



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico mensual de la Junta de Planificación

septiembre 2020 / Vol. IV, Núm. 9

Índice

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Indicadores Económicos

Ventas y Producción de Cemento (agosto 2020)	1
Índice General de Precios al Consumidor (julio 2020)	2
Número de Unidades de Viviendas (junio 2020)	2
Índice de Actividad Económica del Banco de Desarrollo Económico (junio 2020)	2
Ventas al Detal (junio 2020)	3
Movimiento de Pasajeros (junio 2020)	3
Registro de Hoteles y Paradores (junio 2020)	3

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Precios del Barril de Petróleo WTI (agosto 2020)	4
Índice de Precios al Consumidor (agosto 2020)	4
Índice de Precios al Productor (agosto 2020)	5

ECONOMÍA INTERNACIONAL

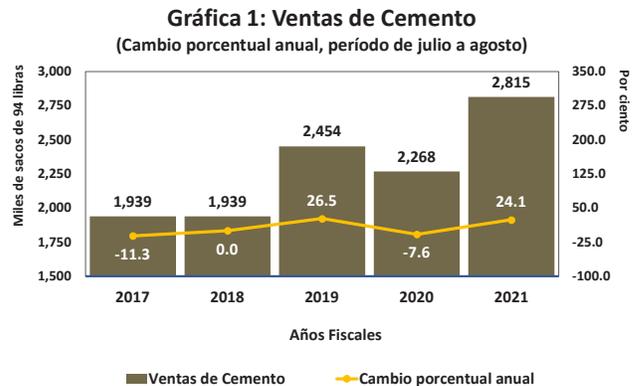
Costos Comerciales en Tiempos de Pandemia Global.....	5
Principales Agregados del Producto Interno Bruto (PIB) en la Zona del Euro y en la Unión Europea Además de las Estimaciones de Empleo para el Segundo trimestre de 2020.....	7
Tabla de indicadores económicos mensuales	9

Economía de Puerto Rico

Indicadores Económicos

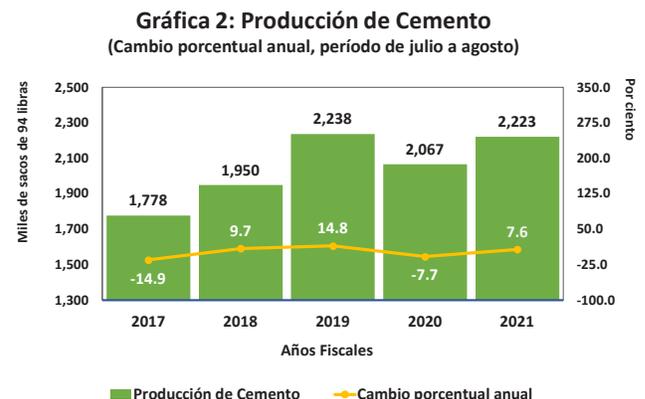
Ventas y Producción de Cemento (agosto 2020)

Las ventas de miles de sacos de cemento de 94lb para agosto de 2020 fueron 1,390.7 un crecimiento de 24.4 por ciento, en relación con agosto de 2019, según el Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico. En el período de julio a agosto de 2020 ha crecido 24.1 por ciento, respecto al mismo período del año anterior (Gráfica 1).



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

La producción de miles de sacos de cemento de 94 libras fue 904.2 en agosto de 2020. En julio y agosto de 2020 creció 7.6 por ciento, en comparación julio y agosto de 2019 (Gráfica 2).

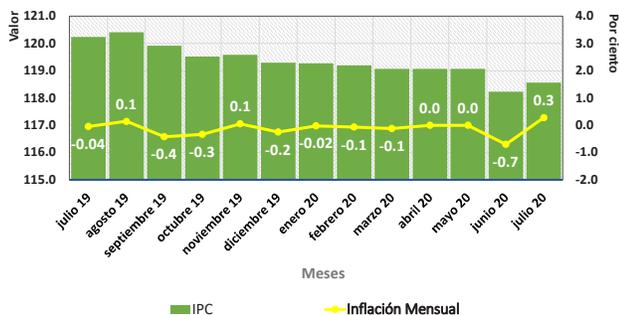


Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Índice General de Precios al Consumidor (julio 2020)

En julio de 2020 el Índice General de Precios al Consumidor, preparado por el Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, registró la cifra de 118.566. Esto mostró un aumento de 0.3 por ciento, en relación con junio de 2020 (118.237).

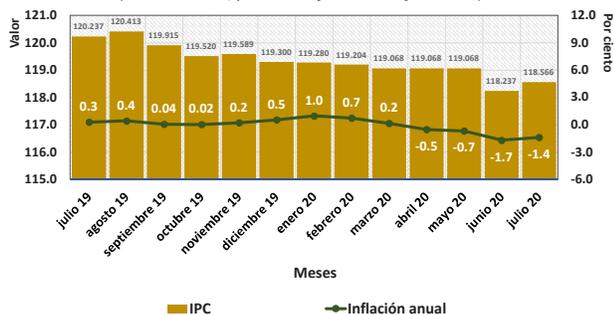
Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación mensual, período de julio 2019 a julio 2020)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Durante julio de 2019 (120.237) y julio 2020 (118.566) el Índice General de Precios al Consumidor tuvo una reducción de 1.4 por ciento (Gráfica 2). Los grupos principales que reflejaron bajas en sus índices fueron: transportación, 5.1 por ciento; otros artículos y servicios, 3.4 por ciento; alimentos y bebidas, 0.5 por ciento; educación y comunicación, 0.2 por ciento; y entretenimiento, 0.1 por ciento. Los grupos que mostraron un alza en sus índices fueron: cuidado médico, 1.0 por ciento; alojamiento, 0.8 por ciento; y ropa, 0.2 por ciento.

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación anual, período de julio 2019 a julio 2020)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Número de Unidades de Vivienda (junio 2020)

La Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras informó que el número de unidades de viviendas vendidas en Puerto Rico aumentó 0.3 por

ciento en junio de 2020, en relación con junio de 2019. Las unidades de vivienda nuevas en junio 2020 crecieron 12.2 por ciento, mientras las unidades de vivienda vendidas existentes disminuyeron 0.7 por ciento, en comparación con junio de 2019. En el período de julio a junio del año fiscal 2020 el número de unidades de vivienda vendidas disminuyó 15.1 por ciento respecto al mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Número de Unidades de Vivienda Vendidas (Cambio porcentual anual, período de julio a junio)



Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras

El valor de las unidades de vivienda vendidas en Puerto Rico en junio de 2020 aumentó 1.8 por ciento en comparación con el mismo mes del año anterior, según los datos de la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras. El valor de las unidades de vivienda vendidas nuevas creció 8.4 por ciento y el valor de las unidades de vivienda vendidas existentes fue 1.1 por ciento, en relación con junio de 2019.

Índice de Actividad Económica (junio 2020)

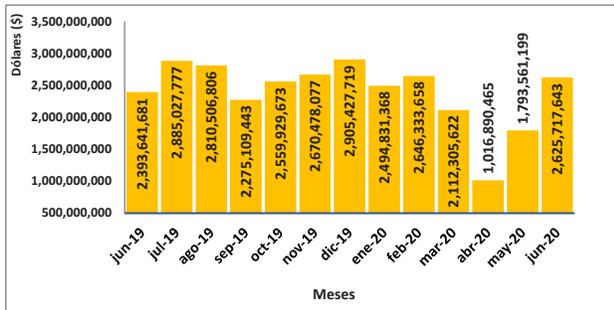
El Índice de Actividad Económica del Banco de Desarrollo Económico, para junio de 2020, presentó una baja de 10.2 por ciento, en comparación con junio de 2019. En el año fiscal 2020, el Índice de Actividad Económica bajó 2.1 por ciento, con relación al año fiscal anterior. Durante el período acumulado de enero a junio de 2020, disminuyó 4.9 por ciento al compararse con el mismo período del año anterior.

Es importante mencionar, que el Índice de Actividad Económica utiliza una metodología similar a la utilizada por el "Conference Board" de Estados Unidos en su Índice Coincidente de Actividad Económica para medir el comportamiento de la economía.

Ventas al detal (junio 2020)

En junio de 2020, las ventas de los establecimientos en el sector detallista fueron \$2,625.7 millones. Esto reflejó un aumento de 9.7 por ciento, en comparación con junio de 2019, lo que representa, \$2,393.6 millones (Gráfica 1).

Gráfica 1: Ventas al Detalle
(Precios corrientes, período de junio 2019 a junio 2020)



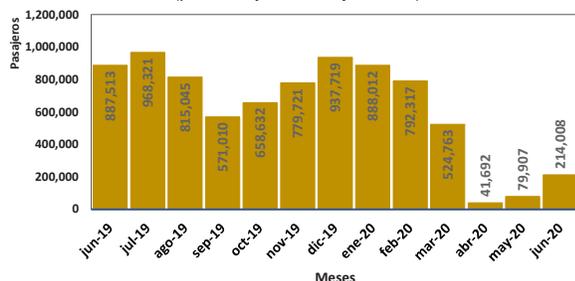
Fuente: Compañía de Comercio y Exportación.

Es importante señalar, que los aumentos más significativos en las ventas al detal se produjeron en las tiendas de deportes (93.5 por ciento), mueblerías (90.9 por ciento), ferreterías (69.1 por ciento) y concesionarios de autos (41.4 por ciento).

Movimiento de Pasajeros (junio 2020)

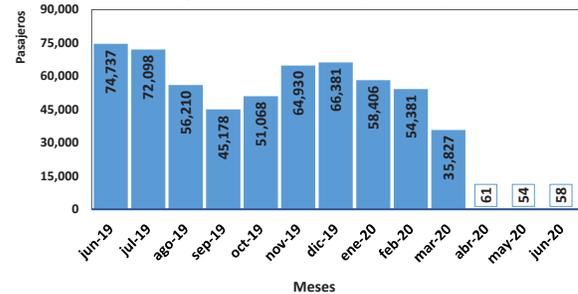
La Autoridad de los Puertos informó que, el movimiento de pasajeros en el aeropuerto Luis Muñoz Marín alcanzó la cantidad de 214,008 pasajeros en junio de 2020 (Gráfica 1). El movimiento de pasajeros en el aeropuerto Luis Muñoz Marín disminuyó 18.8 por ciento en el año fiscal 2020, en relación con el año fiscal 2019. Es importante destacar que esta reducción del movimiento de pasajeros es atribuible a la pandemia del coronavirus. En la (Gráfica 2) también se muestra la baja del movimiento de pasajeros en el aeropuerto Rafael Hernández.

Gráfica 1: Movimiento de pasajeros en el aeropuerto Luis Muñoz Marín
(período de junio 2019 a junio 2020)



Fuente: Autoridad de Los Puertos.

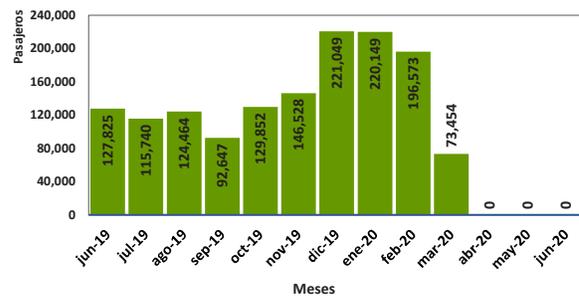
Gráfica 2: Movimiento de pasajeros en el aeropuerto Rafael Hernández
(período de junio 2019 a junio 2020)



Fuente: Autoridad de Los Puertos.

Igualmente, que informó al cierre del año fiscal 2020 que, los barcos cruceros disminuyeron 28.0 por ciento, en comparación con el año fiscal 2019. Es importante señalar, que en los meses de abril, mayo y junio del año fiscal 2020 no hubo viajes en barcos cruceros por la pandemia del coronavirus (Gráfica 3).

Gráfica 3: Movimiento de pasajeros en barcos cruceros (San Juan)
(período de junio 2019 a junio 2020)

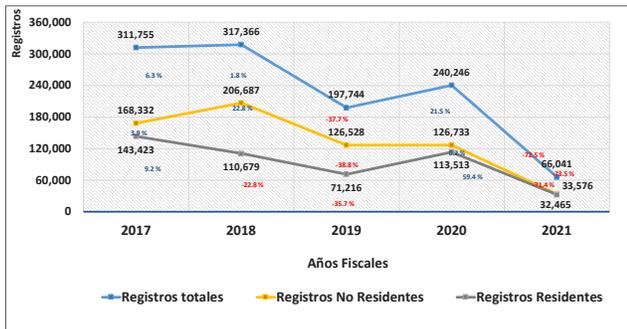


Fuente: Autoridad de Los Puertos.

Registro de Hoteles y Paradores (julio 2020)

La Compañía de Turismo informó que el total de registros de hoteles y paradores en julio de 2020 fue 66,041 personas (Gráfica 1). En julio de 2020, los registros de residentes y no residentes fueron 32,465 y 33,576 personas, respectivamente. Los registros de hoteles y paradores totales, de residentes y no residentes muestran bajas que pueden ser atribuibles a las medidas cautelares tomadas por la pandemia del Covid-19, en los meses de marzo, abril y mayo del 2020.

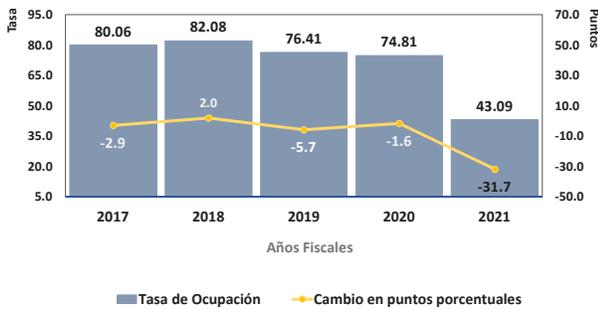
Gráfica 1: Registros en Hoteles y Paradores
(Cambio porcentual anual, período de julio)



Fuente: Compañía de Turismo.

La tasa de ocupación en hoteles y paradores fue 43.09 por ciento en julio del año fiscal 2021, representando una baja de 31.7 respecto a julio del año fiscal 2020 (Gráfica 2).

Gráfica 2: Tasa de Ocupación en Hoteles y Paradores
(Cambio porcentual anual, período de julio)



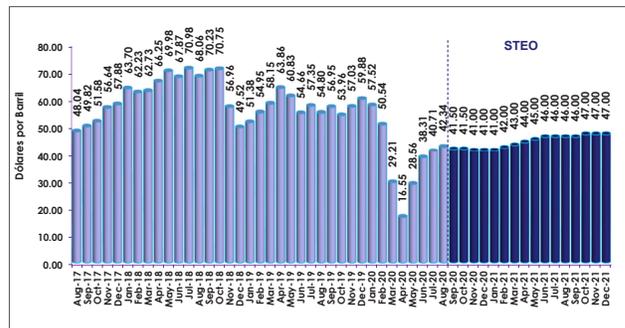
Fuente: Compañía de Turismo.

Economía de Estados Unidos

Precios del Barril de Petróleo WTI (agosto 2020)

La Administración de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés), señaló que el precio promedio del barril de petróleo del West Texas Intermediate (WTI, por sus siglas en inglés), subió a \$42.34 en agosto de 2020. Esto representó un alza de \$1.63 con relación al precio promedio del barril de julio el cual promedió \$40.71. En relación con agosto de 2019, reflejó una baja de \$12.46 cuando el precio promedio del barril estaba en \$54.80. Hasta el momento no se espera que el precio promedio del barril alcance los \$79.98 registrados en julio de 2018 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Precios del Barril de Petróleo
West Texas Intermediate
Agosto 2020



Fuente: Administración de Información de Energía
STEO: Short-Term Energy Outlook

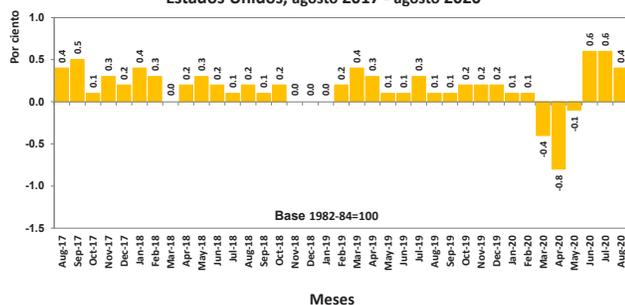
Según la EIA, las Perspectivas de la Energía a Corto Plazo a septiembre de 2020 (STEO) continúan sujetas a mayores niveles de incertidumbre porque los esfuerzos de mitigación y reapertura relacionados con la nueva enfermedad del coronavirus de 2019 (COVID-19) siguen evolucionando. La reducción de la actividad económica relacionada con la pandemia COVID-19 ha causado cambios en la demanda de energía y en los patrones de oferta en 2020. Las proyecciones de la EIA, se espera que el precio promedio del barril de petróleo se mantenga entre \$41.50 a \$47.00 hasta diciembre de 2021.

Los precios del petróleo crudo, en particular, han caído significativamente desde comienzos de 2020, en gran medida debido a la contracción económica causada por COVID-19 y un aumento repentino en el suministro de petróleo crudo luego de la suspensión de los recortes de producción previamente acordados entre la Organización del Petróleo Países Exportadores (OPEP) y países socios. Incertidumbres similares persisten en las perspectivas de EIA para otras fuentes de energía, incluido el gas natural y la electricidad.

Índice de Precios al Consumidor (agosto 2020)

El Departamento del Trabajo federal informó que en agosto de 2020 el Índice de Precios al Consumidor (IPC), ajustado estacionalmente creció 0.4 por ciento, luego de subir 0.6 por ciento en el mes anterior (Gráfica 1).

Gráfica 1: Índice de Precios al Consumidor (IPC-U)
Ajustado estacionalmente
Cambio porcentual
Estados Unidos, agosto 2017 - agosto 2020



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

El Índice de Energía creció 0.9 por ciento en agosto, luego de subir 2.5 por ciento en julio, destacándose el componente de aceites de combustible con un alza de 3.9 por ciento. Los precios de la gasolina presentaron aumentos de 2.0 por ciento, luego que en julio de 2020 subieran 5.6 por ciento.

Los precios de los alimentos aumentaron 0.1 por ciento en agosto, luego de bajar 0.4 por ciento en julio. Dentro de esta categoría, los alimentos consumidos en el hogar disminuyeron 0.1 por ciento. Mientras, los consumidos fuera del hogar crecieron 0.3 por ciento en agosto de 2020.

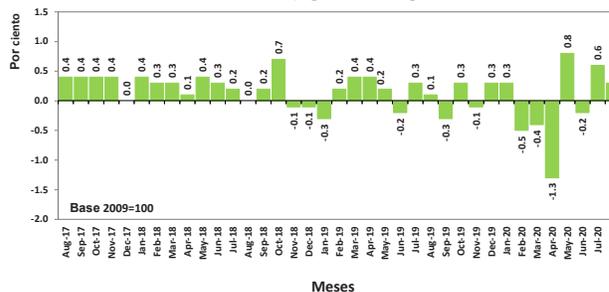
Por otra parte, el Índice Subyacente, que excluye los alimentos y energía registró un alza de 0.4 por ciento con relación al mes anterior. Esta es la tercera alza consecutiva registrada en el índice desde junio de 2020.

El nivel sin ajustar del IPC en agosto de 2020 fue 259.918 puntos (1982-84=100). Esto representó un alza de 1.3 por ciento, al compararse con agosto de 2019. En relación con julio de 2020, aumentó 0.3 por ciento.

Índice de Precios al Productor (agosto 2020)

El Índice de Precios al Productor (IPP) de bienes terminados, ajustado estacionalmente, mostró un alza de 0.3 por ciento en agosto de 2020, luego de subir 0.6 por ciento el mes anterior. En agosto de 2019 el índice creció 0.1 por ciento con relación a julio de 2019. El nivel sin ajustar del IPP fue 118.6 puntos (Nov 2009=100), colocándose 0.2 por ciento por debajo del nivel registrado en agosto de 2019 y 0.3 por ciento por encima del nivel de julio de 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Índice de Precios al Productor de Bienes Terminados
Ajustado estacionalmente
Cambio porcentual
Estados Unidos, agosto 2017 - agosto 2020



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Los precios al productor de la energía ajustados estacionalmente decrecieron 0.1 por ciento, luego de subir 5.3 por ciento en julio de 2020. Por otra parte, los costos al productor relacionados con los alimentos bajaron 0.4 por ciento en agosto, luego de bajar 0.5 por ciento el mes anterior. El Índice Estructural de Precios al Productor, que excluye los costos de energía y de alimentos, aumentó 0.3 por ciento con relación a julio de 2020.

Economía Internacional



Costos comerciales en tiempos de pandemia global

La Organización Mundial de Comercio (OMC), publicó un nuevo informe sobre cómo la crisis de la COVID-19, puede aumentar los costos del comercio y estima que los costos de viaje y transporte representan hasta un tercio de los costos del comercio en función del sector. Por lo que es probable que las restricciones de viaje vinculadas a la pandemia incidan en los costos del comercio mientras estas permanezcan en vigor. Por ejemplo, la capacidad mundial de carga aérea se redujo en un 24.6 por ciento en marzo de 2020, ya que los vuelos de pasajeros representan cerca de la mitad del volumen del transporte aéreo. Según el informe, es probable que el consiguiente aumento de los precios del transporte aéreo de carga se mantenga hasta que se recupere el transporte de pasajeros. Aunque el transporte marítimo y el transporte terrestre no han sufrido perturbaciones comparables, el transporte marítimo ha registrado un descenso del número de travesías y el transporte terrestre internacional se ha visto afectado por los cierres de fronteras, las medidas sanitarias y los desvíos.

En este contexto, los viajes de negocios, que son importantes para mantener las relaciones

comerciales y gestionar las cadenas de valor mundiales, además de ser una actividad económica importante en sí misma, están sufriendo perturbaciones. La calidad de la infraestructura de la tecnología de la información y las comunicaciones (TIC) y el grado de preparación digital serán importantes para determinar la capacidad de las economías para sobrellevar la situación.

Se estima que los obstáculos de la política comercial y las diferencias en la reglamentación representen menos el 10.0 por ciento de los costos del comercio en todos los sectores. Se trata en particular de las medidas arancelarias y no arancelarias, los obstáculos temporales al comercio, las diferencias de reglamentación y el costo de cruzar fronteras, así como de otras políticas que afectan al comercio, como la ausencia de medidas de facilitación de las inversiones o de protección de la propiedad intelectual. El informe señala que, aunque el COVID-19 ha impulsado cambios en los aranceles y las prácticas de reglamentación encaminados tanto a restringir el comercio como a facilitar las importaciones, hasta la fecha estas medidas solo han afectado a un pequeño grupo de productos. La tendencia a la digitalización de los procedimientos aduaneros y reglamentarios motivada por la crisis con objeto de reducir el contacto físico podría reducir los costos del comercio conexos a largo plazo.

El informe indica que la incertidumbre es un factor que multiplica el impacto de los costos actuales relacionados con el comercio, ya que influye en los flujos de financiación del comercio y reduce el interés de las empresas en invertir en la investigación de nuevos mercados, adquirir competencias lingüísticas, encontrar posibles asociados y ajustarse a las normas extranjeras. Además, especifica que, en el primer trimestre de 2020, un indicador ampliamente utilizado para medir el nivel mundial de incertidumbre registró niveles un 60.0 por ciento superiores a los provocados por la guerra de Iraq y el brote del síndrome respiratorio agudo severo (SRAS) en 2003. A mediados de marzo, otro índice sobre la volatilidad de los mercados financieros se acercó a valores máximos que no se habían registrado desde 2008, tras la quiebra de Lehman Brothers.

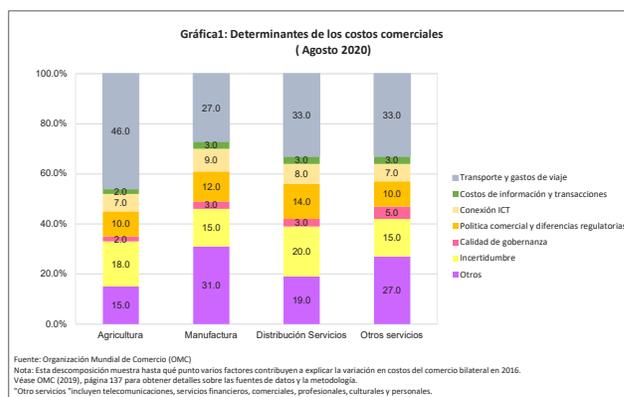
Respecto al futuro, el informe señala que numerosos Gobiernos han aplicado medidas para atenuar los trastornos a la actividad económica causados por la pandemia, por ejemplo, eximiendo a determinados miembros de las tripulaciones de transporte de las

restricciones de viaje o mejorando la calidad de las TIC y el acceso a ellas.

El mismo señala que se puede esperar que muchos de los cambios en los costos del comercio se reviertan cuando la pandemia se haya controlado, el informe indica que es posible que algunos efectos persistan. Por ejemplo, la consolidación del sector de la aviación y los cambios en el interés de los pasajeros por viajar en avión podrían dar lugar a un aumento de los costos del transporte aéreo. Además, las decisiones de los gobiernos en materia de políticas, podrían reducir o aumentar la incertidumbre en el ámbito de la política comercial, serán importantes para determinar los costos del comercio asociados a la incertidumbre en el futuro.

COSTOS DE TRANSPORTE Y VIAJE/ DETERMINANTES DE LOS COSTOS COMERCIALES

Los costos de transporte y viaje constituyen una parte importante de los costos comerciales en todos los sectores (Gráfica 1). Incluyen los márgenes de transporte, los costos de viajes de negocios y el costo del tiempo en tránsito. Se estima que representan el 15.0 por ciento de los costos comerciales en la agricultura y el 31.0 por ciento en el comercio manufacturero. Los costos de transporte también son importantes para los servicios relacionados con bienes, como el comercio minorista y mayorista, donde las estimaciones sugieren que representan el 19.0 por ciento de los costos comerciales totales. Los costos de viaje representan un tercio de los costos comerciales relacionados con el suministro transfronterizo en las empresas y servicios profesionales.



Actualmente, tres fuentes principales de costos comerciales tienen el potencial de tener un impacto significativo en el comercio internacional en medio

de la pandemia. Los más importantes son los costos de transporte y viaje. Esto es porque ambos son determinantes importantes de los costos comerciales generales y se han afectados por la pandemia. La política comercial también es un determinante importante de los costos comerciales, pero la mayoría de las nuevas medidas, tanto facilitadoras como restrictivas, se han limitado hasta ahora a una clase más estrecha de productos. Finalmente, los altos niveles de incertidumbre magnifican los costos comerciales existentes.

Aunque se puede esperar que muchos de los cambios en los costos comerciales se reviertan una vez que la pandemia esté bajo control, algunos pueden persistir debido a cambios en el entorno político o la dinámica del mercado. En la medida en que continúen las respuestas gubernamentales a la pandemia aumentar o reducir la incertidumbre de la política comercial, se puede esperar que aumenten o reduzcan costos comerciales en el futuro.

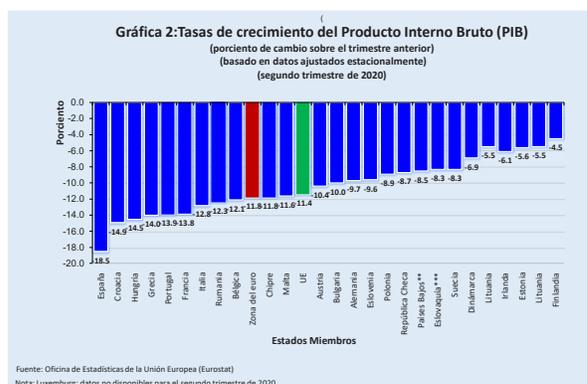
Principales agregados del Producto Interno Bruto (PIB) en la Zona del Euro y en la Unión Europea además de las estimaciones de empleo para el segundo trimestre de 2020

La Oficina de Estadísticas de la Unión Europea (Eurostat), informó sobre los principales agregados correspondientes al segundo trimestre de 2020, con correlación a la Zona del Euro (EA19), así como para la Unión Europea (UE27), hay que enfatizar que, en la mayoría de los Estados miembros, todavía está marcado por las medidas de contención del COVID-19. El producto interno bruto (PIB) ajustado estacionalmente y el empleo bajaron en 3.6 y 0.2 por ciento, respectivamente en la zona del euro. En la Unión Europea (UE27), el PIB y el empleo bajaron en 3.2 y 0.1 por ciento, respectivamente.

En comparación con el mismo trimestre del año anterior, el PIB ajustado estacionalmente disminuyó 14.7 por ciento en la zona del euro y en 13.9 por ciento en la UE27 en el segundo trimestre de 2020. Durante el segundo trimestre de 2020, el PIB en los Estados Unidos disminuyó en 9.1 por ciento, en comparación con el trimestre anterior; (luego de un aumento de -1.3 por ciento en el primer trimestre del año anterior). En comparación

con el mismo trimestre del año anterior, el PIB creció en 0.3 por ciento.

Entre los Estados miembros para los que se dispone de datos del segundo trimestre de 2020, España; -18.5 por ciento, registró la disminución más pronunciada del PIB en comparación con el trimestre anterior, seguida de Croacia; -14.9 por ciento, Hungría -14.5; por ciento, Grecia; -14.0, Portugal; -13.9 por ciento y Francia; -13.8 por ciento. Las disminuciones más bajas del PIB se observaron en Finlandia; -4.5 por ciento, Lituania; -5.5 por ciento y Estonia; -5.6 por ciento, seguidos de Irlanda; -6.1 por ciento, Letonia; -6.5 por ciento y Dinamarca; -6.9 por ciento (Gráfica 1).



Componentes del PIB y contribuciones al crecimiento

Durante el segundo trimestre de 2020, el gasto en consumo final de los hogares disminuyó en 12.4 por ciento en la zona del euro y en 12.0 por ciento en la UE27 (luego de una disminución de 4.5 por ciento en la zona del euro y en -4.2 por ciento en la UE27, en el trimestre anterior). La formación bruta de capital fijo disminuyó en 17.0 por ciento en la zona del euro y en 15.4 por ciento en la UE27 (luego de haber registrado disminuciones de un 5.2 por ciento y 4.6 por ciento, respectivamente). Las exportaciones disminuyeron en 18.8 por ciento en la zona del euro y en la UE, (luego de registrar disminuciones de un 3.9 y 3.2 por ciento respectivamente). Las importaciones disminuyeron en 18.0 por ciento en la zona del euro y en 17.8 por ciento en la UE27 (luego de registrar disminuciones de un 3.2 y 2.8 por ciento respectivamente).

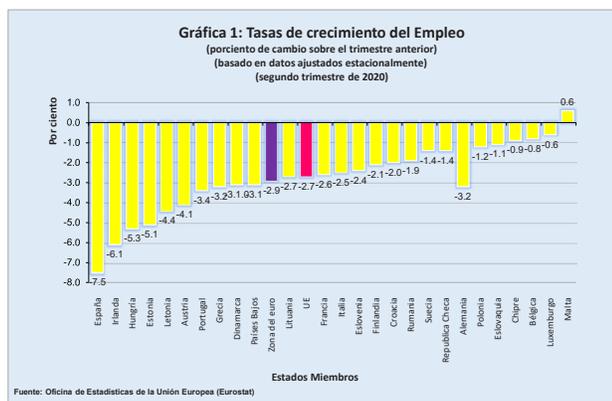
El gasto en consumo final de los hogares tuvo una contribución negativa muy fuerte al crecimiento del PIB tanto en la zona del euro como en la UE27; (-6.6 y -6.3 puntos porcentuales respectivamente)

y la contribución de la formación bruta de capital fijo también fue negativo; en ambas zonas (-3.8 y 3.4 puntos porcentuales respectivamente). La contribución del saldo externo al crecimiento del PIB fue negativa para ambas zonas, mientras que la contribución de los cambios fue en los inventarios fue ligeramente positiva en la UE27.

Crecimiento del empleo en la zona del euro en la UE27 y entre los Estados miembros

El número de personas empleadas decreció en -2.9 por ciento en la zona del euro y en un -2.7 por ciento en la UE27 en el segundo trimestre de 2020 en comparación con el trimestre anterior, (Gráfica 2). Esta es la primera disminución en la serie de tiempo desde el 2015. En el cuarto trimestre de 2019, el empleo aumentó un 0.3 por ciento en la zona del euro y un 0.2 por ciento en la UE27. En comparación con el mismo trimestre del año anterior, el empleo decreció en 3.1 por ciento en la zona del euro y en 2.9 por ciento en la UE27 en el segundo trimestre de 2020, luego de registrar aumentos en un 0.4 por ciento en ambas zonas, en el primer trimestre de 2020.

En el segundo trimestre de 2020 y comparado con el trimestre anterior, el empleo decreció en todos los Estados miembros, exceptuando Malta que aumento en un 0.6 por ciento. Los mayores decrecimientos se registraron en España; -7,5 por ciento, Irlanda; -6.1 por ciento, Hungría; -5.3 por ciento y Estonia -5.1 por ciento, (Gráfica 2).



Niveles de empleo en la zona del euro y la UE27

La base de cifras ajustadas estacionalmente, Eurostat estima que, en el segundo trimestre de 2020, 203.1 millones de personas estaban empleados en la UE27, de los cuales 155.6 millones estaban en la zona del euro. En relación con la pandemia de COVID-19, el empleo decreció en 5.1 millones en la zona del euro y en 6.1 millones en la UE27 en comparación con el cuarto trimestre de 2019. Si bien el efecto de la pandemia de COVID-19 sobre el empleo en personas fue mitigado por el apoyo del gobierno, el impacto en las horas trabajadas es generalmente mucho más pronunciado. La cantidad de horas trabajadas disminuyó un -3.2 por ciento en la zona del euro y un -2.9 por ciento en la UE27 en el primer trimestre de 2020, en comparación con el anterior trimestre.

Evolución de la productividad laboral en la zona del euro y la UE

La combinación de datos de PIB y empleo permite una estimación de la productividad laboral. El análisis del crecimiento en comparación con el mismo trimestre de los años anteriores muestra que el crecimiento de la productividad (basado en el empleo personas) fluctuaron alrededor del 1.0 por ciento para ambas zonas entre 2013 y 2018. En relación con la pandemia de COVID-19, hubo una fuerte disminución en la productividad en el primer trimestre de 2020, ya que el PIB cayó bruscamente mientras el impacto en el empleo en personas seguía siendo moderado.

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2020						Años naturales %				Años fiscales %****		
	mar	abr	may	jun	jul	ago	2019		2020		2021	2020	2019
							T - III	T - IV	T - I	T - II			
Empleo (miles de personas) **@	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	1.5	-0.5	-35.0	n/d	n/d	2.4	1.5
Desempleo (miles de personas) **@	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-10.4	0.0	-33.0	n/d	n/d	-14.6	-15.0
Tasa de desempleo **@^	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-11.2	0.8	-31.7	n/d	n/d	-1.4	-1.5
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	884.9	765.4	780.7	803.1	R 803.1	P	1.8	1.6	0.9	-10.9	-9.3	2.1	-0.7
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	74.9	69.8	72.6	74.6	R 74.4	P	4.2	3.2	1.1	-3.6	-0.9	4.2	0.4
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	207.9	207.0	202.4	201.2	R 195.1	P	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
Cemento (miles de sacos de 94 libras)													
producción	493	377	1,034	1,392	1,319	904	-5.1	6.9	-29.3	-5.0	7.6	-7.7	14.8
ventas	527	451	1,240	1,597	1,424	1,391	-7.5	0.6	-27.0	-5.6	24.1	-7.6	26.5
Unidades de vivienda vendidas													
nuevas	324	0	597	971	n/d	n/d	1.4	5.5	-19.0	-46.1	-15.1	28.4	-19.4
existentes	32	0	169	83	n/d	n/d	-26.5	-57.2	-8.8	19.4	-24.5	-17.1	16.5
Energía eléctrica (millones KWH) ^													
generación	292	0	428	888	n/d	n/d	4.0	14.6	-19.8	-51.2	-14.2	35.5	-23.1
consumo	1,416.9	1,439.2	1,612.9	1,686.4	1,731.9	n/d	4.3	5.3	-1.9	0.1	1.6	3.4	-8.2
Registros en hoteles y paradores	1,356.3	1,115.8	1,302.9	1,429.2	1,558.0	n/d	2.8	-2.2	4.5	-5.6	5.3	5.9	-8.0
Tasa de ocupación ^^	95,529	6,752	13,357	70,817	66,041	n/d	22.7	17.7	-17.2	-84.8	-72.5	21.5	-37.7
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	40.78	5.34	9.78	26.55	43.09	n/d	-6.8	-0.2	-17.1	-80.0	-31.7	-1.6	-5.7
vehículos de motor nuevos y usados	\$2,112,306	\$1,016,890	\$1,793,561	\$2,625,718	n/d	n/d	-6.4	-1.5	-9.3	-32.4	-9.5	0.6	15.0
Ingresos netos al fondo general (miles de \$)	\$292,159	\$12,918	\$257,168	\$597,254	n/d	n/d	-9.6	-8.4	-27.7	-42.4	-19.3	1.4	5.0
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) [§]	\$853,542	\$556,380	\$516,038	\$737,229	n/d	n/d	25.1	12.0	-28.3	-52.7	-18.3	22.1	-0.2
Número de quiebras	\$156,929	\$103,217	\$114,036	\$133,483	n/d	n/d	-15.5	-5.5	-17.9	-50.1	-22.3	11.2	-0.6
Comercio exterior - Balance Comercial (miles de \$)	414	163	366	516	441	n/d	-5.8	2.5	-12.1	-48.2	-25.1	-8.3	-3.3
exportaciones	\$1,991,370	2,141,302	2,448,138	1,440,311	n/d	n/d	36.0	151.0	-10.9	-17.3	12.7	13.6	-44.2
importaciones	\$5,873,400	4,922,156	5,242,840	5,060,162	n/d	n/d	-1.1	7.8	-4.5	-9.7	-2.2	5.2	-14.9
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	\$3,882,030	2,780,854	2,794,702	3,619,851	n/d	n/d	-9.3	-11.6	-2.3	-4.0	-7.1	2.7	1.2
	119.068	119.068	119.068	118.237	118.566	n/d	0.2	0.3	0.6	-1.0	-1.4	0.3	1.7

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo sistema de clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

! Años naturales % ****

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación

Solicitud de autorización presentada ante la CEE Núm. CEE-SA-177, Ley 75 de 1975 según enmendada.

