

1957

**INFORME
ECONOMICO
AL
GOBERNADOR**

**ESTADO LIBRE ASOCIADO DE PUERTO RICO
OFICINA DEL GOBERNADOR
JUNTA DE PLANIFICACION
NEGOCIADO DE ECONOMIA Y ESTADISTICAS**

INTRODUCCION

Durante el año 1956-57 ocurrieron en Puerto Rico acontecimientos económicos de efectos opuestos, los cuales se analizan en el primer capítulo de este Informe. Por un lado, disminuyeron notoriamente los gastos Federales en la Isla. Asimismo, la producción agrícola disminuyó en un 13 por ciento como resultado del huracán Santa Clara que azotó la Isla en agosto de 1956 y de la sequía de varios meses que vino después. Pero, por otra parte, las inversiones en capital fijo continuaron aumentando, excediendo los altos niveles alcanzados en los años anteriores. Igualmente, aumentó de manera notable el número de nuevas fábricas establecidas y el nivel récord de promociones hizo que para fines de año hubiera gran número de fábricas en proceso de establecerse.

Otro acontecimiento significativo en la actividad económica de Puerto Rico durante el año económico 1957 fué el alza en las actividades del comercio y los servicios. De nuevo esto pone de relieve la importancia de la industria manufacturera como generadora de ingresos en las industrias derivadas.

En la segunda sección del Informe se analizan las perspectivas económicas de los Estados Unidos para el año entrante y sus probables repercusiones en Puerto Rico.

Se prevé que la presente contracción económica de Estados Unidos será la más intensa que se haya registrado desde la terminación de la Segunda Guerra Mundial. Sin embargo, se espera que Puerto Rico, a consecuencia del alto nivel de promociones de fábricas logrado en 1957, estará en condiciones de resistir el impacto de la contracción de Estados Unidos y, además, registrar un progreso sustancial en el año en curso.

En la tercera sección del Informe se discuten, en términos generales, algunas de las principales dificultades que surgen en los países que están teniendo un rápido desarrollo económico. También se enumeran algunas de las lecciones que la experiencia de Puerto Rico ha enseñado, las cuales pueden ser de utilidad para otras áreas menos desarrolladas.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR

CONTENIDO

	<u>Página</u>
Lista de Gráficas -----	6
I- La Economía de Puerto Rico, 1956-57 -----	7
Actividad Económica -----	7
Agricultura -----	9
Manufactura -----	11
Construcción -----	14
Gobierno Federal -----	15
Turismo -----	15
Otros Sectores -----	16
Ingresos y Niveles de Vida -----	17
Comercio Exterior -----	19
Población y Grupo Trabajador -----	21
Jornales e Ingresos -----	26
Salarios Mínimos -----	26
Movimiento de Precios -----	29
Precios en Estados Unidos -----	29
Precios en Puerto Rico -----	30
Finanzas del Gobierno -----	31
Ingresos -----	31
Gastos -----	32
Inversiones de Capital -----	33
Fondos de Inversión -----	35
Resumen -----	37

Página

II- Panorama Económico 1957-58 -----	39
Perspectivas de la Economía de Estados Unidos -----	39
Actividad Económica de Puerto Rico-----	41
Agricultura -----	41
Desarrollo Industrial -----	43
Actividad Gubernamental -----	45
Grupo Trabajador y Migración -----	46
Inversión -----	49
Resumen -----	52
III- Problemas del Desarrollo Económico -----	53
Requisitos del Crecimiento Económico-----	53
Economía de la Planificación Regional -----	56
Recursos Humanos -----	59
Recursos Financieros para el Desarrollo -----	64
La Experiencia que Puerto Rico Puede Contribuir al Desarrollo Económico del Mundo -----	66
IV- Recomendaciones -----	71
Apéndice Estadístico -----	75
Indice del Apéndice Estadístico -----	77

LISTA DE GRAFICAS

	<u>Página</u>
Cambios en la Estructura de la Economía-----	8
Cambios Porcentuales en la Producción Agrícola-----	10
Indice de Producción Industrial-----	13
Transferencias Unilaterales a Individuos-----	17
Pagos de Transferencias del Gobierno Federal-----	18
Crecimiento de las Importaciones-----	20
Grupo Trabajador, por Industrias Seleccionadas-----	22
Cambios en Empleo por Regiones-----	24
Grupo Trabajador y Empleo en la Aguja a Domicilio-----	28
Indice de Precios de Alimentos-----	30
Ingresos del Gobierno Estatal-----	31
Ingresos Contributivos del Gobierno Estatal-----	32
Inversión en Planta y Equipo-----	33
Precios del Azúcar-----	42
Empleo en la Manufactura-----	47
Inversión en Capital Fijo-----	49
Compensación Anual por Persona Asalariada-----	54
Número de Personas Asalariadas-----	54

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR

I. LA ECONOMIA DE PUERTO RICO EN 1956-57

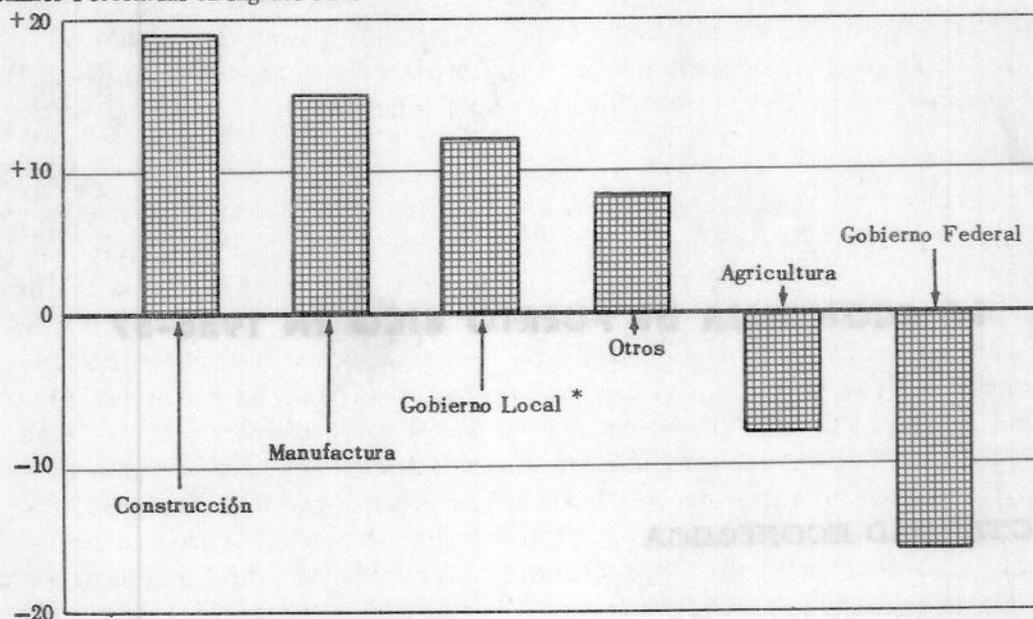
ACTIVIDAD ECONOMICA

La economía de Puerto Rico registró un progreso sustancial durante el 1956-57. La inversión de capital fijo ascendió a \$262 millones, o sea, el 21 por ciento de la producción total. El ingreso neto originado en la manufactura, excluyendo la elaboración de productos agrícolas de la Isla, tuvo un aumento de 23 por ciento durante este último año, hecho que se reflejó en el resto de la economía, causando un aumento de nueve por ciento en las industrias secundarias. Las condiciones climatológicas, en el caso de la agricultura, y la política de defensa nacional, en el caso del sector gubernamental Federal--factores totalmente fuera del dominio de la economía de Puerto Rico--limitaron el aumento total del ingreso neto a un cinco por ciento. Este aumento se debe, en gran parte, al alza en los precios.

Las inversiones en planta y equipo, excluyendo viviendas y obras públicas, ascendieron a cerca del 17 por ciento del producto bruto de las empresas. Este alto nivel de inversiones producirá cambios en la estructura de la economía que resultarán en un rápido desarrollo económico. No sólo el ingreso neto originado en la manufactura actualmente es un 40 por ciento más alto que el originado en la agricultura, sino que esto trae cambios en los

GRAFICA I CAMBIOS EN LA ESTRUCTURA DE LA ECONOMIA,
AÑOS ECONOMICOS 1955-56 A 1956-57

Cambio Porcentual en Ingreso Neto



* Excluye las empresas comerciales del gobierno.

TABLA 1 - INGRESO NETO POR INDUSTRIA, AÑOS ECONOMICOS
1955-56 Y 1956-57

(Millones de dólares)

Industria	1956	1957	Cambio porcentual
TOTAL.....	956	1,007	5
Agricultura.....	164	152	-7
Manufactura.....	185	213	15
Construcción.....	36	42	17
Gobierno Estatal y municipal.....	119	133	12
Otros.....	396	432	9
Resto del mundo:			
Gobierno Federal.....	90	75	-17
Otros no residentes.....	-34	-40	18

tipos de empleo. A medida que ha ido disminuyendo el empleo agrícola, se ha registrado un aumento sustancial en la adquisición de maquinaria agrícola. Al reducirse el empleo por industrias específicas el grupo trabajador, en general, ha disminuído. Esta disminución en la fuerza obrera está resultando en un cambio en la estructura del grupo trabajador.

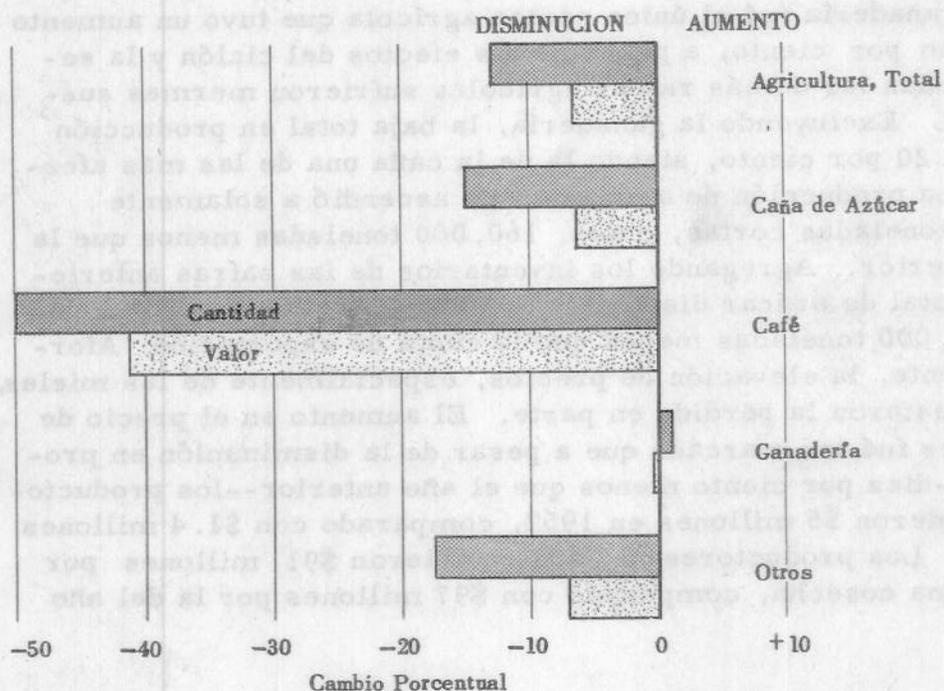
AGRICULTURA. - Por efecto del huracán Santa Clara y de la sequía, el valor en la finca de la producción agrícola bajó de \$222 millones en 1956 a \$205 millones en 1957, o sea, una reducción de un siete por ciento. La cantidad física de producción disminuyó más de un siete por ciento, pero afortunadamente los aumentos en los precios, tanto en los Estados Unidos como en el mercado local, contrarrestaron en parte esta disminución. Los precios de los productos para consumo local registraron un aumento mayor que los de los productos para exportación debido a la escasez de los primeros. Si los precios no hubieran aumentado, el valor total de la producción agrícola en 1957 hubiera sido de \$193 millones, reflejando una disminución de un 13 por ciento en la cantidad física de producción durante el año.

La ganadería fué el único sector agrícola que tuvo un aumento de un uno por ciento, a pesar de los efectos del ciclón y la sequía. Todas las demás ramas agrícolas sufrieron mermas sustanciales. Excluyendo la ganadería, la baja total en producción fué de un 20 por ciento, siendo la de la caña una de las más afectadas. La producción de azúcar crudo ascendió a solamente 990,424 toneladas cortas, o sea, 160,000 toneladas menos que la zafra anterior. Agregando los inventarios de las zafras anteriores, el total de azúcar disponible era de 1,028,000 toneladas, o sea, 229,000 toneladas menos que la cuota de exportación. Afortunadamente, la elevación de precios, especialmente de las mieles, contrarrestaron la pérdida en parte. El aumento en el precio de las mieles fué tan marcado que a pesar de la disminución en producción--diez por ciento menos que el año anterior--los productores recibieron \$5 millones en 1957, comparado con \$1.4 millones en 1956. Los productores de caña recibieron \$91 millones por esta última cosecha, comparado con \$97 millones por la del año anterior.

Un análisis regional de la distribución en la producción de azúcar durante el 1956-57 demostró que algunas áreas tuvieron reducciones mucho mayores que el promedio de un 14 por ciento registrado en todo Puerto Rico. Aparentemente, el huracán no afectó materialmente la costa suroeste de la Isla. Debido a la existencia de riego en la costa sur, la sequía casi no afectó esa parte de la Isla. Por ejemplo, las tres centrales de Aguirre localizadas en la región sur de Puerto Rico informaron una baja en la producción de sólo cuatro por ciento. Por el contrario, las tres centrales de Fajardo, en el noreste, informaron una reducción de más de un 23 por ciento. Las siete centrales localizadas entre Bayamón y Camuy produjeron este año un 26 por ciento menos que en la zafra pasada.

La producción de tabaco disminuyó de 300,000 quintales en 1956 a 240,000 quintales este último año, cifra sustancialmente más baja que la cuota anual de mercadeo. En primer lugar, el huracán retrasó las siembras, y luego la sequía redujo los rendimientos. Afortunadamente, la calidad del tabaco en general resultó superior a la del año anterior y, en parte, contrarrestó

GRAFICA II CAMBIOS PORCENTUALES EN LA PRODUCCION AGRICOLA, AÑOS ECONOMICOS 1955-56 A 1956-57



el descenso en la producción total. Debido a la mejor calidad del producto, el precio promedio por quintal fué \$5 más alto este año, a pesar de que hubo una reducción en todos los precios por clases. El efecto neto de estos cambios se reflejó en el valor recibido por la última cosecha, el cual se mantuvo en el mismo nivel de 1956.

La producción de leche y el valor total recibido por el agricultor continuaron en aumento, aunque a un ritmo menos acelerado. Se registró un incremento de 12,000 quintales en la producción de carnes, debido a la matanza de un gran número de animales, posiblemente por razón de la sequía. La producción comercial de huevos continuó aumentando. Las frutas y hortalizas particularmente sufrieron los efectos del temporal y la sequía. El volumen de plátanos y guineos cosechados fué un 41 por ciento más bajo que el del año anterior.

A través de su programa de ayuda de emergencia, el gobierno mitigó en parte los efectos del temporal. La ayuda gubernamental a la agricultura ascendió a \$4.9 millones, de los cuales \$2.3 millones se emplearon en jornales. El efecto de estos desembolsos se reflejó en el número de obreros agrícolas que trabajaron.

MANUFACTURA. - El ingreso neto originado en la manufactura aumentó en un 15 por ciento durante el 1956-57, solamente uno por ciento menos que el aumento del año anterior, no obstante la baja considerable registrada en las industrias basadas en la agricultura, tales como la elaboración de azúcar y el despallado de tabaco. La industria manufacturera, excluyendo la de azúcar y tabaco, registró una expansión de un 23 por ciento. Durante el 1956 el ingreso neto de estas mismas industrias aumentó un 21 por ciento. Sin duda alguna las bases del aumento en la actividad manufacturera en 1957 se sentaron durante el año anterior, cuando la Administración de Fomento Económico promovió el establecimiento de 111 fábricas nuevas.

Esa desviación de la manufactura basada en la agricultura no es un fenómeno nuevo, sino que ha estado ocurriendo por algún tiempo. Además, existe evidencia de que la manufactura puertorriqueña está entrando en una segunda etapa de diversificación. En las áreas económicamente menos desarrolladas las actividades manufactureras casi siempre suelen estar asociadas

con la agricultura y con la confección, relativamente sencilla, de ropa a domicilio. Durante la primera etapa de la diversificación y del desarrollo, la industria de la ropa aumenta, sustituyéndose el trabajo a domicilio por el trabajo en el taller. La producción de ropa puede llegar a exceder el consumo doméstico, pudiéndose crear un mercado grande de exportación. Las causas de este desarrollo, son el adiestramiento adquirido previamente en la industria de aguja a domicilio y en la existencia de niveles de jornales relativamente bajos. La industria de aguja a domicilio puede continuar floreciendo por algún tiempo y la industria basada en la agricultura también puede expandirse, según se le vayan añadiendo algunos nuevos productos.

La segunda etapa del desarrollo envuelve la manufactura de nuevos productos, en que se depende relativamente menos de la mano de obra barata y en que se utiliza mayor inversión de capital. El incentivo que ciertas áreas en desarrollo pueden ofrecer para atraer a estas industrias es la mayor ganancia en proporción a la inversión en vez de un diferencial en los costos de producción. Por consiguiente, los incentivos como la exención contributiva pueden resultar mucho más importantes que los niveles de jornales extremadamente bajos.

Durante el 1956 el ingreso neto en la industria de fabricación de ropa sobrepasó en un 19 por ciento al del año anterior. La fabricación de textiles, productos químicos, productos de metal y maquinaria, registraron aumentos que fluctuaron entre 28 y 35 por ciento.

El Índice de Producción Industrial elaborado por la Junta de Planificación refleja la evolución a corto plazo de la manufactura. La Gráfica III demuestra que el crecimiento de la industria de artículos duraderos ha sido más acelerado que el del sector restante.

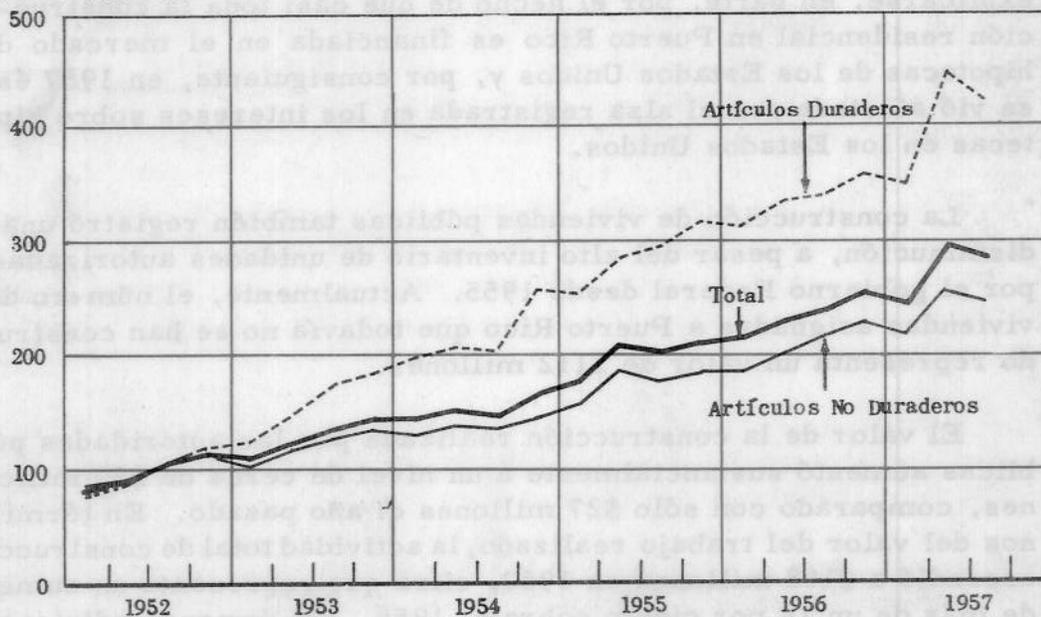
Todo el crecimiento en la industria manufacturera puede atribuirse a las nuevas fábricas promovidas bajo el programa de desarrollo industrial. Al empezar el año 1957 había 371 fábricas operando bajo el programa de Fomento Económico. Durante este último año, a pesar de la lenta iniciación del programa de promoción y de un inventario de solamente 47 fábricas a ser estableci-

TABLA 2 - INGRESO NETO DE LA MANUFACTURA, POR DIVISION INDUSTRIAL, AÑOS ECONOMICOS 1949-50, 1955-56 Y 1956-57

Industria	Por ciento del ingreso neto de la manufactura		
	1950	1956	1957
TOTAL.....	100.0	100.0	100.0
Centrales y refinerías azucareras.....	33.7	14.0	10.5
Bebidas.....	4.9	5.3	5.1
Otros alimentos.....	8.2	6.6	6.5
Tabaco y sus productos.....	5.6	6.3	4.5
Tejidos.....	1.2	3.9	4.5
Ropa.....	19.6	21.4	22.1
Madera y sus productos.....	4.7	5.4	5.2
Químicos y productos similares.....	6.2	3.5	4.1
Piedra, arcilla y cristal.....	5.4	6.1	6.3
Maquinaria y metales.....	3.0	12.2	13.6
Otras manufacturas.....	7.5	15.3	17.5

GRAFICA III INDICE DE PRODUCCION INDUSTRIAL *

Indice: 1952 = 100



* Excluye la manufactura de azúcar.

Año Económico

das durante el año, el número de nuevas fábricas abiertas ascendió a 97. Mucho más impresionante fué el número de fábricas promovidas durante el 1957. Los contratos firmados por nuevos industriales durante el año ascendieron a 148. Además, se expandieron aproximadamente 20 fábricas ya establecidas. Ya que sólo 18 suspendieron sus operaciones durante el año, el número de fábricas en operación al final de este último año económico llegó a 449. Como resultado del alto nivel de promoción industrial durante los últimos meses del año, el número de fábricas que estaban en proceso de establecerse al iniciarse el año económico 1958 era de 85, o sea, casi el doble de los doce meses anteriores.

CONSTRUCCION. - El alto nivel en la construcción de viviendas constituyó el factor más importante en el aumento en la industria de la construcción durante el año 1956. En contraste, todo el aumento registrado durante el año 1957 puede atribuirse al sector no residencial, ya que la construcción de viviendas registró una leve baja. En este respecto, la variación de la actividad de construcción en Puerto Rico fué igual al observado en los Estados Unidos, donde el número de viviendas bajo construcción declinó marcadamente, mientras que aumentaron los otros tipos de construcciones. La similitud de esta evolución puede explicarse, en parte, por el hecho de que casi toda la construcción residencial en Puerto Rico es financiada en el mercado de hipotecas de los Estados Unidos y, por consiguiente, en 1957 ésta se vió afectada por el alza registrada en los intereses sobre hipotecas en los Estados Unidos.

La construcción de viviendas públicas también registró una disminución, a pesar del alto inventario de unidades autorizadas por el gobierno Federal desde 1955. Actualmente, el número de viviendas asignadas a Puerto Rico que todavía no se han construído representa un valor de \$112 millones.

El valor de la construcción realizada por las autoridades públicas aumentó sustancialmente a un nivel de cerca de \$50 millones, comparado con sólo \$27 millones el año pasado. En términos del valor del trabajo realizado, la actividad total de construcción ascendió a \$168 millones en 1957, cifra que representa un aumento de más de un 18 por ciento sobre el 1956. La demanda adicional,

tanto de mano de obra como de materiales de construcción, se reflejó en una elevación de jornales y de los precios de los materiales.

GOBIERNO FEDERAL. - Los desembolsos de las Fuerzas Armadas de los Estados Unidos en Puerto Rico continuaron en descenso y, como resultado, el ingreso neto generado por el sector Federal bajó a \$75 millones en 1957, en comparación con \$90 millones en 1956 y \$134 millones en 1953. Existe la impresión de que la reducción en los gastos de defensa en Puerto Rico ha tocado a su fin y que en los próximos años se registrará un leve aumento como resultado de la reparación y construcción de bases aéreas y navales, actividades que ya se han iniciado.

Las actividades de las otras agencias del gobierno Federal se mantuvieron en el mismo nivel de años anteriores. El gobierno Federal gastó alrededor de \$11 millones anuales en Puerto Rico para costear las actividades del Negociado del Tiempo, la Administración de Pequeños Negocios y los programas agrícolas Federales. Actualmente, los desembolsos del gobierno Federal en forma de transferencias unilaterales a agencias gubernamentales, a individuos y a negocios son de mayor magnitud que los gastos del gobierno Federal en la compra de artículos y servicios en Puerto Rico. Los pagos de transferencia del gobierno Federal en Puerto Rico se discuten en secciones posteriores.

TURISMO. - La expansión en la industria turística continuó durante el 1957, no obstante el insignificante aumento registrado en el número de habitaciones disponibles. Los hoteles principales de turismo pudieron acomodar 9,200 visitantes adicionales a expensas de una reducción en el número de huéspedes residentes. Aparentemente, también hubo un aumento en el número de visitantes que se hospedaron fuera de los principales hoteles. El por ciento de ocupación de los hoteles de turismo ascendió a 73.5 por ciento en promedio durante este último año. Febrero fué el mes de mayor actividad, en que el promedio de huéspedes por día subió a 1,500 y el por ciento de ocupación fué de 88.5 por ciento. Durante los meses de mayor intensidad turística los hoteles principales estaban ocupados totalmente.

El aumento en el número de visitantes resultó en un aumento sustancial en los gastos de los mismos, ya que subieron de \$26

millones en 1956 a \$28 millones en 1957. Un estudio reciente sobre los gastos de turistas reflejó que el 60 por ciento de sus gastos se van en alojamiento y alimentos, el 18 por ciento en diversiones, el 14 por ciento en compras y el 8 por ciento en gastos misceláneos. La baja proporción de los gastos dedicados a compras confirma la impresión de que en Puerto Rico el turista encuentra muy poco que comprar en forma de artículos de regalo.

Se ha hecho una estimación de que el 55 por ciento de los desembolsos de los turistas se convierten en ingreso neto para la economía de Puerto Rico. Esto significa que el ingreso neto generado por la industria del turismo en Puerto Rico durante este último año debió ascender a cerca de \$15 millones.

OTROS SECTORES. - El desenvolvimiento de los sectores suplementarios de la economía, tales como el comercio, servicios públicos, finanzas y otros servicios, reflejaron el fuerte impacto que la construcción y el nuevo sector manufacturero ejercen en la economía de Puerto Rico. El sector secundario de la economía tuvo aumentos del ingreso neto que fluctuaron entre 3 y 13 por ciento, y en promedio de un nueve por ciento, en comparación con el cinco por ciento solamente de la economía total y el seis por ciento registrado en los gastos de los consumidores. Por ejemplo, la producción de energía eléctrica registró un aumento de un 18 por ciento.

**TABLA 3 - INGRESO NETO DEL SECTOR SUPLEMENTARIO,
AÑOS ECONOMICOS 1955-56 Y 1956-57**

(Millones de dólares)

Partida	1956	1957	Cambio porcentual
TOTAL.....	395	430	9
Transportación y otros servicios públicos.....	78	88	13
Comercio al por mayor.....	49	54	10
Comercio al detal.....	116	126	9
Finanzas, seguros y bienes raíces.....	87	94	8
Servicios, personales y comerciales.....	26	28	8
Otros servicios.....	39	40	3

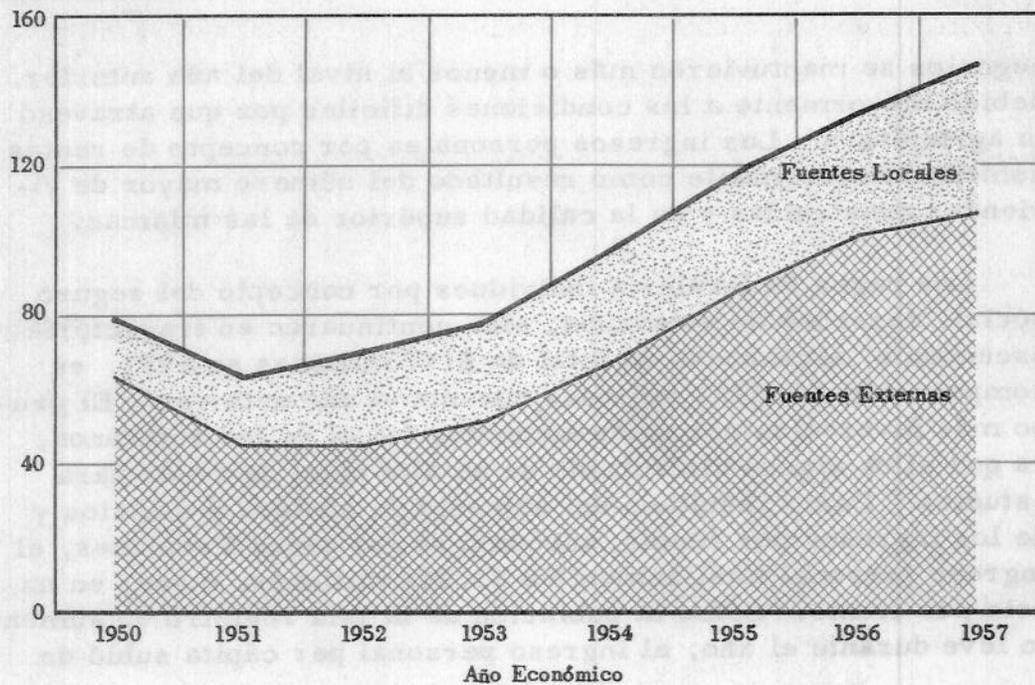
La baja en los gastos Federales y el retraso sufrido por la agricultura durante este año aparentemente no afectaron mucho al resto de la economía. El impulso creado por el 23 por ciento de expansión del sector manufacturero no basado en la agricultura parece que estimuló el crecimiento de los otros sectores de la economía.

INGRESOS Y NIVELES DE VIDA DEL PUEBLO

En general, todos los puertorriqueños se beneficiaron del incremento de la economía durante el año 1957. Hasta en la industria agrícola, los jornales y salarios se mantuvieron en el nivel del año anterior. Como resultado de la expansión en la manufactura y en las industrias secundarias, se registró un aumento de \$40 millones en el total de jornales y salarios recibidos por los trabajadores, o sea, cerca de \$80 por persona. Sin embargo, las ganancias recibidas por las personas por concepto de

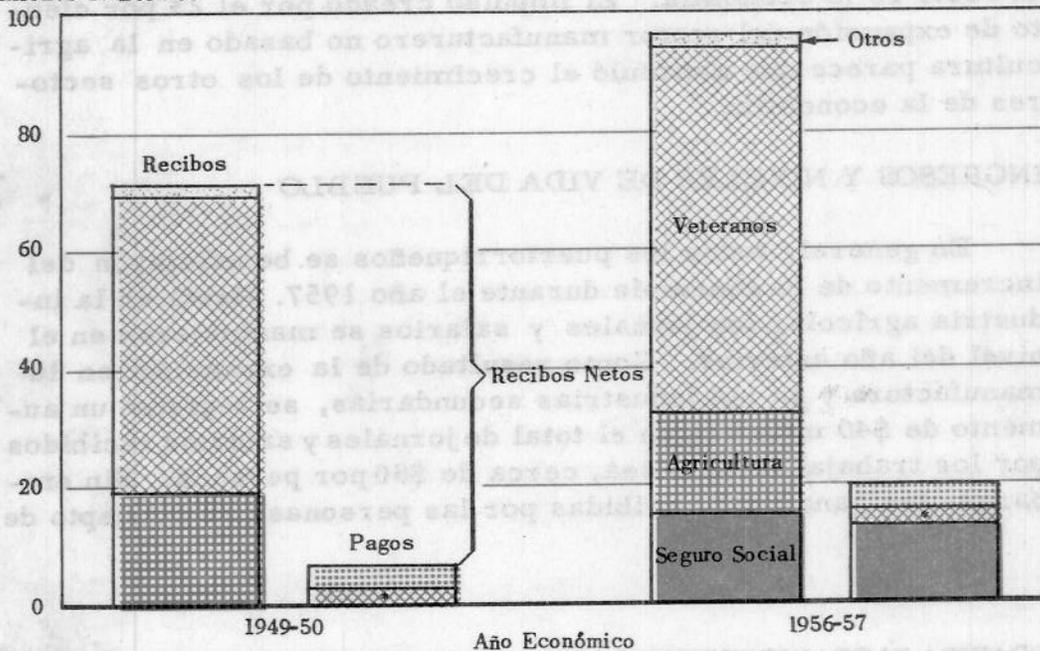
GRAFICA IV TRANSFERENCIAS UNILATERALES A INDIVIDUOS

Millones de Dólares



GRAFICA V PAGOS DE TRANSFERENCIAS DEL GOBIERNO FEDERAL

Millones de Dólares



* Contribución sobre la elaboración de azúcar.

negocios se mantuvieron más o menos al nivel del año anterior, debido mayormente a las condiciones difíciles por que atravesó la agricultura. Los ingresos personales por concepto de rentas aumentaron levemente como resultado del número mayor de viviendas construídas y de la calidad superior de las mismas.

Los pagos Federales a individuos por concepto del seguro social, derechos de veteranos, etc. continuaron en trayectoria ascendente, alcanzando un total de \$147 millones en 1957, en comparación con \$133 millones durante el año anterior. El grupo más favorecido por estos aumentos fué el de los veteranos, ya que ellos siguen disfrutando de un alto nivel de ayuda para estudios. Como resultado del aumento de sueldos y salarios y de los ingresos por rentas, así como de los pagos Federales, el ingreso personal total aumentó a \$1,064 millones, o sea, en un seis por ciento. Como la población de la Isla registró un aumento leve durante el año, el ingreso personal per cápita subió de

\$444 a \$468. Sin embargo, como resultado de los aumentos en los costos de vida, el ingreso real personal per cápita aumentó sólo en un tres por ciento.

COMERCIO EXTERIOR

La expansión ocurrida en la manufactura ha sido el factor principal en el aumento sustancial registrado en el comercio exterior de Puerto Rico durante los últimos años. En 1950, siete años atrás, el volumen de la exportación de Puerto Rico representaba el 32 por ciento de la producción total. Durante el mismo período las importaciones de artículos fueron iguales al 47 por ciento del producto bruto de Puerto Rico. En 1957 estos por cientos fueron de 42 y 60 respectivamente. Al igual que en años anteriores, el aumento registrado en las exportaciones durante el 1957 se debió, mayormente, a la producción de las nuevas industrias.

El déficit en la compra y venta de mercancías aumentó de \$209 millones en 1956 a \$252 millones este último año. Sin embargo, el aumento absoluto del déficit de importaciones no ha sido provocado por las importaciones de artículos de consumo, sino por la elevación de las importaciones de bienes de capital y de productos intermedios o materias primas para manufacturarse en la Isla, tanto para la exportación como para el consumo local. Las importaciones de artículos de consumo declinaron levemente en 1957. Es obvio que la única forma en que una economía carente de recursos y de mercado limitado para fábricas eficientes

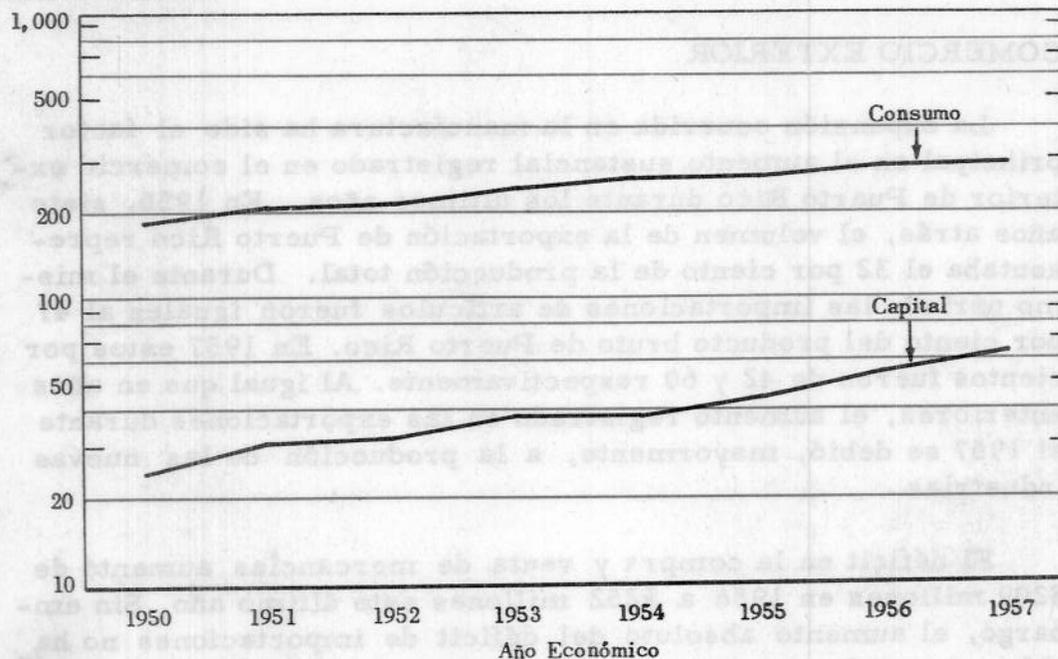
TABLA 4 - EXPORTACIONES DE MERCANCIAS, POR GRUPOS,
AÑOS ECONOMICOS 1955-56 Y 1956-57

(Millones de dólares)

Partida	1956	1957	Cambio	Cambio Porcentual
TOTAL, AJUSTADO.....	431	470	39	9
Azúcar.....	132	124	- 8	- 6
Productos nuevos.....	164	216	52	32
Otros.....	135	130	- 5	- 4

GRAFICA VI CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE CAPITAL Y DE ARTICULOS DE CONSUMO

Millones de Dólares



de bienes de capital, puede aumentar su capacidad productiva es mediante la importación de artículos intermedios y de bienes de capital. Durante este último año las importaciones de metales y

TABLA 5 - IMPORTACIONES DE MERCANCIAS, POR GRUPOS, AÑOS ECONOMICOS 1955-56 Y 1956-57

(Millones de dólares)

Partida	1956	1957	Cambio Porcentual
TOTAL, AJUSTADO.....	642	722	12
Artículos de consumo.....	296	287	-3
Bienes de capital.....	53	64	21
Productos intermedios.....	293	371	27

maquinaria aumentaron sustancialmente, sobrepasando las importaciones de alimentos y bebidas. Esto es significativo si se considera que Puerto Rico importa el 50 por ciento de los alimentos que consume y que el 43 por ciento de los gastos de consumo se va en alimentos.

TABLA 6 - IMPORTACIONES DE MERCANCIAS, POR GRUPOS, AÑOS ECONOMICOS 1955-56 Y 1956-57

(Millones de dólares)

Partida	1956	1957	Cambio Porcentual
TOTAL, AJUSTADO.....	642	722	12
Alimentos y bebidas.....	162	177	9
Textiles.....	98	103	5
Metales y maquinaria.....	155	192	24
Minerales no metálicos.....	54	59	9
Misceláneas.....	172	191	11

POBLACION, GRUPO TRABAJADOR Y EMPLEO

Durante el 1957 se registró una leve reducción en el aumento natural de la población de Puerto Rico debido a que la natalidad disminuyó de 34.3 a 32.7 por mil; y a que la mortalidad se mantuvo prácticamente estática. Además, la emigración neta--que fué de 48,000--contrarrestó gran parte del crecimiento natural, resultando en un aumento de la población de 12,000 solamente. Aunque se registró un leve aumento en la población en edad de trabajar, el por ciento de participación continuó en descenso debido a que el grupo trabajador disminuyó en cerca de uno por ciento.

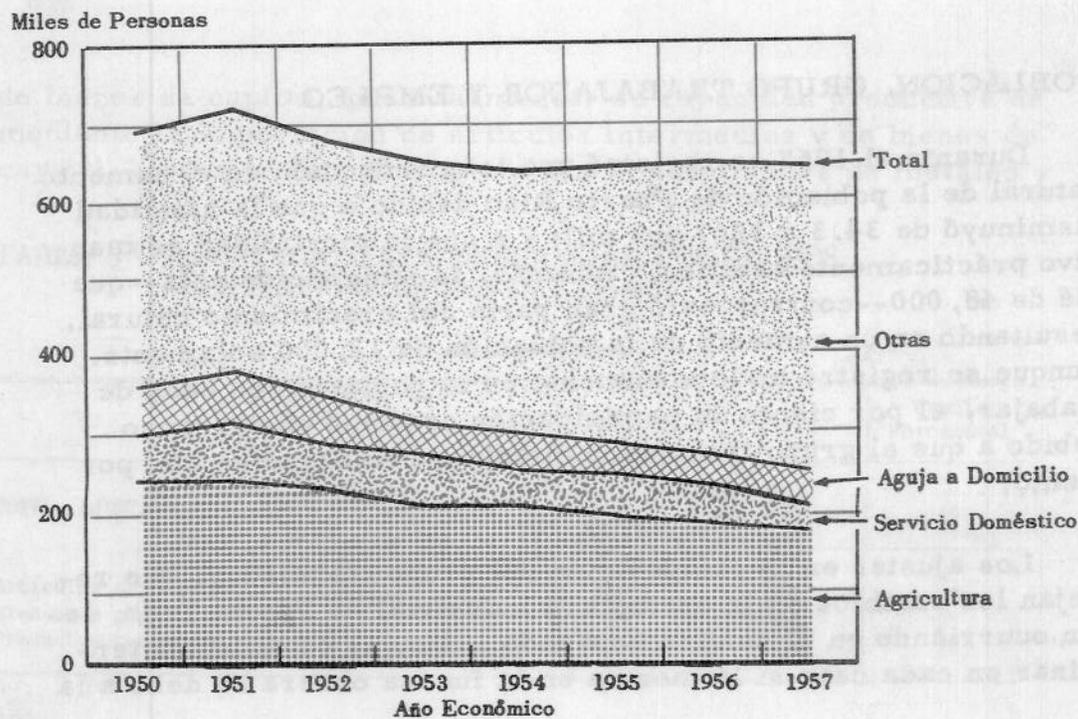
Los ajustes en la composición del grupo trabajador, que reflejan los cambios en la estructura industrial de Puerto Rico, están ocurriendo en el sentido esperado. Aunque es difícil determinar en cada caso si la merma en la fuerza obrera se debe a la

falta de oportunidades de empleo o al desplazamiento hacia trabajos mejor remunerados, es obvio que los cambios drásticos que han ocurrido en la retención de empleo desde el 1951 y que se han acelerado en 1957 no han aumentado el desempleo, ya que se ha producido una reducción de 26,000 en el desempleo total durante los últimos seis años. La compensación promedio anual de los trabajadores en las industrias que reflejan empleo descendente fué de \$671 en 1957, en comparación con \$2,116 en las industrias de empleo creciente.

Durante los últimos seis años, y debido mayormente a la disminución en el trabajo de aguja a domicilio y en el servicio doméstico, el empleo de mujeres se redujo en 30,000, en comparación con una reducción de 22,000 registrada entre los hombres.

Aparentemente, la calidad de los empleos ha mejorado no sólo en cuanto al número de semanas trabajadas anualmente sino también en términos de las horas trabajadas por semana. Esta

GRAFICA VII GRUPO TRABAJADOR, POR INDUSTRIAS SELECCIONADAS



tendencia, que ha adquirido mayores proporciones durante los últimos años, ha estado complementada por el traslado del grupo trabajador de la agricultura a ocupaciones no agrícolas.

TABLA 7 - NUMERO Y POR CIENTO DE PERSONAS ASALARIADAS QUE TRABAJARON REGULARMENTE DURANTE LOS AÑOS NATURALES 1953 Y 1956

Industria	Número (miles)		Por ciento del total	
	1953	1956	1953	1956
TOTAL.....	245	292	47	56
Agricultura.....	53	55	31	39
Manufactura (Excluyendo aguja a domicilio).....	39	56	48	55
Comercio.....	28	38	65	72
Gobierno.....	43	50	81	39
Construcción.....	19	24	50	56
Otras.....	63	69	46	39

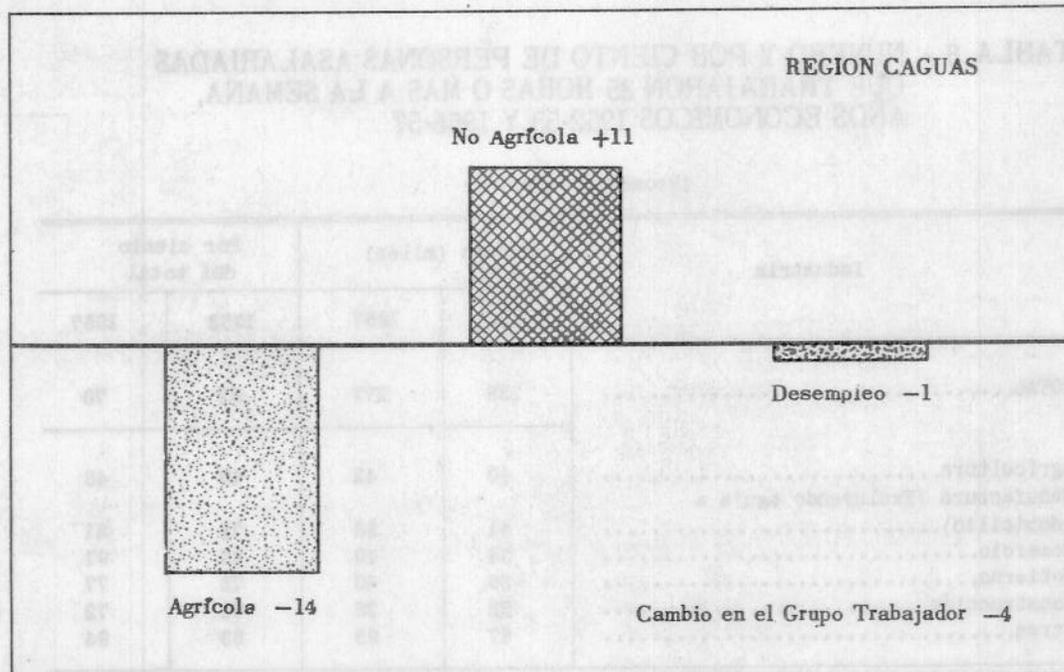
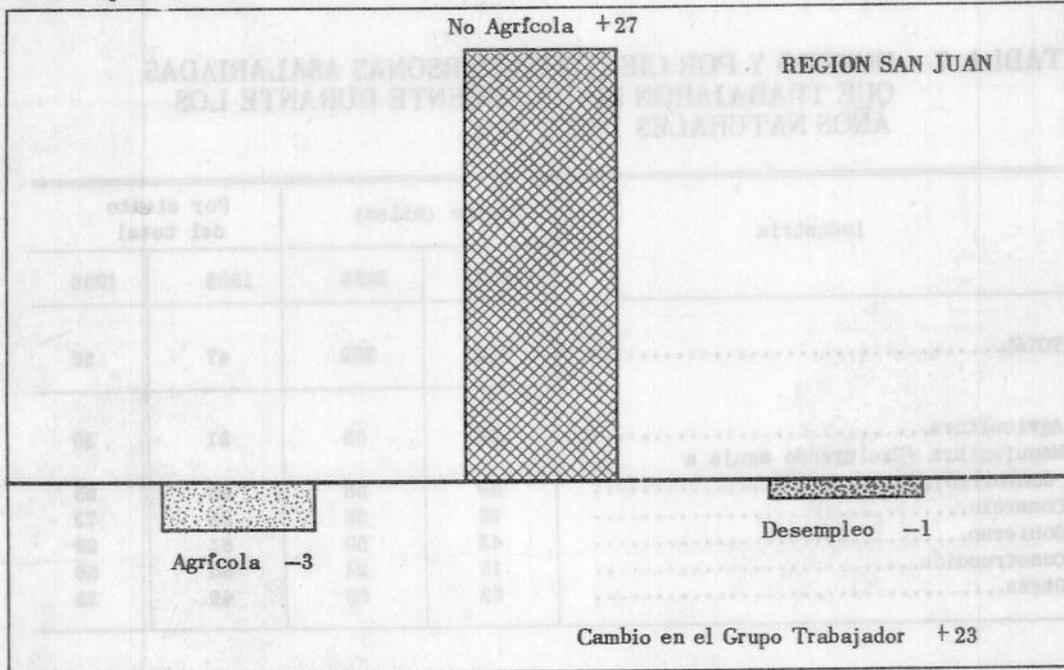
TABLA 8 - NUMERO Y POR CIENTO DE PERSONAS ASALARIADAS QUE TRABAJARON 35 HORAS O MAS A LA SEMANA, AÑOS ECONOMICOS 1952-53 Y 1956-57

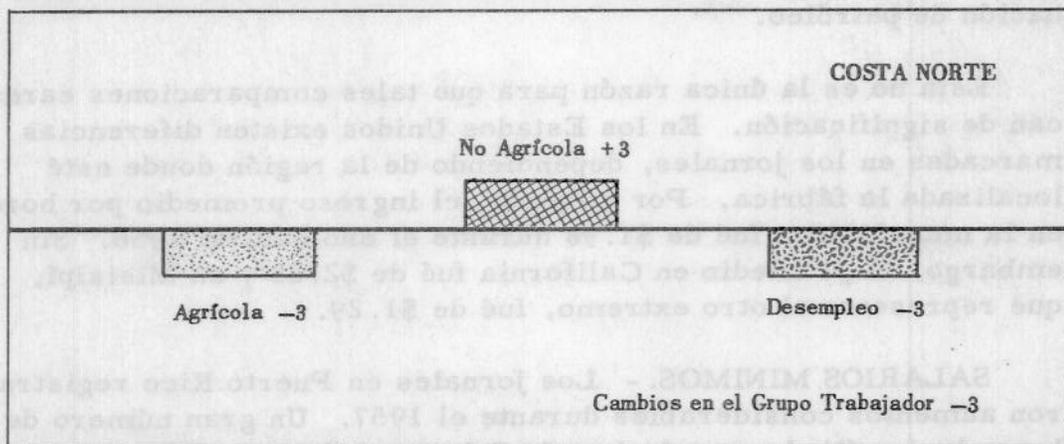
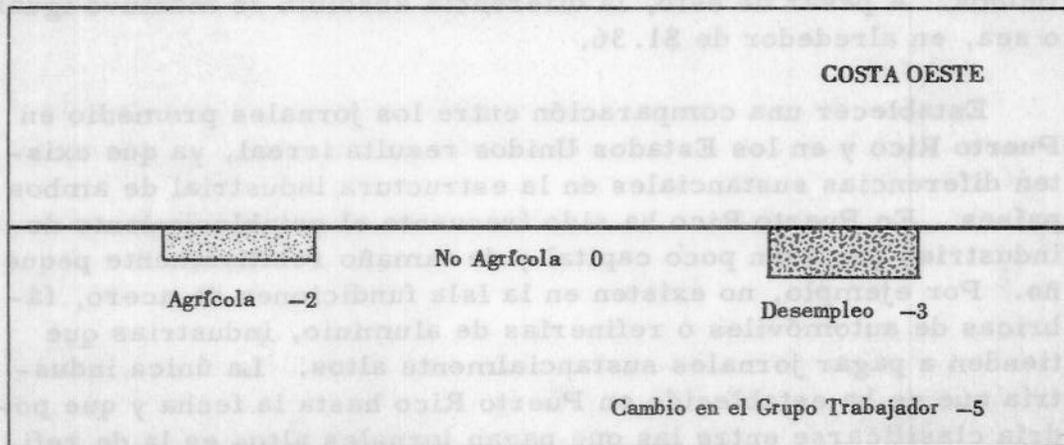
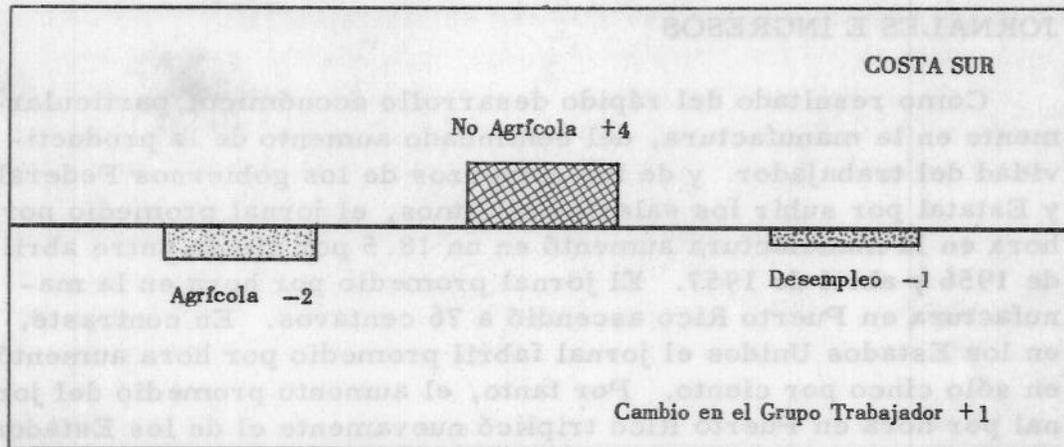
(Promedio anual)

Industria	Número (miles)		Por ciento del total	
	1953	1957	1953	1957
TOTAL.....	238	277	62	70
Agricultura.....	40	42	40	48
Manufactura (Excluyendo aguja a domicilio).....	41	58	72	81
Comercio.....	34	40	89	91
Gobierno.....	36	40	78	77
Construcción.....	22	28	63	72
Otras.....	87	95	83	94

GRAFICA VIII CAMBIOS EN EMPLEO POR REGIONES, ABRIL 1953 A ABRIL 1957

Miles de Empleados





JORNALES E INGRESOS

Como resultado del rápido desarrollo económico, particularmente en la manufactura, del continuado aumento de la productividad del trabajador y de los esfuerzos de los gobiernos Federal y Estatal por subir los salarios mínimos, el jornal promedio por hora en la manufactura aumentó en un 18.5 por ciento entre abril de 1956 y abril de 1957. El jornal promedio por hora en la manufactura en Puerto Rico ascendió a 76 centavos. En contraste, en los Estados Unidos el jornal fabril promedio por hora aumentó en sólo cinco por ciento. Por tanto, el aumento promedio del jornal por hora en Puerto Rico triplicó nuevamente el de los Estados Unidos. A pesar de esto, la diferencia absoluta se mantuvo igual, o sea, en alrededor de \$1.36.

Establecer una comparación entre los jornales promedio en Puerto Rico y en los Estados Unidos resulta irreal, ya que existen diferencias sustanciales en la estructura industrial de ambos países. En Puerto Rico ha sido frecuente el establecimiento de industrias que usan poco capital y de tamaño relativamente pequeño. Por ejemplo, no existen en la Isla fundiciones de acero, fábricas de automóviles o refinerías de aluminio, industrias que tienden a pagar jornales sustancialmente altos. La única industria que se ha establecido en Puerto Rico hasta la fecha y que podría clasificarse entre las que pagan jornales altos es la de refinación de petróleo.

Esta no es la única razón para que tales comparaciones carezcan de significación. En los Estados Unidos existen diferencias marcadas en los jornales, dependiendo de la región donde esté localizada la fábrica. Por ejemplo, el ingreso promedio por hora en la manufactura fué de \$1.98 durante el año natural 1956. Sin embargo, el promedio en California fué de \$2.23 y en Misisipí, que representa el otro extremo, fué de \$1.29.

SALARIOS MINIMOS. - Los jornales en Puerto Rico registraron aumentos considerables durante el 1957. Un gran número de los salarios fijados por la Ley de Salarios Mínimos de Puerto Rico, fechada el 26 de junio de 1956, entró en vigor durante el primer semestre de este año económico. La nueva ley fijó 112 salarios mínimos: de éstos, 55 entraron en vigor inmediatamente;

43, el 25 de agosto de 1956 y 14 el 1° de enero de 1957. Además, durante el 1956-57 la Junta de Salario Mínimo de Puerto Rico recomendó nuevos salarios mínimos para 22 industrias, beneficiando a 10,370 trabajadores aproximadamente. Los aumentos concedidos fluctuaron entre ocho centavos para la industria de madera y 20 centavos para la industria de plásticos y de instrumentos.

A tono con las disposiciones de la Ley Federal de Normas Razonables del Trabajo, que requiere revisiones anuales de los salarios mínimos vigentes para cada industria, la División Federal de Horas y Salarios de Puerto Rico revisó 128 salarios mínimos que afectaron a cerca de 88,700 obreros. Los nuevos salarios mínimos de las industrias cubiertas subieron de 51 centavos por hora a 63 centavos, lo que representa un aumento promedio de 24 por ciento. Al finalizar el año 1956-57, treinta y siete divisiones industriales con alrededor de 25,000 trabajadores, estaban pagando un salario mínimo de \$1.00 por hora bajo la ley Federal o la del Estado Libre Asociado.

TABLA 9 - SALARIOS MINIMOS AL 30 DE JUNIO DE 1957

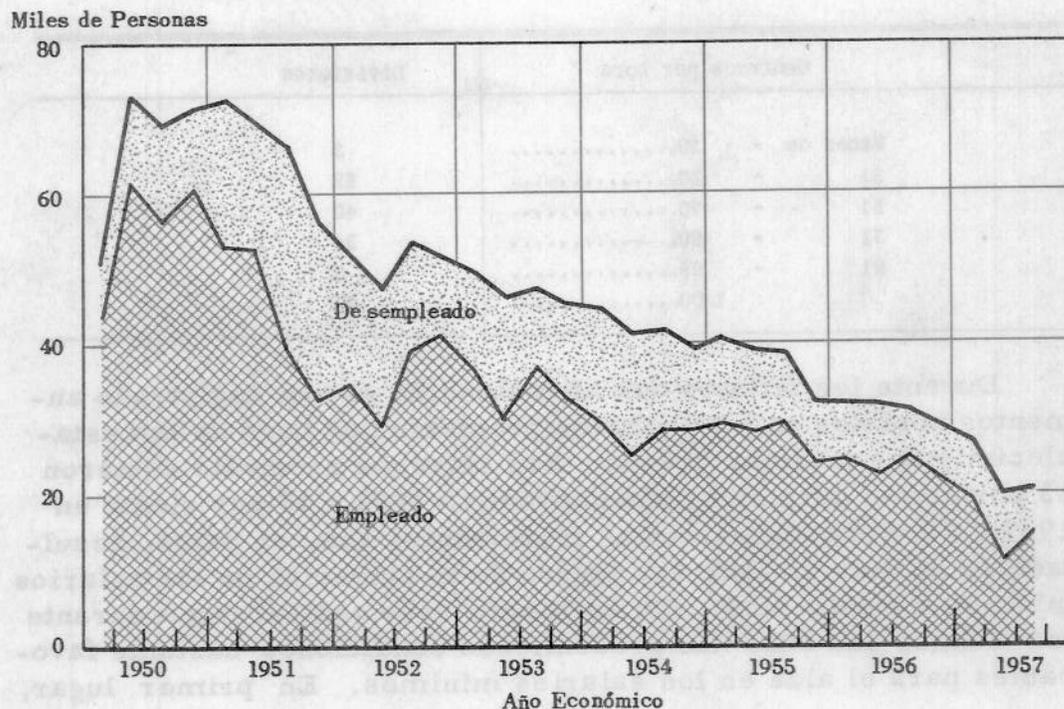
Centavos por hora		Divisiones
Menos de -	30.....	3
31 -	50.....	22
51 -	70.....	40
71 -	90.....	24
91 -	99.....	3
	1.00.....	37

Durante los últimos dos años también se han registrado aumentos notables en los ingresos promedio por hora de los establecimientos manufactureros. Los ingresos promedio subieron 13 por ciento durante el año económico 1956 y 18 por ciento en 1957. Sin duda alguna, estos incrementos son, en parte, resultado de la presión cada vez mayor de la elevación de los salarios mínimos establecidos. Sin embargo, debe señalarse que durante los últimos dos años han predominado condiciones bastante favorables para el alza en los salarios mínimos. En primer lugar,

durante los años anteriores a este período hubo relativamente poca actividad en cuanto a los salarios mínimos, tanto por parte de las agencias Federales como de las de Puerto Rico. Por consiguiente, el alto nivel de actividad durante 1956 y 1957 representa, en parte, un medio para emparejar el diferencial. Segundo, los salarios mínimos en los Estados Unidos subieron de 75 centavos a \$1.00 el 1° de enero de 1956, brindando así a Puerto Rico una ventaja competitiva temporera sobre algunos estados del sur de los Estados Unidos, donde la aplicación de un mínimo de \$1.00 afectó a un número sustancial de trabajadores.

En los países económicamente poco desarrollados será menor cada día la posibilidad de retener industrias que usan escaso capital por trabajador y que emplean obreros sin adiestramiento, a medida que progresen y puedan atraer capital y técnica. Un ejemplo patente de este fenómeno es el caso de la industria de la aguja

GRAFICA IX GRUPO TRABAJADOR Y EMPLEO EN LA AGUJA A DOMICILIO



a domicilio en Puerto Rico. Esta industria es una de las que con mayor facilidad se puede transferir a otras áreas debido a que su inversión en capital fijo es insignificante.

MOVIMIENTO DE PRECIOS

Las presiones inflacionarias simultáneas en los Estados Unidos y en Puerto Rico causaron alzas en los precios de la Isla, tanto en el nivel al por mayor y al detal como en los productos industriales y de consumo. Debido a que cerca del 60 por ciento de los artículos y servicios consumidos o procesados en Puerto Rico se importan de los Estados Unidos, las fluctuaciones de precios en el Continente se dejaron sentir inmediatamente en la Isla. Sin embargo, como se señalará más adelante, la oportunidad que tiene Puerto Rico de obtener sus mercancías con relativa facilidad en el gran mercado continental, de hecho ha aminorado la presión inflacionaria aún durante períodos de alzas sustanciales en los precios.

PRECIOS EN LOS ESTADOS UNIDOS. - Después de haber permanecido virtualmente estáticos por casi tres años, los precios en los Estados Unidos empezaron a subir durante el verano de 1955. Las primeras señales de las fuerzas inflacionarias potenciales se manifestaron en los precios al por mayor de los productos no agrícolas. Las alzas en los precios de los productos no alimenticios y de los productos no agrícolas sobrevinieron como resultado del alto nivel de ingresos de los consumidores y de la demanda de bienes de producción. El alza en los precios de estos artículos bastó para contrarrestar el descenso registrado en los precios pagados a los agricultores, quienes estaban recibiendo menos ayuda Federal que en años anteriores. Sin embargo, para el invierno de 1955-56, hasta los precios de los productos agrícolas empezaron a subir. Para junio de 1956 la trayectoria ascendente se intensificó, llegando al nivel del detallista y del consumidor. Durante el 1956-57 los precios al consumidor aumentaron en cerca de cuatro por ciento. El aumento en precios afectó a todas las categorías de artículos.

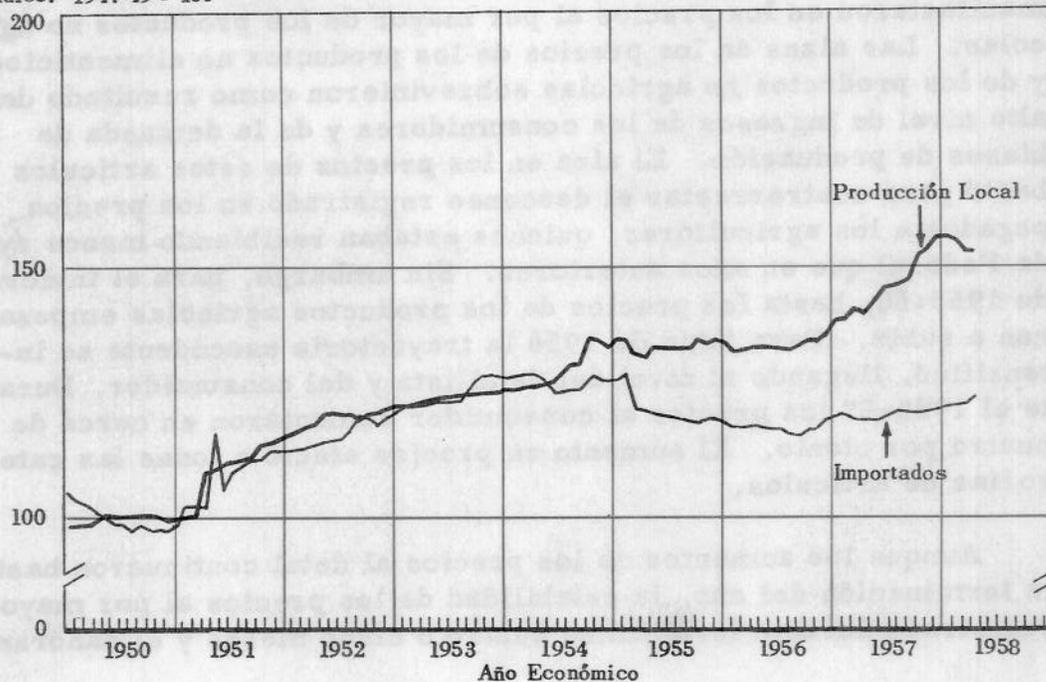
Aunque los aumentos de los precios al detal continuaron hasta la terminación del año, la estabilidad de los precios al por mayor registrada durante los últimos cuatro o cinco meses y el panorama

de la economía en general parecen indicar que las fuerzas inflacionarias están tocando a su fin.

PRECIOS EN PUERTO RICO. - Durante este año los precios pagados por los consumidores respondieron tanto a los acontecimientos en los Estados Unidos como a los fenómenos atmosféricos que afectaron la oferta local de alimentos. El aumento total en el costo de la vida en Puerto Rico fué un poco más bajo que el ocurrido en los Estados Unidos. El aumento de un cinco por ciento que se registró en los precios de los alimentos durante este año se debió, mayormente, a los alimentos cosechados en la Isla, ya que los alimentos importados aumentaron solo un dos por ciento durante este último año. Los precios de los alimentos producidos localmente son en la actualidad un 43 por ciento mayores que los del período 1947-49, mientras que los precios de los alimentos importados están un poco más bajos. El alza sustancial de precios de los alimentos locales es resultado de la falta de expansión de la producción agrícola. Esta

GRAFICA X INDICE DE PRECIOS DE ALIMENTOS

Indice: 1947-49 = 100



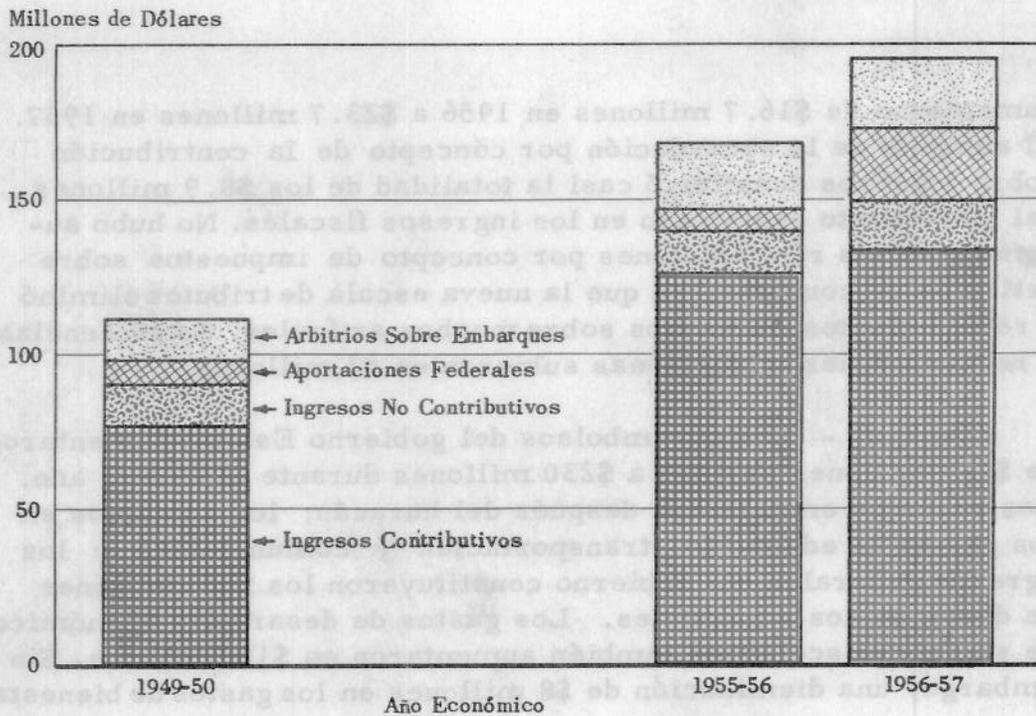
tendencia inflacionaria ha constituido uno de los obstáculos más grandes en el desarrollo de muchas áreas del mundo. La capacidad de Puerto Rico para importar alimentos de los Estados Unidos, a fin de satisfacer la demanda local de los mismos provocada por el aumento en los ingresos, representa una de las ventajas que deriva la Isla de su integración económica con los Estados Unidos.

FINANZAS DEL GOBIERNO ESTATAL

INGRESOS. - Las recaudaciones totales del gobierno ascendieron a \$197 millones en comparación con los \$179 millones del año anterior. Las emisiones de bonos por \$10 millones elevaron los recursos del Tesoro a un total de \$207 millones para cubrir los desembolsos del año.

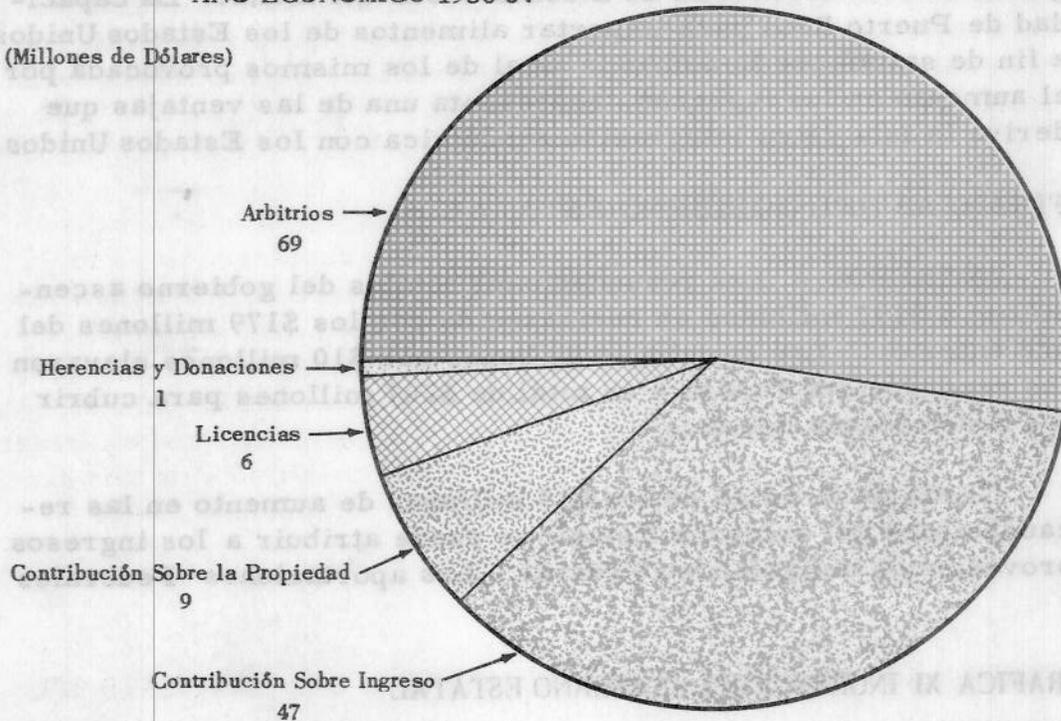
Cerca de la mitad de los \$19 millones de aumento en las recaudaciones del gobierno Estatal se puede atribuir a los ingresos provenientes del gobierno Federal. Las aportaciones Federales

GRAFICA XI INGRESOS DEL GOBIERNO ESTATAL



**GRAFICA XII INGRESOS CONTRIBUTIVOS DEL GOBIERNO ESTATAL,
AÑO ECONOMICO 1956-57**

(Millones de Dólares)



aumentaron de \$16.7 millones en 1956 a \$23.7 millones en 1957. El aumento de la recaudación por concepto de la contribución sobre ingresos constituyó casi la totalidad de los \$8.9 millones del incremento registrado en los ingresos fiscales. No hubo aumentos en las recaudaciones por concepto de impuestos sobre artículos de consumo, ya que la nueva escala de tributos eliminó o rebajó ciertos impuestos sobre muchos artículos. Las licencias y recaudaciones misceláneas subieron en \$3 millones.

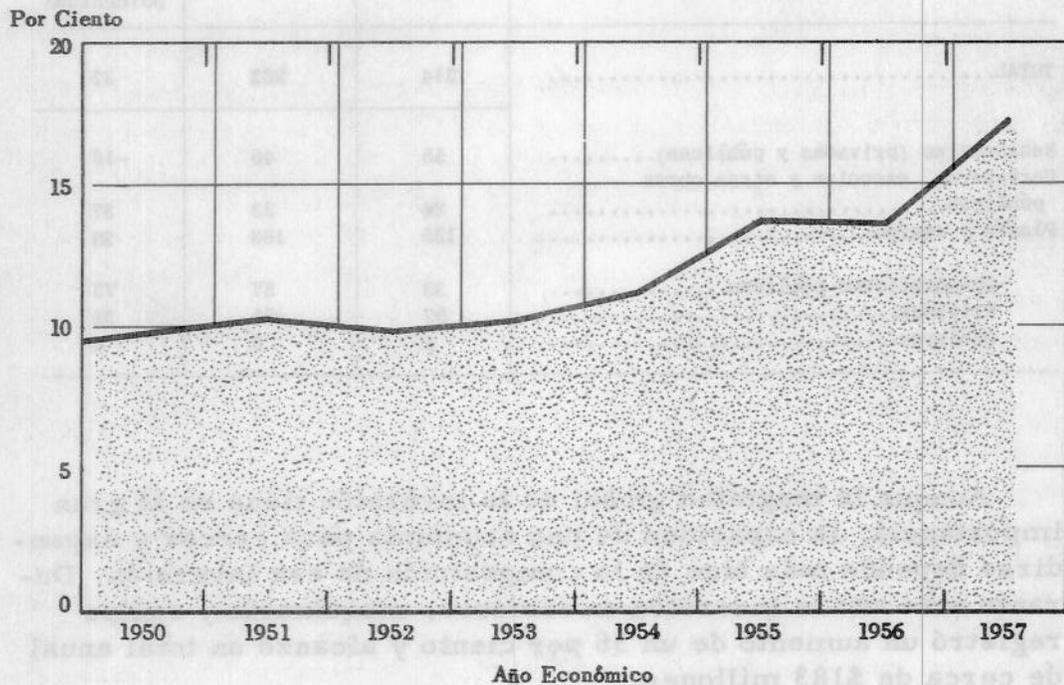
GASTOS. - Los desembolsos del gobierno Estatal aumentaron de \$189 millones en 1956 a \$230 millones durante el último año. Los pagos de emergencia después del huracán; los aumentos en los gastos de educación, transportación y comunicación y los egresos generales del gobierno constituyeron los \$40 millones de desembolsos adicionales. Los gastos de desarrollo económico, de salud y misceláneos también aumentaron en \$10 millones. Sin embargo, una disminución de \$8 millones en los gastos de bienestar

público y \$1 millón en los de seguridad pública contrarrestaron parte de los aumentos mencionados, reduciendo el incremento neto total a \$41 millones. Los intereses sobre la deuda pública se mantuvieron en el bajo nivel de \$1 millón, o sea, menos de un medio por ciento del presupuesto total.

INVERSIONES DE CAPITAL

Sin duda alguna el acontecimiento más destacado del año 1956-57 fué el alto nivel de inversiones registrado. Durante los últimos años el dinero invertido en Puerto Rico ha alcanzado niveles que son típicos de países industrialmente desarrollados, con muchas potencialidades y recursos para la instalación de bienes de capital. Es obvio que durante este último año en Puerto Rico se sobrepasó este nivel de inversión; no solamente por el volumen de inversión sino también por la composición de la misma.

GRAFICA XIII INVERSION EN PLANTA Y EQUIPO COMO POR CIENTO DEL PRODUCTO BRUTO DE LAS EMPRESAS



Las inversiones en bienes fijos de capital, tales como nuevas construcciones, maquinaria y equipo, ascendió a \$262 millones, o sea, \$48 millones más que en el año anterior. Estos \$262 millones en inversiones, financiadas con fondos locales y del exterior, aseguran un alto nivel de crecimiento económico para los próximos años. Las inversiones representan el 21 por ciento del Producto Bruto. Ningún otro país en el hemisferio occidental, con la excepción posiblemente de Canadá y Venezuela, ha podido lograr tales niveles de inversión. En el caso de Canadá y Venezuela las inversiones de capital se han hecho mayormente para explotar grandes reservas de recursos naturales en petróleo y minerales. En Europa occidental este por ciento de inversión se ha sobrepasado únicamente en aquellos países que han estado recuperando de la Segunda Guerra Mundial.

TABLA 10 - INVERSIONES DE CAPITAL FIJO EN PUERTO RICO, AÑOS ECONOMICOS 1955-56 Y 1956-57

(Millones de dólares)

Partida	1956	1957	Cambio porcentual
TOTAL.....	214	262	22
Residencias (privadas y públicas).....	55	46	-16
Carreteras, escuelas y otras obras públicas.....	24	33	37
Planta y equipo.....	135	183	36
Corporaciones públicas.....	33	57	73
Privadas.....	97	121	25
Gobierno.....	5	5	0

Aunque la magnitud global de la inversión tiene en sí gran importancia, la capacidad de una economía para crecer y expandirse depende más bien de la composición de esa inversión. Durante este año la inversión en fábricas, maquinaria y equipo registró un aumento de un 36 por ciento y alcanzó un total anual de cerca de \$183 millones.

Las autoridades públicas han contribuído grandemente a este alto nivel de inversión, ya que la Autoridad de las Fuentes Fluviales por sí sola aportó \$26 millones. Es de suma importancia que tanto la Autoridad de las Fuentes Fluviales como la de Acueductos y Alcantarillados mantengan un alto nivel de inversiones. En una economía en desarrollo, una de las deficiencias más perjudiciales es la escasez de energía eléctrica. Es imposible esperar a que surja la demanda por fuerza motriz para entonces construir las instalaciones requeridas. Es necesario que la capacidad de producción de energía se anticipe a las necesidades, de otra manera, las plantas consumidoras no se establecerían nunca.

La naturaleza del incremento en la inversión tiene doble significación. De un lado, la inversión se ha hecho en fábricas y equipo para producir nuevos artículos, y por lo tanto, para aumentar la producción total de la economía. Del otro lado, particularmente en la agricultura, la inversión se ha hecho en equipo para facilitar el trabajo. La inversión en tractores y maquinaria agrícola ha venido aumentando lentamente durante los últimos tres años, pero en 1956-57 el ritmo de inversión subió marcadamente de \$2.6 millones por año a \$4.2 millones. El resultado, si esta tendencia continúa, será un aumento sustancial en la productividad del trabajador agrícola.

FONDOS DE INVERSION. - Las fuentes de financiamiento han sido diversas, originándose alrededor del 50 por ciento de los fondos en la localidad y el otro 50 por ciento en el exterior. Los ahorros locales ascendieron a \$136 millones durante el 1956-57. Los ahorros del gobierno, la depreciación y las ganancias de corporaciones sin distribuir ascendieron a \$153 millones. Las deudas personales aumentaron en cerca de \$17 millones, reduciendo en esa misma cuantía los ahorros netos de la economía.

Las inversiones directas, que ascendieron a \$55 millones este último año, en comparación con \$50 millones el año anterior, fueron la principal fuente externa de financiamiento. De este total, \$40 millones pertenecen a nuevos fondos de inversión del exterior y \$15 millones a ganancias no distribuídas.

Las autoridades públicas y el gobierno del Estado Libre Asociado emitieron bonos en el exterior por un total de \$40 millones.

**TABLA 11 - AHORROS LOCALES POR FUENTE, AÑOS ECONOMICOS
1955-56 Y 1956-57**

(Millones de dólares)

Partida	1956	1957
TOTAL.....	104	136
Empresas.....	92	103
Depreciación.....	72	82
Ganancias sin distribuir.....	20	21
Gobierno.....	55	50
Individuos.....	-43	-17

Las ventas de hipotecas y otros préstamos obtenidos de agencias Federales generaron cerca de \$30 millones. En 1957 las importaciones de capital externo ascendieron a \$125 millones.

Durante el 1957 Puerto Rico aumentó las inversiones en el exterior por cerca de \$10 millones consistentes casi en su totalidad de activos a corto plazo.

RESUMEN

El 1956-57 se caracterizó como un año de crecimiento y de ajuste. Al igual que en los dos años anteriores, se establecieron las bases para un mayor crecimiento económico mediante un alto nivel de inversiones. Las inversiones en fábricas y equipo por sí solas constituyeron el 17 por ciento del producto bruto de las empresas. El retraso sufrido en la agricultura y la contracción en las actividades del gobierno Federal, que disminuyeron en siete por ciento y en 17 por ciento respectivamente, constituyeron los únicos acontecimientos desfavorables. Los fenómenos atmosféricos en el caso de la agricultura y la disminución en las tropas estacionadas en la Isla fueron los responsables de estas reducciones. Por otro lado, el ingreso generado por la industria no basada en la agricultura aumentó en un 23 por ciento.

Los aumentos de precios, especialmente de los alimentos producidos localmente, redujeron el por ciento de aumento en el ingreso personal per cápita de un seis a un tres por ciento. El patrón de empleo continuó cambiando en la dirección esperada, esto es, de la agricultura, del servicio doméstico y del trabajo de aguja a domicilio a sectores mejor remunerados, tales como la manufactura, el comercio y los servicios públicos. La calidad de los empleos ha mejorado en términos del por ciento de personas que trabajan la semana completa y del número de trabajadores con empleo continuo durante el año.

Al igual que en años anteriores, las fuentes de financiamiento de las inversiones se dividieron en partes aproximadamente iguales entre Puerto Rico y los Estados Unidos. Los ahorros locales ascendieron a \$136 millones. Las inversiones directas, que ascendieron a \$55 millones, constituyeron la principal fuente de fondos externos.

II - PANORAMA ECONOMICO DE 1957-58

PERSPECTIVAS DE LA ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

La economía de Estados Unidos al comenzar el año 1957-58 ha entrado en la fase inicial de una contracción económica. Los índices principales, tales como la producción siderúrgica, el volumen de la carga ferroviaria, los pedidos industriales, las horas de trabajo por semana y el ingreso personal están en franco descenso. Es muy probable que la presente contracción económica sea mayor que las ocurridas durante el período de la postguerra.

Como resultado de la huelga de 1956 en la industria siderúrgica, el efecto de la amenazante sobreexpansión de los inventarios se prorrogó por cerca de nueve meses y la economía recibió un impulso en sus tendencias inflacionarias. La posposición del ajuste en los inventarios, el bajo nivel en los gastos de la defensa y la terminación de la fase ascendente de la nueva capacidad industrial, acompañada por la reducción correspondiente en los nuevos pedidos de maquinaria, son factores que han ocurrido simultáneamente. El movimiento descendente de cada uno de estos factores económicos tenderá a crear una fuerza acumulativa que resultará en una contracción de la producción industrial de Estados Unidos. Tanto al gobierno Federal como a las fuerzas económicas naturales del país les será difícil darle un impulso ascendente a la economía.

En la primavera de 1957 el índice de Producción Industrial de la Junta de la Reserva Federal reflejó estas fuerzas descendentes, bajando del alto nivel de 147 (base: 1947-49 = 100) en diciembre 1956 a 143 en abril de 1957. La contracción se debió mayormente a la reducción en la actividad del sector industrial de productos duraderos. Durante el verano la producción industrial se mantuvo virtualmente estacionaria hasta octubre, cuando el índice descendió a 142. En noviembre éste volvió a descender a 139.

La industria siderúrgica ha sido fuertemente afectada y revela la magnitud de la contracción. Durante la última semana de 1957 esta industria informó una producción equivalente al 53 por ciento de su capacidad, que ha sido el tonelaje menor desde el nivel mínimo registrado en la contracción de 1949-50. Esta cifra contrasta con el nivel de producción equivalente al 102 por ciento de su capacidad ocurrida 12 meses antes.

Los inventarios, que han continuado aumentando a pesar de la nivelación en las ventas, están empezando a declinar y pronto se convertirán en otro factor negativo. El empleo y las horas trabajadas por semana han disminuído durante los últimos meses, y, como consecuencia, el ingreso personal, el cual tiende a responder con cierto retraso a los cambios de la actividad económica, también ha estado disminuyendo desde agosto de 1957. Ahora que el desempleo ha empezado a aumentar--en noviembre alcanzó la cifra de 3.2 millones--se hace más difícil que la contracción se limite exclusivamente al sector fabril de artículos duraderos.

Sin embargo, existen ciertos factores positivos dentro de este panorama económico que tenderán a propulsar la actividad económica. La magnitud de la contracción dependerá mayormente del tiempo que tarden estos factores en adquirir fuerza y de la rapidez con que los inventarios puedan ajustarse a un nivel más bajo. Es probable que a consecuencia del alza en los gastos en obras públicas de los gobiernos estatales y locales la actividad de la construcción no disminuya durante la primera parte del 1958, en comparación con el período correspondiente del año anterior. Las nuevas construcciones residenciales se han mantenido en un nivel de cerca de un millón por año, el cual es, sin embargo, un 20 por ciento más bajo que el nivel de 1955. Se prevé que estas construcciones aumentarán gradualmente a medida que mejore el mercado de hipotecas. La expansión del programa Federal de carreteras ha encontrado dificultades. Como algunos de los problemas han sido resueltos durante este año se espera que este programa será pronto un factor impelente de la economía.

El aumento en los gastos Federales con motivo del programa de proyectiles dirigidos será pequeño durante los próximos 12 meses, ya que, en primer lugar, se requiere acción congresional y también porque se continuará dando mayor énfasis a la investi-

gación en vez de la producción en masa. Por otro lado, puede surgir una influencia psicológica favorable de parte de la opinión pública.

Es dudoso que estos factores positivos sean suficientes para contrarrestar el movimiento descendente de la actividad económica al menos hasta el segundo semestre de 1958. Se prevé que aún después de que esta contracción sea controlada ocurrirá un período de estabilidad que fluctuará entre seis y nueve meses, pero a un nivel bajo de actividad. Probablemente durante este período el desempleo continuará aumentando a medida que vaya creciendo el grupo trabajador y también a consecuencia del aumento de la productividad resultante de las inversiones pasadas en nuevas plantas y equipo.

Las implicaciones generales de estas perspectivas sobre la actividad económica de Puerto Rico son varias. En primer lugar, puede disminuir la producción de las fábricas ya existentes. Sin embargo, se espera que la producción total fabril continúe aumentando durante los primeros seis meses del año 1958 debido al establecimiento de un gran número de nuevas fábricas como resultado de la promoción de 150 fábricas en 1956-57. En segundo lugar, a medida que el año transcurra, es posible que el esfuerzo de promoción tenga menos éxito y la disminución de producción de las fábricas existentes contrarrestará el aumento proveniente de las nuevas fábricas establecidas. En tercer lugar, de aumentar el desempleo en los Estados Unidos, la emigración tenderá a disminuir y, probablemente, muchas personas en edad apta para trabajar regresarán a Puerto Rico. En cuarto lugar, el gobierno del Estado Libre Asociado y las autoridades podrán allegar capital para inversión a más bajo costo.

ACTIVIDAD ECONOMICA EN PUERTO RICO

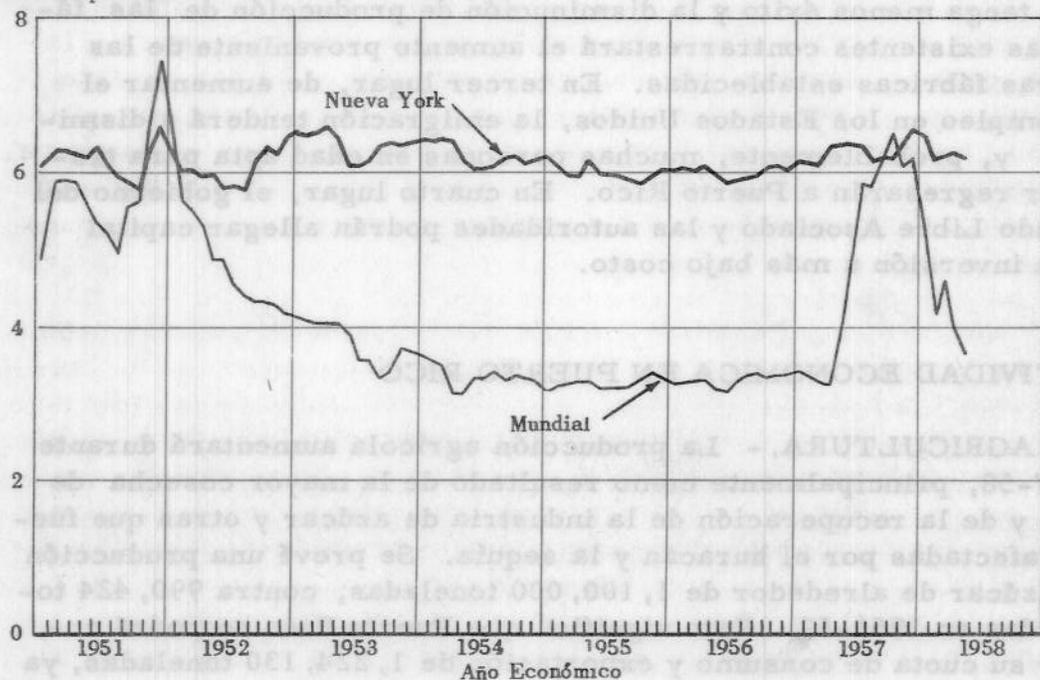
AGRICULTURA. - La producción agrícola aumentará durante 1957-58, principalmente como resultado de la mayor cosecha de café y de la recuperación de la industria de azúcar y otras que fueron afectadas por el huracán y la sequía. Se prevé una producción de azúcar de alrededor de 1,100,000 toneladas, contra 990,424 toneladas en 1956-57. Esto significa que Puerto Rico no podrá cubrir su cuota de consumo y exportación de 1,224,130 toneladas, ya

que los inventarios se usaron durante el año anterior, cuando ocurrió un déficit de cerca de 229,000 toneladas. Por otra parte, el ingreso originado en la producción de caña no aumentará en la misma proporción que la producción física por varias razones.

Se prevé que el precio promedio anual del azúcar será más bajo que el del año anterior. Durante las últimas semanas el precio mundial del azúcar ha venido descendiendo desde la cúspide alcanzada en junio de 1957 como efecto de la desinflación causada por la expansión en la producción mundial. En el mercado de los Estados Unidos, que es de mayor interés para Puerto Rico, los precios del azúcar también han disminuído. La razón principal de esta baja es la situación del mercado mundial, pero es también resultado de los aumentos en cuotas autorizadas por el Secretario de Agricultura de los Estados Unidos. Por desajustes en la distribución de la producción de azúcar entre los estados de la costa este y de la costa oeste (azúcar de remolacha), el Secretario aumentó la cuota de consumo a un nivel mayor del que hubiera

GRAFICA XIV PRECIOS DEL AZUCAR

Centavos por Libra



sido necesario de no haber existido escasez en los estados del este. Como resultado del aumento en la oferta, es probable que los precios continúen en descenso durante la mayor parte del 1957-58. Como se mencionó en el capítulo anterior, el precio de las mieles aumentó sustancialmente durante el año 1956-57, y es improbable que pueda sostenerse este alto nivel de precios. Se prevé, pues, una baja de ingresos por concepto de mieles.

Se espera que la producción del café girará alrededor de los 275,000 quintales. Continuará, a no dudar, el aumento en la producción lechera. En el caso de la carne, sin embargo, se estima que será difícil sobrepasar la alta producción del año pasado que corrió parejo con una disminución en los inventarios de ganado. Se espera que otras cosechas, tales como las de plátanos, guineos y hortalizas arrojen producciones similares a las de 1956 y que la cosecha del tabaco sea similar a la del año 1957, dado que se fijó la misma cuota de ese año; es posible, sin embargo, que los precios de las calidades superiores de tabaco sufran una disminución.

Tal parece que la producción de frutos menores continuará en descenso. Probablemente debe dársele atención a este sector de la producción agrícola, en vista de la expansión de la demanda provocada por el desarrollo de los supermercados y la elevación de ingresos. Se espera un aumento en la demanda de hortalizas, ya que pueden cultivarse con éxito en fincas pequeñas si se proveen la técnica y capital apropiadas. Ante este panorama de la producción agrícola se espera que el ingreso originado en la agricultura aumente a unos \$164 millones, frente a \$152 millones en 1957.

DESARROLLO INDUSTRIAL. - La experiencia de 1954, año en que ocurrió una contracción en la actividad económica de los Estados Unidos, pone de manifiesto la sensibilidad de las fábricas promovidas bajo el Programa de Desarrollo Industrial a las fluctuaciones económicas de Estados Unidos. Presumiendo que ocurra una reducción en la producción industrial de los Estados Unidos, es de suponer que el nivel de las promociones de fábricas allá no pasará del nivel alcanzado en el año económico 1957, y probablemente tenderá a disminuir. Afortunadamente, sin embargo, a fines del año económico 1956-57 se contaba ya con

85 fábricas promovidas y, por consiguiente, es seguro que en 1957-58 empezará a operar un alto número de fábricas. Se anticipa que el número total de fábricas que empezarán a operar este año llegará a 125. De este total, aproximadamente 75 provendrán del inventario de principios de año, luego de descontarse la proporción de firmas que desistirán de sus planes de establecerse en Puerto Rico. Presumiendo que las nuevas promociones, incluyendo 20 locales, no excedan de 115 debido a las condiciones poco favorables en los Estados Unidos es probable que aproximadamente 50 de estas nuevas fábricas empiecen a operar durante el año en curso. El establecimiento de 125 fábricas durante un período de 12 meses, o sea un 30 por ciento más que las establecidas en el año récord de 1957, puede que parezca dudoso. De hecho, el alto nivel de fábricas promovidas actualmente pero que no han empezado a operar, señala una creciente diferencia entre el número de promociones y el número de fábricas que empiezan a funcionar.

Es obvio que si durante el año económico 1957-58 empiezan a operar efectivamente este número previsto de nuevas fábricas, el inventario de fábricas promovidas se habrá de reducir, por lo que el programa de la Administración de Fomento Económico debe intensificarse inmediatamente.

Por esta razón, el presupuesto para inversiones de la Compañía de Fomento Industrial de Puerto Rico se ha aumentado sustancialmente. Se ha propuesto como meta lograr un ritmo de construcción de edificios industriales de seis por mes, doble que el año pasado. Si se establecieran las 125 fábricas nuevas, presumiendo que ocurrieran 30 cierres durante el año, el número total de nuevas fábricas en operación al 30 de junio de 1958 llegaría a 550.

Al estimar el ingreso originado en la manufactura durante el año 1957-58, es necesario considerar no sólo el número de nuevas fábricas que se han de establecer, sino también el efecto que la probable reducción de la actividad económica de Estados Unidos tenga sobre la producción de las fábricas ya establecidas. Es probable que la contracción económica de Puerto Rico en el año 1957-58 sea menos fuerte que la experimentada en el año económico 1954. La razón es la relativa diversificación de la producción

fabril lograda en Puerto Rico durante los últimos años. Además, ha habido una tendencia hacia una mayor inversión por trabajador y hacia el establecimiento de ciertas industrias con más potencialidades de crecimiento como la de productos electrónicos y químicos. Estos dos factores garantizan la continuidad de la tendencia ascendente de la producción fabril, a pesar de que es probable que la demanda de algunas de nuestras exportaciones registre una reducción temporera.

El fortalecimiento de la estructura industrial en Puerto Rico está contrarrestado por el hecho de que todavía una alta proporción del empleo total de las fábricas auspiciadas por la Administración de Fomento Económico se concentra en la industria de confección de ropa. Como resultado de los sustanciales aumentos que los salarios mínimos han experimentado desde 1954, la posición de competencia de estas fábricas se puede haber afectado debido a la rigidez de sus costos de producción. Por consiguiente, la cuestión de si los salarios mínimos se han elevado muy rápidamente o no, podrá evaluarse en términos de la capacidad de estas firmas para subsistir en el período de 12 a 18 meses de contracción de la demanda continental. Se estima que en 1957-58 el ingreso neto originado en las fábricas auspiciadas por Fomento ascenderá a unos \$135 millones.

En términos generales, la industria tradicional de Puerto Rico que proporciona aproximadamente la mitad del ingreso originado en la manufactura se compone de dos categorías: un sector que elabora materias primas agrícolas mayormente para la exportación y otro que produce ciertos artículos para el mercado local al gozar de ventajas naturales especiales para su producción interna. Como se anticipa una recuperación de la producción agrícola y también un crecimiento considerable de la demanda local, las perspectivas de este sector industrial son bastante favorables. Se estima que el ingreso neto generado por estas fábricas aumente en unos \$9 millones. En consecuencia, se prevé que el ingreso neto total fabril alcance el nivel récord de \$260 millones, o sea un 22 por ciento más que en 1957.

ACTIVIDAD GUBERNAMENTAL. - Se espera que los ingresos públicos del Estado Libre Asociado para el año económico 1957-58 alcancen la cifra de \$209 millones, lo que representará

un aumento de un seis por ciento sobre el año 1957. Este incremento es menor que los registrados durante los dos años anteriores.

A base del presupuesto aprobado, se estima que los desembolsos del gobierno del Estado Libre Asociado asciendan a \$245.5 millones durante el año económico 1957-58. Las inversiones de capital presupuestadas ascienden a \$44.5 millones, o sea, el 18 por ciento de los gastos totales. El presupuesto de gastos corrientes asciende a cerca de \$201 millones lo que entrañará la generación de unos \$145 millones de ingreso neto, en comparación con \$133 millones el año pasado.

Los gastos de operación del gobierno Federal en Puerto Rico han venido descendiendo desde el 1953, mayormente como resultado de la reducción de las tropas estacionadas en Puerto Rico. No obstante, durante este último año se iniciaron ciertos proyectos de defensa consistentes en la construcción y mejora de las bases aéreas y navales. Por consiguiente, se espera que durante el año económico 1958 los gastos Federales se mantendrán al mismo nivel del año anterior, resultando en un ingreso neto de aproximadamente \$75 millones.

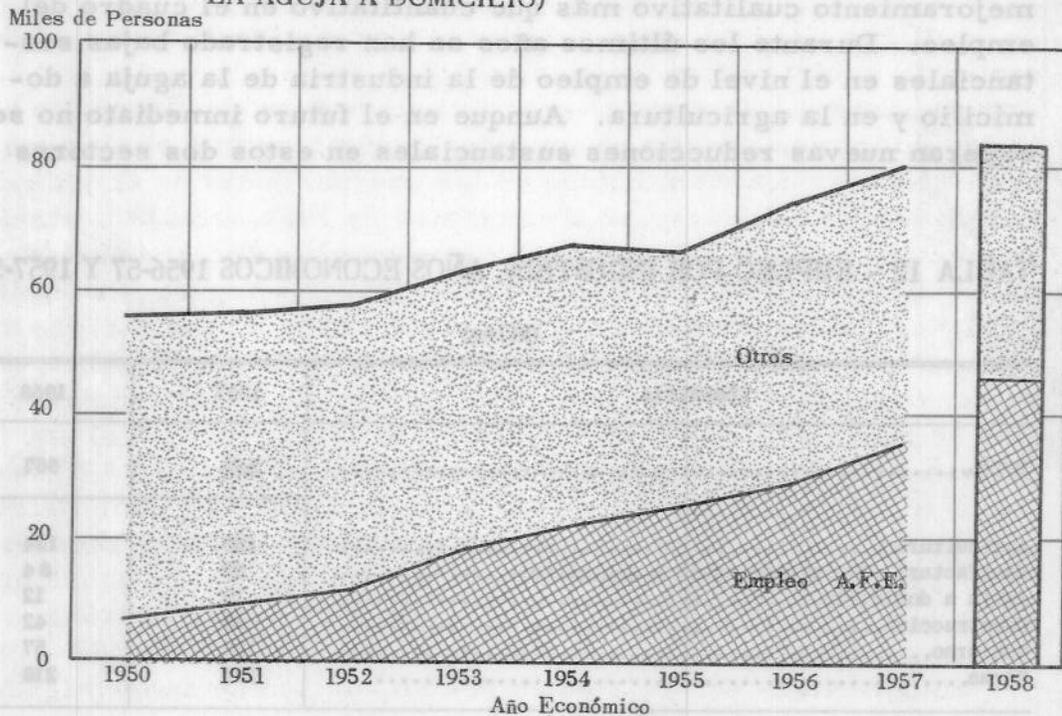
GRUPO TRABAJADOR Y MIGRACION. - Donde más se hizo sentir la contracción económica de 1954 fué en la emigración a Estados Unidos. Durante el año 1953 se registró un promedio alto de emigración, ya que un total de 75,000 personas emigraron al Continente. La disminución en las oportunidades de empleo de Estados Unidos que empezó a principios de 1954, redujo la emigración durante ese año en un 45 por ciento, es decir, fué solamente de 44,000. Es de notar que la reducción registrada en la emigración de hombres en edad de trabajar fué mucho mayor, ya que una alta proporción de los 44,000 emigrantes de 1954 la componían familiares de los que habiendo emigrado anteriormente vivían ya en Estados Unidos. De hecho, en los 12 meses del año natural 1954 la emigración neta descendió al bajo nivel de 21,000. Como se pronostica una contracción económica en Estados Unidos para el año 1958, es probable que la emigración neta se reduzca. Dado que ha bajado ya a 50,000 durante este último año económico, es probable que en el año en curso se reduzca a unos 30,000.

Sin embargo, es posible que la composición de esta emigración sea diferente a la de 1954. Conviene recordar, en primer

lugar, que la emigración neta anual es el resultado o balance de un alto nivel migratorio en ambas direcciones. Por consiguiente, la baja emigración neta de 1954 fué el resultado, en gran parte, del retorno a Puerto Rico de emigrantes de años anteriores, quienes regresaron ante la disminución de las oportunidades de trabajo en el Continente. Sin embargo, hay razones para creer que entre la población de origen puertorriqueño en los Estados Unidos la tendencia a regresar a Puerto Rico será menos evidente, ya que en general ha tenido mayor oportunidad de ambientarse y ha adquirido mayores derechos para la retención de sus trabajos.

En relación con el movimiento migratorio de Puerto Rico a Estados Unidos, el contingente de emigrantes también puede ser menor como resultado del aumento en las oportunidades de empleo de Puerto Rico, situación que no existía en el año 1954. Se estima que las nuevas fábricas que empiecen a operar durante este año proveerán más de 6,000 oportunidades de trabajo durante el

GRAFICA XV EMPLEO EN LA MANUFACTURA (EXCLUYENDO LA AGUJA A DOMICILIO)



año en curso. Aunque la situación presente difiere en algo de la de 1954, los efectos que los diferentes factores tengan sobre la emigración se contrarrestarán entre sí. Por lo tanto, se espera que ocurra una baja aproximadamente igual en el balance neto de migración.

Además de la reducción absoluta de la emigración, también es probable que una proporción menor sea de personas en edad de trabajar. El crecimiento natural de la población en edad de trabajar de Puerto Rico es de alrededor de 42,000 personas. Debido a la situación económica de Estados Unidos se espera que la emigración de personas en edad de trabajar ascienda a 15,000 solamente. El aumento en la población de Puerto Rico de 14 años o más será de 27,000 personas, de las cuales aproximadamente la mitad buscará empleo activamente.

Se espera que el aumento en el número de oportunidades de empleo en Puerto Rico sea mayor que el crecimiento del grupo trabajador. Por consiguiente, el nuevo grupo conseguirá mejores oportunidades de trabajo y el desempleo se mantendrá más o menos en el nivel actual. Las perspectivas son de nuevo de un mejoramiento cualitativo más que cuantitativo en el cuadro del empleo. Durante los últimos años se han registrado bajas sustanciales en el nivel de empleo de la industria de la aguja a domicilio y en la agricultura. Aunque en el futuro inmediato no se esperan nuevas reducciones sustanciales en estos dos sectores

TABLA 12 - EMPLEO POR INDUSTRIA, AÑOS ECONOMICOS 1956-57 Y 1957-58

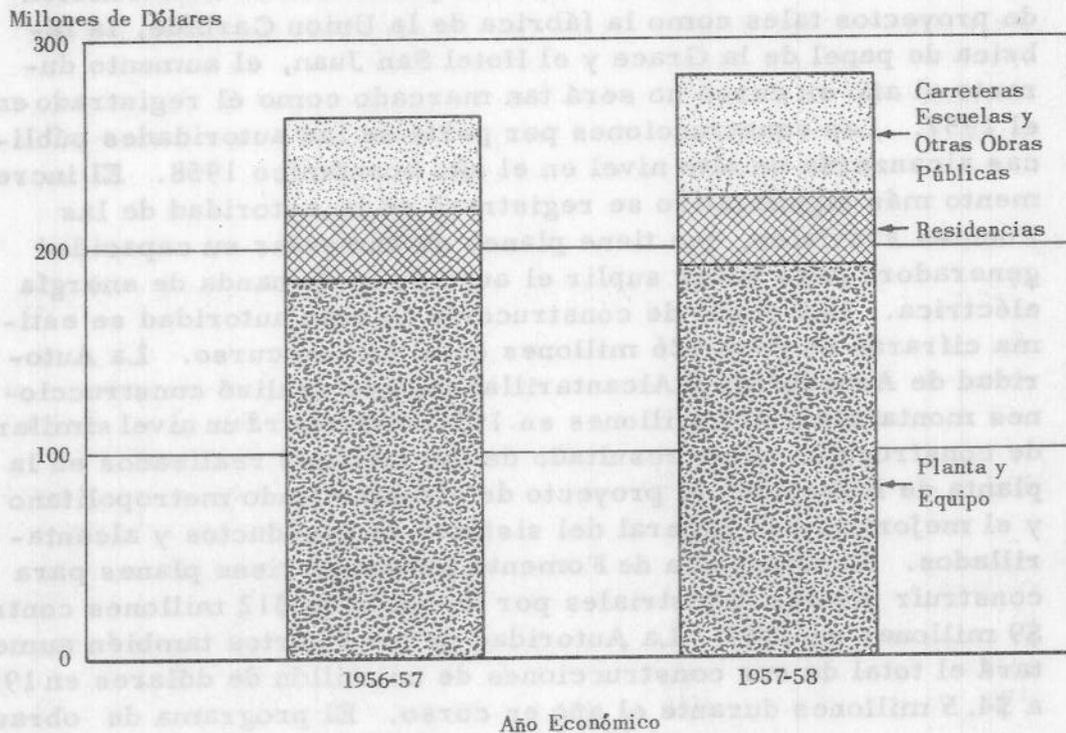
(Miles)

Industria	1957	1958
TOTAL.....	552	567
Agricultura.....	150	154
Manufactura (excluyendo aguja a domicilio).....	80	84
Aguja a domicilio.....	19	12
Construcción.....	40	42
Gobierno.....	57	57
Otras.....	206	218

se prevé un alza de la productividad general de la economía y un aumento leve en el empleo. En relación a la industria del tabaco, las operaciones de despallado a mano se están sustituyendo por el corte mecánico. Se estima que durante el año en curso cerca de 4,000 trabajadores serán desplazados como resultado de la mecanización en esta materia.

INVERSION. - Se estima que durante el año 1957-58 la inversión alcance el nivel máximo de aproximadamente \$280 millones, de los cuales dos terceras partes corresponderán al valor de las nuevas construcciones. Este nivel representa un aumento de siete por ciento sobre la de 1957, y es equivalente a más del 20 por ciento del producto bruto previsto. Se espera una alteración en la estructura de las construcciones en comparación con las de 1956-57, consistente de una mayor proporción de construcciones residenciales, especialmente de viviendas públicas. Además se espera un auge en la construcción de viviendas privadas como resultado de la probable liberalización del mercado

GRAFICA XVI INVERSION EN CAPITAL FIJO



hipotecario de Estados Unidos. Sin duda, gran parte del aumento en la actividad constructora tendrá lugar en las viviendas públicas, dado que el inventario de unidades autorizadas ya por el gobierno Federal asciende a 12,980, con un costo presupuestado de \$112 millones aproximadamente. Aunque en el transcurso de este año sólo se ejecute una pequeña fracción de estas viviendas, se estima que el valor de la construcción realizada ascienda a \$10 millones, en comparación con solamente \$4 millones durante el año anterior.

Se están construyendo algunas nuevas urbanizaciones privadas, como las de Lomas Verdes, Santa Rosa y Country Club. El valor de construcción de estas urbanizaciones se estima en \$20 millones, cifra que iguala el nivel del año 1956. Por consiguiente, el valor total de la construcción privada de residencias se cifra en \$48 millones.

Las construcciones industriales y comerciales aumentarán también durante el año en curso. Como la terminación de la fábrica de abonos de la González Chemical y de la Commonwealth Refinery contrarrestará el aumento que traerá la construcción de proyectos tales como la fábrica de la Union Carbide, la fábrica de papel de la Grace y el Hotel San Juan, el aumento durante el año en curso no será tan marcado como el registrado en el 1957. Las construcciones por parte de las autoridades públicas alcanzarán un alto nivel en el año económico 1958. El incremento más significativo se registrará en la Autoridad de las Fuentes Fluviales, que tiene planes de aumentar su capacidad generadora para poder suplir el auge en la demanda de energía eléctrica. Las obras de construcción de esta autoridad se estima cifrarán en unos \$26 millones en el año en curso. La Autoridad de Acueductos y Alcantarillados, que realizó construcciones montantes a \$13 millones en 1957, mantendrá un nivel similar de construcción como resultado de los trabajos realizados en la planta de filtración, el proyecto de alcantarillado metropolitano y el mejoramiento general del sistema de acueductos y alcantarillados. La Compañía de Fomento Industrial tiene planes para construir plantas industriales por un valor de \$12 millones contra \$9 millones en 1957. La Autoridad de los Puertos también aumentará el total de sus construcciones de un millón de dólares en 1957 a \$4.5 millones durante el año en curso. El programa de obras

RESUMEN

Se prevé una contracción económica moderada en Estados Unidos que afectará mayormente al sector manufacturero y causará una reducción de un dos por ciento en el Producto Bruto Nacional. Sin embargo, existen razones para creer que la economía de Puerto Rico esté en posición de no solamente sobre- llevar los efectos de la contracción en los Estados Unidos, sino de registrar una expansión sin precedentes en su ingreso neto: de un 10 a un 13 por ciento aproximadamente. Esta perspectiva

TABLA 13 - INGRESO NETO POR INDUSTRIA, AÑOS ECONOMICOS 1956-57 Y 1957-58

(Millones de dólares)

Industria	1957	1958	Cambio Porcentual
TOTAL.....	1,007	1,135	13
Agricultura.....	152	164	8
Manufactura.....	213	260	22
Construcción.....	42	47	12
Gobierno del E. L. A. y municipios.....	133	145	9
Otras.....	432	495	15
Resto del mundo:			
Gobierno Federal.....	75	75	0
Otros no residentes.....	-40	-51	28

se deriva del alto nivel de inversiones realizadas durante los dos últimos años y del éxito del programa de promoción industrial, especialmente durante los últimos seis meses del año económico 1957. Por consiguiente, con la expansión en la producción manufacturera, acompañada por la esperada recuperación de la agricultura y el alto nivel de la construcción y las actividades del gobierno del Estado Libre Asociado, todo parece indicar que la producción de Puerto Rico alcanzará un nivel sin precedentes en 1958.

III - PROBLEMAS DEL DESARROLLO ECONOMICO

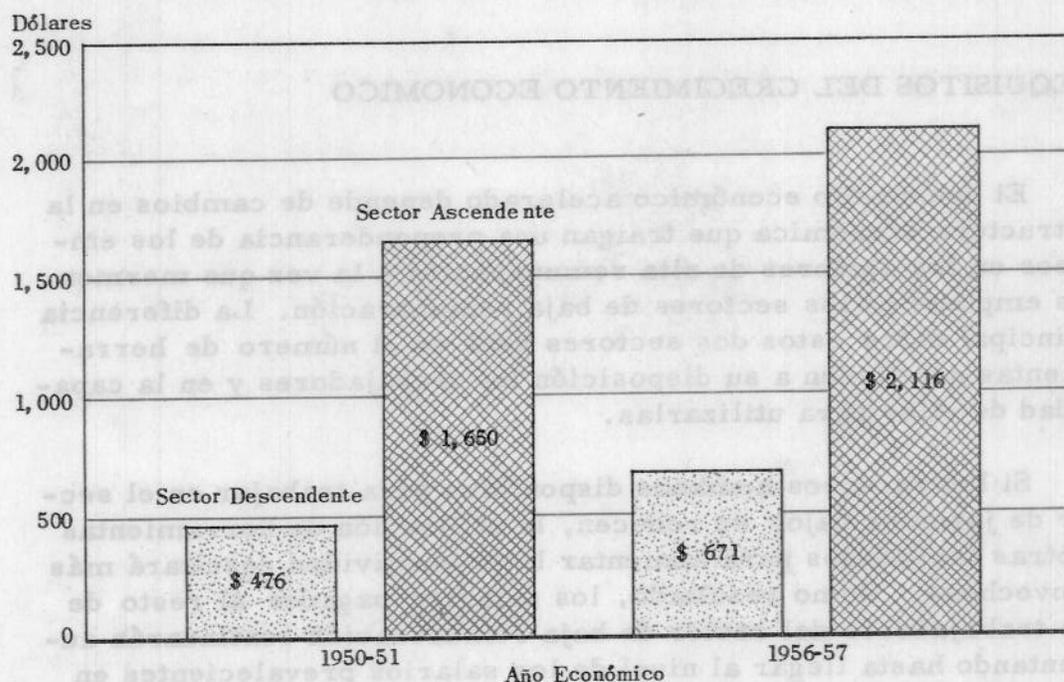
REQUISITOS DEL CRECIMIENTO ECONOMICO

El desarrollo económico acelerado depende de cambios en la estructura económica que traigan una preponderancia de los empleos en los sectores de alta remuneración a la vez que mermen los empleos en los sectores de baja remuneración. La diferencia principal entre estos dos sectores está en el número de herramientas que tienen a su disposición los trabajadores y en la capacidad de ellos para utilizarlas.

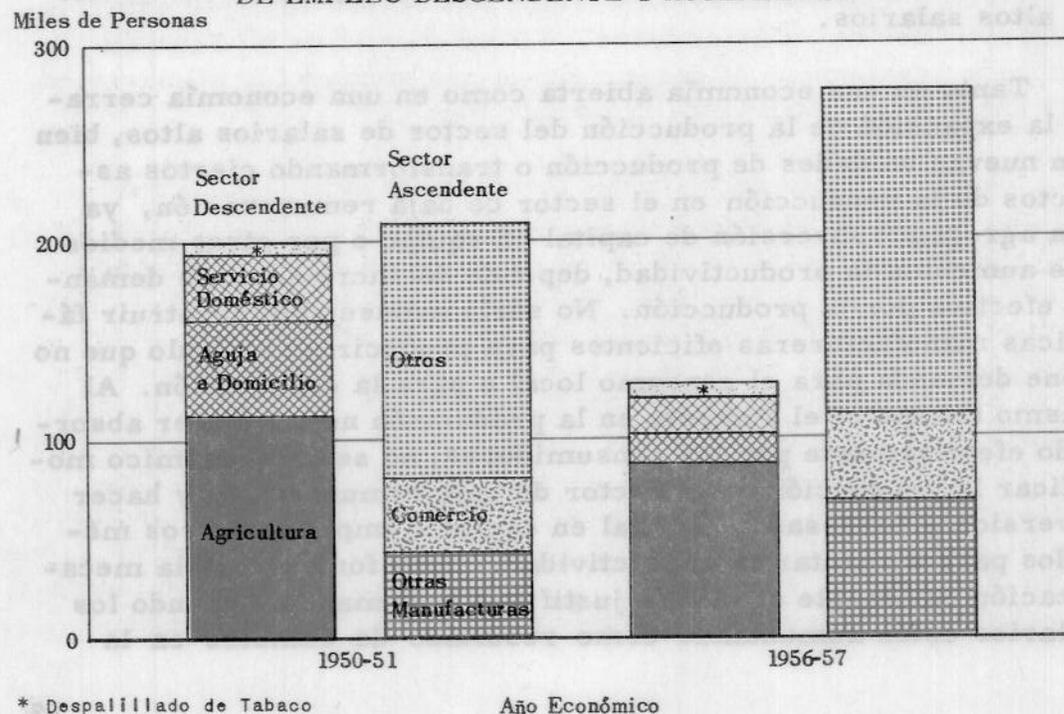
Si los recursos humanos disponibles para trabajar en el sector de jornales bajos se reducen, la utilización de herramientas y otras facilidades para aumentar la productividad resultará más provechosa. Como resultado, los salarios pagados al resto de los trabajadores del sector de baja remuneración continuarán aumentando hasta llegar al nivel de los salarios prevalecientes en el sector de alta remuneración. La rapidez con que se alcance este equilibrio depende del crecimiento y la expansión del sector de altos salarios.

Tanto en una economía abierta como en una economía cerrada la expansión de la producción del sector de salarios altos, bien con nuevas unidades de producción o transformando ciertos aspectos de la producción en el sector de baja remuneración, ya sea agregando inversión de capital en equipo o por otros medios que aumenten la productividad, depende del incremento de demanda efectiva por la producción. No sería aconsejable construir fábricas manufactureras eficientes para producir un artículo que no tiene demanda para el consumo local o para la exportación. Al mismo tiempo si el aumento en la producción no puede ser absorbido efectivamente por los consumidores, no sería económico modificar la producción en el sector de baja remuneración y hacer inversiones forzosas de capital en equipo o implantar otros métodos para aumentar la productividad. Debe fomentarse la mecanización solamente cuando lo justifique la demanda y cuando los salarios estén aumentando como resultado de cambios en la

GRAFICA XVII COMPENSACION ANUAL POR PERSONA ASALARIADA EN SECTORES DE EMPLEO DESCENDENTE Y ASCENDENTE



GRAFICA XVIII NUMERO DE PERSONAS ASALARIADAS EN SECTORES DE EMPLEO DESCENDENTE Y ASCENDENTE



* Despallido de Tabaco

Año Económico

estructura de la economía; estos son los factores que hacen deseable la mecanización desde el punto de vista de la reducción de los costos de producción.

A medida que la estructura del empleo vaya cambiando del sector de salarios bajos al sector de salarios altos; se sentirá el impacto en la organización de algunas unidades de producción en el sector de baja remuneración. Serán mecanizadas aquellas unidades que puedan mecanizarse, y en consecuencia podrán pagar jornales más altos y estarán en mejores condiciones para aumentar su producción con lo que se reducirán los costos por unidad. Las plantas de menos productividad (debido a la falta de recursos naturales, falta de capital o tecnología ineficiente, etc.) se verán obligadas a discontinuar sus operaciones y su mercado pasará a los productores más eficientes.

Cualquier subsidio a las empresas de producción ineficiente para que continúen funcionando sin justificación económica, demoraría el reajuste final de la estructura de la economía. Si el gobierno decide, por razones de bienestar social, subvencionar unidades de producción en una industria dada, esto, generalmente, sólo podría hacerlo perjudicando al resto de la economía. Probablemente aumentará entonces el desajuste y se acentuará a medida que aumente la proporción del sector de bajos salarios respecto del de salarios altos. La existencia de un subsidio también desalentará el desarrollo de una producción eficiente en las unidades lucrativas de la producción.

Desde el punto de vista del bienestar general, por consiguiente el gobierno debe buscar otros medios de dar ayuda a los individuos que pierdan el empleo debido a su falta de destreza o porque están empleados en unidades de producción ineficientes. Si la demanda por los recursos humanos es grande en el nuevo sector de salarios altos de la economía, el gobierno puede ayudar, en parte, entrenando a los trabajadores en las nuevas destrezas. Sin embargo, si los desempleados no pueden absorberse inmediatamente, entonces el gobierno debe utilizarlos, por cuenta propia, para aumentar la producción de la economía. Es probable que el gobierno se vea obligado a realizar estas funciones mediante una combinación ineficiente de herramientas y recursos humanos con el fin de proveer ingresos a aquellas

familias afectadas adversamente por el desarrollo económico. Probablemente, a la larga la economía quedará mejor cimentada si el gobierno emplea directamente a los obreros que han sido desplazados en vez de tratar de subvencionar el uso ineficiente de las herramientas y los recursos humanos por industrias que tienen que competir en el mercado exterior ó para estirar el ingreso real de los consumidores que compran sus productos, tienen que recurrir a la baja de precios en el mercado local.

En todo caso el reto que afronta el gobierno es de descubrir los medios para que al cambiar la preponderancia del empleo en el sector de salarios bajos al sector de salarios altos, los individuos afectados sufran lo menos posible. Este cambio debe realizarse de tal forma que la economía funcione libremente, y que permita agregar instrumentos y máquinas, desarrollar las destrezas correspondientes a sus recursos humanos, y en suma, aumentar la remuneración de los trabajadores por sus servicios.

ECONOMIA DE LA PLANIFICACION REGIONAL

La rapidez con que Puerto Rico está dejando de ser una economía predominantemente de salarios bajos plantea problemas de reajustes económicos y sociales que posiblemente son únicos por su intensidad, sino por su naturaleza. Muchos de los problemas de reajuste social y económico surgen del hecho de que es improbable que la reorientación de la economía ocurra de manera que la distribución geográfica de las nuevas oportunidades de empleo estén niveladas en relación con la localización de la población. En la presente etapa de desarrollo el sector de remuneración baja tiende a estar localizado en las áreas rurales, generalmente en la agricultura, mientras que el sector de salarios altos tiende a relacionarse con las actividades urbanas, tales como la manufactura y sus servicios complementarios.

Con la reestructuración de la economía de un estado predominantemente agrícola de ingresos bajos al tipo manufacturero de ingresos altos, deben esperarse cambios en la organización regional de la economía. La manufactura es mucho menos autosuficiente que la agricultura, ya que depende de servicios que solamente se pueden encontrar en los centros urbanos. Si la

economía está orientada hacia la exportación y la importación, como lo está la de Puerto Rico, la manufactura tratará de localizarse cerca de los puertos. Las desventajas normales de una localización en el interior pueden vencerse mediante un sistema eficiente de transportación interna. El crecimiento acelerado de Caguas, a partir de la construcción de la carretera de cuatro pistas, señala claramente la importancia de un sistema eficiente de carreteras.

El crecimiento rápido en las áreas urbanas es generalmente considerado como una de las consecuencias indeseables de la industrialización. El aumento excesivo de las ciudades trae consigo una serie de problemas económicos y sociales, los más importantes de los cuales son el peligro de la inflación en el valor de la propiedad, los aumentos en costos para proveer los servicios públicos necesarios, y la posibilidad de aumentos del crimen y la delincuencia, generalmente característico de las grandes ciudades. En Puerto Rico, como en los países de rápido desarrollo, la actividad económica tiende a concentrarse en una sola ciudad que esté bastante avanzada en el aspecto de los servicios básicos necesarios. Esta situación, naturalmente, inquieta al gobierno. El resultado es un esfuerzo consciente para distribuir los beneficios del desarrollo económico tan extensamente como sea posible por medio de la planificación regional y económica.

Hay esencialmente dos enfoques básicos que pueden utilizarse en la planificación, bien sea respecto de una economía en su totalidad o de una región en particular. Sin embargo, a medida que se aborda el problema de la planificación regional, las diferencias se vuelven más agudas y es importante aclararlas en su naturaleza. Se debe tener especial cuidado en determinar el enfoque adecuado que debe aplicarse en Puerto Rico, ya que el éxito de la expansión económica del país depende especialmente de que se aumente la magnitud de sus industrias de exportación.

La diferencia en los enfoques es la siguiente: el primer método traza una perspectiva de lo que se desea para el futuro y luego trata de utilizar una serie de incentivos y programas gubernamentales para obtener las metas deseadas. El segundo método no empieza con una visión de los resultados finales, sino que

analiza el desenvolvimiento actual de los hechos y estima los patrones de crecimiento que posiblemente habían de ocurrir en lo futuro. Los incentivos y programas son desarrollados, entonces, de manera que se ajusten a las circunstancias presentes y a las que se prevén para el futuro, y son utilizados para fomentar los probables desarrollos que se consideren más deseables.

La falla del primer método es que requiere para su implementación más autoridad de la que generalmente posee el gobierno. El segundo método tiene mayor oportunidad de éxito, ya que descansa sobre una base de fuerza y potencialidad. La responsabilidad del gobierno es proveer un ambiente que permita que se realice el crecimiento más conveniente y deseable.

En cuanto a la planificación regional, hay un riesgo aún mayor si se selecciona el método inadecuado, o sea aquel que recalca las metas deseadas por encima de las posibilidades realizables. La planificación regional añade otra dimensión, la cual no es solamente económica sino física y que envuelve muchas características únicas de regiones específicas. De modo que se reduce mucho la oportunidad para que los errores de criterio se contrarresten mutuamente. Si se toman medidas enérgicas en un nivel regional hay el peligro de que se destruya el clima adecuado para el posible grado de aumento del crecimiento. Por otra parte, si se aplica el segundo método de planificación al problema regional se puede ver que, en general, los objetivos regionales más deseables serán aquellos que sean compatibles con el logro de las proporciones más altas del crecimiento total de la economía del país.

En lugar de trazar una gráfica completa de las distintas regiones de Puerto Rico y tomar acción gubernamental que tienda a forzar un determinado patrón de desenvolvimiento, es preferible examinar los desenvolvimientos actuales que tienen lugar en Puerto Rico para determinar si las fuerzas operantes no lograrán los objetivos finales que se desean. Si es éste el caso, los programas gubernamentales organizados en tal forma que su desarrollo natural encuentran un mínimo de obstáculos y un máximo de impulso, pagarán los mayores dividendos.

La eficiencia industrial depende no sólo de la disposición de servicios gubernamentales, puertos, carreteras y servicios públicos, sino también de la disponibilidad de una variedad de servicios comerciales privados y sus actividades complementarias tales como el comercio y la transportación. La localización geográfica de estos servicios depende de una gran variedad de consideraciones. Aunque a veces su localización puede ser influida por varias acciones gubernamentales, esto es cierto solamente en una medida muy limitada. Sin la existencia de estos servicios privados no es probable que la disponibilidad de servicios públicos y la localización de instituciones gubernamentales en un área en particular sean por sí solos incentivos efectivos para el establecimiento de empresas manufactureras. Por esta razón, se debe ejercer gran cuidado a fin de que los proyectos públicos ideados para estimular el crecimiento en áreas secundarias no se anticipen muy marcadamente al desarrollo actual que tendrá la demanda por los servicios del gobierno.

RECURSOS HUMANOS

En el Informe Económico al Gobernador del año pasado se presentaron ciertas estimaciones preliminares sobre los niveles generales de instrucción que se necesita alcanzar en Puerto Rico para satisfacer las necesidades futuras de recursos humanos. Estas estimaciones señalaban que para 1975 el grupo trabajador, en general, tendría un grado de instrucción mucho menor que el requerido a menos que se adopten en los próximos años medidas efectivas para aumentar la retención de estudiantes en las escuelas públicas. Las estimaciones sobre la demanda futura de recursos humanos han sido revisadas por técnicos del Comité de Recursos Humanos y la Junta de Planificación de Puerto Rico. Ahora es posible exponer con mayor precisión el grado de instrucción y la experiencia que tanto los hombres y mujeres, integrantes del grupo trabajador, habrán de tener.

El cálculo de estas necesidades se basó, en gran parte, en las proyecciones a largo plazo del ingreso neto generado en los diferentes sectores económicos, así como en las proyecciones de la productividad de los sectores correspondientes. La estimación de la demanda de recursos humanos que estas proyecciones de

ingreso y productividad implican se basó en dos supuestos fundamentales, adoptados después de analizar los censos de Estados Unidos de 1940 y 1950.

El primer supuesto es que a medida que aumenta la productividad de cada sector crece correlativamente la demanda de trabajadores especializados y disminuye la de trabajadores sin adiestramiento. El segundo supuesto es que la consecución de un nivel dado de productividad en una industria cualquiera requiere que su personal, esto es, administradores, técnicos y otros, tenga en promedio un determinado grado de instrucción.

La demanda o necesidades de recursos humanos deducida de este análisis se distribuyó en términos de los grupos ocupacionales y éstos a su vez fueron expresados en términos de los niveles educacionales requeridos por cada grupo. Es evidente que Puerto Rico tendrá gran escasez de mano de obra diestra. Es necesario, por consiguiente, acrecer las disponibilidades de trabajadores diestros acelerando los programas educativos, adoptando programas en conformidad con las necesidades del grupo trabajador de Puerto Rico.

Se estima que para 1975 un seis por ciento de los empleados deberán tener preparación universitaria; un 31 por ciento deberán tener escuela superior; un 20 por ciento, escuela intermedia y un 31 por ciento, escuela elemental. Solamente un 12 por ciento de los empleos serán susceptibles de ser ejercidos por personas con menos de seis años de escuela. Esto quiere decir que, a menos que el programa de instrucción pública se intensifique, existirán en 1975 los siguientes déficit: 12,000 graduados de universidad; 75,000 graduados de escuela intermedia y secundaria y 75,000 de escuela elemental, o sea, el déficit total es de 160,000 personas.

Sin embargo, el problema es de mayores magnitudes de lo que a primera vista parece, porque para conseguir este incremento neto, se requiere dar la educación debida a un número de personas dos o tres veces mayor. Esto es así por varias razones. En primer lugar, muchos graduados se convierten en amas de casa en vez de entrar en el grupo trabajador. En segundo lugar, muchos de los graduados continuarán yendo a trabajar a Estados Unidos, mientras persistan las diferencias de salarios. Por último, como

todo graduado de colegio lo es de escuela superior y de escuela elemental, y así sucesivamente, para lograr un aumento de graduados de un nivel de instrucción dado, es necesario acrecentar el número de las escalas inferiores. Cuando se hacen estos cálculos, se llega a la conclusión de que para atender las necesidades, el programa de educación debe ampliarse de manera que, en adición a los resultados previstos bajo el programa corriente, se obtengan 450,000 más graduados de escuela elemental, 200,000 más de escuela intermedia, 100,000 más de escuela secundaria y 25,000 más de instrucción universitaria.

Hay que lograr que los alumnos de escuelas elementales permanezcan más años en la escuela. Esto puede realizarse proveyendo aulas escolares y acrecentando el número de maestros, tanto en las áreas rurales donde no existen en la actualidad facilidades de enseñanza de ciertos grados escolares como en las urbanas cuya población está creciendo rápidamente. El porcentaje de permanencia puede aumentarse proporcionándoles medios de locomoción a los estudiantes que residen lejos de la escuela. Al presente se les provee a cerca de 8,000 estudiantes, pero se calcula que hay alrededor de 60,000 niños que deben andar más de tres kilómetros para llegar a la escuela, y otros muchos miles que no van a la escuela por vivir muy lejos.

La permanencia puede mejorarse llevando un registro de estudiantes en cada distrito escolar, consiguiendo que los maestros y trabajadoras sociales visiten los hogares de los niños que no asistan a la escuela y ayudándoles económicamente a los estudiantes necesitados. Se da ya esta ayuda a alrededor de 4,000 estudiantes pobres de escuelas elementales, pero, probablemente, será necesario que se otorgue a todos los estudiantes necesitados que hayan podido terminar la escuela elemental. Finalmente, la permanencia en la escuela puede aumentarse consiguiendo que los padres se percaten de la conveniencia de mantener a sus hijos en la escuela; corrigiendo las deficiencias que pueda haber en las escuelas: falta de textos y de otros medios de enseñanza que reducen la asistencia y el aprovechamiento escolar. Después de agotar estos medios queda el recurso de la asistencia obligatoria impuesta por ley. El Departamento de Instrucción ha iniciado un programa adoptando algunas de las medidas mencionadas costeadas por asignaciones especiales de la legislatura. Este año asisten a la

escuela unos 7,000 niños adicionales. Sin embargo, para 1960 este número debe elevarse a 20,000 que requerirá nuevas aulas escolares y más maestros y la provisión oportuna de medios de locomoción especialmente para los niños de la escuela elemental.

Se necesita, además, expandir los medios de enseñanza universitaria y de escuela intermedia, con el objeto de acomodar no sólo al mayor número ordinario de graduados de escuela elemental sino también a los graduados nuevos que en el futuro llegarán al sexto grado. Para proveer las facilidades adecuadas, la capacidad de las escuelas intermedias tendría que aumentar en un 48 por ciento antes del 1963, la de las escuelas secundarias en un 77 por ciento antes de 1965 y la de colegios y universidades en más de un 100 por ciento antes de 1966.

Se prevé que a través de todas estas medidas se podría enjugar la tercera parte del déficit que anteriormente se señaló. Se estima como posible que otra tercera parte se podría eliminar mediante una expansión sustancial del programa de educación de adultos. Para 1960 habrá que lograr un número de graduados adultos de escuela elemental diez veces mayor que al presente. Aunque parezca difícil ejecutar esta tarea, sin embargo, es posible realizarla meramente doblando la asistencia del presente programa de educación de adultos. Esto es así porque, durante los últimos años, aunque se han matriculado miles de adultos en los programas de alfabetismo, muy pocos han terminado la escuela elemental. En este programa también existe el problema de permanencia escolar hasta el sexto grado. Después el problema de educación de adultos consistirá en mantener en los grados elementales una corriente suficiente de escolares que nunca habían asistido a la escuela o que habían descontinuado sus estudios después de dos o tres años de escuela.

La tercera parte restante del déficit, aparentemente, se podrá enjugar en parte aumentando los coeficientes de participación del grupo trabajador por encima de los niveles existentes en los Estados Unidos. Esto ocurre ya en el caso particular de las mujeres que tienen alguna preparación. Sustituyendo hombres por mujeres en las ocupaciones que fuera posible se podría lograr un coeficiente mayor de participación femenina, es decir, con la misma población femenina total, se podría conseguir que

trabajasen mayor número de mujeres. Dicha sustitución podría eliminar aproximadamente una sexta parte del déficit total.

La sexta parte restante se espera podría cubrirse a través de medidas tendientes a reducir la proporción de emigrantes preparados en favor de una emigración mayor de personas no especializadas. Las medidas más eficaces en este sentido serían aquéllas que ampliaran más las diferencias de jornales del trabajador diestro y del obrero sin especialización alguna. Esto es necesario, porque la presente presión ascendente de los jornales en Puerto Rico tiende a producir elevación de jornales, relativamente mayores, en los obreros faltos de técnica. En los Estados Unidos, sin embargo, además de las uniones obreras, existen también y gozan de fuerza las asociaciones profesionales en las que una gran proporción de los asociados son trabajadores técnicos. Respecto a este particular, sería recomendable que el gobierno del Estado Libre Asociado fomentase el crecimiento de las uniones, particularmente las de profesionales y obreros especializados. El establecimiento por parte del gobierno de una estructura de salarios con mayores diferencias entre los diversos grupos profesionales serviría de ejemplo para la industria privada.

TABLA 14 - DEFICIT DE RECURSOS HUMANOS POR NIVEL EDUCATIVO, 1975

(Miles)

Nivel	Déficit		Graduados adicionales	
	Fuerza obrera	Población 15 años o más	Neto	Bruto
Colegio.....	12	17	24	24
Escuela secundaria.....	27	42	68	92
Escuela intermedia.....	46	78	126	218
Escuela elemental.....	76	142	232	450

RECURSOS FINANCIEROS PARA EL DESARROLLO

El papel del gobierno en cuanto al desarrollo industrial es primordialmente el de crear el clima propicio y las facilidades físicas necesarias para favorecer el rápido desarrollo económico, a la vez que impulsar el progreso hacia el logro de la meta fundamental de un mejor nivel de vida.

En primer lugar, esto requiere la continuación de los incentivos económicos para inducir tanto a los manufactureros locales como del exterior a establecer empresas en Puerto Rico con el fin de proveer una cantidad creciente de empleos bien remunerados. Los incentivos que se han utilizado hasta la fecha, aparentemente, son convenientes y de la magnitud necesaria. Sin embargo, el gobierno debe evaluar frecuentemente el plan de incentivos a fin de asegurarse que no resulten excesivos ni obsoletos, como resultado de las cambiantes condiciones económicas en Puerto Rico y en el exterior.

Por otro lado, la tarea de proveer un ambiente favorable para el desarrollo económico requiere la creación de facilidades necesarias para mantener una productividad ascendente con el fin de poder hacer frente a la constante competencia del Continente y del extranjero. Estas facilidades pueden variar desde el establecimiento de facilidades bancarias adecuadas, de suerte que los fondos se muevan automáticamente hacia la creación de activos que produzcan ingresos en Puerto Rico, hasta el establecimiento de facilidades físicas, tales como plantas de energía eléctrica, acueductos y carreteras.

La combinación de mayor actividad económica y más altos niveles de vida crea una mayor demanda por servicios, tales como energía eléctrica, agua, alcantarillado, carreteras, puertos, aeropuertos, hospitales y facilidades recreativas. Aun cuando en el Programa Económico se recomienda una inversión de \$35 millones en obras permanentes para 1958-59, no se está proveyendo el nivel necesario para cubrir tales facilidades. Los proyectos de mejoras permanentes sometidos por los distintos organismos del gobierno a la Junta de Planificación requieren dos veces esa cantidad. Estas peticiones habían sido cuidadosamente analizadas por

los jefes de departamentos y agencias, ya que ellos conocen la limitación de los recursos fiscales con que se confronta el pueblo de Puerto Rico. Aun así, hubo que reducirla a cerca de la mitad.

La Junta de Planificación ha hecho ciertas estimaciones de los fondos requeridos para alcanzar las metas sociales y físicas, tales como vivienda y salones de clase para 1975 y aquéllas requeridas para un rápido desarrollo económico. Estas estimaciones representan un desembolso en mejoras permanentes de más de \$60 millones al año y eventualmente más de \$100 millones. La inversión en carreteras, solamente, debiera sobrepasar de \$30 millones y eventualmente llegar a \$40 millones en vez de los \$15 millones que se recomiendan, incluyendo las aportaciones Federales.

Al mismo tiempo, el presupuesto funcional de gastos debe aumentar para proveer un nivel razonable de salarios para servidores públicos, tales como maestros, policías, enfermeras y otros. A menos que se aumenten los recursos financieros del Estado Libre Asociado y los gobiernos municipales, sólo se podrán atender estos gastos a través de emisiones de bonos. La Junta de Planificación ha estimado preliminarmente que para llevar a cabo el programa de mejoras permanentes que se visualiza el Estado Libre Asociado tendría que incurrir en una deuda neta de más de \$500 millones para 1970.

Ante esta situación, hay que escoger entre tres posibilidades: (1) sacrificar la oportunidad de alcanzar un adecuado nivel de vida, parecido al que prevalece actualmente en Estados Unidos, para la población de la próxima generación, si no se proveen las facilidades necesarias para estimular el rápido desarrollo económico y social; (2) colocar el peso de pagar por las mejoras permanentes y otros programas necesarios sobre los hombros de las futuras generaciones a través de la creación de una gran deuda; o (3) aceptar como la presente responsabilidad el pago de, por lo menos, una parte importante de los gastos necesarios mediante un aumento en los recursos fiscales a través de contribuciones adicionales.

LA EXPERIENCIA QUE PUERTO RICO PUEDE CONTRIBUIR AL DESARROLLO ECONOMICO DEL MUNDO

Los gobiernos de un gran número de países se están esforzando en acelerar el desarrollo económico. Ciertas áreas con un crecimiento poblacional rápido, tienen que hacer un esfuerzo máximo sólo para evitar la merma de la producción per cápita. Cuando las áreas menos desarrolladas del mundo buscan orientación para acelerar su desarrollo económico, se les hace muy difícil guiarse por el historial de los países más adelantados del mundo.

Por lo común, los países altamente desarrollados han alcanzado su crecimiento lentamente y casi siempre en condiciones completamente diferentes en cuanto a la relación entre los recursos naturales y la población. El ritmo de desarrollo de estos países dependió, esencialmente, del mejoramiento de las técnicas y de la explotación de nuevos recursos. Como no existían países más adelantados que ellos, los gobiernos no sentían la necesidad de elaborar programas organizados de desarrollo económico.

Las disparidades entre los niveles de vida de las masas de población en diferentes países no se hicieron marcadas hasta la terminación del Siglo XVII, cuando la mecanización se concentró en ciertos países, especialmente en Occidente, y no se hicieron obvias hasta el Siglo XX. Debido a que la mayor parte de los países retrasados en su desarrollo, estaban subordinados a los países más adelantados, la oportunidad de los gobiernos para dedicarse conscientemente a resolver el problema de lograr un crecimiento rápido no ocurrió hasta después de la Primera Guerra Mundial.

Para acelerar el crecimiento económico es necesario cambiar la estructura económica y social y la utilización intensa de los recursos productivos. A menos que existan suficientes incentivos para que los individuos deseen realizar voluntariamente estos cambios en la estructura, los ajustes pueden efectuarse solamente mediante el desarrollo económico y subordinando el individuo al Estado.

¿Qué lecciones pueden derivarse de la experiencia de Puerto Rico que sean de utilidad a los países en desarrollo? Son varias: Primeramente, se pueden mencionar las técnicas de administración, particularmente de los instrumentos de planificación, adoptadas por el gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico con el fin de asegurar que el gobierno tome decisiones conscientes con muchos años de anticipación en lo que respecta a la distribución de los recursos financieros entre los diversos proyectos de desarrollo. Una estructura administrativa de interés especial para los países en desarrollo es la urdimbre formada por las agencias de fomento, tales como el Banco Gubernamental de Fomento, la Compañía de Fomento Industrial, la Administración de Fomento Económico y, hasta cierto punto, la Autoridad de Tierras. Los países seriamente interesados en levantar los niveles de vida de sus pueblos encontrarán información muy útil en los objetivos o programas de ciertas agencias del gobierno de Puerto Rico, tales como las Autoridades Públicas de Hogares, la Administración de Fomento Cooperativo, el Programa de Comunidades Rurales, Educación de la Comunidad y varios programas de Salud Pública.

La segunda lección se deriva de los métodos de formación de capital, de la cual depende el desarrollo económico. Puerto Rico ha demostrado que la formación de capital se puede lograr a través de incentivos. Aunque se puede alegar que muchos de los elementos existentes en las relaciones entre Puerto Rico y Estados Unidos no existen en otros países del mundo, también puede demostrarse que el uso efectivo de estas relaciones con el fin de lograr la importación de capital en gran escala se debió a los esfuerzos especiales y a la tarea de organización que se impuso el gobierno de Puerto Rico.

La experiencia de Puerto Rico con la inversión de capital de los Estados Unidos también ha demostrado que el capital externo no tiene que ser necesariamente explotador. Existen diversos métodos para conseguir que una proporción suficiente de los beneficios se difundan a través de la economía y aumenten el nivel de vida de la población. Por otra parte, el caso de Puerto Rico demuestra que las ganancias permitidas tienen que ser considerablemente más altas que en los Estados Unidos, para poder conseguir el establecimiento de estas empresas. En, efecto, si los países poco desarrollados desean atraer capital extranjero,

acompañado de gerencia, tecnología y mercados, la recompensa tiene que ser atractiva. La experiencia de Puerto Rico también indica que se hace necesario ofrecer incentivos tales como la exención contributiva, ayuda financiera, entrenamiento de personal, construcción de edificios industriales, escuelas para los hijos de los ejecutivos extranjeros y otros. Se ha podido comprobar que los efectos favorables de la industrialización sobre la economía en general y en las condiciones financieras de la economía sobrepasan el costo de proveer estos incentivos.

Aunque el programa de industrialización de Puerto Rico lleva solamente unos diez años, ha atravesado distintas etapas significativas. Al principio, tal parecía que las únicas industrias inclinadas a venir a un país poco desarrollado y de jornales bajos son aquéllas que utilizan una gran proporción de mano de obra y poco o ningún equipo. La experiencia de Puerto Rico revela que si estas industrias tienen éxito, otras industrias de alta capitalización habrán de seguir las. A largo plazo la economía no necesita depender del sector de jornales bajos, sino que puede atraer cada vez mayores inversiones de capital y de equipo, con el resultante aumento en la producción y en los ingresos.

El experimento de Puerto Rico demuestra que el gobierno debe tomar la iniciativa para abordar el problema del desarrollo económico mediante diferentes métodos. El gobierno debe promover la expansión rápida a través de diversos medios, tales como la educación del grupo potencial de trabajadores, preferiblemente la educación en masa en vez de puramente en términos de educación esmerada para un pequeño grupo selecto. También debe mejorarse el sistema de comunicación tanto en el aspecto de carreteras y ferrocarriles como en el del teléfono y telégrafo. La producción de energía eléctrica debe acelerarse. Sin duda alguna, en la primera etapa del desarrollo se justifica el establecimiento de industrias básicas tales como las de cemento, de papel, de botellas de cristal, orientadas a suplir el mercado local y financiadas directamente por el gobierno, por lo menos hasta que el capital privado se interese en estas actividades.

La dificultad de realizar un desarrollo rápido en los viejos sectores industriales y en la agricultura se hace evidente al examinar el reciente desarrollo económico de Puerto Rico. Debido

a la existencia del empleo parcial en gran escala es imposible que el sector viejo de la economía refleje crecimiento y eficiencia hasta que los nuevos sectores produzcan suficientes oportunidades de trabajo y una estructura de salarios que automáticamente mejore el uso eficiente de los recursos humanos y de la tierra. La susceptibilidad del sector viejo de salarios bajos a producir desempleo en cadena es mucho mayor de lo que generalmente se reconoce. El resultado es que surge el peligro de que a la mitad del camino surja una sensación de frustración y fracaso en relación con el programa de desarrollo económico. Lo que se ha aprendido en Puerto Rico es que las metas establecidas para el programa de desarrollo no deben ser concebidas en términos de oportunidades de empleo o de reducción del desempleo. Deben ser concebidas en términos del ingreso neto generado al nivel más eficiente que sea consistente con el costo de los factores de producción. Los programas de desarrollo no deben ser entorpecidos por el deseo de distribuir ampliamente las oportunidades de empleo, excepto en el campo de obras públicas, donde el costo adicional puede ser considerado como un subsidio por desempleo. La estructura de la capacidad productiva total debe ser eficiente, para que el costo de producción por unidad sea el más bajo posible y así puedan aumentarse los pagos por servicios y reducirse los precios de los productos para el mercado local o para competir en el mercado exterior.

En su esfuerzo por aumentar el bienestar de las familias menos productivas el gobierno debe concentrar en un grupo seleccionado de programas de asistencia. No se puede depender solamente de la creación de nuevas oportunidades de trabajo porque muchas de las familias carecen de trabajadores. Además, las personas que quedan desempleadas en la agricultura y en los sectores viejos generalmente no pueden ingresar a los nuevos sectores de producción debido a que no poseen las destrezas necesarias. El gobierno debe ayudar a crear ingresos para aquellos miembros del grupo trabajador que en efecto han quedado rezagados en el desarrollo de la economía con sus requisitos de eficiencia. El gobierno debe velar porque los recursos potenciales de estos individuos no sean desperdiciados en la economía debido al desempleo forzoso.

a la existencia del empleo parcial en gran escala es imposible que el sector viejo de la economía vea el crecimiento y el empleo hasta que los nuevos sectores produzcan suficientes oportunidades de trabajo y una estructura de salarios que automáticamente mejore el uso eficiente de los recursos humanos y de la tierra. La susceptibilidad del sector viejo de salarios bajos a producir desempleo en cadena es mucho mayor de lo que generalmente se reconoce. El resultado es que surge el peligro de que a la mitad del camino surja una necesidad de inversión y fracaso en relación con el programa de desarrollo económico. Lo que se ha aprendido en Puerto Rico es que las veintidós estadísticas para el programa de desarrollo no deben ser concebidas en términos de oportunidades de empleo o de reducción del desempleo. Deben ser concebidas en términos del ingreso real per cápita al nivel más eficiente que sea consistente con el costo de los factores de producción. Los programas de desarrollo no deben ser anticipados por el deseo de distribuir ampliamente las oportunidades de empleo, excepto en el campo de obras públicas, donde el costo adicional puede ser considerado como un subsidio por desempleo. La estructura de la capacidad productiva total debe ser eficiente, pero que el costo de producción por unidad sea el más bajo posible y así puedan aumentarse los pagos por exportación y reducirse los precios de los productos para el mercado local o para competir en el mercado exterior.

En un esfuerzo por aumentar el bienestar de las familias menos productivas el gobierno debe concentrar en un grupo selecto de programas de desarrollo. No se puede depender solamente de la creación de nuevas oportunidades de trabajo porque muchas de las familias carecen de trabajadores. Además, las personas que quedan desempleadas en la agricultura y en los sectores viejos generalmente no pueden ingresar a los nuevos sectores de producción debido a que no poseen las destrezas necesarias. El gobierno debe ayudar a crear ingresos para aquellos miembros del grupo trabajador que en efecto han quedado rezagados en el desarrollo de la economía con sus repuestas de eficiencia. El gobierno debe velar porque los recursos potenciales de estos individuos no sean desperdiciados en la economía debido al desempleo forzoso.

IV - RECOMENDACIONES

1. Se recomienda que se intensifiquen los programas de educación para atender la fuerte demanda de mano de obra especializada que se prevé en un futuro cercano. Esta expansión debe satisfacer, no solamente el crecimiento normal de la matrícula escolar en los grados superiores, sino delinear para lograr que un número cada vez mayor de estudiantes permanezca en las escuelas hasta alcanzar niveles más altos de instrucción. Las medidas específicas que se recomiendan son (1) proveer transportación para los estudiantes que vivan en sitios distantes de las escuelas, (2) mejorar la calidad de la instrucción, (3) proveer más salones de clase, libros y otros medios de enseñanza, (4) mantener en cada distrito registros de los estudiantes que han abandonado las aulas sin haber alcanzado, por lo menos, el sexto grado de instrucción, (5) prestar ayuda económica cuando se estime necesario a los estudiantes pobres, para lograr su permanencia en la escuela y (6) hacer conscientes a los padres de la conveniencia de mantener a sus hijos en la escuela.

2. Se recomienda que se mantenga el nivel más alto posible de salarios para los trabajadores diestros con el fin de tratar de retenerlos al servicio de nuestras industrias y evitar que emigren al Continente. La legislación de salario mínimo ha tendido a reducir las diferencias de jornales.

3. Se recomienda la ampliación de la base contributiva del gobierno del Estado Libre Asociado y de los municipios con el fin de allegar los recursos financieros necesarios para sufragar los crecientes gastos en servicios públicos e inversiones que requieren los niveles cada vez más altos, de ingresos y de actividad económica.

Si no se proveen estos servicios e inversiones no se podrá lograr el crecimiento económico potencial de Puerto Rico y se perderá la oportunidad de aumentar en plazo no muy largo los niveles de vida del pueblo. Para juzgar si los servicios ofrecidos por Puerto Rico son adecuados o no, deben compararse con los ofrecidos por otras áreas, que están en competencia en la atracción de nuevas actividades industriales, tales como los diferentes estados del sur y del oeste de Estados Unidos.

Los recursos financieros del gobierno del Estado Libre Asociado y los municipios deben aumentarse proveyendo una corriente de ingresos continua y máxima en consonancia con el nivel creciente de ingreso y el rápido desarrollo económico, de manera que la deuda pública pueda mantenerse dentro de límites razonables.

4. Se recomienda que se desarrollen proyectos para aliviar el posible impacto que la contracción económica de Estados Unidos pueda tener sobre la economía de Puerto Rico. Aunque se prevé que la actividad económica de Puerto Rico se mantendrá alta a pesar de la contracción, es probable que el movimiento migratorio, particularmente de personas en edad apta para trabajar, experimente un cambio brusco. Por esta razón, será necesario desarrollar programas que permitan aumentar las oportunidades de empleo en Puerto Rico.

La Junta de Planificación y el Departamento de lo Interior deben seleccionar de los proyectos autorizados ya por la legislatura, aquéllos que sean susceptibles de emplear mayor número de trabajadores. Deben hacerse planes para darles preferencia a medida que surja la necesidad. Probablemente será necesario extender a las zonas urbanas el programa de obras para aliviar el desempleo. Las diferentes agencias agrícolas deben acelerar aquellos programas que requieren mucha mano de obra y contribuyen a fortalecer la base productiva del país.

El Departamento de Instrucción debe tener en cuenta la posible existencia de recursos humanos excesivos y aprovechar esta oportunidad para ampliar los programas de educación vocacional y de adultos. El Departamento del Trabajo, a través de sus servicios de empleo, tanto en Puerto Rico como en Estados Unidos, debe hacer planes para poder ayudar a un número mayor de solicitantes.

El Departamento de Hacienda y el Banco Gubernamental de Fomento deben tener suficiente liquidez de recursos para enfrentarse a esa eventualidad. Con el fin de realizar este objetivo estas agencias deben hacer planes para expandir las emisiones de bonos del gobierno del Estado Libre Asociado y de los municipios, ya previamente autorizados, no solamente a causa de las mayores necesidades que existirán de recursos financieros, sino también

porque se prevé que el crédito podrá obtenerse a más bajo costo durante el 1958.

Por enmiendas de los diferentes reglamentos y requisitos fijados por el Departamento de Hacienda debe incitarse al sistema bancario y otras fuentes de financiamiento locales a dar mayores facilidades de crédito a los negocios de Puerto Rico. El Banco Gubernamental de Fomento debe tener suficientes activos líquidos a fin de poder ayudar a las industrias con crédito a corto plazo, en caso de que las dificultades lo requieran. La Administración de Fomento Económico, cuyos programas encontrarán mayor dificultad, debe concentrar sus esfuerzos de promoción sobre aquellas áreas o industrias que resulten menos afectadas por la presente contracción económica.

porque se prevé que el crédito podrá obtenerse a más bajo costo durante el 1958.

Por encuestas de los diferentes reglamentos y regulaciones fijados por el Departamento de Hacienda debe indicarse al sistema bancario y otras fuentes de financiamiento locales a dar mayor facilidades de crédito a los negocios de Puerto Rico. El Banco Gubernamental de Fomento debe tener suficientes activos líquidos a fin de poder ayudar a las industrias con crédito a corto plazo, en caso de que las dificultades lo requieran. La Administración de Fomento Económico, cuyos programas encuentran mayor dificultad, debe concentrar sus esfuerzos de promoción sobre aquellas áreas o industrias que resulten menos afectadas por la presente contracción económica.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR

1957

APENDICE ESTADISTICO

NEGOCIADO DE ECONOMIA Y ESTADISTICAS
JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR

1957

STATISTICAL APPENDIX

BUREAU OF ECONOMICS AND STATISTICS
PUERTO RICO PLANNING BOARD

THESE SONT LES REPERES DE LA PHOTO
PRENUE EN 1948 A BOURG-EN-BRESSE

VERMOREL BOURG-EN-BRESSE

1948

VERMOREL BOURG-EN-BRESSE

LES REPERES SONT LES MEMES
QUE CEUX DE LA PHOTO DE 1948

VERMOREL BOURG-EN-BRESSE

1948

VERMOREL BOURG-EN-BRESSE

CONTENIDO

<u>TABLA</u>		<u>PAGINA</u>
INGRESO Y PRODUCCION		
1	Distribución del Producto Bruto	A-1
2	Ingreso Neto por Origen Industrial	A-2
3	Ingreso Neto por Tipo de Pago	A-4
4	Ingreso Personal y su Distribución	A-5
5	Relación entre el Producto Bruto, el Ingreso Neto y el Ingreso Personal	A-6
6	Gastos de Consumo Personal	A-7
7	Inversión Interna Bruta de Capital Fijo	A-8
8	Valor en la Finca de Productos Agrícolas	A-9
9	Ventas de Energía Eléctrica	A-10
10	Índice de Producción Industrial	A-11
BALANZA DE PAGOS Y COMERCIO EXTERIOR		
11	Balanza de Pagos	A-12
12	Importaciones de Puerto Rico	A-13
13	Exportaciones de Puerto Rico	A-14
14	Gastos de Funcionamiento de Agencias Federales	A-15
15	Pagos de Transferencia	A-16
PRECIOS		
16	Índices de Precios al Consumidor	A-17
17	Índice de Precios de Productos Alimenticios	A-17
GRUPO TRABAJADOR, EMPLEO Y JORNALES		
18	Población y Estadísticas Demográficas Seleccionadas	A-18
19	Participación en el Grupo Trabajador	A-19
20	Emigración Neta por Edad y Sexo	A-19
21	El Grupo Trabajador y Empleo por Industrias	A-20
22	Promedios de Jornales Recibidos por Trabajadores de Producción en Industrias Manufactureras	A-21
HACIENDA PUBLICA		
23	Ingresos del Estado Libre Asociado y los Municipios	A-22
24	Contribuciones del Gobierno Federal y Estatal a Proyectos Comunes	A-23
25	Asignaciones de Fondos del Gobierno Estatal por Función	A-24
26	Desembolsos de los Municipios	A-24
27	Total Activo de Corporaciones Públicas	A-25
RESUMEN		
28	Indicadores Económicos Seleccionados	A-26
29	Indicadores Económicos Seleccionados (Índices)	A-27

CONTENTS

<u>TABLE</u>		<u>PAGE</u>
INCOME AND PRODUCTION		
1	Disposition of Gross Product	A-1
2	Net Income by Industrial Origin	A-2
3	Net Income by Distributive Shares	A-4
4	Personal Income and Disposition of Income	A-5
5	Relation of Gross Product, Net Income and Personal Income	A-6
6	Personal Consumption Expenditures	A-7
7	Gross Fixed Investment in Puerto Rico	A-8
8	Farm Value of Agricultural Commodities	A-9
9	Sales of Electric Energy	A-10
10	Industrial Production Index	A-11
BALANCE OF PAYMENTS AND EXTERNAL TRADE		
11	Balance of Payments	A-12
12	Imports to Puerto Rico	A-13
13	Exports from Puerto Rico	A-14
14	Operational Disbursements of Federal Agencies	A-15
15	Transfer Payments from and to the Federal Government	A-16
PRICES		
16	Consumers Price Index	A-17
17	Wholesale Price Index of Foodstuffs	A-17
LABOR FORCE, EMPLOYMENT AND WAGES		
18	Selected Vital Statistics	A-18
19	Labor Force Participation	A-19
20	Net Migration by Age and Sex	A-19
21	Labor Force and Employment by Industry	A-20
22	Gross Earnings of Production Workers in Manufacturing Industries, by Major Industry Group	A-21
GOVERNMENT FINANCES		
23	Commonwealth and Municipal Revenues	A-22
24	Federal and Commonwealth Government Contributions to Joint Projects	A-23
25	Appropriations of Commonwealth Funds by Function	A-24
26	Disbursements of Municipalities	A-24
27	Total Assets of Public Corporations	A-25
SUMMARY		
28	Selected Economic Indicators	A-26
29	Selected Economic Indicators (Indices)	A-27

NOTAS:

1. El detalle puede que no sume al total debido al redondeo.
2. La abreviatura "n. a." significa que la información no está disponible.
3. Las estimaciones de Ingreso Neto para los años económicos 1954 al 1957 son preliminares;
las estimaciones de la Balanza de Pagos para los años 1956 y 1957 son preliminares.
4. La sigla "E. L. A." corresponde a El Estado Libre Asociado de Puerto Rico.

NOTES:

1. Detail may not add to the total because of rounding.
2. The abbreviation "n. a." means not available.
3. Net Income estimates for fiscal years 1954 to 1957 are preliminary;
Balance of Payments estimates for 1956 and 1957 are preliminary.
4. Initial letters "E. L. A." correspond to The Commonwealth of Puerto Rico.

TABLA 1 - DISTRIBUCION DEL PRODUCTO BRUTO, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 1 - DISPOSITION OF GROSS PRODUCT, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
Gastos de consumo	750	903	1,040	1,163	1,232	Consumption expenditures
Unidades familiares	663	792	910	1,010	1,059	Households
Gobierno del Estado Libre Asociado	75	99	115	136	153	Commonwealth Government
Gobiernos municipales	11	12	15	17	19	Municipal governments
Inversión interna bruta, total	108	193	174	202	242	Total gross domestic investment
Cambios en inventarios	-1	42	11	-12	-20	Changes in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	109	150	163	214	262	Total gross fixed domestic investment
Privada	49	77	88	146	163	Private
Construcción	29	39	43	85	83	Construction
Maquinaria y equipo	20	38	46	62	81	Machinery and equipment
Pública	60	74	75	68	98	Public
Empresas públicas	38	51	44	39	60	Public enterprises
Construcción	31	46	37	33	53	Construction
Maquinaria y equipo	7	5	6	5	7	Machinery and equipment
Gobierno del Estado Libre Asociado	20	19	28	25	31	Commonwealth Government
Construcción	17	16	24	21	26	Construction
Maquinaria y equipo	3	3	4	4	5	Machinery and equipment
Gobiernos municipales	2	3	3	4	7	Municipal governments
Construcción	2	3	3	4	6	Construction
Maquinaria y equipo	---	---	---	1	1/	Machinery and equipment
Uso total de bienes y servicios en Puerto Rico	857	1,096	1,214	1,365	1,473	Total use of goods and services in Puerto Rico
Más: Ventas al resto del mundo	346	455	582	644	709	Plus: Sales to the rest of the world
Gobierno Federal	63	128	138	119	103	Federal Government
Otros no residentes	283	328	444	525	606	Other nonresidents
Igual a: Uso total del producto bruto y las importaciones	1,203	1,551	1,796	2,009	2,182	Equals: Total use of gross product and imports
Menos: Compras al resto del mundo	-450	-578	-716	-853	-946	Less: Purchases from rest of the world
Gobierno Federal	-16	-21	-31	-26	-22	Federal Government
Otros no residentes	-434	-557	-685	-828	-924	Other nonresidents
IGUAL A: PRODUCTO BRUTO DEL ESTADO LIBRE ASOCIADO	753	973	1,081	1,156	1,237	EQUALS: GROSS COMMONWEALTH PRODUCT

1/ Menos de \$500,000

1/ Less than \$500,000

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 2 - INGRESO NETO POR ORIGEN INDUSTRIAL, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 2 - NET INCOME BY INDUSTRIAL ORIGIN, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
TODAS LAS INDUSTRIAS	614	832	910	956	1,007	ALL INDUSTRIES
Agricultura	149	195	171	164	152	Agriculture
Caña de azúcar	86	102	82	69	61	Sugar cane
Otros productos	63	93	88	95	91	Other
Minería	1	2	2	2	2	Mining
Manufactura	89	115	150	185	213	Manufacturing
Alimentos	42	48	49	48	47	Food and related products
Productos de panadería	4	4	5	5	6	Bakery products
Centrales y refinerías	30	33	29	26	22	Sugar mills and refineries
Bebidas	4	7	10	10	11	Beverages
No alcohólicas	1	1	2	2	2	Soft drinks
Cervecerías	1	4	5	5	6	Breweries
Alcohólicas	2	2	2	3	3	Alcoholic beverages
Otros alimentos	4	4	6	7	8	Other food products
Productos del tabaco	5	6	10	12	10	Tobacco products
Despallado de tabaco	4	6	8	9	7	Tobacco stemming and redrying
Cigarros y cigarrillos	1	1	1	3	3	Cigars and cigarettes
Productos textiles	1	2	5	7	10	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	17	21	29	40	47	Apparel and related products
Muebles y artículos de madera	4	6	8	10	11	Wood products and furniture
Imprentas y editoriales	3	3	4	4	5	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	5	6	7	7	9	Chemicals and allied products
Productos de piedra, arcilla y cristal	5	9	8	11	14	Stone, clay and glass products
Maquinaria y productos metálicos	3	6	13	23	29	Metal products and machinery
Otras manufacturas	3	8	17	24	33	Other manufacturing
Construcción por contrato	27	42	31	36	42	Contract construction
Transportación y otros servicios públicos	49	57	69	78	88	Transportation and other public utilities
Ferrocarriles	2	2	1	1	1	Railroads
Acarreo y almacenaje	3	4	5	6	6	Trucking and warehousing
Otra transportación terrestre	16	17	20	21	22	Other ground transportation
Autobuses	3	3	4	4	4	Buses
Públicos y taxis	13	13	17	17	18	Publicos and taxis
Transportación marítima y servicios relacionados	8	11	12	14	15	Water transportation and related services
Transportación aérea	1	2	2	3	3	Air transportation
Otros servicios de transportación	1/	1/	1/	1	1	Other transportation services
Otros servicios públicos	18	22	27	32	39	Other public utilities

Continúa

Continued

TABLA 2 - INGRESO NETO POR ORIGEN INDUSTRIAL, AÑOS ECONOMICOS (CONTINUACION)
TABLE 2 - NET INCOME BY INDUSTRIAL ORIGIN, FISCAL YEARS (CONTINUED)

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
Comercio al por mayor	33	37	44	49	54	Wholesale trade
Comercio al detal	68	87	101	116	126	Retail trade
Tiendas de comestibles, alimentos y bebidas	30	38	43	48	52	Food stores; eating and drinking places
Otros detallistas	38	49	58	68	73	Other retailers
Finanzas, seguros y bienes raíces	52	65	76	87	94	Finance, insurance, and real estate
Bancos y otras agencias de crédito	6	8	10	11	13	Bank and other credit agencies
Seguros	2	3	4	5	4	Insurance
Bienes raíces	44	54	63	71	77	Real estate
Posesión de edificios por individuos	42	50	57	64	67	Ownership of buildings by individuals
Otros negocios de bienes raíces	2	4	6	8	11	Other real estate businesses
Servicios personales y comerciales	14	18	23	25	28	Services, personal and business
Hoteles	2	3	4	5	5	Hotels
Servicios personales	5	6	8	8	8	Personal services
Servicios comerciales	3	3	5	6	7	Business services
Diversiones y recreación	3	3	4	3	4	Amusements and recreation
Otros servicios no profesionales	2	2	3	3	4	Other nonprofessional services
Servicios, otros	29	37	37	39	41	Services, other
Servicios médicos y conservación de la salud	8	11	14	14	15	Medical and health services
Instituciones sin fines de lucro	2	3	3	3	3	Non-profit memberships organizations
Servicios domésticos	12	14	11	11	10	Domestic services
Otros servicios	7	9	10	11	12	Other services
Gobierno	70	86	103	119	133	Commonwealth Government
Agencias regulares	64	79	93	108	120	Regular agencies
Municipios	7	8	9	11	13	Municipalities
Empresas públicas	1/	1/	1	1	1	Public enterprises
Resto del mundo	31	92	102	56	34	Rest of the world
Sueldos y jornales y suplementos pagados por el Gobierno Federal	46	106	118	90	75	Federal Government wages and salaries and supplements
Otros ingresos de factores de producción recibidos del resto del mundo	7	11	23	22	23	Other factor income received from the rest of the world
Menos: Pagos a factores de producción del resto del mundo	22	25	39	56	64	Less: Factor income paid to rest of the world

1/ Menos de \$500,000

1/ Less than \$500,000

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 3 - INGRESO NETO POR TIPO DE PAGO, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 3 - NET INCOME BY DISTRIBUTIVE SHARES, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
INGRESO NETO	614	832	910	956	1,007	NET INCOME
Compensación a empleados	389	540	607	629	670	Compensation of employees
Sueldos y jornales	378	521	585	603	644	Wages and salaries
Suplementos a sueldos y jornales	11	19	22	26	26	Supplements to wages and salaries
Ganancias de las empresas 1/	197	258	272	302	312	Business profits 1/
Ganancias de las personas por arrendamiento	37	42	47	53	55	Rental income of persons
Interés neto	6	7	9	10	12	Net interest
Ganancias y dividendos recibidos de no residentes	-15	-15	-26	-38	-42	Profits and dividends received from nonresidents

1/ Incluye las ganancias de las empresas públicas.

1/ Includes profits of government business enterprises.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 4 - INGRESO PERSONAL Y SU DISTRIBUCION, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 4 - PERSONAL INCOME AND DISPOSITION OF INCOME, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
Compensación a empleados	389	540	607	629	670	Compensation of employees
Empresas	254	321	352	387	428	Business
Gobierno 1/	70	86	102	119	133	Government 1/
Personas e instituciones sin fines de lucro	17	20	18	18	19	Household and non-profit institutions
Resto del mundo	48	113	136	105	90	Rest of the world
Menos: Aportación al Seguro Social	15	28	34	41	45	Less: Contributions to Social Security
Empleados	5	10	14	18	21	Employees
Patronos	10	17	20	23	24	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	201	254	258	287	292	Income from property
Pagos de transferencia	78	68	96	133	147	Transfer payments
Gobierno del E. L. A.	12	19	23	25	33	Commonwealth Government
Gobierno Federal	50	23	37	73	78	Federal Government
Empresas	3	5	6	7	8	Business
Otros no residentes	13	21	30	27	29	Other nonresidents
INGRESO PERSONAL, TOTAL	654	834	927	1,008	1,064	PERSONAL INCOME, TOTAL
Menos: Contribuciones personales	16	19	21	28	32	Less: Personal taxes
Ingreso personal disponible	638	815	906	980	1,032	Disposable personal income
Menos: Gastos de consumo	663	792	910	1,010	1,059	Less: Consumption expenditures
Compensación a empleados	17	20	18	18	19	Compensation of employees
Otros bienes y servicios	647	772	893	992	1,041	Other goods and services
De empresas	605	724	829	930	979	From business
Del gobierno	19	21	28	26	22	From government
Del resto del mundo	22	27	35	37	40	From rest of the world
Menos: Interés pagado por las personas	3	5	6	8	8	Less: Interest paid by persons
Menos: Remesas al exterior	11	10	12	10	10	Less: Remittances to abroad
Igual a: Ahorros personales	-38	9	-21	-49	-45	Equals: Personal savings

1/ Incluye solamente las agencias regulares del Gobierno del E. L. A. y los municipios.

1/ Includes regular agencies and municipalities only.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 5 - RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 5 - RELATION OF GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
PRODUCTO BRUTO	753	973	1,081	1,156	1,237	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	37	46	56	72	82	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	716	927	1,024	1,084	1,155	Equals: Net product
Más: Subsidios	20	19	21	21	26	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	79	97	113	135	138	Less: Indirect business taxes
Pagos de transferencia de las empresas	3	5	6	7	8	Business transfer payments
Díscrpencia estadística	40	10	16	6	28	Statistical discrepancy
Igual a: Ingreso neto	614	832	910	956	1,007	Equals: Net income
Más: Ajuste neto al ingreso neto	40	2	17	51	57	Plus: Net adjustment to net income
Aportaciones al Seguro Social	-15	-28	-34	-41	-45	Contributions to Social Security
Ganancias de las empresas no recibidas por las personas ^{1/}	-24	-42	-48	-45	-49	Business profits not received by persons ^{1/}
Interés recibido por el Gobierno del E. L. A. ^{2/}	-3	-3	-5	-6	-6	Interest received by Commonwealth Government ^{2/}
Pagos de transferencia del gobierno	62	42	60	98	111	Government transfer payments
Pagos de transferencia de las empresas	3	5	6	7	8	Business transfer payments
Remesas personales	13	21	30	27	29	Private remittances
Interés pagado por el gobierno ^{2/}	1	2	2	3	3	Interest paid by government ^{2/}
Interés pagado por las personas	3	5	6	8	8	Interest paid by persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	654	834	927	1,008	1,064	EQUALS: PERSONAL INCOME

^{1/} Incluye las ganancias sin distribuir de las corporaciones, la contribución sobre ingresos de las sociedades y corporaciones y las ganancias de las empresas públicas.

^{2/} Incluye los gobiernos del E. L. A. y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

^{1/} Includes undistributed corporate profits, partnership and corporate income tax and profits of government business enterprises.

^{2/} Includes Commonwealth and municipal governments.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA -6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL, POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES, BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Tipo principal de producto	1950	1952	1954	1956	1957	Major type
Alimento y tabaco	307	372	407	449	459	Food and tobacco
Ropa y accesorios	67	83	93	108	113	Clothing and accessories
Cuidado personal	9	11	13	15	19	Personal care
Viviendas	66	80	95	106	111	Housing
Funcionamiento del hogar	75	89	101	118	133	Household operations
Servicios médicos y funerarios	21	29	35	40	43	Medical care and death expenses
Servicios comerciales	5	7	9	10	11	Personal business
Transportación	52	62	80	87	85	Transportation
Recreación	41	47	61	67	72	Recreation
Educación	7	6	6	9	9	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro	2	2	2	3	3	Religious and non-profit organizations
Viajes al exterior	16	20	29	31	34	Foreign travel
Compras misceláneas	2	1/	2	-2	-1	Miscellaneous purchases
Gastos totales en Puerto Rico y por puertorriqueños residiendo en el exterior	671	807	933	1,039	1,090	Total expenditures in Puerto Rico and by Puerto Rican residents abroad
Menos: Gastos de no residentes en Puerto Rico	8	15	23	29	31	Less: Expenditures of nonresidents in Puerto Rico
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	663	792	910	1,010	1,059	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Artículos duraderos	57	69	100	102	105	Durable commodities
Artículos no duraderos	418	507	557	635	658	Non-durable commodities
Servicios	188	216	254	273	296	Services

1/ Menos de \$500,000

1/ Less than \$500,000

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 7 - INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 7 - GROSS FIXED INVESTMENT IN PUERTO RICO, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Tipo	1950	1952	1954	1956	1957	Type
TOTAL	109	150	163	214	262	TOTAL
Viviendas	26	51	36	55	46	Dwellings
Privadas	21	28	24	49	43	Private
Públicas	5	23	12	6	4	Public
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	19	19	28	24	32	Roads, schools and other public work
Gobierno del Estado Libre Asociado	17	16	24	21	26	Commonwealth Government
Gobiernos municipales	2	3	3	4	6	Municipal governments
Planta	34	35	44	63	90	Plant
Empresas privadas	8	11	19	36	40	Private
Empresas públicas	27	24	25	27	50	Government business enterprises
Maquinaria y equipo	30	46	55	72	93	Machinery and equipment
Empresas privadas	20	38	46	62	81	Private
Empresas públicas	7	5	6	5	7	Government business enterprises
Gobierno del E. L. A. y municipios	3	3	3	5	5	Commonwealth and municipal governments

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 8 - VALOR EN LA FINCA DE PRODUCTOS AGRICOLAS, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 8 - FARM VALUE OF AGRICULTURAL COMMODITIES, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
VALOR BRUTO TOTAL	186	234	220	222	205	TOTAL GROSS VALUE
Cosechas principales	119	149	132	122	108	Principal crops
Caña de azúcar ^{1/}	106	126	105	97	91	Sugar cane ^{1/}
Tabaco	5	8	10	8	7	Tobacco
Café	8	15	16	17	10	Coffee
Productos pecuarios	47	56	60	72	71	Livestock products
Leche	22	24	31	43	44	Milk
Huevos	5	5	5	5	4	Eggs
Carne de res	7	9	7	8	9	Beef
Carne de cerdo	5	6	6	6	6	Pork
Aves	8	12	10	9	8	Poultry
Cabros y otras carnes	^{2/}	^{2/}	^{2/}	^{2/}	^{2/}	Goats and other meats
Legumbres	2	3	3	2	3	Legumes
Frutas	6	5	5	4	4	Fruits
Vegetales farináceos	7	13	13	13	10	Starchy vegetables
Cereales	1	1	1	1	1	Cereals
Otros vegetales	2	4	3	4	4	Yellow, green and leafy vegetables
Otros productos agrícolas ^{1/}	3	4	4	4	3	Other farm products ^{1/}

^{1/} Los pagos del Programa de Ajuste Agrícola están incluidos en caña de azúcar; los demás subsidios agrícolas bajo otros productos.

^{2/} Cerca de \$500,000

^{1/} Agricultural Adjustment Act payments are included under sugar cane; other benefit payments to agriculture under other farm products.

^{2/} About \$500,000

Fuente: Departamento de Agricultura y Comercio, Negociado de Economía Agrícola

Source: Department of Agriculture and Commerce, Bureau of Agricultural Economics

TABLA 9 - VENTAS DE ENERGIA ELECTRICA, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 9 - SALES OF ELECTRIC ENERGY, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950 <u>1/</u>	1952 <u>1/</u>	1954 <u>1/</u>	1956	1957	Item
TOTAL	11.8	16.0	19.1	25.2	28.7	TOTAL
Industrial	4.2	4.0	4.2	5.4	6.5	Industrial
Comercial	2.8	4.8	5.8	7.8	8.6	Commercial
Residencial	4.4	5.9	7.3	10.7	12.3	Residential
Otros	.5	1.4	1.8	1.3	1.3	Other

1/ No incluye el Servicio de Riego de Isabela.

Fuente: Autoridad de Fuentes Fluviales y el Servicio de Riego de Isabela

1/ Isabela Irrigation System not included.

Source: Water Resources Authority and Isabela Irrigation System

TABLA 10 - INDICE DE PRODUCCION INDUSTRIAL, POR TRIMESTRE, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 10 - INDUSTRIAL PRODUCTION INDEX, BY QUARTER, FISCAL YEARS

1952-54 = 100

Período	Total	Artículos no duraderos Non-durable goods	Artículos duraderos Durable goods	Period
1952				1952
1er Trimestre	66.9	74.3	47.6	1st Quarter
2do Trimestre	71.5	79.3	51.4	2nd Quarter
3er Trimestre	80.3	88.7	58.8	3rd Quarter
4to Trimestre	86.0	94.2	64.7	4th Quarter
1953				1953
1er Trimestre	82.6	89.1	65.6	1st Quarter
2do Trimestre	93.6	98.6	80.9	2nd Quarter
3er Trimestre	102.0	104.6	95.3	3rd Quarter
4to Trimestre	109.4	112.1	102.6	4th Quarter
1954				1954
1er Trimestre	109.6	109.2	110.5	1st Quarter
2do Trimestre	115.5	116.1	114.0	2nd Quarter
3er Trimestre	112.4	112.4	112.5	3rd Quarter
4to Trimestre	128.2	122.6	142.5	4th Quarter
1955				1955
1er Trimestre	134.6	132.4	140.5	1st Quarter
2do Trimestre	158.1	157.9	158.5	2nd Quarter
3er Trimestre	153.2	148.4	165.5	3rd Quarter
4to Trimestre	160.2	153.7	177.2	4th Quarter
1956				1956
1er Trimestre	161.7	158.3	170.4	1st Quarter
2do Trimestre	172.7	168.3	184.2	2nd Quarter
3er Trimestre	181.6	179.4	187.3	3rd Quarter
4to Trimestre	194.3	192.8	198.2	4th Quarter
1957				1957
1er Trimestre	186.2	183.6	193.1	1st Quarter
2do Trimestre	225.2	215.6	249.9	2nd Quarter
3er Trimestre	216.0	209.0	234.0	3rd Quarter

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 11 - BALANZA DE PAGOS, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 11 - BALANCE OF PAYMENTS, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
Exportación de artículos y servicios, total	330	433	551	618	652	Exports of goods and services, total
Mercancías, ajustadas	244	270	362	431	470	Merchandise, adjusted
Transportación	17	21	25	31	33	Transportation
Gastos de viajeros	7	14	21	26	28	Travel
Rendimientos de capital	4	4	5	7	8	Income on investments
Gastos de funcionamiento de las agencias						Operational disbursements in
Federales en Puerto Rico	47	106	108	93	81	Puerto Rico
Servicios misceláneos	11	18	30	30	32	Miscellaneous services
Importación de artículos y servicios, total	437	566	675	819	917	Imports of goods and services, total
Mercancías, ajustadas	353	456	534	642	722	Merchandise, adjusted
Transportación	37	50	57	69	77	Transportation
Gastos de viajeros	11	17	24	24	27	Travel
Rendimientos de capital	21	25	39	55	64	Income on investments
Servicios misceláneos	15	18	21	29	27	Miscellaneous services
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	-107	-133	-124	-201	-265	Balance on goods and services
Transacciones unilaterales, neta, total	76	56	80	111	132	Unilateral transfers, net, total
Privadas	2	11	18	17	19	Private
Gobierno Federal	74	45	62	94	113	Federal Government
Gobierno Estatal	10	15	21	24	37	Commonwealth Government
Otras	64	30	41	70	76	Other
Balance en artículos y servicios y pagos unilaterales	-31	-77	-44	-90	-133	Balance on goods and services and unilateral transfers
Movimientos de capital						Capital movements
Aumento (+) o disminución (-) neta en las inversiones del exterior en Puerto Rico	45	69	74	79	125	Net increase (+) or decrease (-) in external assets in Puerto Rico
A largo plazo	46	47	83	68	125	Long term
A corto plazo	-1	22	-9	11	1/	Short term
Aumento (-) o disminución (+) neta en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	-16	-2	-20	19	-10	Net increase (-) or decrease (+) in Puerto Rican assets abroad
A largo plazo	-17	-15	-21	-13	7	Long term
A corto plazo	1	13	1	32	-17	Short term
Errores y omisiones (transacciones desconocidas)	2	10	-10	-8	18	Errors and omissions (unknown transactions)

1/ Menos de \$500,000

Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior; una cifra negativa indica la creación de un débito o egreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

1/ Less than \$500,000

Note: A positive figure represents a creation of a credit or an inflow of funds; a negative figure represents a creation of a debit or an outflow.

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 12 - EMBARQUES DE ESTADOS UNIDOS E IMPORTACIONES DE PAISES EXTRANJEROS, POR GRUPOS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 12 - SHIPMENTS FROM THE UNITED STATES AND IMPORTS FROM FOREIGN COUNTRIES, BY COMMODITY GROUPS, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
IMPORTACIONES, TOTAL	345	448	525	633	710	IMPORTS, TOTAL
Embarques de Estados Unidos	318	411	476	571	635	Shipments from the United States
Animales y productos animales, comestibles	38	47	54	57	63	Animals and animal products, edible
Animales y productos animales, no comestibles	14	20	21	23	24	Animals and animal products, inedible
Productos vegetales comestibles y bebidas	61	73	82	87	92	Vegetable food products and beverages
Productos vegetales, no comestibles	10	12	15	24	28	Vegetable products, inedible
Fibras textiles y sus manufacturas	55	70	80	96	101	Textile fibers and manufactures
Madera y papel	15	23	21	26	29	Wood and paper
Minerales no metálicos	19	27	32	30	30	Nonmetallic minerals
Metales y sus manufacturas	19	28	27	45	53	Metals and manufactures
Maquinaria y vehículos	44	59	82	102	127	Machinery and vehicles
Productos químicos y análogos	24	32	30	44	47	Chemical and related products
Misceláneas	18	21	32	38	41	Miscellaneous
Importaciones de países extranjeros	27	37	50	62	75	Imports from foreign countries
Animales y productos animales, comestibles	10	7	10	8	9	Animals and animal products, edible
Animales y productos animales, no comestibles	1/	1/	1/	1/	1/	Animals and animal products, inedible
Productos vegetales comestibles y bebidas	5	7	7	7	7	Vegetable food products and beverages
Productos vegetales, no comestibles	1/	1	3	2	1	Vegetable products, inedible
Fibras textiles y sus manufacturas	4	4	2	2	1	Textile fibers and manufactures
Madera y papel	2	2	5	7	8	Wood and paper
Minerales no metálicos	4	7	7	24	29	Nonmetallic minerals
Metales y sus manufacturas	1	4	5	5	6	Metals and manufactures
Maquinaria y vehículos	1/	1	1	2	6	Machinery and vehicles
Productos químicos y análogos	1/	2	7	1	4	Chemical and related products
Misceláneas	1	1	2	3	4	Miscellaneous

1/ Menos de \$500,00

1/ Less than \$500,000

Fuente: Departamento de Comercio de Estados Unidos, Negociado del Censo

Source: United States Department of Commerce, Bureau of the Census

TABLA 13 - EMBARQUES A ESTADOS UNIDOS Y EXPORTACIONES A PAISES EXTRANJEROS, POR GRUPOS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 13 - SHIPMENTS TO UNITED STATES AND EXPORTS TO FOREIGN COUNTRIES, BY COMMODITY GROUPS, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
EXPORTACIONES, TOTAL	235	257	348	406	446	EXPORTS, TOTAL
Embarques a Estados Unidos	210	238	333	390	425	Shipments to United States
Animales y productos animales, comestibles	1/	1/	1	2	5	Animals and animal products, edible
Animales y productos animales, no comestibles	1	7	11	13	15	Animals and animal products, inedible
Productos vegetales comestibles y bebidas	133	135	151	147	137	Vegetable food products and beverages
Productos vegetales, no comestibles	13	14	21	29	27	Vegetable products, inedible
Fibras textiles y sus manufacturas	47	56	84	102	119	Textile fibers and manufactures
Madera y papel	1/	3	5	6	6	Wood and paper
Minerales no metálicos	2	3	6	13	22	Nonmetallic minerals
Metales y sus manufacturas	1/	2	2	4	5	Metals and manufactures
Maquinaria y vehículos	1	1	9	23	34	Machinery and vehicles
Productos químicos y análogos	1	4	7	4	7	Chemical and related products
Misceláneas	10	13	35	45	48	Miscellaneous
Exportaciones a países extranjeros	25	19	16	16	22	Exports to foreign countries
Animales y productos animales, comestibles	1/	1/	1/	1/	1/	Animals and animal products, edible
Animales y productos animales, no comestibles	1/	1/	1/	1/	1/	Animals and animal products, inedible
Productos vegetales comestibles y bebidas	18	10	7	4	6	Vegetable food products and beverages
Productos vegetales, no comestibles	1	1/	1/	1/	1/	Vegetable products, inedible
Fibras textiles y sus manufacturas	1	1/	1/	1/	1	Textile fibers and manufactures
Madera y papel	1/	1	1/	1	1	Wood and paper
Minerales no metálicos	3	4	3	2	4	Nonmetallic minerals
Metales y sus manufacturas	1/	1	1	2	4	Metals and manufactures
Maquinaria y vehículos	1	1	1	3	3	Machinery and vehicles
Productos químicos y análogos	1/	1	1	1	1	Chemical and related products
Misceláneas	1/	1/	2	3	2	Miscellaneous

1/ Menos de \$500,000

1/ Less than \$500,000

Fuente: Departamento de Comercio de Estados Unidos, Negociado del Censo

Source: United States Department of Commerce, Bureau of the Census

TABLA 14 - GASTOS DE FUNCIONAMIENTO DE AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 14 - OPERATIONAL DISBURSEMENTS OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Departamento o Agencia	1950	1952	1954	1956	1957	Department or Agency
GASTOS DE FUNCIONAMIENTO, TOTAL	46.8	106.5	107.9	93.1	81.5	OPERATIONAL DISBURSEMENTS, TOTAL
Agencias para la Defensa Nacional	36.7	95.5	100.9	82.1	70.6	Defense agencies
Administración de Veteranos	10.9	10.0	7.1	9.7	8.4	Veterans Administration
Departamento de la Defensa	25.7	84.7	93.2	72.0	61.8	Defense Department
Servicio Selectivo	.1	.8	.6	.4	.4	Selective Service
Otras agencias	10.1	11.0	7.0	11.0	10.9	Non-defense agencies
Administración de Crédito Agrícola	.2	.1	.1	.3	.3	Farm Credit Administration
Agencia Financiera de Hogares ^{1/}	.2	-.1	<u>2/</u>	<u>2/</u>	<u>2/</u>	Housing and Home Finance Agency ^{1/}
Correo ^{1/}	.5	.3	-.8	.5	.5	Post Office Department ^{1/}
Departamento de Agricultura	2.3	2.5	2.0	2.5	2.5	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	.9	.9	.8	.9	1.0	Department of Commerce
Departamento del Interior	.3	.4	<u>2/</u>	<u>2/</u>	.1	Department of Interior
Departamento de Justicia	.4	.8	.7	.7	.7	Department of Justice
Departamento de Salud, Instrucción y Previsión Social	.6	.7	.6	.9	.9	Department of Health, Education and Welfare
Departamento del Tesoro ^{3/}	2.0	2.4	2.3	2.7	2.6	Department of the Treasury ^{3/}
Departamento del Trabajo	.7	.3	.4	.6	.6	Department of Labor
Junta Nacional de Relaciones del Trabajo	<u>2/</u>	.1	.1	.2	.2	National Labor Relations Board
Oficina de Estabilización de Precios	.1	.5	---	---	---	Office of Price Administration
Otras ^{4/}	1.9	2.1	.8	1.7	1.5	Other ^{4/}

^{1/} Signo negativo (-) indica exceso de ingresos sobre gastos.

^{2/} Menos de \$50,000

^{3/} Incluye la cantidad retenida por el Gobierno Federal para sufragar los gastos de recaudación de aduanas.

^{4/} Incluye: Comisión de Servicio Civil, Corporación de Reconstrucción Financiera, Administración General de Servicios, Comisión Federal de Comunicaciones, Cargos imputados por servicios bancarios al Gobierno Federal y contribución del Gobierno Federal al Fondo de Retiro.

^{1/} A minus sign (-) indicates excess of collections over expenditures in the Island.

^{2/} Less than \$50,000

^{3/} Includes amount retained by Federal Government to defray cost of customs collections.

^{4/} Includes: Civil Service Commission, Reconstruction Finance Corporation, General Services Administration, Federal Communications Commission, Imputed service charges on Federal Government deposits, and Federal contribution to U. S. Civil Service Retirement Fund.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLE 15 - PAGOS DE TRANSFERENCIA ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 15 - TRANSFER PAYMENTS FROM AND TO THE FEDERAL GOVERNMENT, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
PAGOS DE TRANSFERENCIA, NETO	63.5	29.7	40.8	70.4	75.3	TRANSFER PAYMENTS, NET
Recibos, total	69.1	41.1	54.5	89.9	94.9	Receipts, total
Transferencias a individuos	50.4	23.0	36.8	72.8	77.3	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	49.7	21.9	31.2	60.2	61.2	Veterans benefits
Compensación a empleados	<u>1/</u>	.1	.2	.4	.4	Employees compensation
Pensiones del Sistema de Retiro Federal	.7	.7	.7	.7	.7	Federal employees retirement pensions
Beneficios del Seguro Social	<u>1/</u>	.3	4.7	11.5	15.0	Social Security benefits
Transferencias a la agricultura	18.7	18.1	17.7	16.9	17.0	Transfers to agriculture
Programa de Ajuste Agrícola	17.7	17.1	17.0	16.0	16.0	Agricultural Adjustment Act
Conservación de Suelos	1.0	1.0	.7	.9	1.0	Soil Conservation
Otros	---	<u>1/</u>	---	.2	.6	Other
Erogaciones, total	-5.6	-11.4	-13.7	-19.5	-19.6	Disbursements, total
Impuesto sobre elaboración de azúcar	2.2	2.2	1.8	2.3	2.2	Sugar processing tax
Contribución al Seguro Social	---	4.8	8.6	12.7	13.1	Social Security contributions
Contribución de los empleados al Sistema de Retiro del Gobierno Federal	1.2	1.7	1.7	1.8	1.6	Employees contribution to U. S. Civil Service Retirement Fund
Contribución del Gobierno Federal al Sistema de Retiro	1.0	1.3	.1	.8	.8	Employer contribution to U. S. Civil Service Retirement Fund
Primas del Seguro de Vida por Servicio Nacional	.2	.2	.3	.4	.5	Premiums on National Service Life Insurance
Derechos por pasaportes	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	Passport fees
Aduana <u>2/</u>	1.0	1.2	1.2	1.5	1.4	U. S. Customs <u>2/</u>

1/ Menos de \$50,000

2/ Incluye solamente la cantidad retenida por el Gobierno Federal para sufragar los gastos de recaudación.

1/ Less than \$50,000

2/ Includes only amount retained by Federal Government to defray cost of collections.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 16 - INDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR OBRERO, POR GRUPOS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 16 - CONSUMER PRICE INDEX FOR WAGE EARNERS' FAMILIES, BY GROUPS, FISCAL YEARS

(1947-49 = 100)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
TODOS LOS GRUPOS	92	105	113	113	116	ALL GROUPS
Alimentos	90	106	115	113	118	Food
Locales	99	118	128	133	143	Local
Importados	82	96	105	97	99	Imported
Ropa	84	92	98	99	101	Clothing
Alquiler de vivienda	103	114	124	126	127	Rent
Enseres del hogar y servicios	95	106	112	115	116	House furnishings and services
Artículos y servicios misceláneos	99	108	112	116	119	Miscellaneous articles and services

Fuente: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas del Trabajo

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics

TABLA 17 - INDICE DE PRECIOS AL POR MAYOR DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS SELECCIONADOS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 17 - WHOLESALE PRICE INDEX OF SELECTED FOODSTUFFS, FISCAL YEARS

(1947-49 = 100)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
INDICE GENERAL	81	93	95	88	92	GENERAL INDEX
Arroz	76	92	98	85	83	Rice
Habichuelas	73	82	84	78	74	Beans
Azúcar refinado	99	107	108	105	107	Refined sugar
Manteca	63	81	90	64	74	Lard
Papas	94	98	76	115	136	Potatoes
Bacalao	99	94	87	86	87	Codfish
Jamón	87	101	96	67	75	Ham (Picnic)

Fuente: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas del Trabajo

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics

TABLA 18 - POBLACION Y ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 18 - SELECTED VITAL STATISTICS, FISCAL YEARS

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
Población a julio 1, en miles ^{1/}	2,207	2,227	2,229	2,267	2,281	Population as of July 1, thousands ^{1/}
Nacimientos, en miles	87	81	77	79	75	Births, thousands
Muertes, en miles	23	21	17	16	16	Deaths, thousands
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	39.6	36.4	34.6	34.2	32.6	Birth rates per 1,000 population
Muertes por cada 1,000 habitantes	10.5	9.5	7.7	7.1	6.9	Death rates per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	29.1	26.9	26.9	27.1	25.7	Rate of natural increase per 1,000 population

^{1/} Estimados del Negociado del Censo de los Estados Unidos, excepto para el año 1956-57, el cual fué estimado en esta oficina.

^{1/} United States Bureau of the Census estimates, except for 1956-57, which was estimated by this office.

Fuente: Departamento de Salud y Negociado del Censo Federal

Source: Department of Health, and U. S. Bureau of the Census

TABLA 19 - PARTICIPACION EN EL GRUPO TRABAJADOR, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 19 - LABOR FORCE PARTICIPATION, FISCAL YEARS

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
Población civil de 14 años o más (miles)	1,287	1,270	1,260	1,332	1,338	Civilian population 14 years and over (thousands)
En el grupo trabajador (miles)	686	679	631	643	636	In the labor force (thousands)
Por ciento de participación	53	53	50	48	48	Percent participation
Emigración neta (miles)	34	62	44	62	48	Net out-migration (thousands)
Aumento en las fuerzas armadas (miles)	-1	+12	+1	-7	1/	Additions to armed forces (thousands)

1/ Menos de 1,000

1/ Less than 1,000

Fuente: Departamento del Trabajo, Junta de Planificación y Servicio Selectivo

Source: Department of Labor, Planning Board, and U. S. Selective Service

TABLA 20 - EMIGRACION NETA POR EDAD Y SEXO, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 20 - NET MIGRATION, BY AGE AND SEX, FISCAL YEARS

Partida	1954			1956			1957			Item
	Total	Varones Males	Hembras Females	Total	Varones Males	Hembras Females	Total	Varones Males	Hembras Females	
Número de personas (miles)	44	19	25	62	31	30	48	33	15	Number of persons (thousands)
Total (percent)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	Total (percent)
Menos de 15 años	52.6	57.9	48.6	31.0	28.7	33.4	21.6	19.4	26.4	Less than 15 years
15 - 49	45.1	43.7	46.2	71.9	81.6	61.9	102.3	101.2	104.5	15 - 49
50 ó más	2.2	-1.6	5.2	-2.9	-10.3	4.7	-23.9	-20.6	-30.9	50 and over

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 21 - EL GRUPO TRABAJADOR Y EMPLEO POR INDUSTRIA (PROMEDIOS PARA AÑOS ECONOMICOS, EN MILES)
 TABLE 21 - LABOR FORCE AND EMPLOYMENT BY INDUSTRY (FISCAL YEAR AVERAGES, IN THOUSANDS)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
POBLACION CIVIL DE 14 AÑOS O MAS	1,287	1,270	1,260	1,332	1,338	CIVILIAN POPULATION 14 YEARS OLD AND OVER
En el grupo trabajador	686	679	631	643	636	In the labor force
Empleados	596	571	540	558	552	Employed
Trabajando 35 horas o más	n.a.	307	308	371	360	Worked 35 hours or more
Trabajando menos de 35 horas	n.a.	238	205	164	170	Worked less than 35 hours
Con empleo pero no trabajando	n.a.	26	27	22	22	With a job but not at work
Desempleados	90	108	92	85	84	Unemployed
Fuera del grupo trabajador	601	591	629	689	702	Not in the labor force
PERSONAS EMPLEADAS POR INDUSTRIAS, TOTAL	596	571	540	558	552	EMPLOYED WORKERS BY INDUSTRY GROUP, TOTAL
Agricultura	214	190	172	160	150	Agriculture
Caña	87	85	73	58	57	Sugar cane
Café	22	23	24	31	25	Coffee
Tabaco	20	14	15	12	9	Tobacco
Otras fincas	85	68	60	59	60	Other farms
Silvicultura y pesca	2	2	2	2	1	Forestry and fishing
Manufactura	55	57	67	74	80	Manufacturing
Azúcar	11	8	9	8	8	Sugar
Tabaco	6	7	8	9	7	Tobacco
Textiles y aguja en talleres	12	14	18	20	23	Needlework and textiles
Licores y cerveza	2	2	2	2	2	Liquors and beer
Otras industrias manufactureras	25	26	30	36	40	Other
Trabajo de aguja en el hogar	51	34	31	25	19	Home needlework
Minería	1	2	2	1	2	Mining
Construcción	27	33	32	38	40	Construction
Comercio	89	94	83	93	94	Trade
Al por mayor	8	8	5	7	6	Wholesale
Al detal	82	87	78	86	88	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	3	4	4	4	4	Finance, insurance and real estate
Transportación	23	19	22	27	26	Transportation
Comunicación	2	2	2	2	3	Communications
Otros servicios públicos	5	4	7	8	8	Public utilities
Servicios	77	79	67	71	68	Services
Gobierno	45	51	50	55	57	Government
Otras	1/	1/	1/	1/	1	Others

1/ Menos de 500

1/ Less than 500

Fuente: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas del Trabajo

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics

TABLA 22 - PROMEDIOS DE JORNALES RECIBIDOS POR TRABAJADORES DE PRODUCCION EN INDUSTRIAS MANUFACTURERAS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 22 - GROSS EARNINGS OF PRODUCTION WORKERS IN MANUFACTURING INDUSTRIES, BY MAJOR INDUSTRY GROUP, FISCAL YEARS

Grupo industrial	Jornal promedio por hora (centavos) Average hourly earnings (cents)			Jornal semanal promedio (dólares) Average weekly earnings (dollars)			Industry group
	1954	1956	1957	1954	1956	1957	
TODAS LAS INDUSTRIAS	51	59	70	18.06	21.24	24.96	ALL INDUSTRIES
Artículos duraderos	36	66	77	21.00	24.86	28.92	Durable goods
Artículos no duraderos	49	57	68	17.23	20.11	23.49	Non-durable goods
Alimentos y productos análogos	68	70	80	24.62	25.59	28.91	Food and kindred products
Productos de tabaco	35	40	45	12.11	13.75	15.16	Tobacco manufactures
Productos textiles	48	59	71	17.99	22.25	26.23	Textile mill products
Ropa y productos análogos	38	52	62	12.81	17.47	20.33	Apparel and related products
Productos de madera y muebles	45	51	56	17.18	19.57	21.28	Lumber and furniture
Papel y productos análogos; productos de industrias gráficas y análogas	67	73	82	27.24	29.90	33.17	Paper and allied products; printing, publishing and allied industries
Productos químicos y análogos; productos de petróleo y carbón; productos de goma	67	82	102	22.95	28.26	36.41	Chemicals and allied products; products of petroleum and coal; rubber products
Cuero y artículos de cuero	42	51	58	14.85	18.33	21.46	Leather and leather products
Productos de piedra, arcilla y cristal	65	71	83	24.96	28.06	31.90	Stone, clay and glass products
Productos de metal; maquinaria; maquinaria eléctrica; equipo y efectos eléctricos; equipo de transporte	63	77	91	24.00	29.45	34.62	Fabricated metal products; machinery; electrical machinery; equipment and supplies; transportation equipment
Instrumentos profesionales; de precisión; y productos de industrias misceláneas	52	62	71	18.92	22.42	26.05	Instruments and related products; and miscellaneous manufacturing industries

Fuente: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas del Trabajo

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics

TABLA 23 - INGRESOS DEL ESTADO LIBRE ASOCIADO Y DE LOS MUNICIPIOS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 23 - COMMONWEALTH AND MUNICIPAL REVENUES, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
ESTADO LIBRE ASOCIADO, TOTAL	109.4	133.9	156.1	179.2	197.8	COMMONWEALTH GOVERNMENT, TOTAL
Contribuciones sobre la propiedad	5.4	2.2	8.7	9.0	9.1	Property tax
Contribuciones sobre ingresos, total	28.0	34.0	33.7	40.7	47.2	Income tax, total
De los individuos	13.0	15.5	16.6	22.8	25.8	Individuals
De las sociedades	3.3	1.9	1.8			Partnerships
De las corporaciones	10.2	15.5	14.1	16.1	20.0	Corporations
Retenida en el origen	1.5	1.1	1.1	1.9	1.4	Withheld at source
Contribuciones sobre herencias y donaciones	.7	1.2	1.2	1.2	.9	Inheritance and gift tax
Arbitrios generales, total	40.3	52.1	60.8	69.2	70.3	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas	10.8	15.8	18.7	21.3	23.4	Alcoholic beverages
Productos de tabaco	10.6	13.0	15.0	17.7	18.2	Tobacco products
Productos de petróleo	7.9	9.6	11.2	10.8	11.3	Petroleum products
Automóviles, piezas, neumáticos y tubos	4.0	5.3	6.7	8.0	7.2	Cars, parts, tires and tubes
Efectos eléctricos y de gas	2.3	2.9	3.3	4.3	2.8	Electrical and gas appliances
Admisiones a espectáculos públicos	1.0	1.0	1.3	1.0	.8	Admissions
Azúcar y mieles	1.6	1.6	1.4	1.3	1.2	Sugar and molasses
Otros	2.0	2.8	3.2	4.8	5.3	Other
Licencias, permisos y derechos	5.5	5.9	7.3	9.7	11.0	Licenses, permits, fees, charges, etc.
Rentas provenientes de la lotería	3.7	4.3	4.8	5.2	5.2	Lottery proceeds
Rentas misceláneas	6.9	5.2	4.5	4.8	6.0	Miscellaneous revenues
Derechos de aduana	2.4	2.0	3.5	4.4	5.2	Custom duties on imports from foreign countries
Arbitrios sobre embarques extraterritoriales	9.6	14.8	15.0	18.2	19.3	U. S. excise taxes on offshore shipments
Aportaciones Federales pagadas a Hacienda	7.0	12.2	16.6	16.7	23.7	Federal grants-in-aid paid to Treasury
MUNICIPIOS, TOTAL	13.5	9.5	21.5	20.3	19.2	MUNICIPALITIES, TOTAL
Recaudadas por el Gobierno Estatal	11.0	6.0	17.1	15.5	15.7	Collected by the Commonwealth Government
Contribuciones sobre la propiedad	8.5	3.4	14.2	12.9	12.5	Property taxes
Arbitrios	1.1	1.1	1.2	.9	1.5	Excise taxes
Rentas provenientes de la lotería	1.1	1.3	1.4	1.6	1.6	Lottery proceeds
Rentas misceláneas	.2	.2	.3	.1	.5	Miscellaneous
Recaudadas por los municipios	2.6	3.5	4.4	4.8	3.5	Municipally collected

Fuente: Departamento de Hacienda

Source: Department of the Treasury

TABLA 24 - CONTRIBUCIONES DEL GOBIERNO FEDERAL Y ESTATAL A PROYECTOS COMUNES, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 24 - FEDERAL AND COMMONWEALTH GOVERNMENT CONTRIBUTIONS TO JOINT PROJECTS, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Departamento o Agencia	1950	1952	1954	1956	1957	Department or Agency
TOTAL, NETO	10.0	14.7	21.0	24.3	37.3	TOTAL, NET
Contribuciones Federales a las agencias gubernamentales de Puerto Rico, total	10.0	14.8	21.1	24.4	37.4	Federal contributions to Puerto Rico governmental agencies, total
Agencia Financiera de Hogares	.3	.2	1.0	2.3	5.0	Housing and Home Finance Agency
Programa de caseríos públicos	.3	.2	1.0	2.1	2.6	Public housing administration
Renovación urbana	---	---	<u>1/</u>	.2	2.4	Urban renewal
Agricultura	5.5	5.2	6.4	8.3	11.0	Agriculture
Trabajo experimental agrícola	.2	.3	.3	.6	.7	Agricultural experiment work
Servicio extensión agrícola	.6	.6	.7	1.2	1.3	Agricultural extension work
Programa de comedores escolares	4.7	4.3	5.4	6.5	6.1	School lunch program
Otros	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	2.9	Other
Comercio	1.9	1.8	2.9	4.2	5.4	Commerce
Construcción de aeropuertos	.5	.6	.4	.3	.1	Airport construction
Construcción de carreteras	1.4	1.2	2.5	3.9	5.3	Highways construction
Interior	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	.4	.3	Interior
Oficina de la Defensa Civil	---	<u>1/</u>	.2	<u>1/</u>	2.9	Office of Civil Defense
Salud, Instrucción y Prevención Social	2.3	7.2	10.1	8.6	12.2	Health, Education and Welfare
Instrucción	.7	.8	.8	1.0	1.0	Education
Salud pública	.9	2.7	5.0	3.4	5.9	Public health
Asistencia pública	.7	3.7	4.3	4.2	5.3	Public assistance
Trabajo	---	.4	.5	.6	.6	Labor
Contribuciones del Gobierno de Puerto Rico al Gobierno Federal, total	---	-.1	-.1	-.1	-.1	Commonwealth contributions to Federal Government, total
Tesoro	---	.1	.1	.1	.1	Treasury
Inspección de alcohol industrial	---	.1	.1	.1	.1	Industrial alcohol inspection
Otros	---	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	<u>1/</u>	Other

1/ Menos de \$50,000

1/ Less than \$50,000

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Economía y Estadísticas

Source: Planning Board, Bureau of Economics and Statistics

TABLA 25 - ASIGNACIONES DE FONDOS DEL GOBIERNO ESTATAL POR FUNCION, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 25 - APPROPRIATIONS OF COMMONWEALTH FUNDS BY FUNCTION, FISCAL YEARS

(Fondo General - General Fund)
(Millones de dólares - Million dollars)

Función	1954	1956	1957	1958	Function
TOTAL	147	159	182	207	TOTAL
Instrucción pública	33	43	49	57	Education
Salud	22	26	28	31	Health
Bienestar público	14	13	12	14	Public welfare
Fomento industrial	8	4	5	10	Industrial development
Fomento agrícola	5	7	6	15	Agricultural development
Transportación	15	15	17	16	Transportation
Administración general	15	19	21	21	General administration
Protección y seguridad pública	16	17	18	20	Public safety, protection, and correction
Otros servicios	19	16	25	22	Others

Fuente: Junta de Planificación, División de Finanzas

Source: Planning Board, Division of Finance

TABLA 26 - DESEMBOLSOS DE LOS MUNICIPIOS, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 26 - DISBURSEMENTS OF MUNICIPALITIES, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
TOTAL	17	20	28	32	34	TOTAL
Desembolsos presupuestales	13	15	17	21	22	Budgetary disbursements
Servicios presupuestales, año corriente	11	12	14	16	17	Budgetary services, current year
Administración general	2	3	4	4	4	General administration
Vías públicas y plazas	1	1	1	2	1	Streets and plazas
Conservación de propiedades misceláneas	1/	1	1	1	1/	Maintenance of miscellaneous properties
Sanidad	1	2	2	2	2	Sanitation
Beneficiencia	4	5	5	6	7	Medical services
Otros	1	1	2	1	2	Others
Servicios presupuestales, años anteriores	2	3	3	4	5	Payments for previous obligations
Desembolsos no presupuestales incluyendo reintegros	4	6	11	12	12	Non-budgetary disbursements including refunds

1/ Menos de \$500,000

1/ Less than \$500,000

Fuente: Departamento de Hacienda

Source: Department of the Treasury

TABLA 27 - TOTAL ACTIVO DE CORPORACIONES PUBLICAS, AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 27 - TOTAL ASSETS OF PUBLIC CORPORATIONS, FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

Pertida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
TOTAL CORPORACIONES PUBLICAS	286	350	428	558	629	TOTAL PUBLIC CORPORATIONS
Total corporaciones con tesoros independientes	246	309	384	511	581	Total corporations with independent treasuries
Autoridad de Fuentes Fluviales	91	113	136	201	231	Water Resources Authority
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	58	62	71	95	113	Aqueduct and Sewers Authority
Autoridad de los Puertos	9	18	26	37	33	Ports Authority
Autoridad de Comunicaciones	2	2	2	3	3	Communications Authority
Banco de Cooperativas	---	---	1	1	2	Cooperative Bank
Banco Gubernamental de Fomento	54	45	47	57	70	Government Development Bank
Compañía de Fomento Industrial y Subsidiarias	29	30	42	53	61	Industrial Development Company and Subsidiaries
Compañía Agrícola	4	3	2	---	---	Agricultural Company
Autoridad Sobre Hogares	n.a.	36	57	64	69	Housing Authority
Total corporaciones sin tesoros independientes	40	41	44	47	48	Total corporations without independent treasuries
Autoridad de Tierras ^{1/}	35	37	40	43	45	Land Authority ^{1/}
Corporación Seguro del Café	5	4	4	4	3	Coffee Insurance Corporation

^{1/} Desde mayo de 1954 la Autoridad de Tierras comenzó operaciones con tesoro independiente.

^{1/} Since May 1954 the Land Authority started operations with independent treasury.

Fuente: Departamento de Hacienda

Source: Department of the Treasury

TABLA 28 - INDICADORES ECONOMICOS SELECCIONADOS, AÑOS ECONOMICOS
TABLE 28 - SELECTED ECONOMIC INDICATORS, FISCAL YEARS

Partida		1950	1952	1954	1956	1957	Item	
A precios corrientes							Current dollars	
Producto bruto	\$millones	753	973	1,081	1,156	1,237	Gross product	\$million
Ingreso neto	Id.	614	832	910	956	1,007	Net income	Id.
Ingreso personal	Id.	654	834	927	1,008	1,064	Personal income	Id.
Ingreso personal disponible	Id.	638	815	906	980	1,032	Disposable personal income	Id.
Gastos de consumo personal	Id.	663	792	910	1,010	1,059	Personal consumption expenditures	Id.
A precios constantes (1954)							Constant (1954) dollars	
Producto bruto	Id.	865	1,015	1,081	1,157	1,186	Gross product	Id.
Ingreso personal disponible ^{1/}	Id.	735	845	906	981	995	Disposable personal income ^{1/}	Id.
Gastos de consumo personal	Id.	764	820	910	1,013	1,021	Personal consumption expenditures	Id.
Per capita, a precios corrientes							Per capita current dollars	
Producto bruto	\$	342	436	487	509	544	Gross product	\$
Ingreso neto	Id.	278	373	410	421	443	Net income	Id.
Ingreso personal	Id.	297	374	417	444	468	Personal income	Id.
Ingreso personal disponible	Id.	290	365	408	432	454	Disposable personal income	Id.
Gastos de consumo personal	Id.	301	355	410	445	466	Personal consumption expenditures	Id.
Per capita, a precios constantes (1954)							Per capita constant (1954) dollars	
Producto bruto	Id.	393	455	487	510	521	Gross product	Id.
Ingreso personal disponible	Id.	334	379	408	433	438	Disposable personal income	Id.
Gastos de consumo personal	Id.	347	368	410	446	449	Personal consumption expenditures	Id.
Población ^{2/}	Miles	2,202	2,231	2,221	2,270	2,274	Population ^{2/}	Thousand
Grupo trabajador	Id.	686	679	631	643	636	Labor force	Id.
Empleados	Id.	596	571	540	558	552	Employed	Id.
Desempleados	Id.	90	108	92	85	84	Unemployed	Id.
Movimiento de pasajeros							Passenger movement	
Llegadas	Id.	137	198	259	319	392	Arrivals	Id.
Salidas	Id.	171	260	303	381	440	Departures	Id.
Balance neto	Id.	-34	-62	-44	-62	-48	Net balance	Id.
Matrícula escolar	Id.	475	532	611	700	683	School enrollment	Id.
Índice de precios al consumidor	%	92	105	113	113	116	Consumers price index (1947-49 = 100)	%
Ingresos del Estado Libre Asociado	\$millones	109	134	156	179	198	Commonwealth revenues	\$million

^{1/} Deflacionado por el índice de precios para gastos de consumo.

^{2/} Promedio de estimados de población a principio y fin de cada año económico.

^{1/} Deflated by price index for consumption expenditures.

^{2/} Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year.

TABLA 29 - INDICADORES ECONOMICOS SELECCIONADOS (INDICES: 1950 = 100), AÑOS ECONOMICOS
 TABLE 29 - SELECTED ECONOMIC INDICATORS (INDICES: 1950 = 100), FISCAL YEARS

Partida	1950	1952	1954	1956	1957	Item
A precios corrientes						Current dollars
Producto bruto	100	129	144	154	164	Gross product
Ingreso neto	100	136	148	156	164	Net income
Ingreso personal	100	128	142	154	163	Personal income
Ingreso personal disponible	100	128	142	154	162	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	100	119	137	152	160	Personal consumption expenditures
A precios constantes (1954)						Constant (1954) dollars
Producto bruto	100	117	125	134	137	Gross product
Ingreso personal disponible ^{1/}	100	115	123	133	135	Disposable personal income ^{1/}
Gastos de consumo personal	100	107	119	133	134	Personal consumption expenditures
Per cápita, a precios corrientes						Per capita current dollars
Producto bruto	100	127	142	149	159	Gross product
Ingreso neto	100	134	147	151	159	Net income
Ingreso personal	100	126	140	149	158	Personal income
Ingreso personal disponible	100	126	141	149	157	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	100	118	136	148	155	Personal consumption expenditures
Per cápita, a precios constantes (1954)						Per capita constant (1954) dollars
Producto bruto	100	116	124	130	133	Gross product
Ingreso personal disponible	100	113	122	130	131	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	100	106	118	129	129	Personal consumption expenditures
Población ^{2/}	100	101	101	103	103	Population ^{2/}
Grupo trabajador	100	99	92	94	93	Labor force
Empleados	100	96	91	94	93	Employed
Desempleados	100	120	102	94	93	Unemployed
Movimiento de pasajeros						Passenger movement
Llegadas	100	145	189	233	286	Arrivals
Salidas	100	152	177	223	257	Departures
Balance neto	100	182	129	182	141	Net balance
Matrícula escolar	100	112	129	147	144	School enrollment
Indice de precios al consumidor obrero	100	114	123	123	126	Consumers price index
Ingresos del Estado Libre Asociado	100	123	143	164	182	Commonwealth revenues

^{1/} Deflacionado por el índice de precios para gastos de consumo.
^{2/} Promedio de estimados de población a principio y fin de cada año económico.

^{1/} Deflated by price index for consumption expenditures.
^{2/} Average population estimates at the beginning and end of the fiscal year.

Таблица 10 - Средние годовые значения (тысячи тонн) нефти и нефтепродуктов, добытых в СССР в 1925-1930 гг.

Таблица 11 - Средние годовые значения (тысячи тонн) нефти и нефтепродуктов, добытых в СССР в 1925-1930 гг.

Вид сырья	1925-1930 гг.					Вид сырья
	1925	1926	1927	1928	1929	
Нефть сырая	100	100	100	100	100	Нефть сырая
Нефтепродукты	100	100	100	100	100	Нефтепродукты
Газ сырой	100	100	100	100	100	Газ сырой
Газ очищенный	100	100	100	100	100	Газ очищенный
Итого	100	100	100	100	100	Итого
Нефть сырая	100	100	100	100	100	Нефть сырая
Нефтепродукты	100	100	100	100	100	Нефтепродукты
Газ сырой	100	100	100	100	100	Газ сырой
Газ очищенный	100	100	100	100	100	Газ очищенный
Итого	100	100	100	100	100	Итого

Таблица 10 - Средние годовые значения (тысячи тонн) нефти и нефтепродуктов, добытых в СССР в 1925-1930 гг.
Таблица 11 - Средние годовые значения (тысячи тонн) нефти и нефтепродуктов, добытых в СССР в 1925-1930 гг.