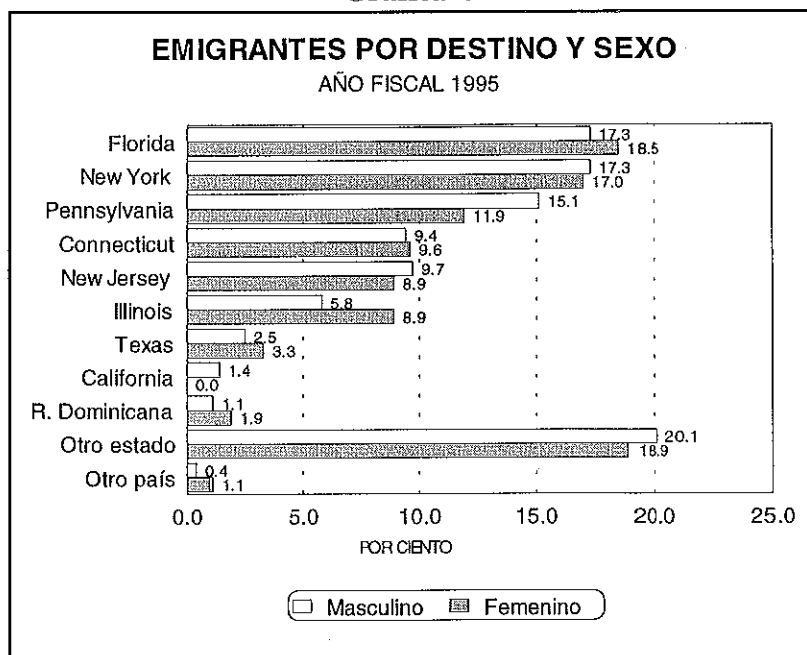
Destino

En este análisis se observa que los varones prefirieron como destino a New York y Florida, con 17.3 por ciento cada uno y a Pennsylvania con 15.1 por ciento (**Gráfica 4**). Por su parte, las mujeres coincidieron con estos destinos, sólo que en orden de preferencia diferente: Florida (18.5 por ciento), New York (17.0 por ciento) y Pennsylvania (11.9 por ciento).

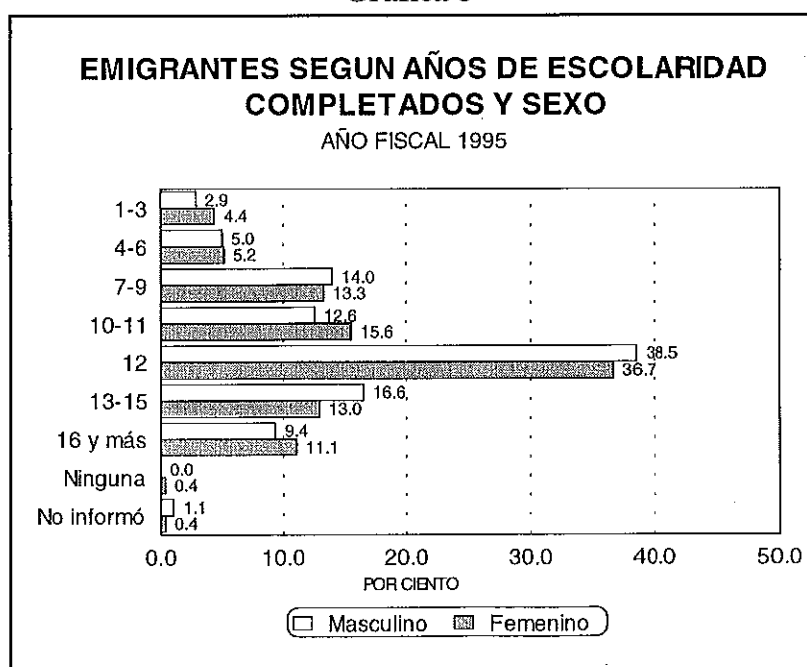
Escolaridad

En el año fiscal 1995 se encontró que, para ambos sexos, la participación mayor correspondió a los que habían completado la escuela superior: 38.5 por ciento los varones y 36.7 por ciento las hembras (**Gráfica 5**). En el caso de las mujeres, le siguió el grupo de las que habían completado entre 10 y 11 años de escolaridad (15.6 por ciento), mientras que para los varones el segundo grupo correspondió a los que habían completado entre 13 y 15 años (16.6 por ciento). Sin embargo, en la categoría de 16 años y más de escolaridad, el grupo de las mujeres (11.1 por ciento) aventajó al de los varones (9.4 por ciento). En las otras categorías las diferencias entre sexos no son tan pronunciadas. Esto podría sugerir un leve predominio en términos relativos del grupo femenino de emigrantes profesionales en comparación con el masculino.

Gráfica 4



Gráfica 5





Perfil del inmigrante

El análisis del movimiento inmigratorio para el año fiscal 1995 también se basa en la muestra obtenida tanto en el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín como en el Aeropuerto Rafael Hernández de Aguadilla, a través de la Encuesta Sobre Información del Viajero. Este análisis corresponde a la inmigración legal. La inmigración ilegal y los aspectos relacionados con la misma no se discuten en este trabajo.

La población inmigrante en Puerto Rico es de una magnitud considerable. Dentro de las corrientes inmigratorias se incluye también la de las personas puertorriqueñas o de sus familiares inmediatos que vuelven a Puerto Rico, luego de haberse radicado por un tiempo fuera de la Isla. Esta se define como inmigración de retorno.

En Puerto Rico, a diferencia de lo que ocurre en otros lugares, tanto la emigración como la inmigración son muy altas si se comparan con el tamaño de la población residente. Esto afecta la dinámica y la estructura demográfica de la Isla. Considerando la inmigración solamente, no puede pasar desapercibida la llegada de puertorriqueños que habían emigrado; de los hijos nacidos en Estados Unidos de emigrantes puertorriqueños; de ciudadanos estadounidenses; y de los grupos de dominicanos, cubanos y de otras nacionalidades que arriban anualmente. La inmigración de algunos de estos grupos ha tenido implicaciones culturales, sociales, económicas y políticas en la Isla, por lo que merece un cuidadoso estudio.

Relación del propósito del viaje con otras variables

Tal como se hizo en la sección correspondiente a la emigración, aquí se tratará de crear un perfil del inmigrante (legal) para el año más reciente del que se tiene información procesada, año fiscal 1995, con relación a los siguientes aspectos:

- sexo
- actividad principal antes del viaje
- ocupación
- nivel de escolaridad y grado universitario
- grupo de edad
- lugar de nacimiento
- lugar de procedencia
- ascendencia puertorriqueña

Sexo

Se estima que durante el año fiscal 1995 llegaron a la Isla 18,177 inmigrantes, de los cuales sesenta por ciento (10,907) correspondió a los varones y el cuarenta por ciento (7,270) a las hembras (Tabla 7). La mayor parte de los que inmigraron (52.1 por ciento) vino a buscar trabajo, siguiéndole en importancia relativa los que venían a trabajar (19.4 por ciento) y a atender el hogar o el grupo familiar (17.0 por ciento). De los varones, el 62.6 por ciento informó que venía a buscar trabajo, 23.2 por ciento a trabajar y 11.1 por ciento a vivir retirado. De las mujeres, el 40.9 por ciento vino a atender el hogar o el grupo familiar, mientras que el 36.4 por ciento llegó a buscar trabajo y el 13.6 por ciento a trabajar. El hecho de que un poco más de la mitad de los inmigrantes

Tabla 7

INMIGRANTES SEGUN PROPOSITO DEL VIAJE Y SEXO

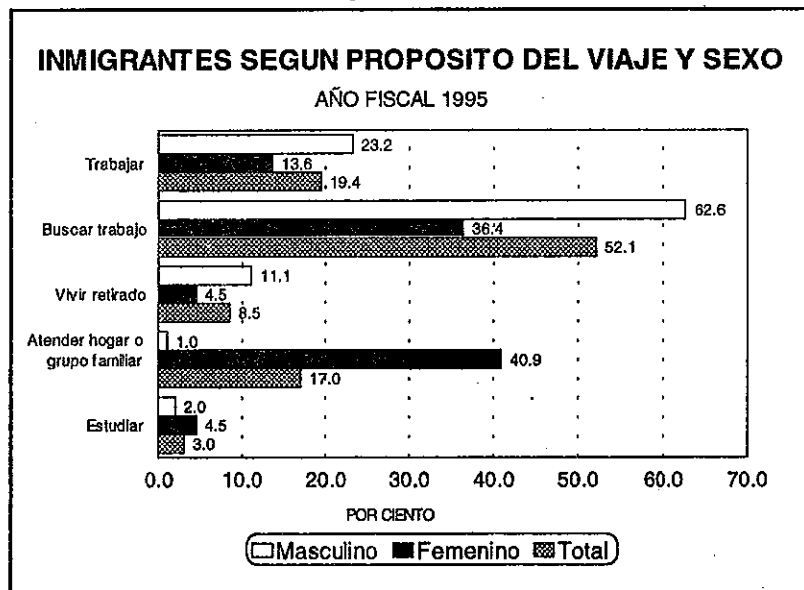
(Año fiscal 1995)

Propósito	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Trabajar	2,535	23.2	992	13.6	3,527	19.4
Buscar trabajo	6,830	62.6	2,644	36.4	9,474	52.1
Vivir retirado	1,212	11.1	330	4.5	1,542	8.5
Atender hogar o grupo familiar	110	1.0	2,974	40.9	3,084	17.0
Estudiar	220	2.0	330	4.5	550	3.0
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas,
Encuesta Sobre Información del Viajero.

llegara en búsqueda de trabajo tiene implicaciones económicas en el área de empleo. En el año fiscal 1995 se informó una tasa de desempleo global de 13.8 por ciento. En el caso de los varones, la misma fue de 15.6 por ciento. Más adelante se discutirán otros aspectos relacionados con este asunto. En las categorías de los que vinieron a estudiar y a atender el hogar o el grupo familiar, las mujeres representaron la mayor parte, mientras que en las otras categorías prevalecieron los varones (Gráfica 6).

Gráfica 6



Actividad principal

A continuación se analiza la relación que existe entre la actividad principal que realizaban los inmigrantes antes de arribar a Puerto Rico y lo que los motivó a hacerlo. Entre los que informaron que venían a trabajar (3,527) el 96.8 por ciento estaba trabajando. Gran parte de los que venían a buscar trabajo (9,474) se encontraba trabajando en el lugar donde residía (87.2 por ciento). Como se indicó antes, esto tiene implicaciones sobre la tasa de desempleo en Puerto Rico. De los que viajaron con el propósito de vivir retirados (1,542) más de la mitad (57.1 por ciento) vivía retirado, siguiendo en importancia los que se encontraban trabajando (21.5 por ciento). De manera similar, de los que informaron que venían a atender el hogar (3,084) el 60.7 por ciento se encontraba realizando las funciones de ama de casa como actividad principal, siguiendo en importancia los que se encontraban

trabajando (25.0 por ciento). También, de los que indicaron que viajaron con el propósito de venir a estudiar a la Isla, el 80.0 por ciento se encontraba estudiando en el lugar donde residía, siguiendo en importancia los que estaban trabajando (20.0 por ciento). Debe notarse que del total estimado de inmigrantes (18,177) la mayoría (70.9 por ciento) se encontraba trabajando antes de migrar, siguiendo en importancia relativa el grupo que se desempeñaba como ama de casa antes de llegar a la Isla, el cual representó el 12.7 por ciento del total.

Ocupación

Los artesanos y capataces; los profesionales; y los técnicos y relacionados (con 21.9, 12.5 y 12.5 por ciento, respectivamente) fueron los grupos ocupacionales que mostraron las proporciones más altas entre los inmigrantes que venían a trabajar, que se estimaron en 3,527. De los que vinieron a buscar trabajo (9,474), las categorías más significativas fueron las de los operarios y relacionados (24.4 por ciento), los trabajadores de servicios (16.3 por ciento), los artesanos y capataces (11.6 por ciento) y los obreros agrícolas (10.5 por ciento). Se observa, también, que de los que viajaron a la Isla para vivir retirados (1,542), el 57.1 por ciento estaba retirado o pensionado en su lugar de procedencia. Una relación similar se encuentra en el grupo de los que tenían por propósito atender el hogar, ya que el 71.4 por ciento era ama de casa. Finalmente, de los que señalaron que venían a estudiar, el 60.0 por ciento se encontraba estudiando antes del viaje. En términos generales, se observa que los inmigrantes con ocupaciones de cuello blanco ya tenían un trabajo seguro mientras que, con la excepción del grupo de artesanos y capataces, los inmigrantes en ocupaciones de cuello azul vinieron en búsqueda de trabajo. Este es un hallazgo particularmente importante dado que en ese año fiscal la tasa de desempleo de las ocupaciones de cuello blanco fue de 7.9 por ciento, mientras que la de las ocupaciones de cuello azul fue de 20.4 por ciento y la del grupo agrícola, de 18.2 por ciento.

Escolaridad

En la **Tabla 8** se presentan los inmigrantes por propósito del viaje y años de escolaridad completados. El cien por ciento de los 110 inmigrantes que no tenían ningún año de escolaridad vino a atender el hogar. Por otro lado, de los que informaron tener de uno (1) a tres (3) años de escolaridad (110 en total), el cien por ciento indicó que viajaba para vivir retirado en la Isla. En la categoría de los que tenían entre cuatro (4) y seis (6) años de escolaridad completados (771), la proporción mayor correspondió al grupo que vino a atender el hogar (42.8 por ciento). En el caso de los que completaron entre siete (7) y nueve (9) años de escolaridad (2,754), tanto los que vinieron a buscar trabajo como los que vinieron a atender el hogar mostraron el porcentaje más alto (40.0). Un total de 1,432 inmigrantes informaron que tenían entre 10 y 11 años de escolaridad, de los cuales el 61.5 por ciento venía a la Isla a buscar trabajo. De todos los inmigrantes, 5,618 informaron haber completado el duodécimo grado, de los cuales la mayoría (60.8 por ciento) vino a buscar trabajo. En el grupo de los que completaron entre 13 y 15 años (4,406), el 67.5 por ciento también vino a buscar trabajo. En el caso de los que completaron un grado universitario o profesional (16 años y más de escolaridad), es decir un estimado de 2,534 inmigrantes, la mayor parte venía a trabajar (56.6 por ciento), siguiendo la categoría de los que venían en búsqueda de trabajo (39.1 por ciento). De aquí se podría inferir que mientras mayor es el nivel de escolaridad del inmigrante, mayor es la probabilidad de que llegue a la Isla con trabajo seguro. El promedio de años de escolaridad de los inmigrantes (12.4) corresponde básicamente a que completaron el duodécimo grado.



Tabla 8

INMIGRANTES SEGUN AÑOS DE ESCOLARIDAD COMPLETADOS Y PROPOSITO DEL VIAJE						
(Año fiscal 1995)						
Años de escolaridad	Propósito del viaje					Total
	Trabajar	Buscar trabajo	Vivir retirado	Atender hogar	Estudiar	
No informó						
Número	110	0	332	0	0	442
Por ciento	24.9	0.0	75.1	0.0	0.0	100.0
Ninguno						
Número	0	0	0	110	0	110
Por ciento	0.0	0.0	0.0	100.0	0.0	100.0
1 - 3						
Número	0	0	110	0	0	110
Por ciento	0.0	0.0	100.0	0.0	0.0	100.0
4 - 6						
Número	110	111	220	330	0	771
Por ciento	14.3	14.4	28.5	42.8	0.0	100.0
7 - 9						
Número	110	1,102	330	1,102	110	2,754
Por ciento	4.0	40.0	12.0	40.0	4.0	100.0
10 - 11						
Número	331	881	0	110	110	1,432
Por ciento	23.1	61.5	0.0	7.7	7.7	100.0
12						
Número	1,102	3,415	220	661	220	5,618
Por ciento	19.6	60.8	3.9	11.8	3.9	100.0
13 - 15						
Número	331	2,974	220	771	110	4,406
Por ciento	7.5	67.5	5.0	17.5	2.5	100.0
16 y más						
Número	1,433	991	110	0	0	2,534
Por ciento	56.6	39.1	4.3	0.0	0.0	100.0
Total						
Número	3,527	9,474	1,542	3,084	550	18,177
Por ciento	19.4	52.1	8.5	17.0	3.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Grado universitario

En el análisis de los inmigrantes por grado universitario y propósito del viaje, se estima que 3,527 vinieron a trabajar en el año fiscal 1995 (Tabla 9). El 56.2 por ciento no tenía ningún grado universitario, siguiendo en importancia relativa el grupo de los que tenían bachillerato (28.1 por ciento) y luego los que tenían maestría (12.5 por ciento). De los que informaron que venían a buscar trabajo (9,474), la gran mayoría no tenía grado universitario alguno (83.7 por ciento), siguiendo los que tenían bachillerato (9.3 por ciento) y luego los que poseían un grado asociado (4.6 por ciento). Un total de 1,542 inmigrantes indicaron que venían a vivir retirados. De éstos, un porcentaje considerable (78.6) informó que no poseía grado universitario alguno.


Tabla 9

INMIGRANTES SEGUN GRADO UNIVERSITARIO Y PROPOSITO DEL VIAJE (Año fiscal 1995)							
Propósito	Grado universitario						Total
	Maestría	Bachillerato	Grado asociado	Grado profesional	Ninguno	No informó	
Trabajar							
Número	440	992	0	0	1,983	112	3,527
Por ciento	12.5	28.1	0.0	0.0	56.2	3.2	100.0
Buscar trabajo							
Número	110	881	440	110	7,933	0	9,474
Por ciento	1.2	9.3	4.6	1.2	83.7	0.0	100.0
Vivir retirado							
Número	0	0	0	110	1,212	220	1,542
Por ciento	0.0	0.0	0.0	7.1	78.6	14.3	100.0
Atender hogar							
Número	0	110	0	0	2,864	110	3,084
Por ciento	0.0	3.6	0.0	0.0	92.9	3.6	100.0
Estudiar							
Número	0	0	0	0	550	0	550
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	100.0	0.0	100.0
Total							
Número	550	1,983	440	220	14,542	442	18,177
Por ciento	3.0	10.9	2.4	1.2	80.0	2.4	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Por otra parte, de los que indicaron que venían a atender el hogar (3,084) la mayor parte (92.9 por ciento) no tenía grado universitario. En dicha tabla puede apreciarse también que de los 551 que informaron venían a estudiar, ninguno tenía grado universitario. Según estimado, 80.0 por ciento de los inmigrantes del año fiscal 1995 no tenía grado universitario alguno, 10.9 por ciento tenía bachillerato; 3.0 por ciento, maestría; 2.4 por ciento, grado asociado; y 1.2 por ciento, grado profesional. Se puede concluir que las oportunidades de conseguir trabajo seguro al llegar a la Isla se incrementan si se posee un grado universitario.

Grupo de edad

El 23.6 por ciento (4,296) de los inmigrantes correspondió al grupo entre los 20 y los 24 años de edad. Siguiéron los grupos correspondientes a inmigrantes con edades entre 30 y 34 años (15.8 por ciento), así como los de 25 a 29 años y 35 a 39 años (cada uno con 12.1 por ciento del total). De los otros grupos, ninguno alcanzó el ocho por ciento. Los que venían a estudiar se concentraron en los grupos de edades jóvenes (16 a 24 años). Como era de esperarse, los que venían a vivir retirados o pensionados se agruparon principalmente en las categorías de edad entre los 55 y 59 años y los de 65 años y más (para el 71.5 por ciento acumulado). Existe mayor dispersión entre los grupos de edad que indicaron venían a trabajar, buscar trabajo y atender el hogar o el grupo familiar. La mayor parte de los que vinieron a trabajar (3,527) estuvo en el grupo de 30 a 34 años.

Por otro lado, el grupo de edad que mostró la proporción más alta entre los que indicaron que venían a buscar trabajo (9,474) fue el de 20 a 24 años (36.0 por ciento). Un grupo relativamente pequeño (8.1 por ciento), pero importante entre los que vinieron a buscar trabajo, es el de 16 a 19 años de edad. Precisamente, entre los jóvenes es donde se concentra gran parte del desempleo (Tabla 10). De acuerdo con los resultados de la encuesta, una proporción de los 9,474 inmigrantes que llegaron a Puerto Rico a buscar trabajo, los que representaron el 52.1 por ciento de todos los inmigrantes del año fiscal 1995, puede estar contribuyendo a aumentar las altas tasas de desempleo en aquellos grupos de edad donde esta situación es particularmente crítica.

Tabla 10

INMIGRANTES QUE VIENEN A BUSCAR TRABAJO POR GRUPO DE EDAD Y TASA DE DESEMPLEO (Año fiscal 1995)			
Grupo de edad	Inmigrantes		Tasa de desempleo
	Número	Por ciento	
16-19	771	8.1	33.4
20-24	3,415	36.0	22.3
25-34	2,975	31.4	15.7
35-44	1,541	16.3	11.7
45-54	441	4.7	9.2
55-64	331	3.5	7.7
Total	9,474	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Lugar de nacimiento

En el año fiscal 1995 la Encuesta Sobre Información del Viajero muestra que de 3,527 inmigrantes que informaron venían a trabajar, el 68.8 por ciento nació en Puerto Rico. Le siguió el grupo de los nacidos en Estados Unidos (18.8 por ciento). El 75.6 por ciento de los 9,474 que venían a buscar trabajo informó haber nacido en Puerto Rico y el 20.9 por ciento en Estados Unidos. Por otra parte, se estima que 1,542 inmigrantes llegaron a la Isla con el propósito de vivir retirados. De éstos, el 92.9 por ciento nació en Puerto Rico y el resto no informó su lugar de nacimiento. De manera similar, el 85.7 por ciento de los que dijeron que venían a atender el hogar había nacido en Puerto Rico; el 10.7 por ciento en Estados Unidos y el resto no proveyó información. Todos los que venían a estudiar indicaron haber nacido en la Isla.

En resumen, el 78.2 por ciento de los inmigrantes nació en Puerto Rico, siguiendo en importancia el grupo de los nacidos en Estados Unidos (16.4 por ciento). Estos movimientos migratorios podrían estar apuntando a la llamada *migración de retorno*, es decir, personas con arraigo en Puerto Rico que emigraron y ahora regresan a la Isla con los propósitos indicados.

Relación entre sexo y otras variables

Lugar de procedencia

En el año fiscal 1995 se estima que llegaron como inmigrantes a la Isla 10,907 varones y 7,270 hembras. Los varones procedieron mayormente de las siguientes ciudades: Philadelphia (20.2 por ciento), Boston (17.2 por ciento), New York (14.1 por ciento), Newark (10.1 por ciento), Chicago y Miami (cada una con 9.1 por ciento).

Los lugares de procedencia más importantes en el caso de las mujeres fueron Newark (25.7 por ciento), Boston (18.2 por ciento), New York (15.2 por ciento) y Miami (10.6 por ciento). Como puede observarse, no existe mucha diferencia entre los lugares de procedencia de las mujeres y de los hombres. En resumen, la mayor parte de los inmigrantes provienen de las ciudades antes mencionadas hacia las cuales se ha enfocado, en gran medida, la emigración de puertorriqueños.

Actividad principal

En la **Tabla 11** puede observarse que de los varones que llegaron a la Isla, aproximadamente el 82.8 por ciento estaba trabajando. Ese es el caso de las hembras, también, pero en una proporción menor (53.0 por ciento). El 31.8 por ciento de las mujeres era ama de casa y 9.1 por ciento estaba estudiando. En resumen, el 70.9 por ciento de todos los inmigrantes estaba trabajando

Tabla 11

INMIGRANTES SEGUN ACTIVIDAD PRINCIPAL ANTES DEL VIAJE Y SEXO (Año fiscal 1995)						
Actividad	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Pasear, visitar familiares o amigos	220	2.0	110	1.5	330	1.8
Trabajar	9,033	82.8	3,856	53.0	12,889	70.9
Buscar trabajo	330	3.0	0	0.0	330	1.8
Estudiar	441	4.0	661	9.1	1,102	6.1
Ama de casa	0	0.0	2,313	31.8	2,313	12.7
Retirado	661	6.1	220	3.0	881	4.9
Servicio militar	110	1.0	0	0.0	110	0.6
Otra	0	0.0	110	1.5	110	0.6
No informó	112	1.0	0	0.0	112	0.6
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.



antes de llegar a Puerto Rico y el segundo grupo en importancia fue el de las amas de casa (12.7 por ciento).

Grado universitario

Se estima que el 80.0 por ciento de los inmigrantes que llegaron a la Isla en el 1995 no tenía ningún grado universitario, 10.9 por ciento había obtenido un bachillerato y el 3.0 por ciento tenía una maestría (Tabla 12). La Gráfica 7 ilustra la distribución por sexo y grado universitario de los inmigrantes.

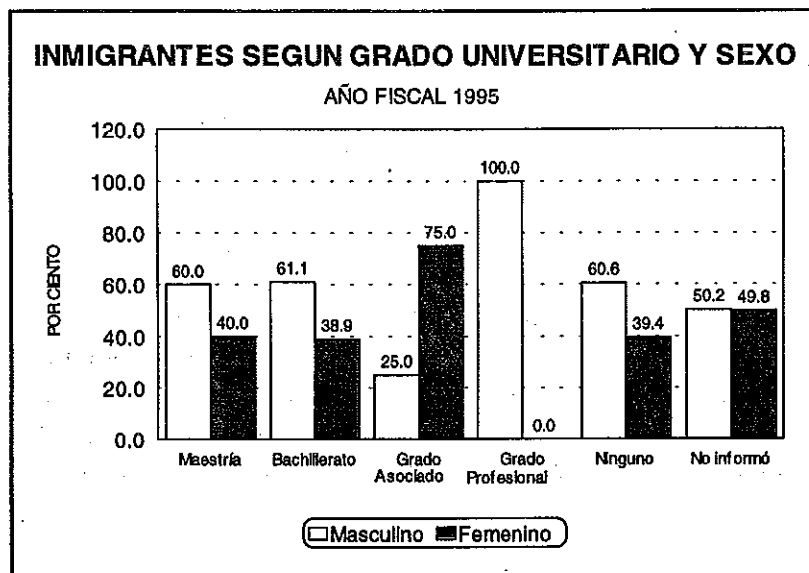
Tabla 12

INMIGRANTES SEGUN GRADO UNIVERSITARIO Y SEXO (Año fiscal 1995)

Grado	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Maestría	330	3.0	220	3.0	550	3.0
Bachillerato	1,212	11.1	771	10.6	1,983	10.9
Grado asociado	110	1.0	330	4.5	440	2.4
Grado profesional	220	2.0	0	0.0	220	1.2
Ninguno	8,813	80.8	5,729	78.8	14,542	80.0
No informó	222	2.0	220	3.0	442	2.4
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Gráfica 7





Escolaridad

En la **Tabla 13** se observa que el nivel de escolaridad donde se concentró el grupo de inmigrantes varones fue el duodécimo grado (39.4 por ciento). En el caso de las hembras, fue en la categoría de 13 a 15 años de escolaridad (37.9 por ciento). El 16.2 por ciento de los inmigrantes varones había completado 16 años y más, mientras en el caso de las hembras, esta proporción fue mucho menor (10.6 por ciento). En general, un poco menos de la tercera parte de los inmigrantes de ambos sexos completó el duodécimo grado y alrededor de una cuarta parte completó entre 13 y 15 años de estudios. La escolaridad promedio para los varones fue de 12.4 años y para las mujeres, 11.8. Es importante indicar que cerca del cuarenta por ciento de los inmigrantes tenía estudios que sobrepasan la escuela superior, lo que refleja un nivel educativo bastante alto de la población inmigrante.

Tabla 13

INMIGRANTES SEGUN AÑOS DE ESCOLARIDAD COMPLETADOS Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Años de escolaridad	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Ninguna	0	0.0	110	1.5	110	0.6
1-3	110	1.0	0	0.0	110	0.6
4-6	330	3.0	441	6.1	771	4.2
7-9	1,432	13.1	1,322	18.2	2,754	15.2
10-11	1,102	10.1	330	4.5	1,432	7.9
12	4,296	39.4	1,322	18.2	5,618	30.9
13-15	1,652	15.1	2,754	37.9	4,406	24.2
16 y más	1,763	16.2	771	10.6	2,534	13.9
No informó	222	2.0	220	3.0	442	2.4
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Ocupación

Entre los inmigrantes del sexo masculino predominaron las categorías de artesanos y capataces y la de operarios y relacionados, con 19.2 por ciento cada una (**Tabla 14**). En el caso de las inmigrantes, las categorías principales fueron amas de casa (37.9 por ciento), trabajadores de servicios (18.2 por ciento) y operarias (13.6 por ciento). Una vez más se evidencia el aspecto que se mencionara antes sobre la posible influencia de las diferencias socialmente construidas en la división del trabajo del hombre y la mujer. Los grupos por ocupación que predominaron, para ambos sexos, fueron los operarios y relacionados (17.0 por ciento), las amas de casa (15.2 por ciento), los artesanos y capataces (11.5 por ciento) y los trabajadores de servicios (10.9 por ciento).

Tabla 14
INMIGRANTES SEGUN OCUPACION Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Ocupación	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Profesionales	771	7.1	220	3.0	991	5.5
Técnicos y relacionados	330	3.0	330	4.5	660	3.6
Gerenciales	551	5.0	0	0.0	551	3.0
Clericales	441	4.0	661	9.1	1,102	6.1
Vendedores	551	5.0	220	3.0	771	4.2
Artesanos y capataces	2,093	19.2	0	0.0	2,093	11.5
Operarios y relacionados	2,093	19.2	991	13.6	3,084	17.0
Trabajadores de servicios	661	6.1	1,322	18.2	1,983	10.9
Obreros no agrícolas	661	6.1	0	0.0	661	3.6
Costureras y servicio doméstico	0	0.0	110	1.5	110	0.6
Obreros agrícolas	991	9.1	0	0.0	991	5.5
Amas de casa	0	0.0	2,754	37.9	2,754	15.2
Estudiantes	330	3.0	330	4.5	660	3.6
Pensionados o retirados	771	7.1	220	3.0	991	5.5
Otras	110	1.0	0	0.0	110	0.6
No informaron	553	5.1	112	1.5	665	3.7
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Lugar de nacimiento

De los 18,177 inmigrantes que se estima llegaron a la Isla en el año fiscal 1995, el 78.2 por ciento había nacido en Puerto Rico y el 16.4 por ciento en Estados Unidos continentales. Las otras categorías no mostraron porcentajes significativos. Cuando se hace el análisis por sexo, no se observa diferencia significativa entre los inmigrantes varones y las hembras. El 77.8 por ciento de los inmigrantes varones nacieron en Puerto Rico, comparado con el 78.8 por ciento de las mujeres. El 16.2 por ciento de los varones nació en Estados Unidos continentales, proporción que es ligeramente menor a la de las inmigrantes que nacieron allí (16.7 por ciento). Esta información apunta, también, a que el movimiento migratorio pudiera estar relacionado con la llamada *inmigración de retorno*, constituida por personas que luego de haber vivido algún tiempo en el Continente deciden volver a Puerto Rico.

Grupo de edad

Se observa que de los 10,907 varones que se estima inmigraron en el año fiscal 1995, la mayoría (65.7 por ciento) estuvo en las edades comprendidas entre los 20 y 39 años de edad. En el caso de las mujeres, la mayor parte (60.6 por ciento) se ubicó también en los mismos grupos de edad. Esta situación coincide con hallazgos de otros estudios que reflejan que la mayoría de las personas que emigran son jóvenes. Si a esto se añade que un poco más de la mitad del total de inmigrantes viene en busca de trabajo y que las tasas de desempleo son más altas en los grupos de edad correspondientes a los jóvenes, se podría concluir que el fenómeno migratorio tiende a aumentar la tasa de desempleo en la Isla.



Análisis de otras variables

Lugar de nacimiento y ascendencia puertorriqueña

De las 18,177 personas que inmigraron a Puerto Rico en el año bajo estudio, 16,634 (es decir, el 91.5 por ciento) indicó tener ascendencia puertorriqueña. De los que afirmaron ser descendientes de puertorriqueños, la gran mayoría (84.8 por ciento) nació en la Isla, mientras que el 13.9 por ciento nació en Estados Unidos continentales. De los que no son descendientes de puertorriqueños, el 42.9 por ciento nació en dicho país. Estos hallazgos arrojan evidencia adicional a la migración de retorno como factor principal en los procesos de inmigración en Puerto Rico.

Actividad principal y escolaridad

Se observa que el grupo de amas de casa predominó entre los inmigrantes que dijeron no tener ninguna escolaridad, o tener entre uno (1) y tres (3) años de escuela o entre cuatro (4) y seis (6). De los que informaron tener entre siete (7) y nueve (9) años de escolaridad, los grupos predominantes fueron los que trabajaban antes de viajar a la Isla (48.0 por ciento) y las amas de casa (32.0 por ciento). La mayor parte de los que informaron tener niveles de escolaridad entre 10 y 11 años, 12 años o cuarto año de escuela superior, entre 13 y 15 años y 16 años y más estaba trabajando antes del viaje. Los porcentajes correspondientes fueron de 92.3, 82.4, 70.0 y 86.9, respectivamente.

Es interesante notar que mientras más alto es el nivel de escolaridad, mayor es la probabilidad de que el inmigrante trabajara antes de viajar a la Isla, mientras que la mayoría de las amas de casa se encontraba en los niveles inferiores de escolaridad. Anteriormente se había indicado que casi el 71 por ciento del total de inmigrantes trabajaba en su lugar de procedencia.

Ocupación y actividad principal

El 22.2 por ciento de los que trabajaban antes de salir hacia Puerto Rico (12,889) era operario o relacionado. De los que estaban buscando trabajo, dos terceras partes eran operarios o se desempeñaban en trabajos relacionados. De los que estudiaban antes de viajar, el 60.0 por ciento era estudiante y el 30.0 por ciento era ama de casa. Resulta interesante el hecho de que ninguno de los inmigrantes se encontraba desempleado antes de hacer el viaje a Puerto Rico y que todos los que indicaron que estaban en servicio militar (110) eran profesionales.

Algunas conclusiones

Los movimientos migratorios anuales en Puerto Rico, la emigración y la inmigración, son considerables. Se estima que en el año fiscal 1995 emigraron alrededor de 53,164 personas y que inmigraron 18,177. Esto tiene serios efectos en la estructura y dinámica poblacional, el tamaño de los recursos humanos en el País y el ofrecimiento de servicios.

En cuanto a la emigración, uno de los hallazgos más sobresalientes fue que, de los que salieron de la Isla a trabajar o a buscar trabajo, una gran mayoría se encontraba trabajando, mientras que sólo el



11.6 por ciento en cada una de estas categorías se encontraba desempleado. De modo que estar desempleado no fue la razón principal para emigrar. La razón que dio uno de cada cinco emigrantes para salir de Puerto Rico fue cambiar de ambiente y mejorar la calidad de vida o la seguridad personal; uno de cada cuatro indicó que salió a buscar trabajo y en esa misma proporción se encontraron los que iban a atender el hogar o el grupo familiar. Las motivaciones principales de los varones para emigrar fueron de carácter económico (ir a buscar trabajo o a trabajar), mientras que en el caso de las mujeres fueron predominantemente de carácter personal (ir a atender el hogar o el grupo familiar).

Con respecto al nivel de escolaridad, el grupo que predominó entre los que tenían menos de 12 años de escuela fue el de los que iban a atender el hogar o el grupo familiar. Sin embargo, los que tenían 13 años y más de escolaridad tenían oferta de trabajo al emigrar. Los varones aventajaron a las hembras en el grupo de los que habían completado entre 13 y 15 años de escuela, pero en la categoría de 16 años y más, la situación fue opuesta. Se destaca también el hecho de que el 25.0 por ciento de los emigrantes tenía estudios a nivel universitario y que, de aquéllos con grado universitario, alrededor de tres (3) de cada cuatro (4) salieron a trabajar o a buscar trabajo. Además, se encontró que según aumentaban los años de escolaridad la probabilidad de que el emigrante estuviera trabajando antes de viajar era mayor, mientras que la probabilidad de que se encontrara desempleado o atendiendo el hogar o el grupo familiar era menor. Por otra parte, se estimó que el 15.0 por ciento del total de emigrantes tenía un grado universitario o profesional. Todo esto plantea la magnitud de la pérdida de la inversión realizada en la formación de profesionales, particularmente en las áreas de salud, ciencia, tecnología, ingeniería y otras áreas de difícil reclutamiento.

En relación con la distribución de los emigrantes por grupo de edad, se encontró que la mayor parte estaba en grupos de edades jóvenes y de alta productividad. Otro aspecto sobresaliente fue que, de los que salieron en busca de trabajo, la mayor parte tenía entre 16 y 29 años, mientras que las categorías entre 39 y 49 años mostraron incrementos importantes en el grupo de los que iban a trabajar. También es notable que en la categoría de los que iban a atender el hogar o el grupo familiar, la mayor parte se concentró en las edades de 50 años y más. Esto permite concluir que el propósito principal de los emigrantes jóvenes fue de carácter económico (buscar trabajo y trabajar), mientras que para los emigrantes de 50 años en adelante el propósito principal fue de carácter personal (atender el hogar o el grupo familiar y vivir retirado).

Al hacer el análisis por ocupación, lo más destacado fue que la mayor parte de los emigrantes con ocupaciones de cuello blanco ya tenía trabajo en su lugar de procedencia. En las de cuello azul esto ocurrió solamente en la categoría de obreros agrícolas. En cambio, la mayor parte de los que tenían ocupaciones de cuello azul fueron a buscar trabajo. En la única ocupación de cuello blanco que se observó esto fue en la de los vendedores. Por otro lado, las ocupaciones de cuello blanco representaron casi una cuarta parte de los emigrantes masculinos y alrededor de una quinta parte de los emigrantes femeninos. Las proporciones de emigrantes femeninos profesionales o clericales fueron mayores que las de los masculinos, mientras que en el caso de los técnicos y gerenciales las proporciones de varones fueron mayores que las de las mujeres.

Los destinos preferidos tanto por varones como por mujeres fueron New York, Florida y Pennsylvania. Las amas de casa emigraron predominantemente a New York, New Jersey, Florida, Pennsylvania, Illinois y Connecticut. Este último estado también fue seleccionado por los obreros agrícolas,

mientras que Texas lo fue para los profesionales y California para los técnicos. La posible razón de la preferencia por Texas de los emigrantes profesionales pudiera ser la existencia de industrias de alta tecnología ubicadas allí, mientras que la preferencia de los técnicos por California pudiera deberse a la existencia en ese estado de industrias relacionadas con computadoras y su programación. La República Dominicana fue el destino principal para los trabajadores en servicio, los cuales estaban constituidos totalmente por emigrantes nacidos en ese país.

La Encuesta Sobre Información del Viajero para el año fiscal 1995 muestra que entre los inmigrantes predominaron los del sexo masculino (60.0 por ciento). Por otra parte, un poco más de la mitad de los inmigrantes vinieron a la Isla en busca de trabajo. Esto tiene serias implicaciones económicas porque 9,470 inmigrantes vinieron a competir en un mercado de empleo donde las tasas de desempleo son altas. Es notable también el hecho de que casi la totalidad de los que vinieron a buscar trabajo o de los que vinieron a trabajar se encontraban trabajando antes de llegar a la Isla. Esto se observó, tanto en el grupo de los inmigrantes varones como en el de las hembras. Es decir, la mayoría de los inmigrantes dejaron su trabajo para venir a buscar otro aquí, donde predominan tasas de desempleo más altas.

Como en el caso de los emigrantes, la mayor parte de los inmigrantes varones vinieron con el propósito de buscar trabajo en Puerto Rico, mientras que el mayor porcentaje de las mujeres vino para atender el hogar o el grupo familiar. En cuanto a las ocupaciones, se observa también un patrón similar al de los emigrantes. Así por ejemplo, los inmigrantes con ocupaciones de cuello blanco (profesionales, técnicos, gerenciales y clericales) venían con trabajo seguro, mientras que los inmigrantes de cuello azul (con la excepción de los artesanos y capataces) vinieron a buscar trabajo. Este hallazgo es importante si se toma en cuenta que la tasa de desempleo para las ocupaciones de cuello blanco en ese año fue de 7.9 por ciento, mientras que para las de cuello azul y las del grupo agrícola fueron 20.4 y 18.2 por ciento, respectivamente. Por otra parte, de los que vinieron a buscar trabajo, la mayor parte se concentró entre los 20 y los 34 años de edad, donde las tasas de desempleo fueron más altas, contribuyendo así a aumentar las mismas. También hay similitud entre inmigrantes y emigrantes en lo que se refiere al nivel de escolaridad y probabilidad de tener trabajo en el lugar de destino. En este sentido, mientras más años de escolaridad tenía el inmigrante, mayor probabilidad de que llegara con trabajo seguro. Esto se confirmó particularmente para los inmigrantes con grado universitario.

En relación con el lugar de nacimiento de los inmigrantes y su ascendencia, se encontró que la mayoría había nacido en Puerto Rico y tenía ascendentes puertorriqueños. Esto podría apuntar a la llamada *migración de retorno*, es decir, personas con arraigo en Puerto Rico que emigraron y, luego de algunos años, decidieron volver a la Isla. El otro grupo principal podría estar formado por los descendientes de puertorriqueños. Por otro lado, la mayor parte de los inmigrantes procedía de Boston, Newark, New York, Philadelphia, Miami y Chicago, ciudades donde hay grandes concentraciones de puertorriqueños. ♦



APENDICE



Tabla A-1

EMIGRANTES SEGUN ACTIVIDAD PRINCIPAL ANTES DEL VIAJE Y PROPOSITO

(Año fiscal 1995)

Actividad	Propósito del viaje									
	Buscar trabajo		Vivir retirado		Atender hogar o grupo familiar		Trabajar		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Pasear, visitar familiares o amigos	97	0.4	0	0.0	97	0.5	194	2.3	388	0.7
Trabajar	15,329	68.1	97	5.3	3,201	15.6	6,306	75.6	24,933	46.9
Buscar trabajo	970	4.3	0	0.0	97	0.5	97	1.2	1,164	2.2
Estudiar	2,037	9.1	0	0.0	2,231	10.9	485	5.8	4,753	8.9
Desempleado	2,620	11.6	0	0.0	388	1.9	970	11.6	3,978	7.5
Ama de casa	1,261	5.6	194	10.5	13,194	64.5	97	1.2	14,746	27.7
Pensionado o retirado	97	0.4	1,455	79.0	776	3.8	0	0.0	2,328	4.4
Servicio militar	0	0.0	0	0.0	194	1.0	97	1.2	291	0.6
Otra	0	0.0	97	5.3	194	1.0	0	0.0	291	0.6
No informó	97	0.4	0	0.0	98	0.5	97	1.2	292	0.6
Total	22,508	100.0	1,843	100.0	20,470	100.0	8,343	100.0	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-2

EMIGRANTES SEGUN GRADO UNIVERSITARIO Y PROPOSITO DEL VIAJE

(Año fiscal 1995)

Grado	Propósito del viaje									
	Buscar trabajo		Vivir retirado		Atender hogar o grupo familiar		Trabajar		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
No informó	293	100.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	293	100.0
Doctorado	0	0.0	97	100.0	0	0.0	0	0.0	97	100.0
Maestría	291	30.0	0	0.0	194	20.0	485	50.0	970	100.0
Bachillerato	1,843	44.2	291	7.0	873	20.9	1,164	27.9	4,171	100.0
Grado asociado	1,455	62.5	0	0.0	194	8.3	679	29.2	2,328	100.0
Ninguno	18,626	41.5	1,455	3.2	19,209	42.8	5,627	12.5	44,917	100.0
Grado profesional	0	0.0	0	0.0	0	0.0	388	100.0	388	100.0
Total	22,508	42.3	1,843	3.5	20,470	38.5	8,343	15.7	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-3

EMIGRANTES SEGUN LUGAR DE NACIMIENTO Y PROPOSITO DEL VIAJE (Año fiscal 1995)					
Lugar	Propósito del viaje				Total
	Buscar trabajo	Vivir retirado	Atender hogar o grupo familiar	Trabajar	
Puerto Rico					
Número	17,075	1,552	17,172	6,887	42,686
Por ciento	75.9	84.2	83.9	82.5	80.3
Estados Unidos					
Número	3,590	97	2,231	1,165	7,083
Por ciento	16.0	5.3	10.9	14.0	13.3
Cuba					
Número	194	97	0	194	485
Por ciento	0.9	5.3	0.0	2.3	0.9
Rep. Dominicana					
Número	1,455	97	582	97	2,231
Por ciento	6.5	5.3	2.8	1.2	4.2
Otro país					
Número	194	0	485	0	679
Por ciento	0.9	0.0	2.4	0.0	1.3
Total					
Número	22,508	1,843	20,470	8,343	53,164
Por ciento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-4

EMIGRANTES SEGUN ACTIVIDAD PRINCIPAL ANTES DEL VIAJE Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Actividad	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Pasear, visitar familiares o amigos	97	0.4	291	1.1	388	0.7
Trabajar	17,366	64.4	7,567	28.9	24,933	46.9
Buscar trabajo	873	3.2	291	1.1	1,164	2.2
Estudiar	2,425	9.0	2,328	8.9	4,753	8.9
Desempleado	3,590	13.3	388	1.5	3,978	7.5
Ama de casa	97	0.4	14,649	55.9	14,746	27.7
Pensionado o retirado	2,037	7.6	291	1.1	2,328	4.4
Servicio militar	97	0.4	194	0.7	291	0.5
Otra	194	0.7	97	0.4	291	0.5
No informó	194	0.7	98	0.4	292	0.5
Total	26,970	100.0	26,194	100.0	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.



Tabla A-5

DISTRIBUCION PORCENTUAL DE EMIGRANTES SEGUN OCUPACION Y ACTIVIDAD PRINCIPAL REALIZADA ANTES DEL VIAJE
(Año fiscal 1995)

Ocupación	Actividad principal realizada antes del viaje										Total
	No informó	Pasear, visitar	Trabajar	Buscar trabajo	Estudiar	Desempleado	Ama de casa	Retirado	Servicio militar	Otras	
No informaron	0.0	0.0	0.0	8.3	2.0	12.3	0.0	0.0	0.0	0.0	1.3
Profesionales	0.0	25.0	7.8	0.0	2.0	0.0	0.7	4.2	0.0	0.0	4.4
Técnicos y relacionados	0.0	50.0	4.7	0.0	0.0	0.0	0.7	0.0	0.0	0.0	2.7
Gerenciales	0.0	0.0	7.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	3.5
Científicos	0.0	0.0	12.4	8.3	2.0	0.0	0.7	0.0	0.0	0.0	6.4
Vendedores	0.0	0.0	7.8	25.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	4.2
Artisanos y capataces	0.0	0.0	16.0	16.7	0.0	2.4	0.0	8.3	0.0	0.0	8.4
Operarios y relacionados	33.6	0.0	11.3	0.0	0.0	4.8	1.3	0.0	0.0	0.0	6.2
Trabajadores de servicios	0.0	0.0	16.3	16.7	0.0	2.4	0.0	4.2	0.0	0.0	8.4
Obreros no agrícolas	0.0	0.0	10.5	0.0	0.0	12.2	0.0	0.0	0.0	0.0	5.8
Costureros y servicio doméstico	0.0	0.0	1.9	0.0	0.0	2.4	0.0	0.0	0.0	0.0	1.1
Administradores agrícolas	0.0	0.0	0.4	0.0	0.0	7.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.7
Obreros agrícolas	33.2	0.0	2.7	0.0	0.0	9.8	0.0	0.0	0.0	0.0	2.2
Amas de casa	33.2	25.0	0.4	0.0	6.1	0.0	96.1	0.0	0.0	33.3	27.9
Estudiantes	0.0	0.0	0.0	0.0	85.7	2.4	0.0	0.0	0.0	0.0	7.8
Pensionados o retirados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	83.3	0.0	33.3	3.8
Otras	0.0	0.0	0.4	25.0	2.0	43.9	0.7	0.0	100.0	33.3	5.1
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-6

EMIGRANTES SEGUN ACTIVIDAD PRINCIPAL REALIZADA ANTES DEL VIAJE Y AÑOS DE ESCOLARIDAD COMPLETADOS

(Año fiscal 1995)

Actividad	Años de escolaridad									Total
	No informó	Ninguno	1-3	4-6	7-9	10-11	12	13-15	16 y más	
Pasear, visitar familiares o amigos										
Número	0	0	0	0.0	0.0	0.0	194.0	0.0	194.0	388.0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1.0	0.0	3.6	0.7
Trabajar										
Número	97	0	582	1,067.0	2,620.0	2,134.0	9,798.0	4,948.0	3,687.0	24,933.0
Por ciento	25.1	0.0	30.0	39.3	36.0	28.6	49.0	63.0	67.9	46.9
Buscar trabajo										
Número	0	0	0	0.0	194.0	582.0	194.0	97.0	97.0	1,164.0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	2.7	7.8	1.0	1.2	1.8	2.2
Estudiar										
Número	0	0	0	97.0	582.0	873.0	1,261.0	1,358.0	582.0	4,753.0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	3.6	8.0	11.7	6.3	17.3	10.7	8.9
Desempleado										
Número	193	0	291	194.0	389.0	388.0	2,231.0	194.0	98.0	3,978.0
Por ciento	49.9	0.0	15.0	7.1	5.3	5.2	11.2	2.5	1.8	7.5
Ama de casa										
Número	97	97	873	970.0	2,910.0	3,009.0	5,530.0	873.0	387.0	14,746.0
Por ciento	25.1	100.0	45.0	35.7	40.0	40.3	27.7	11.1	7.1	27.7
Pensionado o retirado										
Número	0	0	97	291.0	485.0	388.0	485.0	389.0	193.0	2,328.0
Por ciento	0.0	0.0	5.0	10.7	6.7	5.2	2.4	4.9	3.5	4.4
Servicio militar										
Número	0	0	0	0.0	0.0	0.0	97.0	0.0	194.0	291.0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.5	0.0	3.6	0.6
Otra										
Número	0	0	97.0	97.0	0.0	0.0	97.0	0.0	0.0	291.0
Por ciento	0.0	0.0	5.0	3.6	0.0	0.0	0.5	0.0	0.0	0.6
No informó										
Número	0	0	0	0.0	97.0	97.0	98.0	0.0	0.0	292.0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	1.3	1.3	0.5	0.0	0.0	0.6
Total										
Número	387	97	1940	2,716.0	7,277.0	7,471.0	19,985.0	7,859.0	5,432.0	53,164.0
Por ciento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-7

EMIGRANTES SEGUN OCUPACION Y DESTINO

(Año fiscal 1995)

Ocupación	Destino									Total
	Florida	New York	Pennsylvania	Connecticut	New Jersey	Illinois	Otro estado	Rep. Dominicana	Otro país	
Profesionales										
Número	485	97	291	0	0	388	970	0	97	2,328
Por ciento	5.1	1.1	4.1	0.0	0.0	10.0	7.9	0.0	25.0	4.4
Técnicos y relacionados										
Número	291	97	194	0	194	194	291	97	97	1,455
Por ciento	3.1	1.1	2.7	0.0	3.9	5.0	2.4	12.5	25.0	2.7
Gerenciales										
Número	485	291	194	97	194	194	388	0	0	1,843
Por ciento	5.1	3.2	2.7	1.9	3.9	5.0	3.1	0.0	0.0	3.5
Clericales										
Número	1,067	776	0	0	388	97	1,067	0	0	3,395
Por ciento	11.2	8.5	0.0	0.0	7.8	2.5	8.7	0.0	0.0	6.4
Vendedores										
Número	485	97	291	291	97	97	873	0	0	2,231
Por ciento	5.1	1.1	4.1	5.8	2.0	2.5	7.1	0.0	0.0	4.2
Artisanos y capataces										
Número	776	873	583	194	388	388	1,164	97	0	4,463
Por ciento	8.2	9.6	8.1	3.9	7.8	10.0	9.4	12.5	0.0	8.4
Operarios y relacionados										
Número	485	388	194	291	291	485	970	97	97	3,298
Por ciento	5.1	4.3	2.7	5.8	5.9	12.5	7.9	12.5	25.0	6.2
Trabajadores de servicios										
Número	970	485	388	582	582	194	970	291	0	4,462
Por ciento	10.2	5.3	5.4	11.5	11.8	5.0	7.9	37.5	0.0	8.4
Obreros no agrícolas										
Número	291	485	873	485	0	194	776	0	0	3,104
Por ciento	3.1	5.3	12.2	9.6	0.0	5.0	6.3	0.0	0.0	5.8
Costureras y servicio doméstico										
Número	97	194	97	0	97	97	0	0	0	582
Por ciento	1.0	2.1	1.4	0.0	2.0	2.5	0.0	0.0	0.0	1.1
Administradores agrícolas										
Número	0	0	388	0	0	0	0	0	0	388
Por ciento	0.0	0.0	5.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.7
Obreros agrícolas										
Número	0	97	97	679	291	0	0	0	0	1,164
Por ciento	0.0	1.1	1.4	13.5	5.9	0.0	0.0	0.0	0.0	2.2
Amas de casa										
Número	2,037	3,104	2,621	1,746	1,261	970	2,910	97	97	14,843
Por ciento	21.4	34.0	36.5	34.6	25.5	25.0	23.6	12.5	25.0	27.9
Estudiantes										
Número	873	1,067	194	485	582	291	679	0	0	4,171
Por ciento	9.2	11.7	2.7	9.6	11.8	7.5	5.5	0.0	0.0	7.8
Pensionados o retirados										
Número	776	194	291	97	194	97	291	97	0	2,037
Por ciento	8.2	2.1	4.1	1.9	3.9	2.5	2.4	12.5	0.0	3.8
Otras										
Número	388	776	291	97	97	194	873	0	0	2,716
Por ciento	4.1	8.5	4.1	1.9	2.0	5.0	7.1	0.0	0.0	5.1
No informaron										
Número	0	97	199	0	291	0	97	0	0	684
Por ciento	0.0	1.1	2.8	0.0	5.9	0.0	0.8	0.0	0.0	1.3
Total										
Número	9,506	9,118	7,186	5,044	4,947	3,880	12,319	776	388	53,164
Por ciento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.



Tabla A-8

EMIGRANTES SEGUN OCUPACION Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Año fiscal 1997

Ocupación	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Profesionales	1,067	4.0	1,261	4.8	2,328	4.4
Técnicos y relacionados	1,067	4.0	388	1.5	1,455	2.7
Gerenciales	1,358	5.0	485	1.9	1,843	3.5
Clericales	970	3.6	2,425	9.3	3,395	6.4
Vendedores	1,746	6.5	485	1.9	2,231	4.2
Artesanos y capataces	4,172	15.5	291	1.1	4,463	8.4
Operarios y relacionados	1,940	7.2	1,358	5.2	3,298	6.2
Trabajadores de servicios	2,910	10.8	1,552	5.9	4,462	8.4
Obreros no agrícolas	3,104	11.5	0	0.0	3,104	5.8
Costureras y servicio doméstico	0	0.0	582	2.2	582	1.1
Administradores agrícolas	388	1.4	0	0.0	388	0.7
Obreros agrícolas	1,164	4.3	0	0.0	1,164	2.2
Amas de casa	97	0.4	14,746	56.3	14,843	27.9
Estudiantes	2,134	7.9	2,037	7.8	4,171	7.8
Pensionados o retirados	1,746	6.5	291	1.1	2,037	3.8
Otras	2,522	9.4	194	0.7	2,716	5.1
No informaron	585	2.2	99	0.4	684	1.3
Total	26,970	100.0	26,194	100.0	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas,
Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-9

EMIGRANTES SEGUN ESTADO CIVIL Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Estado civil	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Soltero	10,381	38.5	6,404	24.4	16,785	31.6
Casado	14,261	52.9	15,813	60.4	30,074	56.6
Viudo	582	2.2	1,552	5.9	2,134	4.0
Divorciado	1,455	5.4	1,940	7.4	3,395	6.4
Separado	0	0.0	291	1.1	291	0.5
Unión Consensual	291	1.1	194	0.7	485	0.9
Total	26,970	100.0	26,194	100.0	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas,
Encuesta Sobre Información del Viajero.



Tabla A-10

EMIGRANTES SEGUN DESTINO Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Destino	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
No informó	0	0.0	0	0.0	0	0.0
New York	4,657	17.3	4,461	17.0	9,118	17.2
New Jersey	2,619	9.7	2,328	8.9	4,947	9.3
Florida	4,657	17.3	4,849	18.5	9,506	17.9
Connecticut	2,522	9.4	2,522	9.6	5,044	9.5
Illinois	1,552	5.8	2,328	8.9	3,880	7.3
Texas	679	2.5	873	3.3	1,552	2.9
Pennsylvania	4,075	15.1	3,111	11.9	7,186	13.5
California	388	1.4	0	0.0	388	0.7
Otro estado	5,433	20.1	4,946	18.9	10,379	19.5
Rep. Dominicana	291	1.1	485	1.9	776	1.5
Otro país	97	0.4	291	1.1	388	0.7
Total	26,970	100.0	26,194	100.0	53,164	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas,
Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-11

INMIGRANTES SEGUN ACTIVIDAD PRINCIPAL REALIZADA ANTES DEL VIAJE Y PROPOSITO

(Año fiscal 1995)

Actividad	Propósito del viaje					Total
	Trabajar	Buscar trabajo	Vivir retirado	Alender hogar o grupo familiar	Estudiar	
Pasear, visitar familiares o amigos						
Número	110	0	110	110	0	330
Por ciento	3.1	0.0	7.1	3.6	0.0	1.8
Trabajar						
Número	3,415	8,262	331	771	110	12,889
Por ciento	96.8	87.2	21.5	25.0	20.0	70.9
Buscar trabajo						
Número	0	330	0	0	0	330
Por ciento	0.0	3.5	0.0	0.0	0.0	1.8
Estudiar						
Número	1	441	0	220	440	1,102
Por ciento	0.0	4.7	0.0	7.1	80.0	6.1
Desempleado						
Número	0	0	0	0	0	0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Ama de casa						
Número	0	330	110	1,873	0	2,313
Por ciento	0.0	3.5	7.1	60.7	0.0	12.7
Retirado						
Número	0	0	881	0	0	881
Por ciento	0.0	0.0	57.1	0.0	0.0	4.8
Servicio militar						
Número	0	0	110	0	0	110
Por ciento	0.0	0.0	7.1	0.0	0.0	0.6
Otra						
Número	0	0	0	110	0	110
Por ciento	0.0	0.0	0.0	3.6	0.0	0.6
No informó						
Número	1	111	0	0	0	112
Por ciento	0.0	1.2	0.0	0.0	0.0	0.6
Total						
Número	3,527	9,474	1,542	3,084	550	18,177
Por ciento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Estadísticas,
Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-12
INMIGRANTES SEGUN OCUPACION Y PROPOSITO DEL VIAJE

(Año fiscal 1995)

Ocupación	Propósito del viaje					Total
	Trabajar	Buscar trabajo	Vivir retirado	Atender hogar	Estudiar	
No informaron						
Número	115	110	220	110	110	665
Por ciento	3.3	1.2	14.3	3.6	20.0	3.7
Profesionales						
Número	440	441	110	0	0	991
Por ciento	12.5	4.7	7.1	0.0	0.0	5.5
Técnicos y relacionados						
Número	440	220	0	0	0	660
Por ciento	12.5	2.3	0.0	0.0	0.0	3.6
Gerenciales						
Número	331	110	110	0	0	551
Por ciento	9.4	1.2	7.1	0.0	0.0	3.0
Clericales						
Número	330	552	0	220	0	1,102
Por ciento	9.4	5.8	0.0	7.1	0.0	6.1
Vendedores						
Número	220	551	0	0	0	771
Por ciento	6.2	5.8	0.0	0.0	0.0	4.2
Artesanos y capataces						
Número	771	1,102	0	110	110	2,093
Por ciento	21.9	11.6	0.0	3.6	20.0	11.5
Operarios y relacionados						
Número	330	2,313	0	441	0	3,084
Por ciento	9.4	24.4	0.0	14.3	0.0	17.0
Trabajadores de servicios						
Número	330	1,542	111	0	0	1,983
Por ciento	9.4	16.3	7.2	0.0	0.0	10.9
Obreros no agrícolas						
Número	110	551	0	0	0	661
Por ciento	3.1	5.8	0.0	0.0	0.0	3.6
Costureras y servicio doméstico						
Número	110	0	0	0	0	110
Por ciento	3.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.6
Administradores agrícolas						
Número	0	0	0	0	0	0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Obreros agrícolas						
Número	0	991	0	0	0	991
Por ciento	0.0	10.5	0.0	0.0	0.0	5.5
Amas de casa						
Número	0	441	110	2,203	0	2,754
Por ciento	0.0	4.7	7.1	71.4	0.0	15.2
Estudiantes						
Número	0	330	0	0	330	660
Por ciento	0.0	3.5	0.0	0.0	60.0	3.6
Pensionados o retirados						
Número	0	110	881	0	0	991
Por ciento	0.0	1.2	57.1	0.0	0.0	5.5
Otras						
Número	0	110	0	0	0	110
Por ciento	0.0	1.2	0.0	0.0	0.0	0.6
Total						
Número	3,527	9,474	1,542	3,084	550	18,177
Por ciento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-13

INMIGRANTES SEGUN GRUPO DE EDAD Y PROPOSITO DEL VIAJE

(Año fiscal 1995)

Grupo de edad	Propósito del viaje					Total
	Trabajar	Buscar trabajo	Vivir retirado	Atender hogar	Estudiar	
Menores de 16						
Número	0	0	0	0	110	110
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.6	0.6
16 - 19						
Número	0	771	0	110	220	1,101
Por ciento	0.0	4.2	0.0	0.6	1.2	6.1
20 - 24						
Número	220	3,415	0	441	220	4,296
Por ciento	1.2	18.8	0.0	2.4	1.2	23.6
25 - 29						
Número	220	1,432	0	551	0	2,203
Por ciento	1.2	7.9	0.0	3.0	0.0	12.1
30 - 34						
Número	991	1,543	111	220	0	2,865
Por ciento	5.5	8.5	0.6	1.2	0.0	15.8
35 - 39						
Número	881	1,102	110	110	0	2,203
Por ciento	4.8	6.1	0.6	0.6	0.0	12.1
40 - 44						
Número	444	439	108	441	0	1,432
Por ciento	2.4	2.4	0.6	2.4	0.0	7.9
45 - 49						
Número	441	220	110	551	0	1,322
Por ciento	2.4	1.2	0.6	3.0	0.0	7.3
50 - 54						
Número	220	221	0	0	0	441
Por ciento	1.2	1.2	0.0	0.0	0.0	2.4
55 - 59						
Número	110	221	220	220	0	771
Por ciento	0.6	1.2	1.2	1.2	0.0	4.2
60 - 64						
Número	0	110	0	330	0	440
Por ciento	0.0	0.6	0.0	1.8	0.0	2.4
65 y más						
Número	0	0	883	110	0	993
Por ciento	0.0	0.0	4.9	0.6	0.0	5.5
Total						
Número	3,527	9,474	1,542	3,084	550	18,177
Por ciento	19.4	52.1	8.5	17.0	3.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.


Tabla A-14
INMIGRANTES SEGUN LUGAR DE NACIMIENTO Y PROPOSITO DEL VIAJE

(Año fiscal 1995)

Ocupación	Propósito del viaje					Total
	Trabajar	Buscar trabajo	Vivir retirado	Atender hogar	Estudiar	
Puerto Rico						
Número	2,425	7,161	1,432	2,644	550	14,212
Por ciento	68.8	75.6	92.9	85.7	100.0	78.2
Estados Unidos						
Número	662	1,983	0	330	0	2,975
Por ciento	18.8	20.9	0.0	10.7	0.0	16.4
Cuba						
Número	110	110	0	0	0	220
Por ciento	3.1	1.2	0.0	0.0	0.0	1.2
Rep. Dominicana						
Número	110	110	0	0	0	220
Por ciento	3.1	1.2	0.0	0.0	0.0	1.2
Otro						
Número	110	110	0	0	0	220
Por ciento	3.1	1.2	0.0	0.0	0.0	1.2
No informó						
Número	110	0	110	110	0	330
Por ciento	3.1	0.0	7.1	3.6	0.0	1.8
Total						
Número	3,527	9,474	1,542	3,084	550	18,177
Por ciento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-15
INMIGRANTES SEGUN LUGAR DE PROCEDENCIA Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Año fiscal 1995

Lugar	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Atlanta	441	4.0	110	1.5	551	3.0
Baltimore	110	1.0	110	1.5	220	1.2
Boston	1,873	17.2	1,322	18.2	3,195	17.6
Chicago	991	9.1	551	7.6	1,542	8.5
Miami	991	9.1	772	10.6	1,763	9.7
Newark	1,102	10.1	1,872	25.7	2,974	16.4
New York	1,542	14.1	1,102	15.2	2,644	14.5
Orlando	111	1.0	330	4.5	441	2.4
Philadelphia	2,203	20.2	441	6.1	2,644	14.5
Washington	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Tampa	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Dallas	551	5.1	110	1.5	661	3.6
Charlotte	0	0.0	110	1.5	110	0.6
Hartford	551	5.1	110	1.5	661	3.6
Rally Durham	331	3.0	220	3.0	551	3.0
St. Louis	110	1.0	110	1.5	220	1.2
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-16

INMIGRANTES SEGUN LUGAR DE NACIMIENTO Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Lugar	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Puerto Rico	8,483	77.8	5,729	78.8	14,212	78.2
Estados Unidos	1,763	16.2	1,212	16.7	2,975	16.4
Cuba	220	2.0	0	0.0	220	1.2
Rep. Dominicana	110	1.0	110	1.5	220	1.2
Otro	110	1.0	110	1.5	220	1.2
No informó	221	2.0	109	1.5	330	1.8
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-17

INMIGRANTES SEGUN GRUPO DE EDAD Y SEXO

(Año fiscal 1995)

Grupo de edad	Sexo				Total	
	Masculino		Femenino			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Menores de 16 años	0	0.0	110	1.5	110	0.6
16 - 19	771	7.1	330	4.5	1,101	6.1
20 - 24	2,644	24.2	1,652	22.7	4,296	23.6
25 - 29	1,432	13.1	771	10.6	2,203	12.1
30 - 34	1,763	16.2	1,102	15.2	2,865	15.8
35 - 39	1,322	12.1	881	12.1	2,203	12.1
40 - 44	771	7.1	661	9.1	1,432	7.9
45 - 49	551	5.0	771	10.6	1,322	7.3
50 - 54	441	4.0	0	0.0	441	2.4
55 - 59	551	5.0	220	3.0	771	4.2
60 - 64	110	1.0	330	4.5	440	2.4
65 y más	551	5.1	442	6.1	993	5.5
Total	10,907	100.0	7,270	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.



Tabla A-18

**INMIGRANTES SEGUN LUGAR DE NACIMIENTO Y
DESCENDENCIA PUERTORRIQUEÑA**

(Año fiscal 1995)

Año 1989						
Lugar	Descendencia puertorriqueña				Total	
	Sí		No			
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Puerto Rico	14,101	84.8	111	7.2	14,212	78.2
Estados Unidos	2,313	13.9	662	42.9	2,975	16.4
Cuba	0	0.0	220	14.3	220	1.2
Rep. Dominicana	0	0.0	220	14.3	220	1.2
Otro	0	0.0	220	14.3	220	1.2
No informó	220	1.3	110	7.1	330	1.8
Total	16,634	100.0	1,543	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-19

INMIGRANTES SEGUN ACTIVIDAD PRINCIPAL REALIZADA ANTES DEL VIAJE Y AÑOS DE ESCOLARIDAD COMPLETADOS
(Año fiscal 1995)

Actividad	Años de escolaridad									Total
	No informó	Ninguno	1-3	4-6	7-9	10-11	12	13-15	16 y más	
No informó										
Número	1	0	0	1	0	0	110	0	0	112
Por ciento	0.2	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	2.0	0.0	0.0	0.6
Pasear, visitar										
Número	330	0	0	0	0	0	0	0	0	330
Por ciento	74.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1.8
Trabajar										
Número	0	0	110	220	1,322	1,322	4,627	3,085	2,203	12,889
Por ciento	0.0	0.0	100.0	28.5	48.0	92.3	82.4	70.0	86.9	70.9
Buscar trabajo										
Número	0	0	0	0	0	0	220	110	0	330
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	3.9	2.5	0.0	1.8
Estudiar										
Número	1	0	0	0	221	110	330	330	110	1,102
Por ciento	0.2	0.0	0.0	0.0	8.0	7.7	5.9	7.5	4.3	6.1
Desempleado										
Número	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Ama de casa										
Número	0	110	0	330	881	0	221	661	110	2,313
Por ciento	0.0	100.0	0.0	42.8	32.0	0.0	3.9	15.0	4.3	12.7
Retirado										
Número	110	0	0	110	330	0	110	220	1	881
Por ciento	24.9	0.0	0.0	14.3	12.0	0.0	2.0	5.0	0.0	4.8
Serv. militar										
Número	0	0	0	0	0	0	0	0	110	110
Por ciento	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	4.3	0.6
Otra										
Número	0	0	0	110	0	0	0	0	0	110
Por ciento	0.0	0.0	0.0	14.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.6
Total										
Número	442.0	110.0	110.0	771.0	2,754.0	1,432	5,618	4,408	2,534	18,177
Por ciento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.

Tabla A-20

INMIGRANTES SEGUN OCUPACION Y ACTIVIDAD REALIZADA ANTES DEL VIAJE
(Año fiscal 1995)

(Año base 1993)

Ocupación	Actividad											
	No informaron		Pasear, visitar		Trabajar		Buscar trabajo		Estudiar		Desempleado	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
No informaron	1	0.9	330	100.0	112	0.9	0	0.0	112	10.2	0	0.0
Profesionales	0	0.0	0	0.0	881	6.8	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Técnicos y relacionados	0	0.0	0	0.0	660	5.1	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Gerenciales	0	0.0	0	0.0	551	4.3	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Clericales	0	0.0	0	0.0	1,102	8.5	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Vendedores	0	0.0	0	0.0	771	6.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Artesanos y capataces	0	0.0	0	0.0	2,093	16.2	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Operarios y relacionados	0	0.0	0	0.0	2,864	22.2	220	66.7	0	0.0	0	0.0
Trabajadores de servicios	0	0.0	0	0.0	1,983	15.4	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Obreros no agrícolas	0	0.0	0	0.0	661	5.1	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Costureras y servicio doméstico	0	0.0	0	0.0	110	0.9	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Adm. agrícolas	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Obreros agrícolas	110	98.2	0	0.0	881	6.8	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Amas de casa	1	0.9	0	0.0	0	0.0	0	0.0	330	29.9	0	0.0
Estudiantes	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	660	59.3	0	0.0
Pensionados o retirados	0	0.0	0	0.0	220	1.7	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Otras	0	0.0	0	0.0	0	0.0	110	33.3	0	0.0	0	0.0
Total	112	100.0	330	100.0	12,889	100.0	330	100.0	1,102	100.0	0	0.0

Ocupación	Actividad									
	Ama de casa		Retirado		Serv. militar		Otra		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
No informaron	0	0.0	110	12.5	0	0.0	0	0.0	665	3.7
Profesionales	0	0.0	0	0.0	110	100.0	0	0.0	991	5.5
Técnicos y relacionados	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	660	3.6
Gerenciales	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	551	3.0
Clericales	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	1,102	6.1
Vendedores	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	771	4.2
Artesanos y capataces	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	2,093	11.5
Operarios y relacionados	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	3,084	17.0
Trabajadores de servicios	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	1,983	10.9
Obreros no agrícolas	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	661	3.6
Costureras y servicio doméstico	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	110	0.6
Administradores agrícolas	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0
Obreros agrícolas	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	991	5.5
Amas de casa	2,313	100.0	0	0.0	0	0.0	110	100.0	2,754	15.2
Estudiantes	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	660	3.6
Pensionados o retirados	0	0.0	771	87.5	0	0.0	0	0.0	991	5.5
Otras	0	0.0	0	0.0	0	0.0	0	0.0	110	0.6
Total	2,313	100.0	881	100.0	110	100.0	110	100.0	18,177	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Estadísticas, Encuesta Sobre Información del Viajero.



NOTAS

1. Se detectó que el 0.6 por ciento de los inmigrantes de la muestra eran menores de 16 años. Por ser ésta una proporción mínima, los resultados de este estudio no se afectan.
2. Se denomina grado profesional a aquellos estudios que conllevan más que un bachillerato, pero no son maestría ni doctorado. Por ejemplo, se mencionan: medicina, derecho y farmacia.

BIBLIOGRAFIA

Acevedo, L. del A. (1993) "Género, trabajo asalariado y desarrollo industrial en Puerto Rico: la división sexual del trabajo en la manufactura", en: Baerga, M. del C. ed., **Género y trabajo: la industria de la aguja en Puerto Rico y el Caribe Hispánico**. Río Piedras: Editorial de la Universidad de Puerto Rico.

Duany, J., ed. (1990) **Los dominicanos en Puerto Rico: inmigración en la periferia**. Río Piedras: Ediciones Huracán.

Junta de Planificación (1986) **La migración en Puerto Rico: características de la población migrante 1983-84**. San Juan.



APENDICE ESTADISTICO

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA DE CONTENIDO

Tabla	Página
1 SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA	A-1
2 PRODUCTO BRUTO	A-3
3 PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-4
4 INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-5
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-6
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-7
7 INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-8
8 INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-9
9 PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-10
10 INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-11
11 DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-12
12 INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA	A-13
13 INGRESO BRUTO AGRICOLA	A-14

TABLE OF CONTENTS

Table	Página
1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2 GROSS PRODUCT	A-3
3 GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-4
4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-5
5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-6
6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-7
7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-8
8 GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT	A-9
9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-10
10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-11
11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-12
12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-13
13 GROSS FARM INCOME	A-14

APENDICE ESTADISTICO

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
14 RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-15	14 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-15
15 INGRESO PERSONAL	A-16	15 PERSONAL INCOME	A-16
16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-17	16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-17
17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-18	17 CONSUMERS' DEBT	A-18
18 BALANZA DE PAGOS	A-19	18 BALANCE OF PAYMENTS	A-19
19 NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-20	19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-20
20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-21	20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-21
21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-22	21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-22
22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-24	22 FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-24
23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-26	23 EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A-26
24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-27	24 IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A-27
25 BALANCE COMERCIAL	A-28	25 TRADE BALANCE	A-28

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla	Página
26 CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS	A-29
27 RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-30
28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-32
29 DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-34
30 PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO	A-35
31 ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS	A-36
32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS	A-37
33 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-38
34 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-39

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table	Page
26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS	A-29
27 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-30
28 PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-32
29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-34
30 PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-35
31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-36
32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER	A-37
33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-38
34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-39

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 1

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
Total a precios corrientes (En millones de dólares)											Total in current dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	18,549.8	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,101.6	Gross product
Ingreso neto	15,699.4	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	Net income
Ingreso personal	17,755.7	19,198.0	21,105.0	21,863.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	30,122.2	32,076.2	Personal income
Ingreso personal disponible	16,529.1	18,169.8	19,914.0	20,632.4	21,536.3	23,195.2	24,247.6	25,590.9	28,184.1	30,020.0	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	18,011.7	18,872.8	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,819.5	29,876.6	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	26,178.4	28,266.8	30,603.9	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,511.4	48,102.1	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	3,894.3	4,410.9	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,516.6	Gross fixed domestic investment
Total a precios constantes de 1954 (En millones de dólares)											Total in constant 1954 dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	4,625.6	4,807.7	4,929.8	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,673.6	5,852.6	Gross product
Ingreso personal (1)	4,982.0	5,199.9	5,551.0	5,513.7	5,693.4	6,056.2	6,242.7	6,546.5	7,119.4	7,454.4	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	4,637.8	4,921.4	5,237.8	5,198.4	5,352.0	5,707.5	5,852.7	6,119.3	6,661.3	6,976.5	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	5,054.3	5,111.2	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,575.7	6,942.5	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	6,076.5	6,376.7	6,617.8	6,770.3	7,079.3	7,408.1	7,718.2	8,069.3	8,291.8	8,678.1	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	852.8	917.5	942.9	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,286.2	1,438.0	Gross fixed domestic investment
Per cápita a precios corrientes (En dólares)											Per capita in current dollars (In dollars)
Producto bruto	5,381	5,735	6,155	6,448	6,650	6,980	7,292	7,685	8,140	8,516	Gross product
Ingreso neto	4,554	4,789	5,108	5,351	5,509	5,884	6,032	6,389	6,780	7,039	Net income
Ingreso personal	5,151	5,518	6,009	6,187	6,429	6,835	7,079	7,394	8,084	8,509	Personal income
Ingreso personal disponible	4,795	5,222	5,670	5,833	6,043	6,442	6,637	6,912	7,564	7,964	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	5,225	5,424	5,645	5,784	6,039	6,337	6,686	7,002	7,466	7,926	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	7,594	8,124	8,714	9,128	9,718	10,254	10,863	11,519	12,213	12,761	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)											Per capita in constant 1954 dollars (In dollars)
Producto bruto	1,342	1,382	1,404	1,406	1,406	1,438	1,453	1,483	1,523	1,553	Gross product
Ingreso personal	1,445	1,495	1,581	1,559	1,598	1,682	1,709	1,768	1,911	1,978	Personal income
Ingreso personal disponible	1,345	1,414	1,491	1,470	1,502	1,585	1,602	1,653	1,788	1,851	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	1,466	1,469	1,485	1,457	1,501	1,559	1,614	1,674	1,765	1,842	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	1,763	1,833	1,884	1,914	1,987	2,057	2,112	2,179	2,225	2,302	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 1

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	8.1	7.6	8.3	5.5	3.9	6.1	6.0	6.8	6.6	5.8	In current prices
A precios constantes	4.4	3.9	2.5	0.9	0.8	3.3	2.5	3.4	3.3	3.2	In constant prices
Ingreso promedio por familia (2)											Average family income (2)
(En dólares)											(In dollars)
A precios corrientes	19,572	20,416	22,234	22,891	23,144	24,608	25,484	25,881	28,293	29,783	In current dollars
A precios constantes de 1954	5,492	5,530	5,848	5,768	5,752	6,055	6,151	6,177	6,646	6,915	In constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.8	3.7	3.7	3.7	3.6	3.6	3.6	3.5	3.5	3.5	Average number of persons per family
Sueldos y jornales											Salaries and wages
(En millones de dólares)	10,118.0	10,964.6	11,681.0	12,192.5	12,346.4	13,737.4	14,419.9	15,299.7	16,350.4	17,155.9	(In millions of dollars)
Ingreso neto originado en el turismo											Net income originated in tourism
(En millones de dólares)	333.1	372.8	383.3	400.8	429.6	441.3	469.2	498.7	526.8	553.5	(In millions of dollars)
Empleo, total											Employment, total
(En miles de personas) (3)	909	948	963	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	(In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	6,685	6,726	6,872	6,930	7,246	7,416	7,634	7,678	7,593	7,693	Productivity (In dollars) (4)
Índice de precios al consumidor para todas las familias (5)	104.4	108.0	112.4	118.4	121.5	125.1	128.7	133.8	140.6	148.2	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	3.3	3.4	4.1	5.3	2.6	3.0	2.9	4.0	5.1	5.4	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,447	3,479	3,512	3,537	3,564	3,601	3,654	3,702	3,726	3,770	Population (In thousands of persons) (6)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

- (1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
- (2) El número de familias aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por familia. Para propósitos del censo de población, una familia consiste de un jefe de hogar y una persona o más que viven en el mismo hogar y están emparentados con el jefe del hogar por nacimiento, matrimonio o adopción.
- (3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
- (4) Se obtiene dividiendo el producto bruto interno a precios constantes entre el empleo total.
- (5) 1984=100.
- (6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

- (1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
- (2) The number of families used here represents the division of the total population by the average number of persons per family. For the purpose of the population census, a family consists of a householder and one or more other persons living in the same household who are related to the householder by birth, marriage or adoption.
- (3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
- (4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
- (5) 1984=100.
- (6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 2

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
PRODUCTO BRUTO	18,549.8	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,101.6	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	18,011.7	18,872.8	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,819.5	29,876.6	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	2,666.9	2,623.1	2,599.6	2,413.7	2,519.0	2,974.8	3,229.2	3,629.3	3,754.6	4,166.1	Durable goods
Artículos no duraderos	8,236.8	8,797.6	9,225.7	9,396.5	9,767.6	9,973.2	10,397.4	10,750.2	11,804.8	12,725.3	Nondurable goods
Servicios	7,108.0	7,452.1	8,001.8	8,650.6	9,234.3	9,870.5	10,803.0	11,543.8	12,260.1	12,985.2	Services
Gastos de consumo del gobierno	3,715.8	4,079.4	4,431.1	4,640.7	4,805.2	5,087.4	5,357.4	5,946.0	6,493.4	6,925.4	Government consumption expenditures
Central (1)	3,104.0	3,415.5	3,706.9	3,864.6	3,992.9	4,230.0	4,443.9	4,939.1	5,405.5	5,763.1	Central (1)
Municipios	611.8	663.9	724.2	776.1	812.3	857.5	913.5	1,006.9	1,087.9	1,162.3	Municipios
Inversión interna bruta, total	4,080.4	4,883.7	5,188.7	5,036.0	5,351.6	5,925.7	6,481.1	7,194.3	7,914.3	8,934.2	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	186.1	472.7	417.9	29.8	309.4	373.5	598.4	635.4	324.4	417.7	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	3,894.3	4,410.9	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,516.6	Gross fixed domestic investment
Construcción	2,161.7	2,307.4	2,493.4	2,633.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,695.7	Construction
Empresas privadas	872.3	970.2	1,089.3	1,170.2	1,114.1	1,262.2	1,424.7	1,544.2	1,820.0	1,979.9	Private enterprises
Empresas públicas	989.3	981.1	1,012.5	1,058.2	1,019.8	1,008.0	1,029.8	1,150.7	1,489.5	1,823.0	Public enterprises
Gobierno	300.2	356.1	391.6	404.8	510.3	557.2	487.8	580.4	785.7	892.9	Government
Central (1)	172.8	233.3	292.4	296.4	356.6	391.7	326.1	382.2	566.8	641.2	Central (1)
Municipios	127.5	122.7	99.2	108.4	153.7	165.5	161.7	198.2	218.8	251.6	Municipios
Maquinaria y equipo	1,732.5	2,103.6	2,277.4	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.7	3,820.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	1,530.9	1,895.0	2,137.7	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.2	3,586.5	Private enterprises
Empresas públicas	109.9	93.3	57.0	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	Public enterprises
Gobierno	91.7	115.2	82.7	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	Government
Central (1)	77.3	99.7	66.9	67.3	68.6	84.7	94.5	118.4	117.2	119.8	Central (1)
Municipios	14.4	15.5	15.9	16.0	17.3	18.3	19.2	21.4	23.1	25.0	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(7,258.0)	(7,881.7)	(7,827.8)	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,896.3)	(13,634.6)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	19,472.9	22,072.3	25,035.5	27,010.5	27,125.6	26,816.3	28,705.8	31,058.1	31,017.4	32,290.4	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	684.5	719.5	770.9	888.7	953.7	1,082.5	1,081.2	1,080.7	1,084.4	1,144.6	Federal government
Otros no residentes	18,788.4	21,352.8	24,264.6	26,121.8	26,171.9	25,733.8	27,624.6	29,977.5	29,933.0	31,145.8	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	26,730.9	29,954.0	32,863.3	34,339.0	35,106.8	35,515.0	38,333.1	41,669.4	42,913.7	45,925.0	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	158.7	176.0	189.5	261.4	287.6	304.7	337.1	340.7	329.1	330.8	Federal government
Otros no residentes	26,572.2	29,778.0	32,673.8	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,584.6	45,594.3	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(-) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(-) Negative figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 3

TABLA 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - in millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
PRODUCTO BRUTO	4,625.6	4,807.7	4,929.8	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,673.6	5,852.6	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	5,054.3	5,111.2	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,575.7	6,942.5	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	880.9	848.8	872.5	788.5	835.1	970.9	1,035.4	1,165.0	1,194.6	1,303.4	Durable goods
Artículos no duraderos	2,210.7	2,295.0	2,364.0	2,303.0	2,352.8	2,365.6	2,410.0	2,480.2	2,702.4	2,852.3	Nondurable goods
Servicios	1,962.8	1,967.4	1,979.0	2,063.3	2,159.7	2,278.2	2,450.7	2,553.6	2,678.7	2,786.8	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,224.8	1,332.0	1,374.1	1,366.6	1,368.6	1,383.1	1,387.1	1,483.8	1,558.2	1,642.0	Government consumption expenditures
Central (1)	1,026.7	1,120.1	1,154.5	1,143.2	1,140.4	1,147.4	1,146.8	1,221.2	1,288.6	1,358.1	Central (1)
Municipios	198.1	211.9	219.6	223.5	228.2	235.7	240.3	262.6	269.7	283.9	Municipios
Inversión interna bruta, total	915.0	1,038.3	1,052.8	971.4	1,038.4	1,127.3	1,188.1	1,312.9	1,354.2	1,536.9	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	62.2	120.8	109.9	12.8	91.4	101.3	137.1	155.2	67.9	98.9	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	852.8	917.5	942.9	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,286.2	1,438.0	Gross fixed domestic investment
Construcción	444.6	451.9	473.9	490.9	477.7	488.3	489.0	527.4	651.2	730.6	Construction
Empresas privadas	179.4	190.0	207.0	218.2	201.3	218.0	236.8	250.2	289.4	308.0	Private enterprises
Empresas públicas	203.5	192.1	192.5	197.3	184.2	174.1	171.1	186.4	236.8	283.6	Public enterprises
Gobierno	61.7	69.7	74.4	75.5	92.2	96.2	81.1	90.8	124.9	138.9	Government
Central (1)	35.5	45.7	55.6	55.3	64.4	67.6	54.2	58.7	90.1	99.8	Central (1)
Municipios	26.2	24.0	18.9	20.2	27.8	28.6	26.9	32.1	34.8	39.2	Municipios
Maquinaria y equipo	408.1	465.6	469.0	467.7	469.3	537.7	562.1	630.3	635.1	707.5	Machinery and equipment
Empresas privadas	360.6	419.4	440.2	436.0	434.8	502.8	530.5	590.6	592.3	664.2	Private enterprises
Empresas públicas	25.9	20.7	11.7	15.3	17.7	14.5	9.9	13.1	17.3	16.6	Public enterprises
Gobierno	21.6	25.5	17.0	16.4	16.8	20.3	21.7	26.6	25.5	26.7	Government
Central (1)	18.2	22.1	13.8	13.3	13.4	16.7	18.1	22.5	21.3	22.1	Central (1)
Municipios	3.4	3.4	3.3	3.2	3.4	3.6	3.7	4.1	4.2	4.5	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(2,568.5)	(2,673.8)	(2,712.7)	(2,520.0)	(2,743.1)	(2,947.3)	(3,162.4)	(3,503.6)	(3,814.5)	(4,268.6)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	4,128.7	4,458.3	4,875.3	5,052.4	4,885.5	4,682.5	4,809.6	4,981.4	4,706.5	4,591.4	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	192.0	194.9	202.8	223.9	237.0	266.4	261.7	257.9	254.6	265.6	Federal government
Otros no residentes	3,936.6	4,263.4	4,672.5	4,828.5	4,648.5	4,416.2	4,547.8	4,723.5	4,451.9	4,325.8	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	6,697.2	7,132.1	7,588.0	7,572.4	7,628.6	7,629.8	7,972.0	8,485.1	8,521.0	8,860.2	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	44.5	47.7	49.8	65.9	71.5	75.0	81.6	81.3	77.3	76.8	Federal government
Otros no residentes	6,652.7	7,084.5	7,538.2	7,506.5	7,557.1	7,554.9	7,890.4	8,403.7	8,443.7	8,783.4	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 4

TABLA 4 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
PRODUCTO BRUTO	401.0	415.0	438.5	458.7	472.8	485.4	501.8	518.1	534.6	548.5	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	356.4	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	423.1	430.3	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	302.8	309.1	298.0	306.1	301.6	306.4	311.9	311.5	314.3	319.6	Durable goods
Artículos no duraderos	372.6	383.4	390.3	408.0	415.1	421.6	431.4	433.4	436.8	446.1	Nondurable goods
Servicios	362.2	378.8	404.4	419.3	427.6	433.3	440.8	452.1	457.7	466.0	Services
Gastos de consumo del gobierno	303.4	306.3	322.5	339.6	351.1	367.8	386.2	400.7	416.7	421.8	Government consumption expenditures
Central (1)	302.3	304.9	321.1	338.1	350.1	368.7	387.5	404.4	419.5	424.3	Central (1)
Municipios	308.9	313.3	329.8	347.3	355.9	363.7	380.2	383.4	403.4	409.4	Municipios
Inversión interna bruta, total	445.9	470.4	492.8	518.4	515.4	525.7	545.5	548.0	584.4	581.3	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	456.7	480.8	506.0	522.3	532.4	541.2	559.7	566.5	590.1	592.2	Gross fixed domestic investment
Construcción	486.2	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.8	Construction
Empresas privadas	486.2	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.8	Private enterprises
Empresas públicas	486.2	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.8	Public enterprises
Gobierno	486.2	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.8	Government
Central (1)	486.2	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.8	Central (1)
Municipios	486.2	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.8	Municipios
Maquinaria y equipo	424.5	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	Machinery and equipment
Empresas privadas	424.5	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	Private enterprises
Empresas públicas	424.5	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	Public enterprises
Gobierno	424.5	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	Government
Central (1)	424.5	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	Central (1)
Municipios	424.5	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	Municipios
Ventas netas de bienes y servicios	282.6	294.8	288.6	290.8	291.0	295.1	304.4	302.9	311.9	319.4	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	471.7	495.1	513.6	534.7	555.3	572.7	596.9	623.5	659.1	703.3	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	356.4	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	425.9	430.9	Federal government
Otros no residentes	477.3	500.8	519.3	541.0	563.0	582.7	607.4	634.6	672.4	720.0	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	399.2	420.0	433.1	453.5	460.3	465.5	480.9	491.1	503.7	518.4	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	356.4	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	425.9	430.9	Federal government
Otros no residentes	399.4	420.3	433.4	454.0	460.8	466.1	481.6	491.8	504.3	519.1	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 5

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	18,011.7	18,872.8	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,819.5	29,876.6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	3,648.1	3,756.9	3,778.6	3,911.8	3,994.2	4,079.0	4,328.8	4,296.3	4,571.1	4,833.6	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	926.5	949.6	1,037.7	962.1	955.3	977.5	998.9	980.8	1,073.0	1,158.6	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	1,471.0	1,589.8	1,696.0	1,696.9	1,732.4	1,778.0	1,782.1	1,932.9	2,210.5	2,482.6	Clothing and accessories
Cuidado personal	521.2	543.3	574.7	559.0	576.0	577.1	615.0	667.2	711.6	627.1	Personal care
Vivienda	2,204.6	2,327.9	2,473.7	2,631.8	2,752.6	2,864.3	2,990.0	3,129.7	3,288.1	3,476.9	Housing
Funcionamiento del hogar	2,116.5	2,206.3	2,374.0	2,362.4	2,491.9	2,757.3	2,818.9	3,045.9	3,299.1	3,631.7	Household operations
Servicios médicos y funerarios	1,764.5	1,941.3	2,146.0	2,193.1	2,575.9	2,835.5	3,273.5	3,537.1	3,962.9	4,527.5	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	1,064.6	1,067.8	1,141.4	1,239.4	1,289.3	1,349.2	1,534.8	1,685.5	1,780.2	1,862.4	Business services
Transportación	2,482.5	2,531.8	2,454.4	2,525.6	2,580.8	2,872.2	3,152.0	3,541.0	3,732.4	4,031.4	Transportation
Recreación	1,391.2	1,480.4	1,610.5	1,663.1	1,827.7	1,978.7	2,160.0	2,259.1	2,354.7	2,383.3	Recreation
Educación	501.3	573.4	644.2	677.0	726.9	757.2	783.5	866.4	884.7	935.9	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	109.1	117.4	123.0	146.2	187.0	202.0	219.1	239.3	268.3	309.3	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	675.6	729.9	772.6	856.3	897.3	946.3	975.9	1,014.6	996.3	1,085.2	Foreign travel
Compras misceláneas	282.5	340.9	400.1	504.2	489.0	503.2	553.2	578.5	606.4	602.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	19,159.2	20,156.7	21,226.9	21,928.9	23,076.4	24,477.5	26,185.8	27,774.1	29,739.2	31,947.4	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,147.5	1,283.9	1,399.6	1,468.2	1,555.5	1,659.0	1,756.2	1,850.8	1,919.7	2,070.9	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 6

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - in millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	5,054.3	5,111.2	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,575.7	6,942.5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	826.3	814.5	776.5	757.0	727.8	710.1	714.4	660.9	645.4	613.8	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	206.1	207.0	212.2	183.0	177.1	170.8	163.6	160.5	173.6	177.0	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	621.7	663.5	734.0	728.5	777.9	807.7	828.6	932.0	1,119.5	1,286.5	Clothing and accessories
Cuidado personal	166.0	169.9	177.6	170.2	171.9	170.0	177.1	191.6	199.6	167.0	Personal care
Vivienda	582.0	592.5	605.0	618.2	628.3	640.3	651.7	665.5	682.2	701.6	Housing
Funcionamiento del hogar	824.4	857.2	889.9	854.5	905.0	1,004.0	1,053.3	1,135.6	1,231.9	1,367.9	Household operations
Servicios médicos y funerarios	316.7	335.9	354.5	342.3	369.7	393.1	451.8	476.2	516.8	566.3	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	316.6	274.1	281.2	302.4	314.4	329.4	370.4	397.0	408.0	421.6	Business services
Transportación	607.7	597.8	580.5	563.4	570.8	658.2	732.9	796.0	824.5	872.5	Transportation
Recreación	459.0	461.6	462.3	481.6	554.5	577.7	593.7	619.0	620.0	618.4	Recreation
Educación	116.9	131.9	137.5	133.9	141.3	150.8	151.3	160.4	159.3	163.6	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	29.0	30.2	30.4	34.4	42.8	44.9	47.4	49.8	53.1	58.2	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	172.7	175.3	176.9	168.9	165.4	167.2	169.6	172.8	165.3	174.0	Foreign travel
Compras misceláneas	71.6	83.6	94.2	112.9	106.7	106.6	113.9	114.6	106.3	100.2	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	5,316.7	5,395.0	5,512.7	5,451.2	5,653.6	5,930.7	6,219.7	6,531.8	6,905.4	7,288.4	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	262.3	283.8	297.2	296.4	306.0	315.9	323.7	333.1	329.7	345.9	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 7

TABLA 7 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954=100)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	356.4	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	423.1	430.3	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	441.5	461.3	486.6	516.8	548.8	574.5	606.0	650.1	708.3	787.6	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	449.6	458.7	488.9	525.8	539.5	572.4	610.4	610.9	618.1	654.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	236.6	239.6	231.1	232.9	222.7	220.1	215.1	207.4	197.5	193.0	Clothing and accessories
Cuidado personal	314.0	319.7	323.6	328.4	335.1	339.4	347.3	348.2	356.6	375.5	Personal care
Vivienda	378.8	392.9	408.9	425.7	438.1	447.3	458.8	470.3	482.0	495.6	Housing
Funcionamiento del hogar	256.7	257.4	266.8	276.4	275.3	274.6	267.6	268.2	267.8	265.5	Household operations
Servicios médicos y funerarios	557.2	578.0	605.3	640.6	696.8	721.4	724.6	742.7	766.8	799.5	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	336.3	389.6	405.9	409.8	410.1	409.7	414.4	424.5	436.3	441.7	Business services
Transportación	408.5	423.5	422.8	448.3	452.1	436.4	430.1	444.8	452.7	462.0	Transportation
Recreación	303.1	320.7	348.3	345.4	329.6	342.5	363.8	365.0	379.8	385.4	Recreation
Educación	428.8	434.7	468.5	505.7	514.6	502.2	518.0	540.1	555.4	572.2	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	375.9	388.8	404.8	425.7	436.7	449.9	462.1	480.7	505.1	531.6	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	391.2	416.5	436.7	507.1	542.4	565.9	575.3	587.2	602.8	623.8	Foreign travel
Compras misceláneas	394.3	407.9	424.7	446.7	458.3	472.1	485.5	505.0	570.5	601.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	360.4	373.6	385.1	402.3	408.2	412.7	421.0	425.2	430.7	438.3	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	437.4	452.4	471.0	495.4	508.3	525.2	542.6	555.7	582.2	598.7	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 8

TABLA 8 - INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	3,894.3	4,410.9	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,516.6	TOTAL
Construcción (1)	2,161.7	2,307.4	2,493.4	2,633.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,695.7	Construction (1)
Vivienda	522.2	558.4	670.1	754.2	586.1	639.8	773.7	859.9	1,066.4	1,289.6	Housing
Privada	436.7	479.1	599.9	620.5	509.6	537.0	642.3	743.0	956.8	1,149.3	Private
Pública	85.5	79.3	70.1	133.7	76.5	102.8	131.4	116.9	109.7	140.3	Public
Edificios industriales y comerciales (2)	1,339.3	1,392.9	1,431.7	1,474.2	1,547.8	1,630.4	1,680.9	1,835.1	2,243.1	2,513.3	Industrial and commercial buildings (2)
Empresas privadas	435.6	491.1	489.3	549.7	604.6	725.2	782.5	801.2	863.2	830.6	Private enterprises
Empresas públicas	903.7	901.8	942.4	924.5	943.3	905.2	898.4	1,033.9	1,379.8	1,682.7	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	300.2	356.0	391.6	404.8	510.3	557.2	487.8	560.4	785.7	892.9	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	172.7	233.3	292.4	296.4	356.6	391.7	326.1	362.2	566.8	641.2	Central government
Gobiernos municipales	127.5	122.7	99.2	108.4	153.7	165.5	161.7	198.2	218.8	251.6	Municipal governments
Maquinaria y equipo	1,732.5	2,103.6	2,277.4	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.7	3,820.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	1,530.9	1,895.0	2,137.7	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.2	3,586.5	Private enterprises
Empresas públicas (3)	109.9	93.3	57.0	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	Public enterprises (3)
Gobierno (4)	91.7	115.2	82.7	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	Government (4)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) No incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.

(2) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.

(3) Incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.

(4) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Does not include investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.

(2) Includes electric and telephone installations; aqueducts and sewers; and refineries.

(3) Includes investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.

(4) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 9

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
PRODUCTO BRUTO	18,549.8	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,101.6	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(7,628.5)	(8,312.6)	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,195.0)	(15,180.5)	(16,000.5)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	479.3	497.0	534.5	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	744.0	752.9	Federal government
Otros no residentes	(8,107.9)	(8,809.6)	(9,519.3)	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,924.6)	(16,753.5)	Other nonresidents
PRODUCTO BRUTO INTERNO	26,178.4	28,266.8	30,603.9	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,511.4	48,102.1	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	398.8	443.1	434.1	449.3	420.0	411.3	369.2	318.4	375.1	367.6	Agriculture
Manufactura	10,513.3	11,133.2	12,125.8	12,661.3	14,183.0	15,427.6	16,748.1	17,867.3	19,039.7	19,797.2	Manufacturing
Construcción por contrato y minería (1)	551.0	662.1	719.9	770.2	798.3	873.8	927.6	1,005.5	1,094.9	1,216.6	Contract construction and mining(1)
Transportación y otros servicios públicos (2)	2,261.8	2,314.5	2,468.1	2,670.7	2,828.4	3,009.0	3,133.9	3,276.3	3,556.5	3,726.4	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	4,125.2	4,376.0	4,728.3	4,832.1	4,990.2	5,303.1	5,635.0	5,989.0	6,290.4	6,495.1	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,545.3	3,750.1	3,895.8	4,307.6	4,595.9	4,896.6	5,246.1	5,730.0	6,084.4	6,522.3	Finance, insurance, and real estate
Servicios	2,504.5	2,699.4	3,015.3	3,321.6	3,582.2	3,908.9	4,332.3	4,723.6	5,075.1	5,348.0	Services
Gobierno	2,918.2	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	Government
Central (3)	2,505.7	2,745.1	2,884.3	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	Central (3)
Municipios	412.5	441.8	452.9	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	Municipios
Discrepancia estadística	(639.8)	(298.4)	(120.7)	(247.7)	(439.4)	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(846.0)	(591.4)	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Minería incluye únicamente las canteras.

(2) Incluye estaciones de radio y televisión.

(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Mining includes only quarries.

(2) Includes radio and television broadcasting stations.

(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 10

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
INGRESO NETO	15,699.4	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(7,628.5)	(8,312.6)	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(1,419.9)	(15,180.5)	(16,000.5)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	479.3	497.0	534.5	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	744.0	753.0	Federal government
Otros no residentes	(8,107.9)	(8,809.6)	(9,519.3)	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,924.6)	(16,753.5)	Other nonresidents
INGRESO NETO INTERNO	23,328.0	24,974.8	26,925.8	28,404.6	30,565.0	32,974.7	35,090.2	37,848.4	40,446.3	42,534.4	DOMESTIC NET INCOME
Agricultura	447.0	493.5	486.1	502.7	476.0	469.1	419.6	442.0	473.6	513.9	Agriculture
Manufactura	9,704.2	10,298.9	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,795.6	18,472.6	Manufacturing
Minería (1)	21.6	23.5	26.1	25.9	27.7	25.2	28.1	30.0	33.2	36.6	Mining (1)
Construcción por contrato	516.4	624.2	679.2	727.6	753.2	805.4	830.2	902.9	984.6	1,096.9	Contract construction
Transportación y otros servicios públicos (2)	1,646.2	1,680.5	1,777.5	1,899.6	1,943.4	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,520.7	2,620.0	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	2,942.4	3,153.7	3,420.1	3,485.0	3,538.3	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,351.6	4,545.9	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	2,977.8	3,136.2	3,280.1	3,608.9	3,814.0	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,015.1	5,346.2	Finance, insurance, and real estate
Servicios	2,154.2	2,377.3	2,643.0	2,900.5	3,125.2	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,430.7	4,682.2	Services
Gobierno	2,918.2	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	Government
Central (3)	2,505.7	2,745.1	2,884.3	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	Central (3)
Municipios	412.5	441.8	452.9	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	Municipios

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(-) Cifras negativas.

(1) Minería incluye únicamente las canteras.

(2) Incluye estaciones de radio y televisión.

(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(-) Negative figures.

(1) Mining includes only quarries.

(2) Includes radio and television broadcasting stations.

(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 11

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAYOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
INGRESO NETO TOTAL	15,699.4	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	TOTAL NET INCOME
Compensación a empleados	11,786.4	12,817.0	13,638.7	14,277.3	14,996.5	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,989.6	19,919.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	3,913.0	3,845.2	4,302.3	4,649.2	4,634.5	5,143.7	5,276.5	5,880.4	6,276.1	6,614.4	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(7,628.5)	(8,312.6)	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,195.0)	(15,180.5)	(16,000.5)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	436.7	454.9	487.7	495.2	551.7	657.9	677.3	662.5	741.5	748.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(8,065.2)	(8,767.5)	(9,472.5)	(9,973.3)	(11,485.7)	(12,447.4)	(13,727.0)	(14,857.4)	(15,922.0)	(16,749.4)	Proprietors' income
INGRESO NETO INTERNO	23,328.0	24,974.8	26,925.8	28,404.6	30,565.0	32,974.7	35,090.2	37,848.4	40,446.3	42,534.4	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	11,349.7	12,362.1	13,151.0	13,782.1	14,444.9	15,383.6	16,086.7	17,110.4	18,248.1	19,170.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	11,978.1	12,612.7	13,774.8	14,622.5	16,120.3	17,591.1	19,003.5	20,737.9	22,198.1	23,363.8	Proprietors' income
Agricultura	447.0	493.5	486.1	502.7	476.0	469.1	419.6	442.0	473.6	513.9	Agriculture
Compensación a empleados	206.8	219.0	192.5	196.0	202.1	216.4	200.1	199.1	156.9	190.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	240.2	274.5	293.6	306.6	273.9	252.6	219.5	242.8	316.7	323.8	Proprietors' income
Manufactura	9,704.2	10,298.9	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,795.6	18,472.6	Manufacturing
Compensación a empleados	2,572.8	2,742.1	2,946.7	2,993.9	3,139.8	3,329.6	3,466.6	3,561.8	3,630.6	3,673.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	7,131.4	7,556.8	8,329.8	8,738.4	10,075.5	11,132.5	12,221.2	13,122.7	14,165.0	14,799.2	Proprietors' income
Construcción por contrato y minería	538.0	647.7	705.3	753.5	780.9	830.6	858.3	932.9	1,017.8	1,133.6	Contract construction and mining
Compensación a empleados	447.1	536.6	572.8	610.3	623.4	672.3	690.8	713.4	779.4	866.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	90.8	111.1	132.5	143.2	157.5	158.3	167.5	219.5	238.4	267.0	Proprietors' income
Transportación y otros servicios públicos	1,646.2	1,680.5	1,777.5	1,899.6	1,943.4	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,520.7	2,620.0	Transportation and other public utilities
Compensación a empleados	1,099.8	1,233.8	1,302.1	1,361.4	1,459.1	1,548.0	1,570.3	1,600.5	1,758.8	1,797.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	546.4	446.7	475.4	538.2	484.3	584.0	622.6	759.2	761.9	822.9	Proprietors' income
Comercio	2,942.4	3,153.7	3,420.1	3,485.0	3,538.3	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,351.6	4,545.9	Trade
Compensación a empleados	1,667.0	1,815.6	1,965.6	2,056.1	2,103.9	2,200.8	2,319.0	2,485.8	2,645.2	2,783.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,275.3	1,338.2	1,454.5	1,428.9	1,434.4	1,510.9	1,556.2	1,621.9	1,706.4	1,762.6	Proprietors' income
Finanzas, seguros y bienes raíces	2,977.8	3,136.2	3,280.1	3,608.9	3,814.0	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,015.1	5,346.2	Finance, insurance, and real estate
Compensación a empleados	839.3	890.0	946.2	969.0	1,015.5	1,089.4	1,152.3	1,148.0	1,248.9	1,285.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	2,138.4	2,246.2	2,333.9	2,639.9	2,798.5	2,983.1	3,141.9	3,587.2	3,766.2	4,060.8	Proprietors' income
Servicios	2,154.2	2,377.3	2,643.0	2,900.5	3,125.2	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,430.7	4,682.2	Services
Compensación a empleados	1,598.6	1,738.2	1,887.9	2,073.3	2,229.1	2,445.7	2,700.1	2,961.5	3,187.1	3,354.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	555.6	639.1	755.1	827.2	896.2	969.6	1,074.5	1,184.6	1,243.6	1,327.4	Proprietors' income
Gobierno (2)	2,918.2	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	Government (2)
Compensación a empleados	2,918.2	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Proprietors' income

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.

(2) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 12

TABLA 12 - INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - in millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	9,704.2	10,298.9	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,795.6	18,472.6	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,154.3	1,304.1	1,530.5	1,767.9	2,168.4	2,226.7	2,421.9	2,325.5	2,307.1	2,339.3	Food and kindred products
Productos de tabaco	83.1	72.5	74.1	83.2	111.9	108.6	101.5	85.3	75.4	78.4	Tobacco products
Productos textiles	51.1	48.8	40.2	39.9	42.7	43.2	43.6	38.0	43.2	44.3	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	445.1	451.4	452.4	455.4	499.6	504.4	480.1	578.0	609.6	566.3	Apparel and related products
Muebles y artículos de madera	54.7	50.2	49.8	49.5	51.6	52.0	55.4	61.4	64.0	69.8	Furniture and wood products
Impresos y publicaciones	135.9	124.5	149.5	148.9	156.0	162.9	169.2	188.7	184.1	197.8	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	4,349.3	4,612.9	5,211.9	5,930.4	6,635.0	7,587.6	8,449.5	9,347.0	9,697.5	10,096.3	Chemical and allied products
Productos de piedra, arcilla y cristal	146.9	147.8	151.0	157.2	154.3	161.1	171.5	157.9	172.5	177.8	Stone, clay, and glass products
Maquinaria y productos metálicos	2,708.6	2,822.4	3,025.8	2,609.7	2,722.8	3,026.8	3,101.3	3,139.4	3,977.2	4,217.2	Machinery and metal products
Productos de papel	64.1	77.4	59.1	63.1	65.7	69.7	68.8	71.8	78.5	80.0	Paper and allied products
Productos de cuero	97.1	102.4	108.7	111.9	125.1	157.2	168.1	180.3	184.1	188.2	Leather products
Otra manufactura	414.0	484.4	423.5	315.2	482.2	361.8	457.2	511.3	402.4	417.1	Other manufacturing

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 13

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
INGRESO BRUTO	685.3	729.4	727.4	725.1	722.0	693.6	670.7	687.1	664.8	694.7	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	80.4	83.0	70.2	69.4	80.1	81.0	79.3	71.3	66.4	63.0	Traditional crops
Café	52.9	58.3	51.5	50.6	63.1	64.7	65.2	59.1	57.4	56.9	Coffee
Azúcar	24.6	22.5	17.4	17.2	15.5	15.1	13.0	11.1	8.1	5.4	Sugar
Mieles	2.7	2.0	1.3	1.6	1.5	1.3	1.1	1.0	0.9	0.7	Molasses
Tabaco	0.1	0.2	---	---	---	---	---	---	---	---	Tobacco
Productos pecuarios	396.6	419.3	425.4	415.2	415.4	405.9	397.1	401.8	388.3	387.2	Livestock products
Leche	179.4	196.1	201.6	199.6	195.6	191.2	187.3	195.2	195.5	193.6	Milk
Huevos	24.1	22.4	18.6	22.5	24.0	23.9	21.8	22.7	21.0	19.2	Eggs
Carne de res	48.2	46.9	49.4	45.4	48.7	44.2	42.0	37.1	27.5	29.5	Beef
Carne de cerdo	49.7	52.8	53.9	37.2	34.9	33.0	30.8	29.0	28.2	27.3	Pork
Aves	75.4	80.6	77.4	85.3	87.6	90.3	93.1	94.2	91.7	92.6	Poultry
Cabros y otras carnes	1.7	2.3	3.1	4.2	4.7	3.4	2.9	2.5	2.7	2.5	Goats and other meats
Otros	18.1	18.3	21.3	21.0	19.8	19.9	19.3	21.0	21.7	22.5	Other
Cambio en inventario de animales	3.4	3.5	4.2	1.6	2.0	2.5	5.0	2.7	2.0	3.7	Change in livestock inventory
Legumbres	3.7	2.8	2.5	3.1	2.1	1.8	1.2	0.9	0.9	0.7	Legumes
Frutas	39.1	39.0	36.5	41.7	38.4	34.7	29.3	25.5	29.6	33.1	Fruits
Vegetales farináceos	56.0	67.7	59.9	70.8	56.7	45.9	44.3	57.9	52.6	50.3	Starchy vegetables
Cereales	0.2	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Cereals
Otros vegetales	24.1	28.4	37.2	25.9	27.1	24.8	23.0	22.5	23.3	24.2	Other vegetables
Otros productos	82.1	85.8	91.7	97.5	100.1	96.9	91.4	104.5	101.7	132.5	Other products

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 14

TABLA 14 - RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
PRODUCTO BRUTO	18,549.8	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,101.6	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	1,702.9	1,788.3	1,920.0	2,173.9	2,350.2	2,489.7	2,689.1	2,756.9	2,889.6	2,989.0	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	16,846.9	18,165.9	19,699.1	20,635.0	21,346.3	22,643.2	23,951.8	25,695.4	27,441.2	29,112.6	Equals: Net product
Más: Subsidios	334.4	340.2	450.2	430.6	428.0	409.4	447.1	483.6	440.0	502.0	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	1,920.1	1,904.3	2,028.6	2,032.3	2,151.7	2,240.7	2,606.5	2,784.4	2,903.9	3,030.9	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	201.6	238.0	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	557.6	641.1	Business transfers
Discrepancia estadística	639.8	(298.4)	(120.7)	(247.7)	(439.4)	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(846.0)	(591.4)	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	15,699.4	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,069.9	2,277.0	2,419.8	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,317.0	3,448.3	Less: Contributions for social insurance
Empleados	815.4	892.2	958.7	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,340.4	1,373.1	Employees
Patrones	1,254.5	1,384.8	1,461.2	1,552.2	1,610.2	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,976.6	2,075.2	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	487.9	410.9	348.5	412.8	219.0	550.3	500.4	661.4	899.6	1,059.4	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	733.3	787.6	841.9	944.3	1,064.7	986.4	1,121.3	1,323.4	1,364.4	1,440.7	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	172.8	159.8	230.0	273.7	252.7	235.1	241.3	298.2	291.0	346.2	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	531.2	415.2	441.9	447.3	425.6	377.7	355.1	439.0	441.6	495.8	Interest received by government (1)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	11,704.3	12,611.6	13,658.8	14,262.0	14,947.4	16,166.3	16,938.6	17,853.6	18,952.2	19,743.5	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia	5,049.1	5,343.5	6,068.1	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,489.3	7,897.5	9,105.8	10,233.9	Plus: Transfer payments
Gobierno	4,554.3	4,802.5	5,424.2	5,548.5	5,844.9	6,319.7	6,707.0	7,086.8	8,163.0	9,172.2	Government
Central y municipios	847.5	861.4	926.5	998.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	Central and municipios
Federal	3,691.4	3,925.3	4,480.3	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.1	6,508.2	7,090.3	Federal
Estatales de EE.UU.	15.4	15.9	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.1	17.0	16.7	U.S. state governments
Empresas	201.6	238.0	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.1	557.6	641.1	Business
Remesas personales	280.8	278.0	292.7	289.9	305.5	320.0	316.7	361.3	375.7	416.3	Private remittances
Otros no residentes	12.5	25.0	50.8	20.5	13.4	15.8	4.7	5.3	9.4	4.3	Other nonresidents
Interés pagado	1,002.3	1,243.0	1,378.1	1,408.5	1,368.1	1,374.5	1,455.7	1,626.5	2,064.2	2,098.8	Interest paid
Gobierno (1)	103.9	128.6	160.4	188.6	160.7	148.0	101.4	103.0	68.0	105.9	Government (1)
Personas	898.3	1,116.5	1,217.7	1,219.9	1,207.4	1,226.5	1,354.2	1,523.5	1,996.1	1,992.9	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	17,755.7	19,198.0	21,105.0	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	30,122.2	32,076.2	EQUALS: PERSONAL INCOME

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye el gobierno central y los municipios.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Includes central government and municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 15

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
INGRESO PERSONAL	17,755.7	19,198.0	21,105.0	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	30,122.2	32,076.2	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	11,786.4	12,817.0	13,638.7	14,277.2	14,996.5	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,989.6	19,919.5	Employees' compensation
Empresas	8,240.4	8,975.0	9,605.5	10,002.5	10,472.0	11,160.8	11,734.8	12,292.5	12,942.5	13,459.4	Business
Gobierno	2,918.2	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	Government
Personas e instituciones sin fines de lucro	191.1	200.2	208.3	257.6	300.9	341.5	364.5	377.7	464.5	491.1	Household and nonprofit institutions
Resto del mundo	436.7	454.9	487.7	495.2	551.7	657.9	677.3	662.5	741.4	748.9	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,069.9	2,277.0	2,419.8	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,317.0	3,448.3	Less: Contributions for social insurance
Empleados	815.4	892.2	958.7	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,340.4	1,373.0	Employees
Patrones	1,254.5	1,384.8	1,461.2	1,552.2	1,610.2	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,976.6	2,075.3	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	2,990.1	3,314.5	3,818.0	3,979.6	4,040.6	4,368.7	4,514.2	4,784.9	5,343.8	5,371.0	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	1,137.1	1,230.0	1,401.2	1,506.1	1,552.0	1,590.4	1,666.6	1,768.0	1,940.9	2,001.9	Income of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	49.8	54.3	60.8	68.4	75.7	77.0	78.7	88.9	94.0	102.2	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	21.0	18.0	16.7	15.0	12.9	13.3	12.7	8.8	6.5	6.1	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	943.5	977.2	1,061.5	1,136.9	1,164.7	1,265.1	1,322.4	1,386.2	1,465.7	1,557.2	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	838.7	1,035.0	1,277.7	1,253.2	1,235.2	1,422.9	1,433.7	1,533.0	1,836.7	1,703.6	Personal interest income
Pagos de transferencia	5,049.1	5,343.5	6,068.1	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,469.3	7,897.5	9,105.8	10,233.9	Transfer payments
Gobierno central y municipios	847.5	861.4	926.5	998.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	Central government and municipios
Gobierno federal	3,691.4	3,925.3	4,480.3	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.1	6,508.2	7,090.3	Federal government
Gobiernos estatales de EE.UU.	15.4	15.9	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	U.S. state governments
Empresas	201.6	238.0	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	557.7	641.1	Business
Otros no residentes	293.3	303.0	343.5	310.3	318.9	335.8	321.4	366.6	385.1	420.6	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 16

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	12,668.1	13,777.3	15,075.4	15,580.5	16,217.8	17,083.3	18,448.8	19,130.2	20,846.3	22,664.7	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	5,155.0	5,580.9	6,173.4	6,938.0	7,608.1	7,751.9	8,193.3	10,768.3	11,853.6	12,874.2	Deposits in commercial banks (1)
Ahorros en bancos federales de ahorro (2)	3,215.6	3,430.5	3,677.6	2,893.9	2,338.3	2,404.8	2,685.9	115.6	163.0	245.3	Savings in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	518.7	564.2	612.6	662.1	717.8	782.6	834.2	894.6	956.5	1,020.0	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	1,504.8	1,738.3	1,895.8	2,071.2	2,255.6	2,575.6	2,828.2	3,017.1	3,311.9	3,634.9	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	148.8	153.2	157.7	171.5	187.4	208.2	207.3	216.3	245.3	264.1	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	1,507.3	1,655.3	1,839.9	2,043.0	2,265.0	2,478.8	2,739.3	2,997.1	3,133.5	3,405.0	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	617.9	654.9	718.4	800.8	845.6	881.4	960.6	1,121.2	1,182.5	1,221.2	Reserves in life insurance companies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro, los demás pasaron a ser bancos comerciales.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included, the rest are now commercial banks.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 17

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	8,790.4	9,562.6	9,751.6	9,560.4	9,395.8	9,813.8	10,975.3	12,275.1	13,389.7	14,452.0	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	4,027.9	4,099.0	4,006.0	3,808.7	3,515.0	3,470.2	3,865.1	5,585.1	5,794.0	6,085.5	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	761.8	864.9	935.6	965.4	1,060.2	1,199.9	1,305.2	1,396.5	1,864.2	2,010.4	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	1,099.7	1,165.7	1,116.9	950.5	812.7	859.9	1,119.9	16.9	19.7	17.0	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	507.9	551.2	598.8	641.5	692.6	731.1	773.8	826.3	892.9	910.0	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	114.5	117.4	118.3	123.4	143.4	150.7	149.2	166.6	189.9	211.0	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	1,215.5	1,401.1	1,504.8	1,517.6	1,578.0	1,701.0	1,760.4	2,087.1	2,303.7	2,603.8	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	265.8	285.2	304.7	330.2	356.0	376.0	425.7	449.0	473.7	527.1	Pension public funds
Compañías de seguros	101.9	105.0	117.2	102.7	115.5	111.4	107.0	121.8	125.0	128.5	Insurance companies
Compañías de venta condicional	406.6	628.6	670.4	710.1	689.2	705.2	943.6	1,065.2	1,094.4	1,269.3	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	260.2	296.1	340.2	377.3	398.3	471.8	486.9	520.1	581.4	617.8	Revolving credit cards and deferred installments (3)
Asociación para Préstamos a Estudiantes de Puerto Rico	3.4	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Student Loan Association of Puerto Rico
"Student Loan Marketing Association"	25.2	48.4	38.7	33.0	34.9	36.6	38.5	40.5	50.8	71.6	Student Loan Marketing Association

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro, los demás pasaron a ser bancos comerciales.

(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included, the rest are now commercial banks.

(3) Does not include all credit cards.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 18

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
Ventas de artículos y servicios	19,314.1	21,896.3	24,846.0	26,749.1	26,838.0	26,511.6	28,368.8	30,717.4	30,688.3	31,959.7	Sales of goods and services
Mercancía ajustada	15,428.7	17,931.6	20,644.0	22,475.9	22,506.3	22,028.0	23,849.2	26,046.5	25,675.5	26,874.5	Merchandise, adjusted
Transportación	553.1	542.7	559.7	623.7	650.8	643.3	659.6	691.1	736.9	798.8	Transportation
Gastos de visitantes	1,121.4	1,254.0	1,366.4	1,435.7	1,519.7	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	Visitors' expenditures
Rendimientos de capital	1,418.8	1,292.2	1,324.0	1,243.6	1,100.5	1,097.7	1,034.8	1,041.2	1,185.2	932.9	Income on investments
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	525.7	543.5	581.4	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	755.3	813.8	Net operating expenditures of federal agencies in Puerto Rico
Servicios misceláneos	266.3	332.3	370.6	343.0	394.7	336.8	352.8	371.1	437.2	493.3	Miscellaneous services
Compras de artículos y servicios	26,572.2	29,778.0	32,673.8	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,584.6	45,594.3	Purchases of goods and services
Mercancía ajustada	14,522.5	17,015.0	19,198.9	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,861.7	21,833.4	21,873.9	24,204.3	Merchandise, adjusted
Transportación	1,224.2	1,321.1	1,442.3	1,451.3	1,452.6	1,522.9	1,523.2	1,621.9	1,674.2	1,700.2	Transportation
Gastos de viaje	532.6	589.1	630.0	689.3	735.5	776.1	796.8	833.4	820.8	868.6	Travel expenditures
Rendimientos de capital	9,484.0	10,059.7	10,796.5	11,216.8	12,586.1	13,545.1	14,761.8	15,898.6	17,107.2	17,682.3	Income on investments
Servicios misceláneos	808.8	793.1	606.2	777.0	894.8	924.0	1,052.4	1,141.4	1,108.6	1,138.9	Miscellaneous services
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(7,258.0)	(7,881.7)	(7,827.8)	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,896.3)	(13,634.6)	Balance on goods and services transactions
Interés neto del gobierno central y los municipios	(158.2)	(170.0)	(152.7)	(156.4)	(158.9)	(189.1)	(197.7)	(202.4)	(218.9)	(242.5)	Net interest of the central government and municipios
Transferencias unilaterales, netas	3,914.7	4,034.0	4,684.4	4,788.9	4,769.5	5,201.5	5,614.5	5,960.4	6,720.9	7,420.9	Unilateral transfers, net
Remesas privadas	199.6	188.7	196.8	192.1	190.1	200.8	189.3	234.7	238.5	278.2	Private remittances
Gobierno federal	3,493.9	3,651.5	4,310.3	4,349.5	4,444.5	4,870.6	5,254.1	5,570.2	6,276.8	6,858.7	Federal government
Gobierno de Puerto Rico	1,165.6	1,220.1	1,417.3	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	Government of Puerto Rico
Individuos y otros	2,328.3	2,431.4	2,893.0	2,869.1	2,991.3	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,479.4	4,988.3	Individuals and others
Gobiernos estatales de EE.UU.	13.7	14.3	15.6	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	U.S. state governments
Otros no residentes	207.5	179.5	161.7	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	Other nonresidents
Balance en artículos y servicios; intereses del gobierno central y los municipios; y transferencias unilaterales	(3,501.5)	(4,017.7)	(3,296.1)	(2,696.0)	(3,370.6)	(3,686.3)	(4,210.5)	(4,853.3)	(5,394.3)	(6,456.2)	Balance on goods and services; interest of the central government and municipios; and unilateral transfers
Movimientos netos de capital, total	1,323.2	(153.4)	(77.9)	243.0	(232.7)	576.6	914.1	(389.0)	1,091.6	(755.7)	Net capital movements, total
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones del exterior en Puerto Rico	(767.7)	1,202.3	734.4	(552.7)	2,135.5	564.3	2,502.4	654.3	1,963.5	1,283.1	Net increase (+) or net decrease (-) in external investments in Puerto Rico
A largo plazo (1)	922.2	848.0	693.6	420.3	1,802.6	474.7	860.4	353.4	2,856.3	755.7	Long-term (1)
A corto plazo	(1,689.9)	354.3	40.9	(973.0)	332.9	89.6	1,642.1	300.9	(892.8)	527.4	Short-term
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	2,091.0	(1,355.7)	(812.4)	795.7	(2,368.2)	12.3	(1,588.4)	(1,043.3)	(871.9)	(2,038.8)	Net increase (-) or net decrease (+) in Puerto Rican investments abroad
A largo plazo	(210.9)	376.7	148.2	(586.0)	42.6	(568.9)	(794.3)	(763.8)	(1,131.2)	(629.6)	Long-term
A corto plazo	2,301.9	(1,732.4)	(960.6)	1,381.8	(2,410.8)	581.3	(794.1)	(279.6)	259.3	(1,409.2)	Short-term
Transacciones desconocidas	2,178.3	4,171.1	3,374.1	2,453.0	3,603.2	3,109.7	3,296.5	5,242.3	4,302.8	7,211.9	Unknown transactions

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde el año fiscal 1983 no se incluyen las inversiones directas netas.

(-) Cifras negativas.

Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior; una cifra negativa indica la creación de un débito o un egreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983, the net direct investments are not included.

(-) Negative figures.

Note: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds; a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 19

TABLA 19 - NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
NUMERO DE VISITANTES, TOTAL (En miles)	3,004.2	3,221.2	3,425.8	3,504.3	3,730.0	3,869.0	4,022.6	4,086.6	4,110.2	4,349.7	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
Turistas	2,280.5	2,443.8	2,559.7	2,613.0	2,656.6	2,854.5	3,042.4	3,130.7	3,065.1	3,241.8	Tourists
Hospedados en hoteles y pensiones	616.5	651.8	659.0	650.1	653.5	688.5	702.3	774.0	828.3	906.7	Registered in hotels and guest houses
Hospedados en otros sitios	1,664.0	1,792.0	1,900.7	1,962.9	2,003.1	2,166.0	2,340.1	2,356.6	2,236.8	2,335.1	Not registered in hotels or guest houses
Excursionistas (1)	723.7	777.4	866.1	891.3	1,073.4	1,014.5	980.2	955.9	1,045.1	1,107.9	Excursionists (1)
GASTOS DE VISITANTES, TOTAL (En millones de dólares)	1,121.4	1,254.0	1,366.4	1,435.7	1,519.7	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL (In millions of dollars)
Turistas	1,082.4	1,210.6	1,316.1	1,381.3	1,452.7	1,563.0	1,661.6	1,762.0	1,822.9	1,962.1	Tourists
Hospedados en hoteles y pensiones	420.4	473.0	501.4	506.6	541.2	575.5	594.6	687.5	751.5	825.0	Registered in hotels and guest houses
Hospedados en otros sitios	662.0	737.6	814.7	874.7	911.5	987.6	1,067.0	1,074.5	1,071.4	1,137.1	Not registered in hotels or guest houses
Excursionistas (1)	39.0	43.3	50.3	54.4	67.0	65.1	66.7	65.6	75.4	84.2	Excursionists (1)
NUMERO Y GASTOS DE TURISTAS											NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS
Estados Unidos											United States
Número de turistas	1,626.1	1,716.4	1,806.9	1,833.6	1,839.2	1,994.7	2,117.1	2,246.8	2,211.3	2,443.9	Number of tourists
Gastos	771.9	850.2	929.0	969.3	1,005.7	1,092.3	1,156.3	1,264.5	1,315.2	1,480.3	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	628.5	701.5	726.5	752.7	786.9	830.5	896.0	852.3	827.5	767.3	Number of tourists
Gastos	298.3	347.6	373.5	397.9	430.3	454.8	489.4	479.7	492.2	463.2	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	25.8	25.9	26.4	26.7	30.6	29.2	29.3	31.6	26.2	30.5	Number of tourists
Gastos	12.2	12.8	13.6	14.1	16.7	16.0	16.0	17.8	15.6	18.5	Expenditures

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Fuente: Junta de Planificación, Area de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 20

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	525.7	543.5	581.4	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	755.3	813.8	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	295.5	304.0	300.4	338.5	358.0	457.8	401.8	378.2	408.1	425.7	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano (1)	114.3	116.3	123.4	127.1	136.1	149.3	163.8	165.6	178.6	209.6	Department of Veterans' Affairs (1)
Departamento de la Defensa	181.2	187.7	177.0	211.4	221.9	308.5	238.1	212.6	229.5	216.1	Department of Defense
Servicio Selectivo	a/	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Selective Service
Otras agencias	230.2	239.5	281.0	288.8	308.2	319.9	342.3	361.7	347.3	388.1	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	5.9	5.2	5.5	6.2	7.3	7.2	2.9	2.9	2.8	5.3	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	2.9	2.7	8.2	5.1	4.5	3.5	8.1	8.5	9.2	6.5	General Services Administration
Departamento de Agricultura	21.9	24.1	31.2	38.3	46.6	50.2	49.1	48.3	34.7	41.8	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	1.7	1.8	1.8	1.7	1.6	1.8	2.2	2.4	2.6	2.7	Department of Commerce
Departamento de Justicia	16.9	24.8	23.7	28.5	32.5	31.7	44.7	48.5	53.5	57.0	Department of Justice
Departamento de lo Interior	6.5	6.3	5.6	7.0	7.0	6.2	3.7	4.4	2.5	3.1	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	29.5	28.9	30.6	31.5	33.7	33.1	33.1	34.9	33.8	37.2	Department of Health and Human Services
Departamento del Tesoro	22.4	23.0	24.5	28.1	33.6	35.3	41.5	59.8	47.1	56.9	Department of the Treasury
Departamento del Trabajo	10.8	1.3	0.9	1.0	1.4	1.3	1.4	1.5	1.5	1.6	Department of Labor
Departamento de Transportación (2)	23.2	24.4	26.9	31.6	31.9	35.6	34.1	36.3	37.5	45.0	Department of Transportation (2)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	4.8	5.2	5.4	5.0	5.8	5.8	5.5	5.3	4.9	4.9	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	62.7	71.4	75.1	78.8	75.5	80.9	89.6	84.1	89.7	95.7	Postal Service
Otras agencias	21.0	20.4	41.5	26.0	26.9	27.5	26.4	24.9	27.4	30.4	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Hasta el 1989 se conoció como la Administración de Veteranos.

(2) Incluye a la Agencia Federal de Aviación.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Up to 1989 known as the Veterans' Administration.

(2) Includes the Federal Aviation Agency.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 21

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL DE RECIBOS	4,073.0	4,288.8	4,870.9	4,973.2	5,107.8	5,477.7	5,956.9	6,236.4	7,033.0	7,659.6	TOTAL RECEIPTS
Gobierno federal, total	3,840.6	4,082.3	4,648.5	4,708.5	4,903.4	5,279.0	5,630.4	5,911.6	6,747.7	7,337.1	Federal government, total
Transferencias a individuos	3,761.2	4,014.0	4,576.9	4,633.2	4,817.8	5,186.1	5,532.1	5,837.7	6,675.0	7,255.3	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	323.2	337.3	349.1	369.9	383.1	404.5	414.0	440.0	471.7	483.7	Veterans' benefits
Beneficios de Medicare	291.7	320.4	368.1	414.9	487.1	516.6	570.4	661.3	1,060.9	1,298.5	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	1,826.4	1,940.6	2,055.0	2,242.5	2,315.1	2,462.8	2,721.9	2,911.9	3,100.8	3,281.9	Social Security benefits
Becas	222.6	259.7	249.1	312.0	304.0	320.6	378.6	312.5	403.1	467.6	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	17.7	15.5	11.7	8.2	5.6	3.3	3.5	3.6	4.2	5.2	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	80.5	86.3	91.9	98.4	104.2	111.2	120.0	124.5	127.0	130.6	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	135.6	153.6	234.1	215.5	212.4	336.0	275.6	267.6	379.4	383.1	Housing assistance
Asistencia Nutricional	822.0	852.7	880.1	915.6	956.7	975.1	994.9	1,062.6	1,071.3	1,087.2	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	---	---	294.9	16.2	---	---	---	---	---	62.7	Assistance to families on disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	34.5	35.1	36.8	38.6	41.6	46.7	44.4	53.7	56.6	54.7	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	6.7	12.5	5.9	1.5	8.1	9.3	8.9	a/	0.0	0.0	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	a/	0.1	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Death and disability indemnization
Subsidios a industrias	79.5	68.4	71.6	75.3	85.5	92.8	98.3	74.0	72.7	81.8	Subsidies to industries
Sector gubernamental	70.4	61.1	63.9	64.6	71.6	79.8	81.8	69.6	66.6	75.5	Government sector
Sector privado - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	9.0	7.2	7.7	10.7	14.0	13.0	16.5	4.4	6.1	6.4	Private sector - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Gobiernos estatales de EE.UU.	15.4	15.9	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	U.S. state governments
Otros no residentes	217.0	190.6	205.0	246.6	175.1	165.9	303.9	306.8	268.3	305.8	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 21

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL DE PAGOS	1,523.6	1,663.6	1,800.7	1,856.8	1,981.5	2,089.2	2,210.6	2,301.4	2,347.9	2,387.4	TOTAL PAYMENTS
Gobierno federal, total	1,512.3	1,650.9	1,755.5	1,839.4	1,912.1	2,020.6	2,055.1	2,132.1	2,268.2	2,348.8	Federal government, total
Transferencias de individuos	691.9	765.5	817.4	863.8	917.9	980.0	1,002.6	1,051.7	1,126.8	1,155.5	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	1.9	1.7	1.3	1.2	1.2	1.8	1.4	1.7	1.8	2.7	Passport fees
Aportación al Medicare	69.8	88.7	96.6	101.1	108.2	122.4	141.9	161.6	166.8	164.9	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	620.2	675.1	719.5	761.6	808.5	855.8	859.4	888.4	958.2	987.9	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.7	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	21.4	23.6	24.3	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	37.8	32.5	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	589.8	640.4	685.4	723.8	765.0	801.0	806.5	836.5	905.4	941.8	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	7.3	9.4	8.2	7.8	9.2	14.3	14.8	13.4	13.4	11.9	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	15.1	15.1	16.1	18.8	24.2	25.8	31.6	49.3	37.2	47.0	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	223.2	237.0	246.9	242.6	209.3	208.1	210.8	184.3	190.8	202.5	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	582.1	633.3	675.2	714.3	760.7	806.7	810.1	846.9	913.5	943.8	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	21.4	23.6	24.3	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	37.8	32.5	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	545.3	592.1	633.0	667.7	705.8	740.4	744.0	778.7	844.2	876.4	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	15.4	17.6	17.9	18.2	22.1	27.4	29.7	31.3	31.5	34.9	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de EE.UU.	1.7	1.6	1.9	2.8	4.3	6.2	6.1	5.1	4.9	4.0	U.S. state governments
Otros no residentes	9.5	11.0	43.3	14.6	65.0	62.4	149.3	164.2	74.8	34.5	Other nonresidents
Balance neto, total	2,549.5	2,625.2	3,070.3	3,116.5	3,126.3	3,388.5	3,746.3	3,935.0	4,685.0	5,272.2	Net balance, total
Gobierno federal	2,328.3	2,431.4	2,893.0	2,869.1	2,991.3	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,479.4	4,988.3	Federal government
Gobiernos estatales de EE.UU.	13.7	14.3	15.6	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	U.S. state governments
Otros no residentes	207.5	179.5	161.7	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 22

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	1,165.6	1,220.1	1,417.3	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	TOTAL
Gobierno central	733.1	798.3	768.2	860.5	818.3	920.1	959.3	1,068.7	1,140.1	1,367.3	Central government
Administración de Fomento Económico	---	---	---	---	---	---	---	a/	a/	a/	Economic Development Administration
Administración de Servicios de Salud	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Mental Health and Anti-Addiction
Mental y Contra la Adicción (1)	5.1	2.5	4.4	31.6	37.5	42.7	---	---	---	---	Services Administration (1)
Autoridad de Carreteras y Transportación (2)	46.7	46.5	79.1	58.4	74.8	80.4	90.0	90.8	100.7	126.7	Highway and Transportation Authority (2)
Comisión para Seguridad en el Tránsito	1.3	0.6	0.8	1.6	1.7	1.6	1.5	1.5	1.5	1.9	Traffic Safety Commission
Compañía de Fomento Recreativo	0.1	0.4	0.4	0.2	0.2	0.4	a/	a/	a/	a/	Recreational Development Company
Departamento de Agricultura	10.5	10.1	9.4	10.1	11.0	6.4	9.1	8.3	7.7	5.9	Department of Agriculture
Departamento de Educación (3)	259.2	298.4	319.6	326.8	326.0	406.2	455.7	524.6	573.7	562.0	Department of Education (3)
Departamento de Estado	a/	0.2	---	---	---	---	---	---	---	---	Department of State
Departamento de la Familia (4)	159.9	179.4	173.0	171.2	177.2	197.2	200.3	203.9	205.9	208.8	Department of the Family (4)
Departamento de Hacienda	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Department of the Treasury
Departamento de Justicia	0.4	0.9	1.1	1.4	3.0	2.9	3.0	2.2	2.6	1.8	Department of Justice
Departamento de Recreación y Deportes	---	---	---	a/	a/	---	---	---	---	---	Sports and Recreation Department
Departamento de Recursos Naturales	3.8	4.5	4.1	3.6	4.4	4.4	4.6	4.8	5.7	9.9	Department of Natural Resources
Departamento de Salud	45.0	68.6	79.5	89.0	90.4	81.9	96.3	125.1	127.6	330.2	Department of Health
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	37.1	24.6	26.4	23.0	24.8	29.5	28.2	31.8	34.4	30.4	Department of Labor and Human Resources
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.6	0.7	1.3	1.0	0.4	0.4	0.5	1.7	2.0	2.1	Department of Transportation and Public Works
Departamento de la Vivienda - Administración de Programas Sociales	0.1	0.1	0.2	---	---	---	---	---	---	---	Department of Housing - Social Programs Administration
Guardia Nacional de Puerto Rico	7.4	5.6	8.3	7.5	5.3	6.3	6.3	6.5	7.6	5.8	Puerto Rico National Guard
Instituto de Cultura Puertorriqueña	0.5	---	---	0.1	---	---	---	---	---	0.4	Institute of Puerto Rican Culture
Junta de Calidad Ambiental	2.8	3.6	3.9	3.5	4.2	3.7	4.2	4.7	5.0	5.7	Environmental Quality Board
Junta de Planificación	a/	a/	0.1	a/	a/	a/	a/	0.2	0.2	0.2	Planning Board
Oficina de Asuntos de la Juventud	1.6	0.7	0.8	1.0	2.0	2.2	2.3	2.3	1.6	1.7	Office of Youth Affairs
Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales (5)	1.9	2.4	1.1	1.2	1.1	1.2	1.3	1.3	1.4	1.4	Office of the Commissioner of Municipal Affairs (5)
Oficina de la Defensa Civil	1.3	0.9	1.2	1.6	1.7	1.9	0.9	1.7	1.7	1.8	Office of Civil Defense
Oficina del Gobernador	108.7	108.2	---	---	---	---	---	---	---	---	Office of the Governor
Policía de Puerto Rico	0.1	0.1	1.0	0.9	1.2	1.6	3.2	4.6	10.3	16.6	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (2)	29.3	26.6	27.7	27.2	27.5	27.8	28.1	28.5	28.8	29.2	University of Puerto Rico (2)
Otras agencias	9.9	12.8	24.9	99.5	24.1	21.4	23.6	24.3	21.7	24.7	Other agencies

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 22

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
Empresas públicas	161.4	152.2	310.8	269.3	275.6	278.0	277.5	274.4	224.9	75.5	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	----	----	127.4	73.6	79.0	75.9	70.6	68.5	----	----	Right to Employment Administration
Administración de Facilidades y Servicios de Salud	93.1	96.6	105.2	125.4	130.1	127.4	139.5	146.5	145.7	0.0	Health Facilities and Services Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	30.0	26.6	33.0	31.4	19.3	20.2	18.6	17.8	27.3	19.8	Aqueduct and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	0.1	a/	0.1	0.2	0.2	0.1	0.1	0.4	0.3	0.0	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	7.6	0.1	5.7	11.7	9.7	9.7	9.5	8.9	15.8	17.3	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	3.1	5.6	18.3	4.8	14.8	18.8	15.3	8.8	12.0	16.8	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial	4.7	0.4	0.5	0.5	0.1	----	----	----	----	----	Industrial Development Company
Corporación de Renovación Urbana y Vivienda (6)	9.6	10.8	10.9	11.0	----	----	----	----	----	----	Housing and Urban Renewal Corporation (6)
Estación Experimental Agrícola	5.7	4.6	4.6	4.4	4.3	4.7	4.3	4.9	4.1	4.3	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	6.6	7.3	5.1	6.4	7.4	8.4	8.0	8.2	9.2	6.6	Agricultural Extension Service
Otras empresas	0.8	----	----	----	10.8	12.8	11.6	10.5	10.5	10.6	Other enterprises
Municipios	154.4	142.7	173.1	144.2	146.3	171.3	163.0	173.5	183.5	200.2	Municipios
Acción Comunal	4.0	4.0	5.6	5.9	6.1	4.9	5.4	15.6	16.0	13.9	Community Action
Desarrollo Comunal	105.0	89.0	94.6	83.5	88.6	114.2	106.6	101.9	96.6	112.8	Community Development
Head Start	19.5	18.0	17.1	20.7	22.5	26.8	28.9	34.2	35.6	28.9	Head Start
Recursos Humanos - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	10.4	15.1	16.9	16.5	12.0	10.6	10.8	14.1	18.0	18.1	Human Resources - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Otros programas	15.6	16.5	38.9	17.6	17.1	14.8	11.2	7.7	17.4	26.4	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	96.2	104.0	131.5	178.2	194.8	205.7	256.2	260.8	235.7	214.8	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	20.5	23.0	15.3	13.4	14.8	15.7	13.1	12.7	12.3	12.5	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA)	----	----	18.5	14.8	3.4	21.3	9.7	0.6	0.8	0.1	Federal Emergency Management Agency (FEMA) Funds

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Hasta el 1993 se conoció como el Departamento de Servicios Contra la Adicción.

(2) Se considera parte del gobierno central para efecto de las cuentas sociales.

(3) Hasta el 1989 se conoció como el Departamento de Instrucción Pública.

(4) Hasta el 1995 se conoció como el Departamento de Servicios Sociales.

(5) Hasta el 1991 se conoció como la Administración de Servicios Municipales.

(6) Disuelta en agosto de 1991.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

p- Revised figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Up to 1993, known as the Department of Anti-Addiction Services.

(2) Considered as part of the central government for national accounts purposes.

(3) Up to 1989, known as the Department of Public Instruction.

(4) Up to 1995, known as the Department of Social Services.

(5) Up to 1991, known as the Municipal Services Administration.

(6) Dissolved in August 1991.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 23

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

CIU / SIC		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	13,952.8	16,354.9	19,305.4	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	RECORDED EXPORTS, TOTAL
01 - 09	Agricultura	85.2	80.5	105.7	114.2	111.3	78.4	85.9	112.6	69.3	82.6	Agriculture
10 - 14	Minería	6.9	4.8	22.9	26.2	20.8	16.0	62.5	13.6	11.3	11.2	Mining
20 - 39	Manufactura	13,730.8	16,164.4	19,085.5	21,104.9	20,877.2	19,657.0	21,576.8	23,653.9	22,852.0	23,837.3	Manufacturing
20	Alimentos	2,143.5	2,376.0	2,703.0	2,635.6	3,006.3	3,016.6	2,902.4	2,830.4	3,319.6	3,386.4	Food
2091-2092	Pescado	595.2	633.8	573.7	417.0	412.1	446.8	361.6	350.5	352.6	203.3	Fish
21	Tabaco	91.5	96.6	69.5	85.0	78.2	93.9	105.8	163.1	132.1	149.0	Tobacco
22 - 23	Ropa y textiles	718.3	781.8	798.0	809.6	826.2	877.7	838.8	903.7	832.1	805.4	Apparel and textiles
24 - 25	Madera, productos de madera y muebles	61.2	64.4	73.3	56.5	48.7	34.2	31.8	43.7	39.2	30.5	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	Papel, imprenta y editoriales	61.2	83.2	101.1	103.5	104.2	107.9	131.9	145.3	117.8	89.9	Paper, printing, and publishing
28	Productos químicos	5,437.4	6,738.4	8,344.6	9,482.8	9,169.8	8,532.2	10,168.3	11,170.3	9,923.9	10,627.8	Chemical products
283	Drogas y preparaciones farmacéuticas	4,112.7	5,010.9	6,440.6	7,534.7	7,255.5	6,420.0	7,987.7	8,868.2	7,514.1	8,328.5	Drugs and pharmaceutical preparations
29	Refinerías y productos de petróleo	317.4	453.0	645.0	602.3	362.9	266.9	295.4	302.8	249.3	228.8	Petroleum refining and related products
30	Productos de goma y plásticos	186.9	240.3	222.2	201.7	178.9	192.4	148.8	169.2	183.2	169.9	Rubber and plastic products
31	Cuero y productos de cuero	225.0	235.7	268.1	267.1	290.5	336.7	380.7	433.6	342.1	352.0	Leather and leather products
32	Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	97.0	105.5	100.0	99.4	103.4	99.4	71.4	59.2	58.2	74.4	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	Productos primarios de metal	82.4	116.2	89.1	85.3	74.1	82.0	76.0	108.9	91.4	135.9	Primary metal products
34	Productos fabricados de metal	89.3	105.0	238.9	230.5	236.6	277.4	290.9	322.3	217.0	188.9	Fabricated metal products
35	Maquinaria excepto eléctrica	1,553.4	1,822.4	2,034.6	2,804.6	2,667.6	1,909.7	1,938.7	2,292.2	3,254.7	3,490.0	Machinery except electrical
3573	Computadoras electrónicas	1,206.8	1,445.2	1,797.4	2,531.7	2,356.5	1,583.5	1,619.8	2,033.0	2,999.6	3,062.5	Electronic computers
36	Maquinaria eléctrica	1,174.3	1,581.3	1,908.3	1,909.2	1,770.5	1,976.3	2,265.2	2,761.4	2,202.3	2,204.4	Electrical machinery
37	Equipo de transportación	218.5	134.8	123.9	117.2	93.5	84.6	73.4	91.5	76.9	85.0	Transportation equipment
38	Instrumentos profesionales y científicos	1,082.5	1,072.1	1,197.2	1,456.2	1,706.9	1,608.5	1,690.4	1,664.1	1,629.6	1,625.5	Professional and scientific instruments
39	Manufactura miscelánea	191.0	157.7	168.7	158.4	158.9	160.6	166.9	192.2	182.6	193.5	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	Servicios de reparación	0.8	3.5	42.3	57.5	21.7	21.5	17.1	23.8	6.7	12.6	Repair services
99	Mercancía no clasificada	129.1	101.7	49.0	20.2	20.2	17.9	10.3	7.4	5.1	3.1	Merchandise not classified
	Mercancía devuelta	5.5	6.0	6.2	0.4	0.2	0.1	0.6	0.2	0.2	0.2	Returned merchandise
	Mercancía con valor estimado (1)	59	56.5	42.8	19.8	20.0	17.8	9.7	7.2	4.8	2.9	Merchandise with estimated value (1)
	Mercancía sin enumerar	64.6	39.2	---	---	---	---	---	---	0.1	---	Merchandise not enumerated

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 24

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

CIU / SIC		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	11,859.1	14,042.8	15,721.6	15,904.3	15,387.3	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	RECORDED IMPORTS, TOTAL
01 - 09	Agricultura	161.2	216.4	251.7	182.1	161.1	178.0	287.9	323.5	358.8	415.3	Agriculture
10 - 14	Minería	593.2	448.3	668.1	885.7	595.4	573.0	501.5	609.0	506.8	329.1	Mining
20 - 39	Manufactura	10,581.3	12,963.6	14,573.6	14,696.6	14,486.2	15,491.6	15,720.9	17,755.5	18,103.7	20,532.2	Manufacturing
20	Alimentos	1,959.2	2,050.6	2,082.8	2,021.0	2,028.4	2,020.7	2,000.3	2,011.2	2,149.9	2,192.7	Food
2091-2092	Pescado	316.4	335.9	300.7	201.7	242.6	243.8	295.4	294.1	321.1	299.4	Fish
21	Tabaco	49.0	41.0	50.4	59.0	55.1	67.4	82.9	81.5	45.2	27.4	Tobacco
22 - 23	Ropa y textiles	628.3	641.0	656.0	689.7	761.8	733.3	707.8	789.3	840.3	813.8	Apparel and textiles
24 - 25	Madera, productos de madera y muebles	299.5	312.2	345.3	307.0	318.2	362.0	355.0	351.4	377.3	405.6	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	Papel, imprenta y editoriales	452.5	508.0	526.5	531.4	525.5	501.6	476.3	504.9	541.4	508.9	Paper, printing, and publishing
28	Productos químicos	1,860.5	2,906.5	3,562.8	3,689.7	3,462.1	3,688.8	3,109.3	3,637.8	4,151.7	5,416.3	Chemical products
283	Drogas y preparaciones farmacéuticas	566.8	1,649.3	2,206.3	2,296.0	2,066.0	2,244.6	1,500.9	1,682.6	1,910.8	3,206.1	Drugs and pharmaceutical preparations
29	Refinerías y productos de petróleo	720.1	1,165.7	1,302.8	1,240.0	1,047.8	1,027.3	890.1	989.7	1,159.4	1,572.3	Petroleum refining and related products
30	Productos de goma y plásticos	408.9	471.9	526.7	583.5	642.1	589.0	596.7	585.5	509.7	516.9	Rubber and plastic products
31	Cuero y productos de cuero	196.0	208.3	258.7	250.5	235.5	219.9	280.0	296.7	330.4	396.6	Leather and leather products
32	Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	136.5	157.3	176.1	165.7	160.4	188.7	177.3	187.5	195.6	241.4	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	Productos primarios de metal	344.1	439.3	447.9	418.2	382.2	373.0	357.7	384.9	404.5	474.7	Primary metal products
34	Productos fabricados de metal	316.9	317.1	313.5	326.6	336.4	367.6	349.7	332.2	347.5	381.1	Fabricated metal products
35	Maquinaria excepto eléctrica	717.5	966.7	1,009.7	1,157.9	1,020.8	1,013.9	1,128.4	1,250.5	1,382.4	1,370.4	Machinery except electrical
3573	Computadoras electrónicas	203.9	408.6	422.9	536.1	361.8	282.1	330.0	420.6	456.3	317.4	Electronic computers
36	Maquinaria eléctrica	949.9	1,160.2	1,459.4	1,374.1	1,467.1	1,852.8	2,441.4	3,140.3	2,447.2	2,423.8	Electrical machinery
37	Equipo de transportación	1,166.9	1,096.2	958.7	843.2	916.7	1,227.8	1,490.2	1,821.8	1,764.5	2,241.2	Transportation equipment
38	Instrumentos profesionales y científicos	232.8	352.9	523.9	525.9	632.9	747.4	691.9	776.2	856.7	901.8	Professional and scientific instruments
39	Manufactura miscelánea	142.7	168.7	372.4	513.2	493.2	510.5	585.9	614.1	600.0	647.3	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	Servicios de reparación	3.0	5.7	5.3	2.2	3.1	4.2	2.7	5.2	5.0	9.6	Repair services
99	Mercancía no clasificada	520.4	408.8	222.9	137.7	141.5	138.9	141.2	123.4	86.6	101.2	Merchandise not classified
	Mercancía devuelta	28.0	36.5	43.2	80.6	97.6	99.3	115.5	99.4	78.7	91.9	Returned merchandise
	Mercancía con valor estimado (1)	249.0	266.2	178.5	56.4	42.7	38.5	24.4	19.0	5.9	2.1	Merchandise with estimated value (1)
	Mercancía sin enumerar	242.6	104.7	---	---	---	---	---	---	---	---	Merchandise not enumerated
	Otros artículos	0.8	1.4	1.2	0.7	1.2	1.1	1.3	5.0	2.0	7.2	Other articles

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning, Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 25

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	
Exportaciones registradas, total	13,952.8	16,354.9	19,305.4	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	Recorded exports, total
Estados Unidos	12,284.0	14,245.5	16,780.5	18,484.4	18,410.3	17,049.7	19,003.8	21,106.9	20,148.6	21,187.3	United States
Países extranjeros	1,409.5	1,939.1	2,252.2	2,567.9	2,395.6	2,559.0	2,622.0	2,539.6	2,658.4	2,668.3	Foreign countries
Islas Vírgenes	259.3	170.4	272.7	270.7	245.3	182.1	126.8	164.8	137.3	91.3	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	11,859.1	14,042.8	15,721.6	15,904.3	15,387.3	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	Recorded imports, total
Estados Unidos	7,927.6	9,443.9	10,801.2	10,739.2	10,483.5	11,335.8	11,188.7	12,158.1	11,909.3	13,317.8	United States
Países extranjeros	3,910.7	4,586.1	4,911.1	5,134.7	4,872.4	4,994.6	5,337.0	6,351.5	6,784.8	7,625.6	Foreign countries
Islas Vírgenes	20.8	12.8	9.3	30.4	31.4	55.4	128.5	307.0	366.8	444.1	Virgin Islands
Balance comercial	2,093.7	2,312.2	3,583.8	5,418.7	5,663.9	3,405.0	5,098.4	4,994.7	3,883.5	2,559.4	Trade balance
Estados Unidos	4,356.4	4,801.6	5,979.3	7,745.2	7,926.8	5,713.9	7,815.1	8,948.8	8,239.3	7,869.5	United States
Países extranjeros	(2,501.1)	(2,647.0)	(2,658.9)	(2,566.8)	(2,476.8)	(2,435.6)	(2,715.0)	(3,811.9)	(4,126.4)	(4,957.3)	Foreign countries
Islas Vírgenes	238.5	157.5	263.4	240.3	213.9	126.7	(1.7)	(142.2)	(229.5)	(352.8)	Virgin Islands

() Cifras negativas.

() Negative figures.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 26

TABLA 26 - CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS *: AÑOS FISCALES
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS*: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	14,522.5	17,015.0	19,198.9	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,861.7	21,833.4	21,873.9	24,204.3	IMPORTS, ADJUSTED
Artículos de consumo	3,751.4	3,808.9	4,124.0	4,060.4	4,113.1	4,367.4	4,871.3	5,227.0	5,483.9	6,182.8	Consumer goods
Duraderos	1,277.0	1,341.7	1,247.5	1,103.9	1,194.4	1,553.1	1,791.9	1,985.7	1,933.0	2,283.2	Durables
Automóviles	684.0	689.3	604.8	534.0	583.3	846.5	1,063.9	1,265.9	1,203.2	1,461.0	Automobiles
Enseres eléctricos	183.7	187.3	209.9	153.4	185.8	194.5	248.1	268.5	266.1	286.6	Electrical appliances
Otros	409.3	465.2	432.8	416.5	425.3	512.1	479.9	451.3	463.7	535.5	Other
No duraderos	2,474.3	2,467.2	2,876.5	2,956.5	2,918.7	2,814.3	3,079.4	3,241.3	3,551.0	3,899.6	Nondurables
Alimentos	1,381.3	1,448.4	1,527.7	1,533.6	1,527.7	1,532.7	1,573.1	1,654.9	1,690.4	1,787.8	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	237.6	214.1	208.6	221.0	219.1	225.4	217.7	212.3	191.8	221.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	855.4	804.7	1,140.2	1,201.9	1,172.0	1,056.2	1,288.6	1,374.1	1,668.8	1,890.3	Other
Bienes de capital	938.6	1,249.4	1,337.3	1,376.1	1,367.0	1,577.8	1,745.0	1,956.0	2,056.4	2,216.6	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	9,832.6	11,956.7	13,737.6	14,506.7	13,669.9	12,497.0	13,245.4	14,650.4	14,333.5	15,804.8	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, automóviles y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

Fuente: Junta de Planificación, Área de Planificación Económica y Social,
Negociado de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Source: Puerto Rico Planning Board, Area of Economic and Social Planning,
Bureau of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 27

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	5,050.9	5,481.4	5,775.6	5,788.2	5,900.2	6,095.0	6,885.3	7,437.9	7,852.3	8,460.0	TOTAL
De fuentes estatales	3,109.8	3,407.4	3,500.9	3,748.5	3,752.1	3,972.3	4,687.1	5,035.1	5,272.9	5,636.2	From Commonwealth sources
Contributivas	2,894.7	2,999.3	3,268.7	3,527.5	3,457.7	3,648.6	4,237.6	4,656.1	4,880.4	5,203.0	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	158.3	155.6	170.0	200.0	75.5	80.3	68.9	62.6	78.0	38.0	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	1,795.3	1,857.9	2,065.8	2,331.5	2,347.5	2,412.4	2,874.6	3,239.7	3,384.4	3,632.8	Income tax, total
Individuos	818.4	869.4	1,025.1	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	Individuals
Corporaciones y sociedades	737.8	791.9	843.8	941.9	1,032.5	987.4	1,123.1	1,323.4	1,364.4	1,463.5	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	84.0	46.4	53.5	48.3	62.1	57.4	73.6	79.1	78.2	88.6	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	119.8	118.8	100.2	176.9	98.5	91.9	224.4	220.9	179.5	210.2	Toll Gate Tax
Certificados de depósitos	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Certificates of deposit
Intereses sujetos al 17%	12.3	10.9	16.8	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos a 10% (1)	22.8	20.5	26.4	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	2.4	1.3	0.8	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	891.0	938.6	985.7	951.2	982.3	1,099.2	1,236.0	1,293.8	1,356.9	1,455.3	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	184.1	182.5	222.2	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	58.0	55.6	54.5	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	Distilled spirits
Cerveza	115.9	116.7	159.4	157.3	161.5	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	Beer
Otras	10.2	10.2	8.3	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	Other
Otros artículos, total	706.9	756.2	763.5	732.2	765.5	884.1	1,015.2	1,071.7	1,119.0	1,226.2	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	10.8	8.6	9.0	8.5	8.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.1	Petroleum products
Productos de tabaco	98.6	97.9	113.8	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.3	Tobacco products
Vehículos de motor	180.6	186.5	179.1	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	246.3	270.1	277.7	263.9	279.8	325.1	346.1	384.0	396.9	446.7	5% General excise tax
Importación de petróleo	98.5	128.2	112.8	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	Petroleum import fees
Otros (2)	72.1	64.9	71.1	70.9	75.8	91.4	112.2	103.4	129.2	112.6	Other (2)
Licencias	47.8	45.8	46.4	43.3	51.2	55.7	57.1	58.4	59.6	72.9	Licenses
Vehículos de motor	37.5	36.1	31.2	30.0	37.0	39.0	39.6	38.9	40.1	42.8	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	1.8	2.0	1.9	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	Alcoholic beverages
Otras	8.4	7.7	13.4	11.4	12.2	14.7	15.4	17.3	17.2	27.8	Other

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 27

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
No contributivas	215.1	408.1	232.2	221.0	294.4	323.7	449.5	379.1	392.5	433.2	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	60.9	67.5	74.4	68.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	Traditional lottery
Lotería electrónica	----	----	----	----	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	17.6	19.6	25.9	23.7	25.0	31.2	30.7	31.1	38.9	39.5	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	136.5	147.7	131.9	129.0	149.8	165.4	304.3	225.2	235.8	292.9	Miscellaneous income
Fondo de amnistía	----	173.3	----	----	----	----	----	----	----	----	Amnesty fund
De otras fuentes	1,941.1	2,074.0	2,274.7	2,039.7	2,148.1	2,122.7	2,198.1	2,402.7	2,579.4	2,823.8	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	102.9	105.4	89.2	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	Customs duties
Arbitrios sobre embarques (3)	203.1	224.5	230.5	213.9	210.1	180.7	197.8	201.3	210.7	219.1	U.S. excises on off-shore shipments (3)
Aportaciones federales (4)	1,635.2	1,744.2	1,954.9	1,731.4	1,845.0	1,852.2	1,877.9	2,089.3	2,290.9	2,543.6	Federal grants (4)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

- (1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm. 120 del 31 de octubre de 1994).
- (2) Desde el año fiscal 1988 incluye los ingresos por concepto de arbitrios sobre efectos eléctricos y de gas y los de gomas y tubos debido a la Reforma Contributiva (Ley Núm. 5 del 8 de octubre de 1987).
- (3) En 1989 se incluyen \$ 30.0 millones y en 1990 \$40.0 millones que se transfirieron a la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura.
- (4) Incluye \$833.4, \$895.7, \$867.1, \$883.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,093.5, \$1,075.4 y \$1,155.7 millones en los años fiscales 1988 al 1997, respectivamente, contabilizados por el gobierno central del Programa de Asistencia Nutricional.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

- (1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20% were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
- (2) From fiscal year 1988 includes the electrical and gas appliances and tires and tubes, due to the Tax Reform (Act 5 of October 8, 1987).
- (3) Figures for 1989 include \$30.0 million and \$40.0 million for 1990 that were transfered to the Infrastructure Financing Authority.
- (4) Includes \$833.4, \$895.7, \$867.1, \$883.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,093.5, \$1,075.4 and \$1,155.7 million in fiscal years 1988 to 1997, respectively, accounted by the central government from the Nutritional Assistance Plan.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 28

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO : AÑOS FISCALES
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	3,250.2	3,564.4	3,648.1	3,882.0	3,861.1	4,025.3	4,665.5	5,080.1	5,247.6	5,600.7	TOTAL
De fuentes estatales	2,959.3	3,251.5	3,345.2	3,588.8	3,573.1	3,767.8	4,357.7	4,780.5	4,974.9	5,335.9	From Commonwealth sources
Contributivas	2,813.8	2,920.1	3,174.9	3,427.5	3,356.9	3,531.0	4,111.3	4,531.8	4,729.3	5,095.2	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	100.6	100.3	109.2	132.4	15.0	12.9	4.6	7.9	5.1	8.3	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	1,795.2	1,857.9	2,060.5	2,325.5	2,335.6	2,401.3	2,860.6	3,220.9	3,368.2	3,610.0	Income tax, total
Individuos	818.4	869.4	1,025.1	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	Individuals
Corporaciones y sociedades	737.8	791.9	838.5	935.9	1,020.6	976.3	1,109.1	1,304.6	1,348.2	1,440.7	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	84.0	46.4	53.5	48.3	62.1	50.5	73.6	79.1	78.2	88.6	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	119.8	118.8	100.2	176.9	98.5	98.8	224.4	220.9	179.5	210.2	Toll Gate Tax
Certificados de depósitos	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	Certificates of deposits
Intereses sujetos al 17%	12.3	10.9	16.8	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos sujetos al 10% (1)	22.8	20.5	26.4	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	2.4	1.3	0.8	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	870.2	916.6	961.8	928.7	958.3	1,067.5	1,196.1	1,252.3	1,304.0	1,419.4	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	184.1	182.5	222.2	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	58.0	55.6	54.5	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	Distilled spirits
Cerveza	115.9	116.7	159.4	157.3	161.5	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	Beer
Otras	10.2	10.1	8.3	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	Other
Otros artículos, total	686.1	734.1	739.6	709.7	741.4	852.5	975.2	1,030.1	1,066.1	1,190.3	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	10.8	8.6	9.0	8.5	8.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.1	Petroleum products
Productos de tabaco	98.6	97.9	113.8	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.3	Tobacco products
Vehículos de motor	180.6	186.3	178.9	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	246.3	270.1	277.7	263.9	279.3	325.1	346.0	367.5	396.7	446.5	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	98.5	128.2	112.8	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	Crude petroleum and derived products
Otros (2)	51.3	43.0	47.4	48.4	52.3	59.8	72.2	78.7	76.6	76.9	Other (2)
Licencias	45.2	44.0	42.6	39.5	46.8	48.3	49.1	49.1	50.5	53.5	Licenses
Vehículos de motor	37.5	36.1	31.0	29.6	37.0	38.6	39.3	38.5	39.7	42.4	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	1.8	2.0	1.9	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	Alcoholic beverages
Otras	5.9	6.0	9.7	7.9	7.9	7.6	7.7	8.4	8.5	8.8	Other

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 28

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO : AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
No contributivas	145.6	331.4	170.2	161.3	216.1	236.8	246.5	248.7	245.6	240.7	Non-tax revenues
Lotería tradicional	60.9	67.5	74.4	68.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	Traditional lottery
Lotería electrónica	----	----	----	----	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	84.6	90.5	95.8	93.0	96.4	109.7	131.9	126.0	127.7	139.8	Miscellaneous income
Fondo de Amnistía	----	173.3	----	----	----	----	----	----	----	----	Amnesty fund
De otras fuentes	290.9	312.9	303.0	293.2	288.1	257.5	307.8	299.6	272.3	264.9	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	102.9	105.4	89.2	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	Customs duties
Arbitrios sobre embarques (3)	188.0	207.6	213.7	198.8	195.0	167.7	185.3	187.5	194.9	203.8	U.S. excises on off-shore shipments (3)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

- (1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm. 120 del 31 de octubre de 1994).
- (2) Desde el año fiscal 1988, incluye los ingresos por concepto de arbitrios sobre efectos eléctricos y de gas y los de gomas y tubos debido a la Reforma Contributiva (Ley Núm. 5 del 8 de octubre de 1987).
- (3) En 1989 se incluyen \$30.0 millones y en 1990 \$40.0 millones que se transfirieron a la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

- (1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20% were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
- (2) From fiscal year 1988, includes the electrical and gas appliances and tires and tubes, due to the Tax Reform (Act 5 of October 8, 1987).
- (3) Figures for 1989 include \$30.0 million and \$40.0 million for 1990 that were transferred to the Infrastructure Financing Authority.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 29

TABLA 29 - DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: A JUNIO 30
TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997p	
TOTAL	10,806.9	11,645.7	12,564.7	12,824.3	13,821.7	14,242.2	15,257.5	15,993.6	17,625.8	19,507.6	TOTAL
Empresas públicas	7,774.2	8,279.3	8,978.9	9,095.5	9,920.6	10,102.3	10,805.9	10,995.2	12,657.2	14,100.2	Public enterprises
Gobierno central	2,636.9	2,967.0	3,195.9	3,313.6	3,401.9	3,603.4	3,833.5	4,266.0	4,203.4	4,512.6	Central government
Municipios	395.8	399.4	389.9	415.2	499.2	536.5	618.1	732.4	765.2	894.8	Municipios

p- Cifras preliminares.

p- Preliminary figures.

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.

Source: Government Development Bank for Puerto Rico.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 30

TABLA 30 - PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En miles de galones - In thousands of gallons)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997p	
Espíritus destilados											Distilled spirits
Producción-G.P. (1)	32,033.5	28,252.2	26,276.1	32,239.3	30,286.3	29,061.6	29,039.5	25,798.3	25,342.9	36,291.5	Production-P.G. (1)
Ventas-G.P.,total	23,263.3	24,571.5	24,270.9	23,489.0	24,266.4	23,286.5	21,620.5	21,155.4	23,068.4	28,695.4	Sales-P.G.,total
Consumo local	2,557.0	2,402.1	2,414.7	2,344.7	2,343.0	2,402.4	2,170.5	2,078.9	2,034.6	2,022.0	Local consumption
Exportaciones	20,518.6	21,994.2	21,616.8	20,891.3	21,659.4	20,639.2	19,209.4	18,880.4	20,874.3	26,555.7	Exports
A Estados Unidos	19,931.2	21,280.1	20,568.2	19,774.8	19,017.6	18,433.9	16,892.0	17,531.5	18,517.1	22,751.2	To United States
Embotellado	4,243.1	4,543.6	4,254.5	4,207.4	4,242.4	3,920.4	3,666.9	3,502.3	3,551.0	3,493.7	Bottled
A granel	15,688.1	16,736.5	16,313.6	15,567.4	14,775.2	14,513.4	13,225.1	14,029.2	14,966.1	19,257.5	In bulk
Al extranjero	587.4	714.1	1,048.6	1,116.4	2,641.8	2,205.4	2,317.4	1,349.0	2,357.2	3,804.5	To foreign countries
Consumo de las fuerzas armadas	187.7	175.1	239.4	253.1	264.0	244.9	240.6	196.1	159.5	117.7	Armed forces consumption
Importación-G.M. (2)	1,756.7	1,604.3	1,512.2	1,482.2	1,460.7	1,415.3	1,395.7	1,321.2	1,588.5	1,624.0	Imports-W.G. (2)
De Estados Unidos	314.2	320.1	227.4	247.9	301.0	355.2	228.6	214.4	253.3	361.4	From United States
De países extranjeros	1,442.5	1,284.2	1,284.8	1,234.3	1,159.7	1,060.2	1,167.2	1,106.9	1,335.2	1,262.5	From foreign countries
Cerveza											Beer
Producción-G.M.	9,504.0	13,873.8	16,583.0	17,039.1	14,400.4	10,498.2	9,645.3	8,719.3	7,922.6	6,972.7	Production-W.G.
Importación-G.M.	59,055.9	55,458.2	48,019.6	49,426.9	51,877.0	53,584.7	56,154.4	56,071.7	59,780.4	59,254.6	Imports-W.G.
De Estados Unidos	54,637.3	51,508.8	45,025.6	46,789.8	49,425.6	50,907.6	52,848.0	49,855.9	50,404.3	50,235.3	From United States
De países extranjeros	4,418.5	3,949.3	2,994.0	2,637.1	2,451.4	2,677.1	3,306.4	6,215.8	9,396.1	9,019.3	From foreign countries
Vino											Wine
Producción-G.M.	572.1	590.0	768.3	1,136.6	1,183.7	984.1	899.0	936.5	1,027.3	1,132.3	Production-W.G.
Importación-G.M.	1,492.6	1,620.8	1,170.5	1,044.8	909.2	857.2	768.2	766.4	885.2	976.0	Imports-W.G.
De Estados Unidos	658.1	454.2	508.8	467.5	474.5	462.0	391.7	344.3	419.7	446.8	From United States
De países extranjeros	834.5	1,166.6	661.7	577.3	434.7	395.2	376.5	422.1	465.5	529.2	From foreign countries

p- Cifras preliminares.
(1) G.P.- Galones prueba.
(2) G.M.- Galones medida.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

p- Preliminary figures.
(1) P.G.- Proof gallons.
(2) W.G.- Wine gallons.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 33

TABLA 33 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En miles de personas de 16 años y más - in thousands of persons 16 years and over)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	909	948	963	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	TOTAL
Agricultura, silvicultura y pesca	32	37	36	35	34	34	34	34	32	31	Agriculture, forestry, and fishing
Caña	3	3	2	2	a/	2	2	a/	a/	a/	Sugar cane
Café	11	13	12	13	14	14	14	15	13	10	Coffee
Tabaco	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	3	3	3	Tobacco
Silvicultura y pesca	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	2	Forestry and fishing
Otras fincas	16	20	21	19	18	18	15	13	15	14	Other farms
Manufactura	163	165	168	164	164	168	166	172	167	162	Manufacturing
Azúcar	2	2	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Sugar
Productos de tabaco	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Tobacco products
Trabajo de aguja en talleres	32	31	31	30	30	30	25	26	26	22	Factory needlework
Licores y cerveza	2	a/	a/	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	Alcoholic beverages and beer
Trabajo de aguja en el hogar	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Home needlework
Otras	127	130	134	129	130	135	138	143	138	137	Other
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Mining
Construcción	50	54	55	55	55	58	54	57	59	64	Construction
Comercio	180	186	185	195	193	201	201	211	218	228	Trade
Al por mayor	25	27	24	25	23	21	21	23	25	28	Wholesale
Al detal	155	159	161	170	170	180	180	188	193	200	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	31	32	30	32	32	32	33	35	39	37	Finance, insurance, and real estate
Transportación	26	25	28	27	25	26	26	28	29	27	Transportation
Comunicación	12	13	15	14	13	12	13	15	17	17	Communication
Otros servicios públicos	14	15	17	17	16	16	16	17	15	15	Other public utilities
Servicios	189	201	206	221	224	234	244	249	270	285	Services
Servicio doméstico	8	7	7	9	9	10	10	9	10	12	Domestic service
Otros	182	194	200	211	215	224	234	240	260	274	Other
Gobierno	209	219	222	217	219	217	224	232	246	261	Government

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de 2,000.

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los resultados del Censo de Población y Vivienda de 1990.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than 2,000.

Note: Figures revised in accordance with the Census of Population and Housing of 1990.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1997

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 34

TABLA 34 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996r	1997p	
TOTAL	796	832	841	838	844	862	879	912	945	972	TOTAL
Manufactura	154	156	157	152	152	151	150	153	154	152	Manufacturing
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Mining
Construcción	39	44	44	44	46	47	45	46	52	56	Construction
Comercio	142	149	154	156	155	163	171	181	188	194	Trade
Al por mayor	35	36	37	37	37	37	36	38	40	41	Wholesale
Al detal	107	113	117	119	118	126	135	143	149	153	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	36	37	37	37	37	39	41	42	44	45	Finance, insurance, and real estate
Transportación, comunicación y otras utilidades públicas	18	19	20	21	21	22	23	23	24	24	Transportation, communication, and other public utilities
Servicios	117	126	132	134	139	147	157	164	175	181	Services
Gobierno 1/	289	301	296	291	293	292	291	304	308	320	Government 1/

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
a/ Menos de 2,000.
1/ Incluye empresas públicas.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
a/ Less than 2,000.
1/ Includes public enterprises.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo no Agrícola).

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishments Survey (Non agricultural employment).

