



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe de la Junta de Planificación al Gobernador, Hon. Ricardo Roselló Nevárez

Mayo 2019 / Vol. III, Núm. 5

ÍNDICE

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Datos macroeconómicos para el cierre del año fiscal 2018 y la revisión para los años fiscales 2016 y 20171

Proyecciones Macroeconómicas de Puerto Rico a Corto y Mediano Plazo7

Perspectivas de las principales variables macroeconómicas a corto plazo para los años fiscales 2019 y 2020.....8

Proyecciones económicas a mediano plazo para los años fiscales 2019 al 2024.....9

Indicadores Económicos Mensuales

Empleo y Desempleo10

Producción y Ventas de Cemento 11

Ingresos Netos al Fondo General..... 12

Índice de Precios al Consumidor..... 12

Comercio Exterior..... 12

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Producto interno bruto (Estimado adelantado - IT 2019) 13

Índice de Precios al Productor14

Índice de Precios al Consumidor14

ECONOMÍA INTERNACIONAL

Perspectivas de la economía Mundial: Proyecciones de Crecimiento..... 15

El nivel de vida según informe de la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo (OCDE) 17

Tabla de indicadores económicos mensuales..... 19

Economía de Puerto Rico

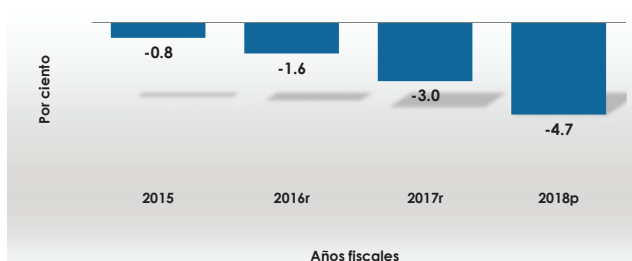
Datos macroeconómicos para el cierre del año fiscal 2018 y la revisión para los años fiscales 2016 y 2017

Puerto Rico experimentó, en septiembre de 2017, un evento sin precedente en nuestra historia. Por difícil que haya sido la situación, existen razones para tener verdadera esperanza. La devastación generalizada da la oportunidad de ver a nuestra Isla como un lienzo en blanco, en el cual se puede implementar una transformación con soluciones innovadoras que puedan convertir a Puerto Rico en un País más resiliente, con una infraestructura moderna y con una economía más competitiva. Por lo cual, la recuperación de Puerto Rico descansa en los principios básicos de promover una gobernanza y transparencia efectivas, invertir en desarrollar la capacidad que necesitamos tanto para la reconstrucción como para el futuro de Puerto Rico, incorporar resiliencia en todo lo que construimos y hacemos, y buscar la innovación en nuestra recuperación siempre que sea posible implementando así iniciativas de recuperación rentables hacia el crecimiento económico.

A continuación se presenta el comportamiento de la economía de Puerto Rico durante el año fiscal 2018 que estuvo influenciado por los huracanes Irma y María.

El producto bruto (PB), el cual representa el valor en el mercado de la producción económica originada por los residentes del país y la medida más abarcadora en la producción de bienes y servicios de una economía, totalizó en \$68,048.7 millones a precios corrientes. Esto representó un decrecimiento de 2.8 por ciento, al compararse con el año fiscal 2017. A precios constantes o reales, el valor fue \$5,726.5 millones, para un descenso de 4.7 por ciento, respecto al año fiscal 2017, siendo el sexto año consecutivo en terreno negativo. La revisión del crecimiento del PB a precios constantes en los años fiscales 2016 y 2017 reflejó disminuciones de 1.6 y 3.0 por ciento, respectivamente (Gráfica 1 y Tabla 1).

Gráfica 1: Crecimiento porcentual anual del producto bruto a precios constantes
Puerto Rico, años fiscales 2015 - 2018p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En el desempeño de las principales variables macroeconómicas figura que los gastos de consumo personal, principal componente dentro de la demanda interna, alcanzaron un total de \$64,275.9 millones a precios corrientes en el año fiscal 2018 (Gráfica 2). A precios constantes o reales, se estimó un crecimiento de 1.1 por ciento, al compararse con el total del año fiscal 2017 (Gráfica3). Esto debido principalmente a un aumento en los gastos de consumo personal en artículos duraderos y no duraderos de 8.3 y 4.8 por ciento, respectivamente. Mientras, los gastos de consumo personal en servicios reflejaron una merma de 4.8 por ciento.

Tabla 1

Producto Bruto a precios corrientes
(En millones de dólares - años fiscales)

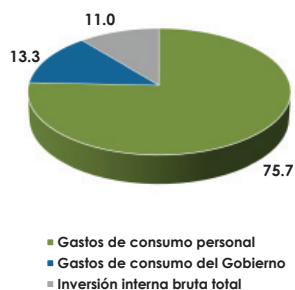
	2015	2016r	2017r	2018p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2017-2016	2018-2017	2017/2016	2018/2017
Producto interno bruto	103,375.5	104,336.7	104,250.2	101,130.9	(86.5)	(3,119.3)	(0.1)	(3.0)
Producto bruto total	69,602.0	69,985.2	69,999.7	68,048.7	14.5	(1,951.0)	0.02	(2.8)
Demanda interna de bienes y servicios	79,629.6	78,008.6	79,745.4	81,169.0	1,736.8	1,423.6	2.2	1.8
Gastos de consumo personal	61,640.5	60,979.4	62,768.2	64,275.9	1,788.8	1,507.7	2.9	2.4
Artículos duraderos	5,658.8	5,774.9	5,815.4	6,187.9	40.5	372.5	0.7	6.4
Artículos no duraderos	24,663.2	23,776.7	24,846.3	26,002.4	1,069.6	1,156.1	4.5	4.7
Servicios	31,318.4	31,427.9	32,106.5	32,085.6	678.6	(20.9)	2.2	(0.1)
Gastos de consumo del gobierno	9,100.3	8,603.7	9,000.2	7,970.8	396.5	(1,029.4)	4.6	(11.4)
Central	6,348.1	5,794.6	6,201.6	5,422.6	407.0	(779.0)	7.0	(12.6)
Municipios	2,752.1	2,809.1	2,798.6	2,548.2	(10.5)	(250.4)	(0.4)	(8.9)
Inversión interna bruta, total	8,888.8	8,425.5	7,977.0	8,922.2	(448.5)	945.2	(5.3)	11.8
Cambio en inventarios	84.5	121.2	8.3	5.1	(112.9)	(3.2)	(93.2)	(38.6)
Inversión interna bruta de capital fijo	8,804.3	8,304.3	7,968.7	8,917.1	(335.6)	948.4	(4.0)	11.9
Construcción	3,298.7	2,726.3	2,424.1	2,415.4	(302.2)	(8.7)	(11.1)	(0.4)
Empresas privadas	1,854.8	1,788.2	1,634.6	1,583.7	(153.6)	(50.9)	(8.6)	(3.1)
Empresas públicas	858.4	502.1	413.7	561.3	(88.4)	147.6	(17.6)	35.7
Gobierno	585.5	435.9	375.7	270.5	(60.2)	(105.2)	(13.8)	(28.0)
Central	345.0	297.7	270.0	203.1	(27.7)	(66.9)	(9.3)	(24.8)
Municipios	240.5	138.2	105.7	67.4	(32.5)	(38.3)	(23.5)	(36.2)
Maquinaria y equipo	5,505.6	5,578.0	5,544.6	6,501.7	(33.4)	957.1	(0.6)	17.3
Empresas privadas	5,282.9	5,365.3	5,317.9	6,313.4	(47.4)	995.5	(0.9)	18.7
Empresas públicas	49.8	41.9	55.1	53.4	13.2	(1.7)	31.5	(3.1)
Gobierno	172.9	170.7	171.6	134.9	0.9	(36.7)	0.5	(21.4)
Central	124.6	123.1	124.5	92.7	1.4	(31.8)	1.1	(25.5)
Municipios	48.3	47.6	47.1	42.2	(0.5)	(4.9)	(1.1)	(10.4)
Ventas netas al resto del mundo	(10,027.6)	(8,023.5)	(9,745.7)	(13,120.2)	(1,722.2)	(3,374.5)	(21.5)	(34.6)
Ventas	77,873.9	80,811.7	80,090.1	77,106.8	(721.6)	(2,983.3)	(0.9)	(3.7)
Mercancía	70,666.1	73,336.9	72,637.7	67,290.5	(699.2)	(5,347.2)	(1.0)	(7.4)
Servicios	7,207.8	7,474.8	7,452.5	9,816.3	(22.3)	2,363.8	(0.3)	31.7
Compras	87,901.5	88,835.2	89,835.8	90,227.1	1,000.6	391.3	1.1	0.4
Mercancía	48,522.0	48,771.6	49,665.9	51,120.0	894.3	1,454.1	1.8	2.9
Servicios	39,379.5	40,063.6	40,169.9	39,107.1	106.3	(1,062.8)	0.3	(2.6)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

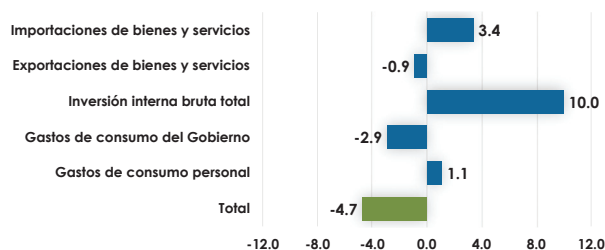
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 2: Distribución porcentual de la demanda interna a precios constantes
Puerto Rico, año fiscal 2018p



p- preliminar

Gráfica 3: Crecimiento de los principales componentes del producto bruto a precios constantes
Puerto Rico, años fiscales 2018p versus 2017r

p- preliminar
r - revisado

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El monto de los gastos de consumo del gobierno central y los municipios durante el año fiscal 2018 alcanzó \$7,970.8 millones a precios corrientes, una reducción de 11.4 por ciento. Igualmente, se estimó una merma de 2.9 por ciento a precios constantes, al compararse con el total del año fiscal 2017 en esta variable.

En el año fiscal 2018, se estimó la inversión interna bruta total en \$8,922.2 millones a precios corrientes, lo que representó un incremento de 11.8 por ciento, en relación con el año fiscal 2017 (Tabla 2). En igual comparación, esta variable a precios constantes reflejó un crecimiento de 10.0 por ciento. Esto debido a la inversión de maquinaria y equipo que mostró un alza de 15.5 por ciento, impulsado por la respuesta a la emergencia de los huracanes Irma y María en septiembre de 2017. Dentro del total en el año fiscal 2018, la inversión en construcción alcanzó \$2,415.4 millones a precios corrientes, una merma de 0.4 por ciento, en relación con el año fiscal 2017. En igual comparación, a precios reales representó una baja de 4.3 por ciento, respecto al año fiscal anterior (Tabla 3).

Tabla 2:

Producto Interno Bruto						
Puerto Rico, a precios constantes y corrientes, en millones de dólares, años fiscales 2015 - 2018p						
	2016r		2017r		2018p	
	Corriente	Constante	Corriente	Constante	Corriente	Constante
Producto Interno Bruto	104,336.7	10,194.2	104,250.2	9,923.3	101,130.9	9,436.5
Cambio porcentual	0.93	(1.26)	(0.08)	(2.66)	(2.99)	(4.91)
Índice		10,235		10,506		10,717
Cambio porcentual		2.2		2.6		2.0
A. Gastos de Consumo Personal	60,979.4	9,136.3	62,768.2	9,096.4	64,275.9	9,198.4
B. Gastos de Consumo de Gobierno	8,603.7	1,616.3	9,000.2	1,662.8	7,970.8	1,615.3
C. Inversión Interna Total	8,425.5	1,247.8	7,977.0	1,212.7	8,922.2	1,334.3
D. Total Demanda Interna	78,008.6	12,000.5	79,745.4	11,972.0	81,169.0	12,148.0
E. Ventas al Resto del Mundo*	79,203.5	5,862.7	78,390.1	5,598.4	75,200.3	5,520.5
1. Ventas al Resto del Mundo	80,811.7	6,116.2	80,090.1	5,863.1	77,106.8	5,807.8
Menos 2. Pagos a Factores de Producción						
a-Sueldos y Jornales Pagados por el Gobierno Federal	1,222.6	183.2	1,281.0	185.6	1,417.4	202.8
b-Ingresos de los trabajadores estacionales y rendimiento de las inversiones de P.R. en el exterior.	385.7	70.3	419.0	79.1	489.2	84.5
F. Compras al Resto del Mundo*	52,875.4	7,669.0	53,885.3	7,647.0	55,238.4	8,232.0
1. Compras al Resto del Mundo	88,835.2	11,925.2	89,835.8	11,828.3	90,227.1	12,229.3
Menos 2. Factores de Producción						
- Pagos a Factores de Producción del Resto del Mundo	35,959.8	4,256.1	35,950.5	4,181.3	34,988.7	3,997.3

* Excluyendo pagos a factores de producción

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 3

Producto Bruto a precios constantes de 1954
 (En millones de dólares - años fiscales)

	2015	2016r	2017r	2018p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2017-2016	2018-2017	2017/2016	2018/2017
Producto interno bruto	10,324.6	10,194.2	9,923.3	9,436.5	(270.9)	(486.8)	(2.7)	(4.9)
Producto bruto total	6,292.2	6,191.5	6,006.8	5,726.5	(184.7)	(280.3)	(3.0)	(4.7)
Demanda interna de bienes y servicios	12,438.0	12,000.5	11,972.0	12,148.0	(28.5)	176.0	(0.2)	1.5
Gastos de consumo personal	9,403.3	9,136.3	9,096.4	9,198.4	(39.9)	102.0	(0.4)	1.1
Artículos duraderos	1,715.4	1,690.4	1,702.2	1,844.3	11.8	142.1	0.7	8.3
Artículos no duraderos	3,538.4	3,292.3	3,251.9	3,408.7	(40.4)	156.8	(1.2)	4.8
Servicios	4,149.6	4,153.6	4,142.2	3,945.4	(11.4)	(196.8)	(0.3)	(4.8)
Gastos de consumo del gobierno	1,680.7	1,616.3	1,662.8	1,615.3	46.5	(47.5)	2.9	(2.9)
Central	1,173.4	1,107.8	1,161.9	1,147.2	54.1	(14.7)	4.9	(1.3)
Municipios	507.3	508.5	500.9	468.1	(7.6)	(32.8)	(1.5)	(6.5)
Inversión interna bruta, total	1,354.1	1,247.8	1,212.7	1,334.3	(35.1)	121.6	(2.8)	10.0
Cambio en inventarios	75.0	25.0	16.8	2.1	(8.2)	(14.7)	(32.8)	(87.5)
Inversión interna bruta de capital fijo	1,279.1	1,222.8	1,195.9	1,332.2	(26.9)	136.3	(2.2)	11.4
Construcción	341.7	283.8	247.0	236.5	(36.8)	(10.5)	(13.0)	(4.3)
Empresas privadas	192.1	186.2	166.6	155.1	(19.6)	(11.5)	(10.5)	(6.9)
Empresas públicas	88.9	52.3	42.2	55.0	(10.1)	12.8	(19.3)	30.3
Gobierno	60.6	45.4	38.3	26.5	(7.1)	(11.8)	(15.6)	(30.8)
Central	35.7	31.0	27.5	19.9	(3.5)	(7.6)	(11.3)	(27.6)
Municipios	24.9	14.4	10.8	6.6	(3.6)	(4.2)	(25.0)	(38.9)
Maquinaria y equipo	937.4	939.0	948.9	1,095.6	9.9	146.7	1.1	15.5
Empresas privadas	899.5	903.2	910.1	1,063.9	6.9	153.8	0.8	16.9
Empresas públicas	8.5	7.1	9.4	9.0	2.3	(0.4)	32.4	(4.3)
Gobierno	29.4	28.7	29.4	22.7	0.7	(6.7)	2.4	(22.8)
Central	21.2	20.7	21.3	15.6	0.6	(5.7)	2.9	(26.8)
Municipios	8.2	8.0	8.1	7.1	0.1	(1.0)	1.3	(12.3)
Ventas netas al resto del mundo	(6,145.9)	(5,808.9)	(5,965.2)	(6,421.5)	(156.3)	(456.3)	(2.7)	(7.6)
Ventas	5,934.1	6,116.2	5,863.1	5,807.8	(253.1)	(55.3)	(4.1)	(0.9)
Mercancía	5,187.6	5,348.8	5,100.2	4,671.7	(248.6)	(428.5)	(4.6)	(8.4)
Servicios	746.4	767.9	762.9	1,136.2	(5.0)	373.3	(0.7)	48.9
Compras	12,080.0	11,925.1	11,828.3	12,229.3	(96.8)	401.0	(0.8)	3.4
Mercancía	6,280.4	6,156.5	6,130.1	6,704.3	(26.4)	574.2	(0.4)	9.4
Servicios	5,799.6	5,768.7	5,698.2	5,525.0	(70.5)	(173.2)	(1.2)	(3.0)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Referente a las transacciones con el resto del mundo se estimó una disminución de 34.6 por ciento en el año fiscal 2018, al compararse con el año fiscal anterior. Las ventas de bienes y servicios hacia el exterior bajaron 3.7 por ciento, mientras que por el lado de las compras desde el exterior aumentaron 0.4 por ciento durante el año fiscal 2018.

El ingreso personal alcanzó \$67,726.3 millones, para un aumento de 4.8 por ciento millones a precios corrientes durante el año fiscal 2018, reflejando un aumento en pagos de transferencias del gobierno federal de 14.9 por ciento o \$2,644.7 millones. Igualmente, el ingreso personal disponible totalizó en \$65,522.4 millones, para un alza de 5.0 por ciento, al compararse con el estimado del año fiscal 2017. Este ingreso representó el monto neto que disponen las personas luego del pago de contribuciones para consumir o gastar.

El producto interno bruto (PIB) es la medida más abarcadora de la producción de bienes y servicios de una economía en un año. El grado de apertura de las economías modernas facilita la participación del capital extranjero en la mayoría de los países. Es importante señalar, que el PB es el indicador utilizado en Puerto Rico para la medición del estatus de la economía. No obstante, a nivel mundial se utiliza el PIB real para conocer el movimiento económico en un período. La diferencia entre el PB y el PIB corresponde a las ganancias obtenidas principalmente por los no residentes o compañías foráneas.

Durante el año fiscal 2018, el PIB real cerró en \$9,436.5 millones, en comparación con los \$9,923.3 millones que alcanzó en el año fiscal 2017. Esto representó una reducción de \$486.8 millones o 4.9 por ciento, al compararse con el año fiscal 2017. A precios corrientes, el PIB totalizó \$101,130.9 millones en el año fiscal 2018, lo que equivale a una reducción de \$3,119.3 millones o 3.0 por ciento. Esto comparado con los \$104,250.2 millones del año fiscal anterior (Tabla 4). Un gran número de sectores reflejó una baja en su producción. Sin embargo, destaca significativamente la reducción en la manufactura, la cual experimentó una reducción en su producción de \$2,588.9 millones de dólares o 5.1 por ciento durante el año fiscal 2018.

Otros aspectos relevantes de la economía de Puerto Rico en el año fiscal 2018

Los activos financieros de las personas crecieron 4.5 por ciento durante el año fiscal 2018, al alcanzar \$50,094.7 millones. Debido a un incremento de 9.7 por ciento en los depósitos bancarios, los cuáles sumaron \$24,421.3 millones para el año fiscal 2018. Mientras que en el año fiscal 2017, los activos financieros de las personas alcanzaron \$22,268.1 millones, mostrando una diferencia de \$2,153.3 millones. Es importante mencionar, que estos representan el 48.8 por ciento del total de los activos financieros de las personas. Igualmente, los ahorros en cooperativas locales y federales aumentaron 3.1 y 4.8 por ciento, respectivamente.

El ingreso interno neto en construcción en el año fiscal 2018 ascendió a \$759.2 millones, un incremento de \$65.1 millones o 9.4 por ciento, sobre el total estimado en el año fiscal 2017. Igualmente, los ingresos procedentes de la propiedad sumaron \$134.4 millones y crecieron en \$5.9 millones o 4.6 por ciento, respecto al año fiscal anterior. La compensación a empleados en el sector de la construcción aumentó 10.5 por ciento durante el año fiscal 2018, al compararse con el año fiscal 2017. Esto debido principalmente a la situación de emergencia por los huracanes Irma y María en septiembre de 2017.

El ingreso interno neto del sector del comercio al detal alcanzó \$4,526.4 millones, para un aumento de \$31.9 millones o 0.7 por ciento, respecto al año fiscal anterior. El ingreso interno neto del sector de finanzas y seguros, que incluye los pagos a los factores de producción como las compensaciones a empleados y los ingresos procedentes de la propiedad, ascendió a \$2,987.5 millones durante el año fiscal 2018, es decir, \$261.9 millones o 9.6 por ciento más, que en el año fiscal 2017, cuando registró \$2,725.6 millones.

El sector de bienes raíces y renta lo componen bienes raíces y servicios de rentas y arrendamiento. Este registró un ingreso interno neto de \$12,546.3 millones en el año fiscal 2018. Esto reflejó un aumento de \$128.8 millones o 1.0 por ciento, en relación con el año fiscal 2017.

Tabla 4

Producto interno bruto por sector industrial principal
 (En millones de dólares - años fiscales)

	2015	2016r	2017r	2018p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2017-2016	2018-2017	2017/2016	2018/2017
Total	103,375.5	104,336.7	104,250.2	101,130.9	(86.5)	(3,119.3)	(0.1)	(3.0)
Agricultura	854.9	840.6	847.3	792.1	6.7	(55.2)	0.8	(6.5)
Minería	26.2	26.0	25.8	25.7	(0.2)	(0.1)	(0.8)	(0.4)
Utilidades	2,104.6	1,936.2	2,158.1	1,981.2	221.9	(176.9)	11.5	(8.2)
Construcción	1,007.3	863.9	805.6	863.1	(58.3)	57.5	(6.7)	7.1
Manufactura	49,519.6	50,543.7	50,423.7	47,834.8	(120.0)	(2,588.9)	(0.2)	(5.1)
Comercio al por mayor	2,793.5	2,780.6	2,766.6	2,750.5	(14.0)	(16.1)	(0.5)	(0.6)
Comercio al detal	4,908.2	5,073.8	5,229.9	5,259.6	156.1	29.7	3.1	0.6
Transportación y Almacenamiento	1,026.6	1,088.7	1,116.7	1,095.3	28.0	(21.4)	2.6	(1.9)
Informática	2,699.0	2,959.4	2,843.1	2,757.8	(116.3)	(85.3)	(3.9)	(3.0)
Finanzas y Seguros	4,617.1	4,494.9	4,174.1	4,522.7	(320.8)	348.6	(7.1)	8.4
Bienes Raíces y Renta	15,301.4	15,757.2	15,912.9	16,055.3	155.7	142.4	1.0	0.9
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	1,924.7	2,064.1	2,152.0	2,272.6	87.9	120.6	4.3	5.6
Administración de Compañías y Empresas	82.5	95.0	83.9	92.0	(11.1)	8.1	(11.7)	9.7
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,786.6	1,737.5	1,799.9	1,927.7	62.4	127.8	3.6	7.1
Servicios Educativos	644.8	628.7	609.5	578.1	(19.2)	(31.4)	(3.1)	(5.2)
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,828.4	3,835.8	3,902.6	3,763.0	66.8	(139.6)	1.7	(3.6)
Arte, Entretenimiento y Recreación	134.8	144.7	158.7	140.1	14.0	(18.6)	9.7	(11.7)
Alojamiento y Restaurantes	2,057.1	2,121.4	2,137.4	2,052.3	16.0	(85.1)	0.8	(4.0)
Otros Servicios	423.3	426.2	430.6	407.0	4.4	(23.6)	1.0	(5.5)
Gobierno	7,264.0	7,236.1	7,145.2	6,438.6	(90.9)	(706.6)	(1.3)	(9.9)
Central	5,740.8	5,686.4	5,596.1	4,926.6	(90.3)	(669.5)	(1.6)	(12.0)
Municipios	1,523.3	1,549.7	1,549.1	1,512.0	(0.6)	(37.1)	(0.0)	(2.4)
Discrepancia estadística	371.2	(317.7)	(473.0)	(478.3)	(155.3)	(5.3)	48.9	1.1

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

El sector de servicios profesionales, científicos y técnicos incluye el área de contabilidad y auditoría, servicios legales, servicios de ingeniería y arquitectos, publicidad y técnicos de computadoras, entre otros. En este sector, el ingreso interno neto durante el año fiscal 2018 fue \$2,119.0 millones o 5.7 por ciento, para un aumento de \$113.7 millones, en comparación

con el nivel del año fiscal 2017. En el año fiscal 2018, los ingresos procedentes de la propiedad en este sector totalizaron \$569.3 millones o 4.5 por ciento, lo que reflejó un aumento de \$24.6 millones, con relación al año fiscal 2017. La compensación a empleados en el año fiscal 2018 registró \$1,549.6 millones o 6.1 por ciento, para un aumento de \$89.0 millones, con

relación a \$1,460.6 millones registrados en el año fiscal 2017.

El ingreso interno neto de la administración de compañías y empresas, para el año fiscal 2018, fue \$78.3 millones, para un aumento de \$7.7 millones con relación al nivel del año fiscal 2017, cuando registró \$70.6 millones. El valor de las compensaciones pagadas a los empleados, en el año 2018, fue \$44.6 millones, para un aumento de \$4.3 millones, en comparación con los \$40.3 millones del año fiscal 2017.

Los servicios de empleos, agencias de viajes, administración de oficinas, servicio de investigación y seguridad, limpieza y mantenimiento de oficinas, servicios de reciclaje; y disposición y manejo de desperdicios son los componentes del servicio administrativo y de apoyo. El ingreso interno neto en esta área fue \$1,734.2 millones, equivalente a un aumento de \$124.2 millones con relación a los \$1,610.0 estimados en el año fiscal 2017.

Proyecciones Macroeconómicas de Puerto Rico a Corto y Mediano Plazo

Las proyecciones macroeconómicas son un instrumento de información económica que asiste en el proceso de toma de decisiones de productores y consumidores, así como para servir de base para la predicción de los ingresos fiscales del Gobierno de Puerto Rico. En el caso de Puerto Rico, el grado de apertura de nuestra economía facilita la influencia de eventos y cambios económicos y políticos que se desarrollan a nivel de los Estados Unidos y en el marco internacional. Es por esto que, las proyecciones de las variables económicas están fundamentadas en unos supuestos principales con base en el comportamiento de variables exógenas (originadas fuera del modelo y fuera de control de las decisiones de política pública de Puerto Rico), de factores actuales y prospectivos, cuyos movimientos pueden incidir en la actividad económica de Puerto Rico.

La finalidad de realizar las proyecciones económicas es poder seguir el movimiento a los cambios que ocurren en la economía a través del tiempo. Es importante indicar, que esta proyección que se presenta a continuación usa como base, el cierre de las cuentas sociales del

último año fiscal (2018) y la revisión de los dos años fiscales anteriores. Esto significa que no es comparable con la proyección de una revisión, la cual se realiza utilizando el año fiscal base del año anterior. En este caso sería el año fiscal 2017. La precisión de las proyecciones depende del desempeño de ciertos factores. Actualmente existe un elevado nivel de incertidumbre con los fondos que se esperan para la reconstrucción por el paso del huracán María, lo cual provoca una presión negativa sobre el crecimiento de la economía de Puerto Rico.

En los supuestos utilizados para las proyecciones se consideran factores presentes y prospectivos, que pueden incidir en la actividad económica de Puerto Rico. Entre los supuestos principales exógenos utilizados se encuentra: la economía de los Estados Unidos, los precios del barril de petróleo, las exportaciones de mercancía ajustada, el gasto de visitantes, las transferencias federales y la población.

También se consideraron los fondos para la reconstrucción de la Isla tanto de ayuda federal como de las reclamaciones hechas a los seguros y las medidas fiscales y reformas estructurales presentadas en el Plan Fiscal del Gobierno de Puerto Rico. La fuente de información para la ayuda federal fue el informe mensual de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA, por sus siglas en inglés). Mientras que para las medidas fiscales y las reformas estructurales se utilizó el Plan Fiscal del Gobierno de Puerto Rico.

La Junta de Planificación proyectó en el escenario base a nivel real un crecimiento de 2.0 y 3.6 por ciento para los años 2019 y 2020, respectivamente. Este crecimiento está apoyado por los fondos que se esperan recibir del gobierno federal (aunque no en la magnitud esperada), las reclamaciones hechas a las agencias de seguros privados, las medidas fiscales, así como también por los cambios que pueden haber experimentado las diferentes variables exógenas. El atraso en la llegada de los fondos para la reconstrucción de la economía de Puerto Rico es el fundamento principal de esta proyección.

A continuación, en la Tabla 1 se presenta la proyección base y los supuestos utilizados para los años fiscales 2019 y 2020.

Tabla 1

Proyecciones Económicas y Supuestos Utilizados: Años Fiscales 2019-2020

Fecha Realizada: 25 de marzo de 2019

Años	Proyección	Resumen de los supuestos de las proyecciones	
2019	2.0%	<ul style="list-style-type: none"> • Producto Bruto Interno real de Estados Unidos 3.0% • Exportaciones Mercancía Ajustada 4.6% • Gasto de Visitantes 2.0% • Transferencias Federales a las Personas 1.5% • Tasa de Interés Preferencial 5.50% • Precio Barril Petróleo \$58.91 • Población 3,240 • Economía mundial 3.5% 	<ul style="list-style-type: none"> • Fondos de FEMA \$7,632.0 millones (según informes de FEMA) • Otros fondos federales \$1,198.0 millones (según Plan Fiscal del Gobierno) • Seguros privados \$1,383.0 millones (según Plan Fiscal del Gobierno) • Medidas fiscales \$12 millones (según Plan Fiscal Gobierno)
2020	3.6%	<ul style="list-style-type: none"> • Producto Bruto Interno Real de Estados Unidos 2.2% • Exportaciones Mercancía Ajustada 3.9% • Gasto de Visitantes 1.4% • Transferencias Federales a las Personas 1.4% • Tasa de Interés Preferencial 5.25% • Precio Barril Petróleo \$57.08 • Población 3,189 • Economía mundial 3.6% 	<ul style="list-style-type: none"> • Fondos de FEMA \$4,622.0 millones (según informe de FEMA y Plan Fiscal del Gobierno) • Otros fondos federales \$534.0 millones (según Plan Fiscal) • Seguros privados \$1,383.0 millones (según Plan Fiscal) • CDBG \$1,507.0 millones (según información del periódico El Nuevo Día y Plan Fiscal del Gobierno) • Medidas fiscales \$485 millones (según Plan Fiscal Gobierno) • Reformas estructurales .25% del PNB real (según Plan Fiscal Gobierno)

Fuente: Junta de Planificación de PR. 0

Perspectivas de las principales variables macroeconómicas a corto plazo para los años fiscales 2019 y 2020

Producto Bruto

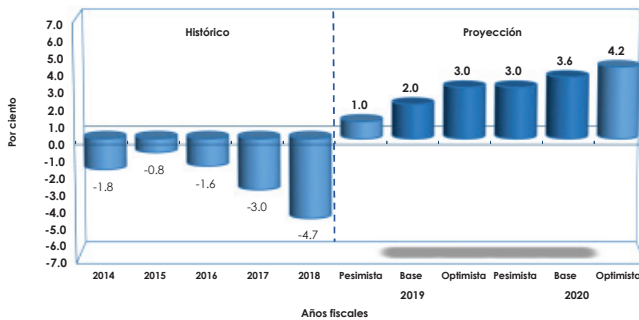
La economía de Puerto Rico en el año fiscal 2018 terminó en -4.7 por ciento. Algunos de los componentes del producto nacional bruto (PNB) que impactaron adversamente fueron la inversión en construcción, el gasto de consumo del gobierno y las ventas netas al resto del mundo. A precios corrientes, el producto bruto alcanzó \$68,048.7 millones, con una disminución de 2.8 por ciento respecto al año fiscal 2017. El desempeño de la economía fue severamente impactado por los estragos ocasionados por el huracán María y la lenta respuesta del gobierno federal y agencias de seguro para la reconstrucción de la Isla.

Escenario base y escenarios alternos o intervalos de confianza

La proyección del producto bruto real de Puerto Rico en el escenario base, presenta un crecimiento de 2.0 por ciento resultado de un valor de \$5,839.5 millones en el año fiscal 2019. Hacia el año fiscal 2020 se perfila un aumento de 3.6 por ciento, al estimarse un valor de \$6,049.9 millones. La incertidumbre que siempre existente en los pronósticos económicos hace necesario que la Junta de Planificación produzca por lo menos dos escenarios alternos al escenario base. Estos consisten de un escenario pesimista, en el que se estima un crecimiento menor, y un escenario optimista, en el que se provee uno mayor al del crecimiento base. La proyección en el escenario pesimista para el año fiscal 2019 muestra un crecimiento de 1.0 por ciento, en el escenario optimista es de 3.0 por ciento. En el año fiscal 2020 se estima una mejoría que refleja crecimientos de 3.0 en el pesimista y 4.2 por ciento en el optimista. Los

valores estimados del producto bruto a precios corrientes, son \$70,992.6 millones y \$75,317.1 millones, dando lugar a crecimientos de 4.3 y 6.1 por ciento, en los respectivos años fiscales considerados (Gráfica 1).

Gráfica 1: Producto bruto real
Tasa de cambio porcentual
Años fiscales



Fuentes: Junta de Planificación de Puerto Rico

Gasto de Consumo Personal

El gasto de consumo personal real, principal componente del producto bruto, totalizó \$9,198.4 millones en el año fiscal 2018. Esto equivale a un incremento de 1.1 por ciento, al compararlo con el año fiscal anterior. El valor proyectado de esta variable para el año fiscal 2019 es \$9,255.6 millones, representando un crecimiento de 0.6 por ciento. Para el año fiscal 2020 se proyecta en \$9,589.1 millones, con un incremento de 3.6 por ciento. A precios corrientes, las cifras estimadas para los años mencionados son \$65,616.6 y \$69,130.3 millones, lo que se traduce en aumentos de 2.1 y 5.4 por ciento, respectivamente.

Inversión Interna Bruta de Capital Fijo

La inversión interna bruta de capital fijo consiste de los desembolsos en inversión en construcción y las compras en maquinaria y equipo de los sectores público y privado. Esta constituye una de las variables más importantes de la demanda agregada. Además, está asociada a los movimientos cíclicos de la economía a través del tiempo. En el año fiscal 2018 esta inversión, en términos reales, totalizó \$1,332.2 millones y obtuvo un crecimiento de 11.4 por ciento, luego de haber registrado una baja de 2.2 por ciento en el año fiscal anterior. En términos nominales, esta partida creció 11.9 por ciento.

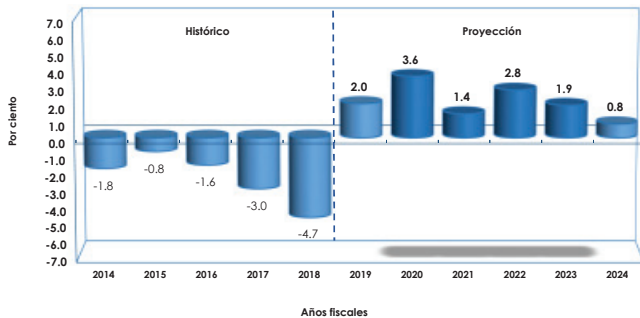
Los estimados de la inversión interna bruta de capital fijo para los años fiscales 2019 y 2020, a precios corrientes, son \$10,681.1 y \$12,276.7 millones, representando respectivas tasas de crecimiento de 19.8 y 14.9 por ciento. A precios reales, los valores alcanzan \$1,502.5 y \$1,633.5 millones implicando aumentos de 12.8 por ciento para el año fiscal 2019 y 8.7 por ciento para el año fiscal 2020.

Proyecciones económicas a mediano plazo para los años fiscales 2019 al 2024

La economía de Puerto Rico ha estado experimentando contracciones sucesivas desde el año fiscal 2007 por motivo de la Gran Recesión del 2008 y de problemas económicos estructurales que han venido agravando la situación en el País. En el año 2017, específicamente el 21 septiembre, azotó a Puerto Rico un devastador huracán categoría 5 llamado María, el cual afectó severamente todos los sectores económicos de la Isla. Como consecuencia de ésto, se procedió a reclamar ayuda federal y estatal para la reconstrucción del País. Se espera que con la entrada de estos fondos traiga un respiro o alivio a las sucesivas contracciones económicas experimentadas en los últimos 11 años. Según el Plan Fiscal del gobierno con fecha del 10 de mayo de 2019 se estima que para este periodo se recibirán alrededor de \$32,463 millones en fondos federales.

Además, esta administración comenzó la implantación de diferentes reformas estructurales que se espera ayuden a mantener crecimientos sostenidos en el transcurso de los próximos años. Recientemente están en vigor la Reforma Contributiva 2018 y la Reforma de Permisos. Quedan otras reformas por implantar como la Reforma Laboral y la Reforma Energética. Además, se espera que para el año 2022, ya con cuatro presupuestos balanceados y equilibrados, se pueda volver a los mercados de capital. Por lo tanto, se espera que para los años fiscales 2021 a 2024 los crecimientos sean de 1.4, 2.8, 1.9 y 0.8 por ciento, respectivamente (Gráfica 2).

Gráfica 2: Producto bruto real
Tasa de cambio porcentual
Años fiscales



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico

Factores que pueden afectar las Proyecciones Económicas

- Algún evento de carácter aleatorio como los fenómenos de la naturaleza, tal como el pasado huracán María mencionado anteriormente. Además, en estos momentos estamos monitoreando los datos de algún posible daño por motivos de la sequía.
- Otro factor importante que se entiende que puede afectar el corto, mediano y largo plazo es el tema demográfico, o sea, la reducción de la población de Puerto Rico.
- El flujo de los fondos de ayuda federal (atrasos) y de las reclamaciones de seguros que se espera lleguen durante estos dos años.
- La situación fiscal prevaleciente del gobierno es otro factor a tomar en consideración porque afecta los niveles de gasto de gobierno.
- Cambios en varios de los factores exógenos que se utilizan para modelar la economía de Puerto Rico. Entre estos está la estabilidad de la economía de los Estados Unidos para los dos años fiscales 2019 y 2020. También, la estabilidad en el precio del barril de petróleo.
- Economía mundial mantenga niveles óptimos de crecimiento económico.

Es importante recalcar, que la certeza de las proyecciones económicas es función

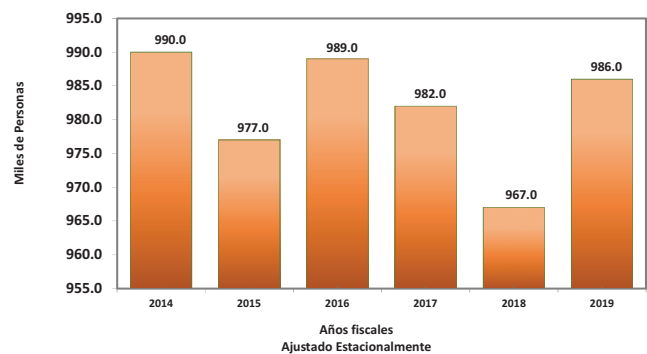
del movimiento prospectivo de los factores exógenos subyacentes como fundamento de las mismas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación a tono con los cambios que ocurran en estos factores.

Indicadores Económicos

Empleo y Desempleo (abril 2019)

La Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo indica que el estimado de empleo ajustado estacionalmente alcanzó 977,000 personas en abril de 2019, lo cual representó un aumento de 0.2 por ciento, en relación con marzo de 2019. Durante el período de julio a abril del año fiscal 2019, el empleo total registro un crecimiento de 2.0 por ciento al alcanzar la cifra de 986,000 personas empleadas, en comparación con el fiscal del 2018 el cual totalizó 967,000 personas empleadas, para un incremento neto de 19,000 nuevos empleos (Gráfica 1).

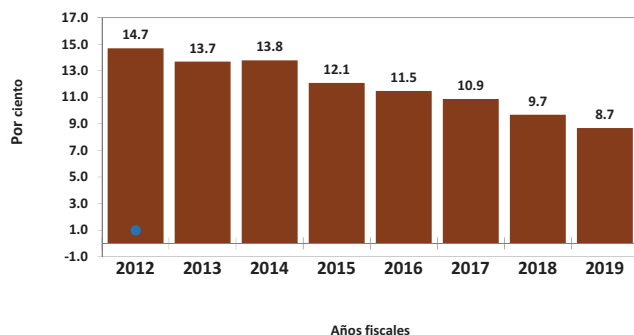
Gráfica 1: Empleo Total
Julio - Abril 2019



Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La cifra de desempleo ajustada estacionalmente en abril de 2019 alcanzó 93,000 personas. Esto representó una reducción de 13,000 personas desempleadas, respecto a abril de 2018 (106,000 personas). La tasa de desempleo ajustada estacionalmente en abril de 2019 fue 8.7 por ciento. Esta tasa representó una disminución de 1.0 punto porcentual, en relación con la registrada en abril de 2018 (9.7 por ciento) (Gráfica 2).

Gráfica 2 : Tasa de Desempleo
Ajustada estacionalmente
Abril



Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Grupo Trabajador

El estimado del grupo trabajador ajustado estacionalmente para abril de 2019 fue de 1,070,000 personas. Esto representó un incremento de 1,000 personas, al compararse con marzo de 2019 (1,069,000). En relación con abril de 2018 (1,088,000) se observó una reducción de 18,000 personas.

Tasa de Participación

La tasa de participación no ajustada estacionalmente para abril de 2019 fue 40.7 por ciento. Respecto a abril de 2018 (40.3%) la tasa de participación reflejó un aumento de 0.4 punto porcentual.

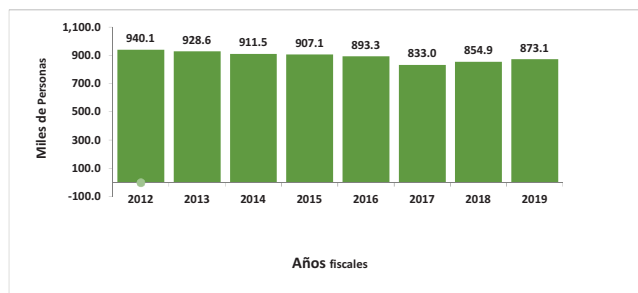
Fuera del Grupo Trabajador

El estimado de personas fuera del grupo trabajador no ajustado estacionalmente en abril de 2019 totalizó 1,569,000. Esta cantidad representó una reducción de 13,000 personas con relación a marzo de 2019 (1,582,000). En relación con abril de 2018 (1,603,000) representó una reducción de 34,000 personas.

Encuesta del Empleo Asalariado No Agrícola, datos ajustados estacionalmente

El estimado del grupo trabajador ajustado estacionalmente en abril de 2019 totalizó 873,100 personas. Esto representó un aumento de 18,200 personas, al compararse con abril de 2018 el cual totalizó 854,900 empleos (Gráfica 3).

Gráfica 3 : Empleo Asalariado No Agrícola
Ajustado estacionalmente
Abril

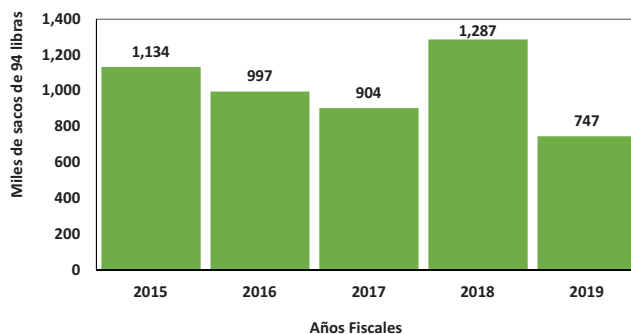


Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Producción y Ventas de Cemento (abril 2018)

La producción de cemento alcanzó un total de 747 mil sacos de 94 libras en abril de 2019, representando una disminución de 42.0 por ciento, respecto a abril de 2018 (Gráfica 1).

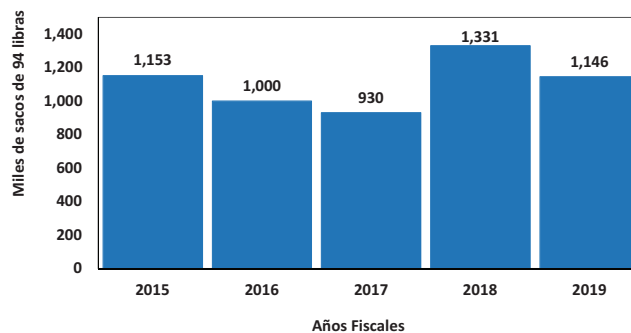
Gráfica 1: Producción de Cemento
Abril



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Por otro lado, las ventas de cemento totalizaron 1,146 miles de sacos de 94 libras durante abril de 2019 (Gráfica 2). Estas disminuyeron 13.9 por ciento, en relación con abril de 2018.

Gráfica 2: Ventas de Cemento
Abril



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

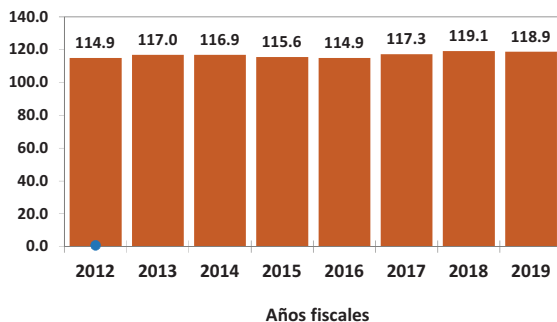
En el período de julio a abril del año fiscal 2019, la producción de cemento alcanzó 10,105 miles de sacos de 94 libras. Esto reflejó un aumento de 20.9 por ciento, respecto al año fiscal 2018.

En el período de julio a abril del año fiscal 2019, las ventas de cemento totalizaron 11,376 miles de sacos de 94 libras, reflejando un aumento de 24.6 por ciento, respecto al año fiscal anterior.

Índice de Precios al Consumidor (marzo 2019)

El Departamento del Trabajo federal informó que, en marzo de 2019, el Índice de Precios al Consumidor (IPC), alcanzó 118.886 puntos, lo cual representó una disminución de 0.2 por ciento, al compararse con el mes anterior (Gráfica 1).

Gráfica 1 : Índice de Precios
Marzo



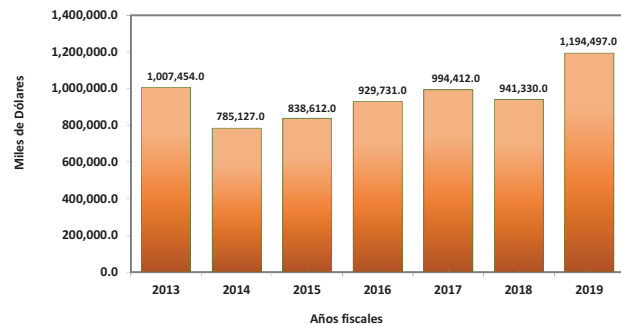
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

En marzo de 2019, los precios de la energía aumentaron 1.1 por ciento, luego de registrar un crecimiento de 1.0 por ciento en febrero de 2015. El Índice de Gasolina aumentó 3.9 por ciento, después de subir 2.4 por ciento en febrero de 2015. Los precios de los alimentos bajaron 0.2 por ciento en marzo de 2015, posterior al aumento de 0.2 por ciento en el mes precedente. Dentro de esta categoría, las frutas y vegetales mostraron una reducción de 1.4 por ciento. Por otra parte, el Índice Subyacente, que excluye los alimentos y energía se ha mantenido en 0.2 por ciento desde enero de 2015.

Ingresos Netos al Fondo General (marzo 2019)

El Departamento de Hacienda informó que los ingresos netos del Fondo General en marzo de 2019 totalizaron \$1,194.5 millones. Estos recaudos son los más altos para un mes de marzo desde el año 2000. El año pasado los recaudos de marzo fueron \$941.3 millones (Gráfica 1).

Gráfica 1: Ingresos Netos
Marzo



Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico

En el período acumulado que comprende los meses de julio a marzo de 2019 los recaudos totales ascienden a \$7,548.3 millones y representan \$1,722.1 millones más para el mismo mes del 2018.

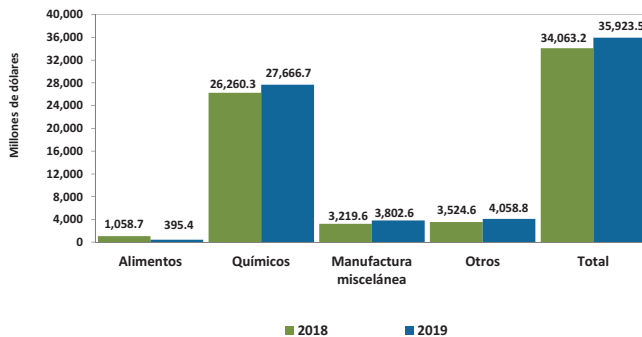
En cuanto a las categorías de impuestos que más aportaron en el mes se destaca la contribución sobre ingresos de corporaciones y de individuos. Otra partida que continúa teniendo un desempeño favorable son los arbitrios sobre vehículos de motor. En el mes se recaudaron \$43.7 millones, el nivel más alto para un mes de marzo en los últimos años.

Comercio Exterior de Puerto Rico (enero 2019)

El valor de las exportaciones de mercancía registrada fue \$4,854.2 millones durante enero de 2019, una disminución de \$365.8 millones o 7.0 por ciento, al compararse con el mismo mes del año anterior. Esto puede atribuirse a una baja de \$538.7 millones o 16.1 por ciento en las exportaciones de químicos hacia Estados Unidos.

En el período de julio a enero del año fiscal 2019, las exportaciones de mercancía registrada reflejaron un aumento de 5.5 por ciento, de \$34,063.2 millones en el año fiscal 2018 a \$35,923.5 millones en el año fiscal 2019 (Gráfica1). Esto debido a un aumento de \$2,418.1 millones o 56.3 por ciento en las exportaciones de químicos hacia países extranjeros. Se registró un aumento de \$1,406.4 millones o 5.4 por ciento en las exportaciones totales hacia Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes para este subsector, y de \$1,847.9 millones o 5.5 por ciento para todo el sector de manufactura.

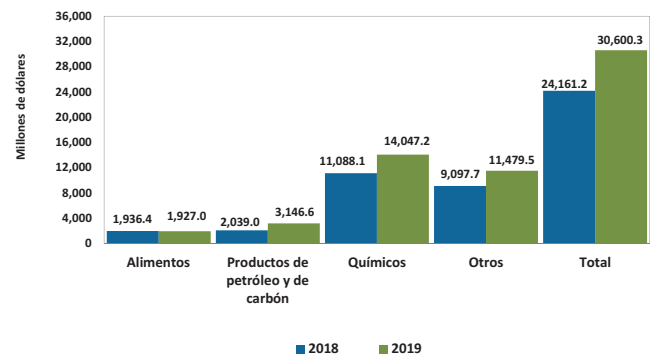
Gráfica 1: Principales Exportaciones Registradas
Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
Puerto Rico, años fiscales 2018 y 2019
julio a enero



El valor de las importaciones de mercancía registrada alcanzó \$4,230.8 millones durante enero de 2019, una disminución de \$190.2 millones o 4.3 por ciento, respecto al mismo mes del año anterior. Esto debido a una disminución de \$229.1 millones o 18.9 por ciento en las importaciones de químicos desde Estados Unidos.

En el período de julio a enero del año fiscal 2019, las importaciones de mercancía registrada reflejaron un aumento de 26.7 por ciento, de \$24,161.2 millones en el año fiscal 2018 a \$30,600.3 millones en el año fiscal 2019 (Gráfica2). Esto por el aumento de \$2,237.3 millones o 60.9 por ciento en las importaciones desde países extranjeros de farmacéuticos y medicinas. Se registró un aumento de \$3,138.6 millones o 39.9 por ciento en las importaciones totales desde Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes para este grupo industrial, y de \$6,076.1 millones o 26.7 por ciento para todo el sector de manufactura.

Gráfica 2: Principales Importaciones Registradas
Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
Puerto Rico, años fiscales 2018 y 2019
julio a enero



Durante enero de 2019, el saldo comercial disminuyó en \$175.6 millones o 22.0 por ciento, en relación con el mismo mes del año anterior. En el período de julio a enero del año fiscal 2019, el saldo acumulado disminuyó en 46.2 por ciento, de \$9,902.0 millones en el año fiscal 2018 a \$5,323.2 millones en el año fiscal 2019.

Economía de Estados Unidos



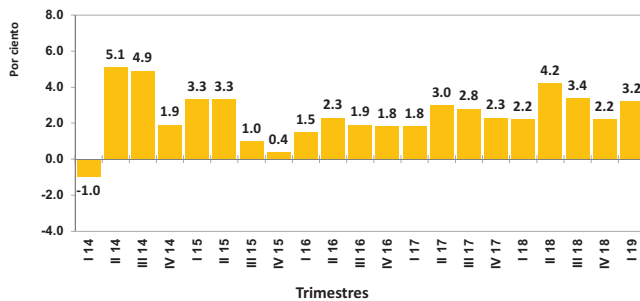
Producto interno bruto (Estimado adelantado - I T 2019)

El Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal (BEA, por sus siglas en inglés), informó que el estimado adelantado del producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en Estados Unidos, aumentó a una tasa anual de 3.2 por ciento en el primer trimestre de 2019. El informe del estimado adelantado está basado en información incompleta la cual se revisará para el segundo informe. En el cuarto trimestre de 2018, el PIB real creció 2.2 por ciento.

El aumento del PIB real durante el primer trimestre de 2019 fue resultado de la contribución positiva de los gastos de consumo personal, la inversión en inventarios privados, las exportaciones, los gastos del gobierno estatal y local y la inversión fija residencial no residencial. Estos contrarrestaron la contribución negativa de la inversión residencial. Las importaciones, las cuales representan una resta en la ecuación de la

demanda agregada, disminuyeron 3.7 por ciento.

**Gráfica 1: Tasas de crecimiento del producto interno bruto real
Estados Unidos, 2014 - 2019**



Nota: Cambio trimestral a una tasa anual ajustada estacionalmente.

Fuente: Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

Los gastos de consumo personal real, los cuales representan dos cuartas parte de la economía de Estados Unidos, registraron un incremento de 1.2 por ciento, luego de aumentar 2.5 por ciento en el trimestre anterior. Los gastos en bienes bajaron 0.7 por ciento luego de aumentar 2.6 por ciento y los gastos en servicios crecieron 2.0 por ciento de 2.4 por ciento anteriormente. Igualmente, el ingreso personal disponible real creció 2.4 por ciento, luego de aumentar 4.3 por ciento el trimestre anterior.

En el renglón de gastos de consumo del gobierno e inversión bruta se observó un alza de 2.4 por ciento, en términos reales, luego de bajar 0.4 por ciento en el cuarto trimestre de 2018. En relación con la composición de estos gastos, los gastos del gobierno federal no registraron cambios y los relacionados al gobierno estatal y local subieron 3.9 por ciento.

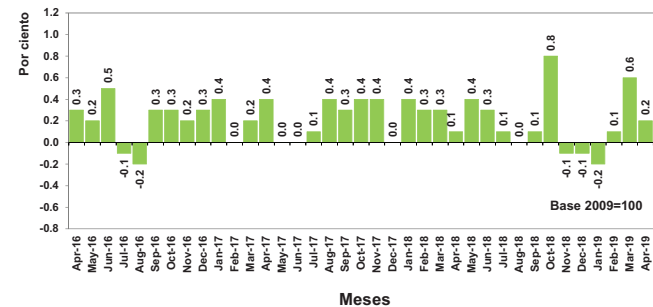
La inversión interna bruta privada real subió 5.1 por ciento en el primer trimestre de 2019, tras un alza de 3.7 por ciento en el trimestre anterior. La inversión fija no residencial real creció 2.7 por ciento, comparado con el aumento de 5.4 por ciento registrado en el período anterior. La inversión residencial real registró una baja de 2.8 por ciento, luego de disminuir 4.7 por ciento en el trimestre anterior.

Índice de Precios al Productor (abril 2019)

El Índice de Precios al Productor (IPP) de bienes terminados, ajustado estacionalmente, mostró un aumento de 0.2 por ciento en abril

de 2019, luego de subir 0.6 por ciento el mes anterior. En abril de 2018 el índice creció 0.1 por ciento, con relación a marzo de 2018. El nivel sin ajustar del IPP fue 118.2 puntos (Nov 2009=100), colocándose 2.2 por ciento por encima del nivel registrado en abril de 2018 y 0.3 por ciento por encima del nivel de marzo de 2019.

**Índice de Precios al Productor de Bienes Terminados
Ajustado estacionalmente
Cambio porcentual
Estados Unidos, abril 2016 - abril 2019**



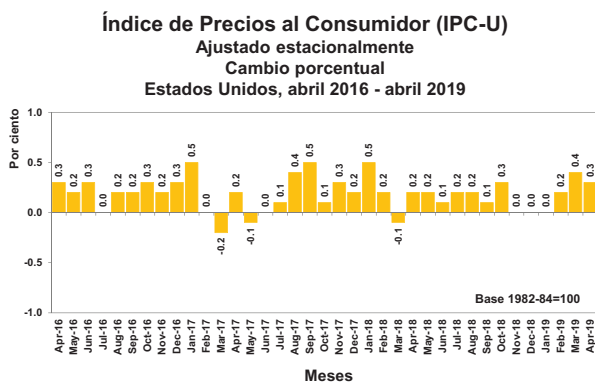
Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Los precios de la energía ajustados estacionalmente crecieron 1.8 por ciento, luego de subir 5.6 por ciento en marzo de 2019. Por otra parte, los costos relacionados a los alimentos bajaron 0.2 por ciento en abril, luego de subir 0.3 por ciento el mes anterior. El Índice Estructural de Precios al Productor, que excluye los costos de energía y de alimentos, creció 0.4 por ciento, con relación a marzo de 2019.

Índice de Precios al Consumidor (abril 2019)

El Departamento del Trabajo federal informó que en abril de 2019 el Índice de Precios al Consumidor (IPC), ajustado estacionalmente aumentó 0.3 por ciento, luego de subir 0.4 por ciento en el mes anterior.

El índice de energía creció 2.9 por ciento en abril, luego de subir 3.5 por ciento en marzo cuando la mayoría de sus componentes también mostraron aumentos. Los precios de la gasolina presentaron crecimientos de 5.7 por ciento, luego que en marzo de 2019 subieran 6.5 por ciento.



Los precios de los alimentos decrecieron 0.1 por ciento en abril, luego de aumentar 0.3 por ciento en marzo. Dentro de esta categoría, los alimentos consumidos en el hogar bajaron 0.5 por ciento. Mientras, los consumidos fuera del hogar crecieron 0.3 por ciento en abril de 2019.

Por otra parte, el Índice Subyacente, que excluye los alimentos y energía registró un aumento de 0.1 por ciento con relación al mes anterior. Este índice también reflejó un aumento de 0.1 por ciento en marzo de 2019.

El nivel sin ajustar del IPC en abril de 2019 fue de 255.548 puntos (1982-84=100). Esto representó un alza de 2.0 por ciento, al compararse con abril de 2018. También, registró un alza de 0.5 por ciento con relación a marzo de 2019.

Economía Internacional



Perspectivas de la Economía Mundial, proyecciones de crecimiento (abril 2019)

En las perspectivas de la Economía Mundial correspondientes a abril de 2019 el Fondo Monetario Internacional (FMI), proyectó una reducción en el crecimiento en 2019 de 70.0 por ciento en la economía mundial. Es probable que el crecimiento mundial se modere a corto plazo y luego repunte ligeramente, como reflejo de la desaceleración de la actividad económica en el segundo semestre de 2018 y el primer semestre de 2019, y se prevé que el crecimiento mundial se modere de 3.6 por ciento en 2018 a 3.3 por ciento en 2019, para después retornar a 3.6 por ciento en 2020.

El pronóstico de crecimiento mundial refleja una combinación de fuerzas cíclicas menguantes y un retorno a un crecimiento potencial tenue en las economías avanzadas; una recuperación precaria en las economías de mercados emergentes y en desarrollo, impulsada en gran medida por las economías que en la actualidad están experimentando graves dificultades macroeconómicas, y factores complejos que determinan las perspectivas de crecimiento potencial en ambos grupos.

El FMI proyecta que el crecimiento en las economías avanzadas se desacelere de 2.2 por ciento en 2018 a 1.8 por ciento en 2019 y 1.7 por ciento en 2020. La tasa de crecimiento estimada para 2018 y la proyección para 2019 son, respectivamente, 0.2 puntos porcentuales y 0.3 puntos porcentuales más bajas que las señaladas en el informe de octubre de 2018, debido principalmente a revisiones a la baja para la zona del euro.

Las perspectivas a corto plazo de las economías de mercados emergentes y en desarrollo siguen estando determinadas por la interacción entre los fundamentos específicos de cada país y un entorno externo lleno de desafíos, caracterizado por la desaceleración de las economías avanzadas; las tensiones comerciales; el endurecimiento gradual previsto de las condiciones financieras que es congruente con un mayor repliegue de la orientación acomodaticia de la política monetaria en Estados Unidos y, en el caso de los exportadores de materias primas, unas perspectivas generalmente moderadas para los precios de las materias primas (incluidos los precios del petróleo que, según las proyecciones, se mantendrán por debajo de su promedio de 2018 a lo largo del panorama de proyección).

Con las mejoras previstas para el segundo semestre de 2019, se proyecta que el crecimiento económico mundial sea de 3.6 por ciento en 2020. Esta recuperación es frágil y depende de un repunte de las economías de mercados emergentes y en desarrollo, cuyo crecimiento aumentaría de 4.4 por ciento en 2019 a 4.8 por ciento en 2020. Específicamente, se basa en la reactivación que se prevé del crecimiento en Argentina y Turquía y cierta mejora de la situación en otro grupo de economías en desarrollo que se encuentran sometidas a tensiones y, en consecuencia, está sujeta a una incertidumbre considerable.

Riesgos según el FMI para el crecimiento mundial:

1. Una pérdida del ánimo de los mercados podría solidificar rápidamente las condiciones de financiamiento en un entorno marcado por un fuerte endeudamiento de los sectores público y privado en muchos países.
2. En economías de importancia integral, como la zona del euro y China, el crecimiento podría ser a la baja.
3. Las tensiones a las que se encuentra sometida la política comercial internacional podrían aumentar nuevamente y repercutir en otros ámbitos, como la industria automotriz, produciendo graves trastornos en las cadenas de suministro internacionales.

Según el FMI hay prioridades en materia de políticas económicas, y que a pesar de estos

riesgos la política fiscal deberá encontrar un equilibrio entre respaldar la demanda, proteger el gasto social y mantener la deuda pública encauzada por una senda sostenible; la combinación óptima de estas medidas dependerá de las circunstancias de cada país. Según las circunstancias, quizá sean necesarias políticas de estímulo fiscal sincronizadas pero específicas para cada país, complementadas por una política monetaria flexible.

Es necesario estrechar la cooperación multilateral para resolver los conflictos comerciales, hacer frente al cambio climático y los riesgos relativos a la ciberseguridad, y mejorar la eficacia de la tributación internacional. Por último, la dotación adecuada de recursos para las instituciones multilaterales continúa siendo esencial para preservar una red de protección mundial eficaz, que contribuya a estabilizar la economía mundial.

Proyecciones de crecimiento: perspectivas de la economía mundial cambio porcentual abril 2019			
	Proyecciones		
	2018	2019	2020
Producto mundial	3.6	3.3	3.6
Economías avanzadas	2.2	1.8	1.7
Estados Unidos	2.9	2.3	1.9
Zona del Euro	1.8	1.3	1.5
Alemania	1.5	0.8	1.4
Francia	1.5	1.3	1.4
Italia	0.9	0.1	0.9
España	2.5	2.1	1.9
Japón	0.8	1.0	0.5
Reino Unido	1.4	1.2	1.4
Canadá	1.8	1.5	1.9
Otras economías avanzadas	2.3	2.2	2.5
Economías emergentes y en desarrollo	4.5	4.4	4.8
África subsahariana	3.0	3.5	3.7
Nigeria	1.9	2.1	2.5
Sudamérica	0.8	1.2	1.5
América Latina y el Caribe	1.0	1.4	2.4
Brasil	1.1	2.1	2.5
México	2.0	1.6	1.9
Comunidad de Estados Independientes	2.8	2.2	2.3
Rusia	2.3	1.6	1.7
Excluida Rusia	3.9	3.5	3.7
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	6.4	6.3	6.3
China	6.6	6.3	6.1
India	7.1	7.3	7.5
ASEAN-5	5.2	5.1	5.2
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3.6	0.8	2.8
Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán	1.8	1.5	3.2
Arabia Saudita	2.2	1.8	2.1
Países en desarrollo de bajo ingreso	4.6	5.0	5.1

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

El nivel de vida según informe de la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo (OCDE)

La Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo (OCDE), analizan los cambios que ha sufrido la clase media y las amenazas a las que se enfrenta en los próximos años. Sin este pilar de la sociedad, los países desarrollados podrían sufrir consecuencias devastadoras para sus economías. En la última década, la OCDE ha documentado la evolución de las desigualdades en los ingresos y las oportunidades en detalle en una serie de publicaciones representativas.

Este informe se enfoca en la clase media y dilucida las múltiples presiones a las que se enfrenta este grupo. En particular, el informe analiza las tendencias principales que afectan a los hogares de ingresos medios: su empleo, consumo, riqueza y deuda, así como las percepciones y actitudes sociales. Además, encuentra que la clase media está siendo exprimida, tanto en el sentido de que la proporción de personas en el grupo de ingresos medios ha disminuido con el tiempo, especialmente entre las nuevas generaciones, y que el costo de un estilo de vida de clase media está aumentando más rápido que los ingresos medios. También, discute cómo las políticas deben responder a estas crecientes presiones para la clase media.

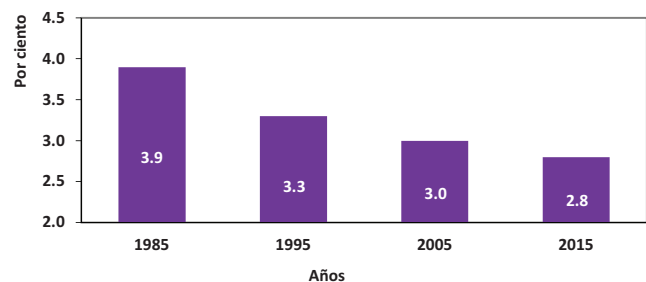
Aquí se define clase de ingresos medios como la población que vive en hogares con ingresos que oscilan entre el 75.0 por ciento y el 200.0 por ciento de la mediana nacional. Para algunos de los análisis, la clase de ingresos medios se subdivide en tres grupos: ingresos medios bajos (75.0 por ciento a 100.0 por ciento de la mediana), ingresos medios (100.0 por ciento a 150.0 por ciento de la mediana) e ingresos medios superiores (150.0 por ciento a 200.0 por ciento de la mediana). La población en hogares con ingresos por debajo del 75.0 por ciento de la mediana es la clase de ingresos más bajos y aquellos con ingresos por encima del 200.0 por ciento de la mediana son la clase de ingresos más altos.

En los últimos 30 años, los ingresos medios aumentaron un tercio menos que el promedio de ingresos de un 10.0 por ciento de los más ricos.

Además, en algunos países la proporción de los ingresos en la parte superior ha aumentado en los Estados Unidos, por ejemplo, la proporción de un 1.0 por ciento superior sobre el ingreso total casi se duplicó en alrededor de un 11.0 por ciento al 20.0 por ciento en las últimas tres décadas y casi la mitad de todo el crecimiento del ingreso durante este período se acumuló en este grupo.

Por lo tanto, la influencia económica de la clase media y su papel como “centro de gravedad económica” se ha debilitado. Hace tres décadas, el ingreso agregado de todos los ingresos medios de los hogares eran cuatro veces el ingreso agregado de los hogares de ingresos altos, es decir, aquellos con ingresos superiores a dos veces la mediana nacional; hoy en día, esta proporción es menor que tres (Gráfica 1).

Gráfica 1: Proporción del ingreso agregado entre los hogares de ingresos medios y altos (promedio desde mediados de 1980s y 2000s)



Fuente: Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo (OCDE), cálculos de la Secretaría basados en datos de EU-SILC (Europa), SLID y CIS (Canadá), CPS Suplemento de marzo (Estados Unidos) y LIS Data Center.

Nota: Los datos se refieren al ingreso agregado de todos los hogares de ingresos medios como una proporción del ingreso agregado de todos los hogares de ingresos altos. Hogares de “ingresos medios” definidos como hogares con ingresos entre 75.0 por ciento y dos veces la mediana nacional. Hogares de “ingresos altos” definidos como hogares con ingresos superiores a dos veces la mediana nacional. El promedio de la OCDE incluye datos disponibles de Australia, Canadá, Suiza, República Checa, Dinamarca, Finlandia, Francia, Alemania, Reino Unido, Hungría, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Países Bajos, Noruega, España, Suecia y Estados Unidos. Los ingresos son: los disponibles, corregidos por el tamaño del hogar.

La OCDE concluye en el reporte, que una clase media fuerte y próspera es importante para la economía y la sociedad en general, y en particular para sostener el consumo y la inversión en educación, salud y vivienda. Los impuestos que pagan son esenciales para financiar adecuadamente la protección social. Las sociedades con una fuerte clase media también experimentan mayores niveles de confianza social, menor incidencia del crimen, y una mayor satisfacción con la vida. La evidencia muestra que la clase media defiende la estabilidad política y buen gobierno.

Hoy, sin embargo, los hogares de clase media se volvieron cada vez más ávidos por su situación económica. En primer lugar, muchos hogares de clase media consideran que nuestros sistemas socioeconómicos son injustos, dado que los ingresos medios no se han beneficiado tanto del crecimiento económico como de

los ingresos superiores, o de 10.0 por ciento superior. En segundo lugar, el estilo de vida de la clase media es cada vez más costoso, especialmente cuando se trata de vivienda, una buena educación y atención médica. En tercer lugar, las perspectivas del mercado laboral para muchos de la clase media son inciertas, ya que uno de cada seis trabajadores de ingresos medios se encuentra en puestos de alto riesgo. Los gobiernos tienen un gran conjunto de

herramientas de políticas disponibles para abordar estos desafíos de injusticia, gastos inasequibles y vulnerabilidad laboral. Las reformas dirigidas son necesarias en los ámbitos del mercado laboral, los sistemas de educación y formación, así como las políticas sociales. Una estrategia exitosa requerirá de un enfoque de gobierno completo, involucrar a todos los interesados, incluida la sociedad civil y los participantes sociales.

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2018	2019				Años naturales %				Años fiscales %****		
	dic	ene	feb	mar	abr	2018			2019	2019	2018	2017
						T - II	T - III	T - IV	T - I			
Empleo (miles de personas) **@	988	984	979	975	977	0.6	2.6	3.7	0.5	2.0	-1.5	-0.7
Desempleo (miles de personas) **@	92	90	91	94	93	-11.5	-16.8	-22.4	-17.7	-18.6	-13.1	-2.3
Tasa de desempleo **@^	8.5	8.4	8.5	8.8	8.7	-11.0	-17.9	-23.6	-16.6	-2.0	-1.2	-0.2
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	871.7	872.1	873.4	873.0	873.1	-2.7	-0.8	3.7	2.3	1.7	-4.0	-0.5
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	72.7	72.6	72.6	72.6	72.5	-0.3	1.0	5.1	2.6	2.7	-3.6	-1.1
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	202.6	201.9	202.5	202.4	203.0	-4.2	-4.1	-5.0	-4.3	-4.3	-5.5	-1.7
Cemento (miles de sacos de 94 libras)												
producción	964	996	1,118	1,209	747	28.7	43.8	104.9	-4.1	20.9	-0.5	-14.8
ventas	1,002	1,068	1,118	1,174	1,146	29.0	58.8	61.4	-4.1	24.6	-3.9	-6.6
Unidades de vivienda vendidas												
nuevas	917	661	893	930	n/d	1.5	53.2	87.3	7.8	43.3	-27.2	5.2
existentes	54	32	68	60	n/d	53.7	30.3	174.6	-62.4	1.5	2.5	-24.5
Energía eléctrica (millones KWH)												
generación	1,482.1	1,410.0	1,312.4	1,481.3	n/d	-12.5	7.3	115.3	18.8	30.9	-30.7	-3.3
consumo	1,293.2	1,167.9	994.5	1,271.9	n/d	3.2	4.6	212.7	-1.5	26.8	-25.8	-1.5
Registros en hoteles y paradores												
Tasa de ocupación ^	174,515	174,388	166,100	200,103	n/d	-35.9	-30.1	162.4	53.6	21.8	-37.2	-1.7
Tasa de ocupación ^	64.1	65.9	73.5	75.6	n/d	3.4	-2.1	-21.4	-12.9	-9.4	10.2	-3.3
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)												
vehículos de motor nuevos y usados	\$3,358,168	\$2,563,761	\$2,721,127	n/d	n/d	14.3	31.0	-10.5	-2.6	8.7	13.8	n/d
Ingresos netos al fondo general (miles de \$)	\$767,543	\$462,163	\$720,067	n/d	n/d	18.3	55.2	16.1	3.6	26.8	-0.7	n/d
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) &	\$858,165	\$717,871	\$1,237,575	\$1,194,497	n/d	18.9	19.0	24.0	43.4	29.6	-9.0	2.5
Número de quiebras	\$225,829	\$261,198	\$235,072	\$212,875	n/d	16.7	12.8	37.2	6.9	17.5	-6.8	9.5
Comercio exterior - Balance Comercial (miles de \$)	653	508	637	643	n/d	-17.2	15.4	74.3	1.6	21.6	-34.5	-10.3
exportaciones	\$490,395	\$623,347	n/d	n/d	n/d	-59.5	-42.9	-61.4	n/d	-46.2	-28.9	-15.1
importaciones	\$4,285,455	\$4,854,155	n/d	n/d	n/d	-5.7	15.5	0.3	n/d	5.5	-16.7	0.5
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	\$3,795,060	\$4,230,808	n/d	n/d	n/d	21.9	49.0	27.9	n/d	26.7	-10.4	11.1
	118.672	118.150	118.361	118.886	n/d	1.2	1.3	0.7	n/d	0.5	1.7	0.1

^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo sistema de clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

! Años naturales % ****

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación