



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico mensual de la Junta de Planificación

junio 2020 / Vol. IV, Núm. 6

Índice

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Cuadre de Cuentas Nacionales por el lado del Ingreso.....1

Inversión en Construcción 2018 al 2021.....3

Indicadores Económicos

Ventas y Producción de Cemento
(mayo 2020)5

Quiebras Totales
(abril 2020).....5

Producción y Consumo de Energía Eléctrica
(abril 2020).....5

Unidades de Vivienda Vendidas y Usadas
(marzo 2020)6

El Empleo en el Sector de Cuidado de Salud y
asistencia Social en Puerto Rico (2018).....6

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Empleo y Desempleo (mayo 2020)8

Comercio Exterior (abril 2020).....9

ECONOMÍA INTERNACIONAL

El trabajo en tiempos de pandemia: desafíos frente
a la enfermedad del coronavirus (COVID-19)
(mayo 2020)10

Resumen de las Perspectivas de los Mercados
de Productos Básicos11

Tabla de indicadores económicos mensuales13

Economía de Puerto Rico

Cuadre de Cuentas Nacionales: Perspectiva del Ingreso

Existen dos enfoques de contabilidad nacional para el computo del producto bruto. Por el lado del gasto, con uso de la producción y por el otro esta el del ingreso o pagos a los factores de producción. Los factores de producción son aquellos recursos económicos envueltos en el proceso productivo, discutido en la literatura económica tradicional como tierra, trabajo e iniciativa empresarial. Ambos enfoques miden la producción por el lado del gasto o por parte del pago a los factores de producción tienen el mismo fin de medir el valor monetario a precios del mercado de todos los bienes y servicios producidos en un año por los residentes.

Los bienes y servicios producidos se valoran a precios del mercado o sea a los precios que pagan los consumidores. Se hace en diversas cargas contra el producto bruto tales como: sueldos y jornales, suplementos, ganancias de las empresas, ganancias de las personas por arrendamiento, ganancia neta recibidas del resto del mundo e intereses netos, los cuales componen el ingreso neto (Tabla 1).

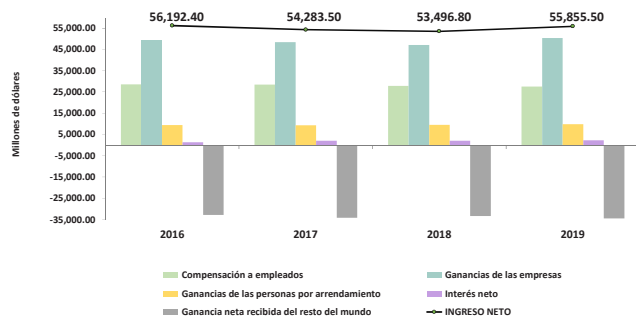
Tabla 1: Total a precios corrientes (en millones de dólares)

	2017	2018	2019
Compensación a empleados	28,483.50	27,887.30	27,601.40
Ganancias de las empresas	48,433.90	47,137.60	50,432.00
Ganancias de las personas por arrendamiento	9,386.10	9,600.10	9,847.60
Ganancia neta recibida del resto del mundo	-34,122.10	-33,295.90	-34,365.50
Interés neto	2,102.20	2,167.70	2,340.00
INGRESO NETO	54,283.50	53,496.80	55,855.50

La compensación a empleados incluye todas las remuneraciones en efectivo y en especies que reciben los empleados en pago de sus servicios prestados. Es la suma de los sueldos y jornales, y de los suplementos a los sueldos y jornales. La compensación a empleado en el año fiscal 2019 totalizó en \$27,601.4 millones, con una reducción de 1.0 por ciento, respecto al año fiscal 2018. La ganancia es el beneficio o provecho que obtienen los distintos sectores económicos por sus operaciones en la isla. La ganancia de las empresas durante el año fiscal 2019 alcanzó \$50,432.0 millones, con

un incremento de 7.0 por ciento, con relación al año fiscal 2018, que totalizó en \$47,137.6 millones. La ganancia de las empresas de las personas por arrendamiento en el año fiscal 2019 fue \$9,847.6 millones, para un incremento de 2.6 por ciento, respecto al año fiscal 2018, que alcanzó \$9,600.1 millones. Esta incluye la ganancia monetaria recibida por el arrendamiento de la propiedad inmueble y la imputada a las personas que ocupan sus propias viviendas.

Tabla 1: Ingreso Neto
Puerto Rico, Años Fiscales 2016 - 2019



Durante el año fiscal 2019, la ganancia neta recibida del resto del mundo totalizó en \$34,365.5 millones negativo, para un incremento de 3.2 por ciento con relación al año fiscal 2018, donde ascendió a negativo \$33,295.9 millones dólares. El interés neto comprende todos los pagos de intereses reales e imputados a los distintos sectores de la economía por su participación en la actividad productiva. En el año fiscal 2019, el interés neto alcanzó \$2,340.0 millones, para un crecimiento de 7.9 por ciento, en comparación con el total del año fiscal 2018, donde sumo \$2,167.7 millones.

El ingreso neto es la medida de producción que representa el total de los pagos hechos a los factores de producción en forma de sueldos y jornales, ganancias, ingresos por arrendamiento e intereses. El ingreso neto en el año fiscal 2019 alcanzó \$55,855.5 millones, lo que representó un aumento de 4.4 por ciento, con relación al año fiscal 2018, donde totalizó en \$53,496.8 millones.

Se incluye otros cargos contra el producto bruto no considerados en el ingreso neto que corresponden a: pago de transferencias de las empresas, contribuciones indirectas, depreciación y subsidios. Esta última partida es un cargo negativo ya que no se considera producción (Tabla 2).

Tabla 2: Total a precios corrientes (en millones de dólares)

	2017	2018	2019
INGRESO NETO	54,283.50	53,496.80	55,855.50
Pagos de transferencia de las empresas	1,387.70	1,436.90	1,158.70
Contribuciones indirectas	6,839.80	6,609.20	7,101.10
Depreciación	6,659.80	6,722.10	6,757.90
Discrepancia estadística	528.7	177.4	616.6
Menos: Subsidios	650	617.8	709.3
PRODUCTO BRUTO	69,049.50	67,824.70	70,780.50

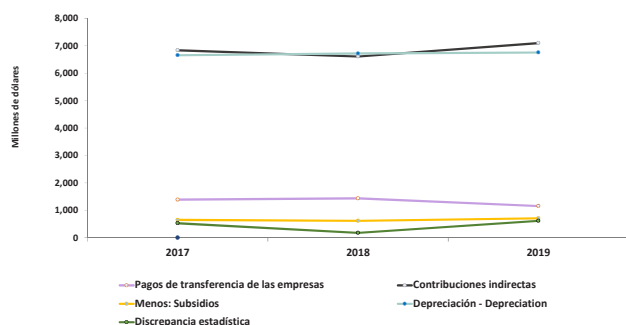
Los pagos de transferencias corresponden a los donativos realizados por las empresas o las cuentas declaradas incobrables, las cuales se consideran un donativo. Las transferencias de las empresas alcanzaron en el año fiscal 2019 un total de \$1,158.7 millones, para una reducción de 19.4 por ciento, con relación al año fiscal 2018 que sumaron \$1,436.9 millones.

Las contribuciones indirectas consisten en aquellas pagadas por los negocios, excluyendo la contribución sobre el ingreso y que se carga a los gastos operacionales, tales como: arbitrio, contribuciones sobre la propiedad inmueble, franquicias, licencias, entre otros.

Las contribuciones indirectas en el año fiscal 2019 sumaron \$7,101.1 millones, para un incremento de 7.4 por ciento en comparación con el total de \$6,609.2 millones registrados en el año fiscal 2018. La depreciación representa aquella parte de los bienes de capital que se ha usado o gastado durante el proceso productivo del año corriente. La depreciación durante el año fiscal 2019 fue de \$6,757.9 millones, con un incremento de 0.5 por ciento, respecto a \$6,722.1 millones que registró en el año fiscal 2018.

Los subsidios consisten en regalías y pagos de incentivos que provee el gobierno a los negocios para cubrir parte del costo de las operaciones de estos, cuando se trata de la producción de un bien o servicio. Los subsidios alcanzaron \$709.3 millones en el año fiscal 2019, con un crecimiento de 14.8 por ciento comparado con el año fiscal 2018 que fue de \$617.8 millones. La discrepancia estadística surge de la diferencia entre el computo del producto bruto por el lado del gasto del ingreso. Durante el año fiscal 2019, la discrepancia estadística fue de \$616.6 millones (Gráfica 2).

Tabla 2: Partidas de Reconciliación entre Ingreso Neto y Producto Bruto Puerto Rico, Años Fiscales 2017 Y 2019



El producto bruto representa el valor de todos los bienes y servicios producidos en la isla durante un período de tiempo a precios corrientes. El lado del pago de los factores de producción totalizó en el año fiscal 2019 un total de \$70,780.5 millones, para un incremento de 4.4 por ciento a precios corriente, con relación al año fiscal 2018.

Inversión en Construcción 2018 al 2021

El valor de la construcción implementada es una medida de la construcción instalada o erigida durante un período determinado. Para un proyecto individual, esto incluye; costo de materiales instalados o erigidos; costo de la mano de obra (tanto por contratista como por cuenta de fuerza) y una parte proporcional del costo del alquiler del equipo de construcción; ganancia del contratista; costo de trabajos de arquitectura e ingeniería; gastos generales y gastos de oficina varios a cargo del proyecto en los libros del propietario e intereses e impuestos pagados durante la construcción (excepto para proyectos estatales y locales).

La construcción incluye; nuevos edificios y estructuras; adiciones, alteraciones, conversiones, expansiones, reconstrucciones, renovaciones, rehabilitaciones y reemplazos importantes (como el reemplazo completo de un techo); instalaciones mecánicas y eléctricas, trabajos eléctricos, ascensores, aire acondicionado central. Otros servicios similares de construcción; preparación en el sitio y construcción exterior de estructuras o instalaciones fijas, tales como aceras, carreteras y calles, estacionamientos, conexiones de servicios públicos, iluminación exterior, muelles, líneas telefónicas, torres de radio y televisión, líneas de suministro de agua, alcantarillas. Luz eléctrica

y líneas de distribución y transmisión de energía, e instalaciones similares que están integradas o fijadas a la tierra y; costo e instalación de materiales de construcción colocados dentro de un edificio y utilizados para soportar maquinaria de producción; por ejemplo, plataforma de concreto, vigas de acero elevadas y tuberías para transportar pintura, etc.

El valor total establecido para un período determinado es la suma del valor del trabajo realizado en todos los proyectos en curso durante este período, independientemente de cuándo se inició el trabajo en cada proyecto individual o cuándo se realizó el pago a los contratistas. Para algunas categorías, las estimaciones publicadas representan los pagos realizados durante un período en lugar del valor del trabajo realmente realizado durante ese período.

En el cierre de cuentas del año fiscal 2018¹, se estimó la inversión interna bruta de capital fijo en \$8,917.1 millones a precios corrientes. Esta cantidad se desglosa en inversión en construcción (\$2,415.4 millones) e inversión en maquinaria y equipo (\$6,501.7 millones). En el cierre de cuentas del año fiscal 2019, la inversión interna bruta de capital fijo del año fiscal 2018 fue revisada a \$15,886.3 millones a precios corrientes. De estos, la inversión en construcción registró la cantidad de \$8,718.3 millones y la inversión en maquinaria y equipo \$7,168.0 millones. El aumento en el dato revisado se debe a que se utilizó información adicional para calcular la inversión, tal como:

1. Oficina de Rendición de cuentas del Gobierno de los Estados Unidos (GAO-19-296, GAO-20-221, GAO-19-256)
2. Oficina del Comisionado de Seguros (Informe Anual Industria de Seguros)
3. Portal de Transparencia de COR3
4. FEMA (Portal de Internet)

Estas fuentes revelaron inversión en construcción en programas y reclamaciones pagadas de recuperación que no fueron incluidas en el dato preliminar para el año fiscal 2018. Los fondos federales, liderados por FEMA, HUD y otros alcanzaron \$4,584.2 millones en el año fiscal 2018. Igualmente, estos programas sumaron la cantidad de \$3,284.9 millones para el año fiscal 2019. También, se consideraron las reclamaciones pagadas por las agencias de seguros que informó la Oficina del Comisionado de Seguros de \$285.8 millones para el año fiscal 2018 y \$294.0 millones en el año

¹ Este dato es preliminar que se revisa en los dos próximos cierre de años fiscales. Esto se hace porque en el momento de trabajar el estimado hay información no disponible en el momento.

fiscal 2019. La suma de ambas partidas (programas federales y reclamaciones pagadas) totalizó \$4,870.0 millones en el año fiscal 2018 y \$3,284.9 millones en el año fiscal 2019 (Tabla 1).

Por otra parte en el año fiscal 2017, la inversión construcción continuaba en sus niveles bajos debido a la falta de fondos del gobierno como también al pobre financiamiento privado, alcanzando \$2,423.0 millones y para maquinaria y equipo fue de \$5,833.1 millones para un total de inversión interna bruta de capital fijo de \$8,256.1 millones. Es decir, que el proceso de recuperación de los desastres naturales allegó recursos adicionales a la economía de PR que no existían en el año fiscal 2017. Por tal razón, se puede observar el aumento robusto al disponer de estos fondos para la contabilidad macroeconómica en el proceso de revisión de la inversión en los años fiscales 2018 y 2019.

Cabe destacar, que la gran mayoría de estos fondos fueron asignados a misiones de emergencia del gobierno federal, como el Cuerpo de Ingenieros y a empresas privadas no residentes, pero hay que recalcar que el cómputo de la construcción instalada o erigida (put in place) se realiza para la economía de PR y se refleja en la inversión bruta de capital fijo uno de los componentes principales del producto bruto.

Las proyecciones macroeconómicas realizadas por la Junta de Planificación de Puerto Rico revelan que la construcción se mantendrá el mismo nivel en los años fiscales 2020 y 2021 (Tabla 2). También se prevé que medida se desembolsen los dineros de recuperación, la inversión en construcción alcanzará incrementos nunca vistos.

TABLA 1: PROGRAMAS Y RECLAMACIONES PAGADAS DE RECUPERACION HURACANES IRMA Y MARI/
(En millones de dólares - Años fiscales - Puerto Rico)

	2018	2019
Programas y Reclamaciones pagadas de Recuperación	4,870.0	3,284.9
Programas de Recuperación ^{1/}	4,584.2	2,990.9
Fema		
a. Individual Household Program	77.7	12.1
b. Public Assistance (Debris, Emerg, Perma, Roads)	1,466.1	1,862.7
c. Hazard Mitigation	8.4	19.4
d. Mission Assign (USACE, Otros)	1,903.2	142.4
e. Special Applicants (Prepa, AAA)	1,128.8	954.3
Reclamaciones Pagadas ^{2/}	285.8	294.0
Seguros de Propiedad Gobierno	285.8	294.0

1/ Fondos Federales liderados por (Fema, Hud y Otros).

2/ Reclamaciones Pagadas por Co. de Seguros.

Fuentes: Oficina de Rendición de cuentas del Gobierno de los Estados Unidos (GAO, por sus siglas en inglés), Oficina del Comisionado de Seguros, Portal de Transparencia del COR3 y FEMA.

TABLA 2: INVERSION EN CONSTRUCCIÓN 2015 - 2021P

(En millones de dólares - Años fiscales - Puerto Rico)

	2015	2016	Histórico			Proyección	
			2017r	2018r	2019p	2020P	2021P
INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	3,298.7	2,726.3	2,423.0	8,718.3	7,531.3	7,380.0	7,371.0

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

P - Proyección escenario base, marzo 2020.

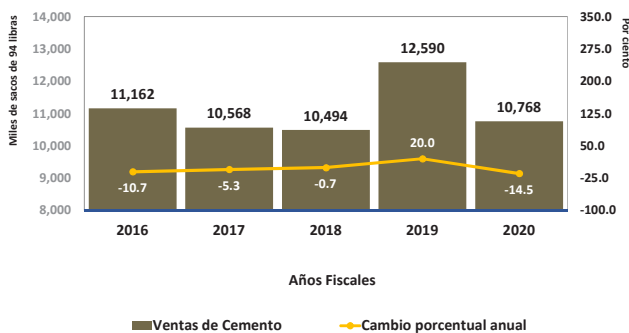
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Indicadores Económicos

Ventas y Producción de Cemento (mayo 2020)

Las ventas de cemento aumentaron 2.1 por ciento en mayo de 2020, según datos del Banco de Desarrollo Económico. Este ha sido el primer aumento desde octubre de 2019. En mayo se vendieron 1.24 millones de sacos de 94 libras, el nivel más alto alcanzado en siete meses, en comparación con 1.21 millones de sacos en mayo del 2019. En el período de julio a mayo de 2020, las ventas de cemento totalizaron 10,768 miles de sacos de 94 libras, mostrando una reducción de 14.5 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 1).

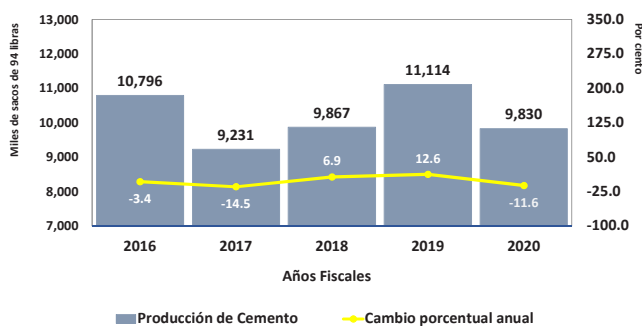
Gráfica 1: Ventas de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a mayo)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

La producción local de cemento aumentó 2.5 por ciento en mayo con 1.03 millones de sacos de 94 libras. En el período de julio a abril del año fiscal 2020, la producción alcanzó 9,830 miles de sacos de cemento de 94 libras, reflejando una disminución de 11.6 por ciento (Gráfica 2).

Gráfica 2: Producción de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a mayo)



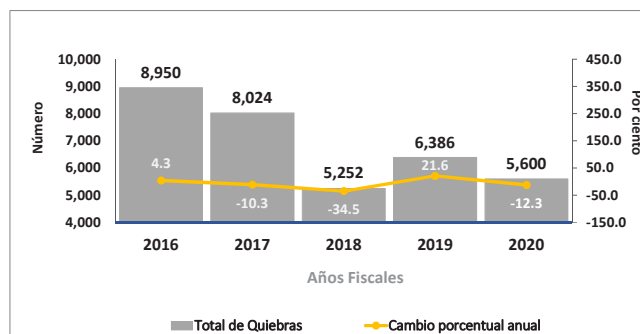
Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Quiebras Totales (abril 2020)

El Tribunal Federal de Quiebras de Puerto Rico, informó que el número de quiebras totales en abril de 2020 alcanzó 163, representando una baja de 75.5 por ciento, en comparación con abril de 2019. En los primeros cuatro meses del 2020 se radicaron 1,736, es decir, 29.3 por ciento menos que en el mismo periodo del año pasado.

En el período de julio a abril del año fiscal 2020, las quiebras radicadas totalizaron 5,600. Esto reflejó una reducción de 12.3 por ciento quiebras totales, en relación con el mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Quiebras Totales
(Cambio porcentual anual, período de julio a abril)

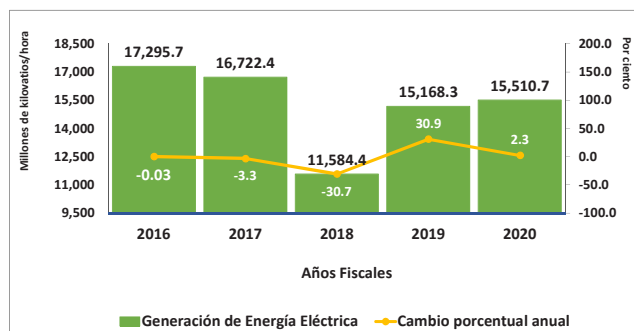


Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Producción y Consumo de Energía Eléctrica (abril 2020)

Durante abril de 2020, la producción de energía eléctrica registró 1,439.2 millones de kilovatios por hora (mkwh), lo que representó una baja de 2.2 por ciento en comparación con el mismo mes del año anterior. En el período de julio a abril del año fiscal 2020, la producción de energía eléctrica fue 15,510.7 mkwn. Esto reflejó una reducción de 2.3 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 1).

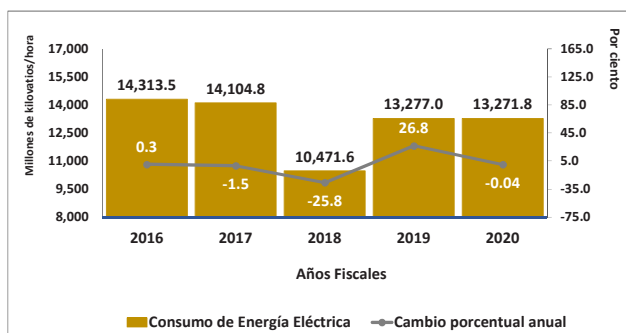
Gráfica 1: Producción de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio a abril)



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

En abril de 2020, el consumo de energía eléctrica fue 1,115.8 millones de kilovatios por hora, reflejando una baja de 14.4 por ciento, en relación con abril de 2019. Durante el período de julio a abril del año fiscal 2020, el consumo de energía eléctrica fue 13,271.8 mkwn, lo que representó una disminución de .04 por ciento, en comparación con el mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 2).

Gráfica 2: Consumo de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio a abril)



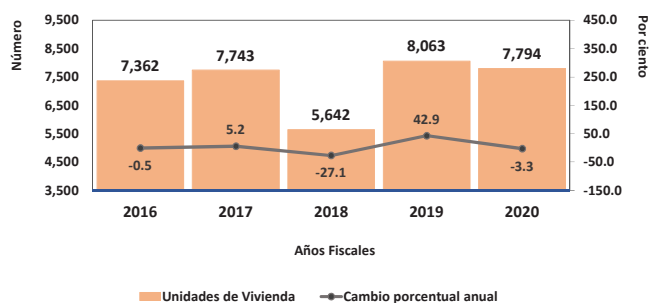
Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

Unidades de Vivienda Vendidas y Usadas (marzo 2020)

La Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras de Puerto Rico (OCIF) informó que, en el período de julio a marzo del año fiscal 2020 se vendieron 7,794 unidades de vivienda, 3.3 por ciento menos que el mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 1). En marzo de 2020 se vendieron 324 viviendas, 65.2 por ciento menos que el año anterior, según datos de la OCIF.

Las ventas de viviendas nuevas disminuyeron 46.7 por ciento, de 60 unidades en marzo de 2019 a 32 en marzo de 2020. Por otro lado, las ventas de viviendas usadas disminuyeron de 870 en marzo del 2019 a 292 unidades en marzo de 2020, una disminución de 66.4 por ciento.

Gráfica 1: Número de Unidades de Vivienda Vendidas
(Cambio porcentual anual, período de julio a marzo)



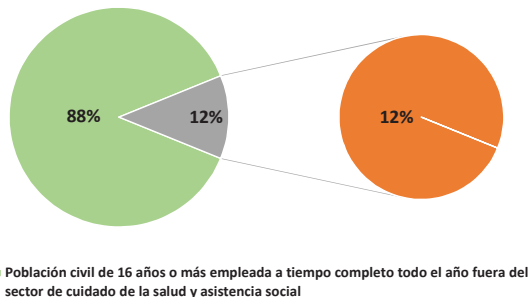
Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras

El Empleo en el Sector de Cuidado de Salud y la Asistencia Social en Puerto Rico (2018)

En este documento las diferencias en el empleo total y por género de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de cuidado de la salud y asistencia social en todo Puerto Rico al 2018. La información estadística de Puerto Rico al 2018 es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos, a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2014 al 2018. El análisis de contenido se concentra en un total de 5 gráficas.

En la Gráfica 1 se puede observar la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de cuidado de la salud y asistencia social en todo Puerto Rico al 2018. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de cuidado de la salud y asistencia social en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 12.0 por ciento, atribuible a 95,549 empleados en cuidado de la salud y asistencia social. Los otros sectores comprenden hasta el 88.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 586,766 empleados. El total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 682,315 empleados. Se puede apreciar que doce de cada cien empleados están ocupados en el sector de cuidado de la salud y asistencia social en todo Puerto Rico al 2018.

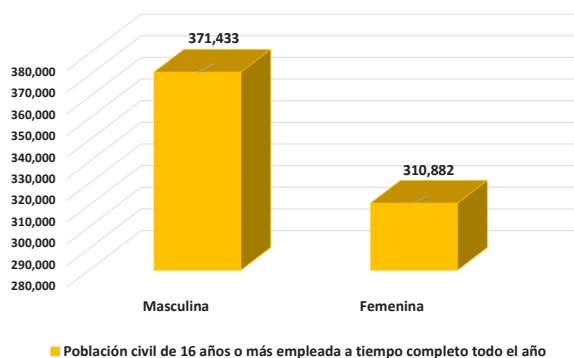
Gráfica 1: Empleo total en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2018)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2014-2018).

En la Gráfica 2 se puede observar la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2018. De estos datos, se refleja que la población masculina empleada se compone de unos 371,433 empleados, mientras que la femenina se compone de unas 310,882 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se puede observar que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2018.

Gráfica 2: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género (Puerto Rico, 2018)

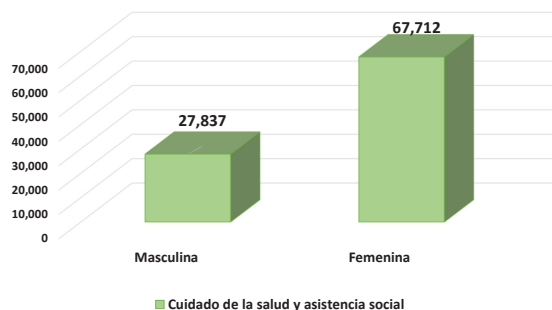


Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2014-2018).

En la Gráfica 3 se presenta la participación por género del sector de cuidado de la salud y asistencia social en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el

año en todo Puerto Rico al 2018. De los datos bajo observación, se refleja que la población masculina empleada en dicho sector se compone de 27,837 empleados, mientras que la femenina se compone de unas 67,712 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 29.0 por ciento y la femenina, el restante 71.0 por ciento del empleo en el sector de cuidado de la salud y asistencia social de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se puede observar que veintinueve de cada cien empleados es un hombre y setenta y uno es mujer del empleo total en el sector de cuidado de la salud y asistencia social de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2018.

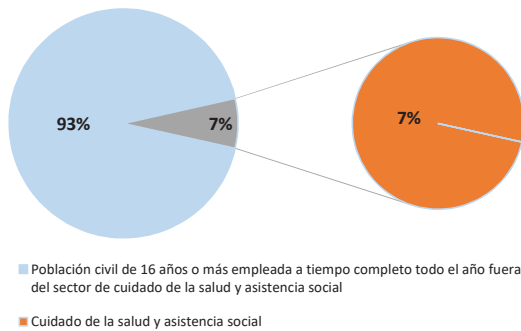
Gráfica 3: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género (Puerto Rico, 2018)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2014-2018).

En la Gráfica 4 se pueden observar la distribución porcentual del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de cuidado de la salud y asistencia social en todo Puerto Rico al 2018. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de cuidado de la salud y asistencia social en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 7.0 por ciento, atribuible a 27,837 empleados en cuidado de la salud y asistencia social. Los otros sectores comprenden hasta el 93.0 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 343,596 empleados. El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 371,433 empleados. Se ve que siete de cada cien empleados masculinos están ocupados en el sector de cuidado de la salud y asistencia social en todo Puerto Rico al 2018.

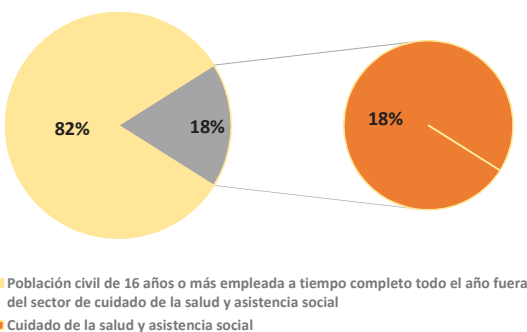
Gráfica 4: Empleo masculino en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2018)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2014-2018).

Finalmente, en la Gráfica 5 la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de cuidado de la salud y asistencia social en todo Puerto Rico al 2018. Estos datos reflejan una participación del sector de cuidado de la salud y asistencia social en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 18.0 por ciento, atribuible a 67,712 empleadas en cuidado de la salud y asistencia social. Los otros sectores comprenden hasta el 82.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 243,170 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 310,882 empleadas. Se puede observar que, de cada cien empleadas femeninas, dieciocho están ocupadas en el sector de cuidado de la salud y asistencia social en todo Puerto Rico al 2018.

Gráfica 5: Empleo femenino en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2018)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2014-2018).

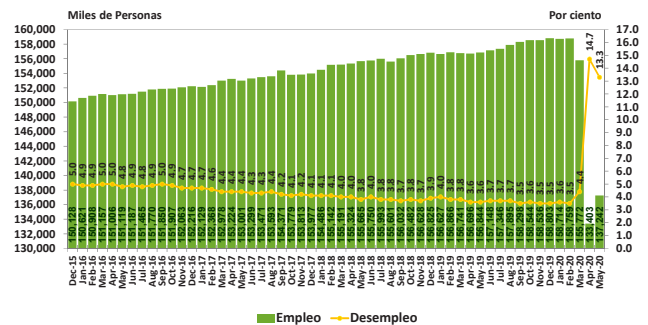
Economía de Estados Unidos



Empleo y Desempleo (mayo 2020)

El Negociado de Estadísticas del Departamento del Trabajo Federal, informó que la tasa de desempleo para mayo de 2020 bajó 1.4 punto porcentual con relación a abril de 2020, registrando 13.3 por ciento. El número de personas desempleadas descendió en 2,093 mil personas, totalizando 21.0 millones, con relación a abril de 2020. Para mayo de 2019, la tasa de desempleo se situaba en 3.6 por ciento, con un total de 5.9 millones de personas desempleadas. Estas mejoras en el mercado laboral reflejaron una reanudación limitada de la actividad económica que se había reducido en abril y mayo debido a la pandemia de coronavirus (COVID-19) y los esfuerzos para contenerla.

Gráfica 1: Empleo y Tasa de Desempleo Estados Unidos, mayo 2020 Encuesta de Vivienda Ajustados estacionalmente



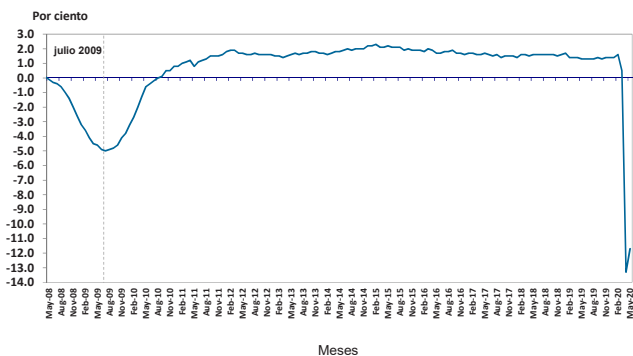
Fuente: Current Population Survey, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

La fuerza trabajadora civil totalizó 158.2 millones de personas, un alza de 1,746 mil personas con relación a abril de 2020. La tasa de participación en mayo de 2020 subió 0.6 puntos porcentuales con relación a abril de 2020, registrando 60.8 por ciento. El empleo total subió en 3,839 mil personas en mayo, totalizando 137.2 millones y la proporción empleo/población subió 1.5 punto porcentual con relación a abril de 2020, registrando 52.8 por ciento. Todos los datos están ajustados estacionalmente.

El empleo asalariado no agrícola (Encuesta de Establecimientos) aumentó en 2,509 mil personas en mayo de 2020, totalizando 132.9 millones de personas. Esto después de registrar una baja de 20,687 mil empleos en abril. Ambos datos son preliminares y están ajustados estacionalmente.

El comportamiento de los principales sectores económicos, afectados por las medidas para combatir la propagación del COVID-19 y reflejando una reanudación limitada de la actividad económica, fue el siguiente: en minería y tala, restó 20,000; construcción, sumó 464,000 empleos; manufactura, reintegró 225,000 empleos; comercio, transportación y utilidades públicas, reincorporó 368,000 empleos; información, disminuyó 38,000 empleos; actividad financiera, restituyó 33,000 empleos; servicios profesionales, reanudó 127,000 empleos; educación y servicios médicos, reintegró 424,000 empleos; y turismo, restituyó 1,239,000 empleos. En el sector de gobierno (federal, estatal y local), se registró una baja neta de 585 empleos.

Gráfica 2: Empleo Asalariado No Agrícola Estados Unidos, mayo 2020
Ajustados estacionalmente
cambio mensual, tasa anual



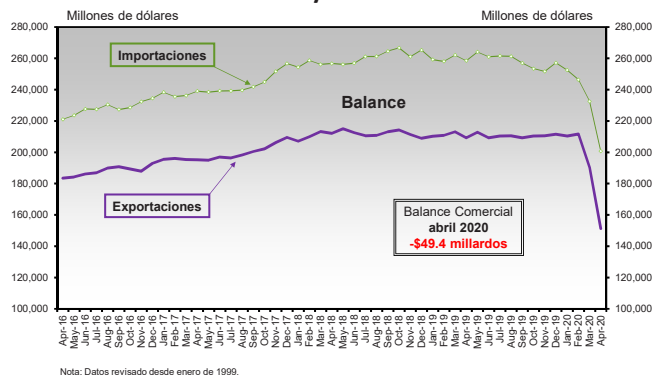
Fuente: Current Employment Statistics, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Comercio Exterior (abril 2020)

El Negociado del Censo y el Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio Federal informó que, en abril de 2020, el total de exportaciones e importaciones alcanzó \$151.3 y \$200.7 millardos, respectivamente (Gráfica 1). Esto representó un déficit en los bienes y servicios de \$49.4 millardos, el cual estaba en \$42.3 millardos en marzo.

Las disminuciones en las exportaciones e importaciones que continuaron en abril se debieron, en parte, al impacto del COVID-19, ya que muchas empresas operaban a capacidad limitada o cesaban completamente sus operaciones, y se restringía el movimiento de viajeros a través de las fronteras. Los efectos económicos completos de la pandemia COVID-19 no pueden cuantificarse en las estadísticas comerciales de abril porque los impactos se integran generalmente en los datos de origen y no pueden identificarse por separado.

Gráfica 1: Balance Comercial de Estados Unidos Bienes y Servicios



Nota: Datos revisado desde enero de 1999.

El valor de las exportaciones en abril fue \$38.9 millardos menos que el total de \$190.2 millardos registradas en marzo. En relación con las importaciones, en abril se registraron \$31.8 millardos menos que el total de \$232.5 millardos de marzo.

En abril, el déficit de bienes creció \$5.8 millardos, totalizando \$71.8 millardos y el excedente en los servicios decreció \$1.3 millardos, totalizando \$22.4 millardos. Las exportaciones de bienes disminuyeron \$32.2 millardos, totalizando \$95.5 millardos. También, las importaciones de bienes decrecieron \$26.4 millardos, alcanzando \$167.4 millardos. Las exportaciones de servicios registraron una baja de \$6.7 millardos, totalizando \$55.8 millardos. Además, las importaciones de servicios registraron una baja de \$5.4 millardos, totalizando \$33.3 millardos.

En abril de 2020, las exportaciones de bienes reflejaron bajas en los bienes de capital (\$10.1 millardos); en los suministros y materiales industriales (\$9.1 millardos); en automóviles, piezas y motores (\$7.4 millardos); en los bienes de consumo (\$4.4 millardos); en otros bienes (\$0.9 millardos); y en los alimentos y bebidas (\$0.04 millardos).

Por otro lado, las importaciones de bienes reflejaron incrementos en los suministros y materiales industriales (\$0.3 millardos). Las bajas ocurrieron en los automóviles, piezas y motores (\$14.6 millardos); en los bienes de capital (\$5.8 millardos); en los bienes de consumo (\$3.1 millardos); en otros bienes (\$2.3 millardos); y en los alimentos y bebidas (\$0.8 millardos).

Economía Internacional



El trabajo en tiempos de pandemia: desafíos frente a la enfermedad del coronavirus (COVID-19) (mayo 2020)

Según La Comisión Económica para América Latina y el Caribe, (CEPAL) y la Organización Internacional del Trabajo (OIT), señalan que la crisis después de la pandemia provocaría 11.5 millones de nuevos desempleados en América Latina y el Caribe. En la edición del Informe Coyuntura Laboral en América Latina y el Caribe. El trabajo en tiempos de pandemia: desafíos frente a la enfermedad por coronavirus (COVID-19), además de entregar estimaciones sobre la dinámica del mercado de trabajo en los últimos meses. El informe conjunto CEPAL-OIT explora algunas de las políticas implementadas por los países para proteger el empleo formal, cautelar los ingresos de los trabajadores y trabajadoras en la economía formal e informal y proteger al sector productivo.

Según el documento, la implementación de las políticas para la reactivación requerirá de un fuerte componente de formación y educación en seguridad y salud para los representantes del mundo del trabajo. Para ello son necesarios recursos institucionales y presupuestarios reforzados que garanticen su cumplimiento, y deben incluir buenas prácticas como la puesta en marcha de un protocolo de salud y seguridad en el trabajo que incluya estímulo al personal, la adopción de horarios de entrada y salida particulares para evitar aglomeraciones, rutinas de desinfección y sistema de lavado de manos, uso obligatorio de mascarillas, y un protocolo en caso de que algún trabajador presente síntomas.

Asimismo, añade que de prolongarse la crisis por más tiempo, será necesario una nueva ronda de medidas, orientadas tanto a proteger empleo e ingresos de trabajadores y limitar impacto en las empresas, con un foco especial en grupos vulnerables como los migrantes en situación no regularizada, trabajadoras domésticas y cuidadores de personas mayores, trabajadores asalariados e independientes informales en sectores críticos y trabajadores de la salud en primera línea de respuesta frente al COVID-19. También señalan que la crisis está empezando a forjar numerosos cambios en el mundo laboral que serán permanentes con el fin de ir hacia la normalidad.

En materia de coyuntura, CEPAL y OIT indican que la pandemia ha generado fuertes efectos negativos en el mercado de trabajo, con consecuencias en el sector formal (reducción de horas, caída de salarios y despidos) e informal (caída de empleo por distanciamiento y prohibición de circulación, menor acceso a compensaciones de ingreso). Asimismo, advierten que las mujeres trabajadoras son las más vulnerables y sectores intensivos en mano de obra como el turismo, comercio, manufactura, inmobiliaria y entretenimiento han sido altamente afectados. Además, las Micro y Pequeñas Empresas concentran 46.6 por ciento del total del empleo en la región y tienen alto riesgo de experimentar quiebras. Antes de la pandemia América Latina y el Caribe mostraba bajo crecimiento y en el 2020 se espera la peor contracción económica desde 1930, con una caída en el producto interno bruto (PIB) regional estimada de -5.3 por ciento, lo que tendrá efectos negativos sobre el mercado de trabajo.

Se proyecta un aumento de la tasa de desocupación de al menos 3.4 puntos porcentuales, hasta alcanzar un 11.5 por ciento, lo que equivale a más de 11.5 millones de nuevos desempleados. De profundizarse la contracción económica la tasa de desocupación será mayor. Junto al aumento de la desocupación, se espera un marcado deterioro de la calidad del empleo, indica el informe. El trabajo informal es la fuente de ingresos de muchos hogares de América Latina y el Caribe, donde la tasa media de informalidad es de aproximadamente un 54.0 por ciento, según estimaciones de la OIT, situación que afecta a los grupos más vulnerables, así también los cálculos indican que la crisis sanitaria provocada por el COVID-19 y las medidas de confinamiento provocan una pérdida de alrededor del 10.3 por ciento de las horas de trabajo en el segundo trimestre de este año, lo que equivale a 31 millones de empleos a tiempo completo (suponiendo una jornada de 40 horas semanales).

Esta situación afectará negativamente la dinámica de la pobreza y la desigualdad y el logro de los compromisos de la Agenda 2030, según estos dos organismos de la ONU. La CEPAL estima que para el 2020 la tasa de pobreza aumentaría hasta 4.4 puntos porcentuales y la pobreza extrema 2.6 puntos porcentuales con respecto a 2019. Esto implica que la pobreza alcanzaría entonces a 34.7 por ciento de la población latinoamericana (214.7 millones de personas) y la pobreza extrema a 13.0 por ciento (83.4 millones de personas). También se espera un aumento de la desigualdad en todos los países de la

región, con incrementos del índice de Gini de entre el 0.5 por ciento y el 6.0 por ciento.

Más allá de la pobreza, grandes grupos de población viven en condiciones crónicas de inseguridad económica y son vulnerables a la pérdida de ingresos laborales. De allí que la CEPAL ha propuesto un ingreso básico de emergencia (IBE) por un monto igual a una línea de pobreza durante seis meses para satisfacer necesidades básicas y sostener el consumo de los hogares. Esto supondría un gasto adicional del 2.1 por ciento del PIB para abarcar a todas las personas que se encontrarán en situación de pobreza en 2020. En este ámbito, el objetivo estratégico de largo plazo es la implementación gradual de un ingreso básico universal, sustentado por mecanismos sostenibles e innovadores de financiamiento, añade la Comisión.

El informe reitera que es necesario repensar el modelo de desarrollo y consolidar las dimensiones económicas, sociales y ambientales del desarrollo sostenible, sin dejar a nadie atrás, como lo señala la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible. Asimismo, en paralelo a las políticas laborales se requiere un sistema de protección social basado en un enfoque de derechos, sensible a las diferencias, con políticas universales, redistributivas y solidarias.

Resumen de las Perspectivas de los Mercados de Productos Básico

El precio de la mayoría de los productos básicos bajará en 2020 ante la reducción de la demanda y la interrupción de la oferta ocasionadas por el coronavirus. En la edición de abril 2020, del informe Commodity Markets Outlook (Perspectivas de los Mercados de Productos Básicos), el Banco Mundial (BM) asegura que la conmoción económica mundial provocada por la pandemia de COVID 19 ha hecho bajar la mayoría de los precios de los productos básicos, lo que se espera que se traduzca en precios sustancialmente más bajos en 2020. La pandemia ha afectado tanto a la oferta como a la demanda de productos básicos. Esos efectos son directos, resultantes de los confinamientos para mitigar la propagación del virus y la alteración de las cadenas de suministro, pero también indirectos, pues la reacción mundial a la pandemia desacelera el crecimiento y conduce a lo que se prevé será la recesión mundial más profunda de los últimos decenios.

El verdadero impacto de la pandemia en los mercados de productos básicos dependerá de su gravedad, su duración y la forma en que los países y la comunidad mundial decidan responder a ella. La

pandemia puede dar lugar a cambios permanentes en la oferta y la demanda de esos productos y, en especial, en las cadenas de suministro que los trasladan desde los productores hasta los consumidores de todo el mundo.

Según el informe del BM, los productos básicos de energía y metales son los que más se han visto afectados por la repentina interrupción de la actividad económica y la grave desaceleración mundial que se prevé. Los productos básicos asociados con el transporte, especialmente el petróleo, han experimentado los descensos más pronunciados. A pesar de que las repercusiones en las perspectivas de la mayoría de los productos básicos agrícolas son solo moderadas, las perturbaciones de la cadena de suministro y las medidas gubernamentales para restringir las exportaciones o el acopio de productos básicos suscitan la preocupación a pesar de los abundantes suministros de productos básicos agrícolas, las perturbaciones del comercio y de la cadena de suministro plantean problemas de seguridad alimentaria.

Los precios promedio mensuales del petróleo crudo cayeron 50.0 por ciento, entre enero y marzo de 2020. Los precios se situaron en un mínimo histórico en abril y algunos puntos de referencia se negociaron en niveles negativos. Se espera que en 2020 los precios promedien los 35.00 dólares por barril, lo que significa una fuerte revisión a la baja con respecto a la previsión de octubre y una caída del 43.0 por ciento con respecto a la media de 61.00 dólares por barril de 2019. La revisión a la baja refleja una reducción históricamente considerable de la demanda. La caída actual de la demanda de petróleo supera a las de recesiones mundiales anteriores.

La disminución de los precios del petróleo crudo se ha visto exacerbada por la incertidumbre en torno a los acuerdos de producción entre la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y otros productores de petróleo. Se prevé que los precios de la energía en general (que también incluyen el gas natural y el carbón) se reducirán en promedio 40.0 por ciento en 2020, pero verán un notable repunte en 2021.

Los precios de los metales cayeron a principios de 2020. Las mayores disminuciones se produjeron en el cobre y el zinc, que están particularmente asociados a la actividad económica mundial. Dado el considerable peso que tienen en el mercado la desaceleración de la demanda y el cierre de

industrias clave, se prevé que en 2020 los precios de los metales caigan 13.0 por ciento en total. Los metales industriales serían los más afectados por la desaceleración económica mundial, en particular la de China, que representa más de la mitad de la demanda mundial de metales.

Los precios agrícolas están menos vinculados al crecimiento económico, y en el primer trimestre de 2020 solo se registraron disminuciones menores, excepto en el caso del caucho, utilizado en el transporte. Se prevé que en 2020 los precios se mantengan en general estables, ya que los niveles de producción y las existencias de la mayoría de los alimentos básicos se encuentran en máximos históricos. Sin embargo, la producción de productos básicos agrícolas podría sufrir perturbaciones en el comercio y la distribución de insumos como fertilizantes, plaguicidas y la disponibilidad de mano de obra. Las alteraciones de las cadenas de suministro ya han afectado a las exportaciones de productos perecederos como flores, frutas y hortalizas de mercados emergentes y de países en desarrollo.

En uno de los apartados de análisis del informe se examina el impacto de la pandemia de COVID 19 en los mercados de productos básicos. Las medidas de mitigación adoptadas para controlar el virus han dado lugar a un colapso sin precedentes de la demanda de petróleo, y las perturbaciones en la cadena de

suministro podrían causar trastornos en el consumo y la producción de otros productos básicos y poner en peligro la seguridad alimentaria. El análisis concluye que la pandemia puede afectar a la oferta y la demanda de productos básicos durante un período prolongado.

La caída de los precios del petróleo ofrece a los responsables de formular políticas en los mercados emergentes y en las economías en desarrollo la oportunidad de emprender reformas en materia de subvenciones a la energía. Estas reformas pueden ayudar a liberar gastos para fines urgentes relacionados con la pandemia, desalentar el consumo innecesario de energía y reasignar los gastos a programas que se orienten mejor a los pobres.

En otra sección, los analíticos del informe, examinan la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) en el contexto de otros acuerdos similares de gestión de la oferta de productos básicos. Esos acuerdos se han venido abajo con el tiempo debido a la presión de las fuerzas económicas y otros acontecimientos, y la OPEP puede estar sujeta a las mismas presiones. El Grupo Banco Mundial, una de las mayores fuentes de financiamiento y conocimientos para las economías en desarrollo, está adoptando medidas amplias y rápidas para ayudar a esos países a fortalecer su respuesta a la pandemia.

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2020						Años naturales %				Años fiscales %****		
	2019	2020					2019			2020	2020		
	dic	ene	feb	mar	abr	may	T - II	T - III	T - IV	T - I	2020	2019	2018
Empleo (miles de personas) **@	975	962	956	n/d	n/d	n/d	2.4	1.5	-0.5	n/d	-0.2	2.0	-1.9
Desempleo (miles de personas) **@	90	94	93	n/d	n/d	n/d	-14.6	-10.4	0.0	n/d	-4.3	-20.0	-12.9
Tasa de desempleo **@^	8.5	8.9	8.8	n/d	n/d	n/d	-15.1	-11.2	0.8	n/d	-0.4	-2.1	-1.1
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	882.2	884.7	885.0	884.9 R	788.8 P	n/d	1.8	1.8	1.6	0.9	0.2	1.9	-4.0
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	75.3	75.2	75.4	74.9 R	71.3 P	n/d	4.7	4.2	3.2	1.1	2.0	4.0	-3.6
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	201.4	202.4	202.3	207.9 R	204.2 P	n/d	-3.5	-1.0	-1.1	0.3	-0.4	-4.0	-5.6
Cemento (miles de sacos de 94 libras)													
producción	1,022	825	1,030	493	377	1,034	-21.0	-5.1	6.9	-29.3	-11.6	12.6	6.9
ventas	999	852	1,075	527	451	1,240	-11.3	-7.5	0.6	-27.0	-14.5	20.0	-0.7
Unidades de vivienda vendidas	948	757	930	324	n/d	n/d	0.2	1.4	5.5	-19.0	-3.3	42.9	-27.1
nuevas	50	55	59	32	n/d	n/d	-49.5	-26.5	-57.2	-8.8	-36.7	1.2	2.5
existentes	898	702	871	292	n/d	n/d	8.6	4.0	14.6	-19.8	0.1	49.2	-30.2
Energía eléctrica (millones KWH) ^													
generación	1,561.4	1,324.9	1,380.6	1,416.9	1,439.2	n/d	7.0	4.3	5.3	-1.9	2.3	30.9	-30.7
consumo	1,322.5	1,207.2	1,026.5	1,356.3	1,115.8	n/d	-6.3	2.8	-2.2	4.5	0.0	26.8	-25.8
Registros en hoteles y paradores	204,172	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	24.9	22.7	17.7	n/d	20.3	8.7	-33.5
Tasa de ocupación ^^	66.36	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-6.8	-6.8	-0.2	n/d	-2.5	-8.9	9.5
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-5.0	-6.2	n/d	n/d	-4.9	25.2	18.8
vehículos de motor nuevos y usados	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-9.1	-21.9	n/d	n/d	-9.5	37.5	15.3
Ingresos netos al fondo general (miles de \$)	\$999,545	\$734,683	n/d	n/d	n/d	n/d	9.8	25.1	12.0	n/d	16.4	21.4	-9.0
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$)^	\$244,204	\$242,445	\$178,911	n/d	n/d	n/d	-4.1	-15.5	-5.5	n/d	-11.7	20.6	-9.0
Número de quiebras	619	496	662	414	163	n/d	0.5	-5.8	2.5	-12.1	-12.3	21.6	-34.5
Comercio exterior - Balance Comercial (miles de \$)	\$2,154,889	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	134.3	36.0	151.2	n/d	79.0	-48.4	-23.1
exportaciones	\$5,457,191	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	2.8	-1.1	7.7	n/d	3.1	7.7	-18.6
importaciones	\$3,302,302	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-19.7	-9.2	-11.6	n/d	-10.4	33.6	-16.3
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	119.300	119.280	119.204	119.068	n/d	n/d	0.5	0.2	0.3	0.6	0.4	0.5	1.7

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo sistema de clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

! Años naturales % ****

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación

Solicitud de autorización presentada ante la CEE Núm. CEE-SA-177, Ley 75 de 1975 según enmendada.

