



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico mensual de la Junta de Planificación

octubre 2020 / Vol. IV, Núm. 10

Índice

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Clase Trabajadora en Puerto Rico por Área Funcional al 2018 1

Indicadores Económicos

Producción y Ventas de Cemento (septiembre 2020) 2

Quiebras (septiembre 2020) 3

Índice General de Precios al Consumidor (agosto 2020) 4

Generación y Consumo de Energía Eléctrica (agosto 2020) 4

Empleo (agosto 2020) 5

Índice de Actividad Económica del Banco de Desarrollo Económico (agosto 2020) 5

Ventas al Detalle (julio 2020) 6

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Producto interno bruto (Tercer Estimado - IIT 2020) 6

Comercio Exterior (agosto 2020) 7

ECONOMÍA INTERNACIONAL

Organización Mundial de Comercio (OMC), revisa su predicción de abril de mercancías por el COVID-19 7

Organización Internacional del Trabajo (OIT), analiza el impacto de la enfermedad COVID-19 en el mercado laboral mundial (septiembre 2020) 10

Tabla de indicadores económicos mensuales 14

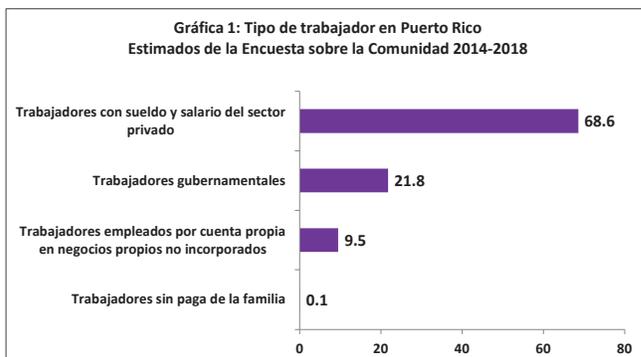
Economía de Puerto Rico

Clase Trabajadora en Puerto Rico por Área Funcional al 2018

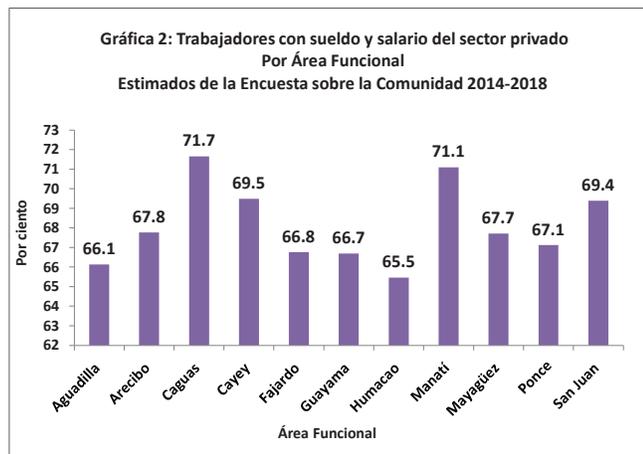
En este artículo se presenta la clase de trabajador de la población empleada mayor de 16 años de Puerto Rico por área funcional. La información de Puerto Rico utilizada es la estimada a cinco años por la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2014 al 2018 recopilada por el Negociado del Censo de los Estados Unidos.

En las gráficas presentadas a continuación se observan los porcentajes de la población de 16 años o más por clase de trabajo que realizan en Puerto Rico y por área funcional. La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico al 2018 estimó la fuerza laboral civil en 44.3 por ciento. La población empleada fue estimada en 1,028,500 representando 36.8 por ciento.

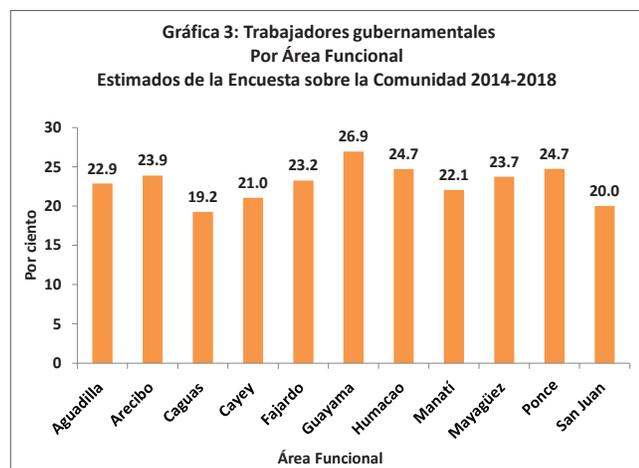
Los datos de la Encuesta de la Comunidad sobre Puerto Rico agruparon la clase trabajadora en cuatro categorías. Los trabajadores con sueldo y salario del sector privado constituyen el 68.6 por ciento, siendo el porcentaje más significativo de los cuatro grupos establecidos. Los trabajadores gubernamentales representaron el 21.8 por ciento ocupando la segunda posición. La tercera posición la ocupó el grupo de trabajadores empleados por cuenta propia en negocios propios no incorporados con 9.5 por ciento, mientras que los trabajadores sin paga de la familia constituyeron el 0.1 por ciento (Gráfica 1).



Los trabajadores con sueldo y salario del sector privado reflejaron el mayor porcentaje de estos en el área funcional de Caguas con 71.7 por ciento (Gráfica 2). La otra área funcional con mayor porcentaje fue Manatí con 71.1 por ciento. San Juan se estimó en 69.4 por ciento los trabajadores del sector privado.



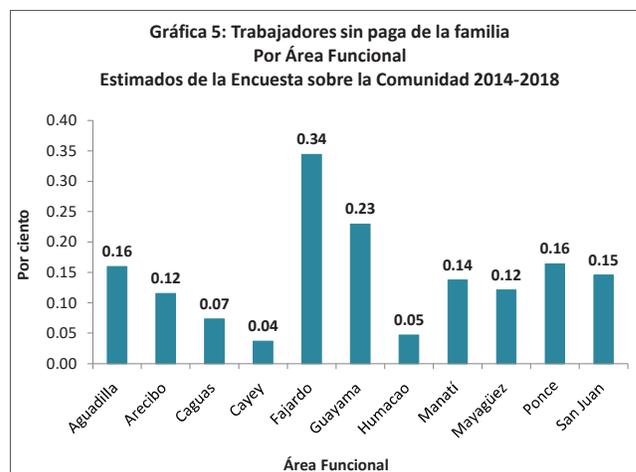
En la (Gráfica 3) se observa que Guayama (26.9) es el área funcional con el porcentaje más significativo de trabajadores gubernamentales. Las áreas funcionales de Humacao y Ponce estimaron los trabajadores gubernamentales en 24.7 por ciento, respectivamente, ocupando la segunda posición. Con excepción del área funcional de Caguas (19.2), todas las demás se estimaron sobre 20.0 por ciento el empleo gubernamental.



En la Gráfica 4 los estimados de trabajadores empleados por cuenta propia en negocios propios no incorporados oscilaron entre 6.1 y 10.9 por ciento por área funcional. El área funcional con estimado porcentual mayor fue Aguadilla que reportó 10.9 por ciento, e San Juan ocupó la segunda posición con 10.4 por ciento. Guayama tiene el porcentaje menor con 6.1 por ciento.



Por último, en la (Gráfica 5) los trabajadores sin paga de la familia constituyeron menos del uno por ciento de todos los trabajadores. Sin embargo, el área funcional de Fajardo estimó el porcentaje más alto con 0.34 por ciento. Guayama obtuvo la segunda posición con 0.23 por ciento.



Indicadores Económicos

Producción y Venta de Cemento (septiembre 2020)

El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico informó que, la producción de miles de sacos de cemento de 94 libras durante septiembre de 2020 alcanzó un total de 929 mil. Esto representó una disminución de 3.5 por ciento, en comparación con septiembre de 2019. En el período de julio a septiembre del año fiscal 2021, la producción de cemento fue 3,152 miles de sacos de 94 libras, mostrando un alza de 4.0 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Ventas de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Los datos del banco muestran que las ventas de cemento totalizaron 1,411 mil sacos de 94 libras en septiembre de 2020. Esto reflejó un incremento de 38.4 por ciento, en comparación con septiembre de 2019. En el período de julio a septiembre del año fiscal 2021, las ventas de cemento alcanzaron la cifra de 4,226 miles de sacos de 94 libras, mostrando un aumento de 28.5 por ciento, respecto el mismo período del año fiscal 2020 (Gráfica 2).

Gráfica 1: Ventas de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Quiebras (septiembre 2020)

El Tribunal Federal de Quiebras de Puerto Rico, informó que el número de las quiebras totales en septiembre de 2020 totalizó 444 representando una baja de 29.2 por ciento, en relación con septiembre de 2019 (Gráfica 1). Las quiebras radicadas por capítulo en septiembre de 2020 se desglosaron como se especifican en la (Tabla 1).

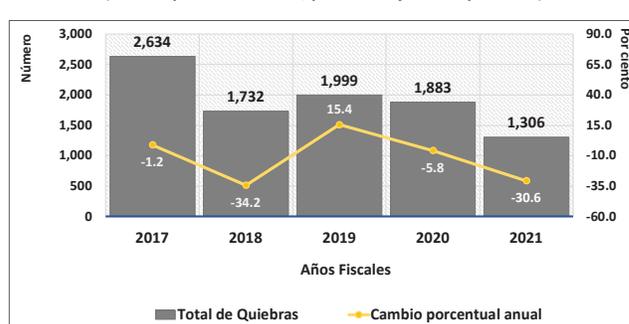
Tabla 1: Total de Quiebras en Puerto Rico
septiembre 2020 Y 2019

Quiebras	septiembre		Cambio absoluto septiembre 2020/2019	Cambio porcentual septiembre 2020/2019
	2020	2019		
Total	444	627	(183.0)	(29.2)
Capítulo 7 - liquidación total	203	209	(6.0)	(2.9)
Capítulo 11 - reorganización	2	4	(2.0)	(50.0)
Capítulo 12 - agricultores y pescadores	0	1	(1.0)	(100.0)
Capítulo 13 - ajuste individual de deudas	239	413	(174.0)	(42.1)

Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

En el período de julio a septiembre del año fiscal 2021 la cifra alcanzada de quiebras totales fue 1,306; en comparación con 1,883 quiebras en el mismo período del 2020, representando una disminución de 30.6 por ciento.

Quiebras Totales
(Cambio porcentual anual, período de julio a septiembre)

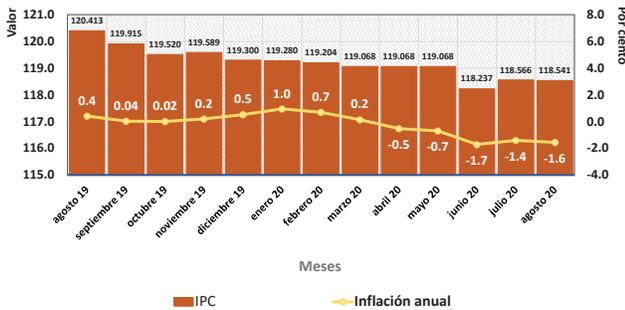


Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Índice General de Precios al Consumidor (agosto 2020)

En agosto de 2020 el Índice de Precios al Consumidor, elaborado por el Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, registró la cifra de 118.541. Esto representó una disminución de 1.6 por ciento, en relación con agosto de 2019 (Gráfica 1).

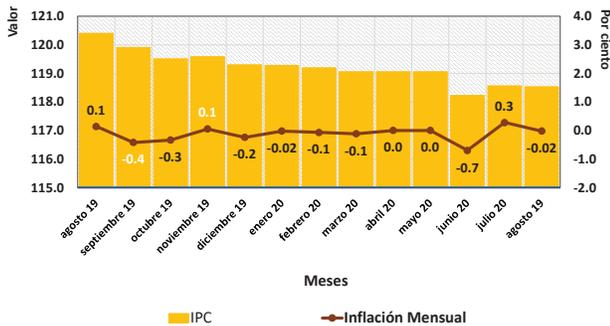
Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor
(Inflación anual, período de agosto 2019 a agosto 2020)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Por otro lado, en agosto de 2020 el Índice General de Precios al Consumidor alcanzó el valor de 118.541, mostrando una baja de 0.02 por ciento, al compararse con julio de 2020 (118.566) (Gráfica 2).

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor
(Inflación mensual, período de agosto 2019 a agosto 2020)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Los grupos principales que reflejaron bajas en sus índices fueron: transportación, 5.5 por ciento; otros artículos y servicios, 2.1 por ciento; ropa, 2.0 por ciento; entretenimiento, 1.1 por ciento; alimentos y bebidas, 0.9 por ciento; y educación y comunicación, 0.3 por ciento. Los grupos que mostraron un alza en sus índices fueron: cuidado médico, 0.9 por ciento; y alojamiento, 0.7 por ciento. Mientras, en el período de julio a agosto del año fiscal 2021 el índice se redujo 1.5 por ciento, en comparación con el mismo período del año fiscal 2020 (Gráfica 3).

Gráfica 3: Índice General de Precios al Consumidor
(Inflación anual, período de julio a agosto)

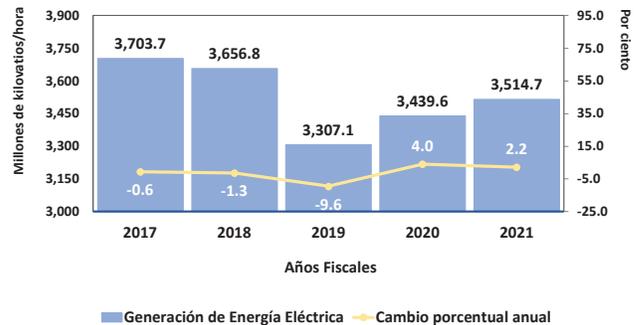


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Generación y Consumo de Energía Eléctrica (agosto 2020)

La Autoridad de Energía Eléctrica de Puerto Rico informó que, la generación de energía eléctrica totalizó en 1,782.7 millones de kilovatios/hora. Esto reflejó un aumento de 2.7 por ciento en agosto de 2020, respecto al mismo mes del año anterior. Durante el período de julio a agosto del año fiscal 2021 la generación de energía eléctrica fue 3,514.7 millones de kilovatios/hora, mostrando un incremento de 2.2 por ciento, en comparación con el mismo período del año fiscal 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Generación de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



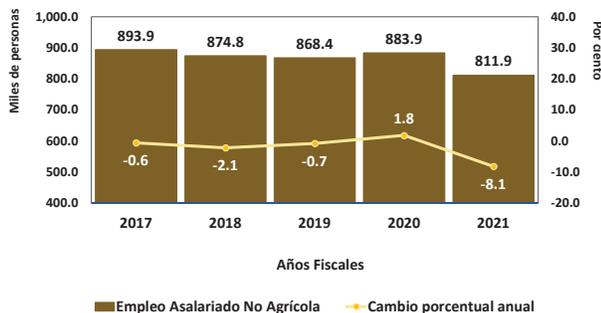
Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

El consumo de energía eléctrica fue 1,458.7 millones de kilovatios/hora, mostrando una disminución de 1.5 por ciento en agosto de 2020, respecto al mismo mes del año anterior. En el período de julio a agosto del año fiscal 2021 el consumo de energía eléctrica totalizó 3,016.7 millones de kilovatios/hora, representando un aumento de 1.9 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2020 (Gráfica 2). Es importante señalar que, el consumo en el sector residencial creció 9.0 por ciento en agosto de 2020, al compararse con agosto de 2019.

Empleo (agosto 2020)

El empleo total asalariado no agrícola de la Encuesta de Establecimientos del Departamento de Trabajo y Recursos Humanos en agosto de 2020 fue 818.3 mil personas, reflejando una disminución de 7.3 por ciento respecto al mismo mes del año anterior. Durante el período de julio a agosto del año fiscal 2021 el empleo asalariado no agrícola se redujo 8.1 por ciento respecto con el mismo período del año fiscal 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Empleo Asalariado No Agrícola Total
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, julio a agosto)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El empleo asalariado no agrícola en gobierno a nivel total subió 1.0 por ciento en agosto de 2020 en comparación con agosto de 2019. El empleo en gobierno estatal bajó 6.4 por ciento en agosto de 2020 contra el mismo mes del año anterior. Mientras que, en el período de julio a agosto del año fiscal 2021 tuvo una reducción de 7.3 por ciento, en relación con el mismo período acumulado del año fiscal 2020.

Gráfica 2: Empleo Asalariado No Agrícola: Gobierno Estatal
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



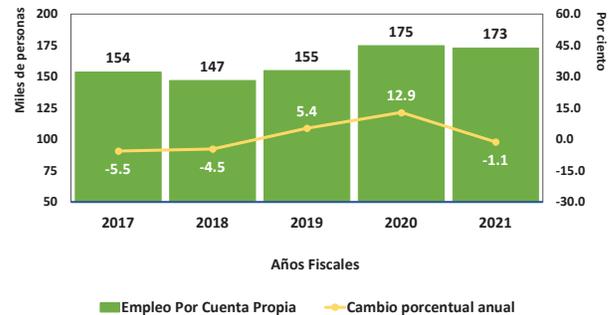
Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Los datos de la Encuesta de Vivienda o del Grupo Trabajador del Departamento del trabajo y Recursos Humanos para agosto de 2020 presentan que el empleo por cuenta propia no ajustado estacionalmente alcanzó 168 mil personas. Durante

el período de julio a agosto de 2021 el número de personas empleadas por cuenta propia fue 173 mil personas, representando una disminución de 1.1 en comparación con el mismo período del año fiscal 2020 (Gráfica 3). La tasa de participación no ajustada estacionalmente fue 40.6 en agosto de 2020, mientras para el período de julio a agosto del año fiscal 2021 fue 40.4 (Gráfica 4).

Gráfica 3: Empleo por Cuenta Propia

(No ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 4: Tasa de Participación

(No ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales, período de julio a agosto)



Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Índice de Actividad Económica (ICAE) (agosto 2020)

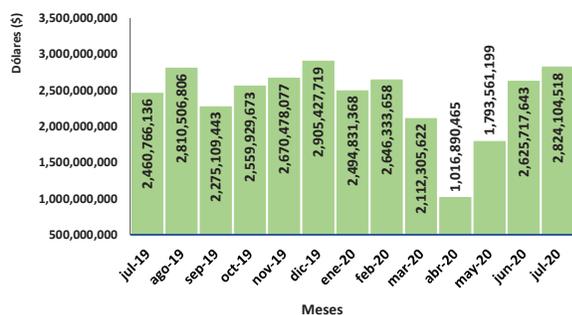
El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico informó que, el Índice de Actividad Económica se situó en 113.4 en agosto de 2020. Esto reflejó una disminución de 7.6 por ciento, respecto al mismo mes del año anterior (122.7).

En el período de julio a agosto del año fiscal 2021, el índice de Actividad Económica decreció 8.2 por ciento, en comparación con el mismo período del año fiscal 2020. El índice utiliza una metodología similar a la utilizada por el "Conference Board" en su Índice Coincidente de Actividad económica para medir el comportamiento de la economía de los Estados Unidos.

Ventas al detalle (julio 2020)

En julio de 2020, las ventas de los establecimientos en el sector detallista fueron \$2,824,104,518 (Gráfica 1). Los datos reflejaron un incremento de 14.8 por ciento, en comparación con julio de 2019.

Gráfica 1: Ventas al Detalle
(Precios corrientes, período de julio 2019 a julio 2020)



Fuente: Compañía de Comercio y Exportación.

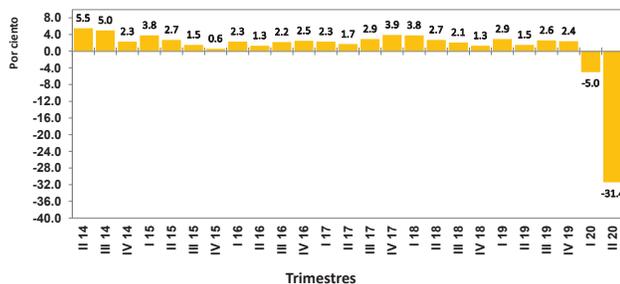
Las ventas al detalle disminuyeron 9.5 por ciento para el año fiscal 2020, al compararse con el año fiscal 2019. Estas alcanzaron la cifra de \$28,796 millones.

Economía de Estados Unidos

Producto interno bruto (Tercer Estimado - IIT 2020)

El Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal (BEA, por sus siglas en inglés), informó que el tercer estimado del producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en Estados Unidos, disminuyó a una tasa anual de 31.4 por ciento en el segundo trimestre de 2020 (Gráfica 1). El informe del tercer estimado está basado en información más completa que la publicada en el segundo informe. En el primer trimestre de 2020, el PIB real decreció 5.0 por ciento.

Gráfica 1: Tasas de crecimiento del producto interno bruto real
Estados Unidos, 2014 - 2020



Nota: Cambio trimestral a una tasa anual ajustada estacionalmente.

Fuente: Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

El BEA informó que la disminución en el PIB durante el segundo trimestre se debió, en parte, a la respuesta por la propagación de COVID-19, ya que los gobiernos emitieron órdenes de “quedarse en casa” en marzo. Esto condujo a cambios rápidos en la demanda, ya que las empresas y las escuelas cambiaron a trabajo remoto u operaciones canceladas, y los consumidores cancelaron, restringieron o redirigieron sus gastos.

Los efectos económicos completos de la pandemia de COVID-19 no pueden cuantificarse en la estimación del PIB para el segundo trimestre de 2020 porque los impactos generalmente están integrados en los datos de origen y no pueden identificarse por separado.

En la revisión presentada en el tercer informe, la disminución del PIB real durante el segundo trimestre de 2020, que fue resultado de la contribución negativa de los gastos de consumo personal, fue menor a la presentada en el segundo informe y fue parcialmente contrarrestada por la revisión a la baja en las exportaciones y en la inversión fija no residencial.

Los gastos de consumo personal real, los cuales representan dos cuartas parte de la economía de Estados Unidos, registraron una disminución de 33.2 por ciento, luego de bajar 6.9 por ciento en el trimestre anterior. Los gastos en bienes bajaron 10.8 por ciento, luego de aumentar 0.1 por ciento y los gastos en servicios disminuyeron 41.8 por ciento luego de bajar 9.8 por ciento anteriormente. Sin embargo, el ingreso personal disponible real creció 44.3 por ciento, luego de aumentar 3.9 por ciento el trimestre anterior.

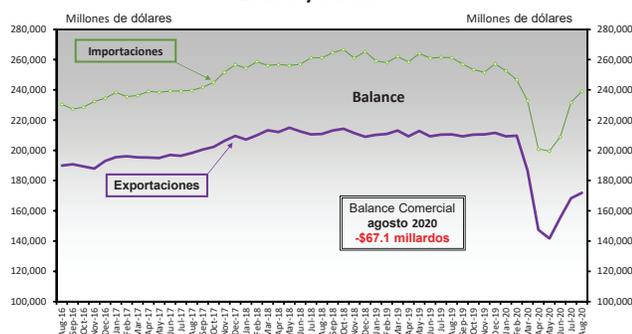
La inversión interna bruta privada real bajó 46.6 por ciento en el segundo trimestre de 2020, tras una baja de 9.0 por ciento en el trimestre anterior. La inversión fija no residencial real decreció 27.2 por ciento, comparado con la disminución de 6.7 por ciento registrado en el período anterior. La inversión residencial real registró una baja de 35.6 por ciento, luego de subir significativamente 19.0 por ciento en el trimestre anterior.

En el renglón de gastos de consumo del gobierno e inversión bruta se observó un alza de 2.5 por ciento, en términos reales, luego de subir 1.3 por ciento en el primer trimestre de 2020. En relación con la composición de estos gastos, los gastos del gobierno federal aumentaron 16.4 por ciento y los relacionados al gobierno estatal y local bajaron 5.4 por ciento.

Comercio Exterior (agosto 2020)

El Negociado del Censo y el Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal informó que, en agosto de 2020, el total de exportaciones e importaciones alcanzó \$171.9 y \$239.0 millardos, respectivamente. Esto representó un déficit en los bienes y servicios de \$67.1 millardos, el cual estaba en \$63.4 millardos en julio (Gráfica 1).

Gráfica 1: Balance Comercial de Estados Unidos
Bienes y Servicios



Nota: Datos revisado desde enero de 2020.

Las exportaciones e importaciones en agosto reflejan tanto el impacto actual de la pandemia COVID-19 como la continuación de la recuperación de los fuertes descensos a principios de este año. Los efectos económicos completos de la pandemia no pueden cuantificarse en las estadísticas comerciales porque los impactos se integran generalmente en los datos de origen y no pueden identificarse por separado.

El valor de las exportaciones en agosto fue \$3.6 millardos más que el total de \$168.3 millardos registradas en julio. En relación con las importaciones, en agosto se registraron \$7.4 millardos más que el total de \$231.7 millardos de julio.

En agosto, el déficit de bienes creció \$3.0 millardos, totalizando \$83.9 millardos y el excedente en los servicios decreció \$0.7 millardos, totalizando \$16.8 millardos. Las exportaciones de bienes aumentaron \$3.5 millardos, totalizando \$119.1 millardos. También, las importaciones de bienes crecieron \$6.5 millardos, alcanzando \$203.0 millardos. Las exportaciones de servicios registraron un alza de \$0.1 millardos, totalizando \$52.8 millardos. También, las importaciones de servicios registraron un alza de \$0.8 millardos, totalizando \$36.1 millardos.

Las exportaciones para agosto de 2020, de bienes reflejaron incrementos en los suministros y materiales industriales (\$3.9 millardos); en los

alimentos y bebidas (\$1.1 millardos); en los bienes de consumo (\$0.2 millardos); y en automóviles, piezas y motores (\$0.05 millardos). Las bajas ocurrieron en los bienes de capital (\$1.4 millardos); y en otros bienes (\$0.3 millardos).

Por otro lado, las importaciones de bienes reflejaron incrementos en los bienes de consumo (\$3.8 millardos); en los automóviles, piezas y motores (\$1.7 millardos); en otros bienes (\$1.1 millardos); en los bienes de capital (\$0.8 millardos); y en los alimentos y bebidas (\$0.7 millardos). Las bajas ocurrieron en los suministros y materiales industriales (\$1.6 millardos).

Economía Internacional



Organización Mundial de Comercio (OMC), revisa su predicción de abril de mercancías por el COVID-19.

La Organización Mundial de Comercio (OMC), revisó su predicción de mercancías por el COVID-19, cuando pronosticaron una caída de 12.9 por ciento. Ese pronóstico se presentó en abril, cuando los casos de COVID-19 incrementaron en las principales economías internacionales como la Unión Europea y Estados Unidos. La OMC prevé actualmente una disminución del volumen del comercio mundial de mercancías de -9.2 por ciento para 2020, seguida de un aumento de 7.2 por ciento en 2021 (Tabla 1). Estas estimaciones están sujetas a un grado de incertidumbre inusualmente elevado, ya que dependen de la evolución de la pandemia y de las respuestas de los gobiernos.

Según los datos actuales, la disminución prevista para el año en curso es menos evidenciada que la anunciada en las previsiones comerciales de abril de la OMC, que fue 12.9 por ciento. Los sólidos resultados comerciales registrados en junio y julio infunden optimismo en cuanto al crecimiento global del comercio en 2020. El crecimiento del comercio de productos relacionados con la COVID-19 fue mayor en esos meses, lo que pone de manifiesto que el comercio puede ayudar a los gobiernos a obtener los suministros necesarios. En cambio, la previsión para el próximo año es más pesimista que la anterior estimación de un crecimiento del 21.3 por ciento, y sitúa al comercio de mercancías en 2021 muy por debajo de la tendencia que mostraba antes de la pandemia.

Los resultados del comercio en lo que va del año 2020 han superado las expectativas debido al aumento súbito registrado en junio y julio, cuando se flexibilizaron las medidas de confinamiento y se aceleró la actividad económica. Es posible que los resultados sean más negativos si en el cuarto trimestre hay un rebrote de COVID 19. A diferencia del comercio, el Producto Interno Bruto (PIB), disminuyó más de lo previsto en el primer semestre de 2020, lo que hizo que disminuyeran las previsiones para el año.

Según las estimaciones, el descenso del PIB ponderado en función del mercado mundial en 2020 es -4.8 por ciento, frente al -2.5 por ciento previsto en la hipótesis más optimista expuesta en las previsiones de abril de la OMC. Se prevé que el crecimiento del PIB repunte hasta alcanzar el 4.9 por ciento en 2021, pero eso depende en gran medida de las medidas de política y de la gravedad de la enfermedad (Tabla 1).

Estos resultados comerciales divergentes durante el brote de COVID-19 se pueden atribuir a la naturaleza de la pandemia y a las políticas aplicadas para combatirla. Las medidas de confinamiento y las restricciones a los viajes han impuesto importantes limitaciones de oferta a las economías nacionales, lo que ha provocado una considerable reducción de la producción y el empleo en sectores que suelen resistir a las fluctuaciones del ciclo económico, en particular los de servicios no comercializados internacionalmente. Al mismo tiempo, la aplicación de sólidas políticas monetarias y fiscales ha estimulado los ingresos, lo que ha hecho posible un repunte del consumo y de las importaciones una vez flexibilizadas las medidas de confinamiento.

Que la recuperación pueda sostenerse a medio plazo o no dependerá de la fortaleza de la inversión y del empleo. Esta podría verse socavada si se resquebraja la confianza a causa de la aparición de nuevos brotes de COVID-19, que podrían obligar a los gobiernos a imponer nuevas medidas de confinamiento. Un gran

Tabla 1: Volumen del comercio de mercancías y PIB real, 2015-2021^a

(Variación porcentual anual)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Volumen de comercio mundial de mercancías ^b	2.3	1.4	4.7	2.9	-0.1	-9.2	7.2
Exportaciones							
América del Norte	2.3	0.7	3.4	3.8	1.0	-14.7	10.7
América Central y del Sur	0.6	1.3	2.9	0.1	-2.2	-7.7	5.4
Europa	2.9	1.1	3.7	2.0	0.1	-11.7	8.2
Asia	1.3	2.3	6.7	3.7	0.9	-4.5	5.7
Otras regiones ^c	1.8	3.5	0.7	0.7	-2.9	-9.5	6.1
Importaciones							
América del Norte	5.2	0.3	4.4	5.2	-0.4	-8.7	6.7
América Central y del Sur	-7.6	-9.0	4.3	5.3	-2.1	-13.5	6.5
Europa	3.6	3.0	3.0	1.5	0.5	-10.3	8.7
Asia	2.1	2.2	8.4	4.9	-0.6	-4.4	6.2
Otras regiones ^c	-3.9	-4.5	3.4	0.3	1.5	-16.0	5.6
PIB real a tipos de cambio de mercado	2.8	2.4	3.1	2.8	2.2	-4.8	4.9
América del Norte	2.8	1.7	2.4	2.8	2.1	-4.4	3.9
América Central y del Sur	-0.8	-2.0	0.8	0.6	-0.2	-7.5	3.8
Europa	2.4	2.1	2.8	2.1	1.5	-7.3	5.2
Asia	4.3	4.2	4.8	4.1	3.9	-2.4	5.9
Otras regiones ^c	1.5	2.4	1.9	2.1	1.4	-5.5	3.5

Fuente: Organización Mundial Comercio (OMC)

a) Las cifras correspondientes a 2020 y 2021 son previsiones.

b) Promedio de las exportaciones e importaciones.

c) Las otras regiones son África, Oriente Medio y la Comunidad de Estados Independientes (CEI), con inclusión de los Estados asociados y los antiguos Estados miembros.

aumento de la deuda pública también podría influir en el crecimiento del comercio y del PIB a más largo plazo. Un gasto deficitario podría asimismo influir en las balanzas comerciales, reduciendo el ahorro nacional e incrementando los déficits comerciales de algunos países.

Se prevé que todas las regiones registren importantes aumentos porcentuales de los volúmenes de las exportaciones y las importaciones en 2021, pero se puede señalar que ese crecimiento partirá de una base reducida. Así pues, es posible que, aunque se registren grandes variaciones porcentuales, estas no se traduzcan en mejores condiciones materiales. Por ejemplo, se prevé que las importaciones de Asia y América del Sur crezcan 6.2 y 6.5 por ciento, respectivamente, el próximo año, pero en Asia el aumento iría precedido de un modesto descenso del 4.4 por ciento este año, mientras que en América del Sur se produciría tras una acusada caída del 13.5 por ciento en 2020 (Tabla 1). De ser así, las importaciones de Asia se habrían recuperado sustancialmente, mientras que el comercio de América del Sur seguiría profundamente estancado.

Evolución del comercio

El comercio mundial de mercancías experimentó en el segundo trimestre el mayor descenso trimestral jamás registrado, con una disminución del 14.3 por ciento respecto del período anterior, aunque con grandes diferencias entre las regiones. Las caídas más pronunciadas tuvieron lugar en Europa y América del Norte, donde las exportaciones se contrajeron en 24.5 por ciento y en 21.8 por ciento, respectivamente. En comparación, las exportaciones de Asia resultaron relativamente poco afectadas, ya que disminuyeron solo en un 6.1 por ciento. En el mismo período, las importaciones se redujeron en 14.5 por ciento en América del Norte y 19.3 por ciento en Europa, pero solo 7.1 por ciento en Asia.

El descenso del comercio de servicios durante la pandemia ha sido como mínimo tan acentuado como el del comercio de mercancías. Debido a la falta general de datos relativos a los precios, no se dispone de estadísticas completas sobre el volumen del comercio de servicios, pero puede obtenerse una medida aproximada de ese volumen ajustando las estadísticas del comercio de servicios comerciales basadas en valores nominales para tener en cuenta los tipos de cambio y la inflación. El descenso interanual del comercio mundial de servicios es mucho más acusado en la actual recesión -23.0 por

ciento que durante la crisis financiera -9.0 por ciento. El desplome se agudizó por las restricciones de los viajes internacionales, que representan una fuente fundamental de ingresos de exportación para muchos países de ingresos bajos.

La pandemia de COVID-19 ha tenido un efecto devastador en el comercio de determinados tipos de mercancías, mientras que ha alentado el de otros. Este fenómeno, muestra el crecimiento interanual del valor del comercio mundial, expresado en dólares de los Estados Unidos, por grandes categorías de productos, que refleja el crecimiento interanual del comercio de diversos tipos de productos manufacturados. En la (Gráfica 1) se observa que el comercio de productos agropecuarios se contrajo menos que el promedio mundial en el segundo trimestre -5.0 por ciento frente al -21.0 por ciento), ya que los alimentos son artículos necesarios que ha seguido produciéndose y exportándose incluso en las situaciones de confinamiento más estricto. Al mismo tiempo, el comercio de combustibles y productos de la minería cayó vertiginosamente en un -38.0 por ciento al caer los precios y reducirse el consumo a causa de las restricciones de los viajes. La disminución del comercio de productos manufacturados 19.0 por ciento fue comparable al descenso del comercio de mercancías en general.

Gráfica 1:
Crecimiento interanual del comercio mundial de mercancías, 2019T4-2020T2
(Variación porcentual en \$EE.UU.)

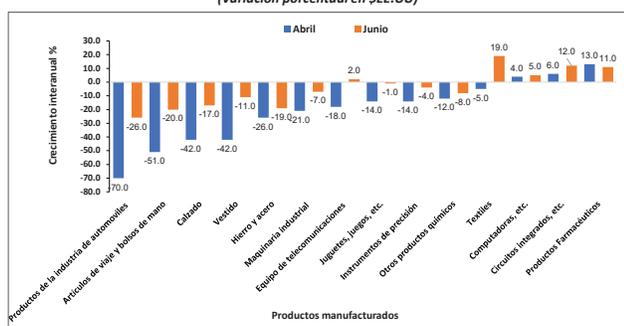


Fuente: Estimaciones de la Secretaría de la Organización Mundial de Comercio (OMC)

El comercio de la mayor parte de los productos manufacturados tocó fondo en abril y comenzó a recuperarse en mayo y junio, aunque esa recuperación fue parcial e incompleta. Los productos de la industria del automóvil registraron el mayor descenso entre todas las categorías -70.0 por ciento en abril, en parte a causa de las perturbaciones de la oferta, pero también por la falta de demanda de los consumidores. En junio, los productos de la industria del automóvil habían repuntado hasta

situarse en un nivel inferior solo en -26.0 por ciento al del año anterior (Gráfica 2). En el conjunto del segundo trimestre, el comercio en esta categoría de productos se redujo en un 53.0 por ciento. El comercio de artículos de viaje y bolsos de mano también registró una disminución acusada en abril, ya que esta categoría comprende una gran proporción de artículos de lujo, cuyo consumo tiende a aumentar y disminuir siguiendo los ciclos económicos.

Gráfica 2:
Crecimiento interanual del comercio mundial de productos manufacturados,
por productos, 2020T2
(Variación porcentual en \$EE.UU.)



Fuente: Estimaciones de la Secretaría de la Organización Mundial de Comercio (OMC)

En junio, el comercio de equipo de telecomunicaciones, incluidos los teléfonos inteligentes, había aumentado un 2.0 por ciento respecto al mismo período del año anterior. El comercio de otros tipos de productos electrónicos también resistió durante la crisis, ya que los hogares, empresas y gobiernos mejoraron su equipo informático e infraestructura de tecnología de la información para facilitar el trabajo desde casa. Como era de esperar, el comercio de productos farmacéuticos aumentó durante la pandemia al adquirir los distintos países productos esenciales suministrados por proveedores extranjeros. El comercio de equipo de protección personal (EPP) registró un crecimiento explosivo, del 92.0 por ciento en el segundo trimestre y 122.0 por ciento en mayo, como ejemplo espectacular de la positiva contribución del comercio a la superación de la pandemia.

Organización Internacional del Trabajo (OIT), analiza el impacto de la enfermedad COVID-19 en el mercado laboral mundial. (septiembre 2020)

La pandemia de la enfermedad de coronavirus (COVID-19) ha provocado una gran pérdida de horas de trabajo en todo el mundo, que ha dado lugar a su vez a una rápida reducción de los ingresos

provenientes del trabajo de los trabajadores, según señala, en su reciente análisis la Organización Internacional del Trabajo (OIT)¹. La gran cantidad de horas de trabajo perdidas ha propiciado asimismo a una notable pérdida de ingresos provenientes del trabajo. Se estima que la pérdida de ingresos a escala mundial a lo largo de los tres primeros trimestres de 2020 (sin tener en cuenta la aplicación de medidas para sustentar esos ingresos) se eleva a 10.7 por ciento (respecto al mismo periodo de 2019), que corresponde a 3.5 billones de dólares estadounidenses, a saber, 5.5 por ciento del Producto Interno Bruto (PIB) mundial para los tres primeros trimestres de 2019. La pérdida de ingresos provenientes del trabajo es más evidenciada en los países de ingreso mediano; en los países de ingreso mediano bajo alcanza 15.1 por ciento, y en los países de ingreso mediano alto en 11.4 por ciento (Gráfica 1).

Gráfica 1
Pérdida de ingresos provenientes del trabajo a raíz de la disminución de la cantidad de horas de trabajo, a escalas mundial y regional, por grupo de ingresos y región*. (tres primeros trimestres de 2020) (valores porcentuales)



Fuente: Organización Internacional del Trabajo (OIT)

*[sin tener en cuenta las medidas de ayuda aplicadas para garantizar ingresos]

Nota: Los ingresos provenientes del trabajo se han agregado con respecto a los tipos de cambio de paridad del poder adquisitivo (PPA). En el Anexo estadístico, Cuadro A2, se proporcionan datos pormenorizados desagregados a escalas regional y subregional.

Primer trimestre de 2020

En el primer trimestre de 2020 se perdió alrededor de 5.6 por ciento de las horas de trabajo a escala mundial (previsto inicialmente en 5.4 por ciento) respecto al cuarto trimestre de 2019, lo que es equiparable a 160.0 millones de empleos a tiempo completo (sobre la base de una semana de 48 horas) (Tabla 1). Según se cuenta que la propagación del virus comenzó en China (país en el que se aplicaron rigurosas medidas de contención ya a finales de enero), así como en otros países de Asia y el Pacífico, no es sorprendente que en esa región se haya registrado aproximadamente el 80.0 por ciento de la pérdida de horas de trabajo a escala mundial en el primer trimestre del año. En particular, en la subregión de Asia Oriental la cantidad de horas de trabajo disminuyó 12.0 por ciento, a saber, 100.0 millones de empleos equivalentes a tiempo completo a lo largo de dicho trimestre.

¹ Efectos de la pandemia en el mundo del trabajo, 6.a edición del Observatorio de la Organización Internacional del Trabajo (OIT)

Tabla 1. Pérdida de horas de trabajo a escalas mundial, regional y subregional para los tres primeros trimestres de 2020.
(valores porcentuales y empleos a tiempo completo equivalentes)

Zona de referencia	Porcentaje de horas de trabajo perdidas (%)			Diferencia respecto a las estimaciones que figuran en la quinta edición del Observatorio de la OIT, del 30 de junio de 2020 (ptp)			Pérdida de empleos a tiempo completo equivalentes (48 horas semanales) (en millones)			Diferencia respecto a las estimaciones que figuran en la quinta edición del Observatorio de la OIT, del 30 de junio de 2020 (millones)		
	2020			2020			2020			2020		
	T1	T2	T3	T1	T2	T3	T1	T2	T3	T1	T2	T3
Mundo	5.6	17.3	12.1	0.2	3.3	n.a.	160	495	345	5	95	n.a.
África	1.9	15.6	11.5	-0.5	3.5	n.a.	7	60	43	-2	15	n.a.
África Septentrional	2.1	21.2	12.9	-0.4	5.7	n.a.	1	13	8	-1	4	n.a.
África Sub-Sahariana	1.9	14.5	11.3	-0.5	3.1	n.a.	6	45	35	-1	10	n.a.
África Central	1.8	14.7	11.9	-0.5	2.8	n.a.	1	7	6	0	1	n.a.
África Oriental	2.0	14.0	11.8	-0.4	3.1	n.a.	3	19	16	0	4	n.a.
África Meridional	0.5	20.3	14.2	-1.1	8.1	n.a.	0	4	2	0	2	n.a.
África Occidental	2.1	13.9	9.9	-0.4	2.3	n.a.	2	15	11	-1	2	n.a.
Américas	3.0	28.0	19.8	0.0	9.7	n.a.	11	105	75	0	35	n.a.
América Latina y el Caribe	3.7	33.5	25.6	0.1	13.5	n.a.	9	80	60	0	33	n.a.
América Central	0.8	35.8	29.9	-0.3	16.6	n.a.	1	24	20	0	11	n.a.
América Meridional	5.0	33.5	24.9	0.2	12.9	n.a.	8	50	39	1	18	n.a.
América Septentrional	1.8	18.4	9.6	0.0	3.1	n.a.	2	25	13	0	4	n.a.
Estados Árabes	2.3	16.9	12.4	-0.8	3.7	n.a.	1	10	8	-1	2	n.a.
Asia y el Pacífico	7.3	15.2	10.7	0.2	1.7	n.a.	125	265	185	0	30	n.a.
Asia Oriental	12.0	5.5	4.9	0.4	-4.9	n.a.	100	45	40	5	-40	n.a.
Asia Sudoriental y el Pacífico	3.3	16.7	10.7	1.2	4.1	n.a.	10	49	31	4	12	n.a.
Asia Sudoriental	3.4	17.1	10.9	1.3	4.4	n.a.	9	48	30	3	13	n.a.
Asia Meridional	3.1	27.3	18.2	-0.3	9.4	n.a.	19	170	115	-2	60	n.a.
Europa y Asia Central	4.1	17.5	11.6	0.7	3.6	n.a.	13	55	38	2	10	n.a.
Europa Septentrional, Meridional y Occidental	4.5	18.1	11.4	0.3	2.4	n.a.	7	28	18	1	4	n.a.
Europa Septentrional	1.1	16.6	10.8	-2.0	1.3	n.a.	0	6	4	-1	0	n.a.
Europa Meridional	6.1	23.9	17.1	0.8	5.9	n.a.	3	12	8	0	3	n.a.
Europa Occidental	5.4	14.8	7.7	1.4	0.5	n.a.	4	10	5	1	0	n.a.
Europa Oriental	3.1	13.6	7.8	0.5	2.0	n.a.	3	15	8	0	3	n.a.
Asia Central y Occidental	4.8	23.3	18.5	2.1	9.7	n.a.	3	14	11	1	6	n.a.

Fuente: Organización Internacional del Trabajo (OIT)

n.a.: no aplicable; ptp: puntos porcentuales.

Nota: Los valores de empleos equivalentes a tiempo completo perdidos superiores a 50 millones se redondean a los 5 millones más cercanos; los valores inferiores a ese umbral se redondean al millón más cercano. La cantidad de empleos a tiempo completo equivalentes proporcionada tiene por objeto reflejar el alcance de las estimaciones sobre cantidad de horas perdidas. Los valores de empleos a tiempo completo equivalentes se calculan con arreglo a la hipótesis de que la disminución de horas de trabajo afectó única y exclusivamente a un subconjunto de trabajadores a tiempo completo, y de que la cantidad de horas de trabajo de los demás trabajadores no se vio reducida. Las cifras que figuran en este cuadro no reflejan la pérdida real de empleos, ni el aumento real del nivel de desempleo.

Segundo trimestre de 2020

Debido a que el impacto de la pandemia, ha sido mucho mayor de lo estimado, en particular en los países en desarrollo, la estimación sobre pérdida de horas de trabajo a escala mundial para el segundo trimestre de 2020, respecto al cuarto trimestre de 2019, ha vuelto a revisarse al alza hasta alcanzar 17.3 por ciento (frente a la estimación previa de 14.0 por ciento), a saber, 495.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes. Los países de ingreso mediano bajo fueron los más afectados, al registrarse en ellos una reducción de 23.3 por ciento. En las Américas se registró una pérdida de horas de trabajo de 28.0 por ciento en el segundo trimestre de 2020, a saber, 105.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes, respecto a la estimación previa de 18.3

por ciento. En América Meridional y América Central se registraron en el segundo trimestre pérdidas de horas de trabajo particularmente evidenciadas, en 33.5 y 35.8 por ciento, respectivamente. Por otro lado, la pérdida estimada para América Septentrional, incluidos Canadá y los Estados Unidos, pone de manifiesto una menor reducción de la cantidad de horas de trabajo, pese a seguir siendo sustancial, de 18.4 por ciento.

La cantidad de horas de trabajo en Europa y Asia Central disminuyó en el segundo trimestre 17.5 por ciento, a saber, 55.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes, lo que representa un aumento con respecto a la estimación de 13.9 por ciento presentada en la edición anterior de la OIT. En Asia y el Pacífico, la pérdida total de horas de trabajo para

el segundo trimestre de 2020 fue 15.2 por ciento, a saber, 265.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes, lo que representa un aumento de 13.5 por ciento respecto a la estimación anterior.

Tercer trimestre de 2020

La presente edición de la OIT incluye, por primera vez, una estimación de la pérdida de horas de trabajo para el tercer trimestre de 2020, basada en un modelo de predicción a muy corto plazo. Con arreglo a la misma, se prevé una disminución de la cantidad de horas de trabajo a escala mundial de 12.1 por ciento para el tercer trimestre de 2020, a saber, 345.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes, frente al valor de referencia establecido antes de la crisis (relativo al cuarto trimestre de 2019). Pese a que ello representa una mejora respecto a la pérdida de horas de trabajo de 17.3 por ciento estimada para el segundo trimestre, dicha pérdida sigue siendo notable, lo que confirma que la recuperación del empleo sigue viéndose obstaculizada por los constantes problemas económicos y de salud pública asociados a la crisis de la COVID-19.

A escala regional, se prevé que las Américas siga siendo la región más afectada en el tercer trimestre (con arreglo a una disminución de las horas de trabajo de 19.8 por ciento. También se prevé que la pérdida de horas de trabajo en los Estados Árabes sea 12.4 por ciento, valor levemente superior al de Europa y Asia Central; 11.6 por ciento, África; 11.5 por ciento y Asia y el Pacífico; 10.7 por ciento. Respecto a todos los grupos de ingresos, se prevé que en los países de ingreso mediano bajo se registre la tasa más elevada de horas perdidas, a saber, de 15.6 por ciento, valor análogo al del segundo trimestre. Se prevé que en los países de ingreso bajo se produzca una disminución de 11.0 por ciento. En los países de ingreso mediano alto y en los países de ingreso alto se prevé la pérdida menos acusada, de entorno al 10.4 y 9.4 por ciento, respectivamente (Tabla 1).

Previsiones para el cuarto trimestre de 2020

Las previsiones para el cuarto trimestre se han actualizado a tenor de la rápida evolución de la situación en los últimos meses. Al igual que en la quinta edición del Observatorio de la OIT, se presentan tres casos hipotéticos: a) un caso hipotético de referencia, para el que se utilizan las previsiones más recientes sobre aumento del producto interno bruto (PIB); b) un caso hipotético más favorable, para el que se considera una

recuperación de la cantidad de horas de trabajo a un ritmo más rápido que el de aumento del PIB; c) un caso hipotético más desfavorable, para el que considera una nueva fase de cierre riguroso de lugares de trabajo. Las nuevas proyecciones sobre pérdida de horas de trabajo para el cuarto trimestre reflejan valores superiores a los estimados previamente. Con arreglo al caso hipotético de referencia, se prevé que la pérdida de horas de trabajo a escala mundial en el cuarto trimestre de 2020 sea del 8.6 por ciento, lo que corresponde a 245.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes.

Ello constituye una notable revisión al alza con 4.9 por ciento, presentado en la quinta versión del Observatorio de la OIT. Se espera que se sigan produciendo amplias variaciones entre regiones. En el caso hipotético de referencia, se prevé que en las Américas la pérdida de horas de trabajo sea de 14.9 por ciento en el cuarto trimestre, y que en Asia y el Pacífico pueda disminuir hasta 7.3 por ciento. En todas las regiones, la cantidad de horas de trabajo seguirá siendo muy inferior a la registrada en el cuarto trimestre de 2019, lo que pone de manifiesto la posibilidad de que los graves efectos de la crisis de empleo prosigan durante varios meses de 2021. En el caso hipotético más desfavorable, se prevé que la pérdida de horas de trabajo a escala mundial en el cuarto trimestre de 2020 sea de 18.0 por ciento, a saber, 515.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes. Mientras en el caso hipotético más favorable, se prevé que dicha pérdida sea de 5.7 por ciento en el cuarto trimestre, a saber, 160.0 millones de empleos a tiempo completo equivalentes.

Disparidad en materia de incentivos fiscales

La OIT examina la eficacia de las medidas de incentivo fiscal encaminadas a mitigar los efectos adversos de la pandemia en el mercado laboral. En los países con datos del segundo trimestre de 2020, cabe establecer una clara correlación al respecto, en virtud de la cual se constata que cuanto mayor es el alcance de las medidas de incentivo fiscal (como porcentaje del PIB), menor es la pérdida de horas de trabajo registrada. En relación con el período anteriormente citado, una intensificación del 1.0 por ciento de las medidas de incentivo fiscal respecto al PIB anual habría contribuido a mitigar aún más, en 0.8 por ciento, la pérdida de horas de trabajo.

No obstante, pese a que las medidas de incentivo fiscal han constituido una ayuda fundamental para

fomentar la actividad económica y mitigar la pérdida de horas de trabajo, su aplicación se ha concentrado en países de altos ingresos, habida cuenta de la limitación de recursos de los países emergentes y en desarrollo para financiar esas medidas. Con objeto de que los países en desarrollo alcancen la misma relación que existe en los países de ingresos altos entre el valor resultante de la aplicación de medidas de incentivo fiscal y el asociado a la pérdida de horas de trabajo, los primeros tendrían que invertir 982.000 millones de dólares suplementarios (45.000 millones de dólares, en el caso de los países de ingresos bajos, y 937.000 millones de dólares, en el caso de los países de ingresos medianos bajos). La brecha en materia

de incentivo fiscal en los países de bajos ingresos es inferior al 1.0 por ciento del valor total resultante de la aplicación de las medidas de incentivo fiscal anunciadas por los países de altos ingresos.

Por último, el diálogo social sigue constituyendo un mecanismo pertinente y eficaz para facilitar la adopción de medidas políticas que permitan afrontar la crisis. Hasta que no se ponga fin a la pandemia, es necesario seguir fomentando el proceso de diálogo social que tuvo lugar al aplicarse las primeras medidas de respuesta frente a la pandemia, en particular habida cuenta de la complejidad cada vez mayor de los retos que deben afrontarse.

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2020						Años naturales %				Años fiscales %****		
	abr	may	jun	jul	ago	sep	2019		2020		2021	2020	2019
							T - III	T - IV	T - I	T - II			
Empleo (miles de personas) **@	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	1.5	-0.5	-35.0	n/d	n/d	1.9	1.9
Desempleo (miles de personas) **@	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-10.4	0.0	-33.0	n/d	n/d	-12.6	-16.7
Tasa de desempleo **@^	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-11.2	0.8	-31.7	n/d	n/d	-1.2	-1.7
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	765.4	780.7	803.1	805.5	R 818.3	P	1.8	1.6	0.9	-10.9	-8.1	1.8	-0.7
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	69.8	72.6	74.6	74.4	R 75.1	P	n/d	4.2	3.2	1.1	-3.6	-0.5	4.2
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	207.0	202.4	201.2	195.3	R 204.4	P	n/d	-1.0	-1.1	0.3	0.7	-2.0	-1.0
Cemento (miles de sacos de 94 libras)													
producción	377	1,034	1,392	1,319	904	929	-5.1	6.9	-29.3	-5.0	4.0	-5.1	43.8
ventas	451	1,240	1,597	1,424	1,391	1,411	-7.5	0.6	-27.0	-5.6	28.5	-7.5	58.8
Unidades de vivienda vendidas													
nuevas	0	597	971	n/d	n/d	n/d	1.4	5.5	-19.0	-46.1	-15.1	28.4	-19.4
existentes	0	169	83	n/d	n/d	n/d	-26.5	-57.2	-8.8	19.4	-24.5	-17.1	16.5
Energía eléctrica (millones KWH) ^													
generación	1,439.2	1,612.9	1,686.4	1,731.9	1,782.7	n/d	4.3	5.3	-1.9	0.1	2.2	4.0	-9.6
consumo	1,115.8	1,302.9	1,429.2	1,558.0	1,458.7	n/d	2.8	-2.2	4.5	-5.6	1.9	3.2	-6.9
Registros en hoteles y paradores	6,752	13,357	70,817	66,041	n/d	n/d	22.7	17.7	-17.2	-84.8	-72.5	21.5	-37.7
Tasa de ocupación ^^	5.34	9.78	26.55	43.09	n/d	n/d	-6.8	-0.2	-17.1	-80.0	-31.7	-1.6	-5.7
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	\$1,016,890	\$1,793,561	\$2,625,718	2,824,105	n/d	n/d	-11.4	-1.5	-9.3	-22.9	14.8	-20.0	19.2
vehículos de motor nuevos y usados	\$12,918	\$257,168	\$597,254	502,131	n/d	n/d	-20.0	-8.4	-27.7	-32.1	40.0	-39.2	36.6
Ingresos netos al fondo general (miles de \$)	\$556,380	\$516,038	\$737,229	n/d	n/d	n/d	25.1	12.0	-28.3	-52.7	-18.3	22.1	-0.2
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) ^{&}	\$103,217	\$114,036	\$133,483	n/d	n/d	n/d	-15.5	-5.5	-17.9	-50.1	-22.3	11.2	-0.6
Número de quiebras	163	366	516	441	421	n/d	-5.8	2.5	-12.1	-48.2	-31.4	-6.1	-9.5
Comercio exterior - Balance Comercial (miles de \$)	2,141,302	2,448,138	1,440,311	704,663	n/d	n/d	36.0	151.0	-10.9	-17.3	-70.4	523.6	-80.9
exportaciones	4,922,156	5,242,840	5,060,162	4,363,516	n/d	n/d	-1.1	7.8	-4.5	-9.7	-31.8	30.7	-7.6
importaciones	2,780,854	2,794,702	3,619,851	3,658,853	n/d	n/d	-9.3	-11.6	-2.3	-4.0	-9.1	-10.9	36.7
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	119.068	119.068	118.237	118.566	118.541	n/d	0.2	0.3	0.6	-1.0	-1.5	0.3	1.6

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo sistema de clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación

Solicitud de autorización presentada ante la CEE Núm. CEE-SA-177, Ley 75 de 1975 según enmendada.

