



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico mensual de la Junta de Planificación

agosto 2021 / Vol. I, Núm. 8

E

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Proyecciones del Producto Nacional Bruto a Largo Plazo: Años Fiscales 2021 al 20311

Indicadores Económicos

Índice General de Precios al Consumidor (junio 2021)5

Producción y Venta de Cemento (junio 2021).....5

Empleo (junio 2021) 6

Generación y Consumo de Energía Eléctrica (junio 2021) 7

Quiebras (junio 2021) 8

Número de Unidades de Vivienda (junio 2021) 9

Índice de Actividad Económica del Banco de Desarrollo Económico (junio 2021) 9

Ingresos Netos e Impuesto de Ventas y Uso (mayo 2021) 9

C

I

D

El Empleo en el Sector de Administración Pública en Puerto Rico (2019) 10

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Producto interno bruto (Estimado adelantado- IIT 2021)11

Empleo y Desempleo (julio 2021)12

Z

ECONOMÍA INTERNACIONAL

América Latina y el Caribe recibió en 2020 el monto más bajo de inversión extranjera directa de la última década, debido a la crisis del COVID-19.....13

Crecimiento de América Latina y el Caribe en 2021 no alcanzará a revertir los efectos adversos de la pandemia.....16

Í

Tabla de indicadores económicos.....19

Economía de Puerto Rico

Proyecciones del Producto Bruto a Largo Plazo: Años Fiscales 2021 al 2031

Por: Nelson López Esquerdo / lopez_n@jp.pr.gov

Los eventos experimentados en Puerto Rico debido al azote de los huracanes Irma y María, los temblores ocurridos en el área suroeste además de la pandemia experimentada en el mundo por motivo del Coronavirus han permitido que la economía de Puerto Rico reciba una cantidad considerable de fondos federales con el fin de mitigar los daños causados por los eventos mencionados. Tomando esto en consideración la Junta de Planificación (JP), agencia responsable de preparar las proyecciones económicas oficiales del gobierno de Puerto Rico, tomó en consideración varios supuestos para la proyección de los años fiscales 2021 y 2022 utilizando el Modelo Económico Dinámico de la Economía de Puerto Rico.

La base de las proyecciones económicas a largo plazo para los años fiscales 2021 al 2031 fueron las proyecciones a corto plazo 2021 y 2022 publicadas en abril de 2021. Para realizar los ejercicios de proyección tanto del corto plazo como del largo plazo se utilizó el Plan Fiscal para Puerto Rico 2021-2022 (revisado) que contiene información de los fondos federales asignados a la Isla tales como: fondos provenientes de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencia (FEMA) y del Programa de Subvención en Bloque para el Desarrollo Comunitario para la Recuperación ante Desastres de Puerto Rico (CDBG-DR); los paquetes de estímulos federales, particularmente el pago directo a las personas por el COVID-19; y las ayudas otorgadas al sector comercial por motivo de los cierres decretados o lockdown.

A continuación, las proyecciones a corto plazo para los años fiscales 2021 y 2022 que sirvieron de base para las proyecciones a largo plazo años fiscales 2021 al 2031.

Perspectivas de la Economía de Puerto Rico para los años 2021 y 2022

Producto Bruto Real Año Fiscal 2020

En el año fiscal 2020 la economía de Puerto Rico, medida a través del Producto Bruto (PB) real, se redujo en 3.2 por ciento, representando una caída de 5.0 puntos porcentuales al comparar con el año fiscal 2019. Este resultado fue producto del desempeño negativo en las siguientes variables que componen la demanda agregada: el gasto de consumo personal, 9.4 por ciento; la inversión en construcción, 37.3 por ciento; la inversión en maquinaria y equipo, 14.4 por ciento; y los gastos de consumo del gobierno bajaron en 0.3 por ciento. A precios corrientes, el producto bruto alcanzó \$70,186.9 millones representando una contracción de 0.8 por ciento con respecto al año fiscal 2019.

Producto Bruto Real para los Años Fiscales 2021 y 2022

Los estimados proyectados para el PB de Puerto Rico real en el escenario base reflejan una reducción para el año fiscal 2021 de 2.0 por ciento alcanzando un valor de \$5,533.8 millones. Al comparar con el año 2020 representa \$110.1 millones menos. De igual forma, se estimaron bajas en los componentes del PNB, resaltando el gasto de consumo personal, el mayor componente de la demanda agregada, el cual se espera que caiga en 1.8 por ciento, así como la baja de 1.2 por ciento en la inversión en construcción. Referente al PB a precios corrientes, se estimó un valor de \$70,538.6 millones y un crecimiento de 0.5 por ciento. Estas proyecciones del año fiscal 2021 incorporan el impacto de fondos federales que se espera que ingresen finalmente a la economía, así como el ajuste a las restricciones impuestas por el Gobierno para controlar el Covid-19, elementos que deben suavizar la marcada caída que se registró en el año fiscal 2020.

En el escenario base del PB para el año fiscal 2022 se proyectó un valor de \$5,577.4 millones representando un incremento de 0.8 por ciento. Al comparar con el año 2021 significan \$43.6 millones adicionales en la economía. En cuanto a los estimados de los componentes de la demanda agregada, todos reflejan crecimientos siendo el más significativo el de la inversión en construcción con 1.4 por ciento. Los gastos de consumo personal se espera que aumenten en 0.9 por ciento. A precios corrientes se estimó un valor de \$72,874.0 millones para el año fiscal 2022 representando un alza de 3.3 por ciento. Las proyecciones del año fiscal 2022 tomaron en

cuenta el impacto de los fondos federales que se espera que continúen entrando a la economía, así como otras medidas estructurales plasmadas en el Plan Fiscal del Gobierno de Puerto Rico.

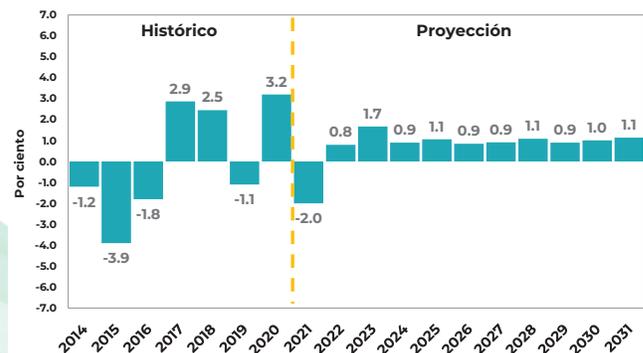
Proyecciones del producto bruto real a largo plazo años fiscales 2021 al 2031

Las proyecciones económicas a largo plazo utilizaron como base los estimados de las proyecciones económicas de corto plazo para los años fiscales 2021 y 2022 como se mencionó anteriormente. Además de los supuestos de corto plazo ya mencionados se utilizó el Plan Fiscal del gobierno 2021 aprobado por la JSF. Entre los supuestos fundamentales están los fondos federales asignados a la reconstrucción del país en especial los fondos CDBG y fondos de FEMA que se espera que impacten la actividad de construcción, la transformación del sistema eléctrico del país, así como la infraestructura en general. La combinación de impactos generados por la entrada de miles de millones de dólares de fondos federales y la debida administración de estos redundarían en un crecimiento económico sostenido a través de los años de proyección.

Además, para estimar las proyecciones de los años fiscales 2021 al 2031 se hizo un ejercicio basado en la ley de OKUN. Esta ley establece que los cambios en la tasa de desempleo determinan el comportamiento de la tasa de crecimiento del producto bruto real. En otras palabras, según la ley de OKUN el reajuste positivo en el mercado laboral propiciaría un ritmo de crecimiento sostenido en la economía de Puerto Rico desde el año fiscal 2022 al 2031.

El ritmo de crecimiento de la economía para este periodo de proyección del 2022 al 2031 se estimó en 1.1 por ciento. Se puede observar en la siguiente gráfica que la reactivación de la economía de Puerto Rico se comenzaría a experimentar a partir del año fiscal 2022.

**Gráfica 1: Producto bruto real
Proyecciones a largo plazo
Tasa de cambio porcentual**



Fuentes: Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Proyecciones de otras variables macroeconómicas años fiscales 2021 al 2031

Gastos de Consumo Personal

El gasto de consumo personal, el cual significa el principal componente del producto bruto, alcanzó en términos reales un total de \$8,484.4 millones en el año fiscal 2020. Esto representó una reducción de 9.4 por ciento al compararlo con el año fiscal anterior. Se proyecta que esta variable tenga una caída menos dramática en el año 2021 al registrar un valor de \$8,328.4 millones y una disminución de 1.8 por ciento en el escenario base. Para el año 2022 se estimó un crecimiento de 0.9 por ciento y un total de \$8,400.7 millones. A precios corrientes las cifras proyectadas son, \$67,610.8 millones y 3.7 por ciento de incremento para el año fiscal 2021 y \$72,095.4 millones o 6.6 por ciento de aumento para el año fiscal 2022.

El ritmo de crecimiento de los gastos de consumo personal para el periodo de los años fiscales 2021 al 2031 se proyecta en 4.8 por ciento a precios corrientes y de -0.1 por ciento a precios constantes.

Inversión en construcción

La inversión en construcción, la cual se refiere a la construcción nueva realizada por las empresas privadas y el gobierno estatal y municipal, es un componente sumamente importante en el desarrollo económico de cualquier país a corto y largo plazo. La actividad de la construcción incluye la edificación, ampliación, reparación y remodelación de edificios o estructuras tales como viviendas, comercios, edificios industriales, carreteras, puentes, puertos y otras obras realizadas por empresas constructoras, por ende, es de vital importancia un desarrollo saludable de este sector dentro de la economía de todo país.

En el año fiscal 2020 la actividad de construcción totalizó con una reducción de 36.8% a precios corrientes para \$4,577.8 millones. A precios constantes la construcción se contrajo 37.3% para un nivel monetario de \$444.7 millones. Las proyecciones para los años fiscales 2021 y 2022 de la inversión en

construcción están respaldadas por la entrada de los fondos CDBG de reconstrucción tanto por los huracanes Irma y María, así como de los temblores ocurridos en la zona suroeste del país.

En el año fiscal 2021 la inversión en construcción real se proyecta en \$464.8 millones para un crecimiento 4.5%. En el año fiscal 2022 la proyección es de 10.4% de crecimiento para un nivel monetario de \$513.1 millones. A precios corrientes la proyección para los años fiscales 2021 y 2022 son de \$4,881.1 millones y de \$5,522.8 millones para crecimientos de 6.6% y 13.1%. Según el Plan Fiscal Revisado 2021 los fondos para reconstrucción CDBG impactarían de manera positiva la inversión en construcción a largo plazo. La proyección del ritmo de crecimiento de esta variable en el periodo proyectado del 2021 al 2031 sería de 3.3 por ciento.

Otros factores que pueden afectar las Proyecciones Económicas a largo plazo

- Algún evento de carácter aleatorio como los son los fenómenos de la naturaleza.
- Los cambios demográficos, los cuales han estado marcados por una reducción en la población causada por la alta migración y la reducción en el número de nacimientos.
- El flujo de los fondos de ayuda federal.
- El ajuste final que se haga para el pago de la deuda pública.
- El comportamiento de los factores exógenos que se utilizan para modelar la economía de Puerto Rico. Entre estos se encuentre la estabilidad de la economía de los Estados Unidos, también amenazada por el coronavirus.
- La tendencia que muestre el precio del barril de petróleo.
- El comportamiento de la economía mundial y la paulatina recuperación que se espera en los mercados luego del azote del Coronavirus.

Es importante indicar, que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos subyacentes como fundamento de estas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación a tono con los cambios que ocurran en estos factores.

TABLA 1: VARIABLES MACROECONOMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES											
EN MILLONES DE DOLARES											
A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100											
VARIABLES	PROYECCIONES										
	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031
PRODUCTO BRUTO	5,533.8	5,577.4	5,670.5	5,721.6	5,782.2	5,834.2	5,887.9	5,952.1	6,005.7	6,066.4	6135.6
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	8,328.4	8,400.7	8,546.5	8,611.9	8,668.5	8,664.8	8,609.1	8,560.1	8,469.1	8,384.8	8418.0
INVERSION EN CONSTRUCCIÓN	464.8	513.1	595.4	600.9	607.4	612.9	618.7	625.6	625.2	625.4	626.4
INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO	1,245.1	1,350.8	1,411.2	1,452.5	1,496.8	1,539.5	1,583.1	1,630.1	1,626.8	1,625.0	1625.1
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	1,715.5	1,734.6	1,749.4	1,765.1	1,783.8	1,799.9	1,816.4	1,836.2	1,852.8	1,871.5	1892.8

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 2: TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE VARIABLES MACROECONOMICAS SELECCIONADAS											
A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100											
VARIABLES	PROYECCIONES										
	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031
PRODUCTO BRUTO	-2.0	0.8	1.7	0.9	1.1	0.9	0.9	1.1	0.9	1.0	1.1
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	-1.8	0.9	1.7	0.8	0.7	0.0	-0.6	-0.6	-1.1	-1.0	0.4
INVERSION EN CONSTRUCCIÓN	4.5	10.4	16.0	0.9	1.1	0.9	0.9	1.1	-0.1	0.0	0.2
INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO	4.9	8.5	4.5	2.9	3.1	2.8	2.8	3.0	-0.2	-0.1	0.0
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	-0.1	1.1	0.9	0.9	1.1	0.9	0.9	1.1	0.9	1.0	1.1

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 3: VARIABLES MACROECONOMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES											
EN MILLONES DE DOLARES											
VARIABLES	PROYECCIONES										
	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031
PRODUCTO BRUTO	70,658.3	73,314.6	76,841.1	79,770.5	83,103.6	86,544.4	90,047.6	93,864.2	97,451.8	101,182.3	105,319.8
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	67,610.8	72,095.4	77,236.4	81,795.4	86,468.3	90,724.1	94,409.0	98,090.5	101,328.1	104,461.5	108,710.5
INVERSION EN CONSTRUCCIÓN	4,881.1	5,522.8	6,575.1	6,814.7	7,081.2	7,353.5	7,645.2	7,969.6	8,219.8	8,494.4	8,797.3
INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO	8,400.9	10,007.0	11,489.9	13,008.9	14,759.7	16,728.5	18,974.0	21,569.5	23,785.5	26,278.4	29,092.5
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	7,440.6	7,144.7	6,849.9	6,599.8	6,390.6	6,199.6	6,036.4	5,907.9	5,791.3	5,702.7	5,641.5

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 4: TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE VARIABLES MACROECONOMICAS SELECCIONADAS											
(AÑOS FISCALES -FISCAL YEARS)											
VARIABLES	PROYECCIONES										
	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031
PRODUCTO BRUTO	0.7	3.8	4.8	3.8	4.2	4.1	4.0	4.2	3.8	3.8	4.1
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	3.7	6.6	7.1	5.9	5.7	4.9	4.1	3.9	3.3	3.1	4.1
INVERSION EN CONSTRUCCIÓN	6.6	13.1	19.1	3.6	3.9	3.8	4.0	4.2	3.1	3.3	3.6
INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO	15.1	19.1	14.8	13.2	13.5	13.3	13.4	13.7	10.3	10.5	10.7
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	-5.5	-4.0	-4.1	-3.7	-3.2	-3.0	-2.6	-2.1	-2.0	-1.5	-1.1

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

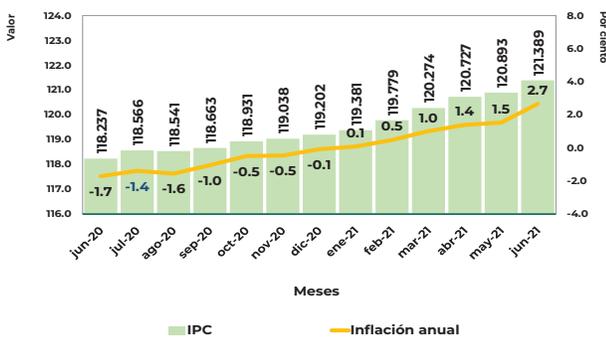
INDICADORES ECONÓMICOS

Índice General de Precios al Consumidor (junio 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo y Recursos Humanos informó que, en junio de 2021, el Índice de Precios al Consumidor (IPC), alcanzó la cifra de 121.389 puntos. Esto representó un incremento de 2.7 por ciento, en comparación con mayo de 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor
Inflación anual, período de junio 2020 a junio 2021

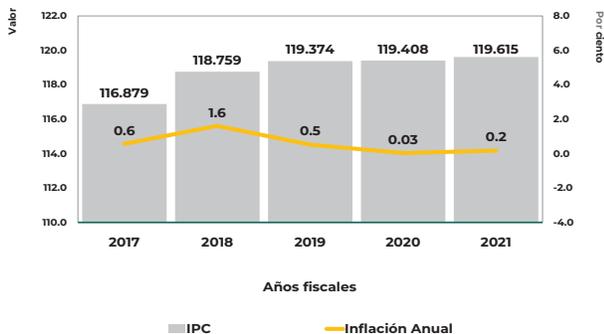


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El comportamiento en los niveles de inflación en los todos los grupos principales que reflejaron alzas en sus índices fue: Transportación, 8.5 por ciento; Alimentos y Bebidas, 1.1 por ciento; Ropa, 1.4 por ciento; Educación y Comunicación, 0.8 por ciento; Alojamiento, 1.0 por ciento; Entretenimiento, 1.3 por ciento; Cuidado Médico, 0.5 por ciento y Otros Artículos y Servicios, 1.5 por ciento. Por tanto, el componente del IPC que obtuvo mayor incremento en junio de 2021 contra junio de 2020 fue la Transportación con 8.5 por ciento.

En el año fiscal 2021 el IPC para todos los grupos alcanzó 119.615 puntos reflejando un aumento de 0.2 por ciento respecto al año fiscal 2020, siendo los grupos de: Ropa, Transportación, y Otros Artículos y Servicios los únicos componentes que mostraron baja (Gráfica 2).

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor
Inflación anual, período de julio a junio



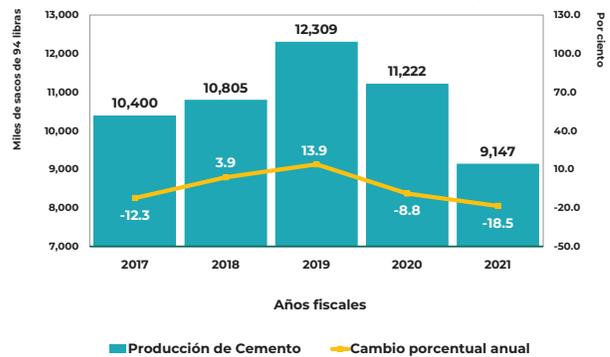
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Producción y Venta de Cemento (junio 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico informó que, la producción de cemento alcanzó un total de 654 mil sacos de 94 libras en junio de 2021, representando una reducción de 53.0 por ciento, en comparación con junio de 2020. En el año fiscal 2021, la producción de cemento totalizó 9,147 miles de sacos de 94 libras. Esto representó una disminución de 18.5 por ciento, en relación con el año fiscal 2020 (Gráfica 1).

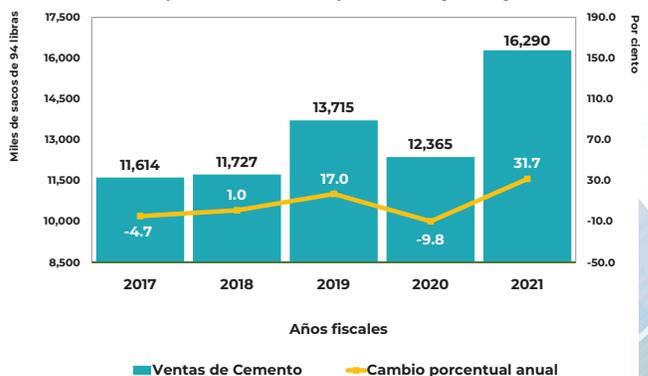
Gráfica 1: Producción de Cemento
Cambio porcentual anual, período de julio a junio



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Las ventas de cemento totalizaron 1,298 miles de sacos de 94 libras en junio de 2021. Esto reflejó una disminución de 18.8 por ciento, en comparación con junio de 2020. En el año fiscal 2021, las ventas de sacos de cemento de 94 libras aumentaron 31.7 por ciento, en relación con el año fiscal 2020 (Gráfica 2). Las ventas de cemento, de enero a junio de 2021 crecieron 42.5 por ciento, respecto con enero a junio de 2020.

Gráfica 2: Ventas de Cemento
Cambio porcentual anual, período de julio a junio



Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

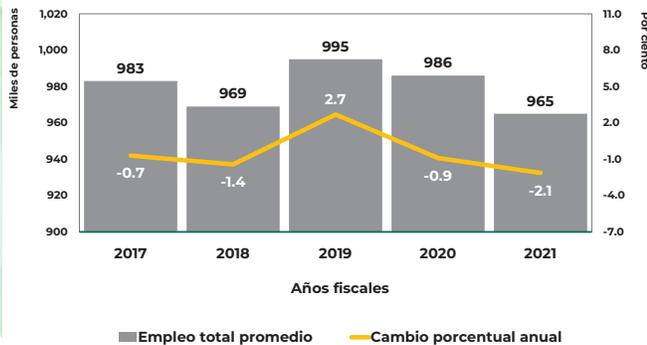
Empleo (junio 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

La Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos indicó que la población civil no institucional de 16 años y más para junio de 2021 fue estimada en 2,581,000 personas. Con relación a junio de 2020 (2,631,000), la población civil no institucional tuvo una merma de 50,000 personas.

El Departamento del Trabajo y Recursos Humanos informó que el estimado de empleo ajustado estacionalmente en junio 2021 fue de 980,000 personas, en comparación con junio de 2020 (971,000 personas). Esto representó una reducción de 9,000 personas empleadas. El estimado de empleo, ajustado estacionalmente, alcanzó 980,000 personas en junio de 2021. Al comparar esta cifra con el dato de mayo de 2021 (978,000) se observó un aumento de 2,000 personas. En el año fiscal 2021 el empleo total promedio ajustado estacionalmente bajó 2.1 por ciento, en relación con el año fiscal 2020 (Gráfica 1).

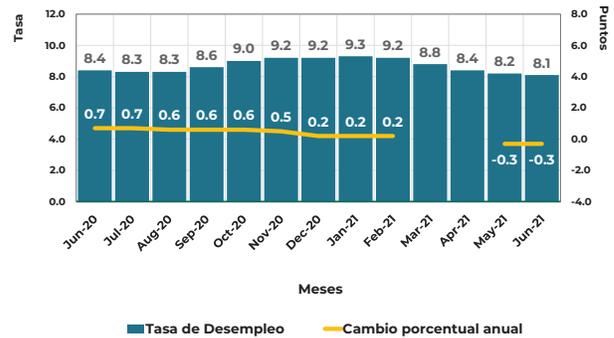
Gráfica 1: Empleo Total Promedio
Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual,
período de julio a junio



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de desempleo ajustada estacionalmente en mayo de 2021 fue 8.2 por ciento. Al compararse con mayo de 2020 (8.5 por ciento) la tasa de desempleo reflejó una disminución de 0.3 punto porcentual (Gráfica 2). La tasa de desempleo ajustada estacionalmente fue 8.1 por ciento en junio de 2021. Esta tasa representó una baja de 0.1 punto porcentual, en comparación con la registrada en mayo de 2021 fue 8.2 por ciento. En relación con, junio de 2020, la tasa de desempleo reflejó una disminución de 0.3 punto porcentual.

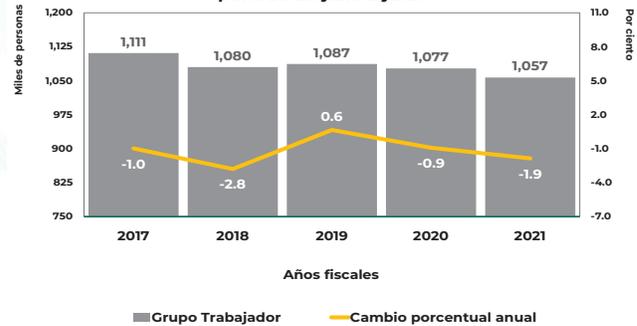
Gráfica 2: Tasa de Desempleo
Ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales,
período de junio 2020 a junio 2021



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

En junio de 2021 el estimado del grupo trabajador ajustado estacionalmente fue 1,066,000 personas, en comparación con junio de 2020 (1,060,000 personas) mostró un aumento de 6,000 personas. En el año fiscal 2021 el grupo trabajador fue 1,057,000 personas, presentando una reducción de 1.9 por ciento, en relación con el año fiscal 2020 (Gráfica 3).

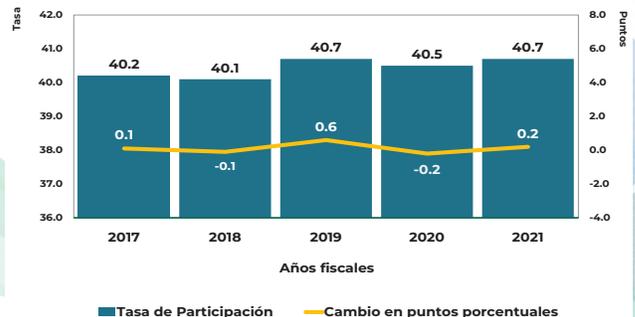
Gráfica 3: Grupo Trabajador
Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual,
período de julio a junio



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de participación, no ajustada estacionalmente, se situó en 41.5 por ciento en junio de 2021. Ésta representó un aumento de 0.3 punto porcentual, en relación con junio de 2020 (41.2 por ciento). En el año fiscal 2021 la tasa de participación fue 40.7, representando un alza de 0.2 puntos porcentuales en relación con el año fiscal 2020 (Gráfica 4).

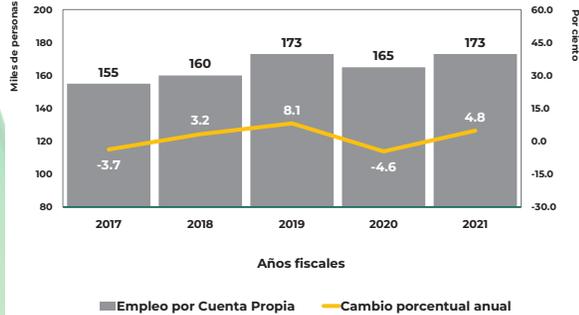
Gráfica 4: Tasa de Participación
No ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales,
período de julio a junio



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El estimado de las personas empleadas por cuenta propia (no ajustado estacionalmente) totalizó en 170,000 y en relación con mayo de 2021, el dato más reciente no representó cambio. En el año fiscal 2021 el empleo por cuenta propia aumentó 4.8 por ciento, en comparación con el año fiscal 2020 (Gráfica 5).

Gráfica 5: Empleo por Cuenta Propia
No ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período de julio a junio

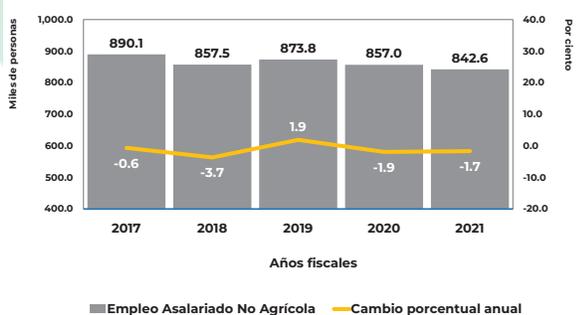


Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La Encuesta de Establecimiento del Departamento del Trabajo reflejó que el empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico, ajustado estacionalmente, fue de 853,800 en junio de 2021. En comparación con junio de 2020 (798,200) se observó un aumento de 55,600 o 7.0 por ciento, en el empleo asalariado en Puerto Rico. Los sectores industriales que registraron aumentos fueron: Comercio, Transportación y Utilidades (15,700); Recreación y Alojamiento (14,500); Servicios Profesionales y Comerciales (6,200); Manufactura (5,100); Gobierno (4,600); Servicios Educativos y de Salud (4,500); Minería, Tala y Construcción (3,400); Otros Servicios (1,400); Información (100) y Finanzas (100).

En el año fiscal 2021 el empleo asalariado no agrícola se redujo en 1.7 por ciento, en comparación con el año fiscal 2020 (Gráfica 6).

Gráfica 6: Empleo Asalariado No Agrícola Total
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período de julio a junio)

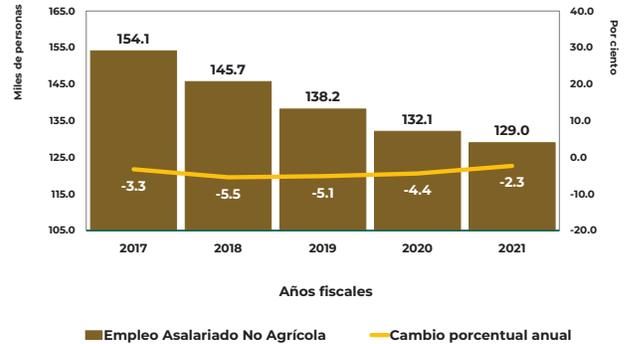


Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La Encuesta de Establecimiento del Departamento del Trabajo reflejó que el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue 132,100 personas en junio de 2021, representando un crecimiento de 6.4 por ciento en relación con junio de 2020. En

el año fiscal 2021 el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal disminuyó 2.3 por ciento, en comparación con el año fiscal 2020 (Gráfica 7).

Gráfica 7: Empleo Asalariado No Agrícola: Gobierno Estatal
Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período de julio a junio



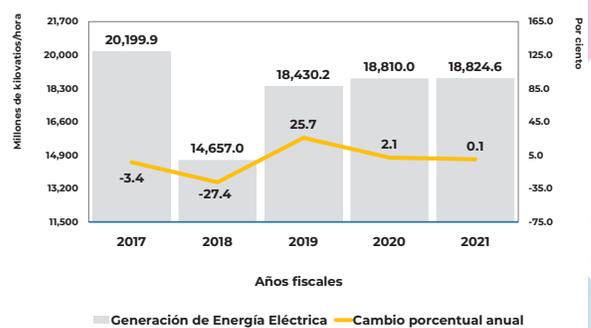
Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Generación y Consumo de Energía Eléctrica (junio 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

La Autoridad de Energía Eléctrica de Puerto Rico informó que, la generación de energía eléctrica totalizó 1,592.3 millones de kilovatios/hora. Esto representó una reducción de 5.6 por ciento en junio de 2021, en comparación con junio de 2020. En el año fiscal 2021 la generación de energía eléctrica fue 18,824.6 mostrando un alza de 0.1 0.4 por ciento respecto al año fiscal 2020 (Gráfica 1). De enero a abril de junio alcanzó 1.7 por ciento versus enero a junio de 2020.

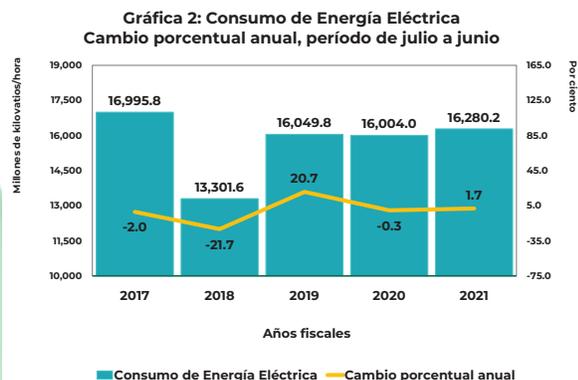
Gráfica 1: Generación de Energía Eléctrica
Cambio porcentual anual, período de julio a junio



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

El consumo de energía eléctrica fue 1,336.3 millones de kilovatios/hora. Esto representó una reducción de 6.5 por ciento en junio de 2021 cuando, en relación con junio de 2020. En el año fiscal 2021 el consumo de energía eléctrica totalizó 16,280.2 millones de kilovatios/hora reflejando un aumento de 1.7 por ciento, en relación con el año fiscal 2020 (Gráfica 2). El consumo residencial, industrial, y agrícola bajó 8.0,

27.2, y 12.3 por ciento respectivamente en junio de 2021 respecto a junio de 2020. El consumo de energía eléctrica comercial aumentó 1.3 por ciento en junio de 2021, con relación a junio de 2020. El consumo de energía eléctrica de enero a junio de 2021 fue 3.3 por ciento mayor que de enero a junio de 2020.



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

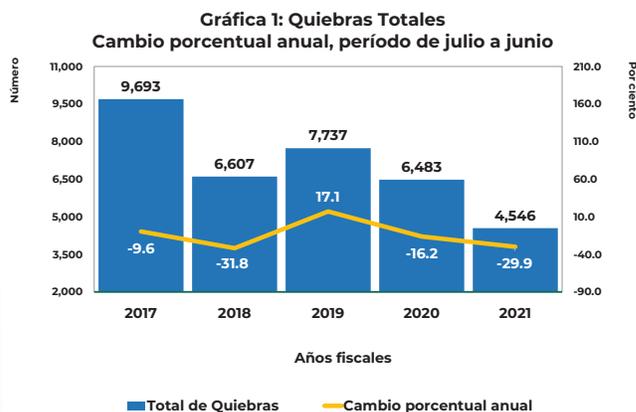
Quiebras (junio 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

El Tribunal Federal de Quiebras de Puerto Rico informó que, el número de quiebras totales en junio de 2021 totalizaron 328 radicaciones,

representando una disminución de 36.4 por ciento, en relación con junio de 2020 (516 quiebras radicadas). Las quiebras radicadas por capítulos en abril de 2021 se desglosaron como se especifica en la Tabla 1.

En el año fiscal 2021 la cifra alcanzada de las quiebras totales fue 4,546; en comparación con 6,483 quiebras radicadas en el año fiscal 2020, representando una reducción de 29.9 por ciento (Gráfica 1).



Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Tabla 1: Total de Quiebras en Puerto Rico
junio 2021 Y 2020

Quiebras	junio		Cambio absoluto junio 2021/2020	Cambio porcentual junio 2021/2020
	2021	2020		
Total	328	516	(188.0)	(36.4)
Capítulo 7 - liquidación total	139	273	(134.0)	(49.1)
Capítulo 11 - reorganización	4	2	(2.0)	(50.0)
Capítulo 12 - agricultores y pescadores	0	0	0.0	(100.0)
Capítulo 13 - ajuste individual de deudas	185	241	(56.0)	(23.2)

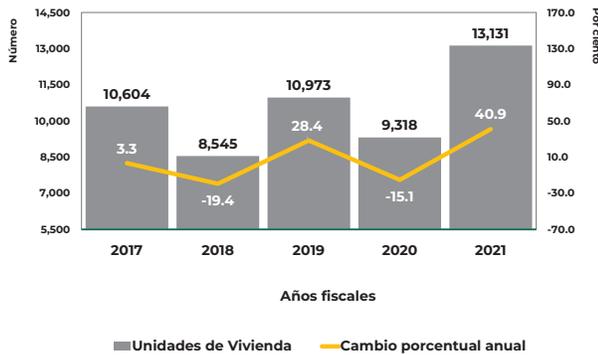
Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Número de Unidades de Viviendas (junio 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

La Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras informó que el número de unidades de viviendas vendidas en Puerto Rico aumentó 0.5 por ciento en junio de 2021, en relación con junio de 2020. En junio de 2021 se vendieron 67 viviendas nuevas, un 19.3 por ciento menos que en junio de 2020. Por otro lado, las viviendas existentes alcanzaron 911 en junio de 2021, para un aumento de 2.4 por ciento, en comparación con junio de 2020. En el año fiscal 2021 el número de unidades de vivienda vendidas aumentó 40.9 por ciento, en comparación con el año fiscal 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Número de Unidades de Vivienda Vendidas
Cambio porcentual anual, período de julio a junio



Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras.

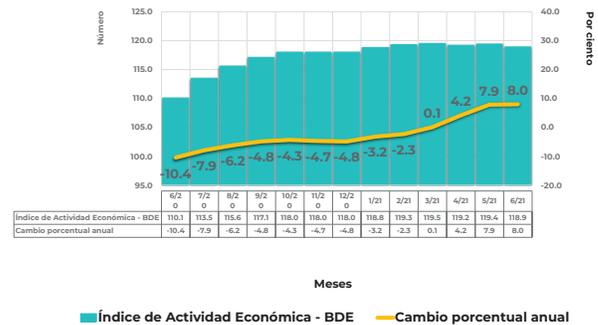
Los datos de la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras muestran que el valor de las unidades de vivienda vendidas en Puerto Rico alcanzó 17.2 por ciento de crecimiento durante junio de 2020, con relación a junio de 2020. El valor de las unidades de vivienda vendidas nuevas disminuyó 1.3 por ciento en junio de 2021, al compararse con junio de 2020. El valor de las unidades de vivienda vendidas existentes en junio de 2021 aumentó 19.2 por ciento en junio de 2021, en relación con junio de 2020.

Índice de Actividad Económica (junio 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

El Banco de Desarrollo Económico informó que, el Índice de Actividad Económica (IAE-BDE), alcanzó un nivel de 118.9 en junio de 2021. Esto representó una disminución de 8.0 por ciento, en comparación con junio de 2020 (Gráfica 1). En el año fiscal de 2021 se redujo 1.7 por ciento, respecto al año fiscal de 2020.

Gráfica 1: Índice de Actividad Económica - BDE
Cambio porcentual anual, período de junio 2020 a junio 2021



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

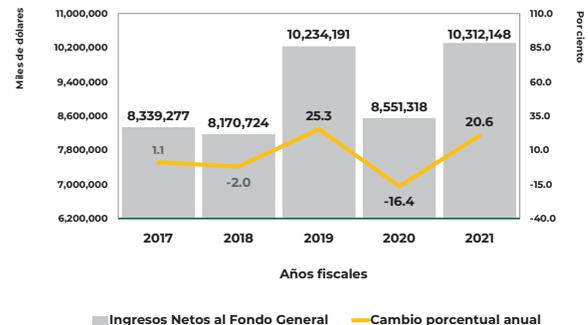
Es importante señalar, que el IAE-BDE es un indicador de actividad económica y no representa una medida directa del producto nacional bruto (PNB) real. En este índice se utiliza una metodología similar a la que utiliza el "Conference Board" en su índice coincidente para la economía de los Estados Unidos.

Ingresos Netos e Impuesto de Ventas y Uso (mayo 2021)

Por: Miriam N. García / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Hacienda informó que, los Ingresos Netos al Fondo General de mayo de 2021 totalizaron \$1,414,565 millones. En comparación con, los ingresos netos de mayo de 2020 mostraron un crecimiento de 174.1 por ciento. Los Ingresos Netos al Fondo General para el período de julio a mayo de 2021 totalizaron \$10,312,148 millones para un crecimiento de 20.6 por ciento, en relación con el período de julio a mayo de 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Ingresos Netos al Fondo General
Cambio porcentual anual, período de julio a mayo

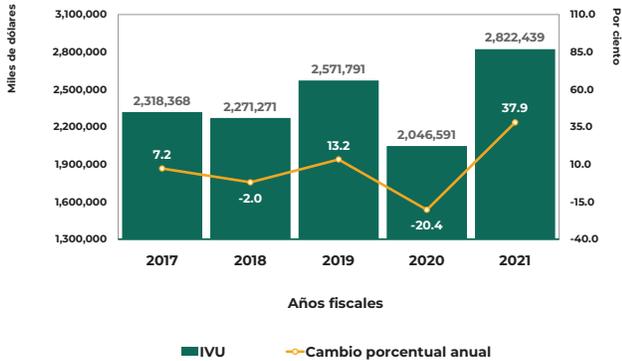


Fuente: Departamento de Hacienda.

El Departamento de Hacienda indicó que, el Fondo General recibió por concepto de Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) \$278,148 millones en mayo de 2021. Esto reflejó un crecimiento de 143.9 por ciento, al compararse con mayo de 2020. En el período

comprendido de julio a mayo del año fiscal 2021, el IVU acumuló \$2,822,439 millones, o 37.9 por ciento, en relación con el período de julio a mayo del año fiscal 2020 (Gráfica 2).

**Gráfica 2: Impuesto sobre ventas y uso (IVU) 11.5%
Cambio porcentual anual, período de julio a mayo**



Fuente: Departamento de Hacienda.

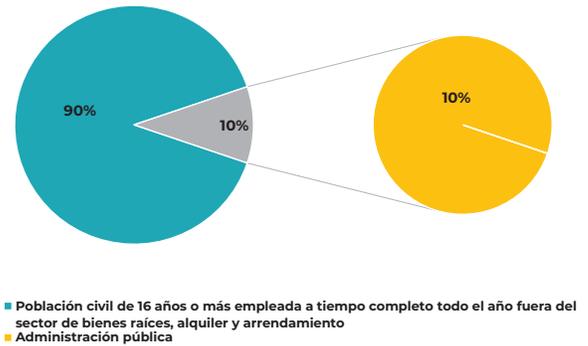
El Empleo en el Sector de Administración Pública en Puerto Rico (2019)

Por: Wilkins Román Samot, Ph.D.-J.D. / roman_w@jp.pr.gov

En este artículo se analizan las diferencias en el empleo total y por género de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de administración pública en todo Puerto Rico al 2019. La información estadística de Puerto Rico al 2019 aquí analizada es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2015 al 2019.

En la Gráfica 1 se pueden observar la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de administración pública en todo Puerto Rico al 2019. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de administración pública del 10.00 por ciento, atribuible a 78,487 empleados. Los otros sectores comprenden hasta el 90.00 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 601,112 empleados. El total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 679,599 empleados.

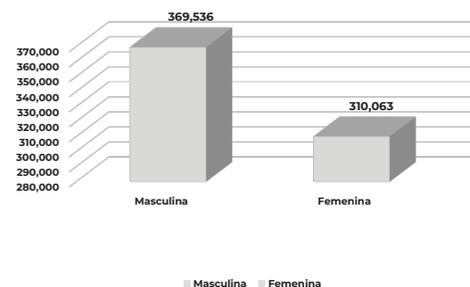
**Gráfica 1: Empleo total en los últimos 12 meses por industria
Puerto Rico, 2019**



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, (2015-2019).

En la Gráfica 2 los datos muestran la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2019. La población masculina empleada en dicho sector se compone de unos 369,536 empleados y la femenina se compone de unas 310,063 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se puede observar que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2019.

**Gráfica 2: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género
Puerto Rico, 2019**

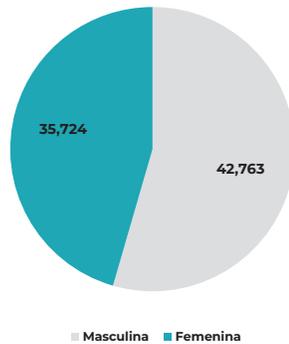


Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, (2015-2019).

En la Gráfica 3 se presenta la distribución porcentual por género del sector de administración pública en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2019. Los estimados reflejan que la población masculina empleada en dicho sector se compone de 42,763 empleados, mientras que la femenina se compone de 35,724 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del

empleo en el sector de administración pública de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año.

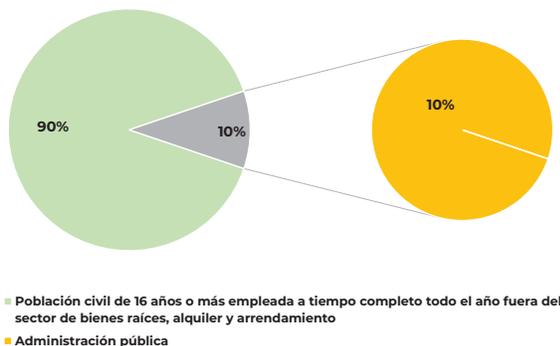
Gráfica 3: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género Puerto Rico, 2019



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, (2015-2019).

Los datos presentan la participación del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de administración pública en todo Puerto Rico al 2019. El análisis refleja una participación del sector de administración pública en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 10.00 por ciento, atribuible a 42,763 empleados en administración pública. Los otros sectores comprenden hasta el 90.00 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 326,773 empleados (Gráfica 4). El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 369,536 empleados. Se muestra que diez de cada cien empleados masculinos están ocupados en el sector de administración pública en todo Puerto Rico al 2019.

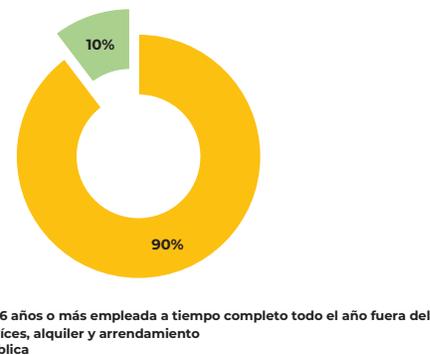
Gráfica 4: Empleo masculino en los últimos 12 meses por industria Puerto Rico, 2019



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, (2015-2019).

Finalmente, en la Gráfica 5 se observan la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de administración pública en todo Puerto Rico al 2019. Los datos estimados representan una participación del sector de administración pública en el empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 10.0 por ciento, atribuible a 35,724 empleadas en administración pública. Los otros sectores comprenden hasta el 90.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 274,339 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 310,063 empleadas. Se encontró que, de cada cien empleadas femeninas, diez están ocupadas en el sector de administración pública en todo Puerto Rico al 2019.

Gráfica 5: Empleo femenino en los últimos 12 meses por industria Puerto Rico, 2019



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, (2015-2019).

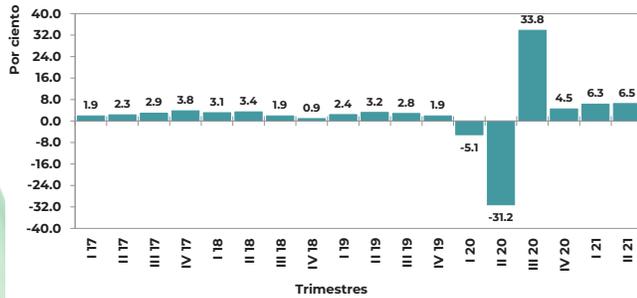
Economía de Estados Unidos

Producto interno bruto (Estimado adelantado- IIT 2021)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal (BEA, por sus siglas en inglés), informó que el estimado adelantado del producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en Estados Unidos, aumentó a una tasa anual de 6.5 por ciento en el segundo trimestre de 2021. El informe del estimado adelantado está basado en información incompleta la cual se revisará para el segundo informe. En el primer trimestre de 2021, el PIB real creció 6.3 por ciento (Gráfica 1).

Gráfica 1: Tasas de crecimiento del producto interno bruto real Estados Unidos, 2017 - 2021



Nota: Cambio trimestral a una tasa anual ajustada estacionalmente.

Fuente: Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

El BEA informó que el aumento en el PIB del segundo trimestre refleja la continua recuperación económica, la reapertura de establecimientos y la continua respuesta del gobierno relacionada con la pandemia del COVID-19.

En el segundo trimestre, los pagos de asistencia del gobierno en forma de préstamos a las empresas y las subvenciones a los gobiernos estatales y locales aumentaron, mientras que los beneficios sociales para los hogares, como los pagos de impacto económico directo, disminuyeron. Todo esto a través de la Ley de Apropiações Suplementarias de Respuesta y Alivio del Coronavirus y la Ley del Plan de Rescate Estadounidense. Los efectos económicos completos de la pandemia de COVID-19 no se pueden cuantificar en la estimación del PIB para el segundo trimestre de 2021 porque los impactos generalmente están integrados en los datos de origen y no pueden identificarse por separado.

El incremento del PIB real durante el segundo trimestre de 2021 fue resultado de alzas en los gastos de consumo personal, la inversión fija no residencial, las exportaciones, y los gastos del gobierno estatal y local. Estas fueron parcialmente contrarrestadas por la baja en la inversión en inventario privado, la inversión residencial y los gastos del gobierno federal. Las importaciones, que son una resta en el cálculo del PIB, se incrementaron.

Los gastos de consumo personal real, los cuales representan dos cuartas parte de la economía de Estados Unidos, registraron un aumento de 11.8 por ciento, luego de subir 11.4 por ciento en el trimestre anterior. Los gastos en bienes subieron 11.6 por ciento, luego de subir 27.4 por ciento y los gastos en servicios aumentaron 12.0 por ciento, luego de subir 3.9 por ciento anteriormente. Se destaca el ingreso personal disponible real, decreciendo 26.1 por ciento, luego de subir 63.7 por ciento el trimestre anterior. Esto reflejó principalmente la disminución de los beneficios sociales del gobierno relacionados con los programas de ayuda pandémica, en particular los pagos de impacto económico directo a los

hogares, establecidos por la Ley de Asignaciones Suplementarias de Ayuda y Respuesta al Coronavirus y la Ley del Plan de Rescate de los Estados Unidos.

La inversión interna bruta privada real bajó 3.5 por ciento en el segundo trimestre de 2021, tras una baja de 2.3 por ciento en el trimestre anterior. La inversión fija no residencial real creció 8.0 por ciento comparado con el aumento de 12.9 por ciento registrado en el período anterior. La inversión residencial real registró una baja de 9.8 por ciento, luego de crecer 13.3 por ciento en el trimestre anterior.

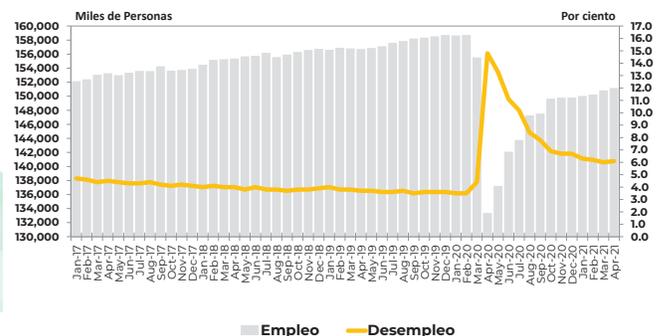
En el renglón de gastos de consumo del gobierno e inversión bruta se observó una disminución de 1.5 por ciento, en términos reales, luego de subir 4.2 por ciento en el primer trimestre de 2021. En relación con la composición de estos gastos, los gastos del gobierno federal disminuyeron 5.0 por ciento y los relacionados al gobierno estatal y local subieron 0.8 por ciento.

Empleo y Desempleo (julio 2021)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jpp.pr.gov

El Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal (BLS, por sus siglas en inglés), informó que la tasa de desempleo para julio de 2021 bajó 0.5 puntos porcentuales con relación a junio de 2021, registrando 5.4 por ciento. El número de personas desempleadas descendió en 782 mil personas, totalizando 8.7 millones, con relación a junio de 2021. Para julio de 2020, la tasa de desempleo se situaba en 10.2 por ciento, con un total de 16.3 millones de personas desempleadas, como resultado de los cierres ocasionados por la pandemia de coronavirus (COVID-19) y los esfuerzos para contenerla. En julio de 2021, se continúa reflejando las mejoras en el mercado laboral por la reanudación paulatina de la actividad económica.

Gráfica 1: Empleo y Tasa de Desempleo Estados Unidos, enero 2017 - julio 2021
Encuesta de Vivienda
Ajustados estacionalmente

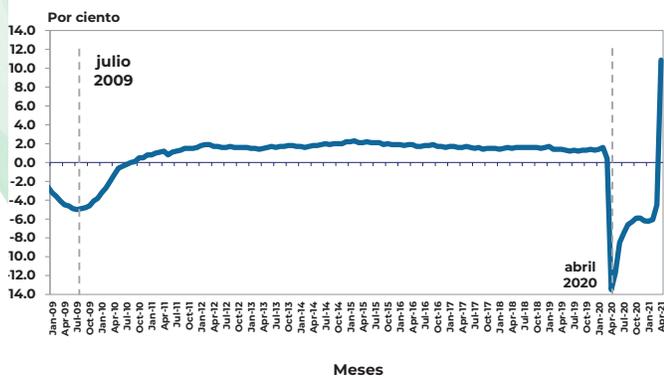


Fuente: Current Population Survey, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

La fuerza trabajadora civil totalizó 161.3 millones de personas, un alza de 261 mil personas con relación a junio de 2021. La tasa de participación en julio de 2021 subió 0.1 puntos porcentuales con relación a junio de 2021, registrando 61.7 por ciento. El empleo total subió en 1,043 mil personas en julio, totalizando 152.6 millones y la proporción empleo/población subió 0.4 punto porcentual con relación a junio de 2021, registrando 58.4 por ciento. Todos los datos están ajustados estacionalmente.

El empleo asalariado no agrícola (Encuesta de Establecimientos) aumentó en 943 mil personas en julio de 2021, totalizando 146.8 millones de personas. Esto después de registrar un alza de 938 mil empleos en junio. Ambos datos son preliminares y están ajustados estacionalmente. El comportamiento de los principales sectores económicos, impactados por las medidas para combatir la propagación del COVID-19 y reflejando la reanudación progresiva de la actividad económica, fue el siguiente: en minería y tala, sumó 6,000; construcción, añadió 11 empleos; manufactura, subió 27,000 empleos; comercio, transportación y utilidades públicas, aumentó 47,000 empleos; información, sumó 24,000 empleos; actividad financiera, aumentó 22,000 empleos; servicios profesionales, añadió 60,000 empleos; educación y servicios médicos, agregó 87,000 empleos; y turismo, añadió 380,000 empleos. En el sector de gobierno (federal, estatal y local), se registró un alza neta de 240,000 empleos.

Gráfica 2: Empleo Asalariado No Agrícola Estados Unidos, enero 2009 - julio 2021
Ajustados estacionalmente
cambio mensual, tasa anual



fuente: Current Employment Statistics, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Economía Internacional



América Latina y el Caribe recibió en 2020 el monto más bajo de inversión extranjera directa de la última década, debido a la crisis del COVID-19

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) al presentar su estudio anual “La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2021”, en donde en un contexto de grave crisis sanitaria, económica y social generada por la pandemia del COVID-19, América Latina y el Caribe recibió 105.480 millones de dólares por concepto de inversión extranjera directa en 2020, 34.7 por ciento menos que en 2019, 51.0 por ciento menos que el récord histórico alcanzado en 2012 y el monto más bajo desde 2010.

En el informe se indica que, a nivel mundial, los montos de inversión extranjera directa (IED) se redujeron 35.0 por ciento en 2020, alcanzando aproximadamente 1.0 billones de dólares, lo que representa el valor más bajo desde 2005. América Latina y el Caribe se encuentra en una tendencia decreciente desde 2013, lo que ha dejado en evidencia la relación entre los flujos de IED y los ciclos de precios de las materias primas, principalmente en América del Sur.

El contexto internacional sugiere que los flujos mundiales de IED tendrán una recuperación lenta. Por otra parte, la búsqueda de activos en sectores estratégicos para la reactivación internacional y para los planes públicos de transformación de la estructura productiva (infraestructura, industria de la salud, economía digital) indica que gran parte de estas operaciones tendrían como destino Europa, América del Norte y algunos países de Asia, aumentando las asimetrías globales, alerta el estudio.

En América Latina y el Caribe, los proyectos de IED mostraron una recuperación entre septiembre de 2020 y febrero de 2021; sin embargo, desde ese mes y hasta mayo de 2021 se estaría verificando una nueva caída en el valor de los anuncios. A los elementos mencionados hay que agregar que, según las estimaciones de la (CEPAL), el PIB presentaría un crecimiento del 5.2 por ciento en 2021. Esto significa que la región no recuperará en 2021 el nivel del PIB de 2019. Por otro lado, en el informe y con este escenario es difícil pensar que las entradas de IED hacia la región tengan un incremento superior al 5.0 por ciento en 2021.

Este panorama fue extendido en toda la región, ya que solamente cinco países recibieron más capitales extranjeros en 2020, un año afectado en su mayor parte por la pandemia, en comparación con 2019.

Estos países fueron las Bahamas y Barbados en el Caribe, el Ecuador y el Paraguay en América del Sur, y México (Gráfica 1). La pronunciada caída de las entradas de IED en el Brasil (-35,4 por ciento) y el aumento en México (6.6 por ciento) determinaron un acercamiento en la participación de ambos países como destino de la IED que no se había visto en los últimos años (42.0 por ciento en el caso del Brasil y 30.0 por ciento en el de México). En Centroamérica, las entradas de IED se redujeron en todos los países. El caso más notorio en esta subregión fue el de Panamá, que, tras una década de recibir cada vez más inversiones, en 2020 registra entradas negativas de capitales en todos los componentes de la IED, aunque el mayor peso en la cifra total se debió a las entradas negativas en préstamos entre empresas. En el Caribe, las entradas se redujeron menos que en el promedio regional (-25.5 por ciento).

América Latina y el Caribe enfrenta desafíos extremadamente grandes. La recuperación económica será parcial y, en paralelo, debido a los mejores precios de las materias primas y al aumento de demanda, algunos países están “reprimarizando” su economía (es decir que están regresando a los sectores primarios de la economía como son las actividades: agrícolas, ganaderas, pesqueras, mineras y forestales) como opción para el crecimiento. En este sentido, se estaría retomando un modelo económico que no ha sido capaz de garantizar un aumento sostenido del PIB y de la productividad a lo largo del tiempo.

Frente a esta situación, es necesario encarar un profundo proceso de transformación. Se necesitan políticas públicas para enfrentar la pandemia y para conectar la emergencia con una recuperación transformadora con igualdad y sostenibilidad. Para ello, la CEPAL ha identificado ocho sectores en los que podrían centrarse los esfuerzos en favor de un gran impulso para la sostenibilidad: la transición hacia energías renovables, la “electromovilidad” a distintos medios de transporte sostenible en las ciudades, la revolución digital inclusiva, la industria manufacturera de la salud, la bioeconomía, la

economía del cuidado, la economía circular y el turismo sostenible.

El desafío en la actualidad es mayor que en el pasado, debido a las características y la magnitud de la crisis, y es necesario que la IED se canalice hacia actividades que generen mayor productividad, innovación y tecnología, y que contribuyan al desarrollo de los ocho sectores mencionados. Para que esto sea posible, los países de la región deben poner en marcha planes de reactivación y transformación de la producción. Al mismo tiempo, se necesita que tanto los Gobiernos como el sector privado utilicen sus capacidades para que la política de atracción de capitales extranjeros también sea parte de la política industrial como instrumento de transformación de la estructura productiva.

Por efecto de la crisis, la inversión extranjera directa mundial retrocede a los niveles de 2005:

El efecto de la crisis sobre la IED ha sido muy diferenciado en los distintos países y regiones del mundo. En las economías desarrolladas, las entradas de IED se redujeron a menos de la mitad (-58.0 por ciento) y llegaron al nivel más bajo desde 1998. La caída ha sido más pronunciada en Europa (-80.0 por ciento) y la Unión Europea (-73.0 por ciento) (Tabla 1), donde todos los grandes receptores, con la excepción de Luxemburgo, registraron descensos muy fuertes, como es el caso de Alemania (-34.0 por ciento), Francia (-47.0 por ciento) e Irlanda (-59.0 por ciento), así como de los Países Bajos (-336.0 por ciento) e Italia (-102.0 por ciento), que presentan valores negativos. Este resultado ha sido influido por flujos financieros entre empresas y procesos de reestructuración corporativa. Asimismo, en el Canadá los flujos de inversión extranjera directa se han reducido un 50.0 por ciento y en los Estados Unidos un 40.0 por ciento, en este último caso sobre todo por la caída de las reinversiones de utilidades. Las entradas de IED cayeron considerablemente también en las economías en transición (-58.0 por ciento), entre las cuales el principal receptor, la Federación de Rusia, registró una disminución del 70.0 por ciento.

Tabla 1: Entradas mundiales de inversión extranjera directa, tasas de variación y distribución por regiones, 2008-2020
(En miles de millones de dólares y porcentajes)

Agrupaciones por regiones	Flujos de inversión (miles de millones de dólares)						Tasa de variación (porcientos)					Distribución de los flujos de inversión (porcentajes del total)					
	2008-2015	2016	2017	2018	2019	2020	2016	2017	2018	2019	2020	2008-2015	2016	2017	2018	2019	2020
Total mundial	1,514	2,065	1,647	1,437	1,530	999	2	-20	-13	7	-35	100	100	100	100	100	100
Economías desarrolladas	811	1,345	894	708	749	312	6	-33	-21	6	-58	-58	65	54	49	49	31
Unión Europea	363	362	301	347	380	103	-39	-17	15	9	-73	-73	18	18	24	25	10
Estados Unidos	243	459	295	223	261	156	-2	-36	-24	17	-40	-40	22	18	16	17	16
Economías en transición	70	67	50	37	58	24	96	-24	-28	58	-58	-58	3	3	3	4	2
Economías en desarrollo	632	654	702	692	723	663	-10	7	-1	4	-8	-8	32	43	48	47	66
América Latina y el Caribe	177	169	162	177	162	105	-4	-4	9	-9	-35	-35	8	10	12	11	11
África	54	46	40	45	47	40	-20	-13	13	4	-16	-16	2	2	3	3	4
Economías en desarrollo de Asia	415	471	505	496	496	535	-8	7	-2	4	4	4	23	31	35	34	54

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD),

World Investment Report 2021, Ginebra, 2021, y cifras y estimaciones oficiales para América Latina y el Caribe

En el cálculo de la variación en 2020 se excluyen los países de los que no se cuenta con datos para 2019.

El dato no coincide con la suma de los valores de las regiones o agrupaciones, debido a que las cifras de América Latina y el Caribe no se obtienen de la UNCTAD.

En cambio, en las economías en desarrollo la reducción de los flujos de IED ha sido significativamente menor (-8.0 por ciento), en particular por las entradas de dicha inversión hacia algunas economías en desarrollo de Asia. En efecto, mientras que en África y en América Latina y el Caribe las reducciones han sido del 16.0 y 41.0 por ciento, respectivamente, los ingresos de IED se han incrementado en China; 6.0 por ciento, Hong Kong; Región Administrativa Especial de China; 62.0 por ciento y la India; 27.0 por ciento

El valor total de los anuncios de proyectos de inversión, que se había reducido 14.0 por ciento en 2019, cayó de manera significativa en 2020 (-33.0 por ciento), alcanzando los 564.000 millones de dólares, el valor más bajo registrado desde 2003. En este caso las caídas fueron bastante más pronunciadas en las economías en desarrollo (-44.0 por ciento). En China y Hong Kong (Región Administrativa Especial de China) el valor de dichos anuncios disminuyó un 48.0 y 51.0 por ciento, respectivamente. También la India muestra un descenso (-19.0 por ciento), aunque inferior al promedio. Mientras, que en América Latina y el Caribe y en África los valores se reducen a la mitad.

Por otro lado, en las economías desarrolladas el descenso fue menos pronunciado (-16.0 por ciento), en particular en Europa (-13.0 por ciento). De esta manera, se ha modificado la distribución geográfica de los proyectos de inversión y por primera vez más de la mitad del valor (51.0 por ciento del total) corresponde a proyectos que tienen como destino economías desarrolladas.

En cuanto a los sectores, las actividades primarias han sido las más perjudicadas (-47.0 por ciento). Esto se debe principalmente a la fuerte caída del valor de los proyectos de inversión anunciados que se vinculan a las actividades extractivas (-54.0 por ciento), mientras que aquellos orientados a la agricultura se han incrementado 10.0 por ciento. En particular, los proyectos de inversión anunciados en minería e hidrocarburos totalizaron 8.772 millones de dólares en 2020, el valor más bajo de los últimos 20 años, que representa apenas el 1.6 por ciento del total del valor de los proyectos de inversión, un porcentaje muy inferior a los niveles alcanzados en años anteriores, en particular en el período del superciclo de las materias primas, cuando alcanzó el 24.0 por ciento del valor total de los proyectos, en 2003.

Por su parte, el monto de los proyectos anunciados en la manufactura registró una caída del 41.0 por ciento y los sectores más perjudicados han sido los de carbón y refinerías de petróleo; -69.0 por ciento, minerales no metálicos; -66.0 por ciento, papel y cartón; -52.0 por ciento), textil y prendas; -52.0 por ciento y la industria automotriz; -47.0 por ciento, que

ha alcanzado el valor más bajo de los últimos 20 años. Por otro lado, en la industria electrónica la caída fue mucho menor -14.0 por ciento, mientras que el único sector manufacturero que ha mostrado un incremento en el valor de los proyectos anunciados es el farmacéutico; 1.7 por ciento. En los servicios, el valor de los proyectos de inversión anunciados se redujo menos que el promedio -25. por ciento, pero con grandes diferencias sectoriales. Los servicios de entretenimiento, así como los bienes raíces, por ejemplo, registraron una reducción del 85.0 por ciento. Asimismo, el valor de los proyectos en el sector hotelero y en la construcción presentó caídas importantes, del 67.0 por ciento y el 47.0 por ciento respectivamente. Estos resultados negativos contrastan con los alcanzados por los servicios informáticos y de telecomunicaciones, en los que el valor de los proyectos de inversión se incrementó un 22.0 por ciento, con lo que se logró el porcentaje de participación más alto registrado por este sector (14.0 por ciento por ciento del valor total).

Las fusiones y adquisiciones transfronterizas, cuyo valor se había reducido notoriamente en 2019, volvieron a caer en 2020, alcanzando los 475.000 millones de dólares; sin embargo, su disminución ha sido bastante más contenida (-6.0 por ciento), en comparación tanto con el año anterior como con las tendencias generales de los flujos de IED. En las economías desarrolladas este tipo de operaciones mostraron también un descenso superior al promedio mundial, pese al aumento significativo que registraron las fusiones y adquisiciones en la Unión Europea 64.0 por ciento. En este último caso, un factor que influyó en el resultado final fue la unificación entre Unilever Reino Unido y Unilever Países Bajos, es decir, una operación de reestructuración corporativa, cuyo valor fue de 81.000 millones de dólares.

En las economías en desarrollo, por su parte, el valor de las operaciones se incrementó 2.4 por ciento, aunque sigue estando muy por debajo del que se registró en las economías desarrolladas y se observa una gran heterogeneidad entre regiones y países. En China el valor de las fusiones y adquisiciones transfronterizas se incrementó 97.0 por ciento y en la India, 83.0 por ciento, mientras que se produjeron caídas significativas en África; -43.0 por ciento y América Latina y el Caribe; -21.0 por ciento.

También en el caso de las fusiones y adquisiciones transfronterizas, los servicios de informática y telecomunicaciones y la industria farmacéutica han tenido un papel protagónico. En el caso de los primeros, el valor se incrementó 226.0 por ciento, mientras que, en la segunda, si bien el valor se redujo 43.0 por ciento, volviendo al nivel de 2018, el número de operaciones se incrementó 13.0 por ciento, llegando a 211, que es el número de operaciones

más elevado registrado en un año. Esto indicaría un cambio en la estrategia de las transnacionales, de la realización de grandes adquisiciones a un número mayor de operaciones de menor magnitud y más focalizadas, que incluyen también la ejecución de colaboraciones específicas, como ha sido el caso del acuerdo entre la empresa estadounidense Pfizer y la alemana BioNTech contra el COVID-19.

Crecimiento de América Latina y el Caribe en 2021 no alcanzará a revertir los efectos adversos de la pandemia

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) para 2021, prevé un crecimiento económico de 5.2 por ciento productos del rebote desde la profunda contracción de 6.8 por ciento registrada en 2020 como consecuencia de los efectos adversos producidos por la pandemia de COVID-19 (Tabla 1). Este esparcimiento no asegura una expansión sostenida ya que los impactos sociales de la crisis y los problemas estructurales de la región se han agudizado y se prolongarán durante la etapa de recuperación. La dinámica y la persistencia del crecimiento de 2021 hacia adelante están sujetas a las incertidumbres derivadas de los avances desiguales en los procesos de vacunación y la capacidad de los países para revertir los problemas estructurales detrás de la baja trayectoria de crecimiento que exhibían antes de la pandemia.

Por otro lado, la CEPAL, proyecta para América Latina y el Caribe una tasa de crecimiento de 2.9 por ciento en promedio, lo que implica una desaceleración respecto del rebote de 2021. Nada permite anticipar que la dinámica de bajo crecimiento previa a la crisis vaya a cambiar. Los problemas estructurales que limitaban el crecimiento de la región antes de la pandemia se agudizaron y repercutirán negativamente en la recuperación de la actividad económica y los mercados laborales más allá del repunte del crecimiento de 2021 y 2022. En términos de ingresos per cápita, la región continúa en una trayectoria que conduce a una década perdida.

Después de que en 2020 la economía mundial disminuyera 3.3 por ciento, la caída generalizada más significativa en décadas, en 2021 el mundo crecerá, aunque de manera desigual, a una tasa promedio de 6.0 por ciento, con los Estados Unidos, China (8.5 por ciento) y la India (8.3 por ciento) a la cabeza de ese crecimiento (Gráfica 1).

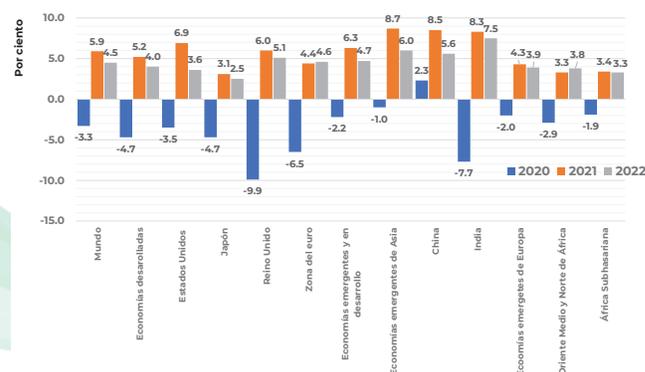
**Tabla 1: América Latina y el Caribe (33 países):
tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB)
en 2020 y proyecciones para 2021 y 2022
(en porcentos)**

	2020	2021	2022
América Latina y el Caribe	-6.8	5.2	2.9
Argentina	-9.9	6.3	2.7
Bolivia (Estado Plurinacional de)	-8.0	5.1	3.5
Brasil	-4.1	4.5	2.3
Chile	-5.8	8.0	3.2
Colombia	-6.8	5.4	3.8
Ecuador	-7.8	3.0	2.6
Paraguay	-0.6	3.8	4.0
Perú	-11.1	9.5	4.4
Uruguay	-5.9	4.1	3.2
Venezuela (Republica Boliviana de)	-30.0	-4.0	1.0
América del Sur	-6.3	5.1	2.7
Costa Rica	-4.1	3.2	3.5
Cuba	-8.3	2.2	4.1
El Salvador	-7.9	5.0	3.0
Guatemala	-1.5	4.6	4.0
Haití	-3.3	0.1	1.1
Honduras	-9.0	5.0	3.6
México	-8.3	5.8	3.2
Nicaragua	-2.0	2.0	1.8
Panamá	-17.9	12.0	8.2
Republica Dominicana	-6.7	7.1	5.5
Centroamérica y México	-8.1	5.6	3.5
Centroamérica	-7.3	5.1	4.5
América Latina	-6.8	5.2	2.9
Antigua y Barbuda	-16.0	1.0	2.9
Bahamas	-14.5	2.3	8.5
Barbados	-17.6	3.0	7.5
Belice	-14.3	2.7	6.4
Dominica	-16.7	4.3	3.6
Granada	-11.2	4.7	4.3
Guyana	43.5	16.0	32.0
Jamaica	-9.9	4.0	5.7
Saint Kitts y Nevis	-10.7	3.3	3.3
San Vicente y las Granadinas	-2.7	3.0	3.2
Santa Lucía	-23.8	3.6	11.9
Suriname	-14.5	-1.0	0.1
Trinidad y Tabago	-6.8	2.5	1.9
El Caribe	-7.5	4.1	7.8

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)

Nota: A los efectos del análisis, Centroamérica incluye a Cuba, Haití y la República Dominicana.

Gráfica 1: Tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto en 2020 y Proyecciones para 2021 y 2022



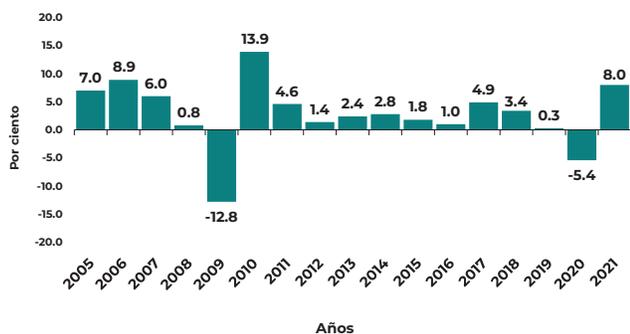
Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)

* Regiones y países seleccionados tasas de crecimiento del PIB en 2020 y proyecciones para 2021 y 2022 y tasa de variación interanual del volumen del comercio mundial.

También se espera que el comercio mundial, se recupere en 2021 a una tasa de 8.0 por ciento en volumen, impulsado por una recuperación de la demanda de los Estados Unidos, la Unión Europea y China, con los consiguientes efectos positivos en el crecimiento que serán diferentes en cada país (Gráfica 2).

Gráfica 2: Tasa de variación interanual del volumen del comercio mundial

(sobre la base de un índice ajustado estacionalmente)

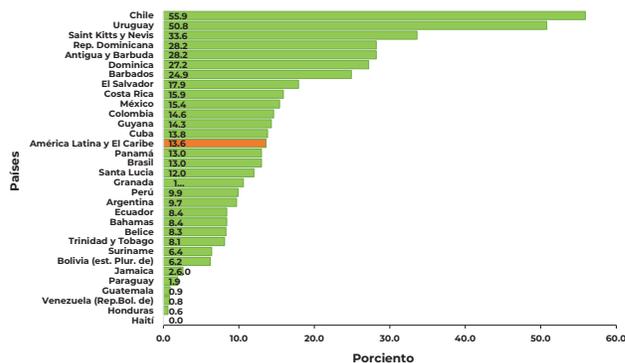


Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de Fondo Monetario Internacional (FMI), World Economic Outlook Database, abril de 2021; Banco Mundial, Perspectivas Económicas Mundiales, junio de 2021; Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE), OECD Economic Outlook, mayo de 2021; Banco Central Europeo, proyecciones económicas de junio de 2021; y datos de Netherlands Bureau of Economic Policy Analysis (CPB) y la Organización Comercio (OMC).

Al 28 de junio de 2021, más de 1.260.000 personas habían muerto a causa de la enfermedad por coronavirus (COVID-19) en los países de América Latina y el Caribe, en lo que constituye la mayor crisis sanitaria de la historia reciente de la región. Esta cifra equivale al 32.0 por ciento del total mundial de fallecimientos, una proporción casi cuatro veces mayor que la de la población de la región en relación con la población mundial (8.4 por ciento). El acceso desigual a las vacunas y a los servicios de salud (tanto de los países como de los grupos sociales) y la aparición de nuevas variantes del virus aumentan la incertidumbre sobre la evolución de la pandemia y la consiguiente apertura y recuperación de las economías.

Aunque se han alcanzado resultados científicos y tecnológicos inéditos con el desarrollo de múltiples vacunas, existen marcadas diferencias entre países en las tasas de vacunación y una gran concentración de la adquisición de vacunas en los países más desarrollados. Al 4 de julio (o última fecha disponible), el 46.3 por ciento de la población de los Estados Unidos y el Canadá había completado su esquema de vacunación, cifra que alcanzaba el 34.9 por ciento en los países de la Unión Europea, y en América Latina y el Caribe con 13.6 por ciento, y el 11.3 por ciento en el mundo (Our World in Data). La situación también es extremadamente desigual entre los países de la región (Gráfica 3).

Gráfica 3: América Latina y el Caribe (31 países): población con esquemas de vacunación completos (en por cientos)



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), Our World in Data en línea ourworldindata.org
Nota: Registro para los países que informan el desglose de las dosis administradas (primera y segunda), al 4 de julio de 2021 o última fecha disponible.

En el documento se explica que la tasa de crecimiento actual no es sostenible y existe un riesgo de retorno a trayectorias mediocres, con insuficiente inversión y empleo, y mayor deterioro ambiental. La crisis derivada de la pandemia ha aumentado la desigualdad y la pobreza, afectando principalmente a las mujeres, escolares y personas mayores. Además, llegó en un momento donde la región estaba estancada, sin enfrentar la crisis de largo plazo de la inversión, el empleo y la diversificación productiva sostenible. Reconoce asimismo que las medidas fiscales adoptadas por los países han sido importantes, pero insuficientes en monto y duración.

En el 2020, la tasa de pobreza extrema habría alcanzado el 12.5 por ciento y la de pobreza el 33.7 por ciento. Las transferencias de emergencia a los sectores más vulnerables permitieron atenuar el alza de la pobreza en la región en 2020 (pasó de 189 millones en 2019 a 209 millones pudiendo haber sido de 230 millones, y de 70 millones en 2019 a 78 millones pudiendo haber sido 98 millones en el caso de la pobreza extrema). Estas transferencias beneficiaron a 326 millones de personas, el 49.4 por ciento de la población. Sin embargo, la desigualdad en la distribución del ingreso aumentó (2.9 por ciento del índice de Gini). Mientras que, la inseguridad alimentaria moderada o grave alcanzó a 40.4 por ciento de la población en 2020, 6.5 puntos porcentuales más que en 2019. Esto significa que hubo 44 millones de personas más en inseguridad alimentaria moderada o grave en la región, y 21 millones pasaron a sufrir inseguridad alimentaria grave.

El informe indica que en el período enero-abril de 2021, 20 países anunciaron o extendieron transferencias de emergencia por 10 mil millones de dólares (0.26 por ciento del PIB de 2020). De mantenerse este nivel de gasto en los restantes ocho meses de 2021, el gasto en transferencias anual sería

de solo 0.78 por ciento del PIB de 2020, es decir, la mitad del gasto de 2020: 1.55 por ciento del PIB. De esta forma la cobertura sería mucho menor y alcanzaría a 60 millones de hogares (231 millones de personas y 29.0 por ciento de la población, comparado con los 326 millones y 49.4 por ciento de la población alcanzada en 2020).

La CEPAL indica que la pandemia deja a 2021 en un peor estado ambiental que es difícil de revertir. Si bien hubo mejoras temporales en la calidad del aire y reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero, las emisiones repuntarían 5.0 por ciento este año, mientras que en 11 países de la región se observó una caída de 35.0 por ciento en el presupuesto o gasto de protección ambiental en 2019-2020.

En relación con el comercio exterior el panorama es más favorable, ya que se prevé que las exportaciones regionales se incrementen 22.0 por ciento en 2021 (luego de experimentar un descenso de 10.0 por ciento en 2020), lo que se explica por el aumento de los precios de las materias primas, la recuperación de la demanda en China, Estados Unidos y la Unión Europea, y la recuperación de la actividad económica en la región. En el período enero-abril de 2021, el valor del comercio intrarregional se expandió un 19.0 por ciento respecto al período enero-abril de 2020, con lo que recuperaría valores cercanos a los de 2019 (que ya eran muy bajos).

Con relación al financiamiento, el informe de la CEPAL advierte que América Latina es la región con el mayor peso de la deuda externa en el PIB (56.3 por ciento) y con el mayor servicio de la deuda externa en términos de exportaciones de bienes y servicios (59.0 por ciento). Esos niveles de endeudamiento reducen el espacio fiscal y ponen en peligro la recuperación y el crecimiento futuro. En el caso de los pequeños Estados insulares del Caribe (PEID), la

situación es aún más insostenible, ya que en algunos países el nivel de deuda pública supera el 100.0 por ciento del PIB.

El estudio de la CEPAL reafirma que es imprescindible mantener las políticas fiscales para apoyar las transferencias sociales de emergencia, apoyar a los sectores productivos y revertir la persistente caída de la inversión para continuar mitigando los efectos de la pandemia y avanzar en una recuperación transformadora con igualdad. Además, las políticas fiscales deben tener un enfoque de género en todo el ciclo fiscal. Según el informe, el espacio fiscal se debe aumentar vía crecimiento de los ingresos tributarios y reducción de gastos innecesarios. También hay que consolidar los impuestos sobre la renta, extender el alcance de los impuestos a la propiedad y al patrimonio (riqueza), revisar y actualizar de forma progresiva las regalías a la explotación de recursos no renovables, y considerar impuestos a la economía digital, ambientales y relacionados a la salud pública.

La CEPAL indica que la crisis tiene efectos negativos en el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo Sostenible y las metas de la Agenda 2030. Persistir en un curso de acción inercial, sin transformaciones estructurales que orienten y acerquen a la región a un nuevo estilo de desarrollo significa que muy probablemente las aspiraciones de la Agenda 2030 no serán cumplidas o lo serán solo de manera parcial. La estrategia propuesta es coherente con la continuidad de los esfuerzos para una recuperación transformadora. Ahora es el momento de su puesta en marcha. Como se destacó al analizar lo breve que fue la reducción de las emisiones, la ventana de oportunidad ambiental se está cerrando. Pero no solo la ambiental, las otras ventanas de oportunidad también se irán cerrando si no se actúa ahora.

Indicadores económicos mensuales seleccionados						Años naturales %				Años fiscales %****		
	mar	abr	may	jun	jul	2020		2021		2022	2021	2020
						T - III	T - IV	T - I	T - II			
Empleo (miles de personas) **@	959	969	978	980	n/d	-4.3	-2.3	48.2	51.0	-2.1	-0.9	2.7
Desempleo (miles de personas) **@	92	88	87	86	n/d	4.7	2.8	49.0	46.6	1.1	-1.1	-17.1
Tasa de desempleo **@^	8.8	8.4	8.2	8	n/d	8.2	5.0	50.8	46.2	0.3	-0.1	-1.8
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	851.6	851.6	850.9	853.8	n/d	-5.8	-5.1	-4.0	9.4	-1.7	-1.9	1.9
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	77.7	78.1	77.9	77.8	n/d	-1.0	0.9	2.0	11.0	3.1	0.7	4.1
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	195.5	195.6	195.6	196.6	n/d	-2.5	-1.6	-2.6	0.2	-1.6	-2.1	-3.9
Cemento (miles de sacos de 94 libras)												
producción	771	635	547	654	n/d	4.0	-26.3	-18.3	-34.5	-18.5	-8.8	13.9
ventas	1,573	1,366	1,389	1,298	n/d	28.5	16.3	68.4	23.2	31.7	-9.8	17.0
Unidades de vivienda vendidas	1,219	1,063	1,177	978	n/d	11.9	19.1	63.4	105.0	40.9	-15.1	28.4
nuevas	113	86	83	67	n/d	49.4	91.8	80.1	-6.3	44.8	-24.5	-17.1
existentes	1,106	977	1,094	911	n/d	9.4	15.2	62.0	126.3	40.6	-14.2	35.5
Energía eléctrica (millones KWH) ^												
generación	1,500.8	1,504.2	1,654.0	1,592.3	n/d	1.7	-4.6	3.3	0.3	0.1	2.1	25.7
consumo	1,324.2	1,303.7	1,411.3	1,336.3	n/d	1.8	-1.1	1.2	5.3	1.7	-0.3	20.7
Registros en hoteles y paradores	188,389	n/d	n/d	n/d	n/d	-55.3	-43.1	-10.7	n/d	-38.1	7.7	21.9
Tasa de ocupación ^^	65.2	n/d	n/d	n/d	n/d	-52.5	-44.6	-14.3	n/d	-23.3	-6.1	-9.4
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	\$3,072,413	n/d	n/d	n/d	n/d	15.1	6.1	24.6	n/d	15.0	-9.7	7.1
vehículos de motor nuevos y usados	\$393,664	n/d	n/d	n/d	n/d	27.4	13.9	29.1	n/d	23.0	-21.5	8.8
Ingresos Netos al fondo general (miles de \$)	\$1,038,106	\$1,111,646	\$1,414,565	n/d	n/d	-7.1	7.0	14.9	n/d	20.6	-16.4	25.3
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) ^{&}	\$247,363	\$274,025	\$278,148	n/d	n/d	31.5	14.6	27.3	n/d	37.9	-20.4	13.2
Número de quiebras	400	325	335	328	290	-30.6	-39.8	-32.7	-5.5	-34.2	-25.1	-8.3
Comercio exterior - Balance Comercial (miles de \$)	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-17.2	1.1	n/d	n/d	-12.9	35.4	-31.7
exportaciones	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-12.0	-3.4	n/d	n/d	-10.2	-0.4	6.1
importaciones	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-10.2	-5.2	n/d	n/d	-9.4	-8.1	20.5
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	120.274	120.727	120.893	121.389	n/d	-1.3	-0.3	0.5	1.9	0.2	0.0	0.5

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo sistema de clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación

