

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

Ing. José R. Caballero Mercado
Presidente

Luz H. Olmeda
Directora
Programa de Planificación Económica y Social

Juan A. Castañer Martínez
Director
Subprograma de Análisis Económico



Gobierno de Puerto Rico
Oficina del Gobernador
Junta de Planificación

JUNIO 1999

GRUPO DE TRABAJO

Coordinación

Ada Ligia Cruz

Edición técnica

Leandro A. Colón, PhD

Redacción

Benjamín Batista

Olga Martínez

Antonio Pérez

Julio Quintana

Héctor Rivera

Gerardo Sánchez

Suriel Sánchez

Preparación de tablas y gráficas

Néstor Crespo

Alejandro Díaz

Frank Matos

Cruz Maysonet

Gladys L. Medina

Glorimar Morales

Gladys Rodríguez

Edgardo Román

Maribel Santiago

Edición gramatical

Rosa Burgos

Ada Ligia Cruz

Hermínio Hernández

Sonia Muñoz

Virginia Rivera

Gladys Rodríguez

Colaboración especial

Frances Castillo

Isabel López

Amparo Rivera

Maribel Santiago

Apoyo secretarial

Carmen Iris Figueroa

Nancy Rodríguez

Diseño gráfico y montaje

Nancy Más

Reproducción

Unidad de Reproducciones

de la Junta de Planificación



4 de junio de 1999

Honorable Pedro Rosselló
Gobernador de Puerto Rico
La Fortaleza
San Juan, Puerto Rico 00905

Estimado señor Gobernador:

Siguiendo las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, Ley Número 75 del 24 de junio de 1975, le presento el **Informe Económico al Gobernador** correspondiente al año fiscal 1998.

El mismo contiene un análisis del desarrollo de la actividad económica de Puerto Rico durante ese año fiscal y se presentan las perspectivas económicas que se perfilan para los años fiscales 1999 y 2000. Se analiza, además, el desenvolvimiento de las principales variables e indicadores de la economía norteamericana en el año fiscal 1998 y las perspectivas para los años fiscales 1999 y 2000.

A tono con la declaración de la Organización de las Naciones Unidas a los efectos de que el 1999 es el Año Internacional de las Personas de Edad Avanzada, hemos incluido el tema especial *Población de edad avanzada en Puerto Rico*. Espero que esta edición del **Informe** sea de utilidad en el desarrollo de su gestión gubernamental.

Cordialmente,

José R. Caballero Mercado
Presidente

PREFACIO

El **Informe Económico al Gobernador** provee al Ejecutivo información necesaria en la formulación de la política pública en materia económica y la toma de decisiones. La presente edición analiza el comportamiento de la economía durante el año fiscal 1998, total y sectorialmente. Así también, presenta perspectivas económicas para los años fiscales 1999 y 2000.

El **Informe** contiene siete capítulos en los que se analiza, además del comportamiento de la economía de Puerto Rico y la de Estados Unidos, el de la construcción, la actividad del turismo, la balanza de pagos y los gastos de consumo del gobierno. Como tema especial, a tono con la declaración de la Organización de las Naciones Unidas a los efectos de que el 1999 es el Año Internacional de las Personas de Edad Avanzada, se incluye uno sobre este grupo de edad en Puerto Rico.

Nuestra gratitud a las personas, agencias públicas y empresas privadas que hicieron posible esta publicación. Esperamos que la misma sea de utilidad a sus usuarios, tanto de las empresas privadas y públicas como de la comunidad académica y el público en general.



INDICE GENERAL

	Página
Grupo de Trabajo	ii
Prefacio	iii

CAPITULO

I ECONOMIA DE PUERTO RICO

Introducción	1
Desempeño macroeconómico durante el año fiscal 1998	3
Producto bruto	3
Demanda interna de bienes y servicios	3
Gastos de consumo personal	5
Gastos de consumo del gobierno	5
Inversión interna bruta de capital fijo	6
Inversión en construcción	6
Inversión en maquinaria y equipo	7
Ventas netas al resto del mundo	7
Producto bruto interno	8
Ingreso neto	9
Ingreso personal	9
Desembolsos del Gobierno Federal	12
Empleo y desempleo	13
Actividad sectorial	14
Agricultura	14
Manufactura	16
Comercio	17
Servicios	17
Construcción	17
Otros sectores privados	18
Gobierno	18
Recaudos	18
Desembolsos	20
Deuda pública	21
Actividad turística	22
Perspectivas económicas	22

II ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

Introducción	1
Comportamiento de la economía en el año fiscal 1998	1
Producto bruto interno	1
Empleo	3
Inflación	3
Inversión fija no residencial	5
Inversión residencial	6
Política monetaria y tasas de interés	7
El dólar	8
Política fiscal y déficit	9
Indicadores económicos mensuales	10
Indices compuestos	10
Empleo y desempleo	11
Producción industrial	11
Consumo personal	12
La desindustrialización	12
Perspectivas económicas para los años naturales 1999 y 2000	14
Factores favorables y desfavorables al crecimiento económico	15
Retos y oportunidades a mediano y largo plazo	16
Nota	17
Bibliografía	17

III CONSTRUCCION

Introducción	1
Análisis sectorial de la inversión	4
Sector privado	4
Vivienda	4
Edificios comerciales e industriales	6
Sector público	6
Vivienda	6
Instalaciones y edificios institucionales	7
Gobierno Central y municipios	7
Infraestructura	7
Perspectivas	8
Notas	9
Bibliografía	10

	Página
IV BALANZA DE PAGOS	
Introducción	1
Cuenta corriente	1
Ventas netas de bienes y servicios	1
Ventas de bienes y servicios	3
Compras de bienes y servicios	3
Comercio exterior	4
Transferencias unilaterales	10
Interés neto del Gobierno Central y los municipios	11
Cuenta de capital	11
Tendencias recientes a nivel mundial	12
Iniciativas gubernamentales en Puerto Rico	14
Notas	15
Bibliografía	15
 V GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	
Introducción	1
Gastos de consumo del gobierno	2
Compensación a empleados	3
Otras compras netas de artículos y servicios	3
Ventas de artículos y servicios	5
Gastos de consumo del Gobierno Central	5
Gastos de consumo de los municipios	6
 VI TURISMO	
Introducción	1
Evolución histórica del turismo hasta la década de 1980	2
Trayectoria del turismo en la década de 1990	5
Años 1990-1994	5
Años 1995-1998	8
Actividad turística en el 1997-98	8
Turistas	9
Excursionistas	11
Barcos cruceros	11
Hoteles	12
Paradores	14

Turismo puertorriqueño	14
Turismo interno	15
Ecoturismo	16
Aportación del turismo a la economía	17
Iniciativas para desarrollo turístico en el 1997-98	19
Posición de Puerto Rico en el mercado turístico caribeño	21
Perspectivas para el 1998-99	22
Comentarios finales	22
Notas	23
Bibliografía	24

VII POBLACION DE EDAD AVANZADA EN PUERTO RICO

Introducción	1
Trayectoria histórica	2
Comportamiento demográfico	3
Proyecciones poblacionales	4
Factores que contribuyen al envejecimiento	7
Implicaciones sociales y económicas del crecimiento de la población de edad avanzada	9
Morbilidad y mortalidad	9
Población en estado frágil	11
Pobreza	12
Tasa de dependencia	13
Grupo trabajador, empleo y desempleo	13
Ingreso	13
Programas de asistencia social	15
Seguro de salud	15
Alojamiento	16
Hogar y vivienda	17
Otras necesidades	19
Conclusiones	19
Recomendaciones	20
Notas	22
Bibliografía	23



INDICE DE TABLAS

Página

CAPITULO I

1	Producto bruto a precios constantes de 1954	2
2	Producto bruto a precios corrientes	4
3	Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal	10
4	Ingreso personal	11
5	Desembolsos netos del Gobierno Federal en Puerto Rico	12
6	Ingreso bruto agrícola	15
7	Rentas periódicas netas por fondo	18
8	Ingresos netos al Fondo General	19
9	Gastos corrientes del Gobierno Central y los municipios	20
10	Deuda pública bruta de Puerto Rico	21
11	Número y gastos de visitantes en Puerto Rico	22
12	Proyecciones de la economía de Puerto Rico	24

CAPITULO II

1	Indicadores económicos básicos de Estados Unidos	2
2	Indices de precios: tasas de crecimiento	4
3	Componentes del producto bruto interno a precios en cadena de 1992	5
4	Indicadores que afectan la política monetaria	7
5	Tasas de interés en notas y bonos del Tesoro	8
6	Tipo de cambio del dólar	9
7	Indicadores económicos mensuales de Estados Unidos	11
8	Pronósticos macroeconómicos de Estados Unidos	14

CAPITULO III

1	Valor de la actividad de la construcción	2
2	Relación entre la inversión en construcción y el producto bruto	3
3	Valor de los préstamos hipotecarios originados en Puerto Rico	3
4	Número y valor de las nuevas unidades de vivienda autorizadas a construirse mediante permisos de construcción expedidos por ARPE	4
5	Inversión en infraestructura por agencia	8

CAPITULO IV

1	Balanza de pagos de Puerto Rico: cuenta corriente	2
2	Ventas netas excluyendo rendimientos de capital	3
3	Coefficiente de comercio exterior: 1997	5
4	Balance comercial por región geográfica	6
5	Clasificación económica de las importaciones registradas	7
6	Comercio exterior: mercancía registrada	9
7	Balanza de pagos de Puerto Rico: cuenta de capital	12
8	Gestiones a cargo de PROMOEXPORT	14

CAPITULO V

1	Gastos de consumo del gobierno	2
2	Compensación a empleados del gobierno	4

CAPITULO VI

1	Serie histórica de número y gastos de visitantes	4
2	Actividad de construcción en hoteles y villas de hoteles	6
3	Número y gastos de visitantes	9
4	Turistas procedentes de Estados Unidos	10
5	Número y gastos de turistas por tipo de alojamiento	10
6	Actividad turística por barcos cruceros que visitaron Puerto Rico	11
7	Personas registradas en todos los hoteles	12
8	Habitaciones disponibles y tasa de ocupación en todos los hoteles	13
9	Procedencia de los visitantes de hoteles y paradores	13
10	Estadísticas sobre paradores	14
11	Gastos de turistas	15
12	Ingresos gubernamentales relacionados con el turismo	17
13	Ingreso neto del turismo	18
14	Impacto de los gastos de visitantes	19
15	Visitantes de Puerto Rico y otros países del Caribe	21

CAPITULO VII

1	Nacimientos y defunciones	2
2	Expectativa de vida al nacer	2
3	Población de Puerto Rico por grupo de edad y sexo	2
4	Índice de masculinidad poblacional	3
5	Población de 60 años y más	3
6	Mediana de edad: países seleccionados	4
7	Expectativa de vida al nacer: países seleccionados	4
8	Distribución porcentual de la población por grupo de edad	5
9	Tasas de crecimiento anual de la población por grupo de edad: 1990-2025	5
10	Tasas de crecimiento anual de la población por sexo: 1990-2020	6
11	Razón de masculinidad: población de 60 años y más	7
12	Distribución de la población de 60 años y más por grupo de edad seleccionado	7
13	Estimado de emigrantes de 39 años o menos	7
14	Inmigrantes que habían vivido en Puerto Rico por grupo de edad seleccionado	8
15	Personas bajo tratamiento de drogas	8
16	Número, por ciento y tasas de defunción por causa del SIDA	9
17	Diagnósticos más comunes a personas de 60 años y más por región: 1997	10
18	Promedio de defunciones en personas entre 60 y 79 años de edad	11
19	Población de 60 años y más con impedimento de movilidad y cuidado propio	12
20	Personas de 65 años y más bajo el nivel de pobreza	12
21	Personas mayores de 64 años por situación respecto al nivel de pobreza y grupo de edad: 1989	12
22	Grupo trabajador, empleo y desempleo por grupo de edad seleccionado	13
23	Ingreso familiar por edad del jefe de hogar: 1989	14
24	Beneficiarios del Seguro Social de 65 años y más por sexo	14
25	Promedio anual de personas de 60 años y más que participan del Programa de Asistencia Económica	15
26	Asegurados mayores de 60 años con tarjeta de salud del Gobierno de Puerto Rico	16
27	Personas por tipo de hogar y grupo de edad seleccionado	16
28	Personas de edad avanzada activas en programas de servicios a la familia	17
29	Personas de 65 años y más que viven solas o acompañadas: 1990	18
30	Personas de edad avanzada por tipo de vivienda: 1990	18



INDICE DE GRAFICAS

Página

CAPITULO I

1	Crecimiento real de la economía de Puerto Rico y países seleccionados en el 1998	1
2	Crecimiento real de los principales componentes del producto bruto	5
3	Participación relativa de la inversión interna bruta de capital fijo en el producto bruto real	6
4	Ingreso neto	9
5	Ingreso personal	11
6	Desembolsos netos del Gobierno Federal en Puerto Rico	13
7	Movimiento del empleo promedio total	14
8	Ingreso neto originado en la manufactura	16

CAPITULO II

1	Tasas de crecimiento del producto bruto interno	2
2	Indices de precios al consumidor y al productor	4
3	Participación relativa de la inversión bruta en el producto bruto interno	6
4	Componentes de la inversión bruta como por ciento del producto bruto interno	6
5	Tasa de interés de fondos federales: nominal y real	8
6	Tipo de cambio del dólar	9
7	Deuda federal y su participación relativa en el producto bruto interno	9
8	Empleo y producción en la manufactura	12
9	Crecimiento en el empleo sector privado de servicios	13
10	Indices de producción industrial	13

CAPITULO III

1	Serie histórica del valor de la actividad de la construcción	1
2	Tasas de crecimiento anual de la inversión en construcción	1
3	Unidades de vivienda privada desarrolladas	4

Página

CAPITULO V

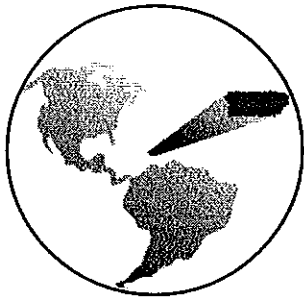
1	Gastos de consumo del gobierno	1
2	Relación porcentual entre los gastos de consumo del gobierno y el producto bruto	1

CAPITULO VI

1	Nuevas habitaciones	5
2	Gastos de turistas por origen	9

CAPITULO VII

1	Tasa anual de crecimiento poblacional total y edades seleccionadas	4
2	Población de 60 años y más: Puerto Rico	5
3	Distribución porcentual de la población por grupo de edad y sexo	6
4	Beneficiarios del Seguro Social de 65 años y más	14



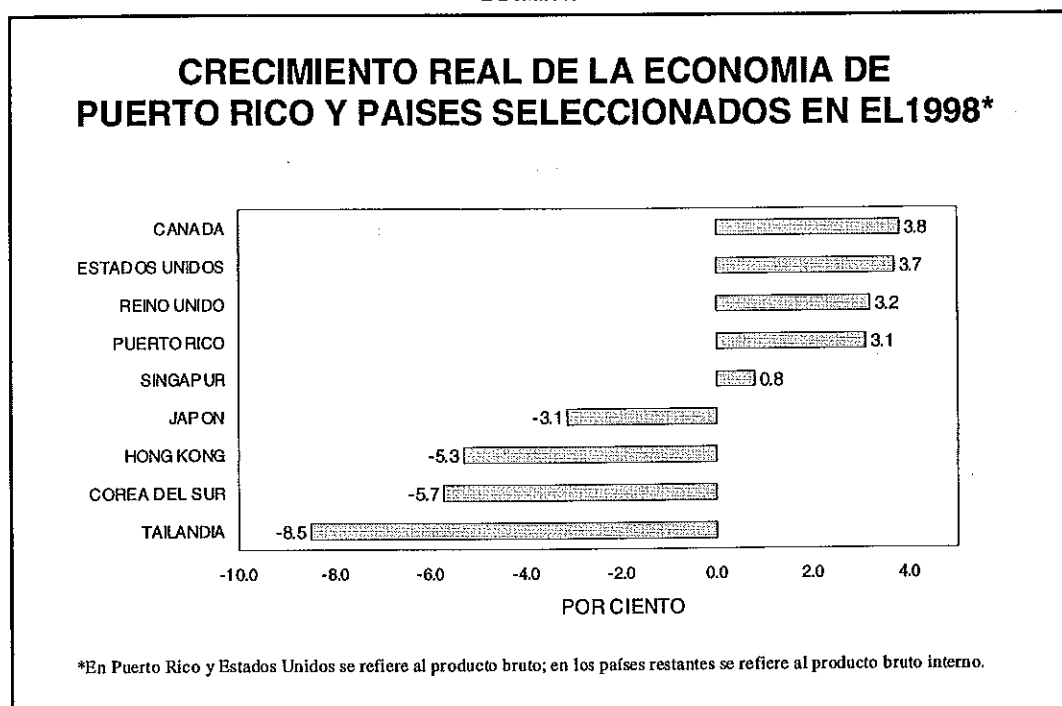
ECONOMIA DE PUERTO RICO

ECONOMIA DE PUERTO RICO

Introducción

El producto bruto real de Puerto Rico para el año fiscal 1998 indica que la economía de la Isla continuó experimentando un crecimiento económico saludable, tendencia que se inició en el 1993 (**Tabla 1**). El alza fue de 3.1 por ciento, similar al aumento promedio registrado del 1992-93 al 1996-97 y muy superior al de 0.9 y 0.8 por ciento de los años fiscales 1991 y 1992, respectivamente. Por otro lado, el crecimiento real logrado por la economía de Puerto Rico en el año fiscal 1998 compara favorablemente con el de las economías de países industrializados tales como Canadá, Estados Unidos y el Reino Unido que registraron alzas de 3.8, 3.7 y 3.2 por ciento, respectivamente. A su vez, superó el crecimiento de la economía de Singapur, que mostró un aumento de 0.8 por ciento en el 1998, y al de las economías de Tailandia, Corea del Sur, Hong Kong y Japón, que experimentaron en ese año reducciones de 8.5, 5.7, 5.3 y 3.1 por ciento, respectivamente (**Gráfica 1**).

Gráfica 1



El análisis de los componentes principales del producto bruto real del año fiscal 1998 refleja que todos experimentaron alzas. Sin embargo, sobresalen el aumento alcanzado por las inversiones en proyectos de construcción y el alza extraordinaria en las exportaciones de mercancía y servicios al exterior, las cuales se originan casi en su totalidad en el sector de la manufactura.

Durante el año fiscal 1998, continuaron implementándose una serie de reformas de política pública iniciadas a partir del 1993. Entre las mismas se encuentran: la reforma de salud; la reforma educativa;

Tabla 1
PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997r	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	5,673.6	5,852.3	6,035.9	178.8	183.6	3.2	3.1
Demanda interna de bienes y servicios	9,488.0	10,121.1	10,329.4	633.1	208.2	6.7	2.1
Gastos de consumo personal	6,575.7	6,942.5	7,124.8	366.8	182.3	5.6	2.6
Artículos duraderos	1,194.6	1,303.4	1,303.3	108.9	(0.2)	9.1	(0.0)
Artículos no duraderos	2,702.4	2,852.3	2,859.8	149.8	7.5	5.5	0.3
Servicios	2,678.7	2,786.8	2,961.7	108.1	175.0	4.0	6.3
Gastos de consumo del gobierno	1,558.2	1,642.0	1,683.2	83.8	41.2	5.4	2.5
Central	1,288.6	1,358.1	1,386.8	69.6	28.7	5.4	2.1
Municipios	269.7	283.9	296.4	14.2	12.5	5.3	4.4
Inversión interna bruta, total	1,354.2	1,536.6	1,521.4	182.5	(15.2)	13.5	(1.0)
Cambio en inventarios	67.9	98.9	6.4	31.0	(92.5)	-----	-----
Inversión interna bruta de capital fijo	1,286.2	1,437.7	1,515.0	151.5	77.2	11.8	5.4
Construcción	651.2	730.3	822.6	79.1	92.3	12.1	12.6
Empresas privadas	289.4	307.4	386.0	18.0	78.6	6.2	25.6
Empresas públicas	236.8	266.0	243.6	29.1	(22.3)	12.3	(8.4)
Gobierno	124.9	156.9	193.0	32.0	36.1	25.6	23.0
Central	90.1	119.3	152.6	29.1	33.3	32.3	27.9
Municipios	34.8	37.7	40.4	2.9	2.7	8.2	7.3
Maquinaria y equipo	635.1	707.5	692.4	72.4	(15.1)	11.4	(2.1)
Empresas privadas	592.3	664.2	651.6	72.0	(12.6)	12.2	(1.9)
Empresas públicas	17.3	16.6	15.7	(0.8)	(0.9)	(4.4)	(5.2)
Gobierno	25.5	26.7	25.1	1.1	(1.6)	4.5	(5.9)
Central	21.3	22.1	20.4	0.8	(1.8)	3.9	(8.0)
Municipios	4.2	4.5	4.7	0.3	0.2	7.3	3.5
Ventas netas al resto del mundo	(3,814.5)	(4,268.8)	(4,293.4)	(454.3)	(24.6)	-----	-----
Ventas	4,706.5	4,591.4	5,350.1	(115.1)	758.8	(2.4)	16.5
Mercancía	3,412.5	3,359.7	4,030.0	(52.7)	670.2	(1.5)	19.9
Servicios	1,294.0	1,231.7	1,320.2	(62.4)	88.5	(4.8)	7.2
Compras	8,521.0	8,860.2	9,643.6	339.2	783.4	4.0	8.8
Mercancía	3,697.4	3,947.8	4,239.2	250.4	291.3	6.8	7.4
Servicios	4,823.6	4,912.4	5,404.4	88.8	492.1	1.8	10.0

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,



la reforma gubernamental; el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico; la reforma contributiva; y la nueva ley de incentivos industriales. Estas reformas, conjuntamente con los proyectos estratégicos como el Super Acueducto de la Costa Norte, el Tren Urbano, la construcción de nuevas carreteras y el mejoramiento y ampliación de las existentes, han sido un factor positivo para mantener un crecimiento económico saludable.

La implementación de las reformas antes mencionadas ya ha evidenciado logros significativos. En lo que respecta a la reforma de salud, a la terminación del año fiscal 1998, el número de beneficiarios era de 1,321,443 personas comparado con sólo 39,256 al comenzar la misma en el 1994. Dicha reforma se ha extendido a casi toda la Isla y el nivel promedio de satisfacción se acerca al noventa por ciento. Referente a la reforma educativa, el Departamento de Educación informa que el número de escuelas de la comunidad alcanzó 1,509 al terminar el año fiscal 1998, comparado con 119 en el 1994. Así también, el número de escuelas participantes en el Programa Zona Escolar Libre de Drogas y Armas sumó 949 en el 1998, comparado con 354 en el 1995. En el programa que ofrece igualdad de oportunidades educativas a estudiantes mediante el mecanismo de vales educativos, el número de estudiantes participantes en el 1997 era de 26,014 comparado con 1,832 en el 1994. Además, continuó extendiéndose el programa mediante el cual los niños tienen que comenzar su escuela en el Jardín Infantil (Kindergarten) que cerró con una matrícula de 43,077 niños en el 1998 en comparación con 37,773 en el 1993.

Similar a los anteriores, otros programas del gobierno promueven: vivienda digna para la gente humilde; simplificar los trámites de radicación y procesos burocráticos; controlar el crecimiento en el sector de gobierno; y proveer acceso a las computadoras a más de medio millón de personas en el gobierno para el año 2000.

Desempeño macroeconómico durante el año fiscal 1998

Producto bruto

El producto bruto mide el valor en el mercado de la producción económica originada por los residentes de un país dentro y fuera del área geográfica. En el 1997-98, el producto bruto de Puerto Rico ascendió a \$34,817.0 millones a precios corrientes, reflejando un alza de 8.5 por ciento sobre el nivel de \$32,095.6 millones en el año fiscal anterior. Todos los componentes principales del producto bruto participaron en dicho crecimiento. Los gastos de consumo personal aumentaron en 4.9 por ciento; los gastos de consumo del gobierno crecieron en 3.6 por ciento; y la inversión interna bruta de capital fijo experimentó un incremento de 8.5 por ciento. Estos crecimientos estuvieron acompañados por un balance negativo de las ventas netas de bienes y servicios al resto del mundo que fue \$656.4 millones menor que el registrado en el 1996-97 (Tabla 2).

Demanda interna de bienes y servicios

Los componentes del producto bruto mencionados se dividen en dos grandes grupos: la demanda interna de bienes y servicios y las ventas netas de artículos y servicios al exterior. El primero se compone de los gastos de consumo personal; los gastos de consumo del Gobierno Central y los municipios; y la inversión interna bruta total. Esta última, a su vez, se subdivide en la inversión

Tabla 2
PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CORRIENTES

(En millones de dólares - Años fiscales)

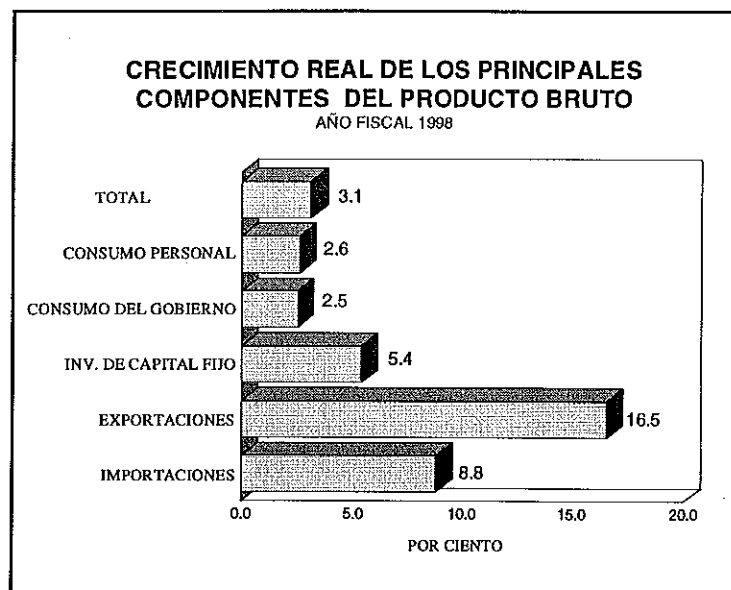
	1996	1997r	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	30,330.8	32,095.6	34,817.0	1,764.8	2,721.4	5.8	8.5
Demanda interna de bienes y servicios	42,227.2	45,730.2	47,795.2	3,503.1	2,065.0	8.3	4.5
Gastos de consumo personal	27,819.5	29,876.6	31,351.0	2,057.1	1,474.5	7.4	4.9
Artículos duraderos	3,754.6	4,166.1	4,156.5	411.5	(9.6)	11.0	(0.2)
Artículos no duraderos	11,804.8	12,725.3	13,281.9	920.4	556.6	7.8	4.4
Servicios	12,260.1	12,985.2	13,912.6	725.1	927.5	5.9	7.1
Gastos de consumo del gobierno	6,493.4	6,925.4	7,176.1	432.0	250.7	6.7	3.6
Central	5,405.5	5,763.1	5,995.6	357.6	232.4	6.6	4.0
Municipios	1,087.9	1,162.3	1,180.6	74.4	18.3	6.8	1.6
Inversión interna bruta, total	7,914.3	8,928.3	9,268.0	1,014.0	339.8	12.8	3.8
Cambio en inventarios	324.4	417.7	31.2	93.2	(386.4)	-----	-----
Inversión interna bruta de capital fijo	7,589.9	8,510.6	9,236.8	920.7	726.2	12.1	8.5
Construcción	4,095.1	4,689.8	5,421.9	594.6	732.1	14.5	15.6
Empresas privadas	1,820.0	1,974.0	2,544.2	154.0	570.2	8.5	28.9
Empresas públicas	1,489.5	1,708.0	1,605.9	218.5	(102.1)	14.7	(6.0)
Gobierno	785.7	1,007.8	1,271.8	222.1	264.0	28.3	26.2
Central	566.8	766.0	1,005.6	199.2	239.6	35.1	31.3
Municipios	218.8	241.8	266.2	22.9	24.4	10.5	10.1
Maquinaria y equipo	3,494.7	3,820.9	3,814.9	326.1	(5.9)	9.3	(0.2)
Empresas privadas	3,259.2	3,586.5	3,592.0	327.3	5.5	10.0	0.2
Empresas públicas	95.1	89.6	85.9	(5.6)	(3.7)	(5.9)	(4.1)
Gobierno	140.4	144.8	137.1	4.4	(7.7)	3.2	(5.3)
Central	117.2	119.8	111.5	2.6	(8.3)	2.2	(6.9)
Municipios	23.1	25.0	25.6	1.9	0.6	8.0	2.4
Ventas netas al resto del mundo	(11,896.3)	(13,634.6)	(12,978.2)	(1,738.3)	656.4	-----	-----
Ventas	31,017.4	32,290.4	39,256.5	1,273.0	6,966.1	4.1	21.6
Mercancía	25,675.5	26,874.5	33,416.4	1,199.0	6,541.9	4.7	24.3
Servicios	5,341.9	5,415.9	5,840.1	74.0	424.2	1.4	7.8
Compras	42,913.7	45,925.0	52,234.8	3,011.3	6,309.7	7.0	13.7
Mercancía	21,873.9	24,204.3	27,308.7	2,330.4	3,104.5	10.7	12.8
Servicios	21,039.9	21,720.8	24,926.1	680.9	3,205.3	3.2	14.8

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,

Gráfica 2



interna bruta de capital fijo y el valor del cambio en inventarios. El segundo componente, las ventas netas de bienes y servicios al exterior, está constituido por las importaciones y las exportaciones de bienes y servicios.

Durante el año fiscal 1998, la demanda interna de bienes y servicios a precios constantes experimentó un incremento de 2.1 por ciento, inducido por crecimientos correspondientes en sus diferentes componentes principales. En esta alza se destacó la inversión interna bruta de capital fijo, cuyo aumento fue inducido, a su vez, por el valor de las obras de construcción realizadas (Gráfica 2).

Gastos de consumo personal

Los gastos de las personas en bienes y servicios, o gastos de consumo personal, registraron un crecimiento real de 2.6 por ciento en el año fiscal 1998. El mismo fue inducido, principalmente, por el incremento de 6.3 por ciento experimentado en los servicios, ya que el valor real de los gastos en artículos duraderos se mantuvo estable con relación al del año anterior y los gastos realizados en artículos no duraderos mostraron sólo un leve crecimiento de 0.3 por ciento.

La estabilidad observada en el valor real de los gastos de consumo en bienes duraderos se atribuye a que las compras en ciertos bienes (como automóviles, enseres eléctricos y otros artículos relacionados) mostraron una reducción en relación con el año anterior. Aun cuando se observaron alzas en el valor real de las compras de gomas, tubos, baterías y accesorios, así como de muebles y equipo del hogar, el crecimiento experimentado no pudo contrarrestar la merma en los artículos mencionados anteriormente. El gasto de consumo personal en bienes no duraderos experimentó un leve crecimiento en el año fiscal 1998. El mismo se atribuye a ligeras mermas registradas en el valor real de las compras de categorías importantes como alimentos; ropa y calzado; gasolina y aceite; artículos de tocador; y otros. Aun cuando se registraron incrementos en el valor real de las compras de bebidas alcohólicas; productos medicinales; revistas y periódicos; y otros bienes, éstos no fueron suficientes para neutralizar la reducción en las categorías indicadas previamente.

El crecimiento real de 6.3 por ciento registrado en los gastos de consumo personal en servicios en el año fiscal 1998 fue resultado de alzas en los servicios de alquiler de viviendas; servicios comerciales; utilidades del hogar; servicios médicos y funerarios; y el grupo denominado otros servicios. Por otro lado, se registraron mermas en los servicios de transportación y educación.

Gastos de consumo del gobierno

En conjunto, durante el año fiscal 1998, el valor real de los gastos de consumo del Gobierno Central y los municipios mostró un alza de 2.5 por ciento con relación al año anterior. Dentro de esta partida

se incluyen el valor de la compensación a empleados y las compras netas de bienes y servicios. Dicho aumento provino, principalmente, del segundo componente que experimentó un alza de 9.0 por ciento. La compensación a empleados, por su parte, creció en 0.8 por ciento.

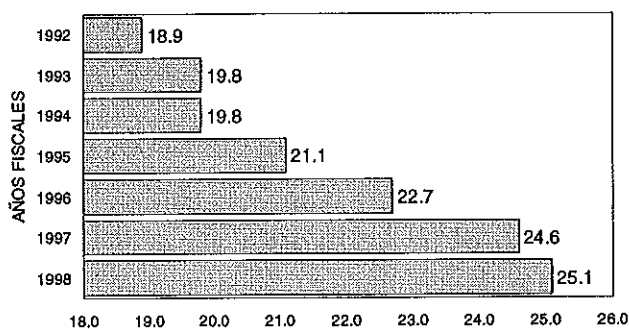
Al ser considerados por separado, los gastos de consumo del Gobierno Central a precios constantes registraron un crecimiento de 2.1 por ciento en el 1997-98. Esta desaceleración fue inducida por una reducción dramática en los gastos correspondientes a la Administración de Derecho al Trabajo y una merma en los gastos de la Administración de Facilidades de Salud (AFASS). Con relación a los gobiernos municipales, el total de gastos de consumo a precios constantes experimentó un crecimiento de 4.4 por ciento en el año fiscal 1998.

Inversión interna bruta de capital fijo

En el movimiento experimentado por la demanda interna de bienes y servicios en el año fiscal 1998 se destaca el crecimiento registrado en la inversión interna bruta de capital fijo. A precios constantes, la misma mostró un alza de 5.4 por ciento motivada por el aumento en la inversión en proyectos de construcción. De hecho, el alto crecimiento de estas inversiones (12.6 por ciento) fue responsable de que, durante el año fiscal 1998, se superara la significativa proporción que la inversión interna de capital fijo ha representado del producto bruto durante los últimos años. Esta proporción fue de 25.1 por ciento en el 1997-98 en comparación con 21.1 por ciento en el 1994-95, 22.7 por ciento en el 1995-96 y 24.6 por ciento en el 1996-97 (**Gráfica 3**). Una alta proporción de la inversión fija en el producto bruto constituye un elemento importante para un mayor crecimiento económico en años venideros.

Gráfica 3

PARTICIPACION RELATIVA DE LA INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO EN EL PRODUCTO BRUTO REAL



Inversión en construcción

Durante el año fiscal 1998, el valor a precios corrientes de las obras de construcción realizadas alcanzó \$5,421.9 millones. Esto representa un incremento de 15.6 por ciento sobre el nivel correspondiente al año fiscal 1997, cuando ascendió a \$4,689.8 millones. Este aumento viene precedido por alzas de 25.8 por ciento en el 1995-96 y de 14.5 por ciento en el 1996-97. En dicha alza participaron tanto las obras del sector público como las del privado. Sin embargo, el incremento fue inducido, principalmente, por los proyectos privados; en particular, por la gran actividad de construcción de obras de vivienda y de edificios comerciales e industriales. En las obras públicas, se destacó nuevamente el alto nivel alcanzado por los proyectos de infraestructura.

El valor de los proyectos de construcción del sector privado a precios corrientes alcanzó \$2,544.2 millones, reflejando un sobresaliente crecimiento de \$570.2 millones o 28.9 por ciento con relación al

1996-97. Los proyectos de vivienda representaron \$1,433.8 millones, el 56.4 por ciento del valor total de los proyectos de construcción privados, y mostraron un alza de 29.6 por ciento sobre el valor de las obras realizadas el año anterior. Por su parte, en el 1998, las inversiones en obras de construcción de edificios comerciales e industriales registraron un nivel de \$839.8 millones superando el del año anterior por \$145.8 millones o 21.0 por ciento.

Entre las obras de construcción del sector privado se encuentran los proyectos de instalaciones y otros que incluyen los proyectos de refinerías, empresas farmacéuticas, líneas de gas y teléfonos, estaciones de gasolina y otros. Se destaca, en el 1997-98, el alto crecimiento alcanzado por los proyectos de expansiones de empresas farmacéuticas los cuales sumaron \$101.1 millones para un alza de \$43.3 millones o 74.9 por ciento sobre el nivel del año anterior.

Los proyectos del sector público, por su parte, superaron el alto nivel alcanzado el año anterior al construirse obras por un valor de \$2,877.7 millones, en el año fiscal 1998, significando \$161.9 millones o 6.0 por ciento sobre los \$2,715.8 millones del 1996-97. Entre estas obras se destacan las de infraestructura que totalizaron \$2,343.3 millones, equivalentes a un incremento de \$170.6 millones o 7.9 por ciento al compararlos con el año precedente. Por otro lado, se destaca el hecho de que, durante los pasados seis años fiscales, estas obras de infraestructura alcanzaron el extraordinario nivel de \$10,023.9 millones, superando en forma significativa por aproximadamente cuatro mil millones o 63.3 por ciento las obras similares realizadas durante los seis años anteriores que sumaron \$6,139.1 millones.

Inversión en maquinaria y equipo

La inversión en maquinaria y equipo no participó del crecimiento experimentado por la inversión interna de capital fijo durante el año fiscal 1998. A precios corrientes, el valor de esta inversión sumó \$3,814.9 millones que, comparados con los \$3,820.9 millones del año anterior, muestran una reducción de 0.2 por ciento. La disminución no se manifestó en todos los componentes de la inversión en maquinaria y equipo, toda vez que algunos grupos mostraron incrementos en el 1997-98. Entre éstos se encuentran los siguientes: acondicionadores de aire, maquinaria textil, maquinaria agrícola, maquinaria industrial y maquinaria miscelánea. Estos aumentos fueron neutralizados por reducciones en la inversión en equipos y aparatos eléctricos, vehículos de motor para negocios, maquinaria de alimentos, maquinaria de minería y otra maquinaria.

Durante los pasados seis años, la inversión acumulada en maquinaria y equipo ha contribuido notablemente en el crecimiento económico alcanzado. El valor acumulado de las compras de maquinaria y equipo alcanzó, durante el periodo de los años fiscales del 1993 al 1998, \$20,099.2 millones, mostrando un incremento de \$7,832.7 millones o 63.8 por ciento en comparación con los seis años anteriores.

Ventas netas al resto del mundo

Dado el extraordinario crecimiento experimentado por las exportaciones de mercancía, las ventas netas al resto del mundo constituyeron uno de los principales inductores del crecimiento real del producto bruto de la economía de la Isla en el año fiscal 1998. A precios corrientes, las ventas de mercancía y

servicios al resto del mundo ascendieron a \$39,256.5 millones para un alza de \$6,966.1 millones o 21.6 por ciento sobre el año anterior cuando éstas fueron de \$32,290.4 millones. Como parte de las ventas de artículos y servicios, las exportaciones de mercancía ajustada ascendieron a \$33,416.4 millones, reflejando un extraordinario incremento de 24.3 por ciento. El mismo se atribuye al alto nivel de producción alcanzado por el sector de la manufactura en el cual se origina aproximadamente el 99 por ciento de las exportaciones de mercancía. Las categorías de exportaciones que sobresalieron por su alto crecimiento fueron los embarques de productos químicos (que incluyen productos farmacéuticos), los productos de alimentos y la maquinaria. Entre los productos farmacéuticos exportados se encuentran antidepresivos; tranquilizantes y otros productos sicoterapéuticos; y medicamentos cardiovasculares. Las exportaciones de estos productos totalizaron \$2,865.2 millones.

Otro componente importante de las ventas netas al resto del mundo son los gastos en servicios de los visitantes del exterior en Puerto Rico. En el año fiscal 1998, éstos totalizaron \$2,232.9 millones, reflejando un alza de 9.1 por ciento en relación con el nivel alcanzado en el 1996-97. También experimentaron aumentos los restantes componentes, que incluyen: la transportación, los fletes, los gastos de funcionamiento de agencias federales en Puerto Rico, los servicios misceláneos y los rendimientos de capital.

Las compras de bienes y servicios del exterior en Puerto Rico alcanzaron \$52,234.8 millones en el año fiscal 1998 y mostraron un incremento de \$6,309.7 millones o 13.7 por ciento. Sobresalen, por su alto nivel, las importaciones de mercancía que sumaron \$27,308.7 millones reflejando un aumento de \$3,104.5 millones o 12.8 por ciento. El principal inductor de esta alza fue la importación de materia prima y productos intermedios, una alta proporción de la cual va al sector de la manufactura. En el 1997-98, este componente ascendió a \$18,990.3 millones, lo que refleja un incremento de 20.2 por ciento. Por su parte, las importaciones de bienes de consumo mostraron una leve merma y las de bienes de capital un ligero incremento.

El segundo componente principal de las compras de bienes y servicios al resto del mundo lo constituyen los rendimientos de capital de las empresas del exterior operando en Puerto Rico. Los mismos ascendieron, durante el 1997-98, a \$20,864.5 millones reflejando un alza de 18.0 por ciento motivada, en parte, por el crecimiento en la producción del sector manufacturero. Los demás componentes de las compras de bienes y servicios al resto del mundo también experimentaron incrementos en el año fiscal 1998, con excepción del renglón de transportación.

Como resultado del alto crecimiento experimentado en las ventas al resto del mundo, en relación con las compras, el balance negativo fue menor que el del año anterior. Este fue uno de los factores principales en el crecimiento del producto bruto del año fiscal 1998. Dicho balance negativo fue de \$12,978.2 millones, \$656.4 millones menor que el del 1996-97 que alcanzó \$13,634.6 millones.

Producto bruto interno

El producto bruto interno, que incluye la producción económica originada dentro de los límites geográficos de Puerto Rico, ascendió a precios corrientes a \$53,825.4 millones en el 1997-98, reflejando un alza de 11.9 por ciento sobre el correspondiente al año anterior que había alcanzado \$48,096.2 millones. A precios constantes, su crecimiento en el pasado año fiscal fue de 6.5 por ciento.

Ingreso neto

El ingreso neto mide el valor de los pagos a los factores de producción (en la forma de sueldos, jornales y otros pagos al factor trabajo) y las ganancias, rentas e intereses pagados al factor empresarial. En el año fiscal 1998, éste ascendió a \$27,936.9 millones registrando un alza de \$1,403.0 millones o 5.3 por ciento sobre el nivel de \$26,533.9 millones en el año anterior (**Gráfica 4**).

El avance logrado por el ingreso neto en el 1998 fue inducido, principalmente, por la compensación a empleados. Esta ascendió, durante el pasado año, a \$21,005.6 millones registrando un incremento de \$1,086.1 millones o 5.5 por ciento. El crecimiento absoluto experimentado en esta partida en el 1998 constituyó el 77.4 por ciento del alza total en el ingreso neto. Por su parte, en el año fiscal 1998, los ingresos procedentes de la propiedad ascendieron a \$6,931.2 millones registrando un alza de \$316.8 millones o 4.8 por ciento sobre el nivel alcanzado el año anterior cuando ascendieron a \$6,614.4 millones (**Tabla 3**).

Al examinar el comportamiento registrado en el año fiscal 1998 en el ingreso neto de los sectores económicos principales, se observa que todos mostraron incrementos relativos en relación con el año anterior. Las alzas fueron como sigue: manufactura, 15.5 por ciento; transportación, comunicación y otros servicios públicos, 10.0 por ciento; finanzas, seguros y bienes raíces, 9.1 por ciento; construcción por contrato y minería, 8.4 por ciento; comercio, 7.2 por ciento; servicios, 7.1 por ciento; agricultura, 4.0 por ciento; y gobierno, 0.5 por ciento.

Ingreso personal

Otra medida importante del comportamiento de la economía la constituye el ingreso personal. Durante el año fiscal 1998, el mismo ascendió a \$33,677.9 millones, lo que refleja un incremento de \$1,601.7 millones o 5.0 por ciento al compararlo con el año anterior. Este incluye, además de los ingresos que reciben las personas procedentes de la actividad productiva, aquellos recibidos en forma de pagos de transferencia. Ambos componentes registraron incrementos en el 1997-98. El primero incluye la compensación a empleados, neta de aportaciones a sistemas de seguridad social, y los ingresos que reciben las personas, en su calidad de empresarios individuales, en la forma de ganancias, dividendos, rentas e intereses. El segundo está constituido por pagos como Seguro Social, asistencia nutricional, tarjeta de salud, pensiones por retiro y otros pagos relacionados. Los ingresos originados en la producción, o pago a los factores productivos, ascendieron a \$22,835.4 millones para un alza de \$993.2 millones o 4.5 por ciento. Por su parte, los pagos de transferencia a las personas totalizaron \$10,842.4 millones para un incremento de \$608.5 millones o 5.9 por ciento (**Gráfica 5**).

Gráfica 4

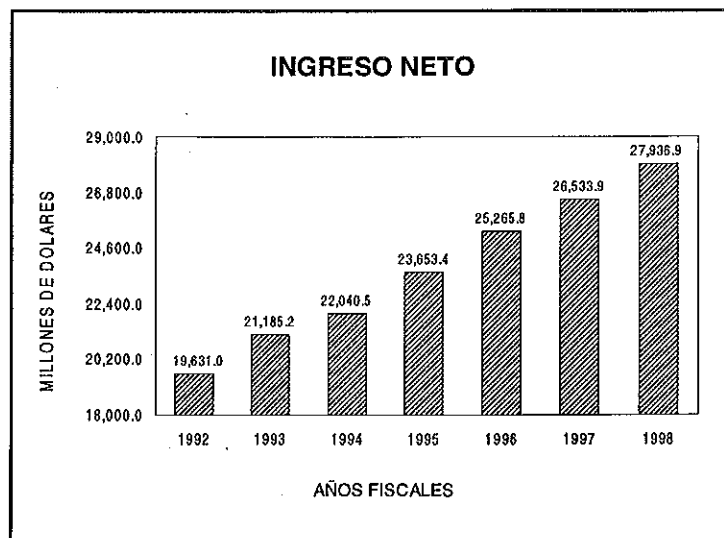


Tabla 3
DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	25,265.8	26,533.9	27,936.9	1,268.1	1,403.0	5.0	5.3
Compensación a empleados	18,989.6	19,919.5	21,005.6	929.9	1,086.1	4.9	5.5
Ingresos procedentes de la propiedad 1/	6,276.1	6,614.4	6,931.2	338.3	316.8	5.4	4.8
Menos: Resto del mundo	(15,180.5)	(16,000.5)	(19,008.4)	(820.0)	(3,007.9)	5.4	18.8
Compensación a empleados	741.5	748.9	773.8	7.4	24.9	1.0	3.3
Ingresos procedentes de la propiedad	(15,922.0)	(16,749.4)	(19,782.2)	(827.4)	(3,032.8)	5.2	18.1
Ingreso neto interno	40,446.3	42,534.4	46,945.3	2,088.1	4,410.9	5.2	10.4
Compensación a empleados	18,248.1	19,170.6	21,779.4	922.5	2,608.8	5.1	13.6
Ingresos procedentes de la propiedad	22,198.1	23,363.8	25,165.9	1,165.7	1,802.1	5.3	7.7
Agricultura	473.6	513.9	534.6	40.3	20.7	8.5	4.0
Compensación a empleados	156.9	190.1	231.6	33.2	41.5	21.2	21.8
Ingresos procedentes de la propiedad	316.7	323.8	303.0	7.1	(20.8)	2.2	(6.4)
Manufactura	17,795.6	18,472.6	21,332.6	677.0	2,860.0	3.8	15.5
Compensación a empleados	3,630.6	3,673.3	3,827.7	42.7	154.4	1.2	4.2
Ingresos procedentes de la propiedad	14,165.0	14,799.2	17,504.9	634.2	2,705.7	4.5	18.3
Construcción por contrato y minería	1,017.8	1,133.6	1,228.6	115.8	95.0	11.4	8.4
Compensación a empleados	779.5	866.6	937.8	87.1	71.2	11.2	8.2
Ingresos procedentes de la propiedad	238.4	267.0	290.8	28.6	23.8	12.0	8.9
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	2,520.7	2,620.0	2,882.4	99.3	262.4	3.9	10.0
Compensación a empleados	1,758.8	1,797.1	2,046.2	38.3	249.1	2.2	13.9
Ingresos procedentes de la propiedad	761.9	822.9	836.2	61.0	13.3	8.0	1.6
Comercio	4,351.6	4,545.9	4,871.7	194.3	325.8	4.5	7.2
Compensación a empleados	2,645.2	2,783.3	3,014.6	138.1	231.3	5.2	8.3
Ingresos procedentes de la propiedad	1,706.4	1,762.6	1,857.0	56.2	94.4	3.3	5.4
Finanzas, seguros y bienes raíces	5,015.1	5,346.2	5,835.3	331.1	489.1	6.6	9.1
Compensación a empleados	1,248.9	1,285.4	1,369.3	36.5	83.9	2.9	6.5
Ingresos procedentes de la propiedad	3,766.2	4,060.9	4,466.0	294.7	405.1	7.8	10.0
Servicios	4,430.7	4,682.2	5,014.1	251.5	331.9	5.7	7.1
Compensación a empleados	3,187.1	3,354.8	3,558.7	167.7	203.9	5.3	6.1
Ingresos procedentes de la propiedad	1,243.6	1,327.4	1,455.4	83.8	128.0	6.7	9.6
Gobierno	4,841.2	5,220.1	5,246.0	378.9	25.9	7.8	0.5
Compensación a empleados	4,841.2	5,220.1	5,246.0	378.9	25.9	7.8	0.5
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---

p - Cifras preliminares.

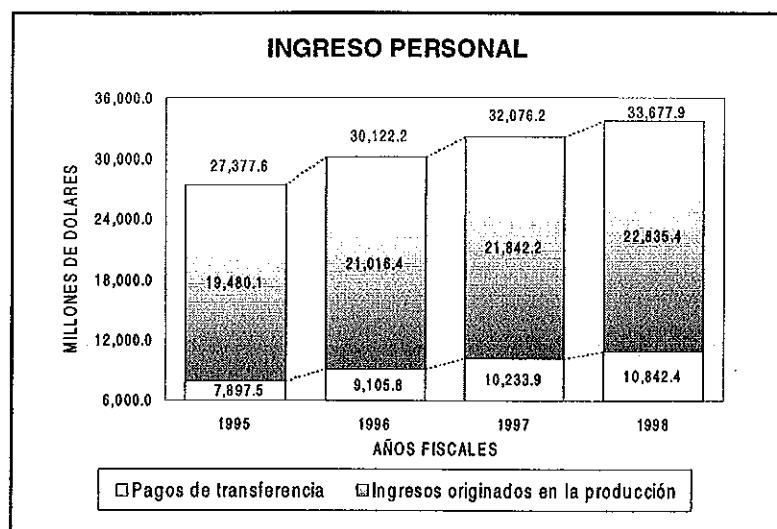
() - Cifras negativas.

1/ Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.



Gráfica 5



En esta categoría se destacan, por su alta magnitud, los pagos de transferencia del Gobierno Federal. En el año fiscal 1998, éstos montaron a \$7,306.0 millones que, comparados con \$7,090.3 millones del año anterior, muestran un alza de \$215.7 millones o 3.0 por ciento (Tabla 4). De estos pagos, los más importantes son las pensiones del Seguro Social y el Medicare; el Programa de Asistencia Nutricional; y las pensiones a veteranos y personas retiradas.

Tabla 4

INGRESO PERSONAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	30,122.2	32,076.2	33,677.9	1,954.0	1,601.7	6.5	5.0
Ingresos originados en la producción	21,016.4	21,842.2	22,835.4	825.8	993.2	3.9	4.5
Compensación a empleados	18,989.6	19,919.5	21,005.6	929.9	1,086.1	4.9	5.5
Empresas	12,942.5	13,459.4	14,488.9	516.9	1,029.5	4.0	7.6
Gobierno	4,841.2	5,220.1	5,246.0	378.9	25.9	7.8	0.5
Personas e instituciones sin fines de lucro	464.5	491.1	497.0	26.6	5.9	5.7	1.2
Resto del mundo	741.4	748.9	773.8	7.5	24.9	1.0	3.3
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	3,317.0	3,448.3	3,659.6	131.3	211.3	4.0	6.1
Patronos	1,976.6	2,075.3	2,189.4	98.7	114.1	5.0	5.5
Empleados	1,340.4	1,373.0	1,470.2	32.6	97.2	2.4	7.1
Ingresos procedentes de la propiedad	5,343.8	5,371.0	5,489.4	27.2	118.4	0.5	2.2
Ganancia de empresas no incorporadas	1,940.9	2,001.9	2,061.8	61.0	59.9	3.1	3.0
Dividendos de corporaciones locales	94.0	102.2	112.2	8.2	10.0	8.7	9.8
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	6.5	6.1	19.3	(0.4)	13.2	(6.2)	216.4
Ganancia de personas por arrendamiento	1,465.7	1,557.2	1,691.5	91.5	134.3	6.2	8.6
Intereses recibidos por personas	1,836.7	1,703.6	1,581.6	(133.1)	(122.0)	(7.2)	(7.2)
Pagos de transferencia	9,105.8	10,233.9	10,842.4	1,128.1	608.5	12.4	5.9
Gobierno central y municipios	1,637.8	2,085.2	2,106.4	427.4	41.2	26.1	2.0
Gobierno federal	6,508.2	7,090.3	7,306.0	582.1	215.7	8.9	3.0
Gobiernos estatales de EE.UU.	17.0	16.7	18.1	(0.3)	1.4	(1.8)	8.4
Empresas	557.7	641.1	930.7	83.4	289.6	15.0	45.2
Otros no residentes	385.1	420.6	481.2	35.5	60.6	9.2	14.4

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los pagos de transferencia a las personas provenientes del Gobierno Central y de los municipios totalizaron \$2,106.4 millones, un aumento de \$41.2 millones o 2.0 por ciento al comparar con los del 1996-97. Estos pagos incluyen aquellos hechos a pensionados del gobierno, los donativos a empresas

sin fines de lucro, las compensaciones por desempleo, los pagos de asistencia económica, las becas de estudiantes, los pagos de compensación del Fondo del Seguro del Estado, el pago de primas por parte del gobierno para la tarjeta de salud y otros.

Desembolsos del Gobierno Federal

Debido a la alta magnitud que han alcanzado en Puerto Rico los desembolsos federales netos de aportaciones, su movimiento tiene gran impacto en la economía del País. Durante el año fiscal 1998, estos gastos ascendieron a \$7,908.7 millones. Se registraron incrementos en los tres componentes principales de los desembolsos netos del Gobierno Federal en Puerto Rico. Estos son: los pagos de transferencia a las personas; las aportaciones al Gobierno de Puerto Rico, a los municipios y a las empresas públicas; y los gastos de funcionamiento de las agencias federales operando en la Isla (Tabla 5 y Gráfica 6).

Tabla 5

DESEMBOLSOS NETOS DEL GOBIERNO FEDERAL EN PUERTO RICO

(En millones de dólares - Años fiscales)

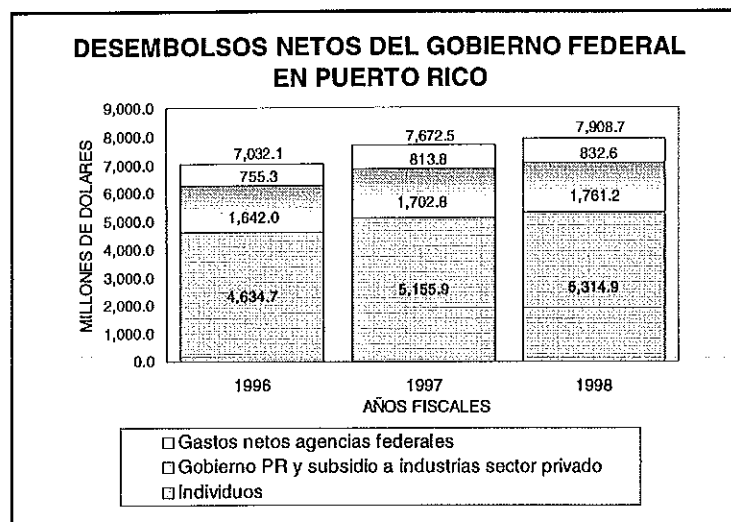
	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	7,032.1	7,672.5	7,908.7	640.4	236.2	9.1	3.1
Transferencias federales netas	6,276.8	6,858.7	7,076.1	581.9	217.4	9.3	3.2
Individuos	4,634.7	5,155.9	5,314.9	521.2	159.0	11.2	3.1
Devengadas	2,720.1	3,095.3	3,170.2	375.2	74.9	13.8	2.4
Veteranos	470.1	482.1	494.5	12.0	12.4	2.6	2.6
Seguro Social	1,351.2	1,463.7	1,601.1	112.5	137.4	8.3	9.4
Medicare	894.1	1,133.5	1,058.5	239.4	(75.0)	26.8	(6.6)
Pensiones	51.4	65.5	68.4	14.1	2.9	27.4	4.4
Otras	(46.7)	(49.5)	(52.2)	(2.8)	(2.7)	6.0	5.5
Otorgadas	1,914.6	2,060.6	2,144.6	146.0	84.0	7.6	4.1
Asistencia nutricional	1,071.3	1,087.2	1,109.3	15.9	22.1	1.5	2.0
Ayuda para la vivienda	379.4	383.1	395.0	3.7	11.9	1.0	3.1
Becas	403.1	467.6	570.5	64.5	102.9	16.0	22.0
Instituciones privadas sin fines de lucro	56.6	54.7	55.7	(1.9)	1.0	(3.4)	1.8
Otras 1/	4.2	67.9	14.2	63.7	(53.7)	-----	-----
Subsidio a industrias sector privado	(31.1)	(40.6)	(36.1)	(9.5)	4.6	30.5	(11.2)
Gobierno de Puerto Rico	1,673.1	1,743.4	1,797.3	70.3	53.9	4.2	3.1
Devengadas	1,606.6	1,668.0	1,690.3	61.4	22.3	3.8	1.3
Otorgadas	66.6	75.5	107.0	8.9	31.5	13.4	41.7
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	755.3	813.8	832.6	58.5	18.8	7.7	2.3

p - Cifras preliminares.

1/ En el 1996-97, incluye \$62.7 millones en ayudas a familias en áreas de desastre.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 6



Las transferencias federales netas a individuos, el componente más alto de los desembolsos netos del Gobierno Federal en Puerto Rico, alcanzaron la cifra de \$5,314.9 millones en el 1997-98. Estas constituyeron el 67.2 por ciento del total de dichos gastos y reflejaron un alza de \$159.0 millones o 3.1 por ciento sobre las del año anterior. Los niveles más altos dentro de estas transferencias los ocupan los pagos de Seguro Social y Medicare. En el 1998, éstos ascendieron a \$2,659.6 millones, representaron el 50.0 por ciento del total y se incrementaron en

2.4 por ciento con relación al nivel del año anterior (\$2,597.2 millones). Por su parte, los pagos de asistencia nutricional totalizaron \$1,109.3 millones; las becas a estudiantes, \$570.5 millones; los pagos a veteranos, \$494.5 millones; las ayudas para vivienda, \$395.0 millones; y otros pagos, \$86.0 millones.

En el año fiscal 1998, el Gobierno de Puerto Rico recibió \$1,797.3 millones en forma de pagos de transferencia del Gobierno Federal. Al comparar este monto con el del año fiscal anterior, se observó un alza de \$53.9 millones o 3.1 por ciento. Por otro lado, los gastos netos de funcionamiento de las agencias del Gobierno Federal en Puerto Rico alcanzaron \$832.6 millones. La cifra correspondiente al año fiscal anterior fue de \$813.8 millones, representando un alza de \$18.8 millones o 2.3 por ciento. Dicho aumento procedió tanto de las agencias para la defensa nacional como de otras. Las primeras, que incluyen el Departamento de la Defensa y el Departamento de Asuntos del Veterano, realizaron gastos de funcionamiento por \$433.8 millones en el año fiscal 1998, superando los \$425.7 millones del 1996-97.

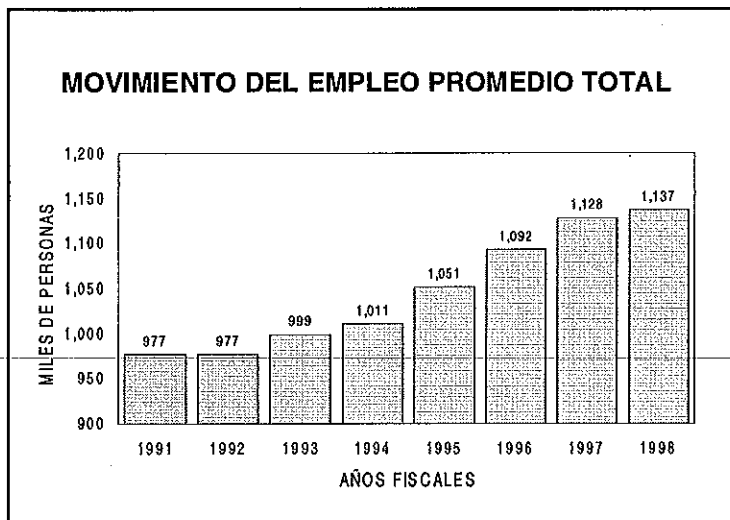
Los gastos de funcionamiento de las demás agencias federales en Puerto Rico alcanzaron \$398.8 millones en el año fiscal 1998, en comparación con \$388.1 millones en el 1996-97. Sobresalen, por su magnitud, los gastos de las siguientes agencias: Servicio Postal, \$100.1 millones; Departamento de Justicia, \$65.8 millones; Departamento del Tesoro, \$53.5 millones; Departamento de Transportación, \$45.2 millones; Departamento de Agricultura, \$43.5 millones; y Departamento de Salud y Servicios Humanos, \$37.8 millones.

Empleo y desempleo

Por sexto año consecutivo, luego de una estabilización entre los años fiscales 1991 y 1992, se registró un incremento en el empleo promedio total de la economía, según datos provenientes de la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Este ascendió a 1,137,000 personas en el 1997-98 en comparación con 1,128,000 en el año fiscal 1997. Al examinar el nivel de



Gráfica 7



dicho empleo con el prevaleciente en el 1992, se observa que, durante los pasados seis años, se han creado 160,000 nuevos empleos (Gráfica 7). En los datos de los sectores no agrícolas de la Encuesta de Establecimientos se observa que, durante el año fiscal 1998, el empleo en el sector de comercio aumentó.

En cuanto al desempleo se refiere, el número total de personas desempleadas ascendió a 179,000 durante el año fiscal 1998, superando la cifra correspondiente del año anterior que había alcanzado 170,000. La tasa

de desempleo, por su parte, ascendió a 13.6 por ciento durante el pasado año fiscal, siendo superior al 13.1 por ciento del 1996-97, pero inferior al promedio de los pasados seis años cuando alcanzó 14.5 por ciento.

Actividad sectorial

Agricultura

En términos de la trayectoria del ingreso bruto y el ingreso neto, el sector agrícola aportó al crecimiento económico alcanzado en el año fiscal 1998. Cabe señalar que, de no haber azotado la Isla el huracán Georges, dicha aportación hubiese sido de mayor magnitud. Se reportaron \$230.9 millones en pérdida de ingresos atribuible a Georges. Por otro lado, el empleo del sector se estabilizó con relación al 1996-97.

En el 1997-98, el ingreso bruto agrícola ascendió a \$708.3 millones, en comparación con \$701.2 millones del año anterior. Este aumento provino de la producción de productos pecuarios y avícolas; pescado y mariscos; y de otras cosechas. Por otro lado, mermó la producción correspondiente a cosechas principales, así como el cambio en inventario y los subsidios e incentivos. Los últimos habían incrementado en el año anterior debido a los daños del huracán Hortense y a la prolongada sequía (Tabla 6).

El valor del ingreso bruto de cosechas tradicionales como el café, el azúcar y las mieles sumó \$57.4 millones en el año fiscal 1998, inferior a los \$63.0 millones del año anterior. Su componente principal, la producción de café, alcanzó un valor de \$53.8 millones en comparación con \$56.9 millones el año anterior. El azúcar registró una producción total de \$3.1 millones y las mieles, de \$0.5 millones.

Por otro lado, la leche, componente principal de los productos pecuarios, elevó su producción a \$199.1 millones, superando por \$5.5 millones el nivel del año anterior que alcanzó \$193.6 millones. De igual forma, se registraron incrementos en el valor del ingreso bruto agrícola de los renglones carne de

res (\$5.9 millones) y huevos (\$2.5 millones). Sin embargo, hubo bajas en los correspondientes a carne de aves (\$3.7 millones), carne de cerdo (\$2.2 millones) y otras carnes (\$0.6 millones), mientras que otros productos pecuarios registraron, en conjunto, el mismo nivel del año anterior.

Tabla 6

INGRESO BRUTO AGRICOLA

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997r	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	664.8	701.2	708.3	36.4	7.1	5.5	1.0
Cosechas principales	66.4	63.0	57.4	(3.4)	(5.6)	(5.1)	(8.9)
Café	57.4	56.9	53.8	(0.5)	(3.1)	(0.9)	(5.4)
Azúcar 1/	8.1	5.4	3.1	(2.7)	(2.3)	(33.3)	(42.6)
Mieles	0.9	0.8	0.5	(0.1)	(0.3)	(11.1)	(37.5)
Productos pecuarios y avícolas	388.3	389.7	397.0	1.4	7.3	0.4	1.9
Leche	195.5	193.6	199.1	(1.9)	5.5	(1.0)	2.8
Huevos	21.0	19.2	21.7	(1.8)	2.5	(8.6)	13.0
Carne de res 2/	27.5	29.5	35.4	2.0	5.9	7.3	20.0
Carne de cerdo 2/	28.2	27.3	25.1	(0.9)	(2.2)	(3.2)	(8.1)
Carne de aves 2/	91.7	92.6	88.9	0.9	(3.7)	1.0	(4.0)
Otras carnes 2/	2.7	2.5	1.9	(0.2)	(0.6)	(7.4)	(24.0)
Otros	21.7	25.0	25.0	3.3	0.0	15.2	0.0
Cambio en el valor del inventario de animales	2.0	1.4	1.2	(0.6)	(0.2)	(30.0)	(14.3)
Otras cosechas	142.0	149.0	165.8	7.0	16.8	4.9	11.3
Legumbres y hortalizas	24.2	25.0	24.3	0.8	(0.7)	3.3	(2.8)
Frutas	29.6	33.1	36.4	3.5	3.3	11.8	10.0
Vegetales farináceos	52.6	50.2	62.5	(2.4)	12.3	(4.6)	24.5
Otros productos	35.6	40.7	42.6	5.1	1.9	14.3	4.6
Pescado y mariscos 3/	13.8	16.2	19.8	2.4	3.6	17.6	22.0
Subsidios e incentivos 4/	52.2	81.8	67.0	29.6	(14.8)	56.8	(18.1)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Participación del sector agrícola en el valor de la producción total de azúcar. Incluye pagos del gobierno federal y bonificación por arrimo y uso de grúas.

2/ Se refiere al peso del animal muerto. Otras carnes incluye carne de cabro, oveja, conejo, pato, pavo, guinea, ganso, paloma, etc.

3/ No incluye el valor de la pesca de las firmas atuneras.

4/ Excluye los subsidios dirigidos a costear los gastos de funcionamiento de la Administración de Servicios y Desarrollo Agropecuario, la Corporación Azucarera y CODREMAR.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Finalmente, el ingreso agrícola de otras cosechas fue el siguiente en el año fiscal 1998: vegetales farináceos, \$62.5 millones; frutas, \$36.4 millones; legumbres y hortalizas, \$24.3 millones; y otros productos, \$42.6 millones. Los valores correspondientes al 1996-97 fueron: \$50.2, \$33.1, \$25.0 y \$40.7 millones, respectivamente.

Manufactura

Durante el año fiscal 1998, la industria manufacturera aportó significativamente al crecimiento de la actividad económica. El ingreso neto de la manufactura ascendió a \$21,332.6 millones, representando un alza de \$2,860.0 millones o 15.5 por ciento (**Gráfica 8**). Tanto la compensación a empleados como los ingresos procedentes de la propiedad se incrementaron.

El valor de la compensación a empleados sumó, durante el año fiscal 1998, \$3,827.7 millones y mostró un alza de \$154.4 millones sobre el nivel del año anterior que había sido de \$3,673.3 millones. Por su parte, los ingresos procedentes de la propiedad (ganancias, intereses y rentas) originados en el sector totalizaron \$17,504.9 millones.

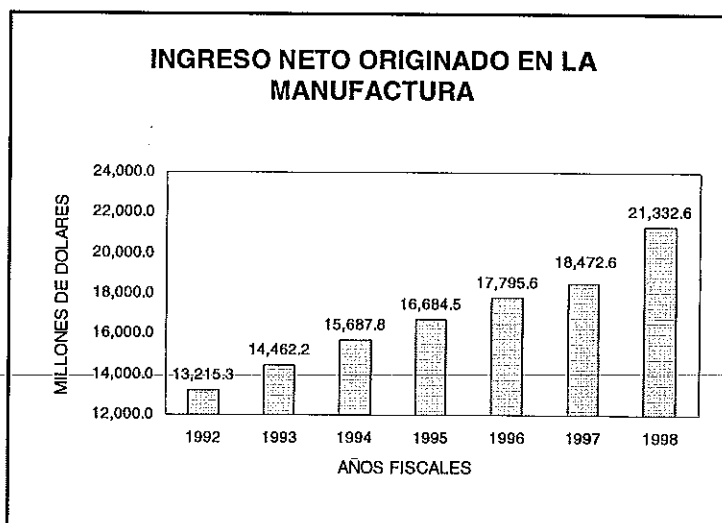
La tendencia que comenzó en el 1973 continuó en el 1997-98, en términos de que los ingresos procedentes de la propiedad han reflejado una participación relativa mayor dentro del ingreso neto, en comparación con la compensación a empleados. De hecho, el primer componente representó el 82.1 por ciento del ingreso neto, superando el 80.1 por ciento del 1996-97. Por su parte, la compensación a empleados constituyó el restante 17.9 por ciento en comparación con 19.9 por ciento en el 1996-97.

El incremento experimentado por el ingreso neto del sector de la manufactura se debió, principalmente, al aumento alcanzado por las empresas de alta tecnología. Estas incluyen a las industrias de productos químicos, dentro de las cuales se encuentran las empresas farmacéuticas; la industria de maquinaria no eléctrica; la de equipo eléctrico y productos relacionados; la de equipo de transportación; y la de instrumentos profesionales y científicos. En el 1997-98, el ingreso neto de las industrias de alta tecnología ascendió a \$16,266.7 millones, produciendo un incremento de 20.0 por ciento. El valor de la compensación a empleados en este grupo de empresas manufactureras sumó \$1,970.2 millones, equivalente a un alza de 5.7 por ciento. Mientras tanto, los ingresos de la propiedad totalizaron \$14,296.3 millones, reflejando un incremento de 22.2 por ciento en relación con la cifra del año fiscal anterior que ascendió a \$11,694.8 millones.

Las empresas manufactureras restantes registraron un ingreso neto de \$5,565.9 millones en el 1997-98, un alza de 13.3 por ciento. Dentro de este grupo, la compensación a empleados se elevó a \$1,857.5 millones que, al compararlos con los \$1,808.6 millones del año anterior, muestran un alza de 2.7 por ciento. Los ingresos procedentes de la propiedad, por su parte, sumaron \$3,208.6 millones para un aumento de 3.3 por ciento.

El incremento significativo del ingreso neto de la manufactura en el año fiscal 1998 se dejó sentir en el extraordinario nivel de las exportaciones de mercancía registrada. Estas montaron a \$30,272.9 millones, un alza de 26.4 por ciento. Este ha sido el mayor aumento anual registrado desde el 1978-

Gráfica 8



79. En la medida que cerca del 99 por ciento de las exportaciones se origina en el sector de la manufactura, el crecimiento de la mercadería exportada está vinculado, necesariamente, a este sector.

Comercio

El ingreso neto del sector de comercio al por mayor y al por menor contribuyó, también, al crecimiento alcanzado por el ingreso neto del País en el año fiscal 1998. Este ascendió a \$4,871.7 millones para un incremento de \$325.8 millones o 7.2 por ciento sobre el año anterior. Se registraron alzas tanto en la compensación a empleados como en los ingresos procedentes de la propiedad. La primera totalizó \$3,014.6 millones, mostrando un alza de \$231.3 millones u 8.3 por ciento sobre el nivel del año precedente. Los últimos alcanzaron \$1,857.0 millones para un incremento de \$94.4 millones o 5.4 por ciento.

Durante el año fiscal 1998, las ventas de comercio al por menor se elevaron a \$12,877.6 millones y experimentaron un aumento de \$648.1 millones o 5.3 por ciento sobre las correspondientes al 1996-97. Se destacan, por su alto crecimiento, las ventas de las siguientes líneas de negocio: tiendas de ropa de dama, joyerías, farmacias, estaciones de gasolina, tiendas de calzado y tiendas por departamento.

Servicios

Para propósitos de este análisis, el sector de los servicios incluye las siguientes industrias: hoteles; servicios personales; comerciales; médicos y de salud; reparación; diversión y recreación; doméstico; y otros. Durante el año fiscal 1998, el ingreso neto de los mismos ascendió a \$5,014.1 millones para un alza de \$331.9 millones o 7.1 por ciento con relación al año anterior. Por otro lado, su participación relativa en el ingreso neto total fue de 17.9 por ciento superando, ligeramente, la del 1996-97 que fue de 17.6 por ciento.

Los servicios médicos y de salud constituyen los de mayor magnitud dentro de este sector. En el 1997-98, su ingreso neto representó el 32.2 por ciento del ingreso neto total del sector de los servicios en comparación con 29.4 por ciento en el 1991-92. En términos absolutos, su ingreso neto ascendió en ese año a \$1,615.4 millones, reflejando un alza de \$182.1 millones sobre el nivel del año anterior que había sido de \$1,433.3 millones para un crecimiento de 12.7 por ciento. El mismo es el más alto registrado en este año entre todas las industrias que componen el sector de servicios, según definido anteriormente. Esto podría atribuirse a la reforma de salud, mediante la cual una proporción de la población que anteriormente recibía los servicios de salud de parte del gobierno, ahora disfrutaban de un plan de salud privado.

El servicio de hoteles es otra de las industrias que ha participado del desarrollo experimentado por la actividad turística. En el año fiscal 1998, éste registró un alto crecimiento en su ingreso neto. El mismo ascendió a \$442.7 millones para un alza de \$35.6 millones u 8.7 por ciento. Se experimentó, también, crecimiento en el ingreso neto de las industrias de servicios personales, comerciales, de reparación y de las restantes que componen el sector de servicios.

Construcción

El alto crecimiento (15.6 por ciento) experimentado en el valor de las obras de construcción realizadas en el año fiscal 1998 dio lugar a que el ingreso neto de la construcción por contrato registrara un alza

de 8.5 por ciento. El ingreso neto de este sector se elevó a \$1,189.7 millones para un aumento de \$92.7 millones sobre el nivel de \$1,097.0 millones del año anterior. Su componente principal, la compensación a empleados, totalizó \$916.1 millones, reflejando un alza de \$70.0 millones u 8.3 por ciento. Por su parte, las ganancias, intereses y otros ingresos de la propiedad alcanzaron \$273.6 millones que, comparados con \$250.9 millones del año precedente, reflejaron un alza de \$22.7 millones o 9.0 por ciento.

Otros sectores privados

Otros sectores privados, como el de minería; transportación y comunicación; y finanzas, seguros y bienes raíces participaron también en el crecimiento experimentado por el ingreso neto total durante el año fiscal 1998. En conjunto, estos grupos originaron un ingreso neto de \$8,756.6 millones, en ese año, para un incremento de \$753.8 millones o 9.4 por ciento.

Gobierno

Recaudos

En el 1997-98, las rentas periódicas netas alcanzaron \$8,784.2 millones para un alza de \$324.2 millones o 3.8 por ciento con relación al año precedente cuando montaron a \$8,460.0 millones. Estas rentas se dividen en tres partidas: los ingresos netos al Fondo General, los Fondos Especiales de Funcionamiento y el Fondo de Redención de la Deuda (**Tabla 7**).

Tabla 7

RENTAS PERIODICAS NETAS POR FONDO							
<i>(En millones de dólares - Años fiscales)</i>							
	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	7,852.3	8,460.0	8,784.2	607.7	324.2	7.7	3.8
Fondo General	5,247.6	5,600.7	5,902.5	353.1	301.8	6.7	5.4
Fondos Especiales de Funcionamiento	2,509.3	2,813.8	2,792.3	304.5	(21.5)	12.1	(0.8)
Fondo de Redención de la Deuda	95.4	45.5	89.4	(49.9)	43.9	(52.3)	96.5

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Los ingresos netos al Fondo General se subdividen, a su vez, en dos grupos, a saber: los de fuentes estatales y los de otras fuentes. El monto total de estos ingresos se elevó a \$5,902.5 millones en el año fiscal 1998, reflejando un incremento de \$301.8 millones o 5.4 por ciento. Los ingresos de fuentes estatales totalizaron \$5,630.0 millones para un alza de \$294.1 millones o 5.5 por ciento y constituyeron el 95.4 por ciento del total. Los de otras fuentes sumaron \$272.5 millones con un crecimiento de \$7.6 millones o 2.9 por ciento.



Entre los ingresos netos al Fondo General provenientes de fuentes estatales se destaca el incremento alcanzado por la contribución sobre ingresos. Se recaudó un total de \$3,972.9 millones que superó en \$362.9 millones o 10.1 por ciento el correspondiente del año precedente. El alza en la contribución sobre ingresos de individuos superó a la de las corporaciones y sociedades y a la contribución clasificada como otras. Esta ascendió a \$2,026.6 millones en el año fiscal 1998 para un alza de \$201.3 millones u 11.0 por ciento sobre el nivel del año anterior. En el caso de las corporaciones y sociedades, se recaudaron \$1,531.8 millones en contribuciones sobre ingresos, equivalente a un aumento de \$89.0 millones o 6.2 por ciento. En el renglón de otras contribuciones, el total recaudado alcanzó \$414.5 millones mostrando un alza de \$72.6 millones o 21.2 por ciento. Por otro lado, en el 1997-98, se recaudaron \$1,312.7 millones por concepto de arbitrios, \$66.2 millones por licencias y \$1.4 millones por herencias y donaciones. En cuanto a ingresos no contributivos se refiere, el total recaudado fue de \$271.2 millones, durante el año fiscal 1998, para un alza de \$30.6 millones o 12.7 por ciento (Tabla 8).

Tabla 8

INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	5,247.6	5,600.7	5,902.5	353.1	301.8	6.7	5.4
De fuentes estatales	4,974.9	5,335.9	5,630.0	361.0	294.1	7.3	5.5
Contributivas	4,729.3	5,095.2	5,358.8	365.9	263.6	7.7	5.2
Propiedad	5.1	8.3	5.6	3.2	(2.7)	62.7	(32.5)
Ingresos	3,368.2	3,610.0	3,972.9	241.8	362.9	7.2	10.1
Individuos	1,709.1	1,825.3	2,026.6	116.2	201.3	6.8	11.0
Corporaciones y sociedades	1,351.5	1,442.8	1,531.8	91.3	89.0	6.8	6.2
Otras	307.6	341.9	414.5	34.3	72.6	11.2	21.2
Herencias y donaciones	1.5	4.0	1.4	2.5	(2.6)	166.7	(65.0)
Arbitrios	1,304.0	1,419.4	1,312.7	115.4	(106.7)	8.8	(7.5)
Licencias	50.5	53.5	66.2	3.0	12.7	5.9	23.7
No contributivas	245.6	240.8	271.2	(5.0)	30.6	(2.0)	12.7
De otras fuentes	272.3	264.9	272.5	(7.4)	7.6	(2.7)	2.9

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Por otra parte, el total engrosado a los Fondos Especiales de Funcionamiento ascendió a \$2,792.3 millones en el año fiscal 1998. En comparación con los \$2,813.8 millones del año fiscal 1997, éstos evidenciaron una ligera reducción de \$21.5 millones o 0.8 por ciento. Además, durante el 1997-98, se recaudaron \$89.4 millones destinados al Fondo de Redención de la Deuda. Esa cifra superó en \$43.9 millones (96.5 por ciento) los \$45.5 millones correspondientes al 1996-97.

Desembolsos

Los gastos corrientes del Gobierno Central y los municipios montaron a \$10,951.3 millones durante el año fiscal 1998, mostrando un incremento de \$689.2 millones o 6.7 por ciento sobre el nivel correspondiente al año fiscal anterior. Dentro de esos gastos se incluyen las compras netas de artículos y servicios; los pagos de transferencia a personas; los subsidios; y otros gastos.

Las compras de artículos y servicios constituyen la partida principal en términos del valor de los desembolsos totales, debido a que su principal componente es la compensación a empleados del gobierno. Durante el año fiscal 1998, el total de estas compras sumó \$7,752.9 millones, que suponen un alza de \$637.2 millones o 9.0 por ciento. El alza se atribuye, casi en su totalidad, a la partida de otras compras ya que la compensación a empleados se mantuvo estable en relación con el nivel alcanzado el año anterior (Tabla 9).

Tabla 9

GASTOS CORRIENTES DEL GOBIERNO CENTRAL Y LOS MUNICIPIOS*

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	9,190.8	10,262.1	10,951.3	1,071.3	689.2	11.7	6.7
Compras de artículos y servicios	6,626.2	7,115.7	7,752.9	489.5	637.2	7.4	9.0
Compensación a empleados	4,841.2	5,220.1	5,246.0	378.9	25.9	7.8	0.5
Otras compras	2,711.0	2,933.3	3,915.8	222.3	982.5	8.2	33.5
Menos: Desembolsos de capital	926.0	1,037.7	1,408.9	111.7	371.2	12.1	35.8
Pagos de transferencia a personas 1/	1,653.0	2,080.7	2,128.7	427.7	48.0	25.9	2.3
Compensación por desempleo	272.3	234.1	235.9	(38.2)	1.8	(14.0)	0.8
Bienestar público	87.0	109.2	77.5	22.2	(31.7)	25.5	(29.0)
Fondo del Seguro del Estado	164.3	167.9	183.5	3.6	15.6	2.2	9.3
Pensiones	596.6	641.1	689.5	44.5	48.4	7.5	7.5
Becas	55.2	64.1	53.4	8.9	(10.7)	16.1	(16.7)
Donativos a instituciones privadas	102.1	146.1	128.7	44.0	(17.4)	43.1	(11.9)
Subsidio de energía eléctrica	17.6	17.9	13.2	0.3	(4.7)	1.7	(26.3)
Otros 2/	357.9	700.3	747.0	342.4	46.7	95.7	6.7
Subsidios	367.4	420.2	467.1	52.8	46.9	14.4	11.2
Otros gastos	544.2	645.5	602.6	101.3	(42.9)	18.6	(6.6)
Intereses pagados 1/	382.5	473.9	418.6	91.4	(55.3)	23.9	(11.7)
Pagos de transferencia al gobierno federal	161.7	171.6	184.0	9.9	12.4	6.1	7.2

* Incluye las agencias y departamentos regulares del Gobierno Central, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado, la Autoridad de Carreteras y Transportación, así como los fondos en fideicomiso bajo custodia del Secretario de Hacienda, la Administración de Servicios y Desarrollo Agropecuario y los municipios.

p - Cifras preliminares.

1/ Incluye pagos a no residentes.

2/ Incluye recompensas, remedio social compensatorio, ayuda contra la pobreza, beneficios por incapacidad o muerte, sentencias e indemnizaciones, reintegros, adiestramientos, reclamaciones por seguros de vida, ayuda económica a empleados, servicios auxiliares de la Administración del Derecho al Trabajo, servicios de agua gratis y aportaciones a pagos de primas de seguros de salud.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.



Los pagos de transferencia a las personas, segundo renglón principal de los gastos corrientes del Gobierno Central y los municipios, totalizaron \$2,128.7 millones en el año fiscal 1998. Estos experimentaron un alza de \$48.0 millones o 2.3 por ciento sobre la cifra del 1996-97. Se registraron incrementos en las transferencias relacionadas con la compensación por desempleo (0.8 por ciento), en las del Fondo de Seguro del Estado (9.3 por ciento), en las pensiones (7.5 por ciento) y en la partida denominada otros (6.7 por ciento). Sin embargo, éstas fueron neutralizadas por mermas en los pagos de bienestar público (29.0 por ciento), becas (16.7 por ciento), donativos a instituciones privadas (11.9 por ciento) y subsidio de energía eléctrica (26.3 por ciento).

Por su parte, los gastos corrientes del gobierno en forma de subsidios ascendieron a \$467.1 millones en el 1997-98, mostrando un incremento de \$46.9 millones u 11.2 por ciento en relación con los \$420.2 millones del año fiscal 1997. La partida denominada otros gastos, que incluye los intereses pagados por el gobierno y los pagos de transferencia al Gobierno Federal, se redujo a \$602.6 millones que equivale a una merma de \$42.9 millones o 6.6 por ciento en comparación con el año anterior.

Deuda pública

La deuda pública total incluye la del Gobierno Central, la de los municipios y la de las empresas públicas. Al 30 de junio de 1998, ésta ascendió a \$22,322.4 millones, reflejando un incremento de \$2,814.8 millones o 14.4 por ciento sobre los \$19,507.6 millones correspondientes a igual fecha en el año anterior. Aun cuando a dicho crecimiento contribuyeron los balances de la deuda de los tres niveles de gobierno, el alza mayor fue en las empresas públicas con un aumento de 16.8 por ciento (Tabla 10).

Tabla 10

DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO

(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	17,625.8	19,507.6	22,322.4	1,881.8	2,814.8	10.7	14.4
Gobierno Central	4,203.4	4,512.6	4,818.6	309.2	306.0	7.4	6.8
Municipios	765.2	894.8	1,030.3	129.6	135.5	16.9	15.1
Empresas públicas	12,657.2	14,100.2	16,473.5	1,443.0	2,373.3	11.4	16.8

p - Cifras preliminares.

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Al 30 de junio de 1998, la deuda de las empresas públicas totalizó \$16,473.5 millones para un incremento de \$2,373.3 millones sobre la del año anterior cuando sumó \$14,100.2 millones. En el caso de los municipios, dicha deuda se elevó a \$1,030.3 millones en comparación con \$894.8

millones del año precedente, mostrando un alza de \$135.5 millones o 15.1 por ciento. Por su parte, la deuda del Gobierno Central alcanzó \$4,818.6 millones, \$306.0 millones o 6.8 por ciento sobre el nivel de \$4,512.6 millones alcanzado al 30 de junio de 1997.

Actividad turística

La actividad turística contribuyó en forma destacada al crecimiento económico experimentado en el año fiscal 1998. El número de visitantes hoteleros sobrepasó, por primera vez, el millón de personas al registrarse un total de huéspedes de 1,030,500. Dicho registro muestra un alza de 123,800 ó 13.7 por ciento sobre el año anterior, representando el crecimiento anual más alto registrado durante la presente década. El gasto de estos visitantes ascendió a \$943.4 millones que, comparado con el correspondiente al año anterior, reflejó un alza de \$118.4 millones o 14.4 por ciento (**Tabla 11**).

Tabla 11

NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO (Años fiscales)							
	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Número de visitantes 1/	4,110.2	4,349.7	4,670.8	239.5	321.1	5.8	7.4
Turistas hospedados en hoteles y pensiones	828.3	906.7	1,030.5	78.4	123.8	9.5	13.7
Turistas hospedados en otros sitios	2,236.8	2,335.1	2,365.6	98.3	30.5	4.4	1.3
Excursionistas 2/	1,045.1	1,107.9	1,274.7	62.8	166.8	6.0	15.1
Gastos de visitantes 3/	1,898.3	2,046.3	2,232.9	148.0	186.6	7.8	9.1
Turistas hospedados en hoteles y pensiones	751.5	825.0	943.4	73.5	118.4	9.8	14.4
Turistas hospedados en otros sitios	1,071.4	1,137.1	1,187.0	65.7	49.9	6.1	4.4
Excursionistas 2/	75.4	84.2	102.5	8.8	18.3	11.7	21.7

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

2/ Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

3/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Por otro lado, en el 1997-98, visitaron la Isla un total de 1,274,700 excursionistas en barcos cruceros, lo que equivale a un incremento de 15.1 por ciento, o sea, 166,800 visitantes adicionales a los del año precedente. Estos gastaron \$102.5 millones en comparación con \$84.2 millones el año anterior.

En resumen, durante el 1997-98, visitaron la Isla un total de 4,670,800 personas los cuales gastaron \$2,232.9 millones. Esta actividad turística impactó positivamente los diferentes sectores de la economía y, en particular, a los hoteles, el comercio y la transportación interna.

Perspectivas económicas

Durante la primera mitad del año fiscal 1999, Puerto Rico fue afectado por uno de los fenómenos naturales que más daño ha causado a la economía local durante la segunda mitad del presente siglo. El huracán Georges azotó la Isla el 21 de septiembre de 1998 y, aunque no causó muertes directas

durante su paso, afectó toda la infraestructura y se dejó sentir en forma adversa en todos los sectores de la economía.

La Isla se paralizó por varios días como consecuencia de los severos daños que el huracán Georges ocasionó al sistema eléctrico. De igual forma, se afectaron los servicios de agua y alcantarillado y, en menor grado, el sistema telefónico. Las vías de comunicación internas sufrieron los embates del Huracán y se destruyeron carreteras y puentes, quedando incomunicados por varios días algunos municipios. Además, y con posterioridad al fenómeno, se experimentaron copiosas lluvias que causaron grandes inundaciones haciendo más crítica la situación dejada por Georges.

La actividad del turismo hotelero fue una de las más severamente impactadas al afectarse las facilidades de un grupo de hoteles. Algunos de éstos se vieron forzados a cerrar total o parcialmente. En el sector de la manufactura se afectaron instalaciones fabriles y la falta de energía postergó el reinicio de operaciones de un gran número de empresas. La agricultura fue afectada al destruirse las cosechas de café, plátanos, guineos y otros productos agrícolas. La producción de pollos para el consumo local sufrió severamente al destruirse gran parte de la misma. Por otro lado, el gobierno tuvo que cerrar sus oficinas por varios días afectándose, en el caso del Departamento de Hacienda, los recaudos de ingresos a través de las colecturías. También, los sectores de comercio y de servicios sintieron el efecto del Huracán ya que, por no disponer de energía eléctrica, tuvieron que cerrar sus puertas y reducir el horario regular de trabajo. Como resultado de la paralización o reducción de la actividad económica, los indicadores utilizados para medir la misma mostraron un cuadro de reducción que comenzó en el mes de septiembre y se acentuó en octubre.

A partir de noviembre, comenzó a observarse un cuadro de mejoramiento que continuó durante los meses subsiguientes. El mismo se manifiesta en el movimiento de indicadores como el empleo, el comercio de Puerto Rico con el exterior, el valor de los permisos de construcción otorgados, el registro en hoteles, los ingresos netos al Fondo General y las ventas del comercio al por menor. Este mejoramiento se sostuvo sobre el crecimiento que había experimentado la economía durante los pasados seis años, el cual recibió un impulso adicional por las ayudas que ha estado recibiendo el País con motivo de Georges. Se han recibido cuantiosas sumas de dinero provenientes de FEMA y otras agencias federales a los fines de mitigar los daños. Se canalizaron fondos del Gobierno Central, de la Cruz Roja Americana, de las compañías de seguros y de la ciudadanía en general.

A base de la información relacionada con el movimiento reciente de los indicadores económicos locales, del crecimiento que se proyecta para la economía de Estados Unidos y de los acontecimientos que han estado ocurriendo a nivel mundial, la Junta de Planificación ha proyectado el crecimiento en el producto bruto real para los años fiscales 1999 y 2000 utilizando sus modelos econométricos. Estas proyecciones se han preparado a base de tres escenarios: el mínimo, el base y el máximo. El estimado del crecimiento del producto bruto real bajo el escenario base es de 3.0 por ciento para el año fiscal 1999 y de 2.7 por ciento para el 2000. El crecimiento mínimo sería de 2.7 y de 2.5 por ciento para esos dos años fiscales, respectivamente. En cuanto al escenario máximo, los crecimientos serían de 3.4 por ciento para el 1999 y de 3.0 por ciento para el año 2000. Los gastos de consumo personal real, dentro del escenario base, se proyectan en un aumento de 5.9 por ciento para el año 1999 y de 2.6 por ciento para el 2000 (**Tabla 12**). En este escenario se proyecta un crecimiento real de 15.5 por ciento para la inversión en construcción en el 1999 y de 8.2 por ciento en el 2000.

Tabla 12
PROYECCIONES DE LA ECONOMIA DE PUERTO RICO*


(En millones de dólares - Años fiscales)

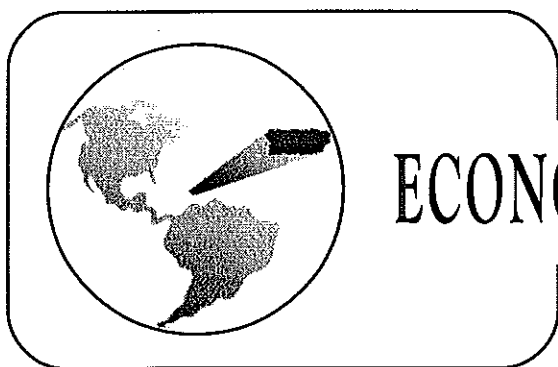
Variables	1998p	1999p	2000p	Cambio porcentual	
				1999/1998	2000/1999
Producto bruto					
A precios corrientes	34,817.0	37,127.0	39,544.0	6.6	6.5
A precios constantes	6,035.9	6,215.0	6,383.0	3.0	2.7
Gastos de consumo personal					
A precios corrientes	31,351.0	33,431.0	34,551.0	6.6	3.4
A precios constantes	7,124.8	7,543.0	7,739.0	5.9	2.6
Ingreso personal					
A precios corrientes	33,677.9	36,342.0	37,488.0	7.9	3.2
A precios constantes	7,653.6	8,200.0	8,396.0	7.1	2.4
Inversión interna bruta de capital fijo					
A precios corrientes	9,236.8	10,386.0	11,375.0	12.4	9.5
A precios constantes	1,515.0	1,657.0	1,777.0	9.4	7.2

* Escenario base.

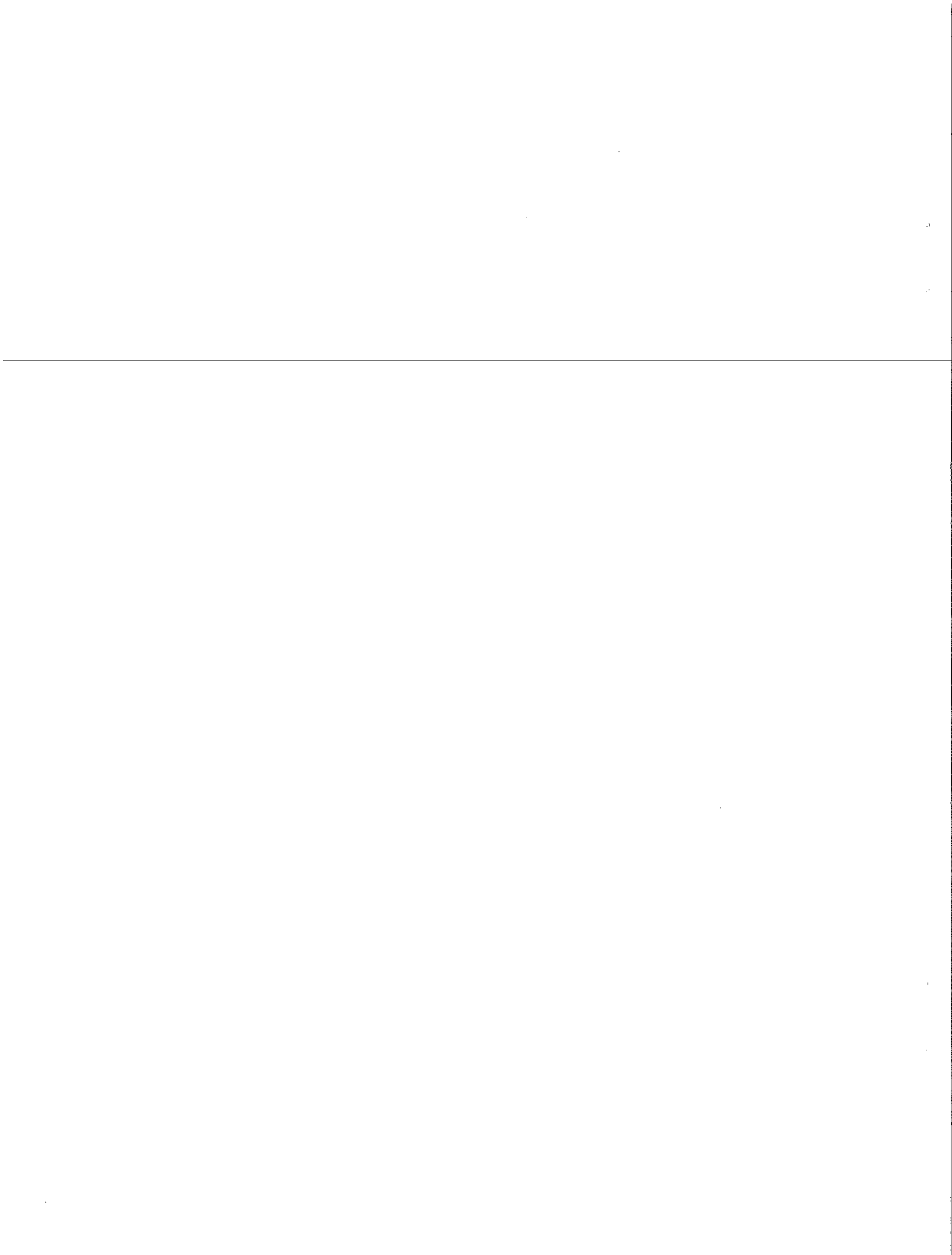
p - Cifras preliminares.

 Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
 Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Los crecimientos que se pronostican están apoyados por la continuidad de la expansión económica de Estados Unidos; la estabilidad de las tasas de interés; los bajos precios del barril de petróleo; un nivel favorable de confianza de parte del consumidor; las alzas que continúan registrándose en las transferencias federales; la política del Gobierno de Puerto Rico como facilitador de los procesos para el desarrollo de nuevos proyectos; y la prioridad otorgada al inicio y continuidad de los proyectos estratégicos gubernamentales dirigidos a mejorar la infraestructura de la Isla. Entre éstos se destacan: el Tren Urbano; el Super Acueducto de la Costa Norte; el sistema regional del alcantarillado sanitario de Fajardo y Dorado; el expreso del Noreste PR-66; la PR-10 de Adjuntas a Ponce; el Coliseo de Puerto Rico; y la construcción de escuelas e instituciones penales. 



ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS





ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

Introducción

La economía de Estados Unidos mantuvo durante el año fiscal 1998 el ritmo de crecimiento sostenido de los pasados ocho años, lo que convierte este periodo de expansión en el más largo registrado en época de paz¹. Hasta febrero de 1999 habían transcurrido 95 meses consecutivos de crecimiento desde la pasada recesión. El producto bruto interno (PBI) real creció en 3.9 por ciento durante el año fiscal 1998, superando el alza de 3.8 por ciento alcanzada en el año fiscal 1997. El crecimiento tan alentador del 1998 tomó por sorpresa a prácticamente todos los pronosticadores económicos de mayor renombre, quienes anticipaban un crecimiento bastante inferior al del 1997.

El número de personas empleadas está en su nivel histórico más alto; el desempleo es el más bajo en una generación; la inflación permanece controlada; se eliminó el déficit presupuestario; y la política monetaria tiene margen para operar con bastante holgura. Deben señalarse, además, los logros en el área de bienestar social: el número de nuevos participantes se ha reducido a su nivel más bajo en treinta años; la tenencia de vivienda por su dueño está en su nivel histórico más alto y la familia típica ha visto aumentar su ingreso en más de \$3,500 en el último año.

Los logros económicos en el 1998 son más significativos si se ven en el contexto de una economía mundial llena de dificultades e incertidumbre. El impacto de la turbulencia económica mundial ha afectado a Estados Unidos de forma diferente. La crisis de Rusia, en agosto de 1998 cuando se devaluó el rublo, junto a la de Asia un año antes, ocasionaron una situación de desconfianza mundial, lo que provocó una estampida de inversionistas. Estos retiraron su dinero de los países en desarrollo y lo depositaron en Estados Unidos buscando mayor seguridad y calidad en sus carteras. El alza resultante en el valor del dólar mejoró la capacidad de importación de Estados Unidos, pero deterioró la capacidad de los países afectados para comprar productos y servicios de este País.

Las perspectivas económicas a mediano y largo plazo lucen alentadoras, a pesar de que para el 1999 y el 2000 muchos economistas anticipan un crecimiento del PBI menor que el registrado en el 1998. En los pasados años, la economía ha superado los pronósticos de los analistas y muchos se han quedado esperando la recesión o el final de la era de expansión. Como se señaló en el **Informe Económico al Presidente de 1996**, las expansiones modernas terminan debido a aumentos inflacionarios, crisis financieras o excesos de inventario pero ninguna de estas condiciones existe en la actualidad por lo que se espera otro año de creación de empleos y crecimiento económico sin inflación.

Comportamiento de la economía en el año fiscal 1998

Producto bruto interno

El PBI tuvo una tasa de crecimiento real de 3.9 por ciento en el año fiscal 1998 al compararse con el 1997 (**Tabla 1 y Gráfica 1**). El aumento de 3.8 por ciento de ese año era considerado como el más alto desde el 3.7 alcanzado en el año fiscal 1989. El crecimiento de la actividad económica estuvo impulsado por el gasto de los consumidores y la inversión fija, tanto residencial como no residencial. El gasto de los consumidores creció 4.2 por ciento en el año fiscal 1998 y continuó creciendo a una tasa de sobre 4.0 por ciento durante los últimos dos trimestres del año natural 1998. El aumento en los gastos de los



consumidores fue impulsado por la confianza extraordinaria en el comportamiento de la economía, por un aumento en el número de personas trabajando y por el aumento en los salarios.

Tabla 1

INDICADORES ECONOMICOS BASICOS DE ESTADOS UNIDOS

(Años fiscales y trimestres naturales)

Variable	Años 1/		Trimestres											
	1997	1998	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III	1997-IV	1998-I	1998-II	1998-III	1998-IV
Producto bruto interno 2/	7,129.1	7,409.8	6,882.0	6,983.9	7,020.0	7,093.1	7,166.7	7,236.5	7,311.2	7,364.6	7,464.7	7,498.6	7,566.5	7,670.0
(A precios en cadena de 1992)														
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	3.3	5.9	2.1	4.2	4.2	3.9	4.1	2.9	5.4	1.8	3.6	5.5
ANUAL**	3.8	3.9	2.4	3.9	3.5	3.9	4.1	3.6	4.1	3.8	4.2	3.6	3.5	4.1
Producto bruto interno 2/	7,885.0	8,312.5	7,495.3	7,629.2	7,703.4	7,818.4	7,955.0	8,063.4	8,170.8	8,254.5	8,384.2	8,440.6	8,537.9	8,672.8
(A precios corrientes)														
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	5.6	7.1	3.9	6.0	7.0	5.5	5.3	4.1	6.3	2.7	4.6	6.3
ANUAL**	5.8	5.4	4.5	5.8	5.5	5.8	6.1	5.7	6.1	5.6	5.4	4.7	4.5	5.1
Ventas finales 2/	7,072.9	7,345.0	6,863.6	6,954.7	6,970.3	7,057.9	7,108.1	7,155.5	7,256.3	7,294.8	7,372.5	7,456.4	7,507.6	7,616.9
(A precios en cadena de 1992)														
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	3.5	5.3	0.9	5.0	2.8	2.7	5.6	2.1	4.3	4.6	2.7	5.8
ANUAL**	3.3	3.8	3.0	3.8	3.1	3.7	3.6	2.9	4.1	3.4	3.7	4.2	3.5	4.4
Indice de producción industrial	123.0	129.8	116.5	119.2	120.8	121.8	123.7	125.6	127.8	129.8	130.4	131.3	131.6	132.6
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	2.7	9.3	5.4	3.4	6.4	5.9	7.0	6.5	1.6	2.8	0.9	3.1
ANUAL**	5.5	5.6	2.6	4.7	5.2	5.3	6.3	5.4	5.8	6.6	5.4	4.6	3.0	2.1
Empleo en establecimientos	121.1	124.3	118.5	119.3	120.0	120.7	121.5	122.3	123.0	123.9	124.8	125.5	126.1	126.8
(En millones de personas)														
Cambio porcentual														
TCPAAE*	-----	-----	1.8	2.7	2.4	2.3	2.7	2.8	2.2	3.1	2.8	2.3	2.0	2.2
ANUAL**	2.4	2.6	1.7	2.0	2.2	2.3	2.5	2.6	2.5	2.7	2.7	2.6	2.6	2.3

* TCPAAE se refiere a la tasa de crecimiento promedio anual con datos ajustados estacionalmente.

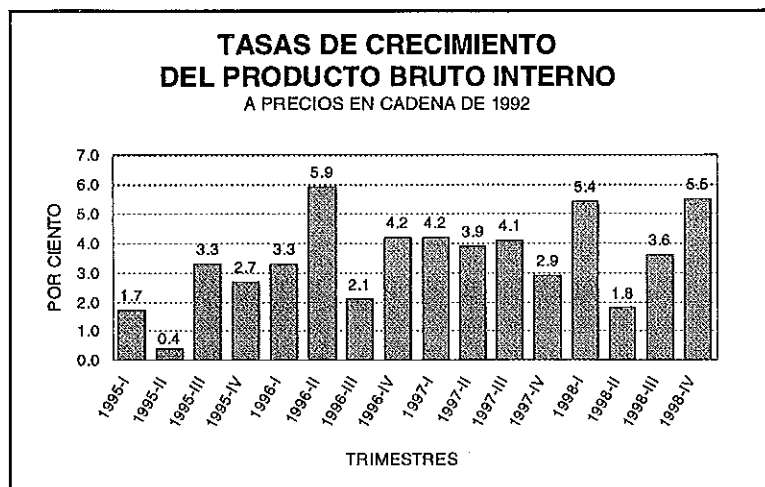
** Tasa de crecimiento de año a año.

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

2/ En millardos (miles de millones) de dólares.

Fuente: The WEFA Group, a enero de 1999.

Gráfica 1



Una de las razones que refleja el grado de optimismo del consumidor es el crecimiento experimentado por la demanda de viviendas y el aumento en el número de personas que adquieren vivienda propia por primera vez. La adquisición de vivienda estimula también la venta de artículos duraderos. El aumento en la capitalización del mercado de acciones es otro factor importante en el aumento de los gastos de consumo. Se calcula que por cada \$100 de aumento en riqueza por concepto del aumento en el precio de las acciones,



\$2.50 se dedican a adquirir bienes y servicios por parte del consumidor. El consumidor está aprovechando también las bajas tasas de interés y continúa tomando dinero prestado mediante las tarjetas de crédito para financiar su consumo. Durante el 1998 la inversión fija continuó su ascenso al aumentar 5.5 y 12.1 por ciento por concepto de inversión residencial y no residencial, respectivamente.

El PBI estuvo afectado negativamente por la debilidad de las economías mundiales. El crecimiento de las exportaciones se redujo de 10.3 por ciento en el 1997 a 8.1 por ciento en el 1998. Las importaciones, por su parte, continuaron aumentando aceleradamente con tasas de crecimiento de 12.5 y 13.1 por ciento durante los años fiscales 1997 y 1998, respectivamente. El balance comercial es negativo en \$183.8 millardos en el 1998.

Durante los dos primeros trimestres del año fiscal 1999, el PBI, a precios del 1992, aumentó a tasas de 3.6 y 5.5 por ciento, respectivamente. En el segundo trimestre del 1998, éste tuvo un pobre desempeño cuando creció en sólo 1.8 por ciento debido principalmente, a la huelga de la empresa automotriz General Motors.

Empleo

El mercado de empleo fue uno sumamente dinámico en el 1998. El empleo en establecimientos no agrícolas alcanzó la cifra de 124.3 millones de personas luego de registrar 121.1 millones en el 1997. A pesar de una serie de fusiones y reorganizaciones que le costó el empleo a miles de ciudadanos, se crearon 3.2 millones de nuevos empleos. La economía está transformándose y se están moviendo los empleos a los sectores más dinámicos y productivos. Mientras el número de empleos en la manufactura descendió levemente, los sectores de servicios aumentaron significativamente.

Durante los ocho años transcurridos de la presente expansión se han creado 17.6 millones de nuevos empleos, lo que redujo la tasa de desempleo a 4.3 por ciento a diciembre de 1998, su nivel más bajo en treinta años. El empleo total, según la Encuesta de Hogares, que incluye empleo de nómina y por cuenta propia, alcanzó los 133 millones de personas, un récord histórico para la nación. Una parte importante de este crecimiento ha ocurrido en el empleo femenino. De hecho, la tasa de participación de la mujer se movió de 33.1 por ciento en el 1948 a 70.2 por ciento en el 1993 y a 72.4 por ciento en el 1998.

Uno de los logros más sobresalientes de la fuerza laboral en el 1998 fue que se revirtió la tendencia de reducción en el salario real mediano de los trabajadores comenzada en el 1979. En el 1998, la mediana del salario real aumentó 2.3 por ciento luego de haber aumentado 1.7 por ciento en el 1997, lo que tiene profundas implicaciones en términos de la distribución de los ingresos y la justicia social.

Inflación

La inflación permanece bajo control, aunque los analistas económicos en Estados Unidos continúan a la expectativa de que vuelva a aumentar. El índice de precios al consumidor (IPC) aumentó sólo 1.8 por ciento en el 1998, por debajo del 2.8 por ciento del 1997 y muy por debajo de la tendencia a largo plazo que todos anticipan ante un mercado laboral en el cual la oferta de mano de obra no puede satisfacer adecuadamente la demanda de este recurso. Esta tasa fue la más baja desde el 1986 y la segunda más baja desde el 1964. Por su parte, el índice implícito de precios (IIP) para deflacionar el PBI aumentó 1.4 por ciento en el 1998, un poco inferior al ya reducido crecimiento de 1.9 por ciento registrado en el 1997. Esta fue la tasa más baja desde el 1961. Para añadir aún más a este cuadro positivo, el índice de



precios al productor (IPP) se redujo de 132.1 en 1997 a 131.0 en 1998, para una desaceleración de 0.8 por ciento. La tendencia del IPP es de continuo descenso y desde el tercer trimestre del 1997, ha registrado tasas de crecimiento negativas en forma consecutiva (Tabla 2 y Gráfica 2).

Tabla 2

INDICES DE PRECIOS: TASAS DE CRECIMIENTO

(Años fiscales y trimestres naturales)

Variable	Año 1/		Trimestres											
	1997	1998	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III	1997-IV	1998-I	1998-II	1998-III	1998-IV
Deflactor implícito del producto bruto interno	110.6	112.2	108.9	109.2	109.7	110.2	111.0	111.4	111.8	112.1	112.3	112.6	112.8	113.1
TCPAAE*	n.a.	n.a.	2.3	1.2	1.8	1.8	2.8	1.5	1.2	1.1	0.9	0.9	1.0	0.8
ANUAL**	1.9	1.4	2.0	1.9	1.8	1.8	1.9	2.0	1.8	1.7	1.2	1.0	1.0	0.9
Índice de precios al consumidor para familias urbanas	159.0	161.9	155.1	156.5	157.5	158.8	159.6	160.2	160.9	161.8	162.0	162.8	163.5	164.3
TCPAAE*	n.a.	n.a.	3.1	3.7	2.4	3.3	2.2	1.3	1.9	2.1	0.5	2.0	1.8	1.9
ANUAL**	2.8	1.8	2.8	2.9	2.9	3.2	2.9	2.3	2.2	1.9	1.5	1.6	1.6	1.5
Índice de precios al productor bienes finales	132.1	131.0	129.9	131.1	131.5	132.6	132.7	131.7	131.4	131.6	130.5	130.6	130.5	130.9
TCPAAE*	n.a.	n.a.	3.7	3.7	1.2	3.2	0.2	(3.0)	(0.8)	0.6	(3.3)	0.3	(0.2)	1.2
ANUAL**	2.1	(0.8)	2.2	2.5	2.8	3.0	2.1	0.4	(0.1)	(0.8)	(1.6)	(0.8)	(0.7)	(0.5)

n.a. - No aplica.

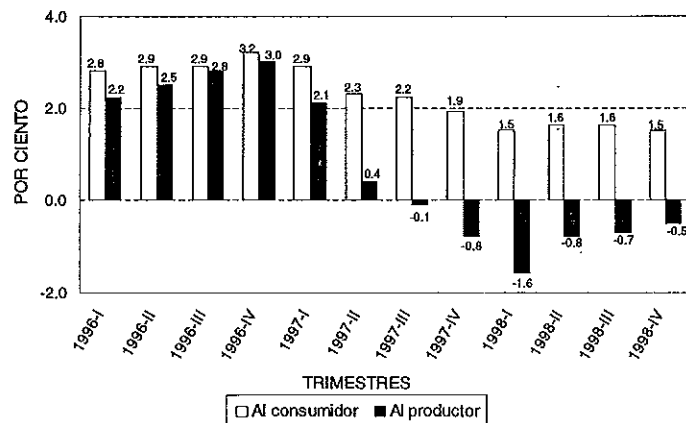
* TCPAAE se refiere a la tasa de crecimiento promedio anual con datos ajustados estacionalmente.

** Tasa de crecimiento de año a año.

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: The WEFA Group, a enero de 1999.

Gráfica 2

INDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR Y AL PRODUCTOR
TASAS DE CRECIMIENTO

Se han esgrimido muchos factores para explicar una inflación tan baja en un ambiente de mercado laboral escaso con tasas de desempleo de cuatro (4) a cinco (5) por ciento. Primero, gran parte de la reducción en la inflación en el 1998 puede atribuirse a una contracción en los precios del barril de petróleo crudo que cayeron de \$20 en el 1996 a poco más de \$12 en el 1998. Esto fue básicamente el resultado de una reducción en la demanda de crudo por los países asiáticos y una abundante oferta mundial del líquido, que no hace mucho era motivo de alarma y conflicto por su relativa escasez y los aumentos



en precio. Segundo, en enero de 1998 se realizaron cambios metodológicos en la forma de calcular el IPC que introdujeron una disminución de aproximadamente medio punto porcentual en el llamado IPC medular, el cual excluye los componentes de energía y alimentos.

Durante los últimos años, el IPC medular se ha mantenido bajo por varias razones. El aumento registrado en los salarios de los trabajadores ha sido compensado por aumentos significativos en la productividad. Las ganancias de las corporaciones, que se habían elevado a sus niveles más altos en treinta años, se redujeron un poco para acomodar los aumentos en salarios. Los precios mundiales de productos no relacionados con el petróleo se han reducido, lo que disminuye la inflación importada y presiona a los productores domésticos para que enfrenten la competencia y mantengan su participación en el mercado. Otro factor muy importante que explica el control inflacionario es que el incremento en capacidad industrial ocurrido durante esta expansión ha evitado la inflación por el lado de la oferta. Sin embargo, quizás la variable más importante ha sido la expectativa inflacionaria tanto de los productores como de los consumidores. Mientras las expectativas de inflación sean bajas, mejores serán las probabilidades de extender esta expansión sin enfrentar el espectro inflacionario.

Inversión fija no residencial

La inversión fija no residencial es un componente clave para entender por qué el 1998 fue el séptimo año de expansión económica en Estados Unidos. Esta consiste de la inversión realizada en estructuras industriales y comerciales, así como en maquinaria y equipo duradero. En el 1998, la misma tuvo un robusto crecimiento de 12.1 por ciento, luego de un alza de 11.0 por ciento en el 1997 (Tabla 3).

Tabla 3

COMPONENTES DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS EN CADENA DE 1992

(Años fiscales y trimestres naturales)

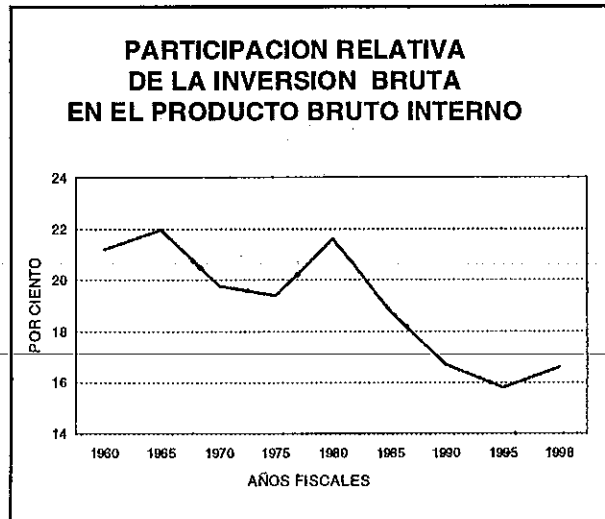
Variable	Año 1/		Trimestres											
	1997	1998	1996- I	1996- II	1996- III	1996- IV	1997- I	1997- II	1997- III	1997- IV	1998- I	1998- II	1998- III	1998- IV
Cambios porcentuales, TCPAAE*														
Gastos de los consumidores	3.1	4.2	3.6	4.6	1.8	2.9	4.2	1.6	6.1	2.7	6.0	5.9	4.0	4.3
Inversión fija no residencial	11.0	12.1	12.5	10.5	13.4	8.6	6.9	13.3	16.0	1.8	20.6	12.2	(0.7)	15.8
Inversión residencial	4.7	5.5	9.0	18.2	(1.7)	(3.9)	3.0	5.9	(0.3)	7.9	14.7	14.2	9.6	9.7
Compras del gobierno	1.4	1.0	3.2	6.9	(1.6)	0.0	2.0	2.1	1.4	0.1	(1.9)	3.7	1.5	4.0
Exportaciones	10.3	8.1	3.6	5.7	2.1	28.8	8.0	14.7	10.2	4.3	(2.8)	(8.0)	(2.8)	17.6
Importaciones	12.5	13.1	12.5	12.8	13.0	6.9	17.4	16.9	12.9	6.1	14.8	9.0	2.3	15.1
Cambio en inventarios 2/	53.7	61.8	14.4	26.1	47.5	32.1	56.3	79.0	51.0	66.5	91.4	38.2	55.7	48.9
Exportaciones netas 2/	(122.3)	(183.8)	(95.5)	(113.5)	(140.1)	(95.9)	(121.5)	(131.6)	(142.4)	(149.0)	(198.5)	(245.2)	(259.0)	(262.9)

* TCPAAE se refiere a la tasa de crecimiento promedio anual con datos ajustados estacionalmente.

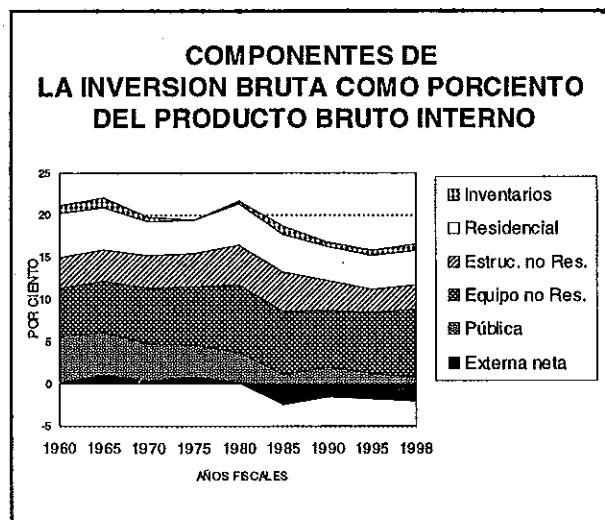
1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

2/ En millardos (miles de millones) de dólares.

Fuente: The WEFA Group, a enero de 1999.

**Gráfica 3**

La participación relativa de la inversión bruta en el PBI logró cambiar su curso descendente de los pasados 15 años y en la presente expansión, ha contribuido significativamente al aumento en la actividad económica (**Gráfica 3**). En el 1998, la inversión bruta representó el 16.6 por ciento del PBI, proporción que fue de 16.5 y 16.1 en el 1997 y 1996, respectivamente. La inversión en maquinaria y equipo duradero ha sido el componente que más ha contribuido al crecimiento de la inversión. Este considerable avance en la inversión ha beneficiado la economía por dos vías: ha ayudado a controlar la inflación al incrementar la capacidad productiva y ha contribuido a incrementar la productividad (**Gráfica 4**).

Gráfica 4

El auge de la inversión puede explicarse por varios factores. El primero ha sido el rápido crecimiento de la producción y de las ventas que aceleran la inversión. Segundo, las ganancias de las corporaciones han crecido sustancialmente en los últimos años. En el 1998, éstas representaron el 12.0 por ciento del ingreso nacional, un nivel muy superior al último nivel máximo registrado en el 1980 (9.0 por ciento). Un tercer factor muy importante ha sido la abundante disponibilidad de inversión externa. Por último, añádase la caída en los precios de las computadoras, en buena medida resultado del acelerado adelanto tecnológico.

Inversión residencial

La inversión residencial se incrementó en 5.5 por ciento en el año fiscal 1998, aumento levemente superior al 4.7 por ciento registrado en el 1997. Esta alza pudo ser mucho mayor debido a que, en el tercer trimestre del año natural 1997, la inversión residencial sufrió una reducción de 0.3 por ciento, mientras que en los trimestres subsiguientes osciló entre 7.9 y 14.7 por ciento. Este incremento en la inversión fue el resultado de la conjunción de diversas variables favorables. Primero, el ingreso personal disponible se mantuvo creciendo sostenidamente. Segundo, la riqueza de las personas se multiplicó gracias al incremento en la Bolsa de Valores. Por último, los consumidores tuvieron mucha disponibilidad de financiamiento con tasas de interés más bajas que en el pasado.



Política monetaria y tasas de interés

En el 1998, la política monetaria de Estados Unidos se concentró en evitar una disminución del ritmo de crecimiento de la economía, lo que implicó un cambio radical al enfoque del año anterior que pretendía evitar un posible surgimiento de la inflación. La política monetaria continúa vigilando con mucho éxito el transcurso de la presente expansión económica. Una gran dosis de flexibilidad, mucha agilidad para anticipar los movimientos de la economía y la interpretación correcta de las variables fundamentales que afectan la política monetaria, han sido factores clave en la efectividad de la presente política de la Junta de la Reserva Federal (Tabla 4).

Tabla 4

INDICADORES QUE AFECTAN LA POLITICA MONETARIA									
(Cambios porcentuales - Años fiscales*)									
Variable	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Productividad (Producción por hora - No agrícola)	0.63	(0.03)	2.42	1.52	0.47	0.10	1.86	1.63	1.99
Productividad (Producción por hora - Total)	0.97	0.10	2.45	1.68	0.47	0.00	1.79	1.95	2.23
Costo de la mano de obra	2.80	5.56	2.45	2.17	1.58	1.72	1.29	1.89	1.80
Ganancias de las corporaciones (A precios corrientes)	(2.52)	10.86	8.49	5.93	17.20	22.85	12.82	6.06	4.03
Ganancias de las corporaciones (A precios del 1992)	(5.29)	6.13	6.03	3.94	15.39	20.71	11.65	5.03	4.30

* De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: The WEFA Group, a enero de 1999

Durante la presente expansión económica, la Reserva Federal se ha mostrado acomodaticia a diferencia de la anterior expansión de los ochenta, cuando aplicó una política monetaria restrictiva. Un ejemplo de esto pudo observarse a principios del 1998 cuando el Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC, por sus siglas en inglés) estaba inclinado a administrar su política monetaria más rigurosamente. La crisis de los mercados asiáticos, sin embargo, hizo que se cambiara la estrategia y el FOMC redujo la tasa de fondos federales en .25 unidades porcentuales en septiembre y la volvió a bajar en octubre y en noviembre. La tasa de fondos federales aumentó a 5.51 por ciento en el año fiscal 1998 y terminó el segundo trimestre del presente año fiscal en 4.86 por ciento (Tabla 5 y Gráfica 5). En las reuniones de octubre y noviembre se redujo también la tasa de descuento, que es la tasa a que la Reserva le presta a los bancos miembros.



Tabla 5

TASAS DE INTERES EN NOTAS Y BONOS DEL TESORO

(En porcientos - Años fiscales y trimestres naturales)

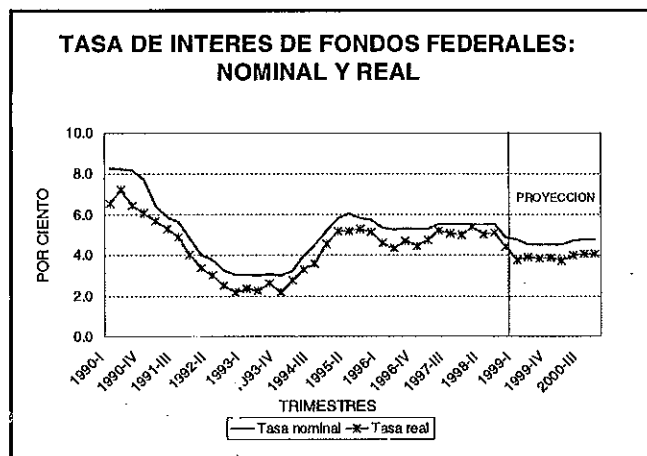
Variable	Año 1/		Trimestres											
	1997	1998	1996- I	1996- II	1996- III	1996- IV	1997- I	1997- II	1997- III	1997- IV	1998- I	1998- II	1998- III	1998- IV
Tasa de fondos federales	5.35	5.51	5.36	5.24	5.31	5.28	5.28	5.52	5.53	5.51	5.50	5.50	5.53	4.86
Tasa preferencial	8.32	8.50	8.33	8.25	8.25	8.25	8.27	8.50	8.50	8.50	8.50	8.50	8.50	7.92
Notas del Tesoro, 3 meses	5.06	5.05	4.95	5.04	5.14	4.97	5.06	5.08	5.05	5.10	5.05	5.01	4.88	n.d.
Bonos del Tesoro, 1 año	5.69	5.44	5.12	5.66	5.78	5.48	5.65	5.85	5.54	5.48	5.31	5.41	5.09	4.39
Bonos del Tesoro, 10 años	6.60	5.83	5.91	6.72	6.78	6.34	6.56	6.70	6.24	5.90	5.59	5.60	5.20	4.67
Bonos del Tesoro, 30 años	6.83	6.10	6.30	6.93	6.97	6.61	6.82	6.93	6.53	6.14	5.88	5.85	5.47	5.11

n.d. - No disponible.

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: The WEFA Group, a enero de 1999.

Gráfica 5



La política monetaria y los próximos pasos que va a tomar la Reserva Federal parecen encaminados a mantener el nivel actual de las tasas de interés. Sin embargo, estarán atentos por si se repite lo ocurrido a mediados de año cuando los administradores de capitales se tornaron temerosos y exigieron primas para sus rendimientos en los mercados emergentes o de lo contrario, moverían sus valores a mercados seguros. De hecho, la mayor parte de estos valores se movieron al mercado del dólar. Esta situación provocó una penalidad para las emisiones de deuda con baja valoración, dando lugar a una crisis de liquidez y la virtual paralización de algunos mercados de valores.

Para evitar una estampida de valores hacia Estados Unidos, la Reserva Federal redujo sus tasas de interés en tres ocasiones, lo que impidió una cadena inflacionaria de indeseables consecuencias.

El dólar

Los mercados financieros globales estuvieron matizados por factores contradictorios que convirtieron el 1998 en uno de los años más volátiles de la presente expansión. Ese año, el dólar se fortaleció, cuando se cotizó en 126.8 yen frente a 115.7 yen por dólar durante el 1997. Debido a la reacción de los inversionistas ante la crisis asiática, el dólar llegó a cotizarse a 140 yen durante el tercer trimestre de 1998. No obstante, la crisis del mercado de valores ocurrida en octubre pasado ocasionó un movimiento de retorno que llevó a que en el cuarto trimestre del 1998 el dólar se cotizara en 119.5 yen (Tabla 6 y Gráfica 6). Se espera que la tendencia alcista en el valor del dólar haya terminado, a menos que surja otra crisis que vuelva a preocupar los mercados globales. Algunos consideran que esta crisis pudiera provenir de Brasil.



Tabla 6

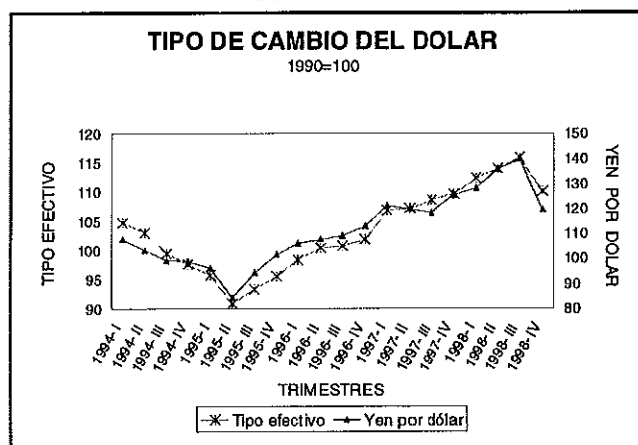
TIPO DE CAMBIO DEL DOLAR														
(Años fiscales y trimestres naturales)														
Variable	Año 1/		Trimestres											
	1997	1998	1996-I	1996-II	1996-III	1996-IV	1997-I	1997-II	1997-III	1997-IV	1998-I	1998-II	1998-III	1998-IV
Índice de tipo de cambio efectivo del dólar (1990=100)	104.1	111.1	98.3	100.4	100.7	101.8	106.8	107.1	108.6	109.6	112.3	114.0	116.0	110.1
Tipo de cambio yen/dólar (yen japonés por dólar)	115.7	126.8	105.8	107.5	109.0	112.9	121.2	119.7	118.1	125.4	128.2	135.7	140.0	119.5

1/ De acuerdo al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: The WEFA Group, a enero de 1999.

Un elemento muy importante es que la fortaleza de la economía de Estados Unidos frente a la debilidad de la del Japón y de otros países asiáticos y latinoamericanos, incidirá positivamente en el valor del dólar. No obstante, no es todo color de rosa en el panorama futuro del dólar. Muchos analistas ven con cierto temor el lanzamiento del euro en el 1999 y consideran que esto puede afectar negativamente el valor del dólar.

Gráfica 6

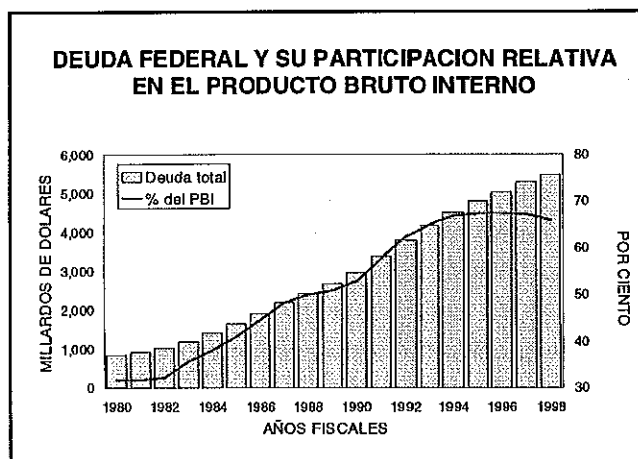


Política fiscal y déficit

En el 1993, el déficit federal alcanzó la astronómica cifra de \$400 millardos y se proyectaba que aumentaría hasta los \$600 millardos en el 2003. Un cambio dramático ocurrió en este cuadro y en el 1998 el superávit federal ascendió a \$69 millardos. La participación relativa de la deuda federal en el PBI se redujo de 67.4 por ciento en el 1995 a 65.9 por ciento en el 1998, algo que muy pocos pronosticaron. El crecimiento de la participación relativa de la deuda federal en el PBI ha descendido consistentemente durante los pasados seis años. La reducción del déficit se logró, en parte, por un aumento en los recaudos y también por una reducción en los gastos (Gráfica 7).

Varias fuerzas fundamentales se han unido para lograr la virtual eliminación del déficit federal dando lugar al superávit fiscal. Cabe señalar la agresiva política gubernamental para atacar el déficit y comprometerse seriamente a cambiar

Gráfica 7





el rumbo de la administración fiscal. Bajo ésta, se redujeron los gastos gubernamentales, se establecieron límites a muchos programas de gasto discrecional y se aumentaron los impuestos al 1.2 por ciento de los contribuyentes de más alto ingreso. En segundo lugar, como resultado del alto crecimiento económico aumentó la recaudación de impuestos, lo que ayudó a reducir el déficit. Por último, contribuyeron también varios factores como el aumento de las recaudaciones por concepto de mayores ganancias de capital y la reducción en los gastos esperados por programas de salud.

La actual situación fiscal ha permitido al País mirar con mayor compromiso varios problemas a largo plazo que habían sido desplazados de la discusión pública por la frustración causada por los continuos déficit fiscales. El Seguro Social enfrenta el reto de una población cada vez más envejecida. Para salvarlo, el presidente Clinton se ha enfocado en aumentar la expectativa de vida y reducir la tasa de natalidad. Este escenario plantea un interesante problema actuarial: menos trabajadores serán responsables en el futuro de sostener a un número mayor de retirados.

Indicadores económicos mensuales

El desempeño reciente de la economía es muy alentador. El sostenido crecimiento del PBI ha provocado preocupación entre los economistas norteamericanos en el sentido de que un crecimiento acelerado de la economía ocasione, lo que para muchos suena incomprensible, un exceso de crecimiento. La bonanza continúa a pesar de las dos situaciones financieras que afectaron al País: la crisis de Rusia en agosto y el descalabro técnico de la Bolsa de Valores en octubre. Tanto estos factores, como la debilidad de la manufactura y las exportaciones no fueron óbice para cambiar la tendencia actual.

La fortaleza económica obedece a muchos factores señalados anteriormente que, a corto plazo, parece extenderán aún más este actual periodo de expansión. Sin embargo, se debe estar alerta a varios factores como el flujo de inversión financiera hacia Estados Unidos. Un viraje en estos depósitos, que son los que están financiando el déficit de cuenta corriente, podría ocasionar serios problemas financieros.

Indices compuestos

El índice de indicadores líderes, compuesto por once indicadores individuales que regularmente se anticipan por varios meses al ciclo económico, continuó creciendo a finales del 1998, específicamente en los meses de noviembre y diciembre cuando se registraron alzas de 0.5 y 0.3 por ciento, respectivamente. El índice de indicadores coincidentes, integrado por cuatro series económicas que se desplazan en sincronía con el ciclo económico, se mantuvo estable. El índice de indicadores rezagados, constituido por siete series que normalmente muestran con retardo las fluctuaciones del ciclo económico, se mostró relativamente estable durante el año, con la excepción de los últimos tres meses cuando se detuvo su crecimiento y luego comenzó a bajar (**Tabla 7**).



Tabla 7

INDICADORES ECONOMICOS MENSUALES DE ESTADOS UNIDOS

Variable	1998											
	enero	febrero	marzo	abril	mayo	junio	julio	agosto	septiembre	octubre	noviembre	diciembre
Tasa de crecimiento respecto al mes anterior												
Indice de indicadores líderes	0.2	0.4	0.2	0.0	0.0	(0.2)	0.4	0.1	(0.1)	0.1	0.5	0.3
Indice de indicadores coincidentes	0.3	0.3	0.3	0.2	0.3	0.1	0.1	0.5	0.2	0.2	0.2	0.3
Indice de indicadores rezagados	0.3	0.3	0.3	(0.1)	0.1	0.5	0.1	0.4	0.2	0.0	(0.1)	(0.2)
Empleo civil total	0.2	0.1	(0.1)	0.3	0.0	(0.1)	(0.1)	0.1	0.4	0.0	0.2	0.3
Indice de producción industrial	0.0	(0.1)	0.4	0.5	0.4	(0.9)	(0.1)	1.4	(0.4)	0.5	(0.1)	0.2
Ingreso personal a precios en cadena de 1992	0.7	0.5	0.4	0.2	0.2	0.3	0.2	0.4	0.3	0.2	0.4	n.d.
Ventas al por menor a precios constantes	1.3	1.1	0.4	0.6	1.1	0.3	(0.7)	0.1	0.5	0.9	n.d.	n.d.
Inicio de construcción de nuevas unidades de vivienda	0.3	4.6	(1.9)	(2.5)	(0.5)	5.3	5.2	(4.9)	(3.2)	7.9	(1.8)	3.5
Indice de ejecución en ventas de manufactura	52.0	52.1	53.4	52.3	51.2	51.3	50.4	50.6	51.5	50.0	50.2	n.d.
Tasa de desempleo	4.6	4.6	4.7	4.3	4.4	4.5	4.5	4.5	4.5	4.5	4.4	4.3
Tasa de utilización de capacidad instalada - total de industrias	83.0	82.6	82.6	82.6	82.6	81.5	81.1	82.0	81.3	81.4	81.0	80.9
Indice de confianza del consumidor	128.3	137.4	133.8	137.2	136.3	138.2	137.2	133.1	126.4	119.3	126.4	126.7

n.d. - No disponible.

Fuente: The WEFA Group, DRI McGraw Hill y Bloomberg, a enero de 1999.

Empleo y desempleo

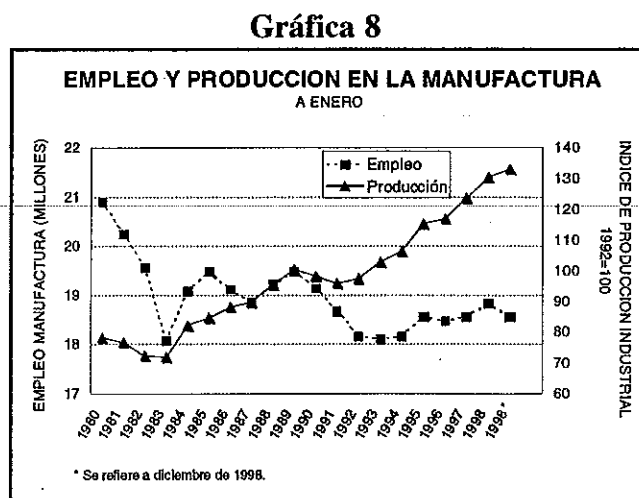
El mercado de empleo continúa cada vez más robusto. En diciembre de 1998, un total de 133 millones de personas estaba trabajando, lo que constituye un récord para el País. La tasa de desempleo descendió a 4.3 por ciento, valor no alcanzado desde febrero de 1970. Esto es un logro muy significativo si se toma en cuenta que, en enero de 1993, se encontraba en 7.3 por ciento. El costo de la mano de obra, un importante indicador de inflación, creció moderadamente en los años fiscales 1997 y 1998, pero se mantiene muy por debajo del incremento de 5.6 por ciento registrado en el 1991. Este factor, junto al crecimiento del empleo, la reducción en la tasa de desempleo y el aumento en los salarios promedios es indicio de que el mercado laboral está beneficiando al trabajador debido a que la demanda de mano de obra es muy alta.

Producción industrial

El índice de producción industrial de la manufactura descendió 0.1 por ciento en noviembre pasado, luego de un año de altibajos en el cual la caída de los precios fue detrimental para la industria. Sin



embargo, la reciente desvalorización del dólar puede ser beneficiosa y darle un poco más de margen a los productores. La tasa de utilización de la capacidad productiva total se redujo a 80.9 por ciento en diciembre de 1998. La debilidad de la manufactura ha sido la principal responsable de este descenso. Esto puede constatarse al observar que, en el mes de noviembre, la tasa de utilización casi igualó el nivel registrado en julio, durante la huelga de General Motors. Este constituyó el peor desempeño de la manufactura en los pasados siete años. El colapso de la demanda por parte de los países asiáticos es la principal explicación de este fenómeno, aunque existen otras razones, especialmente la reducción de pedidos de materiales industriales y la reducción en los precios de las computadoras. Solamente se han mantenido altas las exportaciones de aviones y computadoras. En el análisis del desenvolvimiento de la manufactura en Estados Unidos hay que tomar en consideración los cambios dramáticos que ésta ha experimentado. El empleo, por ejemplo, ha dejado de ser un buen indicador de la producción (Gráfica 8).



Consumo personal

El ingreso personal se mantuvo aumentando consistentemente durante todo el año a tasas que fluctuaron entre 0.7 por ciento en enero de 1998 y 0.2 por ciento por varios meses. Las ventas al por menor aumentaron a tasas muy superiores al ingreso personal, indicando un patrón de consumo abundante que ha tornado en negativa la tasa de ahorro. El alto nivel de consumo se ha financiado por cuatro vías: el aumento en el ingreso debido, especialmente, a los empleos nuevos; el aumento en ingresos de ganancias de capital provenientes del mercado de valores; el refinanciamiento hipotecario gracias a intereses más bajos; y el aumento en el nivel de endeudamiento personal. El consumo de bienes duraderos ha sido extraordinario gracias a la adquisición de viviendas y a las ventas de vehículos livianos que alcanzaron 15.5 millones de unidades durante el 1998.

El consumidor americano ha percibido la fortaleza de la economía y se muestra muy confiado de que la misma continuará. La confianza del consumidor, medida por el índice del Conference Board, ascendió a 138.2 en junio de 1998, aunque luego comenzó a descender hasta alcanzar en diciembre el nivel de 126.7, similar al registrado en enero. En términos del índice utilizado por la Universidad de Michigan, se observa que el índice promedio de confianza de 104.6 por ciento en el 1998 fue el más alto registrado desde el comienzo de la encuesta.

La desindustrialización

Para lograr un cabal entendimiento del desarrollo de las industrias en la economía de Estados Unidos y proyectar cómo y cuáles serán las de mayor crecimiento en el 1999 y en los años subsiguientes, es necesario analizar lo que ha sucedido en los últimos años. La economía se encuentra en plena transformación. Un signo evidente de la misma es que, hoy día, el 75.0 por ciento del empleo total puede ser imputado a la industria de servicios. Como se ilustra en la Gráfica 9, en el periodo del 1980 al 1998



el empleo en el sector privado de servicios comerciales creció en 233.4 por ciento.

La transformación de la economía de Estados Unidos de una concentrada en manufactura a una de servicios es un tema amplio, que requiere una discusión más detallada. Sin embargo, se pueden señalar de forma somera varios factores sobre este tema. Primero, la demanda de servicios ha aumentado a medida que los ingresos han ascendido. Segundo, los consumidores han modificado sus preferencias por productos personalizados, o hechos a la medida, como las garantías extendidas de reparación y mantenimiento en la compra de artículos

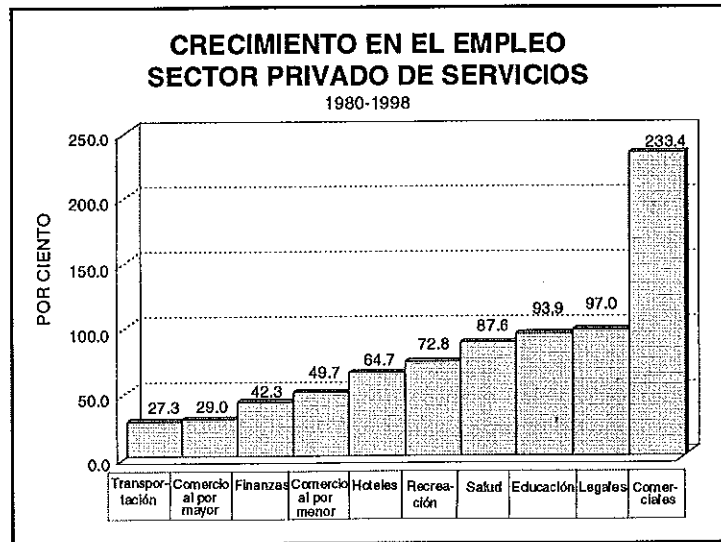
duraderos, enseres y automóviles, entre otros. Tercero, hay sectores de servicios que reflejan muy baja productividad, por lo que cualquier aumento en su producción tiene que provenir del incremento en el número de personas empleadas. Esto es muy importante en vista de que la manufactura, por el contrario, ha podido acrecentar su producción mediante extraordinarios avances en la productividad. Cuarto, uno de los factores que más puede ayudar a explicar tanto el alza en los empleos de servicios como la disminución en el empleo manufacturero, es la contratación de recursos externos. La tendencia creciente de aumentar la contratación de recursos externos se comprueba al observar que el número de personas en servicios comerciales ha venido aumentando como proporción del total de empleo en servicios. El sector de servicios comerciales incluye, entre otros, publicidad, procesamiento de datos, gestión de empleo temporero e informes de crédito.

En términos de desarrollo económico, las implicaciones de esta transformación en la manufactura no son iguales para todas las regiones de Estados Unidos. Esto lo ilustra el concepto de desindustrialización.

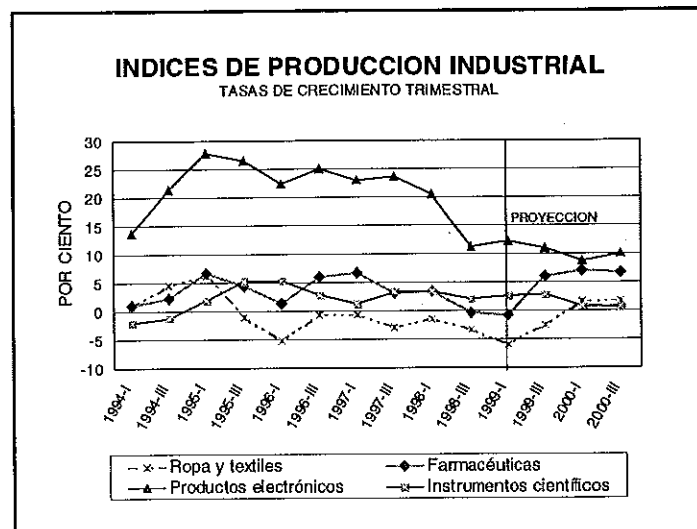
El mismo se refiere a la disminución de la importancia relativa de los empleos manufactureros y la consiguiente expansión de la importancia relativa del empleo en los sectores no manufactureros. Según un estudio reciente, aquellas áreas que están experimentando este proceso de desindustrialización deben concentrar sus esfuerzos en atraer industrias de servicios, especialmente para la exportación. Además, se recomienda que adopten la estrategia de fomentar los sectores de servicios que sirven de apoyo a las empresas de manufactura que están contratando recursos externos.

En la Gráfica 10 puede observarse la tendencia reciente de ciertos sectores de la

Gráfica 9



Gráfica 10





manufactura norteamericana que tienen una alta participación en el empleo y la producción en la economía de Puerto Rico. Al analizar esta gráfica se parte de la premisa que una proyección positiva de estos sectores se traducirá en una mayor demanda por los mismos sectores en Puerto Rico. La industria de ropa continúa decreciendo y se espera que se estabilice en los años 1999 y 2000. Las farmacéuticas continuarán en el 1999 el crecimiento observado en el 1998 y se estabilizarán para el 2000. La industria de productos electrónicos tendrá otro año de crecimiento en el 1999 y se reducirá levemente en el 2000. Por su parte, se espera que la industria de instrumentos científicos mantenga la tendencia estable de los pasados años.

Perspectivas económicas para los años naturales 1999 y 2000

El consenso entre la mayoría de los pronosticadores económicos indica que la actual fase de expansión económica se prolongará al 1999 y al 2000 (Tabla 8). La economía de Estados Unidos se ha tornado muy difícil de pronosticar y hace varios años se anuncia una recesión que no se ha materializado. Más aún, a pesar de que se debilitó el sector externo, disminuyeron las exportaciones, aumentó el déficit comercial y se redujo el empleo manufacturero, el 1998 fue un año de notable crecimiento.

Tabla 8

PRONOSTICOS MACROECONOMICOS DE ESTADOS UNIDOS

(Años naturales)

Pronosticador	Tasa de crecimiento del producto bruto interno		Tasa de crecimiento del índice de precios al consumidor		Tasa de desempleo civil		Tasa de interés			
	1999	2000	1999	2000	1999	2000	A corto plazo 1/		A largo plazo 1/	
Consenso de Blue Chip	2.9	2.4	2.0	2.3	4.6	4.7	4.3	4.4	4.9	5.1
Fondo Monetario Internacional	1.8	n.d.	2.2	n.d.	4.8	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
The WEFA Group	2.4	1.7	2.0	2.0	4.5	4.6	4.2	4.4	4.6	5.0
DRI / McGraw Hill	3.3	2.4	1.5	1.4	4.6	4.3	4.0	3.5	4.4	4.1
Oficina de Presupuesto del Congreso	4.1	3.8	2.5	2.6	4.6	5.1	4.5	4.5	5.1	5.3
Oficina de Presupuesto y Gerencia federal	4.0	4.1	2.2	2.3	4.8	5.0	4.2	4.3	4.9	5.0

n.d. - No disponible.

1/ La tasa a corto plazo es la de las notas del Tesoro a tres meses y a largo plazo es la de bonos del Tesoro a 30 años.

Fuente: Blue Chip Economic Indicators, Vol. 24, No. 2, 10 de febrero de 1999.

El crecimiento previsto del PBI para el año natural 1999 fluctúa desde un 4.0 por ciento por parte de la Oficina de Presupuesto y Gerencia federal hasta el 1.8 por ciento anticipado por el Fondo Monetario Internacional (FMI). Para el año natural 2000, The WEFA Group proyecta un crecimiento de 1.7 por ciento, mientras la Oficina de Presupuesto del Congreso y la Oficina de Presupuesto y Gerencia federal esperan crecimientos de alrededor de cuatro por ciento.

La tasa de crecimiento de la inflación va a continuar controlada según los principales pronosticadores de la economía. El consenso del **Blue Chip Economic Indicators** la coloca en 2.0 por ciento para el 1999 y 2.3 por ciento para el 2000. La firma DRI/McGraw-Hill prevé una inflación de sólo 1.5 por ciento en el 1999 y de 1.4 por ciento en el 2000. Los analistas económicos no esperan que el aumento en el costo



de la mano de obra ocasione un alza inflacionaria debido a que los beneficios marginales están estables, los precios de los productos se han reducido y la competencia de productos importados reduce el margen de los empresarios para aumentar los precios.

La tasa de desempleo continuará baja según el consenso del **Blue Chip**. Este proyecta tasas de 4.6 y 4.7 por ciento, respectivamente, para el 1999 y el 2000, luego de alcanzar 4.5 por ciento en el 1998. Los pronósticos de la administración son ligeramente más altos que los de las otras fuentes.

Las tasas de interés se encuentran en un momento de relativa estabilidad y los principales pronosticadores no anticipan cambios sustanciales en el 1999 o en el 2000. Sin embargo, éste es un mercado muy sensitivo a las decisiones de la Reserva Federal y, más aún, es sensitivo a las especulaciones sobre las medidas y decisiones que se tomarán. Actualmente hay un ambiente de espera, ya que muchos especuladores creen que la Reserva Federal va a aumentar sus tasas en reacción al fuerte crecimiento del PBI durante el cuarto trimestre del 1998.

Factores favorables y desfavorables al crecimiento económico

La exitosa estrategia económica adoptada por la actual administración descansa en tres pilares: disciplina fiscal; inversión en educación y tecnología; y aumento de las exportaciones de artículos y servicios al mercado mundial. La expansión económica debe continuar asentada en el comportamiento de algunas variables económicas clave. El precio del petróleo ha descendido a niveles no contemplados y algunos analistas prevén que caiga por debajo de los \$10.00 por barril. Esto se basa en que los países de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) no están en posición de reducir la producción mundial del crudo y provocar un aumento en precios; la debilidad de las economías asiáticas ha reducido la demanda mundial de petróleo; y la entrada de Iraq reduce su poder de regateo.

Otro factor importante en la actual expansión es la fortaleza del dólar. Aunque esto es perjudicial para la expansión de las exportaciones, es muy beneficioso en términos financieros, al darle seguridad al inversionista mundial y mantener un flujo monetario que ayuda a financiar el déficit comercial. Por otro lado, la confianza del consumidor ha sido clave para sostener el incremento económico reciente y será indispensable para continuarlo en el futuro. Las bajas tasas de interés e inflación; los aumentos en el empleo y el ingreso; y la fortaleza de los mercados de valores son factores lo suficientemente fuertes como para balancear los temores de la crisis asiática.


Una de las interrogantes más grandes sobre las perspectivas de la economía de Estados Unidos es el caso de Asia. La situación en estos países se continúa deteriorando; la economía japonesa continúa en recesión; no se vislumbra una voluntad política dispuesta a tomar las medidas necesarias para aliviar el problema; y la reciente disminución en el valor del dólar los afectará negativamente. Las exportaciones de los países asiáticos se han debilitado por varias razones, entre las cuales se menciona el alto volumen de comercio entre éstos. El 50.0 por ciento del comercio asiático es entre países de la región, por lo que cualquier problema que ocurra en alguno de éstos tiende a magnificarse en los demás. A esto se añade, además, que su modelo de desarrollo ha estado mostrando una serie de debilidades. Entre otras se encuentran un sistema financiero frágil, liberación inadecuada de los mercados de capital, deuda externa, reducción en los términos de intercambio y el desarrollo de sobrecapacidad en muchos sectores. Existe preocupación de que la situación asiática se expanda a América Latina, específicamente a Brasil.



Otro factor desfavorable es la volatilidad en el mercado de valores. Muchos analistas, incluyendo al presidente de la Reserva Federal, opinan que el mercado está sobrevalorado y que una rectificación mayor es impostergable con su consiguiente impacto en la riqueza, las ganancias de las corporaciones, el consumo, el ahorro y la venta de viviendas. La sobrevaloración del mercado de acciones se debe a tres razones. Primero, los inversionistas consideran que las ganancias de las corporaciones están sólidas y que los dividendos serán mucho mayores que los intereses provenientes del mercado de bonos. Segundo, por simple especulación, la mayoría de los inversionistas cree que el mercado continuará creciendo y, si surge algún problema, ellos estarán preparados. Tercero, existe una gran cantidad de dinero circulando en la economía debido a los problemas de otros países. Cualquier cambio en alguno de estos factores puede degenerar en una rectificación muy peligrosa de la valoración del mercado.

Retos y oportunidades a mediano y largo plazo

Los retos y oportunidades de la economía de Estados Unidos, a la entrada del próximo milenio, lucen inmensos. Gran parte de los residentes de este planeta verán sus vidas transcurrir en prosperidad o en penuria dependiendo de la síntesis resultante entre los retos y las oportunidades de la economía norteamericana. A nivel local, los retos más importantes están relacionados con el actual descenso en la tasa de ahorro, la desigual distribución del ingreso, la incorporación de los costos y beneficios ambientales para lograr un desarrollo sostenido y las incógnitas existentes sobre el síndrome del año 2000, conocido con las siglas Y2K.

Sin embargo, los retos internos parecen ser pequeños si se confrontan con la abultada agenda en el plano internacional. En primer lugar, el euro, lanzado al mercado en enero de 1999, puede significar una alternativa como moneda internacional y presentar una fuerte rivalidad con el dólar. Por el contrario, también podría facilitar el comercio a los exportadores en Estados Unidos en un mercado europeo integrado, sin restricciones nacionales ni los problemas inherentes a los cambios de divisas. El segundo reto es encontrar una solución satisfactoria para todas las partes que logre la apertura política y comercial con Cuba. El tercer reto está vinculado al desarrollo de los mercados financieros mundiales. En agosto de 1998, Rusia devaluó el rublo e incumplió con sus obligaciones de deuda; el sureste asiático se había precipitado en crisis un año antes; Brasil devaluó el real; y, en septiembre de 1998, uno de los grupos de inversión más prominentes del mundo (Long Term Capital Markets) estuvo a punto de colapsar. Muchos analistas consideran que es tiempo de que Estados Unidos tome la iniciativa y aumente los poderes del Fondo Monetario Internacional y del Banco Mundial o impulse el desarrollo de organismos nuevos que tengan la función de regular y vigilar por el orden y estabilidad del sistema financiero global. El cuarto reto también incluye a los mercados financieros, pero va más lejos al contemplar la revisión de todas las estructuras globales del sistema capitalista. Como señala el analista de los mercados financieros George Soros, hay unas fuerzas gravitando para la desintegración del sistema global y Estados Unidos tiene que aceptar que ya no puede ni debe continuar creciendo solo (Soros, 1998). 



NOTA

1. Como en años anteriores, este análisis se lleva a cabo siguiendo el año fiscal de Puerto Rico (julio-junio).

BIBLIOGRAFIA

Council of Economic Advisors (1999) **Economic Report of the President 1999**, febrero.

Goldberg, L. & K. Crockett (1998) "The Dollar and U.S. Manufacturing", **Current Issues in Economics and Finance**, IV (12), noviembre.

Greenspan, A. (1999) **Ponencia ante el Comité de Banca e Instituciones Financieras del Senado**, Washington, 24 de febrero.

Kozicki, S. (1997) "The Productivity Growth Slow-Down: Diverging Trends in the Manufacturing and Service Sectors", **Federal Reserve Bank of Kansas City**, primer trimestre.

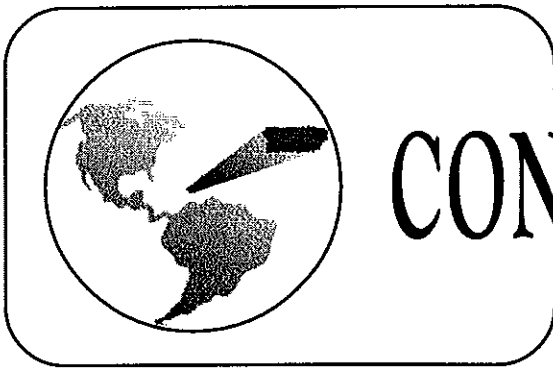
Phillips, M. (1999) "How Long Can the U.S. Stay Immune to What Ails World Economy", **The Wall Street Journal**, 5 de febrero.

Rosen, L.D. (1998) "Service: The Next Frontier", **Hospital Material Management**, febrero.

Soros, G. (1998) **The Crisis of Global Capitalism**, Public Affairs.

Standard & Poors DRI (1998) **Review of the U.S. Economy**, julio a diciembre.

Standard & Poors DRI (1999) **Review of the U.S. Economy**, enero.



CONSTRUCCION



CONSTRUCCION

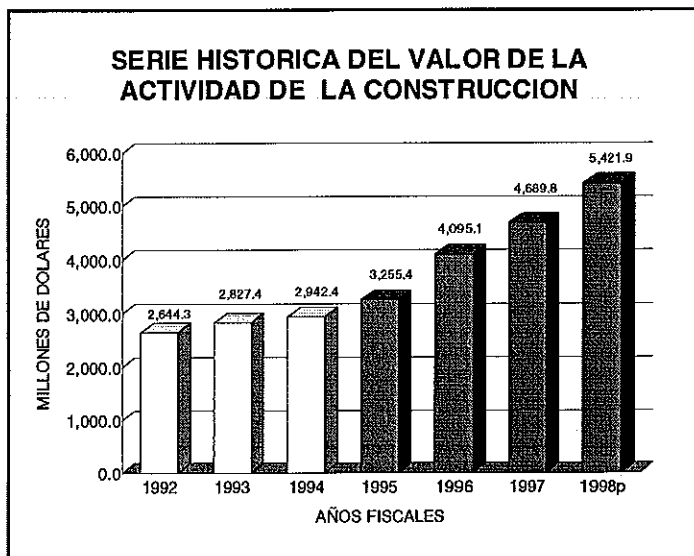
Introducción

La industria de la construcción ha sido una de las ramas de la actividad económica que más ha contribuido al crecimiento económico de Puerto Rico durante los pasados cuatro años fiscales. En términos reales, durante este periodo, la inversión en construcción creció en más de un cincuenta por ciento. La inversión en construcción realizada por los sectores privado y público totalizó \$17,462.2 millones entre el 1994-95 y el 1997-98, para un crecimiento promedio de 16.5 por ciento anual, a precios corrientes (Gráficas 1 y 2).

Durante el 1997-98, la inversión total en construcción alcanzó \$5,421.9 millones, convirtiéndose, junto a las exportaciones de mercancía, en los principales componentes que impulsaron el aumento de 8.5 por ciento registrado en el producto bruto de ese año. Este nivel de inversión implicó un aumento de \$732.1 millones o 15.6 por ciento sobre el año fiscal anterior. El principal inductor del crecimiento alcanzado en el año fiscal 1998 fue el sector privado, cuya inversión creció en 28.9 por ciento respecto al año fiscal 1997 y montó a \$2,544.2 millones (Tabla 1). No obstante, el sector público superó el ya alto nivel alcanzado el año anterior al registrarse obras por un valor de \$2,877.7 millones, que reflejan un alza de \$161.9 millones o 6.0 por ciento.

A precios constantes, la inversión en construcción del 1997-98 registró un alza de 12.6 por ciento sobre el nivel de inversión del 1996-97. Tanto la inversión real del sector privado como la del sector público registraron crecimientos del orden de 25.6 y 3.2 por ciento, respectivamente.

Gráfica 1



Gráfica 2

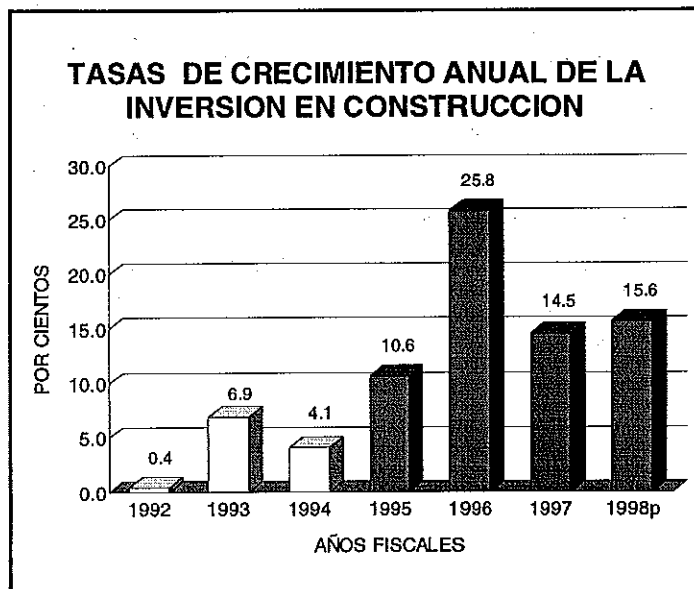




Tabla 1

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997r	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	4,095.1	4,689.8	5,421.9	594.7	732.1	14.5	15.6
Privada	1,820.0	1,974.0	2,544.2	154.0	570.2	8.5	28.9
Viviendas	956.8	1,106.3	1,433.8	149.5	327.5	15.6	29.6
Edif. comerciales e industriales	687.7	694.0	839.8	6.3	145.8	0.9	21.0
Hoteles	156.4	138.6	104.1	(17.8)	(34.5)	(11.4)	(24.9)
Villas de hoteles	19.5	38.3	55.2	18.8	16.9	96.4	44.1
Comerciales	398.3	402.1	571.9	3.8	169.8	1.0	42.2
Industriales	113.5	114.9	108.6	1.4	(6.3)	1.2	(5.5)
Proyectos de instalaciones y otros	175.6	173.7	270.6	(1.9)	96.9	(1.1)	55.8
Refinerías	46.8	40.0	20.0	(6.8)	(20.0)	(14.5)	(50.0)
Farmacéuticas	86.2	57.8	101.1	(28.4)	43.3	(32.9)	74.9
Líneas de gas y teléfonos	11.0	11.1	20.7	0.1	9.6	0.9	86.5
Gasolineras	15.2	28.0	11.4	12.8	(16.6)	84.2	(59.3)
Otros 1/	16.4	36.8	117.4	20.4	80.6	124.4	219.0
Pública	2,275.2	2,715.8	2,877.7	440.6	161.9	19.4	6.0
Viviendas	109.7	136.1	127.6	26.4	(8.5)	24.1	(6.2)
Edif. comerciales e industriales	36.5	85.3	85.0	48.8	(0.3)	133.7	(0.4)
Comerciales	31.6	50.2	55.2	18.6	5.0	58.9	10.0
Industriales	5.0	35.2	29.8	30.2	(5.4)	604.0	(15.3)
Edif. institucionales y otros	232.0	289.5	176.3	57.5	(113.2)	24.8	(39.1)
Instituciones penales	91.3	94.2	53.4	2.9	(40.8)	3.2	(43.3)
Escuelas	79.0	99.6	66.3	20.6	(33.3)	26.1	(33.4)
Servicios médicos	28.9	17.0	10.9	(11.9)	(6.1)	(41.2)	(35.9)
Otros edificios especiales	32.9	78.7	45.7	45.8	(33.0)	139.2	(41.9)
Proyectos de instalaciones	1,097.2	1,176.0	1,186.1	78.8	10.1	7.2	0.9
Acueductos y Alcantarillados	352.6	354.2	388.2	1.6	34.0	0.5	9.6
Energía Eléctrica	347.8	382.0	469.4	34.2	87.4	9.8	22.9
Teléfonos	394.6	421.5	313.1	26.9	(108.4)	6.8	(25.7)
Autoridad de Desperdicios Sólidos	2.2	18.3	15.5	16.1	(2.8)	731.8	(15.3)
Otros 2/	14.1	21.1	31.0	7.0	9.9	49.6	46.9
Gobierno central y municipios	785.7	1,007.8	1,271.8	222.1	264.0	28.3	26.2
Gobierno central	566.8	766.0	1,005.6	199.2	239.6	35.1	31.3
Carreteras y obras públicas	427.3	549.9	851.4	122.6	301.5	28.7	54.8
Sistema universitario	44.7	40.9	29.9	(3.8)	(11.0)	(8.5)	(26.9)
Escuelas 3/	33.2	78.6	46.5	45.4	(32.1)	136.7	(40.8)
Otros	61.7	96.7	77.8	35.0	(18.9)	56.7	(19.5)
Municipios	218.8	241.8	266.2	23.0	24.4	10.5	10.1

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

() - Cifras negativas.

1/ Incluye la inversión del sector privado para la construcción de puentes, carreteras, torres de comunicación y otros.

2/ Incluye las siguientes agencias agrícolas: Depto. de Agricultura; Adm. de Terrenos; Corp. de Desarrollo Rural;

y Administración de Servicios y Desarrollo Agropecuario.

3/ Incluye el Departamento de Educación a partir del año fiscal 1996.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico, Encuesta Anual de Construcción, julio 1998.



Tabla 2

RELACION ENTRE LA INVERSION EN CONSTRUCCION Y EL PRODUCTO BRUTO
(En millones de dólares de 1954 - Años fiscales)

Años	Producto bruto real (PBR)	Tasa de crecimiento anual	Inversión en construcción real (ICR)	Tasa de crecimiento anual	Razón (ICR/PBR)
1998p	6,035.9	3.1	822.6	12.7	13.6
1997r	5,852.3	3.2	730.2	12.1	12.5
1996	5,673.6	3.3	651.2	23.5	11.5
1995	5,491.8	3.4	527.4	7.9	9.6
1994	5,308.9	2.5	489.0	0.1	9.2
1993	5,177.8	3.3	488.3	2.2	9.4
1992	5,011.5	0.8	477.7	(2.7)	9.5

p - Cifras preliminares.

r - Cifras revisadas.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

comerciales e industriales desarrollados por el sector privado. La inversión en vivienda privada alcanzó un aumento de \$327.5 millones respecto al nivel registrado en el año fiscal 1997, el cual fue de \$1,106.3 millones. De igual forma, el sector privado realizó proyectos de edificios industriales y comerciales, así como proyectos de instalaciones que mostraron un alza de \$242.7 millones o 28.0 por ciento. Por su parte, la inversión pública estimada para el desarrollo de proyectos de infraestructura ascendió a \$2,343.3 millones en el año fiscal 1998, superando en \$170.6 millones o 7.9 por ciento la de \$2,172.7 millones del año fiscal 1997.

El crecimiento en la inversión total en construcción registrado en el año fiscal 1998 fue igualmente respaldado por la intensa actividad económica informada por las instituciones financieras hipotecarias dedicadas a financiar la actividad de la industria de la construcción. Según el informe de operaciones que anualmente prepara la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras, el valor total de los préstamos hipotecarios originados en Puerto Rico ascendió a \$4,283.7 millones en el año fiscal 1998 (Tabla 3). Esta cifra superó en 37.0 por ciento los \$3,125.7 millones del año fiscal 1997. Esta cantidad no incluye los préstamos hipotecarios otorgados por las cooperativas, la Administración del Sistema de Retiro del ELA, la Asociación de Empleados del ELA y las asociaciones de ahorro y préstamos, que también facilitan financiamiento hipotecario para construcción.

Tabla 3

**VALOR DE LOS PRESTAMOS HIPOTECARIOS
ORIGINADOS EN PUERTO RICO**
(En millones de dólares - Años fiscales)

Tipo de institución	1996r	1997r	1998p	Cambio porcentual	
				1997/1996	1998/1997
Total	2,701.8	3,125.7	4,283.7	15.7	37.0
Instituciones financieras depositarias	1,342.8	1,416.8	1,803.1	5.5	27.3
Instituciones financieras no depositarias	1,359.0	1,708.9	2,480.6	25.7	45.2

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Nota: Incluye los préstamos garantizados por la Administración Federal de Vivienda (FHA), la Administración de Veteranos (VA) y Préstamos Convencionales tramitados a través de las instituciones financieras depositarias (Bancos) y las instituciones financieras no depositarias (Hipotecarias). Esta información no incluye los préstamos hipotecarios otorgados por las cooperativas, la Administración del Sistema de Retiro de los Empleados del Gobierno y la Judicatura, la Asociación de Empleados del ELA y las asociaciones de ahorro y préstamos.

Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras, Informe Anual, agosto 1998.

La importancia de la inversión en construcción puede visualizarse no sólo en su magnitud y crecimiento relativo, sino también en su impacto sobre otros sectores económicos. Por ejemplo, se estima que, por cada millón de dólares invertidos en construcción en el 1997-98, se generaron 27 empleos directos e indirectos². De hecho, el empleo total en la industria de la construcción durante este año fue de 69,000 personas según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Además, una proporción importante de cada dólar de inversión permanece en la economía local.

Análisis sectorial de la inversión

Sector privado

Vivienda

En el año fiscal 1998, la inversión privada para el desarrollo de proyectos de vivienda ascendió a \$1,433.8 millones para un aumento de \$327.5 millones o 29.6 por ciento sobre el año fiscal 1997, cuando totalizó \$1,106.3 millones. Este fue el mayor incremento registrado entre los diferentes componentes de la inversión

en construcción privada y pública en ese año. Según los estimados de la **Encuesta Anual sobre la Industria de la Construcción**, el número total de unidades de vivienda desarrolladas por la empresa privada fue de 22,254, representando un aumento de 3,086 sobre las 19,168 unidades del año fiscal 1997 (**Gráfica 3**). Este aumento de 16.1 por ciento en el número de unidades es significativo y muestra la pujanza que ha mantenido la construcción de la vivienda privada. Por otro lado, el número de unidades de vivienda privada

autorizadas a construirse mediante permisos de construcción expedidos por la Administración de Reglamentos y Permisos (ARPE) durante el año fiscal 1998 fue de 15,022. Durante los pasados seis años fiscales, el número acumulado de unidades de vivienda autorizadas a construirse mediante permisos de construcción expedidos por ARPE fue de 81,188 unidades, con un valor total estimado de \$2,977.9 millones (**Tabla 4**).

Gráfica 3

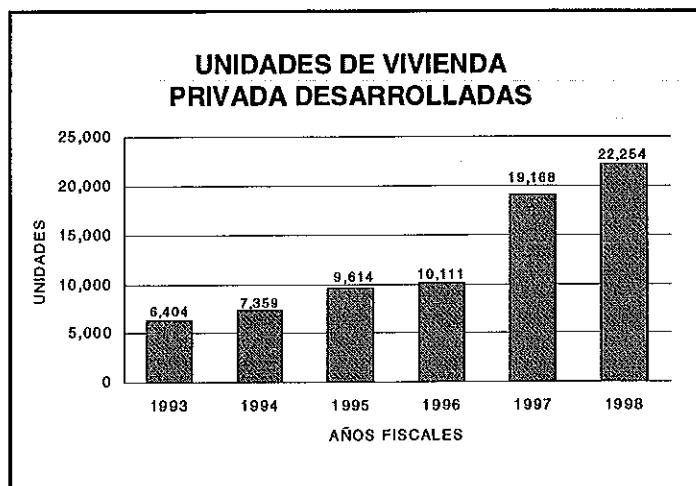


Tabla 4

NUMERO Y VALOR DE LAS NUEVAS UNIDADES DE VIVIENDA AUTORIZADAS A CONSTRUIRSE MEDIANTE PERMISOS DE CONSTRUCCION EXPEDIDOS POR ARPE

(Años fiscales)

	1993	1994r	1995r	1996p	1997p	1998p	Acumulado 1993 al 1998
Unidades	10,042	11,663	14,216	14,111	16,134	15,022	81,188
Valor (En millones de dólares)	387.1	410.7	523.0	524.2	565.4	567.5	2,977.9

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Nota: Aplica a nueva construcción solamente (excluye las ampliaciones, remodelaciones, reconstrucciones o traslados).

Fuente: Administración de Reglamentos y Permisos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



En el 1997-98, el renglón de la vivienda desarrollada por el sector privado representó el 56.4 por ciento de la inversión privada total, constituyendo la participación relativa más alta en los últimos años. Dentro de esta inversión se continuó destacando, al igual que en años anteriores, aquella dirigida al desarrollo de vivienda unifamiliar (vivienda en urbanizaciones), una inversión total de \$997.6 millones. Por su parte, la inversión total en el renglón de vivienda multifamiliar (vivienda en apartamentos) ascendió a \$436.2 millones para un aumento de \$110.8 millones sobre el año fiscal 1997.

Las 22,254 unidades de vivienda desarrolladas en el año fiscal 1998, conforme a los datos de la **Encuesta de la Construcción**, se distribuyeron en 16,540 unidades de tipo unifamiliar y 5,714 unidades de tipo multifamiliar. La inversión destinada ese año para proyectos de vivienda multifamiliar registró un crecimiento de 34.1 por ciento sobre el año fiscal anterior. El renglón de la vivienda unifamiliar registró una inversión de \$997.6 millones, lo que representó un aumento de \$216.7 millones sobre los \$780.9 millones invertidos durante el año fiscal 1997.

El volumen de inversión en el desarrollo de la vivienda privada se fundamentó en la ejecución de diversos proyectos residenciales importantes que se llevaron a cabo durante el año fiscal 1998. Además, el sector privado mantuvo a su cargo la responsabilidad de desarrollar el programa de vivienda de interés social, a través del Programa de Nueva Vivienda³. Este Programa, según el Departamento de la Vivienda, endosó el desarrollo de aproximadamente 8,737 unidades de vivienda de interés social. Conforme a los datos de la **Encuesta de la Construcción**, se estima que se completaron, aproximadamente, 4,290 unidades de vivienda a través de numerosos proyectos de este tipo, cuya construcción se inició durante el 1997-98.

En el periodo del 1992-93 al 1997-98, se desarrollaron 74,910 unidades tanto de vivienda unifamiliar como multifamiliar. Varios factores contribuyeron positivamente a que el renglón de la vivienda desarrollada por el sector privado continuase su ritmo de crecimiento, entre los que se destacan los siguientes:

- La estabilidad prevaleciente en las tasas de interés primario e hipotecario en el año fiscal 1998, que resultaron en 8.50 y 7.38 por ciento, respectivamente, según establecidas por el Banco de la Reserva Federal
- El positivo respaldo y apoyo dado por la banca comercial e hipotecaria al desarrollo de proyectos de vivienda
- El aumento decretado, durante este año, en los límites prestatarios de los préstamos hipotecarios garantizados por la Federal Housing Administration (FHA) y en los préstamos convencionales tipo *conforming*
- La alta capacidad de absorción de la banca hipotecaria de Puerto Rico para procesar de manera efectiva un creciente volumen de préstamos hipotecarios
- El éxito que ha mantenido el Programa de Coparticipación del Sector Público y Privado en el desarrollo de los proyectos de vivienda de interés social, ahora en manos de la empresa privada



Edificios comerciales e industriales

La inversión privada destinada al desarrollo de edificios comerciales e industriales ascendió a \$839.8 millones en el año fiscal 1998. Esto significó un aumento de 21.0 por ciento, comparado con el nivel de inversión del año fiscal 1997 (\$694.0 millones). Esta inversión estuvo compuesta de \$104.1 millones en facilidades hoteleras, \$55.2 millones en villas de hoteles, \$571.9 millones en el desarrollo de facilidades comerciales y \$108.6 millones en edificios industriales.

El renglón de mayor crecimiento en este tipo de inversión fue el constituido por los proyectos de centros comerciales y edificios de oficinas que experimentaron un aumento de 42.2 por ciento. Durante el año fiscal 1998, estaban en construcción varios proyectos comerciales que dejaron sentir su efecto sobre la inversión en este renglón. Entre éstos se encuentran los siguientes: Centro Comercial Plaza del Sol en Bayamón, a un costo de \$60.0 millones; diferentes fases de ampliación de Plaza Las Américas en Hato Rey, a un costo de \$30.8 millones; JC Penney en Plaza Las Américas, a un costo de \$30.5 millones; Los Colobos Shopping Mall en Carolina, a un costo de \$25.0 millones; Ramallo International Center en Río Piedras, a un costo de \$21.6 millones; y City View Office Plaza en Guaynabo, a un costo de \$19.8 millones.

Durante el 1997-98, aun cuando la inversión en facilidades hoteleras registró un alto nivel, fue inferior a la del año fiscal anterior. Esto se debió a que la actividad realizada se dirigió a los fines de completar la construcción de varias hospederías importantes iniciadas en los tres años anteriores. La construcción de villas de hoteles, por su parte, aumentó en \$16.9 millones, comparada con el incremento de \$18.8 millones registrado en el 1996-97.

Por otra parte, la inversión en proyectos de instalaciones ascendió a \$270.6 millones, reflejando un crecimiento de 55.8 por ciento. Este renglón incluye los proyectos llevados a cabo por las empresas farmacéuticas, que invirtieron \$101.1 millones, \$43.3 millones sobre la inversión realizada en el año fiscal 1997. Por otro lado, la Compañía Centennial de Puerto Rico continuó sus proyectos con una inversión de \$47.5 millones; Cellular One, con \$33.1 millones; la Planta Ecoeléctrica de Guayanilla, con \$35.5 millones; y, además, la Refinería Gulf de Cataño reinició operaciones con una inversión de \$20.0 millones.

Sector público

En el año fiscal 1998, la inversión en construcción pública ascendió a \$2,877.7 millones, lo que resultó en un crecimiento de 6.0 por ciento (\$161.9 millones) sobre el nivel registrado en el año fiscal anterior (\$2,715.8 millones). A precios constantes, el crecimiento fue de 3.2 por ciento. Como se mencionó anteriormente, la mayor parte de esta inversión correspondió al desarrollo de proyectos de infraestructura, representando el 81.4 por ciento de la inversión pública total. La importancia de la inversión pública en construcción es evidente históricamente. Cabe señalar que, entre los años fiscales 1993 al 1998, la inversión pública fue en aumento y contribuyó notablemente a la expansión de la actividad de la construcción.

Vivienda

La inversión pública en vivienda está dirigida principalmente al Programa de Modernización de Residenciales Públicos. Este Programa pasó a la dirección y administración de la Autoridad de



Edificios Públicos (AEP) en marzo de 1992 y fue devuelto a la Administración de Vivienda Pública (AVP) en febrero de 1998. Dicho cambio, posiblemente afectó el ritmo de ejecución esperado en los proyectos y la inversión total en construcción de vivienda para el año fiscal 1998, toda vez que los \$127.6 millones registrados representaron una merma de \$8.5 millones respecto a la inversión del 1996-97. Por otro lado, dicha inversión incluyó \$105.8 millones en proyectos de mejoramiento y conservación de unidades de vivienda existente, a través del Programa de Modernización de Residenciales Públicos de la AEP y de la AVP.

Instalaciones y edificios institucionales

En conjunto, la inversión pública en proyectos de instalaciones (\$1,217.1 millones) y edificios institucionales (\$176.3 millones) realizados por empresas públicas constituyeron el renglón principal dentro de la actividad de construcción en el 1997-98, con un valor de \$1,393.4 millones, equivalente al 25.7 por ciento del total. Dicha inversión está constituida mayormente de proyectos de infraestructura.

Gobierno Central y municipios

El Gobierno de Puerto Rico, compuesto por las agencias del Gobierno Central y los municipios, informó una inversión total ascendente a \$1,271.8 millones. Esta conllevó un aumento de \$264.0 millones al compararla con la inversión total llevada a cabo en el año fiscal 1997, que fue de \$1,007.8 millones. En el año fiscal 1998, el 79.1 por ciento de la inversión total correspondió al Gobierno Central, el cual informó una inversión de \$1,005.6 millones. Esta proporción compara favorablemente con la del año fiscal 1997, que fue de 76.0 por ciento. Hay que señalar que, dentro de la inversión del Gobierno Central, el valor de los proyectos de carreteras y obras públicas fue \$851.4 millones o el 84.7 por ciento del total. Dentro de esta inversión, se destacó la construcción del sistema vial para el Tren Urbano (Bayamón-San Juan) con un costo aproximado de \$1,500.0 millones y una inversión estimada de \$195.0 millones para el año fiscal 1998. Por su parte, la inversión de los gobiernos municipales, destinada para el desarrollo de obras y mejoras permanentes ascendió a \$266.2 millones, resultando en un incremento de 10.1 por ciento sobre el año fiscal anterior, cuando la misma totalizó \$241.8 millones. Los municipios con la mayor inversión en construcción fueron: San Juan, \$76.6 millones; Guaynabo, \$22.6 millones; Ponce, \$20.0 millones; Bayamón, \$18.4 millones; y Carolina, \$18.4 millones.

Infraestructura

Como se mencionó anteriormente, la inversión pública en infraestructura ha tenido un auge significativo durante los últimos cuatro años, impulsada por el desarrollo de varios proyectos estratégicos y de programas de mejoramiento de carreteras. La inversión total ascendió a \$2,343.3 millones en el año fiscal 1998. La misma conllevó un aumento de \$170.6 millones sobre la inversión destinada para este tipo de obras durante el año fiscal anterior (**Tabla 5**).

De la inversión en infraestructura, \$785.7 millones correspondieron a la Autoridad de Carreteras y Transportación, \$469.4 millones a la Autoridad de Energía Eléctrica y \$388.2 millones a la Autoridad de Acueductos y Alcantarillados (AAA). Entre las tres representaron el 70.1 por ciento de la inversión pública total en infraestructura. Dentro de la inversión realizada por la AAA se destacaron la

Tabla 5
INVERSION EN INFRAESTRUCTURA POR AGENCIA

(En millones de dólares - Años fiscales)

AGENCIAS	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p
TOTAL	1,162.6	1,146.4	1,168.0	1,343.8	1,849.7	2,172.7	2,343.3
Administración de Corrección	n.d.	n.d.	14.2	18.7	28.9	39.4	36.8
Administración de Instituciones Juveniles	5.4	7.1	5.1	4.1	16.6	32.6	18.8
Adm. Facilidades y Servicios de Salud	2.6	8.8	5.3	5.2	9.1	14.6	4.2
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	183.4	190.6	186.5	196.2	352.6	354.2	388.2
Autoridad de Carreteras y Transportación	237.3	233.6	225.0	293.0	379.8	475.4	785.7
Autoridad de Desperdicios Sólidos 1/	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	2.2	18.3	15.5
Autoridad de Edificios Públicos 2/	133.4	129.0	70.4	128.8	201.0	245.9	136.5
Autoridad de Energía Eléctrica	250.7	253.7	302.9	327.3	347.8	382.0	469.4
Autoridad de los Puertos	48.4	40.8	24.0	19.9	19.9	38.2	49.7
Autoridad de Teléfonos	234.3	215.5	262.3	309.6	394.6	421.5	313.1
Compañía de Fomento Industrial	48.3	36.8	13.1	9.5	5.0	35.2	29.8
Depto. Transportación y Obras Públicas	6.2	14.7	17.7	13.9	47.5	74.5	65.7
Universidad de Puerto Rico	12.6	15.8	41.5	17.6	44.7	40.9	29.9

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

n.d. - No disponible.

1/ Aparece por primera vez en este informe registrando inversión a partir del año fiscal 1996.

2/ No incluye la inversión en el Programa de Modernización de Residenciales Públicos.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico, Encuesta Anual de Construcción, julio 1998.

construcción del Super Acueducto de la Costa Norte, con una inversión aproximada de \$144.5 millones en el año fiscal 1998 y el dragado del Lago Carraízo, con una inversión aproximada de \$15.4 millones. Otra inversión significativa fue la realizada en comunicaciones por la Autoridad de Teléfonos. La misma ascendió a \$313.1 millones y representó el 13.4 por ciento de la inversión total. Por su parte, la Autoridad de Edificios Públicos registró una inversión de \$136.5 millones, un 5.8 por ciento del total. En todos los aspectos, la inversión en infraestructura continúa siendo significativa e importante en el desarrollo de la inversión pública total.

Perspectivas

Los pronósticos económicos indican que la actividad en la industria de la construcción crecerá a un ritmo fuerte. Según las proyecciones del Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones de la Junta de Planificación, la inversión en construcción a precios corrientes puede crecer entre 17.2 y 20.3 por ciento durante el año fiscal 1999. Las perspectivas para la construcción de vivienda privada son altamente positivas para los años fiscales 1999 y 2000. A base de la información proveniente de la encuesta anual, se proyectan crecimientos en los que la construcción de vivienda unifamiliar



continuará teniendo la participación relativa más alta. Según los estimados para el año fiscal 1999, la inversión en vivienda unifamiliar crecerá en 20.2 por ciento y la multifamiliar en 45.6 por ciento.

Aunque el huracán Georges tuvo efectos adversos para Puerto Rico⁴, se espera que, también, tenga el efecto de aumentar la actividad de esta industria debido a la construcción de nuevas viviendas para reponer las destruidas y a la reconstrucción de la infraestructura afectada. De otra parte, a través del Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DEC), el Gobierno de Puerto Rico ha presentado un plan maestro que promete ser la iniciativa de revitalización urbana más ambiciosa conocida, de cara al siglo que se avecina. Conocido como el Triángulo Dorado y con una lista de 20 proyectos al presente, esta estrategia de desarrollo invertirá \$1,300.0 millones. Junto al sector privado, este plan contribuirá a que la industria de la construcción, como fuerza motriz, continúe aportando de forma efectiva al desarrollo económico de Puerto Rico. ♦

NOTAS

1. El coeficiente de inversión se define como la participación relativa, a precios constantes, de la inversión en construcción en el producto bruto.
2. Información proveniente de la Matriz de Insumo-Producto de 1982, preparada por el Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones de la Junta de Planificación.
3. Este Programa fue creado bajo los auspicios de la Ley 124 del 10 de diciembre de 1993, según enmendada.
4. Ver el **Capítulo I** de este **Informe**.



BIBLIOGRAFIA

García, L. (1999) "Auguran fuerte crecimiento en construcción", **El Mundo**, 27 de enero.

Junta de Planificación (1998) **Estadísticas Seleccionadas sobre la Industria de la Construcción 1997**. San Juan.

Junta de Planificación (1998) **Resumen Ejecutivo sobre la Actividad de la Industria de la Construcción en Puerto Rico durante el año 1997-98 y perspectivas de inversión para el año fiscal 1999**. (Sin publicar).

Sosa, O. (1999) "Complejo urbano de alta cotización", **El Nuevo Día**, 1 de febrero.



BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS

Introducción

El aumento en la competitividad de una economía contribuye a crear valor añadido, condición necesaria para aumentar el acervo de recursos de un país¹. Se ha demostrado, a través de los años, que el comercio internacional de bienes y servicios es una condición necesaria para la competitividad. Por tanto, las transacciones con el resto del mundo contribuyen a la creación de valor añadido y a incrementar el caudal de recursos disponibles para la producción.

Las transacciones de un país con el resto del mundo se contabilizan mediante la balanza de pagos, la cual está constituida por dos renglones principales: cuenta corriente y cuenta de capital. Teóricamente, estas cuentas deben tener el mismo balance pero con signos diferentes. No obstante, debido a que nunca ocurre así, para lograr el cuadro se utiliza la partida denominada transacciones desconocidas (igual a errores y omisiones), la que puede tener signo negativo o positivo. A continuación se analiza la situación de la balanza de pagos de Puerto Rico en el 1997-98.

Cuenta corriente

La cuenta corriente de la balanza de pagos se compone de las ventas netas de bienes y servicios, que están directamente asociadas con la producción del País, y de otras transacciones corrientes como las transferencias unilaterales netas y el interés neto del Gobierno Central y los municipios.

Ventas netas de bienes y servicios

Históricamente, el saldo de las ventas y compras de bienes y servicios con el resto del mundo ha sido un segmento muy importante dentro de los componentes del producto bruto de Puerto Rico. En el año fiscal 1998, las ventas de bienes y servicios ascendieron a \$38,914.3 millones para un incremento de \$6,954.6 millones o 21.8 por ciento sobre el año fiscal previo (**Tabla 1**). Por otra parte, las compras de bienes y servicios aumentaron a \$51,892.5 millones, equivalente a un alza de \$6,298.3 millones o 13.8 por ciento sobre el año fiscal 1997.

La magnitud del aumento en las exportaciones de mercadería fue la razón principal de la reducción en el saldo negativo de las transacciones en artículos y servicios con el resto del mundo, primera vez que esto ocurre desde el año fiscal 1991. Los pagos de rendimientos (especialmente de ganancias) hacia los dueños de las inversiones de capital del exterior mantienen el balance negativo para Puerto Rico en esta partida, aun si se considera el balance positivo que mantiene la Isla en términos de mercancía ajustada, gastos de visitantes y gastos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico. Al excluir los rendimientos de las ventas (\$37,832.0 millones) y de las compras (\$31,028.0 millones) el saldo en el 1997-98 fue de \$6,804.0 millones, en contraste con el negativo \$12,978.2 millones que resultó el saldo en todas las ventas y compras de bienes y servicios (**Tabla 2**).



Tabla 1

BALANZA DE PAGOS DE PUERTO RICO: CUENTA CORRIENTE

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Ventas de artículos y servicios	30,688.3	31,959.7	38,914.3	1,271.3	6,954.6	4.1	21.8
Mercancía ajustada	25,675.5	26,874.5	33,416.4	1,199.0	6,541.9	4.7	24.3
Servicios	5,012.8	5,085.1	5,497.9	72.3	412.7	1.4	8.1
Transportación	736.9	798.8	829.7	61.9	30.9	8.4	3.9
Gastos de visitantes	1,898.3	2,046.3	2,232.9	148.0	186.6	7.8	9.1
Rendimientos de capital	1,185.2	932.9	1,082.3	(252.3)	149.4	(21.3)	16.0
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	755.3	813.8	832.6	58.5	18.8	7.7	2.3
Servicios misceláneos	437.2	493.3	520.4	56.1	27.1	12.8	5.5
Compras de artículos y servicios	42,584.6	45,594.3	51,892.5	3,009.6	6,298.3	7.1	13.8
Mercancía ajustada	21,873.9	24,204.3	27,308.7	2,330.4	3,104.5	10.7	12.8
Servicios	20,710.8	21,390.0	24,583.8	679.2	3,193.8	3.3	14.9
Transportación	1,674.2	1,700.2	1,654.6	26.0	(45.6)	1.6	(2.7)
Gastos de viaje	820.8	868.6	874.0	47.8	5.4	5.8	0.6
Rendimientos de capital	17,107.2	17,682.3	20,864.5	575.2	3,182.2	3.4	18.0
Servicios misceláneos	1,108.6	1,138.9	1,190.7	30.3	51.8	2.7	4.6
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(11,896.3)	(13,634.6)	(12,978.2)	(1,738.3)	656.4	14.6	(4.8)
Interés neto del gobierno central y los municipios	(218.9)	(242.5)	(259.3)	(23.6)	(16.8)	10.8	6.9
Transferencias unilaterales, netas	6,720.9	7,420.9	7,731.6	700.0	310.8	10.4	4.2
Remesas privadas	238.5	278.2	316.5	39.7	38.4	16.6	13.8
Gobierno federal	6,276.8	6,858.7	7,076.1	581.9	217.4	9.3	3.2
Gobierno de Puerto Rico	1,797.3	1,870.4	1,907.5	73.1	37.0	4.1	2.0
Individuos y otros	4,479.4	4,988.3	5,168.6	508.8	180.4	11.4	3.6
Gobiernos estatales de EE.UU.	12.1	12.7	14.0	0.5	1.3	4.4	10.5
Otros no residentes	193.4	271.3	325.0	77.9	53.7	40.3	19.8
Balance en artículos y servicios; intereses del gobierno central y los municipios; y transferencias unilaterales	(5,394.3)	(6,456.2)	(5,505.9)	(1,061.9)	950.3	19.7	(14.7)

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2

VENTAS NETAS EXCLUYENDO RENDIMIENTOS DE CAPITAL

(En millones de dólares)

	1995	1996	1997	1998
Ventas totales	30,717.4	30,688.3	31,959.7	38,914.3
Rendimientos	1,041.2	1,185.2	932.9	1,082.3
Ventas ajustadas	29,676.2	29,503.1	31,026.8	37,832.0
Compras totales	41,328.7	42,584.6	45,594.3	51,892.5
Rendimientos	15,898.6	17,107.2	17,682.3	20,864.5
Compras ajustadas	25,430.1	25,477.4	27,912.0	31,028.0
Saldo	4,246.1	4,025.7	3,114.8	6,804.0
Saldo registrado	(10,611.2)	(11,896.3)	(13,634.6)	(12,978.2)

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Ventas de bienes y servicios

De las ventas de bienes y servicios al exterior (\$38,914.3 millones) en el año fiscal 1998, las ventas de mercancía ajustada ascendieron a \$33,416.4 millones y representaron el 85.9 por ciento del total². Dicho aumento fue considerable tanto en términos absolutos (\$6,541.9 millones) como relativos (24.3 por ciento).

Por otro lado, el monto total de servicios exportados ascendió a \$5,497.9 millones en el 1997-98. Esto representa un aumento de \$412.7 millones u 8.1 por ciento sobre el 1996-97. Debe observarse que los gastos de visitantes han constituido el servicio de mayor proporción en las ventas, seguido por los recibos de rendimientos de las inversiones en el exterior. En el año fiscal 1998, estas partidas totalizaron \$2,232.9 millones y \$1,082.3 millones para aumentos de 9.1 y 16.0 por ciento, respectivamente. Los servicios de transportación (\$829.7 millones), los gastos netos de funcionamiento de las agencias federales (\$832.6 millones) y los servicios misceláneos (\$520.4 millones) completan la parte de las ventas de bienes y servicios al resto del mundo. En el año fiscal 1998, dichas partidas registraron alzas relativas de 3.9, 2.3 y 5.5 por ciento, respectivamente, al compararlas con el 1996-97.

Compras de bienes y servicios

Las compras de bienes y servicios aumentaron a \$51,892.5 millones en el año fiscal 1998. Esto representa un incremento de \$6,298.3 millones o 13.8 por ciento sobre el año fiscal previo. Las importaciones de mercancía ajustada ascendieron a \$27,308.7 millones, un aumento de \$3,104.5 millones o 12.8 por ciento sobre el 1996-97. Nuevamente, el comercio de mercancía es el segmento de mayor cuantía en el lado de las compras (52.6 por ciento).



Excluidas las importaciones de mercancía ajustada, se observa que el segmento atribuible a servicios ascendió a \$24,583.8 millones en el año fiscal 1998, lo que equivale a un aumento de \$3,193.8 millones o 14.9 por ciento en comparación con el año fiscal 1997. Los pagos de rendimientos de capital sobre las inversiones del exterior en Puerto Rico representan una alta proporción (alrededor del 40 por ciento) que se aproxima a la de las importaciones de mercancía ajustada. En vista del alto grado de concentración de la inversión externa directa en las exportaciones de mercancía, un incremento en las exportaciones de bienes da lugar a un aumento en los pagos de rendimientos de capital. Esta partida totalizó \$20,864.5 millones en el año fiscal 1998, un alza de \$3,182.2 millones o 18.0 por ciento sobre el 1996-97. Diferente a las ventas, en las cuales el ingreso principal de los rendimientos de capital son intereses, en el lado de las compras, el nivel mayor de rendimientos de capital corresponde a ganancias. El cuadro de las compras del año fiscal 1998 se completa con los pagos de servicios de transportación (\$1,654.6 millones), los gastos de los residentes en el exterior (\$874.0 millones) y los servicios misceláneos (\$1,190.7 millones), que registraron una baja de 2.7 por ciento y alzas de 0.6 y 4.6 por ciento, respectivamente.

Comercio exterior

Durante el año fiscal 1998, el comercio exterior y, en particular, las exportaciones de mercancía tuvieron gran importancia en el crecimiento alcanzado por el producto bruto. Esto se atribuye, en gran medida, al alto nivel alcanzado por la producción manufacturera de donde provienen la casi totalidad de las exportaciones de la Isla. De hecho, en Puerto Rico la producción manufacturera ha estado orientada a la exportación, como sucede en el caso de los productos farmacéuticos; maquinaria eléctrica y no eléctrica; e instrumentos profesionales y científicos. Por esta razón, el fomento del comercio exterior ha sido una de las estrategias importantes desde los inicios del programa de industrialización. Cabe señalar que, históricamente, la economía de Puerto Rico ha dependido de las importaciones para satisfacer la mayor parte de las necesidades de bienes finales y materias primas.

Hasta el presente no se ha materializado un proceso sistemático de sustitución de importaciones, lo que se evidencia en la alta proporción de bienes importados, sobre todo de consumo. Combinado con la experiencia histórica demostrada en el orden de la transformación tecnológica, la subutilización de estrategias de sustitución de importaciones ha estado acompañada del fortalecimiento del modelo puertorriqueño de exportación. Como política alterna, se ha demostrado la viabilidad de utilizar el potencial del mercado en estrategias de promoción de exportaciones y sustitución selectiva de importaciones para la Isla a la vez que se reducen los problemas de economías de escala, que se define como la reducción en el costo que resulta del incremento en maquinaria y equipo (Dietz, 1990).

En el caso particular de Puerto Rico, las transacciones de mercancía representan un renglón preponderante que evidencia la naturaleza significativamente abierta de su economía. Por lo tanto, las exportaciones e importaciones de mercancía cumplen con una función estratégica para el País. El coeficiente de apertura, medido como la proporción combinada de las exportaciones e importaciones de mercancía registrada sobre el producto bruto interno, es considerablemente alto comparado con otros países. El mismo es superado solamente por economías asiáticas de tamaño territorial similar al de Puerto Rico (Tabla 3).

En el año fiscal 1998, las exportaciones registradas de la Isla ascendieron a \$30,272.9 millones, un aumento de \$6,326.1 millones o 26.4 por ciento sobre el año fiscal anterior. Debido a la relación de mercado común con Estados Unidos, un 90.5 por ciento de este total (\$27,397.4 millones) fue destinado a ese mercado. Esto representó un aumento de \$6,210.1 millones o 29.3 por ciento sobre el año fiscal anterior. Las exportaciones a países extranjeros ascendieron a \$2,797.7 millones, equivalente a un

Tabla 3

COEFICIENTE DE COMERCIO EXTERIOR: 1997*

	Total	Exportaciones	Importaciones
Alemania	0.45	0.24	0.21
Canadá	0.67	0.35	0.32
Estados Unidos	0.20	0.09	0.11
Francia	0.40	0.21	0.19
Italia	0.39	0.21	0.18
Japón	0.18	0.10	0.08
Reino Unido	0.55	0.26	0.29
Promedio	0.41	0.21	0.20
Argentina 1/	0.16	0.08	0.08
Brasil	0.15	0.07	0.08
Chile	0.47	0.21	0.26
Perú	0.26	0.10	0.16
Venezuela	0.41	0.26	0.15
Promedio	0.29	0.15	0.14
Bahamas 1/	0.73	0.38	0.36
Jamaica 1/	0.73	0.23	0.49
República Dominicana	0.34	0.06	0.28
Trinidad y Tabago 1/	0.85	0.46	0.39
Promedio	0.66	0.28	0.38
China (Taiwán)	0.95	0.49	0.46
China (Rep. Popular de)	0.35	0.20	0.15
Corea, Rep. de	0.64	0.31	0.33
Hong Kong	2.30	1.09	1.21
Indonesia	0.44	0.25	0.19
Malasia	1.60	0.80	0.80
Singapore 1/	2.73	1.33	1.40
Tailandia	0.77	0.37	0.40
Promedio	1.22	0.60	0.62
Costa Rica	0.77	0.34	0.43
Guatemala	0.35	0.13	0.22
Honduras	0.74	0.31	0.44
Panamá 1/	0.42	0.08	0.34
Promedio	0.57	0.22	0.36
México	0.34	0.16	0.18
Puerto Rico: años fiscales			
1989	1.08	0.58	0.50
1990	1.14	0.63	0.51
1991	1.15	0.66	0.49
1992	1.05	0.61	0.44
1993	0.98	0.54	0.44
1994	0.97	0.55	0.42
1995	1.00	0.56	0.44
1996	0.92	0.50	0.42
1997	0.94	0.50	0.44

* Exportaciones e Importaciones de mercancía registrada como proporción del producto bruto interno.

1/ Corresponde al 1996.

Fuente : International Monetary Fund; División Comercial de la Oficina Económica y Cultural de Taipei en Atlanta, Georgia (para la información de Taiwán); y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



incremento de \$129.4 millones o 4.8 por ciento sobre el año fiscal 1997. Por último, las exportaciones a Islas Vírgenes de Estados Unidos totalizaron \$77.9 millones, una merma de \$13.4 millones o 14.7 por ciento en comparación con el año fiscal anterior (Tabla 4).

Tabla 4

BALANCE COMERCIAL POR REGION GEOGRAFICA							
(En millones de dólares - Años fiscales)							
	1996	1997	1998	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Exportaciones registradas	22,944.4	23,946.8	30,272.9	1,002.4	6,326.1	4.4	26.4
Estados Unidos	20,148.6	21,187.3	27,397.4	1,038.6	6,210.1	5.2	29.3
Islas Vírgenes	137.3	91.3	77.9	(46.1)	(13.4)	(33.5)	(14.7)
Países extranjeros	2,658.4	2,668.3	2,797.7	9.9	129.4	0.4	4.8
Africa	9.6	7.0	12.4	(2.6)	5.4	(26.9)	76.5
América Central	76.2	127.1	162.2	50.8	35.1	66.7	27.6
América del Norte	181.5	211.7	294.8	30.2	83.1	16.6	39.3
América del Sur	113.3	121.6	83.8	8.3	(37.8)	7.3	31.1
Asia	364.4	434.0	340.0	69.6	(94.0)	19.1	21.7
Australia y el Pacífico	25.7	10.3	13.5	(15.4)	3.2	(59.8)	30.7
Caribe	873.6	889.9	890.1	16.3	0.2	1.9	0.0
Europa	1,014.0	866.7	1,001.0	(147.3)	134.2	(14.5)	15.5
Importaciones registradas	19,060.9	21,387.4	21,797.5	2,326.5	410.1	12.2	1.9
Estados Unidos	11,909.3	13,317.8	13,225.9	1,408.5	(91.9)	11.8	(0.7)
Islas Vírgenes	366.8	444.1	584.5	77.2	140.4	21.1	31.6
Países extranjeros	6,784.8	7,625.6	7,987.2	840.8	361.6	12.4	4.7
Africa	169.0	184.9	200.2	15.8	15.4	9.4	8.3
América Central	125.8	151.4	178.2	25.6	26.8	20.4	17.7
América del Norte	379.1	427.7	519.9	48.6	92.1	12.8	21.5
América del Sur	981.6	1,213.3	1,080.8	231.8	(132.6)	23.6	(10.9)
Asia	2,022.3	2,010.9	1,621.9	(11.5)	(389.0)	(0.6)	(19.3)
Australia y el Pacífico	8.1	7.7	8.3	(0.4)	0.6	(5.1)	7.3
Caribe	934.4	1,153.5	969.5	219.1	(184.0)	23.5	(15.9)
Europa	2,164.4	2,476.1	3,408.4	311.7	932.2	14.4	37.6
Balance comercial	3,883.5	2,559.4	8,475.4	(1,324.1)	5,916.0	(34.1)	231.1
Estados Unidos	8,239.3	7,869.5	14,171.5	(369.9)	6,302.0	(4.5)	80.1
Islas Vírgenes	(229.5)	(352.8)	(506.6)	(123.3)	(153.7)	53.7	43.6
Países extranjeros	(4,126.3)	(4,957.2)	(5,189.5)	(830.9)	(232.2)	20.1	4.7
Africa	(159.4)	(177.8)	(187.8)	(18.4)	(10.0)	11.5	5.6
América Central	(49.5)	(24.3)	(16.0)	25.2	8.3	(50.9)	(34.0)
América del Norte	(197.6)	(216.1)	(225.1)	(18.5)	(9.0)	9.3	4.2
América del Sur	(868.3)	(1,091.8)	(997.0)	(223.5)	94.8	25.7	(8.7)
Asia	(1,657.9)	(1,576.9)	(1,282.0)	81.0	294.9	(4.9)	(18.7)
Australia y el Pacífico	17.6	2.6	5.2	(14.9)	2.6	(81.1)	99.5
Caribe	(60.8)	(263.6)	(79.4)	(202.8)	184.2	333.7	(69.9)
Europa	(1,150.3)	(1,609.4)	(2,407.4)	(459.0)	(798.0)	39.9	49.6

() Cifras negativas.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Por su parte, las importaciones registradas en Puerto Rico totalizaron \$21,797.5 millones, lo que equivale a un aumento de \$410.1 millones o 1.9 por ciento sobre el 1996-97. Dado el aumento considerable en las exportaciones y la necesidad de importar insumos intermedios para satisfacer gran parte del incremento observado en la producción de mercancía para la exportación, era de esperarse un aumento similar en las importaciones registradas, pero ese no fue el caso.

Además, las importaciones registradas desde Estados Unidos, que para el año fiscal 1998 representaron el 60.7 por ciento del total de importaciones registradas, descendieron levemente a \$13,225.9 millones para una reducción de \$91.9 millones o 0.7 por ciento en comparación con el año fiscal previo. Una posible explicación es que parte de los insumos necesarios hayan sido suministrados por países extranjeros. De hecho, en el 1997-98, las importaciones de países extranjeros fueron las que más contribuyeron al aumento en las importaciones registradas, con un total de \$7,987.2 millones para un alza de \$361.6 millones o 4.7 por ciento sobre el año fiscal 1997. Dentro del rubro de productos químicos, grupo de magnitud importante dentro de la totalidad del comercio exterior, en el 1997-98, los países extranjeros aportaron el 52.1 por ciento de las importaciones en comparación con 42.7 por ciento en el año fiscal 1997. Cabe señalar que las importaciones de productos químicos de países extranjeros tuvieron un aumento de \$730.7 millones o 31.6 por ciento sobre el año fiscal previo para un total de \$3,044.2 millones. Por otro lado, es posible que haya ocurrido un aumento en la producción local. Si se analiza la clasificación económica de las importaciones registradas (**Tabla 5**), se observa que entre los tres grupos principales, el de materia prima y productos intermedios registró el mayor aumento.

Tabla 5

CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES REGISTRADAS

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Importaciones registradas	19,060.9	21,387.4	21,797.5	2,326.5	410.1	12.2	1.9
Artículos de consumo	5,465.0	6,167.5	6,096.9	702.5	(70.6)	12.9	(1.1)
Duraderos	1,984.0	2,338.5	2,303.0	354.5	(35.5)	17.9	(1.5)
Automóviles	1,254.1	1,516.4	1,481.2	262.3	(35.2)	20.9	(2.3)
Enseres eléctricos	266.1	286.6	272.4	20.5	(14.2)	7.7	(5.0)
Otros	463.8	535.5	549.3	71.7	13.8	15.5	2.6
No duraderos	3,481.0	3,829.0	3,793.9	348.0	(35.1)	10.0	(0.9)
Alimentos	1,690.4	1,787.8	1,784.7	97.4	(3.1)	5.8	(0.2)
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	191.8	221.5	269.9	29.7	48.4	15.5	21.9
Otros	1,598.9	1,819.7	1,739.4	220.8	(80.3)	13.8	(4.4)
Bienes de capital	2,056.5	2,216.6	2,223.8	160.1	7.2	7.8	0.3
Materia prima y productos intermedios	11,539.4	13,003.3	13,476.8	1,463.9	473.5	12.7	3.6

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.



Las importaciones por este concepto totalizaron \$13,476.8 millones en el año fiscal 1998, un aumento de \$473.5 millones o 3.6 por ciento sobre el año fiscal 1997. Esto contrasta con las importaciones registradas del grupo de bienes de capital, que ascendieron a \$2,223.8 millones, para un aumento de \$7.2 millones o 0.3 por ciento y las de artículos de consumo, que ascendieron a \$6,096.9 millones, lo que implica una reducción de \$70.6 millones o 1.1 por ciento.

Por último, las importaciones provenientes de Islas Vírgenes de Estados Unidos fueron de \$584.5 millones, lo que equivale a un aumento de \$140.4 millones o 31.6 por ciento sobre el año fiscal anterior. El balance comercial total para el año fiscal 1998 alcanzó \$8,475.4 millones. El mismo experimentó un aumento extraordinario de \$5,916.0 millones o 231.1 por ciento sobre el año fiscal 1997. Este es el balance comercial más alto desde que, a mediados de la década de los ochenta, Puerto Rico comenzó a registrar un saldo positivo en su balance comercial. Sin embargo, se mantiene el mismo patrón observado en términos del desglose por región geográfica: balance positivo con Estados Unidos, negativo con Islas Vírgenes y negativo con el resto del mundo.

En lo concerniente al comercio por región geográfica, es necesario hacer hincapié en el hecho de que, si bien Puerto Rico comercia con todas las regiones a nivel global, en varias de éstas el intercambio comercial está dominado generalmente por uno o dos países. Utilizando el año fiscal 1998 como muestra, el 72.7 por ciento de las exportaciones de Puerto Rico al Africa se dirigieron hacia Egipto y la República de Sudáfrica. Por su parte, las importaciones se distribuyen proporcionalmente entre los países de ese continente. En el mismo se observa una concentración de importaciones de petróleo refinado y otros productos de petróleo. En América Central, todos los países participan en las exportaciones. No así en el caso de las importaciones, en el que 69.1 por ciento de las mismas provino de Costa Rica. Similarmente, el 60.6 por ciento de las importaciones de América del Sur se originó en Venezuela. Al igual que en Africa, la importancia de Venezuela como país abastecedor de combustible contribuye a que las importaciones procedentes de América del Sur se concentren en petróleo refinado y otros productos de petróleo. En Europa, pese a existir una distribución proporcional de las exportaciones entre todos los países, el 55.8 por ciento de las importaciones fueron desde Irlanda y el Reino Unido. En Asia, el 48.7 por ciento de las exportaciones y el 54.9 por ciento de las importaciones fueron con Japón, con una alta participación de importaciones de vehículos de motor. En el caso de la región de Australia y el Pacífico, el 98.0 por ciento de las exportaciones y el 74.8 por ciento de las importaciones fueron con Australia.

En la región del Caribe, Puerto Rico comercia con casi todos los países. Sin embargo, la mayor proporción tanto de las exportaciones como de las importaciones es con la República Dominicana, donde están localizadas varias plantas de ensamblaje de productos que luego son terminados en Puerto Rico. En el año fiscal 1998, República Dominicana acaparó el 85.5 por ciento de las exportaciones y el 83.0 por ciento de las importaciones. Por último, las exportaciones a Islas Vírgenes de Estados Unidos constituyen una pequeña proporción del total de las exportaciones registradas. Estas se han estado reduciendo a pesar de que, en la composición de las mismas, se observa una amplia diversificación. En contraposición a lo anterior, las importaciones registradas procedentes de Islas Vírgenes consisten, principalmente, de petróleo refinado y otros productos de petróleo. El fortalecimiento en Islas Vírgenes de una de las refinerías más importantes del mundo, junto con la dependencia de combustible prevaleciente en Puerto Rico, ha incidido en el aumento constante de importaciones registradas. Desde el año fiscal 1994, el balance comercial entre Puerto Rico e Islas Vírgenes ha sido negativo para Puerto Rico y el déficit ha estado aumentando.

Al examinar su composición estructural, se observa que el renglón principal del comercio exterior de Puerto Rico es el de productos químicos (Tabla 6). Más de la mitad de las exportaciones están

Tabla 6

COMERCIO EXTERIOR: MERCANCIA REGISTRADA								
(En millones de dólares - Años fiscales)								
	1996	1997	1998	Cambio				
				Absoluto		Porcentual		
				1997/1996	1998/1997	1997/1996	1998/1997	
Total								
Exportaciones	22,944.4	23,946.8	30,272.9	1,002.4	6,326.1	4.4	26.4	
Importaciones	19,060.9	21,387.4	21,797.5	2,326.5	410.1	12.2	1.9	
Balance	3,883.5	2,559.4	8,475.4	(1,324.1)	5,916.0	(34.1)	231.1	
Agricultura								
Exportaciones	69.3	82.6	92.5	13.3	9.9	19.2	12.0	
Importaciones	358.8	415.3	408.4	56.5	(6.9)	15.7	(1.7)	
Balance	(289.5)	(332.7)	(315.9)	(43.2)	16.8	14.9	(5.0)	
Minería								
Exportaciones	11.3	11.2	58.8	(0.1)	47.6	(0.9)	425.0	
Importaciones	506.8	329.1	133.3	(177.7)	(195.8)	(35.1)	(59.5)	
Balance	(495.5)	(317.9)	(74.5)	177.6	243.4	(35.8)	(76.6)	
Manufactura								
Exportaciones	22,852.0	23,837.3	30,108.7	985.3	6,271.4	4.3	26.3	
Importaciones	18,103.7	20,532.2	21,165.6	2,428.5	633.4	13.4	3.1	
Balance	4,748.3	3,305.1	8,943.1	(1,443.2)	5,638.0	(30.4)	170.6	
Alta tecnología								
Exportaciones	17,087.4	18,032.7	23,908.2	945.3	5,875.5	5.5	32.6	
Importaciones	10,602.5	12,353.5	12,883.8	1,751.0	530.3	16.5	4.3	
Balance	6,484.9	5,679.2	11,024.4	(805.7)	5,345.2	(12.4)	94.1	
Productos químicos								
Exportaciones	9,923.9	10,627.8	15,748.9	703.9	5,121.1	7.1	48.2	
Importaciones	4,151.7	5,416.3	5,842.0	1,264.6	425.7	30.5	7.9	
Balance	5,772.2	5,211.5	9,906.9	(560.7)	4,695.4	(9.7)	90.1	
Maquinaria excepto eléctrica								
Exportaciones	3,254.7	3,490.0	3,997.8	235.3	507.8	7.2	14.6	
Importaciones	1,382.4	1,370.4	1,489.6	(12.0)	119.2	(0.9)	8.7	
Balance	1,872.3	2,119.6	2,508.2	247.3	388.6	13.2	18.3	
Maquinaria eléctrica								
Exportaciones	2,202.3	2,204.4	2,380.6	2.1	176.2	0.1	8.0	
Importaciones	2,447.2	2,423.8	2,578.8	(23.4)	155.0	(1.0)	6.4	
Balance	(244.9)	(219.4)	(198.2)	25.5	21.2	(10.4)	(9.7)	
Equipo de transportación								
Exportaciones	76.9	85.0	98.1	8.1	13.1	10.5	15.4	
Importaciones	1,764.5	2,241.2	2,097.2	476.7	(144.0)	27.0	(6.4)	
Balance	(1,687.6)	(2,156.2)	(1,999.1)	(468.6)	157.1	27.8	(7.3)	
Instrumentos profesionales y científicos								
Exportaciones	1,629.6	1,625.5	1,682.8	(4.1)	57.3	(0.3)	3.5	
Importaciones	856.7	901.8	876.2	45.1	(25.6)	5.3	(2.8)	
Balance	772.9	723.7	806.6	(49.2)	82.9	(6.4)	11.5	
Otra manufactura								
Exportaciones	5,764.6	5,804.6	6,200.5	40.0	395.9	0.7	6.8	
Importaciones	7,501.2	8,178.7	8,281.8	677.5	103.1	9.0	1.3	
Balance	(1,736.6)	(2,374.1)	(2,081.3)	(637.5)	292.8	36.7	(12.3)	
Servicios de reparación y mercancía no clasificada								
Exportaciones	11.8	15.7	12.9	3.9	(2.8)	33.1	(17.8)	
Importaciones	91.6	110.8	90.2	19.2	(20.6)	21.0	(18.6)	
Balance	(79.8)	(95.1)	(77.3)	(15.3)	17.8	19.2	(18.7)	

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



constituidas por éstos. En el año fiscal 1998, se exportaron \$15,748.9 millones de productos químicos, un aumento de \$5,121.1 millones o 48.2 por ciento con relación al año fiscal anterior. Las importaciones de estos productos fueron de \$5,842.0 millones, implicando un aumento de \$425.7 millones o 7.9 por ciento. Otros sectores manufactureros también experimentaron crecimiento tanto en las exportaciones como en las importaciones, pero ninguno se acercó al incremento considerable de los componentes de la industria de productos químicos. El alza se atribuye, especialmente, al segmento industrial de drogas y preparaciones farmacéuticas cuyas exportaciones representaron, en el año fiscal 1998, el 83.8 por ciento de las exportaciones de la industria de productos químicos. Las exportaciones de este segmento industrial totalizaron \$13,203.6 millones y registraron un aumento de \$4,875.1 millones o 58.5 por ciento sobre el año fiscal 1997. Todo parece indicar que este renglón fue el factor principal que produjo el vertiginoso incremento en las exportaciones de la Isla durante el pasado año fiscal. Otro factor que incidió en ese aumento fue la fortaleza de la economía estadounidense que, además de otros inductores a nivel global e interno, impulsó el crecimiento de las exportaciones de ésta y otras industrias.

El volumen más alto de exportaciones, en el 1997-98, provino de las industrias de alta tecnología constituidas por las de productos químicos, maquinaria excepto eléctrica, maquinaria eléctrica, equipo de transportación e instrumentos profesionales y científicos. Las exportaciones totales de este grupo ascendieron a \$23,908.2 millones en el año fiscal 1998, equivalente a un aumento de \$5,875.5 millones o 32.6 por ciento sobre el año fiscal 1997. En este sector, las importaciones alcanzaron la cifra de \$12,883.8 millones, \$530.3 millones o 4.3 por ciento más que en el año fiscal 1997. Es decir, en el 1997-98, el grupo de alta tecnología representó el 79.0 por ciento de las exportaciones y el 59.1 por ciento de las importaciones. En este sector, la industria de productos químicos aportó el 65.9 por ciento de las exportaciones y el 45.3 por ciento de las importaciones. El resto de las industrias manufactureras, generalmente de mayor intensidad en mano de obra, exportaron un total de \$6,200.5 millones, un alza de \$395.9 millones o 6.8 por ciento, a la vez que importaron \$8,281.8 millones, cifra que estuvo 1.3 por ciento (\$103.1 millones) sobre la del año fiscal 1997.

Transferencias unilaterales

Las transferencias unilaterales consisten de aquellas transacciones de recibos y pagos con el resto del mundo en las cuales no hay, por parte de uno de los participantes, la entrega de bienes o servicios como intercambio, ni una transacción de capital. El flujo de transferencias unilaterales netas del exterior, especialmente por parte del Gobierno Federal, compensa parcialmente el saldo negativo en la cuenta de artículos y servicios e interés neto del Gobierno Central y los municipios. Para el año fiscal 1998, las transferencias unilaterales netas alcanzaron \$7,731.6 millones, un aumento de \$310.8 millones o 4.2 por ciento sobre el año fiscal 1997. Este total se desglosa en las siguientes categorías: remesas privadas, \$316.5 millones (aumento de \$38.4 millones o 13.8 por ciento); transferencias unilaterales netas del Gobierno Federal, \$7,076.1 (alza de \$217.4 millones o 3.2 por ciento); transferencias unilaterales netas de los gobiernos estatales de Estados Unidos, \$14.0 millones (aumento de \$1.3 millones o 10.5 por ciento); y transferencias unilaterales netas de otros no residentes, \$325.0 millones (alza de \$53.7 millones o 19.8 por ciento)³. Por consiguiente, el balance en la cuenta corriente de la balanza de pagos de Puerto Rico fue negativo por \$5,505.9 millones en el año fiscal 1998, una reducción de \$950.3 millones o 14.7 por ciento al comparar con el saldo del

año fiscal 1997 que fue negativo en \$6,456.2 millones. Esta fue la primera reducción que se registra en el saldo negativo de esta cuenta desde el 1990-91.

Interés neto del Gobierno Central y los municipios

Como se mencionó anteriormente, las ventas netas al resto del mundo incluyen las transacciones relacionadas directamente con la producción. En el caso del Gobierno Central y los municipios su producción es medida por la compensación a empleados. Por tanto, el interés neto (recibido menos pagado) de esos dos organismos gubernamentales se registra como renglón separado en la cuenta corriente de la balanza de pagos. Los intereses recibidos y pagados por las corporaciones públicas se incluyen en los rendimientos recibidos y pagados en la medida que forman parte de la producción de los respectivos sectores industriales. En el año fiscal 1998, el interés neto del Gobierno Central y los municipios fue negativo, como históricamente ha sido, montante a \$259.3 millones. Esto refleja un aumento de \$16.8 millones (6.9 por ciento) al comparar con el interés neto negativo de \$242.5 millones del año fiscal 1997.

Cuenta de capital

La cuenta de capital de la balanza de pagos registra los movimientos, a corto y largo plazo, en las transacciones por concepto de inversiones directas y financieras. En teoría, el monto en los movimientos de la cuenta de capital debe ser equivalente al de la cuenta corriente, pero con el signo inverso. Es decir, la cuenta de capital financia o compensa las ventas y compras de bienes y servicios y transferencias unilaterales del resto del mundo. Cuando se carece de información completa en cualquiera o ambas partes, la diferencia se atribuye a transacciones desconocidas. El balance de los movimientos de capital es el resultado de las entradas de capital hacia las economías receptoras (en este caso, desde el exterior hacia Puerto Rico) *versus* las salidas de capital desde la economía emisora (desde Puerto Rico hacia el exterior).

Las estructuras productivas mantenidas hasta la presente década en Puerto Rico arrojan un saldo de concentración hacia la inversión directa externa en la Isla. La inversión directa externa se ha concentrado en aquellas industrias manufactureras cuyos productos mantienen altos niveles de ventas en los mercados globales, tales como químicos, artículos de goma y plásticos, maquinaria e instrumentos profesionales y científicos. Las empresas nativas se han concentrado en aquella manufactura de relativo rezago como textiles, ropa, muebles, imprenta, cuero, productos primarios de metal, productos fabricados de metal, equipo de transportación y manufactura miscelánea. En el año fiscal 1998, la deuda de los residentes de Puerto Rico con los no residentes dueños de capital en la Isla (es decir, el montante de la inversión del exterior sin inversiones directas en Puerto Rico) fue de \$32,139.4 millones. En comparación con el año fiscal 1997, se registró un aumento neto de \$3,650.8 millones en la inversión del exterior en Puerto Rico. Este aumento superó en \$2,367.7 millones al del 1996-97. Toda vez que ésta es una entrada de fondos hacia la economía del País, se registra con un signo positivo (Tabla 7).

Por otro lado, en el año fiscal 1998, la deuda de los no residentes con los residentes de la Isla dueños de capital en el exterior (es decir, el monto de la inversión de Puerto Rico en el exterior) totalizó \$23,906.8 millones, en comparación con \$22,650.2 millones en el año fiscal 1997. Esto resultó en una



Tabla 7

BALANZA DE PAGOS DE PUERTO RICO: CUENTA DE CAPITAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Montante de las inversiones del exterior							
en Puerto Rico, total	27,205.5	28,488.6	32,139.4	1,283.1	3,650.8	4.7	12.8
A largo plazo 1/	23,663.8	24,419.5	26,889.6	755.7	2,470.2	3.2	10.1
A corto plazo	3,541.7	4,069.2	5,249.8	527.4	1,180.6	14.9	29.0
Montante de las Inversiones de Puerto Rico							
en el exterior, total	20,611.4	22,650.2	23,906.8	2,038.8	1,256.6	9.9	5.5
A largo plazo	8,081.8	8,711.4	9,596.1	629.6	884.7	7.8	10.2
A corto plazo	12,529.6	13,938.8	14,310.7	1,409.2	371.9	11.2	2.7
Movimientos netos de capital, total	1,091.6	(755.7)	2,394.2	(1,847.3)	3,149.9	(169.2)	416.8
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las							
inversiones del exterior en Puerto Rico	1,963.5	1,283.1	3,650.8	(680.4)	2,367.7	(34.7)	184.5
A largo plazo 1/	2,856.3	755.7	2,470.2	(2,100.6)	1,714.5	(73.5)	226.9
A corto plazo	(892.8)	527.4	1,180.6	1,420.2	653.2	(159.1)	123.8
Aumento neto (-) o disminución neta (+) en las							
inversiones de Puerto Rico en el exterior	(871.9)	(2,038.8)	(1,256.6)	(1,166.9)	782.2	133.8	(38.4)
A largo plazo	(1,131.2)	(629.6)	(884.7)	501.6	(255.1)	(44.3)	40.5
A corto plazo	259.3	(1,409.2)	(371.9)	(1,668.5)	1,037.3	(643.5)	(73.6)
Transacciones desconocidas	4,302.8	7,211.9	5,505.9	2,909.1	(1,706.0)	67.6	(23.7)

p - Cifras preliminares.

1/ No incluye inversiones directas, netas.

Nota: La Autoridad de Carreteras y Transportación, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Universidad de Puerto Rico se consideran parte del gobierno central para efectos de las cuentas sociales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

inversión negativa de \$1,256.6 millones, prevaleciendo una salida de capital, pero con una merma de \$782.2 millones o 38.4 por ciento, en comparación con el año fiscal 1997. En vista de que ésta es una salida de fondos, se registra con un signo negativo. El movimiento de capital de Puerto Rico en el exterior, pese a manifestar cambios en cuanto a la dirección de su signo entre periodos, ha mantenido una tendencia hacia la salida de capital, evidenciando el nivel de alternativas de inversión para los residentes de Puerto Rico *vis-a-vis* las opciones existentes en la Isla. La mayor parte de este monto corresponde a la inversión en valores del Gobierno Federal.

Tendencias recientes a nivel mundial

A nivel global, han estado ocurriendo una serie de procesos y cambios que ejercen influencia sobre el componente del sector externo de la actividad económica. Uno de los más importantes es la tendencia

hacia lo que se ha llamado la nueva economía global. En este proceso, las corporaciones transnacionales tienen una función de primordial relevancia.

Las tendencias recientes dentro de las relaciones económicas internacionales evidencian mayores niveles de integración de carácter incremental, en donde se manifiestan patrones hacia la internacionalización o globalización de la actividad económica como una fase nueva y distinta de la economía de mercado. Una tendencia importante ha sido la consolidación de un cuerpo de relaciones interindustriales compuesto por corporaciones que establecen sus esquemas organizativos utilizando recursos en varios países. Cada vez se hace más evidente la relación directa entre el potencial de mejoramiento de la posición competitiva de las empresas y la búsqueda de nuevos centros de inversión, producción o consumo. A estos efectos, las tendencias observadas en las estructuras empresariales incluyen:

1. El desarrollo de nuevas industrias que utilizan el conocimiento como insumo clave. Este conocimiento es producto de recursos humanos en continuo desarrollo por las entidades empresariales que los manejan. Mientras avanza el cambio tecnológico, se acentúa la interacción entre la tecnología y otros factores de producción, como el humano. Esto está muy relacionado con el hecho de que los métodos de producción en masa han cedido el paso a los métodos de producción flexible que persiguen una mayor diferenciación del producto y mayores niveles de calidad.
2. La inversión directa obedece, cada vez más, a los procesos discutidos anteriormente. La misma, también, está tratando de responder a los patrones culturales de los distintos países, a los fines de hacer más compatibles los gustos y preferencias de los consumidores con el desarrollo de mercados fragmentados. La transición que se está evidenciando en el mundo hacia economías globalizadas está repercutiendo en la manera en que los países adoptan medidas de política económica para lidiar con su entorno exterior.
3. Se han trastocado los modelos basados en las ventajas de la especialización en el comercio de bienes y servicios. Los cambios tecnológicos y organizativos a nivel mundial han hecho que baje la importancia relativa y, por ende, los precios de las materias primas en algunos renglones. En muchos países que basan su desarrollo en la exportación de productos agrícolas y mineros, es claro el efecto de desaceleración en sus respectivas economías.
4. El desarrollo de bloques económicos entre diversos países con el fin de crear esquemas de comercio capaces de ejercer algún tipo de control estratégico. En estos bloques económicos institucionalizados radica un mayor potencial de ejercer influencia. Se observa, además, la tendencia mundial hacia la transformación de los países a economías de servicios, y la mayor importancia de elementos intangibles de alto valor, como los derechos de propiedad intelectual.
5. Se observa, en algunos países, una mayor inestabilidad financiera debido al movimiento de capital con carácter especulativo. Por otra parte, siguiendo postulados de desregulación de sus sistemas financieros y nuevas técnicas de manejo de información, se está registrando un aumento en la importancia relativa del sector financiero.



Iniciativas gubernamentales en Puerto Rico

En febrero de 1994, el Gobierno de Puerto Rico dio a conocer el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico. En éste se establecen los siguientes lineamientos generales:

- El desarrollo se fundamenta en un sector privado que responde a las demandas del mercado
- El estado tiene la responsabilidad de proveer el marco general de políticas, leyes y reglamentación que facilite el desarrollo y que ese apoyo se convierta en ventaja competitiva
- El éxito del modelo económico depende, en gran medida, del logro de un contexto social adecuado
- Es necesario diseñar la estructura institucional que requiere este enfoque del desarrollo

Este documento reconoce la necesidad de utilizar incentivos generales y específicos para aumentar la competitividad y productividad de todos los sectores económicos manteniendo la manufactura como un sector clave en el ámbito de las exportaciones y (cuando pueda lograrse de forma eficiente) la sustitución de importaciones.

En lo relacionado con el comercio exterior, se agruparon los esfuerzos gubernamentales bajo el Departamento de Desarrollo Económico y Comercio. Esto incluye las Zonas de Libre Comercio, las oficinas y representantes del Gobierno de Puerto Rico para la promoción de exportaciones y PROMOEXPORT. Las Zonas de Libre Comercio son áreas específicas determinadas por el Gobierno de Estados Unidos, en las que las empresas manufactureras radicadas allí pueden llevar a cabo una serie de actividades productivas y relacionadas. Los bienes importados pueden entrar a estas zonas, exentas del pago de aranceles aduaneros. Las exportaciones del producto final estarán exentas del pago de impuestos cuando se exporten a países extranjeros. Cuando el producto se exporta a territorio estadounidense, se le aplica una tasa contributiva menor.

El Gobierno de Puerto Rico mantiene oficinas de promoción de intercambio comercial en Estados Unidos, Brasil, Chile, Costa Rica, España, México, Panamá y República Dominicana. También, contrata representantes gestores en otros países. Excluyendo a Estados Unidos, las exportaciones registradas hacia los países donde Puerto Rico tiene una oficina comercial totalizaron \$996.5 millones en el año fiscal 1998 para un alza de \$62.2 millones o 6.7 por ciento sobre el año fiscal 1997. Por su parte, PROMOEXPORT ha llevado a cabo una serie de misiones comerciales grupales (Tabla 8), misiones comerciales individuales y revertidas, acuerdos de cooperación técnica y otras gestiones de promoción comercial en el exterior, así como servicios de apoyo en Puerto Rico en un intento de incentivar el cúmulo de bienes y servicios exportados o con potencial de exportación. ♦

Tabla 8

GESTIONES A CARGO DE PROMOEXPORT

(Años fiscales)

	1995	1996	1997	1998
Número de compañías	71	108	113	165
Ventas inmediatas (En miles de dólares)	1,592.5	3,613.3	3,756.6	4,681.6

Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercial, PROMOEXPORT.

NOTAS

1. El valor añadido mide la diferencia entre el valor de los materiales que una empresa compra y el valor del producto (final o intermedio) que ésta vende.
2. En el sistema de contabilidad social se hacen ajustes a los registros de mercancía que traen como resultado la mercancía ajustada. Esta última es la que se incluye en la balanza de pagos a los efectos de estimar una medida más exacta.
3. Ver el **Capítulo I** de este **Informe**.

BIBLIOGRAFIA

Dietz, J. L. (1990) "Technological Autonomy, Linkages, and Development", en: Dietz, J. L. & D. D. James, ed. **Progress Toward Development in Latin America: from Prebisch to Technological Autonomy**. London: Lynne Rienner, 177-199.

Junta de Planificación (1995) **Informe Económico al Gobernador 1994**. San Juan.



GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO



GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO

Introducción

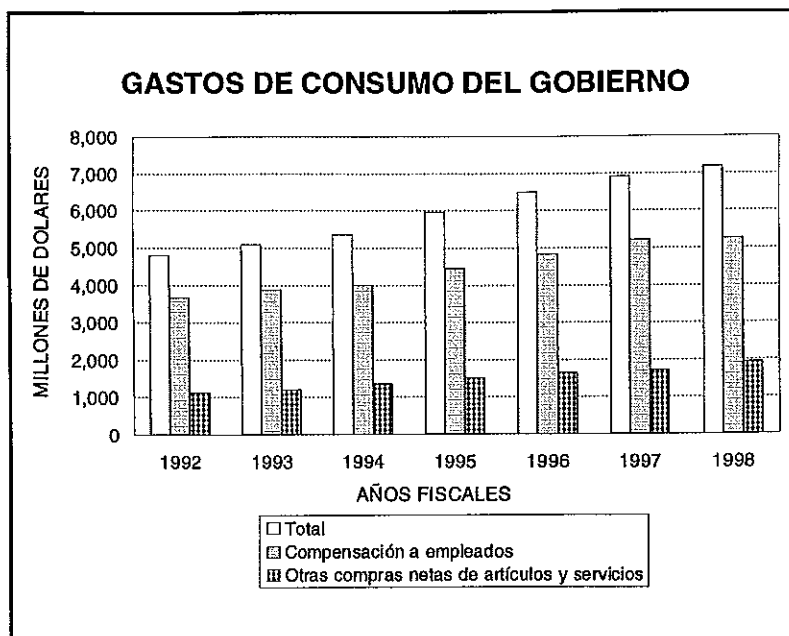
Los gastos de consumo del gobierno, representados por las compras netas de artículos y servicios, excluidos los gastos de capital, constituyen un componente importante del producto bruto. El mismo proviene del gasto que tiene que incurrir el gobierno para mantener en operación el sistema gubernamental en su función de dirigir el País en su desarrollo económico y social. El componente principal de los gastos de consumo del gobierno es la compensación a empleados, la cual constituye el pago de sueldos, jornales y suplementos.

Entre estos últimos se encuentran la aportación patronal a los sistemas de seguridad social, tanto local como federal, y la aportación a los sistemas de salud (Gráfica 1).

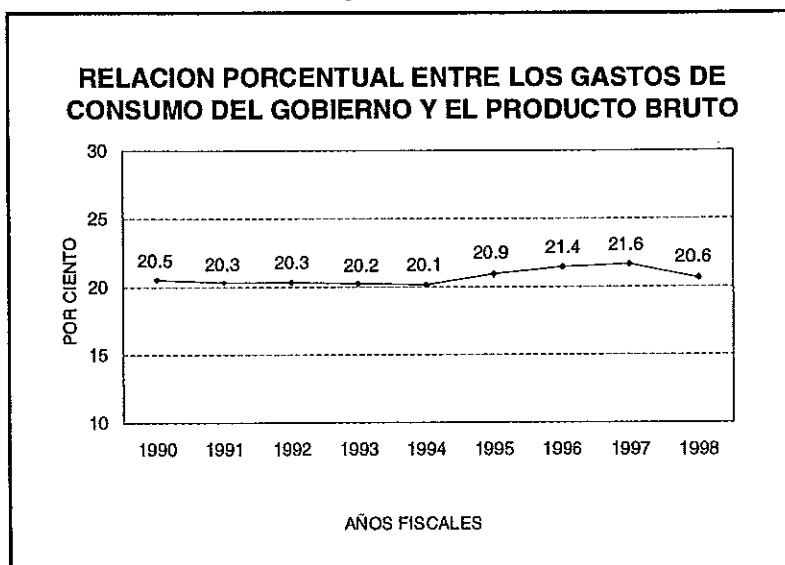
El otro componente está constituido por otras compras netas de artículos y servicios tales como: materiales, electricidad, agua, servicios de reparación y transportación. Este concepto se refiere a otras compras de artículos y servicios, luego de deducir las ventas a las personas que realiza el gobierno. Es necesario restar estas ventas a los fines de evitar duplicar los gastos de consumo total.

La proporción que los gastos de consumo del gobierno representa del producto bruto había estado incrementándose desde el 1994-95. En el año fiscal 1998, sin embargo, se redujo a 20.6 por ciento comparada con 21.6 por ciento en el 1996-97 (Gráfica 2).

Gráfica 1



Gráfica 2





Gastos de consumo del gobierno

Los gastos de consumo del gobierno, incluidos los del Gobierno Central y de los municipios, ascendieron a \$7,176.1 millones durante el año fiscal 1998. Esto representó un incremento de \$250.7 millones sobre los \$6,925.4 millones gastados en el año fiscal anterior y un incremento relativo de 3.6 por ciento, inferior al 6.7 por ciento registrado en el 1996-97. La tasa de crecimiento se redujo tanto para el Gobierno Central como los municipios, aunque la merma fue mayor en el último caso (Tabla 1).

Tabla 1

GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO							
<i>(En millones de dólares - Años fiscales)</i>							
	1996	1997	1998	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997-1996	1998-1997	1997/1996	1998/1997
Total	6,493.4	6,925.4	7,176.1	432.0	250.7	6.7	3.6
Compensación a empleados	4,841.2	5,220.1	5,246.0	378.9	25.9	7.8	0.5
Otras compras netas de artículos y servicios	1,652.1	1,705.3	1,930.2	53.2	224.9	3.2	13.2
Otras compras de artículos y servicios (excluye capital)	2,180.0	2,269.3	2,507.0	89.3	237.7	4.1	10.5
Menos: Ventas de artículos y servicios	527.9	564.0	576.8	36.1	12.8	6.8	2.3
Gobierno Central 1/	5,405.5	5,763.1	5,995.6	357.6	232.5	6.6	4.0
Compensación a empleados	4,122.3	4,457.1	4,456.9	334.8	(0.2)	8.1	(0.0)
Otras compras netas de artículos y servicios	1,283.2	1,306.0	1,538.7	22.8	232.7	1.8	17.8
Otras compras de artículos y servicios (excluye capital)	1,759.7	1,814.5	2,058.7	54.8	244.2	3.1	13.5
Menos: Ventas de artículos y servicios	476.5	508.5	520.0	32.0	11.5	6.7	2.3
Gobiernos municipales	1,087.9	1,162.3	1,180.6	74.4	18.3	6.8	1.6
Compensación a empleados	719.0	763.0	789.1	44.0	26.1	6.1	3.4
Otras compras netas de artículos y servicios	368.9	399.3	391.5	30.4	(7.8)	8.2	(2.0)
Otras compras de artículos y servicios (excluye capital)	420.3	454.8	448.3	34.5	(6.5)	8.2	(1.4)
Menos: Ventas de artículos y servicios	51.3	55.5	56.8	4.2	1.3	8.2	2.3

1/ Incluye las agencias y departamentos regulares del Gobierno Central, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado, la Autoridad de Carreteras y Transportación, así como los fondos en fideicomiso.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Aunque el Gobierno Central incrementó su participación en los gastos de consumo del gobierno de 83.2 por ciento en el 1996-97 a 83.5 por ciento, en el año fiscal 1998 redujo su ritmo de crecimiento de 6.6 a 4.0 por ciento. Los municipios, por su parte, redujeron su crecimiento de 6.8 a 1.6 por ciento.

La reducción de la tasa de crecimiento de los gastos de consumo tanto del Gobierno Central como los municipales no fue uniforme cuando se analiza desde el punto de vista de los componentes de dicho gasto: compensación a empleados y otras compras netas de bienes y servicios. En el Gobierno Central, la compensación a empleados se mantuvo estable mientras que las otras compras netas de bienes y servicios aumentaron su crecimiento de 1.8 por ciento en el año fiscal 1997 a 17.8 por ciento en el año fiscal 1998. Por su parte, los municipios mostraron un incremento de 3.4 por ciento en la compensación a empleados, inferior al 6.1 por ciento del año fiscal 1997. Las otras compras netas de bienes y servicios se redujeron en 2.0 por ciento, contrario al aumento de 8.2 por ciento registrado en el año fiscal 1997. El menor crecimiento en la compensación a empleados es producto, en gran medida, de la aplicación del salario mínimo durante el año fiscal anterior en el Gobierno Central y en los municipales, así como de la reducción mostrada en el empleo producto de la política pública de reducir el aparato gubernamental. De acuerdo con la Encuesta de Establecimientos, el empleo público aumentó en 10,800 empleos en el 1996-97, mientras que, en el año fiscal 1998, se redujo en 12,800 empleos. De éstos, 11,300 fueron del Gobierno Central y 1,500 del municipal.

Compensación a empleados

La compensación a empleados del Gobierno Central y de los municipios representa el componente principal de los gastos de consumo del gobierno. El mismo se compone de los sueldos y jornales pagados a los empleados y los suplementos como las aportaciones que hace el gobierno como patrono a los fondos de seguridad social, tanto local como federal, al sistema de retiro local y al Seguro Social.

En el año fiscal 1998, la compensación a empleados del Gobierno Central y los municipios totalizó \$5,246.0 millones, lo que representó un incremento de \$25.9 millones sobre los \$5,220.1 millones del año fiscal 1997. La totalidad de este crecimiento provino de los municipios, cuya compensación aumentó en \$26.1 millones. De éstos, \$16.0 millones fueron por concepto de salarios y jornales. Los \$10.1 millones restantes constituyeron suplementos a salarios y jornales. Por su parte, el Gobierno Central mostró una merma de \$0.2 millones en la compensación a empleados, producto de la reducción de \$3.1 millones en los suplementos. Esta fue contrarrestada, en parte, por el alza de \$2.8 millones registrada en los salarios y jornales (Tabla 2).

Otras compras netas de artículos y servicios

En el año fiscal 1998, las otras compras netas de artículos y servicios por parte del Gobierno Central y de los municipios registraron un crecimiento de 13.2 por ciento, superior al de 3.2 por ciento en el año fiscal 1997. El nivel de otras compras netas de artículos y servicios durante el año 1997-98 fue de \$1,930.2 millones, comparado con \$1,705.3 millones en el 1996-97. Este representó un aumento de \$224.9 millones, lo que incrementó la aportación de este componente al gasto de consumo del gobierno en 2.3 puntos porcentuales, de 24.6 por ciento en el año fiscal 1997 a 26.9 por ciento en el año fiscal 1998.



Tabla 2

COMPENSACION A EMPLEADOS DEL GOBIERNO

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1996	1997	1998	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1997/1996	1998/1997	1997/1996	1998/1997
Total	4,841.2	5,220.1	5,246.0	378.9	25.9	7.8	0.5
Salarios y jornales	4,057.8	4,390.5	4,409.4	332.7	18.9	8.2	0.4
Suplementos a salarios	783.5	829.6	836.6	46.1	7.0	5.9	0.8
Contribución a los sistemas de seguridad social	599.7	643.1	646.2	43.4	3.1	7.2	0.5
Estatad	407.8	442.5	448.9	34.7	6.4	8.5	1.4
Federal	191.9	200.6	197.3	8.7	(3.3)	4.5	(1.6)
Otras compensaciones	183.8	186.4	190.4	2.6	4.0	1.4	2.1
Gobierno Central 1/	4,122.3	4,457.1	4,456.9	334.8	(0.2)	8.1	(0.0)
Salarios y jornales	3,444.0	3,727.4	3,730.2	283.4	2.8	8.2	0.1
Suplementos a salarios	678.3	729.8	726.7	51.5	(3.1)	7.6	(0.4)
Contribución a los sistemas de seguridad social	517.7	566.9	561.3	49.2	(5.6)	9.5	(1.0)
Estatad	358.4	395.7	394.6	37.3	(1.1)	10.4	(0.3)
Federal	159.3	171.2	166.7	11.9	(4.5)	7.5	(2.6)
Otras compensaciones	160.6	162.9	165.3	2.3	2.4	1.4	1.5
Gobiernos municipales	718.9	763.0	789.1	44.1	26.1	6.1	3.4
Salarios y jornales	613.8	663.2	679.2	49.4	16.0	8.0	2.4
Suplementos a salarios	105.2	99.8	109.9	(5.4)	10.1	(5.1)	10.1
Contribución a los sistemas de seguridad social	81.9	76.2	84.9	(5.7)	8.7	(7.0)	11.4
Estatad	49.3	46.8	54.3	(2.5)	7.5	(5.1)	16.0
Federal	32.6	29.4	30.5	(3.2)	1.1	(9.8)	3.7
Otras compensaciones	23.2	23.6	25.1	0.4	1.5	1.7	6.4

1/ Incluye las agencias y departamentos regulares del Gobierno Central, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado, la Autoridad de Carreteras y Transportación, así como los fondos en fideicomiso.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



El aumento registrado en las otras compras netas de artículos y servicios fue producto, en su totalidad, del extraordinario aumento de las otras compras de artículos y servicios pues las ventas de artículos y servicios, que contrarrestan las compras, también aumentaron. Las otras compras de artículos y servicios aumentaron en \$237.7 millones y las ventas en \$12.8 millones para un aumento de \$224.9 millones en las compras netas.

El incremento en las otras compras, tanto brutas como netas, durante el año fiscal 1998, provino en su totalidad del Gobierno Central. Los municipios mostraron una reducción de \$6.5 millones en las compras brutas de otros bienes y servicios y de \$7.8 millones en las compras netas.

Por su parte, el Gobierno Central incrementó en \$232.7 millones las otras compras netas de artículos y servicios. Sus compras brutas aumentaron en \$244.2 millones y sus ventas estuvieron \$11.5 millones sobre las del año fiscal 1997. Es decir, exceptuando las ventas, todo el incremento en las compras de otros artículos y servicios del gobierno provino del Gobierno Central, contrario a lo ocurrido en la compensación a empleados cuyo incremento procede totalmente de los gobiernos municipales.

Ventas de artículos y servicios

Las ventas de artículos y servicios del Gobierno Central y los municipios ascendieron a \$576.8 millones durante el año fiscal 1998. Esto representó un incremento de \$12.8 millones o 2.3 por ciento respecto al año fiscal 1997. En el 1996-97, éstas se incrementaron en \$36.1 millones o 6.8 por ciento.

El 90.2 por ciento de las ventas fueron realizadas por el Gobierno Central y el restante 9.8 por ciento por los municipios. Las ventas incluyen las de la Lotería, luego de deducidos los premios pagados. Durante el año fiscal 1998, estos premios ascendieron a \$264.9 millones, \$16.3 millones sobre los \$248.6 millones del año fiscal 1997. Se incluyen, además, los cobros de peaje realizados por la Autoridad de Carreteras y Transportación, los cuales totalizaron \$108.8 millones para un alza de 4.9 por ciento sobre los \$103.7 millones del 1996-97. Otra partida que se incluye en las ventas es la matrícula pagada por los estudiantes de la Universidad de Puerto Rico. En el 1997-98, éstos pagaron \$61.7 millones para realizar sus estudios durante ese año fiscal.

Gastos de consumo del Gobierno Central

Durante el año fiscal 1998, los gastos de consumo del Gobierno Central ascendieron a \$5,995.6 millones, \$232.5 millones sobre los \$5,763.1 millones en el 1996-97. Este incremento fue menor que el de \$357.6 millones registrado en el año fiscal 1997.

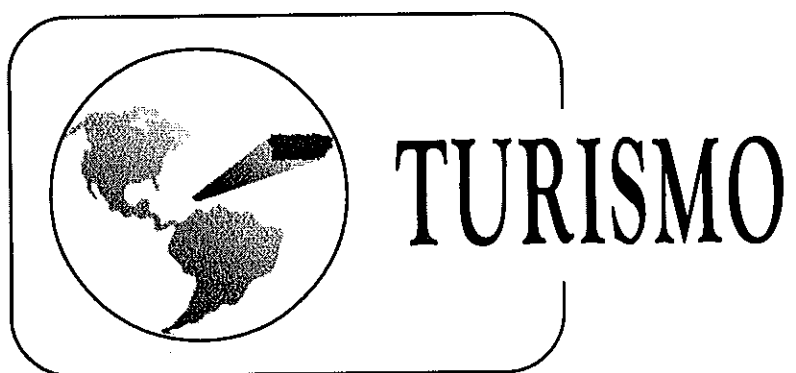
La compensación a empleados representó el 74.3 por ciento de los gastos de consumo del Gobierno Central en el 1997-98. Esta totalizó \$4,456.9 millones, tres unidades porcentuales menos que en el año fiscal 1997 cuando su participación fue de 77.3 por ciento. Esta reducción de \$0.2 millones en la compensación a empleados del Gobierno Central es consona con la reducción mostrada en su empleo, según muestran los datos de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Las otras compras de artículos y servicios aumentaron en \$244.2 millones: de \$1,814.5 millones en el 1996-97 a \$2,058.7 millones en el 1997-98. Esta alza superó la de \$54.8 millones registrada en el año fiscal 1997.



Por su parte, las ventas alcanzaron \$520.0 millones, en comparación con \$508.5 millones en el 1996-97. Este aumento de \$11.5 millones produjo, a su vez, un alza de \$232.7 millones en las otras compras netas de artículos y servicios. Como ya se señaló, a las compras, que aumentaron en \$244.2 millones, hay que restarle las ventas a los fines de no duplicar dichos gastos.

Gastos de consumo de los municipios

En el año fiscal 1998, los gastos de consumo de los municipios fueron de \$1,180.6 millones. Esto representó un incremento absoluto de \$18.3 millones y de 1.6 por ciento en términos relativos. Tanto en términos absolutos como relativos, estos incrementos fueron inferiores a los del año fiscal 1997: \$74.4 millones y 6.8 por ciento, respectivamente. La compensación a empleados alcanzó el nivel de \$789.1 millones, \$26.1 millones sobre el año fiscal anterior. Por su parte, las otras compras de artículos y servicios sumaron \$448.3 millones para una reducción de \$6.5 millones respecto al 1996-97. Las ventas (\$56.8 millones) aumentaron en \$1.3 millones, para unas compras netas de \$391.5 millones. ♦ IEE



TURISMO

Introducción

La Organización Mundial del Turismo (1994) define el turismo como el conjunto de actividades que realizan las personas durante sus viajes y estancias en lugares distintos al de su entorno habitual, por un periodo consecutivo inferior a un año, con fines de ocio, negocios u otros motivos. Dentro de esta definición general se incluyen los gastos de visitantes en Puerto Rico así como los gastos de los puertorriqueños en el exterior.

El turismo está asociado con el desarrollo económico de los países. A medida que mejoran los niveles de vida de un país se incrementa el número de personas que hace turismo. El flujo de turistas, a su vez, influye en el desarrollo económico del lugar visitado. Esto es así por su efecto estimulante en casi todas las actividades del quehacer económico, principalmente en los servicios. También, promueve la producción en sectores primarios como la agricultura, la manufactura y la construcción. El flujo de fondos que la actividad turística propicia, estimula la demanda de bienes y servicios y, por ende, la creación de empleos. Las facilidades físicas e infraestructura que el turismo requiere estimulan la actividad de la construcción, aumentan la demanda de mano de obra y promueven la actividad comercial y otros sectores.

Estas características del turismo hacen que los gobiernos de los países lo incluyan dentro de las principales estrategias para lograr un desarrollo económico sostenido saludable. Dentro de ese contexto, en el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico del 1993, el Gobierno de Puerto Rico incluyó al turismo como su punta de lanza. Con esa visión, estableció las siguientes estrategias generales (Junta de Planificación, 1995):

- Diversificar y mejorar el producto turístico y los mercados a los cuales va dirigida la promoción
- Junto con la Junta de Planificación, identificar y establecer los planes para el desarrollo integrado de zonas de interés turístico
- Acelerar los trámites que permitan reducir el tiempo necesario para desarrollar facilidades turísticas
- Mediante legislación aprobada, promover el funcionamiento de facilidades turísticas, utilizando tanto el mecanismo del Fondo de Desarrollo Turístico de Puerto Rico como los incentivos de inversión y los servicios provistos bajo la Ley para Desarrollo Turístico del 1993
- Vender las propiedades hoteleras del gobierno a la empresa privada

Sin embargo, hacer una realidad el potencial de desarrollo del turismo es una iniciativa en la que tienen que participar los sectores socioeconómicos de Puerto Rico. Es necesario, además, tomar en consideración la corriente de globalización que está manifestándose en todas las disciplinas del quehacer humano. A tono con esto, hay que colocar a Puerto Rico en la justa perspectiva de que, aunque es un competidor en el mercado turístico caribeño, también es parte integrante del mismo. Por lo tanto, Puerto Rico y los

países del Caribe deben trabajar en conjunto para atraer turistas de nuevos mercados o de mercados cuya participación al presente es mínima. Este es un formidable reto que enfrentan todos los interesados en impulsar esta importante actividad.

Evolución histórica del turismo hasta la década de 1980

Durante las primeras tres décadas de este siglo, la actividad turística de Puerto Rico fue mínima. La Isla no se proyectaba como mercado turístico deseable. Se consideraba a Puerto Rico sólo como un gran productor de azúcar y como una de las áreas de mayor densidad poblacional del hemisferio, agobiada por continuos problemas socioeconómicos¹. Por otro lado, la falta de recursos internos necesarios para el desarrollo de facilidades hoteleras y de infraestructura requería la intervención de mercados de capital externo. En la década de 1920, operaba el Hotel Condado Vanderbilt, considerado el más importante del País.

A pesar de las condiciones precarias imperantes, se visualizaba la actividad turística de la Isla con un gran potencial de desarrollo que propiciara el mejoramiento de las mismas. En su primer informe a Washington en el 1934, el gobernador Blanton Winship mencionaba que las posibilidades de traer turistas a Puerto Rico eran ilimitadas (Junta de Planificación, 1994). Indicaba que el Gobierno Insular estaba trabajando activamente en un plan para desarrollar hospederías turísticas. En dicho informe se mencionaban otras iniciativas encaminadas a facilitar el desarrollo del turismo, a saber: exposición y mejoramiento de las facilidades hoteleras existentes en San Juan; construcción de cabañas en las montañas panorámicas de la Reserva Forestal Nacional de Luquillo; construcción de hoteles turísticos en otros lugares de interés en la Isla; construcción de facilidades para vacaciones; acondicionamiento de playas como balnearios; desarrollo de baños termales y otros. Además, se señalaba que el dragado y expansión de la bahía de San Juan se encontraba bajo estudio, así como la ampliación del área de muelles. Sin embargo, las iniciativas no dieron los resultados esperados. La causa principal fue la gran depresión por la que atravesó Estados Unidos en la década de 1930.

En los primeros años de la década de 1940, los planes de desarrollo del turismo se echaron a un lado. De hecho, los gastos de visitantes en el 1940 se estimaron en medio millón de dólares solamente. En su lugar, en esos años se enfatizó el desarrollo de cooperativas agrícolas, el programa de parcelas, el establecimiento de fábricas propiedades del gobierno (por ejemplo, la de cemento) y el establecimiento de los primeros incentivos industriales que sentaron las bases del programa Operación Manos a la Obra. La Segunda Guerra Mundial (1945) contribuyó también a que se descuidara el fomento de la actividad turística en la Isla. Se temió que ocurriera igual que en la Primera Guerra Mundial (1918) cuando subieron significativamente los costos de construcción de facilidades turísticas. Esa posibilidad desalentó iniciativas por parte de los que contaban con el capital necesario.

Con la terminación de la Guerra, se inicia una etapa importante en el desarrollo de la actividad turística de Puerto Rico. El gobierno tomó varias medidas, como la de extender la exención contributiva a hoteles turísticos, otorgada a establecimientos manufactureros bajo el programa de incentivos industriales existentes (Ley de Exención Industrial de Contribuciones del 1948, Ley 184). También, asumió una función activa en la construcción de facilidades hoteleras. Es así como en el 1949 se inauguró el Hotel Caribe Hilton, construido por la Compañía de Fomento Industrial y cedido a la Cadena Hilton bajo un contrato de arrendamiento. Por otro lado, la reducción en los costos de transportación a la Isla estimuló el movimiento de visitantes a Puerto Rico. De hecho, en el 1948-49, el número de visitantes ascendió a 59,039 y sus gastos se estimaron en \$6.5 millones.

El sector manufacturero cobró un gran impulso a partir del 1950, como parte del Programa Manos a la Obra. El desarrollo de este sector indujo un movimiento de empresarios y otros profesionales relacionados directa e indirectamente con las operaciones de las empresas manufactureras. Esto propició un potencial de desarrollo turístico con el aumento en la demanda de facilidades hoteleras y lugares de recreación. Además, obras de infraestructura realizadas para ayudar a la actividad manufacturera motivaron el flujo de visitantes, tanto al Área Metropolitana como al Área Isla. De esta manera, la actividad turística se desarrolló significativamente durante la década de 1950.

Como un esfuerzo adicional para promover el turismo, la Ley de Incentivos Industriales del 1954 (Ley 6) se extendió a los hoteles. Esta eximía totalmente a los hoteles de turismo del pago de contribuciones sobre ingresos y en 50 por ciento a los hoteles comerciales.

La década de 1960 participó de la bonanza de la actividad turística que se desarrolló en los años cincuenta. Los gastos de los visitantes se movieron de \$58.1 millones en el 1959-60 a \$234.0 millones en el 1968-69. Los visitantes de hoteles y pensiones, a su vez, aumentaron de 145,900 visitantes en el primer año a 529,500 visitantes en el último. Durante esos años, el gobierno construyó nuevas unidades hoteleras y promovió la participación privada a través de incentivos de construcción y operación de facilidades hoteleras. En colaboración con integrantes de la comunidad turística, el gobierno desarrolló campañas publicitarias en el exterior, principalmente en Estados Unidos. El Puerto Rico Convention Bureau, entidad sin fines de lucro que sigue activa, fue creada en el 1962 con el propósito de promover a la Isla como el mejor lugar en el Caribe para celebrar reuniones y convenciones².

En junio de 1963, se aprobó la Ley 57 que, dependiendo de la zona en que estuviesen establecidos, concedió un determinado número de años de exención contributiva sobre ingresos y propiedades a los hoteles establecidos después de esa fecha. La Ley estableció tres zonas de acuerdo a su nivel de desarrollo económico. A los hoteles localizados en éstas se les concedió exención de 10, 12 y 17 años, de acuerdo al desarrollo de la zona correspondiente.

La década de 1970 representó un periodo de inestabilidad para la industria turística de Puerto Rico. En esos años, las dificultades que experimentó la economía de Estados Unidos repercutieron en la Isla. La actividad turística se afectó en los años fiscales 1970 y 1971. Por ejemplo, en el 1969-70, los gastos de visitantes crecieron en sólo 0.6 por ciento y se redujeron en 0.7 por ciento en el 1970-71. En este último año, el número de huéspedes de hoteles y pensiones se redujo en 7.7 por ciento, lo que hizo disminuir sus gastos en 10.8 por ciento.

Como parte de los esfuerzos para fomentar el desarrollo turístico, se creó la Compañía de Turismo, mediante la Ley 10 del 18 de junio de 1970. Las gestiones turísticas hasta esa fecha estaban bajo la Administración de Fomento Económico a través de su Negociado de Turismo. En los años fiscales 1974 y 1975 la economía de Puerto Rico se contrajo. Durante el primer año, el crecimiento real fue de sólo 1.3 por ciento, mientras que en el segundo decreció en 1.9 por ciento. El periodo del 1974-75 al 1976-77 fue crítico para la industria hotelera. Uno de los factores que incidió en la situación fue el desarrollo de mercados caribeños que atraieron turistas estadounidenses que, históricamente, preferían a Puerto Rico. Se registraron, también, alzas en las tarifas aéreas como resultado del aumento en los precios del petróleo y, por consiguiente, en los precios del combustible de los aviones. Se produjeron cierres de hoteles y, en otros, cambios de administración. Como dato ilustrativo, en el 1974-75, el

número de huéspedes de hoteles y pensiones se redujo en 15.3 por ciento y sus gastos bajaron 2.7 por ciento. No obstante, los últimos dos años de la década de 1970 fueron muy favorables para el turismo de Puerto Rico. En el 1977-78, por ejemplo, los visitantes de hoteles y pensiones crecieron 12.4 por ciento y los gastos 17.8 por ciento. Para ese mismo año, el total de visitantes se incrementó en 7.4 por ciento, con un alza de 15.4 por ciento en el total de sus gastos.

Los primeros cuatro años de la década de 1980 fueron un periodo de estancamiento para el turismo de la Isla. Las economías de Estados Unidos y Puerto Rico fueron afectadas por una recesión económica que repercutió en el movimiento de gran parte de los componentes del producto bruto de la Isla. La industria hotelera se desestabilizó marcadamente, registrando bajas significativas en el número de visitantes de hoteles y pensiones durante esos años (**Tabla 1**). Dicho comportamiento fue cónsono con el de la economía de Puerto Rico, cuyo crecimiento fue de 1.5 y 1.0 por ciento en el 1980 y el 1981, respectivamente; y que tanto en el 1982 como en el 1983 decreció en 2.6 por ciento.

Tabla 1

SERIE HISTORICA DE NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES

(Años fiscales)

Años	Todos los visitantes				Hoteles y pensiones			
	Número 1/	Cambio Porcentual	Gastos 2/	Cambio Porcentual	Número 1/	Cambio Porcentual	Gastos 2/	Cambio Porcentual
1979	2,121.0	---	565.3	---	549.6	---	248.7	---
1980	2,139.9	0.9	618.7	9.4	519.7	(5.4)	259.3	4.3
1981	2,099.2	(1.9)	647.9	4.7	463.2	(10.9)	254.8	(1.7)
1982	2,061.2	(1.8)	718.2	10.9	457.7	(1.2)	273.9	7.5
1983	2,006.0	(2.7)	715.9	(0.3)	430.8	(5.9)	262.6	(4.1)
1984	2,018.7	0.6	712.4	(0.5)	400.9	(6.9)	247.0	(5.9)
1985	2,061.6	2.1	757.7	6.4	449.9	12.2	282.2	14.3
1986	2,144.6	4.0	792.6	4.6	466.6	3.7	297.9	5.6
1987	2,619.3	22.1	955.4	20.5	536.4	15.0	344.2	15.5
1988	3,004.2	14.7	1,121.4	17.4	616.5	14.9	420.4	22.1
1989	3,221.2	7.2	1,254.0	11.8	651.8	5.7	473.0	12.5
1990	3,425.8	6.4	1,366.4	9.0	659.0	1.1	501.4	6.0
1991	3,504.3	2.3	1,435.7	5.1	650.1	(1.4)	506.6	1.0
1992	3,730.0	6.4	1,519.7	5.9	653.5	0.5	541.2	6.8
1993	3,869.0	3.7	1,628.1	7.1	688.5	5.4	575.5	6.3
1994	4,022.6	4.0	1,728.3	6.2	702.3	2.0	594.6	3.3
1995	4,086.6	1.6	1,827.6	5.7	774.0	10.2	687.5	15.6
1996	4,110.2	0.6	1,898.3	3.9	828.3	7.0	751.5	9.3
1997	4,349.7	5.8	2,046.3	7.8	906.7	9.5	825.0	9.8
1998p	4,670.8	7.4	2,232.9	9.1	1,030.5	13.7	943.4	14.4

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

2/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Con el propósito de impulsar la actividad turística, se aprobó la Ley de Incentivos Turísticos (Ley 52 del 2 de junio de 1983). Las enmiendas realizadas, particularmente en el 1985, otorgaron alivios contributivos, exenciones en patentes municipales, arbitrios sobre importación y restablecieron las zonas de exención contributiva a base del nivel de desarrollo de la industria hotelera en toda la Isla. Se permitió, además, la operación permanente de los casinos durante el día y se aprobó el uso permanente de las máquinas tragamonedas. En la segunda parte de la década de 1980, la actividad turística evidenció un gran desempeño, a lo que contribuyó la mejoría experimentada en la economía de Estados Unidos. En estos años, también aumentó el tráfico de barcos cruceros en el puerto de San Juan.

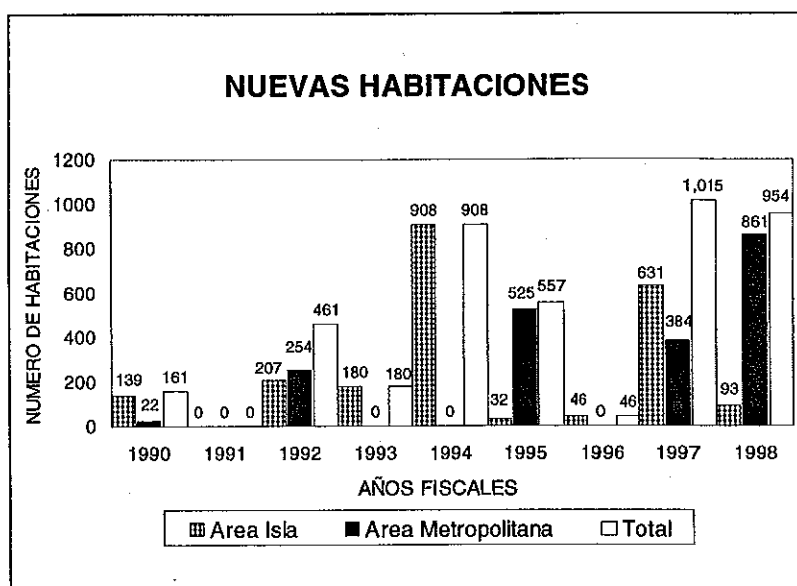
Trayectoria del turismo en la década de 1990

La actividad turística en general ha fluctuado notablemente en los años fiscales del 1990 al 1998 debido a eventos económicos, políticos, ambientales y climatológicos, ocurridos tanto en Puerto Rico como en el exterior, principalmente en Estados Unidos. En ese periodo, el total de visitantes evidenció una tasa promedio de crecimiento anual de 4.0 por ciento y sus gastos una de 6.3 por ciento. Por su parte, el número de visitantes en hoteles y pensiones registró una tasa promedio anual de 5.7 por ciento y de 8.2 por ciento en sus gastos. Al comenzar la década de 1990, el tráfico de barcos cruceros venía en aumento. El puerto de San Juan se convirtió en la base de operaciones de muchos de los barcos que viajaban al Caribe y comenzaron a llegar grandes y lujosos cruceros, los llamados megacruceros.

En el periodo del 1990 al 1998, se abrieron 28 hoteles de turismo que aportaron 4,282 habitaciones al inventario de habitaciones de esa categoría. Sin embargo, sólo siete (7) hoteles con 622 habitaciones correspondieron a los tres primeros años ya que 21 hoteles con 3,660 habitaciones abrieron durante el periodo del 1993 al 1998.

Al clasificar los 28 hoteles abiertos a partir del 1990 por localización geográfica, se observa que ocho (8) abrieron en el Area Metropolitana con 2,046 habitaciones. Las restantes 20 hospederías correspondieron al Area Isla y aportaron 2,236 habitaciones (**Gráfica 1**). Se evidenciaron así los esfuerzos encaminados a descentralizar geográficamente la actividad turística.

Gráfica 1



Años 1990-1994

En el 1989-90, los gastos de visitantes crecieron en 9.0 por ciento, lo que representó una desaceleración al comparar con las alzas registradas entre el 1987 y el 1989. En dicho año, el número de visitantes en

hoteles y pensiones registró un aumento de 1.1 por ciento, mientras sus gastos se incrementaron en 6.0 por ciento. Es pertinente mencionar que el 18 de septiembre de 1989 el huracán Hugo azotó la Zona Noreste de Puerto Rico, afectando hoteles, playas y otros lugares de interés turístico.

Por otro lado, durante los años fiscales 1990 y 1991, la economía de Estados Unidos sufrió una leve recesión, con un crecimiento en el producto bruto interno real de 2.6 por ciento y una disminución de 0.7 por ciento, respectivamente. En la medida que Estados Unidos es el mercado turístico principal de Puerto Rico, la situación económica de dicho país incide en la actividad turística de la Isla. De hecho, en el 1990-91 el número de visitantes creció en sólo 2.3 por ciento y sus gastos en 5.1 por ciento. Los visitantes de hoteles y pensiones se redujeron en 1.4 por ciento con una leve alza de 1.0 por ciento en los gastos.

La economía de Puerto Rico recibió el impacto del conflicto del Golfo Pérsico, que comenzó en agosto del 1990, y experimentó tasas de crecimiento en el producto bruto real de 0.9 y 0.8 por ciento en los años fiscales 1991 y 1992, respectivamente. Este conflicto se agudizó en los meses de enero a marzo de 1991, periodo que coincidió con la temporada alta de turismo y ocasionó una reducción de 0.6 por ciento en el total de visitantes en ese trimestre. El total de visitantes de hoteles y pensiones registró una baja de 1.4 por ciento en el 1990-91 y un alza de 0.5 por ciento en el 1991-92.

A su vez, en el 1990-91, la inversión en construcción de facilidades hoteleras fue de \$13.3 millones. Esta representó una reducción de \$8.9 millones al compararse con los \$22.2 millones invertidos en el año anterior. La baja fue consecuencia de la posposición del comienzo de construcción de los proyectos Costa Isabela Mega Complex en Isabela y El Governor's Plaza en Isla Verde, los que fueron finalmente cancelados en el 1991-92. Asimismo, contribuyó el retraso en los trabajos de construcción del Hotel El Conquistador en Fajardo. Estos casos también impactaron el desarrollo de facilidades hoteleras en el 1991-92, cuando la inversión fue de \$16.2 millones, \$2.9 millones más que en el 1990-91. No obstante, se observa que la inversión en construcción de villas de hoteles superó la de los hoteles en los años fiscales 1991 y 1992, con \$33.8 y \$23.1 millones, respectivamente (Tabla 2).

Tabla 2

ACTIVIDAD DE CONSTRUCCION EN HOTELES Y VILLAS DE HOTELES

(En millones de dólares - Años fiscales)

Años	Hoteles	Villas de Hoteles	Total
1989	26.7	21.0	47.7
1990	22.2	14.8	37.0
1991	13.3	33.8	47.1
1992	16.2	23.1	39.3
1993	67.9	22.1	90.0
1994	35.5	34.3	69.8
1995	80.4	17.5	97.9
1996	156.4	19.5	175.9
1997r	140.2	38.3	178.5
1998p	105.1	55.2	160.3

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En el 1989-90 se abrieron sólo tres (3) hoteles en la Isla, uno de los cuales fue en el Área Metropolitana. No obstante, por ser hoteles pequeños, el número de habitaciones nuevas fue 161. En el año fiscal 1991 no se abrieron nuevas facilidades hoteleras.

Como iniciativa para impulsar el turismo, el 20 de noviembre de 1991 se creó, mediante Orden Ejecutiva, la Corporación de Desarrollo Hotelero como una subsidiaria de la Compañía de Fomento

Industrial. El propósito de esta entidad era gestionar, negociar, desarrollar y construir facilidades turísticas con la participación operacional de la empresa privada. En el 1993-94, esta corporación fue adquirida por la Compañía de Turismo (CT).

En el 1991-92, la CT desarrolló una campaña que se llamó: *Descubran el Nuevo Viejo Mundo*. Esta se proyectó a través de la Gran Regata Colón y de las Grandes Fiestas de América. En ese año fiscal, se abrieron cuatro hoteles: Crown Plaza & Casino, con 254 habitaciones, en el Area Metropolitana; Mayaguez Holiday Inn & Casino, con 154 habitaciones; Posada Guayama, con 19 habitaciones; y Marina Salinas (comercial anteriormente) con 34 habitaciones.

En el 1992-93, el número de visitantes, que se compone de turistas y excursionistas, creció en sólo 3.7 por ciento. Dicho crecimiento hubiese sido mayor de no haberse registrado una reducción de 5.5 por ciento en el número de excursionistas. Los turistas, por su parte, aumentaron en un significativo 7.4 por ciento, luego de un leve incremento de 1.7 por ciento en el 1991-92. En el 1992-93, la economía de Estados Unidos mejoró, registrando un crecimiento de 3.1 por ciento en el producto bruto interno real, lo que benefició la actividad turística en Puerto Rico. Ese año, el total de gastos de visitantes montó \$1,628.1 millones con un incremento de 7.1 por ciento, que estuvo definido por el alza de 7.6 por ciento registrada en los gastos de los turistas.

Durante el año fiscal 1993, se abrieron dos hoteles fuera del Area Metropolitana: el Horner Dorset, con 24 habitaciones y el Ponce Hilton, con 156. Cabe señalar que el valor de la actividad de construcción de hoteles ese año fue de \$67.9 millones, lo que resultó en un aumento de \$51.7 millones respecto a la inversión de \$16.2 millones realizada en 1991-92. A esa cifra, se sumaron los \$22.1 millones por concepto de villas de hoteles para un total en la inversión de \$90.0 millones.

En el año fiscal 1993, la actividad turística fue colocada en un nuevo derrotero. Ese año, el gobierno impulsó un Nuevo Modelo de Desarrollo Económico, en cuya visión el turismo es el eje para lograr un desarrollo económico sostenido. Como parte del Nuevo Modelo, se estableció una serie de estrategias, tales como: Puerto Rico Destino y Puente Global, Gobierno Facilitador, Reinventando el Gobierno, Promoviendo Nuestra Gente, Capitales a la Obra y Mejorando el Producto. Dichas estrategias enfatizaron iniciativas conducentes al desarrollo turístico. Una de las mismas fue la aprobación de la Ley de Fomento Turístico del 1993, con el propósito de estimular la ampliación, mejoramiento y desarrollo del producto turístico. A esos efectos, se crearon dos instrumentos fundamentales. Uno de éstos fue el Fondo para el Desarrollo Turístico (FDT). Este opera como una subsidiaria del Banco Gubernamental de Fomento y tiene como propósito ofrecer garantías de financiamiento para incentivar la construcción de proyectos hoteleros de gran envergadura en la Isla por parte de inversionistas locales y externos. En ese proceso participa la Autoridad para el Financiamiento de Facilidades Industriales, Turísticas, Médicas, para la Educación Superior y de Control de Contaminación Ambiental de Puerto Rico (AFICA), una afiliada del Banco Gubernamental de Fomento, la que interviene como agente en la emisión de bonos para el financiamiento de los proyectos privados. El segundo instrumento fue la aprobación de la Ley de Incentivos Turísticos del 1993, que garantiza créditos contributivos de la Compañía de Desarrollo Hotelero (CDH) y exenciones contributivas del Departamento de Hacienda. Otra de las iniciativas establecidas por la Ley de Fomento Turístico del 1993 fue la venta de las facilidades hoteleras poseídas por el gobierno³.

En el 1993-94, el número de visitantes de hoteles y pensiones subió en 2.0 por ciento y en 3.3 por ciento sus gastos. Por su parte, el número total de visitantes a la Isla creció en 4.0 por ciento y los gastos en 6.2 por ciento. Los visitantes hospedados en otros lugares fueron los que indujeron esas

alzas, cuando aumentaron en 8.0 por ciento al igual que sus gastos. En el 1993-94, abrieron cinco (5) hoteles, todos fuera del Area Metropolitana, aportando 908 habitaciones al inventario existente. El más importante fue el Hotel El Conquistador, que estuvo sin operar por 13 años. Este añadió 750 habitaciones y otras 137 en el 1994-95. Cabe señalar que la actividad de construcción en hoteles aportó \$35.5 millones a la inversión y \$34.3 millones en villas de hoteles, para una inversión total de \$69.8 millones en el 1993-94.

Años 1995-1998

A partir del 1994-95, la industria hotelera se ha visto muy favorecida. En el periodo de 1995 al 1998, el número de huéspedes en hoteles y pensiones creció a un ritmo promedio anual de 10.0 por ciento y los gastos correspondientes, a un 11.1 por ciento. En gran medida, esto se atribuye a las intensivas campañas de promoción y publicidad que se han llevado a cabo, especialmente en Estados Unidos, tales como *Discover the Continent*. En estos años abrieron 14 hoteles de turismo, con 2,572 habitaciones. Seis (6) de éstos radican en el Area Metropolitana, con 1,770 habitaciones, y ocho (8) en el Area Isla, con 802 habitaciones. Al 30 de junio de 1998, el inventario de habitaciones en hoteles de turismo fue de 9,756 que, en comparación con las 8,344 del 1994-95, refleja un alza de 1,412 habitaciones o 16.9 por ciento.

En este lapso de cuatro años, el mayor número de aperturas fue en el 1997-98, con seis nuevos hoteles y 954 habitaciones. De éstos, tres abrieron en el Area Metropolitana y aportaron 861 habitaciones representando el 14.8 por ciento del inventario correspondiente a los hoteles de dicha área. En el 1996-97, cerró el Hotel La Concha que era parte del Condado Beach Trio. Como resultado, el número de habitaciones se redujo en 234. No obstante, ese año, el inventario de habitaciones de hoteles de turismo registró un aumento de 482, respecto al 1995-96.

La construcción de hoteles se vigorizó a partir del 1994-95. El repunte fue cónsono con el aumento en la apertura de hoteles y en el inventario de habitaciones. La inversión acumulada en la construcción de hoteles durante los años fiscales del 1995 al 1998, totalizó \$482.1 millones. La inversión en villas de hoteles, a su vez, fue de \$130.5 millones. Esto dio como resultado un total acumulado de \$612.6 millones para el periodo.

En los años fiscales 1995 y 1996, el total de gastos de visitantes continuó su reducción en el ritmo de crecimiento comenzado en el año fiscal 1994 al registrar alzas de 5.7 y 3.9 por ciento, respectivamente. Esta desaceleración se produjo en los turistas hospedados en otros sitios, cuyo número y gastos experimentaron niveles bajos de crecimiento⁴. Los años fiscales 1997 y 1998 registraron cambios significativos, tanto en el número como en los gastos de los visitantes. Así, las alzas en el número total de visitantes fueron de 5.8 y 7.4 por ciento, respectivamente. Los gastos, a su vez, crecieron 7.8 por ciento en el 1996-97 y 9.1 por ciento en el 1997-98.

Una de las cláusulas de la Ley de Fomento Turístico del 1993 dispone la venta de las propiedades hoteleras del gobierno. Al terminar el año fiscal 1998, la Compañía de Desarrollo Hotelero tenía para la venta el Caribe Hilton, el Ponce Hilton y el Condado Beach Trio.

Actividad turística en el 1997-98

El 1997-98 representó un buen año para la actividad turística de Puerto Rico. El total de visitantes ascendió a 4,670,800 personas, para un alza de 7.4 por ciento respecto al año anterior. Sus gastos

totalizaron \$2,232.9 millones con un aumento de \$186.6 millones, un 9.1 por ciento en relación con el 1996-97. Estos crecimientos superaron los del 1996-97 que fueron 5.8 por ciento en el número de visitantes y 7.8 por ciento en los gastos (Tabla 3).

Tabla 3

NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES (Años fiscales)						Cambio Absoluto			Cambio Porcentual		
	1994	1995	1996	1997	1998p	1996-1995	1997-1996	1998-1997	1996/1995	1997/1996	1998/1997
Total											
Número 1/	4,022.6	4,086.6	4,110.2	4,349.7	4,670.8	23.6	239.5	321.1	0.6	5.8	7.4
Gastos 2/	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	70.7	148.0	186.6	3.9	7.8	9.1
Turistas											
Número 1/	3,042.4	3,130.7	3,065.1	3,241.8	3,396.1	(65.6)	176.7	154.3	(2.1)	5.8	4.8
Gastos 2/	1,661.6	1,762.0	1,822.9	1,962.1	2,130.4	60.9	139.2	168.3	3.5	7.6	8.6
Excursionistas 3/											
Número 1/	980.2	955.9	1,045.1	1,107.9	1,274.7	89.2	62.8	166.8	9.3	6.0	15.1
Gastos 2/	66.7	65.6	75.4	84.2	102.5	9.8	8.8	18.3	14.9	11.7	21.7

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

2/ En millones de dólares.

3/ Incluye visitantes en barcos cruceros y militares en licencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

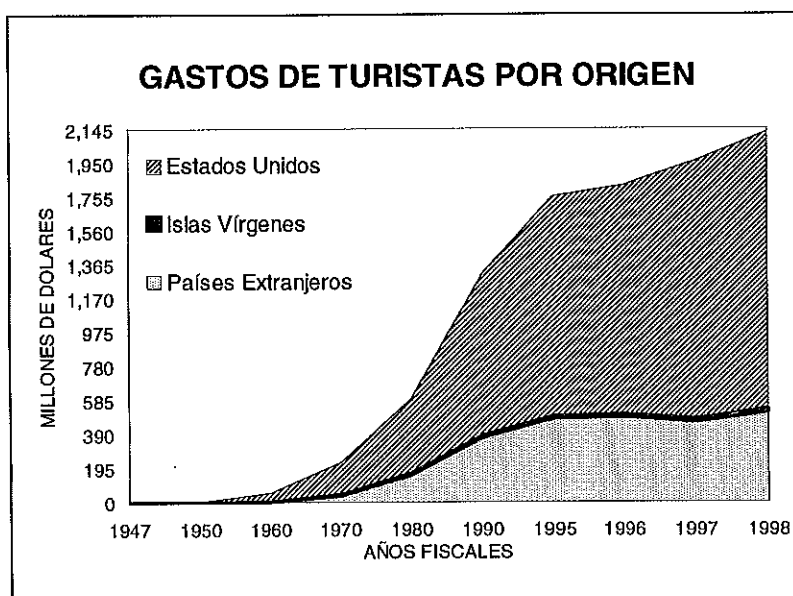
Turistas

La Organización Caribeña de Turismo (CTO, por sus siglas en inglés) define los *turistas* como visitantes que pernoctan por lo menos una noche en un medio de alojamiento en el país o lugar visitado⁵. Este concepto equivale al de visitantes regulares que se venía utilizando en años anteriores (Organización Mundial del Turismo, 1994).

Gráfica 2

En el 1997-98, visitaron a Puerto Rico 3,396,100 turistas que constituyeron el 72.7 por ciento del total. Esto representó un aumento de 4.8 por ciento. Sus gastos fueron de \$2,130.4 millones, los cuales crecieron en 8.6 por ciento.

Estados Unidos constituye el principal mercado turístico de Puerto Rico. En el 1997-98, los turistas procedentes de ese país gastaron \$1,596.5 millones o el 74.9 por ciento del total (Gráfica 2). Por otro lado, el



flujo mayor de turistas de ese país proviene de la Región Este. Según el registro hotelero del 1997-98, el estado de Nueva York es el origen principal, seguido de Nueva Jersey y Florida (Tabla 4). Los países extranjeros constituyen el segundo mercado, representando cerca del veinticuatro por ciento del gasto turístico total. La participación de turistas de Islas Vírgenes americanas es mínima; no alcanza el 1.0 por ciento. Cabe señalar que el propósito primordial de los turistas caribeños es el de efectuar compras y recibir servicios médicos.

Tabla 4

TURISTAS PROCEDENTES DE ESTADOS UNIDOS (En miles de personas - Años fiscales)							
	1970	1980	1990	1995	1996	1997	1998
Total	474.5	407.7	576.6	661.1	703.4	761.0	836.3
Nueva York	195.1	106.9	116.6	124.4	136.3	147.8	150.1
Nueva Jersey	55.7	32.4	67.5	87.9	96.4	95.1	96.4
Florida	23.3	29.6	64.5	71.3	75.3	80.3	83.6
California	14.9	28.6	39.8	37.6	36.2	39.1	42.6
Illinois	16.1	17.0	24.7	34.6	31.9	34.6	40.8
Pennsylvania	26.8	18.1	26.2	27.2	32.3	32.3	37.7
Texas	5.6	11.3	20.6	26.2	23.9	27.5	31.9
Massachusetts	22.1	13.5	21.1	26.0	24.9	26.6	29.4
Georgia	5.1	8.6	19.8	23.1	24.2	22.9	28.4
Connecticut	15.5	10.8	14.0	17.0	18.5	21.0	24.0
Subtotal	380.2	276.8	414.8	475.3	499.9	527.2	564.9
Porcentaje del total	80.1	67.9	71.9	71.9	71.1	69.3	67.5

Fuente: Compañía de Turismo, Oficina de Estadísticas y Estudios Económicos,
Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1996-97 Edition,
datos actualizados a 1997-98.

Durante el año fiscal 1998, se alcanzó por primera vez el nivel de un millón en el número de visitantes hospedados en hoteles y pensiones. Estos alcanzaron 1,030,500 turistas para un crecimiento de 13.7 por ciento respecto a los 906,700 huéspedes de esas facilidades en el 1996-97 (Tabla 5). Es pertinente mencionar que, a partir del 1994-95, el número de estos visitantes ha mostrado un crecimiento sostenido considerable.

Tabla 5

NUMERO Y GASTOS DE TURISTAS POR TIPO DE ALOJAMIENTO (Años fiscales)										
	1995	1996	1997	1998 ^p	Cambio Absoluto			Cambio Porcentual		
					1996-1995	1997-1996	1998-1997	1996/1995	1997/1996	1998/1997
Número, Total 1/	3,130.7	3,065.1	3,241.8	3,396.1	(65.6)	176.7	154.3	(2.1)	5.8	4.8
En hoteles y pensiones	774.0	828.3	906.7	1,030.5	54.3	78.4	123.8	7.0	9.5	13.7
En otros sitios	2,356.6	2,236.8	2,335.1	2,365.6	(119.8)	98.3	30.5	(5.0)	4.4	1.3
Gastos, Total 2/	1,762.0	1,822.9	1,962.1	2,130.4	60.9	139.2	168.3	3.5	7.6	8.6
En hoteles y pensiones	687.5	751.5	825.0	943.4	64.0	73.5	118.4	9.3	9.8	14.4
En otros sitios	1,074.5	1,071.4	1,137.1	1,187.0	(3.1)	65.7	49.9	(0.3)	6.1	4.4

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

2/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Por su parte, los turistas que se hospedaron en otros sitios en el 1997-98 registraron un crecimiento de 1.3 por ciento. Se observa que las fluctuaciones registradas en el número de turistas en los últimos años fueron, mayormente, el resultado de los cambios registrados en los turistas que se hospedan en otros lugares.

Excursionistas

Los *excursionistas*, o visitantes del día, son aquellos que no pernoctaron en un medio de alojamiento colectivo o privado en el lugar visitado. Dentro de esta categoría están los visitantes de barcos cruceros, soldados que llegan a puerto y visitantes en barcos y goletas en gestiones no comerciales. Anteriormente, éstos se denominaban visitantes especiales. En el caso de Puerto Rico, las estadísticas disponibles se refieren, básicamente, a los pasajeros de barcos cruceros.

En el 1997-98, los excursionistas totalizaron 1,274,700 personas para un alza de 15.1 por ciento respecto a los 1,107,900 personas que visitaron el País en el 1996-97. Estos visitantes gastaron \$102.5 millones para un incremento de 21.7 por ciento sobre los \$84.2 millones gastados en el año anterior. Es pertinente indicar que, a partir del 1995-96, el número y gastos de los excursionistas han evidenciado una tendencia alcista significativa, contrario a la de los años del 1993 al 1995.

Barcos cruceros

En el Caribe, Puerto Rico es el principal puerto de la actividad de barcos cruceros. Esta actividad es importante dentro del turismo de la Isla. Los gastos de los visitantes que llegan por este medio aportan de cuatro (4) a cinco (5) por ciento al total de gastos de visitantes de Puerto Rico. Se generan, además, otros ingresos directa o indirectamente relacionados con la llegada de estos visitantes.

Un estudio realizado por el Banco de Desarrollo Económico en el 1991, estimó en \$128.6 millones los beneficios directos a la economía de Puerto Rico generados por la actividad de barcos cruceros en dicho año. Además de los \$54.4 millones estimados como gastos de los pasajeros, esta cifra incluyó: \$7.9 millones por tarifas de pasajeros y uso de muelles; \$45.0 millones por compras de bienes y servicios a empresas del sector privado; \$6.3 millones en gastos incurridos por los tripulantes de esos barcos; \$9.0 millones en ingresos de hoteles; y \$6.0 millones por concepto de arbitrios y contribuciones sobre ingresos. Como beneficios indirectos, el estudio menciona los empleos que se crean en empresas del sector público y privado que dan apoyo a empresas que están directamente relacionadas con la actividad de barcos cruceros.

El movimiento de barcos cruceros cobró ímpetu en Puerto Rico a finales de la década de 1950. En el 1950-51, sólo seis (6) barcos visitaron el País, mientras que en el 1959-60, arribaron 105. En las décadas de 1960, 1970 y 1980, la actividad de barcos cruceros creció significativamente. No obstante, a partir del 1989-90, su crecimiento mostró una notable merma. Ese año, el número de visitantes creció a una tasa anual de 5.6 por ciento y sus gastos en 9.5 por ciento respecto al 1979-80. Esto contrastó marcadamente con lo ocurrido en el 1979-80, cuando se registró un alza promedio anual de 13.9 por ciento en el número de viajeros y de 13.2 por ciento en sus gastos, en comparación con el 1969-70 (Tabla 6).

Tabla 6

ACTIVIDAD TURISTICA POR BARCOS CRUCEROS QUE VISITARON PUERTO RICO					
(Años fiscales)					
Años	Barcos	Visitantes (miles)	Gastos (millones \$)	Tasa de crecimiento anual	
				Visitantes	Gastos
1951	6	n.d.	n.d.	---	---
1960	105	41.3	2.3	---	---
1970	301	136.6	5.9	12.7	9.9
1980	700	501.1	20.3	13.9	13.2
1990	906	866.1	50.3	5.6	9.5
1995	740	955.9	65.6	10.3	30.4
1996	751	1,045.1	75.4	9.4	14.9
1997	674	1,107.9	84.2	6.0	11.7
1998p	701	1,274.7	102.5	15.1	21.7

n.d. - No disponible.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo, Oficina de Estadísticas y Estudios Económicos, *Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico*; Autoridad de los Puertos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social. Subprograma de Análisis Económico.

En el 1997-98, el número de visitantes en barcos cruceros creció en 15.1 por ciento lo que indujo un alza de 21.7 por ciento en sus gastos y evidenció un repunte respecto a los años 1995-96 y 1996-97. Hay que destacar que ahora visitan la Isla barcos más grandes, megabarcos, algunos de los cuales tienen la capacidad de transportar hasta 2,400 pasajeros.

Hasta el año 1995-96, sólo llegaban barcos cruceros a través del puerto de San Juan. Sin embargo, en ese año llegaron 26 barcos con 29,515 pasajeros al puerto de Ponce. Este movimiento tan significativo ocurrió, en gran medida, como consecuencia de los daños que ocasionó el huracán Luis al puerto de la isla de San Tomás, por lo cual, los barcos cruceros destinados a ese puerto fueron desviados a Puerto Rico. En vista de que el puerto de San Juan no tenía la capacidad para recibir todos los barcos, un número de éstos fue desviado al puerto de Ponce. En el 1996-97, arribaron a ese puerto cinco (5) barcos, con un total de 5,100 pasajeros; en el 1997-98, llegaron dos (2) cruceros, con 1,600 pasajeros.

Hoteles

En el 1997-98, se registraron 1,417,400 personas en todos los hoteles de Puerto Rico. Esto refleja un aumento de 93,000 personas o 7.0 por ciento sobre la cifra del 1996-97 (**Tabla 7**). De este total, 397,400 personas o 28.0 por ciento correspondió a residentes de Puerto Rico. El restante 72.0 por ciento, correspondió a no residentes. Es interesante observar que, desde el 1993, estas proporciones no han variado sustancialmente. El promedio es de 30 por ciento para los residentes y 70 por ciento para los no residentes. Se observa, además, que el registro de los residentes sufrió una baja de 3.3 por ciento, la que fue compensada por el alza de 11.6 por ciento en el registro de no residentes.

Tabla 7

PERSONAS REGISTRADAS EN TODOS LOS HOTELES

(En miles de personas - Años fiscales)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998p	Cambio Absoluto			Cambio Porcentual		
							1996-1995	1997-1996	1998-1997	1996/1995	1997/1996	1998/1997
Total	985.0	1,050.0	1,171.5	1,273.5	1,324.4	1,417.4	102.0	50.9	93.0	8.7	4.0	7.0
Residentes	256.6	310.3	356.5	413.6	410.9	397.4	57.1	(2.7)	(13.5)	16.0	(0.7)	(3.3)
No residentes	728.5	739.7	815.0	859.9	913.6	1,020.0	44.9	53.7	106.4	5.5	6.2	11.6
Hoteles Area Metro	711.2	690.7	735.4	815.4	814.2	848.6	80.0	(1.2)	34.4	10.9	(0.1)	4.2
Residentes	141.2	157.4	171.5	214.1	200.9	179.1	42.6	(13.2)	(21.8)	24.8	(6.2)	(10.9)
No residentes	570.0	533.3	564.0	601.3	613.3	669.5	37.3	12.0	56.2	6.6	2.0	9.2
Hoteles Area Isla	273.8	359.3	436.1	458.1	510.2	568.8	22.0	52.1	58.6	5.0	11.4	11.5
Residentes	115.4	152.9	185.1	199.6	210.0	218.3	14.5	10.4	8.3	7.8	5.2	4.0
No residentes	158.4	206.4	251.0	258.5	300.2	350.5	7.5	41.7	50.3	3.0	16.1	16.8

p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo, Oficina de Estadísticas y Estudios Económicos,
Selected Statistic of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1996-97 Edition,
 datos actualizados a 1997-98.

El registro en hoteles del Area Metropolitana totalizó 848,600 personas y representó un 60 por ciento del total. Para los hoteles del Area Isla, la cifra fue de 568,800 personas registradas y constituyó el restante 40 por ciento. Por otro lado, el registro en los hoteles del Area Metropolitana creció en 4.2 por ciento en el 1997-98 mientras que el registro en los hoteles del Area Isla mantuvo un adecuado crecimiento de 11.5 por ciento.

El número de habitaciones disponibles en todos los hoteles fue de 3,222,800 en el 1997-98, lo que refleja un alza de 6.7 por ciento sobre las 3,019,300 habitaciones disponibles en el 1996-97. Este crecimiento se tradujo, a su vez, en una reducción en la tasa de ocupación la cual fue de 69.3 por ciento, en comparación con 71.7 por ciento en el año anterior. La misma se manifestó tanto en los hoteles del Area Metropolitana como en los del Area Isla (Tabla 8).

Tabla 8

HABITACIONES DISPONIBLES Y TASA DE OCUPACION EN TODOS LOS HOTELES												
(En miles - Años fiscales)												
	1980	1990	1995	1996	1997	1998p	Cambio Absoluto			Cambio Porcentual		
							1996-1995	1997-1996	1998-1997	1996/1995	1997/1996	1998/1997
Habitaciones disponibles	2907.6	2,099.7	2,775.0	2,894.2	3,019.3	3,222.8	119.2	125.1	203.5	4.3	4.3	6.7
Hoteles Area Metro	2,251.3	1,541.7	1,695.7	1,793.3	1,762.7	1,870.2	97.6	(30.6)	107.5	5.8	(1.7)	6.1
Hoteles Area Isla	656.3	558.0	1,079.3	1,100.9	1,256.6	1,352.6	21.6	155.7	96.0	2.0	14.1	7.6
Tasa de ocupación	62.7	73.9	69.4	70.4	71.7	69.3	1.0	1.3	(2.4)	1.4	1.8	(3.3)
Hoteles Area Metro	64.9	75.4	72.8	74.9	76.7	73.8	2.1	1.8	(2.9)	2.9	2.4	(3.8)
Hoteles Area Isla	55.0	69.9	64.2	63.0	64.8	63.0	(1.2)	1.8	(1.8)	(1.9)	2.9	(2.9)

p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo, Oficina de Estadísticas y Estudios Económicos,
Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1996-97 Edition,
 datos actualizados a 1997-98.

En conjunto, el registro en hoteles y paradores para el año fiscal 1998 fue de 1,561,100 personas, de las cuales 1,053,300 o el 67.5 por ciento fueron no residentes. De este total, 836,300 personas (equivalente al 79.4 por ciento) provinieron de Estados Unidos. El resto de los mercados de no residentes, el 20.6 por ciento, evidenció un aumento de 15.3 por ciento. Por su parte, los residentes de Puerto Rico constituyeron el 32.5 por ciento del registro total luego de experimentar una baja de 0.9 por ciento respecto al registro de este grupo en el año fiscal 1997 (Tabla 9).

Tabla 9

PROCEDENCIA DE LOS VISITANTES DE HOTELES Y PARADORES							
(En miles de personas - Años fiscales)							
	1970	1980	1990	1995	1996	1997	1998p
Total	735.0	822.6	998.4	1,302.4	1,400.8	1,461.6	1,561.1
No residentes	602.9	605.6	726.3	851.4	893.2	949.2	1,053.3
Estados Unidos	474.5	407.7	576.6	661.1	703.4	761.0	836.3
Europa	6.5	18.3	24.8	27.6	32.2	30.1	39.8
América Latina	11.1	44.2	25.0	23.5	23.0	27.4	32.8
El Caribe	31.5	37.0	31.5	37.0	45.8	42.8	47.0
Canadá	5.6	27.8	9.5	8.5	9.5	11.1	13.2
No especificado	73.7	70.6	58.9	93.7	79.3	76.8	84.2
Residentes de Puerto Rico	132.1	217.0	272.1	451.0	507.6	512.4	507.8

p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo, Oficina de Estadísticas y Estudios Económicos,
Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1996-97 Edition,
 datos actualizados a 1997-98.

Paradores

En el 1997-98, los 23 paradores endosados por la Compañía de Turismo aportaron 853 habitaciones al inventario de habitaciones disponibles. En estas facilidades se registraron 143,700 personas, reflejando un aumento de 4.7 por ciento respecto al 1996-97. La mayor parte de los visitantes de paradores, el 76.8 por ciento, fueron residentes de Puerto Rico. La tasa de ocupación de los paradores fue de 46.6 por ciento en comparación con 49.7 por ciento del 1996-97 (**Tabla 10**).

Tabla 10

ESTADÍSTICAS SOBRE PARADORES * (En miles de personas - Años fiscales)							Cambio Absoluto			Cambio Porcentual		
	1993	1994	1995	1996	1997	1998 ^p	1996-1995	1997-1996	1998-1997	1996/1995	1997/1996	1998/1997
Personas registradas	102.9	127.5	130.9	127.3	137.2	143.7	(3.6)	9.9	6.5	(2.8)	7.8	4.7
Residentes	71.2	87.8	94.5	93.9	101.5	110.4	(0.6)	7.6	8.9	(0.6)	8.1	8.8
No residentes	31.7	39.7	36.4	33.4	35.6	33.3	(3.0)	2.2	(2.3)	(8.2)	6.6	(6.5)
Tasa de ocupación	54.5	52.9	51.9	52.6	49.7	46.6	0.7	(2.9)	(3.1)	1.3	(5.5)	(6.2)
Inventario de habitaciones	656	684	706	784	843	853	78	59	10	11.0	7.5	1.2
Número de paradores	18	18	18	20	22	23	2	2	1	11.1	10.0	5.0

p - Cifras preliminares.

* Se refiere a los paradores endosados por la Compañía de Turismo de Puerto Rico.

Fuente: Compañía de Turismo, Oficina de Estadísticas y Estudios Económicos,
Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1996-97 Edition,
 datos actualizados a 1997-98.

Turismo puertorriqueño

Los puertorriqueños que viajan al exterior representan turismo internacional y se categorizan como *turismo emisor*. En el 1997-98, los residentes de Puerto Rico que viajaron a Estados Unidos gastaron \$710.2 millones, lo que constituyó el 81.3 por ciento del total gastado en el exterior. La Región Este recibe muchos puertorriqueños que visitan a sus familiares en estados comprendidos, principalmente, en las zonas Central y Norte. Florida es uno de los destinos más visitados, no sólo por el número creciente de puertorriqueños que vive allí, sino también por los centros de diversión ubicados en la Zona Central (Orlando y Tampa), tales como Disney World, Busch Gardens, Sea World y otros. Históricamente, Puerto Rico ha registrado un superávit turístico con Estados Unidos. Este fue de \$886.3 millones en el 1997-98 (**Tabla 11**).

Los países extranjeros representan el segundo mercado principal para los turistas puertorriqueños donde gastaron \$133.4 millones en el 1997-98 para un 15.3 por ciento del gasto turístico total. La República Dominicana, por su cercanía, es uno de los países caribeños más visitados por los puertorriqueños; le siguen Venezuela y varias de las islas caribeñas, como San Martín y Curaçao. Entre los países centroamericanos, México es visitado por muchos turistas puertorriqueños. Las excursiones a Europa llevan a los puertorriqueños por una cadena de países que, por lo general, incluyen a España, Francia, Italia, Alemania e Inglaterra. Históricamente, Puerto Rico también ha tenido un superávit con los países extranjeros, el cual fue de \$384.6 millones en el 1997-98.

Tabla 11

GASTOS DE TURISTAS

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1970	1980	1990	1995	1996	1997	1998p
Saldo, Total	81.0	239.4	686.1	928.6	1,002.1	1,093.5	1,256.4
En Puerto Rico (P.R.) 1/	229.5	594.7	1,316.1	1,762.0	1,822.9	1,962.1	2,130.4
En el exterior	148.5	355.3	630.0	833.4	820.8	868.6	874.0
Estados Unidos (E.U.)	61.1	154.9	447.5	603.0	653.9	770.5	886.3
De E.U. en P.R.	185.4	427.9	929.0	1,264.5	1,315.2	1,480.3	1,596.5
De P.R. en E.U.	124.3	273.0	481.5	661.6	661.3	709.8	710.2
Países Extranjeros (P.E.)	22.1	90.9	251.4	343.9	362.9	330.6	384.6
De P.E. en P.R.	39.7	54.1	373.5	479.7	492.2	463.2	518.0
De P.R. en P.E.	17.6	63.2	122.1	135.8	129.3	132.6	133.4
Islas Vírgenes (I.V.)	(2.2)	(6.5)	(12.9)	(18.2)	(14.6)	(7.6)	(14.5)
De I.V. en P.R.	4.4	12.6	13.6	17.8	15.6	18.5	15.9
De P.R. en I.V.	6.6	19.1	26.5	36.0	30.2	26.1	30.4

p - Cifras preliminares.

1/ Excluye a los excursionistas.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

El mercado con Islas Vírgenes americanas es el tercer mercado turístico principal de Puerto Rico. En el 1997-98, los puertorriqueños gastaron \$30.4 millones en esas islas, lo que representó el 3.5 por ciento de sus gastos en viajes al exterior. Contrario al movimiento turístico con Estados Unidos y países extranjeros, con Islas Vírgenes americanas el saldo es negativo para Puerto Rico. En el 1997-98, el mismo fue de \$14.5 millones.

Turismo interno

La Compañía de Turismo (CT) define el concepto de turismo interno como el que se hace fuera del Área Metropolitana, en el cual participan residentes y no residentes de Puerto Rico. Utilizando los datos sobre registros en hoteles y paradores endosados por la CT, se puede tener una idea de cómo se ha venido desarrollando el turismo interno, según definido por esa entidad pública. A tal efecto, en los últimos años fiscales el registro en hoteles del Área Isla se incrementó significativamente. En el 1996-97, se registraron 52,100 personas más para un alza de 11.4 por ciento sobre el nivel de registro del 1995-96, que fue 458,100 personas. A su vez, el registro del 1997-98 aumentó en 58,600 personas, equivalente a un 11.5 por ciento respecto al nivel del 1996-97. Estos incrementos fueron el resultado de aumentos notables en los registros de no residentes, con alzas de 41,700 personas o 16.1 por ciento en el 1996-97 y 50,300 personas o 16.8 por ciento en el 1997-98. El registro de residentes en los hoteles del Área Isla, por el contrario, mostró una tendencia decreciente en los cambios porcentuales entre los años fiscales 1996, 1997 y 1998, con 7.8, 5.2 y 4.0, respectivamente (Tabla 7).

Los paradores, por su naturaleza, se ubican en el Área Isla. Como se señaló antes, en el 1997-98, el número de personas registradas en los mismos alcanzó 143,700 que, al comparar con 137,200 en el

año anterior, refleja un alza de 6,500 personas o 4.7 por ciento. Dicho crecimiento fue inducido por los residentes cuyo registro alcanzó 110,400 en el 1997-98 en comparación con 101,500 en el 1996-97, un alza de 8.8 por ciento. Por otro lado, la tasa de ocupación de los paradores alcanzó en 1997-98 a 46.6 por ciento en comparación con 49.7 por ciento el año anterior.

Ecoturismo

El *ecoturismo* se refiere al turismo natural o turismo orientado a la naturaleza. El Fondo Mundial de Vida Silvestre (FMVS) lo ha definido como el turismo que consiste en viajar a áreas naturales que han sido poco perturbadas o no contaminadas, con el objetivo específico de estudiar, admirar y gozar el paisaje, la flora y fauna, así como cualesquiera manifestaciones culturales (pasadas y presentes) encontradas en estas áreas (Alicia, 1994). Según el FMVS, el término turismo ecológico implica un acercamiento filosófico, estético y científico, aunque el turista no necesita ser científico, artista o filósofo. Además, se entiende que un objetivo importante de aquellos que practican el ecoturismo es estar en contacto con la naturaleza, de una forma que le es imposible en el ambiente urbano.

Una de las iniciativas gubernamentales establecidas como parte de las estrategias para incrementar el turismo, según consta en el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico del 1993, fue la implantación de un Comité Interagencial para el desarrollo del ecoturismo. Esta iniciativa le fue asignada al Departamento de Recursos Naturales y Ambientales (DRNA), el que trabajaría en coordinación con la Compañía de Turismo (CT) y la Junta de Planificación (JP).

El desarrollo del ecoturismo requiere una serie de iniciativas en que participen agencias gubernamentales y privadas. Debido a que el DRNA es el custodio de los recursos naturales, tiene la responsabilidad primaria de identificar las áreas naturales con que cuenta Puerto Rico, así como intervenir en su conservación. En el cumplimiento de esta responsabilidad cuenta como colaborador con el Fideicomiso de Conservación (FC), organismo privado sin fines de lucro. El FC colabora con el DRNA en la identificación, conservación y administración de reservas naturales y lugares de interés cultural, estético, histórico y recreacional. Ejemplo de éstos son: el Caño San Cristóbal, entre Barranquitas y Aibonito; el estuario Cabezas de San Juan en Fajardo y Las Salinas de Cabo Rojo.

El desarrollo del ecoturismo requiere llevar a cabo investigaciones y estudios sobre flora y fauna, calidad de agua, suelos, geología y calidad de aire. También, hay que estudiar la interacción de las comunidades con el ecosistema y todos los peligros potenciales y presiones de desarrollo que afectan el mismo. El desarrollo del ecoturismo debe hacerse dentro de unos parámetros en que no se afecte el ecosistema natural donde cohabitan la flora, la fauna, las demás manifestaciones de la naturaleza, así como lugares históricos y culturales. Esto es muy importante al planificar estructuras (ecohoteles) e infraestructura en las áreas identificadas para el turismo de naturaleza.

La Zona Noreste de Puerto Rico tiene un alto potencial de desarrollo ecoturístico. Esta cuenta con recursos naturales muy importantes, entre los que se destacan: el Bosque Estatal de Ceiba entre Fajardo y Ceiba, el Refugio de Vida Silvestre y el Parque de Pterocarpus en Humacao, la Reserva Natural de la Cordillera y la Reserva Natural de El Convento en Fajardo y la Reserva Natural del Estuario del Río Espíritu Santo en Río Grande.

El ecoturismo está en etapas iniciales en Puerto Rico y es una de las gestiones para fomentar el turismo interno. Para promoverlo, la Compañía de Turismo trabaja con grupos privados, que se conocen como operadores de excursiones, los que auspician actividades dentro de este concepto turístico. Entre esos

grupos se encuentran: Explora, Encantos Ecotours, Aventuras Tierra Adentro y Adventours. Estos ofrecen actividades tales como: observar pájaros; visitas al Yunque, a plantaciones de café y asentamientos indígenas; viajes para relajación y meditación; y visitas a playas para observar las tortugas y ballenas. En la Isla de Mona se está desarrollando significativamente el ecoturismo.

Por ser el ecoturismo una nueva modalidad de turismo, es preciso que haya una mayor divulgación del mismo tanto entre el turista no residente como residente. Esta debe estar acompañada de una campaña de educación ambiental intensa para proteger y conservar los recursos naturales, culturales e históricos.

Aportación del turismo a la economía

El turismo repercute en los diferentes sectores del quehacer económico de Puerto Rico, en forma directa e indirecta. La demanda de bienes y servicios por parte de los turistas estimula la producción y distribución de los mismos. Esto, a su vez, promueve la generación de empleos directos, indirectos e inducidos. La compra y venta de mercancías y servicios entre los diferentes sectores económicos estimula la inversión en maquinaria y equipo, estructuras e infraestructura. También, por el efecto multiplicador, mejora el nivel de vida al aumentar el ingreso personal.

La actividad turística representa, además, una fuente de ingresos para las arcas del Gobierno Central mediante el cobro de arbitrios sobre habitaciones de hotel alquiladas, así como por concepto de la operación de máquinas tragamonedas (Tabla 12). Por otro lado, la Ley de Juegos de Azar de

Tabla 12

INGRESOS GUBERNAMENTALES RELACIONADOS CON EL TURISMO (En millones de dólares - Años fiscales)						
	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Total	72.2	85.2	101.1	123.6	111.9	135.5
Arbitrios sobre habitaciones de hoteles	16.6	20.0	24.0	24.9	26.7	27.2
Aportación para la redención de la deuda	8.7	10.8	13.2	13.7	14.6	13.9
Puerto Rico Convention Bureau	2.6	3.0	3.8	3.9	4.2	4.0
Arbitrios por tragamonedas	13.0	15.2	18.3	29.0	14.2	37.3
Aportación a Fondos Especiales de financiamiento	13.0	15.2	18.3	29.0	14.2	25.1
Participación de los ingresos por la operación de las tragamonedas	42.6	50.0	58.8	69.7	71.0	71.0
Compañía de Turismo	16.8	19.7	22.4	27.4	28.0	28.0
Universidad de Puerto Rico	25.8	30.3	36.4	42.3	43.0	43.0
Fondo General	12.9	15.1	18.2	21.1	21.5	21.5
Fondo Educacional	12.9	15.1	18.2	21.1	21.5	21.5

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros, Rentas Periódicas Netas del Gobierno Estatal por Fondos y por Fuente de Ingresos; Puerto Rico Convention Bureau, Annual Reports; Compañía de Turismo, Informes Auditados; y Universidad de Puerto Rico, Informes Auditados.

Puerto Rico del 15 de mayo de 1948, según enmendada, establece que, de los ingresos netos provenientes de las jugadas en las tragamonedas, se asignen fondos a la Universidad de Puerto Rico, la cual los divide en partes iguales entre su Fondo General y su Fondo Educacional⁶. También, a la CT se le transfieren fondos para gastos operacionales (Fondo General) y de promoción y publicidad (Fondo para Desarrollo Turístico).

Por otro lado, el tráfico aéreo y marítimo que el turismo ha propiciado produce una corriente de ingresos adicionales a los que se originan por las actividades de los visitantes. A nivel de gobierno, las naves aéreas y marítimas pagan tarifas a la Autoridad de los Puertos por el uso de las facilidades de puertos y aeropuertos. Las empresas que operan los aviones y barcos hacen uso, además, de servicios de mantenimiento, abastos, transportación de pasajeros y otros servicios que son suministrados por el sector privado.

El ingreso neto originado en la actividad turística constituye un indicador importante de la aportación del turismo a la economía de Puerto Rico. El mismo alcanzó el nivel de \$597.9 millones en el 1997-98 lo que refleja un alza de 8.0 por ciento al comparar con \$553.5 millones en el año fiscal 1997 (**Tabla 13**). Por otra parte, la participación de los gastos de visitantes en el producto bruto interno se incrementó de 0.7 por ciento en el 1947 a 4.1 por ciento en el 1998 y con relación al producto bruto, la proporción fue de 6.4 por ciento.

Un instrumento que facilita la medición de la aportación del turismo a la economía de Puerto Rico es el Modelo de Insumo Producto de la Junta de Planificación. Por medio de éste, se determinan multiplicadores que miden el impacto de los gastos de visitantes en diferentes variables macroeconómicas. La información proveniente de estos multiplicadores revela que, en el 1998, los gastos de visitantes aportaron \$1,380.2 millones o 4.0 por ciento de los \$34,817.0 millones que totalizó el producto bruto, \$1,598.0 millones o el 3.0 por ciento del producto bruto interno y \$973.4 millones o el 3.1 por ciento del ingreso personal disponible. La aportación de los gastos de visitantes al empleo, en el 1997-98, fue de 60 empleos por cada millón de dólares (**Tabla 14**).

Tabla 13

INGRESO NETO DEL TURISMO

(En millones de dólares - Años fiscales)

Años	Ingreso neto del turismo	Tasa de crecimiento anual
1947	1.0	----
1950	1.7	19.4
1960	19.4	28.4
1970	89.8	16.6
1980	202.2	8.5
1990	383.3	6.6
1995	498.7	5.4
1996	526.8	5.6
1997	553.5	5.1
1998p	597.9	8.0

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 14

IMPACTO DE LOS GASTOS DE VISITANTES

(Años fiscales)

	1985	1990	1995	1996	1997	1998p
Producto bruto (millones de \$) 1/	15,002.2	21,619.1	28,452.3	30,330.8	32,095.6	34,817.0
Aportación de los gastos de visitantes						
Absoluto	691.5	1,115.2	1,254.5	1,239.5	1,267.3	1,380.2
Porcentual	4.6	5.2	4.4	4.1	3.9	4.0
Producto bruto interno (millones de \$) 1/	20,289.2	30,603.9	42,647.3	45,511.4	48,096.2	53,825.4
Aportación de los gastos de visitantes						
Absoluto	800.7	1,291.3	1,452.6	1,435.2	1,467.4	1,598.0
Porcentual	3.9	4.2	3.4	3.2	3.1	3.0
Ingreso neto (millones de \$)	12,182.2	17,941.0	23,653.4	25,265.8	26,533.9	27,963.9
Aportación de los gastos de visitantes						
Absoluto	545.9	880.4	990.4	978.5	1,000.5	1,089.6
Porcentual	4.5	4.9	4.2	3.9	3.8	3.9
Ingreso personal disponible (millones de \$)	13,759.9	19,914.0	25,590.9	28,184.1	30,020.0	31,403.4
Aportación de los gastos de visitantes						
Absoluto	487.7	786.5	884.7	874.1	893.8	973.4
Porcentual	3.5	3.9	3.5	3.1	3.0	3.1
Empleo (miles de personas)	774	963	1,051	1,092	1,128	1,137
Aportación de los gastos de visitantes						
Absoluto	30	48	54	53	55	60
Porcentual	3.9	5.0	5.1	4.9	4.9	5.3

p - Cifras preliminares.

1/ Esta cifra fue revisada en el 1997.

Nota: De acuerdo al Modelo de Insumo Producto de 1982, los multiplicadores de los gastos de visitantes a

precios de ese año, para las variables arriba indicadas, son los siguientes:

Producto bruto - se generan 95 centavos por cada dólar de dichos gastos.

Producto bruto interno - se genera \$1.10 por cada dólar.

Ingreso neto - se generan 75 centavos por cada dólar.

Ingreso personal disponible - se generan 67 centavos por cada dólar.

Empleo - se generan 41 empleos, directos e indirectos, por cada millón de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Iniciativas para desarrollo turístico en el 1997-98

El comportamiento de la actividad turística, durante el 1997-98, fue el resultado de iniciativas tomadas en conjunto por el sector público y el privado. En los esfuerzos para mercadear a Puerto Rico y ofrecer al turista los mejores servicios han participado la CT, la Asociación de Hoteles y Turismo de Puerto Rico (PRHTA, por sus siglas en inglés), el Puerto Rico Convention Bureau, mayoristas de excursiones, agentes de viajes, líneas aéreas y otros. Como parte de los esfuerzos de promoción, la CT auspicia un programa de beneficios de publicidad cooperativa a hoteles que tengan un desempeño de excelencia en tres evaluaciones consecutivas.

En el 1997-98, la CT gastó \$26.7 millones en publicidad y promoción. De éstos, \$19.8 millones fueron por concepto de gastos de operación de las oficinas fuera de Puerto Rico, desglosados como sigue: \$17.7 millones en Estados Unidos, \$1.5 millones en Europa, \$0.2 millones en Canadá, \$0.4 millones en América Latina y \$0.1 millones en Japón.

Otra de las gestiones de promoción que es pertinente mencionar es el itinerario de actividades a realizarse en Puerto Rico que anualmente prepara la CT y que divulga en diferentes medios como las revistas **Qué Pasa** y **Puerto Rico Travel & Sport Planner**. También, en Puerto Rico se organizan y llevan a cabo actividades de alcance internacional como el San Juan Cinemafest, el Festival Internacional de Cine de Puerto Rico y la Feria Internacional del Libro II (1998).

El Puerto Rico Convention Bureau viabilizó que vinieran a Puerto Rico 430 grupos, de los cuales un 49 por ciento fue de corporativos, 35 por ciento, asociaciones y un heterogéneo 16 por ciento (SMERF) que incluyó grupos religiosos, educativos y otros⁷. La llegada de estos grupos materializó un total de 183,325 habitaciones-noche. Los grupos del 1997-98 representaron 32.3 por ciento de aumento en comparación con los 325 promovidos en el 1996-97.

Durante el 1997-98, se añadieron 1,010 habitaciones al inventario de hoteles de turismo. De éstas, 861 se originaron en tres (3) hoteles abiertos en el Area Metropolitana durante el año, a saber: Hampton Inn, 200 habitaciones; Ritz Carlton, 419 habitaciones; y Wyndham Old San Juan, 242 habitaciones. En cinco (5) hoteles turísticos fuera del Area Metropolitana se añadieron 149 habitaciones. Dos (2) de éstos ya estaban operando: Copamarina Beach y Casa Grande. El primero añadió 36 habitaciones y el último, que operaba como un parador, añadió 20. Los tres (3) restantes son nuevos: Caribbean Paradise, 24 habitaciones; Fajardo Inn II, 54 habitaciones; y Villa Montaña, 15 habitaciones.

En hoteles comerciales y paradores endosados por la CT, el aumento fue de sólo 14 habitaciones y todas se originaron en facilidades fuera del Area Metropolitana. El hotel comercial Inn of the Blue Horizon aumentó sus habitaciones de cinco (5) a nueve (9) y el parador Villa del Mar añadió 10 habitaciones a las 15 ya existentes.

Por otro lado, en el 1997-98, se construyeron facilidades turísticas a un costo de \$160.3 millones. De este total, la construcción del sector privado fue de \$159.3 millones. Esta cifra se desglosa en \$105.1 millones en facilidades de hoteles y \$55.2 millones en villas de hoteles. En la construcción de hoteles se destacan \$21.2 millones o 20.4 por ciento del total, correspondientes al Hotel Ritz Carlton. También merecen mención los siguientes: \$6.0 millones del New 18 Hole Gulf Club en Palmas del Mar; \$4.0 millones del Hyatt Vacation Club I y II; \$3.0 millones invertidos en la renovación del Wyndham Palmas; e igual cantidad de \$2.5 millones en el Hyatt Regency Cerromar y el San Juan Hotel & Casino. La inversión en construcción a cargo de la Corporación de Desarrollo Hotelero fue de sólo \$1.0 millón. Sin embargo, al 30 de junio de 1998, en los libros de esta corporación pública figuraba una inversión de \$38.3 millones en proyectos para turismo.

La participación de la Autoridad de los Puertos (AP), como parte de las iniciativas del 1997-98, fue notable por la inversión en construcción hecha en el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín. Las obras realizadas en este aeropuerto ascendieron a \$26.6 millones, de los cuales \$13.4 millones, el 50.4 por ciento, se invirtieron en el estacionamiento multipisos. En la rehabilitación y construcción de pistas y antepistas dedicaron \$11.5 millones. Los restantes \$1.7 millones se usaron en la demolición del Edificio Oeste y en la rehabilitación de losas del pavimento. Además, la AP invirtió \$1.9 millones en

la rehabilitación de la antepista del aeropuerto de Aguadilla; \$2.1 millones en la expansión del terminal de pasajeros del Muelle Panamericano en Isla Grande y en la renovación del edificio de administración, así como \$2.6 millones en la remodelación y construcción del Muelle Número 2 en San Juan.

Posición de Puerto Rico en el mercado turístico caribeño

La globalización y sus efectos en todas las ramas del quehacer humano se está haciendo sentir, también, en la industria turística. A tono con esto, la posición de Puerto Rico como mercado turístico del Caribe hay que visualizarla desde dos vertientes. Una, en la que Puerto Rico es el receptor de turistas no sólo de Estados Unidos, sino del Caribe y de otros países de América Latina. Dentro de esta corriente, Puerto Rico es un destino importante para los caribeños que, actualmente, visitan la Isla principalmente para hacer compras y recibir servicios médicos. La otra vertiente presenta a Puerto Rico como competidor de las islas caribeñas para atraer más turistas de Estados Unidos y de países europeos. Dentro del mercado caribeño, Puerto Rico se ha mantenido en la primera posición como el principal país visitado (Tabla 15).

Tabla 15

VISITANTES DE PUERTO RICO Y OTROS PAISES DEL CARIBE

(En miles de personas - Años fiscales)

	1993	1994	1995	1996	1997
Puerto Rico	3,869.0	4,022.6	4,086.6	4,110.2	4,349.7
Bahamas	1,447.4	1,528.6	1,551.7	1,660.2	1,604.3
Cuba	502.0	610.2	618.4	905.4	1,082.7
República Dominicana	1,587.6	1,653.9	1,753.9	1,876.8	2,041.9
Jamaica	1,092.3	1,111.6	1,115.6	1,185.5	1,168.2
Islas Vírgenes de Estados Unidos	715.0	711.0	677.6	438.8	478.3

Fuente: Compañía de Turismo, Oficina de Estadísticas y Estudios Económicos,
Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico, 1996-97 Edition.

No obstante, funcionarios relacionados con la actividad turística observan que el número de turistas de Estados Unidos que visitan las islas del Caribe y otros destinos de América Latina ha estado aumentando. En este sentido, los sectores público y privado que intervienen en el turismo local deben aunar esfuerzos y establecer las estrategias adecuadas para que Puerto Rico siga siendo un mercado atractivo al turista de Estados Unidos y para que se incremente el flujo de visitantes de otros lugares. Como dato relevante, es pertinente mencionar que la República Dominicana recibe un número significativo de turistas europeos y de Canadá. Cuba, a su vez, recibe un flujo considerable de turistas de esos mercados por motivo de estrategias establecidas al adoptar un nuevo modelo económico, en el que una de las bases principales es el turismo. Cabe señalar que las tarifas hoteleras son más altas en Puerto Rico que en otros lugares del Caribe y Estados Unidos, lo que coloca a la Isla en una desventaja competitiva para atraer, particularmente, a los turistas de placer.

La Organización Caribeña de Turismo (CTO, por sus siglas en inglés) ha señalado que, debido a la globalización, los destinos caribeños tienen que unirse para competir efectivamente, inclusive con el

mercado de Estados Unidos. Es de conocimiento general que destinos como Florida, Hawaii y Canadá están desarrollando campañas publicitarias millonarias. Según la CTO: "si el Caribe no prospera, Puerto Rico no prospera" (El Nuevo Día, 1998).

Perspectivas para el 1998-99

La Junta de Planificación proyecta que los gastos de visitantes crecerán en 6.5 por ciento en el año fiscal 1999. La trayectoria que ha mostrado el turismo en los últimos años y la continuidad en las encomiendas descritas en el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico, por las cuales se han creado las condiciones favorables para la expansión de facilidades turísticas, sustentan el crecimiento proyectado.

Comentarios finales

La posición geográfica de Puerto Rico, su clima, sus bellezas naturales, su cultura, su gente y los niveles de desarrollo económico y social alcanzados, son factores muy favorables para lograr que la actividad turística se desarrolle a niveles significativamente mayores. Para lograr esta meta se deben intensificar estrategias ya establecidas y encaminar otras que han sido efectivas en otros lugares, en las que el turismo es medular dentro de la actividad económica. Es necesario reevaluar todas las alternativas de oferta turística, tomando en consideración el nivel de ingresos de los turistas potenciales, educación, profesión, sicología, cultura y otros. Deben analizarse las características de los mercados turísticos, actuales y potenciales, con el propósito de ampliar la canasta de actividades que motiven a visitar a Puerto Rico.

Dentro de los planes a esbozar, hay que tomar en consideración la ola de globalización que se desarrolla en el mundo. Esto implica que Puerto Rico no puede visualizarse en forma aislada sino como parte integral del Caribe, zona que debe promoverse como un mercado deseable para los visitantes del resto del mundo. Internamente, en Puerto Rico deben continuarse los esfuerzos de ampliación de las facilidades turísticas en el Área Isla, como las villas y paradores, así como la promoción de actividades ecoturísticas. Se debe, además, intensificar la campaña de concienciación al público, no sólo desde el punto de vista de amistad y hospitalidad hacia los visitantes, sino también sobre la importancia de mantener limpias las calles, carreteras y lugares de recreación. También, se debe motivar la participación ciudadana en proyectos de reforestación y ornato, así como en su conservación. En esta gestión, el Departamento de Educación representa un gran socio ya que podría llevar campañas de educación a las escuelas.

El gobierno debe continuar la ampliación de las facilidades de compra y recreación para hacerlas más accesibles a los visitantes en barcos cruceros. Además, debe continuar propiciando que las líneas aéreas mantengan itinerarios de vuelos regulares, sobre todo directos, que faciliten el movimiento de visitantes a la Isla. Por último, se debe continuar agilizando los servicios a pasajeros, especialmente en el Aeropuerto Internacional, de manera que la llegada y la salida de Puerto Rico sea una buena experiencia que motive al turista a regresar y sirva de promotor para que otros visiten la Isla. ♦ IEG



NOTAS

1. De acuerdo con las estadísticas del Negociado del Censo, la densidad poblacional por milla cuadrada era de 379.3 personas en el 1920 y 450.6 personas en el 1930 (Negociado del Censo, 1993).
2. La visión del Puerto Rico Convention Bureau es hacer de Puerto Rico el lugar de recreación preferido en las Américas. Su fuente principal de ingresos es una asignación legislativa canalizada a través de la Compañía de Turismo, proveniente de los recaudos por concepto de arbitrios a las habitaciones hoteleras alquiladas. En los años fiscales 1997 y 1998, dichos fondos fueron de \$4.2 y \$4.0 millones, respectivamente. También, recibe para sus operaciones ingresos por concepto de cuotas de sus miembros y de otras fuentes.
3. Consúltese el **Capítulo VI del Informe Económico al Gobernador 1994** para detalles adicionales sobre las estrategias contenidas en el Nuevo Modelo de Desarrollo Económico del 1993.
4. En esta categoría se incluyen los turistas que no se hospedan en hoteles y pensiones.
5. La Organización Caribeña de Turismo es un organismo internacional creado en el 1989 con el objetivo de estimular el desarrollo del turismo en el Caribe a través de una mayor cooperación y coordinación de sus miembros.
6. Hasta el 1995-96, la Ley de Juegos de Azar de Puerto Rico de 1948 disponía que los ingresos por la operación de máquinas tragamonedas fueran distribuidos porcentualmente de la siguiente manera:

Hoteles participantes	34
Universidad de Puerto Rico	40
Fondo General	20
Fondo Educacional	20
Fondo para el Desarrollo Turístico	9
Fondo General de la Compañía de Turismo (CT)	17
Total	100

Esta ley fue enmendada el 26 de junio de 1996 y se cambió la distribución porcentual de esos ingresos, efectivo el 1ro. de julio de 1997. Anualmente, la distribución cambia según aumenta el ingreso de las tragamonedas, hasta que el Fondo General de la CT reciba \$30 millones. A estos efectos, se diseñó una metodología que se explica en los informes auditados de dicha Compañía. Como parte de la enmienda a la Ley, se transfirió la posesión de las tragamonedas a los casinos que las operan (concesionarios).

7. Las siglas SMERF significan: Social, Military, Educational, Religious, Fraternal.

BIBLIOGRAFIA

Alicia, C. R. (1994) **El Departamento de Recursos Naturales y el desarrollo de una política ecoturística en Puerto Rico**. Preparado para el Departamento de Recursos Naturales y Ambientales. San Juan.

Banco de Desarrollo Económico (1992) **EDB Cruise Industry Study**. San Juan.

Compañía de Turismo (varios años) **Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico 1993-94 y 1996-97**. San Juan.

Compañía de Turismo (varios años) **Audited Financial Statements**. San Juan, agosto.

González, E. (1994) **El Departamento de Recursos Naturales y las alternativas para el turismo**. Preparado para el Departamento de Recursos Naturales y Ambientales. San Juan.

Junta de Planificación (1963) **Balanza de Pagos 1942-1961**. San Juan.

Junta de Planificación (1990) **Modelo de Insumo Producto 1982**. San Juan.

Junta de Planificación (1998) **Encuesta de Construcción 1998**. San Juan.

Junta de Planificación (varios años) **Informe Económico al Gobernador**. San Juan.

Junta de Planificación (1995) **Plan de Implantación del Nuevo Modelo de Desarrollo Económico**. San Juan.

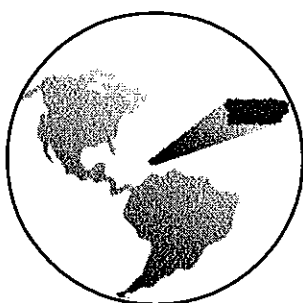
Negociado del Censo (1993) **Censo de Población y Vivienda de 1990 - Cifras de Población y Unidades de Vivienda - Puerto Rico**. Washington, julio.

Organización Mundial del Turismo (1994) **Recomendaciones sobre estadísticas del turismo**. Nueva York: Naciones Unidas.

Puerto Rico Convention Bureau (1997 y 1998) **Informes auditados**. San Juan.

Rivera Guzmán, M. (1966) "La industria del turismo en Puerto Rico y la influencia ejercida sobre ella por el Gobierno de Puerto Rico", **Revista del Colegio de Comercio**, I (1), Universidad de Puerto Rico, Facultad de Administración Comercial, San Juan, enero-abril.

"Vital la unidad en el Caribe", **El Nuevo Día**, 11 de noviembre de 1998.



POBLACION DE EDAD AVANZADA EN PUERTO RICO

POBLACION DE EDAD AVANZADA EN PUERTO RICO

Introducción

Las tendencias demográficas de crecimiento acelerado de la población de edad avanzada, particularmente en los países industrializados; la reducción en las tasas de natalidad; la merma en la población en edades jóvenes; y el incremento en la mediana de edad han obligado al estudio del llamado envejecimiento de la población (Organización de las Naciones Unidas, 1993). En algunos de estos estudios se recomiendan acciones de política pública para el desarrollo socioeconómico de esta población y prevención de las condiciones adversas de salud que pueda experimentar.

Las Naciones Unidas han declarado el 1999 como el Año Internacional de las Personas de Edad Avanzada (*El Nuevo Día*, 10 de enero de 1999). La esperanza de vida en este último siglo ha aumentado más que en los 5,000 años precedentes y los habitantes de los países industrializados han ganado una media de un poco más de 25 años de vida (*Ibid.*). Se indica, también, que esto ha comenzado a provocar cambios fundamentales en la vida del ser humano y en la estructura de la familia típica. Además, se plantea que están surgiendo interrogantes tales como quién garantizará el apoyo financiero a las personas de edad avanzada y si el envejecimiento de la población llevará al estancamiento económico de los países¹. Otras interrogantes se refieren al poder político de los envejecientes; si éstos gozarán de calidad de vida o si languidecerán en la enfermedad y la incertidumbre financiera; y si se desarrollará en las próximas décadas una especie de *apartheid* entre las personas de edad avanzada y las activas.

En Puerto Rico, al igual que en Estados Unidos y otros países, el grupo poblacional de 60 años y más ha aumentado a un ritmo mayor que el resto de la población y se proyecta que, por lo menos hasta el 2025, esta tendencia continúe (Junta de Planificación, 1995). Por la importancia e implicaciones de esta tendencia, los propósitos fundamentales de este capítulo son:

- Presentar la situación actual de la población de edad avanzada en lo que se refiere a aspectos demográficos, de salud, económicos y sociales
- Analizar las tendencias y proyecciones demográficas de este grupo poblacional y el impacto de las mismas en la infraestructura, los servicios, el presupuesto y la política pública que se establezca sobre dicho sector de la población

Las fuentes de información que se utilizaron para el desarrollo de este tema fueron: los censos de población y vivienda; las proyecciones de población de Puerto Rico 1990-2025 preparadas por la Oficina del Censo de la Junta de Planificación; datos del Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones de la Junta de Planificación; dos estudios recientes realizados por la Escuela Graduada de Salud Pública (Departamento de Demografía) de la Universidad de Puerto Rico (Rodríguez Figueroa, 1998 y Centro de Investigaciones Demográficas-CIDE, 1998); y documentos provenientes de agencias públicas y privadas relacionados con la población de edad avanzada.

En la parte final del trabajo se resumen las conclusiones del análisis realizado y se presentan recomendaciones. Se espera que las mismas contribuyan a la formulación de política pública respecto a este importante grupo poblacional.

Trayectoria histórica

Los factores que afectan la dinámica poblacional de un país son: el número de nacimientos, el número de defunciones y la migración. El aumento en el grupo poblacional de 60 años y más está directamente asociado con estos factores.

El número de nacimientos se ha reducido, mientras que las defunciones han aumentado (**Tabla 1**). Por su parte, la expectativa de vida al nacer mantuvo una tendencia alcista, aunque bajó un poco en el 1993 y el 1994 (**Tabla 2**). Además, la migración (en su componente de emigración) podría estar afectando a los grupos en edades jóvenes, mientras que la llamada migración de retorno podría estar contribuyendo a la llegada a Puerto Rico de personas con edades de 60 años y más. En este capítulo se discutirá cuál ha sido la trayectoria histórica de la población de Puerto Rico, en general y por grupos de sexo y edad; cuál era el perfil de la población en el Censo de 1990; y la trayectoria de indicadores demográficos importantes, como la expectativa de vida al nacer, el índice de masculinidad y la mediana de edad.

Al hacer comparaciones entre sexos, los porcentajes de varones en los grupos jóvenes (0 a 24 años) son mayores que en los grupos correspondientes a las hembras (**Tabla 3**). Sin embargo, a partir de los 25 años de edad, los porcentajes de hembras superan a los de varones. Como se observará más adelante, esta tendencia se manifiesta en las

Tabla 1

NACIMIENTOS Y DEFUNCIONES (Años seleccionados)				
Años	Nacimientos	Tasa	Defunciones	Tasa
1980	73,060	22.8	20,486	6.4
1985	63,629	18.8	23,194	6.9
1990	66,555	18.9	26,148	7.4
1993	65,242	18.0	28,494	7.9
1995	63,518	17.1	30,196	8.1

Fuente: Departamento de Salud; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Tabla 2

EXPECTATIVA DE VIDA AL NACER (Años seleccionados)			
Años	Varones	Hembras	Total
1950	59.5	62.4	60.9
1960	67.1	71.9	69.4
1970	68.9	75.2	72.0
1980	69.9	76.9	73.1
1990	69.7	78.5	74.1
1991	69.6	78.5	74.0
1992	69.3	78.8	75.2
1993	69.1	78.1	73.5
1994	68.8	77.9	73.3

Fuente: Departamento de Salud, Estadísticas Vitales; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Tabla 3

POBLACION DE PUERTO RICO POR GRUPO DE EDAD Y SEXO (Año censal 1990)				
Grupo de edad	Varones		Hembras	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento
0 - 14	487,794	28.6	470,425	25.9
15 - 24	306,630	18.0	307,314	16.9
25 - 59	697,114	40.9	787,024	43.3
60 y más	214,104	12.6	251,632	13.9
Total 1/	1,705,642	100.0	1,816,395	100.0

1/ Corresponde al universo del Censo de 1990.

Fuente: Oficina del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

proyecciones hechas por la Oficina del Censo de la Junta de Planificación para los años del 2000 al 2025.

Otro indicador importante de la tendencia que sigue la población es la mediana de edad, estadística que divide la población en dos grupos proporcionalmente iguales, de tal modo que el 50 por ciento de los habitantes tiene una edad menor o igual que la mediana y la otra mitad una edad mayor o igual que la misma. En el 1910, la mediana de edad fue de 18.5 años mientras que, en el 1990, fue de 28.4 años.

Cuando se hace el análisis por sexo, la población de varones mostró una mediana de edad de 18.1 años en el 1910 y 27.3 años en el 1990. Para las hembras, la mediana de edad de la población fue de casi 19 años en el 1910, incrementándose a 29.6 años en el 1990.

El índice de masculinidad, otro indicador de interés, se define como la razón del número de varones por cada 100 mujeres (Tabla 4). Se espera que, de acuerdo a las proyecciones del 2000 al 2025, esta variable demográfica mantenga una tendencia decreciente tanto en la población total como por grupo de edad.

Comportamiento demográfico

La población de 60 años y más en Puerto Rico ha experimentado un crecimiento exponencial desde el 1899 hasta el 1990 (Tabla 5), de acuerdo a un modelo de la forma $Y = 32.795e^{0.029X}$, donde Y es el número (en miles) de personas en ese grupo de edad y X es el año en la secuencia. De la ecuación resulta que la tasa de crecimiento promedio anual fue de 2.9 por ciento para el periodo².

En el grupo poblacional de edad avanzada, existen diferencias en las tasas de crecimiento para los subgrupos entre las edades de 60 y 64 años; 65 y 74; y 75 y más (Gráfica 1). Se observa que el subgrupo de 75 años y más muestra la tasa anual de crecimiento más alta en el periodo comprendido entre 1980 y 1990 (Rodríguez Figueroa, 1998). Si las tasas de crecimiento poblacional siguen estas tendencias, los grupos en las edades comprendidas entre 60 y 64 años; 65 y 74; y 75 y más, podrían duplicar su tamaño en un periodo de 26, 23 y 16 años, respectivamente.

Tabla 4

INDICE DE MASCULINIDAD POBLACIONAL (Año censal 1990)

Grupo de edad	Indice
0 - 14	104
15 - 24	100
25 - 59	89
60 y más	85
Total	94

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla 5

POBLACION DE 60 AÑOS Y MAS* (Años censales)

Años	Personas
1899	38,229
1910	44,924
1920	55,213
1930	69,804
1940	98,493
1950	134,684
1960	180,277
1970	258,661
1980	357,504
1990	465,736

* Corresponde al universo del Censo de 1990.

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Gráfica 1

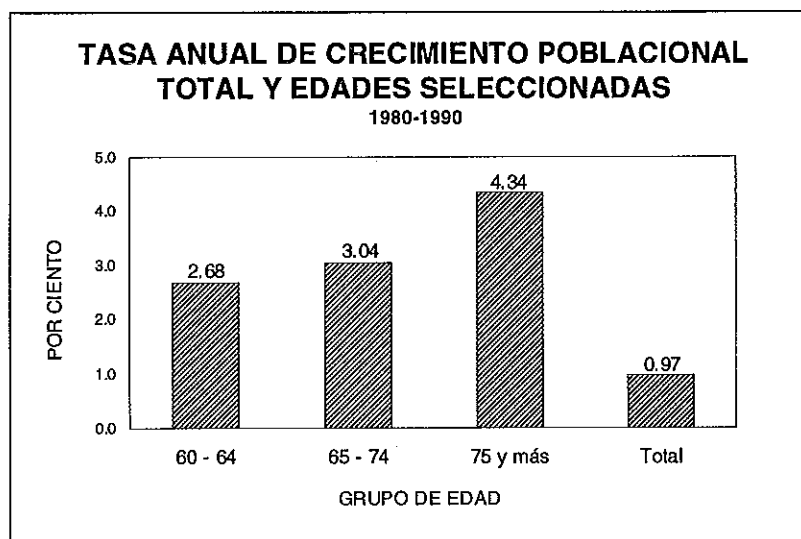


Tabla 6

MEDIANA DE EDAD: PAISES SELECCIONADOS

País	1990	2010	2025
Canadá	33.1	39.6	42.1
Cuba	27.9	37.6	41.6
Estados Unidos	32.8	37.4	38.5
Puerto Rico	28.4	33.5	37.3
Jamaica	22.0	29.2	35.5
Brasil	22.1	28.1	32.6
Costa Rica	21.9	26.9	31.7
México	19.5	25.6	30.7

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Tabla 7

EXPECTATIVA DE VIDA AL NACER: PAISES SELECCIONADOS

País	1996	2020
Japón	80	82
Canadá	79	n.d.
Cuba	77	80
Dominica	77	81
Estados Unidos	76	79
Costa Rica	76	78
Jamaica	75	79
Puerto Rico	75	81
Barbados	74	78
México	74	80
Bahamas	73	78
China	70	77
India	60	69
República Dominicana	69	76
Haití	49	55

n.d. - No disponible.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Proyecciones poblacionales

Las tendencias que exhiben las distintas variables demográficas confirman el envejecimiento de la población de Puerto Rico. Las proyecciones de la Junta de Planificación reflejan que el porcentaje que representa la población de 60 años y más del total de la población del País continuará aumentando y alcanzará 21.8 en el año 2025. Además, se espera que, para el 2000, la mediana de edad de la población total alcance 30.6

años, en el 2010 sea 33.5, en el 2020 llegue a 36.4 años y luego se incremente a 37.3 en el 2025.

Se proyecta que en el 2025 la mediana de edad de los varones alcance 34.9 años y la de las hembras aumente a 39.6. Si estas proyecciones se cumplen, la edad mediana de los habitantes de la Isla entre el 2020 y el 2025 será una de las más altas, tanto entre países desarrollados como en vías de desarrollo.

En las **Tablas 6 y 7** se presentan proyecciones comparativas de la mediana de edad y la expectativa de vida al nacer de la población de Puerto Rico respecto a varios países seleccionados. En el 1990, Puerto Rico se colocó en el tercer lugar en orden descendente en cuanto a la mediana de edad, mientras se espera que en el 2010 y en el 2025 ocupe el cuarto lugar, sólo por debajo de Canadá, Cuba y Estados Unidos. En lo relacionado con la expectativa de vida, se proyecta que en el 2020 Puerto Rico ocupe la segunda posición en orden descendente (81 años), a la par de Dominica y superado sólo por Japón.



Se estima que la población en los grupos de edades jóvenes, 0-14 años y 15-24 años, disminuirá significativamente; que la proporción de aquélla en edad madura permanecerá relativamente estable; y que aumentará la del grupo de edad avanzada. Esto confirma el acelerado proceso de envejecimiento de la población que se está dando en Puerto Rico (Tabla 8 y Gráfica 2).

Tabla 8

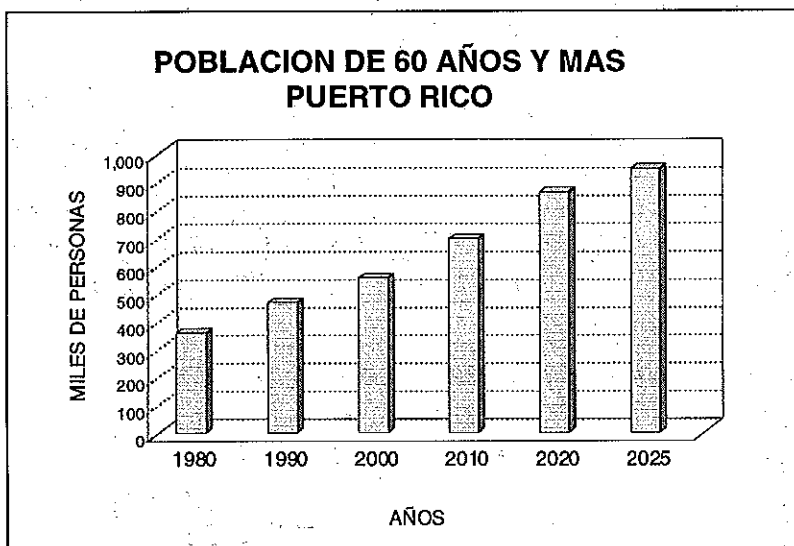
DISTRIBUCION PORCENTUAL DE LA POBLACION POR GRUPO DE EDAD*

Grupo de edad	1990		2000		2010		2020		2025	
	Población	Por ciento	Población	Por ciento	Población	Por ciento	Población	Por ciento	Población	Por ciento
0 - 14	958,219	27.2	941,389	24.5	943,603	23.1	881,645	20.7	856,401	19.8
15 - 24	613,944	17.4	641,475	16.7	599,657	14.7	623,533	14.6	605,107	14.0
25 - 59	1,484,138	42.1	1,704,254	44.4	1,849,966	45.3	1,898,607	44.5	1,921,688	44.4
60 y más	465,736	13.2	552,836	14.4	693,443	17.0	860,571	20.2	942,710	21.8
Total	3,522,037	100.0	3,839,954	100.0	4,086,669	100.0	4,264,356	100.0	4,325,906	100.0

* Corresponde al universo del Censo de 1990.

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Gráfica 2



De esta proyección, sobresalen las tasas de crecimiento de 2.3 y 2.2 por ciento para el grupo de edad de 60 años y más en los periodos del 2000 al 2010 y del 2010 al 2020, respectivamente (Tabla 9). Este crecimiento se explica, en parte, por la incorporación de la llamada generación de *baby boomers* a dicho grupo.

Al analizar las tasas de crecimiento por sexo durante el periodo del 1990 al 2020, se observa que la tasa de crecimiento de las hembras es mayor que la de los varones. Sin embargo, en los grupos de 15 a 24 años y de 25 a 59 años la tasa de crecimiento de los varones es mayor que la de las hembras, mientras que en el grupo de personas de edad avanzada (60 años y más) la tasa de las mujeres supera la de los varones en 0.6 puntos porcentuales. Además, en el primer grupo de edad (0 a 14 años) la tasa es negativa para

Tabla 9

**TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA POBLACION
POR GRUPO DE EDAD: 1990-2025**

Grupo de edad	1990 - 2000	2000 - 2010	2010 - 2020	2020 - 2025
0 - 14	(0.2)	0.0	(0.7)	(0.6)
15 - 24	0.4	(0.7)	0.4	(0.6)
25 - 59	1.4	0.8	0.3	0.2
60 y más	1.7	2.3	2.2	1.8

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



ambos sexos. En general, se proyecta una tendencia decreciente para las tasas de crecimiento de las poblaciones de ambos sexos desde la década de 1990 hasta la del 2020. Para dicho periodo, se espera que la población de 60 años y más experimente un crecimiento anual promedio de 1.7 por ciento en los varones y de 2.3 por ciento en las hembras (Tabla 10).

Tabla 10

**TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA POBLACION
POR SEXO: 1990 - 2020**

Grupo de edad	Varones	Hembras
0 - 14	(0.3)	(0.3)
15 - 24	0.1	0.0
25 - 59	0.9	0.7
60 y más	1.7	2.3
Total	0.6	0.7

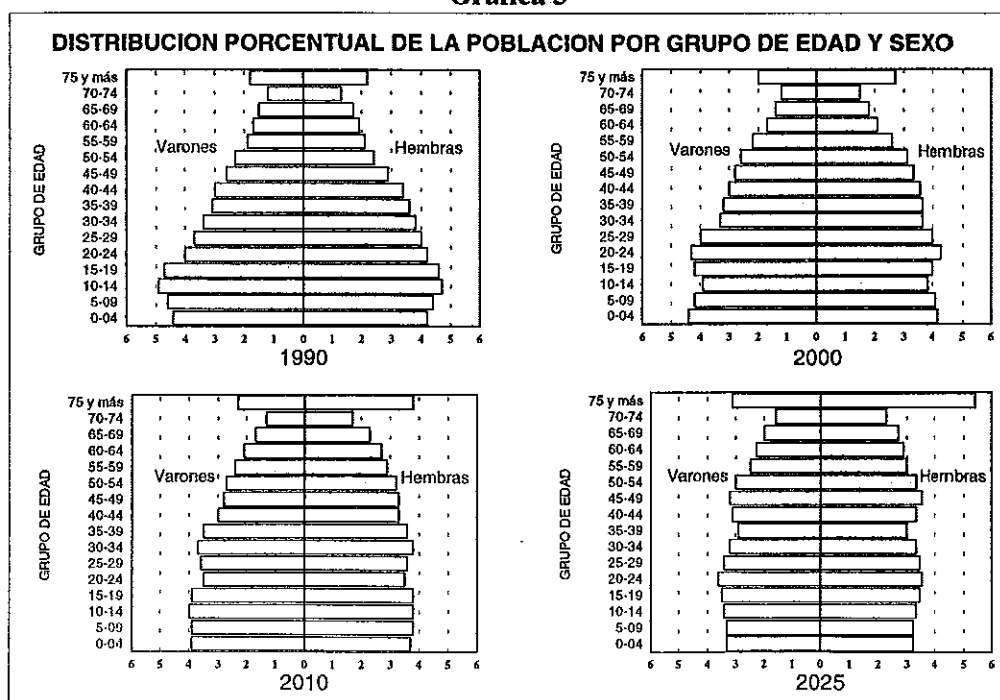
Se espera que, entre el 1990 y el 2000, ocurra una reducción de 1.7 por ciento en la población masculina en edad escolar y, entre el 2010 y el 2020, una

disminución de 6.6 por ciento respecto a la población de varones en ese grupo de edad que se proyecta para el 2010. Con relación a las hembras en edad escolar, se estima que, entre el 1990 y el 2000, haya una merma de 8,689, lo que representaría una reducción de 1.9 por ciento. Además, se proyecta que en el 2010 habrán 462,505 mujeres en este grupo de edad y que en el 2020 este número se reducirá a 432,085, equivalente a una merma de 30,420 hembras o 6.6 por ciento.

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Una forma gráfica de presentar la estructura de edad y sexo de una población es mediante la llamada pirámide poblacional. Al analizar estas gráficas para los años del 1990 al 2025 se puede apreciar la evolución ascendente de la población de edad avanzada. Se espera que las pirámides crezcan en su borde superior, lo que representa el crecimiento de la población de este grupo de edad. Las pirámides deben expandirse más hacia el lado derecho, en el que se ubican las hembras. Esto implica que se proyecta un mayor crecimiento de la población femenina envejeciente comparada con la masculina (Gráfica 3).

Gráfica 3



Por otro lado, se observa un patrón decreciente sostenido en las proyecciones de la razón de masculinidad por grupo de edad de la población de edad avanzada (Tabla 11). El mismo es de particular interés porque, como se mostrará más adelante, la proporción de mujeres frágiles (es decir, con limitaciones en su capacidad de movimiento o de cuidado propio) de edad avanzada es mayor que la de hombres frágiles en este grupo de edad. Esto implica una mayor demanda de los servicios de cuidado para la mujer.

Tabla 11

RAZON DE MASCULINIDAD: POBLACION DE 60 AÑOS Y MAS

Años	60 - 64	65 y más
1990	86	85
2000	83	77
2010	79	73
2020	78	69
2025	79	67

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Con relación a la distribución de la población de edad avanzada, se observa que la proporción de personas en los grupos de 60-64, 65-69 y 70-74 años se reduce entre el 1990 y el 2000. Por su parte, en el grupo de 75 años y más, dicha proporción aumenta de 30.4 a 32.9 por ciento (Tabla 12).

Tabla 12

**DISTRIBUCION DE LA POBLACION DE 60 AÑOS Y MAS
POR GRUPO DE EDAD SELECCIONADO***

Grupo de edad	1990		1995		2000	
	Población	Por ciento	Población	Por ciento	Población	Por ciento
60 - 64	124,852	26.8	132,470	25.7	146,564	26.5
65 - 69	112,718	24.2	115,130	22.4	122,624	22.2
70 - 74	86,679	18.6	99,257	19.3	101,687	18.4
75 y más	141,487	30.4	167,817	32.6	181,961	32.9
Total	465,736	100.0	514,674	100.0	552,836	100.0

* Corresponde al universo del Censo de 1990.

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Factores que contribuyen al envejecimiento

El aumento en el grupo poblacional de edad avanzada en Puerto Rico, como se mencionó anteriormente, puede estar relacionado con factores tales como el aumento en la expectativa de vida (debido a los adelantos médicos y al mejoramiento de las condiciones de salud y alimentación), la reducción en las tasas de natalidad y la llegada al grupo de personas de edad avanzada de la llamada generación de los *baby boomers*, nacidos inmediatamente después de la Segunda Guerra Mundial. Existen otros factores que pueden estar incidiendo también en este proceso. Entre los mismos se encuentran la emigración y la inmigración. La primera afecta, particularmente, a los grupos en edades jóvenes, que representan más del 70 por ciento del total de emigrantes (Tabla 13).

Tabla 13

**ESTIMADO DE EMIGRANTES DE 39 AÑOS O MENOS
(Años fiscales)**

Años	Estimado de emigrantes		Por ciento del total
	39 años o menos	Total	
1991	44,719	60,425	74.0
1992	44,969	60,387	74.5
1993	46,649	66,050	70.6
1994	36,990	52,748	70.1
1995	38,127	53,164	71.7

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas, Encuesta de Información del Viajero.

En el caso de Puerto Rico, la segunda podría estar asociada a una alta tasa de migración de retorno, particularmente de personas de edad avanzada. Alrededor de una tercera parte de las personas que inmigran y que han vivido en Puerto Rico tienen 40 años y más de edad (**Tabla 14**). Otros factores relacionados con el aumento proporcional del grupo de edad avanzada son las defunciones por causas externas que afectan mayormente a los jóvenes, tales como los homicidios, la drogadicción, el SIDA y los suicidios.

Tabla 14

INMIGRANTES QUE HABIAN VIVIDO EN PUERTO RICO POR GRUPO DE EDAD SELECCIONADO (Años fiscales)										
Grupo de edad	1991		1992		1993		1994		1995	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
40 - 59	2,520	18.1	5,408	22.4	7,415	23.6	3,556	24.5	3,838	22.2
60 - 64	315	2.3	726	3.0	1,340	4.3	935	6.4	404	2.3
65 y más	393	2.8	1,055	4.4	1,520	4.8	747	5.2	1,111	6.4
Subtotal	3,228	23.2	7,189	29.8	10,275	32.7	5,238	36.1	5,353	31.0
Total	13,939	100.0	24,131	100.0	31,448	100.0	14,500	100.0	17,268	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas, Encuesta de Información del Viajero.

Según estadísticas del Departamento de Salud y la Policía de Puerto Rico, en el periodo comprendido entre el 1984 y el 1994, los homicidios cometidos en personas de 39 años de edad o menos representaron entre el 66 y el 81 por ciento de todos los homicidios. Por otro lado, la información provista por la Administración de Servicios de Salud Mental y Contra la Adicción señala que el número de personas bajo tratamiento aumentó en una tasa promedio anual de 14.6 por ciento entre el 1974 y el 1985. En el periodo comprendido entre el 1985 y el 1994, este aumento fue menor, 10.9 por ciento (**Tabla 15**). Los suicidios, por otra parte, aumentaron a una tasa anual de 3.5 por ciento en el grupo de 16 a 24 años. Tanto en el aspecto de homicidios como en el de adicción, SIDA y suicidios, los grupos más afectados corresponden a los varones jóvenes.

Tabla 15

PERSONAS BAJO TRATAMIENTO DE DROGAS (Años seleccionados)		
Años	Personas	Tasa de crecimiento
1974	3,222	---
1985	14,403	14.6
1994	36,469	10.9

Fuente: Administración de Servicios de Salud Mental y Contra la Adicción; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Las drogas tienen efectos detrimentales en la esperanza de vida de los varones jóvenes, pues los adictos pueden morir por sobredosis o infectarse con el virus que produce el SIDA si son usuarios de drogas intravenosas y no toman precauciones. Por otro lado, la Policía de Puerto Rico atribuye al trasiego de estas sustancias la alta incidencia de asesinatos y homicidios ocurridos en los últimos años. El SIDA ha tenido un efecto negativo en la expectativa de vida de los varones a partir del 1980. De 15,892 casos informados en el periodo comprendido entre el 1981 y el 1995, se estima que el 60.6 por ciento ha muerto. Es importante notar que a partir del 1994 se observa una reducción en el número de muertes por esta enfermedad, particularmente en el grupo de 39 años o menos (**Tabla 16**).

Tabla 16

NUMERO, POR CIENTO Y TASAS DE DEFUNCION POR CAUSA DEL SIDA

(Años seleccionados)

Años	Muertes por SIDA 39 años o menos A	Total de muertes por SIDA B	Por ciento C	Total de defunciones D	Tasa de defunción 39 años o menos E	Tasa de defunción totales por SIDA F
1984	97	126	77.0	21,733	4.5	5.8
1985	226	269	84.0	23,194	9.7	11.6
1986	358	459	78.0	23,387	15.3	19.6
1987	594	825	72.0	23,954	24.8	34.4
1988	953	1,298	73.4	25,123	37.9	51.7
1989	1,156	1,604	72.1	25,987	44.5	61.7
1990	1,324	1,882	70.4	26,148	50.6	72.0
1991	1,578	2,350	67.1	26,328	59.9	89.2
1992	1,618	2,439	66.3	27,397	59.0	89.0
1993	1,699	2,684	63.3	28,494	59.6	94.2
1994	1,475	2,340	63.0	28,444	51.8	82.3
1995	1,252	2,100	59.6	30,196 *	41.5 *	69.5 *
1996	1,191	2,019	59.0	n.d.	n.d.	n.d.
1997	937	1,581	59.3	n.d.	n.d.	n.d.
1998	439 **	792 **	55.4	n.d.	n.d.	n.d.

n.d. - No disponible.

Nota:

Columna C= columna A / columna B*100.

Columna E= columna A / columna D*1,000.

Columna F= columna B / columna D*1,000.

* Datos preliminares, sujetos a revisión.

** Datos hasta el 15 de diciembre de 1998.

Fuente: Departamento de Salud, P.R. AIDS Surveillance; y Junta de Planificación,
Programa de Planificación Económica y Social.

En el caso de los llamados *baby boomers*, su impacto en la estructura poblacional de Puerto Rico no debe alcanzar la magnitud que se espera tenga en Estados Unidos. No obstante, su llegada a los 60 años contribuirá, significativamente, al aumento del grupo de personas de edad avanzada tanto en tamaño como en proporción.

Implicaciones sociales y económicas del crecimiento de la población de edad avanzada

Las proyecciones de población en Puerto Rico para las dos décadas venideras apuntan a un crecimiento elevado del grupo de personas de 60 años y más de edad. Esto tiene profundas implicaciones en los aspectos que conciernen a la salud pública; la composición del hogar; la vivienda; la asistencia social; la economía; y las leyes, entre otros. En esta sección se discuten algunos aspectos de estas implicaciones como un adelanto de la problemática que puede presentarse y desarrollarse en las próximas décadas.

Morbilidad y mortalidad

La morbilidad se define como el alejamiento del buen estado físico y mental de una persona y de una población. El incremento de la población en edad avanzada implica que una proporción cada vez mayor de personas padecerá de ciertas enfermedades que son típicas de esta edad. Por otra parte, el hecho de que la tasa de masculinidad esté decreciendo y que la población femenina de edad avanzada tiende a ser más frágil que la masculina implica que la proporción de personas que no pueden cuidar



de sí mismas crecerá notablemente, requiriendo atención personal y médica especial. La morbilidad se mide en términos del impacto que pueda tener en la vida de las personas afectadas.

En la **Tabla 17** se presenta una relación, en orden descendente, de los cinco diagnósticos más comunes en pacientes de 60 años y más de edad, tanto en hospitales como en salas de emergencia y en las oficinas de médicos participantes del seguro de salud del gobierno. Estos fueron la hipertensión; el

Tabla 17

DIAGNOSTICOS MAS COMUNES A PERSONAS DE 60 AÑOS Y MAS POR REGION: 1997

Región	Hospitales	Oficinas de médicos	Salas de emergencia
Norte	Fallo cardíaco Bronconeumonía organis Diabetes mellitus Infarto agudo del miocardio Abscesos y celulitis	Hipertensión esencial Diabetes mellitus Desórdenes del útero Osteoartritis Asma	Hipertensión esencial Asma Síntomas que envuelven el sistema respiratorio Diabetes mellitus Lesiones
Noroeste	Infarto agudo del miocardio Fallo cardíaco Bronconeumonía organis Úlcera crónica de la piel Abscesos y celulitis	Hipertensión esencial Diabetes mellitus Osteoartritis Desórdenes de la espalda Síntomas envolviendo el abdomen y la pelvis	Asma Síntomas que envuelven el sistema respiratorio Hipertensión esencial Diabetes mellitus Lesiones
Central	Bronconeumonía organis Fallo congestivo del corazón Enfermedades cerebrovasculares Pulmonía organis Asma	Hipertensión Diabetes mellitus Examen médico general Desórdenes de la uretra Enfermedades del tracto respiratorio superior	Dolor de pecho Hipertensión Asma Dolor abdominal Fallo congestivo del corazón
Sureste	Dolor abdominal Obstrucción crónica del aire Asma Cáncer del recto Bronquitis aguda y bronquiolitis	Hipertensión Diabetes mellitus Examen médico general Infección del tracto urinario Urinosis aguda	Dolor de pecho Hipertensión Asma Dolor abdominal Mareo
Suroeste	Arteriosclerosis coronaria Fallo congestivo del corazón Cataratas senil Embolia arterial Dolor abdominal	Hipertensión Diabetes mellitus Urinosis aguda Infección del tracto urinario Dermatitis	Problemas con la rodilla Asma Problemas de la mano Desórdenes de flujo Ansiedad
Este	Asma Hipertensión Diabetes mellitus Osteoartritis Anemia	Hipertensión Diabetes mellitus Hipertensión benigna Dolor abdominal Infección del tracto urinario	Asma Enfermedades del pulmón Dolor de pecho Lesiones en las piernas Ansiedad
Noreste	Arteriosclerosis coronaria Angina de pecho Hipertensión Leucemia mieloide Enfermedades del pulmón	Hipertensión Diabetes mellitus Osteoartritis Infección del tracto urinario Infección viral (no especificada)	Lesiones Hipertensión Dolor abdominal Dolor de pecho Asma

Fuente: Aseguradoras del Plan de Salud del Gobierno de Puerto Rico.



asma; la diabetes mellitus; las enfermedades del corazón; las enfermedades del sistema respiratorio; las infecciones del sistema urinario; la osteoartritis; y la ansiedad, entre otras.

En cuanto a la mortalidad, la **Tabla 18** muestra el número promedio de muertes y el porcentaje promedio anual que éstas representaron en términos de las cinco principales causas de mortalidad en Puerto Rico en el periodo comprendido entre los años 1984 y 1994. Puede notarse que entre estas causas aparecen también enfermedades relacionadas con la morbilidad.

Tabla 18

PROMEDIO DE DEFUNCIONES EN PERSONAS ENTRE 60 Y 79 AÑOS DE EDAD

(1984 - 1994)

Causa	60 - 64		65 - 69		70 - 74		75 - 79	
	Promedio	Por ciento 1/	Promedio	Por ciento 1/	Promedio	Por ciento 1/	Promedio	Por ciento 1/
Enfermedades del corazón	471.6	26.9	635.8	27.9	818.9	29.2	926.8	29.8
Tumores malignos	401.0	22.9	507.0	22.3	591.4	21.0	567.5	18.2
Diabetes mellitus	143.4	8.1	198.2	8.7	232.4	8.2	253.9	8.1
Enfermedades cerebro-vasculares	76.0	4.4	114.2	5.2	161.4	5.8	211.3	6.9
Cirrosis hepática	96.1	5.5	95.8	4.2	*	*	*	*
Pulmonía, influenza o asma crónica	*	*	99.3	4.5	147.3	5.1	166.1	5.4
Hipertensión	81.0	4.6	109.0	4.7	133.8	4.9	*	*

* No estuvo entre las cinco primeras causas de muerte en ese grupo de edad.

1/ Es el porcentaje promedio de defunciones por causa y edad.

Fuente: Departamento de Salud, Estadísticas Vitales 1984-1994; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Población en estado frágil

La población de edad avanzada frágil es aquella formada por personas de 60 años y más que padecen de alguna condición física o mental incapacitante, incluyendo la enfermedad de Alzheimer, o de condiciones que las inhabilitan para realizar las tareas diarias necesarias para una vida independiente. La condición de fragilidad afecta el desenvolvimiento social de la persona y se observa mayormente en edades de 70 años y más (Oficina para los Asuntos de la Vejez, 1993, 10).

En el 1990, aproximadamente una tercera parte (31.8 por ciento) de la población de 65 años de edad y más padecía de alguna limitación en su movilidad o en el cuidado propio (CIDE, 1998). Además, 14.0 por ciento de este grupo poblacional confrontaba problemas tanto de movilidad como en el cuidado de su persona.

En un grupo más amplio, el de 60 años y más de edad, del total de 129,371 personas con impedimento de movilidad y cuidado propio, la mayor proporción (59.4 por ciento) corresponde a las hembras. Al analizar por subgrupos de edad, se observa que el por ciento de hembras frágiles es mayor que el de los varones (**Tabla 19**).



Tabla 19

**POBLACION DE 60 AÑOS Y MAS CON IMPEDIMENTO
DE MOVILIDAD Y CUIDADO PROPIO**

(Año censal 1990)

Grupo de edad	Varones		Mujeres		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
60 - 64	9,764	44.1	12,360	55.9	22,124	17.1
65 - 74	19,513	41.5	27,509	58.5	47,022	36.3
75 y más	23,301	38.7	36,924	61.3	60,225	46.6
Total	52,578	40.6	76,793	59.4	129,371	100.0

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla 20

PERSONAS DE 65 AÑOS Y MAS BAJO EL NIVEL DE POBREZA

(Año censal 1990)

Grupo de edad	Número de personas bajo el nivel de pobreza	Total de personas	Por ciento bajo el nivel de pobreza
65 - 69	59,274	113,941	52.0
70 - 74	49,204	87,130	56.5
75 - 79	40,517	66,099	61.3
80 - 84	25,439	39,627	64.2
85 y más	19,435	30,523	63.7
Total 1/	193,869	337,320	57.5

1/ Corresponde a la muestra del Censo de 1990, según total utilizado para medir el nivel de pobreza.

Fuente: CIDE, Vol. 3, No. 2 (op.cit.); y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

(más del 60 por ciento) son pobres y que, según envejecen, la probabilidad de entrar al entorno de la pobreza es mayor, aumentando prácticamente en 12.2 puntos porcentuales del grupo de 65 a 69 años al de 80 a 84 años de edad.

De las 193,869 personas de edad avanzada bajo el nivel de pobreza, 52,983 (27.3 por ciento) vivían solas. El restante 72.7 por ciento vivía acompañado (Tabla 21).

Tabla 21

**PERSONAS MAYORES DE 64 AÑOS POR SITUACION RESPECTO AL NIVEL DE POBREZA
Y GRUPO DE EDAD: 1989**

Grupo de edad	Personas bajo el nivel de pobreza	Personas sobre el nivel de pobreza	Total	Personas bajo el nivel de pobreza		Por ciento bajo nivel de pobreza	
				Viven solos	Viven acompañados	Viven solos	Viven acompañados
65 - 74	108,478	92,593	201,071	27,132	81,346	25.0	75.0
75 - 84	65,956	39,770	105,726	20,051	45,905	30.4	69.6
85 y más	19,435	11,088	30,523	5,800	13,635	29.8	70.2
Total 1/	193,869	143,451	337,320	52,983	140,886	27.3	72.7

1/ Corresponde a la muestra del Censo de 1990, según total utilizado para medir el nivel de pobreza.

Fuente: CIDE, Vol.3, No.2 (op.cit.); y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Pobreza

Según la Muestra del Censo de 1990, un total de 342,059 personas tenían 65 años o más de edad en ese año. A los fines de computar las estadísticas relacionadas con los ingresos y el nivel de pobreza, se excluye el segmento de la población que vive en instituciones y alojamientos de grupo, así como los individuos no emparentados menores de 15 años. Como resultado, el grupo de edad avanzada se estima en 337,320 personas. De este total, el 57.5 por ciento tuvo ingresos bajo el nivel de pobreza (CIDE, 1998). También es notable el hecho de que, según aumenta la edad del grupo, el porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza también aumenta, excepto en el grupo de 85 años y más (Tabla 20). Esto implica que una alta proporción de las personas de edad avanzada



Tasa de dependencia

La tasa de dependencia se define como la razón entre el número de personas en los grupos menores de 20 años y en los de 65 años y más respecto a la población en edad productiva (de 20 a 64 años). La tasa total de dependencia se descompone en la *activa*, formada por el grupo de personas menores de 20 años, y la *pasiva*, formada por el grupo de 65 años y más. En el Censo de 1990, 14 municipios registraron tasas de dependencia sobre 100, lo que indica que por cada persona en edad productiva había, al menos, una dependiente (CIDE, 1998). Catorce municipios mostraron, también, tasas de 20.0 o más de dependencia del tipo pasivo. Loíza fue el municipio con la tasa de dependencia mínima (con 11.4) mientras que la máxima (24.1) ocurrió en San Juan. De acuerdo con las proyecciones de población de la Junta de Planificación, para el año 2000 se espera que el número de habitantes sea de 3,839,954, de los cuales 552,836 tendrán 60 años o más. La población en edad productiva para ese año se estima en 2,025,020, aproximadamente, por lo que la tasa de dependencia pasiva será alrededor de 27.3 por ciento.

Grupo trabajador, empleo y desempleo

El grupo trabajador en las edades de 55 años en adelante ha estado aumentando en la década de 1990. El empleo también ha aumentado durante este periodo, mientras que el desempleo, la tasa de participación y la tasa de desempleo muestran altibajos. En cuanto a esta última se refiere, la tasa más baja ocurrió en el 1996 y la más alta en el 1993 (Tabla 22).

Tabla 22

GRUPO TRABAJADOR, EMPLEO Y DESEMPLEO POR GRUPO DE EDAD SELECCIONADO

(En miles de personas - Años fiscales)

Años	Grupo trabajador		Empleo		Desempleo		Tasa de participación		Tasa de desempleo	
	55-64	65 y más	55-64	65 y más	55-64	65 y más	55-64	65 y más	55-64	65 y más
1991	96	26	89	25	8	a/	33.9	7.7	8.0	a/
1992	101	28	92	27	9	a/	34.8	7.7	9.2	a/
1993	104	28	94	26	10	a/	35.3	7.6	10.1	a/
1994	105	26	95	25	10	a/	34.7	6.8	9.7	a/
1995	110	29	102	28	8	a/	35.2	7.2	7.7	a/
1996	113	31	105	30	8	a/	35.5	7.9	6.9	a/
1997	111	35	102	34	9	a/	34.1	8.7	7.8	a/

a/ Pocos casos en la muestra para un estimado confiable.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

Es interesante observar que, a medida que aumenta la edad, disminuye el número de personas empleadas. En febrero de 1995, el 22.8 por ciento de las personas (35,000) en edades entre 60 y 64 años estaban empleadas, mientras que en el grupo de 70 años y más, sólo el 4.5 por ciento (12,000 personas) lo estaba (Junta de Planificación, 1994).

Ingreso

De las tabulaciones especiales del Negociado del Censo federal se obtiene información sobre los ingresos de las personas de edad avanzada en el 1989 (CIDE, 1998). Se observa que, según aumenta



la edad del jefe del hogar, tanto el ingreso familiar mediano como el ingreso familiar promedio son más bajos (Tabla 23).

Además, se encontró que el 76.0 por ciento de las familias que tenían un jefe de hogar de 65 años y más de edad tenía un ingreso familiar menor de \$15,000 anuales; que casi el siete (7) por ciento tenía un ingreso familiar menor de \$2,500 anuales; y que aproximadamente seis (6) de cada 10 de estos hogares tenían un ingreso familiar menor de \$10,000 anuales. Otro hallazgo fue que el ingreso personal mediano para los individuos de 65 años y más fue de \$3,904, mientras que el ingreso personal promedio fue de \$5,498³. El número de personas en este grupo de edad con algún tipo de ingreso fue de 311,946 ó 92.5 por ciento del total, mientras que 25,394 individuos en estas edades no tuvieron ingreso alguno (7.5 por ciento del total). Por otra parte,

Tabla 23

INGRESO FAMILIAR POR EDAD DEL JEFE DE HOGAR: 1989

Edad jefe de hogar	Ingreso familiar	
	mediano	promedio
65 y más	8,530	12,242
75 y más	7,410	10,785
85 y más	7,053	10,630

Fuente: CIDE, Vol.3, No.2, 1998; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

el 94.9 por ciento de los individuos no relacionados cuya edad era de 65 años y más (70,667) tuvieron algún tipo de ingreso, mientras que 3,769 no tuvieron ingreso alguno.

Tabla 24

BENEFICIARIOS DEL SEGURO SOCIAL DE 65 AÑOS Y MAS POR SEXO

Años	Varones		Hembras		Total
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	
1990	143,830	47.2	160,790	52.8	304,620
1991	146,830	47.0	165,380	53.0	312,210
1992	148,670	46.7	169,370	53.3	318,040
1993	150,450	46.4	174,080	53.6	324,530
1994	151,250	46.0	177,210	54.0	328,460
1997	159,271	45.5	191,160	54.5	350,431

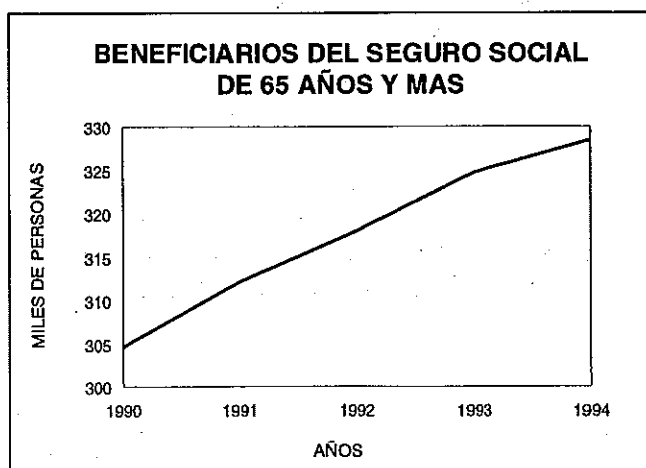
Fuente: Boletín Social, Vol.2, No.3; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

La principal fuente de ingreso para las personas de edad avanzada es el Seguro Social, siguiéndole la asistencia pública y los sistemas de retiro. De acuerdo con el estudio espe-

cial del CIDE (1998), en el 1989 había 265,301 personas de 65 años y más (78.6 por ciento) que eran beneficiarias del Seguro Social.

En términos absolutos, el total de beneficiarios del Seguro Social, varones y hembras, se incrementó a razón de 6,544 anualmente entre el 1990 y el 1997. Debe notarse que la proporción de varones respecto al total ha disminuido, posiblemente, debido a la merma en la razón de masculinidad en estos grupos de edad (Tabla 24 y Gráfica 4).

Gráfica 4



Otra fuente de ingreso para las personas de edad avanzada es la pensión que reciben de retiro. En el 1989, había 39,829 personas de 65 años y más con ingresos provenientes de sistemas de retiro, lo que representó el 11.8 por ciento de este grupo poblacional. Las restantes 297,511 personas, no recibían pensión (CIDE, 1998).

Programas de asistencia social

El promedio anual de beneficiarios del Programa de Asistencia Económica para los años fiscales del 1991 al 1998 descendió de 15,893 en el 1990-91 a 13,544 en el 1997-98. Esta variable, así como el porcentaje que representa de la población en este grupo de edad, también presenta un patrón descendente (Tabla 25).

Tabla 25

PROMEDIO ANUAL DE PERSONAS DE 60 AÑOS Y MAS QUE PARTICIPAN DEL PROGRAMA DE ASISTENCIA ECONOMICA
(Años fiscales)

Años	Beneficiarios	Población a/	Por ciento b/
1991	15,893	474,972	3.3
1992	15,758	484,476	3.3
1993	15,517	494,256	3.1
1994	15,028	504,318	3.0
1995	14,667	514,674	2.8
1996	14,321	522,049	2.7
1997	13,980	529,552	2.6
1998	13,544	537,183	2.5

a/ Población de 60 años y más proyectada.

b/ Beneficiarios de 60 años y más como porcentaje de la población.

Fuente: Boletín Social, Vol.2, No.3; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

El Programa de Asistencia Nutricional (PAN) sirve, también, a la población de edad avanzada. De acuerdo con la información provista por el Departamento de la Familia, el porcentaje de participantes de 60 años y más de este programa descendió de 31.8 en el año fiscal 1991 a 27.1 en el año fiscal 1995 a pesar del incremento en la población en ese grupo de edad. Según dicho Departamento, hay tres posibles explicaciones para esta reducción:

- Cuando las personas llegan a recibir el Seguro Social quedan descalificadas para este tipo de ayuda
- Se han establecido mecanismos entre agencias estatales y federales para identificar beneficiarios que están recibiendo ingresos de otros programas
- El fallecimiento de personas

A continuación se presentan algunos programas gubernamentales, subvencionados con fondos estatales, federales o de ambos tipos, de los cuales se benefician las personas de edad avanzada. Estos servicios se ofrecen, principalmente, a través de la Oficina para los Asuntos de la Vejez y los departamentos de Salud, de la Familia y de la Vivienda.

Seguro de salud

Al 28 de febrero de 1998, la población de edad avanzada (60 años y más) de 61 municipios se había beneficiado de la otorgación de la tarjeta de salud del Gobierno de Puerto Rico. En el número de asegurados predomina el grupo femenino con 54.7 por ciento del total (Tabla 26). Esto puede deberse a la razón de masculinidad, que disminuye notablemente en estos grupos de edad, según se explicó antes. Precisamente, en el 1990, esta razón se estimó en 85 varones por cada 100 mujeres para el



grupo de 60 años y más, lo que representa una población masculina de 45.9 por ciento, que casi coincide con la proporción de varones en ese grupo de edad (45.3 por ciento) que pertenece al Plan de Salud del Gobierno de Puerto Rico.

Alojamiento

La mayor parte de las personas de edad avanzada en Puerto Rico tiende a vivir en hogares de familia, es decir, hogares de dos personas o más relacionadas entre sí por lazos de sangre, matrimonio o adopción. Le siguen, en orden de importancia, los hogares no de familia, donde vive una persona sola, o hay dos o más que no están relacionadas entre sí por los lazos descritos anteriormente. Sólo una pequeña proporción vive en alojamientos de grupo, asilos, instituciones como cárceles u hospitales, centros para deambulantes y otros (Tabla 27).

Se observa que el 77.4 por ciento de las personas de 65 años y más vivía en hogares de familia, el 21.0 por ciento vivía en hogares no de familia y el 1.5 por ciento, en alojamientos de grupo. En el grupo de personas de 75 años y más la anterior distribución porcentual cambió como sigue: 73.7 por ciento en hogares de familia, 23.6 por ciento en hogares no de familia y 2.7 por ciento en alojamientos de grupo. Nótese la reducción en la primera categoría y el incremento en la de hogares no de familia, según aumenta la edad. Esto sugiere que, según envejece la persona, aumenta la probabilidad de que viva sola o en un alojamiento donde no esté relacionada con las personas que reside.

Ante esta situación, la modalidad preferida es la de centros de cuidado diurno, donde las personas permanecen durante el día realizando distintas actividades y luego pernoctan en su hogar. Estos centros para personas de edad avanzada ofrecen 32 servicios diferentes, entre los que se pueden mencionar: transportación; consejería; educación y adiestramiento; escolta; ama de llaves o auxiliar en el hogar; información y referimiento; servicios legales; nutrición; cuidado personal; tratamiento; recreación y socialización; reparación o renovación de viviendas; y asistencia en compras. En el año fiscal 1997, la

Tabla 26

ASEGURADOS MAYORES DE 60 AÑOS CON TARJETA DE SALUD DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO

(A febrero de 1998)

Región	Varones		Hembras		Total	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Central	19,084	10.4	22,232	12.2	41,416	22.7
Este	10,592	5.8	12,842	7.0	23,434	12.8
Norte	20,612	11.3	24,945	13.7	45,557	25.0
Noreste	7,246	4.0	9,414	5.2	16,660	9.1
Noroeste	9,239	5.1	11,682	6.4	20,921	11.5
Sureste	10,234	5.6	12,832	7.0	23,066	12.6
Suroeste	5,634	3.1	5,830	3.2	11,464	6.3
Total	82,641	45.3	99,777	54.7	182,518	100.0

Fuente: Administración de Seguros de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Tabla 27

PERSONAS POR TIPO DE HOGAR Y GRUPO DE EDAD SELECCIONADO

Tipo de hogar	65 años y más		75 años y más	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Hogares de familia	264,808	77.4	102,992	73.7
Hogares no de familia	71,965	21.0	33,007	23.6
Alojamientos de grupo	5,286	1.5	3,754	2.7
Total 1/	342,059	100.0	139,753	100.0

1/ Corresponde a la muestra del Censo de 1990.

Fuente: CIDE, Vol.3, No.2, 1998; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Oficina para los Asuntos de la Vejez de la Oficina del Gobernador ofreció servicios directos de sostenimiento y nutrición a 240,473 personas de 60 años y más, en 146 centros de cuidado diurno para adultos. Además, brindó asistencia a 3,026 participantes frágiles o en hogares. En el 1998, del total de 139 centros de cuidado diurno, 88 recibieron fondos directamente de dicha Oficina, mientras que el resto se subvencionó con fondos provenientes del Departamento de la Familia.

Otras instituciones que ofrecen servicios de cuidado para envejecientes son las casas de salud, las cuales son certificadas por el Departamento de Salud. Este Departamento considera las casas de salud como unidades de apoyo, facilidades de cuidado agudo o como instituciones intermedias entre el hospital y el hogar. Las mismas son unidades independientes que tienen un contrato con uno o varios hospitales. Estos les envían pacientes que ameriten cuidado extendido o intermedio y las casas de salud le ofrecen el cuidado y la rehabilitación óptima. La casa de salud ofrece una alternativa adecuada de uso del espacio, tiempo y costo al hospital y a los familiares del paciente. En el 1995, había siete (7) casas de salud licenciadas por el Departamento. De éstas, cinco (5) pertenecen al sector privado y dos (2) al sector público. La información más reciente disponible de personas admitidas a casas de salud corresponde al año fiscal 1992. Durante ese periodo hubo 939 admisiones, siendo el grupo de 70 a 74 años de edad el de mayor porcentaje de ingreso a instituciones de este tipo (30.6 por ciento).

Todas las personas de este grupo poblacional tienen derecho a solicitar servicios en asilos de la Oficina para los Asuntos de la Vejez, sin tomar en cuenta su nivel de ingreso. La Ley del Ciudadano de Mayor Edad del 1965 (*Older American Act*) prohíbe preguntar el ingreso del envejeciente. Para determinar la necesidad económica del participante se puede hacer uso de información indirecta, como la que proviene de los programas de Asistencia Económica o de Asistencia Nutricional, entre otros.

Durante los años fiscales 1996 y 1997, el número de beneficiarios atendidos bajo los programas que desarrolla el Departamento de la Familia permaneció relativamente estable. El número de personas de edad avanzada activas en programas de servicios a la familia aumentó en 1.5 por ciento; las que recibían servicios de ama de llaves se incrementaron en 4.7 por ciento; hubo una leve baja en los beneficiarios del Programa de Hogares Sustitutos; y un alza de 2.6 por ciento en los que reciben servicios del Programa de Protección Social a Adultos (Tabla 28).

Tabla 28

PERSONAS DE EDAD AVANZADA ACTIVAS EN PROGRAMAS DE SERVICIOS A LA FAMILIA

(Años fiscales)

Años	Total	Ama de llaves	Hogar sustituto	Protección social	Otros
1996	10,559	2,292	1,713	5,613	941
1997	10,720	2,399	1,709	5,761	851

Fuente: Departamento de la Familia, Oficina de Planificación; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Hogar y vivienda

En el 1990, el 50 por ciento del grupo de 65 años y más estaba legalmente casado y conviviendo con su cónyuge, 1.3 por ciento mantenía una relación consensual y 2.9 por ciento estaba separado de su cónyuge (CIDE, 1998). Casi una tercera parte (32.6 por ciento) eran viudos y el 6.6 por ciento nunca se había casado. En el grupo de edad de 75 años y más, los porcentajes más altos correspondieron a los

viudos (45.8) y a los casados (39.3). Los divorciados en ambos grupos de edad alcanzaron el 6.6 por ciento, respectivamente (Ibid.).

Por otro lado, a esa fecha, el 81.7 por ciento de las personas de 65 años y más vivía en el mismo lugar que cinco años antes (1985). Entre los que cambiaron de residencia, 61.6 por ciento vivía en el mismo municipio, 8.0 por ciento vivía en Estados Unidos y muy pocos (0.7 por ciento) no vivían en Puerto Rico ni en Estados Unidos. Alrededor de un 60 por ciento de los que vivían en Estados Unidos procedía del estado de Nueva York (Ibid.).

El 80.0 por ciento de las personas de 65 años y más vivía acompañado en el 1990, con la mayor proporción en los grupos de 65 a 69 años y de 70 a 74 años (27.7 y 20.6 por ciento, respectivamente). Del restante 20.0 por ciento que vivía solo, la mayor proporción (5.8 por ciento) ocurrió en el grupo de 65 a 69 años (**Tabla 29**).

Por otro lado, de acuerdo con la Oficina para los Asuntos de la Vejez, la mayor parte de las personas de 60 años y más que se benefician de proyectos o facilidades de carácter social vive en residenciales públicos (**Tabla 30**).

En el **Estudio de necesidades satisfechas y no satisfechas de la población envejeciente de Puerto Rico** (Oficina para los Asuntos de la Vejez, 1991) se identificaron diversas áreas de necesidad

de servicio de esta población. Entre las mismas se menciona la necesidad de vivienda. De acuerdo con el Informe de Base de Datos para el plan denominado *Comprehensive Housing Affordability Strategy* o CHAS (Oficina para los Asuntos de la Vejez, 1993), las agencias de área informaron un total de 5,132 casos (16.2 por ciento del total) relacionados con la necesidad de alojamiento o de reparación de vivienda. Hasta julio de 1993, se habían resuelto 1,631 de estos casos (31.8 por ciento) mientras que el resto estaba en proceso de resolverse o sin resolver.

Tabla 29

**PERSONAS DE 65 AÑOS Y MAS QUE VIVEN SOLAS
O ACOMPAÑADAS: 1990**

Grupo de edad	Solos		Acompañadas		Total
	Número	Por ciento	Número	Por ciento	
65 - 69	19,738	5.8	94,749	27.7	114,487
70 - 74	17,199	5.0	70,620	20.6	87,819
75 - 79	15,239	4.5	51,867	15.2	67,106
80 - 84	9,518	2.8	31,099	9.1	40,617
85 y más	6,742	2.0	25,288	7.4	32,030
Total 1/	68,436	20.0	273,623	80.0	342,059

1/ Corresponde a la muestra del Censo de 1990.

Fuente: CIDE, Vol.3, No.2, 1998; y Junta de Planificación,
Programa de Planificación Económica y Social.

Tabla 30

PERSONAS DE EDAD AVANZADA POR TIPO DE VIVIENDA: 1990

Tipo de vivienda	Proyectos y facilidades	Beneficiarios	Por ciento 1/
Instituciones	466	5,115	1.1
Hogares sustitutos	474	1,493	0.3
Residenciales públicos	372	10,698	2.3
Viviendas multipisos	64	5,519	1.2
Total	1,376	22,825	4.9

1/ Beneficiarios como porcentaje del total de personas de 60 años y más.

Fuente: Oficina para los Asuntos de la Vejez (1990); y Junta de Planificación,
Programa de Planificación Económica y Social.

Con relación a las características de la estructura de la vivienda, en el estudio de la Oficina para los Asuntos de la Vejez (1993), las personas de 60 años y más expresaron que las viviendas deben ser de una planta, con facilidades en el baño, con puertas amplias para que pueda salir un sillón de ruedas e incluir otras facilidades para personas con impedimento. Además, debido a los ingresos limitados que tiene la mayoría de las personas de edad avanzada, éstas prefieren viviendas alquiladas en lugar de adquirirlas en propiedad.

El Negociado de Proyectos Estatales adscrito a la Administración de Vivienda Pública del Departamento de la Vivienda es la agencia encargada de atender las necesidades de vivienda de las personas de edad avanzada (Ibid.). Se le da prioridad a los de escasos recursos económicos que carezcan de vivienda. Se requiere que la persona tenga 62 años o más y que las personas con impedimento puedan valerse por sí mismos. En el 1993, este Negociado administraba 28 proyectos con 673 unidades, ubicadas en 25 municipios. Un estudio de estos proyectos determinó la necesidad de realizar mejoras permanentes a las estructuras para cumplir con la *American with Disabilities Act* (ADA) del 1990.

Otras necesidades

El gasto de consumo más alto del grupo de personas de edad avanzada es el relacionado con el cuidado médico (Oficina para los Asuntos de la Vejez, 1991). En el 1991, la distribución de sus ingresos para pagar esos servicios fue la siguiente: 58.8 por ciento para consultas médicas, 28.9 por ciento para hospitalización y 11.5 por ciento para cuidado dental. En varios foros realizados por la Oficina para los Asuntos de la Vejez en el 1995, las necesidades más urgentes que con mayor frecuencia expusieron los ciudadanos de mayor edad fueron las relacionadas con la salud y los ingresos.

Conclusiones

Las tendencias poblacionales que ha estado experimentando Puerto Rico apuntan a que la Isla está saliendo de la llamada *etapa de transición demográfica*, definida por los científicos como aquella donde la tasa de mortalidad disminuye debido al mejoramiento de las condiciones sanitarias, a la implantación de programas de salud y al incremento de la producción alimentaria. En esta etapa, además, las tasas de natalidad permanecen altas, y la población crece a un ritmo entre 2.5 y 3.0 por ciento anual. Puerto Rico está entrando a la llamada *etapa industrial*, en la cual la tasa de natalidad disminuye, aproximándose a la tasa de mortalidad, y la población aumenta, pero a un ritmo menor.

La información presentada y las proyecciones de población realizadas por la Oficina del Censo de la Junta de Planificación apuntan a una sociedad puertorriqueña que estará conformada, principalmente, por personas de edad avanzada. Entre los factores que contribuyen a este escenario se encuentran: el ingreso al grupo de personas de 60 años y más de la generación de los *baby boomers*; la emigración; la migración de retorno; los homicidios, el SIDA y la drogadicción, que afectan principalmente a los grupos de varones en edades jóvenes; la merma en las tasas de natalidad y el aumento en la expectativa de vida al nacer.

El análisis por sexo de estas proyecciones revela que en las próximas dos décadas predominará el grupo de mujeres sobre el de los varones en casi todos los grupos de edad, excepto en el de los jóvenes. Además, la proporción de mujeres frágiles es mayor que la de los hombres. Por otro lado, las enfermedades que más aquejan a la población en este grupo de edad son, entre otras, las relacionadas con la hipertensión; el sistema respiratorio; el corazón y la diabetes. Las causas principales de

mortalidad son, en orden de frecuencia, las enfermedades del corazón; los tumores malignos; la diabetes mellitus; las enfermedades cerebro-vasculares; la cirrosis hepática (en las edades avanzadas más tempranas); las enfermedades del sistema respiratorio (en las edades más avanzadas); y la hipertensión.

Se espera que las necesidades y demandas de las personas de edad avanzada causen un gran impacto en la prestación de servicios, tanto públicos como privados. Estas personas tendrán un nivel educativo más alto que los que se encuentran actualmente en esa edad; conocerán mejor sus derechos; y tendrán un mayor poder adquisitivo, por lo que podrían ser más exigentes.

En los estudios realizados sobre la población de mayor edad se encontró que, en el aspecto económico, los gastos de consumo más altos son los relacionados con el cuidado médico, particularmente la compra de medicamentos, la salud en el hogar y los servicios de salud en hospitales. Otras necesidades prioritarias se relacionan con los ingresos bajos, la transportación pública inadecuada y la falta de vivienda. Aunque las estadísticas más recientes relativas al ingreso provienen del Censo de 1990, es notable el hecho de que, en cerca de seis (6) de cada 10 hogares donde había un jefe de hogar de 65 años y más, el ingreso familiar anual fue menor de \$10,000. En proporción parecida se encuentra también el número de envejecientes bajo el nivel de pobreza. Otro hallazgo es que, según aumenta la edad del grupo, también aumenta el porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza.

Por otra parte, el grupo trabajador y el empleo de las personas en edad avanzada han mostrado una tendencia creciente, mientras que, en términos absolutos, el desempleo ha permanecido relativamente estable, aunque las tasas de desempleo muestran altibajos. Sin embargo, hay diferencias cuando el análisis se hace por grupos de edad: a mayor edad, menor es el número de personas que se encuentran empleadas.

La principal fuente de ingresos de los ciudadanos de edad avanzada es el Seguro Social, seguido de la asistencia pública y los sistemas de retiro. El número de beneficiarios del Seguro Social ha estado creciendo linealmente, a razón de 6,544 anuales entre el 1990 y el 1997. Por su parte, el número de beneficiarios del Programa de Asistencia Económica ha estado mermando, así como el de los beneficiarios del PAN. Sin embargo, el número de personas de edad avanzada activas en los programas de Servicios a la Familia, Ama de Llaves y Protección Social a Adultos ha incrementado.

Con respecto al hogar y su composición, el Censo de 1990 reveló que poco más de tres cuartas partes vivían en hogares de familia, poco más del 20 por ciento vivía en hogares no de familia y menos del dos (2) por ciento en alojamientos de grupo. Sin embargo, según aumenta la edad, se observa una tendencia descendente en las primeras dos proporciones y creciente en la última. En cuanto al tipo de vivienda social, las personas de edad avanzada tienden a ubicarse más en residenciales públicos. Le siguen en importancia las viviendas multipisos, las instituciones y los hogares sustitutos.

Recomendaciones

El crecimiento exponencial del grupo poblacional de edad avanzada urge planificar estrategias para afrontar su impacto. En el proceso de planificar la prestación de servicios, debe tomarse en cuenta que el grupo de hembras será proporcionalmente mayor que el de los varones y que éstas muestran mayor fragilidad.


En vista de que se conocen las principales causas de morbilidad y de mortalidad para el grupo de personas de edad avanzada, es necesario que tanto las agencias públicas como privadas orienten sus esfuerzos hacia la prevención de las enfermedades que más aquejan a los envejecientes. Por otra parte, deben desarrollarse iniciativas dirigidas a proveer asistencia económica a este grupo con los gastos de compra de alimentos y medicinas.

Desde el punto de vista educativo, las agencias públicas y privadas deben planificar la reorientación de una parte sustancial de sus recursos hacia las personas de edad avanzada, pues se proyecta una merma en la población escolar para las dos décadas venideras. En este sentido, deben generarse tres procesos:

- El desarrollo de currículos universitarios donde se estudie, en forma interdisciplinaria, la vejez y problemas relacionados
- El diseño de currículos no tradicionales para estudiantes en edad madura o avanzada
- La preparación de recursos humanos adiestrados en áreas de geriatría y gerontología

En relación con el aspecto económico, la situación de la población de 60 años y más en el año censal 1990 demuestra que la mayoría está bajo el nivel de pobreza. Aunque el grupo trabajador y el empleo en estos grupos de edad avanzada ha aumentado (incremento de 9,000 personas de 65 años y más entre los años fiscales 1991 y 1997), el porcentaje que representan del total de personas en esas edades es pequeño. Por lo tanto, es necesario desarrollar nuevas alternativas para proveer oportunidades de empleo a las personas de edad avanzada. Esto permitiría elevar su nivel de ingresos, lo que les ayudará a sufragar sus gastos. Se recomienda, además, implantar programas para readiestrar esta población en el uso de los adelantos tecnológicos y para incentivar aquellos patronos que empleen personas en este grupo de edad.

Con relación al hogar y a la estructura de la vivienda, tanto las agencias públicas como privadas deben desarrollar conceptos funcionales que tomen en consideración las limitaciones de movimiento y de cuidado propio que sufre una parte considerable de las personas de mayor edad. Las viviendas deben ser de una planta, con pasillos y puertas anchas que permitan el paso de sillas de ruedas y con facilidades especiales en los baños, entre otras características.

Finalmente, ante los recortes presupuestarios de los programas de asistencia social y del Medicare que ha hecho el Congreso de los Estados Unidos (**El Nuevo Día**, 7 de abril de 1995), se recomienda el desarrollo de iniciativas por parte de grupos cívicos, religiosos y de la empresa privada para que implanten proyectos innovadores que permitan continuar ofreciendo servicios médicos y de otra índole a la población de edad avanzada de Puerto Rico, particularmente a la indigente. De otra parte, resulta esperanzador que, recientemente, la Casa Blanca anunció una iniciativa para que el superávit existente en el presupuesto se destine a fortalecer el Seguro Social y el Medicare (**El Star**, 20 de enero de 1999). 



NOTAS

1. La persona de edad avanzada se define como "cualquier individuo que tiene 60 años y más" de acuerdo con la la Ley Federal del Ciudadano de Mayor Edad, la cual se administra en Puerto Rico a través de la Oficina para los Asuntos de la Vejez (1991).
2. El coeficiente de determinación R^2 para la ecuación de regresión fue de 0.991.
3. Ingreso personal mediano es aquel para el cual la mitad de las personas en la distribución tiene un ingreso menor o igual al mismo.



BIBLIOGRAFIA

Administración del Seguro Social (1994 y 1997) **Estadísticas del Seguro Social**. San Juan.

Centro de Investigaciones Demográficas-CIDE (1998) **Características demográficas y estado de la vivienda de las personas de 65 años y más de edad: análisis por municipio, Puerto Rico 1990**. 3 (2), San Juan.

Departamento de Comercio, Negociado del Censo (1980 y 1990) **Censo de población y vivienda de Puerto Rico**. Washington, D.C.

Departamento de Salud (varios años) **Informe anual de estadísticas vitales de Puerto Rico**. San Juan.

Departamento de Salud, Administración de Facilidades y Servicios de Salud (1993) **Boletín informativo**. San Juan.

Departamento de Salud, Administración de Facilidades y Servicios de Salud (1993) **P.R. AIDS Surveillance**. San Juan.

Departamento de la Familia (1995 y 1997) **Estadísticas de personas de edad avanzada beneficiadas de los Programas de Asistencia Económica y Nutricional**. San Juan.

Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (1997) **Estadísticas del grupo trabajador**. San Juan.

Departamento de la Vivienda (1993) **Proyectos dirigidos a la población de envejecientes**. San Juan.

“Hiere al Medicare el bisturí federal”, **El Nuevo Día**, 7 de abril de 1995.

“Preocupante la calidad de vida en la tercera edad”, **El Nuevo Día**, 10 de enero de 1999.

“Clinton propone rebaja impositiva para los ancianos y atención salud”, **El Star**, 20 de enero de 1999.

Junta de Planificación (1995) **Proyecciones de población de Puerto Rico de los años 2000, 2010, 2020 y 2025**. San Juan.

Junta de Planificación (1994) “Perfil socioeconómico de la población de edad avanzada de Puerto Rico”, **Boletín Social**, 2 (3).

Organización de las Naciones Unidas (1993) **Demographic Yearbook: Population Aging and the Situation of Elderly Persons; Special Issue**. New York.



Rodríguez Figueroa, J. (1998) **La población de 60 años y más de Puerto Rico, en cifras.** Río Piedras.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1991) **Estudio de las necesidades satisfechas y no satisfechas de la población envejeciente en Puerto Rico.** San Juan.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1990, 1991, 1997) **Informe Anual.** San Juan.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1992) **Perfil demográfico de la población de 60 años y más.** San Juan.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1993) **Base de datos para la preparación del plan Comprehensive Housing Affordability Strategy.** San Juan.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1995) **Resultados de los foros de la comunidad celebrados como prólogo a la Conferencia de Casa Blanca sobre Envejecimiento.** San Juan.



APENDICE ESTADISTICO

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA DE CONTENIDO

TABLE OF CONTENTS

Tabla	Página	Table	Page
1 SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA	A-1	1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2 PRODUCTO BRUTO	A-3	2 GROSS PRODUCT	A-3
3 PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-4	3 GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-4
4 INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-5	4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-5
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-6	5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-6
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-7	6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-7
7 INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-8	7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-8
8 INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-9	8 GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT	A-9
9 PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-10	9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-10
10 INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-11	10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-11
11 DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-12	11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-12

APENDICE ESTADISTICO

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla	Página
12 INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA	A-13
13 INGRESO BRUTO AGRICOLA	A-14
14 RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-15
15 INGRESO PERSONAL	A-16
16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-17
17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-18
18 BALANZA DE PAGOS	A-19
19 NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-20
20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-21
21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-22
22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-24

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table	Page
12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-13
13 GROSS FARM INCOME	A-14
14 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-15
15 PERSONAL INCOME	A-16
16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-17
17 CONSUMERS' DEBT	A-18
18 BALANCE OF PAYMENTS	A-19
19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-20
20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-21
21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-22
22 FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-24

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla	Página
23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-26
24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-27
25 BALANCE COMERCIAL	A-28
26 CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS	A-29
27 RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-30
28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-32
29 DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-34
30 PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO	A-35
31 ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS	A-36
32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS	A-37
33 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-38
34 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLE- CIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-39

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table	Page
23 EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A-26
24 IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A-27
25 TRADE BALANCE	A-28
26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS	A-29
27 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-30
28 PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-32
29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-34
30 PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-35
31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-36
32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER	A-37
33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-38
34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-39

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 1

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
Total a precios corrientes (En millones de dólares)											Total in current dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,095.6	34,817.0	Gross product
Ingreso neto	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	27,936.9	Net income
Ingreso personal	19,198.0	21,105.0	21,864.0	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	30,122.2	32,076.2	33,677.9	Personal income
Ingreso personal disponible	18,169.8	19,914.0	20,632.4	21,536.3	23,195.2	24,247.6	25,590.9	28,184.1	30,020.0	31,403.4	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	18,872.8	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,819.5	29,876.6	31,351.0	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	28,266.8	30,603.9	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,511.4	48,096.2	53,825.4	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	4,410.9	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,510.6	9,236.8	Gross fixed domestic investment
Total a precios constantes de 1954 (En millones de dólares)											Total in constant 1954 dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	4,807.7	4,929.8	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,673.6	5,852.3	6,035.9	Gross product
Ingreso personal (1)	5,199.9	5,551.0	5,513.7	5,693.4	6,056.2	6,242.7	6,546.5	7,119.4	7,454.4	7,653.6	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	4,921.4	5,237.8	5,198.4	5,352.0	5,707.5	5,852.7	6,119.3	6,661.3	6,976.5	7,136.7	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	5,111.2	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,575.7	6,942.5	7,124.8	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	6,376.7	6,617.8	6,770.3	7,079.3	7,408.1	7,718.2	8,069.3	8,291.8	8,677.8	9,239.7	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	917.5	942.9	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,286.2	1,437.7	1,515.0	Gross fixed domestic investment
Per cápita a precios corrientes (En dólares)											Per capita in current dollars (In dollars)
Producto bruto	5,735	6,155	6,448	6,650	6,980	7,292	7,685	8,140	8,514	9,115	Gross product
Ingreso neto	4,789	5,108	5,351	5,509	5,884	6,032	6,389	6,780	7,039	7,314	Net income
Ingreso personal	5,518	6,009	6,187	6,429	6,835	7,079	7,394	8,084	8,509	8,817	Personal income
Ingreso personal disponible	5,222	5,670	5,833	6,043	6,442	6,637	6,912	7,564	7,964	8,222	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	5,424	5,645	5,784	6,039	6,337	6,686	7,002	7,466	7,926	8,208	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	8,124	8,714	9,128	9,718	10,254	10,863	11,519	12,213	12,759	14,092	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)											Per capita in constant 1954 dollars (In dollars)
Producto bruto	1,362	1,404	1,406	1,406	1,438	1,453	1,483	1,523	1,553	1,580	Gross product
Ingreso personal	1,495	1,581	1,559	1,598	1,682	1,709	1,768	1,911	1,978	2,004	Personal income
Ingreso personal disponible	1,414	1,491	1,470	1,502	1,585	1,602	1,653	1,788	1,851	1,868	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	1,469	1,485	1,457	1,501	1,559	1,614	1,674	1,765	1,842	1,865	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	1,833	1,884	1,914	1,987	2,057	2,112	2,179	2,225	2,302	2,419	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 1

TÁBLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	7.6	8.3	5.5	3.9	6.1	6.0	6.8	6.6	5.8	8.5	In current prices
A precios constantes	3.9	2.5	0.9	0.8	3.3	2.5	3.4	3.3	3.2	3.1	In constant prices
Ingreso promedio por familia (2)											Average family income (2)
(En dólares)											(In dollars)
A precios corrientes	20,416	22,234	22,891	23,144	24,808	25,484	25,881	28,293	29,783	30,860	In current dollars
A precios constantes de 1954	5,530	5,848	5,788	5,752	6,055	6,151	6,177	6,646	6,921	7,013	In constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.7	3.7	3.7	3.6	3.6	3.6	3.5	3.5	3.5	3.5	Average number of persons per family
Sueldos y jornales											Salaries and wages
(En millones de dólares)	10,964.6	11,681.0	12,192.5	12,346.4	13,737.4	14,419.9	15,299.7	16,350.4	17,155.9	18,126.6	(In millions of dollars)
Ingreso neto originado en el turismo											Net income originated in tourism
(En millones de dólares)	372.8	383.3	400.8	429.6	441.3	469.2	498.7	526.8	553.5	597.9	(In millions of dollars)
Empleo, total											Employment, total
(En miles de personas) (3)	948	963	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	(In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	6,726	6,872	6,930	7,246	7,416	7,634	7,678	7,593	7,633	8,126	Productivity (In dollars) (4)
Índice de precios al consumidor para todas las familias (5)	108.0	112.4	118.4	121.5	125.1	128.7	133.8	140.6	148.2	156.6	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	3.4	4.1	5.3	2.6	3.0	2.9	4.0	5.1	5.4	5.7	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,479	3,512	3,537	3,564	3,601	3,654	3,702	3,726	3,770	3,820	Population (In thousands of persons) (6)

Cifras revisadas.
Cifras preliminares.

Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
El número de familias aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por familia. Para propósitos del censo de población, una familia consiste de un jefe de hogar y una persona o más que viven en el mismo hogar y están emparentados con el jefe del hogar por nacimiento, matrimonio o adopción.
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
Se obtiene dividiendo el producto bruto interno a precios constantes entre el empleo total.
1984=100.

Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

- (1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
- (2) The number of families used here represents the division of the total population by the average number of persons per family. For the purpose of the population census, a family consists of a householder and one or more other persons living in the same household who are related to the householder by birth, marriage or adoption.
- (3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
- (4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
- (5) 1984=100.
- (6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 2

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
PRODUCTO BRUTO	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,095.6	34,817.0	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	18,872.8	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,819.5	29,876.6	31,351.0	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	2,623.1	2,599.6	2,413.7	2,519.0	2,974.8	3,229.2	3,629.3	3,754.6	4,166.1	4,156.5	Durable goods
Artículos no duraderos	8,797.6	9,225.7	9,396.5	9,767.6	9,973.2	10,397.4	10,750.2	11,804.8	12,725.3	13,281.9	Nondurable goods
Servicios	7,452.1	8,001.8	8,650.6	9,234.3	9,870.5	10,803.0	11,543.8	12,260.1	12,985.2	13,912.6	Services
Gastos de consumo del gobierno	4,079.4	4,431.1	4,640.7	4,805.2	5,067.4	5,357.4	5,946.0	6,493.4	6,925.4	7,176.1	Government consumption expenditures
Central (1)	3,415.5	3,706.9	3,664.6	3,992.9	4,230.0	4,443.9	4,939.1	5,405.5	5,763.1	5,995.6	Central (1)
Municipios	663.9	724.2	776.1	812.3	857.5	913.5	1,006.9	1,087.9	1,162.3	1,180.6	Municipios
Inversión interna bruta, total	4,883.7	5,188.7	5,036.0	5,351.6	5,925.7	6,481.1	7,194.3	7,914.3	8,928.3	9,268.0	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	472.7	417.9	29.8	309.4	373.5	598.4	635.4	324.4	417.7	31.2	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	4,410.9	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,510.6	9,236.8	Gross fixed domestic investment
Construcción	2,307.4	2,493.4	2,638.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,689.8	5,421.9	Construction
Empresas privadas	970.2	1,089.3	1,170.2	1,114.1	1,262.2	1,424.7	1,544.2	1,820.0	1,974.0	2,544.2	Private enterprises
Empresas públicas	981.1	1,012.5	1,058.2	1,019.8	1,008.0	1,029.8	1,150.7	1,489.5	1,708.0	1,605.9	Public enterprises
Gobierno	356.1	391.6	404.8	510.3	557.2	487.8	560.4	785.7	1,007.8	1,271.8	Government
Central (1)	233.3	292.4	296.4	356.6	391.7	326.1	362.2	566.8	766.0	1,005.6	Central (1)
Municipios	122.7	99.2	108.4	153.7	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	266.2	Municipios
Maquinaria y equipo	2,103.6	2,277.4	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.7	3,820.9	3,814.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	1,895.0	2,137.7	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.2	3,586.5	3,592.0	Private enterprises
Empresas públicas	93.3	57.0	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	85.9	Public enterprises
Gobierno	115.2	82.7	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	Government
Central (1)	99.7	66.9	67.3	68.6	84.7	94.5	113.4	117.2	119.8	111.5	Central (1)
Municipios	15.5	15.9	16.0	17.3	18.3	19.2	21.4	23.1	25.0	25.6	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(7,881.7)	(7,827.8)	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,896.3)	(13,634.6)	(12,978.2)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	22,072.3	25,035.5	27,010.5	27,125.6	26,816.3	28,705.8	31,058.1	31,017.4	32,290.4	39,256.5	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	719.5	770.9	888.7	953.7	1,082.5	1,081.2	1,080.7	1,084.4	1,144.6	1,174.9	Federal government
Otros no residentes	21,352.8	24,264.6	26,121.8	26,171.9	25,733.8	27,624.6	29,977.5	29,933.0	31,145.8	38,081.7	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	29,954.0	32,863.3	34,339.0	35,106.8	35,515.0	38,333.1	41,669.4	42,913.7	45,925.0	52,234.8	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	176.0	189.5	261.4	287.6	304.7	337.1	340.7	329.1	330.8	342.2	Federal government
Otros no residentes	29,778.0	32,673.8	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,584.6	45,594.3	51,892.5	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 3

TABLA 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
PRODUCTO BRUTO	4,807.7	4,929.8	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,673.6	5,852.3	6,035.9	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	5,111.2	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,575.7	6,942.5	7,124.8	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	848.8	872.5	788.5	835.1	970.9	1,035.4	1,165.0	1,194.6	1,303.4	1,303.3	Durable goods
Artículos no duraderos	2,295.0	2,364.0	2,303.0	2,352.8	2,385.6	2,410.0	2,480.2	2,702.4	2,852.3	2,859.8	Nondurable goods
Servicios	1,967.4	1,979.0	2,063.3	2,159.7	2,278.2	2,450.7	2,553.6	2,678.7	2,786.8	2,961.7	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,332.0	1,374.1	1,366.6	1,368.6	1,383.1	1,387.1	1,483.8	1,558.2	1,642.0	1,683.2	Government consumption expenditures
Central (1)	1,120.1	1,154.5	1,143.2	1,140.4	1,147.4	1,146.8	1,221.2	1,288.6	1,358.1	1,386.8	Central (1)
Municipios	211.9	219.6	223.5	228.2	235.7	240.3	262.6	269.7	283.9	296.4	Municipios
Inversión interna bruta, total	1,038.3	1,052.8	971.4	1,038.4	1,127.3	1,188.1	1,312.9	1,354.2	1,536.6	1,521.4	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	120.8	109.9	12.8	91.4	101.3	137.1	155.2	67.9	98.9	6.4	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	917.5	942.9	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,286.2	1,437.7	1,515.0	Gross fixed domestic investment
Construcción	451.9	473.9	490.9	477.7	488.3	489.0	527.4	651.2	730.3	822.6	Construction
Empresas privadas	190.0	207.0	218.2	201.3	218.0	236.8	250.2	289.4	307.4	386.0	Private enterprises
Empresas públicas	192.1	192.5	197.3	184.2	174.1	171.1	186.4	238.8	266.0	243.6	Public enterprises
Gobierno	69.7	74.4	75.5	92.2	96.2	81.1	90.8	124.9	156.9	193.0	Government
Central (1)	45.7	55.6	55.3	64.4	67.6	54.2	58.7	90.1	119.3	152.6	Central (1)
Municipios	24.0	18.9	20.2	27.8	28.6	26.9	32.1	34.8	37.7	40.4	Municipios
Maquinaria y equipo	465.6	469.0	467.7	469.3	537.7	562.1	630.3	635.1	707.5	692.4	Machinery and equipment
Empresas privadas	419.4	440.2	436.0	434.8	502.8	530.5	590.6	592.3	664.2	651.6	Private enterprises
Empresas públicas	20.7	11.7	15.3	17.7	14.5	9.9	13.1	17.3	16.6	15.7	Public enterprises
Gobierno	25.5	17.0	16.4	16.8	20.3	21.7	26.6	25.5	26.7	25.1	Government
Central (1)	22.1	13.8	13.3	13.4	16.7	18.1	22.5	21.3	22.1	20.4	Central (1)
Municipios	3.4	3.3	3.2	3.4	3.6	3.7	4.1	4.2	4.5	4.7	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(2,673.8)	(2,712.7)	(2,520.0)	(2,743.1)	(2,947.3)	(3,162.4)	(3,503.6)	(3,814.5)	(4,268.8)	(4,293.4)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	4,458.3	4,875.3	5,052.4	4,885.5	4,682.5	4,809.6	4,981.4	4,706.5	4,591.4	5,350.1	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	194.9	202.8	223.9	237.0	266.4	261.7	257.9	254.6	265.6	267.0	Federal government
Otros no residentes	4,263.4	4,672.5	4,828.5	4,648.5	4,416.2	4,547.8	4,723.5	4,451.9	4,325.8	5,083.1	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	7,132.1	7,588.0	7,572.4	7,628.6	7,629.8	7,972.0	8,485.1	8,521.0	8,860.2	9,643.6	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	47.7	49.8	65.9	71.5	75.0	81.6	81.3	77.3	76.8	77.8	Federal government
Otros no residentes	7,084.5	7,538.2	7,506.5	7,557.1	7,554.9	7,890.4	8,403.7	8,443.7	8,783.4	9,565.8	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 4

TABLA 4 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
PRODUCTO BRUTO	415.0	438.5	458.7	472.8	485.4	501.8	518.1	534.6	548.4	576.8	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	423.1	430.3	440.0	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	309.1	298.0	306.1	301.6	306.4	311.9	311.5	314.3	319.6	318.9	Durable goods
Artículos no duraderos	383.4	390.3	408.0	415.1	421.6	431.4	433.4	436.8	446.1	464.4	Nondurable goods
Servicios	378.8	404.4	419.3	427.6	433.3	440.8	452.1	457.7	466.0	469.7	Services
Gastos de consumo del gobierno	306.3	322.5	339.6	351.1	367.8	386.2	400.7	416.7	421.8	426.3	Government consumption expenditures
Central (1)	304.9	321.1	338.1	350.1	368.7	387.5	404.4	419.5	424.3	432.3	Central (1)
Municipios	313.3	329.8	347.3	355.9	363.7	380.2	383.4	403.4	409.4	398.3	Municipios
Inversión interna bruta, total	470.4	492.8	518.4	515.4	525.7	545.5	548.0	584.4	581.0	609.2	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	480.8	506.0	522.3	532.4	541.2	559.7	566.5	590.1	592.0	609.7	Gross fixed domestic investment
Construcción	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.2	659.1	Construction
Empresas privadas	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.2	659.1	Private enterprises
Empresas públicas	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.2	659.1	Public enterprises
Gobierno	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.2	659.1	Government
Central (1)	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.2	659.1	Central (1)
Municipios	510.6	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	628.9	642.2	659.1	Municipios
Maquinaria y equipo	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	551.0	Machinery and equipment
Empresas privadas	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	551.0	Private enterprises
Empresas públicas	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	551.0	Public enterprises
Gobierno	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	551.0	Government
Central (1)	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	551.0	Central (1)
Municipios	451.8	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	540.1	551.0	Municipios
Ventas netas de bienes y servicios	294.8	288.6	280.8	291.0	295.1	304.4	302.9	311.9	319.4	302.3	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	495.1	513.6	534.7	555.3	572.7	596.9	623.5	659.1	703.3	733.7	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	425.9	430.9	440.0	Federal government
Otros no residentes	500.8	519.3	541.0	563.0	582.7	607.4	634.6	672.4	720.0	749.2	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	420.0	433.1	453.5	460.3	465.5	480.9	491.1	503.7	518.3	541.7	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	425.9	430.9	440.0	Federal government
Otros no residentes	420.3	433.4	454.0	460.8	466.1	481.6	491.8	504.3	519.1	542.5	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 5

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	18,872.8	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,819.5	29,876.6	31,351.0	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	3,756.9	3,778.6	3,911.8	3,994.2	4,079.0	4,328.8	4,296.3	4,571.1	4,833.6	4,821.6	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	949.6	1,037.7	962.1	955.3	977.5	998.9	980.8	1,073.0	1,158.6	1,423.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	1,589.8	1,696.0	1,696.9	1,732.4	1,778.0	1,782.1	1,932.9	2,210.5	2,482.6	2,465.1	Clothing and accessories
Cuidado personal	543.3	574.7	559.0	576.0	577.1	615.0	667.2	711.6	627.1	627.9	Personal care
Vivienda	2,327.9	2,473.7	2,631.8	2,752.6	2,864.3	2,990.0	3,129.7	3,288.1	3,476.9	3,593.3	Housing
Funcionamiento del hogar	2,206.3	2,374.0	2,362.4	2,491.9	2,757.3	2,818.9	3,045.9	3,299.1	3,631.7	3,772.1	Household operations
Servicios médicos y funerarios	1,941.3	2,146.0	2,193.1	2,575.9	2,835.5	3,273.5	3,537.1	3,962.9	4,527.5	5,152.2	Medical care and funeral expense
Servicios comerciales	1,067.8	1,141.4	1,239.4	1,289.3	1,349.2	1,534.8	1,685.5	1,780.2	1,862.4	2,288.7	Business services
Transportación	2,531.8	2,454.4	2,525.6	2,580.8	2,872.2	3,152.0	3,541.0	3,732.4	4,031.4	3,995.5	Transportation
Recreación	1,480.4	1,610.5	1,663.1	1,827.7	1,978.7	2,160.0	2,259.1	2,354.7	2,383.3	2,448.4	Recreation
Educación	573.4	644.2	677.0	726.9	757.2	783.5	866.4	884.7	935.9	955.4	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	117.4	123.0	146.2	187.0	202.0	219.1	239.3	268.3	309.3	356.7	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	729.9	772.6	856.3	897.3	946.3	975.9	1,014.6	996.3	1,085.2	1,083.1	Foreign travel
Compras misceláneas	340.9	400.1	504.2	489.0	503.2	553.2	578.5	606.4	602.1	597.9	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	20,156.7	21,226.9	21,928.9	23,076.4	24,477.5	26,185.8	27,774.1	29,739.2	31,947.4	33,581.3	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,283.9	1,399.6	1,468.2	1,555.5	1,659.0	1,756.2	1,850.8	1,919.7	2,070.9	2,230.2	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 6

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	5,111.2	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,575.7	6,942.5	7,124.8	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	814.5	776.5	757.0	727.8	710.1	714.4	660.9	645.4	613.8	599.1	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	207.0	212.2	183.0	177.1	170.8	163.6	160.5	173.6	177.0	209.0	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	663.5	734.0	728.5	777.9	807.7	828.6	932.0	1,119.5	1,286.5	1,251.7	Clothing and accessories
Cuidado personal	169.9	177.6	170.2	171.9	170.0	177.1	191.6	199.6	167.0	157.9	Personal care
Vivienda	592.5	605.0	618.2	628.3	640.3	651.7	665.5	682.2	701.6	751.3	Housing
Funcionamiento del hogar	857.2	889.9	854.5	905.0	1,004.0	1,053.3	1,135.6	1,231.9	1,367.9	1,422.9	Household operations
Servicios médicos y funerarios	335.9	354.5	342.3	369.7	393.1	451.8	476.2	516.8	566.3	623.3	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	274.1	281.2	302.4	314.4	329.4	370.4	397.0	408.0	421.6	487.1	Business services
Transportación	597.8	580.5	563.4	570.8	658.2	732.9	796.0	824.5	872.5	849.4	Transportation
Recreación	461.6	462.3	481.6	554.5	577.7	593.7	619.0	620.0	618.4	639.9	Recreation
Educación	131.9	137.5	133.9	141.3	150.8	151.3	160.4	159.3	163.6	162.0	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	30.2	30.4	34.4	42.8	44.9	47.4	49.8	53.1	58.2	63.4	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	175.3	176.9	168.9	165.4	167.2	169.6	172.8	165.3	174.0	166.2	Foreign travel
Compras misceláneas	83.6	94.2	112.9	106.7	106.6	113.9	114.6	106.3	100.2	94.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	5,395.0	5,512.7	5,451.2	5,653.6	5,930.7	6,219.7	6,531.8	6,905.4	7,288.4	7,477.3	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	283.8	297.2	296.4	306.0	315.9	323.7	333.1	329.7	345.9	352.5	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 7

TABLA 7 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954=100)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	369.2	380.2	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	423.1	430.3	440.0	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	461.3	466.6	516.8	548.8	574.5	606.0	650.1	708.3	787.6	804.8	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	458.7	488.9	525.8	539.5	572.4	610.4	610.9	618.1	654.5	681.0	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	239.6	231.1	232.9	222.7	220.1	215.1	207.4	197.5	193.0	196.9	Clothing and accessories
Cuidado personal	319.7	323.6	328.4	335.1	339.4	347.3	348.2	356.6	375.5	397.6	Personal care
Vivienda	392.9	408.9	425.7	438.1	447.3	458.8	470.3	482.0	495.6	478.3	Housing
Funcionamiento del hogar	257.4	266.8	276.4	275.3	274.6	267.6	268.2	267.8	265.5	265.1	Household operations
Servicios médicos y funerarios	578.0	605.3	640.6	696.8	721.4	724.6	742.7	766.8	799.5	826.5	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	389.6	405.9	409.8	410.1	409.7	414.4	424.5	436.3	441.7	469.9	Business services
Transportación	423.5	422.8	448.3	452.1	436.4	430.1	444.8	452.7	462.0	470.4	Transportation
Recreación	320.7	348.3	345.4	329.6	342.5	363.8	365.0	379.8	385.4	382.6	Recreation
Educación	434.7	468.5	505.7	514.6	502.2	518.0	540.1	555.4	572.2	589.7	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	388.8	404.8	425.7	436.7	449.9	462.1	480.7	505.1	531.6	562.5	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	416.5	436.7	507.1	542.4	565.9	575.3	587.2	602.8	623.8	651.6	Foreign travel
Compras misceláneas	407.9	424.7	446.7	458.3	472.1	485.5	505.0	570.5	601.1	635.3	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	373.6	385.1	402.3	408.2	412.7	421.0	425.2	430.7	438.3	449.1	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	452.4	471.0	495.4	508.3	525.2	542.6	555.7	582.2	598.7	632.6	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 8

TABLA 8 - INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
TOTAL	4,410.9	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,510.6	9,236.8	TOTAL
Construcción (1)	2,307.4	2,493.4	2,633.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,689.8	5,421.9	Construction (1)
Vivienda	558.4	670.1	754.2	586.1	639.8	773.7	859.9	1,066.4	1,242.3	1,561.4	Housing
Privada	479.1	599.9	620.5	509.6	537.0	642.3	743.0	956.8	1,106.3	1,433.8	Private
Pública	79.3	70.1	133.7	76.5	102.8	131.4	116.9	109.7	136.1	127.6	Public
Edificios Industriales y comerciales (2)	1,392.9	1,431.7	1,474.2	1,547.8	1,630.4	1,680.9	1,835.1	2,243.1	2,439.6	2,588.7	Industrial and commercial buildings (2)
Empresas privadas	491.1	489.3	549.7	604.6	725.2	782.5	801.2	863.2	867.7	1,110.4	Private enterprises
Empresas públicas	901.8	942.4	924.5	943.3	905.2	898.4	1,033.9	1,379.8	1,571.9	1,478.3	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	356.0	391.6	404.8	510.3	557.2	487.8	560.4	785.7	1,007.8	1,271.8	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	233.3	292.4	296.4	356.6	391.7	326.1	362.2	566.8	766.0	1,005.6	Central government
Gobiernos municipales	122.7	99.2	108.4	153.7	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	266.2	Municipal governments
Maquinaria y equipo	2,103.6	2,277.4	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.7	3,820.9	3,814.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	1,885.0	2,137.7	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.2	3,586.5	3,592.0	Private enterprises
Empresas públicas (3)	93.3	57.0	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	85.9	Public enterprises (3)
Gobierno (4)	115.2	82.7	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	Government (4)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) No incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.

(2) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.

(3) Incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.

(4) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Does not include investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.

(2) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.

(3) Includes investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.

(4) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 9

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
PRODUCTO BRUTO	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,095.6	34,817.0	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(8,312.6)	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,195.0)	(15,180.5)	(16,000.5)	(19,008.4)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	497.0	534.5	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	744.0	752.9	775.5	Federal government
Otros no residentes	(8,809.6)	(9,519.3)	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,924.6)	(16,753.5)	(19,783.9)	Other nonresidents
PRODUCTO BRUTO INTERNO	28,266.8	30,803.9	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,511.4	48,096.2	53,825.4	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	443.1	434.1	449.3	420.0	411.3	369.2	318.4	375.1	367.6	402.2	Agriculture
Manufactura	11,133.2	12,125.8	12,661.3	14,183.0	15,427.6	16,748.1	17,867.3	19,039.7	19,797.2	23,015.6	Manufacturing
Construcción por contrato y minería (1)	662.1	719.9	770.2	798.3	873.8	927.6	1,005.5	1,094.9	1,216.6	1,323.3	Contract construction and mining(1)
Transportación y otros servicios públicos (2)	2,314.5	2,468.1	2,670.7	2,828.4	3,009.0	3,133.9	3,276.3	3,556.5	3,726.4	4,068.9	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	4,376.0	4,728.3	4,832.1	4,990.2	5,303.1	5,635.0	5,989.0	6,290.4	6,495.1	6,969.7	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,750.1	3,895.8	4,307.6	4,595.9	4,896.6	5,246.1	5,730.0	6,084.4	6,522.3	6,898.4	Finance, insurance, and real estate
Servicios	2,699.4	3,015.3	3,321.6	3,582.2	3,908.9	4,332.3	4,723.6	5,075.1	5,348.1	5,758.0	Services
Gobierno	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,861.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,246.0	Government
Central (3)	2,745.1	2,884.3	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,456.9	Central (3)
Municipios	441.8	452.9	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	Municipios
Discrepancia estadística	(298.4)	(120.7)	(247.7)	(439.4)	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(846.0)	(597.4)	123.3	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(-) Cifras negativas.

(1) Minería incluye únicamente las canteras.

(2) Incluye estaciones de radio y televisión.

(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(-) Negative figures.

(1) Mining includes only quarries.

(2) Includes radio and television broadcasting stations.

(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 10

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998p	
INGRESO NETO	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	27,936.9	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(8,312.6)	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,119.9)	(15,180.5)	(16,000.5)	(19,008.4)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	497.0	534.5	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	744.0	753.0	775.5	Federal government
Otros no residentes	(8,809.6)	(9,519.3)	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,924.6)	(16,753.5)	(19,783.9)	Other nonresidents
INGRESO NETO INTERNO	24,974.8	26,925.8	28,404.6	30,565.0	32,974.7	35,090.2	37,848.4	40,446.3	42,534.4	46,945.3	DOMESTIC NET INCOME
Agricultura	493.5	486.1	502.7	476.0	469.1	419.6	442.0	473.6	513.9	534.6	Agriculture
Manufactura	10,298.9	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,795.6	18,472.6	21,332.6	Manufacturing
Minería (1)	23.5	26.1	25.9	27.7	25.2	28.1	30.0	33.2	36.6	38.8	Mining (1)
Construcción por contrato	624.2	679.2	727.6	753.2	805.4	830.2	902.9	984.6	1,096.9	1,189.7	Contract construction
Transportación y otros servicios públicos (2)	1,680.5	1,777.5	1,899.6	1,943.4	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,520.7	2,620.0	2,882.4	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	3,153.7	3,420.1	3,485.0	3,538.3	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,351.6	4,545.9	4,871.7	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,136.2	3,280.1	3,608.9	3,814.0	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,015.1	5,346.2	5,835.3	Finance, insurance, and real estate
Servicios	2,377.3	2,643.0	2,900.5	3,125.2	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,430.7	4,682.2	5,014.1	Services
Gobierno	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,246.0	Government
Central (3)	2,745.1	2,884.3	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,456.9	Central (3)
Municipios	441.8	452.9	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	Municipios

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Minería incluye únicamente las canteras.

(2) Incluye estaciones de radio y televisión.

(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Mining includes only quarries.

(2) Includes radio and television broadcasting stations.

(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 11

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
 TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998 p	
INGRESO NETO TOTAL	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	27,936.9	TOTAL NET INCOME
Compensación a empleados	12,817.0	13,638.7	14,277.3	14,996.5	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,989.6	19,919.5	21,005.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	3,845.2	4,302.3	4,649.2	4,634.5	5,143.7	5,276.5	5,880.4	6,276.1	6,614.4	6,931.2	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(8,312.6)	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,194.9)	(15,180.5)	(16,000.5)	(19,008.4)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	454.9	487.7	495.2	551.7	657.9	677.3	662.5	741.5	748.9	773.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(8,767.5)	(9,472.5)	(9,973.3)	(11,485.7)	(12,447.4)	(13,727.0)	(14,857.4)	(15,922.0)	(16,749.4)	(19,782.2)	Proprietors' income
INGRESO NETO INTERNO	24,974.8	26,925.8	28,404.6	30,565.1	32,974.7	35,090.2	37,848.4	40,446.3	42,534.4	46,945.3	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	12,362.1	13,151.0	13,782.1	14,444.9	15,383.6	16,086.7	17,110.4	18,248.1	19,170.6	21,779.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	12,612.7	13,774.8	14,622.5	16,120.3	17,591.1	19,003.5	20,737.9	22,198.1	23,363.8	25,165.9	Proprietors' income
Agricultura	493.5	486.1	502.7	476.0	469.1	419.6	442.0	473.6	513.9	534.6	Agriculture
Compensación a empleados	219.0	192.5	196.0	202.1	216.4	200.1	199.1	156.9	190.1	231.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	274.5	293.6	306.6	273.9	252.6	219.5	242.8	316.7	323.8	303.0	Proprietors' income
Manufactura	10,298.9	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,795.6	18,472.6	21,332.6	Manufacturing
Compensación a empleados	2,742.1	2,946.7	2,993.9	3,139.8	3,329.6	3,466.6	3,561.8	3,630.6	3,873.3	3,827.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	7,556.8	8,329.8	8,738.4	10,075.5	11,132.5	12,221.2	13,122.7	14,165.0	14,799.2	17,504.9	Proprietors' income
Construcción por contrato y minería	647.7	705.3	753.5	780.9	830.6	858.3	932.9	1,017.8	1,133.6	1,228.6	Contract construction and mining
Compensación a empleados	536.6	572.8	610.3	623.4	672.3	690.8	713.4	779.5	866.6	937.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	111.1	132.5	143.2	157.5	158.3	167.5	219.5	238.4	267.0	290.8	Proprietors' income
Transportación y otros servicios públicos	1,680.5	1,777.5	1,899.6	1,943.4	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,520.7	2,620.0	2,882.4	Transportation and other public utilities
Compensación a empleados	1,233.8	1,302.1	1,361.4	1,459.1	1,548.0	1,570.3	1,600.5	1,759.8	1,797.1	2,046.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	446.7	475.4	538.2	484.3	584.0	622.6	759.2	761.9	822.9	836.2	Proprietors' income
Comercio	3,153.7	3,420.1	3,485.0	3,538.3	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,351.6	4,545.9	4,871.7	Trade
Compensación a empleados	1,815.6	1,965.6	2,056.1	2,103.9	2,200.8	2,319.0	2,465.8	2,645.2	2,783.3	3,014.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,338.2	1,454.5	1,428.9	1,434.4	1,510.9	1,556.2	1,621.9	1,706.4	1,762.6	1,857.0	Proprietors' income
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,136.2	3,280.1	3,608.9	3,814.0	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,015.1	5,346.2	5,835.3	Finance, insurance, and real estate
Compensación a empleados	890.0	946.2	969.0	1,015.5	1,089.4	1,152.3	1,148.0	1,248.9	1,285.4	1,369.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	2,246.2	2,333.9	2,639.9	2,798.5	2,983.1	3,141.9	3,587.2	3,766.2	4,060.8	4,466.0	Proprietors' income
Servicios	2,377.3	2,643.0	2,900.5	3,125.2	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,430.7	4,682.2	5,014.1	Services
Compensación a empleados	1,738.2	1,897.9	2,073.3	2,229.1	2,445.7	2,700.1	2,961.5	3,187.1	3,354.8	3,558.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	639.1	755.1	827.2	896.2	969.6	1,074.5	1,184.6	1,243.6	1,327.4	1,455.4	Proprietors' income
Gobierno (2)	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,861.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,246.0	Government (2)
Compensación a empleados	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,861.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,246.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Proprietors' income

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

p- Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.

(2) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 12

TABLA 12 - INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998 p	
TOTAL	10,298.9	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,795.6	18,472.6	21,332.6	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,304.1	1,530.5	1,767.9	2,168.4	2,226.7	2,421.9	2,325.5	2,307.1	2,339.3	2,404.9	Food and kindred products
Productos de tabaco	72.5	74.1	83.2	111.9	108.6	101.5	85.3	75.4	78.4	83.0	Tobacco products
Productos textiles	48.8	40.2	39.9	42.7	43.2	43.6	38.0	43.2	44.3	44.3	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	451.4	452.4	455.4	499.6	504.4	480.1	578.0	609.6	566.3	560.0	Apparel and related products
Muebles y artículos de madera	50.2	49.8	49.5	51.6	52.0	55.4	61.4	64.0	69.8	72.5	Furniture and wood products
Impresos y publicaciones	124.5	149.5	148.9	156.0	162.9	169.2	188.7	184.1	197.8	217.7	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	4,612.9	5,211.9	5,930.4	6,635.0	7,587.6	8,449.5	9,347.0	9,697.5	10,096.3	12,542.9	Chemical and allied products
Productos de piedra, arcilla y cristal	147.8	151.0	157.2	154.3	161.1	171.5	157.9	172.5	177.8	183.1	Stone, clay, and glass products
Maquinaria y productos metálicos	2,822.4	3,025.8	2,609.7	2,722.8	3,026.8	3,101.3	3,139.4	3,977.2	4,217.2	4,509.2	Machinery and metal products
Productos de papel	77.4	59.1	63.1	65.7	69.7	68.8	71.8	78.5	80.0	88.6	Paper and allied products
Productos de cuero	102.4	108.7	111.9	125.1	157.2	166.1	180.3	184.1	188.2	188.1	Leather products
Otra manufactura	484.4	423.5	315.2	482.2	361.8	457.2	511.3	402.4	417.1	438.3	Other manufacturing

p- Cifras preliminares.

p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 13

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
INGRESO BRUTO	729.4	727.4	725.1	722.0	693.6	670.7	687.1	664.8	701.2	708.3	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	83.0	70.2	69.4	80.1	81.0	79.3	71.3	66.4	63.0	57.4	Traditional crops
Café	58.3	51.5	50.6	63.1	64.7	65.2	59.1	57.4	56.9	53.8	Coffee
Azúcar	22.5	17.4	17.2	15.5	15.1	13.0	11.1	8.1	5.4	3.1	Sugar
Mieles	2.0	1.3	1.6	1.5	1.3	1.1	1.0	0.9	0.8	0.5	Molasses
Tabaco	0.2	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Tobacco
Productos pecuarios	419.3	425.4	415.2	415.4	405.9	397.1	401.8	388.3	389.7	397.0	Livestock products
Leche	196.1	201.6	199.6	195.6	191.2	187.3	195.2	195.5	193.6	199.1	Milk
Huevos	22.4	18.6	22.5	24.0	23.9	21.8	22.7	21.0	19.2	21.7	Eggs
Carne de res	46.9	49.4	45.4	48.7	44.2	42.0	37.1	27.5	29.5	35.4	Beef
Carne de cerdo	52.8	53.9	37.2	34.9	33.0	30.8	29.0	28.2	27.3	25.1	Pork
Aves	80.6	77.4	85.3	87.6	90.3	93.1	94.2	91.7	92.6	88.9	Poultry
Cabros y otras carnes	2.3	3.1	4.2	4.7	3.4	2.9	2.5	2.7	2.5	1.9	Goats and other meats
Otros	18.3	21.3	21.0	19.8	19.9	19.3	21.0	21.7	25.0	25.0	Others
Cambio en inventario de animales	3.5	4.2	1.6	2.0	2.5	5.0	2.7	2.0	1.4	1.2	Change in livestock inventory
Legumbres	2.8	2.5	3.1	2.1	1.8	1.2	0.9	0.9	0.7	1.8	Legumes
Frutas	39.0	36.5	41.7	38.4	34.7	29.3	25.5	29.6	33.1	36.4	Fruits
Vegetales farináceos	67.7	59.9	70.8	56.7	45.9	44.3	57.9	52.6	50.2	62.5	Starchy vegetables
Cereales	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Cereals
Otros vegetales	28.4	37.2	25.9	27.1	24.8	23.0	22.5	23.3	24.3	32.5	Other vegetables
Otros productos	85.8	91.7	97.5	100.1	96.9	91.4	104.5	101.7	136.8	119.5	Other products

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(-) Cifras negativas.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(-) Negative figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 14

TABLA 14 - RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997 r	1998 p	
PRODUCTO BRUTO	19,954.2	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,330.8	32,095.6	34,817.0	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	1,788.3	1,920.0	2,173.9	2,350.2	2,489.7	2,689.1	2,756.9	2,889.6	2,989.0	3,307.2	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	18,165.9	19,699.1	20,635.0	21,346.3	22,643.2	23,951.8	25,695.4	27,441.2	29,112.6	31,509.8	Equals: Net product
Más: Subsidios	340.2	450.2	430.6	426.0	409.4	447.1	483.6	440.0	502.0	658.3	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	1,904.3	2,028.6	2,032.3	2,151.7	2,240.7	2,606.5	2,784.4	2,903.9	3,030.9	3,492.2	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	238.0	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	557.6	641.1	615.6	Business transfers
Discrepancia estadística	(298.4)	(120.7)	(247.7)	(439.4)	(799.4)	(689.1)	(703.1)	(846.0)	(597.4)	123.3	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	16,662.2	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	25,265.8	26,533.9	27,936.9	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,277.0	2,419.8	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,317.0	3,448.3	3,659.6	Less: Contributions for social insurance
Empleados	892.2	958.7	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,340.4	1,373.1	1,470.2	Employees
Patronos	1,384.8	1,461.2	1,552.2	1,610.2	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,976.6	2,075.2	2,189.4	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	410.9	348.5	412.8	219.0	550.3	500.4	661.4	899.6	1,059.4	977.3	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	787.6	841.9	944.3	1,064.7	986.4	1,121.3	1,323.4	1,364.4	1,440.7	1,527.4	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	159.8	230.0	273.7	252.7	235.1	241.3	298.2	291.0	346.2	474.3	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	415.2	441.9	447.3	425.6	377.7	355.1	439.0	441.6	495.8	613.3	Interest received by government (1)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	12,611.6	13,658.8	14,262.0	14,947.4	16,166.3	16,938.6	17,853.6	18,952.2	19,743.5	20,685.0	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia	5,343.5	6,068.1	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,469.3	7,897.5	9,105.8	10,233.9	10,842.4	Plus: Transfer payments
Gobierno	4,802.5	5,424.2	5,548.5	5,844.9	6,319.7	6,707.0	7,086.8	8,163.0	9,172.2	9,430.5	Government
Central y municipios	861.4	926.5	998.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,106.4	Central and municipios
Federal	3,925.3	4,480.3	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.1	6,508.2	7,090.3	7,306.0	Federal
Estatales de EE.UU.	15.9	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.1	17.0	16.7	18.1	U.S. state governments
Empresas	238.0	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.1	557.6	641.1	930.7	Business
Remesas personales	278.0	292.7	289.9	305.5	320.0	316.7	361.3	375.7	416.3	470.2	Private remittances
Otros no residentes	25.0	50.8	20.5	13.4	15.8	4.7	5.3	9.4	4.3	11.0	Other nonresidents
Interés pagado	1,243.0	1,378.1	1,408.5	1,368.1	1,374.5	1,455.7	1,626.5	2,064.2	2,098.8	2,150.5	Interest paid
Gobierno (1)	126.5	160.4	188.6	160.7	148.0	101.4	103.0	68.0	105.9	31.4	Government (1)
Personas	1,116.5	1,217.7	1,219.9	1,207.4	1,226.5	1,354.2	1,523.5	1,996.1	1,992.9	2,119.1	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	19,198.0	21,105.0	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	30,122.2	32,076.2	33,677.9	EQUALS: PERSONAL INCOME

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(-) Cifras negativas.

(1) Incluye el gobierno central y los municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(-) Negative figures.

(1) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 15

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998 p	
INGRESO PERSONAL	19,198.0	21,105.0	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	30,122.2	32,076.2	33,677.9	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	12,817.0	13,638.7	14,277.2	14,996.5	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,989.6	19,919.5	21,005.6	Employees' compensation
Empresas	8,975.0	9,605.5	10,002.5	10,472.0	11,160.8	11,734.8	12,292.5	12,942.5	13,459.4	14,488.9	Business
Gobierno	3,186.9	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,246.0	Government
Personas e instituciones sin fines de lucro	200.2	208.3	257.6	300.9	341.5	364.5	377.7	464.5	491.1	497.0	Household and nonprofit institutions
Resto del mundo	454.9	487.7	495.2	551.7	657.9	677.3	662.5	741.4	748.9	773.8	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,277.0	2,419.8	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,317.0	3,448.3	3,659.6	Less: Contributions for social insurance
Empleados	892.2	958.7	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,340.4	1,373.0	1,470.2	Employees
Patrones	1,384.8	1,461.2	1,552.2	1,610.2	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,976.6	2,075.3	2,189.4	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	3,314.5	3,818.0	3,979.6	4,040.6	4,368.7	4,514.2	4,784.9	5,343.8	5,371.0	5,489.4	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	1,230.0	1,401.2	1,506.1	1,552.0	1,590.4	1,666.6	1,768.0	1,940.9	2,001.9	2,061.8	Income of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	54.3	60.8	68.4	75.7	77.0	78.7	88.9	94.0	102.2	112.2	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	18.0	16.7	15.0	12.9	13.3	12.7	8.8	6.5	6.1	19.3	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	977.2	1,061.5	1,136.9	1,164.7	1,265.1	1,322.4	1,386.2	1,465.7	1,557.2	1,691.5	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	1,035.0	1,277.7	1,253.2	1,235.2	1,422.9	1,433.7	1,533.0	1,836.7	1,703.6	1,581.6	Personal interest income
Pagos de transferencia	5,343.5	6,068.1	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,469.3	7,897.5	9,105.8	10,233.9	10,842.4	Transfer payments
Gobierno central y municipios	861.4	926.5	998.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,106.4	Central government and municipios
Gobierno federal	3,925.3	4,480.3	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.0	6,508.2	7,090.3	7,306.0	Federal government
Gobiernos estatales de EE.UU.	15.9	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	U.S. state governments
Empresas	238.0	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	557.7	641.1	930.7	Business
Otros no residentes	303.0	343.5	310.3	318.9	335.8	321.4	366.6	385.1	420.6	481.2	Other nonresidents

p- Cifras preliminares.

p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 16

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	13,777.3	15,075.4	15,580.5	16,217.8	17,083.3	18,448.8	19,130.2	20,846.3	22,664.7	24,414.6	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	5,580.9	6,173.4	6,938.0	7,608.1	7,751.9	8,193.3	10,768.3	11,853.6	12,874.2	14,110.5	Deposits in commercial banks (1)
Ahorros en bancos federales de ahorro (2)	3,430.5	3,677.6	2,893.9	2,338.3	2,404.8	2,685.9	115.6	163.0	245.3	253.9	Savings in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	564.2	612.6	662.1	717.8	782.6	834.2	894.6	956.5	1,020.0	1,045.5	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	1,738.3	1,895.8	2,071.2	2,255.6	2,575.6	2,828.2	3,017.1	3,311.9	3,634.9	3,967.3	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	153.2	157.7	171.5	187.4	208.2	207.3	216.3	245.3	264.1	284.9	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	1,655.3	1,839.9	2,043.0	2,265.0	2,478.8	2,739.3	2,997.1	3,133.5	3,405.0	3,695.4	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	654.9	718.4	800.8	845.6	881.4	980.6	1,121.2	1,182.5	1,221.2	1,057.1	Reserves in life insurance companies

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro, los demás pasaron a ser bancos comerciales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included, the rest are now commercial banks.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 17

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	9,562.6	9,751.6	9,580.4	9,395.8	9,813.8	10,975.3	12,275.1	13,389.7	14,452.0	15,906.9	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	4,099.0	4,006.0	3,808.7	3,515.0	3,470.2	3,865.1	5,585.1	5,794.0	6,085.5	6,019.6	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	864.9	935.6	965.4	1,060.2	1,199.9	1,305.2	1,396.5	1,864.2	2,010.4	2,008.8	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	1,165.7	1,116.9	950.5	812.7	859.9	1,119.9	16.9	19.7	17.0	21.5	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	551.2	598.8	641.5	692.6	731.1	773.8	826.3	892.9	910.0	973.1	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	117.4	118.3	123.4	143.4	150.7	149.2	166.6	189.9	211.0	226.5	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	1,401.1	1,504.8	1,517.6	1,578.0	1,701.0	1,760.4	2,087.1	2,303.7	2,603.8	2,805.3	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	285.2	304.7	330.2	356.0	376.0	425.7	449.0	473.7	527.1	548.8	Pension public funds
Compañías de seguros	105.0	117.2	102.7	115.5	111.4	107.0	121.8	125.0	128.5	112.3	Insurance companies
Compañías de venta condicional	628.6	670.4	710.1	689.2	705.2	943.8	1,065.2	1,094.4	1,289.3	2,549.9	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	296.1	340.2	377.3	398.3	471.8	486.9	520.1	581.4	617.8	546.7	Revolving credit cards and deferred installments (3)
Asociación para Préstamos a Estudiantes de Puerto Rico	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Student Loan Association of Puerto Rico
"Student Loan Marketing Association"	48.4	39.7	33.0	34.9	36.6	38.5	40.5	50.8	71.6	94.4	Student Loan Marketing Association

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro, los demás pasaron a ser bancos comerciales.

(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included, the rest are now commercial banks.

(3) Does not include all credit cards.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 18

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
Ventas de artículos y servicios	21,895.3	24,846.0	26,749.1	26,838.0	26,511.6	28,368.8	30,717.4	30,688.3	31,959.7	38,914.3	Sales of goods and services
Mercancía ajustada	17,931.6	20,644.0	22,475.9	22,506.3	22,028.0	23,849.2	26,046.5	25,675.5	26,874.5	33,416.4	Merchandise, adjusted
Transportación	542.7	559.7	623.7	650.8	643.3	659.6	691.1	736.9	798.8	829.7	Transportation
Gastos de visitantes	1,254.0	1,366.4	1,435.7	1,519.7	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	Visitors' expenditures
Rendimientos de capital	1,292.2	1,324.0	1,243.6	1,100.5	1,097.7	1,034.8	1,041.2	1,185.2	932.9	1,082.3	Income on investments
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	543.5	581.4	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	755.3	813.8	832.6	Net operating expenditures of federal agencies in Puerto Rico
Servicios misceláneos	332.3	370.6	343.0	394.7	336.8	352.8	371.1	437.2	493.3	520.4	Miscellaneous services
Compras de artículos y servicios	29,778.0	32,673.8	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,584.6	45,594.3	51,892.5	Purchases of goods and services
Mercancía ajustada	17,015.0	19,198.9	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,861.7	21,833.4	21,873.9	24,204.3	27,308.7	Merchandise, adjusted
Transportación	1,321.1	1,442.3	1,451.3	1,452.6	1,522.9	1,523.2	1,621.9	1,674.2	1,700.2	1,654.6	Transportation
Gastos de viaje	589.1	630.0	689.3	735.5	776.1	796.8	833.4	820.8	868.6	874.0	Travel expenditures
Rendimientos de capital	10,059.7	10,796.5	11,216.8	12,586.1	13,545.1	14,761.8	15,898.6	17,107.2	17,682.3	20,864.5	Income on investments
Servicios misceláneos	793.1	606.2	777.0	894.8	924.0	1,052.4	1,141.4	1,108.6	1,138.9	1,190.7	Miscellaneous services
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(7,881.7)	(7,827.8)	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,896.3)	(13,634.6)	(12,978.2)	Balance on goods and services transactions
Interés neto del gobierno central y los municipios	(170.0)	(152.7)	(156.4)	(158.9)	(189.1)	(197.7)	(202.4)	(218.9)	(242.5)	(259.3)	Net interest of the central government and municipios
Transferencias unilaterales, netas	4,034.0	4,684.4	4,788.9	4,769.5	5,201.5	5,614.5	5,960.4	6,720.9	7,420.9	7,731.6	Unilateral transfers, net
Remesas privadas	188.7	196.8	192.1	190.1	200.8	189.3	234.7	239.5	278.2	316.5	Private remittances
Gobierno federal	3,651.5	4,310.3	4,349.5	4,444.5	4,870.6	5,254.1	5,570.2	6,276.8	6,858.7	7,076.1	Federal government
Gobierno de Puerto Rico	1,220.1	1,417.3	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,679.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,907.5	Government of Puerto Rico
Individuos y otros	2,431.4	2,893.0	2,869.1	2,991.3	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,479.4	4,988.3	5,168.6	Individuals and others
Gobiernos estatales de EE.UU.	14.3	15.6	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	U.S. state governments
Otros no residentes	179.5	161.7	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	Other nonresidents
Balance en artículos y servicios; intereses del gobierno central y los municipios; y transferencias unilaterales	(4,017.7)	(3,296.1)	(2,696.0)	(3,370.6)	(3,696.3)	(4,210.5)	(4,853.3)	(5,394.3)	(6,456.2)	(5,505.9)	Balance on goods and services, interest of the central government and municipios, and unilateral transfers
Movimientos netos de capital, total	(153.4)	(77.9)	243.0	(232.7)	576.6	914.1	(389.0)	1,091.6	(755.7)	2,394.2	Net capital movements, total
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones del exterior en Puerto Rico	1,202.3	734.4	(552.7)	2,135.5	564.3	2,502.4	654.3	1,963.5	1,283.1	3,650.8	Net increase (+) or net decrease (-) in external investments in Puerto Rico
A largo plazo (1)	848.0	693.6	420.3	1,802.6	474.7	860.4	353.4	2,856.3	755.7	2,470.2	Long-term (1)
A corto plazo	354.3	40.9	(973.0)	332.9	89.6	1,642.1	300.9	(892.8)	527.4	1,180.6	Short-term
Aumento neto (-) o disminución neta (+) en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	(1,355.7)	(812.4)	795.7	(2,368.2)	12.9	(1,588.4)	(1,043.3)	(871.9)	(2,038.8)	(1,256.6)	Net increase (-) or net decrease (+) in Puerto Rican investments abroad
A largo plazo	376.7	148.2	(556.0)	42.6	(568.9)	(794.3)	(763.8)	(1,131.2)	(629.6)	(884.7)	Long-term
A corto plazo	(1,732.4)	(960.6)	1,351.8	(2,410.8)	581.3	(794.1)	(279.6)	259.3	(1,409.2)	(371.9)	Short-term
Transacciones desconocidas	4,171.1	3,374.1	2,453.0	3,603.2	3,109.7	3,296.5	5,242.3	4,302.8	7,211.9	3,111.7	Unknown transactions

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde el año fiscal 1983 no se incluyen las inversiones directas netas.

(-) Cifras negativas.

Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior; una cifra negativa indica la creación de un débito o un egreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983, the net direct investments are not included.

(-) Negative figures.

Note: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds; a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 19

TABLA 19 - NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
NUMERO DE VISITANTES, TOTAL (En miles)	3,221.2	3,425.8	3,504.3	3,730.0	3,869.0	4,022.6	4,086.6	4,110.2	4,349.7	4,670.8	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
Turistas	2,443.8	2,559.7	2,613.0	2,656.6	2,854.5	3,042.4	3,130.7	3,065.1	3,241.8	3,396.1	Tourists
Hospedados en hoteles y pensiones	651.8	659.0	650.1	653.5	688.5	702.3	774.0	828.3	906.7	1,030.5	Registered in hotels and guest houses
Hospedados en otros sitios	1,792.0	1,900.7	1,962.9	2,003.1	2,166.0	2,340.1	2,356.6	2,236.8	2,335.1	2,365.6	Not registered in hotels or guest houses
Excursionistas (1)	777.4	866.1	891.3	1,073.4	1,014.5	980.2	955.9	1,045.1	1,107.9	1,274.7	Excursionists (1)
GASTOS DE VISITANTES, TOTAL (En millones de dólares)	1,254.0	1,366.4	1,435.7	1,519.7	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL (In millions of dollars)
Turistas	1,210.6	1,316.1	1,381.3	1,452.7	1,563.0	1,661.6	1,762.0	1,822.9	1,962.1	2,130.4	Tourists
Hospedados en hoteles y pensiones	473.0	501.4	506.6	541.2	575.5	594.6	687.5	751.5	825.0	943.4	Registered in hotels and guest houses
Hospedados en otros sitios	737.6	814.7	874.7	911.5	987.6	1,067.0	1,074.5	1,071.4	1,137.1	1,187.0	Not registered in hotels or guest houses
Excursionistas (1)	43.3	50.3	54.4	67.0	65.1	66.7	65.6	75.4	84.2	102.5	Excursionists (1)
NUMERO Y GASTOS DE TURISTAS											NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS
Estados Unidos											United States
Número de turistas	1,716.4	1,806.9	1,833.6	1,839.2	1,994.7	2,117.1	2,246.8	2,211.3	2,443.9	2,544.4	Number of tourists
Gastos	850.2	929.0	969.3	1,005.7	1,092.3	1,156.3	1,264.5	1,315.2	1,480.3	1,596.5	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	701.5	726.5	752.7	786.9	830.5	896.0	852.3	827.5	767.3	826.5	Number of tourists
Gastos	347.6	373.5	397.9	430.3	454.8	489.4	479.7	492.2	463.2	518.0	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	25.9	26.4	26.7	30.6	29.2	29.3	31.6	26.2	30.5	25.2	Number of tourists
Gastos	12.8	13.6	14.1	16.7	16.0	16.0	17.8	15.6	18.5	15.9	Expenditures

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 20

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
TOTAL	543.5	581.4	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	755.3	813.8	832.6	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	304.0	300.4	338.5	358.0	457.8	401.8	378.2	408.1	425.7	433.8	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano (1)	116.3	123.4	127.1	136.1	149.3	163.8	165.6	178.6	209.6	214.6	Department of Veterans' Affairs (1)
Departamento de la Defensa	187.7	177.0	211.4	221.9	308.5	238.1	212.6	229.5	216.1	219.3	Department of Defense
Otras agencias	239.5	281.0	288.8	308.2	319.9	342.3	361.7	347.3	388.1	398.8	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	5.2	5.5	6.2	7.3	7.2	2.9	2.9	2.8	5.3	3.8	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	2.7	8.2	5.1	4.5	3.5	8.1	8.5	9.2	6.5	4.5	General Services Administration
Departamento de Agricultura	24.1	31.2	38.3	46.6	50.2	49.1	48.3	34.7	41.8	43.5	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	1.8	1.8	1.7	1.6	1.8	2.2	2.4	2.6	2.7	3.3	Department of Commerce
Departamento de Justicia	24.8	23.7	28.5	32.5	31.7	44.7	48.5	53.5	57.0	65.8	Department of Justice
Departamento de lo Interior	6.3	5.6	7.0	7.0	6.2	3.7	4.4	2.5	3.1	3.5	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	28.9	30.6	31.5	33.7	33.1	33.1	34.9	33.8	37.2	37.8	Department of Health and Human Services
Departamento del Tesoro	23.0	24.5	28.1	33.6	35.3	41.5	59.8	47.1	56.9	53.5	Department of the Treasury
Departamento del Trabajo	1.3	0.9	1.0	1.4	1.3	1.4	1.5	1.5	1.6	1.7	Department of Labor
Departamento de Transportación (2)	24.4	26.9	31.6	31.9	35.6	34.1	36.3	37.5	45.0	45.2	Department of Transportation (2)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	5.2	5.4	5.0	5.8	5.8	5.5	5.3	4.9	4.9	4.5	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	71.4	75.1	78.8	75.5	80.9	89.6	84.1	89.7	95.7	100.1	Postal Service
Otras agencias	20.4	41.5	26.0	26.9	27.5	26.4	24.9	27.4	30.4	31.6	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Hasta el 1989 se conoció como la Administración de Veteranos.

(2) Incluye a la Agencia Federal de Aviación.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Up to 1989 known as the Veterans' Administration.

(2) Includes the Federal Aviation Agency.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 21

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996	1997r	1998p	
TOTAL DE RECIBOS	4,288.8	4,870.9	4,973.2	5,107.8	5,477.7	5,956.9	6,236.4	7,033.0	7,659.6	7,983.1	TOTAL RECEIPTS
Gobierno federal, total	4,082.3	4,648.5	4,708.5	4,903.4	5,279.0	5,630.4	5,911.6	6,747.7	7,337.1	7,588.9	Federal government, total
Transferencias a individuos	4,014.0	4,576.9	4,633.2	4,817.8	5,186.1	5,532.1	5,837.7	6,675.0	7,255.3	7,473.9	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	337.3	349.1	369.9	383.1	404.5	414.0	440.0	471.7	483.7	496.1	Veterans' benefits
Beneficios de Medicare	320.4	368.1	414.9	487.1	516.6	570.4	661.3	1,060.9	1,298.5	1,226.3	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	1,940.6	2,055.0	2,242.5	2,315.1	2,462.8	2,721.9	2,911.9	3,100.8	3,281.9	3,472.1	Social Security benefits
Becas	259.7	249.1	312.0	304.0	320.6	378.6	312.5	403.1	467.6	570.5	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	15.5	11.7	8.2	5.6	3.3	3.5	3.6	4.2	5.2	5.4	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	86.3	91.9	98.4	104.2	111.2	120.0	124.5	127.0	130.6	134.8	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	153.6	234.1	215.5	212.4	336.0	275.6	267.6	379.4	383.1	395.0	Housing assistance
Asistencia Nutricional	852.7	880.1	915.6	956.7	975.1	994.9	1,062.6	1,071.3	1,087.2	1,109.3	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	---	294.9	16.2	---	---	---	---	---	62.7	---	Assistance to families on disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	35.1	36.8	38.6	41.6	46.7	44.4	53.7	56.6	54.7	55.7	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	12.5	5.9	1.5	8.1	9.3	8.9	a/	0.0	0.0	8.8	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	0.1	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Death and disability indemnization
Subsidios a industrias	68.4	71.6	75.3	85.5	92.8	98.3	74.0	72.7	81.8	115.0	Subsidies to industries
Sector gubernamental	61.1	63.9	64.6	71.6	79.8	81.8	69.6	66.6	75.5	107.0	Government sector
Sector privado - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	7.2	7.7	10.7	14.0	13.0	16.5	4.4	6.1	6.4	8.0	Private sector - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Gobiernos estatales de EE.UU.	15.9	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	U.S. state governments
Otros no residentes	190.6	205.0	246.6	175.1	165.9	303.9	306.8	266.3	305.8	376.2	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 21

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - in millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
TOTAL DE PAGOS	1,663.6	1,800.7	1,856.8	1,981.5	2,089.2	2,210.6	2,301.4	2,347.9	2,387.4	2,475.5	TOTAL PAYMENTS
Gobierno federal, total	1,650.9	1,755.5	1,839.4	1,912.1	2,020.6	2,055.1	2,132.1	2,268.2	2,348.8	2,420.3	Federal government, total
Transferencias de individuos	765.5	817.4	863.8	917.9	980.0	1,002.6	1,051.7	1,126.8	1,155.5	1,187.3	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	1.7	1.3	1.2	1.2	1.8	1.4	1.7	1.8	2.7	2.2	Passport fees
Aportación al Medicare	88.7	96.6	101.1	108.2	122.4	141.9	161.6	166.8	164.9	167.8	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	675.1	719.5	761.6	808.5	855.8	859.4	888.4	958.2	987.9	1,017.3	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	23.6	24.3	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	37.8	32.5	33.2	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	640.4	685.4	723.8	765.0	801.0	806.5	836.5	905.4	941.8	968.8	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	9.4	8.2	7.8	9.2	14.3	14.8	13.4	13.4	11.9	13.6	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	15.1	16.1	18.8	24.2	25.8	31.6	49.3	37.2	47.0	44.1	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	237.0	246.9	242.6	209.3	208.1	210.8	184.3	190.8	202.5	217.2	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	633.3	675.2	714.3	760.7	806.7	810.1	846.9	913.5	943.8	971.7	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	23.6	24.3	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	37.8	32.5	33.2	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	592.1	633.0	667.7	705.8	740.4	744.0	779.7	844.2	876.4	902.1	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	17.6	17.9	18.2	22.1	27.4	29.7	31.3	31.5	34.9	36.4	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de EE.UU.	1.6	1.9	2.8	4.3	6.2	6.1	5.1	4.9	4.0	4.1	U.S. state governments
Otros no residentes	11.0	43.3	14.6	65.0	62.4	149.3	164.2	74.8	34.5	51.1	Other nonresidents
Balance neto, total	2,625.2	3,070.3	3,116.5	3,126.3	3,388.5	3,746.3	3,935.0	4,685.0	5,272.2	5,507.6	Net balance, total
Gobierno federal	2,431.4	2,893.0	2,869.1	2,991.3	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,479.4	4,988.3	5,168.6	Federal government
Gobiernos estatales de EE.UU.	14.3	15.6	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	U.S. state governments
Otros no residentes	179.5	161.7	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 22

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
TOTAL	1,220.1	1,417.3	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,907.5	TOTAL
Gobierno central	798.3	768.2	860.5	818.3	920.1	959.3	1,068.7	1,140.1	1,367.3	1,335.2	Central government
Administración de Fomento Económico	----	----	----	----	----	----	a/	a/	a/	a/	Economic Development Administration
Administración de Servicios de Salud Mental y Contra la Adicción (1)	2.5	4.4	31.6	37.5	42.7	----	----	----	----	----	Mental Health and Anti-Addiction Services Administration (1)
Autoridad de Carreteras y Transportación (2)	46.5	79.1	58.4	74.8	80.4	90.0	90.8	100.7	126.7	131.5	Highway and Transportation Authority (2)
Comisión para Seguridad en el Tránsito	0.6	0.8	1.6	1.7	1.6	1.5	1.5	1.5	1.9	2.4	Traffic Safety Commission
Compañía de Fomento Recreativo	0.4	0.4	0.2	0.2	0.4	a/	a/	a/	a/	a/	Recreational Development Company
Departamento de Agricultura	10.1	9.4	10.1	11.0	6.4	9.1	8.3	7.7	5.9	0.6	Department of Agriculture
Departamento de Educación (3)	298.4	319.6	326.8	326.0	406.2	455.7	524.6	573.7	562.0	536.1	Department of Education (3)
Departamento de Estado	0.2	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Department of State
Departamento de la Familia (4)	179.4	173.0	171.2	177.2	197.2	200.3	203.9	205.9	208.8	211.6	Department of the Family (4)
Departamento de Hacienda	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Department of the Treasury
Departamento de Justicia	0.9	1.1	1.4	3.0	2.9	3.0	2.2	2.6	1.8	1.7	Department of Justice
Departamento de Recreación y Deportes	----	----	a/	a/	----	----	----	----	----	0.5	Sports and Recreation Department
Departamento de Recursos Naturales	4.5	4.1	3.6	4.4	4.4	4.6	4.8	5.7	9.9	5.3	Department of Natural Resources
Departamento de Salud	68.6	79.5	89.0	90.4	81.9	96.3	125.1	127.6	330.2	317.5	Department of Health
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	24.6	26.4	23.0	24.8	29.5	28.2	31.8	34.4	30.4	42.5	Department of Labor and Human Resources
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.7	1.3	1.0	0.4	0.4	0.5	1.7	2.0	2.1	0.5	Department of Transportation and Public Works
Departamento de la Vivienda	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Department of Housing
Administración de Programas Sociales	0.1	0.2	----	----	----	----	----	----	----	----	Social Programs Administration
Guardia Nacional de Puerto Rico	5.6	8.3	7.5	5.3	6.3	6.3	6.5	7.6	5.8	6.6	Puerto Rico National Guard
Instituto de Cultura Puertorriqueña	----	----	0.1	----	----	----	----	----	0.4	0.4	Institute of Puerto Rican Culture
Junta de Calidad Ambiental	3.6	3.9	3.5	4.2	3.7	4.2	4.7	5.0	5.7	5.4	Environmental Quality Board
Junta de Planificación	a/	0.1	a/	a/	a/	a/	0.2	0.2	0.2	0.0	Planning Board
Oficina de Asuntos de la Juventud	0.7	0.8	1.0	2.0	2.2	2.3	2.3	1.6	1.7	1.7	Office of Youth Affairs
Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales (5)	2.4	1.1	1.2	1.1	1.2	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	Office of the Commissioner of Municipal Affairs (5)
Oficina de la Defensa Civil	0.9	1.2	1.6	1.7	1.9	0.9	1.7	1.7	1.8	1.9	Office of Civil Defense
Oficina del Gobernador	108.2	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Office of the Governor
Policía de Puerto Rico	0.1	1.0	0.9	1.2	1.6	3.2	4.6	10.3	16.6	15.3	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (2)	26.6	27.7	27.2	27.5	27.8	28.1	28.5	28.8	29.2	23.0	University of Puerto Rico (2)
Otras agencias	12.8	24.9	99.5	24.1	21.4	23.6	24.3	21.7	24.7	28.8	Other agencies

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 22

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
Empresas públicas	152.2	310.8	269.3	275.6	278.0	277.5	274.4	224.9	75.5	71.5	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	----	127.4	73.6	79.0	75.9	70.6	68.5	----	----	----	Right to Employment Administration
Administración de Facilidades y Servicios de Salud	96.6	105.2	125.4	130.1	127.4	139.5	146.5	145.7	0.0	0.0	Health Facilities and Services Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	26.6	33.0	31.4	19.3	20.2	18.6	17.8	27.3	19.8	14.8	Aqueduct and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	a/	0.1	0.2	0.2	0.1	0.1	0.4	0.3	0.0	0.1	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	0.1	5.7	11.7	9.7	9.7	9.5	8.9	15.8	17.3	11.1	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	5.6	18.3	4.8	14.8	18.8	15.3	8.8	12.0	16.8	18.3	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial	0.4	0.5	0.5	0.1	----	----	----	----	----	----	Industrial Development Company
Corporación de Renovación Urbana y Vivienda (6)	10.8	10.9	11.0	----	----	----	----	----	----	----	Housing and Urban Renewal Corporation (6)
Estación Experimental Agrícola	4.6	4.6	4.4	4.3	4.7	4.3	4.9	4.1	4.3	6.0	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	7.3	5.1	6.4	7.4	8.4	8.0	8.2	9.2	6.6	10.5	Agricultural Extension Service
Otras empresas	----	----	----	10.8	12.8	11.6	10.5	10.5	10.6	10.7	Other enterprises
Municipios	142.7	173.1	144.2	146.3	171.3	163.0	173.5	183.5	200.2	229.5	Municipios
Acción Comunal	4.0	5.6	5.9	6.1	4.9	5.4	15.6	16.0	13.9	18.6	Community Action
Desarrollo Comunal	89.0	94.6	83.5	88.6	114.2	106.6	101.9	96.6	112.8	131.5	Community Development
Head Start	18.0	17.1	20.7	22.5	26.8	28.9	34.2	35.6	28.9	28.5	Head Start
Recursos Humanos - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	15.1	16.9	16.5	12.0	10.6	10.8	14.1	18.0	18.1	19.3	Human Resources - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Otros programas	16.5	38.9	17.6	17.1	14.8	11.2	7.7	17.4	26.4	31.6	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	104.0	131.5	178.2	194.8	205.7	256.2	260.8	235.7	214.8	259.2	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	23.0	15.3	13.4	14.8	15.7	13.1	12.7	12.3	12.5	11.5	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA)	----	18.5	14.8	3.4	21.3	9.7	0.6	0.8	0.1	0.5	Federal Emergency Management Agency (FEMA) Funds

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Hasta el 1993 se conoció como el Departamento de Servicios Contra la Adicción.

(2) Se considera parte del gobierno central para efecto de las cuentas sociales.

(3) Hasta el 1989 se conoció como el Departamento de Instrucción Pública.

(4) Hasta el 1995 se conoció como el Departamento de Servicios Sociales.

(5) Hasta el 1991 se conoció como la Administración de Servicios Municipales.

(6) Disuelta en agosto de 1991.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Up to 1993, known as the Department of Anti-Addiction Services.

(2) Considered as part of the central government for national accounts purposes.

(3) Up to 1989, known as the Department of Public Instruction.

(4) Up to 1995, known as the Department of Social Services.

(5) Up to 1991, known as the Municipal Services Administration.

(6) Dissolved in August 1991.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 23

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

CIU / SIC		1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	16,354.9	19,305.4	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	RECORDED EXPORTS, TOTAL
01 - 09	Agricultura	80.5	105.7	114.2	111.3	78.4	85.9	112.6	69.3	82.6	92.5	Agriculture
10 - 14	Minería	4.8	22.9	26.2	20.8	16.0	62.5	13.6	11.3	11.2	58.8	Mining
20 - 39	Manufactura	16,164.4	19,085.5	21,104.9	20,877.2	19,657.0	21,576.8	23,653.9	22,852.0	23,837.3	30,108.7	Manufacturing
20	Alimentos	2,376.0	2,703.0	2,635.6	3,008.3	3,016.6	2,902.4	2,830.4	3,319.6	3,386.4	3,645.3	Food
2091-2092	Pescado	633.8	573.7	417.0	412.1	446.8	361.6	350.5	352.6	203.3	202.2	Fish
21	Tabaco	96.6	69.5	85.0	78.2	93.9	105.8	163.1	132.1	149.0	180.0	Tobacco
22 - 23	Ropa y textiles	781.8	798.0	809.6	826.2	877.7	838.8	903.7	832.1	805.4	805.1	Apparel and textiles
24 - 25	Madera, productos de madera y muebles	64.4	73.3	56.5	48.7	34.2	31.8	43.7	39.2	30.5	21.7	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	Papel, imprenta y editoriales	83.2	101.1	103.5	104.2	107.9	131.9	145.3	117.8	89.9	104.0	Paper, printing, and publishing
28	Productos químicos	6,738.4	8,344.6	9,482.8	9,169.8	8,532.2	10,168.3	11,170.3	9,923.9	10,627.8	15,748.9	Chemical products
283	Drogas y preparaciones farmacéuticas	5,010.9	6,440.6	7,534.7	7,255.5	6,420.0	7,987.7	8,868.2	7,514.1	8,328.5	13,203.6	Drugs and pharmaceutical preparations
29	Refinerías y productos de petróleo	453.0	645.0	602.3	362.9	266.9	295.4	302.8	249.3	228.8	181.2	Petroleum refining and related products
30	Productos de goma y plásticos	240.3	222.2	201.7	178.9	192.4	148.8	169.2	183.2	169.9	180.7	Rubber and plastic products
31	Cuero y productos de cuero	235.7	268.1	267.1	290.5	336.7	380.7	433.6	342.1	352.0	395.9	Leather and leather products
32	Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	105.5	100.0	99.4	103.4	99.4	71.4	59.2	58.2	74.4	59.3	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	Productos primarios de metal	116.2	89.1	85.3	74.1	82.0	76.0	108.9	91.4	135.9	96.6	Primary metal products
34	Productos fabricados de metal	105.0	238.9	230.5	236.6	277.4	290.8	322.3	217.0	188.9	303.9	Fabricated metal products
35	Maquinaria excepto eléctrica	1,822.4	2,034.6	2,804.6	2,667.6	1,909.7	1,938.7	2,292.2	3,254.7	3,490.0	3,997.8	Machinery except electrical
3573	Computadoras electrónicas	1,445.2	1,797.4	2,531.7	2,356.5	1,583.5	1,619.8	2,033.0	2,999.6	3,062.5	3,290.2	Electronic computers
36	Maquinaria eléctrica	1,581.3	1,908.3	1,909.2	1,770.5	1,976.3	2,265.2	2,761.4	2,202.3	2,204.4	2,380.6	Electrical machinery
37	Equipo de transportación	134.8	123.9	117.2	93.5	84.6	73.4	91.5	76.9	85.0	98.1	Transportation equipment
38	Instrumentos profesionales y científicos	1,072.1	1,197.2	1,456.2	1,706.9	1,608.5	1,690.4	1,664.1	1,629.6	1,625.5	1,682.3	Professional and scientific instruments
39	Manufactura miscelánea	157.7	168.7	158.4	158.9	160.6	166.9	192.2	182.6	193.5	226.8	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	Servicios de reparación	3.5	42.3	57.5	21.7	21.5	17.1	23.8	6.7	12.6	7.2	Repair services
99	Mercancía no clasificada	101.7	49.0	20.2	20.2	17.9	10.3	7.4	5.1	3.1	5.7	Merchandise not classified
	Mercancía devuelta	6.0	6.2	0.4	0.2	0.1	0.6	0.2	0.2	0.2	1.3	Returned merchandise
	Mercancía con valor estimado (1)	56.5	42.8	19.8	20.0	17.8	9.7	7.2	4.8	2.9	4.4	Merchandise with estimated value (1)
	Mercancía sin enumerar	39.2	---	---	---	---	---	---	0.1	---	---	Merchandise not enumerated

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 24

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

CIU / SIC		1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	14,042.8	15,721.6	15,904.3	15,387.3	16,365.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	RECORDED IMPORTS, TOTAL
01 - 09	Agricultura	216.4	251.7	182.1	161.1	178.0	287.9	323.5	358.8	415.3	408.4	Agriculture
10 - 14	Minería	448.3	668.1	885.7	595.4	573.0	501.5	609.0	506.8	329.1	133.3	Mining
20 - 39	Manufactura	12,963.6	14,573.6	14,696.6	14,486.2	15,491.6	15,720.9	17,755.5	18,103.7	20,532.2	21,165.6	Manufacturing
20	Alimentos	2,050.6	2,082.8	2,021.0	2,028.4	2,020.7	2,000.3	2,011.2	2,149.9	2,192.7	2,226.5	Food
2091-2092	Pescado	335.9	300.7	201.7	242.6	243.8	295.4	294.1	321.1	299.4	317.1	Fish
21	Tabaco	41.0	50.4	59.0	55.1	67.4	82.9	81.5	45.2	27.4	27.1	Tobacco
22 - 23	Ropa y textiles	641.0	656.0	689.7	761.8	733.3	707.8	789.3	840.3	813.8	915.9	Apparel and textiles
24 - 25	Madera, productos de madera y muebles	312.2	345.3	307.0	318.2	362.0	355.0	351.4	377.3	405.6	429.7	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	Papel, imprenta y editoriales	508.0	526.5	531.4	525.5	501.5	476.3	504.9	541.4	508.9	531.5	Paper, printing, and publishing
28	Productos químicos	2,906.5	3,562.8	3,689.7	3,462.1	3,688.8	3,109.3	3,637.8	4,151.7	5,416.3	5,842.0	Chemical products
283	Drogas y preparaciones farmacéuticas	1,649.3	2,206.3	2,296.0	2,066.0	2,244.6	1,500.9	1,682.6	1,910.8	3,206.1	3,644.2	Drugs and pharmaceutical preparations
29	Refinerías y productos de petróleo	1,165.7	1,302.8	1,240.0	1,047.8	1,027.3	890.1	989.7	1,159.4	1,572.3	1,579.2	Petroleum refining and related products
30	Productos de goma y plásticos	471.9	526.7	583.5	642.1	589.0	596.7	585.5	509.7	516.9	508.6	Rubber and plastic products
31	Cuero y productos de cuero	208.3	258.7	250.5	235.5	219.9	280.0	296.7	330.4	396.6	335.1	Leather and leather products
32	Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	157.3	176.1	165.7	160.4	188.7	177.3	187.5	195.6	241.4	233.7	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	Productos primarios de metal	439.3	447.9	418.2	382.2	373.0	357.7	384.9	404.5	474.7	490.0	Primary metal products
34	Productos fabricados de metal	317.1	313.5	326.6	336.4	367.6	349.7	332.2	347.5	381.1	374.3	Fabricated metal products
35	Maquinaria excepto eléctrica	966.7	1,009.7	1,157.9	1,020.8	1,013.9	1,128.4	1,250.5	1,382.4	1,370.4	1,489.6	Machinery except electrical
3573	Computadoras electrónicas	408.6	422.9	536.1	361.8	282.1	330.0	420.6	456.3	317.4	375.6	Electronic computers
36	Maquinaria eléctrica	1,180.2	1,459.4	1,374.1	1,467.1	1,852.8	2,441.4	3,140.3	2,447.2	2,423.8	2,576.8	Electrical machinery
37	Equipo de transportación	1,096.2	958.7	843.2	916.7	1,227.8	1,490.2	1,821.8	1,764.5	2,241.2	2,097.2	Transportation equipment
38	Instrumentos profesionales y científicos	352.9	523.9	525.9	632.9	747.4	691.9	776.2	856.7	901.8	876.2	Professional and scientific instruments
39	Manufactura miscelánea	168.7	372.4	513.2	493.2	510.5	585.9	614.1	600.0	647.3	630.2	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	Servicios de reparación	5.7	5.3	2.2	3.1	4.2	2.7	5.2	5.0	9.6	6.2	Repair services
99	Mercancía no clasificada	408.8	222.9	137.7	141.5	138.9	141.2	123.4	86.6	101.2	82.0	Merchandise not classified
	Mercancía devuelta	36.5	43.2	80.6	97.6	99.3	115.5	99.4	78.7	91.9	76.7	Returned merchandise
	Mercancía con valor estimado (1)	266.2	178.5	56.4	42.7	38.5	24.4	19.0	5.9	2.1	3.4	Merchandise with estimated value (1)
	Mercancía sin enumerar	104.7	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Merchandise not enumerated
	Otros artículos	1.4	1.2	0.7	1.2	1.1	1.3	5.0	2.0	7.2	1.9	Other articles

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 25

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	
Exportaciones registradas, total	16,354.9	19,305.4	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	Recorded exports, total
Estados Unidos	14,245.5	16,760.5	18,484.4	18,410.3	17,049.7	19,003.8	21,106.9	20,148.6	21,187.3	27,397.4	United States
Países extranjeros	1,939.1	2,252.2	2,567.9	2,395.6	2,559.0	2,622.0	2,539.6	2,658.4	2,668.3	2,797.7	Foreign countries
Islas Vírgenes	170.4	272.7	270.7	245.3	182.1	126.8	164.8	137.3	91.3	77.9	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	14,042.8	15,721.6	15,904.3	15,387.3	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	Recorded imports, total
Estados Unidos	9,443.9	10,801.2	10,739.2	10,483.5	11,335.8	11,188.7	12,158.1	11,909.3	13,317.8	13,225.9	United States
Países extranjeros	4,586.1	4,911.1	5,134.7	4,872.4	4,994.6	5,337.0	6,351.5	6,784.8	7,625.6	7,987.2	Foreign countries
Islas Vírgenes	12.8	9.3	30.4	31.4	55.4	128.5	307.0	366.8	444.1	584.5	Virgin Islands
Balance comercial	2,312.2	3,583.8	5,418.7	5,663.9	3,405.0	5,098.4	4,994.7	3,883.5	2,559.4	8,475.4	Trade balance
Estados Unidos	4,801.6	5,979.3	7,745.2	7,926.8	5,713.9	7,815.1	8,948.8	8,239.3	7,869.5	14,171.5	United States
Países extranjeros	(2,647.0)	(2,658.9)	(2,566.8)	(2,476.8)	(2,435.6)	(2,715.0)	(3,811.9)	(4,126.4)	(4,957.3)	(5,189.5)	Foreign countries
Islas Vírgenes	157.5	263.4	240.3	213.9	126.7	(1.7)	(142.2)	(229.5)	(352.8)	(506.6)	Virgin Islands

() Cifras negativas.

() Negative figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 26

TABLA 26 - CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS *: AÑOS FISCALES
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS*: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	17,015.0	19,198.9	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,861.7	21,833.4	21,873.9	24,204.3	27,308.7	IMPORTS, ADJUSTED
Artículos de consumo	3,808.9	4,124.0	4,060.4	4,113.1	4,367.4	4,871.3	5,227.0	5,483.9	6,182.8	6,094.6	Consumer goods
Duraderos	1,341.7	1,247.5	1,103.9	1,194.4	1,553.1	1,791.9	1,985.7	1,933.0	2,283.2	2,226.2	Durables
Automóviles	689.3	604.8	534.0	583.3	846.5	1,063.9	1,265.9	1,203.2	1,461.0	1,404.5	Automobiles
Enseres eléctricos	187.3	209.9	153.4	185.8	194.5	248.1	268.5	266.1	286.6	272.4	Electrical appliances
Otros	465.2	432.8	416.5	425.3	512.1	479.9	451.3	463.7	535.5	549.3	Others
No duraderos	2,467.2	2,876.5	2,956.5	2,918.7	2,814.3	3,079.4	3,241.3	3,551.0	3,899.6	3,868.4	Nondurables
Alimentos	1,448.4	1,527.7	1,533.6	1,527.7	1,532.7	1,573.1	1,654.9	1,690.4	1,787.8	1,784.7	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	214.1	208.6	221.0	219.1	225.4	217.7	212.3	191.8	221.5	269.9	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	804.7	1,140.2	1,201.9	1,172.0	1,056.2	1,288.6	1,374.1	1,668.8	1,890.3	1,813.9	Others
Bienes de capital	1,249.4	1,337.3	1,376.1	1,367.0	1,577.8	1,745.0	1,956.0	2,056.4	2,216.6	2,223.8	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	11,956.7	13,737.6	14,506.7	13,669.9	12,497.0	13,245.4	14,650.4	14,333.5	15,804.8	18,990.3	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 27

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
TOTAL	5,481.4	5,775.6	5,788.2	5,900.2	6,095.0	6,885.3	7,437.9	7,852.3	8,460.0	8,784.2	TOTAL
De fuentes estatales	3,407.4	3,500.9	3,748.5	3,752.1	3,972.3	4,687.1	5,035.1	5,272.9	5,636.2	5,998.1	From Commonwealth sources
Contributivas	2,999.3	3,268.7	3,527.5	3,457.7	3,648.6	4,237.6	4,656.1	4,880.4	5,203.0	5,515.4	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	155.6	170.0	200.0	75.5	80.3	68.9	62.6	78.0	38.0	73.5	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	1,857.9	2,065.8	2,331.5	2,347.5	2,412.4	2,874.6	3,239.7	3,384.4	3,632.8	3,996.0	Income tax, total
Individuos	869.4	1,025.1	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	Individuals
Corporaciones y sociedades	791.9	843.8	941.9	1,032.5	987.4	1,123.1	1,326.8	1,367.8	1,465.6	1,555.0	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	46.4	53.5	48.3	62.1	57.4	73.6	79.1	78.2	88.6	192.5	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	118.8	100.2	176.9	98.5	91.9	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	Toll Gate Tax
Certificados de depósitos	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Certificates of deposit
Intereses sujetos al 17%	10.9	16.8	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos a 10% (1)	20.5	26.4	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	39.6	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	1.3	0.8	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	938.6	985.7	951.2	982.3	1,099.2	1,236.0	1,293.8	1,356.9	1,455.3	1,362.1	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	182.5	222.2	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	55.6	54.5	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	Distilled spirits
Cerveza	116.7	159.4	157.3	161.5	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	178.5	Beer
Otras	10.2	8.3	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	Others
Otros artículos, total	756.2	763.5	732.2	765.5	884.1	1,015.2	1,071.7	1,119.0	1,226.2	1,124.0	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	8.6	9.0	8.5	6.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.1	6.2	Petroleum products
Productos de tabaco	97.9	113.8	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.3	111.0	Tobacco products
Vehículos de motor	186.5	179.1	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	270.1	277.7	283.9	279.8	325.1	346.1	384.0	396.9	446.7	468.6	5% General excise tax
Importación de petróleo	128.2	112.8	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	Petroleum import fees
Otros (2)	64.9	71.1	70.9	75.8	91.4	112.2	103.4	129.2	112.6	136.5	Others (2)
Licencias	45.8	46.4	43.3	51.2	55.7	57.1	58.4	59.6	72.9	82.4	Licenses
Vehículos de motor	36.1	31.2	30.0	37.0	39.0	39.6	38.9	40.1	42.8	46.8	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	2.0	1.9	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	Alcoholic beverages
Otras	7.7	13.4	11.4	12.2	14.7	15.4	17.3	17.2	27.8	33.3	Others

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 27

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
No contributivas	408.1	232.2	221.0	294.4	323.7	449.5	379.1	392.5	433.2	482.7	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	67.5	74.4	68.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	58.0	Traditional lottery
Lotería electrónica	----	----	----	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	19.6	25.9	29.7	25.0	31.2	30.7	31.1	38.9	39.5	40.8	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	147.7	131.9	129.0	149.8	165.4	304.3	225.2	235.8	292.9	329.2	Miscellaneous income
Fondo de amnistía	173.3	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Amnesty fund
De otras fuentes	2,074.0	2,274.7	2,039.7	2,148.1	2,122.7	2,198.1	2,402.7	2,579.4	2,823.8	2,786.1	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	105.4	89.2	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	Customs duties
Arbitrios sobre embarques (3)	224.5	230.5	213.9	210.1	180.7	197.8	201.3	210.7	219.1	217.2	U.S. excises on off-shore shipments (3)
Aportaciones federales (4)	1,744.2	1,954.9	1,731.4	1,845.0	1,852.2	1,877.9	2,089.3	2,290.9	2,543.6	2,496.7	Federal grants (4)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

- (1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm. 120 del 31 de octubre de 1994).
- (2) Desde el año fiscal 1988 incluye los ingresos por concepto de arbitrios sobre efectos eléctricos y de gas y los de gomas y tubos debido a la Reforma Contributiva (Ley Núm. 5 del 8 de octubre de 1987).
- (3) En 1989 se incluyen \$ 30.0 millones y en 1990 \$40.0 millones que se transfirieron a la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura.
- (4) Incluye \$895.7, \$867.1, \$883.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,093.5, \$1,075.4, \$1,155.7, \$1,204.0 millones en los años fiscales 1989 al 1998, respectivamente, contabilizados por el gobierno central del Programa de Asistencia Nutricional.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

- (1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20% were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
- (2) From fiscal year 1988 includes the electrical and gas appliances and tires and tubes, due to the Tax Reform (Act 5 of October 8, 1987).
- (3) Figures for 1989 include \$30.0 million and \$40.0 million for 1990 that were transferred to the Infrastructure Financing Authority.
- (4) Includes \$895.7, \$867.1, \$883.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,093.5, \$1,075.4, \$1,155.7, \$1,204.0 million in fiscal years 1989 to 1998, respectively, accounted by the central government from the Nutritional Assistance Plan.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 28

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO : AÑOS FISCALES
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
TOTAL	3,564.4	3,648.1	3,882.0	3,861.1	4,025.3	4,665.5	5,080.1	5,247.6	5,600.7	5,902.5	TOTAL
De fuentes estatales	3,251.5	3,345.2	3,588.8	3,573.1	3,767.8	4,357.7	4,780.5	4,974.9	5,385.9	5,630.0	From Commonwealth sources
Contributivas	2,920.1	3,174.9	3,427.5	3,356.9	3,531.0	4,111.3	4,531.8	4,729.3	5,095.2	5,358.8	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	100.3	109.2	132.4	15.0	12.9	4.6	7.9	5.1	8.3	5.6	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	1,857.9	2,060.5	2,325.5	2,335.6	2,401.3	2,860.6	3,220.9	3,368.2	3,610.0	3,972.9	Income tax, total
Individuos	869.4	1,025.1	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	Individuals
Corporaciones y sociedades	791.9	838.5	935.9	1,020.6	976.3	1,109.1	1,308.0	1,351.5	1,442.6	1,531.8	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	46.4	53.5	48.3	62.1	50.5	73.6	79.1	78.2	88.6	192.5	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	118.8	100.2	176.9	98.5	98.8	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	Toll Gate Tax
Certificados de depósitos	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	Certificates of deposits
Intereses sujetos al 17%	10.9	16.8	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos sujetos al 10% (1)	20.5	26.4	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	39.6	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	1.3	0.8	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	916.6	961.8	928.7	958.3	1,067.5	1,196.1	1,252.3	1,304.0	1,419.4	1,312.7	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	182.5	222.2	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	55.6	54.5	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	Distilled spirits
Cerveza	116.7	159.4	157.3	161.5	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	178.5	Beer
Otras	10.1	8.3	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	Others
Otros artículos, total	734.1	739.6	709.7	741.4	852.5	975.2	1,030.1	1,066.1	1,190.3	1,074.6	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	8.6	9.0	8.5	8.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.0	6.2	Petroleum products
Productos de tabaco	97.9	113.8	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.2	111.0	Tobacco products
Vehículos de motor	186.3	178.9	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	270.1	277.7	263.9	279.3	325.1	346.0	367.5	396.7	446.5	468.4	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	128.2	112.8	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	Crude petroleum and derived products
Otros (2)	43.0	47.4	48.4	52.3	59.8	72.2	78.7	76.6	77.1	87.3	Others (2)
Licencias	44.0	42.6	39.5	46.8	48.3	49.1	49.1	50.5	53.5	66.2	Licenses
Vehículos de motor	36.1	31.0	29.6	37.0	38.6	39.3	38.5	39.7	42.4	46.3	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	2.0	1.9	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	Alcoholic beverages
Otras	6.0	9.7	7.9	7.9	7.6	7.7	8.4	8.5	8.8	17.6	Others

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 28

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO : AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996	1997r	1998p	
No contributivas	331.4	170.2	161.3	216.1	236.8	246.5	248.7	245.6	240.6	271.2	Non-tax revenues
Lotería tradicional	67.5	74.4	66.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	57.9	Traditional lottery
Lotería electrónica	---	---	---	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	90.5	95.8	93.0	96.4	109.7	131.9	126.0	127.7	139.8	158.6	Miscellaneous income
Fondo de Amnistía	173.3	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Amnesty fund
De otras fuentes	312.9	303.0	293.2	288.1	257.5	307.8	299.6	272.3	264.9	272.5	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	105.4	89.2	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	Customs duties
Arbitrios sobre embarques (3)	207.6	213.7	198.8	195.0	167.7	185.3	187.5	194.9	203.8	200.3	U.S. excises on off-shore shipments (3)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm. 120 del 31 de octubre de 1994).

(2) Desde el año fiscal 1988, incluye los ingresos por concepto de arbitrios sobre efectos eléctricos y de gas y los de gomas y tubos debido a la Reforma Contributiva (Ley Núm. 5 del 8 de octubre de 1987).

(3) En 1989 se incluyen \$ 30.0 millones y en 1990 \$40.0 millones que se transfirieron a la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20% were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) From fiscal year 1988, includes the electrical and gas appliances and tires and tubes, due to the Tax Reform (Act 5 of October 8, 1987).

(3) Figures for 1989 include \$30.0 million and \$40.0 million for 1990 that were transferred to the Infrastructure Financing Authority.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 29

TABLA 29 - DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: A JUNIO 30
TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998p	
TOTAL	11,645.7	12,564.7	12,824.3	13,821.7	14,242.2	15,257.5	15,993.6	17,625.8	19,507.6	22,322.4	TOTAL
Empresas públicas	8,279.3	8,978.9	9,095.5	9,920.6	10,102.3	10,805.9	10,995.2	12,657.2	14,100.2	16,473.5	Public enterprises
Gobierno central *	2,967.0	3,195.9	3,313.6	3,401.9	3,603.4	3,833.5	4,266.0	4,203.4	4,512.6	4,818.6	Central government *
Municipios	399.4	389.9	415.2	499.2	536.5	618.1	732.4	765.2	894.8	1,030.3	Municipios

p- Cifras preliminares.

* En las cuentas nacionales la Autoridad de Carreteras y Transportación y la Universidad de Puerto Rico se consideran como agencias del gobierno central.

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.

p- Preliminary figures.

* In the national accounts the Highway and Transportation Authority and the University of Puerto Rico are considered as agencies of the central government.

Source: Government Development Bank for Puerto Rico.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1998

APENDICE ESTADISTICO

TABLA 30

TABLA 30 - PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En miles de galones - in thousands of gallons)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998p	
Espíritus destilados											Distilled spirits
Producción-G.P. (1)	26,252.2	26,276.1	32,239.3	30,286.3	29,061.6	29,039.5	25,798.3	25,342.9	36,291.5	33,470.5	Production-P.G. (1)
Ventas-G.P.,total	24,571.5	24,270.9	23,489.0	24,266.4	23,286.5	21,820.5	21,155.4	23,088.4	25,407.8	28,083.8	Sales-P.G.,total
Consumo local	2,402.1	2,414.7	2,344.7	2,343.0	2,402.4	2,170.5	2,078.9	2,034.6	2,022.0	1,915.6	Local consumption
Exportaciones	21,994.2	21,616.8	20,891.3	21,659.4	20,639.2	19,209.4	18,880.4	20,874.3	23,245.5	25,930.2	Exports
A Estados Unidos	21,280.1	20,568.2	19,774.8	19,017.6	18,433.9	16,892.0	17,531.5	18,517.1	19,257.5	19,654.7	To United States
Embotellado	4,543.6	4,254.5	4,207.4	4,242.4	3,920.4	3,666.9	3,502.3	3,551.0	3,493.7	2,624.2	Bottled
A granel	16,736.5	16,313.6	15,567.4	14,775.2	14,513.4	13,225.1	14,029.2	14,966.1	15,763.8	17,030.5	In bulk
Al extranjero	714.1	1,048.6	1,116.4	2,641.8	2,205.4	2,317.4	1,349.0	2,357.2	3,987.9	6,275.5	To foreign countries
Consumo de las fuerzas armadas	175.1	239.4	253.1	284.0	244.9	240.6	196.1	159.5	140.4	238.1	Armed forces consumption
Importación-G.M. (2)	1,604.3	1,512.2	1,482.2	1,460.7	1,415.3	1,395.7	1,321.2	1,588.5	1,624.0	1,666.5	Imports-W.G. (2)
De Estados Unidos	320.1	227.4	247.9	301.0	355.2	228.6	214.4	253.3	361.4	397.6	From United States
De países extranjeros	1,284.2	1,284.8	1,234.3	1,159.7	1,060.2	1,167.2	1,106.9	1,335.2	1,262.5	1,268.9	From foreign countries
Cerveza											Beer
Producción-G.M.	13,873.8	16,583.0	17,039.1	14,400.4	10,498.2	9,645.3	8,719.3	7,922.6	6,972.7	5,783.9	Production-W.G.
Importación-G.M.	55,458.2	48,019.6	49,426.9	51,877.0	53,584.7	56,154.4	58,071.7	59,780.4	59,254.6	59,710.3	Imports-W.G.
De Estados Unidos	51,508.8	45,025.6	46,789.8	49,425.6	50,907.6	52,848.0	49,855.9	50,404.3	50,235.3	49,268.7	From United States
De países extranjeros	3,949.3	2,994.0	2,637.1	2,451.4	2,677.1	3,306.4	8,215.8	9,396.1	9,019.3	10,441.6	From foreign countries
Vino											Wine
Producción-G.M.	590.0	768.3	1,136.6	1,183.7	984.1	899.0	936.5	1,027.3	1,131.3	1,315.5	Production-W.G.
Importación-G.M.	1,620.8	1,170.5	1,044.8	909.2	857.2	768.2	766.4	885.2	976.0	1,153.1	Imports-W.G.
De Estados Unidos	454.2	508.8	467.5	474.5	462.0	391.7	344.3	419.7	446.8	565.4	From United States
De países extranjeros	1,166.6	661.7	577.3	434.7	395.2	376.5	422.1	465.5	529.2	590.7	From foreign countries

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) G.P.- Galones prueba.
(2) G.M.- Galones medida.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) P.G.- Proof gallons.
(2) W.G.- Wine gallons.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

COPIA DE ESTE DOCUMENTO PUEDE OBTENERSE EN:

JUNTA DE PLANIFICACION
CENTRO DE INFORMACION Y SERVICIOS
(CIS)

CENTRO GUBERNAMENTAL MINILLAS
EDIFICIO NORTE, PISO 12
TEL. 723-6200, Ext. 4239

APARTADO 41119
SANTURCE, PUERTO RICO 00940-9985

PRECIO POR COPIA: \$16.00

