

54

**Informe Económico al Gobernador**

JT

OFICINA DEL GOBERNADOR

**JUNTA DE PLANIFICACION**

NEGOCIADO DE ECONOMIA Y ESTADISTICAS





**INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR; 1954**

**OFICINA DEL GOBERNADOR  
JUNTA DE PLANIFICACION**

**NEGOCIADO DE ECONOMIA Y ESTADISTICAS**



## TABLA DE CONTENIDO

Página

### RESUMEN

Una Sólida Economía en Crecimiento	1
Acción del Gobierno	3
Dificultades Recientes	5
Perspectivas Inmediatas	6

### PRODUCCION, INGRESO Y EMPLEO

Producción	8
Ingreso	9
El Grupo Trabajador	11
El reclutamiento militar	12
La emigración	12
El empleo marginal	14
Empleo y desempleo	15

### JORNALES Y PRECIOS

Jornales	17
El Movimiento de los Precios	19

### LAS FINANZAS Y LA DEUDA PUBLICA

Ingresos	22
La Deuda Pública	24
Perspectiva Fiscal	26

### PRINCIPALES SECTORES PRIVADOS DE LA ECONOMIA

Agricultura	28
Producción e ingreso	28
Programas agrícolas principales	31
Perspectivas para 1955	32
Manufactura	33
Empleo	35
Perspectivas para 1955	37

	<u>Página</u>
Construcción	38
Valor de las construcciones realizadas	38
Empleo	40
Perspectivas para 1955	41
Comercio y Servicios	43
Ingreso	43
Ventas en las principales ciudades	44
Productividad y empleo	45
Servicios	47
 EL COMERCIO EXTERIOR Y LA BALANZA DE PAGOS	
Exportaciones de Mercancías	50
Importaciones de Mercancías	51
Viajes	51
Ganancias derivadas de las inversiones	53
Transacciones del Gobierno Federal	54
Transferencias unilaterales	54
 CONSIDERACIONES GENERALES	
Ingresos que salen fuera de la economía	56
Empleo marginal y nuevos empleos	57
El Crecimiento de la Población y del Grupo Trabajador	58

Apéndice Estadístico

## RESUMEN

### Una Sólida Economía en Crecimiento

El Estado Libre Asociado empezó a propulsar con redoblada energía su actual programa de desarrollo económico inmediatamente después de la última guerra mundial. Tras un período inicial de lento desarrollo, el programa ha ido tomando impulso, especialmente durante los primeros años de esta década. Bajo las favorables condiciones económicas que han prevalecido en los Estados Unidos y con el impulso de los sobrantes acumulados durante el período de la guerra y de la determinación del gobierno y del pueblo de Puerto Rico de mejorar los niveles de vida en la Isla, la economía del Estado Libre Asociado ha tenido un progreso notable durante cuatro años consecutivos. Durante el año económico 1953-54, sin embargo, se ha notado cierta disminución en el ritmo de crecimiento económico.

Uno de los logros más señalados durante estos últimos años ha sido la gradual emancipación de nuestra tradicional economía de monocultivo. En 1949-50 la industria azucarera contribuía con uno de cada cinco dólares del ingreso neto de Puerto Rico. El año pasado sólo contribuyó con uno de cada diez dólares del ingreso neto de toda la economía, no obstante la expansión que también ha tenido esa importante industria durante los últimos 4 años. Las exportaciones de las nuevas industrias establecidas bajo el programa de industrialización fueron en 1953-54 casi iguales que el valor del azúcar embarcada en Estados Unidos. También han contribuido a que las exportaciones hayan ido creciendo más rápidamente que las importaciones. Durante el último año económico, el balance de las importaciones sobre las exportaciones fué el más bajo en los últimos 5 años. Indudablemente, los desarrollos más recientes en la manufactura prometen un sistema industrial más integrado en Puerto Rico. A este respecto resulta alentador el establecimiento de las nuevas refinerías de petróleo que habrán de iniciar sus operaciones en 1955.

El programa de industrialización ha motivado cambios radicales tanto en la producción como en su distribución. En 1949-50, el 57 por ciento de la producción de Puerto

Rico se consumía localmente, y el resto se vendía a los no-residentes de Puerto Rico, incluyendo el Gobierno Federal. Cuatro años después, en 1953-54, las exportaciones constituían la mitad de la producción. Este aumento relativo que han tenido las exportaciones ha sido posible merced al incremento de los gastos Federales en Puerto Rico y a la producción de las nuevas industrias, las cuales producen mayormente para el mercado de exportación. Las importaciones de artículos y servicios alcanzaron en 1953-54 un total de \$643 millones y las exportaciones ascendieron a \$547 millones. Este alto nivel de comercio exterior es resultado, directo e inducido, de la expansión económica de Puerto Rico con su secuela de mayores necesidades de importaciones y mayor producción para venta fuera de Puerto Rico. Las subvenciones, donativos, pensiones y otros pagos de la misma naturaleza sirvieron para financiar la mayor parte del déficit del comercio exterior. El déficit neto resultante fué de \$11 millones, en comparación con \$27 millones en 1952-53 y \$84 millones en 1951-52.

La acumulación de capital durante los últimos tres años también ha sido relativamente alta. La proporción del capital fijo acumulado en forma de maquinaria, equipo y construcciones industriales o comerciales llegó a un promedio de 9 por ciento del total de la producción durante los últimos años. Esta proporción fué casi tan alta como el ritmo de expansión que prevaleció en los Estados Unidos durante el mismo período. La acumulación de capital fijo a un ritmo de más de \$100 millones permite un ulterior crecimiento económico y una producción más abundante. Una mayor cantidad de equipo y maquinaria a la disposición de la industria y de los trabajadores puertorriqueños se ha traducido en un aumento inmediato de la productividad. La producción por trabajador, en términos de dólares de poder adquisitivo constante, ha aumentado un 18 por ciento durante los últimos 5 años. Como cuestión de hecho, la producción atribuible a cada trabajador empleado llegó a un promedio de \$1,680 en 1953-54 mientras que en 1949-50 era de \$1,280, ambas cifras expresadas en dólares del mismo poder adquisitivo. Este aumento representa un incremento medio anual de 4.5 por ciento por trabajador.

En una economía en rápido crecimiento, como la que ha existido en Puerto Rico en los últimos 5 años, los aumentos de la productividad global, proceden más bien del movimiento interno de trabajadores hacia industrias de mayor productividad y, en menor medida, de la mayor eficiencia de las distintas industrias. El promedio del ingreso neto, en términos reales, por trabajador empleado en la manufactura aumentó en un 47 por ciento entre 1949-50 y 1953-54. Si se excluyen los trabajadores de la industria de la aguja a domicilio el aumento resulta del 20 por ciento solamente.

#### Acción del Gobierno

No obstante la importancia de la inversión privada respecto al desarrollo de la economía, la contribución que ha hecho el Gobierno ha sido sumamente significativa. La mayor parte del aumento de los desembolsos federales en Puerto Rico ha sido para fines militares y se ha efectuado principalmente como pagos a los soldados estacionados en Puerto Rico. El Gobierno del Estado Libre Asociado, por otro lado, ha seguido una vigorosa política de acelerar el proceso de desarrollo económico. Como dos terceras partes de las construcciones que se han llevado a cabo en Puerto Rico durante los últimos cinco años fueron financiadas por el Gobierno del Estado Libre Asociado y sus corporaciones públicas. La mayor parte de estos fondos fué dedicada al desarrollo industrial y al establecimiento de servicios esenciales, incluyendo agua, luz y comunicaciones.

Los esfuerzos del Gobierno para promover el desarrollo económico no se han circunscrito exclusivamente al desarrollo industrial. El Gobierno de Puerto Rico ha estado consciente de que el desarrollo industrial y la promoción de la inversión de capital sólo ofrece una solución parcial a los problemas de desarrollo económico. Aun bajo las condiciones más favorables, la industrialización por sí sola no constituye la solución del trascendental problema del desempleo. Otro de los objetivos del programa de desarrollo económico, por lo tanto, ha sido

la diversificación agrícola y el aumento del ingreso en ese sector de la economía. El Gobierno ha llevado a cabo un amplio programa de reclamación de tierras y de conservación de suelos.

El comercio es otra de las áreas que está recibiendo creciente atención por parte del Gobierno. El consumidor puertorriqueño ha tenido que pagar un alto precio por las ineficiencias de nuestro sistema comercial. El Gobierno está propulsando el establecimiento de cooperativas de consumo, especialmente en la zona rural; la organización de centros comerciales eficientes que sigan las más modernas prácticas de mercadeo; y la educación de los consumidores y del personal comercial.

Los trabajadores de Puerto Rico han participado en igual proporción que otros grupos de la población de los beneficios del desarrollo económico, no obstante, el nivel de jornales que prevalece en Puerto Rico todavía no es suficiente para asegurar condiciones de vida razonables. Como en Puerto Rico los jornales prevalecientes tienden a permanecer cerca de los salarios mínimos establecidos por el Gobierno, la fijación oficial de jornales mínimos, tanto por parte de los organismos federales como del Estado Libre Asociado de Puerto Rico, tiene una gran significación. Esta función se ha venido ejerciendo con sumo cuidado para evitar, por un lado, que los jornales queden rezagados ante la creciente capacidad de las industrias para realizar ganancias y pagar más altos jornales, y por otro, para evitar que los jornales aumenten tan rápidamente que su crecimiento desproporcionado pueda ser nocivo al desarrollo industrial y las nuevas industrias en su etapa de gestación. De acuerdo con estudios recientes llevados a cabo por el Departamento del Trabajo de los Estados Unidos, se ha determinado que algunos estados pueden competir ventajosamente con Puerto Rico debido a que su patrón de jornales se ha elevado muy poco sobre el nivel requerido por la Ley de Normas Razonables del Trabajo. Alrededor de la mitad de los trabajadores de producción en la industria de ropa de hombres en los estados del sureste de los Estados Unidos tienen jornales de menos de 85 centavos por hora.

A pesar de los crecidos desembolsos que se han hecho para impulsar el progreso económico y social de Puerto Rico, el Gobierno del Estado Libre Asociado ha estado desarrollando todos sus programas sin incurrir en grandes deudas. A fines del año económico 1953-54 la deuda del Gobierno era de sólo \$33 millones. Los fondos adicionales que han obtenido las corporaciones públicas mediante empréstitos han sido invertidos en proyectos productivos que han generado ingresos suficientes para atender los intereses y los pagos de amortización de esas deudas. En adición, la carga contributiva de los contribuyentes de Puerto Rico ha permanecido relativamente baja. Incluyendo tanto las contribuciones impuestas por el Estado Libre Asociado como las impuestas por los municipios, el contribuyente puertorriqueño tuvo que pagar el año pasado un promedio de sólo un 14 por ciento de su ingreso personal, cifra que viene a ser como la mitad de la cifra correspondiente en los Estados Unidos.

#### Dificultades Recientes

La economía de Puerto Rico fué sometida a prueba en 1953-54. La contracción económica que ha ocurrido en los Estados Unidos desde mediados de 1953 lógicamente tenía que afectar la actividad económica en Puerto Rico, dada la estrecha relación entre ambas economías. Al aumentar allá el desempleo, se redujo la emigración en Puerto Rico. El número de inversionistas continentales interesados en establecer fábricas en Puerto Rico mermó a fines del año económico 1953-54 y varias firmas ya establecidas tuvieron que reducir sus actividades y algunas se vieron obligadas a cerrar. También ocurrió una reducción de alrededor de un 10 por ciento en los gastos federales en Puerto Rico.

La creciente productividad de las industrias puertorriqueñas, la reducción de la emigración y el licenciamiento de los veteranos del frente de Corea han motivado un aumento en el número de desempleados entre abril y julio de 1954. Este ha sido el primer aumento, de un año a otro, que ha tenido el desempleo durante dos trimestres consecutivos durante los últimos cinco años.

El valor de la producción de la economía de Puerto Rico llegó en 1953-54 al nivel sin precedente de \$1,172 millones, alrededor de un 5 por ciento mayor que la producción del año anterior. Descontando el efecto de los precios más altos, el aumento real fué de sólo 2 por ciento. Este aumento representó menos de la tercera parte del ritmo medio de crecimiento que prevaleció durante los tres años precedentes. No obstante, en vista de las dificultades señaladas, es altamente significativo el hecho de que la economía haya seguido creciendo.

#### Perspectivas Inmediatas

Puede pronosticarse que durante el año económico 1954-55 la economía de Puerto Rico seguirá progresando más o menos al mismo ritmo que en 1953-54. Es posible que el ingreso agrícola sufra una pequeña disminución debido a la menor cosecha de café que se anticipa y a los daños que ocasionaron las fuertes lluvias de fines de 1954. Se espera que haya un ligero aumento en el ingreso y el empleo de la industria manufacturera. El número de nuevas fábricas que se establecerán durante el año económico 1954-55 es casi seguro que sea menor que el año pasado. Las nuevas fábricas que se establezcan durante el año económico en curso tendrán que compensar las cesantías que ocurrieron durante los primeros meses del año en varias de las fábricas anteriormente establecidas bajo el programa de industrialización para que pueda haber, al finalizar el año completo, un aumento neto en el empleo de todas las nuevas industrias. Si, como se espera, sigue mejorando la situación económica en los Estados Unidos, se facilitará la labor de promoción industrial que están llevando a cabo con intensificado vigor la Administración de Fomento Económico y la Compañía de Fomento Industrial y no sólo aumentará el número de nuevas fábricas en Puerto Rico, sino también el empleo en las fábricas previamente establecidas.

La actividad de la industria de la construcción probablemente llegará a un nivel sin precedente durante el presente año. Se calcula que el valor de las construcciones realizadas llegue a \$125 millones, cifra que

representa un incremento de un 25 por ciento sobre el nivel del año pasado.

No se anticipan cambios importantes respecto al sector público de la economía. La reducción proyectada en las fuerzas armadas probablemente motivará una disminución de la nómina federal en Puerto Rico, pero ésta será contrarrestada por los aumentos en los pagos de pensiones bajo el Seguro de Ancianidad y Sobrevivientes y en los pagos a soldados recientemente licenciados. Los gastos del Gobierno del Estado Libre Asociado seguirán sosteniendo el nivel de actividad económica y las emisiones de bonos del Gobierno del Estado Libre Asociado y de sus corporaciones habrán de contribuir a la expansión de las inversiones y del empleo.

## 1. PRODUCCION, INGRESO Y EMPLEO

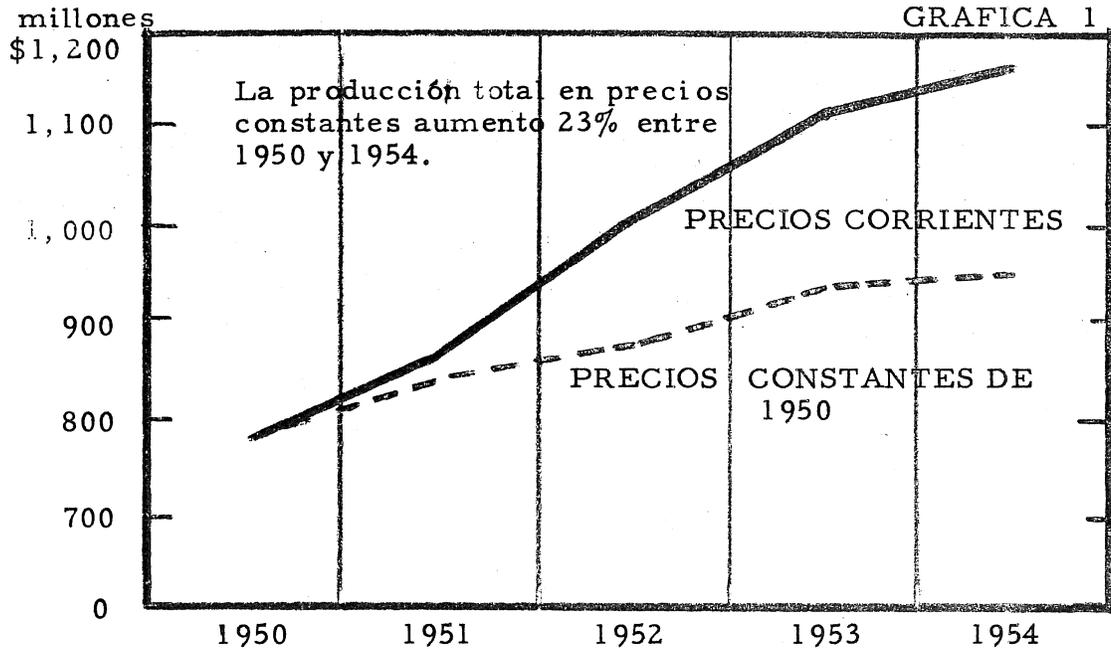
### Producción

El valor de los servicios y artículos producidos por la economía de Puerto Rico llegó en 1953-54 a un nivel sin precedente de \$1,172 millones, cifra que representa un aumento de alrededor de un 5 por ciento sobre el año anterior y un 52 por ciento sobre el 1950. Después de hacer los ajustes necesarios para eliminar el efecto del aumento de un 23 por ciento en los precios desde 1950, queda un aumento real de 23 por ciento. La economía de los Estados Unidos tuvo un aumento de alrededor de 19 por ciento durante el mismo lapso. Los componentes de la producción y la forma como se ha dispuesto de ella han experimentado cambios muy señalados durante los años recientes. En 1950, el 57 por ciento de la producción iba al mercado local, mientras el remanente se vendía en el exterior o a no-residentes de Puerto Rico, incluyendo el Gobierno Federal. Cuatro años más tarde, en 1954, las exportaciones representaban alrededor de la mitad de la producción. Este aumento relativo de las exportaciones es atribuible mayormente a las nuevas industrias y a las transacciones del Gobierno Federal en Puerto Rico.

La acumulación de capital durante los últimos tres años ha sido relativamente alta. El capital fijo acumulado en forma de maquinaria, equipo y construcciones industriales o comerciales llegó a un promedio de 9 por ciento del total de la producción durante los últimos años. Esta proporción fué casi tan alta como el ritmo de expansión sin precedente que prevaleció en Estados Unidos durante el mismo período. La acumulación de capital fijo a un ritmo de más de \$110 millones al año, amplía la base económica para una producción más abundante.

El creciente nivel de equipo y maquinaria disponible para las industrias y los trabajadores de Puerto Rico ha dado margen al incremento de la productividad. El número de personas empleadas, incluyendo el personal militar, bajó en alrededor de 36,000 entre 1950 y 1954, mientras que la producción, expresada en dólares de poder adquisitivo constante, aumentó alrededor de un 18 por ciento. La producción atribuible a cada trabajador empleado subió de \$1,280 en 1950 a \$1,680 en 1954, después de descontar el efecto de los precios más altos. En una economía de grandes variaciones como la de Puerto Rico en los últimos cinco años,

los aumentos en la productividad mayormente reflejan el movimiento de trabajadores de una industria a otra más eficiente, más bien que una mayor eficiencia dentro de cada industria en sí.



### Ingreso

La mayor producción de los últimos 5 años creó el correspondiente aumento en el ingreso neto, el cual aumentó en un 45 por ciento al subir de \$659 millones en 1950 a \$961 millones en 1954. Los precios más altos motivaron \$179 millones de dicho incremento, siendo el aumento real de \$123 millones, cerca de un 19 por ciento. Los habitantes de Puerto Rico recibieron en 1953-54 un total de \$995 millones de ingreso personal (sin descontar las contribuciones) por su trabajo, sus inversiones y otros conceptos. Como las contribuciones personales llegaron a \$22 millones, les quedó un total de \$973 millones, alrededor de \$435 por persona, disponible para gastar o ahorrar. Esta cantidad fue \$125 por persona mayor que en 1949-50. Aun después de descontar el efecto ascendente de los precios, el ingreso per cápita adicional disponible para gastar y ahorrar fue alrededor de \$50, o un 15 por ciento más que en 1949-50. En los Estados Unidos el aumento del ingreso per cápita fue como de \$48 y representó un aumento real de sólo 3 por ciento.

El ingreso proveniente de las industrias fabriles ha subido considerablemente desde 1950. Aproximadamente el 20 por ciento del aumento del ingreso del Estado Libre Asociado es atribuible a la expansión industrial. Por otro lado, el aumento proveniente de la agricultura, la industria principal de Puerto Rico, sólo representó el 8 por ciento de la expansión de la economía en general. Los aumentos en los gastos federales desde la Guerra de Corea, principalmente para fines de la defensa, han tenido un efecto de gran significación tanto sobre la expansión económica en los Estados Unidos como en Puerto Rico. Los crecientes gastos federales en Puerto Rico contribuyeron con \$78 millones al aumento del ingreso neto del Estado Libre Asociado de Puerto Rico entre 1950 y 1954.

Tabla 1

Crecimiento del Ingreso Neto de Puerto Rico  
por Sectores Principales

Años Económicos 1949-50 a 1953-54  
(Millones de dólares)

Sector	1949-50	1953-54	Aumento
TOTAL	<u>659</u>	<u>961</u>	<u>302</u>
Agricultura	143	168	25
Manufactura	85	145	60
Construcción por contrato	16	34	18
Gobierno Federal	46	124	78
Gobierno y Municipios de Puerto Rico	70	101	31
Comercio, servicios y otras industrias	316	412	96
Pagos netos a inversionistas del exterior	-17	-23	-6 <u>a/</u>

a/ El signo negativo en este caso no indica una disminución (ya que aumentaron en \$6 millones los pagos a inversionistas del exterior) sino que ese ingreso salió fuera de Puerto Rico.

El ingreso neto proveniente de las transacciones del Gobierno Federal en Puerto Rico bajó de \$134.1 millones en 1952-53 a \$124.4 millones en 1953-54. Esta disminución afectó el ritmo de expansión pero no detuvo el crecimiento

de la economía puertorriqueña. El ingreso neto del Estado Libre Asociado de Puerto Rico el año pasado fué un 4 por ciento más alto, en términos nominales, y un uno por ciento más alto, en términos reales, que en 1952-53.

Los sueldos y otros servicios que reciben los soldados estacionados en la Isla constituyen la mayor parte de los gastos federales en Puerto Rico. Es probable que el personal militar siga declinando y, como consecuencia, que baje algo más el nivel de los gastos federales en Puerto Rico.

La manufactura y construcción probablemente seguirán ganando importancia como fuente de ingreso pero es improbable que el ingreso neto de la economía en general siga aumentando al mismo ritmo de los años recientes. Para volver a alcanzar ese ritmo de crecimiento la industria fabril tendría que estar en posición de sumar anualmente a la economía un ingreso neto igual al incremento que tuvieron los gastos federales en Puerto Rico desde 1950.

#### El Grupo Trabajador

En 1953-54 por tercer año consecutivo, el grupo trabajador continuó menguando, no obstante haber aumentado el ingreso neto durante cada uno de esos años. Esta tendencia descendente cesó en el primer trimestre de 1954-55. En esa fecha el grupo trabajador constaba de 626,000 personas y era más o menos igual al del primer trimestre del año anterior. La contracción de un 11.5 por ciento que tuvo el grupo trabajador durante el período de cuatro años comprendido entre 1950-51 y 1953-54 se debió a tres factores: (a) el reclutamiento militar, (b) el movimiento migratorio y (c) el retiro del grupo trabajador de algunas de las personas que quedaron cesantes al eliminarse los empleos marginales que desempeñaban.

Desde el pasado año económico, cada uno de los factores señalados empezó a ejercer sobre el grupo trabajador una influencia contraria a la que habían venido ejerciendo hasta entonces. En el último trimestre de 1953-54, por primera vez desde 1950, se licenciaron más personas que las que entraron a servir en las Fuerzas Armadas. La emigración neta hacia los Estados Unidos se redujo a un nivel mucho más bajo que el de los años anteriores. Los

empleos de baja productividad y remuneración no están declinando ya, por lo menos por el momento, tan rápidamente como antes. Como resultado de esos cambios, el crecimiento natural de la población trabajadora últimamente ha sido mayor que el balance neto de la emigración y el reclutamiento militar.

Tabla 2

Población de 14 años o más  
que forma parte del grupo trabajador  
Años Económicos 1949-50 a 1953-54

(Miles de personas)

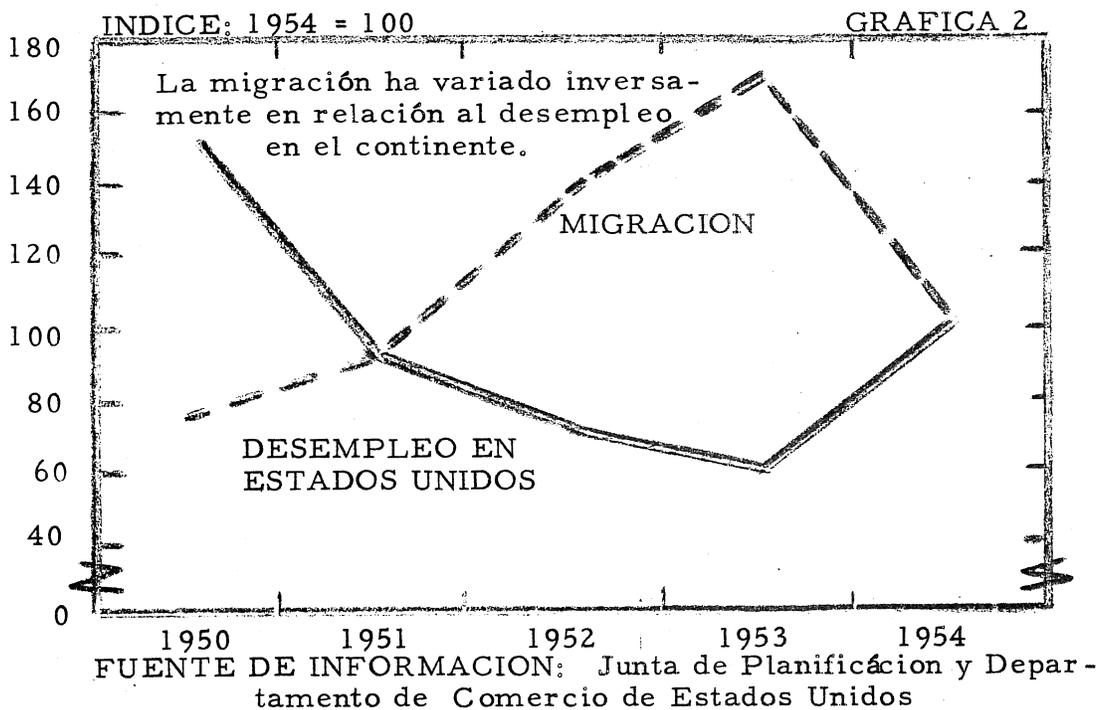
Año	Población civil de 14 años o más	Grupo Trabajador	Por ciento de Participación
1949-50	1,287	686	53
1950-51	1,286	713	55
1951-52	1,270	679	53
1952-53	1,268	646	51
1953-54	1,260	631	50
Julio 1954	1,272	626	49

Fuente de información: Negociado de Estadísticas del Departamento del Trabajo.

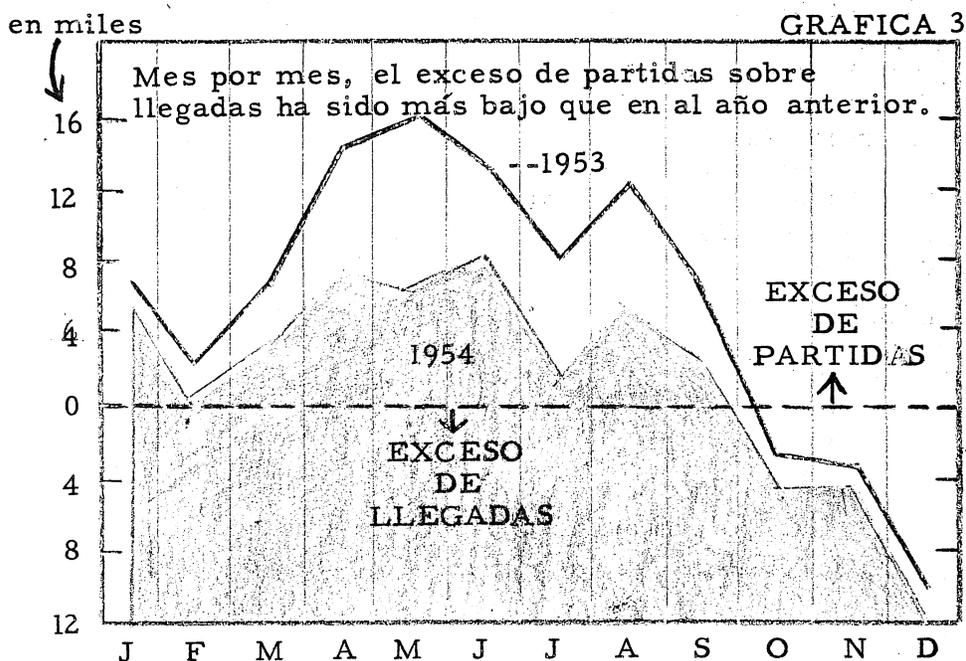
El reclutamiento militar. Durante el período comprendido entre mediados de 1950 y marzo de 1954 ingresaron en las Fuerzas Armadas 44,000 personas más que las que se licenciaron. Por consiguiente, las Fuerzas Armadas estuvieron restando al grupo trabajador un promedio de 1,000 personas por mes a través de todo ese período. Por el contrario, durante los siguientes ocho meses (marzo a octubre de 1954) se han licenciado de las Fuerzas Armadas 9,000 personas más que las que han ingresado, originando el consiguiente aumento del grupo trabajador. Es probable que esta situación continúe por algunos meses más antes de estabilizarse.

La emigración. La emigración neta ha estado declinando desde fines de 1953, a medida que ha ido aumentando el desempleo en los Estados Unidos. Durante el año

natural de 1954, la emigración neta llegó a un total de 22,000, una tercera parte menos que en el año anterior. Al analizar las edades y sexos de los emigrantes, se nota que el 5 por ciento de los emigrantes en 1953-54 eran varones de 18 a 64 años de edad mientras que en 1952-53 la proporción correspondientes fué de un 41 por ciento. Este hecho indica que la emigración últimamente ha estado contribuyendo a reducir la población trabajadora y el desempleo menos de lo que sugieren las estadísticas sobre la emigración neta de personas de todas las edades y de ambos sexos.



Todos los años, en los meses de octubre a diciembre, el número de personas que llega a Puerto Rico usualmente excede el número de las que se van. También sucedió lo mismo este año, con la diferencia de que el balance neto de más de 20,000 que hubo este año durante el período fué una tercera parte mayor que el balance del período correspondiente del año pasado y el doble de lo que fué en los mismos meses de 1952. Desde luego, si mejoran las condiciones económicas en los Estados Unidos, y especialmente en la ciudad de Nueva York, indudablemente la emigración volverá a tomar incremento y volverá a moderarse el ritmo de crecimiento de la población general y la población trabajadora.



El empleo marginal. La creciente eficiencia de la economía en general y el aumento del costo de la mano de obra en Puerto Rico han tenido el efecto de ir eliminando los empleos improductivos y de baja remuneración. Durante los últimos tres años, hubo una reducción de 25,000 empleos en la industria de labores de aguja a domicilio debido, principalmente, a la competencia de áreas de bajos jornales. La mayor parte de las mujeres que quedaron cesantes al perderse esos empleos, no habiendo otros trabajos semejantes en su vecindad, no hicieron gestiones para conseguir otros trabajos y quedaron fuera del grupo trabajador. Algo similar ha sucedido en otros sectores de la economía donde la mayor eficiencia ha permitido una igual o mayor producción de artículos y servicios con un número relativamente menor de trabajadores. Además al aumentar las oportunidades de trabajo más estable y de mejor remuneración, se ha reducido el número de trabajadores disponibles para los empleos de baja remuneración o de condiciones adversas de trabajo. El número de trabajadores domésticos bajó alrededor de una tercera parte durante los últimos 5 años y el número de familiares trabajando sin paga en el comercio al detal disminuyó alrededor de un 50 por ciento.

Empleo y desempleo. El número de personas empleadas durante el año económico 1953-54 llegó a un promedio de 540,000, cifra que representa una disminución de alrededor de 10,000 en relación con el año anterior. Sin embargo, el grupo trabajador decreció un poco más que el número de oportunidades de trabajo y, por consiguiente, hubo una reducción de 4,000 en el promedio anual de desempleo. Como resultado de lo señalado anteriormente con respecto al reclutamiento militar y a la emigración, el desempleo empezó a aumentar durante el último trimestre de 1953-54 y ha seguido aumentando durante el presente año económico. Durante estos últimos 5 años, ésta ha sido la primera vez que se ha registrado un aumento de desempleo durante dos semestres consecutivos en relación con el mismo período del año anterior.

El número de desempleados se ha reducido durante esta década pero como también se ha reducido el grupo trabajador, el por ciento de desempleo no ha acusado sino una leve reducción y ha oscilado entre 13 y 16 por ciento, como promedio anual. Sin embargo, a mediados de la última zafra azucarera (abril de 1954) en algunas secciones de la Isla bajó a poco más de 9 por ciento. En esa época el desempleo entre los trabajadores agrícolas fué sólo 5.6 por ciento.

No obstante, durante todo este período alrededor de 4 de cada 10 miembros del grupo trabajador han tenido un promedio de menos de 35 horas de trabajo a la semana. (La cifra correspondiente en los Estados Unidos fué de 15 por ciento en agosto de 1954.) Indudablemente, a muchos de estos trabajadores con menos de 35 horas de labor a la semana les gustaría trabajar un promedio mayor de horas semanales. También sigue siendo motivo de preocupación el problema del desempleo estacional. Según una encuesta del Departamento del Trabajo sobre los gastos e ingresos de las familias de los trabajadores, en 1952 el 56 por ciento de esas familias no tenían ningún miembro que trabajara 30 horas o más a la semana durante 48 semanas del año. El 40 por ciento de las familias de la zona urbana y el 60 por ciento de las familias de la zona rural tenían ese problema. Aunque el reducido número de horas semanales y de semanas de trabajo al año sigue siendo todavía un problema de difícil solución, esa situación ha mejorado notablemente durante los últimos 10 ó 12 años, tal como lo evidencia el aumento que han tenido

las familias de los trabajadores asalariados en sus ingresos, según se verá posteriormente en este informe.

Evidentemente, la falta absoluta de trabajo o la falta de trabajo estable va unida al problema de bajos ingresos. Tenemos que seguir atacando esos problemas mediante el establecimiento de más y mejores oportunidades de empleo industrial para que se sigan creciendo los empleos en otros sectores de la economía. El avance logrado aunque insuficiente, le ha ido añadiendo estabilidad a los empleos, aumentando la eficiencia de la economía y les ha permitido a muchos trabajadores abandonar los empleos improductivos y de baja remuneración.

La situación próxima y remota del empleo y el desempleo en Puerto Rico dependerá en gran medida del éxito que tenga el programa de desarrollo industrial. Este a su vez depende de las condiciones económicas que prevalezcan en los Estados Unidos, ya que la mayor parte de las nuevas industrias venden sus productos en ese mercado. Un nuevo período de bonanza en los Estados Unidos facilitará el crecimiento industrial de Puerto Rico y significará mayores oportunidades de trabajo aquí y también en el Norte para aquellos trabajadores que deseen emigrar. Aunque últimamente se han venido notando señales de mejoramiento en la economía de Estados Unidos, no existe base para esperar que en 1955 ocurra un resurgimiento de tal magnitud que la lleve al nivel de actividad que prevaleció en 1952 y 1953.

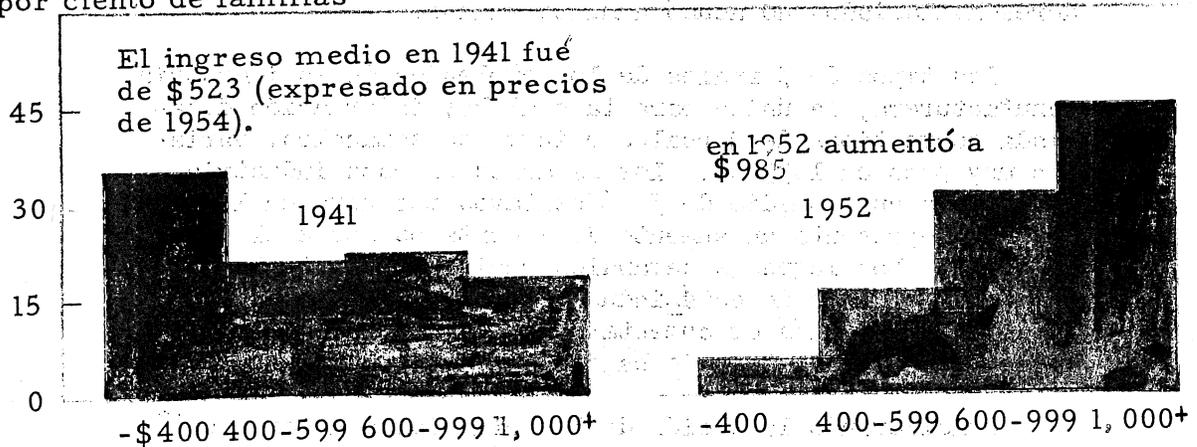
## 2. JORNALES Y PRECIOS

### Jornales

El Departamento del Trabajo dió a conocer recientemente los resultados de una encuesta sobre los ingresos y los gastos de las familias de los trabajadores en 1952, la cual revela el grado en que los trabajadores y sus familias se han beneficiado del progreso económico que hubo en Puerto Rico entre 1941 y 1952.

por ciento de familias

GRAFICA 4



Alrededor de 45 por ciento de las familias de Puerto Rico tenían ingresos de más de \$1,000 en 1952, mientras que la proporción correspondiente era de 19 por ciento en 1941. Las familias de más bajos ingresos, especialmente en la zona montañosa, tuvieron el progreso más notable. El promedio del ingreso de todas las familias registró un aumento real de un 88 por ciento durante dicho período de 11 años.

Además, la diferencia entre los ingresos de las familias del centro montañoso y las del resto de la Isla se ha reducido considerablemente. En 1941, el ingreso típico de una familia rural de la zona montañosa llegaba como a tres cuartas partes del promedio correspondiente a las familias rurales de la zona costanera y como a la mitad del ingreso de las familias urbanas. En 1952, el promedio de los ingresos entre las familias rurales del centro montañoso era aproximadamente igual que el de las familias rurales de la costa, y el promedio en ambas regiones llegaba como a tres cuartas partes del promedio de los ingresos correspondientes a las familias urbanas.

La tendencia ascendente de los jornales que reflejan las estadísticas citadas continuó hasta 1953 pero cesó en 1953-54. Entre 1950 y 1953 el total de los pagos de jornales y sueldos aumentó un 48 por ciento, en términos nominales, y alrededor de un 24 por ciento, en términos reales. En 1953-54, el total de jornales y sueldos llegó a \$567 millones, poco más de un 2 por ciento sobre el año anterior. Sin embargo, como el costo de la vida subió poco más de 2 por ciento, el ingreso real de los trabajadores asalariados no acusó aumento alguno.

Los tipos de jornales de los empleados de la industria manufacturera, la única para la cual hay información detallada sobre tipos de jornales e ingresos semanales, variaron muy poco en 1953-54. Los salarios en esta industria llegaron a un promedio de 50.6 centavos por hora en 1953-54, el cual representa un aumento de 3 centavos sobre el año anterior. Los ingresos semanales reales de los trabajadores de producción de esta industria sufrieron una disminución ya que, además de aumentar los precios, el número de horas semanales de trabajo bajó de 36.2 a 35.7.

Considerando la acción de los organismos a cargo de la reglamentación de los salarios, debe suponerse que el referido estancamiento de los jornales que se manifestó en 1953-54 sea meramente transitorio. Durante el año económico 1953-54, la Junta de Salario Mínimo del Estado Libre Asociado emitió y revisó decretos mandatorios que benefician alrededor de 22,000 trabajadores empleados en teatros y cines, cervécerías, restaurantes y en la industria del café. El aumento anual por empleado llegó a un promedio de \$119. Los aumentos en los jornales mínimos de los distintos grupos variaron entre 12 y 30 por ciento.

La División de Horas y Salarios del Departamento del Trabajo Federal revisó durante el año económico 1953-54 los jornales en la industria de tejidos, ropa, sostenes, zapatos y joyería. Como resultado de la revisión de estas órdenes de salarios, alrededor de 5,000 trabajadores de producción en estas industrias recibieron aumentos en sus jornales. En octubre y noviembre de 1954 se recomendaron aumentos para otros 5,000 empleados adicionales de las industrias de productos electrónicos, plásticos, ópticos y de maquinaria.

Salvo algunas excepciones importantes, los aumentos de jornales en Puerto Rico dependen mayormente de los

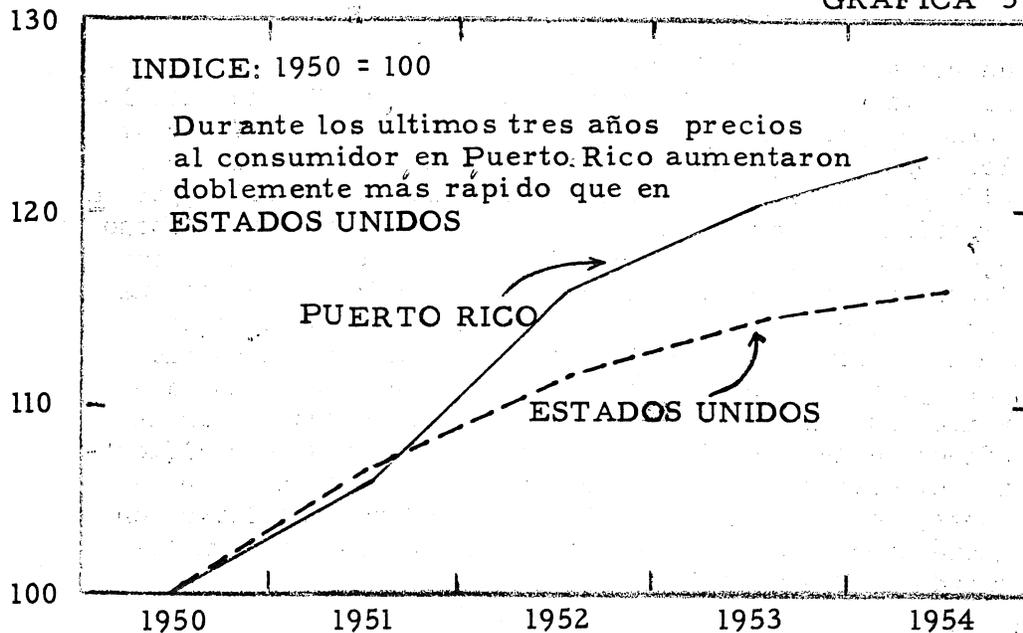
decretos y órdenes de salario que emita el Gobierno Federal y la Junta de Salario Mínimo. Como en Puerto Rico los jornales prevalecientes tienden a agruparse alrededor de los jornales mínimos oficialmente establecidos, la revisión periódica de los salarios mínimos establecidos por la División de Horas y Salarios del Departamento del Trabajo de Estados Unidos y la Junta de Salario Mínimo del Estado Libre Asociado reviste gran importancia ya que de esa manera se puede evitar que los jornales queden rezagados cuando aumenta la capacidad económica de las industrias para pagar más altos jornales. Indudablemente, los aumentos muy rápidos de los jornales pueden desalentar la afluencia de capital de inversión a Puerto Rico y dificultar el desarrollo industrial, pero es igualmente importante, por otro lado, que los trabajadores participen en justa proporción del progreso económico que se vaya logrando en Puerto Rico.

#### El Movimiento de los Precios

El nivel de precios, que había venido aumentando desde el inicio de las hostilidades en Corea, se mantuvo bastante estable durante el último año económico. El índice de precios al consumidor registró un aumento de sólo 3 por ciento en 1953-54 en contraste con un promedio de aumento de alrededor de 6 por ciento durante cada uno de los tres años anteriores. Algunos de los componentes principales del índice del costo de la vida acusaron ligeras alzas. Los precios de los alimentos aumentaron un 3.1 por ciento, debido principalmente a alzas en los artículos de producción local, ya que los precios de casi todos los alimentos importados permanecieron estables durante todo el año.

La mayor parte de los aumentos registrados en los precios al detall ocurrieron durante los primeros nueve meses del año económico. Los precios al detall empezaron a estabilizarse desde abril de 1954 y de septiembre a noviembre empezaron a declinar levemente. Los precios al por mayor de los comestibles han permanecido estables desde agosto, después de una reducción de un 5 por ciento en los tres meses precedentes. El creciente suministro de arroz, que representa como una décima parte del presupuesto de las familias trabajadoras, debe contribuir a reducir los precios al por mayor y reflejarse en los precios al detall. Debe esperarse, por consiguiente, que los precios al detall continúen declinando durante los próximos meses.

GRAFICA 5

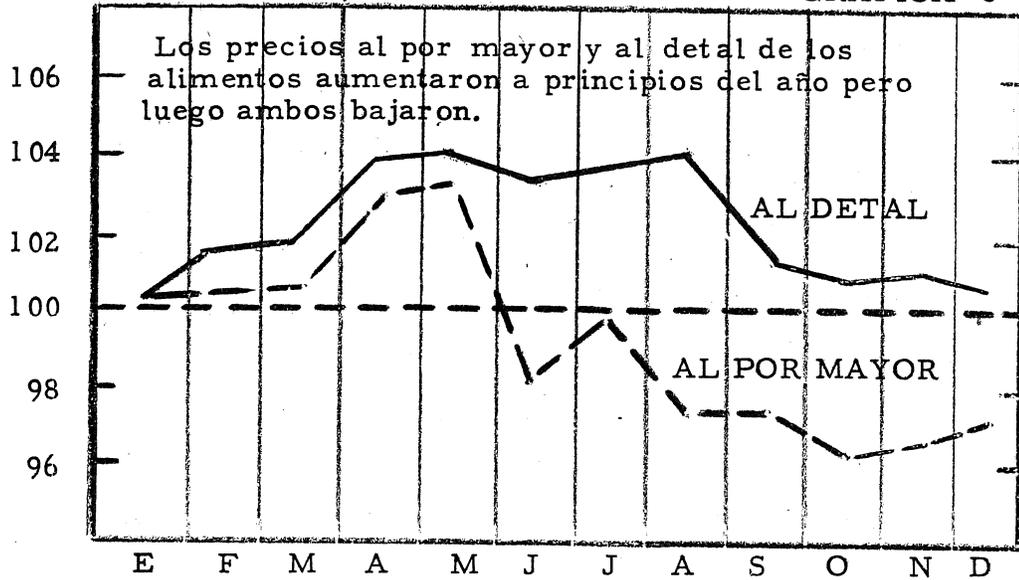


Tanto en Estados Unidos como en Puerto Rico se puso en vigor el control de precios en 1951 como freno al alza general que motivó la Guerra de Corea. En los Estados Unidos el control de precios fué abolido en febrero de 1953, después de haber permanecido en vigor por dos años. En Puerto Rico siguieron bajo control algunos de los artículos de primera necesidad bajo ley del Estado Libre Asociado. Fué necesaria esa acción ante el temor de que la rigidez de los suministros de algunos artículos básicos para la dieta puertorriqueña pudiera hacer subir los precios en caso de escasez. Por ejemplo, se establecieron precios máximos para el arroz al anticiparse una escasez de este importante renglón. Actualmente, sin embargo, no se vislumbra dificultad alguna en cuanto al suministro de arroz y por el contrario es probable que la gran cosecha de este año aumente los excedentes de este cereal.

La contracción económica que ha habido en Estados Unidos ha producido excedentes de casi todos los artículos de consumo y no se anticipa una situación de escasez aun en el caso de que mejoren las condiciones económicas en los Estados Unidos. Es de esperarse que continúe la baja en los precios que se evidenció en los meses de septiembre y octubre. Con la excepción del control de los alquileres, las circunstancias descritas han ido reduciendo la necesidad de mantener bajo control de precios la mayor parte de los artículos de consumo.

INDICE: Enero, 1954 = 100

GRAFICA 6



FUENTE DE INFORMACION: Departamento del Trabajo,  
Negociado de Estadísticas del Trabajo

### 3. LAS FINANZAS Y LA DEUDA PUBLICA.

#### Ingresos.

Las recaudaciones contributivas del Estado Libre Asociado y sus sub-divisiones políticas aumentaron de \$106 millones en 1949-50 a \$146 millones en 1953-54. Sin embargo, la carga contributiva expresada como por ciento del ingreso personal del Estado Libre Asociado disminuyó levemente, del 15 al 14.1 por ciento. Del total de las recaudaciones de 1953-54, \$124.5 millones correspondieron al Gobierno del Estado Libre Asociado y el remanente, a los municipios. Las aportaciones federales para programas llevados a cabo conjuntamente por el Gobierno Federal y el Estado Libre Asociado y los impuestos de consumo sobre embarques, los cuales no gravitan sobre el contribuyente puertorriqueño, proporcionaron \$31.6 millones adicionales, ascendiendo el total de los ingresos fiscales del Estado Libre Asociado a \$156 millones en 1953-54.

Tabla 3  
Ingresos Fiscales, por Concepto,  
Años Económicos 1949-50 y 1953-54

(Millones de dólares)

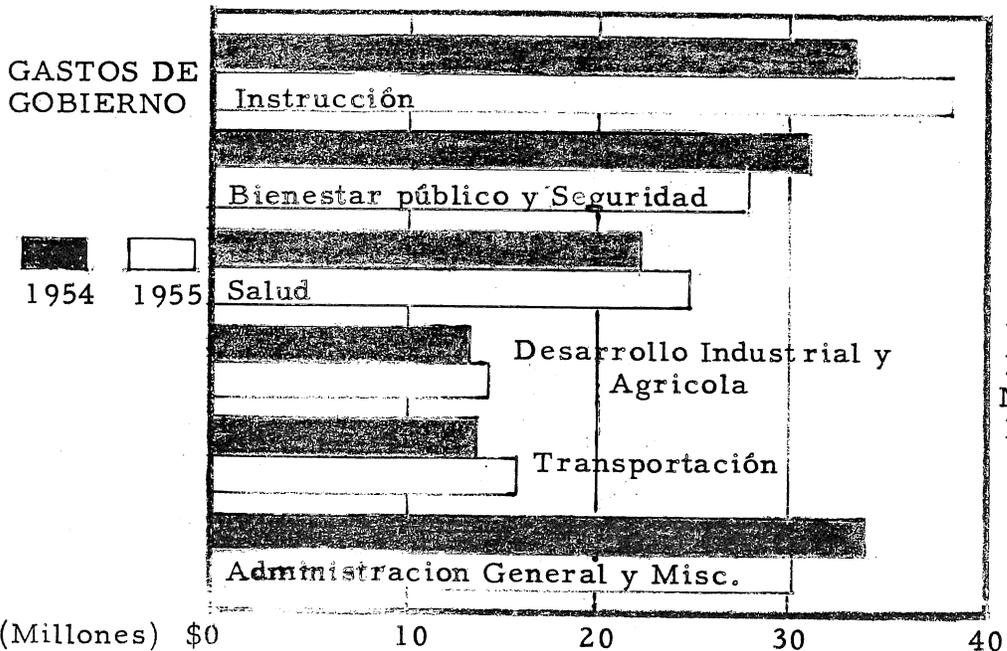
Concepto	1949-50	1953-54
TOTAL	<u>109.4</u>	<u>156.1</u>
Arbitrios	40.3	60.8
Contribución sobre ingresos, herencias y donaciones	28.7	34.9
Contribución sobre la propiedad	5.4	8.7
Arbitrios sobre embarques	9.6	15.0
Aportaciones del Gobierno Federal para programas en cooperación con el E.L.A.	7.0	16.6
Otros ingresos <u>1/</u>	18.5	20.1

1/ Incluye ingresos por concepto de licencias, permisos, derechos, aranceles, rentas de la lotería, etc. Véase la Tabla 25 del Apéndice Estadístico.

Fuente de información: Departamento de Hacienda.

Los dos únicos cambios significativos que ocurrieron en el cuadro fiscal de 1953-54 en relación con el del año anterior fueron una disminución en las contribuciones sobre ingresos pagadas por las corporaciones y un aumento de un 50 por ciento en las recaudaciones por concepto de contribuciones sobre la propiedad. Aunque la contribución sobre ingresos personales siguió aumentando en proporción al ingreso personal, la contribución sobre ingresos de las corporaciones declinaron en 1953-54. Las corporaciones azucareras, cuyas ganancias disminuyeron debido a un descenso en el precio del azúcar, fueron las principales responsables de esa disminución. Sin embargo, debido a la exención contributiva, es posible que aumentaran los ingresos globales de todas las corporaciones sin que tal aumento se reflejara en las contribuciones. Las ganancias de las corporaciones exentas alcanzaron a \$22 millones durante el año natural 1953.

El aumento de la contribución sobre la propiedad se debe mayormente a las recaudaciones de contribuciones pendientes de los dos años anteriores. Durante los últimos tres años ha habido cierto retraso en las recaudaciones por concepto de la contribución sobre la propiedad con motivo de la tasación general que se llevó a cabo no hace mucho. Las contribuciones sobre la propiedad impuestas y no cobradas de los últimos tres años habrán de mantener las recaudaciones por este concepto a un nivel más alto que el normal durante los dos próximos años.



GRAFICA 7

Fuente de Información:  
Negociado del Presupuesto

### La Deuda Pública

A pesar del aumento en los ingresos del Gobierno, la deuda total del Gobierno del Estado Libre Asociado ha aumentado a través del año económico 1954-55 de \$33.4 millones a \$41.5 millones. Una emisión adicional de \$19.5 millones fué autorizada por la Legislatura en julio de 1954 y otra de \$15 millones fué recomendada por la Junta de Planificación para el año económico 1955-56.

Paradójicamente el aumento de la deuda pública es un índice de fortaleza fiscal más bien que de debilidad. Las recaudaciones corrientes fueron suficientes para atender los gastos regulares del Gobierno y el producto de la venta de los \$16.4 millones de bonos emitidos durante el año se usó para mejoras permanentes, las cuales tenderán a aumentar la base contributiva. Una prueba clara del excelente crédito de Puerto Rico lo constituyó el hecho de que la última emisión de bonos fué colocada al bajo tipo de interés de 2.17 por ciento cuando los bonos municipales de las ciudades de mejor crédito en Estados Unidos se vendieron a un tipo de interés de 2.29, como promedio. Los tres bancos principales de Estados Unidos ofrecieron cotizaciones para la compra de dicha emisión.

La deuda del Gobierno del Estado Libre Asociado y de los municipios es relativamente leve en proporción a los medios disponibles para atender dicha deuda. El 30 de junio de 1954 la deuda del Gobierno era de sólo 21 por ciento de las rentas públicas anuales y 3.5 por ciento del ingreso neto de la economía del Estado Libre Asociado. De acuerdo con las últimas estadísticas publicadas al respecto por las Naciones Unidas, solamente en 3 de las 38 naciones para las cuales hay disponible esa clase de información, la deuda pública como por ciento de las rentas públicas anuales era menor que en Puerto Rico y sólo una de las 28 naciones que suministraron información referente a su deuda en proporción de su ingreso neto tenía una proporción menor que la de Puerto Rico.

Los intereses anuales y los pagos de amortización eran de \$2.5 millones en 1954 y representaban el 1.6 por ciento de los ingresos fiscales del Estado Libre Asociado. Para atender los pagos de amortización e intereses de la deuda pública en 1953-54 ingresaron en el fondo correspondiente \$5.5 millones, cantidad dos veces mayor que

la requerida para ese propósito. El balance acumulado en este fondo pasaba de \$8 millones a fines del año económico 1953-54.

Para tener un cuadro global de la deuda del Estado Libre Asociado de Puerto Rico es necesario considerar también la deuda pendiente de las corporaciones públicas. Aun cuando el Gobierno del Estado Libre Asociado no es directamente responsable de las obligaciones de las corporaciones públicas, la situación financiera de éstas indudablemente se refleja sobre la posición crediticia del Gobierno. La posición financiera de estas corporaciones, sin embargo, es igualmente sólida. Sólo cuatro de las principales corporaciones públicas tienen deudas de empréstitos.

Además, cada una de estas corporaciones tiene un ingreso neto anual que resulta más que suficiente para cubrir los requisitos de su deuda. La tabla siguiente presenta el ingreso de operación (sin deducirse los cargos por depreciación) de cada una de las corporaciones y también los fondos requeridos para atender sus deudas.

Tabla 4

Ingreso Neto y Pagos de Principal e Intereses de las Corporaciones Públicas, Año Económico 1953-54

(Millones de dólares)

Corporación Pública	Ingreso Neto (sin descontar depreciación)	Pagos de Principal e Interés	Deuda como por ciento del ingreso
Autoridad de Fuentes Fluviales	7.0	4.2	60.0
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	3.2	1.2	37.5
Autoridad de Tierras	.7	.4	57.1
Autoridad de Transporte	.5	.2	40.0

Fuente de información: Departamento de Hacienda.

El actual límite prestatario impuesto por la Constitución no debe, por lo tanto, constituir una barrera infranqueable para aumentos adicionales en la deuda. La emisión de bonos para facilitar la expansión del capital y fomentar el crecimiento económico a través del establecimiento de corporaciones públicas puede continuar mientras tales corporaciones retengan una posición financiera sólida. Además, según se indica subsiguientemente en este informe, el sector privado ha ido creciendo a la par con el sector gubernamental. Las corporaciones públicas no han sido creadas para competir con la empresa privada, sino como medio de ayudar y respaldar la economía general del país. El ingreso directo creado por las inversiones públicas y el ingreso indirecto que generan sus actividades han ayudado a expandir la base contributiva y a aumentar los ingresos del Gobierno.

#### La Perspectiva Fiscal

Según una proyección hecha por el Departamento de Hacienda en octubre de 1954, los ingresos del Gobierno del Estado Libre Asociado y de los municipios en 1954-55 probablemente serán levemente mayores que en 1953-54. En su Programa Económico de Seis Años, la Junta de Planificación ha recomendado un presupuesto para 1955-56 más o menos igual que el vigente. El Gobierno del Estado Libre Asociado, sin embargo, está en posición excelente para lograr mayores recaudaciones. La carga contributiva de los puertorriqueños es comparativamente baja. Las contribuciones cobradas tanto por el Gobierno del Estado Libre Asociado como por los municipios, alcanzaron el año pasado a 14.1 por ciento del ingreso personal de Puerto Rico, como la mitad del por ciento correspondiente en los Estados Unidos. Pero, mientras el ingreso per cápita permanezca al nivel, relativamente bajo, actual--como la cuarta parte del promedio en Estados Unidos y como la mitad del estado más pobre de la Unión--las recaudaciones por contribuciones adicionales que puedan imponerse necesariamente habrán de ser limitadas. Los ingresos fiscales adicionales que pudieran lograrse mediante la imposición de nuevas contribuciones escasamente darían para expandir y mejorar los servicios en los campos de la instrucción y del bienestar público. La expansión de capital para el desarrollo industrial y agrícola necesariamente tendrá que depender de la contratación de empréstitos.

Los arbitrios constituyen la principal fuente de ingresos del Gobierno del Estado Libre Asociado y representaron en 1953-54 como el 40 por ciento de todas las recaudaciones, mientras que las contribuciones sobre ingresos llegaron como a la mitad de los arbitrios. El Departamento de Hacienda ha hecho recomendaciones para la revisión del sistema contributivo. El punto principal de estas recomendaciones es la conveniencia de lograr un sistema contributivo que sea menos regresivo, sin afectar adversamente el clima favorable para la inversión privada.

Un paso importante en esta dirección se logró al aprobarse la Ley de Incentivo Industrial de Puerto Rico. La ley anterior de exención contributiva expiraba el 30 de junio de 1962. Resultaba obvio que, a medida que se aproximaba la fecha de expiración, el incentivo para las nuevas empresas iba declinando. La nueva ley corrige esa situación al disponer que todas las industrias elegibles a las cuales se otorgue exención recibirán 10 años de exención de la contribución sobre ingresos no distribuidos y 7 años de exención sobre los dividendos y las ganancias que reciben los accionistas, empezando el período de exención en la fecha en que cada empresa empieza a funcionar. La revisión que se ha propuesto en cuanto a las deducciones por depreciación para permitir mayor flexibilidad en el período de depreciación, actualmente bajo la consideración del Departamento de Hacienda, provee un incentivo adicional para la inversión de capital.

## 4. PRINCIPALES SECTORES PRIVADOS DE LA ECONOMIA

Agricultura

El panorama agrícola en 1954 fué bastante alentador en varios aspectos. Aunque el empleo agrícola se mantuvo más o menos al mismo nivel del año anterior, el ingreso agrícola aumentó un 5.5 por ciento al totalizar \$223.5 millones, recobrando de esa forma parte de la reducción que había ocurrido un año antes con motivo de la reimposición de las cuotas individuales de producción en la industria azucarera. Además, muchos de los nuevos programas van dejando sentir su efecto y se espera que ayuden a diversificar la agricultura y a lograr un desarrollo más equilibrado.

Tabla 5

Valor en la Finca de los Principales Productos Agrícolas,  
Años Económicos 1949-50 y 1953-54

(Millones de dólares)

Renglón	1949-50	1953-54
TOTAL	<u>185.1</u>	<u>223.5</u>
Cultivos principales	116.2	131.8
Leche y huevos	26.3	36.0
Carnes	20.4	25.9
Vegetales farináceos	7.1	13.0
Otros	15.2	16.9

Fuente de información: Negociado de Economía Agrícola, Departamento de Agricultura y Comercio.

Producción e ingreso. La producción de azúcar llegó en 1954 a un total aproximado de 1,204,000 toneladas (valor crudo), alrededor de 24,000 toneladas más que el total permitido por la cuota de mercadeo. Las 10,900,000 toneladas de caña que se cosecharon representaron un aumento de 7 por ciento sobre el año anterior pero, debido

al menor contenido de azúcar de la caña, dicho aumento se redujo a 2 por ciento en términos de azúcar. A fines de 1953 había un excedente de 146,000 toneladas cortas de azúcar. Se cree que a fines de este año habrá un excedente de 170,000 toneladas. Si, como se espera, el Secretario de Agricultura fija para 1955 una cuota igual a la de 1954, habrá que depender de las reasignaciones de déficits de otras áreas, si surgieran, para reducir el excedente.

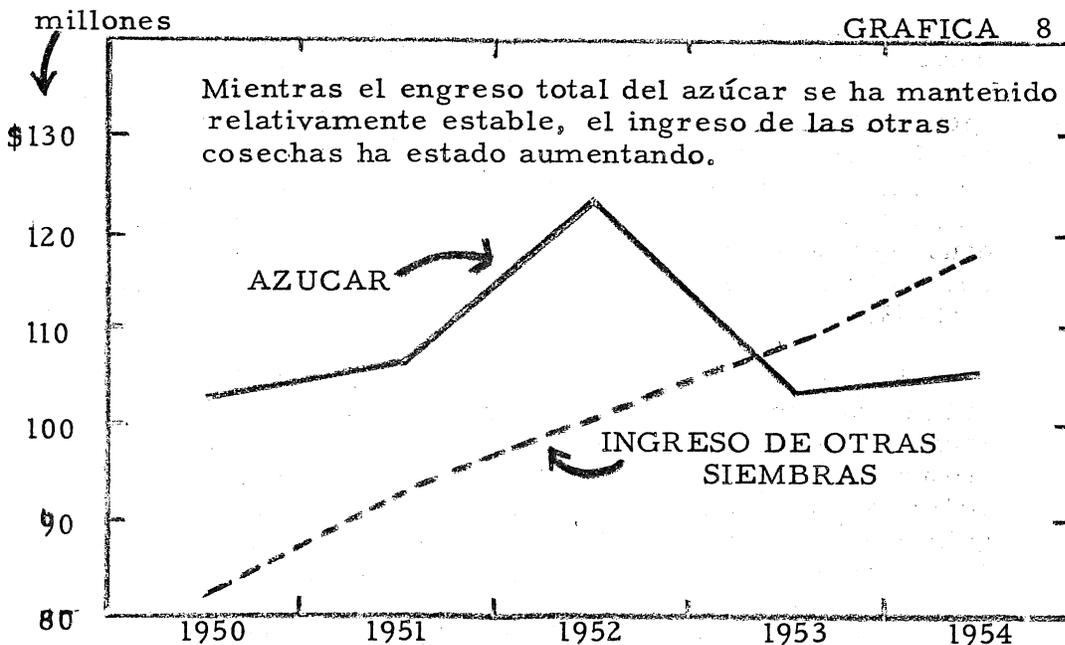
La industria del café tuvo en 1953-54 una de las mejores cosechas de los últimos años. La producción de carne de cerdo aumentó un 60 por ciento sobre el año anterior al llegar a un total de 225,000 quintales. La producción de gandules subió a 100,000 quintales y se aproximó al nivel anterior. La producción de frutas sólo tuvo un pequeño aumento pero éste alteró la tendencia descendente que se había notado desde 1951. La producción de leche siguió aumentando, aunque a un ritmo menor que en 1952-53.

En contraste con los progresos señalados, la producción de vegetales y hortalizas no acusó un aumento significativo, y ocurrió una reducción en la producción de huevos. La producción de tabaco, a pesar del área mayor dedicada a este cultivo, no varió del nivel de 340,000 quintales del año anterior, debido a una disminución de 10 por ciento en el rendimiento por cuerda.

El valor de la producción agrícola no correspondió al aumento que hubo en la producción física debido a la baja que sufrieron los precios de ciertos renglones importantes, tales como azúcar, tabaco, carne de cerdo, carne de res y leche. Durante los primeros 10 meses del año natural 1954 el precio del azúcar en el mercado de Nueva York bajó a un promedio de \$6.09 en comparación con el promedio de \$6.32 que prevaleció durante el mismo período del año anterior. Las bajas señaladas anteriormente representaron una reducción de alrededor de \$7.5 millones en el ingreso agrícola.

La mayor parte de los aumentos en los precios agrícolas ocurrieron en los sectores de las frutas y los vegetales. El aumento del 4 por ciento en el precio del café resulta modesto ante las condiciones que prevalecieron en el mercado mundial. Se debe a que la mayor parte de la cosecha ya se había comprometido o vendido antes de que la Administración de Estabilización Económica

resolviera aumentar los precios del café los cuales mantuvo por algún tiempo por debajo del nivel en el mercado mundial como protección a los consumidores ante la situación de especulación e incertidumbre que prevaleció en esa época en el mercado mundial. Aun así, el café contribuyó con la tercera parte del aumento que tuvo el valor de la producción agrícola al nivel de la finca ya que, aunque el precio aumentó poco, la producción aumentó notablemente.



FUENTE DE INFORMACION: Departamento de Agricultura y Comercio, Negociado de Economía Agrícola

El empleo agrícola se mantuvo a un promedio de 172,000 trabajadores, cerca del nivel que prevaleció el año anterior, en contraste con el descenso que había venido ocurriendo durante los 3 años precedentes. Aunque el empleo disminuyó en la industria del azúcar, el aumento que ocurrió en otras ramas contrarrestó esa disminución. Algunos agricultores se quejaron de escasez de mano de obra durante el período de la zafra. Durante el mes de abril de 1954 el desempleo entre los trabajadores varones de las industrias agrícolas bajó a poco más de 5 por ciento, y debido a la inmovilidad de los trabajadores, es lógico que se notara escasez de mano de obra en ciertos sitios específicos.

Tabla 6

Empleo en Agricultura, por Trimestres,  
Años Económicos 1950-1954

(Miles de personas)

Año	Julio	Octubre	Enero	Abril	Promedio anual
1949-50	235.9	199.6	188.8	232.2	214.1
1950-51	224.8	183.2	176.5	218.1	200.7
1951-52	211.2	174.2	160.5	214.9	190.2
1952-53	193.6	143.9	140.0	202.8	170.1
1953-54	175.1	160.5	153.2	198.4	171.8

Fuente de información: Negociado de Estadísticas del Departamento del Trabajo.

Los Programas Agrícolas Principales. Continúan evidenciándose los resultados de los programas iniciados por el gobierno desde hace ya algún tiempo en el frente agrícola.

En el campo de la investigación y la experimentación, los trabajos de la Estación Experimental han aumentado las potencialidades comerciales de la piña, la batata, el algodón, la papa y la acerola, productos que habrán de ayudar a promover la necesaria diversificación del patrón de producción agrícola. Con los planes de la Autoridad de Tierras para la producción comercial de levadura (Molayeast) y de paneles de bagazo seco se le dará un gran impulso a la utilización lucrativa de los productos secundarios de la industria azucarera.

En el aspecto de la producción, el programa de rehabilitación cafetalera ha estado ayudando a aumentar la producción de café. La Autoridad de Tierras ha seguido aumentando la producción de piña y ha iniciado la siembra de ciertas frutas con buenas posibilidades comerciales tales como guayabas, aguacates y acerolas.

En el aspecto de la conservación y reclamación de terrenos, se han ido adelantando los trabajos en distintos

frentes. En el Valle de Lajas se terminó la construcción de la presa de Río Loco así como los canales principales y laterales de la primera etapa del sistema de riego del suroeste de Puerto Rico y se adjudicaron los contratos para las construcciones de la segunda etapa. Se han continuado los trabajos de planificación para la utilización de las nuevas tierras con regadío en esa región.

El dragado del Río Herrera, que forma parte del proyecto de reclamación de Río Grande y que se espera habrá de abrir a la producción otras 3,000 cuerdas de tierra, siguió progresando satisfactoriamente y se espera que el proyecto completo esté terminado para 1956. Se terminaron de preparar los planes para reclamar 1,200 cuerdas de tierra en Dorado, Vega Alta y Vega Baja, mediante el proyecto Matamba-Regadera.

Perspectivas para 1955. Será sumamente difícil mantener en 1954-55 el nivel de producción agrícola, tanto en términos físicos como monetarios, que se logró en 1953-54. Las fuertes lluvias que ocurrieron a principios del otoño de 1954 causaron daños a algunos de los cultivos y, además, la cosecha de café será mucho más pequeña, siendo éste el año flojo después de una buena cosecha de acuerdo con los altibajos usuales en esta industria. La producción de azúcar y de tabaco continuará sujeta a las cuotas respectivas y, por consiguiente, debe mantenerse al nivel de 1953-54. Cualquier posible aumento en la cuota azucarera que le corresponda a Puerto Rico durante el año podrá atenderse del actual excedente.

El progreso gradual que van teniendo muchos de los programas de desarrollo da margen para abrigar optimismo en cuanto a las futuras perspectivas agrícolas. Sin embargo, para aminorar la disminución que se espera en el ingreso agrícola el año que viene, es necesario hacer un esfuerzo inmediato para promover la producción y mercadeo de aquellos cultivos que puedan responder con más rapidez a un estímulo adicional. Por esta razón el Secretario de Agricultura y Comercio estableció un comité especial inter-departamental a principios del presente año económico a cargo de planear y llevar a cabo un programa de expansión agrícola a corto plazo. De acuerdo con este programa, se le dará énfasis al aumento de la producción de leche, huevos, carne de aves, batata, maíz, gandules y tomates.

En vista de la perspectiva inmediata y futura, aun cuando debe seguirse haciendo todo lo posible para aumentar la eficiencia y la productividad respecto a los cultivos principales, debe dársele mayor énfasis a la producción y elaboración de productos alimenticios, tanto para consumo local como para exportación, así como a la producción de nuevas materias primas y a la utilización de los productos secundarios.

Manufactura

El ingreso neto derivado de la industria manufacturera aumentó de \$130 millones en 1952-53 a \$145 millones en 1953-54. Este aumento del 11 por ciento es especialmente alentador en vista del descenso de las actividades fabriles en los Estados Unidos. En la tabla siguiente, que presenta los grupos industriales principales ordenados de acuerdo con los cambios en el ingreso neto generado por estos grupos entre 1952-53 y 1953-54, puede notarse la creciente diversificación de la industria fabril puertorriqueña.

Al comparar los cambios del ingreso neto de los distintos grupos industriales en relación con el ingreso neto total se notan las variaciones que han estado ocurriendo en la estructura industrial de Puerto Rico desde 1950.

Tabla 7

Ingreso Neto Generado por las Industrias Manufactureras,  
Años Económicos 1952-53 y 1953-54

(Millones de dólares)

Grupos Industriales	Ingreso Neto Generado	
	1952-53	1953-54
<u>Aumento de más de 15 por ciento</u>		
Papel, cuero y misceláneas	12.9	16.9
Productos de tabaco	6.3	8.1
Productos de metal	7.3	9.0
Alimentos misceláneos	3.6	4.3

Tabla 7 (Continuación)

Grupos Industriales	Ingreso Neto Generado	
	1952-53	1953-54
<u>Aumento de 10 a 14.9 por ciento</u>		
Tejidos y ropa	31.7	36.2
Productos químicos y análogos	8.5	9.4
Bebidas	9.2	10.4
<u>Aumento de 0 a 9.9 por ciento</u>		
Productos de panadería	4.1	4.4
Publicaciones e impresos	3.6	3.7
<u>Disminuciones en el ingreso neto</u>		
Muebles y otros productos de madera	5.7	5.6
Factorías y refinerías azucareras	29.0	28.3
Productos de piedra, barro y cristal	9.2	8.5

La exportación de productos manufacturados, principalmente a Estados Unidos, es una de las mejores evidencias de los cambios que han estado ocurriendo en el sector manufacturero de la economía de Puerto Rico. En 1950 el valor de los productos manufacturados, principalmente por las nuevas industrias, alcanzaron a \$33 millones, o sea el 14 por ciento del valor de las exportaciones. Cuatro años más tarde, la exportación de productos manufacturados se había triplicado y representaba el 30 por ciento del total de las exportaciones. En este breve período se establecieron nuevos grupos industriales completos. Por ejemplo, la industria de ropa interior de mujeres, que en 1950 producía sólo \$300,000 de mercancía para exportación, para 1954 había alcanzado un nivel de \$10 millones, 36 veces mayor que en 1950.

Tabla 8

Valor de Productos Fabriles con Exportaciones de más de \$5 Millones:  
Años Económicos 1949-1950 y 1953-1954

(Millones de dólares)

Artículos	1949-50	1953-54	Por Ciento de Aumento
Fajas, sostenes, etc.	0.3	10.6	3,433
Maquinaria eléctrica y aparatos	1.1	8.8	700
Fibras sintéticas y sus manufacturas	1.2	7.2	500
Productos medicinales y farmacéuticos	1.4	7.3	421
Ropa	10.6	23.5	122
Cemento, cristal y barro	3.4	5.4	59

Empleo. Los cambios en las actividades fabriles que evidencian el ingreso neto y las exportaciones también se reflejan en el empleo de las distintas industrias. La industria de tejidos y de ropa es la que más ha contribuido al aumento de empleo que ha habido en la industria manufacturera. El empleo industrial, excluyendo el trabajo a domicilio, llegó a un nivel máximo de 71,800 personas en abril de 1954, en comparación con un promedio de 62,700 durante todo el año 1952-53 y 64,300 en abril de 1953. Este aumento se debe principalmente a la expansión de la industria de tejidos y de ropa. Las últimas estadísticas disponibles indican que hasta julio de 1954 el empleo en las industrias manufactureras, exceptuando el de las factorías azucareras, se ha mantenido bastante estable.

El factor que más ha contribuido a que se haya mantenido estable el empleo fabril, a pesar de las variaciones estacionales de la industria azucarera, es el aumento que ha tenido el empleo de la industria de cigarros.

En el último trimestre de 1953-54, se notaron por primera vez señales claras de que los esfuerzos para acelerar el ritmo de aumento del empleo fabril mediante el establecimiento de nuevas fábricas en Puerto Rico no estaban produciendo los mismos resultados de años anteriores.

Tabla 9

Empleo en las Industrias Manufactureras,  
(excepto aguja a domicilio)  
Años Económicos 1949-50 y 1953-54

(Miles de Personas)

Industrias	1949-50	1953-54	Por ciento de cambio
TOTAL	54.9	66.8	22
Tejidos y ropa	11.9	18.0	51
Centrales y refinerías azucareras	10.7	9.0	-16
Cigarros	6.1	8.1	33
Alimentos	6.3	5.6	-11
Licor y cerveza	1.8	1.9	6
Otras manufacturas	18.2	24.1	32

Fuente de información: Negociado de Estadísticas del Departamento del Trabajo.

Desde el comienzo del programa de industrialización el empleo había venido aumentando a razón de 10 por ciento de trimestre en trimestre, pero desde febrero de 1954 el ritmo de expansión ha estado decayendo. Este decaimiento no es reflejo de un menor número de nuevas fábricas, ya que en 1953-54 empezaron a funcionar 83 nuevas fábricas, 10 más que en 1952-53. La reducción de empleo ocurrió principalmente en las fábricas con dos o más años de establecidas. El empleo en las nuevas fábricas ya firmemente establecidas, en vez de permanecer estable o aumentar gradualmente declinó durante el año económico 1953-54, probablemente como resultado de la contracción económica en Estados Unidos. Las fábricas que empezaron a funcionar antes de 1952-53 informaron tener 12,000 personas empleadas en 1953-54, en comparación con 14,500 en 1952-53. Las fábricas que iniciaron sus operaciones durante los dos últimos años dieron empleo a 7,300 trabajadores en 1953-54 y fueron exclusivamente responsables del aumento que controló el empleo en las fábricas establecidas bajo el programa de industrialización.

Tabla 10

Fábricas establecidas bajo el programa de industrialización entre los Años Económicos 1949-50 y 1954-55

Año	Número de Fábricas			Empleo al empezar cada año
	Que empezaron a funcionar	Que dejaron de funcionar	Adición neta	
1949-50	34	8	26	4,500
1950-51	39	5	34	6,900
1951-52	70	18	52	8,900
1952-53	79	20	59	13,200
1953-54	87	29	58	20,300
Jul. a Dic. 1954-55	29	13	16	20,500

Fuente de información: Administración de Fomento Económico, Oficina de Investigaciones Económicas.

Perspectivas para 1955. El crecimiento futuro de las industrias fabriles dependerá de la afluencia de capital hacia la manufactura y del éxito del esfuerzo de promoción que hace la Administración de Fomento Económico para establecer nuevas industrias. Las estadísticas más recientes sobre el programa de promoción sirven de base para calcular la actividad industrial que habrá en 1954-55. A fines de diciembre había 76 casos bajo negociación y 25 fábricas en proceso de establecerse. Se calcula, a base de la experiencia de años anteriores, que alrededor de 40 nuevas fábricas habrán de empezar a funcionar durante el resto del 1954-55. Contando las 29 fábricas que iniciaron sus operaciones durante los primeros 6 meses del presente año económico, se calcula que aproximadamente 70 nuevas fábricas queden establecidas y operando al finalizar este año, en vez de las 87 que empezaron a funcionar el año pasado.

A juzgar por el empleo en las fábricas con distinto tiempo de establecidas, probablemente el empleo en las nuevas fábricas llegará a 30,000 para fines del 1954-55. Es posible que aquellas fábricas con más de dos años de establecidas que todavía siguen operando recobren su nivel anterior de empleo y en esa forma aumenten en alrededor de 1,200 el empleo industrial. El empleo en las

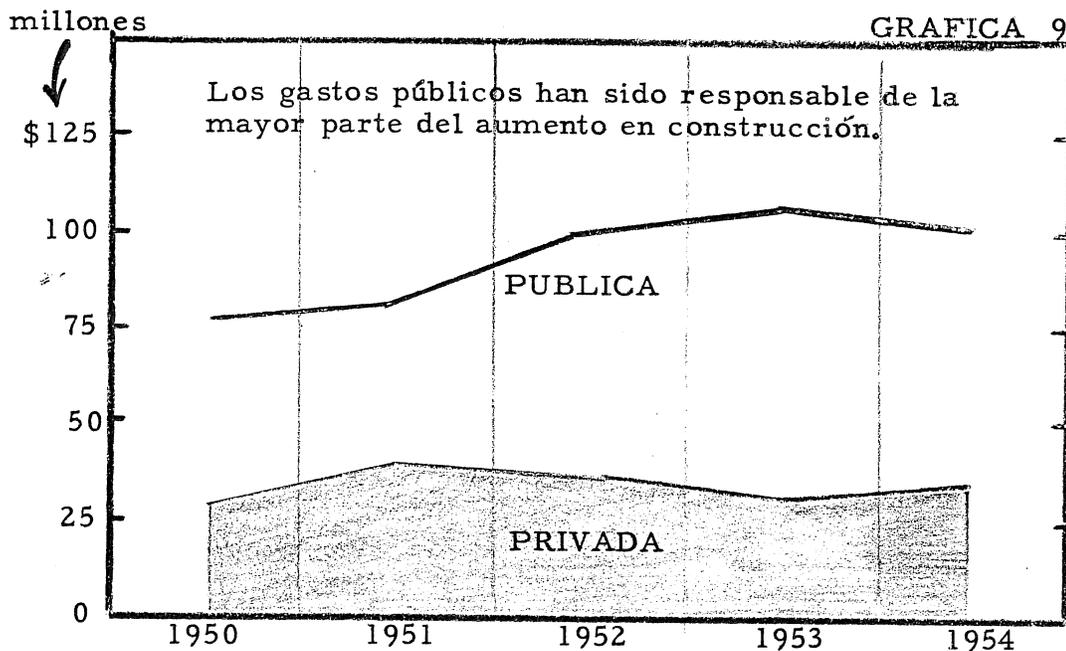
fábricas establecidas en 1953-54 probablemente seguirá aumentando y posiblemente proveerá otra adición de 3,500 durante el presente año. Las 70 fábricas que se espera habrán de empezar a funcionar durante el presente año económico posiblemente contribuirán otras 3,500 oportunidades de trabajo. Si para fines del año económico 1954-55 el número de empleados en las fábricas establecidas bajo el programa de industrialización llegara al nivel de 30,000 que se anticipa, el aumento neto del empleo industrial durante la primera mitad de esta década, como resultado del programa de industrialización, será de alrededor de 24,500 empleos.

La Administración de Fomento Económico está dando los pasos necesarios para acelerar y fortalecer los esfuerzos de promoción tanto en Estados Unidos como en Puerto Rico con el fin de mantener el mismo ritmo de expansión. Sin embargo, es dudoso que estos nuevos esfuerzos afecten apreciablemente el cuadro de empleo de 1954-55. Los resultados deben empezarse a notar en 1955-56. Sin lugar a dudas, el programa de desarrollo industrial de Puerto Rico ha pasado con éxito un período crítico. En primer lugar, se ha sostenido incólume ante la contracción económica que ha habido en los Estados Unidos, y en segundo lugar, más importante aún, va surgiendo con raíces más hondas un sistema industrial más integrado.

### Construcción

Valor de las construcciones realizadas. La actividad de construcción decreció en el último año económico por primera vez desde comienzos de la década. La actividad de construcción, medida por el valor de las obras ejecutadas, fué de \$101 millones en 1953-54, \$24 millones más que en 1949-50. Sin embargo, representó un descenso de \$5 millones respecto al 1952-53, año de máxima actividad. La disminución en el valor total es atribuible a la gran reducción registrada en la construcción de nuevas viviendas públicas. Las estadísticas anteriores no incluyen lo gastado en construcciones por el Gobierno Federal ya que la información correspondiente a 1953-54 no está aun disponible. Durante el año anterior el valor de las construcciones realizadas por el Gobierno Federal fué de \$1.3 millones.

En los últimos cinco años la importancia relativa del valor de las construcciones públicas y privadas ha variado frecuentemente. Las construcciones privadas llegaron a un nivel máximo en 1950-51, año en que constituyeron como la mitad del valor de todas las construcciones. Desde entonces han estado perdiendo importancia relativa al aumentar las construcciones de carácter público. Las construcciones privadas representaron como la cuarta parte, únicamente, de todas las actividades de construcción en 1952-53. En Estados Unidos, por el contrario, las construcciones privadas han constituido entre dos terceras partes y tres cuartas partes de la actividad total de construcción en los últimos cuatro años.



Las construcciones de las autoridades de hogares han constituido el sector más volátil de la industria. Casi se cuadruplicaron entre 1950-51 y 1952-53, cuando subieron a un nivel máximo de \$23 millones, y el año pasado bajaron a sólo \$13 millones. Con variaciones de esa magnitud es difícil mantener un grupo de trabajadores eficientes en el campo de la construcción. Sin embargo, como los proyectos de caseríos públicos dependen de las asignaciones que apruebe el Congreso, muy poco pueden hacer las autoridades de hogares para evitar tales variaciones.

A excepción de las autoridades de hogares, las demás empresas del gobierno parecen haber alcanzado un nivel bastante estable de construcción de alrededor de \$25 millones al año. La Autoridad de las Fuentes Fluviales, la cual lleva a cabo anualmente construcciones con un valor de más de \$11 millones, es la más importante, y le sigue la Autoridad de Acueductos y Alcantarillados, con alrededor de \$5.5 millones al año.

Estas dos empresas públicas llevan a cabo la mayor parte de sus obras por administración.

Las construcciones de la Autoridad de Transporte han estado sujetas a amplias oscilaciones y últimamente las ha determinado mayormente la construcción del Aeropuerto Internacional, la cual se terminará en 1955, según los planes ya trazados.

Los departamentos y organismos regulares del Gobierno de Puerto Rico también han mantenido un nivel estable de construcción de casi \$25 millones durante los dos últimos años, de los cuales alrededor de dos tercios han sido ejecutados por contrato y el resto por administración. Las obras municipales han ido en ascenso durante los últimos cinco años, habiendo subido de \$1.7 a \$5.9 millones.

Empleo. El empleo total en la construcción no ha variado en proporción al incremento en el valor que han registrado las construcciones desde 1949-50 a causa de la mayor productividad o eficiencia que se ha logrado, especialmente en las construcciones del Gobierno.

Tabla 11

Empleo en la Industria de la Construcción,  
Años Económicos 1949-50 a 1953-54  
(Miles de personas)

Año	Total	Por Contrato	Por Administración	
			Gobierno	Empresas Públicas 1/
1949-50	32.8	19.2	8.2	5.4
1950-51	31.7	22.7	4.5	4.5
1951-52	37.7	28.2	5.1	4.4
1952-53	44.2	31.6	7.0	5.6
1953-54	38.7	27.2	4.6	6.9

Fuente de información: Negociado de Estadísticas del Departamento del Trabajo.

1/ El Negociado de Estadísticas del Trabajo no informa

Perspectivas para 1955. Hay bases fundadas para esperar que la industria de la construcción llegue en 1954-55 al nivel sin precedente de \$125 millones. Exceptuando los organismos regulares del gobierno y los municipios, en todos los demás sectores de la industria se anticipan aumentos de distintas magnitudes.

Tabla 12

Actividad de Construcción, Valor de las Obras,  
Años Económicos 1953-54 y 1954-55

(Millones de dólares)

Actividad de Construcción	1953-54 Actual	1954-55 Estimado	Por ciento de aumento
TOTAL	<u>100.5</u>	<u>124.8</u>	<u>24</u>
<u>Por contrato</u>	<u>76.5</u>	<u>89.4</u>	<u>17</u>
Privada	32.2	42.2	31
Residencial	17.4	23.4	34
Otra	14.8	18.8	27
Pública	44.3	47.2	7
Empresas públicas	21.8	24.2	11
Gobierno del Estado			
Libre Asociado	16.6	16.6	0
Municipios	5.9	5.9	0
<u>Por administración</u>	<u>24.0</u>	<u>35.4</u>	<u>48</u>
Empresas públicas	16.5	27.9	69
Gobierno del Estado			
Libre Asociado	7.5	7.5	0

separadamente el número de empleados en construcción de las empresas del Gobierno, sino los incluye en el campo de actividad de cada una de ellas. Para obtener un cuadro completo del número real de empleados de construcción, la Junta de Planificación ha estimado el número de trabajadores de construcción en las obras realizadas por las empresas públicas.

Las obras de los organismos regulares del Gobierno y las de los municipios probablemente permanecerán al mismo nivel que prevaleció en 1953-54 pero se espera que aumenten notablemente las construcciones privadas, así como las de las corporaciones públicas. La construcción de viviendas de precio módico al alcance de familias con ingresos menores de \$3,000 al año y la liberalización del crédito para la construcción de viviendas de todos los tipos le están dando nuevo impulso al sector de las construcciones residenciales privadas.

En cuanto al sector de las construcciones no residenciales, conviene señalar que a fines de 1953-54 el valor de las obras pendientes de ejecución superaba en cerca de \$4 millones el de las obras correspondientes del año anterior. Durante el primer trimestre del año económico en curso, el valor de las construcciones no residenciales con permisos otorgados excedían en un 7 por ciento el valor de las obras del primer trimestre de 1953-54. Se calcula, teniendo en cuenta ambos hechos, que el valor de las construcciones privadas no residenciales superará en \$4 millones la cifra correspondiente del año pasado.

A fines de 1953-54 la Autoridad de Hogares de Puerto Rico recibió una reasignación de fondos para caseríos públicos, quedando pendientes para ser ejecutados durante este año. Se calcula que este sector continuará sus actividades de construcción a un nivel de \$13 millones, como el año anterior.

La Autoridad de Fuentes Fluviales espera aumentar este año en \$10.5 millones sus actividades de construcción. Usará \$4 millones en la construcción de otra "planta térmica" en San Juan y \$3 millones adicionales en el proyecto de Lajas. Parte de estas nuevas obras se llevará a cabo por contrato.

La Autoridad de Acueductos y Alcantarillados tiene planes para aumentar en \$4 millones su programa de construcciones; mientras que la Autoridad de Transporte espera mantener su actual nivel de actividad, ya que los nuevos trabajos que van a emprenderse en el Mercado Central Metropolitano compensarán la reducción que ocurrirá en las obras del Aeropuerto Internacional. En cuanto a las demás corporaciones públicas no se anticipan variaciones apreciables en sus actividades de construcción.

Aunque los fondos asignados para mejoras públicas a los organismos regulares del Gobierno fueron reducidos de \$21.4 millones en 1953-54 a \$16.6 millones en 1954-55, los balances asignados y no utilizados que había al finalizar el año económico 1953-54 serán suficientes para sostener más o menos al nivel actual sus actividades de construcción.

Tabla 13

Empleo en Construcción  
Años Económicos 1953-54 y 1954-55

(Miles de personas)

Clase de construcción	1953-54	1954-55 (Proyección)
TOTAL	<u>38.7</u>	<u>46.0</u>
Por contrato	27.2	32.0
Organismos regulares del Gobierno	4.6	4.6
Corporaciones públicas (por administración)	6.9	9.4

No suponiendo cambio alguno en la productividad de los trabajadores, el empleo en todas las fases de la construcción probablemente aumentará en cerca de 7,000, o sea un 20 por ciento sobre el nivel de 1953-54.

Comercio y Servicios

Ingreso. El comercio interno del Estado Libre Asociado ha ido creciendo casi a la par con el desarrollo de los demás sectores de la economía. El ingreso neto de la economía que se origina en el comercio mayorista y detallista subió de \$140.3 millones en 1949-50 a \$188.9 millones en 1953-54. La proporción del total del ingreso neto que se origina en el comercio ha declinado levemente, posiblemente como resultado del incremento que ha tenido la manufactura de artículos para el comercio de exportación.

Tabla 14

Ingreso Neto Proveniente del Comercio  
 Mayorista y Detallista,  
 Años Económicos 1949-50 a 1953-54

Año Económico	Ingreso Neto (millones)	Por ciento del total
1949-50	\$140.3	21.3
1950-51	154.9	20.7
1951-52	161.5	18.8
1952-53	179.9	18.7
1953-54	188.9	19.6

Ventas en las principales ciudades. Las ventas de una muestra de tiendas al detall en los principales centros metropolitanos de Puerto Rico indican que las ventas al detall registraron un leve aumento en 1953-54 en San Juan y Mayaguez y permanecieron estables en Ponce. Durante los primeros cinco meses del año económico 1954-55 aumentaron un 4 por ciento sobre el período correspondiente del año anterior. El aumento en la cantidad física de las ventas pasó de 4 por ciento ya que durante esos mismos meses bajaron algo los precios al detal.

Tabla 15

Indices de Ventas al Detall en San Juan, Ponce y Mayaguez,  
 Años Económicos 1951-52 a 1953-54

(1952 = 100)

Ciudad	1951-52	1952-53	1953-54
San Juan <u>1/</u>	100	115.6	118.6
Ponce	100	106.3	106.4
Mayaguez	100	117.0	121.0

1/ Incluyendo a Santurce y a Río Piedras.

Productividad y empleo. Han ocurrido varios cambios que indican cierto grado de progreso en la eficiencia del sistema comercial de Puerto Rico. Al comparar el volumen de artículos y servicios que son objeto del comercio al por mayor y al detal con el nivel de empleo en este campo se tiene una idea de cómo ha variado su productividad. Entre 1949-50 y 1953-54 el volumen aumentó en un 18 por ciento mientras que el empleo declinó en un 7 por ciento, de suerte que puede calcularse que la productividad aumentó alrededor de un 28 por ciento. Este aumento de la productividad fué acompañado por una reducción en el número de personas que trabajaban por cuenta propia en el comercio, de 50,000 en 1949-50 a 42,000 en 1953-54. También disminuyó el número de familiares sin paga, de 7,600 a 4,300 durante el mismo período. Los empleados asalariados, sin embargo, han aumentado en 5,000, probablemente como resultado del mayor número de establecimientos relativamente grandes.

Tabla 16

Empleo en el Comercio, por Clase de Empleados,  
Años Económicos 1949-50 y 1953-54

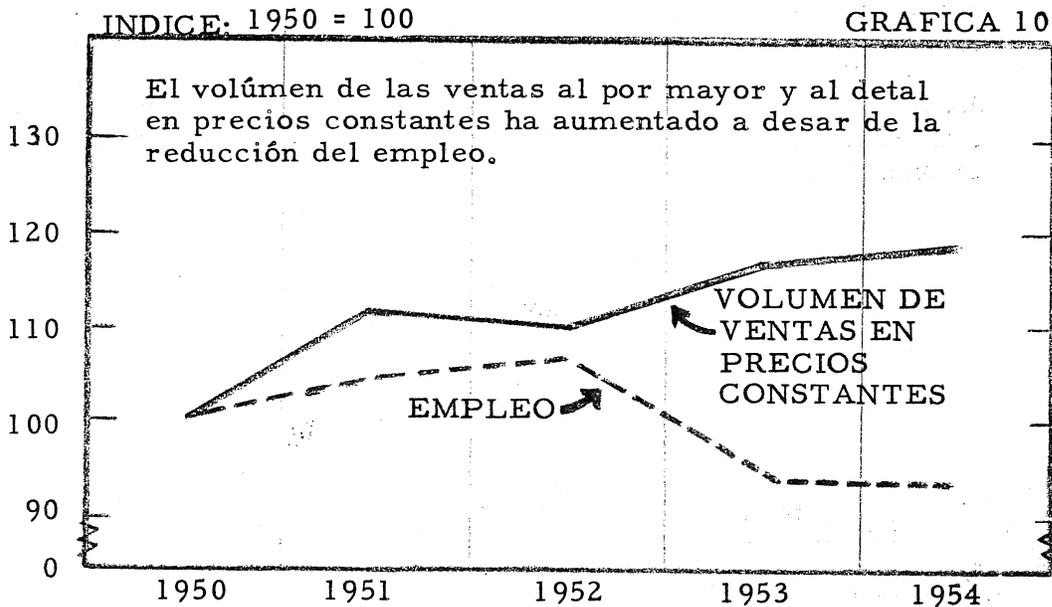
(Miles de personas)

Clase de Empleado	1949-50	1953-54
TOTAL	89.4	83.1
Dueños	50.0	42.0
Familiares sin paga	7.6	4.2
Empleados asalariados	31.8	36.8

Fuente de información: Negociado de Estadísticas del Departamento del Trabajo.

No obstante, la eficiencia del sistema comercial de Puerto Rico puede aumentar enormemente. Por ejemplo, en Puerto Rico el promedio de las ventas anuales de los establecimientos detallistas de provisiones fué de sólo \$12,000 en 1948-49 mientras que en Estados Unidos fué de \$62,000. A medida que aumente el tamaño de los establecimientos debe subir la productividad de los empleados.

Las tiendas de provisiones con ventas mensuales de \$500 tienen un promedio de \$250 de ventas por empleado, mientras que los colmados con ventas mensuales de \$10,000 a \$40,000 tienen un promedio de \$1,900 de ventas al mes por empleado. Aun cuando no existen estadísticas para medir con exactitud la naturaleza de los cambios que han estado ocurriendo en la estructura comercial de Puerto Rico desde 1950, de las estadísticas sobre empleo cabe inferir que van estableciéndose unidades de mayor tamaño. El censo de negocios que se tomará en 1955 proveerá información detallada sobre esta área.



La inter-relación entre la actividad económica global del Estado Libre Asociado y el desarrollo de un sistema comercial más eficiente que pueda ofrecer precios más bajos a los consumidores quedó claramente demostrada en el informe del Comité Consultivo de Alimentos nombrado por el Gobernador de Puerto Rico. Por ejemplo, gran parte de las ventas de provisiones se hacen a crédito debido a los ingresos bajos e intermitentes de una gran parte de la población. Este hecho limita pero no elimina la oportunidad de establecer un sistema moderno de colmados en cadena comparable a las que existen en los Estados Unidos, ya que el bajo costo de sus operaciones ha dependido de las ventas de contado y sin entrega a domicilio. Mediante el aumento de la eficiencia de las operaciones comerciales puede lograrse que bajen considerablemente los

precios al consumidor y mejore notablemente la calidad de los artículos que se expenden. Existen innumerables dificultades al respecto, pero con la acción coordinada de los distintos organismos del Gobierno es posible progresar rápidamente hacia ese objetivo.

La Administración de Fomento Económico calcula que en el área metropolitana de San Juan, solamente, existe un mercado de provisiones de \$28 millones de ventas al detal de contado, y está preparando los planos para auspiciar el establecimiento de 10 super-mercados en esta área.

El comercio al detal, al igual que la agricultura, es un sector donde prevalecen ingresos bajos. Actualmente es relativamente fácil para los trabajadores marginales o desempleados entrar al campo del comercio al detal. La notoria ineficiencia del sistema de distribución comercial en Puerto Rico se debe, en parte, a la escasez de buenas oportunidades de trabajo. Según vayan mejorando los niveles de empleo y de ingreso irá aumentando la eficiencia del sistema comercial, así como los ingresos de las personas que emplee.

### Servicios

El número de personas empleadas en las industrias de servicios aumentó continuamente hasta 1950-51. Sin embargo, después de llegar a un nivel máximo de 85,600 personas ha ido declinando año tras año con motivo del mayor número de personas dedicadas al servicio doméstico. La reserva de trabajadores desempleados que todavía queda en Puerto Rico no está necesariamente disponible para reemplazar a aquellas personas que han abandonado el servicio doméstico, ya que el sitio donde están desempleados, su preparación y edad pueden no ser los requeridos para el trabajo doméstico. Además, el número de individuos dispuestos a aceptar esta clase de empleo a los salarios prevalecientes también va disminuyendo. El grado en que pueda declinar el empleo en el servicio doméstico dependerá del número de empleos industriales que se creen en Puerto Rico o que haya disponible en los Estados Unidos para aquellos que deseen emigrar. A base de la tendencia que se ha venido observando, no sería aventurado anticipar una reducción adicional de 50 por ciento en el número de trabajadores domésticos durante los próximos cinco años.

Tabla 17

Número de Empleados en las Industrias de Servicios,  
Años Económicos 1949-50 a 1953-54

(Miles de personas)

Año	Total	Servicios Domésticos	Otros Servicios Personales	Otros Servicios
1949-50	77.2	30.7	23.9	22.6
1950-51	85.6	33.7	25.6	26.3
1951-52	78.6	30.0	22.7	25.9
1952-53	71.4	25.4	18.5	27.6
1953-54	66.4	21.3	17.6	27.6

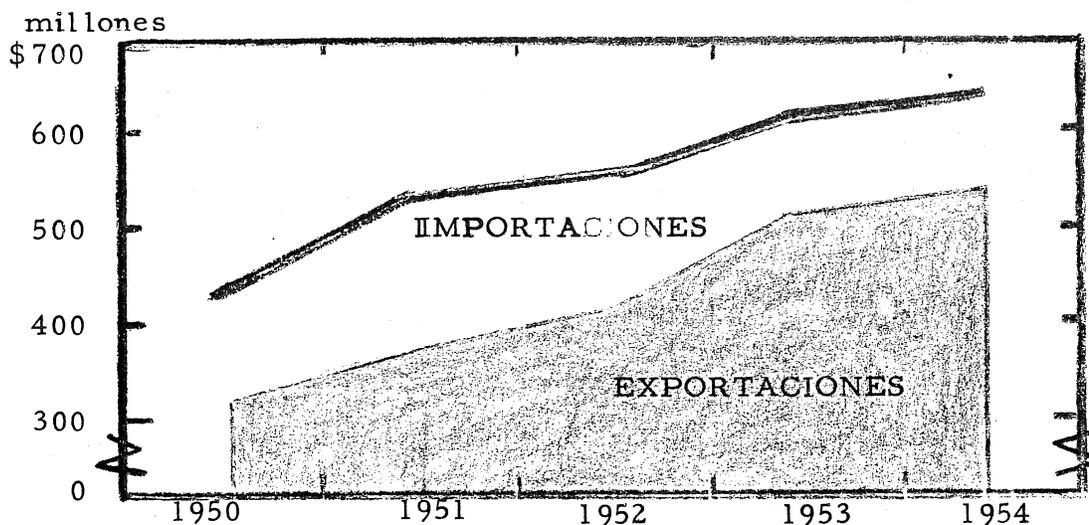
Los servicios personales incluyen un grupo heterogéneo de empleados tales como los de salones de belleza, barberías, trenes de lavado, así como el servicio doméstico y otras actividades íntimamente relacionadas con éste, tales como las personas que preparan en sus casas la ropa de otras familias. Exceptuando esta última categoría, es de esperarse que las demás clases de empleados de los servicios personales habrán de aumentar a medida que vaya subiendo el nivel de vida en Puerto Rico. El personal profesional ha ido aumentando y continuará en ascenso a un ritmo acelerado a medida que aumente el ingreso de la población y las oportunidades educativas en Puerto Rico.

Al considerar el empleo global en las industrias de servicios, es probable que ocurra una disminución en este campo de actividad ya que probablemente el empleo doméstico disminuirá más rápidamente que lo que aumentará el empleo en otros servicios. Sin embargo, se espera que una tendencia contrarreste pronto la otra y que el grupo en general empiece a registrar un aumento en un futuro cercano.

### 5. EL COMERCIO EXTERIOR Y LA BALANZA DE PAGOS

Las importaciones de artículos y servicios llegaron en 1953-54 a un total de \$643 millones y excedieron por \$96 millones a las exportaciones, las cuales llegaron a un total de \$547 millones. Dicho saldo de \$96 millones ha sido el más bajo que se ha registrado en Puerto Rico desde la terminación de la Segunda Guerra Mundial. El mayor nivel de comercio exterior refleja la expansión de la actividad económica en Puerto Rico, lo que explica tanto la necesidad de mayores importaciones como la creciente capacidad de producción exportable del país.

El saldo de \$96 millones fué enjugado en gran parte por regalos, donativos, pensiones, subsidios y otras transferencias unilaterales, que sumaron \$85 millones. El déficit neto en las transacciones corrientes fué de solamente \$11 millones comparado con \$27 millones en 1953 y \$84 millones en 1952.



Las importaciones y exportaciones de artículos y servicios continúan aumentando pero la diferencia entre ambos se ha reducido.

El saldo neto de \$11 millones--equivalente a la inversión exterior neta en Puerto Rico--fué financiado por la entrada de capital del exterior, haciendo innecesaria la liquidación de activos de Puerto Rico en el exterior.

De acuerdo con estimaciones preliminares, en 1953-54 afluyeron a Puerto Rico \$55 millones de capital del exterior, cifra que resulta más que suficiente para financiar el déficit de la cuenta corriente. Los préstamos de la Autoridad de Fuentes Fluviales, de las autoridades de hogares y del sector privado llegaron a \$39 millones. El remanente de \$16 millones representa la importación directa de capital de inversión (empresas controladas por no-residentes). Ninguno de los demás tipos de transacciones de capital reflejaron cambio neto alguno.

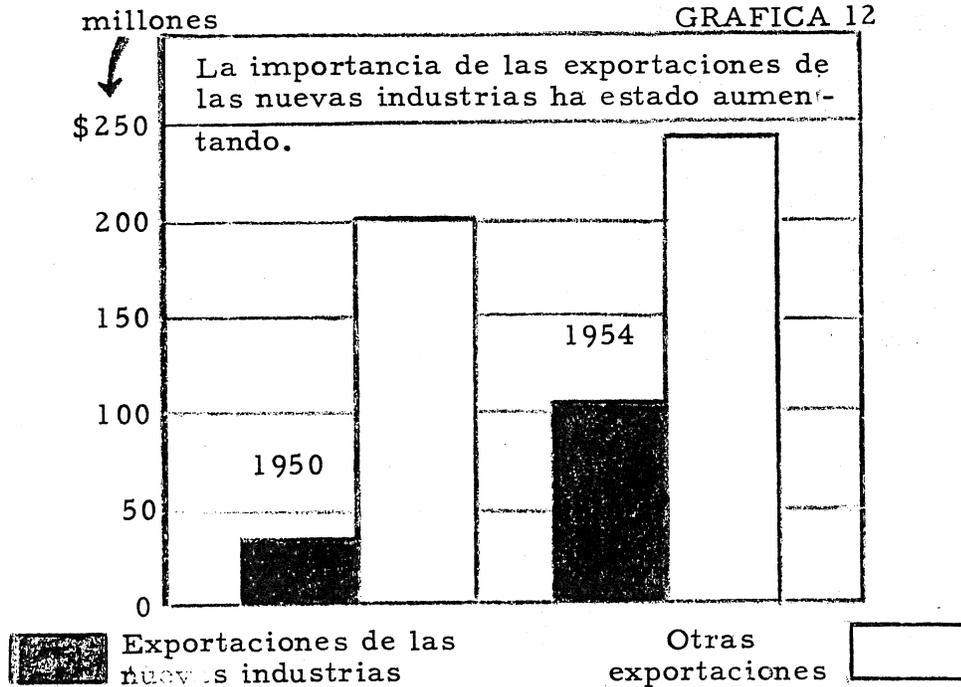
Tabla 18  
Resumen de la Balanza de Pagos,  
Años Económicos 1952-53 y 1953-54  
(Millones de dólares)

Partida	1952-53	1953-54
Puerto Rico compró en el exterior artículos y servicios valorados en.....	620.6	642.7
Pero vendió mercancía y servicios por..	522.8	546.8
Y recibió otros ingresos, tales como pagos a los veteranos, pensiones, pagos del Gobierno Federal a los agricultores, remesas privadas y aportaciones federales para programas llevados a cabo conjuntamente por el Gobierno Federal y el Estado Libre Asociado.....	70.4	84.5
Quedó un balance a ser financiado mediante préstamos y liquidación de capital previamente invertido en el exterior de.....	26.4	11.4

Exportaciones de Mercancías

Los embarques a Estados Unidos aumentaron un 11 por ciento sobre el nivel de 1952-53, llegando a un total de \$355 millones, mientras que las otras exportaciones al exterior permanecieron al mismo nivel de \$16 millones. El factor principal en la expansión de las exportaciones en 1953-54 fué la producción de las nuevas industrias. La tabulación de algunos grupos de artículos de exportación, claramente relacionados con las nuevas industrias, indica que el valor

de sus exportaciones ascendió a \$105 millones en el año pasado comparado con \$79 millones en 1952-53 y \$34 millones en 1949-50. Puede inferirse que la mitad, por lo menos, del aumento total de las exportaciones en 1953-54 es atribuible a la expansión de las nuevas industrias.



#### Importaciones de Mercancías

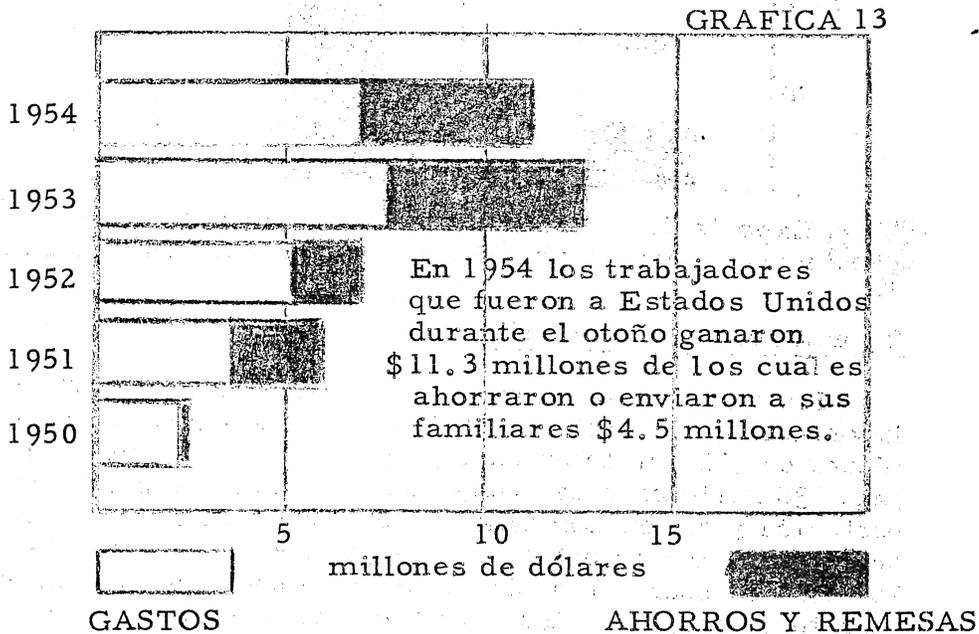
Prosiguiendo la expansión iniciada desde 1949-50, las importaciones de artículos, solamente, alcanzaron el nivel récord de \$524 millones en 1953-54. Además, Puerto Rico pagó \$38 millones a las compañías del exterior por la transportación y seguro marítimo de sus importaciones. La estructura de las importaciones ha permanecido invariable en los últimos años. Los alimentos continuaron siendo el componente principal de las importaciones tanto por su valor como por su volumen. El valor de la maquinaria y vehículos importados subió a \$83 millones en 1953-54 desde \$73 millones el año anterior. El aumento registrado fué debido en su totalidad a mayores importaciones de automóviles y otros bienes de consumo.

#### Viajes

Los visitantes que vinieron a Puerto Rico durante el 1953-54 gastaron aquí cerca de \$22 millones, un 13 por ciento más que el año anterior.

El número de viajeros puertorriqueños continuó en aumento, pero los gastos bajaron a \$19 millones en 1953-54, o sea, \$1 millón menos que en el 1952-53. Además, los puertorriqueños pagaron \$16 millones a compañías de transporte del exterior, subiendo así los gastos totales de viajes a \$35 millones en 1953-54.

La balanza de pagos incluye por primera vez los ingresos de los trabajadores estacionales puertorriqueños en el Continente. El total de sus ingresos fué incluido como parte de las exportaciones de servicios (y como parte del ingreso neto de Puerto Rico), mientras que el total de sus gastos fuera de Puerto Rico y el costo de sus pasajes fué incluido como parte de las importaciones de servicios. Los ahorros de estos trabajadores posiblemente llegaron a la Isla en forma de remesas personales o en dinero traído consigo.



Los cómputos revelaron que el ingreso promedio por trabajador agrícola aumentó consistentemente durante cada uno de los últimos años naturales, llegando a un promedio de \$760 en 1953. Además, los trabajadores (más de 1,000) contratados por una empresa ferroviaria de los Estados Unidos en 1953 recibieron, en promedio, más de \$1,900 de ingreso cada uno.

### Ganancias Derivadas de las Inversiones

Las utilidades producidas por el capital exterior invertido en Puerto Rico continuó en ascenso, llegando a \$26.7 millones en 1954. Los beneficios derivados de las inversiones directas en fábricas y otras formas similares siguen constituyendo la parte principal de este renglón, aunque los pagos de intereses también han aumentado considerablemente. Los beneficios de las inversiones directas disminuyeron de un 71 por ciento del total en 1949-50 a un 56 por ciento en 1953-54, mientras que los intereses aumentaron del 15 por ciento al 40 por ciento durante ese mismo período. El aumento en los pagos de intereses se debió al crecimiento de los préstamos sobre viviendas y al aumento de la deuda pública en el exterior.

La composición de las remesas al exterior de las ganancias derivadas de inversiones directas pone de manifiesto los cambios significativos ocurridos en las clases de inversiones. Las compañías azucareras continentales eran históricamente la fuente principal de las inversiones directas. Durante los últimos seis años, los residentes de Puerto Rico han adquirido una mayor proporción del capital de las compañías azucareras controladas por inversionistas de Estados Unidos. Por consiguiente, la participación del capital exterior en las ganancias de estas compañías ha disminuído considerablemente, reduciéndose de un 80 por ciento en 1946-47 a un 48 por ciento en 1952-53. En términos absolutos, la participación descendió de \$7.3 millones a \$1.3 millones; sin embargo, la mayor parte de esta merma se debió a que los beneficios fueron menores.

En la actualidad, las firmas manufactureras constituyen la fuente principal de las ganancias derivadas de las inversiones directas, habiendo correspondido a éstas \$7.5 millones de ganancias, el 52 por ciento del total en 1952-53, mientras que a las factorías azucareras les correspondió solamente el 9 por ciento del total.

Es muy significativo el hecho de que las empresas subsidiarias de firmas continentales (excluyendo las centrales y refinerías azucareras) remitieron en dividendos al exterior, solamente el 9 por ciento de sus ganancias de 1952-53. Las ganancias reinvertidas aumentaron el total de las inversiones del exterior en Puerto Rico en cerca de \$7 millones en 1952-53. Cerca de \$5.3 millones de este total corresponden a las firmas manufactureras con exención contributiva.

Por el contrario, las compañías azucareras distribuyeron en dividendos el 79 por ciento de sus beneficios netos durante ese mismo año.

Los ingresos recibidos de las inversiones de Puerto Rico en el exterior permanecieron en 1954 al mismo nivel anterior de \$4 millones. Es difícil conseguir información estadística completa sobre estas transacciones y es probable que la cantidad verdadera sea mayor que la indicada.

#### Transacciones del Gobierno Federal

Las transacciones corrientes del Gobierno Federal en Puerto Rico se dividen en dos categorías: compras de artículos y servicios y pagos de transferencias unilaterales.

Las ventas de artículos y servicios al Gobierno Federal constituyen la segunda partida más importante de las transacciones comerciales de Puerto Rico y son un recurso de mucha importancia para financiar el déficit del comercio exterior de mercancías. Estos ingresos subieron de un total de \$41 millones en 1949-50 al nivel sin precedente de \$124 millones en 1952-53 y declinaron a \$105 millones en 1953-54. Debe indicarse que estas cifras incluyen los pagos hechos a todo el personal destacado en Puerto Rico, ya sean puertorriqueños o continentales y, contrario a las cifras del producto bruto, no incluyen las ventas en los puestos militares ni las efectuadas por correo y de otros tipos.

Los gastos militares constituyen el componente principal de las compras Federales de artículos y servicios en Puerto Rico, absorbiendo el 94 por ciento del total de 1953-54, comparado con un 80 por ciento en 1949-50.

#### Transferencias Unilaterales

Las transferencias unilaterales que recibe Puerto Rico incluyen principalmente (a) las aportaciones federales para programas llevados a cabo conjuntamente por el Gobierno Federal y el Estado Libre Asociado; y los pagos de pensiones, subsidios y otros análogos a individuos y empresas y (b) las remesas personales y de instituciones sin fines de lucro. Estas transferencias constituyen una importante fuente de financiamiento del déficit exterior de Puerto Rico.

Las aportaciones federales para programas que lleva a cabo el Estado Libre Asociado con la cooperación del Gobierno

Federal continuaron aumentando en 1953-54 hasta alcanzar un total de \$24 millones. De este total, solamente \$16.6 millones pasaron a través del Tesoro del Estado Libre Asociado, mientras que el remanente, que consiste de aportaciones a ciertas agencias para fines específicos, no tienen que pasar por el Departamento de Hacienda.

Los pagos del Gobierno Federal a individuos y negocios son mucho mayores que las aportaciones federales para programas desarrollados conjuntamente por el Gobierno Federal y el Estado Libre Asociado. El renglón principal lo constituyen los pagos a los veteranos, los cuales ascendieron a un total de \$31 millones en 1953-54. Un nuevo componente de este grupo, que alcanzó un nivel significativo por primera vez en 1954, lo constituyen los beneficios pagados bajo el Seguro de Ancianidad y Supervivientes. Los beneficios llegaron a un total de \$4.7 millones en 1953-54, mientras que las recaudaciones ascendieron a \$8.6 millones. La relación entre las primas recaudadas y los beneficios pagados debe cambiar en un futuro cercano según vaya aumentando el número de personas con derecho a acogerse a los beneficios de este programa y entren en vigor los aumentos en los pagos de beneficios aprobados en octubre de 1954.

Las remesas netas recibidas de individuos e instituciones del exterior también se han convertido en una fuente importante de fondos para Puerto Rico. Estas transacciones, que resultaron en un desembolso neto de \$2 millones en 1949-50 han seguido aumentando y en 1953-54 resultaron en un ingreso neto de \$19 millones. Las remesas enviadas a Puerto Rico como resultado del creciente número de emigrantes de los últimos años y de los soldados puertorriqueños destacados en el exterior han sido el factor determinante de este cambio.

## 6. CONSIDERACIONES GENERALES

El recuento que precede de los esfuerzos que ha hecho el pueblo de Puerto Rico durante los últimos años para ampliar su economía y mejorar sus condiciones de vida y la evaluación del progreso que ha logrado hacia sus objetivos de pleno empleo y más altos ingresos revelan la existencia de tres obstáculos principales: (1) la cantidad relativamente grande de ingreso que tiene que dedicar la economía de Puerto Rico a las compras en el exterior de una amplia proporción de los artículos de consumo, (2) la desaparición de los empleos marginales, y (3) el rápido crecimiento de la población y del grupo trabajador como resultado del decreciente índice de mortalidad.

### Ingresos que Salen Fuera de la Economía

Siendo Estados Unidos la principal fuente de capital para la expansión industrial de Puerto Rico y el mercado principal de sus productos agrícolas e industriales, parte del ingreso derivado de la expansión económica que tiene lugar en Puerto Rico no permanece aquí para crear empleos e ingresos secundarios adicionales sino que revierte a la economía de Estados Unidos. En una economía integrada como la de los Estados Unidos, la inversión de capital generalmente guarda una relación directa con el ritmo de actividad económica debido a la demanda que ejerce la inversión sobre las industrias que producen los materiales de construcción, el equipo, la maquinaria y las materias primas. En Puerto Rico, por otro lado, la inversión de capital tiene un efecto proporcionalmente menor que allá por la razón señalada. Por ejemplo, sólo poco más de \$1 millón de los \$64.7 millones de la inversión en maquinaria y equipo que hizo la industria puertorriqueña en 1953-54 fué producido en Puerto Rico. Los aumentos de empleo vienen del uso que se le dé a la maquinaria después de instalada y no de la fabricación de esa maquinaria, que es una fuente importante de empleos y de ingreso. En adición a los empleos que esa industria provee directamente y ayuda a crear mediante los ingresos que reciben sus trabajadores, también crea empleos e ingresos en las industrias que le sirven la materia prima. En el caso de Puerto Rico, además, las industrias que sirven a la de construcción están limitadas a la de cemento y productos de barro que son renglones de valor relativamente bajo

que no requieren una gran cantidad de mano de obra en su producción. Como la mayor parte de los materiales que usa la industria de construcción vienen de Estados Unidos, donde prevalece un alto nivel de jornales, la proporción entre la mano de obra local y los materiales resulta más baja que de ordinario. Cada dólar de gasto en construcción, en vez de crear, como en Estados Unidos, \$2 de ingreso secundario en las industrias que le suministran los necesarios materiales y servicios, crea menos de la mitad de esa cantidad.

Empleo Marginal y Nuevos Empleos

Si se observa el desenvolvimiento del sector fabril durante los últimos años en Puerto Rico se notará, tal como lo indica la siguiente tabla, que los esfuerzos para promover nuevos empleos fabriles no han bastado para contrarrestar la disminución de empleo en las "viejas" industrias manufactureras.

Tabla 19

Cambios de Empleo en las Nuevas Fábricas, La Industria de Trabajo de Aguja a Domicilio y otras Industrias fabriles, Años Económicos 1949-50 y 1953-54

(Miles de trabajadores)

Año	Total	Nuevas Fábricas	Aguja a Domicilio	Otras Manufacturas
1949-50	105.8	5.7	50.9	49.3
1953-54	<u>98.0</u>	<u>23.4</u>	<u>31.2</u>	<u>43.4</u>
Cambio	- 7.8	<del>17.7</del>	-19.7	-5.8

Fuente de información: Administración de Fomento Económico y Departamento del Trabajo.

Si se observan los demás sectores de la economía, se notará que la productividad ha estado aumentando a un ritmo que ha permitido una producción mayor con un número igual o menor de empleados. Por ejemplo, el ingreso neto

proveniente del comercio aumentó, en dólares del mismo poder adquisitivo, alrededor de un 12 por ciento entre 1949-50 y 1953-54, mientras que el número de empleados disminuyó alrededor de un 7 por ciento. En el caso de la agricultura, el aumento de la productividad ha sido aún mayor. La producción agrícola aumentó en un 8 por ciento a la vez que el empleo disminuyó un 15 por ciento. Si ha de alcanzarse el objetivo de pleno empleo en un futuro cercano, principalmente mediante el establecimiento de nuevos empleos fabriles, deberán establecerse metas suficientemente altas teniendo en cuenta el crecimiento del grupo trabajador y el aumento de productividad de casi todos los sectores de la economía.

La Administración de Fomento Económico, consciente de la necesidad de acelerar su programa, le ha fijado nuevas metas a la promoción industrial. Estas nuevas metas, que requieren la promoción de 975 nuevas factorías durante los próximos 6 años, deberán proveer 67,500 empleos adicionales. El ritmo de crecimiento industrial, por consiguiente, debe alcanzar un promedio de alrededor de 11,000 nuevos empleos por año en comparación con el promedio de menos de 5,000 que se logró durante cada uno de los primeros 4 años de esta década.

Sin embargo, en vista de los cambios en la productividad que probablemente ocurrirán durante los próximos 6 años, la creación de 67,500 nuevos empleos no será suficiente para eliminar en su totalidad el desempleo en Puerto Rico. Suponiendo una emigración neta de 40,000 por año y un cuadro optimista en cuanto a la industria privada de la construcción, los gastos federales, la producción agrícola y el establecimiento de empleos secundarios en las industrias de servicios, aún así quedarían más de 50,000 trabajadores desempleados que representarían poco más del 6 por ciento del grupo trabajador en vez del 5 por ciento que se ha establecido como meta.

#### El Crecimiento de la Población y del Grupo Trabajador

La reciente disminución de la emigración sirve de advertencia de que no solamente no debemos sino que tampoco podemos depender de ésta como medio para contrarrestar el crecimiento natural de la población y del grupo trabajador, que alcanzan, respectivamente, a 60,000

y 20,000 por año. El desempleo pudo mantenerse a un nivel de alrededor de 15 por ciento del grupo trabajador debido a que la emigración llegó a un nivel sin precedente durante los últimos años. El rápido progreso que ha tenido el programa de industrialización ha permitido lograr el fin de que muchos de los trabajadores empleados en ocupaciones improductivas pasen a otras de mayor productividad, pero no se ha registrado un aumento neto en el número de oportunidades de trabajo en Puerto Rico debido a la contracción de los empleos en otros sectores de la economía. No obstante haber mejorado la calidad de los empleos y el nivel de vida de aquéllos que han pasado de un empleo a otro mejor o han conservado el empleo que tenían, no ha variado mucho el total de los empleos. Sin el gran dinamismo desplegado por el pueblo de Puerto Rico, el desempleo y el empobrecimiento hubieran sido mucho más dolorosos. A pesar de los logros alcanzados muchos de nuestros trabajadores se han visto precisados a emigrar en busca de mejores oportunidades económicas en los Estados Unidos. Sin la emigración de los años recientes, la población de Puerto Rico y el grupo trabajador probablemente serían actualmente un 10 y un 15 por ciento mayores, respectivamente, y el desempleo hubiera sido el doble. El ingreso per cápita y el nivel de vida de la población en general hubieran sido mucho más bajos que en la actualidad. Estos hechos enfatizan la importancia del programa de expansión económica que propulsa el Gobierno de Puerto Rico y la necesidad de seguirlo desarrollando con más vigor aun.

Si cesara la emigración, la población de Puerto Rico registraría un aumento de 360,000, un 16 por ciento, durante los próximos 6 años. Si la emigración neta se mantuviera a un ritmo anual de 40,000 personas, la población registraría un aumento de 120,000 y si fuera de 60,000 personas al año, la población de Puerto Rico permanecería estable.

Tabla 20  
Empleos Adicionales Requeridos para Alcanzar  
pleno Empleo hacia el 1959-60 (en miles)

Grupo trabajador en 1953-54	631
Aumento en el grupo trabajador entre 1954 y 1960	<u>4175</u>
Proyección del grupo trabajador en 1960	806
Desempleo mínimo a lograrse	<u>-40</u>
Empleos necesarios para lograr pleno empleo	<u>766</u>
Empleo en 1953-54	<u>-540</u>
Empleos requeridos para eliminar el desempleo	226

El número de empleos que deberá establecerse durante los próximos 6 años a fin de alcanzar la meta de reducir el desempleo al 5 por ciento del grupo trabajador guarda estrecha relación con el nivel de emigración. Es necesario establecer 226,000 empleos adicionales durante la segunda mitad de la década para eliminar el actual desempleo y proveer oportunidades de trabajo a los nuevos trabajadores y así evitar que nadie tenga que emigrar de Puerto Rico porque no haya aquí suficientes oportunidades de trabajo.

APENDICE ESTADISTICO

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR

1 9 5 4

TABLAS ESTADISTICAS SOBRE  
INGRESO, EMPLEO, PRECIOS  
Y PRODUCCION

NEGOCIADO DE ECONOMIA Y ESTADISTICAS  
JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO

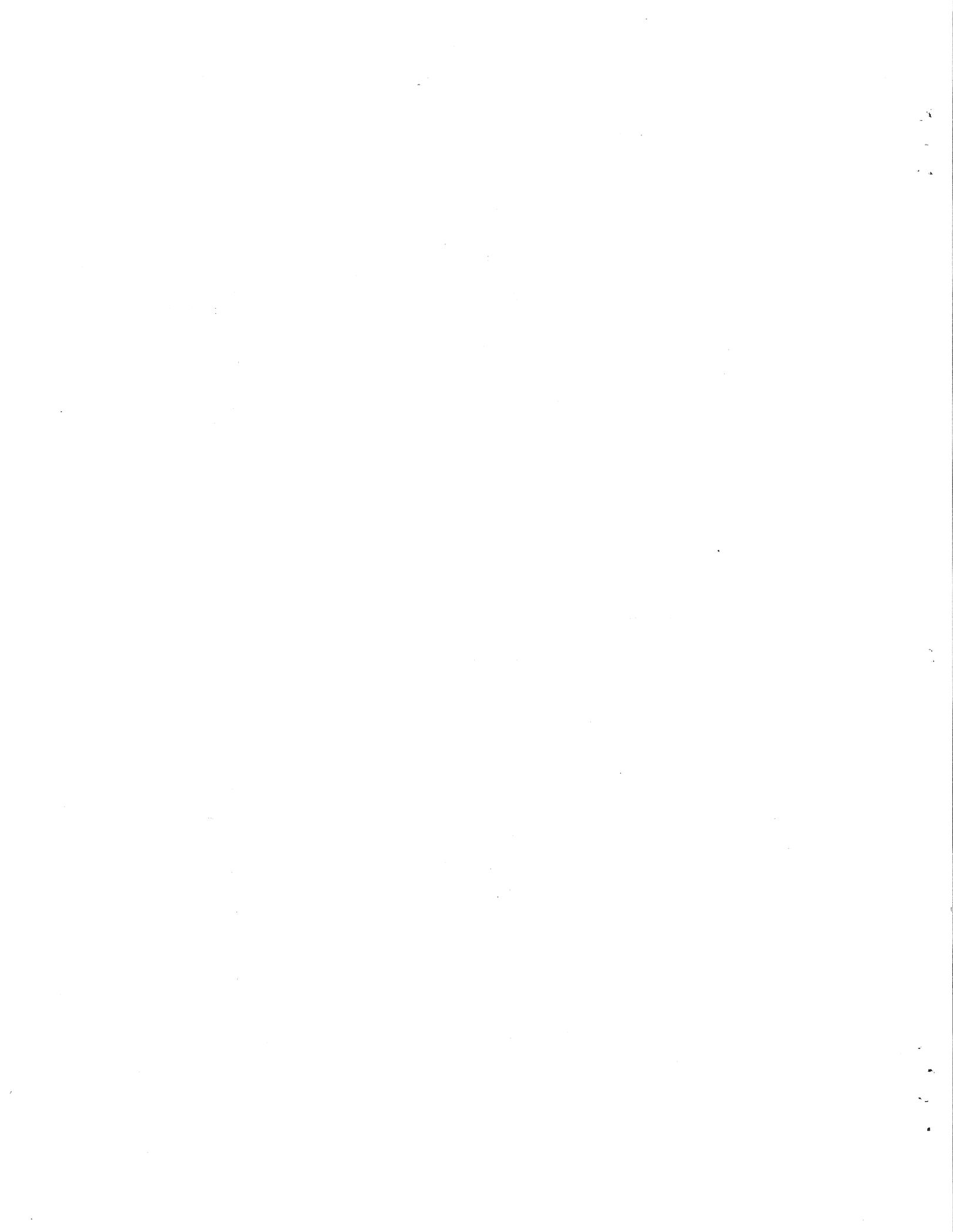
STATISTICAL APPENDIX

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR

1 9 5 4

STATISTICAL TABLES RELATING  
TO INCOME, EMPLOYMENT, PRICES  
AND PRODUCTION

BUREAU OF ECONOMICS AND STATISTICS  
PUERTO RICO PLANNING BOARD



C O N T E N I D O

TABLA

PAGINA

1.	INGRESO Y PRODUCCION	A-1
2.	Ingreso Neto por Origen Industrial	A-2
3.	Ingreso Neto por Tipo de Pago	A-3
4.	Relación Entre Ingreso Neto e Ingreso Personal	A-4
5.	Distribución del Producto Bruto e Importaciones	A-5
6.	Gastos de Consumo	A-6
7.	Bienes y Servicios Disponibles	A-7
8.	Formación de Capital Doméstico	A-7
9.	Ventas de Energía Eléctrica	A-8
10.	Actividad de Construcción	A-8
	Valor en la Finca de Productos Agrícolas	A-9
	 BALANZA DE PAGOS Y COMERCIO EXTERIOR	
11.	Balanza de Pagos	A-10
12.	Comercio Exterior	A-12
13.	Gastos de Funcionamiento de Agencias Federales	A-13
14.	Pagos de Transferencia del Gobierno Federal a Individuos	A-14
	 PRECIOS	
15.	Indice de Precios al Consumidor Obrero.	A-15
16.	Indice de Precios al Por Mayor de Productos Alimenticios	A-15
	 GRUPO TRABAJADOR, EMPLEO Y JORNALES	
17.	Población y Estadísticas Demográficas	A-16
18.	Participación en el Grupo Trabajador	A-17
19.	Emigración Meta por Edad y Sexo	A-17
20.	El Grupo Trabajador y Empleo, por Industrias	A-18
21.	Productividad de los Trabajadores Empleados	A-19
22.	Jornales de Trabajadores de Producción en Manufactura	A-20
23.	Jornales y Salarios, Promedios por Día	A-21
24.	Pagos de Seguridad Social	A-22
	 HACIENDA PUBLICA	
25.	Ingresos del Estado Libre Asociado y de los Municipios	A-23
26.	Asignaciones Federales para Programas en Puerto Rico	A-24
27.	Asignaciones del Estado Libre Asociado	A-25
28.	Desembolsos de los Municipios	A-25
29.	Activos de las Corporaciones Públicas	A-26
	 RESUMEN	
30.	Indices de Actividad Económica	A-27

C O N T E N T S

TABLA

PAGE

	INCOME AND PRODUCTION	
1.	Net Income by Industrial Origin	A-1
2.	Net Income by Distributive Shares	A-2
3.	Relation Between Net Income and Personal Income	A-3
4.	Disposition of Gross Product and Imports	A-4
5.	Consumption Expenditures	A-5
6.	Goods and Services Available	A-6
7.	Gross Domestic Capital Formation	A-7
8.	Sales of Electric Energy	A-7
9.	Total Construction Activity	A-8
10.	Farm Value of Agricultural Commodities	A-9
	 BALANCE OF PAYMENTS AND EXTERNAL TRADE	
11.	Balance of Payments	A-10
12.	External Trade	A-12
13.	Operational Disbursements of Federal Agencies	A-13
14.	Federal Government Transfer Payment to Individuals	A-14
	 PRICES	
15.	Consumers Price Index	A-15
16.	Wholesale Price Index of Selected Foodstuffs	A-15
	 LABOR FORCE, EMPLOYMENT AND WAGES	
17.	Selected Vital Statistics	A-16
18.	Labor Force Participation	A-17
19.	Net Migration by Age and Sex	A-17
20.	Labor Force and Employment by Industry	A-18
21.	Productivity of Employed Workers	A-19
22.	Earnings of Production Workers in Manufacturing	A-20
23.	Mean Daily Wages	A-21
24.	Social Insurance Payments	A-22
	 GOVERNMENT FINANCES	
25.	Commonwealth and Municipal Revenues	A-23
26.	Federal Grants-in-Aid	A-24
27.	Appropriations of Commonwealth Funds	A-25
28.	Disbursements of Municipalities	A-25
29.	Total Assets of Public Corporations	A-26
	 SUMMARY	
30.	Selected Indexes of Economic Activity	A-27

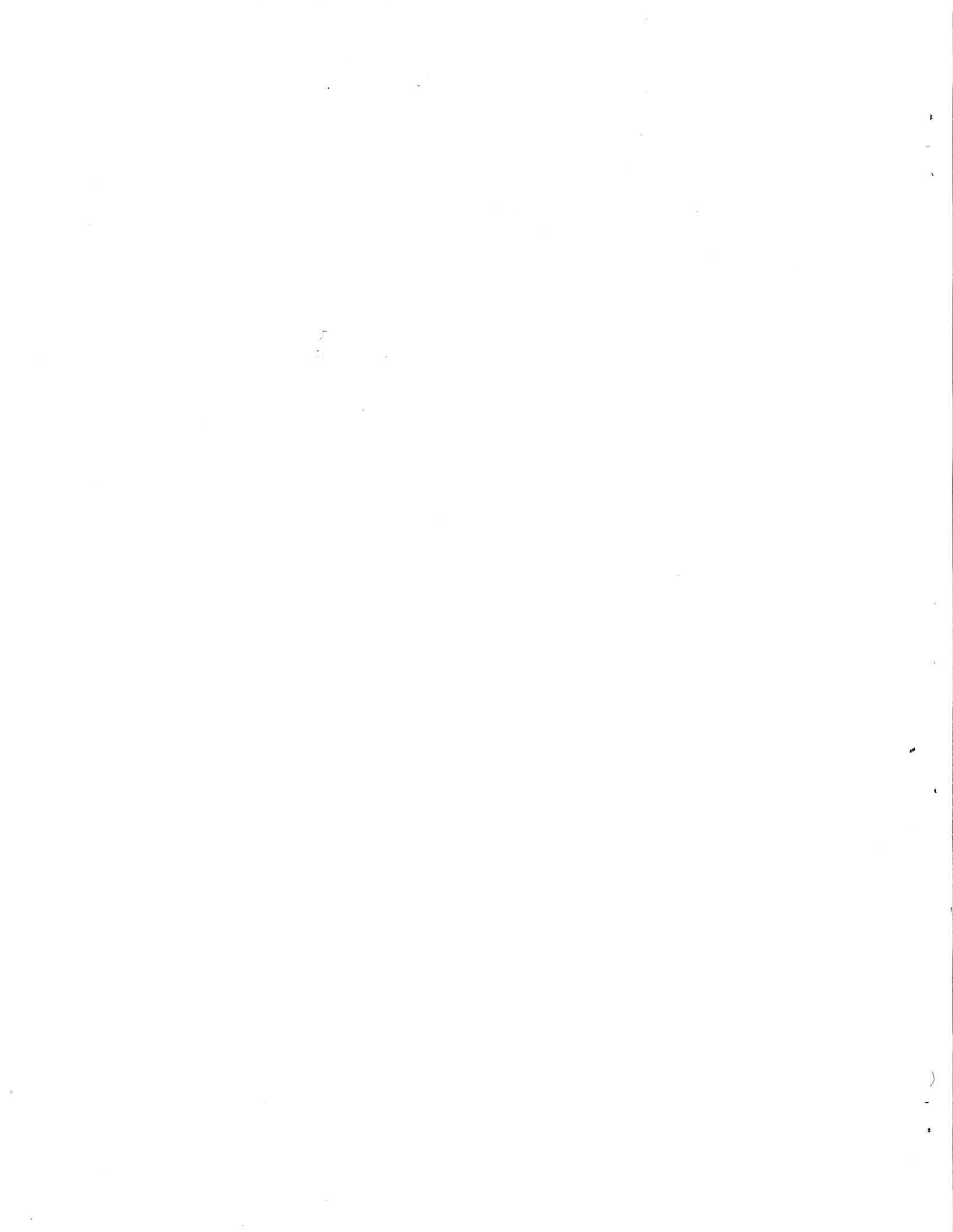


Tabla 1 -- Ingreso Neto por Origen Industrial, Años Fiscales  
Table 1 -- Net Income by Industrial Origin, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

Industria	1950	1951	1952	1953	1954	Industry
TODAS LAS INDUSTRIAS	659.2	751.5	859.4	924.0	961.4	ALL INDUSTRIES
Agricultura	143.2	147.0	175.0	158.9	168.3	Agriculture
Manufactura y minería	84.6	106.5	113.8	131.1	144.8	Manufacturing and mining
Construcciones por contrato	15.8	32.4	32.7	36.4	34.0	Contract construction
Transportación	30.4	32.5	35.1	37.2	40.4	Transportation
Fuerza motriz y gas	0.5	0.4	0.4	0.5	0.6	Power and gas
Comunicaciones	1.7	2.1	2.5	3.1	3.5	Communications
Comercio	140.5	155.2	162.2	180.5	189.9	Trade
Finanzas	9.6	12.4	13.5	14.6	15.4	Finance
Gobierno	150.0	171.1	231.3	265.3	266.3	Government
Federal <sup>1/</sup>	46.3	60.8	107.1	134.1	124.4	Federal <sup>1/</sup>
Estado Libre Asociado	103.7	110.3	124.2	131.2	141.9	Commonwealth
Agencias regulares	63.2	67.2	78.3	85.0	92.4	Regular agencies
Empresas comerciales	33.8	36.0	38.3	38.1	40.5	Business enterprises
Gobierno municipal	6.7	7.1	7.6	8.1	9.0	Municipal government
Servicios	62.5	66.7	68.5	70.3	71.4	Services
Bienes raíces	31.5	37.6	39.5	41.2	43.1	Real estate
Misceláneas	6.1	6.2	6.3	6.4	6.5	Miscellaneous
Ingreso neto derivado de inversiones internacionales	- 17.3	- 18.6	- 21.4	- 21.5	- 22.9	Net international flow of capital returns

<sup>1/</sup> Incluye solamente los sueldos pagados al personal militar destacado en la Isla sin tomar en consideración su origen. Esta partida incluía anteriormente los sueldos estimados de todo el personal militar que ingresaba en Puerto Rico y excluía los sueldos de los soldados continentales destacados en la Isla.

<sup>1/</sup> Includes only the wages and salaries paid out to military personnel actually stationed in the Island whether the individuals concerned are of Mainland or Puerto Rican origin. Previously this item included the estimated wages of all military personnel inducted in the Island and excluded the wages paid to persons of Mainland origin stationed in Puerto Rico.

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 2.- Ingreso Neto por Tipo de Pago, Años Fiscales  
 2.- Net Income by Distributive Shares, Fiscal Years  
 (Millones de dólares - Million of dollars)

Tipo de Pago	1950	1951	1952	1953	1954	Distributive Share
INGRESO NETO ESTATAL	659.2	751.5	859.4	924.0	961.4	COMMONWEALTH NET INCOME
Compensación a empleados	396.1	450.2	537.6	587.4	601.4	Compensation to employees
Sueldos y salarios	381.5	431.2	508.4	554.9	567.2	Wages and salaries
Sector privado	245.8	279.8	304.6	319.1	333.1	Private
Sector del gobierno	135.7	151.4	203.8	235.8	234.1	Government
Gobierno Federal	41.4	54.2	95.9	121.2	112.5	Federal
Personal civil	23.5	26.2	35.4	36.1	n.a.	Civilian personnel
Personal militar	17.9	28.0	60.5	85.1	n.a.	Military personnel
Gobierno Estatal	94.3	97.2	107.9	114.6	121.6	Commonwealth
Agencias regulares y gobierno municipal	67.3	71.0	80.2	85.4	93.0	Regular agencies and municipal governments
Empresas públicas	27.0	26.2	27.7	29.2	28.6	Business enterprises
Suplementos de sueldos y salarios	14.6	19.0	29.2	32.5	34.2	Supplements to wages and salaries
Pagos de pensiones	9.9	12.0	18.2	19.9	22.1	Social insurance payments
Otras compensaciones	4.7	7.0	11.0	12.6	12.1	Other labor income
Ganancias de empresas comerciales	225.9	259.4	279.4	292.2	313.7	Net profits of business enterprises
Sector privado	221.4	252.2	271.8	287.2	307.1	Private
Empresas públicas	4.5	7.2	7.6	5.0	6.6	Public enterprises
Rentas percibidas por individuos	29.4	34.2	35.3	36.9	38.4	Rental income of individuals
Interés neto	7.8	7.7	7.1	7.5	7.9	Net interest

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 3.- Relación entre Ingreso Neto e Ingreso Personal, Años Fiscales  
 Table 3.- Relation between Net Income and Personal Income, Fiscal Years  
 (Millones de dólares - Million dollars)

	1950	1951	1952	1953	1954
INGRESO NETO	659.2	751.5	859.4	924.0	961.4
Menos:					
Contribución sobre ingresos					
Corporaciones	10.1	11.3	15.5	15.8	14.1
Retenidas en el origen	1.4	0.9	0.9	1.0	0.8
Ganancias de empresas comerciales públicas	4.5	7.2	7.6	5.0	6.6
Contribución a fondos de pensiones					
Contribuciones de empleados	4.9	6.0	10.5	11.6	14.3
Contribuciones de patronos	9.9	12.0	18.2	19.9	22.1
Más:					
Interés neto pagado por el gobierno más intereses pagados por individuos	- 1.4	- 0.7	- 0.3	- 0.1	+ 0.1
Pagos de transferencia del gobierno	66.1	42.2	42.4	45.2	56.7
Pagos de transferencia de los negocios	2.4	2.8	3.0	3.4	3.6
Remesas de instituciones e individuos	12.8	16.8	21.1	27.9	31.0
IGUAL: INGRESO PERSONAL	708.3	775.2	872.9	947.1	994.9

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 4.- Distribución del Producto Bruto e Importaciones, Años Fiscales  
Table 4.- Disposition of Gross Product and Imports, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

	1950	1951	1952	1953	1954	
Ventas de Productos y Servicios a Consumidores Puer- torriqueños						Sales of Goods and Services to Commonwealth Users
Consumidores	686.3	785.3	848.4	928.3	963.6	Consumers
Gobierno Estatal y Municipal	107.4	117.6	132.9	150.8	158.6	Commonwealth and Municipal Government
Nuevas construcciones <sup>1/</sup>	57.4	62.1	80.3	77.5	70.5	New constructions <sup>1/</sup>
Maquinaria y equipo	42.7	57.5	53.9	63.2	64.7	Producers durable equipment
Cambio en inventarios <sup>2/</sup>	- 7.5	- 2.5	28.9	- 6.1	4.2	Change in inventories <sup>2/</sup>
Total	886.3	1,020.0	1,144.4	1,213.7	1,261.6	Total
Ventas de Productos y Servicios al Resto del Mundo						Sales of Goods and Services to the Rest of the World
Gobierno Federal	58.2	71.0	125.6	155.6	142.2	Federal Government
Otros no-residentes	278.0	323.2	320.7	400.0	442.7	Other non-residents
Total	336.2	394.2	446.3	555.6	584.9	Total
Ventas totales de producción doméstica e importaciones	1,222.5	1,414.2	1,590.7	1,769.3	1,846.5	Total sales of domestic production and imports
Menos: Importaciones de productos y servicios	448.2	549.9	586.6	650.8	674.5	Less: Imports of goods and services
Igual: Producto Bruto Estatal	773.3	864.3	1,004.1	1,118.5	1,172.0	Equals: Gross Commonwealth Product

<sup>1/</sup> Incluye construcciones nuevas de las Corporaciones Públicas y de empresas privadas.

<sup>2/</sup> Incluye solamente el cambio neto en inventarios de azúcar crudo, tabaco y espíritus destilados.

<sup>1/</sup> Includes new construction by Government Business Enterprises and the private sector.

<sup>2/</sup> Includes only the net change in inventories of raw sugar, tobacco and distilled spirits.

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 5.- Gastos de Consumo, Años Fiscales  
Table 5.- Consumption Expenditures, Fiscal Years  
(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1951	1952	1953 <sup>1/</sup>	1954 <sup>1/</sup>	Item
Gastos de consumo	686.3	785.3	848.4	928.3	963.6	Consumption expenditures
Comestibles, tabaco y bebidas	310.2	360.3	400.8	429.2	442.9	Food, tobacco and beverages
Ropa, accesorios y joyas	79.2	78.6	88.2	100.8	106.1	Clothing, accessories and jewelry
Cuidado personal	9.7	10.3	10.3	10.3	11.1	Personal care
Viviendas	46.7	46.7	48.2	50.8	53.0	Housing
Funcionamiento del hogar	91.8	113.1	111.2	122.3	126.2	Household operation
Atención médica y gastos fúnebres	24.2	28.1	31.3	33.5	35.5	Medical care and death expenses
Transacciones personales	21.7	23.7	25.3	25.9	26.4	Personal business
Transportación	50.6	67.9	65.7	73.5	79.6	Transportation
Recreación	21.6	28.1	25.5	31.2	37.6	Recreation
Instrucción privada	2.4	2.4	2.6	2.8	2.9	Private education
Organizaciones religiosas y otras organizaciones no lucrativas	8.0	8.7	9.1	9.5	10.1	Religious and other non-profit organizations
Gastos de viaje en el exterior <sup>2/</sup>	8.5	6.7	12.3	12.2	5.0	Foreign travel <sup>2/</sup>
Ventas de agencias militares	11.7	10.7	17.9	26.3	27.2	Sales military agencies (n.e.c.)

Fuente de información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

<sup>1/</sup> Estimados preliminares.

<sup>1/</sup> Preliminary estimates.

<sup>2/</sup> El término "gastos de viajes en el exterior" refleja el balance neto. Es decir, representa los gastos de consumo hechos fuera de la isla por los viajeros residentes de Puerto Rico menos el total de los gastos hechos en Puerto Rico por los visitantes no residentes.

<sup>2/</sup> The item entitled "foreign travel" is net. That is, it represents consumer expenditures by Puerto Rican residents on travel outside of the Island minus the total expenditures in Puerto Rico of all non resident visitors to the Island.

Tabla 6.- Bienes y Servicios Disponibles para Puerto Rico de su Producción Corriente y de Transferencias Netas del Exterior, Años Fiscales  
 Table 6.- Goods and Services Available to Puerto Rico From Current Production and Net Transfers from Abroad, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1951	1952	1953 <sup>1/</sup>	1954 <sup>1/</sup>	Item
Producto bruto estatal	773.3	865.3	1,004.1	1,118.5	1,172.0	Gross Commonwealth product
Más transferencias unilaterales del exterior	95.3	76.8	76.3	92.3	109.3	Plus unilateral transfers from abroad
Del Gobierno Federal a empresas privadas	19.1	19.3	18.7	21.0	18.8	Federal Government to business firms
Del Gobierno Federal a individuos	54.1	28.4	23.7	22.3	36.4	Federal Government to individuals
Del Gobierno Federal al Gobierno Estatal	9.3	12.3	14.8	21.1	23.1	Federal Government to Commonwealth Government
Remesas personales	12.8	16.8	21.1	27.9	31.0	Private remittances
Menos transferencias unilaterales de Puerto Rico	14.8	15.0	19.3	21.6	25.0	Minus unilateral transfers from Puerto Rico
De empresas privadas al Gobierno Federal	2.2	2.8	4.3	4.8	5.7	To Federal Government, by business
De individuos al Gobierno Federal	1.8	2.8	5.2	5.8	7.3	To Federal Government, by individuals
Remesas personales	10.8	9.4	9.7	11.1	12.0	Private remittances
Igual:						Equals:
Producción total y recibos unilaterales netos	853.8	926.1	1,063.1	1,189.2	1,256.3	Total production and net unilateral receipts

<sup>1/</sup> Estimados preliminares.

<sup>1/</sup> Preliminary estimates.

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 7.- Formación de Capital Doméstico, Años Fiscales  
 Table 7.- Gross Domestic Capital Formation, Fiscal Years  
 (Millones de dólares - Million dollars)

	1950	1951	1952	1953	1954	
Actividad de construcción	57.4	62.1	80.3	77.5	70.5	Construction Activity
Empresas comerciales	30.3	23.9	44.8	48.4	38.3	Government business enterprises
Otras empresas	27.1	38.2	35.5	29.1	32.2	Other businesses
Maquinaria y equipo	42.7	57.5	53.9	63.2	64.7	Machinery and equipment
Cambio en inventarios	- 7.5	- 2.5	28.9	- 6.1	4.2	Change in inventories
Formación de capital doméstico	92.6	117.1	163.1	134.6	139.4	Gross domestic capital formation

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 8.- Ventas de Energía Eléctrica, Años Fiscales  
 Table 8.- Sales of Electric Energy, Fiscal Years  
 (Millones de dólares - Million dollars)

	1950 1/	1951	1952	1953	1954	
TOTAL	11.8	14.3	16.3	17.7	19.5	TOTAL
Industrial	4.2	4.9	4.0	4.0	4.2	Industrial
Comercial	2.8	3.4	5.0	5.5	6.1	Commercial
Residencial	4.4	5.5	6.3	6.9	7.8	Residential
Gobierno	.4	.4	.9	1.1	1.1	Government
Otros	.1	.1	.2	.2	.3	Other

1/ No se incluye el Servicio de Riego de Isabela.

1/ Isabela Irrigation System not included.

Fuente de Información: Autoridad de Fuentes Fluviales y el Servicio de Riego de Isabela.

Source: Water Resources Authority and Isabela Irrigation System.

Tabla 9.- Total Actividad de Construcción, Años Fiscales  
 Table 9.- Total Construction Activity, Fiscal Years

(Gastos de construcción en millones de dólares - Value put in place, million dollars)

	1950	1951	1952	1953	1954	
TOTAL PRIVADA Y PUBLICA	76.2	80.3	99.7	105.4	100.5	TOTAL PRIVATE AND PUBLIC
Privadas, total	27.1	30.2	35.5	29.1	32.2	Private, total
Residenciales	19.2	26.2	25.1	18.6	17.4	Dwellings
Nuevas construcciones	16.9	22.5	21.2	14.4	13.0	New constructions
Adiciones y alteraciones	2.3	3.7	3.9	4.2	4.5	Additions and alterations
Otras construcciones	7.9	12.1	10.4	10.6	14.7	Other constructions
Nuevas construcciones	5.6	9.1	7.9	6.7	9.1	New constructions
Adiciones y alteraciones	2.2	3.0	2.5	3.8	5.6	Additions and alterations
Públicas, total	49.2	42.1	64.2	76.2	68.3	Public, total
Empresas del gobierno	30.3	23.9	44.8	48.4	38.3	Commonwealth business enterprises
Autoridades de hogares	4.0	5.2	20.7	23.1	13.2	Public housing
Otras	26.3	18.7	24.1	25.2	25.1	Other
Gobierno regular	17.2	15.9	16.1	24.6	24.1	Commonwealth Government
Por contrato	8.6	10.4	11.2	16.7	16.6	Contract
Por administración	8.6	5.5	4.8	8.0	7.5	Force account
Municipios	1.7	2.3	3.4	3.2	5.9	Municipalities

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas. Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 10.- Valor en la Finca de Productos Agrícolas, Años Fiscales  
 Table 10.- Farm Value of Agricultural Commodities, Fiscal Years  
 (Millones de dólares - Million dollars)

Producto	1950	1951	1952	1953	1954	Product
VALOR BRUTO TOTAL	185.1	199.0	232.5	211.8	223.5	TOTAL GROSS VALUE
Cosechas principales	116.2	121.1	145.9	123.3	131.8	Principal crops
Caña de azúcar	103.3	106.4	122.7	102.4	105.2	Sugar cane
Tabaco	4.8	6.4	8.4	11.2	10.2	Tobacco
Café	8.1	8.4	14.8	8.7	16.4	Coffee
Productos pecuarios	46.7	49.7	55.5	59.8	61.9	Livestock products
Leche	21.8	21.5	24.0	31.4	31.4	Milk
Huevos	4.5	5.5	4.5	5.4	4.6	Eggs
Carne de res	6.6	6.9	8.6	7.4	7.1	Beef
Carne de cerdo	5.2	4.6	6.1	5.5	8.5	Pork
Aves	8.3	11.0	11.6	9.6	9.9	Poultry
Cabros y otras carnes	0.3	0.4	0.7	0.6	0.4	Goats and other meats
Legumbres	1.8	2.4	3.1	1.8	2.5	Legumes
Frutas	6.1	4.6	4.6	4.1	4.8	Fruits
Vegetales farináceos	7.1	9.9	12.8	12.9	13.0	Starchy vegetables
Cereales	0.5	0.8	1.4	1.2	1.2	Cereals
Otros vegetales	2.2	3.0	3.5	3.6	3.4	Yellow, green and leafy vegetables
Otros productos agrícolas	4.6	7.4	5.7	5.1	5.0	Other farm products
Miel	2.3	5.1	3.2	1.2	1.2	Molasses
Otros	2.3	2.3	2.5	3.9	3.8	Others

Fuente de Información: Departamento de Agricultura y Comercio, Negociado de Economía Agrícola.

Source: Department of Agriculture and Commerce, Bureau of Agricultural Economics.

Tabla 11.- Balanza de Pagos, Años Fiscales  
Table 11.- Balance of Payments, Fiscal Years  
(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1951	1952	1953	1954 <sup>4/</sup>	Item
Exportación de artículos y servicios: Mercancías, ajustadas Transportación Gastos de viajeros Gastos de funcionamiento de las agencias Federales en Puerto Rico Rendimientos de capital Servicios misceláneos Total	244.1 16.0 6.8 40.7 3.4 6.8 317.8	281.2 17.6 9.1 55.4 3.3 11.1 377.7	270.3 19.7 13.7 102.6 3.2 12.6 422.2	334.0 23.5 19.4 124.0 3.4 18.5 522.8	370.9 27.2 21.9 105.2 3.8 17.8 546.8	Exports of goods and services: Merchandise, adjusted Transportation Travel Operational disbursements of Federal Agencies in Puerto Rico Income on investments Miscellaneous services Total
Importación de artículos y servicios: Mercancías, ajustada Transportación Gastos de viajeros Rendimientos de capital Servicios misceláneos Total	352.8 36.6 9.8 20.7 12.9 432.8	446.7 41.9 11.2 21.4 14.1 535.2	456.5 50.0 17.0 24.3 17.1 564.9	503.1 54.3 20.2 24.7 18.2 620.6	523.9 54.8 18.9 26.7 18.4 642.7	Imports of goods and services: Merchandise, adjusted Transportation Travel Income on investments Miscellaneous services Total
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	-115.0	-157.5	-142.8	-97.8	-95.9	Balance on goods and services
Transferencias unilaterales, neta: Privadas Gobierno Federal Gobierno Estatal Individuos y negocios Total	f 2.0 f 78.5 f 10.1 f 68.4 f 80.5	f 7.4 f 54.4 f 13.0 f 41.3 f 61.8	f 11.4 f 47.6 f 15.5 f 32.1 f 59.0	f 16.9 f 53.6 f 22.0 f 31.6 f 70.4	f 19.0 f 65.5 f 24.1 f 41.4 f 68.7	Unilateral transfers, net: Private Federal Government Commonwealth Government Individuals and businesses Total
Balance en artículos y servicios y pagos unilaterales (inversión exterior neta)	- 34.5	- 95.7	- 83.7	- 27.4	- 11.4	Balance on goods and services and unilateral transfers (net external investment)
Movimiento de Capital						Capital Movement
Inversiones del exterior en Puerto Rico, neta: A largo plazo A corto plazo	f 46.2 f 1/	f 67.0 f 25.0	f 52.1 f 22.3	f 31.1 f 7.4	n.a. n.a.	External assets in Puerto Rico, net: Long-term Short-term
Aumento (f) o disminución (-) neta en inversiones del exterior en Puerto Rico	f 46.2	f 91.9	f 74.4	f 38.5	n.a.	Net increase (f) or decrease (-) in external assets in Puerto Rico

(Continúa - Continues)

Tabla 11.- Balanza de Pagos, Años Fiscales - Continuación  
Table 11.- Balance of Payments, Fiscal Year - Continued

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1951	1952	1953	1954 <sup>4/</sup>	I t e m
Inversiones de Puerto Rico en el exterior, neto: Inversiones a largo plazo Activos de los bancos de Puerto Rico en el exterior <sup>2/</sup> Activos a corto plazo Movimiento neto de dinero de Estados Unidos <sup>3/</sup>	- 13.7 f 7.7 - 3.4 - 2.9	- 5.9 f 15.1 - 3.5 - 10.5	- 10.1 f 17.0 - 0.6 - 7.7	- 8.5 - 2.2 - 0.7 f 0.2	n.a. n.a. n.a. n.a.	Puerto Rican assets abroad, net: Long term assets External assets of Puerto Rican banks <sup>2/</sup> Short term assets Net flow of U. S. currency <sup>3/</sup>
Aumento (-) o disminución (f) neta en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	- 12.4	- 4.9	- 1.4	- 11.3	n.a.	Net increase (-) or decrease (f) in Puerto Rican assets abroad
Errores y omisiones (transacciones desconocidas)	f 0.6	f 8.7	f 10.7	f 0.1	n.a.	Errors and omissions (unknown transactions)

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Nota 1. Un signo positivo (f) indica la creación de un crédito o ingreso neto percibido del exterior; un signo negativo (-) indica la creación de un débito o egreso neto remitido al exterior.

Note 1. A plus sign (f) indicates a creation of a credit or an inflow of funds; a minus sign (-) a creation of a debit or an outflow.

Nota 2. Las cifras sobre ventas y compras entre Puerto Rico y el resto del mundo que se presenta en esta tabla y la tabla 13 no son las mismas que aparecen en la tabla 4 debido a las siguientes razones:

Note 2. The data on sales and purchases between Puerto Rico and the rest of the world, as presented in this table and in table 13, do not agree with the similar items appearing in table 4. The principal reasons for the differences are as follows:

a. Los gastos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico en la tabla sobre la balanza de pagos se presentan después de deducir las recaudaciones tales como ventas a personas en comisarías y tiendas de las fuerzas armadas, y las recaudaciones de las oficinas de correo. Además, los gastos de la aduana han sido omitidos enteramente ya que los mismos se cubren mediante una parte de las contribuciones impuestas a residentes de Puerto Rico. Sin embargo, en la tabla 4 se presentan los gastos totales de las agencias federales.

a. Operational disbursements of Federal agencies in Puerto Rico in the balance of payments table are shown net of collections, such as sales to personnel in commissaries and post exchanges, and receipts of the post offices. Moreover, the expenditures of the customs service have been omitted entirely since such expenditures are paid from the proceeds of taxes collected from residents of Puerto Rico. In table 4, on the other hand, gross expenditures of Federal agencies are shown.

b. Es costumbre incluir en los cálculos de ingreso y producción algunos renglones de ingresos y gastos imputados. Algunos de éstos--tales como el valor de los alimentos y la ropa provista a soldados--aún no han sido incorporados en los cálculos de la balanza de pagos.

b. It is customary to include certain imputed items in the net income and product calculations. Certain of these imputed items--such as the value of food and clothing furnished to soldiers--have not yet been incorporated into the balance of payments estimates.

<sup>1/</sup> Menos de \$50,000.00.

<sup>1/</sup> Less than \$50,000.00.

<sup>2/</sup> El signo negativo indica un aumento en los balances bancarios en el exterior, el signo positivo indica una disminución.

<sup>2/</sup> A minus sign represents a net increase in bank balances abroad, a plus sign a net decrease.

<sup>3/</sup> El signo negativo indica una importación neta de moneda, el signo positivo una exportación.

<sup>3/</sup> A minus sign represents a net inflow of currency, a plus sign a net outflow.

<sup>4/</sup> Preliminar.

<sup>4/</sup> Preliminary.

Tabla 12.- Comercio Exterior por Grupos de Artículos, Años Fiscales  
 Table 12.- External Trade by Commodity Groups, Fiscal Years  
 (Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1951	1952	1953	1954	Item
<b>IMPORTACIONES, TOTAL</b>	<b>344.6</b>	<b>437.5</b>	<b>448.1</b>	<b>495.4</b>	<b>517.3</b>	<b>IMPORTS, TOTAL</b>
Animales y productos animales, comestibles	47.8	49.2	54.2	57.8	64.2	Animals and animal products, edible
Animales y productos animales, no comestibles	13.6	18.3	19.8	21.1	20.8	Animals and animal products, inedible
Productos vegetales comestibles y bebidas	66.2	76.5	79.9	92.8	88.9	Vegetable food products and beverages
Productos vegetales, no comestibles	10.1	13.4	12.9	14.9	17.3	Vegetable products, inedible
Fibras textiles y sus manufacturas	59.1	78.7	74.3	79.2	82.4	Textile fibers and manufactures
Madera y papel	16.8	23.0	25.0	26.5	25.7	Wood and paper
Minerales no metálicos	23.0	28.3	33.8	35.6	39.0	Nonmetallic minerals
Metales y sus manufacturas	19.6	32.3	31.9	31.1	32.0	Metals and manufactures
Maquinaria y vehículos	44.7	61.9	59.8	73.0	83.3	Machinery and vehicles
Productos químicos y análogos	24.1	34.5	34.0	34.6	37.3	Chemical and related products
Misceláneas	19.7	21.5	22.4	28.6	26.5	Miscellaneous
<b>EXPORTACIONES, TOTAL</b>	<b>235.2</b>	<b>271.2</b>	<b>257.0</b>	<b>318.8</b>	<b>348.1</b>	<b>EXPORTS, TOTAL</b>
Animales y productos animales, comestibles	.3	.4	.4	.5	1.3	Animals and animal products, edible
Animales y productos animales, no comestibles	1.5	5.6	6.8	9.1	11.4	Animals and animal products, inedible
Productos vegetales comestibles y bebidas	151.8	159.2	145.2	165.9	158.0	Vegetable food products and beverages
Productos vegetales, no comestibles	13.9	11.1	14.1	16.1	21.3	Vegetable products, inedible
Fibras textiles y sus manufacturas	47.7	65.0	56.4	73.8	84.5	Textile fibers and manufactures
Madera y papel	.5	2.1	4.0	3.8	5.3	Wood and paper
Minerales no metálicos	4.7	7.6	7.0	8.4	8.7	Nonmetallic minerals
Metales y sus manufacturas	.7	1.3	3.2	3.5	3.5	Metals and manufactures
Maquinaria y vehículos	2.3	4.4	2.3	4.8	10.1	Machinery and vehicles
Productos químicos y análogos	1.7	3.8	4.2	5.9	7.8	Chemical and related products
Misceláneas	5.9	6.0	7.3	19.9	26.1	Miscellaneous
Productos devueltos	4.2	4.9	6.1	7.1	10.1	Re-exports

Fuente de Información: Departamento de Comercio de Estados Unidos,  
 Negociado del Censo.

Source: United States Department of Commerce, Bureau of the Census.

Tabla 13.- Gastos de Funcionamiento de Agencias Federales en Puerto Rico, Años Fiscales  
Table 13.- Operational Disbursements of Federal Agencies in Puerto Rico, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

Departamento o Agencia	1950	1951	1952	1953	1954	Department or Agency
<b>GASTOS DE FUNCIONAMIENTO TOTAL</b>	<b>40.7</b>	<b>55.4</b>	<b>102.6</b>	<b>124.0</b>	<b>105.2</b>	<b>OPERATIONAL DISBURSEMENTS, TOTAL</b>
Agencias para la Defensa Nacional	32.6	48.3	94.0	114.5	99.3	Defense agencies
Administración de Veteranos	6.0	6.3	7.5	7.2	4.7	Veterans Administration
Departamento de la Defensa	26.4	41.5	85.7	106.5	94.0	Defense Department
Servicio Selectivo	.2	.5	.8	.7	.6	Selective Service
Otras agencias	8.1	7.2	8.6	9.4	5.9	Non-defense agencies
Administración de Crédito Agrícola	.5	.4	.4	.5	.5	Farm Credit Administration
Agencia Financiera de Hogares	.2	.1	.2	.2	.4	Housing and Home Finance Agency
Correo <sup>1/</sup>	.5	.2	.3	.2	.9	Post Office Department <sup>1/</sup>
Departamento de Agricultura	2.3	2.4	2.5	2.5	2.0	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	.9	.9	.9	.8	.8	Department of Commerce
Departamento del Interior	.3	.4	.4	.3	.4	Department of Interior
Departamento de Justicia	.4	.6	.8	.8	.7	Department of Justice
Departamento de Salud, Instrucción y Prevención Social	.6	.7	.7	1.7 <sup>2/</sup>	.6	Department of Health, Education and Welfare
Departamento del Tesoro	1.1	1.1	1.7	1.7	1.8	Department of the Treasury
Departamento del Trabajo	.7	.3	.3	.2	.2	Department of Labor
Junta Nacional de Relaciones del Trabajo	.1	.1	.1	.1	.1	National Labor Relations Board
Oficinas de Estabilización de Precios y Rentas	.1	.2	.5	.4	---	Offices of Price and Rent Stabilization
Otras <sup>3/</sup>	.5	.4	.1	.4	.1	Other <sup>3/</sup>

1/ Los gastos de funcionamiento del Correo se pagan parcialmente de los ingresos recibidos en Puerto Rico. Las cifras aquí incluidas representan el exceso de gastos sobre los ingresos recibidos.

2/ Incluye \$1.2 millones para contratos de construcción de escuelas.

3/ Incluye: Comisión de servicio Civil, Comisión Marítima, Administración de Excedentes de Guerra, Administración General de Servicios y Comisión Federal de Comunicaciones.

4/ Menos de \$50,000.00.

1/ The expenditures of the Post Office Department in the Island are covered partly by postal revenue receipts collected in Puerto Rico. The figures included here represent the excess of expenditures over collections.

2/ Includes \$1.2 million for school construction contract payments.

3/ Includes: Civil Service Commission, Maritime Commission, War Assets Administration, General Services Administration and Federal Communications Commission.

4/ Less than \$50,000.00.

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas. Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 14.- Pagos de Transferencia del Gobierno Federal a los Negocios e Individuos, Años Fiscales  
 Table 14.- Federal Government Transfer Payments to Individuals and Businesses, Fiscal Years  
 (Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1951	1952	1953	1954	Item
PAGOS DE TRANSFERENCIA, NET	68.4	41.3	32.1	31.6	41.4	TRANSFER PAYMENTS, NET
Pagos de transferencia a individuos y negocios	72.4	47.0	41.7	42.1	54.3	Transfer payments to individuals and businesses
Beneficios a veteranos	53.3	28.2	23.2	20.8	31.2	Benefit payments to veterans
Negociado de Compensación a Empleados	0.1	----	----	0.1	0.1	Bureau of Employees Compensation
Pagos del Programa de Ajuste Agrícola	17.7	17.5	17.1	18.9	17.0	Agricultural Adjustment Program payments
Pagos por Conservación de Suelos	0.7	1.0	0.9	0.9	0.9	Soil Conservation payments
Pensiones del Sistema de Retiro del Gobierno Federal	0.6	0.2	0.2	0.3	0.4	Federal Civilian Employees Retirement System pensions and refunds
Seguro de Vejez y Sobrevivientes	1/	0.1	0.3	1.1	4.7	Old Age and Survivors Insurance
Recomendaciones de los negocios e individuos	4.0	5.6	9.6	10.5	12.9	Collections from individuals and businesses
Contribución al Seguro de Vejez y Sobrevivientes	----	1.4	4.7	5.3	8.6	Old Age and Survivors Insurance contributions
Contribución al Sistema de Retiro del Gobierno Federal	1.4	1.5	2.1	2.1	1.8	Federal Civilian Employees Retirement System withholdings
Impuesto sobre azúcar	2.2	2.1	2.2	2.4	1.8	Sugar tax
Primas del Seguro de Vida por Servicio Nacional	0.4	0.5	0.6	0.7	0.7	Premiums on National Service Life Insurance

1/ Menos de \$50,000.00.

1/ Less than \$50,000.00.

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 15.- Indices de Precios al Consumidor Obrero por Grupos, Años Fiscales  
 Table 15.- Consumer Price Index for Wage Earners' Families by Major Groups of Commodities, Fiscal Years

(Marzo 1941 = 100 - March 1941 = 100)

	Peso Weight	1950	1951	1952	1953	1954	ALL ITEMS
TODOS LOS GRUPOS	100.0	160.5	169.4	184.2	191.3	197.3	
Alimentos	51.9	185.3	200.6	219.2	230.2	237.5	Food
Ropa	9.5	124.1	126.0	136.3	139.0	144.0	Clothing
Alquiler de casas	5.7	109.6	111.0	117.0	127.7	131.5	Rent
Enseres domésticos	3.0	125.8	130.2	140.9	143.6	146.1	Housefurnishings
Misceláneas	29.9	141.5	143.4	154.9	156.7	161.2	Miscellaneous

Fuente de Información: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas del Trabajo.

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics.

Tabla 16.- Índice de Precios al Por Mayor Revisados de Productos Alimenticios Seleccionados, Años Fiscales  
 Table 16.- Revised Wholesale Price Index of Selected Foodstuffs, Fiscal Years

(Julio 1947 - Diciembre 1949 = 100 - July 1947 - December 1949 = 100)

	1950	1951	1952	1953	1954	GENERAL INDEX
INDICE GENERAL	80.9	90.6	92.8	95.9	95.3	
Arroz	76.1	87.2	92.1	108.9	98.8	Rice
Habichuelas	69.9	77.8	78.0	84.8	86.1	Beans
Azúcar refinado	98.6	101.3	106.9	107.8	107.5	Refined sugar
Manteca	62.8	85.4	80.5	57.6	91.0	Lard
Papas	86.3	83.6	97.6	95.0	57.3	Potatoes
Bacalao	99.3	90.7	93.5	98.3	87.7	Codfish
Tocino	65.3	82.6	76.2	65.3	95.9	Pork fat

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 17.- Población y Estadísticas Demográficas Seleccionadas, Años Fiscales  
 Table 17.- Selected Vital Statistics, Fiscal Years

	1950	1951	1952	1953	1954	
Población a enero 1, en miles	2,202	2,220	2,236	2,235	2,238	Population as of January 1, thousands
Nacimientos, en miles	87	84	81	78	77	Births, thousands
Muertes, en miles	23	23	21	19	17	Deaths, thousands
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	39.5	37.8	36.3	34.6	34.5	Birth rates per 1,000 population
Muertes por cada 1,000 habitantes	10.5	10.1	9.5	8.5	7.7	Death rates per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	29.0	27.7	26.8	26.1	26.8	Rate of natural increase per 1,000 population

Fuente de Información: Departamento de Salud y Negociado del  
 Censo Federal.

Source: Department of Health and U. S. Bureau of the Census.

Tabla 18.- Participación en el Grupo Trabajador, Años Fiscales  
Table 18.- Labor Force Participation, Fiscal Years

Partida	1950	1951	1952	1953	1954	Item
Población civil de 14 años o más (miles)	1,287	1,286	1,270	1,268	1,260	Civilian population 14 years and over (thousands)
En el grupo trabajador (miles)	686	713	679	646	631	In the labor force (thousands)
Por ciento de participación	53	55	53	51	50	Per cent participation
Emigración neta (miles)	34	42	62	75	44	Net out-migration (thousands)
Aumento en las fuerzas armadas (miles)	- 1	+ 16	+ 12	+ 9	+ 1	Additions to armed forces (thousands)

Fuente de Información: Departamento del Trabajo, Junta de Planificación y Servicio Selectivo. Source: Department of Labor, Planning Board, and U. S. Selective Service.

Tabla 19.- Emigración Neta por Edad y Sexo, Años Fiscales  
Table 19.- Net Migration, By Age and Sex, Fiscal Years

	1953		1954		Total Total	Hembras Females	Varones Males
	Total Total	Varones Males	Total Total	Varones Males			
Número de personas (miles)	75	49	26	44	44	28	16
<u>Por ciento</u>							
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Menos de 15 años	31.7	27.7	36.1	35.3	35.3	43.2	28.8
15 - 49	65.2	71.4	58.4	52.2	52.2	43.6	59.3
50 ó más	3.1	0.9	5.5	12.5	12.5	13.2	11.9

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas. Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 20.- El Grupo Trabajador y Empleo por Industria (Promedios para años fiscales, en miles)  
 Table 20.- Labor Force and Employment by Industry (Fiscal Year Averages, in thousands)

Partida	1950	1951	1952	1953	1954		Item
					Total Total	Hombres Males	
Población civil de 14 años o más	1,286.8	1,285.9	1,270.2	1,268.0	1,260.3	662.0	Civilian population 14 years old and over
En el Grupo Trabajador	686.0	713.3	679.4	645.7	631.1	173.7	In the Labor Force
Empleados	596.3	603.5	571.1	550.0	539.5	147.1	Employed
Trabajando 35 horas o más	n.a.	325.3	306.5	323.0	307.8	71.5	Worked 35 hours or more
Trabajando menos de 35 horas	n.a.	252.5	238.5	201.3	204.8	65.0	Worked less than 35 hours
Con empleo pero no trabajando	n.a.	22.8	26.3	25.8	27.0	10.8	With a job but not at work
Desempleados	89.5	109.7	108.4	95.8	91.6	26.6	Unemployed
Fuera del Grupo Trabajador	600.8	572.6	590.8	622.3	629.2	488.3	Not in the Labor Force
Personas Empleadas por Industrias	595.8	603.5	571.1	550.0	539.5	147.2	Employed workers by Industry Group
Todas las Industrias	214.1	200.6	190.2	170.1	171.8	6.7	All Industries
Agricultura	87.2	84.8	85.2	80.0	73.0	0.8	Agriculture
Café	21.7	18.0	22.5	20.1	21.4	2.9	Sugar Cane
Tabaco	20.1	16.7	14.3	15.2	13.2	1.5	Coffee
Otras fincas	85.1	81.1	68.2	54.9	59.8	1.5	Tobacco
Silvicultura y pesca	2.2	2.3	2.0	1.8	1.7	--	Other farms
Manufactura	54.9	55.9	57.0	62.5	66.8	29.3	Forestry and fishing
Azúcar	10.7	9.1	8.1	9.8	9.0	0.1	Manufacturing
Tabaco	6.1	6.0	6.4	6.7	8.1	0.1	Sugar
Textiles y aguja en talleres	11.9	12.9	14.4	15.2	2.1	5.7	Tobacco
Licores y cerveza	1.8	1.7	2.0	1.9	1.9	0.2	Needlework and textiles
Otras industrias manufactureras	24.5	26.3	26.0	29.0	22.5	7.2	Liquors and beer
Trabajo de aguja en el hogar	50.9	55.4	33.6	36.6	31.2	30.7	Other
Minería	1.3	1.4	1.7	2.7	2.1	--	Home needlework
Construcción	27.4	27.2	33.3	38.6	31.8	0.1	Mining
Comercio	89.4	93.3	94.4	83.7	83.1	17.7	Construction
Al por mayor	7.5	9.0	7.6	4.5	5.3	0.6	Trade
Al detal	82.0	84.3	86.9	79.2	77.8	17.1	Wholesale
Finanzas, seguros y bienes raíces	3.2	3.3	3.5	2.8	3.8	1.6	Retail
Transportación	23.3	21.2	19.1	22.6	22.3	0.6	Finance, insurance and real estate
Comunicación	2.0	2.4	2.2	1.7	1.7	0.7	Transportation
Otros servicios públicos	5.4	4.5	4.4	5.9	6.9	0.4	Communications
Servicios	77.2	85.6	78.6	71.3	66.5	36.8	Public utilities
Gobierno	44.6	50.4	51.3	49.7	49.6	22.8	Services
Otras	0.4	0.1	--	0.1	0.2	0.1	Government
							Others

Fuente de Información: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas del Trabajo.

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics.

Tabla 21.- Productividad de Trabajadores Empleados en la Industria Privada y Corporaciones Públicas <sup>1/</sup>, Años Fiscales  
 Table 21.- Productivity of Employed Workers in Private Industry and Public Corporations <sup>1/</sup>, Fiscal Years

Partida	1950	1951	1952	1953	1954	Item
Ingreso neto total (Millones de dólares)	659.2	751.5	859.4	924.0	961.4	Total net income (Million dollars)
Menos: Ingreso neto originado en Gobierno, excluyendo corporaciones públicas	123.1	141.2	200.3	235.8	235.2	Less: Net income originating in Government, less public corporations
Ingreso neto en industrias privadas y corporaciones públicas <sup>1/</sup>	536.1	610.3	659.1	688.2	726.2	Net income in private industries and public corporations <sup>1/</sup>
Índice de precios al consumidor (1949-50 = 100)	100.0	105.6	114.9	119.2	123.0	B. L. S. consumer's price index (1949-50 = 100)
Ingreso neto total en precios del 1949-50	659.2	711.6	748.0	775.2	781.6	Total net income in 1949-50 prices
Ingreso neto de industrias privadas y corporaciones públicas en precios del 1949-50	536.1	577.9	573.6	577.3	590.4	Net income in private industries and public corporations in 1949-50 prices
Total trabajadores empleados (Miles) <sup>2/</sup>	602.8	615.5	594.1	577.0	566.5	Total employed workers (Thousands) <sup>2/</sup>
Menos: Trabajadores empleados por el Gobierno excluyendo corporaciones públicas <sup>1/</sup> <sup>2/</sup>	51.6	62.4	74.3	76.7	76.6	Less: Workers employed by Government less public corporations <sup>1/</sup> <sup>2/</sup>
Trabajadores empleados en industrias privadas y corporaciones públicas	551.2	553.1	519.8	500.3	489.9	Workers in private industries and public corporations
Ingreso neto por trabajador, industrias privadas y corporaciones públicas, en precios del 1949-50	973	1,045	1,104	1,154	1,205	Net income per worker, private industries and public corporations, in 1949-50 prices
Por ciento de aumento en productividad	---	7.4	5.6	4.5	4.4	Per cent increase in productivity

<sup>1/</sup> El ingreso y empleo de las corporaciones públicas se incluye en el sector privado de la economía. Sin embargo, se excluyen las Autoridades Sobre Hogares, la Compañía de Fomento Industrial y la Lotería debido a que no hay disponibles cifras de empleo por separado para éstas.

<sup>2/</sup> Incluye miembros de las fuerzas armadas destacados en Puerto Rico.

Fuente de información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

<sup>1/</sup> Income and employment of public corporations are included with the private sector of the economy. Housing Authorities, Industrial Development Company and the Lottery are excluded because separate employment data for these are not available.

<sup>2/</sup> Includes members of the armed forces stationed in Puerto Rico.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 22.- Promedios de Horas Trabajadas y Jornales Recibidos por Trabajadores de Producción en Industrias Manufactureras, Años Fiscales  
 Table 22.- Hours and Gross Earnings of Production Workers in Manufacturing Industries, by Major Industry Group, Fiscal Years

Grupo Industrial	Jornal promedio por hora Average hourly earnings		Horas semanales promedio Average weekly hours		Jornal semanal promedio Average weekly earnings		Industry Group
	1953	1954	1953	1954	1953	1954	
TODAS LAS INDUSTRIAS	49.1¢	50.6¢	36.2¢	35.7¢	\$17.77	\$18.06	ALL INDUSTRIES
Artículos duros Artículos no duros	52.7 48.1	55.7 49.1	38.4 35.6	37.7 35.1	20.24 17.12	21.00 17.23	Durable goods Non durable goods
Alimentos y productos análogos	65.0	68.0	36.2	36.2	23.53	24.62	Food and kindred products
Productos de tabaco	33.3	35.2	34.3	34.4	11.43	11.18	Tobacco manufactures
Productos textiles	46.5	47.6	39.6	37.8	18.41	17.99	Textile mill products
Ropa y productos análogos	36.1	37.9	34.2	33.8	12.35	12.81	Apparel and related products
Productos de madera y muebles	44.5	45.1	38.7	38.1	17.22	17.18	Lumber and furniture
Papel y productos análogos; productos de industrias gráficas y análogas	62.6	67.0	42.8	40.7	26.79	27.27	Paper and allied products; printing, publishing and allied industries
Productos químicos y análogos; productos de petróleo y carbón; productos de goma	61.5	67.1	33.5	34.2	20.60	22.95	Chemicals and allied products; products of petroleum and coal; rubber products
Cuero y artículos de cuero	38.2	42.2	35.4	35.2	13.52	14.85	Leather and leather products
Productos de piedra, barro y cristal	61.1	65.0	40.1	38.4	24.50	24.96	Stone, clay and glass products
Productos de metal; maquinaria; maquinaria eléctrica; equipo y efectos eléctricos; equipo de transporte	63.0	62.5	39.3	38.4	24.76	24.00	Fabricated metal products; machinery; electrical machinery; equipment and supplies; transportation equipment
Instrumentos profesionales; de precisión; y productos de industrias misceláneas	46.2	51.7	36.3	36.6	16.77	18.92	Instruments and related products; and miscellaneous manufacturing industries

Nota: No hay información en base comparable para años anteriores.

Note: Data for previous years not on comparable basis.

Fuente de Información: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas del Trabajo.

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics.

Tabla 23.- Jornales y Salarios Diarios por Grupos Ocupacionales e Industriales Seleccionados, Años Fiscales  
 Table 23.- Mean Daily Wages for Selected Occupational and Industrial Groups, Fiscal Years  
 (Dólares - Dollars)

Clasificaciones	1950	1951	1952	1953	1954	Classifications
AGRICULTURA						AGRICULTURE
Café	1.30	1.39	1.52	1.54	1.69	Coffee
Vaquerías	2.01	2.08	2.20	2.27	2.47	Dairy
Piña	1.83	2.00	2.10	2.16	2.39	Pineapple
Caña de azúcar	2.69	2.82	3.02	3.24	3.37	Sugar cane
MANUFACTURA						MANUFACTURING
Ropa y productos relacionados	2.30	2.43	2.71	2.77	2.98	Apparel and related products
Cervecerías y líquidos carbonatados	3.45	3.15	3.54	3.79	4.04	Breweries and soft drinks
Cemento	5.28	5.95	6.15	6.48	6.93	Cement
Elaboración de azúcar	4.47	4.61	4.85	5.57	6.45	Sugar mills
Productos textiles	2.08	2.29	2.60	2.75	2.90	Textile mill products
MINERIA						MINING
Canteras	3.17	3.26	3.27	3.45	3.84	Quarries
CONSTRUCCION						CONSTRUCTION
Edificios de concreto	3.79	3.78	3.92	4.12	4.43	Concrete building
Carreteras y calles	3.24	3.18	3.33	3.81	3.89	Road
TRANSPORTACION						TRANSPORTATION
Conductores de autobuses y taxímetros	3.90	3.90	4.21	4.34	5.05	Bus and taxi drivers
Ferrocarriles	3.79	3.86	3.95	4.34	4.87	Railroads
Transportación de carga	3.02	3.12	3.42	3.59	4.03	Trucking
ELECTRICIDAD Y COMUNICACION						UTILITIES
Plantas eléctricas	3.92	4.48	4.92	5.19	6.12	Electric
Teléfono y telegrafo	n.a.	3.64	3.61	4.16	4.82	Telephone and telegraph
SERVICIOS						SERVICES
Estaciones de gasolina	4.50	4.58	5.54	5.81	6.24	Gas stations
Hoteles y restaurantes	2.36	2.48	2.56	2.81	3.10	Hotels and restaurants
Trenes de lavado y tintorerías	n.a.	2.28	2.65	2.72	3.17	Laundries
Talleres de mecánica	3.86	4.44	4.42	4.58	5.08	Machine shops
COMERCIO						TRADE
Tiendas al detal	n.a.	2.64	2.84	2.87	3.18	Retail stores
Vendedores y cobradores	n.a.	4.51	4.57	4.78	5.32	Salesmen and collectors
PROFESIONALES						PROFESSIONAL
Ingenieros y arquitectos	n.a.	6.32	6.59	6.72	9.27	Engineers and architects
Maestros de escuelas	n.a.	4.99	5.17	5.27	6.31	School teachers
CLERICALES						CLERICAL
Empleados de oficina	n.a.	4.65	4.75	4.89	6.08	Office employees
GOBIERNO						GOVERNMENT
Policías y bomberos	4.64	4.63	4.98	4.87	6.18	Police and firemen

Fuente de información: Fondo del Seguro del Estado.

Source: State Insurance Fund.

Tabla 24.- Pagos de Seguridad Social, Años Fiscales  
Table 24.- Social Insurance Payments, Fiscal years

Partida	1950	1951	1952	1953	1954	Item
Seguro de Empleo de la Industria del Azúcar						Sugar Unemployment Insurance
Fase Agrícola						Agricultural Phase
Pagos (Millones de dólares)	2.3	3.0	3.1	3.1	2.6	Payments (Million dollars)
Reclamaciones, total (Miles)	91	115	116	117	98	Total claimants (Thousands)
Pago promedio por reclamación (Dólares)	25	26	26	26	26	Average receipts per claimant (Dollars)
Fase Industrial						Industrial Phase
Pagos (Millones de dólares)	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	Payments (Million dollars)
Reclamaciones, total (Miles)	7	8	8	8	8	Total claimants (Thousands)
Pago promedio por reclamación (Dólares)	39	41	40	41	41	Average receipts per claimant (Dollars)
Compensaciones a Obreros						Workmen's Compensation
Pagos (Millones de dólares)	2.2	2.4	2.7	2.7	n.a.	Payments (Million dollars)
Reclamaciones, total (Miles)	59	61	67	61	n.a.	Total claimants (Thousands)
Pago promedio por reclamación (Dólares)	38	39	40	44	n.a.	Average receipts per claimant (Dollars)
Seguro de Vejez y Sobrevivientes						Old Age and Survivors Insurance
Pagos (Millones de dólares)	1/	0.1	0.3	1.1	4.7	Payments (Million dollars)

1/ Menos de \$50,000.00.

1/ Less than \$50,000.00.

Fuente de información: Departamento del Trabajo; Fondo del Seguro del Estado; Departamento del Trabajo, Instrucción y Bienestar Federal.

Source: Department of Labor; State Insurance Fund; and U. S. Department of Health, Education and Welfare.

Tabla 25.- Ingresos del Estado Libre Asociado y de los Municipios, Años Fiscales  
Table 25.- Commonwealth and Municipal Revenues from all Sources, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

	1950	1951	1952	1953	1954
<b>Estado Libre Asociado</b>					
Contribuciones sobre la propiedad	5.4	5.5	2.2	5.5	8.7
Contribuciones sobre ingresos, total	28.0	27.7	34.0	34.7	33.7
De los individuos	13.0	13.9	15.5	15.9	16.6
De las sociedades	3.3	1.4	1.9	1.8	1.8
De las corporaciones	10.2	11.3	15.5	15.8	14.1
Retenida en el origen	1.5	1.1	1.1	1.2	1.1
Contribuciones sobre herencias y donaciones	0.7	0.8	1.2	0.9	1.2
Arbitrios generales, total	40.3	44.5	52.1	57.9	60.8
Bebidas alcohólicas	10.8	11.9	15.8	17.4	18.7
Productos de tabaco	10.6	10.7	13.0	14.5	15.0
Productos de petróleo	7.9	8.0	9.6	10.6	11.2
Automóviles, piezas, neumáticos y tubos	4.0	5.5	5.3	6.6	6.7
Efectos eléctricos y de gas	2.3	2.8	2.9	2.9	3.3
Admisiones a espectáculos públicos	1.0	1.0	1.0	1.1	1.3
Azúcar y mieles	1.6	1.6	1.6	1.5	1.4
Otros	2.0	3.2	2.8	3.2	3.2
Licencias, permisos y derechos	5.5	6.2	5.9	6.5	7.5
Rentas provenientes de la lotería	3.7	4.0	4.3	4.4	4.8
Rentas misceláneas	6.9	5.2	5.2	4.6	4.5
Derechos de aduana	2.4	3.2	2.0	2.6	3.5
Arbitrios sobre embarques extraterritoriales	9.6	13.5	14.8	15.6	15.0
Aportaciones Federales pagadas a Hacienda	7.0	10.4	12.2	15.5	16.6
Total rentas públicas para fines del Gobierno Estatal	109.4	121.0	133.9	148.1	156.1
<b>Municipalities</b>					
Recaudadas por el Gobierno Estatal	11.0	10.9	6.0	11.3	17.1
Contribuciones sobre la propiedad	8.5	8.4	3.4	8.7	14.2
Arbitrios	1.1	1.1	1.1	1.2	1.2
Rentas provenientes de la lotería	1.1	1.2	1.3	1.3	1.4
Rentas misceláneas	0.2	0.2	0.2	0.2	0.3
Recaudadas por los municipios	2.6	3.2	2.5	2.8	4.4
Total rentas para los municipios	13.5	14.1	8.5	14.1	21.5
<b>Commonwealth Government</b>					
Property tax					8.7
Income tax					33.7
Individuals					16.6
Partnerships					1.8
Corporations					14.1
Withheld at source					1.1
Inheritance and gift tax					1.2
Excise taxes					60.8
Alcoholic beverages					18.7
Tobacco products					15.0
Petroleum products					11.2
Autos, tractors, parts, tires and tubes					6.7
Electrical and gas appliances					3.3
Admissions					1.3
Sugar and molasses					1.4
Other					3.2
Business licenses, permits, fees, charges, etc.					7.5
Lottery proceeds					4.8
Miscellaneous revenues					4.5
Custom duties on imports from foreign countries					3.5
U. S. excise taxes on offshore shipments					15.0
Federal grants-in-aid paid to Treasury					16.6
Total recurrent revenues for the purpose of the Commonwealth Government					156.1
<b>Municipalities</b>					
Collected by the Commonwealth Government					
Property taxes					17.1
Excise taxes					14.2
Lottery proceeds					1.2
Miscellaneous					1.4
Municipally collected					0.3
Total revenues of the municipalities					21.5

Source: Department of the Treasury.

Fuente de Información: Departamento de Hacienda.

Tabla 26.- Asignaciones Federales para Programas en Puerto Rico, Años Fiscales  
 Table 26.- Federal Grants-in-Aid to Puerto Rico Government Agencies, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

Departamento o Agencia	1950	1951	1952	1953	1954	Department or Agency
TOTAL	10.1	13.0	15.5	22.0	24.1	TOTAL
Agencia Financiera de Hogares	.3	.3	.2	.8	1.0	Housing and Home Finance Agency
Administración Pública de Hogares	.3	.3	.2	.5	.9	Public Housing Administration
Eliminación de arrabales	---	---	---	.3	.1	Slum clearance program
Agricultura	5.5	5.1	5.2	5.1	6.5	Agriculture
Comedores escolares y estaciones de leche	4.7	4.2	4.3	4.1	5.4	School milk and lunch program
Estación Experimental Agrícola	.2	.3	.3	.3	.3	Agricultural Experiment Station
Servicio Extensión Agrícola	.5	.6	.6	.7	.7	Agricultural Extension Service
Servicios forestales	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	.1	.1	Forest funds, roads, trails, etc.
Comercio	1.9	2.1	1.7	3.2	2.9	Commerce
Administración de Aeronáuticas Civil	.5	.5	.5	.4	.4	Civil Aeronautics Administration
Administración de Carreteras Públicas	1.4	1.6	1.2	2.8	2.5	Public Roads Administration
Interior	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	Interior
Oficina de Defensa Civil	---	---	.1	.2	.2	Office of Civil Defense
Salud, Instrucción y Prevención Social	2.3	5.3	7.9	10.4	10.4	Health, Education and Welfare
Educación vocacional y rehabilitación	.7	.8	.8	1.8	.8	Cooperative vocational education and rehabilitation
Salud pública	1.0	2.3	3.4	4.3	4.2	Public health
Seguro social	.6	2.2	3.7	4.3	5.4	Social Security
Trabajo, Negociado de Seguro de Empleo	---	.2	.4	2.3 <u>2/</u>	3.1	Labor, Bureau of Employment Security

1/ Menos de \$50,000.00.

2/ Incluye \$1.7 millones por concepto de pagos de subsistencia a veteranos desempleados.

1/ Less than \$50,000.00.

2/ Includes \$1.7 million for subsistence allowance to unemployed veterans.

Nota: Las cifras en esta tabla incluyen todas las aportaciones hechas por el Gobierno Federal a las agencias del Estado Libre Asociado. Estas cifras no concuerdan con las que publica el Departamento de Hacienda debido a que algunas de estas aportaciones van directamente a las agencias y no son contabilizadas por el Departamento de Hacienda.

Note: The above includes all grants-in-aid made by the Federal Government to Commonwealth agencies. Since some of these grants go directly to the agencies concerned and not to the Treasury, these figures do not agree with the total for grants-in-aid reported by the Treasury.

Fuente de Información: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics.

Tabla 27.- Asignaciones de Fondos del Gobierno Estatal por Función, Años Fiscales  
 Table 27.- Appropriations of Commonwealth Funds by Function, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

Función	1953	1954	1955	1956 <sup>1/</sup>	Function
TOTAL	139.3	146.6	150.2	148.0	TOTAL
Instrucción pública	29.7	33.0	37.9	40.4	Education
Salud	20.5	22.3	24.6	26.1	Health
Bienestar Público	9.0	14.4	8.9	8.9	Public Welfare
Fomento Industrial	12.2	8.1	7.2	5.2	Industrial Development
Fomento Agrícola	6.5	4.9	7.1	6.9	Agricultural Development
Transportación	19.5	13.6	15.8	10.7	Transportation
Administración general	11.9	15.3	14.8	15.3	General administration
Protección y seguridad pública	14.9	16.3	18.6	17.7	Public safety, protection, and correction
Otros servicios	15.1	18.7	15.3	16.7	Others

<sup>1/</sup> Recomendado por la Junta de Planificación.

Nota: No hay información comparable para años anteriores.

Fuente de Información: Junta de Planificación, División de Finanzas.

<sup>1/</sup> Proposed by the Planning Board.

Note: Comparable information not available for earlier years.

Source: Planning Board, Division of Finance.

Tabla 28.- Desembolsos de los Municipios, Años Fiscales  
 Table 28.- Disbursements of Municipalities, Fiscal Years

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1951	1952	1953	1954	Item
TOTAL	17.3	18.6	20.4	24.7	28.4	TOTAL
Desembolsos presupuestales	12.8	13.9	14.7	15.6	17.1	Budgetary disbursements
Servicios presupuestales, año corriente	10.6	11.7	11.9	12.3	13.7	Budgetary services, current year
Administración general	2.4	2.8	2.8	3.1	3.5	General administration
Vías públicas y plazas	1.4	1.4	1.3	1.2	1.3	Streets and plazas
Conservación de propiedades misceláneas	.3	.4	.6	.5	.5	Maintenance of miscellaneous properties
Sanidad	1.2	1.5	1.5	1.5	1.7	Sanitation
Beneficiencia	4.2	4.5	4.5	4.8	5.2	Medical services
Otros	1.1	1.1	1.2	1.2	1.5	Others
Servicios presupuestales, años anteriores	2.2	2.2	2.8	3.3	3.4	Payments for previous obligations
Desembolsos no presupuestales incluyendo reintegros	4.4	4.7	5.8	9.1	11.3	Non budgetary disbursements including refunds

Fuente de Información: Oficina del Auditor (1950-1952); Departamento de Hacienda (1953 y 1954).

Source: Office of the Auditor (1950-1952); Department of the Treasury (1953 and 1954).

Tabla 29.- Total Activo de Corporaciones Públicas, Año. Fiscales  
 Table 29.- Total Assets of Public Corporations, Fiscal Years

		(Millones de dólares - Million dollars)				
Corporación	1950	1951	1952	1953	1954	Corporation
Total corporaciones con tesoros independientes	259.9	269.4	283.0	314.4	(342.2) <sup>1/</sup>	Total corporations with independent treasuries
Autoridad de Fuentes Fluviales	90.7	106.8	113.4	121.8	136.0	Water Resources Authority
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	57.7	59.1	61.5	65.2	70.9	Aqueduct and Sewers Authority
Autoridad de Transporte	9.2	12.2	18.0	20.8	25.8	Transportation Authority
Autoridad de Comunicaciones	1.7	1.7	1.8	1.8	1.9	Communications Authority
Banco de Cooperativas	---	---	---	1.0	1.0	Cooperative Bank
Banco Gubernamental de Fomento	53.8	47.7	44.7	48.6	47.3	Government Development Bank
Compañía de Fomento Industrial y Subsidiarias	28.6	27.3	29.9	38.3	42.4	Industrial Development Company & Subsidiaries
Compañía Agrícola	4.3	---	---	2.4	n.a.	Agricultural Company
Autoridad Sobre Hogares	13.9	14.6	13.7	14.5	n.a.	Housing Authority
Total corporaciones sin tesoros independientes	39.8	40.4	40.8	42.4	43.4	Total corporations without independent treasuries
Autoridad de Tierras	34.5	36.9	37.2	38.7	39.7	Land Authority
Corporación Seguro del Café	5.4	3.5	3.6	3.7	n.a.	Coffee Insurance Corporation
Total corporaciones públicas	299.8	309.8	323.8	356.8	(385.6) <sup>1/</sup>	Total all public corporations

<sup>1/</sup> Información para Compañía Agrícola, Autoridad sobre Hogares y Corporación Seguro del Café son estimadas.

<sup>1/</sup> Data for Agricultural Company, Housing Authority and Coffee Insurance Corporation are estimates.

Fuente de información: Oficina del Auditor (1950-52): Departamento de Hacienda. (1953-54).

Source: Office of the Auditor (1950-52): Department of the Treasury (1953-54).

Tabla 30.- Índices Seleccionados de la Actividad Económica, Años Fiscales  
Table 30.- Selected Indexes of Economic Activity, Fiscal Years  
(1950 = 100)

	Relativo con base 1950 Relatives on 1950 base				Por ciento de cambio Percentage change	
	1951	1952	1953	1954		
<b>En Precios Corrientes</b>						<b>In Current Prices</b>
Producto Bruto	111.8	129.8	144.6	151.6	4.8	Gross Product
Ingreso Personal	109.4	123.2	133.7	140.5	5.0	Personal Income
Ingreso Personal Disponible	109.8	123.6	134.3	141.1	5.0	Disposable Personal Income
Ingreso Neto	114.0	130.4	140.2	145.8	4.0	Net Income
Agricultura	102.7	122.2	111.0	117.5	5.9	Agriculture
Manufactura y minería	125.9	134.5	155.0	171.2	10.5	Manufacturing and mining
Construcción	209.1	207.0	230.4	215.2	- 6.6	Construction
Transportación y comunicación	107.8	117.1	125.5	136.8	8.9	Transportation and communication
Comercio y servicios	109.3	113.6	123.5	128.7	4.2	Trade and services
Gobierno	114.1	154.2	176.9	177.5	.4	Government
Otros	118.4	124.9	131.2	137.4	4.8	Others
<b>En Precios de 1950</b>						<b>In 1950 Prices</b>
Ingreso Neto	107.9	113.5	117.6	118.6	.8	Net Income
Producto Bruto	105.8	113.0	121.3	123.2	1.5	Gross Product
Ingreso Personal	103.6	107.3	112.2	114.2	1.8	Personal Income
Ingreso Personal Disponible	104.0	107.6	112.7	114.7	1.8	Disposable Personal Income
<b>Por Persona</b>						<b>Per Capita</b>
Ingreso Neto	112.7	128.0	137.7	143.7	4.4	Net Income
Ingreso Neto por Trabajador Empleado (excluyendo el gobierno)	107.4	113.5	118.6	123.8	4.4	Net Income per Employed Worker (excluding government)
Ingreso Personal	107.7	120.7	131.3	136.1	5.2	Personal Income
Ingresos del Estado Libre Asociado	110.6	122.4	135.4	142.7	5.4	Commonwealth Revenues
Sueldos y Salarios	113.0	133.3	145.5	148.7	2.2	Wages and Salaries
Ganancias Netas de Empresas Comerciales	114.8	123.7	129.3	136.9	7.4	Net Profits of Business Enterprises
Índices de Precios al Consumidor Obrero	105.6	114.9	119.2	123.0	3.2	Consumers Price Index
Población	100.8	101.5	101.5	101.6	.1	Population
Grupo Trabajador	104.0	99.0	94.1	92.0	- 2.3	Labor Force
Empleados	101.2	95.8	92.2	90.5	- 1.9	Employed
Desempleados	122.6	121.1	107.0	102.3	- 4.4	Unemployed
Emigración Neta	123.5	182.4	220.6	129.4	-41.3	Net Out-migration
Matrícula Escolar	108.2	110.9	117.5	125.1	6.5	School Enrollment

