# 1970

# INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR



ESTADO LIBRE ASOCIADO DE PUERTO RICO
UFICINA DEL GOBERNADOR
JUNTA DE PLANIFICACION
AREA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL
NEGOCIADO DE PLANIFICACION ECONOMICA

4 de febrero de 1971

#### INDICE

| Capítulos                                     | Página |
|---|--------|
| LA ECONOMIA DE PUERTO RICO EN 1969-70         | 1      |
| AGRICULTURA                                   | 13     |
| MANUFACTURA                                   | 26     |
| INVERSION                                     | 43     |
| FINANCIAMIENTO DE LA VIVIENDA EN PUERTO RICO  | 62     |
| TURISMO                                       | 78     |
| COMERCIO EXTERIOR                             | 95     |
| BALANZA DE PAGOS                              | 102    |
| SITUACION FINANCIERA DE LAS FAMILIAS          | 113    |
| LOS PRECIOS EN 1969-70                        | 127    |
| INGRESO PERSONAL Y SUS FACTORES DETERMINANTES | 140    |
| CONSUMO FAMILIAR                              | 149    |
| INGRESOS DEL GOBIERNO                         | 157    |
| GASTOS DEL GOBIERNO                           | 170    |
| ACTIVIDAD BANCARIA                            | 182    |

#### NOTA:

Los capítulos: GRUPO TRABAJADOR, EMPLEO, DESEMPLEO y otros temas sobre recursos humanos aparecen en "LA SITUACION DE LOS RECURSOS HUMANOS EN PUERTO RICO" que publica el Negociado de Planificación Social, Area de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación de Puerto Rico.

## FE DE ERRATAS

## EN EL TEXTO

|        | -       |       |                            |  |
|--------|---------|-------|----------------------------|--|
| PAGINA | PARRAFO | LINEA | DONDE DICE:                | DERE DECIR:                            |
| 2      | 1       | 5     | constribuir                | contribuir                             |
| 3      | 3       | 11    | empresas públicas          | utilidades públicas                    |
| 14     | 1       | 8     | en algunos                 | en algunos productos                   |
| 14     | 2       | 2     | millones toneladas         | millones de toneladas                  |
| 28     | 2       | 1.    | 6.9 por ciento             | 6.7 por ciento                         |
| 45     | 2       | 2     | \$1,448.8 millones         | \$1,403.0 millones                     |
| 61     | 2       | 10    | 1969                       | 1969-70                                |
| 62     | 3       | 12    | utilizaron                 | utilizaron neto de<br>la amortización  |
| 72     | 2       | . 1   | necesitaron                | necesitaron neto de<br>la amortización |
| 76     | . 1     | 3     | bajo secciones             | bajo las secciones                     |
| 77     | 1       | 5     | privera                    | primera                                |
| 86     | 3       | 8     | aetividades                | actividades                            |
| 88     | 2       | 10    | representaron              | representó                             |
| 91     | 2       | 2     | ds .                       | es                                     |
| 92     | 4       | 2     | refleccionar               | reflexionar                            |
| 95 .   | 1       | 21    | bruto                      | bruto interno                          |
| 95     | 1       | 21    | 7.9 por ciento             | 7.4 por ciento                         |
| 99     | 5       | 14    | 24 por ciento              | 36 por ciento                          |
| 104    | 3       | 2     | excursiones reduci-<br>das | excursiones organiza-<br>das           |
| 105    | 1       | 2     | \$257.7 millones           | \$247.7 millones                       |

## FE DE ERRATAS (Continuación)

| EN | EL | TEXTO |
|----|----|-------|
|    |    |       |

| PAGINA     | PARRAFO | LINEA | DONDE DICE:                    | DEBE DECIR:                    |
|------------|---------|-------|--------------------------------|--------------------------------|
| 105        | 1       | 8     | \$33 millones                  | \$25 millones                  |
| 105        | 1       | 11    | \$28 millones                  | \$12 millones                  |
| 129        | . 2     | 1,    | reflejá                        | reflejó                        |
| 133        | 3 -     | 2     | 5 por ciento                   | 6 por ciento                   |
| 136        | 2       | 5     | 5.2 por ciento                 | 4.1 por ciento                 |
| 146        | 2       | 14    | vigente                        | vigentes                       |
| 158        | 1       | 10    | rembolsarlas                   | reembolsarlas                  |
| 160        | 4       | 12    | a propósitos                   | para propósitos                |
| 162        | 1       | 9     | ingreso                        | producto                       |
| 163        | 2       | 5     | 13.3 por ciento                | 8.5 por ciento                 |
| 163        | 2       | 5     | 16 por ciento                  | 8.6 por ciento                 |
| 185        | 2       | 3     | inversión en banca-            | · inversión bancaria           |
| 187        | 1       | 3     | gobiernos en Estados<br>Unidos | gobiernos de Estados<br>Unidos |
| 192        | 2       | 5     | refleccionar                   | reflexionar                    |
| ENT TAC MA | DT AG   |       |                                |                                |

## EN LAS TABLAS

| PAGINA | CONCEPTO                    | DONDE DICE:      | DEBE DECIR:                      |
|--------|-----------------------------|------------------|----------------------------------|
| 5      |                             | Gobierno Estatal | Gobierno Estatal y<br>Municipios |
| 41     |                             | Rincóm           | Rincón                           |
| 102    | Al Final de la Tabla        |                  | Nota: Cifras<br>preliminares     |
| 104    | Gastos de Residentes (1970) | 257.7            | 247.7                            |
| 104    | Saldo (1970)                | -32.6            | -24.6                            |

## FE DE ERRATAS (Continuación)

## EN LAS TABLAS

| PAGINA | CONCEPTO                             | DONDE DICE:                 | DEBE DECIR:                |
|--------|--------------------------------------|-----------------------------|----------------------------|
| 108    | Cambio Porcentual                    | -8.8                        | +8.8                       |
| 110    |                                      | Inspecciones<br>Misceláneas | Inversiones<br>misceláneas |
| 182    | Otros Activos<br>(1970, Miles de \$) | 957,329                     | 457,329                    |
| A-34   | Gastos de Consumo<br>Personal (1969) | 137.                        | 137.2                      |
| A-34   | Alimentos (1969)                     | 144.                        | 144.6                      |

#### LA ECONOMIA DE PUERTO RICO EN EL AÑO 1969-70

Durante el 1969-70 la economía de Puerto Rico volvió a registrar un alto ritmo de crecimiento. El producto bruto, el cual mide la producción económica de bienes y servicios, alcanzó la cifra de \$4,606.7 millones que representa un incremento de 11.7 por ciento respecto al año 1968-69. Durante ese mismo año la producción económica en Estados Unidos creció en 6.2 por ciento.

El crecimiento económico en 1969-70 estuvo acompañado de un aumento de 4.4 por ciento en el índice implícito de precios del producto bruto. Y como resultado de dicha alza el aumento de 11.7 por ciento registrado en el producto bruto a precios corrientes se redujo en términos reales a 7 por ciento. Este crecimiento es superior al de los últimos tres años, siendo además mayor al aumento anual promedio de las décadas del 1951 al 1960 y del 1961 al 1970.

PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
(Millones de dólares)

| ordelpri o LURO Sanbayl           | 1969         | 1970          | Cambio<br>Porcentual |
|-----------------------------------|--------------|---------------|----------------------|
| man is an Device and the same and | i si r sobre | inn'i Labderv | v ph suite           |
| Bb .evin Total                    | 4,123.5      | 4,606.7       | 11.7                 |
| Gastos de Consumo Personal ·      | 3,207.0      | 3,618.0       | 12.8                 |
| Artículos duraderos               | 500.7        | 578.2         | 15.5                 |
| Artículos no duraderos            | 1,613.6      | 1,806.4       | 11.9                 |
| Servicio s                        | 1,092.7      | 1,233.3       | 12.9                 |
| Inversión interna bruta total     | 1,237.1      | 1,448.8       | 17.1                 |
| Inversion fija                    | 1,099.0      | 1,403,0       | 27.7                 |
| Construcción                      | 759.6        | 993.8         | 30.8                 |
| Maquinaria y equipo               | 339.4        | 409.2         | 20.6                 |
| Cambio en inventarios             | 138.2        | 45.8          | - 66.9               |
| Balance                           | 987.3        | 1,235.6       | 25.1                 |
| Importaciones                     | 3,279.7      | 3,699.1       | 12.8                 |
| Exportaciones                     | 2,292.4      | 2,463.5       | 7.5                  |
| Gastos de consumo del Gobierno    |              | OST ON THE ST | muran o tak          |
| del ELA y Municipios              | 666.7        | 775.5         | 16.3                 |

La importancia del crecimiento alcanzado en el producto bruto durante el 1969-70 no la constituye solamente la alta magnitud del mismo y sí el hecho de que el principal propulsor del auge fue el alto nivel de inversiones alcanzadas. Estas inversiones, además de constribuir al crecimiento del producto bruto en el año 1969-70, tienen un efecto posterior en la producción de años subsiguientes, ya que la capacidad productiva de las inversiones no se utiliza en su totalidad en el año en que se realizan y sí en años futuros. El nivel de las inversiones en construcción y maquinaria y equipo alcanzó a \$1,403 millones, o sea, 28 por ciento más que en el año anterior. Individualmente, las obras de construcción alcanzaron el nivel de \$993.8 millones, o sea, un extraordinario crecimiento del orden de 30.8 por ciento, el cual es tres veces mayor que el crecimiento de 7.7 por ciento alcanzado en estas inversiones en el año anterior.

Un análisis de los proyectos de construcción realizados señala que los principales propulsores del aumento registrado en la actividad de construcción fueron los proyectos de construcción en refinerías de petróleo, las construcciones del gobierno en carreteras, escuelas y otras obras públicas y las construcciones de edificios industriales y comerciales privadas y públicas. De hecho, cerca de 96 por ciento del aumento de \$234.2 millones en que creció la actividad de construcción en el 1969-70 se atribuye a esos proyectos. Hay que señalar sin embargo, que durante el año 1969-70 la construcción de viviendas privadas y públicas registró una reducción de cerca de 3.2 por ciento. El valor de los proyectos de viviendas realizados por las empresas privadas y por la Corporación de Renovación Urbana y Vivienda alcanzó un nivel de \$336.7 millones, que representa \$11.1 millones menos que la cifra correspondiente al año 1968-69. Esta reducción tiene una gran importancia debido al alto significado de tipo económico y social que tiene este tipo de construcción. Por lo tanto, la evolución negativa de estos proyectos tiene que ser motivo de preocupación tanto para el gobierno como para el sector privado. La reducción en la construcción de viviendas se atribuye en parte a las vicisitudes por la que ha estado atravesando el mercado de dinero en Estados Unidos el cual ha incidido en este importante sector de la industria de la construcción.

Con relación a otro tipo de inversiones, o sea, las compras de maquinaria y equipo, tanto por el sector privado como el público, el cuadro durante el año 1969-70 revela que se produjo un crecimiento de cerca de 20.6 por ciento en las mismas. En términos absolutos el valor total de las inversiones de maquinaria y equipo alcanzó a \$409.2 millones que representa un aumento de cerca de \$70 millones sobre el valor realizado en el año precedente. El crecimiento de las inversiones en construcción y maquinaria y

equipo hicieron posible un aumento en la participación que representa la inversión fija dentro del producto bruto. De hecho, durante el 1969-70 la inversión interna bruta de capital fijo representó cerca del 30.5 por ciento del producto bruto en comparación con 26.7 el año anterior. En otras palabras, por cada dólar originado en el producto bruto, cerca de 31 centavos correspondieron a inversiones en maquinaria y equipo y construcciones.

Por otro lado, y como parte del crecimiento del producto bruto en el 1969-70 se destacan los gastos del Gobierno Estatal y los municipios en servicios personales, materiales y otros gastos corrientes. Los mismos registraron un aumento de 16.3 por ciento. Este incremento es superior al alcanzado el año anterior atribu-yéndose el mismo al aumento extraordinario registrado en las compensaciones a los empleados del gobierno.

Por otro lado, los gastos de consumo de las personas ascendieron a \$3,618 millones, o sea, un aumento de 12.8 por ciento sobre el nivel registrado en el año anterior. Un análisis de los mismos señala que las personas gastaron cerca de \$1,806.4 millones en alimentos, bebidas alcohólicas, productos de tabaco, ropa y calzado, productos medicinales y farmacéuticos, gasolina y aceite y otros bienes no duraderos. Por otro lado, los gastos de las personas en servicios, que incluye el pago de la renta de las viviendas, los gastos en servicios personales, como lavanderías y barberías, los gastos en servicios médicos y otros servicios de salud, las empresas públicas, los gastos por concepto de recreación, transportación, educación y otros servicios, ascendió a \$1,233.3 millones. Esto representa un aumento de 12.9 por ciento sobre el total del año anterior. Por otro lado, el gasto de las personas en bienes duraderos tales como automóviles, muebles, efectos eléctricos, etc. registró un aumento de 15.5 por ciento al alcanzar estas compras a cerca de \$578.2 millones.

## Ingreso Per Cápita

Como resultado del aumento registrado en la actividad económica en el 1969-70 el ingreso neto per cápita alcanzó a \$1,427 que representa un aumento de 9.8 por ciento comparado con 8.8 por ciento el año anterior cuando el ingreso per cápita alcanzó a \$1,300. Si al mismo le restamos el aumento de 4.6 por ciento registrado en los precios encontramos que el alza en el ingreso real per cápita se reduce a un 5 por ciento, que es igual al del año anterior.

#### Ingreso Personal

Es significativo mencionar el extraordinario crecimiento registrado durante el pasado año por el ingreso personal. El mismo

incluye todos aquellos pagos que reciben las personas en forma de salarios, luego de deducidas las aportaciones al seguro social, así como las pensiones, becas y otros pagos de transferencias y los ingresos procedentes de la propiedad en forma de ganancias, intereses, rentas, dividendos, etc. El mismo alcanzó durante el año pasado a \$3,817.1 millones que representa un crecimiento extraordinario del orden de 12 por ciento. Este crecimiento se atribuye a dos factores en especial, o sea, al aumento de los salarios y al de los pagos de ayuda en forma de pagos de transferencias que recibieron las personas. Por un lado, el total de compensaciones a empleados luego de deducidas las aportaciones a sistemas de seguro social aumentó en cerca de \$263 millones, o sea, un aumento de cerca de 12 por ciento. Por otro lado, las personas participaron del extraordinario incremento registrado en los pagos del seguro social, pagos a veteranos, pagos de bienestar público y otros pagos de transferencias, esto es, en las ayudas directas recibidas de parte del Gobierno Federal, Gobierno Estatal y de otros sectores. El total de estos pagos ascendió durante el pasado año a cerca de \$600.9 millones que representa un aumento de cerca de 22 por ciento, o sea, \$107.8 millones más que en el año anterior.

El crecimiento en esta partida junto al aumento en los salarios aumentaron en forma significativa el poder adquisitivo de las personas durante el pasado año, influyendo en el crecimiento de los sectores del comercio y los servicios. En conjunto, las compensaciones a los empleados, netas de las aportaciones y los pagos de transferencias, registraron un incremento durante el pasado año de cerca de \$370.6 millones comparado con \$255.1 millones en el año precedente. El crecimiento en las remuneraciones a los asalariados se atribuye al hecho de que durante el 1969-70 los sectores del gobierno y la construcción y otros sectores registraron grandes aumentos de los cuales el sector asalariado obtuvo una gran parte. Además, se incrementaron en forma muy considerable los pagos de transferencias del Gobierno Federal entre los cuales se mencionan los pagos a veteranos, y los pagos del seguro social. En conjunto, el Gobierno Federal incrementó sus pagos directos a las personas en \$76.7 millones. Esta alza estuvo acompañada por un aumento de cerca de \$35 millones en las transferencias del Gobierno Estatal a las personas. Se mencionan entre éstas los pagos de bienestar público, los pagos de compensación por desempleo, las pensiones y otros pagos de ayuda.

#### Ingreso Neto

El ingreso neto para el 1969-70 refleja un crecimiento de cerca de 11.6 por ciento, o sea, un aumento más alto que el que se había anticipado. En términos absolutos el ingreso neto total ascendió a \$3,820.6 millones comparado con \$3,422.3 millones en el 1968-69.

# INGRESO NETO POR SECTORES: AÑOS FISCALES (Millones de dólares)

| Andrewije no andrege des en a     | 1969    | 1970    | Cambio<br>Porcentua |
|-----------------------------------|---------|---------|---------------------|
| and the second                    |         | 145 4 4 |                     |
| Total                             | 3,422.3 | 3,820.6 | 11.6                |
| Agricultura                       | 172.6   | 184.4   | 6.8                 |
| Manufa ctura                      | 898.7   | 952.7   | 6.0                 |
| Construcción                      | 280.6   | 320.7   | 14.3                |
| Gobiemo Estatal                   | 517.2   | 618.4   | 19.6                |
| Otros                             | 1,786.5 | 2,013.3 | 12.7                |
| Resto del Mundo                   | -233.3  | -268.9  | 15.3                |
| Recibos                           | 222.6   | 255.2   | 14.6                |
| Sueldos y jornales                | 169.6   | 186.0   | 9.7                 |
| Pagados por el Gobierno Federal   | 141.0   | 158.5   | 12.4                |
| Pagados a obreros migrantes       | 28.6    | 27.5    | - 3.9               |
| Ganancias, dividendos e intereses | 53.0    | 69.2    | 30.6                |
| Pagos                             | 455.9   | 524.0   | 14.9                |
| Ganancias y dividendos            | 299.3   | 322.1   | 7.6                 |
| Intereses                         | 156.6   | 201.9   | 28.9                |

#### Gobierno

Participaron en el crecimiento del ingreso neto todas las ramas de actividad económica destacándose en primer término el sector gobierno. Este registró un aumento de 19.6 por ciento, el cual es el alza más grande que ocurre de un año a otro en el ingreso neto del gobierno en la economía. En términos absolutos, el ingreso neto del gobierno alcanzó a \$618.4 millones, o sea, \$101.2 millones más que en el año anterior. Este aumento representa cerca del 25 por ciento del total de los \$398.3 millones en que creció el ingreso neto de toda la economía en ese año. En otras palabras, el sector del gobierno contribuyó con cerca de una cuarta parte del aumento registrado en el ingreso neto de toda la economía en el 1969-70.

Una situación similar a la registrada en la industria manufacturera en el 1969-70 ocurrió en Puerto Rico en el año 1957-58. En ese año el ingreso neto del sector de la manufactura redujo su crecimiento a sólo 3.8 por ciento motivado por la recesión económica que sufrió la economía de los Estados Unidos durante ese año. Al igual que lo ocurrido en el pasado año, fueron la industria de productos textiles y de ropa y productos relacionados las más afectadas dentro de la actividad manufacturera.

La reducción en el ritmo de crecimiento del sector de la manufactura se manifestó en las exportaciones de Puerto Rico al exterior. El valor total de las exportaciones realizadas por Puerto Rico durante el año 1969-70 alcanzó a \$1,729.3 millones que representan un aumento de 7.6 por ciento. El mismo es inferior al 11 por ciento registrado en el año precedente. En el caso de las exportaciones de las fábricas de Fomento el crecimiento fue del orden de 11.1 por ciento, o sea, inferior al 14.6 por ciento alcanzado el año anterior. Este crecimiento hubiese sido menor de haberse afectado las industrias de mayor capitalización las cuales lograron mantener un fuerte crecimiento durante el 1969-70.

#### Turismo

A diferencia de los sectores del gobierno, la construcción y la agricultura, la actividad turística manifestó durante el pasado año un cuadro de estabilización. Por un lado, el número total de visitantes alcanzó a 1,088,379 personas, representando un crecimiento de sólo 2 por ciento sobre el nivel correspondiente del año anterior. Sin embargo, los gastos de estos visitantes se redujeron en cerca de 2.4 por ciento al registrar una cifra total de gastos de \$223.1 millones comparado con \$228.5 millones en el año anterior. Dicha reducción fue resultado de una baja de cerca de .9 por ciento en el número de visitantes hoteleros y de una reducción en la estadía promedio de los mismos.

Durante el 1969-70 la industria turística en Puerto Rico se vio afectada por la competencia que ejercieron sobre los turistas norteamericanos las excursiones turísticas a Europa las cuales motivaron un desplazamiento de los visitantes norteamericanos hacia el viejo continente. Este desplazamiento se podría atribuir a la reducción en los precios de los viajes turísticos hacia Europa y a la implementación de precios reducidos especialmente entre Nueva York y Europa. No hay duda que la situación económica de Estados Unidos, la contracción de los valores de la bolsa, la política de austeridad de las corporaciones con el consiguiente efecto en los gastos de representación debieron incidir negativamente en el grupo de turistas sofisticados o que se aloja en los hoteles más lujosos de Puerto Rico.

Durante el 1969-70 el por ciento de habitaciones alquiladas por todos los hoteles fue de 68.5 por ciento, cifra inferior a la del año anterior que alcanzó a 75 por ciento. Por otro lado, durante el pasado año ocurrió una estabilización en el número de habitaciones disponibles, las cuales apenas aumentaron durante el año. De hecho, el aumento fue de solamente 160 habitaciones en todos los hoteles.

#### Otras Ramas de Actividad

El crecimiento del ingreso neto en otras ramas de actividad económica que incluye el sector del comercio, la transportación, los bancos, seguros, etc., fue de cerca de 12.7 por ciento. En términos absolutos el aumento fue de \$226.8 millones sobre la cifra correspondiente del año anterior. Es precisamente entre estas industrias en donde el nuevo cálculo del ingreso neto superó la estimación tentativa preparada hace algunos meses. En particular, el sector bancario registró un incremento de cerca de 30 por ciento el cual supera al crecimiento de 12 por ciento que se había estimado en el cálculo preliminar que se estimó el pasado mes de julio.

Por otro lado, el sector de comercio tuvo un aumento superior al anticipado hace algunos meses. En total el ingreso neto originado en estas otras ramas de actividad económica alcanzó a \$2,013.3 millones comparado con \$1,786.5 millones en el año anterior.

Por otro lado, el Gobierno Federal realizó en el 1969-70 un total de pagos en forma de salarios a sus empleados por un valor de \$158.5 millones que representan un aumento del orden de 12.4 por ciento sobre el año precedente. En el año anterior la nómina pagada por el Gobierno Federal no reflejó ningún aumento.

### Importaciones y Exportaciones

Un exponente de la fuerte expansión económica registrada en el último año fiscal, es el rápido aumento de las importaciones. Este aumento fue inducido no sólo por el nivel de vida que se tradujo en fuertes compras de los consumidores, sino que también por la gran acumulación de capital y de maquinaria y equipo que se registró durante el año.

Con relación a las importaciones de mercaderías aún cuando éstas evidenciaron una reducción en su ritmo de crecimiento con relación a las del año anterior, el mismo fue muy pequeño. De hecho, el valor total de los embarques que Puerto Rico recibió del exterior durante el 1969-70 alcanzó a \$2,555.6 millones que representan un aumento del orden de 12.9 por ciento con relación al año anterior. El mismo fue inducido mayormente por los embarques de bienes de capital, materias primas y productos intermedios. De hecho, cerca del 71 por ciento del aumento de \$293 millones registrado en las importaciones se atribuye a ese grupo de bienes.

El cambio más significativo en el patrón de nuestras importaciones se observa en la distribución geográfica del mismo, ya que Puerto Rico de hecho ha aumentado sus importaciones considerablemente con las Islas Vírgenes y el resto de los países extranjeros.

Por otra parte, uno de los aspectos más sobresalientes de la estructura de comercio exterior de Puerto Rico ha sido la transformación radical de las exportaciones, o sea, los nuevos productos manufacturados han ido desplazando las exportaciones tradicionales. La intensidad de crecimiento de las exportaciones de nuevos productos manufacturados ha contribuído a reducir el impacto que ha tenido la reducción en la actividad exportadora tradicional.

Casi el total de las exportaciones de Puerto Rico van hacia los Estados Unidos. El mercado norteamericano absorbió durante el 1969-70 aproximadamente un 88 por ciento del total de nuestras exportaciones por valor de \$1.5 billones. El segundo mercado para los productos de Puerto Rico en este año fiscal, o sea, otros países a excepción de las Islas Vírgenes, alcanzó la cifra de \$118 millones, que representa un 6 por ciento de nuestras exportaciones totales. El mercado de las Islas Vírgenes absorbió alrededor de un 4 por ciento del total de nuestras exportaciones.

## Aumento en el Indice de Precios Implícitos del Producto Bruto

Como se señaló anteriormente el crecimiento registrado en la economía durante el 1969-70 estuvo acompañado de un aumento de 4.4 por ciento en el índice de precios implícito del producto bruto. El mismo se manifestó en la mayor parte de los componentes del producto bruto. Por ejemplo, los precios de los gastos de consumo personal se incrementaron en 4.6 por ciento constituyendo el mismo uno de los aumentos más altos que se registra de un año a otro desde la Guerra de Corea. Este aumento se manifestó en los tres componentes principales de estos gastos, esto es, en la compra de alimentos, ropa y otros bienes no duraderos, en la adquisición de automóviles, enseres eléctricos y otros bienes duraderos y en los gastos de las personas en servicios tales como, servicios de

lavanderías, barberías, servicios médicos, servicios comerciales y otros servicios.

Por otro lado, se evidencia también durante el 1969-70 un alza de 7.2 por ciento en el índice de precios correspondiente a las inversiones en obras de construcción. Este aumento es superior al de los años anteriores y aún cuando contribuyó al aumento extraordinario registrado en el valor total de las obras de construcción realizadas, no fue en sí el factor principal de ese crecimiento. De hecho, al restarle al valor de las obras de construcción realizadas el efecto del aumento de los precios, se advierte que en términos reales el valor de la actividad de construcción registró durante el pasado año un crecimiento de 22 por ciento el cual supera al del año precedente que fue de sólo 2 por ciento.

Se menciona también el alza en los precios de las inversiones en maquinaria y equipo. Las mismas registraron durante el 1969-70 un aumento de precios del orden de 4.6 por ciento, nivel que supera al aumento de 2.4 por ciento registrado en el 1968-69. Gran parte del aumento, tanto en los gastos de consumo de las personas como en las compras de maquinaria y equipo, se atribuye al crecimiento de los precios para los bienes importados del exterior. De hecho, las compras que Puerto Rico hizo del resto del mundo en mercaderías durante el pasado año reflejan un aumento de precios del orden de 5.5 por ciento. Este crecimiento supera el registrado tanto en el año anterior como en los años precedentes.

El alza en los precios de los gastos de consumo de las personas y del gobierno, el de las inversiones en construcción y compra de maquinaria y equipo y el de las importaciones estuvo contrarrestado por un aumento menor en el índice de precios de las mercaderías exportadas al exterior. Las mismas registraron un alza de sólo 3.1 por ciento. Este moderado aumento refleja una condición desfavorable en los términos de intercambio comercial en Puerto Rico con el exterior. El índice promedio de las mercaderías exportadas registró un aumento moderado de sólo 3.1 por ciento. El mismo es inferior al aumento de 5.5 por ciento del índice de precios de importaciones. Por ese motivo el Índice de intercambio comercial se redujo de 114.9 por ciento en el 1968-69 a 112.3 por ciento en en 1969-70. El aumento relativamente pequeño registrado en el índice de precios de exportación durante el 1969-70 se puede atribuir al hecho de que en ese año el precio promedio que reflejan las exportaciones de productos químicos manifestó una reducción de 8 por ciento mientras que las correspondientes a productos de tabaco, bebidas alcohólicas y el azúcar se mantuvieron practicamente constantes.

# RITMOS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO TOTAL A PRECIOS CORRIENTES Y CONSTANTES (En Por cientos)

| Período  | Precios Corrientes | Precios Constantes |
|----------|--------------------|--------------------|
| 19 50-60 | 8 • 3              | 5 • 3              |
| 1960-70  | 1 0 •6             | 6 • 7              |
| 1960-61  | 8.9                | 5 • 3              |
| 1961-62  | 11.2               | 7.3                |
| 1962-63  | 10.8               | 7.9                |
| 1963-64  | 9 • 7              | 6 • 2              |
| 1964-65  | 11.0               | 7 -8               |
| 1965-66  | 10.6               | 7.8                |
| 1966-67  | 10.4               | 4 • 6              |
| 1967-68  | 11.4               | 6 • 7              |
| 1968-69  | 10.3               | 6.1                |
| 1969-70  | 11.7               | 7.0                |

260.2

#### AGRICULTURA

El ingreso bruto agrícola durante el 1969-70, alcanzó unos \$271.1 millones, cifra que en términos absolutos denota un aumento de \$10.9 millones sobre el nivel de \$260.2 millones en 1968-69.

VALOR DE LA PRODUCCION AGRICOLA Y EL INGRESO ORIGINADO (En miles de dólares)

|                                | 1968-69 | 1969-70 |          | mbio      |
|--------------------------------|---------|---------|----------|-----------|
|                                | 170007  | 1,0,70  | Absoluto | Porcentua |
| Total                          | 260,160 | 271,098 | 10,938   | 4.2       |
| Cosechas                       | 116,875 | 114,540 | -2,335   | -2.0      |
| Cosechas principales           | 72,714  | 69,314  | -3,400   | -4.7      |
| Caña de azúcar                 | 49,926  | 49,273  | -653     | -1.3      |
| Mieles                         | 2,621   | 2,745   | 124      | 4.7       |
| Café                           | 17,386  | 15,021  | -2,365   | -13.6     |
| Tabaco                         | 2,781   | 2,275   | -506     | -18.2     |
| Otras cosechas 1               | 44,161  | 45,226  | 1,065    | 2.4       |
| Productos pecuarios y avícolas | 132,529 | 135,070 | 2,541    | 1.9       |
| Principales                    | 125,028 | 126,799 | 1,771    | 1.4       |
| Leche                          | 69,415  | 70,752  | 1,337    | 1.9       |
| Carne de res                   | 19,062  | 19,276  | 214      | 1.1       |
| Came de cerdo                  | 11,997  | 11,941  | - 56     | 5         |
| Carne de aves                  | 11,663  | 11,786  | 123      | 1.1       |
| Huevos                         | 12,266  | 12,406  | 140      | 1.1       |
| Otras carnes                   | 625     | 638     | 13       | 2,1       |
| Otros                          | 4,489   | 4,695   | 206      | 4.6       |
| Cambio en inventarios          | 3,012   | 3,576   | 564      | 18.7      |
| Incentivos y subsidios         | 10,756  | 21,488  | 10,732   | 99.8      |
| Gobierno del E.L.A.            | 9,989   | 20,488  | 10,499   | 105.1     |
| Gobierno Federal               | 767     | 1,000   | 233      | 30.4      |
| Ingreso neto                   | 172,555 | 184,410 | 11.855   | 6.9       |

\_1/ Se incluyen en estas partidas: vegetales farináceos, frutas, hortalizas y legumbres, y otros productos tales como maíz, carbón, madera, ornamentales y otros.

El aumento en este sector fue motivado casi exclusivamente por la aportación gubernamental en incentivos, subsidios y suplementos a salarios ya que el valor de la producción agrícola propiamente dicho, se mantuvo a los mismos niveles del pasado año. Una baja de alrededor de \$2 millones registrada en el valor de las cosechas fue contrarrestada por un aumento de igual magnitud en los productos pecuarios. Siguiendo la tendencia de los años más recientes, un aumento en los precios recibidos por los agricultores en algunos neutralizó bajas en su producción permitiendo aumentar el valor de la producción de éstos. Al efecto la producción física agregada valorada a los precios de 1968-69 se mantuvo, prácticamente, al mismo nivel del año anterior pues la reducción fue de sólo .7 por ciento.

### Caña de Azúcar

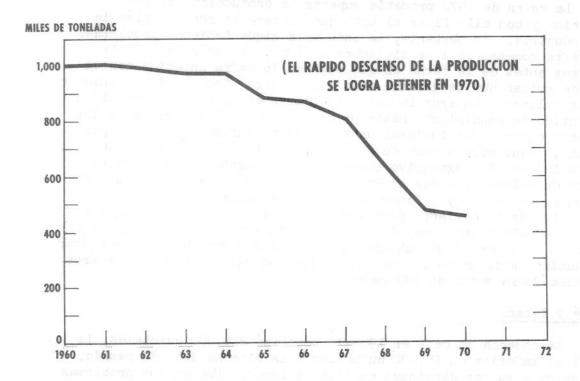
La cosecha de caña en la zafra de 1969-70, se ha estimado en 5.9 millones toneladas, con una producción de azúcar de 460,000 toneladas 96°base. Este nivel de producción es prácticamente igual al del año anterior, sin embargo, el azúcar producida fue 18,300 toneladas más baja debido a una marcada reducción en el rendimiento. Este se redujo de 8.104 a 7.797 por ciento.

CANA: AREA COSECHADA, PRODUCCION Y RENDIMIENTO DE AZUCAR Y MIELES

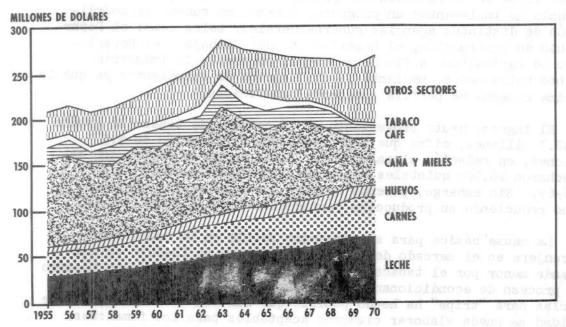
| ón de azúca        | Produccio     | Rendi-      | ión de caña         | Producci      | Cuerdas         |         |
|--------------------|---------------|-------------|---------------------|---------------|-----------------|---------|
| Total<br>(000 tons | Por<br>cuerda | miento<br>% | Total<br>(000 tons) | Por<br>cuerda | cose-<br>chadas | Año     |
| 1,286              | 3.50          | 12.12       | 10,615              | 28.9          | 367,093         | 1949-50 |
| 1,153              | 3.19          | 11.67       | 9,873               | 27.3          | 361,053         | 1954-55 |
| 1,006              | 3.06          | 10.07       | 9,997               | 30.5          | 327,961         | 1959-60 |
| 1,096              | 3.34          | 10.19       | 10,750              | 32.8          | 328,138         | 1960-61 |
| 997                | 3.23          | 10.31       | 9,659               | 31.3          | 308,644         | 1961-62 |
| 978                | 3.22          | 9.67        | 10,123              | 33.4          | 303,042         | 1962-63 |
| 978                | 3.22          | 9.98        | 9,802               | 32.3          | 303,141         | 1963-64 |
| 887                | 3.08          | 10.07       | 8,807               | 30.6          | 287,646         | 1964-65 |
| 873                | 3.19          | 9.23        | 9,465               | 34.7          | 273,189         | 1965-66 |
| 808                | 3.06          | 9.90        | 8,159               | 31.0          | 263,347         | 1966-67 |
| 638                | 2.63          | 9,68        | 6,590               | 27.1          | 242,979         | 1967-68 |
| 478                | 2.67          | 8.10        | 5,902               | 33.0          | 178,718         | 1968-69 |
| 460                | 2.50          | 7.80        | 5,900               | 32.6          | 190,000         | 1969-70 |

Fuente: Departamento de Agricultura.

## PRODUCCION DE AZUCAR



## VALOR DE LA PRODUCCION AGRICOLA



PROBLECTION DE AZBOAR La zafra de 1970 prometía superar la producción del año anterior y con ello fijar el hito que marcase la recuperación de la industria. No obstante, la industria sigue teniendo problemas. La zafra comenzó el 1 de diciembre de 1969, es decir, unas seis semanas antes de la fecha en que comenzó la zafra anterior con el fin de evitar que se quedara caña sin cortar. Con el fin de inducir a los colonos a empezar la zafra prematuramente, se les concedió un incentivo de rendimiento hasta un máximo de 1 1/2 por ciento a los colonos cuyas cañas tuvieran un rendimiento inferior al 9 1/2 por ciento, liquidable a base de \$7.20 por quintal de azúcar. Este incentivo se hizo extensivo hasta el 12 de enero de 1970 para un grupo de colonos y hasta el 25 de enero de 1970 para otro grupo de colonos. A su vez y a fines de la zafra también se ofreció un incentivo de rendimiento para inducir a los colonos a prolongar el corte de caña hasta fines de julio o hasta agosto si fuese posible. También se concedió un subsidio de 90 centavos por quintal de azúcar producida hasta un máximo de \$3,000 para aquellos colonos cuya área en caña fuera menor de 300 cuerdas.

#### Café y Tabaco

LA cosecha de café en 1969-70 totalizó 225,000 quintales, la cual es inferior en 35,000 quintales a la cosecha del año pasado. El valor a su vez disminuyó en \$2.4 millones. Uno de los problemas más importantes con que se confronta este sector agrícola lo es la escasez de obreros para los meses de septiembre, octubre y noviembre cuando viene la recolección del grano. A tal efecto, se está tratando de implementar un programa, tomando en cuenta la coordinación de distintas agencias gubernamentales, tales como: el Departamento de Instrucción, el Departamento del Trabajo y el Departamento de Agricultura a fin de proveerle obreros a la industria durante estos meses, mediante la utilización de estudiantes ya que la próxima cosecha se perfila sumamente beneficiosa.

El ingreso bruto proveniente de la cosecha de tabaco se estimó en \$2.3 millones, cifra que representa una disminución de \$.5 millones, en relación al pasado año. Esta merma se debe a que se cosecharon 16,000 quintales menos que los 81,000 producidos en 1968-69. Sin embargo, podemos señalar que este sector agrícola viene reduciendo su producción básicamente desde el año 1965-66.

La causa básica para ese descenso reside en la competencia extranjera en el mercado de Estados Unidos que se tradujo en una demanda menor por el tabaco de Puerto Rico. El mejoramiento técnico del proceso de acondicionamiento del tabaco y de la elaboración de mezclas para "tripa" ha hecho posible que aún con tabaco de inferior calidad se pueda elaborar cigarros aceptables para los fumadores.

El suplemento de ingreso es la diferencia que hubiere, cuando el salario a ser pagado por el agricultor a los trabajadores agrícolas en virtud de legislación, decretos federales, decretos de la Junta de Salario Mínimo, convenios colectivos o contratos de trabajo, fuere menor que el ingreso por hora garantizado por las Leyes 141 y 142 del 29 de junio de 1969.

El costo del suplemento al salario de los trabajadores agrícolas lo sufraga el Gobierno de Puerto Rico, pero los agricultores hacen de su propio peculio los pagos directos de dicho suplemento a los trabajadores elegibles que hayan empleado. Subsiguientemente el Departamento de Agricultura reembolsa a dichos agricultores el gasto adicional en que hayan incurrido en virtud de tales anticipos.

### Ingreso Neto Originado en el Sector Agrícola

En contraposición a la tendencia descendente que venía observándose en el ingreso neto generado por el sector agrícola, durante este último año fiscal 1969-70 se registró un aumento de un 6.9 por ciento. El aumento se debió casi exclusivamente a los programas de subsidios e incentivos ofrecidos por el gobierno de Puerto Rico y al suplemento a salarios.

El ingreso generado en el sector de caña de azúcar a su vez aumentó en proporción mayor que los otros sectores agrícolas ya que experimentó un cambio positivo de un 19 por ciento, mientras que el ingreso neto generado por los otros sectores aumentó en sólo 4 por ciento.

# La Industria Azucarera: Tendencia en el Nivel de Operación de las Centrales y la Mecanización del Corte y Lavado de la Caña

La industria azucarera encara serios problemas que se acentúan según continúa la transformación económica y social de Puerto Rico. La constante merma en la producción de caña y de azúcar en la Isla es el resultado de un complejo de factores adversos.

Las dificultades en la siembra, cultivo, corte, recogido y arrimo de cañas afectan directamente la cantidad y la calidad de la caña de azúcar producida. Como es obvio, si se reduce la producción de caña de azúcar se reduce el abasto de caña a las centrales y como resultado éstas no pueden trabajar a la capacidad programada. Cuando el abasto de caña de la central se reduce a niveles antieconómicos generalmente surge el cierre de ésta.

Si bien en esta última zafra operaron 16 centrales, hay indicios de que a largo plazo y con la tendencia presente permanecerán operando solamente una parte de éstas, pero a niveles de operaciones más satisfactorios. Un análisis de la tendencia en el volumen de caña molida de estas 16 centrales nos demuestra que hay actualmente 7 centrales operando a un nivel de operaciones creciente, es decir, que han aumentado el nivel de caña molida a través de los años desde 1963 hasta la presente zafra; hay 5 centrales cuyo nivel de operaciones resulta moderadamente decreciente mientras que hay otras 4 centrales cuyo nivel de operaciones es de reducción acelerada.

TENDENCIA EN LA CAÑA MOLIDA POR CENTRALES
(En toneladas de caña)

| Central              | 1962     | 1970 1/  | Can      | nbio   |
|----------------------|----------|----------|----------|--|
| Central              | 1702     | 1770     | Absoluto | Porcentual  30.9 19.2 18.6 15.9 13.7 8.7 6.9 |
| En aumento:          | enter or |          |          | Delinia Dae                                  |
| Juncos               | 240,504  | 314,841  | 74,337   | 30.9   |
| Cambalache           | 376,079  | 448,437  | 72,358   | 19.2   |
| San Francisco        | 106,984  | 126,911  | 19,927   | 18.6   |
| Cortada              | 194,821  | 225,842  | 31,021   | 15.9   |
| Roig                 | 320,791  | 364,691  | 43,900   | 13.7   |
| Aguirre              | 642,118  | 698,141  | 56,023   | 8.7  |
| Plata                | 497,922  | 532,052  | 34,130   | 6.9  |
| En reducción modera  | da:      |          |          |  |
| Coloso               | 611,004  | 549,590  | -61,414  | -10.1  |
| Guánica              | 980,794  | 812,159  | -168,635 | -17.2  |
| Monserrate           | 311,183  | 244,052  | -67,131  | -21.6  |
| Lafayette            | 269,601  | 194,967  | -74,634  | -27.7  |
| Eureka               | 384,780  | 275,160  | -109,620 | -28.5  |
| En reducción acelera | ıda:     | on. I-o- |          |  |
| Los Caños            | 333,288  | 214,430  | -118,858 | -35.7  |
| Igual dad            | 448,121  | 247,807  | -200,314 | -44.7  |
| Mercedita            | 731,282  | 400,440  | -330,842 | -45.2  |
| Fajardo              | 510,276  | 239,089  | -271,187 | -53.1  |
|                      |          |          | 8 4 4    |  |

\_1/ Al 2 de agosto de 1970.

Este criterio no es el único a tomarse en cuenta al determinar el futuro de la industria pero bien puede reflejar la realidad económica de las centrales, pues a largo plazo podemos observar que las centrales que han cesado operaciones, han venido disminuyendo su molienda efectiva.

La mecanización de la industria azucarera ha vénido implantandose gradualmente durante los últimos años. Pero si bien es cierto que en algunas fases se ha avanzado bastante, todavía queda mucho por hacer, sobre todo en la fase del corte de caña. En la fase agrícola de la industria se ha intensificado bastante la mecanización en la recolección de la caña y ya para 1970 más del 70 por ciento de la caña se recogió mecánicamente. Por otra parte, para ese mismo año solamente un 20 por ciento de la caña se cortó mecánicamente.

# TONELADAS DE CAÑA BRUTA RECOGIDA MECANICAMENTE Y A MANO: PUERTO RICO

| Año  | Mecánicamente | A mano    | Total     | Por ciento de caña recogida mecánicamente |
|------|---------------|-----------|-----------|---|
| 1966 | 5,907,475     | 3,583,034 | 9,465,009 | 62,25                                     |
| 1967 | 5,628,355     | 2,588,528 | 8,216,883 | 68.50                                     |
| 1968 | 4,578,022     | 2,040,449 | 6,618,471 | 69,17                                     |
| 1969 | 4,297,222     | 1,604,745 | 5,901,967 | 72.81                                     |

Fuente: Junta Azucarera de Puerto Rico.

La alternativa más plausible para fortalecer y vigorizar la industria azucarera y restablecerla en una actividad eficiente tiene que ser la mecanización del corte y lavado de la caña, y después continuar mejorando toda la tecnología. No solamente en el aspecto de la mecanización, sino también en el desarrollo de variedades de mayor productividad por cuerda-año y que produzcan un rendimiento adecuado en cualquier período del año, de tal suerte que se elimine o aminore la estacionalidad de la industria y con ello también el desempleo estacional concomitante. Las distintas variedades que se han sembrado en Puerto Rico han encontrado una ecología adversa en cuanto a conseguir un rendimiento en cualquier período del año que posibilite realizar ganancias a los colonos y centrales, y también ha sido adversa en cuanto a conseguir un período productivo mayor de los 18 meses, pues pasado ese período la caña empieza a deteriorarse. Estos resultantes de la condición ecológica son contrarios

a los de Hawaii donde se corta la caña durante todo el año porque los rendimientos de azúcares lo permiten y además las cañas pueden tener un período de crecimiento en exceso de dos años sin deteriorarse, lo cual se traduce en una actividad estable en todo el año y en costos unitarios de operación relativamente bajos, tanto los costos variables como los fijos.

En el pasado no se adoptó una política agresiva de mecanización en la industria azucarera, principalmente, en la operación del corte porque prevalecía una gama de factores que dificultaban tomar esa alternativa y además era difícil compensar algunos efectos adversos de esa mecanización. Entre esos factores predominaban: (1) la carencia de algún tipo de cortadoras de caña adaptables a las condiciones agronómicas y del terreno que pudieran realizar la operación eficientemente, (2) una abundante mano de obra disponible para trabajar en el corte de la caña a los jornales prevalecientes, (3) los trabajadores no cualificaban para recibir beneficios por desempleo adecuados y (4) se carecía de los medios suficientes y apropiados para readiestrar a las personas desplazadas por la mecanización. Y por tanto, ante esta realidad ni el gobierno, ni las propias empresas estimularon genuinamente con pleno y pujante interés la inversión requerida para desarrollar la máquina apropiada para cortar caña aqui.

En el presente la situación es propicia para mecanizar la operación del corte de la caña. El número de trabajadores dispuestos a cortar caña bajo las condiciones prevalecientes de esfuerzo físico y retribución ha bajado considerablemente a pesar de que el gobierno le está suplementando el salario por hora considerablemente; se está quedando más caña sin picar que en el pasado; los beneficios compensatorios que le paga el Sistema de Desempleo a los empleados en la fase agrícola de la caña son mucho mayores que antes y por un período más prolongado, y además hay mayores medios para el readiestramiento. Por ello, ahora la idea de mecanizar no produce la presión sicológica que producía en el pasado cuando la mecanización del corte de la caña sólo podía comportar penuria económica para un gran número de familias rurales por lo cual había una reacción adversa por parte de los trabajadores y de sus uniones.

Los esfuerzos que está realizando el gobierno para lograr las máquinas adecuadas para mecanizar el corte de la caña están resultando exitosos, lo cual augura el robustecimiento de la industria para convertirla en una actividad económicamente eficiente desde el punto de vista empresarial como lo fue en el pasado. Se ha adaptado a las condiciones de Puerto Rico la cortadora llamada "La Coneja" que ya ha demostrado una marcada eficiencia. Se ha corroborado que bajo las condiciones agronómicas actuales puede cortar, en promedio, 500 toneladas en ocho horas. Esto implica que una máquina de éstas

sustituye cerca de 170 hombres en un día normal de ocho horas de trabajo, a base de una productividad de tres toneladas diarias por trabajador. Así, a prima facie, podemos concluir que la economía en costos es considerable, pues 170 picadores de caña quemada reciben en salarios unos \$1,360 por un día de trabajo, mientras esta máquina, que es operada por un empleado y cuya inversión asciende a unos \$40,000 puede operarse con unos costos diaribs muchísimo menores. Además, la mecanización del corte posibilita proveer un abasto de caña suficiente para arrimarse más rápidamente a la central evitando el deterioro del rendimiento de azúcar, especialmente la caña quemada que después de cortarse empieza a perder sucrosa.

#### TONELADAS DE CAÑA CORTADA MECANICAMENTE Y A MANO: PUERTO RICO

| Mecánicamente | A mano    | Total             | Por ciento de caña cortada mecánicamente |
|---------------|-----------|-------------------|--|
| 228,707       | 6,389,764 | 6,618,471         | 3.46                                     |
| 348,806       | 5,553,161 | 5,901,967         | 5.91                                     |
| 1,180,000     | 4,720,000 | 5,900,000         | 20.00                                    |
|               | 348,806   | 348,806 5,553,161 | 348,806 5,553,161 5,901,967              |

\_\_\_\_\_\_ Estimados ofrecidos por el Departamento de Agricultura de Puerto Rico.
Fuente: Junta Azucarera de Puerto Rico.

En la zafra de 1970 se cortó a máquina cerca del 20 por ciento de la producción, pero se usaron sólo unas 3 ó 4 máquinas "Conejas" en adición a unas 110 máquinas de otros tipos que han estado en experimentación. En cambio para la zafra de 1971 se espera que la Administración de Servicios Agrícolas disponga de unas 15 máquinas "Conejas" y además muchas de las otras máquinas propiedad de empresas privadas habrán de convertirse al tipo "Coneja" por lo cual ha de esperarse que el 35 por ciento de la cosecha de 1971 se realice a máquina.

Estos hechos nos mueven al optimismo en cuanto a las perspectivas de la industria azucarera. Ya no se trata de paliativos, parece haberse encontrado el remedio efectivo para poner la industria a caminar por sus propios medios.

## Productividad del Obrero Agrícola en la Industria Azucarera

Es de conocimiento general el que la productividad por cuerda en nuestra industria azucarera no ha aumentado en los últimos años.

Como cuestión de realidad se está produciendo actualmente menos azúcar por cuerda que hace 10 ó 20 años ya que para 1950 se producían 3.5 toneladas por cuerda, en 1960, 3 toneladas por cuerda y en 1970 solamente se produjeron 2.5 toneladas por cuerda.

HOMBRES - HORAS, POR TONELADAS DE AZUCAR EN AREAS PRODUCTORAS DE AZUCAR

| Año  | Louisiana | Florida | Hawaii | Puerto Rico | Area Remolachera |
|------|-----------|---------|--------|-------------|------------------|
| 1960 | 41.38     | 23.24   | 16.72  | 87.43       | 20.60            |
| 1961 | 31.72     | 23.82   | 13.90  | 81.60       | 20.80            |
| 1962 | 38.56     | 25.03   | 13.76  | 80.98       | 20.38            |
| 1963 | 31.50     | 25.22   | 13.56  | 89.86       | 19.50            |
| 1964 | 40.66     | 23.71   | 11.76  | 88.01       | 20.10            |
| 1965 | 38.06     | 19.24   | 10.82  | 80.47       | 19.90            |
| 1966 | 30,38     | 17.29   | 10.50  | 82.98       | 18.70            |
| 1967 | 23.22     | 16.32   | 10.88  | 80.21       | 18.60            |
| 1968 | 24.02     | 18.58   | 10.52  | 85.48       | 18.18            |

A su vez, la productividad del obrero agrícola en la industria azucarera es baja si la comparamos con la de otras áreas productoras domésticas. Esto trae como consecuencia que elnúmero de hombres - horas de trabajo agrícola requerido para producir una tonelada de azúcar en Puerto Rico sea mucho mayor que el que se requiere en otras áreas. Los últimos datos disponibles, o sea, los de 1968 demuestran que en Louisiana se requieren unas 24 horas-hombres de trabajo de campo para producir una tonelada de azúcar; en Florida y en los estados remolacheros se requieren entre 18 y 19 horas, en Hawaii sólo 10.5 horas; sin embargo en Puerto Rico es necesario dedicar más de 80 horas-hombres para este propósito.

Esto, por consiguiente hace que los costos de producir una tonelada de azúcar en Puerto Rico sean considerablemente más altos que en otras áreas. Tomando en cuenta los salarios vigentes en las distintas áreas podemos decir que en Puerto Rico el costo de producir una tonelada de azúcar es casi el doble del costo correspondiente en otras áreas productoras de azúcar. En efecto, a base de los datos disponibles en relación a la productividad del trabajador de campo

y de su salario por hora promedio en Puerto Rico, el costo de mano de obra en la fase agrícola es de unos \$59 por tonelada de azúcar, en Florida y Louisiana es de unos \$35 y en Hawaii de \$31. Obviamente a base de estas comparaciones de costos unitarios podemos concluir que la industria azucarera se puede tornar en un sector dinámico igual que en esas otras áreas al mecanizarse los procesos de corte y lavado de la caña, máxime cuando la experiencia del último año revela que se puede lograr una economía de \$2.80 por tonelada de caña al mecanizarse el corte y la recolección. Es decir, que con un rendimiento de azúcar de sólo 8 por ciento se puede reducir el costo por tonelada de azúcar en \$35.

an ancient of 1950-70 revenue and topic and the same of the constitution of the consti

to a control of the c

the course de mayor crievants our manufacturers en al 1959-70 son iam etguientes: la restriction de de manufacturers en al 1959-70 son iam etguientes: la restriction redittois en el mercado de dinaro de Estanos aldos, el debilitamiento general de la temanda de Betados Unidos por nuestros productos, la competencia de otras áreas en el mercado de Estados Unidos para los productos elaborados aquí, huelgas que duraron por espacio de muchos meses y los sumentos en los costos de operación de las empresas, principalmente, por motivo de sumentos salariales.

#### Ingreso Neto de la Manufactura

En el año fiscal 1969-70 el ingreso neto generado por la manufactura, es decir, los jornales, salarios y otras remuneraciones recibidas por los asalariados y las ganancias e intereses recibidas por las empresas y hombres de negocios en esta rama de actividad, ascendió a \$952.7 millones que representa un aumento de 6 por ciento sobre el nivel alcanzado en el año precedente. Este crecimiento es inferior a los altos ritmos de aumento que han caracterizado esta industria. Sin embargo, el crecimiento de 6 por ciento es superior al aumento de 3.8 por ciento registrado en el 1957-58, año en que la industria manufacturera se vio afectada por los efectos de la contracción económica que se registró ese año en la economía de Estados Unidos.

Un análisis del crecimiento del ingreso neto de la manufactura durante el 1969-70 revela que casi todos los grupos industriales en los que se subdivide este sector tuvieron aumentos superiores al promedio de 6 por ciento obtenidos por toda la manufactura en conjunto. Sin embargo, el crecimiento menor se registró en aquellas industrias livianas como la de ropa, las cuales todavía predominan en Puerto Rico sobre las industrias pesadas por lo cual tienen un mayor impacto en el ingreso neto total, y las cuales son más susceptibles a los vaivenes de la actividad económica de los Estados Unidos.

Los grupos de maquinarias y productos metálicos, imprenta y editoriales y productos de papel y el de otras manufacturas registraron en 1969-70 un alza entre un 12 y un 13 por ciento. Por su parte los grupos de piedra, arcilla y cristal, alimentos, muebles y artículos de madera y productos de tabaco aumentaron entre 7.5 y 8.7 por ciento, mientras que los grupos de textiles, productos químicos y derivados y ropa y productos relacionados registraron aumentos entre 1.8 y 6.2 por ciento. Por otro lado, el grupo de productos de cuero disminuyó en cerca de 20 por ciento.

Las causas de mayor relevancia que podrían explicar la reducción en el ritmo de crecimiento del sector manufacturero en el 1969-70 son las siguientes: la restricción crediticia en el mercado de dinero de Estados Unidos, el debilitamiento general de la demanda de Estados Unidos por nuestros productos, la competencia de otras áreas en el mercado de Estados Unidos para los productos elaborados aquí, huelgas que duraron por espacio de muchos meses y los aumentos en los costos de operación de las empresas, principalmente, por motivo de aumentos salariales.

# INGRESO NETO EN LA MANUFACTURA MANUFACTURA

|  | 1000  | 1968-69    |       | Oct In | 1969-70       |        |         | nbio Porcen    |       |
|--|-------|------------|-------|--------|---------------|--------|---------|----------------|-------|
| Grupo  | Total | Promovidas | Otras | Total  | Promovidas    | Otras  | Low key | 1969-70        | 1100  |
| ME SEE SEEDING                               | Total | Promovidas | Juas  | Total  | . Jillo Viduo | 5 0.5  | Total   | Promovidas     | Otras |
| Total  | 898.7 | 669.2      | 229.5 |        | 711.8         | 240.9  | 6.0     |                | 5.0   |
| Alimentos                                    | 150.1 | 41.9       | 108.2 | 162.5  | 47.5          | 115.0  | 8.3     | 13.4           | 6.1   |
| Productos de<br>tabaco                       | 38.6  | 32.3       | 6.3   | 41.6   | 35.4          | 6.2    | 7.5     | 9.6            | -3.2  |
| Productos<br>textiles                        | 34.0  | 33.2       | •8    | 36.1   | 35.2          | .9     | 6.2     | 6.0            | 12.5  |
| Ropa y produc-<br>tos relacio-<br>nados      | 166.9 | 151.5      | 15.3  | 169.9  | 157.4         | 12,5   | 1.8     | 3.430          | -18.3 |
| Muebles y ar-<br>tículos de<br>madera        | 26.1  | 13.5       | 12.6  | 28.1   | 14.1          | 14.0   | 7.7     | 5.2            | 11.1  |
| Imprentas y editoriales                      | 18.9  | 3.6        | 15.3  | 22.1   | 5.2           | 16.8   | 16.9    | 44.4           | 9.8   |
| Productos quí-<br>micos y deri-<br>vados     | 106.3 | 92.9       | 13.4  | 108.4  | 97.0          | 11.4   | 2.0     | 4.4            | -14.9 |
| Productos de<br>piedra, arcillo<br>y cristal | 44.7  | 27.7       | 17.0  | 48.6   | 29.2          | 19.4   | 8.7     | 5.4            | 13.5  |
| Maquinaria y<br>productos<br>metálicos       | 156.5 | 137.1      | 19.4  | 175.0  | 152.1         | 22.9   | 11.8    | 10.9           | 18.0  |
| Productos de papel                           | 7.5   | 5.7        | 1.8   | 7.7    | 5.9           | 1.8    | 2.7     | e is hour acro | 90000 |
| Productos de cuero                           | 49.3  | 48.8       | •5    | 39.7   | 39.0          | deb •7 | -19.5   | -20.0          | 40.0  |
| Otras manu-<br>facturas                      | 99.8  | 81.0       | 18.8  | 3 113. | 93.7          | 19.4   | 13.3    | 15.7           | 3.2   |

Los grupos de ropa y calzado y otros productos de cuero, fueron las industrias que más contribuyeron a la reducción del ritmo de crecimiento de la industria manufacturera. Estas estuvieron afectadas por la, contracción económica de Estados Unidos y por la competencia del extranjero, en particular, por los países de Asia como Hong Kong, Japón y por los países Europeos como España e Italia. Los primeros compiten con Puerto Rico en la industria de ropa y productos relacionados y los segundos en calzado y otros productos de cuero.

La contracción económica en Estados Unidos debe haber afectado la demanda de ropa y calzado. Como cuestión de realidad, los gastos de consumo en Estados Unidos en ropa y calzado redujeron su ritmo de aumento de 8.6 a 6.9 por ciento en 1968-69 y 1969-70, respectivamente, sobre el año anterior.

## GASTOS DE CONSUMO PERSONAL EN ROPA Y CALZADO: ESTADOS UNIDOS (En billones de dólares)

| 1.1 | Año Fiscal | T.T  | 0.41 | Cons | sumo Pers | sonal | Aum  | ento Po | rcentual     |
|-----|------------|------|------|------|-----------|-------|------|---------|--------------|
|     | 1967-68    |      |      |      | 43.3      |       |      |         |              |
|     | 1968-69    | 16.9 | 8.01 |      | 47.7      |       | 8.3  | 8.6     | litori al es |
|     | 1969-70    |      |      |      | 50.9      |       | 0.50 | 6.7     |              |

Fuente de Información: United States Department of Commerce, Survey of Current Business.

La reducción en el ritmo de aumento en los gastos de consumo de ropa y calzado en Estados Unidos y la competencia del exterior afectaron también a esas industrias en Estados Unidos. La tabla correspondiente al empleo promedio en las industrias de ropa y calzado, en Estados Unidos, el Estado de Nueva York y en la ciudad de Nueva York demuestran este hecho.

La competencia del exterior se evidenció con claridad en las importaciones para el consumo de Estados Unidos. Durante el periodo de 1968-69 a 1969-70 el valor de las importaciones de calzado y de ropa aumentaron considerablemente en Estados Unidos. Como cuestión de realidad las importaciones de ropa aumentaron entre 1968-69 y 1969-70 en un 22 por ciento y las de calzado en un 23 por ciento.

#### EMPLEO PROMEDIO MENSUAL EN LAS INDUSTRIAS DE ROPA Y CALZADO; ESTADOS UNIDOS, ESTADO DE NUEVA YORK Y CIUDAD DE NUEVA YORK (En miles de empleados)

| Período              | Estados Unidos |         | Estado de<br>Nueva, York |            | Ciudad de<br>Nueva York |         |
|----------------------|----------------|---------|--------------------------|------------|-------------------------|---------|
|                      | Ropa           | Calzado | Ropa                     | Calzado    | Ropa                    | Calzado |
| Enero - Agosto 1969  | 1,398.1        | 228.3   | 270.7                    | 19.5       | 222.0                   | 9.6     |
| Enero - Agosto 1970  | 1,369.2        | 220.9   | 262.5                    | 18.2       | 218.0                   | 8.8     |
| Reducción Porcentual | 2.1            | 3.2     | 3.0                      | 6-7        | 1.8                     | 8.3     |
| SEAL CARGES OF LAND  | O ELLEGIST     |         | 171 - 115                | 1 = 10 = 1 | -                       |         |

Fuente de Información: United States Labor Department, Employment and Earnings.

## EXPORTACIONES DE ROPA Y TEXTILES POR LAS NUEVAS INDUSTRIAS (Miles de dólares)

| no Anterio | % de Cambio sobre Ar | Exportaciones | Años Fiscales |
|------------|----------------------|---------------|---------------|
|            | number of the second | 20,380        | 1950          |
|            | 53.9                 | 31,369        | 1951          |
|            | 4.7                  | 32,834        | 1952          |
|            | 30.1                 | 42,714        | 1953          |
|            | 23.3                 | 52,684        | 1954          |
|            | 3.8                  | 54,711        | 1955          |
|            | 23.7                 | 67,680        | 1956          |
|            | 28.3                 | 86,801        | 1957          |
|            | 2.6                  | 89,033        | 1958          |
|            | 20.2                 | 106,999       | 1959          |
|            | 125.0                | 133,698       | 1960          |
|            | - 0.5                | 133,019       | 1961          |
|            | 17.3                 | 156,028       | 1962          |
|            | 6.5                  | 166,191       | 1963          |
|            | 12.8                 | 187,465       | 1964          |
|            | 15.5                 | 216,568       | 1965          |
|            | 21.0                 | 262,091       | 1966          |
|            | 5.5                  | 276,477       | 1967          |
|            | 21.5                 | 335,838       | 1968          |
|            | 14.7                 | 385,287       | 1969          |
|            | 2.7                  | 395,545       | 1970          |

# IMPORTACIONES DE ROPA Y CALZADO - ESTADOS UNIDOS (En miles de dólares)

|                  | de cambio |
|------------------|-----------|
| 1,176,736        | 21.9      |
| 65,128<br>53,095 | 334       |

Fuente: U.S. Imports F.T. 135.

Las fábricas promovidas por la Administración de Fomento Económico aportaron el 75 por ciento del ingreso neto total manufacturero, siendo las industrias de ropa, maquinaria y productos químicos las que contribuyeron con una mayor proporción del mismo. El ingreso neto generado por las industrias de Fomento creció en 1969-70 en 6.4 por ciento.

Las fábricas no promovidas, esto es, aquellas que incluyen empresas cuya base agrícola y otras que han operado tradicionalmente en Puerto Rico, generaron solamente el 25 por ciento del ingreso manufacturero e incrementaron el ingreso generado en un 5 por ciento. Es consecuencia lógica el que la participación relativa de estas fábricas lleve una tendencia descendente, pues muchas de ellas están estrechamente relacionadas con la agricultura la cual ha ido perdiendo su importancia relativa dentro de la estructura económica de la Isla.

#### La Industria de Ropa en Puerto Rico

La industria de ropa y sus productos es una de las más antiguas en la Isla. Actualmente representa el sector manufacturero más importante en términos de ingreso, empleo y exportaciones, generando casi el 20 por ciento del ingreso y el 28 por ciento del empleo en la manufactura. En 1969-70 el 30 por ciento de todas las exportaciones de productos nuevos manufacturados correspondieron a ropa y textiles.

Existen una serie de factores que han hecho posible la gran expansión y progreso de sectores específicos dentro de esta industria. Los factores más importantes son los siguientes:

- 1. Puerto Rico tiene costos variables más bajos que otras áreas continentales resultante de una combinación de eficiencia y salarios bajos.
- 2. Existe una demanda en ascenso para estos productos a causa del aumento poblacional y al crecimiento en el poder adquisitivo de las personas, tanto en el mercado local como en el continental.
- La existencia de programas de incentivos que incluyen la exención contributiva al igual que otros tipos de incentivos.

A pesar de que ha existido una ventaja competitiva en Puerto Rico para la industria de ropa en el mercado continental, en relación con otros países exportadores, ésta se ha reducido,

en cierta medida, como resultado de la reducción en los aranceles sobre importaciones de ciertos productos que proceden de países extranjeros por motivo del "Round Kennedy" y también por el rápido aumento en los salarios de este sector aquí, mientras en los países competidores prevalecen salarios más bajos que en Puerto Rico.

#### EXPORTACIONES DE PUERTO RICO A ESTADOS UNIDOS: ALGUNOS RENGLONES DE ROPA (En miles de dólares)

| Rengiones                     | 1967-68 | 1968-69 | 1969-70 |
|-------------------------------|---------|---------|---------|
| Ropa interior para caballeros | 31,615  | 29,234  | 24,228  |
| Ropa interior para damas      | 81,301  | 87,513  | 77,899  |
| Pantalones para damas         | 17,378  | 14,226  | 8,718   |
| Abrigos para damas            | 23,575  | 18,308  | 13,549  |

Fuente de información: External Trade Statistics, Puerto Rico Planning Board.

## con cierto et aco. Fine en el como de Cometo cuente in extreordinario IMPORTACIONES DE ESTADOS UNIDOS POR PAISES: ALGUNOS RENGLONES DE ROPA on again the first second (En miles de dólares) matrices en la companya de la companya del la companya de la co compared on the sea 1983-90 per entering a 1981 malloquet. Fue

|                 | Ropa Interio | r para Damas | Pantalones para Damas |           |  |
|-----------------|--------------|--------------|-----------------------|-----------|--|
|                 | 1968-69      | 1969-70      | 1968-69               | 1969-70   |  |
| Total           | 8,198        | 13,275       | 44,584                | 50,266    |  |
| Hong Kong       | 2,368        | 3,721        | 17,833                | 16,573    |  |
| China (Formosa) | 1,582        | 2,475        | 1. In 1.7.000         | 1 .001/00 |  |
| Japón           | 1,039        | 1,569        | 16,890                | 21,522    |  |
| Otros Países    | 3,209        | 5,510        | 9,861                 | 12,171    |  |

Fuente de información: "United States Imports, United States Department of Commerce.

Esta situación se ha traducido de forma observable en la constricción reflejada en las exportaciones de Puerto Rico a Estados Unidos de ciertos productos dentro de la industria de ropa y en la expansión en las exportaciones de otros países, de los mismos productos, a ese mercado.

En cuatro renglones importantes las exportaciones de Puerto Rico a Estados Unidos se vienen reduciendo desde 1968 en adelante: ropa interior de caballeros, ropa interior para damas, pantalones para damas y abrigos para damas.

#### Efecto de las recesiones

Hay que señalar, sin embargo, que durante las recesiones económicas de Estados Unidos de 1953-54, 1957-58 y 1960-61, las exportaciones de ropa acusaron también claramente el impacto y sufrieron reducciones de distinto orden. La experiencia en el pasado había venido dando base a la conclusión de que en Puerto Rico eran claramente diferenciables dos tipos de industrias:

(1) las que eran muy sensitivas a los vaivenes económicos de Estados Unidos y (2) las que mostraban cierta invulnerabilidad. Se había venido en llamar a las primeras como "industrias cíclicas" y entre ellas figuraba en lugar prominente la industria de ropa.

La historia es elocuente. En la recesión de 1953-54, que en Estados Unidos duró desde el mes de julio de 1953 hasta el mes de agosto de 1954, las fábricas de ropa de Puerto Rico la acusaron con cierto retraso. Fue en el año fiscal 1954-55 cuando las exportaciones de ropa de Puerto Rico bajaron realmente su extraordinario ritmo habitual de aumento en comparación con el año anterior. En ese año de 1954-55 las exportaciones de ropa fueron de \$54.7 millones en comparación con las de 1953-54 que montaron a \$52.7 millones. Fue esa reacción retrasada observada en 1954-55 lo que dio pie a la aseveración de que los efectos de las recesiones de Estados Unidos se retrasmitían con un retraso de por lo menos seis meses aquí.

Este efecto retardado, sin embargo, dejó de manifestarse en las recesiones posteriores. En la de 1957-58, que fue una recesión corta pero intensa, el impacto fue inmediato, prácticamente sin retraso. Las exportaciones de ropa y textiles bajaron su ritmo de aumento de un 28.3 por ciento en el año fiscal 1957 a un 2.6 por ciento en el 1957-58.

#### La Industria de Calzado y Productos de Cuero

Al igual que la industria de ropa, la industria de calzado y productos de cuero es una de las más antiguas dentro del Programa

de Fomento y a su vez una de las que más se ha expandido. Al presente esta industria representa un 5 por ciento del ingreso y el 7 por ciento del empleo del sector manufacturero. Además, el valor de sus exportaciones representan el 6.5 por ciento de los productos nuevos manufacturados exportados al mercado continental y al extranjero.

Estudios al respecto preparados por la Administración de Fomento Económico, señalan que las operaciones en la Isla producen mayor beneficio que en las firmas principales o a la vanguardia en el Continente, y en muchos casos ésta es de casi tres veces la relación en Estados Unidos. Esta alta rentabilidad la cual puede atribuirse a la alta productividad, costos bajos de mano de obra, exención contributiva, etc. ha sido mayormente responsable de la continua expansión de la industria de calzado en Puerto Rico.

Sin embargo, en este último año esta industria viene teniendo problemas los cuales se han traducido en una proporción alta en el cierre de sus fábricas. En este último año han cerrado 9 fábricas dentro del grupo de cuero y sus productos en el cual se incluyen los zapatos. Definitivamente la competencia que representan algunos países europeos se ha dejado sentir con mayor intensidad en los últimos años. En estos países prevalecen salarios a niveles mucho más bajos que en Puerto Rico que aunados con las reducciones habidas en las tarifas de importación por motivo del "Round Kennedy" sitúa a la Isla en una posición competitiva desfavorable en el mercado continental.

La llamada Rueda Kennedy, fue la sexta de una serie de negociaciones tarifarias llevadas a cabo por el GATT (General Agreement on Tariffs and Trade) la cual se completó en junio de 1967 después de tres años de reuniones. El GATT es un acuerdo multilateral internacional cuyos derechos y obligaciones recíprocos aplican a la mayoría de las naciones de libre comercio afiliadas.

Como resultado de los acuerdos aprobados en la Rueda Kennedy, los Estados Unidos concedieron reducciones graduales en las tarifas vigentes para algunas de las importaciones de países del extranjero, comenzando en enero 1 de 1968 y a completarse en el transcurso de cinco años, es decir en enero 1 de 1972. Alrededor de unos 60,000 renglones de productos se afectaron con un valor anual de \$40 billones en términos de comercio mundial. En algunos renglones la tarifa se eliminó, en otros ésta permaneció igual mientras que otras se redujeron en un 50 por ciento o más. Esta situación competitiva desfavorable para la Isla se ha reflejado en una reducción en las exportaciones de zapatos a los Estados Unidos para estos dos últimos años y específicamente en el grupo de zapatos de hombres y niños.

Por otra parte en ese renglón específico se han incrementado las importaciones de los Estados Unidos procedentes de Italia, España y otros países.

## IMPORTACIONES DE ESTADOS UNIDOS POR PAISES: CALZADO PARA CABALLEROS (En miles de dólares)

| al amor and but of as A                      | 1968-1969 | 1969-1970 |
|--|-----------|-----------|
| Total  | 111,006   | 141,036   |
| Italia III III III III III III III III III I | 43,819    | 58,282    |
| España                                       | 22,781    | 26,660    |
| Japón Japón Aren                             | 7,301     | 10,296    |
| Inglaterra                                   | 14,497    | 15,450    |
| Otros Países                                 | 22,608    | 30,348    |

Fuentes de información: United States Imports, United States Department of Commerce.

## IMPORTACIONES DE ESTADOS UNIDOS PROCEDENTES DEL EXTRANJERO Y EXPOR-TACIONES DE PUERTO RICO A ESTADOS UNIDOS: CALZADO PARA CABALLEROS (En miles de dólares)

| discount a la mayoria                                | 1968-69 | 1969-70 | Cambio Absoluto |
|--|---------|---------|-----------------|
| Importaciones de Estados Unidos 1_/                  | 111,006 | 141,036 | 30,036          |
| Exportaciones de Puerto Rico a<br>Estados Unidos 2_/ | 22,273  | 15,474  | -6,799          |

Fuente de información:

<sup>1 /</sup> United States Imports, United States Department of Commerce.

<sup>2</sup>\_/ External Trade Statistics, Puerto Rico Planning Board

En Estados Unidos al igual que aquí las industrias de ropa y calzado han sentido el impacto de la competencia exterior por lo que se está tratando de proteger la industria mediante medidas proteccionistas como lo son las cuotas de importación. A tal efecto, se ha presentado un proyecto de ley ante el Congreso de Estados Unidos llamado el "Mills Bill" que plantea la imposición de cuotas de importación de ropa y zapatos para ciertos países. Aunque el proyecto tiene un fuerte respaldo y ha sido aprobado recientemente por el Comité de Finanzas del Senado existe el peligro de que los países afectados tomen acción similar, es decir, una práctica de represalia que a su vez puede ser desfavorable a las relaciones comerciales de Estados Unidos. Este proyecto ha suscitado controversias al respecto ya que se ha criticado por sus oponentes como un retorno a las viejas prácticas proteccionistas y además porque protege solamente los intereses de los productores en detrimento de los consumidores, pues en cierta medida obstaculiza la competencia la cual resulta en precios más bajos para el consumidor.

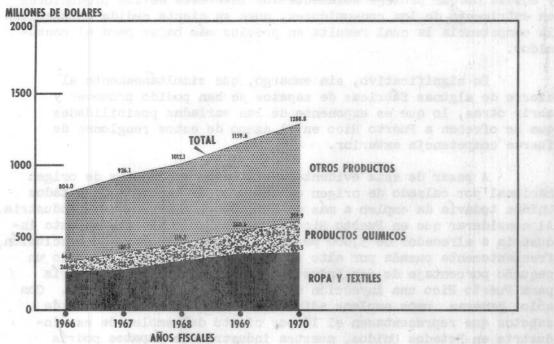
Es significativo, sin embargo, que simultáneamente al cierre de algunas fábricas de zapatos se han podido promover y abrir otras, lo que es exponente de las variadas posibilidades que se ofrecen a Puerto Rico en el campo de estos renglones de fuerte competencia exterior.

A pesar de esta evidente sustitución de zapatos de origen nacional por calzado de origen extranjero, la economía de Estados Unidos todavía da empleo a más de 220,000 personas en esta industria. Al considerar que en Puerto Rico el empleo sólo alcanza en esta industria a alrededor de 5,000 personas hay que llegar a la conclusión, frecuentemente pasada por alto aquí, de que la succión de sólo un pequeño porcentaje de esa industria de Estados Unidos supondría para Puerto Rico una inyección de crecimiento extraordinario. Con sólo generar unos empleos adicionales en nuestra industria de zapatos que representasen el 10 por ciento del empleo de esa industria en Estados Unidos, nuestra industria de zapatos podría multiplicar su empleo por más de cinco.

### Exportaciones de Productos Nuevos

La exportación de productos nuevos, o sea, de aquellos productos manufacturados cuya producción proviene de empresas 3.2 promovidas por Fomento, registró un aumento relativo de 11.1 por ciento al aumentar de \$1,160 millones en 1966-69 a \$1,289 millones en 1969-70. Este aumento es considerable para un año de contracción económica en Estados Unidos aunque es algo menor que el registrado en el año anterior, que fue de 14.6 por ciento. A pesar de

#### VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE PRODUCTOS NUEVOS



la competencia extranjera y de la contracción de Estados Unidos las exportaciones de tres industrias principales: (1) ropa y textiles, (2) calzado y productos de cuero y (3) petróleo y sus derivados, se mantuvieron casi al mismo nivel del año pasado, al registrar un leve ascenso de \$615 millones en 1968-69 a \$620 millones en 1969-70. Por el contrario, las exportaciones de todas las otras industrias aumentaron de \$540 millones en 1968-69 a \$669 millones en 1969-70, para un aumento relativo de 24 por ciento.

Ciertamente las dificultades de las industrias de ropa y de calzado causada por los factores indicados se hizo sentir bien claramente en sus exportaciones. Las exportaciones de ropa que habían aumentando un 14.7 por ciento en 1958-69 aumentaron en sólo 2.7 por ciento en 1969-70, y las exportaciones de calzado y productos de cuero que subieron en 2.4 por ciento el año anterior, se redujeron en 2.3 por ciento el último año. La industria de petróleo y derivados registro un descenso de 2.7 por ciento en sus exportaciones; sin embargo, las exportaciones de esta industria tienen un comportamiento errático que no parece estar asociado con dificultades económicas. En 1966-67 y 1968-69 las exportaciones de esta industria aumentaron ostensiblemente, siendo el aumento en 1968-69 de 33.6 por ciento; por el contrario, en 1967-68 y en último año fiscal registraron un leve descenso.

#### Empleo en la Manufactura

La manufactura registró un leve descenso en el empleo durante el año fiscal pasado. Este no es significativo en su magnitud; sin embargo, su crecimiento habitual debe preocuparnos por ser el sector indispensable en el desarrollo de nuestra economía y en el cual apoyamos nuestras esperanzas de reducir el desempleo. El empleo promedio en la manufactura bajó de 137,100 en 1968-69 a 136,200 en 1969-70, o sea, cerca de unos 1,000 empleos que de hecho correspondieron a las fábricas promovidas por Fomento, pues las fábricas tradicionales prácticamente mantuvieron su empleo.

Esta reducción en el empleo fue resultado de las dificultades de mercadeo que afrontan las industrias de ropa y de zapatos por causa de la competencia que están ejerciendo las importaciones de esos productos en el mercado de Estados Unidos y de la reducción en el ritmo de aumento en el consumo de ropa y calzado en Estados Unidos. La industria de ropa y de cuero redujeron su empleo promedio en 3,000, pero al aumentarse el empleo promedio en las otras industrias manufactureras en unos 2,000 casi se logró compensar la reducción de aquéllas.

En 1968-69 las industrias manufactureras aumentaron su empleo en cerca de 9,000 correspondiendo la mitad de ese aumento

1969 1970 1971. 84,210 - 2.3 - 82,313 - 3.5 79,415 314,385,287 ± 2.7 395,545 - 36381,487 57,45,464-27 141,527 4.0 147,208 a las industrias de ropa y de cuero. Estas dos industrias usan intensivamente la mano de obra, o sea, son industrias livianas, y como generan cerca del 40% del empleo total en la manufactura, cualquier dificultad que puedan tener en su desarrollo se refleja en la cifra agregada del empleo en la manufactura.

EMPLEO PROMEDIO MENSUAL EN LA MANUFACTURA POR SECTORES (En miles)

| Sectores                     | 1968-1969 |               |       | 134   | 1969-1970    |       |
|------------------------------|-----------|---------------|-------|-------|--------------|-------|
| 300 10103                    | Total     | Promovidas 1/ | Otros | Total | Promovidas1/ | Otros |
| Alimentos                    | 21.8      | 5.8           | 16.0  | 21.7  | 5.6          | 16.1  |
| Tabaco                       | 6.7       | 5.8           | .9    | 6.1   | 5.4          | .7    |
| Textiles                     | 7.9       | 7.8           | .1    | 8.1   | 8.0          | .1    |
| Ropa                         | 39.5      | 36.6          | 2.9   | 38.7  | 35.6         | 3.1   |
| Muebles                      | 4.8       | 2,2           | 2.6   | 4.1   | 2.1          | 2.0   |
| mprentas, Editoriales, etc.  | 3.9       | 1.9           | 2.0   | 4.8   | 1.9          | 2.9   |
| Químicos                     | 4.5       | 3.6           | .9    | 4.9   | 4.2          | 7     |
| Piedra, Arcilla y Cristal    | 6.7       | 2.8           | 3.9   | 6.5   | 2.9          | 3.6   |
| Maquinaria y Metales         | 20.0      | 17.7          | 2.3   | 21.4  | 19.0         | 2.4   |
| Productos de Cuero y Calzado | 11.1      | 11.1          |       | 8.9   | 8.9          |       |
| Otros Productos              | 10.2      | 9.3           | .9    | 11.0  | 9.9          | 1.1   |
| TOTAL                        | 137.1     | 104.4         | 32.7  | 136.2 | 103.6        | 32.6  |

<sup>1 /</sup> Firmas promovidas por Fomento.

Las industrias de ropa y de cuero son las que generan menor ingreso neto por empleado entre los 11 grupos industriales, lo cual es característico de las industrias livianas. En 1969-70 el ingreso neto generado por empleado en las industrias de ropa y productos de cuero fue de \$4,460 y de \$4,980, respectivamente. Por el contrario, el sector de productos químicos que es clasificado como industria pesada genera el mayor ingreso neto por empleado y en 1969-70 este alcanzó a \$23,250, o sea, que el sector de productos químicos genera por empleado un ingreso neto que es cerca de 5 veces el que genera los sectores de ropa y de productos de cuero. Estas diferencias en el ingreso neto por empleado dentro de la estructura industrial propició que aún con la reducción en el empleo total de la manufactura se registrara un aumento de 6 por ciento

en el ingreso neto de ese sector. Esto fue así debido a que el aumento en el empleo de las industrias generadoras de mayor ingreso por empleado pudo compensar con creces la reducción del ingreso neto resultante de la reducción en el empleo de las industrias que generan menor ingreso neto por empleado a pesar de que la reducción en el empleo de estas últimas, específicamente, las de ropa y calzado, fuese mayor que el aumento de empleo registrado en las otras de mayor productividad por empleado. Esto ocurrió también dentro de la estructura de la propia industria de ropa que, a pesar de reducir su empleo en 2,000 personas registró un aumento de 3.7 por ciento en el ingreso neto, lo cual es resultado del acelerado aumento logrado en el ingreso neto por empleado en el último año en ese sector. Este aumentó de \$4,210 en 1968-69 a \$4,460 en 1969-70.

Aunque, excluídas las industrias de ropa y de productos de cuero, se registró un aumento en el empleo, no todas las otras industrias fueron partícipe del aumento. Las industrias de alimentos, de productos de tabaco, de muebles y de piedra y arcilla sufrieron una mengua en el empleo de unos 1,100 empleos, por el contrario, el resto de los sectores, afortunadamente, continuaron en crecimiento. La reducción en el empleo de esos cuatro sectores no es atribuíble. como en el caso de ropa y calzado, a la contracción económica y a la competencia externa en el mercado de Estados Unidos, sino a factores específicos en las propias industrias. El sector de alimentos registró un descenso de 100 empleos en las industrias tradicionales que podría atribuirse al cierre de la Central Río Ilanos. Ia industria de muebles registró un descenso de 700 empleos que se atribuye a la competencia externa en el mercado local y a la baja en la construcción de nuevas viviendas, ya que existe una complementaridad entre la adquisición de viviendas y la demanda de muebles. En los tres últimos años las importaciones de muebles ascendieron a \$31, \$36 y \$37 millones, respectivamente, correspondiendo cerca del 60 por ciento de esos valores a muebles de madera. Además el valor de las nuevas viviendas privadas construídas bajó de \$282 millones en 1968-69 a \$276 millones en 1969-70, lo cual debe haber contribuído a contraer la demanda por muebles del hogar. En el sector de productos de piedra, arcilla y cristal se registró un descenso de 200 empleos y éste fue también en las empresas tradicionales, el cual es explicable por la reducción en la construcción de viviendas, pues los productos elaborados por este sector tienen mayor demanda en la construcción de este tipo de estructuras.

Las industrias de maquinaria, productos de metal y productos químicos que son las dos que generan el mayor ingreso neto por empleado continuaron generando empleos en franco avance. La industria de imprenta y productos de papel que ocupa el cuarto puesto entre las de mayor ingreso neto por empleado, aumentó también su empleo considerablemente. Estas tres últimas industrias que se caracterizan por pagar los salarios.

más altos aumentaron su ocupación en 2,700 personas.

La conclusión al efecto es que, a pesar de registrarse una reducción en el empleo causada, principalmente, por las dificultades de mercadeo que afrontan las industrias de ropa y de zapatos en el mercado de Estados Unidos, se logró un aumento de 6 por ciento en el ingreso neto del sector manufacturero. Naturalmente, si las industrias de ropa y de calzado hubieran mantenido el crecimiento secular en el empleo, el ingreso neto en la manufactura hubiera registrado un fuerte crecimiento el año pasado.

#### Fábricas Nuevas

Las fábricas nuevas que se abrieron durante el año fiscal de 1970 generaban a junio unos 6,625 empleos. Esta cifra es superior a la del año pasado y a la de años precedentes. La leve reducción que hubo en el empleo promedio en las fábricas de Fomento no se ha debido por lo tanto a una reducción en las fábricas nuevas abiertas bajo el programa de industrialización. Se debe a que el empleo de las fábricas existentes se ha reducido debido a las fábricas que han cerrado operaciones, a las huelgas y a la reducción en la demanda por productos manufacturados por parte de Estados Unidos.

EMPLEO DE FABRICAS NUEVAS ABIERTAS POR FOMENTO (A junio de cada año)

| Año  | Empleo en las fábricas<br>abiertas durante el año |
|------|---|
| 1970 | 6,625   |
| 1969 | 5,027   |
| 1968 | 4,772   |
| 1967 | 4,748   |
| 1966 | 4,830   |
| 1965 | 4,947   |

La mayor parte de las fábricas nuevas que comenzaron operaciones han sido de ropa, las cuales generaban en junio de 1970 un total de 1,702 empleos. Sobresalen también las fábricas de maquinaria y efectos eléctricos que generaban 1,605 empleos y la de productos textiles con 1,282 empleos.

## DISTRIBUCION DEL EMPLEO EN INDUSTRIAS NUEVAS: JUNIO 1970 (Diez primeros municipios en orden descendente)

| Municipio   | Empleo a junio de 1970 |
|-------------|------------------------|
| San Juan    | 609                    |
| San Lorenzo | 539                    |
| Carolina    | 351                    |
| Barcelonéta | 342                    |
| Loíza       | 335                    |
| Rincóm      | 334                    |
| San Germán  | 324                    |
| Humacao     | 316                    |
| Aguadilla   | 314                    |
| Bayamón     | 276                    |

## DISTRIBUCION DEL EMPLEO EN LAS FABRICAS ABIERTAS POR FOMENTO DURANTE EL AÑO FISCAL 1969-70

|   | 1969                             | 70              |
|---|----------------------------------|-----------------|
| Industria   | Industrias<br>nuevas<br>(número) | Empleo<br>total |
| TOTAL   | 155                              | 6,625           |
| Alimento y productos análogos                                       | 7                                | 75              |
| Productos textiles  | 12                               | 1,282           |
| Ropa y productos análogos   | 41                               | 1,702           |
| Madera, muebles y accesorios  | 10                               | 82              |
| Productos químicos y análogos                                       | 10                               | 316             |
| Productos de goma   | 5                                | 394             |
| Productos de cuero  | 6                                | 204             |
| Productos de piedra, barro y cristal                                | 7                                | 132             |
| Productos metálicos manufacturados                                  | 12                               | 340             |
| Maquinaria y efectos eléctricos                                     | 21                               | 1,605           |
| Equipo de transportación<br>Instrumentos profesionales, científicos | 4                                | 32              |
| y fotográficos  | 6                                | 194             |
| Industrias manufactureras misceláneas                               | 9                                | 155             |
| Otros (1)   | 5                                | 112             |

<sup>(1)</sup> Incluye productos de papel, publicaciones e impresos, metales primarios y maquinaria y efectos excluyendo eléctricos.

La mayor parte de las fábricas se han seguido concentrando en el noreste de Puerto Rico sobresaliendo el municipio de San Juan como el que más empleo ha absorbido, según se puede verificar con la tabla sobre la distribución del empleo por municipios de las fábricas que se establecieron durante el año fiscal 1969-70.

and the second second

Uno de los propulsores principales del auge económico registrado por nuestra economía en el año 1969-70 lo constituyó el extraordinario crecimiento de las inversiones. El valor total de la inversión interna bruta, que incluye los proyectos de construcción realizados, las compras de maquinarias y equipo de las empresas privadas y públicas y el gobierno y el valor del cambio en los inventarios, ascendió a \$1,449 millones, o sea, un aumento de 17.1 por ciento sobre los del año precedente. Los mismos representaron el 31.4 por ciento del producto bruto, o sea, que por cada dólar de producción originada, 31 centavos correspondieron a estas inversiones. Esta proporción supera a la de los años 1950 y 1960 que alcanzaba a 14.6 y 23.6 centavos, respectivamente.

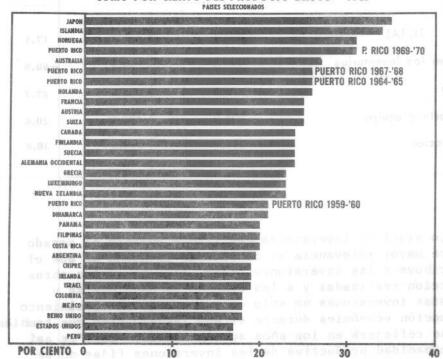
## DISTRIBUCION DE LA INVERSION INTERNA BRUTA TOTAL (En millones de dólares)

| Partida OLIV IMIN              | 1,00-01 | 1969-70 | Cambio<br>Porcentual |
|--------------------------------|---------|---------|----------------------|
| TOTAL                          | 1,237.1 | 1,448.8 | 17.1                 |
| Variaciones en los inventarios | 138.2   | 45.8    | -66.9                |
| Inversión fija                 | 1,099,0 | 1,403.0 | 27.7                 |
| Maquinaria y equipo            | 339,3   | 409.2   | 20.6                 |
| Construcción                   | 759.6   | 993.8   | 30.8                 |

El alto nivel de inversiones realizadas durante el pasado año adquiere mayor relevancia al considerar el hecho de que el alza se atribuye a las inversiones fijas, esto es, a las obras de construcción realizadas y a las compras de maquinarias y equipo. Estas inversiones no sólo contribuyeron al crecimiento de la producción económica durante el año 1969-70 sino que también su efecto se reflejará en los años subsiguientes. Esto es así ya que la capacidad productiva de las inversiones fijas no se utiliza en su totalidad en el año en que se realizan sino en años futuros.

Durante el 1969-70 el valor total de los proyectos de construcción realizados y las compras de maquinarias y equipo, esto es, las inversiones fijas, alcanzó a \$1,403 millones, o sea, registraron un crecimiento de 27.7 por ciento sobre las del año anterior. Este aumento es más del doble del alcanzado en el 1968-69 que fue de 12.7 por ciento. Aún cuando en el crecimiento de las obras de construcción realizadas en el 1969-70 influyó el aumento de 7 por ciento registrado en el indice de precios, al restar dicho efecto se observa que el aumento real fue considerable. De hecho, el valor de las obras de construcción realizadas a precios constantes registró un aumento de 22 por ciento. El mismo es muy superior al crecimiento correspondiente para el año precedente que fue de sólo 2 por ciento.

#### INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO COMO POR CIENTO DEL PRODUCTO BRUTO - 1967



La inversión fija representó durante el pasado año el 30.5 por ciento del producto bruto. Esta proporción supera a la del año anterior que alcanzó a 26.7 por ciento siendo además más alta que las correspondientes al promedio de las décadas de 1951-60 y 1961-70 que fueron de 18.3 por ciento y 25.7 por ciento respectivamente. Este aumento en dicha proporción ha situado a Puerto Rico entre los países del mundo en donde esta relación es más alta y además ha permitido que ocupe cada vez una mejor posición entre los diferentes países del mundo.

El alto nivel de la inversión fija durante el 1969-70 se destaca también al considerar el hecho de que los \$1,448.8 millones de inversión realizados durante ese año son casi similares a la inversión fija acumulada durante el quinquenio de 1956 al 1960. En otras palabras, mientras en la segunda mitad de la década del 1950 al 1960 tomó 5 años ó 60 meses lograr una inversión en términos monetarios, de \$1,400 millones, en el pasado año la misma pudo lograrse en sólo 12 meses. Naturalmente en términos reales sería mayor porque cada dólar de antaño comporta más inversión real que el de ahora.

#### Construcción

Se destaca dentro del crecimiento de la inversión fija durante el pasado año el extraordinario crecimiento alcanzado por la actividad de construcción. El valor total de los proyectos de construcción realizados por el sector público y privado en viviendas y edificios industriales y comerciales, en refinerías de petroleo y en obras de instalaciones eléctricas, teléfonicas, de agua, etc., y en carreteras, escuelas y otras obras públicas registró un aumento de 30.8 por ciento al ascender el nivel de estas obras a \$993.8 millones. Este ritmo de crecimiento es superior al promedio de la década de 1961-70 que fue de 15.9 por ciento. En términos absolutos el aumento del pasado año fue de \$234.2 millones, o sea, cerca de \$20 millones mensuales adicionales a la inversión mensual promedio del año anterior.

Se advierte además el hecho que durante esos años se registró un aumento en la proporción que representa la construcción dentro de la inversión fija. De hecho, la misma creció de 65 por ciento en la década del 1951 al 1960 a 69 por ciento durante el período del 1961 al 1970. 245 . We the same of the comment with the semestre

## VALOR DE LA ACTIVIDAD DE CONSTRUCCION (Millones de dólares)

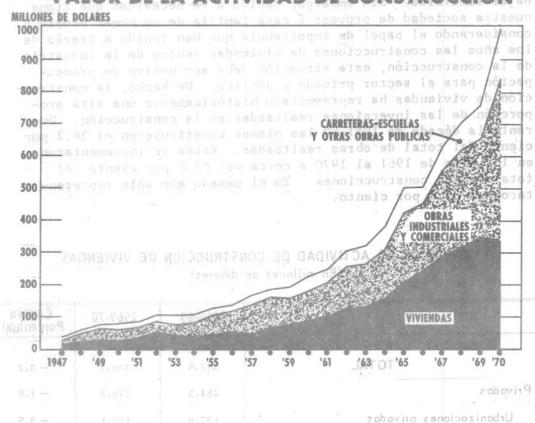
|   | 1968-69 | 1969-70 | Cambio<br>Porcentual |
|---|---------|---------|----------------------|
| CALL STATE OF THE |         |         |                      |
| TOTAL   | 759.6   | 993.8   | 30.8                 |
| Estructuras   | 433.2   | 432.8   | 1                    |
| Viviendas   | 347.8   | 336.7   | -3.2                 |
| Privadas  | 281.5   | 276.3   | -1.8                 |
| Públicas  | 66.3    | 60.3    | -9.0                 |
| Edificios industriales y comerciales  | 85.4    | 96.1    | 12,5                 |
| Privados  | 53.9    | 57.7    | 7.1                  |
| Públicos  | 31.4    | 38.4    | 33.4                 |
| Instalaciones eléctricas, telefónicas, de   |         |         |                      |
| acueductos, refinerías, etc.  | 219.8   | 406.7   | 85.0                 |
| Privadas  | 108.4   | 286.2   | 76.8                 |
| Complejos petroquímicos   | 72.2    | 239.4   | 231.6                |
| Otros   | 36.2    | 46.8    | 29.3                 |
| Públicas  | 111.4   | 120.5   | 8.2                  |
| Carreteras, escuelas y otras obras  |         |         |                      |
| públicas  | 106.6   | 154.4   | 44.8                 |
| Gobierno Estatal  | 84.5    | 138.5   | 63,9                 |
| Municipios  | 22.1    | 15.9    | -28.1                |
| hand dary agents on the com-  |         |         |                      |

Un análisis de la actividad de construcción realizada durante el 1969-70 por semestres revela que aún cuando en ambos períodos se registraron aumentos considerables sobre los semestres correspondientes del año anterior el auge mayor se manifestó durante la segunda parte del año. El valor total de las obras realizadas durante los meses de julio a diciembre alcanzó a \$460.5 millones, o sea, un incremento de 21.7 por ciento sobre el del semestre

correspondiente del año precedente. Sin embargo, el valor de los proyectos de enero a junio ascendió a \$533.3 millones, o sea, 40 por ciento más alto que en los meses correspondientes del 1968-69 y \$73 millones más alto que las obras realizadas de julio a diciembre de 1969-70.

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE CONSTRUCCION

alza de cerca de \$30 millones ao el año anterior. Hay que sehalar que la raducción en el velor to a de la construcción da viviendas no ocurrió nor primera vez durante el nasado ano. D



Cerca del 62 por ciento del valor total de las obras de construcción realizadas durante el 1969-70 correspondieron a proyectos privados y el restante a obras de las empresas públicas y agencias del gobierno. Estas proporciones difieren ligeramente del promedio para la década de 1961 al 1970 que fue de 61 por ciento y 39 por ciento, respectivamente. Sin embargo, revelan una diferencia significativa de la década de 1951 al 1960 en donde la construcción de las empresas privadas apenas alcanzaba el 50 por ciento del total. Esto apunta hacia el hecho de que a partir de la pasada década el sector privado en la industria de la construcción ha jugado un papel cada vez más importante en el desarrollo de esta industria.

#### Viviendas

El valor total de los proyectos de construcción de viviendas privadas y públicas durante el 1969-70 alcanzó a \$336.7 millones. o sea, una disminución de cerca de \$11.1 millones sobre el valor realizado en el 1968-69. Esta reducción estuvo precedida de un alza de cerca de \$30 millones en el año anterior. Hay que señalar que la reducción en el valor total de la construcción de viviendas no ocurrió por primera vez durante el pasado año. De hecho durante los años 1952-53, 1953-54 y 1956-57 se registraron bajas similares. Sin embargo, debido a la necesidad que tiene nuestra sociedad de proveer a cada familia de un hogar propio y considerando el papel de importancia que han tenido a través de los años las construcciones de viviendas dentro de la industria de la construcción, esta situación debe ser motivo de preocupación para el sector privado y público. De hecho, la construcción de viviendas ha representado históricamente una alta proporción de las inversiones realizadas en la construcción. Durante la década de 1951-60 las mismas constituyeron el 36.2 por ciento del total de obras realizadas. Estas se incrementaron en los años de 1961 al 1970 a cerca del 42.4 por ciento del total de las construcciones. En el pasado año sólo representaron el 33.9 por ciento.

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE CONSTRUCCION DE VIVIENDAS (En millones de dólares)

| — A LEL COLLAND  | 1968-69    | 1969-70    | Cambio<br>Porcentua |
|--|------------|------------|---------------------|
| TOTAL  | 347.8      | 336.7      | - 3.2               |
| Privadas   | 281.5      | 276.3      | -1.8                |
| Urbanizaciones privadas  | 197.9      | 190.1      | - 3.9               |
| Edificios de apartamentos y condominios residenciales              | 35.5       | 34.8       | - 2,0               |
| Proyectos individuales construídos por los ciudadanos directamente | 48.1       | 51.4       | 6.9                 |
| Públicos al aboob na 0801 la 1201 ab                               | 66.3       | 60.3       | - 9.0               |
| elas apenas altanzaba el 50 por                                    | esss priva | e las empi | Bog abril           |

cienco del total. Esto apunta hacia el hecho de que a partir de la pasada década el sector privado en la industria de la construç ción ha jugado un papal cada vez más importante en el desarrollo de esta industria Con relación al producto bruto la inversión en viviendas constituyó durante las dos décadas pasadas el 4.5 por ciento y el 7.4 por ciento, respectivamente. Estas proporciones continúan situando a Puerto Rico entre los países del mundo en donde se dedica una alta proporción de la producción a la construcción de viviendas.

#### Viviendas Privadas

La reducción en el nivel total de las obras de construcción de viviendas realizadas en el 1969-70 se manifestó tanto en las viviendas privadas como las públicas. En particular la construcción de viviendas del sector privado, esto es, las obras en urbanizaciones, en edificios de apartamientos y condominios residenciales y las viviendas construídas por los ciudadanos directamente manifestó en conjunto una baja de \$5.2 millones. Esta reducción se reflejó solamente en los proyectos de construcción que se realizaron en el área metropolitana de San Juan los cuales se redujeron de un total de \$180.1 millones en el 1968-69 a \$169.9 en el año pasado. Sin embargo, las obras que se construyeron en el resto de la Isla registraron un leve crecimiento o estabilización al alcanzar el nivel de \$106.4 millones comparado con \$101.4 millones en el año anterior.

Es bueno señalar que la construcción de viviendas privadas ha estado pasando durante los últimos 3 años por problemas de estrechez crediticia y de altos tipos de interés, los cuales, aún cuando no han motivado una gran reducción en la construcción de estas obras han reducido su alto ritmo de crecimiento. De hecho, los proyectos de viviendas privados los cuales habían venido incrementándose a un ritmo medio de aumento de 20 por ciento anual de 1960 al 1966 redujeron dicho crecimiento promedio a cerca de 7 por ciento durante el período de 1967 al 1970. Eso, a pesar de la elevación de los precios de la construcción. Es evidente que el cuadro es de clara estabilización, al descontar la elevación de los precios.

Los aumentos en las tasas de interés han contribuído a. acrecentar todavía más los precios de las casas y por tanto a sacar del mercado de la vivienda a un gran número de familias. Estas altas tasas se han traducido en un aumento en las mensualidades a pagar por lo cual muchas familias han dejado de cualificar para adquirir nuevas viviendas y eso evidentemente hace que la demanda por las mismas baje. Esta situación hubiese tenido un efecto todavía mayor a no ser por haber comenzado a regir las sesiones 235 y 236 de la Ley Nacional sobre Viviendas mediante las cuales se conceden subsidios a las

familias de bajos ingresos para cubrir los intereses sobre préstamos hipotecarios. En esta forma las casas nuevas se hacen accesibles a muchas más familias.

La estabilización de la construcción de viviendas en Puerto Rico ha sido motivo de preocupación por parte del gobierno. El Consejo Financiero creó un comité consultivo con la encomienda de elaborar un plan para estimular las construcciones de viviendas en Puerto Rico. El plan iba a dar énfasis a las construcciones a corto plazo y en particular a las construcciones de viviendas de precios moderados, sector el cual ha estado sintiendo el mayor impacto de los problemas con que se encuentra la construcción de viviendas.

La Junta de Planificación, además, y por encomienda del Honorable Gobernador de Puerto Rico, ha realizado gestiones en Washington con el propósito de lograr la máxima aportación del Gobierno Federal para la implementación de los programas subsidiarios de viviendas con las sesiones 235 y 236 de la Ley Federal de Viviendas.

Individualmente las construcciones de viviendas privadas en urbanizaciones registraron durante el pasado año una reducción de 4 por ciento al ascender el valor total de las obras realizadas al nivel de \$190.1 millones. Cerca de \$100.7 millones, o sea, el 53 por ciento del valor total de las obras de construcción de viviendas en urbanizaciones correspondió a las obras realizadas durante la primera parte del año, mientras que los restantes \$89.5 millones se atribuyeron a proyectos de construcción de la segunda parte del año.

Los proyectos de urbanizaciones privadas realizados en el área metropolitana de San Juan ascendieron a \$122.9 millones, o sea, \$8.6 millones menos que el año anterior. Sin embargo, los correspondientes al resto de la Isla tuvieron un leve incremento de cerca de \$1 millón.

Con relación a los proyectos de construcción de edificios de apartamientos y condominios residenciales se observa que durante el año 1969-70 se experimentó una estabilización en este tipo de construcciones. El valor total de estos proyectos fue del orden de \$35 millones comparado con \$35.5 millones en el año precedente. Estas obras se concentraron casi en su totalidad en el área metropolitana de San Juan. De hecho, en el pasado año el total de proyectos de esta clase construídos en esta área ascendió a cerca de \$30 millones que corresponden a cerca del 86 por ciento del valor total de las obras realizadas.

Por otro lado, los proyectos que realizan los ciudadanos directamente en las construcciones de viviendas nuevas de menor valor y de ampliaciones en las viviendas existentes ascendió durante el pasado año a cerca de \$51.4 millones que representan un leve crecimiento de cerca de \$3.3 millones sobre el valor correspondiente al año anterior.

#### Viviendas Públicas

Los proyectos de construcción de viviendas realizados por la Corporación de Renovación Urbana y Viviendas durante el pasado año ascendieron a cerca de \$60.4 millones que representan una disminución de cerca de \$5.9 millones sobre el nivel correspondiente para el año anterior. Se destacan entre las obras realizadas por la Corporación de Renovación Urbana y Viviendas durante el 1969-70 los proyectos denominados "Turn-Key". Mediante estos proyectos la Corporación de Renovación Urbana y Viviendas hace arreglos con empresas constructoras de viviendas quienes construyen el proyecto y generalmente la Corporación los adquiere cuando estos están terminados. Durante los últimos años este nuevo tipo de inversión está adquiriendo gran importancia dentro del valor de las obras de construcción de la Corporación de Renovación Urbana y Viviendas. De hecho, estos proyectos registraron durante el 1969-70 un incremento considerable sobre los del año anterior al alcanzar estas obras a \$21 millones en comparación con sólo \$7.1 millones en el 1968-69. Por consiguiente, la baja registrada al considerar en conjunto todas las construcciones de las viviendas públicas durante el 1969-70 se atribuye a los otros proyectos que construye esta empresa pública. mismos redujeron en cerca de \$20 millones durante el pasado año.

Aúm cuando los proyectos "Turn-Key" se ejecutan por la empresa privada se han atribuído los mismos a la Corporación de Renovación Urbana y Viviendas considerando el hecho que éstos se promueven por esta empresa. Dichos proyectos incluyen no sólo las viviendas de edificios de apartamientos sino que también en urbanizaciones privadas. Se anticipa que para el año 1970-71 estos proyectos continuarán ejecutando un papel de importancia en la construcción de viviendas públicas. Al efecto se espera que el valor total de estos proyectos "Turn-Key" alcanzará el nivel de \$52 millones, o sea, \$31 millones más que en el 1969-70.

A pesar de la pequeña disminución registrada durante el pasado año en el valor de los proyectos de construcción de viviendas públicas es significativo mencionar el hecho de que

durante la década del 1961-70 estas obras han logrado alcanzar un nivel de actividad extraordinariamente alto si lo consideramos con el que existía al comenzar ese período de 10 años. De hecho, en el año 1960-61 estas obras ascendían a sólo \$19.9 millones, lo cual señala que al lograr el nivel de \$60 millones en el 1969-70 estas obras se han triplicado. El valor de la inversión acumulada en viviendas públicas durante los últimos 10 años ha sido del orden de \$362 millones, cifra que supera en forma significativa la correspondiente al período de 1951-60 que alcanzaba a sólo \$130 millones.

#### Edificios Industriales y Comerciales

En el año 1969-70 la construcción de edificios industriales y comerciales privados y públicos, los cuales incluyen la construcción de hoteles, centros comerciales, condominios de oficinas, etc., participó en el crecimiento de las obras de construcción realizadas en ese año. El nivel total de estas obras privadas y públicas fue del orden de \$96.1 millones que representa un crecimiento de cerca de 13 por ciento sobre el nivel correspondiente del año anterior. Individualmente los proyectos privados de esta categoría registraron un crecimiento inferior al de las obras realizadas por las empresas públicas. Los proyectos privados tuvieron un crecimiento moderado de cerca de 7 por ciento al registrar un nivel total de obras de \$57.7 millones.

Se destaca dentro de las obras de construcción de esta clase durante el año pasado la construcción de hoteles. Estas obras se habían reducido durante el año de un nivel de \$11.3 millones en el 1967-68 a \$4.2 en el 1968-69. Sin embargo, durante el pasado año se advierte un incremento en las mismas al realizarse obras por un valor de \$5.5 millones. Esta alza es producto del inicio de algunos proyectos hoteleros entre los cuales se mencionan el Hotel Breñas en Dorado, el Caribbean y la ampliación de otros hoteles existentes.

Con relación a los proyectos privados de edificios industriales y comerciales se observa que el valor total de estas obras ascendió en el 1969-70 a \$52.2 millones, o sea, un crecimiento de cerca de 5 por ciento sobre el nivel correspondiente en el año anterior. Se destacan entre las obras realizadas durante el año el edificio del Chase en Hato Rey, el Hospital de Damas en Ponce, el Edificio Park and Davis, el de la firma Abott, el de Reynolds Tobacco y otros. Por otro lado, los proyectos de edificios industriales y comerciales realizados por las empresas

públicas, los cuales incluyen los de las Compañía de Fomento Industrial, los de la Autoridad de los Puertos, los de la Autoridad de Edificios Públicos y los de otras empresas públicas alcanzaron a \$38.4 millones, o sea, un aumento de 22 por ciento. Este crecimiento es superior al registrado durante el año anterior en este tipo de obras las cuales se incrementaron en 8.3 por ciento.

## VALOR DE LA ACTIVIDAD DE CONSTRUCCION DE EDIFICIOS INDUSTRIALES Y COMERCIALES (Millones de dólares)

|                                 | 1968-69     | 1969-70         | Cambio<br>Porcentua |
|---------------------------------|-------------|-----------------|---------------------|
| TOTAL                           | 85.4        | 96•1            | 12.5                |
| Privados                        | 54.0        | 57.7            | 6.9                 |
| Hoteles                         | 4.2         | 5.5             | 31.0                |
| Otros                           | 49.8        | 52-2            | 4.8                 |
| Públicos                        | 31.4        | 38•4            | 22.3                |
| Compañía de Fomento Industrial  | 17.9        | 17.4            | - 2,8               |
| Autoridad de los Puertos        | 4.3         | 11.0            | 155.8               |
| Autoridad de Edificios Públicos | 4.2         | 6.5             | 54.8                |
| Otros                           | 5.0         | 3.5             | - 30.0              |
|                                 | re du model | 1 molecular and |                     |

En términos relativos el incremento mayor en los proyectos de esta categoría realizados por las empresas públicas del gobierno correspondió a las obras realizadas por la Autoridad de los Puertos. Los proyectos de construcción de esta empresa pública alcanzaron durante el pasado año el nivel de \$11.0 millones comparado con sólo \$4.2 millones en el año anterior. Se mencionan entre las obras realizadas aquellas relacionadas con la ampliación de las facilidades del Aeropuerto Internacional de Isla Verde incluyendo mejoras al terminal y la pavimentación de las pistas, la construcción de muelles en el área de Puerto Nuevo y la construcción de una estructura nueva para el terminal de las lanchas hacia Cataño en San Juan. Por su parte la Compañía de Fomento Industrial realizó un total de proyectos del orden de

\$17.4 millones, o sea, un nivel de inversiones ligeramente inferior al del año anterior. Como en años pasados las obras de esta empresa se concentraron en la construcción de facilidades industriales para el establecimiento de nuevas fábricas manufactureras.

Por otro lado, la Autoridad de Edificios Públicos realizó obras por un valor de \$6.5 millones que representa un incremento significativo sobre el valor realizado en el año anterior que alcanzó a \$4.2 millones. Entre las obras en construcción durante el 1969-70 se menciona la construcción del Centro Gubernamental Minillas en el cual se alojarán varias agencias del gobierno, Centros Gubernamentales en Arecibo, Bayamón, Ponce y en otros pueblos de la Isla y la construcción de tribumales y de edificios para la Policía de Puerto Rico. Por su parte la Compañía de Desarrollo Comercial, la Administración de Fomento Recreativo y la Corporación del Centro Médico realizaron obras por un valor de \$3.5 millones que significan una reducción de 30 por ciento sobre el nivel correspondiente al año anterior.

#### Construcción de Instalaciones Telefónicas, Eléctricas, etc.

Se incluyen dentro de estas construcciones todos aquellos proyectos relacionados con la instalación de líneas eléctricas, teléfónicas, acueductos y la construcción de refinerías y complejos petroquímicos por las empresas privadas y públicas. Estas obras y en particular las relacionadas con los complejos petroquímicos constituyeron el principal impulsor del crecimiento logrado por las obras de construcción durante el año 1969-70. El valor total de los proyectos de esta categoría tanto privados como públicos alcanzó durante el 1969-70 el nivel de \$406.7 millones que representan un extraordinario crecimiento de \$187 millones sobre el nivel realizado durante el año anterior.

Individualmente los proyectos privados relacionados con la construcción de las refinerías de petróleo y otras empresas petroquímicas alcanzaron durante el pasado año a cerca de \$240.2 millones, o sea, \$167.5 millones más que en el 1968-69. La importancia de este crecimiento se evidencia al considerar el hecho que cerca del 71.5 por ciento del aumento de \$234.2 millones registrado en el valor total de las obras de construcción realizadas durante el 1969-70 se deben a estas construcciones. El alto nivel de estas obras durante el 1969-70 se atribuye a las obras de las empresas Union Carbide Caribe, Puerto Rico Sun Oil y Pittsburg Plate las cuales realizaron durante el año pasado un alto nivel de obras de construcción comparado con unas inversiones muy pequeñas en el año 1968-69. Estas obras tuvieron un impacto mayor durante la

segunda mitad del año cuando el valor de las obras realizadas alcanzó a \$140.6 millones, o sea, \$41 millones más que en la primera parte. La importancia de estas construcciones no radica solamente en el hecho de que contribuyeron en forma significativa al crecimiento de la industria de la construcción durante el 1969-70 sino que además contribuirán al crecimiento econômico en los próximos años ya que la capacidad productiva de estas construcciones irá aumentando gradualmente hasta alcanzar su capacidad máxima en los años venideros.

Por otro lado, durante el año 1969-70 los proyectos de construcción de otras instalaciones realizadas por las empresas privadas como las obras de la Puerto Rico Telephone Company, la San Juan Gas alcanzaron un nivel de actividad de \$46 millones que supone un aumento de cerca de 29 por ciento sobre el nivel correspondiente al año anterior.

## VALOR DE LOS PROYECTOS DE CONSTRUCCION DE INSTALACIONES ELECTRICAS, TELEFONICAS, REFINERIAS, ETC.

(En millones de dólares)

| e Strong                                  | 1968-69 | 1969-70 | Cambio<br>Porcentual |
|---|---------|---------|----------------------|
| TOTAL                                     | 219.8   | 406.7   | 85.0                 |
| Privados                                  | 108.4   | 286.2   | 164.0                |
| Refinerías y empresas petroquímicas       | 72.7    | 240-2   | 230-4                |
| Líneas telefónicas y de gas               | 34.9    | 31.5    | - 9.7                |
| Otros                                     | •8      | 14.5    | autorin ac           |
| Públicos                                  | 111.4   | 120.5   | 8.2                  |
| Autoridad de Acueductos y Alcantarillados | 24.1    | 26.1    | 8.3                  |
| Autoridad de Fuentes Fluviales            | 78.8    | 91.9    | 16.6                 |
| Autoridad de Comunicaciones               | 3.1     | ,9      | - 71.0               |
| Otros                                     | 5•4     | 1.6     | - 70-4               |

<sup>\*</sup> Cambio porcentual extraordinario.

Con relación a los proyectos públicos de esta categoría que incluyen las construcciones de la Autoridad de Acueductos y Alcantarillados, de la Autoridad de Comunicaciones, de la Autoridad de las Fuentes Fluviales y de otras empresas se observa que en 1969-70 estos proyectos tuvieron un incremento de 8.2 por ciento sobre el nivel alcanzado en el año precedente al alcanzar el valor de las obras a \$120.5 millones. Esta alza es ligeramente inferior a la lograda en el 1968-69 que fue de 9.8 por ciento.

Individualmente la Autoridad de las Fuentes Fluviales realizó el nivel más alto de construcción dentro de este grupo. Las mismas fueron del orden de \$92 millones, o sea, un crecimiento de 17 por ciento el cual es casi similar al 15 por ciento logrado en el año anterior. Entre las obras realizadas por esta empresa durante el año fiscal 1969-70 se mencionan los proyectos de la Central de Palo Seco y de las unidades I y II de la Central Costa Azul, la primera parte del proyecto Toa Vaca y otros proyectos relacionados con el mejoramiento y expansión del sistema eléctrico en toda la isla.

La Autoridad de Acueductos y Alcantarillados realizó obras por un valor de \$26.1 millones lo cual evidencia un aumento de cerca de \$2 millones sobre las del año anterior. Este ligero crecimiento viene precedido de una disminución de cerca de 12 por ciento en el valor de los proyectos realizados en el 1968-69.

#### Carreteras, Escuelas y otras Obras Públicas

Al igual que en el caso de la construcción de refinerías de petróleo, las obras de construcción del gobierno central y los municipios registraron en conjunto un extraordinario crecimiento durante el 1969-70. El nivel total de estos proyectos alcanzó a \$154.4 millones que supone un aumento de cerca de \$50 millones (\$47.8 millones) sobre el valor de los proyectos realizados en el año anterior. Este alto crecimiento se atribuye en su totalidad a los proyectos del gobierno estatal los cuales alcanzaron el alto nivel de \$138.5 millones, o sea, \$54 millones más que en el año anterior.

La construcción de carreteras contribuyó en forma significativa a ese aumento en las obras de construcción del gobierno. Se realizaron proyectos de construcción de carreteras del orden de \$80 millones, la cual es una cifra récord en este tipo de inversiones en construcciones. En el año anterior estas obras fueron de \$47.9 millones por lo cual se pone de manifiesto el hecho de que estas construcciones se incrementaron en cerca de 67 por ciento. Se destacan entre los proyectos de construcción

## VALOR DE LA ACTIVIDAD DE CONSTRUCCION DEL GOBIERNO ESTATAL Y LOS MUNICIPIOS

| se. El fudica correspondiente   | 1968-69      | 1969-70     | Cambio<br>Porcentual |
|---------------------------------|--------------|-------------|----------------------|
| LATER LATER AND SERVED OF SERVE | 106.6        | 154-4       | 15 44.8 F            |
| Gobierno Estatal                | 84.5         | 138-5       | 63.9                 |
| Carreteras                      | 47.9         | 80.0        | 67.0                 |
| Escuelas                        | 10.7         | 24.7        | 130-8                |
| Otros but Is of ease for a      | 25.9         | 33.8        | 30.5                 |
| Municipios                      | 22.1         | 15.9        | - 28.1               |
| - walkel in ohal onto you       | S nor oleuto | scantth a 5 | 10 Sept. 120 Care    |

de carreteras realizados durante el año 1969-70 la construcción del expreso Muñoz Rivera, la autopista de San Juan a Ponce, la Avenida los Caños, la carretera de Guayanilla a Yauco y otros proyectos de gran inversión. Se advierte, además, durante el 1969-70 un alto incremento en las construcciones de instalaciones educativas a ser utilizadas por el Departamento de Instrucción y por la Universidad. De hecho, el valor total de inversiones de este tipo realizadas durante el año pasado alcanzó un total de \$24.7 millones que representan más de los \$10.7 millones invertidos en el año anterior.

Por su parte la actividad de construcción realizada durante el último año por el gobierno municipal alcanzó a \$15.9 millones que representa una disminución de \$6 millones sobre las realizadas en el año anterior.

#### Variaciones en los costos de las construcciones

El crecimiento de la actividad de construcción durante el pasado año estuvo contrarrestado en parte por un crecimiento en los costos de construcción. Los mismos se miden utilizando el indice de precios en la actividad de construcción el cual señala como ha cambiado el precio promedio de la mano de obra, de los materiales de construcción y de otros componentes en la actividad de construcción excluyendo el valor de los terrenos.

En el 1969-70 el índice de precios de la actividad de construcción excluyendo terrenos refleja un crecimiento de cerca de 7 por ciento sobre el del año anterior. El mismo supera al correspondiente al del año 1968-69 que alcanzó a 5 por ciento el cual a su vez superó al de los años anteriores. El índice correspondiente para Estados Unidos durante el 1969-70 refleja un crecimiento de 6 por ciento, o sea, un alza ligeramente inferior a la que se observa en Puerto Rico.

El alto crecimiento registrado en los precios de la actividad de construcción durante el pasado año se atribuye tanto al aumento en el precio promedio de la mano de obra como en el de los materiales de construcción. De hecho, durante el 1969-70 el índice de precios de la mano de obra registró un aumento de 6 por ciento el cual supera ligeramente el ritmo medio de aumento de la década de 1961-70 que ascendió a 5.5 por ciento. Por otro lado, el índice correspondiente a los materiales de construcción ascendió en el 1969-70 en 7 por ciento en comparación con 2.3 por ciento de 1961 al 1970. Este crecimiento en los precios de la actividad de construcción se ha manifestado en el crecimiento del índice general de precios que se incluye en el producto bruto, o sea, han sido responsables en parte del crecimiento general de los precios registrado en la economía durante el pasado año.

#### Maquinaria y Equipo

En el 1969-70 las compras de las empresas privadas y públicas del Gobierno Estatal y los municipios en maquinaria y equipo alcanzaron a \$409 millones que representan un crecimiento de cerca de 21 por ciento sobre el nivel del año anterior. El aumento se manifestó tanto en las compras de maquinarias como en las de equipo. Sin embargo, el crecimiento fue mayor en las inversiones de maquinarias las cuales se incrementaron en 29.3 por ciento mientras que las de equipo aumentaron 11.1 por ciento. Se destacan en el alza de las inversiones en maquinarias aquellas relacionadas con la industria de la construcción y con la industria manufacturera. El crecimiento de la inversión en maquinarias y equipo en el 1969-70 fue superior al ritmo medio que las mismas habían venido registrando durante los últimos 10 años la cual ascendia a 14 por ciento. Al comenzar la década de 1961-70 la inversión en maquinaria y equipo ascendía a sólo \$125 millones, lo cual señala que la misma se ha triplicado durante los últimos 10 años. Sin embargo, su importancia relativa dentro de las inversiones fijas se ha ido reduciendo. De hecho durante la década del 1951 al 1960 el valor acumulado de la inversión en maquinaria y equipo alcanzó a \$777.9 millones, o sea, el 34.9 por ciento de la inversión total. Esta proporción se redujo a 31 por ciento en la década de 1961 al 1970.

Por otro lado, se observa una participación cada vez mayor de las empresas privadas en el total de compras de maquinarias y equipo. Al efecto durante la década de 1951 al 1960 el 83 por ciento de estas inversiones fueron realizadas por las empresas privadas y los restantes 17 por ciento por el sector público. Sin embargo, las proporciones correspondientes a la pasada década de 1961-70 señalan que las empresas privadas adquirieron cerca del 89.3 por ciento de la inversión total en maquinaria y equipo mientras que el sector público adquirió sólo el 10.7 por ciento.

#### Cambio en Inventarios

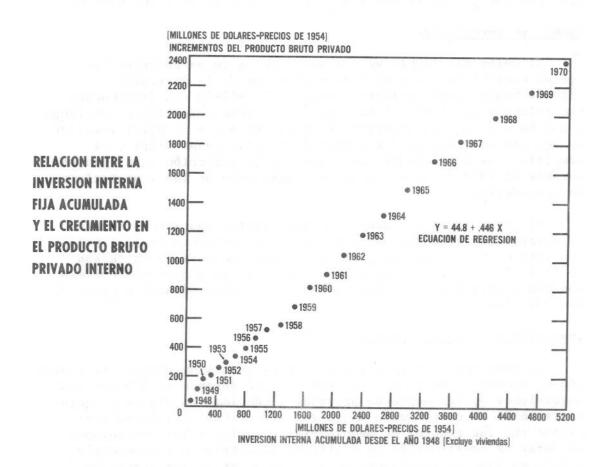
El valor del cambio en los inventarios de mercaderías los cuales constituyen otro de los componentes de la inversión interna bruta total manifestó durante el 1969-70 una disminución con relación al nivel del año anterior. Esta reducción se atribuye a una baja en los inventarios de agricultura y a un nivel inferior al del año anterior en los inventarios de la manufactura y el comercio. La misma podría atribuirse a la reducción experimentada durante el 1969-70 en el ritmo de crecimiento de las importaciones de mercaderías.

El valor total del cambio en inventarios representó durante el pasado año cerca del uno por ciento del producto bruto. Esta proporción es inferior al promedio registrado durante la década de 1961 al 1970 que fue de 2.7 por ciento. La proporción correspondiente para Estados Unidos durante esos años alcanzó a cerca de uno por ciento.

#### Inversión en Planta y Equipo

Al analizar el comportamiento de la inversión durante el pasado año es necesario mencionar el hecho de que durante el 1969-70 las inversiones de las empresas privadas y públicas en planta y equipo registraron un crecimiento extraordinario. Esto es, durante el pasado año las compras de maquinarias y equipo y las inversiones en obras de construcción de edificios industriales y comerciales y de complejos petroquímicos y de otras obras de instalaciones tuvieron un alza sin precedentes. El valor total de estas inversiones alcanzó a \$887.2 millones, o sea, un alza de 42 por ciento o \$263 millones más que el nivel del año anterior. Estas inversiones representaron casi 2/3 partes (63.2 por ciento) de la inversión fija total realizada en este año.

La importancia de este alto nivel de inversiones se destaca por el hecho de la estrecha relación que existe entre las inversiones en planta y equipo y el incremento en la producción interna



bruta de cada año. Durante la pasada década del 1961-70 por cada incremento de un dólar en la inversión bruta correspondió un aumento promedio en el producto bruto privado interno de 44 centavos. Esto es, la relación capital producto de las inversiones empresariales fué de 2.3. Esta proporción era similar para el período de 1951-60 cuando por cada dólar de inversión correspondían 45 centavos de aumento promedio en el producto bruto privado interno, o sea, la relación capital producto era de 2.2.

Resalta durante el pasado año la alta proporción que representaron esas inversiones en planta y equipo dentro del producto bruto privado interno. Las mismas representaron en el 1969-70 el 18.2 por ciento de la producción bruta interna del sector privado, o sea, una proporción superior a la registrada durante los últimos años. De hecho la proporción correspondiente registrada durante los últimos 3 quinquenios ha sido de 14.6, 15.1 y 15.1 por ciento, respectivamente. En otras palabras, las altas inversiones en planta y equipo registradas en el 1969 superaron en forma notable a las correspondientes de los últimos 15 años. Por otro lado, las inversiones en planta y equipo del último año se originaron en aquellas empresas de mayor productividad. De hecho al clasificar la inversión de las empresas entre aquellas de servicios público como la Compania del Teléfono, la Autoridad de Fuentes Fluviales, la Autoridad de Comunicaciones y la Autoridad de Acueductos y las de las demás empresas privadas y públicas se advierte que el crecimiento del último año ocurrió en el segundo grupo. De hecho en el 1969-70 estas empresas de mayor productividad realizaron inversiones que constituyeron el 18.2 por ciento del producto bruto interno en comparación con 14.3 por ciento en el 1968-69. Por otro lado la proporción de las demás empresas fue de sólo 3.3 por ciento, o sea, igual a la del año anterior.

El alto nivel de inversiones del pasado año no se reflejó en su totalidad en la producción generada en el 1969-70. De hecho hay inversiones en las cuales hay un lapso de tiempo desde que se realizan hasta que la empresa puede utilizar su capacidad máxima por lo cual el efecto de las mismas no se manifiesta hasta varios años después de hacerse la inversión. Este fenómeno ocurre principalmente en la construcción de complejos petroquímicos los cuales toman varios años para poder utilizar al máximo su capacidad productiva. Toda vez que una gran proporción de las inversiones en planta y equipo del pasado año se atribuyeron a las empresas petroquímicas es de esperarse que el efecto de las mismas se ha de manifestar en su totalidad en los próximos años.

#### FINANCIAMIENTO DE LA VIVIENDA EN PUERTO RICO

La situación de restricción crediticia, por la que ha estado atravesando nuestra economía desde el 1966, se agudizó aún más en el último año fiscal. Esto se reflejó en un continuado incremento en casi todas las tasas de interés del mercado. Las tasas de interés en el mercado de hipotecas aumentaron a los niveles más altos en la historia. El tipo de interés nominal que se paga sobre los préstamos garantizados por la Administración Federal de Hogares y la Administración de Veteranos aumentó de un 7.5 por ciento a 8.5 por ciento en enero de 1970. En los préstamos convencionales financiados por las Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos el interés es aún mayor y fluctúa entre un 8 3/4 por ciento y 9 1/2 por ciento dependiendo del tipo de construcción. Solamente las Juntas de Retiro gubernamentales mantienen tasas de intereses más bajas en los préstamos hipotecarios. Estas tasas varían en la actualidad desde un 5 1/4 por ciento, en la Junta de Retiro de la Autoridad de Fuentes Fluviales, hasta un 7.5 por ciento, en la Junta de Retiro de los Empleados de la Universidad de Puerto Rico. Las tasas efectivas de las hipotecas garantizadas por la F.H.A. fueron en promedio 8.78 por ciento, alcanzando un máximo de 9.29 por ciento en febrero de 1970.

Las altas tasas nominales sacaron fuera del mercado de hogares a un gran número de familias, ya que las mensualidades a pagar se elevaron en forma significativa. Estas consideraciones referentes al financiamiento de los compradores de hogares podrían en parte explicar la estabilización en la actividad de construcción de viviendas en urbanizaciones privadas. Esto se observa también en la disminución que experimentó el ritmo de crecimiento en la deuda hipotecaria sobre viviendas en este último año. Este tuvo un alza durante el 1969-70 de 12.3 por ciento en comparación con un alza de 17.2 por ciento que se registró en el año fiscal anterior. También en términos absolutos, el aumento de este año fue inferior al del año anterior. Este año se utilizaron \$253.3 millones para el financiamiento de la vivienda. En el año anterior, los fondos allegados para este propósito ascendieron a \$300.6 millones.

Al cierre del año fiscal 1969-70, la deuda de las personas en préstamos hipotecarios sobre viviendas ascendió a \$2,306.3 millones, en comparación con una deuda de \$2,053.0 millones en el 1968-69. El crecimiento sobre el año anterior fue de 12.3 por ciento el cual es inferior al 17.2 por ciento alcanzado en el 1968-69. Los préstamos hipotecarios, asegurados por la Administración Federal de Hogares los cuales individualmente constituyen el 61 por ciento de la deuda hipotecaria de las familias, registraron un crecimiento de sólo 10.8 por ciento, en comparación con un aumento de 15.6 por

ciento que tuvieron en el año fiscal anterior. Los asegurados por la Administración de Veteranos también redujeron su ritmo de crecimiento en el 1969-70, aunque fueron éstos los que registraron el mayor aumento en ese año con un 24.7 por ciento. Por su parte, los préstamos garantizados por la Administración de Hogares para Agricultores aumentaron en 21.2 por ciento en el año 1969-70, siendo éstos los únicos títulos con un aumento mayor que el que experimentaron en el año 1968-69 que fue de 14.5 por ciento. Las hipotecas convencionales, aunque mantuvieron su proporción de 30.2 por ciento dentro del total de títulos hipotecarios sobre viviendas, experimentaron sólo un aumento de 12.2 por ciento en el año fiscal 1969-70, que fue inferior al de 16.5 por ciento registrado en el año anterior.

### DEUDA HIPOTECARIA SOBRE VIVIENDAS EN PUERTO RICO (Millones de dólares - a junio 30) las la la companio de dolares - a junio 30).

| Partida   | 1968           | 1969                        | 1970         |
|---|----------------|-----------------------------|--------------|
| Total   | 1,752.4        | 2,053.0                     | 2,306.3      |
| Hipotecas aseguradas por la F.H.A.                                      | 1,097.3        | 1,268.9                     | 1,406.5      |
| Hipotecas concedidas y aseguradas<br>por la Administración de Veteranos |                | 145.4                       | 181.3        |
| Hipotecas aseguradas por la A.H.A.                                      |                | 18.9                        | 22.9 2/      |
| Hipotecas convencionales  | 531.9          | 619.8                       | 695.6        |
| Distribución Porcentual   | quit of sameth | no orthiger                 | rados Uniden |
| Total punction augustus Total   |                | 100.0                       | 100.0        |
| Hipotecas aseguradas por la F.H.A.                                      | 62.6           | 61.8                        | 61.0         |
| Hipotecas concedidas y aseguradas<br>por la Administración de Veteranos | 6.1            |                             | 7.9          |
| Hipotecas aseguradas por la A.H.A. 1/                                   | .9             | 1, 180830Q10<br>1, 197.9 ng | 1.0          |
| Hipotecas convencionales  | 30.4           | 30.2                        | 30.2         |

<sup>1/</sup> Administración de Hogares para Agricultores .

<sup>2/</sup> Al 31 de marzo de 1970.

#### AUMENTOS PORCENTUALES EN LA DEUDA HIPOTECARIA SOBRE VIVIENDAS: PUERTO RICO 1/

| Partida  | 1969<br>1968 | 1970<br>1969 |
|--|--------------|--------------|
| Deuda total                                    | 17.2         | 12.3         |
| Hipotecas aseguradas por la F.H.A.             | 15.6         | 10.8         |
| Hipotecas concedidas y aseguradas por la A. V. | 36.3         | 24.7         |
| Hipotecas aseguradas por la A. H. A. 2/        | 14.5         | 21.2         |
| Hipotecas convencionales                       | 16.5         | 12.2         |

- 1/ Aumento de junio 30 a junio 30 de esos años.
- 2/ Administración de Hogares para Agricultores.

#### Situación en los Estados Unidos:

Aún cuando no se dispone de estadísticas para el año fiscal 1969-70 sobre la deuda hipotecaria en los Estados Unidos, la información que hay disponible al 31 de diciembre de 1969, a base de año natural, permite comparar en cierto grado el comportamiento de esta serie entre Puerto Rico y Estados Unidos.

En el año natural 1969 la deuda hipotecaria sobre viviendas en Estados Unidos registró un aumento superior al del año 1968. Las hipotecas garantizadas por la Administración Federal de Hogares fueron las que más aumentaron en términos relativos, superando el ritmo de aumento de las hipotecas convencionales en 2.0 por ciento entre diciembre de 1968 y diciembre de 1969.

La redistribución de la deuda hipotecaria en los Estados Unidos a favor de las hipotecas garantizadas por la Administración Federal de Hogares fue, en parte, la consecuencia lógica del incremento en la tasa máxima que podría cobrarse en estas hipotecas del 7 1/2 al 8 1/2 por ciento. Con esta medida, la oferta de fondos para hipotecas FHA aumentó significativamente. Por otro lado, las hipotecas garantizadas por la FHA mantuvieron su posición competitiva con relación a las convencionales, cuya tasa de interés efectiva era de alrededor del 9 por ciento. Otro factor que coadyuvó a incrementar

el número de hipotecas garantizadas por la FHA fue el subsidio federal implementado bajo la Sección 235 de la Ley Nacional sobre Viviendas de los Estados Unidos. Bajo este programa se subsidiaron durante el año natural 1969 hipotecas cuyo valor total ascendió a \$368 millones. Durante el primer trimestre del año natural 1970 recibieron subsidios federales un total de 21,000 viviendas, con un valor hipotecario de \$302 millones.

## DEUDA HIPOTECARIA SOBRE VIVIENDAS EN ESTADOS UNIDOS (Billones de dólares - a diciembre 31)

| example of the and to take of our strategory  | 1967                   | 1968  | 1969   |
|---|------------------------|-------|--------|
| Deuda total   | 279.9                  | 298.5 | 319.0  |
| Propiedades de 1-4 familias   | 236.0                  | 251.2 | 266.8  |
| Hipotecas aseguradas por la F.H.A.  | 47.4                   | 50.6  | 54.5   |
| Hipotecas concedidas y aseguradas por A.V.  | 32.5                   | 33.2  | 35.6   |
| Hipotecas convencionales  | 156.1                  | 167.4 | 176.9  |
| Propiedades multifamiliares   | 43.9                   | 47.3  | 52.1   |
| Distribución Porcentual   |                        |       | La age |
| Deuda total   | 100.0                  | 100.0 | 100.0  |
| Propiedades de 1-4 familias   | 84.3                   | 84.2  | 83.6   |
| Hipotecas aseguradas por la F.H.A.  | 16.9                   | 17.0  | 17.1   |
| Hipotecas concedidas y aseguradas por A.V.  | 11.6                   | 11.1  | 11,2   |
| Hipotecas convencionales  | 55.8                   | 56.1  | 55.5   |
| Propiedades multifamiliares   | 15.7                   | 15.8  | 16.3   |
| and the second of the best of the second of | DISTRIBUTE TO STATE OF |       |        |

#### EXPANSION NETA ANUAL DE LA DEUDA HIPOTECARIA

| Puerto Rico   |                        | Estados Unidos        |                |                        |                      |
|---------------|------------------------|-----------------------|----------------|------------------------|----------------------|
| Año<br>Fiscal | Millones de<br>dolares | % de<br>aumento anual | Año<br>Natural | Billones de<br>dólares | % de<br>aumento anua |
| 1969          | 300.6                  | 17.2                  | 1968           | 18.6                   | 6.6                  |
| 1970          | 253.3                  | 12.3                  | 1969           | 20.5                   | 6.9                  |

#### Hipotecas Garantizadas por la Administración Federal de Hogares

Hasta el presente, la mayor actividad que se ha realizado en las hipotecas garantizadas por la Administración Federal de Hogares se ha efectuado bajo las disposiciones de la Sección 203b de la Ley Nacional sobre Viviendas de los Estados Unidos. Con la aprobación de dos nuevas secciones, la 235 y la 236, aprobadas en el 1968, se ha iniciado una nueva actividad en el financiamiento de las viviendas tanto en los Estados Unidos como en Puerto Rico. Estas enmiendas han abierto el camino a las familias de bajos ingresos que ahora pueden adquirir sus hogares mediante la concesión de un subsidio que cubre los intereses sobre los préstamos hipotecarios. Este subsidio disminuye el costo de los pagos mensuales sobre las hipotecas. Estos programas funcionan mediante asignaciones anuales del Congreso de los Estados Unidos.

Bajo la Sección 235 se aseguraron en Puerto Rico hipotecas por un valor total de \$7.8 millones en el 1969-70. Esta cifra constituyó el 5.4 por ciento del valor total de las hipotecas sobre nuevas construcciones aseguradas en ese año, que fue de \$143.9 millones. Conviene señalar que tanto el número, como el valor, de las hipotecas sobre nuevas construcciones aseguradas por la Administración Federal de Hogares disminuyeron en este último año fiscal. Después de haber alcanzado un nivel bastante elevado en el 1967, estas hipotecas comenzaron a disminuir desde el 1968 en adelante. Sin embargo, el precio promedio de las mismas aumentó. Este aumento se debe, en parte, a los incrementos en los costos de construcción, especialmente el financiamiento, así como al mejoramiento en la calidad de las viviendas que se están ofreciendo hoy en día en el mercado.

Se estima que el valor total de la deuda neta en hipotecas garantizadas por la Administración Federal de Hogares fue de \$1,406.5 millones. Esta cifra es superior en \$137.6 millones, ó 10.8 por ciento, que la del 30 de junio de 1969, que ascendió a \$1,268.9 millones.

# NUMERO Y VALOR DE LAS HIPOTECAS SOBRE HOGARES GARANTIZADAS POR LA ADMINISTRACION FEDERAL DE HOGARES: PUERTO RICO (Años Fiscales)

|  | 1965    | 1966    | 1967    | 1968     | 1969               | 1970      |
|--|---------|---------|---------|----------|--------------------|-----------|
| Valor total (En miles de \$)                   | 161,012 | 188,280 | 189,816 | 213,102  | 212,600            | 177,317   |
| Hipotecas sobre nuevas construcciones:         |         |         |         | dalores) | late or enable and | er (breuk |
| Número   | 8,989   | 9,633   | 10,252  | 9,123    | 8,771              | 7,609     |
| Valor (En miles de \$)                         | 127,648 | 152,529 | 168,824 | 166,765  | 160,960            | 143,887   |
| Valor promedio (En \$)                         | 14,200  | 15,844  | 16,467  | 18,280   | 18,351             | 18,910    |
| Hipoteca sobre construc-<br>ciones existentes: |         |         |         |          |                    |           |
| Número   | 2,360   | 2,380   | 1,322   | 2,592    | 2,541              | 1,616     |
| Valor (En miles de \$)                         | 33,364  | 35,751  | 20,992  | 46,337   | 51,640             | 33,430    |
| Valor promedio (En \$)                         | 14,137  | 15,021  | 15,879  | 17,877   | 20,323             | 20,687    |

#### Hipotecas Garantizadas por la Administración de Veteranos

Como señalaramos anteriormente de todos los tipos de hipotecas que circulan en nuestro mercado, las hipotecas aseguradas por la Administración de Veteranos fueron las que registraron el mayor aumento relativo durante el año 1969-70. Sin embargo, el aumento en la deuda neta de las hipotecas concedidas y aseguradas por la Administración de Veteranos fue mayor en el año 1968-69, con un 36.3 por ciento. El aumento del 1969-70 fue de 24.7 por ciento. Además, tanto el número como el valor de las hipotecas garantizadas por la Administración de Veteranos, fueron menores en el 1969-70 que en el 1968-69. Este tipo de hipotecas tiene el incentivo de que muchos constructores no requieren pronto pago para la adquisición de la vivienda. En adición, la demanda por este tipo de préstamo hipotecario puede ir aumentando a medida que aumenta el número de veteranos que cualifiquen para ello.

## NUMERO Y VALOR DE LAS HIPOTECAS SOBRE HOGARES GARANTIZADAS POR LA ADMINISTRACION DE VETERANOS: PUERTO RICO (Años Fiscales)

| El Company                     | 1968   | 1969   | 1970   |
|--------------------------------|--------|--------|--------|
| Número                         | 1,521  | 2,190  | 1,896  |
| Valor (En millones de dólares) | 28.8   | 42.4   | 38.8   |
| Valor promedio (En dólares)    | 18,935 | 19,361 | 20,464 |

## Préstamos Asegurados por la Administración de Hogares para Agricultores

La Administración de Hogares para Agricultores está administrando un programa de préstamos para la construcción de viviendas para familias de bajos ingresos en las zonas rurales y en las poblaciones de menos de 5,500 habitantes. Bajo este programa se concedieron un total de 1,144 préstamos en Puerto Rico, con un valor total de \$8.7 millones. Al 31 de marzo de 1970 la deuda neta de las familias en este tipo de préstamos ascendió a \$22.9 millones. Esta cifra es 21.2 por ciento mayor que la cifra correspondiente al 30 de junio de 1969, la cual fue de \$18.9 millones.

El aumento extraordinario de este año se debe a que el Gobierno Federal le está dando un mayor énfasis al programa de la construcción de viviendas en la zona rural. Uno de los objetivos de este programa es mejorar los niveles de vida de las familias de las aéreas rurales y de las poblaciones de menos de 5,500 habitantes, ayudándoles a adquirir viviendas más adecuadas a sus necesidades sociales y económicas. A tono con este objetivo, en el pasado año fiscal el Gobierno Federal aumentó significativamente los fondos asignados a este programa, sobrepasando la cifra de \$8 millones. En el presente año fiscal hay disponibles alrededor de \$10 millones para la continuación de este programa y posiblemente se pueda aumentar si se consigue el personal adicional para expandir el programa.

En términos generales, el programa consiste de la concesión de préstamos a las familias para la construcción de hogares en las zonas rurales y en las poblaciones de 5,500 habitantes o menos. Los préstamos se hacen a un interés nominal de 7 1/4 por ciento. Luego se venden como pagarés asegurados a los inversionistas, que pueden ser bancos, personas, compañías de seguros, etc. Los inversionistas devengan un interés más alto que el que normalmente paga el prestatario. El Gobierno Federal asume la diferencia, lo que equivale a un subsidio que se ofrece como incentivo al inversionista con el fin de atraer más fondos que permitan continuar financiando nuevos préstamos a las familias para la construcción de viviendas.

## NUMERO Y VALOR DE LAS HIPOTECAS SOBRE HOGARES GARANTIZADAS POR LA ADMINISTRACION DE HOGARES PARA AGRICULTORES: PUERTO RICO AMBORDOS (Años Fiscales)

|                                | 1968  | 1969  | 1970                  |
|--------------------------------|-------|-------|-----------------------|
| Número                         | 584   | 811   | ruceión de a          |
| Valor (En millones de dólares) | 3.3   | 4.0   | 8.7 8.7 dor           |
| Valor promedio (En dólares)    | 5,714 | 4,915 | 11 874 <b>7,599</b> 8 |

#### Préstamos Convencionales

Los préstamos convencionales son aquellos que no están garantizados ni por la Administración Federal de Hogares, ni por la Administración de Veteranos, ni por la Administración de Hogares para Agricultores. Estos préstamos son financiados principalmente por las Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos, las Juntas de Retiro del Gobierno, los bancos comerciales privados, el Banco de la Vivienda, el Banco de Ahorro Mutualista, las compañías de seguros y algunos banqueros hipotecarios tales como James T. Barnes, Housing Investment Inc., etc. Este tipo de préstamo está tomando auge en Puerto Rico y representa el 30.2 por ciento del total de los títulos hipotecarios en circulación. Al 30 de junio de 1970 ascendían a \$695.6 millones, lo cual representa un aumento de 12.2 por ciento sobre el nivel correspondiente al 30 de junio de 1969, que fue de \$619.8 millones. Al igual que en los préstamos garantizados por la Administración Federal de Hogares y la Administración de Veteranos, en este último año fiscal el aumento relativo de este tipo de préstamo fue inferior al del año 1968-69, cuando las hipotecas convencionales aumentaron en 16.5 por ciento sobre el nivel del 30 de junio de 1968, que fue de \$531.9 millones.

La fuente principal de financiamiento en los préstamos convencionales lo son las Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos.

Concretamente, las Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos poseían, el 30 de junio de 1970, hipotecas convencionales cuyo valor total era de \$285.6 millones. Esta cifra es 21.9 por ciento mayor que la correspondiente al 30 de junio de 1969, que fue de \$234.3 millones. Este hecho es significativo porque en momentos como los actuales, en que nuestra economía pasa por un período de estrechez crediticia, estas instituciones de ahorro y préstamos continúan dedicando sus recursos, primordialmente al financiamiento de la vivienda en Puerto Rico.

Estas asociaciones están allegando una buena parte de sus recursos hacia la construcción de condominios residenciales. Este hecho tiene una gran significación para la planificación, tanto económica como física y social, ya que los proyectos multifamiliares de viviendas permiten una mayor utilización de los terrenos que se están dedicando a la construcción de viviendas, principalmente en nuestros núcleos urbanos. Esta práctica coincide con la filosofía de la Junta de Planificación mediante la cual se intenta promover la construcción de edificios de alta densidad, evitando el mayor desparramiento en la construcción de viviendas y, por consiguiente, los problemas que este desparramiento ocasiona en nuestro ambiente físico y social. Por otro lado, el mayor uso de los terrenos dedicados a la construcción de viviendas ayuda a preservar las tierras dedicadas a la agricultura y a otros usos de índole cultural o social.

La segunda fuente de financiamiento de hipotecas del tipo convencional la constituyen en Puerto Rico las Juntas de Retiro del Gobierno. La inversión de estas instituciones en hipotecas convencionales experimentó un incremento similar al de las Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos. Al 30 de junio de 1970, las Juntas de Retiro del Gobierno poseían hipotecas convencionales por un valor de \$139.3 millones, lo que representa un aumento de 22.0 por ciento sobre las cifras correspondientes al 30 de junio de 1969, ascendente a \$114.2 millones.

En contraste con las Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos y las Juntas de Retiro del Gobierno, los bancos comerciales y los banqueros hipotecarios disminuyeron su inversión en hipotecas convencionales. Los bancos comerciales poseían en su cartera de inversiones préstamos convencionales por un valor de \$64.3 millones el cual es mucho más bajo que el prevaleciente el 30 de junio de 1969, que fue de \$75.4 millones. Por su parte, los banqueros hipotecarios poseían \$6.0 millones en hipotecas del tipo convencional, lo cual representa prácticamente la mitad de lo que poseían el 30 de junio de 1969 que fue de \$11.5 millones.

El Banco de Ahorro Mutualista ha venido aumentando sus inversiones en hipotecas convencionales sobre viviendas desde que comenzó a operar en el año 1966. Sus inversiones en estos préstamos ha aumentado desde un nivel de \$1.0 millones el 30 de junio de 1968 a \$3.1 millones al cierre del año fiscal 1969-70.

El resto de las hipotecas convencionales pendientes de cobro al 30 de junio de 1970, eran poseídas por acreedores del exterior. Estas instituciones del exterior están constituídas principalmente por bancos comerciales, Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos, compañías de seguros y banqueros hipotecarios. Estas firmas compran hipotecas en el mercado local y utilizan los servicios de las instituciones locales para efectuar las actividades relacionadas con los cobros de dichas hipotecas. Todas estas instituciones poseían \$197.3 millones en hipotecas convencionales de Puerto Rico al finalizar el año fiscal 1969-70. Esta cifra es un 8.2 por ciento mayor que la correspondiente al año fiscal 1968-69, que fue de \$182.4 millones.

DEUDA NETA ACUMULADA EN HIPOTECAS CONVENCIONALES: PUERTO RICO
(Millones de dólares - a junio 30)

|   | 1968  | 1969  | 1970  |
|---|-------|-------|-------|
| Total   | 531.9 | 619.8 | 695.6 |
| De acreedores locales                                     | 372.0 | 437.4 | 498.3 |
| Asociaciones federales de ahorro y préstamos              | 199.7 | 234.3 | 285.6 |
| Fondos de retiro del gobiemo                              | 84.3  | 114.2 | 139.3 |
| Bancos comerciales  | 65,1  | 75.4  | 64.3  |
| Banqueros hipotecarios                                    | 21.9  | 11.5  | 6.0   |
| Banco de Ahorro Mutualista                                | 1.0   | 2.0   | 3.1   |
| De acreedores del exterior                                | 159.9 | 182.4 | 197.3 |
| Servidas por bancos comerciales                           | 47.0  | 74.1  | 70.8  |
| Servidas por asociaciones federales de ahorro y préstamos | 84.7  | 84.8  | 89.2  |
| Servidas por banqueros hipotecarios                       | 17.3  | 12.1  | 12.9  |
| Poseídas por compañías de seguros                         | 10.9  | 11.4  | 24.4  |

### Financiamiento Local y Externo

En el año fiscal pasado las instituciones del exterior financiaron el 54.3 por ciento de los préstamos hipotecarios sobre viviendas en Puerto Rico. Esta proporción es mayor que la correspondiente al año fiscal 1968-69 que fue de 51.8 por ciento. La mayor participación de las instituciones externas en el financiamiento de la vivienda en Puerto Rico en el año 1969-70 puede atribuirse al hecho de que la mayor parte de las hipotecas garantizadas por la Administración Federal de Hogares y la Administración de Veteranos que se originan en el mercado local han sido adquiridas por firmas del exterior. Por ejemplo, de un valor total de títulos hipotecarios garantizados por las agencias federales ascendentes a \$1,610.7 millones al 30 de junio de 1970, \$1,054.8 millones, o el 65.5 por ciento correspondían a las firmas externas. Es decir, las firmas locales poseían sólo \$555.9 millones, o 34.5 por ciento de los títulos hipotecarios garantizados por las agencias federales. La situación es distinta en el caso de las hipotecas convencionales. En estos préstamos los fondos locales poseen la mayor proporción, con un 71.6 por ciento al 30 de junio de 1970.

En el año fiscal 1969-70 en Puerto Rico se necesitaron \$253.3 millones para financiar la construcción de viviendas privadas. De este total las firmas externas proveyeron \$189.4 millones y las firmas locales, \$63.9 millones. Es decir, las firmas locales sólo aportaron una cuarta parte de los fondos que se canalizaron hacia la adquisición de viviendas en el 1969-70.

La principal fuente de financiamiento local la constituyen las Asociaciones Federales de Ahorro y Préstamos. Estas asociaciones sobrepasaron por primera vez en este último año a la banca comercial. Estas instituciones proveyeron \$51.7 millones o el 80.9 por ciento del total de fondos locales utilizados para el financiamiento de la vivienda.

Los bancos comerciales, que fueron la principal fuente de financiamiento local hasta el año 1969, disminuyeron sus inversiones en hipotecas en \$14.0 millones entre el 30 de junio de 1969 y el 30 de junio de 1970, pasando a ocupar el segundo lugar entre las fuentes de financiamiento locales.

La tercera fuente importante para el financiamiento de la vivienda en Puerto Rico la constituye las Juntas de Retiro del Gobierno. Estas Juntas poseían al cierre del año fiscal pasado una inversión total, acumulada de \$252.6 millones en hipotecas residenciales. Esta inversión es \$27.3 millones más alta que el nivel de 1969 que fue de \$225.3

Los banqueros hipotecarios, el Fondo del Seguro del Estado, el Banco de Ahorro Mutualista y otras instituciones financieras (entre las cuales se incluyen algunas firmas o compañías privadas) operando en Puerto Rico constituyen el resto de las fuentes locales. Estas instituciones poseían hipotecas por un valor de \$336.4 millones al 30 de junio de 1970. Esta cifra es sólo ligeramente superior a lo poseído por este grupo de instituciones en el año fiscal 1968-69, que fue de \$335.0 millones.

FINANCIAMIENTO DE LA DEUDA HIPOTECARIA SOBRE VIVIENDAS: PUERTO RICO (En millones de dólares - a junio 30)

| REBECT OF STREET                              | 1968    | 1969    | 1970    |
|---|---------|---------|---------|
| Deuda hipotecaria, total                      | 1,752.4 | 2,053.0 | 2,306.3 |
| Instituciones locales                         | 752.2   | 990.3   | 1,054.2 |
| Instituciones externas                        | 1,000.2 | 1,062.7 | 1,252.1 |
| Préstamos garantizados por agencias federales | 1,220.5 | 1,433.2 | 1,610,7 |
| Instituciones locales                         | 380.2   | 552.9   | 555.9   |
| Instituciones externas                        | 840.3   | 880.3   | 1,054.8 |
| Préstamos convencionales                      | 531.9   | 619.8   | 695.6   |
| Instituciones locales                         | 372.0   | 437.4   | 498.3   |
| Instituciones externas                        | 159.9   | 182.4   | 197.3   |
| Distribución Porcentual                       | A.H.B.  |         |         |
| Deuda hipotecaria, total                      | 100.0   | 100.0   | 100.0   |
| Instituciones locales                         | 42.9    | 48.2    | 45.7    |
| Instituciones externas                        | 57.1    | 51.8    | 54.3    |
| Préstamos garantizados por agencias federales | 100.0   | 100.0   | 100.0   |
| Instituciones locales                         | 31.2    | 38.6    | 34.5    |
| Instituciones externas                        | 68.8    | 61.4    | 65.5    |
| Préstamos convencionales                      | 100.0   | 100.0   | 100.0   |
| Instituciones locales                         | 69.9    | 70.6    | 71.6    |
| Instituciones externas                        | 30.1    | 29.4    | 28.4    |

# DESGLOSE DE LAS HIPOTECAS SOBRE VIVIENDAS POSEIDAS POR LAS INSTITUCIONES LOCALES: PUERTO RICO (Millones de dólares - a junio 30)

|  | 1968     | 1969        | 1970     |
|--|----------|-------------|----------|
| orders are un delor de elaben miller         | total li | or at other | 30 de 11 |
| A-8ard Land Motoral me almosa data           | 752.2    | 990.3       | 1,054.2  |
| Bancos comerciales                           | 260.0    | 278.0       | 264.0    |
|  | 170.1    | 179.7       | 176.7    |
| Garantizadas por la F.H.A.                   | 24.8     | 22.9        | 23.0     |
| Garantizadas por la A. V.<br>Convencionales  | 65.1     | 75.4        | 64.3     |
| Asociaciones federales de ahorro y préstamos | 205.3    | 242.3       | 294.0    |
|  | 5.5      | 7.9         | 8.3      |
| Garantizadas por la F.H.A.                   | .1       | .1          | .1       |
| Garantizadas por la A.V.<br>Convencionales   | 199.7    | 234.3       | 285.6    |
| Fondos de retiro                             | 183.0    | 227.6       | 252.6    |
|  | 98.7     | 113.3       | 113.2    |
| Garantizadas por la F.H.A. Convencionales    | 84.3     | 114.3       | 139.4    |
| Banqueros hipotecarios                       | 54.5     | 41.3        | 26.4     |
|  | 27.7     | 25.8        | 16.4     |
| Garantizadas por la F.H.A.                   | 4.9      | 4.0         | 4.0      |
| Garantizadas por la A.V.                     | 21.9     | 11.5        | 6.0      |
| Banco de Ahorro Mutualista                   | 1.1      | 2.2         | 3.5      |
|  | .1       | .2          |          |
| Garantizadas por la F.H.A.                   | 1.0      | 2.0         | 3.       |
| Convencionales Otras instituciones locales   | 41.5     | 191.5       | 206.     |

## VALOR DE LAS HIPOTECAS EN CARTERA DE LOS CINCO SISTEMAS DE RETIRO DEL GOBIERNO Y EL FONDO DEL SEGURO DEL ESTADO: (Millones de dólares - a junio 30)

|   |        | 1969                 |       |        | 1970                |       |
|---|--------|----------------------|-------|--------|---------------------|-------|
|   | F.H.A. | Conven-<br>cional es | Total | F.H.A. | Conven-<br>cionales | Total |
| Junta de Retiro del Gobierno                                | 61.2   | 56.5                 | 117.7 | 58.1   | 65.9                | 124.0 |
| Junta de Retiro de la<br>Judicatura                         | 1.3    | .9                   | 2.2   | 2.0    | 1.0                 | 3.0   |
| Junta de Retiro de los<br>Maestros                          | 30.3   | 36.1                 | 66.4  | 32.3   | 44.4                | 76.7  |
| Junta de Retiro de la<br>U. P. R.                           | 11.5   | 8,3                  | 19.8  | 11.3   | 10.1                | 21.4  |
| Junta de Retiro de la Autoridad<br>de las Fuentes Fluviales | 9.0    | 12.5                 | 21.5  | 9.5    | 18.0                | 27.5  |
| Sub-total, Juntas de Retiro                                 | 113.3  | 114.3                | 227.6 | 113.2  | 139.4               | 252.6 |
| Fondo del Seguro del Estado                                 | 7.5    |                      | 7.5   | 7.2    |                     | 7.2   |
| TOTAL   | 120.8  | 114.3                | 235.1 | 120.4  | 139.4               | 259.8 |

#### Banco de la Vivienda

El Banco de la Vivienda es otra fuente de financiamiento local para la construcción, mejoras o adquisición de hogares propios en Puerto Rico. Este Banco le ofrece financiamiento a las familias de ingresos limitados o moderados y cuyos ingresos son muy altos para residir en viviendas públicas subsidiadas por el Gobierno o muy bajos para comprar una vivienda en el mercado privado. El Banco tiene también un programa de seguro de garantía de hipotecas, el cual se instituyó con el fin de atraer fondos privados mediante la venta de hipotecas generadas y aseguradas por el mismo. El Banco puede, además, asegurar préstamos para hogares otorgados por otras fuentes privadas de financiamiento a las familias de ingresos limitados o moderados. Las inversiones en las hipotecas de este Banco tienen el incentivo de que los intereses devengados por dichas hipotecas están exentos del pago de contribución sobre ingresos.

Al 30 de junio de 1970 el Banco había otorgado un total de 5,068 préstamos para hogares por un monto de \$25.8 millones. A esa fecha poseía en su cartera de inversiones \$11.4 millones en hipotecas residenciales. Esta cifra es \$1.4 millones, o 14.4 por ciento, mayor que la correspondiente al 30 de junio de 1969 que fue de \$9.9 millones.

### NUMERO Y VALOR DE LOS PRESTAMOS OTORGADOS POR EL BANCO DE LA VIVIENDA

(Al 30 de junio)

| Año Fiscal | Nú mero | Valor (Millones de \$) |
|------------|---------|------------------------|
| 1962-63    | 41      | •1                     |
| 1963-64    | 362     | 1.3                    |
| 1964-65    | 1032    | 3 • 9                  |
| 1965-66    | 2026    | 8 • 4                  |
| 1966-67    | 2604    | 11.3                   |
| 1967-68    | 3391    | 15.5                   |
| 1968-69    | 4053    | 19.3                   |
| 1969-70    | 5068    | 25.8                   |
|            |         |                        |

### Perspectivas

Actualmente una de las tendencias más importantes en el cuadro del financiamiento de la vivienda es el papel importante que pueden desempeñar los subsidios federales que se proveen bajo secciones 235 y 236 de la Ley Nacional sobre Viviendas. Bajo estos programas se les ofrece un incentivo a las familias de ingresos limitados para adquirir una vivienda adecuada. Además de estos programas de incentivos el Gobierno Federal está tomando otras medidas para expandir las fuentes de financiamiento para la vivienda en los Estados Unidos, lo que probablemente resulte en beneficio para nuestro mercado de hipotecas.

En este último verano se aprobó en los Estados Unidos la Ley de Emergencia de Viviendas, la cual le asigna fondos al sistema de bancos federales que financian préstamos hipotecarios, con el objetivo de permitirles ofrecer hipotecas para la adquisición de hogares

propios a una tasa de interés de 7 por ciento. Además, esta Ley provee subsidios a la Federal National Mortgage Association y a una nueva unidad conocida como Federal Home Loan Mortgage Corp. que les permite bajar las tasas de interés. La Ley de Emergencia de Viviendas permite por privera vez que la Federal National Mortgage Association provea un mercado secundario para las hipotecas del tipo convencional. Anteriormente este mercado secundario se limitaba a las hipotecas garantizadas por la Administración Federal de Hogares y la Administración de Veteranos. El Home Loan Mortgage Corp. tendrá también un poder similar.

Con estas medidas se persigue que el mercado de hipotecas se expanda y se atraigan nuevas fuentes de financiamiento para la adquisición de viviendas. Considerando que existe todavía una buena demanda por nuevas viviendas, con los programas de subsidios federales tendientes a reducir el costo del financiamiento de las viviendas para las familias, especialmente las de recursos más limitados, es fácil suponer que el financiamiento de las viviendas recibirá un mayor impulso en los años venideros.

#### TURISMO

Los indicadores que se utilizan para medir el comportamiento de la industria turística en Puerto Rico revelan que esta rama de actividad económica experimentó en el 1969-70 una pausa en el alto ritmo de crecimiento que la había caracterizado. Por un lado, el número total de visitantes regulares que vinieron a la Isla alcanzó a 1.088,379 personas reflejando un leve aumento de 1.9 por ciento sobre la citra del año anterior. Por otro lado, los gastos totales de dichos visitantes se redujeron en 2.4 por ciento al descender los mismos a \$223.1 millones en comparación con \$228.5 millones en el año precedente.

NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES (Gastos en Millones de Dólares)

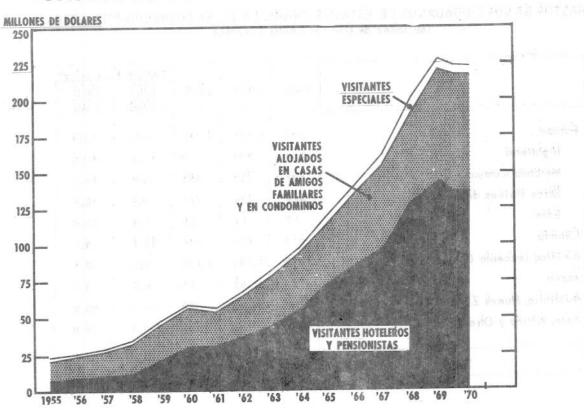
|                                | 1968-69   | 1969-70   | Cambio   |              |  |
|--------------------------------|-----------|-----------|----------|--------------|--|
|                                | 1700-07   | 1707-70   | Absoluto | Relativo (%) |  |
| Visitantes hoteleros           |           |           |          |              |  |
| Número                         | 497,371   | 491,618   | - 5,753  | - 1.2        |  |
| Gastos                         | 141.5     | 133.9     | - 7.6    | - 5.4        |  |
| Pensionistas                   |           |           |          |              |  |
| Número                         | 15,981    | 17,037    | 1,056    | 6.6          |  |
| Gasto s                        | 2.2       | 2.2       |          |              |  |
| Otros visitantes regulares (1) |           |           |          |              |  |
| Número .                       | 554,159   | 579,724   | 25,565   | 4.6          |  |
| Gastos                         | 77.6      | 81.2      | 3.6      | 4.6          |  |
| Visitantes especiales (2)      |           |           |          | 1            |  |
| Ga sto s                       | 7.3       | 5.9       | - 1.4    | - 19.2       |  |
| TOTAL                          |           | W 04      |          |              |  |
| Número de visitantes regulares | 1,067,511 | 1,088,379 | 20,868   | 1.9          |  |
| Gastos                         | 228.5     | 223.1     | - 5.4    | - 2.4        |  |

<sup>(1)</sup> Incluye visitantes que se alojan en casas de familiares y amigos y en hoteles apartamientos.

El cuadro de estabilización del turismo durante el pasado año se atribuye mayormente a un desplazamiento de los turistas de Estados Unidos a otras áreas y en particular a países europeos y no a una reducción de los gastos turísticos de los ciudadanos de ese país.

<sup>(2)</sup> Significa visitantes que pasan por Puerto Rico en barcos de excursiones y los miembros de fuerzas armadas que vienen en navíos de la defensa.

### GASTOS DE VISITANTES POR CATEGORIA



De hecho, durante el 1969-70 los gastos de los turistas norteamericanos en el exterior se incrementaron en 11.7 por ciento en comparación con sólo 2 por ciento en el año precedente. Individualmente los gastos de los viajeros a Europa aumentaron en \$160 millones, o sea, un crecimiento relativo de 16 por ciento sobre la cifra correspondiente del año anterior, cuando los gastos de turistas a Europa habían aumentado en 8 por ciento. Por otro lado, durante el pasado año los gastos de los turistas norteamericanos al hemisferio occidental (excluyendo a Canadá) registraron un aumento de sólo 6.4 por ciento en comparación con 9.5 por ciento el año precedente.

GASTOS DE LOS CIUDADANOS DE ESTADOS UNIDOS EN EL EXTRANJERO, POR AREAS (Millones de Dólares - Años Fiscales)

|  |       |       |       | Cambio F | orcentual |
|--|-------|-------|-------|----------|-----------|
|  | 1968  | 1969  | 1970  | 1969     | 1970      |
|  | -     | -     | -     | 1968     | 1969      |
| Europa                                     | 932   | 1,007 | 1,167 | 8.0      | 15.9      |
| Inglaterra                                 | 188   | 209   | 250   | 11.2     | 19.6      |
| Mercado Común                              | 402   | 423   | 481   | 5.2      | 13.7      |
| Otros Países del Oeste                     | 328   | 358   | 416   | 9.1      | 16.2      |
| Este                                       | 14    | 17    | 20    | 21.4     | 17.6      |
| Canadá                                     | 975   | 857   | 940   | -12.1    | 9.7       |
| América (excepto Canadá)                   | 1,008 | 1,104 | 1,175 | 9.5      | 6.4       |
| Japón                                      | 58    | 63    | 78    | 8.6      | 23.8      |
| Australia, Nueva Zelandia y Africa del Sur | 24    | 24    | 30    |          | 25.0      |
| Asia, Africa y Otros Países                | 127   | 130   | 169   | 2.4      | 30.0      |
| TOTAL                                      | 3,124 | 3,185 | 3,559 | 2.0      | 11.7      |

Este desplazamiento se puede atribuir a la reducción en los precios de los viajes turísticos hacia Europa debido a la implantación, concurrentemente, de viajes de quince días a precios muy modestos, especialmente entre Nueva York y Europa. Esto ha permitido expandir la demanda efectiva de viajeros hacia esa región por el efecto de la reducción de precios y porque las vacaciones de quince días anuales suelen ser más frecuentes en las empresas norteamericanas. El aumento de viajes a Europa por quince días permite ahora a muchas personas viajar a ese continente cuando antes sólo podían disfrutar sus vacaciones aquí en América.

Estos viajes a Europa tienen como punto de partida, principalmente, la ciudad de Nueva York. En la actualidad se están ofreciendo excursiones a Londres por el módico precio de \$285, que incluyen: estadía de quince días, alojamiento en un hotel con baño privado, desayuno, siete entradas para el teatro, uso de automóvil y viajes de ida y vuelta partiendo desde Nueva York. También se ofrecen excursiones a Marruecos, Portugal, España, el Adriático y los países Alpinos cuyo importe es de \$314 y comprende lo siguiente: pasaje de ida y vuelta partiendo desde Nueva York, alojamiento en un hotel por dos semanas y uso de automóvil con millaje ilimitado.

Debido a esos factores la industria turística de Puerto Rico tuvo que enfrentarse en el 1969-70 a una situación diametralmente distinta a la del año anterior. En 1968-69 los gastos de los ciudadanos de Estados Unidos en el exterior aumentaron en sólo 2 por ciento. Sin embargo, en ese año se registró en Puerto Rico un aumento extraordinario en los gastos de los visitantes, o sea, de \$202 millones en 1967-68 a \$228 millones en 1968-69, lo que equivale a un 13 por ciento de aumento. En el 1968-69 Puerto Rico se benefició de las medidas implantadas por Estados Unidos para desalentar los viajes al extranjero y así ayudar a resolver los problemas de la balanza de pagos, y además de la actitud que asumieron los ciudadanos de Estados Unidos de viajar, preferentemente, a las áreas del dólar para no acrecentar esos problemas.

Es muy probable que la tendencia de los turistas desplazarse hacia Europa continúe en el presente año, ya que las ofertas de precios módicos y por quince días están empezando a intensificarse. Por ello, es necesario aunar esfuerzos entre todos los sectores conexos con el turismo en Puerto Rico para adoptar aquellas medidas que puedan atraer a los turistas y hasta adoptar una nueva estrategia en la promoción turística.

Un análisis de los gastos totales de los visitantes durante el 1969-70 muestra que la pequeña baja registrada en estos gastos se debió mayormente a la disminución en los gastos de los visitantes hoteleros. Aún cuando casi todos los demás grupos que componen el total de visitantes arrojaron un aumento, el mismo no fue suficiente para compensar la merma ocurrida en los gastos de los visitantes hoteleros. El total de gastos de los turistas que se hospedaron en hoteles alcanzó en 1969-70 a \$133.9 millones, o sea, \$7.6 millones menos que en el año anterior. Por otra parte, los gastos de los visitantes "especiales" los cuales están constituídos por aquellos visitantes que vienen en barcos de excursiones y los miembros de las fuerzas armadas y que han venido reduciéndose sistemáticamente durante los últimos años, sufrieron en el pasado año una disminución de sólo \$1.4 millones. La misma es menor a la baja de \$4.0 millones registrada en 1968-69. Estos gastos ascendieron en 1968-69 a \$7.3 millones y en 1969-70 a \$5.9 millones.

Por otro lado durante el 1969-70 los gastos de los visitantes alojados en viviendas de familiares y amigos y en "hoteles de apartamientos" mostraron un crecimiento de 4.6 por ciento el cual es un aumento menor al registrado en el 1968-69 el cual fue de 25 por ciento. Los gastos de estos visitantes ascendieron a \$81.2 millones en 1969-70 en comparación con \$77.6 millones en 1968-69 mientras que los gastos de los turistas alojados en pensiones se mantuvieron en \$2.2 millones.

Con relación al número de visitantes hoteleros se observa que éstos experimentaron una disminución durante el año fiscal 1970. El total de turistas hospedados en hoteles alcanzó durante el año pasado a 491,618, o sea, se redujeron en 1.2 por ciento en relación a los 497,371 registrados en el año precedente. Todo parece indicar que el desplazamiento del turismo hacia otras áreas, especialmente a Europa, ha sido la causa de esta disminución ya que las personas que generalmente se hospedan en los hoteles son aquellas que están en buena posición económica y por lo tanto pueden viajar a otras áreas.

Cerca del 90 por ciento de nuestros visitantes hoteleros proceden de Estados Unidos, por lo tanto, al éstos viajar a otros países es natural que en Puerto Rico haya una disminución en el número de visitantes procedentes de ese país. Como cuestión de realidad el por ciento de visitantes no residentes registrados en hoteles del área metropolitana procedentes de Estados Unidos sufrió una disminución de 1.1 por ciento. Estos, que representaron el 90.9 por ciento del total de nuestros visitantes hoteleros registrados en el área metropolitana durante el 1968-69, bajaron al 89.7 por ciento en el año 1969-70.

Los visitantes alojados en viviendas de familiares y amigos y en hoteles de apartamientos continuaron aumentando y aunque su crecimiento no fue tan acelerado como en el año fiscal 1969, a ellos se les atribuye al aumento registrado en el número total de visitantes durante el año 1969-70.

### Habitaciones Disponibles

En el año fiscal de 1970 se añadieron 275 habitaciones en hoteles y pensiones en toda la Isla. Al finalizar el año había un total de 8,999 habitaciones distribuídas como sigue: en hoteles de turismo 7,360, en hoteles comerciales 1,170 y en pensiones 469. El incremento registrado es ligeramente superior al del año 1968-69 que fue de 242 habitaciones. Dicho aumento se registró mayormente en las habitaciones de los hoteles de turismo y en las pensiones del Area Metropolitana. Las habitaciones en hoteles de turismo en el Area Metropolitana ascendieron el pasado año fiscal a 5,843 en comparación con 5,546 en el año 1968-69. Por su parte las habitaciones en pensiones aumentaron de 352 a 397.

### HABITACIONES EN HOTELES Y PENSIONES (junio 30)

|                     | 1968   |            | 1969   |            | 1970   |            |
|---------------------|--------|------------|--------|------------|--------|------------|
|                     | Número | Por ciento | Número | Por ciento | Número | Por ciento |
| Hoteles de turismo  | 6,864  | 80.9       | 7,087  | 81.2       | 7,360  | 81.8       |
| San Juan            | 5,403  | 63.7       | 5,546  | 63.6       | 5,843  | 64.9       |
| sla                 | 1,461  | 17.2       | 1,541  | 17.7       | 1,517  | 16.9       |
| Hoteles comerciales | 1,246  | 14.7       | 1,212  | 13.9       | 1,170  | 13.0       |
| San Juan            | 933    | 11.0       | 895    | 10.3       | 872    | 9.7        |
| Isla                | 313    | 3.7        | 317    | 3.6        | 298    | 3.3        |
| Pensiones           | 372    | 4.4        | 425    | 4.9        | 469    | 5.2        |
| San Juan            | 315    | 3.7        | 352    | 4.0        | 397    | 4.4        |
| Isla                | 57     | .7         | 73     | .8         | 72     | .8         |
| TOTAL               | 8,482  | 100.0      | 8,724  | 100.0      | 8,999  | 100.0      |

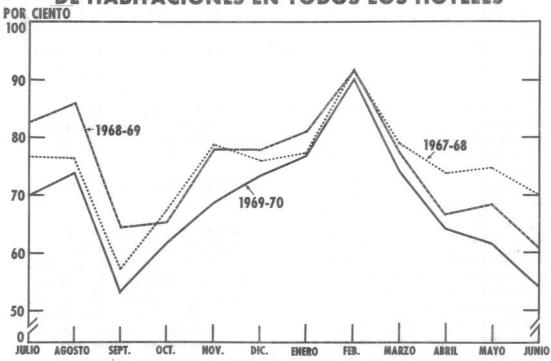
Los hoteles comerciales al igual que en el año anterior continuaron disminuyendo el número de habitaciones. Estas alcanzaron durante el 1969-70 a 1,170 en comparación con 1,212 en el año 1968-69.

Procedencia de los visitantes no residentes registrados en los hoteles del Area Metropolitana.

Cabe señalar que a pesar del leve aumento registrado en el número de habitaciones hoteleras, especialmente en hoteles de turismo, durante el pasado año fiscal, la tasa de ocupación de éstas fue la más baja registrada durante los últimos cuatro años. Dicha tasa alcanzó en los hoteles de turismo a 69.9 por ciento en 1969-70 en comparación con 76.8 por ciento en el año 1968-69, y para todos los hoteles se redujo de 75.1 por ciento a 68.5 por ciento. Se puede observar que la baja en la tasa de ocupación en todos los hoteles de Puerto Rico al igual que la de los hoteles de turismo fue uniforme por lo que podemos afirmar que la baja en los visitantes hoteleros tuvo efecto tanto en los hoteles de precios módicos como en los de precios altos.

El total de turistas registrados en los hoteles del Area Metropolitana durante el pasado año fiscal ascendió a 505,767 personas, o sea, 0.3 por ciento más que en el año 1968-69 en el cual sumaron 504,495 personas. Al igual que en años anteriores la mayor parte de nuestros visitantes procedieron de los Estados Unidos; sin embargo, durante el pasado año fiscal se registró una reducción en el número de personas que nos visitaron de ese país. El número de visitantes que procedieron de Estados Unidos durante

### POR CIENTO DE OCUPACION DE HABITACIONES EN TODOS LOS HOTELES



el pasado año fiscal ascendió a 453,498 en comparación con 458,688 en el año fiscal de 1969, lo que conlleva una disminución de 1.1 por ciento. Se observa una disminución en el número de personas procedentes del este de Estados Unidos al igual que en el número procedente de casi todos los demás estados.

## PROCEDENCIA DE LAS PERSONAS NO RESIDENTES REGISTRADAS EN LOS HOTELES DEL AREA METROPOLITANA (Años Fiscales)

| be held in the St.   | 1968 1969 | 1969    | 1970    | Cambio<br>1968 a 1969 |            | Cambio<br>1969 a 1970 |           |  |
|----------------------|-----------|---------|---------|-----------------------|------------|-----------------------|-----------|--|
|                      |           |         |         | Absoluto              | Porcentual | Absoluto              | Porcentua |  |
| Registro total de no |           |         |         | 80                    | 100 2003   | Tion and              | god farg  |  |
| residentes (1)       | 474,872   | 504,495 | 505,767 | 29,623                | 6.2        | 1,272                 | 0.3       |  |
| De Estados Unidos    | 432,197   | 458,688 | 453,498 | 26,581                | 6.1        | -5,190                | -1.1      |  |
| California           | 12,866    | 14,359  | 14,290  | 1,493                 | 11.6       | -69                   | -0.5      |  |
| Conneticut           | 15,307    | 15,540  | 14,940  | 233                   | 1.5        | 600                   | -3.9      |  |
| Florida              | 18,864    | 21,050  | 21,729  | 2,186                 | 11.6       | 679                   | 3.2       |  |
| Illinois             | 16,494    | 16,912  | 15,674  | 418                   | 2.5        | -1,238                | -3.9      |  |
| Massachusetts        | 19,133    | 18,276  | 21,360  | -857                  | -4.5       | 3,084                 | 16.9      |  |
| Nueva Jersey         | 46,665    | 54,076  | 53,490  | 7,411                 | 15.9       | -586                  | -1.1      |  |
| Nueva York           | 181,428   | 188,098 | 186,323 | 6,670                 | 3.7        | -1,775                | -0.9      |  |
| Pensylvania          | 28,083    | 27,665  | 26,146  | 418                   | -1.5       | -1,519                | -5.5      |  |
| Washington, D.C.     | 5,549     | 5,607   | 5,389   | 58                    | .05        | -218                  | -3,9      |  |
| Otros Estados        | 87,718    | 97,105  | 94,157  | 9,387                 | 10.7       | -2,948                | -3.0      |  |
| De Otros Países      | 42,765    | 45,807  | 52,269  | 3,042                 | 7.1        | 6,462                 | 14.1      |  |
|                      | V 120 34  |         |         | 010010                |            | 4-13 11/21/3          | AND PRINT |  |

(1) Las cifras no están ajustadas para corregirlas respecto a personas que se alojan en más de un hotel.

Hay tres estados de donde generalmente proceden cerca del 50 por ciento de los visitantes: Nueva York, Nueva Jersey y Pensylvania. En el pasado año fiscal el número de personas procedentes de Nueva York fue de 186,323, de Nueva Jersey 53;490 y de Pensylvania 26,146. En 1969 el número de visitantes procedentes de estos tres estados se incrementó en términos relativos en 5.3 por ciento mientras que en 1970 hubo una merma de 1.4 por ciento en los mismos. Estos visitantes sumaron en conjunto 269,839 en 1969, y solamente 265,959 en 1970.

### Diversificación del Impacto Primario de los Gastos Turísticos en Puerto Rico

Los visitantes de Puerto Rico son clasificables en diversos grupos en consideración del sitio donde se alojan, y en consecuencia cada grupo tiene un impacto primario y de diferente intensidad también. Los turistas que se alojan en los hoteles son los de mayor trascendencia económica, ya que el gasto de ellos representa cerca del 60 por ciento de los gastos totales. Luego le siguen los que se alojan en casas de amigos y familiares y en hoteles apartamientos que gastan el 36 por ciento de los gastos totales. En este último grupo predominan los puertorriqueños que residen en Estados Unidos. Los que se alojan en hoteles apartamientos deben estar aumentando aceleradamente, pues aunque no se recopilan datos que pudieran corroborarlo se ha estimado en 1,000 el número de apartamientos dedicados a rentarse a turistas. Unos años atrás apenas se sabía de algún apartamiento dedicado a esos fines.

Los otros tipos de visitantes, o sea, los que se alojan en pensiones, los excursionistas, los soldados que llegan a puertos en barcos de la defensa y los visitantes en tránsito aportan sólo el 4 por ciento de los gastos totales. En 1969-70 los gastos totales de los visitantes sumaron a \$223 millones correspondiendo \$134 millones a los turistas alojados en hoteles, \$81 millones a los alojados en casas de familiares y amigos y en casas de apartamientos mientras que los otros cuatro grupos en conjunto gastaron sólo \$8 millones. Se debe advertir que de esos \$223 millones se excluye el gasto de los pasajes de los turistas entre Puerto Rico y su residencia por considerar que el importe del transporte lo reciben empresas externas y por ello no tiene gran impacto en la economía local. Sin embargo, hay que reconocer su impacto económico en los servicios relacionados que se prestan en el aeropuerto internacional por residentes de Puerto Rico. En dicho aeropuerto hay más de 4,000 empleados que reciben unos \$25 millones de ingreso. Considerando que el 50 por ciento de los pasajeros que pasan por el aeropuerto son visitantes y que el 55 por ciento de éstos viajan por vía aérea a las islas vecinas del Caribe, podemos concluir que los turistas generan por lo menos unos 3,000 empleos ahí, cuyos ingresos alcanzan a \$19 millones, o sea, \$6,300 por empleado anualmente.

Los gastos de los visitantes desde su primer impacto tienen un efecto diversificador en toda la economía, lo cual posibilita, a su vez, que en sus efectos indirectos alcancen y beneficien a casi toda la población. Las ramas de la economía más beneficiadas directamente son los hoteles, restaurantes y una gran gama de actividades comerciales, ya que los visitantes hoteleros cuyos gastos representan el 60 por ciento de los gastos totales, concentran su dólar en esas aetividades, principalmente.

Cada tipo de visitante clasificado por el criterio de lugar de alojamiento distribuye sus gastos en forma particular. Así tenemos que los visitantes que se alojan en casas de amigos concentran sus gastos en restaurantes localizados fuera de hoteles y los que se alojan en casas de familiares concentran sus gastos en el comercio.

NUMERO, GASTO TOTAL Y GASTO PROMEDIO DIARIO DE VISITANTES HOTELEROS: PUERTO RICO

|                        | 1 1 1 2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 | 1968-1969                  | )                                     |                            | 1969-1970                  | 7                                     |
|------------------------|---|----------------------------|---------------------------------------|----------------------------|----------------------------|---------------------------------------|
| Trimestre              | Número<br>de<br>Visitantes              | Gasto<br>Total<br>(\$ 000) | Gasto Diario<br>Promedio<br>(dólares) | Número<br>de<br>Visitantes | Gasto<br>Total<br>(\$ 000) | Gasto Diario<br>Promedio<br>(dólares) |
| Julio -<br>Septiembre  | 124,744                                 | 30,932                     | 41.26                                 | 112,163                    | 25,819                     | 44.57                                 |
| Octubre -<br>Diciembre | 120,689                                 | 31,158                     | 43.50                                 | 118,577                    | 32,804                     | 50.68                                 |
| Enero -<br>Marzo       | 135,002                                 | 49,931                     | 57.39                                 | 145,445                    | 46,169                     | 54.73                                 |
| Abril -<br>Junio       | 116,936                                 | 29,463                     | 48.03                                 | 115,433                    | 29,060                     | 53.63                                 |
| TOTAL                  | 497,371                                 | 141,485                    | 47.97                                 | 491,618                    | 133,852                    | 51.24                                 |

Fuente de información: Estudio de Gastos de Visitantes, Junta de Planificación de Puerto Rico.

Además de los hoteles, restaurantes y comercios, las empresas de entretenimiento y diversiones, se benefician también, de la actividad turística, las empresas de transporte local. Los visitantes hoteleros gastan cerca del 40 por ciento de cada dólar en habitación, el 20 por ciento en alimentación, cerca del 15 por ciento en el comercio y el otro 25 por ciento lo distribuyen en entretenimientos, transporte local y otros tipos de gastos. En efecto, la actividad turística en Puerto Rico tiene un efecto diversificado en la economía, beneficiándose los establecimientos sofisticados y también los más modestos. La afluencia anual de más de 500,000 visitantes, que se alojan en casas de amigos y familiares y en apartamientos, en su gran mayoría puertorriqueños que residen en Estados Unidos y que se alojan en las casas de sus familiares en todos los municipios de la Isla, permite que el impacto primario del turismo se distribuya por todo Puerto Rico, contrario al efecto de los visitantes hoteleros que concentran sus gastos en ciertas áreas específicas, o sea, donde se ubican los hoteles.

El impacto económico del turismo en Puerto Rico está afectado también por la estacionalidad de la actividad. A pesar de las

de \$25 millones. Sin embargo, una gran magnitud de esa suma se dedica a la compra de bienes de procedencia externa limitando con ello el efecto multiplicador del gasto turístico.

En los países cuya propensión a importar es alta, resulta muy productivo implantar medidas para que los hoteles compren bienes de procedencia local preferentemente y usen al máximo el talento nativo en los espectáculos de variedades, de suerte, que el efecto multiplicador del dólar turístico sea significativo. Es decir, que el efecto de los ingresos provenientes del turismo se hagan sentir significativamente en el desarrollo económico

#### Empleo Directo Generado en Hoteles

Las actividades donde inciden más marcadamente los gastos del turismo como hoteles, restaurantes y el transporte generan una alta proporción de empleos para hombres con salarios bien remunerados que son dos objetivos de alta prioridad en nuestro plan de desarrollo económico. La participación de los hombres en el empleo de los hoteles, que es la actividad más beneficiada directamente por el turismo, es de 80 por ciento y el salario promedio por hora según la encuesta realizada en diciembre de 1969 por el Departamento del Trabajo es de \$1.87, que aún excluyendo el ingreso proveniente de las propinas que reciben esos empleados es superado en muy pocas industrias manufactureras.

La encuesta demuestra que los hoteles generaban en ese mes, 10,000 empleos, participando los hombres en un 79 por ciento. Las industrias manufactureras, considerando sólo los que tienen salarios por hora mayores que el salario en hoteles, generaban 30,000 empleos de los cuales el 83 por ciento era de hombres. Esto nos demuestra que al realizarse esfuerzos por lograr el objetivo de generar empleos para hombres y bien remunerados, pensando en la necesidad de generar fuentes de empleo y de ingresos para jefes de familias, se debe tener presente la actividad turística. Es importante también consignar que en las otras actividades donde el dólar del turista tiene impacto directo como la de restaurantes, transporte y el comercio, el turismo genera un gran número de empleos para hombres con altas remuneraciones.

El empleo directo generado en los hoteles de turismo es de 1.6 empleos por cada habitación ubicada en las áreas del Condado e Isla Verde, pero en los hoteles de la Isla que tienen campo de golf y otros servicios suplementarios se generan cerca de dos (2) empleos por habitación. Si tomamos como base una inversión promedio de \$30,000 por habitación en la zona urbana, que de hecho se puede considerar alta, tenemos que se requiere una inversión de \$19,000 por empleado. Esto se debe tener presente con respecto a la

estrategia de desarrollo económico, máxime cuando se consideren también elementos o costos sociales como la contaminación ambiental, ya que en el caso del turismo ésta es insignificante. Igual se debe tener presente la utilización de terreno por empleado en la actividad turística y en otras actividades de efecto exógeno en la economía de Puerto Rico. Los hoteles ubicados en el Condado e Isla Verde generan unos 85 empleados por cuerda de terreno y aquellos ubicados fuera del Area Metropolitana que tienen campo de golf pueden generar hasta seis (6) empleados por cuerda de terreno.

Por el contrario, en la industria petroquímica la inversión por empleado ds de \$110,000 en la fase de refinerías, y de \$210,000 en las empresas satélites. En el grupo total en conjunto la inversión es de \$134,000 por empleado; es decir, que se necesita siete veces más capital para generar un empleo en los complejos petroquímicos que en hoteles, pues la inversión por empleado en hoteles ubicados en la zona urbana es de sólo \$19,000 por empleado al tomar como premisa una inversión de \$30,000 por habitación hotelera y la relación de 1.6 empleados por habitación.

En Puerto Rico, a la luz de criterios puramente económicos, no envuelve preocupación el hecho de que la inversión por empleado en la industria pesada sea relativamente alta, ya que casi toda la inversión proviene del exterior; sin embargo, la alta absorción de terreno por empleado en la industria pesada, a veces de costa buena y con grandes posibilidades turísticas, nos debe preocupar y se debe tener presente en el proceso de planificación del uso de la tierra en Puerto Rico. Hay que tener en cuenta esto respecto a que frecuentemente la toxilidad del ambiente circundante provocado por las industrias pesadas inutilizaría para propósitos turísticos amplias franjas de tierras anexas.

Estas aseveraciones previamente expuestas no pretenden hacer un juicio valorativo para rechazar las industrias petroquímicas y cualquier otra industria pesada en pro del desarrollo turístico, sino presentar algunos de los criterios básicos que se deben tener presentes al planificar el desarrollo turístico. Hay más elementos de juicio, muchos fuera del ámbito económico que pudieran ser determinantes en una decisión final al respecto.

### Impacto Directo e Indirecto en el Empleo

Al unisono con la generación de ingresos inducidos por la actividad turística se generan, a su vez, ocupaciones en todos los sectores económicos conexos directa e indirectamente con el turismo. Sin embargo, el impacto directo o primario en el empleo es más acentuado que el impacto indirecto o secundario, ya que el escape monetario a través de las importaciones y de otras facetas del

proceso económico aminora gradualmente el efecto indirecto inducido por los gastos de los turistas. Por eso el empleo inducido por el turismo es más significativo en los hoteles, restaurantes, lugares de diversión, en el comercio para artículos de recuerdos y en taxis, que en los otros sectores debido a que esas actividades económicas son las receptoras inmediatas del importe de las compras efectuadas por los turistas.

El modelo matemático de desarrollo económico para Puerto Rico indica que por cada millón de dólares gastado por los turistas se generan 305 empleos directos e indirectos en toda la economía. El impacto mayor es en los hoteles, servicios de entretenimiento, comercio y transporte donde se generan 2 empleos de cada 3 generados por el turismo. Así, en el año fiscal de 1970 los visitantes gastaron unos \$223 millones, que deben haber generado unos 68,000 empleos en toda la economía.

#### Turismo Externo e Interno

El beneficio o ingresos provenientes del exterior reflejados en la balanza de pagos pueden estar superados por los gastos de residentes en el exterior y el resultado final, en consecuencia, es un déficit en la cuenta de turismo de la balanza de pagos. Por ello urge promover el turismo interno de suerte que la economía obtenga un beneficio neto o saldo favorable en la balanza de pagos. Estados Unidos, Canadá, Alemania Occidental e Inglaterra, conceptuados como los países de mayor desarrollo económico, registran déficits en la cuenta del turismo de sus balanzas de pagos como resultado de que su población ya ha alcanzado niveles de ingresos suficientes para facilitarles el realizar viajes al exterior. En países pequeños, como Puerto Rico, cuando las familias han alcanzado niveles de ingresos que les posibilitan viajar al exterior se acrecenta este problema. Es un fenómeno similar al del alto coeficiente de importaciones de mercadería que se registra en los países de relativamente pequeña extensión territorial. Se sabe que los países de menor extensión territorial son menos autosuficientes, en cuanto a mercadería, que los países de mayor extensión geográfica. Este concepto es aplicable también a los servicios turísticos y por ello Puerto Rico viene registrando déficits en la cuenta de turismo de la balanza de pagos. En el año fiscal de 1969-70 el déficit fue de \$37 millones. Los sont visitantes gastaron, en ese año, \$223 millones, mientras los puertorriqueños gastaron \$260,1 millones en el exterior.

Esta situación deficitaria en la balanza de pagos nos mueve a refleccionar sobre la necesidad de promover y estimular el turismo interno, de suerte que podamos obtener un beneficio neto en la balanza de pagos. El hecho de que existen importantes factores que propenden a acrecentar la afluencia de viajeros puertorriqueños hacia el exterior

amerita realizar inversiones en centros vacacionales y de diversión como medio para promover el turismo interno y con ello obtener para la Isla un beneficio neto de la actividad turística.

### RENTA NACIONAL TOTAL Y PER CAPITA Y GASTOS DE VIAJEROS EN EL EXTERIOR: 1967

| - /                               | (1)                               | (2)   | (3)  |            |
|-----------------------------------|-----------------------------------|---|--|------------|
| Países<br>y Superficie Geográfica | Renta<br>Nacional<br>(\$ 000,000) | Renta Nacional<br>Per Cápita<br>(\$)  | Gastos de Viajeros<br>en el Exterior<br>(\$ 000,000) | Por Ciento |
| Area Mayor de 100,000 km.         | 2                                 |   | 8,591  |            |
| Estados Unidos                    | 657,757                           | 3,303   | 3,195  | •5         |
| Australia                         | 21,339                            | 1,807   | 149  | 139.7      |
| Francia                           | 86,672                            | 1,738   | 1,041  | 1.2        |
| Noruega                           | 6,331                             | 1,673   | 100  | 1.6        |
| Inglaterra                        | 85,890                            | 1,560   | 765  | .9         |
| Alemania                          | 90,512                            | 1,512   | 1,522  | 1.7        |
| Italia                            | 53,384                            | 1,020   | 298  | .6         |
| Venezuela                         | 7,119                             | 761   | 104  | 1.5        |
| Grecia                            | 5,676                             | 651   | 41   | .7         |
| Africa del Sur                    | 11,042                            | 521   | 62   | .6         |
| Turquía                           | 9,784                             | 299   | 26   | .3         |
| Ecuador                           | 1,099                             | 199   | 8 20   | .7         |
| In dia                            | 37,229                            | 73  | 20   | .1         |
| Area Menor de 100,000 km.         | 2                                 | le singapique de la constante | voo anno esterita                                    |            |
| Suiza                             | 13,177                            | 2,171   | 299  | 2.3        |
| Dinamarca                         | 9,419                             | 1,947   | 229  | 2.4        |
| Bélgica                           | 15,330                            | 1,600   | 370  | 2.3        |
| Holanda                           | 18,461                            | 1,465   | 395  | 2.1        |
| Israel                            | 3,091                             | 1,158   | a mohabil 66   | 2.1        |
| Austria                           | 8,087                             | 1,104   | 219  | 2.7        |
| Puerto Rico                       | 2,783                             | 1,031   | 155  | 5.5        |
| Jamaica                           | 824                               | 439   | 12   | 1.5        |
| Santo Domingo                     | 885                               | 228   | 21   | 2.4        |

Fuente de información: (1) United Nations, Yearbook of National Accounts Statistics, 1968.

(2) International Monetary Fund, Balance of Payment Year Book, Volume 21.

### GASTOS DE VISITANTES Y GASTOS DE RESIDENTES EN EL EXTERIOR: PUERTO RICO

(En millones de dólares)

| Año Fiscal | Gastos Gastos de Residentes de en el Exterior |       | en el o        |  |
|------------|---|-------|----------------|--|
| 1965       | (L)   | 131.5 | -12.2          |  |
| 1966       | 139.6   | 144.2 | -14.8          |  |
| 1967       | 167.8   | 155.0 | +12.8          |  |
| 1968       | 201.7   | 200.4 | + 1.3          |  |
| 1969       | 228.5   | 248.3 | -19.8 pripusuA |  |
| 1970       | 128.1 223.1                                   | 260.2 | -37.1 paneral  |  |

Fuente de información: Estudio de la Balanza de Pagos, Junta de Planificación.

Si habremos de considerar el turismo externo como un medio de desarrollo económico debemos preocuparnos y ocuparnos de ese fenómeno deficitario en el turismo, pues de no hacerse nada al respecto, el efecto del turismo externo se limitaría a ser sólo compensatorio de los gastos de puertorriqueños en el exterior. Se debe tener presente que las instalaciones para promover el turismo interno pueden utilizarse como complemento del turismo externo. Además, como es más viable y conveniente ubicarlas en regiones y municipios de bajo desarrollo económico, sirven a los efectos de promover fuentes de ingresos y de empleos en esas regiones y municipios.

Se debe tener presente que las inversiones dedicadas al turismo interno igual que los gastos turísticos internos de residentes tienen un efecto multiplicador en la economía, similar al que tienen, respectivamente, las inversiones en instalaciones para el turismo externo y los gastos de los turistas visitantes. Por tanto el estimular a los residentes a hacer turismo interno es necesario en la estrategia del desarrollo económico de Puerto Rico. Es decir, se aprovecharía el mercado local turístico en beneficio de nuestro desarrollo económico.

El comercio exterior ha desempeñado una función importante, y a veces decisiva, en el desarrollo económico de Puerto Rico. La actividad exportadora ha tenido tradicionalmente una alta ponderación en la actividad económica, aportando cerca del 52 por ciento del producto bruto total en 1970, en comparación con casi 44 por ciento en 1950. Esta relación es de las más altas observadas en el mundo entero, superada por muy pocos países del mismo. Este enlace con el comercio exterior se fortalece cada vez más en el transcurso del tiempo, haciendo que la influencia de dicho comercio haya variado fundamentalmente, culminando en un cambio harto significativo: el sector industrial exportador ha demostrado, en el largo plazo, una tendencia clara a compensar cada vez más intensamente la carencia de dinamismo acusada por la exportación de productos agrícolas y la producción manufacturera de base agrícola, haciendo posible que el valor de las exportaciones del país, medidos en valores absolutos, haya seguido creciendo, aunque a una tasa menor que la del producto bruto. Esta situación se confirma al observar la marcha de nuestras exportaciones de mercaderías a partir de 1950. El valor de las exportaciones del sector tradicional (azúcar, mieles, ron, tabaco, etc.) que en 1950 constituyó un 27.9 por ciento del producto bruto, ya para 1970 sólo representaba un 7.9 por ciento del mismo. De otra parte, las exportaciones de productos nuevos manufacturados crecieron hasta ser en el 1970 unas 39 veces más grandes que en 1950, cuando constituían sólo un 4.6 por ciento del producto bruto, para representar un 28 por ciento del producto bruto en aquel año. La mayor intensidad de crecimiento de las exportaciones de productos nuevos manufacturados ha contribuído, pues, a paliar el efecto depresivo del descenso desplegado por la actividad tradicional exportadora, haciendo posible contrarrestar sus efectos negativos en el ingreso bruto del país.

Otro indicador claro de la función transcendental desempeñada por nuestro comercio exterior en la economía puertorriqueña, lo constituye el coeficiente de comercio exterior, es decir, la proporción que guarda el valor global de las importaciones y exportaciones de mercaderías respecto al producto bruto interno. Este coeficiente osciló entre 0.80 en 1950 y 0.94 durante el período 1950-66. Después de alcanzar su máximo en 1957 el coeficiente bajó hasta colocarse en 0.88 en 1970, que es uno de los más altos que se conocen en el mundo. Para 1970 el valor total de nuestras exportaciones e importaciones de mercancías alcanzó a \$4,285 millones de dólares respecto a un producto bruto interno de \$4,876 millones.

La magnitud de nuestro coeficiente de comercio exterior implica no sólo que Puerto Rico tiene uno de los más altos coeficientes de exportación del mundo, sino que también su proporción de importaciones respecto de su producto bruto es muy elevada. Cuanto menor en dimensión es un país, mayor tiende a ser su necesidad de intercambio con el exterior y mayor tiende a ser su volumen de exportaciones e importaciones. Así, Puerto Rico para 1970 exhibe un coeficiente de exportación de 0.35 contra uno de importación de 0.52, coeficientes que superan, en largo, la de países desarrollados pero de pequeña dimensión, como Suiza, Bélgica, Holanda, etc.

### Composición y Tendencia de las Exportaciones

Las exportaciones de nuevos productos elaborados en las fábricas promovidas por Fomento Económico bajo el programa de industrialización alcanzaron un nivel de \$1,289 millones en 1969-70, que representaron casi el 75 por ciento del valor global de las exportaciones de Puerto Rico ese año. Esta cifra representa a su vez un 11 por ciento de incremento sobre las exportaciones realizadas en 1968-69, que es un ritmo de aumento inferior al de 14.6 por ciento habido en 1969.

El aumento más alto en nuestras exportaciones de productos nuevos manufacturados ocurrió en el grupo de productos químicos y análogos. Aunque la exportación de alcoholes bajó en 18 por ciento, la de productos farmacéuticos subió en 56 por ciento y la de otros productos químicos en 41 por ciento, haciendo que todo el grupo exhibiera una subida de 36.9 por ciento, que es ligeramente superior a la del año anterior. La exportación de metales (principalmente remanentes metálicos no ferrosos y manufacturas de metal) subió tan fuertemente como el año anterior aumentando en 32 por ciento para alcanzar un nivel de \$29.7 millones. De otra parte, la venta de productos textiles al exterior, que el año anterior había acusado un alza de 49.5 por ciento, este año lo hizo en 25.9 por ciento, para lograr un nivel de \$91.5 millones. Asimismo; las exportaciones de maquinaria y efectos eléctricos se incrementaron en casi 22 por ciento logrando un monto de \$142.1 millones, que excede el del año anterior en \$25.6 millones. También las exportaciones de alimentos y productos análogos subieron vigorosamente, incrementándose en 22.4 por ciento para superar los \$82.6 millones vendidos en 1968-69 por \$18.5 millones.

Hay varios renglones de exportación que acusan un descenso en 1969-70. Entre estos se hallan el pétroleo y los productos de pétroleo que bajaron en 2.7 por ciento después de acusar un alza de 33.6 por ciento en 1968-69. Tal reducción se produjo como consecuencia de la merma en las ventas a Brasil de renglones de gasolina (casingheads) y de combustible destilado (destillate fuel oils) a los Estados Unidos. Las ventas de cuero y productos de cuero también bajaron en 2.3 por ciento con motivo principal de la reducción en un 8 por ciento de las exportaciones de calzado. De otra parte, las ventas de ropa y productos análogos se redujeron en 2.7 por ciento, principalmente el renglón de prendas de vestir.

#### EXPORTACIONES DE PRODUCTOS NUEVOS (En millones de dólares)

| Grupo de Artículos                         | 1968-69 | 1969-70     | Cambio<br>Porcentual |
|--|---------|-------------|----------------------|
| Total                                      | 1,159.6 | 1,288.8     | 11.1                 |
| Productos alimenticios                     | 82.6    | 101.1       | 22.4                 |
| Tabaco y derivados                         | 85.4    | 94.8        | 11.0                 |
| Ropa y textiles.                           | 385.3   | 395.5       | 2.6                  |
| Productos químicos                         | 160.6   | 219.9       | 36.9                 |
| Maquinaria, equipo y efectos eléctricos    | 116.5   | 142.1       | 22.0                 |
| Calzado y efectos de cuero                 | 84.2    | 82.3        | - 2.3                |
| Juguetes, efectos de joyería y misceláneas | 71.2    | 76.8        | 7.9                  |
| Petróleo y derivados                       | 145.6   | 141.5       | ana = 2.8cm          |
| Metales, papel y sus manufacturas          | 28.3    | 34.7        | 22.6                 |
| Talvia sucres 1.485                        |         | maramatan a | Frances              |

La reducción en las ventas de ropa y calzado acusa no solamente el impacto de la contracción económica habida en los Estados Unidos sino también el efecto de la competencia extranjera, en particular, de Hong Kong y Japón en renglones de ropa y de España e Italia, en renglones de calzado y de otros productos de cuero. La contracción económica debilitó la demanda de ropa y calzado en los Estados Unidos según lo evidencia el hecho que los gastos de consumo en ropa y calzado en ese país, que habían crecido a una tasa del 8.6 por ciento en 1968-69, lo hicieran con un ritmo de sólo 6.7 por ciento en 1969-70. De otra parte, el efecto de la competencia extranjera queda claramente traducido al considerar que las importaciones de calzado y de ropa en los Estados Unidos entre 1968-69 y 1969-70 aumentaron en 22 y 23 por ciento, respectivamente. Estas tendencias, como es natural, debilitaron la demanda por nuestros renglones de ropa y calzado en los Estados Unidos.

La diversificación de las exportaciones de Puerto Rico ha sido cada vez mayor según se ha ido desarrollando el programa de industrialización. En 1949-50 el 86 por ciento de las exportaciones eran de tipo tradicional, es decir, estaban constituídas por azúcar, tabaco, ron, etc. En 1969-70 estas mismas exportaciones constituyeron sólo el 21 por ciento de las exportaciones globales, el remanente

de las exportaciones están representadas por productos manufacturados nuevos casi en su totalidad.

### COMERCIO EXTERIOR (En millones de dólares)

| Partida            | 1968-69 | 1969-70 | Cambio<br>Porcentua |
|--------------------|---------|---------|---------------------|
| Exportaciones      | 1,606.5 | 1,729.3 | 7.6                 |
| Estados Unidos     | 1,395.8 | 1,533.5 | 9.9                 |
| Países extranjeros | 100.6   | 118.1   | 17.4                |
| Islas Vírgenes     | 110.1   | 77.7    | -29.4               |
| Importaciones      | 2,262.7 | 2,555.6 | 12.9                |
| Estados Unidos     | 1,765.0 | 1,963.5 | 11.2                |
| Países extranjeros | 471.1   | 567.6   | 20.5                |
| Islas Vírgenes     | 26.5    | 24.5    | -0.8                |
| Balance Neto       | - 656.2 | - 826.3 | 25.9                |
| Estados Unidos     | - 369.2 | - 430.0 | 16.5                |
| Países extranjeros | - 370.5 | - 449.5 | 21,3                |
| Islas Vírgenes     | 83.6    | 53.2    | -36.4               |

Los Estados Unidos han sido siempre el principal mercado individual de las exportaciones desde Puerto Rico absorbiendo persistentemente del 94 al 96 por ciento de ellas, aunque en los últimos años su participación ha estado bajando. Las Islas Virgenes, que fue hasta 1969-70 nuestro segundo mercado de exportación, en ese año sólo compró \$77.8 millones a Puerto Rico, que representa \$32.3 millones menos que el año anterior. De otra parte, los países extranjeros, que venían consistentemente incrementando sus compras a Puerto Rico, en 1969-70 compraron \$118.1 millones, \$17.5 millones más que en 1968-69.

### Composición y Tendencia de las Importaciones

Las tendencias antes mencionadas de las exportaciones y las mostradas por otros factores determinantes de la capacidad para importar, han impuesto cambios de similar intensidad en el volumen y el valor de las importaciones en los últimos años. El valor de las importaciones de mercaderías alcanzó en 1970 un nivel de \$2,556 millones que implica

una tasa de crecimiento respecto al año anterior de más de 12.9 por ciento, superando por mucho el ritmo a que crecieron las exportaciones (7.7 por ciento).

En el caso de las importaciones, la participación de los Estados Unidos, aunque sustanciosa, no lo es tanto como en el caso de las exportaciones. No obstante, la mayor parte de las importaciones de Puerto Rico han provenido de dicho país, pero su participación relativa ha venido disminuyendo durante los últimos años, colocándose en 76.8 por ciento en 1969-70. Los países extranjeros, que han venido consistentemente aumentando sus ventas a Puerto Rico, en el año 1969-70 vendieron \$567.6 millones, que supera la del año anterior en 20.5 por ciento. Por el contrario, las Islas Virgenes, que el año anterior habían vendido a Puerto Rico unos \$26.5 millones en mercaderías, en 1969-70 sólo le vendieron \$24.4 millones.

Un aspecto importante de las importaciones hechas por Puerto Rico es su composición y la variación que en el transcurso del tiempo han sufrido los coeficientes de importación de los diversos productos. El crecimiento económico de Puerto Rico durante los últimos 20 años ha conllevado variaciones sustanciales en la composición de las importaciones, así como en la proporción que éstas han contribuído a la disponibilidad total de diversas categorías de bienes.

En 1949-50, el 48.5 por ciento de la importación total de Puerto Rico estaba representada por bienes de consumo, el 40 por ciento por materias primas y productos intermedios y el 11.5 por ciento por bienes de capital. A partir de entonces y hasta 1969-70 esa composición ha sufrido profundos cambios. La importación de bienes de consumo aumentó desde \$166.8 millones en 1949-50 a \$889.7 millones en 1969-70, o sea, 433 por ciento en 20 años. Su participación relativa dentro del contexto global de las importaciones, sin embargo, disminuyó en el transcurso del tiempo, situándose en 34.8 por ciento en 1969-70. La partida de bienes de consumo duraderos mostró una ligera tendencia creciente año tras año hasta constituirse en un 10.5 por ciento de la importación global en 1969-70 comparado con 6.5 por ciento veinte años atras. De otra parte, el volumen de importaciones de bienes de consumo no duraderos, que presenta incrementos consistentes absolutos desde 1949-50, pierde en participación relativa, viniendo a constituir en 1969-70 sólo el 24.3 por ciento de toda la importación hecha por el país, en comparación con 41.9 por ciento en 1949-50. Ladoly samelo l'est

Los bienes duraderos de consumo aumentaron muy ligeramente en 1969-70, sólo en 2.4 por ciento, al alcanzar su nuevo nivel de \$267.8 millones. Contribuyeron a este aumento las ventas de automóviles que se incrementaron en 11.7 por ciento en comparación con 24 por ciento el año anterior, y las ventas de enseres eléctricos que aumentaron en casi 5 por ciento en comparación con 20.5 por ciento el año anterior. El consumo de otros bienes duraderos de consumo bajó en 6.4

por ciento.

En lo que respecta a la importación de bienes de consumo, Puerto Rico pone de manifiesto claramente tendencias que son propias de economías pequeñas en desarrollo, con alta dependencia del exterior para satisfacer muchas de las necesidades básicas de su población. Según las estadísticas de importación de bienes de consumo, en el período 1950-70, la importación representa en términos medios el 20.5 por ciento del producto bruto del país, lo que equivale a decir que Puerto Rico tiene una propensión media a importar bienes de consumo de .205. De otra parte, su propensión marginal de importación de bienes de consumo resultó ser para el mismo periodo de .18, lo que nos dice que por cada incremento de un dólar en el producto bruto se incrementa la importación de bienes de consumo en 18 centavos. El hecho de que la propensión marginal sea inferior a la propensión media apunta claramente al hecho que a medida que ocurre mayor desarrollo, menos rápidamente crecen las importaciones de bienes de consumo que el producto bruto.

La importación de bienes capitales que creció con una tasa media acumulativa del 16.4 por ciento durante el período 1950-70, logró un nivel de \$465.5 millones durante el año fiscal 1970, superando en 18.4 por ciento la cifra del año fiscal anterior. Durante ese período tal importación representó en términos medios el 8.4 por ciento del producto bruto del país, es decir, por cada dólar de producto bruto se gastaron 8.5 centavos en la compra de bienes capitales en el exterior. Además, por cada dólar de aumento en el producto bruto se gastaron 10.5 centavos en importar ese tipo de bienes.

Tan significativa como la anterior ha sido la importancia relativa de esas importaciones al compararlas con el total de la inversión bruta fija, proporción que ha mostrado fuertes variaciones. En el quinquenio 1950-54, un 28 por ciento de la inversión bruta fija total consistió en bienes capitales; al acelerarse más aún la industrialización ese coeficiente subió hasta un 46 por ciento en el periodo 1955-59; luego bajó a 39 por ciento durante 1960-64 y a 34 por ciento en 1965-69, para situarse a un nivel del 33 por ciento en 1970. Estas fluctuaciones en la importación de bienes capitales explican en buena medida las variaciones del coeficiente global de inversiones en la economía puerto-rriqueña.

Un hecho también significativo referente a la composición de las importaciones es el aumento persistente de la proporción y coeficiente de las importaciones de materias primas y productos intermedios. La alta elasticidad-ingreso de la demanda de productos manufacturados y las necesidades de sustitución de importaciones

de bienes de consumo, exigieron en Puerto Rico un aumento considerable de la producción industrial, lo que a su vez se tradujo en mayores necesidades de materias primas y productos intermedios. Se explica así que la proporción de estos últimos dentro de las importaciones totales se haya acrecentado desde poco más de un 44 por ciento en 1950-54 a un 47 por ciento en 1970, después de haber alcanzado más del 48 por ciento en el período 1965-69. Además, estas importaciones representaron en términos medios un 24 por ciento del producto bruto durante el periodo 1950-70, gastándose 27 centavos en ellas por cada dólar de incremento en el producto bruto. Esto es claramente indicativo de que su ritmo de aumento dentro del desarrollo económico del país ha sido mucho más acelerado que aquel exhibido por el producto bruto.

### CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES (En millones de dólares)

| Partida  | 1966    | 1967    | 1968    | 1969    | 1970    |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|
| Total  | 1,658.6 | 1,811.5 | 1,969.4 | 2,262.7 | 2,555.6 |
| A- Bienes de consumo                             | 599.1   | 631.5   | 701.8   | 827.7   | 889.7   |
| 1. Duraderos                                     | 179.9   | 180.6   | 200.8   | 261.4   | 267.8   |
| a) automóviles                                   | 70.3    | 55.8    | 67.9    | 92.0    | 102.8   |
| b) enseres eléctricos                            | 43.7    | 38.8    | 46.8    | 56.4    | 59.2    |
| c) otros   | 65.9    | 86.0    | 86.1    | 113,0   | 105.8   |
| 2. No duraderos                                  | 419.2   | 450.9   | 501.0   | 566.3   | 621.9   |
| a) alimentos                                     | 216.0   | 228.8   | 248.3   | 266.1   | 30648   |
| b) bebidas y tabaco                              | 27.1    | 28.9    | 31.6    | 34.5    | 38.2    |
| c) otros   | 176.1   | 193.2   | 221.1   | 265.7   | 276.9   |
| B- Bienes de capital                             | 256.1   | 304.0   | 327.2   | 393.0   | 465.3   |
| 1. Intermedios para formación de capital         | 100.1   | 116.7   | 120.3   | 137.4   | 161,3   |
| 2. Bienes de capital                             | 156.0   | 187.3   | 206.9   | 255.6   | 304.0   |
| C- Materias primas y otros productos intermedios | 803.4   | 876.0   | 940.4   | 1,042.0 | 1,200.6 |

#### Cuenta Corriente

Puerto Rico registró durante el año fiscal 1969-70 un aumento de alrededor de 6 por ciento en sus ventas de mercancías al exterior. Las mismas ascendieron a \$1,746.6 millones comparados con \$1,639.1 millones en el año anterior. Estas ventas comprenden las exportaciones registradas una vez ajustadas por la mercancía devuelta, los arbitrios sobre embarques de ron y tabaco, paquetes postales, etc.

Las importaciones, por otro lado, registraron un aumento de alrededor de 13 por ciento sobre el año anterior. Las mismas ascendieron a \$2,513.4 millones en 1969-70 comparadas con \$2,229.3 millones en 1968-69. El desbalance comercial, por consiguiente, ascendió a \$766.8 millones, \$176.6 millones más que el año anterior.

INFLUENCIA DE ALGUNAS VARIABLES SOBRE EL DEFICIT COMERCIAL
(En millones de dólares)

|                           | INCREMENTOS ABSOLUTOS |                |                |                |                | CAMBIO PORCENTUAL |                |                |                |                |
|---------------------------|-----------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|-------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| 0.886.0 F                 | 1954 a<br>1955        | 1961 a<br>1962 | 1964 a<br>1965 | 1968 a<br>1969 | 1969 a<br>1970 | 1954 a<br>1955    | 1961 a<br>1962 | 1964 a<br>1965 | 1968 a<br>1969 | 1969 a<br>1970 |
|                           | 52.6                  | 170.4          | 191.6          | 332.0          | 440.6          | 5.8               | 11.5           | 9.6            | 11.6           | 13.9           |
| Gastos del<br>gobierno    | 9.8                   | 24.9           | 37.4           | 81.5           | 108.8          | 7.6               | 10.0           | 10.4           | 14.4           | 16.3           |
| Inversión fija            | 29.9                  | 74.8           | 137.7          | 183.8          | 305.3          | 17.3              | 18.6           | 23.6           | 11.9           | 27.8           |
| Inventarios               | 1.3                   | 63.0           | 29.6           | 67.6           | -52.0          | 9.8               | 280.6          | 38.9           | 87.0           | -37.5          |
| Exportaciones 1/          | 4.8                   | 70.0           | 55.6           | 30.7           | 122.8          | 1.4               | 10.2           | 6.1            | 10.9           | 7.6            |
| Déficit comer-<br>cial 1/ | 44.3                  | 94.7           | 105.2          | 136.0          | 170.1          | 25.0              | 39.5           | 24.2           | 26.1           | 25.9           |

L. Cifras sin ajustar.

El déficit comercial tendió nuevamente a acentuarse este año. Si nos atenemos a su evolución histórica tal parece que esto ocurre cuando las exportaciones al aumentar en términos relativos lo hacen en forma moderada, cuando los gastos del gobierno se acentúan fuertemente y cuando la inversión, en términos porcentuales, sube vigorosamente. Así lo confirman los años 1954 a 1955, 1961 a 1962, 1964 a 1965, 1968 a 1969 y 1969 a 1970. Por el contrario, el déficit comercial tiende a disminuir cuando el comportamiento de las variables mencionadas es inverso al estipulado.

## SALDOS DE LA CUENTA CORRIENTE 1/ (Millones de dólares)

| Partida  | 1968-69  | 1969-70  | Cambio<br>Relativo |
|--|----------|----------|--------------------|
| Mercancía registrada   | - 656.2  | -826.3   | 25.9               |
| Ajuste de la mercancía registrada  | 66.0     | 59.5     | - 9.8              |
| Transportación de la companya del companya del companya de la comp | - 210.9. | -225.3   | 6.8                |
| Gastos de viajeros   | 84.4     | 74.6     | -11.6              |
| Rendimientos de capital  | - 402.9  | - 454.9  | 12.9               |
| Gastos de funcionamiento de agencias (   | 137.3    | 163.8    | 19.3               |
| Servicios misceláneos  | - 5.0    | - 27.0   | 440.0              |
| Saldo Deudor   | - 987.3  | -1,235.6 | 25.1               |

Las cifras negativas representan salidas netas, las positivas entradas netas.

#### Servicios

La cuenta de servicios de la balanza de pagos incluye las partidas de transportación, gastos de viajeros, los rendimientos de capital, los gastos de operaciones de las agencias federales en Puerto Rico y otros servicios misceláneos.

Contrario a lo ocurrido en 1968-69 en que se registró una ligera merma, los gastos de operaciones de las agencias federales en Puerto Rico, registraron en el 1969-70 un extraordinario aumento

<sup>2/</sup> Ajustes por concepto de mercancía devuelta, arbitrios sobre embarques de ron y tabaco, paquetes postales, etc.

en las transacciones de capital están incluídas las ganancias no distribuídas de estas empresas. En el 1969-70, por ejemplo, estas ganancias sin distribuir representaron el 72 por ciento del total de las inversiones directas.

### ENTRADA NETA DE CAPITAL POR CONCEPTO DE INVERSIONES DIRECTAS Y GANANCIAS SIN DISTRIBUIR

(Millones de dólares)

| Año Fiscal | Inversiones Directas | Ganancias sin Distribuir | Por Ciento del Tota |
|------------|----------------------|--------------------------|---------------------|
| 1962       | 170.0                | 94.7                     | 55.7                |
| 1963       | 169.6                | 104.8                    | 61.8                |
| 1964       | 176.3                | 130.7                    | 74.1                |
| 1965       | 192.4                | 151.9                    | 79.0                |
| 1966       | 222.7                | 191.5                    | 86.0                |
| 1967       | 250.6                | 222.5                    | 88.8                |
| 1968       | 250.0                | 238.3                    | 95.3                |
| 1969       | 357.0                | 266.6                    | 74.7                |
| 1970       | 422.6                | 304.6                    | 72.1                |
| -1347      | antipotists y annual | attended to the second   | 1.54 5 11.2M 003    |

El segundo de los componentes de los rendimientos de capital de las inversiones del exterior en Puerto Rico son los ingresos que provienen de las inversiones financieras. Estos ascendieron a \$180.8 millones en 1969-70, que representa un incremento de 30.8 por ciento sobre el año fiscal 1968-69. Dentro de este grupo, el volumen mayor lo representan los intereses sobre hipotecas y préstamos sobre hogares. Estos ascendieron a \$53.8 millones en 1969-70. Para el 1968-69, esta cifra fue de \$39.7 millones.

El tercer grupo está compuesto de los dividendos de las corporaciones domésticas y de rentas y regalías. Estos ascendieron a \$6.7 millones en 1969-70, cifra que es inferior a la del año anterior por \$1.6 millones.

celáneos. En el lado de los recibos se incluyen partidas tales como ingresos de trabajadores estacionales, pagos por servicios de publicidad, comunicaciones, etc., salarios, comisiones y honorarios; gastos de compañías de seguros y otros.

Por el lado de los pagos, además de los pagos por servicios de publicidad, comunicaciones, salarios, comisiones y honorarios, se incluyen otros servicios tales como alquiler de películas cinematográficas, gastos de compañías matrices y seguros (primas suscritas menos pérdidas pagadas). Estas ultimas mostraron el crecimiento mayor dentro de este grupo. De hecho, los seguros, excepto sobre importaciones, que en el 1968-69 ascendían a \$50.5 millones, aumentaron a \$71.5 millones en 1969-70, lo que representa un aumento de alrededor de 41 por ciento. Este aumento contribuyó en gran medida a que el saldo deudor de los servicios misceláneos ascendiera a \$27 millones. En el año anterior este balance había sido de solamente \$5 millones.

En resumen, la cuenta corriente de la balanza de pagos arrojó un saldo deudor de \$1,235.6 millones en 1969-70, lo cual representa un aumento de 25 por ciento sobre el año anterior.

#### Transferencias Unilaterales

El saldo antes mencionado fue compensado, en parte por las transferencias unilaterales que recibió Puerto Rico del exterior. En este año pasado el monto total de estas transferencias ascendió a \$324.6 millones las cuales excedieron en cerca de un 8 por ciento a los \$300.7 millones que se recibieron el año anterior.

Dentro de las transferencias unilaterales se destacaron las aportaciones al Gobierno Estatal para proyectos comunes, los pagos recibidos por los individuos en forma de pensiones o beneficios y las remesas personales que enviaron familiares o amigos desde el exterior.

Las aportaciones federales al Gobierno Estatal marcaron la cifra más alta registrada en toda la década. Estas ascendieron a \$230 millones y representaron el 71 por ciento del total de todas las transferencias. Alrededor de \$108 millones o el 47 por ciento de ellas fueron destinadas a los programas de salud, bienestar e instrucción pública. Dentro de ellas, la que más aumentó fue la partida que se recibió para asistencia pública que de \$14.8 millones en 1968-69 subió a \$24.3 millones en este año fiscal pasado. Estas aportaciones federales no sólo contribuyeron a financiar parte del desbalance comercial, sino que, además constituyeron un factor importante en el aumento del ingreso generado por el sector público el cual tuvo un fuerte impacto en la economía.

Las otras transferencias del Gobierno Federal en forma de pagos por concepto de pensiones, compensaciones y beneficios a individuos, aumentaron también considerablemente en el 1969-70. En conjunto, los veteranos, los beneficiaros del Seguro Social, los pensionados por el servicio civil federal, las instituciones privadas y los agricultores recibieron la cantidad de \$309.5 millones, of lo que representó um 30 por ciento de aumento sobre lo recibido en el año anterior.

### TRANSFERENCIAS UNILATERALES (En millones de dólares)

| THE STATE OF THE S | 1968-69 | 1969-70 | Cambio<br>Porcentual |
|--|---------|---------|----------------------|
| Transferencias netas, total  | 300.7   | 324.6   | 4 7.9                |
| Beneficios a veteranos   | 43.7    | 76.9    | 76.0                 |
| Pagos netos al Seguro Social   | - 0.5   | - 16.0  | , , , ,              |
| Recibidos  | 171.2   | 211.3   | 23.4                 |
| Pagados  | 171.7   | 227.3   | 32.4                 |
| Subsidios a agricultores   | 9.3     | 7.5     | -19.4                |
| Remesas personales netas   | 67.4    | 65.8    | - 2.4                |
| Recibidas  | 100.4   | 96.6    | - 3.8                |
| Enviadas   | 33.0    | 30.8    | - 6.7                |
| Aportaciones federales   | 217.1   | 229,9   | 5.9                  |
| a- Alimentos   | 26.0    | 25.8    | - 0.8                |
| b- Servicios de Salud  | 43.6    | 36.2    | -17.0                |
| c- Instrucción   | 34.8    | 40.4    | 16.1                 |
| d- Asistencia Pública  | 14.8    | 24.3    | 64.2                 |
| e- Carreteras, aeropuertos, hospitales y urbanizaciones públicas   | 27.4    | 21.5    | - 21.5               |
| f- Oficina de Oportunidades Económicas   | 21.0    | 18.6    | - 11.4               |
| g- Otros   | 49.5    | 63.1    | 27.5                 |
| Otras transferencias netas   | - 36.3  | - 39.5  | - 8.8                |

Los veteranos, que reciben pagos por concepto de readaptación, compensaciones y pensiones, recibieron en total \$76.9 millones en beneficios, lo que además de ser la cifra más alta en la década, fue 76 por ciento más alta que la del 1968-69. En Puerto Rico hay cerca de 23,000 veteranos que reciben estos beneficios.

Todos los beneficiados por el sistema de seguro de vejez y sobrevivientes que comúnmente se conoce como el Seguro Social, recibieron en total \$211.3 millones de los cuales \$28.1 millones correspondió a pagos por servicios médicos y de hospital (Medicarc). El aumento de los beneficios del Seguro Social se atribuye a que al liberalizarse los requisitos de elegibilidad, entraron muchas personas a beneficiarse de los mismos. Los agregados con estas enmiendas más los que empezaron a participar porque cualificaban bajo los requisitos que prevalecían en la ley, provocaron que estos beneficios aumentaran de \$155 millones en 1968-69 a \$183 millones en este año pasado.

Las demás transferencias, constituídas por pensiones del sistema de retiro federal, por pagos de beneficios de la Ley Azucarera, por transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro y por compensación por desempleo recibido de gobiernos estatales, bajaron levemente en este año último. En suma se recibieron \$21.3 millones este año comparado con \$23.4 millones que totalizaron las mismas en el año que antecede. Las compensaciones por desempleo que recibieron las personas aquí, por haber trabajado en Estados Unidos antes de su traslado a Puerto Rico, bajaron \$3.7 millones y los pagos de la Ley Azucarera, \$1.8 millones.

Respecto a las remesas personales se registraron restricciones tanto en las enviadas como en las recibidas. Las primeras sufrieron una reducción de cerca de 7 por ciento, de \$33 millones en 1968-69 a \$30.8 millones en 1969-70. Las segundas, o sea, las recibidas, se redujeron de \$100.4 millones a \$96.6 millones en el mismo período.

En conjunto, el montante de transferencias unilaterales produjo uma entrada de fondos que ascendió a \$636 millones en 1970 que superó a las del año precedente por \$80.2 millones. Como estos beneficios lo reciben un conglomerado de personas que en su mayoría son incapacitadas o retiradas de toda actividad económica vienen a ser la única fuente de ingresos para esas personas, y a su vez es una de las partidas principales del ingreso personal de todas las familias. Esto les permite a esos beneficiarios un ingreso personal seguro que proviene de fuentes externas el cual se traduce en compras de bienes y servicios en la economía local.

Sin embargo, el impacto de esta entrada se cancela substancialmente por los pagos de transferencia que se hacen hacia afuera por concepto de las contribuciones que pagan otras personas a los mismos fondos de donde provienen estos beneficios. Por ejemplo, las contribuciones al Seguro Social excedieron los beneficios en \$16 millones. Además se hicieron otros pagos de transferencia por impuestos sobre elaboración de azúcar; seguros de salud y vida; servicios de aduana y otros que excedieron lo recibido por otros conceptos en \$39.5 millones.

En resumen, las transacciones unilaterales se redujeron a una entrada neta de \$324.6 millones en este año fiscal pasado que superó en \$24 millones a las recibidas en el año fiscal 1968-69.

### Cuenta de Capital

Las transacciones de capital que se efectuaron en este año fiscal de 1969-70, produjeron una entrada neta de capital externo que ascendió a \$911 millones. Este ha sido el movimiento de capital más alto que se ha registrado en la balanza de pagos de Puerto Rico.

ENTRADA NETA DE CAPITAL

(En millones de dólares)

| s ser carrest a Faer's Rico, balares                         | 1968-69       | 1969-70   |
|--|---------------|-----------|
| went out of the fact that the second of the second           | en 924        | A-1-5-122 |
| - ra avenualità and the first to the many                    | 695.9         | 1,105.3   |
| A largo plazo  | 629.5         | 773.8     |
| Destinados al sector público                                 | 68.9          | 181.1     |
| Destinados al sector privado                                 | 560.6         | 592.7     |
| Inversiones directas<br>Créditos hipotecarios para la compra | 357.0         | 422.6     |
| de viviendas<br>Créditos hipotecarios a agricultores         | 201.5         | 170.1     |
| All and a y ofros  | -0.8          | -1.4      |
| Inversiones misceláneas                                      | 2.9           | 1.4       |
| A corto plazo  | 66.4          | 331.6     |
| Destinados al sector público                                 | 81.1          | 31.6      |
| Destinados al sector privado                                 | -14.7         | 300.0     |
| Menos: Aumentos en las inversiones de Puerto Rico en el      |               | mai sai s |
| exterior   | 38.9          | 203.3     |
| A largo plazo  | 43.7          | 71.3      |
| Obligaciones del Gobierno Federal                            | 29.0          | 15.2      |
|  | 14.7          | 56.1      |
| estresquencencia que su hacen hacas nétice                   | b Reget en    | The Bang  |
| A corto plazo  | - 4.8         | 132.0     |
| Más: Transacciones desconocidas                              | 29.6          | 9.0       |
| Entrada neta de capital                                      | 686.6         | 911.0     |
| racific de santari seguros de salud y                        | edale video   | aodnauga) |
| you obtained of mireliance and action                        | askitha sh un | Calmina.  |

Esto aconteció como resultado de la venta sin precedentes de bonos en el exterior por parte del sector público y por la cifra récord que registraron las inversiones hechas por el sector externo en el sector privado de la economía de Puerto Rico. Las transacciones de capital a largo y a corto plazo realizadas por el sector público produjeron una entrada neta de capital de \$213 millones y las del sector privado \$893 millones. De estas últimas, más del 47 por ciento, o sea, \$423 millones correspondió a movimientos de capital destinados para las empresas de inversión directa.

Lo más significativo en el conjunto de transacciones que produjeron el aumento total de \$1,105 millones que registraron las inversiones del exterior en Puerto Rico fue la baja de \$94 millones en la venta de hipotecas sobre hogares a inversionistas privados del exterior. Aún cuando se asegura un rédito garantizado para este tipo de inversión, el mismo no fue tan estimulador por el grado de preferencia que tuvieron las inversiones externas en los demás sectores, sin embargo, se compensó esa alta reducción del sector privado en el financiamiento de hogares con el aumento de \$97 millones que registraron las compras hechas por la F. N. M. A. En total se vendieron \$201 millones en hipotecas sobre hogares durante este año fiscal pasado contra \$231 millones en el año precedente. Esta reducción era de suponerse debido a la escasez monetaria existente en el mercado norteamericano, pero en mayor grado se debió a que el alza en la tasa de interés redujo la demanda de hogares. Por su parte, los movimientos de capital a corto plazo produjeron una

INVERSIONES NETAS DEL EXTERIOR, A LARGO PLAZO (En millones de dólares)

|   | 1966-67 | 1967-68 | 1968-69 | 1969-70 |
|---|---------|---------|---------|---------|
| Bonos del gobierno y empresas<br>públicas | 182.7   | 183.6   | 68.9    | 181.1   |
| Inversiones directas                      | 245.9   | 250.0   | 357.0   | 422.6   |
| Hipotecas sobre hogares                   | 130.2   | 164.7   | 201.5   | 77.6    |
| Préstamos federales                       | 13.6    | 8.3     | -0.8    | 91.1    |
| Inversiones misceláneas                   | 15.1    | 2.5     | 2.9     | 1.4     |
| Total                                     | 587.5   | 609.1   | 629.5   | 773.8   |

entrada neta de capital de \$331.6 millones. El factor determinante de esto lo fue el aumento neto (\$247 millones) en los dépositos del exterior en el sistema bancario por parte del sector privado.

El sistema bancario fue también el responsable del aumento en las inversiones de Puerto Rico en el exterior. Del total de \$132 millones que representaron el aumento en las inversiones de Puerto Rico en el exterior, \$120 millones correspondieron al sistema bancario.

### Deuda Externa

Al 30 de junio del año fiscal pasado, la deuda externa de Puerto Rico ascendio a \$6,861 millones de la cual \$5,852 millones era a largo plazo y el remanente de \$1,009 millones a corto plazo Como participantes del gran total estaba el sector gubernamental con \$1,574 millones a largo plazo y \$243 millones a corto plazo, y el sector privado con \$4,278 millones a largo plazo y \$766 millones a corto plazo.

Las personas, ya sea en su calidad de miembros de familias o como individuos, constituyen uno de los sectores más importantes de nuestra economía, y desempeñan un papel muy activo en el desarrollo económico del país. Las personas son receptores de una gran parte de los ingresos originados en la economía, principalmente por concepto de salarios, y constituyen el núcleo más importante de los consumidores de bienes y servicios producidos o importados en la economía. Del resumen de las transacciones realizadas por las personas, como receptores de ingresos y como consumidores, surge un balance neto que se denomina ahorro personal. Este ahorro forma parte, junto con el ahorro del gobierno y el de las empresas privadas, del ahorro interno del país y se utiliza para financiar las inversiones de capital, tales como la construcción de viviendas y edificios, las compras de maquinaria y equipo y la formación de inventarios.

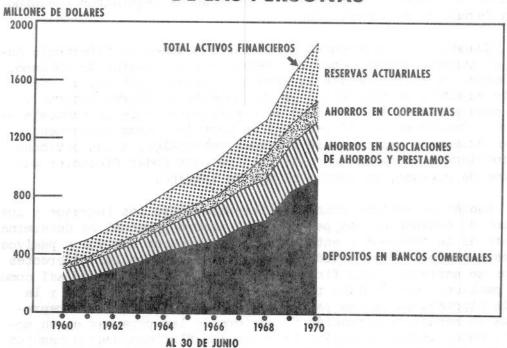
Cuando en el transcurso de un período dado, la diferencia entre el ingreso recibido por las personas y sus gastos de consumo, es decir, el ahorro personal, arroja un saldo positivo, el efecto en la economía es favorable, ya que aumenta el ahorro interno y por consiguiente, la capacidad de financiamiento de la economía es mayor. Cuando el ahorro personal es negativo, como consecuencia de un exceso de gastos sobre ingresos personales, y las personas se convierten en demandantes de crédito para poder financiar sus gastos de consumo, se reduce el ahorro interno.

Además de medirse como la diferencia entre los ingresos y los gastos de consumo de las personas, el ahorro personal se determina a base de la diferencia entre los incrementos en activos y pasivos de este sector. Este método toma en consideración los diferentes tipos de activos, tanto financieros, como no financieros, así como los pasivos, constituídos por la deuda personal de consumo y la deuda hipotecaria de las personas. El cuadro estadístico representa el estado de situación financiera de las personas en un momento dado, pudiéndose así determinar las fluctuaciones o cambios habidos en dicha situación financiera en diferentes períodos. En Puerto Rico, aún cuando no se dispone de toda la información estadística necesaria para medir el ahorro personal por este método, se cuenta con algunos indicadores económicos que permiten visualizar parte de la situación financiera de las familias. Estos indicadores se analizan a continuación:

#### Activos Financieros

Al finalizar el año fiscal 1969-70 las personas residentes de Puerto Rico poseían \$1,864.9 millones en activos financieros, tales como depósitos bancarios, ahorros en las asociaciones de ahorro y

## DETERMINADOS ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS



préstamos, acciones en cooperativas y reservas en fondos de pensiones públicos y en compañías de seguros de vida. Estos activos aumentaron, en conjunto, en \$219.7 millones, 6 13.4 por ciento, sobre

### DETERMINADOS ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS (Millones de dólares - al 30 de junio)

| Pa rtid a   | 1960  | 1965    | 1968    | 1969     | 1970    |
|---|-------|---------|---------|----------|---------|
| Dépositos en Bancos Comer-<br>ciales                                  | 207.5 | 459.5   | 637.1   | 839.2    | 928.3   |
| Dépositos en el Banco de<br>Ahorro. Mutualista                        |       |         | 1.0     | 1.7      | 3.1     |
| Ahorros en Asociaciones Fede-<br>rales de Ahorro y Préstamos          | 60.5  | 156.3   | 217.6   | 249.5    | 291.7   |
| Ahorros en la Asociación de<br>Empleados del Gobierno del<br>E. L. A. | 28.6  | 50.4    | 71.5    | 79.7     | 89.9    |
| Ahomos en Cooperativas Locales  | 26.6  | 5 5 • 9 | 90.01   | 117.61   | 137.9   |
| Ahorros en Cooperativas de<br>Crédito Federales                       | 3 • 4 | 8 • 2   | 11.8    | 13.2     | 15.0    |
| Reservas en Fondos de<br>Pensiones Públicos                           | 56.1  | 99.6    | 149.0   | 167.4    | 188.2   |
| Reservas en Compañías de<br>'Seguros de Vida                          | 58.5  | 104.4   | 153.7   | 176.9    | 210.8   |
| TOTAL   | 441.2 | 934.3   | 1,331.7 | 1, 645.2 | 1,864.9 |

1/ Estimados preliminares sujetos a revisión.

el año anterior. El aumento de este año fué menor al del año 1968-69, cuando hubo un crecimiento extraordinario de \$313.5 millones, 6 23.5 por ciento, sobre el nivel del año precedente.

Las estimaciones del ahorro personal calculado a base de la diferencia entre los ingresos y los gastos de consumo, demuestra que todos los desembolsos que se deducen del ingreso personal, con excepción de las remesas al exterior, registraron aumentos mayores que los ingresos recibidos, por lo cual el desahorro personal alcanzó un nivel récord de \$101.0 millones.

Es, hasta cierto punto, sorprendente que se haya registrado un desahorro tan alto en un año en que la compensación pagada a los

AHORROS LIQUIDOS Y RESERVAS ACTUARIALES DE LAS PERSONAS (Millones de dolares - al 30 de junio)

| Partida  | 1960  | 1965    | 1969     | 1970    |
|--|-------|---------|----------|---------|
| Ahorros Líquidos:                                | 326.6 | 730.3   | 1,300.9  | 1,465.9 |
| Dépositos en Bancos Comerciales                  | 207.5 | 459.5   | 839.2    | 928.3   |
| Ahorros en Asociaciones de Ahorro<br>y Préstamos | 89.1  | 206.    | 330.9    | 384     |
| Ahorros en Cooperativas Locales y<br>Federales   | 30.0  | 64.1    | 130.8    | 152.    |
| Reservas Actuariales:                            | 114.6 | 204.0   | 344.3    | 399.0   |
| Reservas en Fondos de Pensiones<br>Públicos      | 56.1  | 99.6    | 167.4    | 188.2   |
| Reservas en Compañias de Seguros<br>de Vida      | 58.5  | 104.4   | 176.9    | 210.8   |
| Totales  | 441.2 | 934.3   | 1,645.2  | 1,864.9 |
|  | DIST  | RIBUCIO | NPORCENT | TUAL    |
| Ahorros Líquidos:                                | 74.0  | 78.2    | 79.1     | 78.     |
| Dépositos en Bancos Comerciales                  | 47.0  | 49.2    | 51.0     | 49.8    |
| Ahorros en Asociaciones de<br>Ahorro y Préstamos | 20.2  | 22.1    | 20.1     | 20.6    |
| Ahorros en Cooperativas Locales<br>y Federales   | 6 •8  | 6 • 9   | 8 •0     | 8 •2    |
| Reservas Actuariales:                            | 26.0  | 21.8    | 20.9     | 21.4    |
| Reservas en Fondos de<br>Pensiones Públicos      | 12.7  | 10.6    | 1 0 • 2  | 10.1    |
| Reservas en Compañias de<br>Seguros de Vida      | 13.3  | 11.2    | 10.7     | 11.3    |
| To tale s  | 100.0 | 100.0   | 100.0    | 100.0   |

empleados, especialmente a los empleados del gobierno estatal y de los municipios, registrara un crecimiento extraordinario. Este hecho tiene un significado especial en la formación de ahorros del año fiscal 1969-70, el cual se describe más adelante.

Al invertir en activos financieros las personas han seguido un patrón fijo a través de los años. Tradicionalmente los activos líquidos en forma de depósitos bancarios y ahorros en asociaciones de ahorro y préstamos y en cooperativas constituyen el tipo de inversión preferida de las personas. Estas inversiones representan casi cuatro quintas partes de los activos financieros considerados en este análisis. El resto de los activos financieros está constituído por las reservas actuariales, entre las cuales se incluyen los ahorros en seguros de vida y en fondos de pensiones públicos.

Este patrón de inversión varió un poco en el transcurso de la década pasada. En el 1960, los ahorros líquidos representaban el 74 por ciento del total de los activos financieros y las reservas actuariales constituían el restante 26 por ciento. En el 1970, las proporciones eran de 78.6 por ciento y 21.4 por ciento, respectivamente.

Entre los activos líquidos poseídos por las personas se destacan los depósitos bancarios en cuentas corrientes, cuentas de ahorro y certificados de depósitos. Un análisis de los balances en estos tres tipos de cuentas por sector poseedor nos revela que al 30 de junio de 1970, las personas poseían la mayor parte de los balances en cuentas de ahorro, con un 94.1 por ciento, y los certificados de depósitos, con un 56.1 por ciento. Por su parte, el sector de las corporaciones y sociedades poseía la mayor parte de los balances en cuentas corrientes, con una proporción de 67 por ciento. Sin embargo, se observa una tendencia general por parte de las personas a incrementar sus ahorros en estos tres tipos de cuentas. Consideradas en conjunto, la proporción de los balances pertenecientes a las personas aumentó de 52.6 por ciento el 30 de junio de 1968, a 57.9 por ciento en junio de 1969 y a 60.6 por ciento al finalizar el año fiscal 1969-70.

A pesar de esta tendencia, los depósitos de las personas en cuentas bancarias registraron en el último año fiscal un aumento, que fue, tanto relativo como absoluto, menor que en el año anterior.

La disminución en el ritmo de crecimiento de los depósitos bancarios en el último año fiscal es uno de los indicadores lógicos de la situación de escasez monetaria por la que atravesó nuestra economía en el pasado año fiscal.

En los Estados Unidos las características de la restricción cre-

DEPOSITOS EN CUENTAS CORRIENTES, CUENTAS DE AHORRO Y
CERTIFICADOS DE DEPOSITOS
(Millones de dólares - al 30 de junio)

|                                | 1        | 968                     |          | 969  | 1970        |                         |
|--------------------------------|----------|-------------------------|----------|--|-------------|-------------------------|
| Pa rtid a                      | Valor    | Por ciento<br>del total |          | Por ciento<br>del total  | Valor       | Por ciento<br>del total |
|                                | Lade A   | The Sale Men            | 1071     | rage a circle  |             | a egneur                |
| Cuentas Corrientes             | 423      | 100.0                   | 490      | 100.0  | 536         | 100.0                   |
| Individuos<br>Corporaciones y  | 154      | 36.4                    | 158      | 32.2   | 177         | 33.0                    |
| sociedades                     | 269      | 63.6                    | 332      | 67.8   | 359         | 67.0                    |
| Cuentas de Ahorro              | 371      | 100.0                   | 479      | 100.0  | 505         | 100.0                   |
| Individuos                     | 3 4 6    | 93.3                    | 447      | 93.3   | 475         | 94.1                    |
| Corporaciones y sociedades     | 25       | 6.7                     | 32       | 6 • 7  | 30          | 5 • 9                   |
| Certificados de Depó-<br>sitos | 416      | 100.0                   | 483      | 100.0  | 490         | 100.0                   |
| In d iv idu o s                | 137      | 32.9                    | 235      | 48.7   | 275         | 5 6 •1                  |
| Corporaciones y sociedades     | 279      | 67.1                    | 248      | 51.3   | 215         | 43.9                    |
| Dépositos en Cuentas           | an an    | 1-1-20                  | G        | UPEN B ME  | 5 - 5       | of Least                |
| corrientes, de Ahorro          | EOM .    | The same of the         | 0.1 56   | TOT BELLE  |             | and a m                 |
| y Certificados de<br>Dépositos | yor pe   |                         | afe each | upo gaza   | da an       | and the                 |
| To ta l                        | 1,210    | 100.0                   | 1,452    | 100.0  | 1,532       | 100.0                   |
| Individuos                     | 637      | 52.6                    | 840-     | 57.9   | 928         | 60.6                    |
| Corporaciones y sociedades     | 573      | 47.4                    | 612      | 42.1   | 604         | 39.4                    |
|                                | PERCE IN | Acres at Landau Acres   | 1 26.0   | Part of the same o | 100 100 100 | Line of Linear          |

diticia fueron aún más notables. La acumulación de activos financieros líquidos por parte de las personas se vio seriamente afectada durante el año natural 1969. Los depósitos de las personas en cuentas corrientes y de ahorro privadas, así como la moneda en circulación, disminuyeron su ritmo de crecimiento anual a menos de la mitad entre diciembre de 1968 y diciembre de 1969. Sin embargo, los ahorros en los fondos de retiro y seguridad social del gobierno aumentaron mucho más en el año natural 1969 que en el 1968.

Lo ocurrido en el último año, tanto en Puerto Rico como en los Estados Unidos, indica que la restricción monetaria, afectó con bastante intensidad la posesión de activos líquidos por parte de las personas. Sin embargo, los ahorros del tipo contractual no se afectaron tan adversamente debido principalmente a que entre éstos se incluye el ahorro forzado mediante regulaciones legales, como

### CAMBIOS ANUALES EN DETERMINADOS ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: ESTADOS UNIDOS (Billones de dólares - Años Naturales)

| Partid a   | 1966  | 1967  | 1968  | 1969    |
|--|-------|-------|-------|---------|
| Moneda en Circulación y Dépositos en Cuentas<br>Corrientes y de Ahorro | 21.1  | 44.0  | 34.6  | 1 4 • 5 |
| Reservas en Compañías de Seguro de Vida                                | 4 • 5 | 4.7   | 4.6   | 4.5     |
| Reservas en Fondos de Seguridad Social y<br>Pensiones del Gobiemo      | 5 •1  | 6 • 0 | 5 • 6 | 7.8     |

Fuente de información; Statistical Abstract of the United States, 1970
Departamento de Comercio de los Estados Unidos,
Negociado del Censo.

lo son las reservas en fondos de pensiones y de seguridad social. La magnitud de estos ahorros depende mayormente del montante de los salarios recibidos por los empleados, y en este último año fiscal la remuneración a los empleados aumentó bastante en Puerto Rico, especialmente la compensación a empleados pagada por el Gobierno Estatal y los Municipios, la cual aumentó en 19.7 por ciento. Este es un aumento extraordinario para este sector. Este ritmo de crecimiento fue mayor que el del año 1968-69, que fue de 14.7 por ciento, y mayor que el aumento experimentado por la compensación a empleados del sector privado, que fue de 11.5 por ciento. Como resultado del aumento en los sueldos y jornales pagados por el Gobierno Estatal y los municipios, las reservas en los fondos de pensiones públicos aumentaron en un 12.4 por ciento y los ahorros en la Asociación de Empleados del Gobierno del Estado Libre Asociado registraron un crecimiento de 12.8 por ciento.

Otros activos que también aumentaron en forma marcada fueron los depósitos de ahorro en el Banco de Ahorro Mutualista, los ahorros en las asociaciones federales de ahorro y préstamos y en las cooperativas locales y las reservas en compañías de seguros de vida. Estos activos financieros aumentaron en 82.4 por ciento, 16.9 por ciento, 17.3 por ciento y 19.2 por ciento, respectivamente.

El ahorro de las personas en las cooperativas locales tiene dos componentes principales, que son: el capital y el sobrante de los diferentes tipos de cooperativas que operan en Puerto Rico y los depósitos en cuentas de ahorro de los socios en las cooperativas de crédito. De estos dos componentes, se destaca el crecimiento que ha tenido en el último año fiscal los depósitos en

cuentas de ahorro en las cooperativas de crédito. Una muestra tomada de las cooperativas de crédito que operan en las distintas zonas de la isla señala que el crecimiento en los depósitos de ahorro ha sido del orden del 40.6 por ciento, lo cual es un incremento realmente extraordinario. Este crecimiento se debe, en parte, a que algunas cooperativas de crédito están ofreciendo a sus socios ciertos incentivos dirigidos a aumentar los recursos totales de estas asociaciones. Se mencionan entre estos incentivos el pago de un tipo de interés nominal mucho más alto que el máximo de 4 1/2 por ciento prevaleciente en el mercado para los depósitos en cuentas de ahorro regulares. Además, algunas cooperativas de crédito están fomentando el uso de las cuentas de ahorros para navidad (Christmas Clubs) sobre cuyos ahorros pagan también intereses.

En resumen, la característica más notable del último año fiscal en la adquisición de activos financieros por parte de las personas ha sido, pues, la variación a la inversa de los dos tipos principales de ahorro. Mientras el ahorro relativamente líquido redujo su ritmo de crecimiento, debido fundamentalmente a los efectos de la restricción crediticia por la que ha estado atravesando nuestra economía en los últimos años fiscales, el ahorro forzado de los empleados públicos, en forma de reservas en fondos de pensiones y en ahorros en la Asociación de Empleados del Gobierno Estatal, aumentó significativamente. Estos acontecimientos, aunque han variado un poco la estructura de los ahorros financieros en el último año fiscal, no alteran fundamentalmente el patrón de ahorro que han seguido las personas en las últimas décadas. Sin embargo, ha puesto de manifiesto la conveniencia de incrementar las formas de ahorro a largo plazo de las personas, lo cual podría lograrse, en parte, poniendo a disposición de los empleados privados sistemas de ahorro similares a los de los empleados públicos.

### Deuda Personal de Consumo

Las personas, además de aumentar sus activos financieros, en el transcurso del año 1969-70 también aumentaron su deuda personal de consumo.

Los consumidores incurren en dos tipos de préstamos principales: unos se conocen como hipotecarios y otros como personales.

El tipo de préstamo hipotecario es aquel que se realiza con el propósito de financiar una vivienda. El préstamo personal es aquél que se realiza con el fin de financiar la adquisición de bienes de consumo, tales como automóviles, enseres eléctricos, muebles para el hogar y servicios, tales como viajes culturales, etc. La diferencia entre estos dos tipos de préstamos, hipotecarios y personales, estriba en la duración promedio de los bienes

adquiridos. La adquisición de una vivienda es una inversión de capital con una duración promedio de más de 35 años y una alta proporción de los pagos que se hacen para amortizar la deuda hipotecaria constituye ahorro a largo plazo.

Los bienes de consumo duraderos tienen una duración promedio entre 1 y 5 años. Los pagos que se hacen para amortizar los préstamos para la adquisición de bienes de consumo no originan ningún ahorro a largo plazo.

La más reciente innovación en los préstamos personales ha sido el uso de tarjetas de crédito expedidas por los bancos comerciales y también por las compañías comerciales. Este sistema ha tenido una gran acogida entre el público en general, tanto en los Estados Unidos como en Puerto Rico, debido a la facilidad con que se expiden y se usan las tarjetas y debido también a la aceptación que
han tenido entre un gran número de firmas comerciales, entre las
cuales se incluyen algunas que tradicionalmente vendían solamente
de contado.

La idea de la tarjeta de crédito bancaria se concibió en los Estados Unidos hace dos décadas, pero su uso se intensificó en Puerto Rico en el último año fiscal. Actualmente tres bancos comerciales han expedido tarjetas de crédito en Puerto Rico: el Banco Crédito y Ahorro Ponceño, con "Bank-Americard", el First National City Bank y el Banco de Ponce, ambos con "Master Charge".

Aparte de las razones de tipo económico que motivan el uso de los préstamos personales y del crédito para el consumo, existen algunas razones de tipo social que justifican el uso del crédito, como por ejemplo, el deseo de las personas de mejorar sus condiciones generales de vida, y el deseo de convertirse en un ser más sociable y educado, como cuando se realiza un viaje cultural o cuando se mejora la preparación académica.

Los gastos de consumo relacionados con la educación constituyen una inversión de tipo social que, junto con las inversiones económicas, constituyen la infraestructura social que propulsan
el desarrollo económico y social. Por lo cual, los préstamos que
se hagan para estos propósitos son más beneficiosos, desde el punto
de vista económico y social, que los préstamos que se hacen para
financiar los gastos de consumo superfluos especialmente en artículos de lujo. En términos generales, los préstamos que se hacen para financiar los gastos de consumo tienden a disminuir la capacidad
de ahorro de las personas, con la consecuencia de reducir el ahorro
interno, el cual, aunque no es vital en el caso de Puerto Rico por
poderse allegar capital foráneo, es muy conveniente para nuestro desarrollo económico. Ese ahorro interno comportaría mucha mayor

solidez a nuestro desarrollo.

A continuación se analiza la deuda personal de los consumidores a algunas de las más importantes instituciones financieras y firmas comerciales que operan en Puerto Rico. Se incluyen entre estas instituciones los bancos comerciales, las asociaciones de ahorro y préstamos, las cooperativas de crédito, los fondos de pensiones públicos, las compañías de seguros y las de préstamos personales pequeños, y el crédito rotativo y a plazos diferidos.

### DEUDAS DE LOS CONSUMIDORES (Millones de dólares - al 30 de junio)

| Partida   | 1960    | 1965  | 1968  | 1969  | 1970    |
|---|---------|-------|-------|-------|---------|
| Deudas de los Consumidores, total                 | 160.0   | 332.4 | 527.8 | 658.2 | 769.5   |
| Bancos Comerciales                                | 93.6    | 193.0 | 240.7 | 319.7 | 366.1   |
| Banco de Ahorro Mutualista                        | possons |       | 1./   | •1    | •2      |
| Asociaciones Federales de<br>Ahorro y Préstamos   | 2 •6    | 8.7   | 8 •1  | 8 • 9 | 12.2    |
| Compañías de Préstamos<br>Personales Pequeños     | 2/      | 2/    | 55.7  | 70-7  | 88.4 3/ |
| Asociaciones de Empleados<br>del Gobierno Estatal | 25.7    | 51.3  | 70-1  | 76.1  | 90.6    |
| Cooperativas de Crédito<br>Federales              | 3.3     | 7 • 9 | 11.7  | 13.0  | 14.5    |
| Cooperativas de Crédito<br>Locales                | 16.7    | 39.7  | 64.7  | 77.9  | 93.93/  |
| Fondos de Pensiones<br>Públicos                   | 9 • 6   | 19.9  | 28.1  | 32.3  | 36.9    |
| Compañías de Seguros                              | 8 • 5   | 11.9  | 16.4  | 18.1  | 19.8    |
| Cuentas Rotativas y a<br>Plazos Diferidos         | 2/      | 2./   | 32.3  | 41.4  | 46.9    |

<sup>1/</sup> Menos de \$50,000.

<sup>2/</sup> Información no disponible.

<sup>3/</sup> Cifras preliminares sujetas a revisión.

Al cierre del año fiscal 1969-70 las personas adeudaban a estas instituciones \$769.5 millones. Esta cifra es mayor en \$111.3 millones, 6 16.9 por ciento a la del año anterior que fue de \$658.2 millones. El aumento de este año fue inferior tanto en términos absolutos como relativos, al del año 1968-69, que fue de \$130.4 millones, 6 24.7 por ciento mayor que el nivel del año precedente.

La deuda personal de consumo de las instituciones que se incluyen en este análisis representaba el 20.0 por ciento del total del ingreso personal en el año 1969-70. Esta proporción es superior a la del año anterior que fue de 19.3 por ciento y casi el doble de la que existía 10 años atrás que alcanzaba a 11.5 por ciento.

En el caso de la deuda personal de consumo ha ocurrido algo parecido al cambio experimentado en la acumulación de activos financieros. En ambos casos el aumento del año 1969-70 fue menos acelerado que el del año anterior. La disminución en el ritmo de crecimiento anual de la deuda personal de consumo puede también haberse debido a los mismos acontecimientos que afectaron la adquisición de activos financieros. En primer lugar, como resultado de la intensificación de la restricción crediticia, en el año fiscal 1969-70, los bancos comerciales tuvieron menos dinero disponible para la concesión de préstamos personales. Como consecuencia, el ritmo de crecimiento de los préstamos personales bancarios se redujo a sólo 14.5 por ciento, en comparación con 32.8 por ciento, que fue el ritmo de crecimiento para dichos préstamos durante el año fiscal 1968-69.

A pesar de la disminución ocurrida en el ritmo de crecimiento de los préstamos personales bancarios, encontramos, por el contrario, un aumento extraordinario en los préstamos para el financiamiento de automóviles. Por segundo año consecutivo, estos préstamos aumentaron en más de un 40 por ciento, después de haber atravesado por un período de dos años en que los mismos se redujeron drásticamente, desde un nivel de \$60.1 millones en junio de 1966 a \$41.0 millones en junio de 1968. Seguramente el desplazamiento hacia las casas financieras de automóviles produjo esta reducción en la cartera de esos préstamos bancarios. Al finalizar el año fiscal 1969-70 estos préstamos bancarios. Al finalizar el año fiscanzando en junio de 1970 un nivel de \$83.1 millones. En esa fecha ese nivel representaba el 22.7 por ciento del total de los préstamos bancarios a individuos.

Otro factor que pudo haber contribuido a la disminución en el ritmo de los préstamos personales en el año fiscal 1969-70 fue el aumento en la compensación a empleados, con la concesión, mediante

En un estudio que se hizo, en coordinación con la Administración de Servicios al Consumidor, sobre las cuentas rotativas y a plazos diferidos se encontró que los balances adeudados en estas cuentas ascendían a \$46.9 millones el 30 de junio de 1970. Se incluyen en este estudio las siguientes firmas comerciales: Sears Roebuck de Puerto Rico, Inc., J. C. Penneys Company, Inc., González Padín Co., Inc., Belk-Lindsey Company, Gem de Puerto Rico, Inc., y la International Department Store. El balance del año fiscal 1969-70 es más alto en \$5.5 millones, 6 3.3 por ciento, que el correspondiente al 30 de junio de 1969, que fue de \$41.4 millones. Aun cuando el aumento de este último año fiscal es relativamente alto, sin embargo fue inferior al del año 1968-69, que fue de \$9.1 millones 6 28.2 por ciento.

### Resumen

Todas las instituciones que aquí se han analizado podrían clasificarse principalmente, ó como fuentes de ahorro, ó como fuentes de crédito, dependiendo de si son mayores los ahorros de las personas que los préstamos personales que realizan en las mismas. Tomando este criterio como base, encontramos que las siguientes instituciones son principalmente fuentes de ahorro más que fuentes de crédito: los bancos comerciales, el Banco de Ahorro Mutualista, las asociaciones de ahorro y préstamos, los fondos de pensiones públicos, las compañías de seguros de vida y las cooperativas de crédito. Las compañías de préstamos personales pequeños y las firmas que ofrecen crédito rotativo y a plazos diferidos son principalmente fuentes de crédito. La Asociación de Empleados del Gobierno del Estado Libre Asociado está prácticamente nivelada como fuente de crédito y de ahorro, ya que los ahorros acumulados y los préstamos por cobrar son prácticamente iguales.

Las cifras que se han estimado de activos financieros y deudas de los consumidores no nos permiten todavía estimar el ahorro neto de las familias por el método de activos menos pasivos debido a que faltan aún por considerarse algunos de los activos de las personas, tales como las acciones en corporaciones privadas y las inversiones en bonos y otros valores del Gobierno Federal y del Gobierno del Estado Libre Asociado. Pero tampoco se han considerado algunas deudas personales. Por ejemplo, en el caso de los préstamos a los bancos comerciales sólo se han considerado los préstamos personales, pero no se han considerado los préstamos a los negocios o firmas individuales. Tampoco se han considerado las deudas de los individuos a las compañías de financiamiento de ventas condicionales, tales como: la Ford Motor Credit Co., Universal C. I. T. Credit Corp., All Finance Enterprises Corp., y la General Electric Credit Corp. Una vez se hayan estimado todos los activos y los pasivos de las familias, podríamos tener una cifra de ahorro personal por el método de activos menos pasivos que se pueda comparar con el ahorro que se estima utilizando el método de ingresos menos gastos de las personas.

### LOS PRECIOS EN 1969-70

Durante los últimos cuatro años las familias de Puerto Rico han estado sintiendo el efecto de un alza en los precios de los bienes y artículos de consumo personal. La misma se refleja en el índice implícito de precios de los gastos de consumo personal que prepara la Junta de Planificación. Dicho índice, el cual representa en forma aproximada el crecimiento de los precios de los bienes y servicios que se consumen por todas las familias, había estado registrando durante el período de 1960 al 1966 un crecimiento anual promedio relativamente pequeño de alrededor de 1.8 por ciento. Sin embargo, a partir del 1966-67 este índice comenzó a manifestar aumentos más altos. Los mismos fueron en promedio durante los años de 1967 al 1969 de cerca de 3.8 por ciento culminando con un alza de 4.6 por ciento en el 1969-70. Este aumento es uno de los más altos que se registra en Puerto Rico de un año a otro desde la Guerra de Corea.

## AUMENTOS SOBRE EL AÑO ANTERIOR EN EL INDICE DE PRECIOS DE CONSUMO: PAISES SELECCIONADOS (En Por Ciento)

| Nombre del País     | 1968 | 1969 | 1970    |
|---------------------|------|------|---------|
| Colombia            | 7    | 8    | 9       |
| Francia             | 4    | 5    | 6       |
| Japón               | 5    | 5    | 6       |
| Países Bajos        | 4    | 6    | 5       |
| Inglaterra          | 4    | 5    | 5       |
| Canadá              | 4    | 4    | 4       |
|                     | 3    | 3    | 4       |
| Bélgica<br>Italia   | 2    | 2    | 4       |
|                     | 2    | 2    | 4       |
| Suecia              | 2    | 2    | 3       |
| srael               | 2    | 2    | 3       |
| Alemania            | 3    | 3    | 3       |
| Australia<br>Méjico | 3    | 3    | 3       |
|                     |      |      | 3110000 |

Una situación parecida ha estado ocurriendo también en los Estados Unidos. De hecho, en ese país el índice correspondiente de precios de gastos de consumo personal que prepara el Departamento de Comercio Federal registró en el 1969-70 un alza de 4.6 por ciento comparado con un crecimiento promedio de 1.28 por ciento entre 1960 y 1966, y de 3.2 por ciento de 1967 al 1969.

El crecimiento acelerado de los precios de consumo no es un problema que está ocurriendo únicamente en Puerto Rico y Estados Unidos. De hecho, la información que hay disponible sobre otros países es indicativa del extraordinario aumento de los precios de consumo en los mismos. Por ejemplo, durante el 1970, dicho aumento fue de 9 por ciento en Colombia, de 6 por ciento en Francia, de 6 por ciento en Japón, de 5 por ciento en Inglaterra y de 4 por ciento en Canadá, Bélgica, Italia y Suecia.

El aumento de 4.6 por ciento registrado durante el año de 1969-70 en el índice de precios de los gastos de consumo de Puerto Rico, el cual prepara la Junta de Planificación, es el más grande en los últimos 12 años. Este índice difiere del índice de precios al consumidor obrero que prepara el Departamento del Trabajo de Puerto Rico el cual registró durante el año 1969-70 un aumento de sólo 3.2 por ciento. La diferencia se debe a que el índice del

## AUMENTOS SOBRE EL AÑO ANTERIOR EN EL INDICE DE PRECIOS, PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (En Por Ciento)

| W F  | Promedio<br>de años<br>1959-60 al<br>1965-66 | 1966-67   | 1967-68     | 1968-69  | 1969-70   |  |  |
|--|--|-----------|-------------|----------|-----------|--|--|
| Indice de Gastos de<br>Consumo de la Junta<br>de Planificación                 | 1.81   | 4.3       | 3.3         | 3.6      | 4.6       |  |  |
| Indice de Precios al Con-<br>sumidor Obrero del<br>Departamento del Trabajo    | 2.36   | 4.4       | 3.4         | 2.6      | 3,2       |  |  |
| Indice de Gastos de Con-<br>sumo del Departamento<br>de Comercio de EE.UU.     | 1.28   | 2.72      | 3.01        | 3.86     | 4.63      |  |  |
| Indice de Precios al Con-<br>sumidor del Departamento<br>del Trabajo de EE.UU. | 1.29   | 2.84      | 3.58        | 4,55     | 5.93      |  |  |
| Samete Frage Color and   | gerra sala                                   | Ebroad of | chinago 5 h | b Rolles | ati antes |  |  |

Durante este año se aumentaron los arbitrios de bebidas alcohólicas y productos de tabaco los cuales afectaron en forma significativa el índice de precios.

del Departamento del Trabajo refleja solamente los cambios en los precios de los bienes de consumo para las familias obreras y la "canasta" de bienes consumidos por estas familias no es representativa de la "canasta" de bienes que consumen todas las familias que residen en Puerto Rico. Por consiguiente, a medida que se ha reducido la proporción de familias obreras en Puerto Rico ha disminuído la validez del índice de precios que prepara el Departamento del Trabajo para medir los cambios en el nivel general de los precios en Puerto Rico para todas las familias.

Evidencia adicional de lo inadecuado que es el índice de precios pagados por las familias obreras para describir los cambios en precios pagados por todas las familias es precisamente el hecho de que refleja durante los últimos dos años un aumento menor que el indicado por el índice implícito de precios. Esto es así, porque el índice de precios pagados por las familias obreras es de tipo Laspeyre, ya que utiliza ponderaciones del año base, mientras que el índice implícito preparado por la Junta de Planificación es de tipo Paasche, pues utiliza ponderaciones del año en curso. Dado que los índices de tipo Laspeyre tienden a exagerar el aumento en precios en períodos de inflación, mientras que los índices de tipo Paasche tienden a subestimar dicho crecimiento, un índice adecuado de precios al consumidor debería reflejar un aumento mayor que el registrado en el índice implícito de gastos de consumo personal, tal como ocurre en los Estados Unidos.

Aún cuando el índice de precios al consumidor preparado por el Departamento del Trabajo de Estados Unidos no es representativo de los cambios en precios que afectan a todos los consumidores, pues está basado solamente en los precios pagados por familias de ingresos moderados que residen en ciudades grandes, dicho índice ha reflejado durante los últimos años incrementos en precios mayores que los indicados por los índices implícitos de precios que obtiene el Departamento de Comercio de los Estados Unidos al deflacionar los gastos de consumo personal. Por ejemplo, en el 1969-70 el índice de precios al consumidor registró un aumento de 5.9 por ciento, mientras que el incremento en el índice implícito de precios fue de 4.6 por ciento.

Un análisis del comportamiento que ha reflejado el índice de precios de gastos de consumo personal durante el pasado año a base de los tres componentes principales en que se subdividen estos gastos, a saber: bienes de consumo no duraderos, bienes de consumo duraderos y servicios, permite conocer la contribución de cada grupo al alza en los precios registrada en el 1969-70. Por un lado, el índice de precios de bienes no duraderos como alimentos, ropa, etc., tuvo un crecimiento en conjunto de 4.6 por ciento. El mismo, aún cuando ligeramente inferior al del año anterior, representa un alto

ritmo de crecimiento al compararlo con el de años en donde no ha habido una tendencia inflacionaria como la existente en los últimos años. Por su parte el índice de precios correspondiente a los bienes duraderos como automóviles, muebles, enseres eléctricos, etc., tuvo un alza de 4.3 por ciento. Esta es más alta que la del año anterior que alcanzó a cerca de 3 por ciento. De igual manera el índice de precios de servicios evidencia un aumento de gran significación el cual fue de 4.6 por ciento. Este es muy superior al del 1968-69 que ascendió a sólo 2.4 por ciento.

A base de estas cifras se desprende que durante el pasado año el crecimiento extraordinario en el índice de precios de los consumidores fue inducido por varios factores. En primer lugar, por la continuación del alza que se venía registrando en el índice de

### AUMENTOS EN EL INDICE DE PRECIOS DE GASTOS DE CONSUMO, AÑOS FISCALES

Puerto Rico y Estados Unidos

(En Por Ciento)

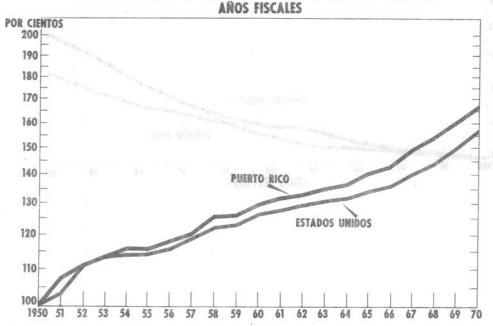
| to presentetiv de<br>consumidance, pues<br>to femilias de | Promedio<br>de años<br>1959-60 al<br>1965-66 | 1966-67  | 1967-68     | 1968-69   | 1969-70   |
|---|--|----------|-------------|-----------|-----------|
| Total   | ning senatu                                  | rest     |             | bermanos  |           |
| Puerto Rico   | 1.8  | 4.3      | 3.3         | 3.6       | 4.6 a     |
| Estados Unidos  | 1.28   | 2.7      | 3.0         | 3.9       | 4.6       |
| Bienes No-Duraderos                                       | 9 11 7 11                                    |          |             | andt so s |           |
| Puerto Rico   | 1.2  | 6.31/    | 4.1         | 5.1       | 4.6       |
| Estados Unidos  | 1.24   | 2.9      | 2.7         | 3.9       | 4.8       |
| Bienes Duraderos  |  |          |             |           |           |
| Puerto Rico   | 1.8  | 1.6      | 3.6         | 2.9       | 4.3       |
| Estados Unidos  | 35   | .7       | 2.7         | 2.5       | 2.5       |
| Servicios   | u se en c                                    | MOLTUIE. | thing modes | 770 81    |           |
| Puerto Rico   | 2.0  | 2.1      | 1.8         | 2.4       | 4.6       |
| Estados Unidos  | 2.0  | 3.2      | 3.5         | 4.4       | 5.1       |
|   | a tmon eour                                  | Danur on | Supple 91   | LOLDSIG   | op er tig |

<sup>1/</sup> Gran parte de este crecimiento se atribuye a un aumento en los arbitrios de bebidas alcohólicas y productos de tabaco.

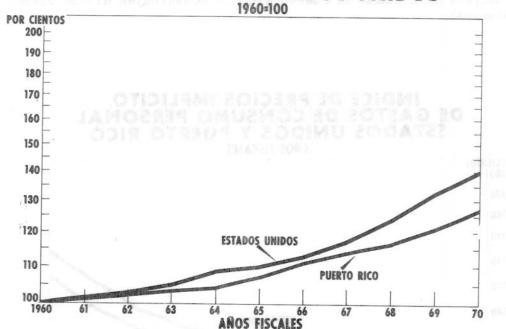
precios de alimentos y otros bienes no-duraderos. En segundo lugar, porque contrario a lo experimentado en años anteriores en los cuales las tasas de crecimiento en los precios de bienes duraderos y servicios fueron relativamente pequeñas, dichas tasas registraron este año aumentos comparables a aquellos mostrados por los precios de los bienes no-duraderos. O sea, que en años anteriores el aumento total en precios era el resultado de aumentos grandes en el sector de los bienes no-duraderos y aumentos menores en los otros sectores. Pero este año los tres sectores aumentaron casi al mismo ritmo resultando ello en el crecimiento extraordinario antes indicado.

El impacto que tienen los precios de los bienes no-duraderos en el índice de precios para los gastos de consumo personal se explica por el hecho de que cerca del 50 por ciento del total de los gastos de consumo en Puerto Rico lo constituyen dichos bienes de consumo.

# INDICE DE PRECIOS IMPLICITO DE GASTOS DE CONSUMO PERSONAL ESTADOS UNIDOS Y PUERTO RICO



# INDICE DE PRECIOS IMPLICITO EN LOS GASTOS DE CONSUMO DE ALIMENTOS PUERTO RICO Y ESTADOS UNIDOS



Dado que una gran proporción de los artículos que componen los bienes no-duraderos son importados de los Estados Unidos, gran parte del alza registrada en los precios de dichos artículos es un reflejo de los aumentos en precios que se han venido registrando en ese país. De hecho, durante los últimos dos años el índice de precios en los Estados Unidos para dichos artículos ha mostrado aumentos de 3.9 y de 4.8 por ciento, respectivamente. Este patrón de aumentos se refleja también en los índices de precios al por mayor en los Estados Unidos y en los índices de los precios de las importaciones de Puerto Rico. El índice de precios al por mayor en los Estados Unidos registró un aumento de 4.2 por ciento en 1969-70. Por otro lado, el índice de precios de los artículos importados en Puerto Rico reflejó un crecimiento de cerca de 3.5 por ciento en el 1968-69 y de 5.5 por ciento en el 1969-70, siendo este último aumento el alza más grande registrada por este índice en la presente década.

### Bienes No-Duraderos

Como se indicó anteriormente el índice de precios de alimentos, ropa, bebidas alcohólicas, productos de tabaco, artículos de tocador medicinas y otros gastos de consumo no-duraderos, registró en conjunto un alza de 4.6 por ciento en el 1969-70. Esta estuvo precedida de aumentos de 4.1 y 5.1 por ciento en los dos años anteriores.

### La Subida de los Precios de Alimentos

Individualmente el índice de precios de alimentos registró durante el pasado año un aumento de cerca de 5 por ciento. Este alto ritmo de crecimiento en los precios de alimentos no ocurrió por primera vez en el año pasado. De hecho, ha estado ocurriendo en Puerto Rico durante los últimos 4 años.

Jugaron un papel de importancia en el crecimiento de los precios de alimentos los correspondientes a alimentos importados. Esto es así ya que cerca de un 50 por ciento del valor total de los alimentos que se consumen por las familias procede del exterior. O sea, cualquier crecimiento en los precios de importación tiene un gran impacto en los precios que pagan los consumidores en Puerto Rico.

Durante los últimos años, y en particular en el pasado año, el índice de precios de importación de alimentos ha reflejado un crecimiento extraordinario. El mismo alcanzó en el 1969-70 a 6.4 por ciento. Este aumento se refleja también en el índice de precios al por mayor de alimentos en Estados Unidos el cual registro un alza de 5.9 por ciento. De igual manera se manifiesta en el índice

de precios de alimentos pagados por los consumidores en Estados Unidos, que prepara el Departamento del Trabajo, el cual aumentó en 6.6 por ciento y también en el índice implícito de precios de gastos de consumo en alimentos, preparado por el Departamento de Comercio de Estados Unidos, el cual aumentó en cerca de 5 por ciento.

AUMENTOS EN EL INDICE DE PRECIOS DE ALIMENTOS: ANOS FISCALES (En Por Ciento)

| Partida  | 1969                                     | 1970 |
|--|--|------|
| Alimentos importados en Puerto Rico  | 3.4                                      | 6.4  |
| Indice implícito de alimentos en gastos de consumo personal en<br>Puerto Rico  | 6.7                                      | 5.8  |
| Carne y productos de carne   | 7.9                                      | 7.4  |
| Frutas y vegetales y artículos relacionados  | 10.5                                     | 7.7  |
| Leche y productos de leche   |  | 1.1  |
| Alimentos al por mayor en Estados Unidos   | 3.1                                      | 5.9  |
| Carne, pollos y pescado  | 3.9                                      | 10.3 |
| Frutas y vegetales   | 4.0                                      | 3,5  |
| Cereales y productos de panadería  | 1.4                                      | 4.0  |
| Productos de leche   | 4.9                                      | 2.4  |
| Indice implícito de gastos de consumo personal de alimentos en<br>Estados Unidos - Departamento de Comercio 1/   | 3.3                                      | 4.9  |
| Indice de precios al consumidor de alimentos de Estados<br>Unidos - Departamento del Trabajo   | 3.8                                      | 6.6  |
| Indice de precios de alimentos al consumidor obrero - Depar-<br>tamento del Trabajo de Puerto Rico   | 3.3                                      | 3.6  |
| The state of the s | C. C |      |

<sup>1/</sup> Corresponde a los años naturales 1968 y 1969.

Sin lugar a dudas, los grupos de alimentos consumidos en Puerto Rico que contienen grandes proporciones de artículos importados son los más afectados por las alzas de precio de los alimentos en Estados Unidos. De ahí que el grupo de carne y productos relacionados sea uno de los grupos de alimentos en donde se están evidenciando aumentos mayores ya que cerca de un 70 por ciento de los bienes que se clasifican dentro de ese grupo proceden del exterior. Por otro lado, el grupo de productos lácteos no refleja aumentos significativos en precios debido a que en ese grupo predomina el consumo de leche fresca.

## AUMENTOS SOBRE EL AÑO ANTERIOR EN LOS PRECIOS DE ALIMENTOS: PAÍSES SELECCIONADOS (En Por Ciento)

| País                                   | 69-246-3 | 1968 | 1969 | 1970          |
|--|----------|------|------|---------------|
| Colombia                               | 1,400    | 5    | 8    | 10.           |
| Francia                                | 1) 4     | 2    | 4    | 6             |
| Japón                                  |          | 6    | 6    | 8 0 0         |
| Países Bajos                           | 10.0     | 2    | 4    | 5             |
| Inglaterra                             | 6.5      | 3    | 5    | 6             |
| Canadá                                 | 15.3     | 3    | 4    | 5             |
| Bélgica                                | 6-1      | 2    | 2    | vehase 35 and |
| Italia 6.0                             | 15.37    | .1   | 1    | 4             |
| Suecia                                 |          | 2    | 2    | 5             |
| Israel                                 |          | 2    | 2    | 2             |
| Alemania                               |          |      | 1.   | 3             |
| Australia                              |          | 3    | 2    | 2             |
| Méjico                                 | 2        | 3    | 3    | 4             |
| ************************************** |          |      | 1. 4 |               |

Otros países también reflejan aumentos significativos en su índice de precios de alimentos. Al igual que en el caso de Puerto Rico, dichos aumentos han sido mayores en los años más recientes contribuyendo así a un alza en el índice general de precios de consumo. Por ejemplo, en el 1970 en Colombia se registró un alza de 10 por ciento en el precio de los alimentos. En Francia dicho aumento fue de 6 por ciento, en Japón de 8 por ciento, en Inglaterra de 6 por ciento y en Canadá y Suecia de 5 por ciento.

Por su parte, el índice de precios de bebidas alcohólicas mostró durante el pasado año un crecimiento más bien moderado. Sin embargo, en el 1966-67 este índice, junto al de productos de tabaco motivó un aumento extraordinario en el índice general de precios de

## AUMENTOS EN EL INDICE DE PRECIOS DE BIENES NO-DURADEROS: AÑOS FISCALES (En Por Ciento)

| 1969 1930                    | 1966-67 | 1967-68 | 1968-69 | 1969-70 |
|------------------------------|---------|---------|---------|---------|
| Total                        | 6.3     | 4.1     | 5.1     | 4.6     |
| Alimentos                    | 4.1     | 6.1     | 6.7     | 5.8     |
| Bebidas alcohólicas y tabaco | 22.0    | .7      | 2.1     | 2.8     |
| Ropa y calzado               | 3.4     | 4.2     | 5.3     | 4.1     |
| Drogas y medicinas           | 5.8     | 6.5     | 6.5     | 6.4     |
| Gasolina                     | 3.5     | 1.1     | 1.3     | 1.6     |
| Artículos de tocador         | 3.8     | 1.0     | 2.1     | 3.0     |
| Paquetes postales            | 3.1     | . 3.9   | 4.8     | 5.7     |
| Otros                        | 3.5     | 4       | 6.0     | 7.3     |

consumo. La causa principal de dicho aumento fue el incremento en los arbitrios para bebidas alcohólicas y productos de tabaco.

### Otros Bienes

Se debe mencionar además, al considerar el aumento registrado en los precios de consumo de bienes no-duraderos en el 1969-70, el alza en los precios de ropa, drogas y medicinas y de artículos importados por correo. Los mismos registraron durante el pasado año aumentos de 5.2 por ciento, 6.4 por ciento y 5.7 por ciento, respectivamente. Al igual que en otros casos considerados anteriormente una gran proporción de estos bienes se importa del exterior por lo cual gran parte del alza debe atribuirse al efecto del aumento en los precios en los países de origen.

#### Bienes Duraderos

Es significativo el extraordinario crecimiento que reflejó durante el pasado año el índice de precios de los bienes de consumo que se clasifican como bienes duraderos. Estos bienes incluyen muebles y enseres eléctricos artículos de joyería, automóviles,

gomas, etc. El índice de precios para estos bienes tuvo un alza en el pasado año de 4.3 por ciento siendo ésta superior a las de los años precedentes que alcanzaron a 3.6 y 2.9 por ciento, respectivamente.

### AUMENTOS EN EL INDICE DE PRECIOS DE BIENES DURADEROS: AÑOS FISCALES (En Por Ciento)

| Partida                         | 1967 | 1968 | 1969 | 1970 |
|---------------------------------|------|------|------|------|
| Total                           | 1.6  | 3.6  | 2.9  | 4.3  |
| Muebles y enseres eléctricos    | 3.6  | 1.2  | 1.9  | 3.7  |
| Automóviles, gomas y accesorios | 2.2  | 5.1  | 4.3  | 2.3  |
| Otros bienes duraderos          | 2.8  | 4.2  | 1.3  | 1.6  |

El alza en el índice de precios de bienes de consumo duraderos se atribuye en gran parte al crecimiento registrado en el índice de precios de muebles e instrumentos musicales. Estos tuvieron durante el pasado año un alza de 3.6 por ciento. Por su parte los precios del grupo de automóviles nuevos y usados y de gomas y baterías, etc. registraron un alza de sólo 2.3 por ciento la cual es inferior a la de los dos años precedentes. Los otros bienes duraderos que completan este grupo registraron aumentos menores durante los últimos dos años.

### Servicios

Es significativo el extraordinario aumento de 4.6 por ciento registrado durante el pasado año en el índice de precios para el grupo de servicios, pues casi duplicó el aumento que se había venido registrando en este sector en años anteriores. Es posible que el aumento grande registrado este año se debió en gran parte a la presión de los aumentos en precios en los otros sectores, especialmente en el grupo de alimentos y otros artículos de primera necesidad, que habían venido aumentando considerablemente durante los últimos años. En Estados Unidos el cambio en los precios en el 1969-70 en el sector de servicios no fue tan radical como en Puerto Rico, porque el mismo había venido registrando alzas mucho mayores que las de Puerto Rico durante los últimos años. Las tasas de

crecimiento de los precios en este sector en los Estados Unidos fueron de 3.5, 4.4 y 5.1 por cientos en los años 1968, 1969 y 1970, respectivamente.

# AUMENTOS EN EL INDICE DE PRECIOS DE SERVICIOS, PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (En Por Ciento)

|                                |                                 | 1966-67 | 1967-68 | 1968-69 | 1969-70 |
|--------------------------------|---------------------------------|---------|---------|---------|---------|
|                                | Total                           | 2.1     | 1.8     | 2.4     | 4.6     |
| Servicios per                  | sonales                         | 1.6     | 6.4     | 4.4     | 8.5     |
| Servicios Méd                  | dicos y de Salud                | 5.8     | 6.1     | 6.9     | 7.0     |
| Servicios Con                  | nerciales                       | 1.7     | 2.3     | 6.1     | 8.6     |
| Servicios de r                 | ecreación y educación           | 4.5     | 2.1     | 3.8     | 4.9     |
| Servicios rela<br>miento del l | cionados con el funcio<br>nogar | 1.1     | .3      | ٠3      | .2      |
| Servicios de 1                 | renta                           | 1.9     | 2,5     | 3,3     | 4.8     |

Ahora bien, el impacto que tienen los precios de servicios en el índice general de precios al consumidor es menor en Puerto Rico que en Estados Unidos. Esto es así porque en Puerto Rico los gastos de consumo en servicios representan cerca de una tercera parte del total de los gastos de consumo, mientras que en Estados Unidos la proporción correspondiente es de más de un 40 por ciento.

El alza en el índice de precios de los gastos de consumo en servicios se está manifestando en forma significante en el grupo de servicios personales, o sea, aquellos que incluyen los gastos de las familias en barberías y salones de belleza, servicios de lavanderías, servicios funerarios, servicios de limpieza y reparación de zapatos y otros servicios relacionados. Los precios de estos servicios manifestaron durante el pasado año un crecimiento extraordinario del orden de 8.5 por ciento el cual es el doble del aumento registrado en el 1968-69 que alcanzó a 4.4 por ciento. Por su parte el índice de precios en servicios médicos y de salud, tales como hospitales, seguros de salud, servicios médicos, dentistas, etc., continuó manifestando durante el pasado año el alto crecimiento que se ha venido evidenciando desde hace algunos

años. El índice de precios correspondiente a servicios médicos y de salud aumentó durante el año 1969-70 en 7 por ciento, comparado con 6.9 por ciento el año anterior y 6.1 por ciento el año 1968. Se observa también un crecimiento significativo en el índice de precios de los servicios que se clasifican como servicios comerciales. Estos incluyen los gastos de las personas en servicios bancarios, seguro de vida, servicios legales, y otros servicios comerciales. Los precios de estos servicios reflejaron en el 1969-70 un aumento de 8.6 por ciento, comparado con 6.1 y 2.3 por ciento en los dos años anteriores. Gran parte del crecimiento en este índice se puede atribuir al aumento en las tasas de los intereses pagados por los consumidores que hacen uso de los servicios financieros.

Por otro lado, el índice correspondiente a los gastos de las personas en servicios de recreación y educación manifestó también durante el pasado año un aumento significativo. El mismo fue del orden de 4.9 por ciento y viene precedido de un crecimiento de 3.8 en el año anterior.

En resumen, el análisis anterior demuestra que durante el año 1969-70 los precios pagados por los consumidores registraron aumentos extraordinarios en todos los sectores. Este cuadro difiere del de los años anteriores en los cuales los aumentos no fueron uniformes, sino que los incrementos en precios fueron grandes solamente en algunos sectores, especialmente en el grupo de alimentos y otros bienes no-duraderos.

139

### INGRESO PERSONAL Y SUS FACTORES DETERMINANTES

Durante el año 1969-70 los ingresos recibidos por las familias en Puerto Rico aumentaron en forma significativa al registrar el ingreso personal un alza de 12.1 por ciento. La misma es la más alta que ocurre de un año a otro durante la década de 1961 al 1970. En términos absolutos el ingreso personal ascendió a \$3,817.1 millones, o sea, \$411.3 millones más que el nivel alcanzado en el año anterior. Se incluyen en el ingreso personal las compensaciones recibidas por la clase asalariada, netas de las aportaciones a sistemas de seguridad social, los pagos de bienestar público, las ayudas de veteranos, los pagos de seguro social y otros pagos de transferencia recibidos por las personas y las ganancias, dividendos, intereses, rentas y otros ingresos de la propiedad. Es evidente que el Ingreso Personal mide realmente lo que las familias de Puerto Rico reciben para afrontar sus presupuestos.

Fueron responsables directos del alto crecimiento registrado en el ingreso recibido por las familias en el 1969-70 los pagos en forma de sueldos y jornales y las transferencias recibidas. Las mismas aumentaron en conjunto en cerca de \$370.6 millones, aportando cerca del 90 por ciento del crecimiento registrado en el ingreso personal durante ese año.

El alza registrada en las compensaciones de la clase asalariada estuvo contrarrestada, en parte, por un alto crecimiento en las aportaciones de los empleados y los patronos a sistemas de seguridad social. En la medida en que estas aportaciones aumentan se tiende a reducir el impacto de los salarios en el ingreso personal generado. De hecho, el aumento de \$335.5 millones que se registró durante el pasado año en el total de sueldos y jornales pagados se redujo a \$262.8 millones de ingreso personal debido al aumento de \$72.7 millones registrado en las aportaciones a sistemas de seguro social. Conviene llamar la atención sobre la cifra extraordinaria que han alcanzado estas aportaciones. Significa en realidad que por cada dólar de retribución que recibieron los asalariados en forma de sueldos y jornales y otras compensaciones aportaron 14 centavos a uno u otro sistema de seguro. Naturalmente la proporción mayor corresponde al Seguro Social. En Puerto Rico se pagaron en 1969-70 al Seguro Social Federal \$227.3 millones que representan el 8.6 por ciento de todas las compensaciones.

Con relación a los ingresos procedentes de la propiedad se observa que durante el pasado año se registró un crecimiento moderado de cerca de 6 por ciento en los mismos.

### INGRESO PERSONAL: AÑOS ECONOMICOS (Millones de dólares)

| de dreim I de Pil son   | 1968-69 | 1969-70 | Cambio Porcentua |       |
|---|---------|---------|------------------|-------|
| with his free free and the second   |         |         | 1969             | 1970  |
| <u> </u>  | 0       |         | 1968             | 1969  |
| TOTAL   | 3,405.8 | 3,817.1 | 9.3              | 12.1  |
| Compensación a empleados (exclu-<br>yendo las aportaciones a sistemas<br>de seguridad social) | 2,220.0 | 2,482.8 | 10.4             | 11.8  |
| Compensaciones recibidas por los asalariados  | 2,548.9 | 2,884.4 | 12.9             | 13.2  |
| Menos: Aportaciones a sistema<br>de seguridad social  | 328-9   | 401-6   | 33.2             | 22.1  |
| Pagos de transferencia  | 493 • 1 | 600-9   | 10.1             | 21.9  |
| Gobierno Federal  | 222.3   | 299-0   | 14.3             | 34.5  |
| Gobierno Estatal y municipios   | 135.3   | 170.0   | 12.4             | 35.6  |
| Remesas del exterior  | 100-4   | 96.6    | 1.2              | - 3.8 |
| Otros   | 35.1    | 35.2    | 3.8              | •3    |
| Ingresos procedentes de la pro-<br>piedad   | 692.7   | 733-3   | 5.2              | 5.9   |
| Ganancia de empresas indivi-<br>duales  | 401.9   | 419.0   | •5               | 4.3   |
| Ganancia de las personas por  | 401.9   | 313.0   | •9               | 4.3   |
| arrendam iento s  | 167.9   | 180.9   | 11.8             | 7.7   |
| Otros   | 122.9   | 133-4   | 13.6             | 8.5   |

Como resultado del crecimiento en el ingreso personal, el ingreso personal per cápita aumentó en el 1969-70 en un 10.2 por ciento alcanzando el alto nivel de \$1,426 comparado con \$1,294 en el 1968-69. Este crecimiento se manifestó también en un alza en el ingreso promedio por familia. El mismo alcanzó el nivel de \$6,132 comparado con el correspondiente al año anterior que fue de \$5,590.

A continuación se analiza en más detalle el comportamiento de los tres componentes principales del ingreso personal durante el 1969-70.

### Compensación a Empleados

Individualmente las remuneraciones que reciben los asalariados en forma de sueldos y jornales constituyen la parte más importante del ingreso personal. Estos pagos crecieron durante el pasado año en cerca de 11.8 por ciento, o sea, registraron un aumento superior al del año precedente que alcanzó a 10.4 por ciento.

A través de los años los ingresos que reciben las familias en forma de sueldos y jornales han estado aumentando en forma acelerada. Esto ha traído como consecuencia que la proporción que los mismos representan del ingreso personal total hava ido incrementándose. De hecho, estos pagos representaban hace 20 años cerca del 57 por ciento del ingreso personal total habiendo aumentado dicha proporción a 65 por ciento en el 1969-70, o sea, casi 2/3 partes del ingreso personal total. El crecimiento registrado durante el pasado año en las compensaciones recibidas por la clase asalariada se atribuye al efecto del alza registrada en los salarios pagados en varias ramas de actividad económica destacándose entre las mismas los sectores del gobierno y de la construcción. De hecho, estos dos sectores aportaron durante el año 1969-70 cerca de \$121 millones adicionales en forma de sueldos y jornales en comparación con sólo \$56 millones adicionales en el año anterior. Esto es, la contribución de los mismos al incremento de los sueldos y jornales pagados durante el 1969-70 fue más del doble que en el año anterior.

El sector del gobierno y la construcción contribuyeron en el 1969-70 con cerca de 41.2 por ciento del aumento total registrado en el total de las remuneraciones recibidas por la clase asalariada.

El alza registrada durante el pasado año en las remuneraciones de los asalariados se pone de manifiesto también al considerar la alta participación que los mismos tuvieron en el ingreso neto total generado. Estos pagos representaron durante el 1969-70 el 75.5 por ciento del ingreso neto total generado lo cual señala que en Puerto Rico por cada dólar de ingreso neto originado 3/4 partes del mismo representaron ingresos de la clase asalariada. Esta proporción es la más alta de todos los tiempos y adquiere mayor significación al considerar el hecho de que a través de los años la participación que recibe la clase asalariada del ingreso generado en Puerto Rico no sólo se ha ido incrementando, sino que también ha logrado alcanzar y superar la correspondiente a la de los Estados Unidos e Inglaterra, o sea, países que siempre se han caracterizado por la alta participación del salario en la distribución funcional del ingreso.

### PROPORCION QUE REPRESENTA LA COMPENSACION A LOS EMPLEADOS DEL INGRESO NETO, EN PAISES SELECCIONADOS

(En por cientos)

| Nombre del País     | Año  | Por ciento |
|---------------------|------|------------|
| Puerto Rico         | 1970 | 75.5       |
| Puerto Rico         | 1967 | 72.3       |
| Estados Unidos      | 1970 | 74.3       |
| Estados Unidos      | 1967 | 71.4       |
| Reino Unido         | 1967 | 75-1       |
| Canadá              | 1967 | 71.8       |
| Suecia              | 1967 | 71.1       |
| Alemania Occidental | 1967 | 67.2       |
| Australia           | 1967 | 65.6       |
| Dinamarca           | 1967 | 64.8       |
| Francia             | 1967 | 62.1       |
| Italia              | 1967 | 59.2       |
| España              | 1967 | 58.2       |
| Jap.ón              | 1967 | 55.3       |
| Costa Rica          | 1967 | 51.7       |
| Paraguay            | 1967 | 48.7       |
| Colombia            | 1967 | 44.6       |

### Aportaciones a Sistemas de Seguridad Social

Como se señaló anteriormente en la medida en que las aportaciones a los sistemas de seguridad social van aumentando de un año a otro se tiende a reducir el dinero en efectivo neto que reciben las personas en forma de sueldos y jornales. Durante el año 1969-70 el total de aportaciones a los sistemas de seguros y retiro alcanzó a \$401.6 millones que representa un crecimiento de \$72.7 millones o de 22.1 por ciento sobre el nivel correspondiente al año anterior. Esta alza, aún cuando es superior al ritmo medio de aumento que se había venido registrando en las mismas durante la década de 1961 al 1970, es inferior al crecimiento registrado en el año precedente que fue de \$82 millones.

El aumento experimentado en el 1969-70 en las aportaciones a fondos de seguridad social se manifestó casí en su totalidad en

Un análisis de estos pagos a través de los años señala que los mismos han venido a constituir una parte cada vez mayor dentro del ingreso personal generado. De hecho, en el 1940 estos pagos representaban sólo el 2.7 por ciento del ingreso personal total. Los mismos representaron un 12 por ciento en el 1950, un 13.2 por ciento en el 1960 y finalmente un 15.7 por ciento durante el pasado año. Actualmente la proporción correspondiente para los Estados Unidos es de sólo 9 por ciento lo cual señala que en Puerto Rico estos pagos. representan una proporción mucho mayor del ingreso que reciben las personas que en los Estados Unidos. Eso viene a indicar que el grueso de los beneficiarios son familias de ingresos bajos o modestos de ahí la enorme importancia de estas aportaciones y subvenciones para el alivio de las familias necesitadas. Si añadimos a los pagos de transferencia los sueldos y jornales recibidos por las personas, netos de aportaciones, encontramos que en Puerto Rico estos dos pagos constituyeron durante el pasado año el 80.8 por ciento del ingreso personal total. En Estados Unidos la proporción correspondiente durante el 1969-70 fue de 77.2 por ciento.

Es fácil comprender la trascendencia que habrá de tener para Puerto Rico la aprobación de planes como el de Asistencia Familiar o el de Sellos para La Compra de Alimentos. Basta señalar que si en un año como el de 1969-70 hubieran estado vigente en Puerto Rico estos planes y se hubieran aplicado las cifras que se han estado barajando como de posibles ingresos para Puerto Rico, estos llamados pagos de transferencia vendrían a ser el 22 ó 23 por ciento del ingreso personal. Esto pone al descubierto uno de los problemas fundamentales de la pobreza en Puerto Rico, es decir la necesidad de que para su alivio no pueda pensarse solamente en la propia recuperación del individuo por si mismo, sino que se requiere la intervención del estado a través de una asistencia directa encaminada a proveer unilateralmente los ingresos a las familias incapacitadas.

Los pagos de transferencia que reciben las personas en Puerto Rico están constituídos por las aportaciones que hace el Gobierno Federal en forma de pagos de seguro social y veteranos y otros pagos, las ayudas que dan el Gobierno Estatal y los municipios a las personas en forma de pensiones, becas, pagos de bienestar público, compensaciones por desempleo, compensaciones por incapacidad y otros pagos, las remesas del exterior que se reciben a través de los bancos y del correo y las transferencias de los negocios a las personas.

Individualmente los pagos de transferencia del Gobierno Federal constituyen el volumen mayor de pagos de ayuda que reciben las personas. Las mismas alcanzaron durante el 1969-70 a \$229 millones, o sea, un incremento extraordinario del orden de \$76.7 millones sobre el nivel correspondiente en el año anterior. En términos relativos

estas aportaciones del Gobierno Federal representan cerca del 50 por ciento del total de pagos de transferencia lo cual evidencia la gran importancia que tienen estas ayudas federales en los pagos de ayuda que reciben las familias en Puerto Rico. Se destacan, en el auge registrado por estos pagos durante el 1969-70, las ayudas a los veteranos que alcanzaron durante el pasado año un nivel total de \$76.9 millones, o sea, cerca de un 25.7 por ciento del total de pagos de transferencia del Gobierno Federal. Este alto nivel de pagos se atribuye al hecho de que durante el pasado año se aumentaron las pensiones recibidas por los veteranos y además al incremento en el número de participantes acogidos a este tipo de pensiones.

Por otro lado, se destaca también el extraordinario aumento registrado en los pagos hechos bajo el sistema de Seguro Social Federal los cuales ascendieron durante el pasado año a \$183.2 millones, o sea, \$28 millones más que en el año anterior. Este crecimiento se atribuye, por un lado a los aumentos decretados por ley en los beneficios a las personas acogidas a este sistema, al aumento en el número de beneficiarios y a la liberalización de los requisitos de participación. Estos pagos constituyeron durante el pasado año el 61.3 por ciento del total de los pagos de transferencias del Gobierno Federal. Esta proporción ha ido aumentando a través de los años en la medida en que el número de personas acogidas a este sistema se ha ido incrementando. De hecho, en el 1960, estos pagos no alcanzaban a la mitad del total de las ayudas federales a las personas ya que constituían el 47.2 por ciento del total de los pagos de transferencia del Gobierno Federal en ese año.

Por otro lado, durante el 1969-70 se experimentó un alto crecimiento en los pagos de transferencia del Gobierno Estatal y los municipios. Los mismos aumentaron en cerca de 36 por ciento en comparación con 12.4 por ciento en el año precedente. En términos absolutos el total de estos pagos alcanzó el nivel de \$170 millones, o sea, \$35 millones más que en el 1968-69. Se incluyen en estos pagos de transferencia las pensiones a las personas, las becas, los pagos de bienestar público y otros pagos. Los mismos se discuten más ampliamente en el capítulo correspondiente a los gastos del gobierno.

### Ingreso Procedentes de la Propiedad

El tercer componente del ingreso personal lo constituyen los ingresos procedentes de la propiedad los cuales incluyen las ganancias de las empresas individuales, las ganancias de las sociedades después de deducir la contribución sobre ingresos, los ingresos de renta, los dividendos y los intereses que reciben las personas. En el 1969-70 estos pagos ascendieron en conjunto a \$733.3 millones

registrando un cambio moderado de 5.9 por ciento. El mismo es inferior al ritmo medio de crecimiento de esta partida durante la década de 1961-70 que alcanzó a 7.3 por ciento.

Los ingresos procedentes de la propiedad aportan actualmente el 19.2 por ciento del ingreso personal. Esta proporción es inferior a la correspondiente a Estados Unidos la cual representa el 22.8 por ciento. Individualmente las ganancias de las empresas individuales, o sea, los ingresos que recibieron los individuos en calidad de empresarios alcanzaron en 1969-70 a \$419 millones representando el 57 por ciento del total de los ingresos procedentes de la propiedad. Estos ingresos provienen principalmente de aquellas ramas de actividad como la agricultura, el comercio y los servicios en donde los empresarios individuales generan totavía una parte significativa de la actividad económica. De hecho, en esos tres sectores se originó cerca del 77 por ciento de la ganancia de las empresas individuales.

Le siguen en orden de importancia, dentro de los ingresos procedentes de la propiedad recibidos por las personas, los ingresos de arrendamientos, o sea, la renta recibida por las personas. Estos alcanzaron durante el 1969-70 a \$180.9 millones constituyendo el 24.7 por ciento del total de ingresos de la propiedad. A través de los años estos ingresos de renta han ido aumentando su importancia relativa. De hecho, en el 1950 representaban el 18.6 por ciento del total, habiendo aumentado a 19.4 por ciento en 1960 y finalmente a cerca de una cuarta parte del total de ingresos de la propiedad en el 1970.

Los intereses recibidos por las personas representan el tercer componente relativo de los ingresos procedentes de la propiedad. Estos ascendieron en el 1969-70 a \$85.6 millones, o sea, el 11.7 por ciento del total, veinte años atrás representaban el 3 por ciento Este crecimiento en importancia está en armonía con el crecimiento que se ha estado registrando a través de los años en los intereses originados en nuestra economía.

Por su parte los ingresos de la propiedad que recibieron las personas en el 1969-70 en forma de dividendos de corporaciones locales alcanzó a cerca de \$40 millones, o sea, el 5.4 por ciento del total. Estos ingresos reflejan un crecimiento medio del orden de 10.8 por ciento durante la pasada década.

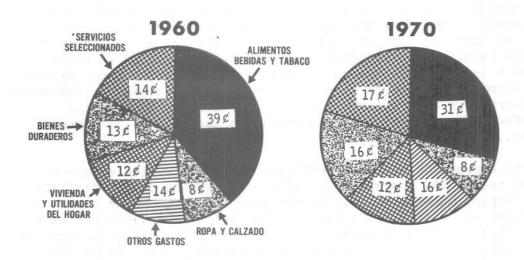
### CONSUMO FAMILIAR

Los gastos de consumo personal están estrechamente vinculados a la evolución de los ingresos. De hecho, a medida que aumenta el nivel de ingresos de las familias se van registrando cambios en la composición de sus gastos de consumo. Por ese motivo los gastos de consumo de las personas constituyen un indicador ideal para medir el nivel de vida de las familias. Esto es, en la medida en que las familias van dedicando una proporción mayor de su presupuesto a la compra de bienes duraderos y de servicios y una proporción menor al consumo de alimentos, ropa y otros bienes no duraderos demuestran que su creciente nivel de ingresos les ha permitido satisfacer otras necesidades en adición a las básicas de alimentación, vestido y vivienda.

El consumo de bienes y servicios ha estado evolucionando a medida que ha ido aumentando el nivel de ingresos de las familias. Por ejemplo, durante el 1940 la situación del consumo de bienes y servicios en la Isla tenía las características correspondientes a las de los países subdesarrollados en donde las familias dedican la mayor parte de sus ingresos a la satisfacción de las necesidades básicas más vitales. Efectivamente en ese año las familias de Puerto Rico dedicaban, en promedio, cerca del 49 por ciento de sus ingresos a la alimentación, un 10 por ciento a ropa y calzado y un 10 por ciento adicional a gastos de alojamiento. En conjunto, la satisfacción de estas tres necesidades básicas (alimentación, vestido y viviendas) les absorbía a las familias puertorriqueñas cerca del 70 por ciento de su presupuesto familiar. Es evidente que teniendo que dedicar tan alta proporción de sus ingresos a esas tres necesidades básicas no podrían disfrutar de otras comodidades, tales como, el consumo de bienes duraderos (automóviles, muebles, efectos eléctricos como neveras y otros artículos del hogar). De hecho, en 1940 los gastos de las familias en esos bienes duraderos sólo representaban un 5.8 por ciento del presupuesto total de gastos de las familias.

A través de los años y, a medida que aumentaban los niveles de ingresos, se fue registrando un aumento en el total de los gastos de consumo de las familias a la vez que variaba la composición de los mismos. Actualmente los gastos de consumo personal sobrepasan los \$3.5 billones en comparación con sólo \$236 millones en el 1940. Durante ese período ha ocurrido una transformación en el patrón de gastos. Este tiende cada vez más a parecerse al de los países de gran desarrollo económico como Estados Unidos. Este cuadro puede observarse con más claridad al estudiar los gastos de consumo personal en el 1969-70 y comparar los mismos con los correspondientes al de las décadas anteriores.

### DISTRIBUCION DEL DOLAR DEL CONSUMIDOR



\*INCLUYE ATENCION MEDICA, TRANSPORTACION, RECREACION Y EDUCACION

En el 1969-70 los gastos totales de consumo de las personas alcanzaron a \$3,618 millones que representan un aumento de 12.8 por ciento sobre el nivel correspondiente del año anterior. A precios constantes el crecimiento fue de de 7.9 por ciento debido al aumento de 4.6 por ciento registrado en el índice de precios de gastos de consumo personal. Esta alza en los gastos de consumo a precios constantes es inferior a la registrada en el año precedente que fue de 8.3 por ciento y mayor que el crecimiento promedio correspondiente a la década del 1960 al 1970 que alcanzó a 7.1 por ciento.

La superioridad del crecimiento de los gastos de consumo durante el 1969-70 sobre el del año anterior se podría atribuir al extraordinario aumento registrado en el pasado año en el total de salarios y transferencias recibidas por las personas. Esto es, el aumento en el total de los ingresos de los asalariados y de las personas que reciben pensiones y otros pagos de transferencias se reflejó en un aumento en los gastos de consumo de las personas en bienes y servicios.

#### Bienes Duraderos

Individualmente el consumo de bienes duraderos por parte de las personas experimentó durante el 1969-70 un aumento de 15.5 por ciento. El mismo fue inferior al del año precedente que alcanzó a 22.3 por ciento. En Estados Unidos el crecimiento correspondiente fue de sólo 2.3 por ciento en el 1969-70 en comparación con 13.3 por ciento el año precedente. Sorprende el hecho de que en Puerto Rico el alza en los gastos de las personas en gastos de consumo duraderos fue propiciado principalmente por el aumento en los gastos de las personas en automóviles y accesorios. Los mismos mostraron un aumento de 32.3 por ciento. Durante ese mismo período el alza en Estados Unidos fue de menos del 1 por ciento, o sea, el nivel de estos gastos se mantuvo prácticamente igual al del año anterior. Sin embargo, hay que considerar el hecho de que en Puerto Rico se dejó sentir durante el pasado año el efecto de la nueva legislación aprobada mediante la cual se rebajaron los arbitrios de automóviles y el pago de tablillas. Estas medidas aparentemente promovieron la adquisición de automóviles por las personas.

GASTOS DE CONSUMO PERSONALES EN BIENES DURADEROS, PUERTO RICO AÑOS FISCALES (Millones de dólares)

| Partida                             | 1950 | Por ciento del total 1/ | 1960  | Por ciento del total 1/ | 1970  | Por ciento<br>del total_1/ |
|-------------------------------------|------|-------------------------|-------|-------------------------|-------|----------------------------|
| Bienes duraderos                    | 54.5 | 8.2                     | 177.0 | 12.7                    | 578-2 | 16.0                       |
| Automóviles                         | 10.9 | 1.6                     | 43.0  | 3.1                     | 173.5 | 4.8                        |
| Gomas, tubos, tuberías y accesorios | 2.1  | •3                      | 8.0   | 7 g 3 g •6) HI          | 49.5  | 20 1.4                     |
| Muebles                             | 10.7 | 1.6                     | 30.0  | 2.1                     | 89.5  | 2.5                        |
| Efectos eléctricos                  | 14.6 | 2.2                     | 49.2  | 3.5                     | 85.3  | 2.4                        |
| Otros bienes duraderos              | 16.2 | 2.4                     | 46.8  | 3.3                     | 180.4 | 5.0                        |

1/ Los por cientos se refieren al total de gastos de consumo personales.

Los bienes de consumo duraderos representaron durante el 1969-70 cerca del 16 por ciento del total de los gastos de consumo personales. Al comparar esta proporción con la correspondiente a los años 1950 y 1960, que fue de 8.2 por ciento y 12.7 por ciento, respectivamente, se observa que las familias han continuado dedicando cada vez más una proporción mayor de sus ingresos a la compra de estos bienes duraderos. Actualmente, en Estados Unidos las personas también dedican cerca de un 16 por ciento a la compra de bienes duraderos. Esto indica que los aumentos que se han alcanzado en los ingresos de las familias en Puerto Rico han permitido que éstos dediquen ya una proporción similar a la de Estados Unidos

a la compra de muebles, automóviles y otros bienes duraderos. Sin embargo, aún cuando la proporción gastada en Puerto Rico es similar a la de Estados Unidos, hay diferencias en sus componentes. Por ejemplo, mientras en el 1969-70 las familias en Estados Unidos dedicaron el 7 por ciento de su presupuesto a la compra de automóviles y piezas, en Puerto Rico la proporción fue de 4.8 por ciento.

De seguirse en Puerto Rico este patrón, en que la proporción de los gastos duraderos en automóviles logre alcanzar a la de los Estados Unidos, plantearía problemas a considerarse en Puerto Rico. Por ejemplo, esto significa que el número de automóviles continuaría aumentando, complicando así los problemas de transportación interna. Por otro lado, dado el hecho de que estos bienes se importan del exterior habría una presión constante hacia el aumento en las importaciones lo cual afecta el logro de un crecimiento económico balanceado.

#### Bienes No Duraderos

A pesar de que a través de los años se está produciendo en Puerto Rico una reducción en la importancia relativa que representan los gastos de consumo de las personas en bienes no duraderos, el valor absoluto de los mismos aumentan año tras año.

En el 1969-70 los gastos de consumo de las personas en alimentos, ropa y calzado y otros bienes de consumo no duraderos aumentaron en cerca de \$193 millones, o un 11.2 por ciento en términos relativos. Este crecimiento es mayor que el alcanzado en el año precedente que ascendió a 8.4 por ciento.

# GASTOS DE CONSUMO PERSONALES EN BIENES NO DURADEROS, PUERTO RICO AÑOS FISCALES (Millones de dólares)

| Partida                                  | 1950  | Por ciento del total 1 | 1960  | Por ciento<br>del total1/ | 1970    | Por ciento<br>del total 1 |
|--|-------|------------------------|-------|---------------------------|---------|---------------------------|
| Bienes no duraderos                      | 417.4 | 63.0                   | 799-9 | 57-2                      | 1,806.4 | 49.9                      |
| Alimentos                                | 239.0 | 36.1                   | 422.8 | 30.2                      | 836.3   | 23.1                      |
| Bebidas alcohólicas y tabaco             | 55.4  | 8.4                    | 115.9 | 8.3                       | 283+6   | 7-8                       |
| Ropa y calzado                           | 58.0  | 8.8                    | 120.9 | 8.6                       | 279-2   | 7.7                       |
| Productos medicinales<br>y farmacéuticos | 12.2  | 1.8                    | 27.5  | 2.0                       | 55.5    | 1.5                       |
| Gasolina y aceite                        | 5.7   | •9                     | 25.9  | 1.9                       | 120-2   | 3.3                       |
| Otros bienes no duraderos                | 47.1  | 7-1                    | 86.9  | 6.2                       | 231.8   | 6+4                       |

<sup>1/</sup> Los por cientos se refieren al total de gastos de consumo personales.

Los gastos de las personas en bienes de consumo no duraderos representaron en el 1969-70 el 49.9 por ciento del total de gastos de consumo, o sea, por cada dólar gastado por las familias cerca de 50 centavos se dedicaron a la compra de bienes de consumo no duraderos. Esta proporción representa una disminución sobre la que existía en el 1950 y 1960 cuando las familias dedicaban el 63.0 y 57.2 por ciento de su presupuesto a estos gastos. En otras palabras, durante el año 1969-70 continuó la tendencia iniciada en décadas anteriores de que al aumentar los ingresos, las familias dedican una proporción mayor de los mismos a otros gastos no relacionados con las necesidades básicas de alimento y vestido.

La proporción que representaron los gastos de consumo de las personas en bienes no duraderos en Puerto Rico en el 1969-70 es equivalente a la que existía en Estados Unidos en el 1950. Esto puntualiza el hecho de que a pesar de que las familias en Puerto Rico dedican una parte cada vez menor de su presupuesto a la compra de alimentos y otros bienes no duraderos todavía dicha proporción es superior a la que existe en Estados Unidos. En la medida en que el nivel de ingresos continúe acercándose al de Estados Unidos dicha proporción irá reduciéndose. Actualmente en Estados Unidos las personas dedican el 42.7 por ciento de sus gastos de consumo a la compra de este tipo de bienes.

La reducción que se ha estado experimentando tanto en Puerto Rico como en Estados Unidos en el por ciento gastado por las familias en la compra de bienes de consumo no duraderos ha sido propiciado principalmente por los gastos en alimentos. En Puerto Rico, en el año 1949-50 estos gastos constituían más de 1/3 parte del total de gastos de consumo (36.1 por ciento) reduciéndose dicha proporción a 30.2 por ciento en el 1960 y a 23.1 por ciento en el pasado año. Este último por ciento es ligeramente superior al que existía en Estados Unidos en el 1950 que alcanzaban a 22.4 por ciento y mucho más alto que la proporción correlativa que actualmente las personas dedican a la compra de alimentos en Estados Unidos que es de 16.6 por ciento. De continuar la tendencia experimentada durante la pasada década cuando el por ciento dedicado a los gastos de alimentos se redujo en 7 puntos es de esperar que hacia principios de la década de 1980 las familias en Puerto Rico dediquen una proporción similar a la que Estados Unidos tiene actualmente.

En relación a otros gastos de consumo no duraderos, se observa que durante el 1969-70, las familias dedicaron el 7.8 por ciento del total de su presupuesto de gastos al consumo de bebidas alcohólicas y productos de tabaco, el 7.7 por ciento a ropa y calzado, el 1.5 por ciento a la compra de medicinas y otros productos farmacéuticos, el 3.3 por ciento a la compra de gasolina y aceite y el 6.4 por ciento a otros gastos de consumo no duraderos. Con excepción

de los gastos de gasolina y aceite, estas proporciones no difieren significativamente de las que existían hace 20 años.

#### Servicios

Los gastos de consumo de las personas en servicios también participaron en el crecimiento alcanzado en el 1969-70 en el total de gastos de consumo. Estos ascendieron a \$1,233.3 millones, o sea, 12.9 por ciento más que en el 1968-69 y representaron el 34.1 por ciento del total de gastos de consumo de ese año. Esta proporción es superior a la de los años 1950 y 1960 que ascendió a 28.8 y 30.1 por ciento, respectivamente. En Estados Unidos los servicios representan actualmente el 41.8 por ciento del total de gastos de consumo personal, la cual es una proporción casi similar a la que representan los gastos de consumo no duraderos en ese país. La proporción de Estados Unidos supera a la de Puerto Rico en casi 8 puntos. Si Puerto Rico llegase a tener en los años venideros patrones de consumo similares a los de Estados Unidos, los gastos de consumo en servicios tendrían un potencial de crecimiento adicional. De hecho, de continuar la tendencia experimentada durante 1960-70, Puerto Rico tendría en el 1990 una proporción similar en servicios a la que tiene Estados Unidos en el presente. En este particular se señala el hecho de que dicho crecimiento tendría el aspecto positivo de que dichos servicios son mayormente producidos localmente.

# GASTOS DE CONSUMO PERSONALES EN SERVICIOS AÑOS FISCALES (Millones de dólares)

| Partida  | 1950     | Por ciento del total_1/ | 1960  | Por ciento del total 1/ | 1970    | Por ciento<br>del total_1/ |
|--|----------|-------------------------|-------|-------------------------|---------|----------------------------|
| The second of th | 5.58,000 |                         |       | EL 0218                 | ası rak | sic y oth                  |
| Servicios  | 190.6    | 28.8                    | 421.3 | 30.1                    | 1,233.3 | 34.1                       |
| Vivienda   | 66.1     | 10.0                    | 136.6 | 9.8                     | 344.1   | 9.5                        |
| Servicios personales   | 5.5      | •8                      | 19.9  | 1.4                     | 97.5    | 2.7                        |
| Utilidades del hogar   | 7.3      | 1.1                     | 26.9  | 1.9                     | 81.1    | 2.2                        |
| Atención médica y<br>servicios de salud  | 8.9      | 1.3                     | 30.4  | 2.2                     | 123.2   | 3.4                        |
| Servicios de transpor-<br>tación local   | 32•1     | 4.8                     | 67.2  | 4.8                     | 140.2   | 3.9                        |
| Recreación   | 28-1     | 4.2                     | 78-7  | 5.6                     | 294.3   | 8.1                        |
| Educación  | 6*8      | 1.0                     | 17.7  | 1.3                     | 51.7    | 1.4                        |
| Otros  | 35.8     | 5.4                     | 43.9  | 3.1                     | 101.3   | 2.8                        |
|  |          |                         |       | pands                   |         | HITH I E                   |

<sup>1/</sup> Los por cientos se refieren al total de gastos de consumo personales.

# Rentas Periódicas

En el 1969-70 las rentas periódicas del Gobierno, o sea, los ingresos contributivos y no contributivos contabilizados en el fondo general y en los fondos especiales registraron un aumento de 9.1 por ciento. El año anterior el aumento fue de 17.6 por ciento. Cabría pensar que este menor crecimiento de las rentas periódicas del año pasado fuere indicativo de que el sistema impositivo de Puerto Rico haya perdido su progresividad ya comprobada, pues el ingreso neto aumentó en el último año más aceleradamente que el año anterior, lo cual debió haber producido un aumento en las recaudaciones más acelerado que el año anterior. Sin embargo, ese no es el hecho, debido a que tanto en 1968-69 como en 1969-70 ocurrieron una serie de eventualidades causantes de esa anomalía.

RENTAS PERIODICAS NETAS DEL ESTADO LIBRE ASOCIADO (En miles de dólares)

|                                       |          | OATE TROOPS | a minon erre | Cambio F     | Porcentua        |
|---------------------------------------|----------|-------------|--------------|--------------|------------------|
|                                       | 1967-68  | 1968-69     | 1969-70      | 1969<br>1968 | 1970<br>1969     |
|                                       | 1        |             | nes set      |              | 100              |
| De Fuentes Estatales                  | 433,037  | 508,118     | 562,488      | 17.3         | 10.7             |
| Contributivos<br>Contribución sobre   | 396,958  | 463,411     | 510,613      | 16.7         | 10.2             |
| la Propiedad<br>Contribución sobre    | 21,206   | 23,566      | 24,819       | 11.1         | 5.3              |
| Ingresos<br>Contribución sobre        | 186,435  | 220,180     | 249,742      | 18.1         | 13.4             |
| Herencias y Dona-                     | 9 105 11 |             | 871. 09      | 1.0          | 40.0             |
| ciones                                | 4,328    | 4,284       | 6,162        | - 1.0        | 43.8             |
| Impuestos sobre<br>Artículos de Uso   |          | San Time    | ( ) at u     |              | bhuadhna s       |
| o Venta                               | 166,617  | 193,146     | 212,587      | 15.9         | 10.1             |
| Licencias                             | 18,372   | 22,235      | 17,303       | 21.0         | - 22.2           |
| No Contributivos                      | 36,079   | 44,707      | 51,875       | 23.9         | 16.0             |
| De Otras Fuentes                      | 208,995  | 246,699     | 260,839      | 18.0         | 5.7              |
| Derechos de Aduana<br>Arbitrios sobre | 25,067   | 29,306      | 39,022       | 16.9         | 33.2             |
| Embarques                             | 67,363   | 81,968      | 79,622       | 21.7         | -2.3             |
| Ron                                   | 58,902   | 73,949      | 70,075       | 25.5         | - 5 - 2          |
| Ta ba co                              | 8,461    | 8,019       | 9,547        | - 5.2        | 19.1             |
|                                       | 0,131    |             | - no (1)     |              | The state of the |
| Aportaciones<br>Federales             | 116,565  | 135,425     | 142,195      | 16.2         | 5.0              |
| TOTAL                                 | 642,032  | 754,817     | 823,327      | 17.6         | 9.1              |

La contribución sobre ingresos de individuos cuya progresividad respecto al ingreso neto se destaca entre todos los impuestos. registró este año una mengua ostensible en su progresividad al aumentar en sólo 17 por ciento, cuando el año anterior lo hizo en 22 por ciento. Esto se debió a que los reintegros del año contributivo de 1968 no se hicieron en su totalidad durante el año fiscal de 1969 debido a la implantación de un nuevo procedimiento administrativo para procesar los reintegros. Esto hizo posponer la devolución de una gran parte de la contribución retenida en exceso durante el año natural de 1968, que en vez de rembolsarlas a las personas a fines del año fiscal de 1969 se hizo en 1969-70. En los años 1968-69 y 1969-70 el importe de los reintegros fue de \$10.7 y \$17.1 millones, respectivamente, lo cual implica un aumento muy acelerado. El hecho es que si suponemos que los reintegros legítimos de 1968-69 fuesen unos \$3 millones más, y por tanto los de 1969-70 unos \$3 millones menos, resultaría que el crecimiento en las contribuciones sobre ingresos de individuos habrían subido en 19 y 22.3 por ciento en 1968-69 y 1969-70, respectivamente, en lugar de 22 y 17 por ciento realmente registrados.

Entre las otras eventualidades determinantes de la reducción en la progresividad del sistema impositivo del último año se destacan:

- 1- El aumento en el número de billetes de la lotería en 1968-69, lo cual hizo que las rentas provenientes de la lotería aumentasen de \$10.7 millones en 1967-68 a \$16.3 millones en 1968-69, o sea, un aumento de 52 por ciento, mientras las rentas de la lotería en 1969-70 fueron de \$17.2 millones, siendo un aumento relativo de sólo 5.6 por ciento al estabilizarse el número de billetes en los dos últimos años.
- 2- El aumento en los embarques de ron en 1968-69 en previsión a huelgas marítimas, lo cual produjo un aumento en los arbitrios sobre los embarques de ron de \$58.9 millones en 1967-68 a \$73.9 millones en 1968-69 equivalentes a un 25.5 por ciento de aumento y por el contrario, en 1969-70 estos se redujeron a \$70 millones.
- 3- La reducción en las licencias otorgadas para operar automóviles en 1970-71, lo cual trajo consigo que las recaudaciones por concepto de licencias se redujeron en 22 por ciento en 1969-70, sin embargo habían subido en 22 por ciento el año anterior.
- 4- La actitud de espera asumida por los compradores potenciales de automóviles en 1969-70 en vista de que era inminente la rebaja contributiva en los arbitrios, lo cual se tradujo en una reducción ostensible en el ritmo de crecimiento de dichos arbitrios al aumentar en sólo 24.1 por ciento en 1969-70 en comparación con 38.8 por ciento en 1968-69. Al respecto es importante mencionar que el número de vehículos importados

en los primeros cinco meses del año fiscal en curso supera en 13 por ciento los importados en el mismo período del año pasado, aunque los arbitrios en ese mismo período, registran un descenso de \$20.6 millones a \$19.8 millones debido a la rebaja en los arbitrios.

5- <u>Las aportaciones federales</u>, éstas habían subido de \$116.6 millones en 1967-68 a \$135.4 millones en 1968-69 para un aumento relativo de 16.2 por ciento y en 1969-70 ascendieron a \$142.2 millones lo cual implica sólo 5 por ciento de aumento. El aumento tan acelerado en 1968-69 se debió principalmente a que las aportaciones federales para los programas de salud, excluídas las aportaciones para la construcción de hospitales, aumentaron de \$24.6 millones en 1967-68 a \$37 millones en 1968-69. Luego en 1969-70 esas mismas aportaciones bajaron a \$34 millones lo cual se reflejó notablemente en el ritmo de aumento de las aportaciones federales agregadas que en el último año fue de sólo 5 por ciento.

6- La estabilización de los recaudos por concepto de los espíritus destilados, éstos habían aumentado de \$31.5 millones en 1967-68 a \$35.4 millones en 1968-69 y en el último año fiscal se estabilizaron en \$35.8 millones. No hay una causa definida para explicar esta estabilización, aunque podría asociarse con la actividad turística, especialmente con los turistas alojados en hoteles que además de consumir ron localmente compran para llevárselo consigo. Sin embargo, la baja en el consumo de esos turistas debido a haberse reducido su número en el pasado año no parece ser tan significativo como para hacerse sentir en esos impuestos. Quizás podría ser más aceptable como la causa de esa estabilización en los arbitrios, una sustitución en la demanda de cerveza por ron ya que los arbitrios sobre cerveza registraron un aumento significativo.

Entre las partidas de ingreso que registraron un fuerte aumento en 1969-70 se destaca los derechos de aduana los cuales aumentaron en \$9.7 millones el año pasado, lo cual implica un aumento relativo de 33 por ciento mientras el año anterior aumentaron en sólo 17 por ciento. Este fuerte aumento del último año está intimamente relacionado con el incremento en las importaciones procedentes de países extranjeros. Tomando como base las importaciones de petróleo del extranjero y que éste paga tarifas aduaneras de un octavo de centavo por galón en el caso del que tiene menos de 25 A.P.I. y un cuarto de centavo el que tiene más de 25 A.P.I., se puede concluir que las tarifas pagadas por los importadores de petróleo deben haber sido de \$1.8, \$1.8 y \$2.8 millones en los últimos tres años respectivos. El valor de las otras importaciones de países extranjeros, o sea, excluyendo el petróleo, aumentaron en 16.5 por ciento en 1968-69 y en 24 por ciento en 1969-70 lo cual está en concordancia con la tendencia de los derechos de aduana de los últimos tres años, excluyendo los derechos de aduana sobre petróleo.

La contribución sobre herencias y donaciones y los arbitrios sobre embarques de tabaco registraron aumentos relativos ostensibles el año pasado mientras el año anterior se observó una disminución. Sin embargo, estas partidas son de poca magnitud y sólo aumentó en \$2 millones la de herencias y donaciones y en \$1.5 millones la de arbitrios sobre embarques de tabaco. Resulta curioso que al ponerse en vigor la nueva ley sobre herencia y donaciones que es más liberal que la anterior en cuanto al capital exento, se empieza a registrar un aumento en esa tributación. En el último año subió a \$6.2 millones mientras en el pasado nunca había superado el límite de \$4.3 millones.

# Ingresos del Fondo General:

Los ingresos del Fondo General están constituídos por aquellas rentas periódicas que no fluyen a los fondos especiales, o sea, aquellas cuyo uso o propósito está consignado por ley o por obligación contractual del gobierno. Así las aportaciones federales y aquellos ingresos que de antemano por ley se ha determinado su uso, no entran en el Fondo General. Excluídas las aportaciones federales de las rentas periódicas cerca del 93 por ciento del remanente fluye al Fondo General.

Los ingresos del Fondo General han seguido el mismo patrón de las rentas periódicas. En 1968-69 los ingresos aumentaron en 18.3 por ciento y en 1969-70 bajó el crecimiento al 9.3 por ciento debido a las eventualidades que se señalan anteriormente.

El Fondo General constituye el grueso de los ingresos corrientes que el gobierno tiene disponible para instrumentar discrecionalmente la obra gubernamental. Por eso se ha aceptado, en aquellos países de vanguardia en los conceptos de las finanzas públicas, eliminar o reducir a un mínimo aquellos recursos destinados por ley a propósitos especiales, de suerte que el gobierno tenga la plena discreción para canalizar los recursos hacia aquellos fines más acordes con los objetivos trazados por el gobierno. En Puerto Rico, de hecho, se está siguiendo el criterio de dejar libre de usos específicos los ingresos gubernamentales, si consideramos que después de deducidas las aportaciones federales, que por razones obvias tienen que utilizarse necesariamente a propósitos específicos, solamente el 7 por ciento de los ingresos están consignados a usos especiales.

## INGRESOS AL FONDO GENERAL (En miles de dólares)

|                                       | in EH ad | VI to bally | Co Ameda    | Cambio    | Porcentual   |
|---------------------------------------|----------|-------------|-------------|-----------|--------------|
| Proceed I provided Extreme            | 1967-68  | 1968-69     | 1969-70     | 1969      | 1970         |
| et producto neto, ici                 | 2707 00  | -,000,      | sp noten    | 1968      | 1969         |
| a come proporation de                 | 398,406  | 469,585     | 516,157     | 17.9      | 9.9          |
| De Fuentes Estatales<br>Contributivos | 372,067  | 436,047     | 479,843     | 17.2      | 10.0         |
| Contribución sobre<br>la Propiedad    | (21)     | (13)        | 24          | oria de   | ada_cabeg    |
| Contribución sobre                    | 186,100  | 220,164     | 249,742     | 18.1      | 13.4         |
| Contribución sobre                    | f Endli  | dae abibe   | s esua a    |           | in caers in  |
| Herencias y Dona-<br>ciones           | 4,328    | 4,284       | 6,162       | - 1.0     | 43.8         |
| Impuestos sobre<br>Artículos de Uso   |          |             | an seguille |           | anta . T     |
| o Venta                               | 163,289  | 189,377     | 206,612     | 16.0      | 9.1          |
| Licencias                             | 18,371   | 22,235      | 17,303      | 21.0      | - 22.2       |
| No Contributivos<br>Rentas Prove-     | 26,339   | 33,538      | 36,314      | 27.3      | 8 • 3        |
| nientes de la<br>Loteria              | 10,710   | 16,267      | 17,175      | 51.9      | 5 • 6        |
| Ingresos Misce-                       | 15,629   | 17,271      | 19,139      | 10.5      | 10.8         |
| an idneos                             | 13,023   | nansulos    | o steam     | ash fa    | tel debide   |
| De Otras Fuentes                      | 92,430   | 111,274     | 118,644     | 20.4      | 6 • 6        |
| Derechos de Aduana                    | 25,067   | 29,306      | 39,022      | 16.9      | 33.2         |
| Arbitrios sobre                       | Is every | 01 000      | 79,622      | 21.7      | - 2.3        |
| Embarques                             | 67,363   | 81,968      |             | 25.5      | - 5.2        |
| Ron                                   | 58,902   | 73,949      | 9,547       | -5.2      | 19.1         |
| Tabaco                                | 8,461    | 8,019       | 31341       | 1911 1101 | Self Fall Ca |
| TOTAL                                 | 490,836  | 580,859     | 634,801     | 18.3      | 1 9.3        |

ha sido un incentivo fundamental para el crecimiento de la producción que, al crear ingresos adicionales ha aumentado la capacidad para tributar de los individuos. Esta medida ha permitido desarrollar la estructura industrial y el ambiente social que la generación de empleo conlleva, permitiendo a la vez al estado aumentar su capacidad de imposición tributaria en consistencia con los planes de desarrollo que las nuevas estructuras han impulsado.

El hecho de que la carga contributiva correspondiente a los impuestos directos sea la más pequeña en la estructura fiscal de Puerto Rico la hace vulnerable a primera vista a la posibilidad de ser aumentada por parte del poder legislativo. Este es un criterio muy simplista el cual supone que al aumentarse la carga de los impuestos directos, manteniendo las otras cargas constantes, puede ser absorbido por la economía del país sin peligrar el incentivo al trabajo y la inversión. Antes, es indispensable combatir la evasión contributiva en forma tal que el costo del esfuerzo sea justificado por la magnitud de las recaudaciones.

## Comparación Internacional de la Carga Fiscal

La carga fiscal total de Puerto Rico para 1967-68 es una de las más bajas a nivel internacional, 19.3 por ciento, con excepción del Japón con solamente 10 por ciento.

En su generalidad en casi todos los países para los cuales se obtuvo información, la carga fiscal de los impuestos indirectos es mayor que la de los impuestos directos, inclusive para Puerto Rico.

Solamente Suecia, Holanda, Japón y los Estados Unidos comportan cargas fiscales en los impuestos directos superiores a la de los impuestos indirectos. En líneas generales, estos son países con un alto grado de desarrollo económico. La estructura del sistema contributivo varía grandemente de país a país a causa principalmente del grado de desarrollo que se observe en éstos.

Aquellos países cuyo nivel de ingreso es alto, les permite o están en mejor posición para depender en forma más efectiva del gravámen sobre el ingreso.

En cuanto a las contribuciones de seguridad social, la carga fiscal resulta más alta en países como Francia, Holanda, Alemania Occidental e Italia. En estos países los programas de seguridad social han tenido y continúan teniendo mucho auge. En Puerto Rico esta proporción ha sido creciente secularmente y la tendencia al desarrollo de programas de seguridad social indica que esta partida no ha de reducirse en el futuro, más bien tenderá a aumentar.

#### CARGA CONTRIBUTIVA DE PUERTO RICO Y PAISES SELECCIONADOS (Como Por Ciento del Producto Bruto Nacional)

| CO 1788 CO 10 10 10 | 170022,150 | Contribucion | ies              | Carga Fiscal |
|---------------------|------------|--------------|------------------|--------------|
| Países              | Directas   | Indirectas   | Seguridad Social | Total        |
| Suecia              | 20.2       | 13.9         | 8.2              | 42.3         |
| Noruega             | 13.8       | 15.2         | 9.2              | 38.2         |
| Holanda             | 13.2       | 11.2         | 13.4             | 37.8         |
| Francia             | 6.5        | 15.9         | 14.5             | 36.9         |
| Austria             | 12.0       | 16.5         | 8.2              | 36.8         |
| Alemania Occidental | 10.4       | 13.7         | 10.6             | 34.7         |
| Dinamarca           | 16.3       | 16.5         | 1.9              | 34.7         |
| Inglaterra          | 13.1       | 16.2         | 5.1              | 34.4         |
| Bélgica             | 10.2       | 13.3         | 9.5              | 33.0         |
| Canadá              | 12.7       | 15.1         | 3.4              | 31.2         |
| Italia              | 6.8        | 12.6         | 11.1             | 30.5         |
| Estados Unidos      | 15.5       | 9.1          | 5.0              | 29.9         |
| Japón               | 7.9        | 7.5          | 3.5              | 10.0         |
| Puerto Rico 1967-68 | 5.5        | 7.0          | 6.6              | 19.3         |
| 1968-69             | 5.9        | 7.1          | 8.0              | 21.1         |
| 1969-70             | 6.0        | 7.2          | 8.7              | 22.0         |

NOTA: Los estimados para todos los países excepto Puerto Rico son para el 1968. 1969-70 ya qua represantalya vi

Fuente de Información:

Puerto Rico: Junta de Planificación. Puerto Rico: Junta de Planificación.
Otros países: Organization for Economic Cooperation and Development. La magni ed act e recimier o de les sous constructs del poblema

- 1- Gastos relacionados con la compra de artículos y servicios los cuales incluyen el pago de sueldos y jornales a empleados del gobierno y la compra de servicios no personales, tales como gastos de materiales, medicinas, teléfono, agua, luz, etc. Estos se consideran los gastos de consumo del gobierno.
- 2- Pagos de ayuda a personas como lo son los pagos de bienestar público que el gobierno dá en forma de pensiones, becas, las ayudas a personas necesitadas, y otros pagos de transferencia.
- 3- Los pagos que el gobierno aporta a la agricultura en forma de subsidios e incentivos y las transferencias para gastos de funcionamiento de las empresas públicas.
  - 4- Los intereses pagados para amortizar la deuda pública.
- 5- Pagos de transferencia del Gobierno Estatal al Gobierno Federal relacionados con los programas de seguridad por desempleo y con la contribución del Gobierno Estatal para la inspección del alcohol.

#### Compras de Artículos y Servicios

El primero de ese grupo, o sea, los gastos de consumo de gobierno, constituye individualmente los gastos de mayor magnitud dentro del total de gastos corrientes del gobierno. Estos alcanzaron en 1969-70 a \$792.5 millones, o sea, un aumento de 16.1 por ciento, el cual es el ascenso mayor en toda la década. Estos gastos se subdividieron entre sí entre aquellos relacionados con el pago de sueldos y otras compensaciones a los empleados del gobierno y aquellos que tienen que ver con la compra de bienes y servicios no personales.

#### Compensaciones a Empleados

Resalta, tanto dentro del crecimiento de la economía en el 1969-70 como dentro del sector de gobierno, el extraordinario incremento de la nómina gubernamental. En ese año el total de compensaciones de los gobiernos estatal y municipales pagados a sus empleados alcanzó a \$608.4 millones, o sea, \$101.3 millones más que el año anterior. Este crecimiento constituyó aproximadamente el 25.4 por ciento en el aumento de \$398.3 millones que se registró en el ingreso neto total. Por otro lado, el aumento de la nómina de gobierno aportó casi dos terceras partes (64%) del aumento registrado en los gastos corrientes del gobierno en el 1969-70.

# REMUNERACIONES A EMPLEADOS DEL GOBIERNO ESTATAL Y MUNICIPIOS (En millones de dólares)

|  | 70/0/0  | 10/0 70    | Cambio  | Porcentual |
|--|---------|------------|---------|------------|
| V 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 | 1968-69 | 1969-70    | 1968-69 | 1969-70    |
| Total                                    | 507.1   | 608.4      | 14.1    | 20.0       |
| Sueldos y jornales                       | 454.2   | 544.8      | 13.1    | 19.9       |
| Remuneración a empleados regulares       |         | Duared 1.5 |         | 1517100    |
| y temporeros                             | 443.2   | 532.4      | 12.6    | 20.1       |
| Pagos por servicios consultorios         | 11.0    | 12.4       | 39.2    | 12.7       |
| Suplementos a sueldos y jornales         | 52.9    | 63.6       | 23.6    | 20.2       |
| Contribución a sistemas de segu-         | 306     |            |         |            |
| ridad social                             | 51.0    | 60.8       | 25.9    | 19.2       |
| Gobierno Estatal                         | 37.3    | 44.9       | 31.8    | 20.4       |
| Gobierno Federal                         | 13.7    | 15.9       | 12.3    | 16.1       |
| Otras contribuciones                     | 1.9     | 2.8        | - 17.4  | 47.4       |

Durante el año pasado la nómina del gobierno reflejó un crecimiento de 20 por ciento constituyendo el aumento mayor de todos los tiempos en el ingreso neto de este sector. Esta alza es muy superior al ritmo medio que se venía registrando durante la década de 1961 al 1970 que ascendió a 13.4 por ciento. El auge de la nómina gubernamental durante el pasado año se debió principalmente al aumento en los sueldos otorgados a los empleados públicos y al bono de navidad. Se concedieron aumentos en los sueldos de los policías, maestros y otros empleados públicos incrementándose también la aportación del gobierno a los planes de salud de los empleados.

La importancia del crecimiento de la nómina gubernamental durante el 1969-70 no solamente se destaca por el fuerte impulso que la misma dio al crecimiento en el ingreso neto de ese año (ésta constituye en su totalidad el ingreso neto del sector gubernamental), sino también por su contribución hacia el logro del ideal de una mejor distribución del ingreso. Esto se explica por la participación relativa que tienen las compensaciones a empleados, las ganancias y otras remuneraciones de capital dentro del ingreso neto. En la medida en que los salarios constituyen una proporción alta del ingreso generado, son las personas y las familias, no las empresas, las que se benefician más de la producción económica. Durante el 1969-70 las compensaciones a empleados en toda la economía se incrementaron en \$335.5 millones comparados con el aumento de \$291.8 millones el año anterior, constituyendo cerca del 75.5 por ciento del ingreso neto total. La proporción correspondiente en comparación con la del año anterior fue de 74.5 por ciento. Gran parte de este aumento en la participación del asalariado en el ingreso neto se atribuye al extraordinario incremento de la nómina del gobierno. De hecho, cerca del 30 por ciento del crecimiento de la nómina total de la economía se atribuye al gobierno en comparación con 21.5 por ciento el año anterior.

Por otro lado, al considerar el hecho de que en términos absolutos el sector de gobierno constituye individualmente, después de la manufactura y el comercio, el sector más importante dentro del ingreso neto generado, cualquier alza en dicha rama de actividad se manifiesta necesariamente en el ingreso neto total. De ahí la importancia del alza extraordinaria registrada en la nómina durante el 1969-70.

El crecimiento de la nómina del gobierno ha contribuído a aumentar el ingreso per cápita de los pueblos de la Isla en una proporción mayor que el de los municipios del Area Metropolitana de San Juan. Esto es así ya que cerca del 50 por ciento de la nómina del Gobierno Estatal se paga fuera del Area Metropolitana, constituyendo la misma una alta proporción del ingreso originado en cada municipio.

Por cada dólar pagado en sueldos y jornales por el Gobierno Estatal y los municipios se pagaron cerca de 11 centavos en forma de suplementos, los cuales incluyen pagos al sistema de retiro, seguro por incapacidad ocupacional, seguro médico y otros. El total de estos pagos ascendió a \$63.6 millones que representa un 20 por ciento de aumento sobre el nivel correspondiente del año anterior. En la medida en que estos pagos aumentan, se reduce el ingreso que reciben los empleados en efectivo y que tienen disponibles para la compra de bienes y servicios.

#### Otras Compras

El extraordinario incremento de la remuneración a empleados durante el 1969-70 estuvo acompañado de un pequeño crecimiento en las compras del gobierno en la adquisición de bienes y servicios no personales. El total de estos gastos alcanzaron durante el pasado año \$184.1 millones, o sea, un ligero aumento de 5 por ciento sobre la cifra correspondiente al año anterior. Este crecimiento es inferior al registrado en el año precedente que alcanzó a 8.3 por ciento.

#### Pagos de Transferencia a Personas

Los pagos que el gobierno brinda a las personas en forma de ayuda de bienestar público, becas, etc., los cuales se conocen como los pagos de transferencia, constituyeron durante el pasado año uno de los gastos de gobierno que más se incrementaron. Los mismos, aún cuando no se incluyen dentro del ingreso neto ya que no forman parte de la producción, tienen un efecto sobre los demás sectores económicos principalmente el de comercio y servicios. El dinero que reciben las personas a través de este tipo de ayuda se traduce en compras de bienes y servicios. Por lo tanto, el incremento de estos pagos durante el 1969-70 constituye otras de las formas en que el gobierno contribuyó a incrementar el ritmo de crecimiento de la economía. El total de estos pagos alcanzó durante el 1969-70 a \$170.1 millones, o sea, un incremento de 25.6 por ciento. El mismo es muy superior al aumento registrado en el año precedente que ascendió a 12.4 por ciento y al ritmo medio de crecimiento registrado por estos pagos durante la década de 1961-70 que ascendió a 14.6 por ciento.

Individualmente los pagos de bienestar público contribuyeron con el incremento mayor al total de estas transferencias. Los mismos ascendieron a \$34 millones, o sea, cerca de \$10 millones adicionales a las cifras pagadas en el 1968-69. Esta alza se debe al hecho de que durante el 1969-70 se revisaron los requisitos mínimos para cualificar para este tipo de ayuda. Además, se aumentó la paga promedio de estas ayudas. En esta forma no sólo los beneficiarios acogidos a este sistema recibieron un aumento en sus pagos, sino que además otros grupos de personas cualificaron para recibir esta ayuda aumentando así el número total de beneficiarios.

Por otra parte se observa en el 1969-70 un incremento de \$8.6 millones en el total de pagos de compensación por desempleo. El mismo se puede explicar por el hecho de que ha ocurrido una liberalización en las disposiciones de la ley que regula los beneficios de los desempleados sujetos a compensaciones. Esta liberalización comprende, entre otras cosas, un aumento en el número de semanas compensadas

de 15 a 20 y un aumento en el beneficio semanal promedio. Esto ha constituído un incentivo para las personas reclamar estos pagos aumentando así el número de reclamaciones.

Se observa además un crecimiento en los pagos de ayuda del gobierno a las empresas con fines no pecuniarios los cuales alcanzaron a \$16.3 millones comparado con \$10.7 millones en el año 1969. Los demás pagos de transferencia que incluyen el pago de becas, la compensación por accidentes del Fondo del Seguro del Estado, la ayuda de programas sobre la pobreza y otros se incrementaron en conjunto en cerca de \$4.7 millones.

#### Subsidios

El tercer grupo en que se subdividen los gastos correspondientes del gobierno lo constituyen los pagos en forma de subsidios e incentivos que el gobierno da a las empresas privadas y a las autoridades públicas. Los mismos tienen un gran impacto en la economía. Por ejemplo, los subsidios que el gobierno da a la agricultura se traducen en remuneraciones que reciben los asalariados en ese sector o en los beneficios que reciben los agricultores. Además, el gobierno hace aportaciones a las empresas públicas las cuales se utilizan para cubrir los gastos de operaciones de las mismas en programas dirigidos a dar un servicio al público. Conceptualmente estas ayudas se consideran dentro del ingreso neto de la rama de actividad a la cual se dedica la corporación pública. Por ejemplo, las transferencias que se hacen a la Autoridad de las Fuentes Fluviales para los programas de electrificación rural se reflejan en el ingreso neto del sector de transportación y otros servicios públicos, o sea, la industria bajo la cual se clasifica esta empresa.

Aún cuando al examinar el movimiento registrado por los pagos de subsidios durante el 1969-70 considerando en conjunto tanto los pagos de ayuda al sector privado como los de las empresas públicas se advierte un crecimiento de sólo \$5.8 millones, al verlos individualmente se observan diferencias en ese crecimiento. Por un lado, las ayudas al sector privado se duplicaron en 1969-70 al llegar estos pagos a \$20.7 millones comparados con \$10.5 millones en el año anterior. Sin embargo, en el caso de las empresas públicas el movimiento fue de disminución, o sea, el total de pagos ascendió a \$31.4 millones comparado con \$35.9 millones en el año precedente. En total los subsidios a ambos sectores ascendieron a \$52.2 millones, o sea, un incremento de 12.5 por ciento.

Los subsidios a las empresas privadas se incrementaron en forma extraordinaria motivados por los programas del gobierno para rehabilitar

la agricultura. Se estableció un programa de ingresos garantizados para los trabajadores de este sector. El mismo persigue aumentar el ingreso que reciben los trabajadores reduciendo así el absentismo de las actividades agrícolas y aumentando de esta manera la producción mediante una labor más intensa de siembra, cultivo y recolección. Fue precisamente en la fase agrícola de la siembra de caña donde se registró el incremento más significativo de los subsidios. Los mismos ascendieron a \$9.4 millones en comparación con \$2.6 millones en el año anterior.

Por otro lado, los subsidios para la compra de café se mantuvieron estabilizados mientras que en otros productos agrícolas se incrementó el nivel de estas ayudas. Las mismas alcanzaron en el 1969-70 a \$8.5 millones comparado con \$5.3 millones en el año anterior. Esta alza se atribuye también al programa de salarios suplementarios.

### PAGOS DE SUBSIDIOS DEL GOBIERNO ESTATAL A LAS EMPRESAS PRIVADAS Y PUBLICAS - AÑOS FISCALES (En millones de dólares)

| - caking the consequence of the second       | 1968-69       | 1969-70      | Cambio<br>Porcentual |
|--|---------------|--------------|----------------------|
| - GB TO THE BOAR IN THE BUSINESS AND THE TRO | Street Street | Marketon,    | I III T BRO          |
| Total  | 46.4          | 52.2         | 12.5                 |
| Empresas Privadas                            | 10.5          | 20.7         | 97.1                 |
| Caña de azúcar                               | 2.6           | 9.4          | 261.5                |
| Café   | 2.6           | 2.8          | 7.7                  |
| Otros  | 5.3           | 8.5          | 60.4                 |
| Empresas Públicas                            | 35.9          | 31.4         | - 13.4               |
| Compañía de Fomento Industrial               | 5.1           | 2.7          | - 47.6               |
| Administración de Fomento Ocupacional        | 15.1          | 10.0         | - 34.4               |
| Autoridad de las Fuentes Fluviales           | 2.9           | 3,4          | 17.2                 |
| Autoridad de Acueductos y Alcantarillados    | 2.2           | 2.5          | 13.6                 |
| Administración de Servicios Agrícolas        | 3.7           | 3.7          | 0.14 I               |
| Otros  | 6.9           | 9.1          | 31.9                 |
| definitions to range of all ones thoughts a  | up 6abigd     | alter textbe | In Late Court        |

que cualquier medida que tenga el efecto de incrementar la proporción de recursos bancarios invertidos en deudas de no residentes, como lo son los valores emitidos o garantizados por el gobierno federal, conlleva un flujo de fondos hacia el exterior los cuales podrían utilizarse localmente.

En situaciones de estrechez monetaria, donde la oferta del crédito es escasa y el costo del dinero es alto, haciéndose necesario el instrumentar medidas que tengan el efecto de expandir la oferta crediticia, los requisitos de colateral, en tanto y en cuanto estimulan a los bancos a invertir en deudas de no residentes, promueven un comportamiento opuesto a lo deseado.

Puede argumentarse, que los requisitos de colateral pueden contribuir, en parte, a expandir la oferta crediticia regional ya que ciertas deudas de residentes pueden también usarse como colateral. Es preciso señalar, no obstante, que las deudas de residentes elegibles, como lo son los bonos del ELA e hipotecas FHA pueden ser vendidas con relativa facilidad en el mercado estadounidense. Así, el incremento en la oferta crediticia regional es mayor cuando las deudas de residentes son financiadas por no residentes. Se aumenta aún más la oferta crediticia si los bancos deciden disminuir su cartera de bonos del gobierno de Puerto Rico vendiéndolos en Estados Unidos y utilizando los recursos así liberados para comprar otras deudas de residentes de difícil aceptación en el mercado.

En conclusión, el requisito de colateral de 100 por ciento sobre fondos públicos tiene un efecto restrictivo sobre la oferta de crédito regional, especialmente en situaciones de estrechez monetaria.

#### Las Reservas Bancarias

No todos los fondos depositados en los bancos comerciales pueden prestarse o invertirse. La ley bancaria exige que parte de ese dinero sea retenido en calidad de una reserva legal para protección del depositante. Otra parte de los mismos permanece más o menos ociosa en los bancos que operan en Puerto Rico, o en instituciones corresponsales en calidad de balances de trabajo (working balances) para facilitar el cobro de los cheques de los clientes, pagar los gastos del banco y hacer frente a otras contingencias. La cantidad sobrante puede ser usada para préstamos e inversiones con fines de devengar beneficios para los accionistas del banco.

En el caso de la banca comercial puertorriqueña la llamada reserva legal contra depósitos se estipula como un porcentaje de los mismos, variando según el tipo de depósito. Los bancos comerciales locales deben mantener una reserva legal de no menos del 20 por ciento contra sus obligaciones pagaderas a la vista, exceptuando los depósitos de los gobiernos en Estados Unidos y Puerto Rico. Los activos que pueden usarse como reserva legal son: moneda legal americana, cheques por cobrar contra otros bancos, y depósitos interbancarios. Por otro lado, como ya se señalara, los bancos comerciales deben mantener una reserva de un 100 por ciento contra sus depósitos públicos (depósitos del ELA y sus instrumentalidades, del gobierno federal o de cualquier gobierno estatal o local de Estados Unidos).

Al 30 de junio de 1970, los depósitos privados de los bancos comerciales locales ascendían a \$324.7 millones. La reserva legal del 20 por ciento exigida contra estos depósitos a su vez ascendía a \$64.9 millones, que es la cantidad mínima que en moneda americana, cheques al cobro y depósitos interbancarios tenían que tener estos bancos a esa fecha para protejer sus depósitos con derechos a la vista. A esa fecha, sin embargo, los bancos comerciales locales tenían a su haber en los activos mencionados la cantidad de \$161.7 millones, o sea, casi 2 1/2 veces la reserva legal que se les exigía. Así, podría decirse, que al 30 de junio de 1970 esos bancos tenían "reservas en exceso" de \$96.8 millones. Debe observarse, no obstante, que este último término no tiene la misma connotación que dentro del sistema bancario americano, donde los bancos comerciales, miembros del Sistema de la Reserva Federal, por tener sus reservas legales en depósitos en Bancos de la Reserva Federal a quienes pueden acudir en emergencias, hallan que pueden expandir sus creditos en un múltiplo de las reservas en exceso, cosa que no pueden hacer los bancos en Puerto Rico, que dependen de sus propios recursos para confrontarse a emergencias creadas por sus depositantes.

Una política monetaria regional no podría funcionar efizcamente en Puerto Rico dadas las deficiencias que se observan en las exigencias de una reserva legal a los bancos de pobre composición. La prescripción de cheques al cobro y depósitos interbancarios como parte de la reserva legal de los bancos, crea una posibilidad de operaciones que hace que la reserva sea hasta cierto punto ficticia. Los cheques al cobro representan de hecho una partida en un banco que tiene una contrapartida en otro, de manera que respecto al sistema bancario en su conjunto, representen una reserva legal en cierto grado ficticia. Por igual, hay la posibilidad de algunos depósitos interbancarios que pueden contabilizarse como reserva legal de dos bancos diferentes lo que hace posible la aparición, en forma ficticia, de reservas que de facto no son legitimas. Así, la exigencia de una reserva legal como la descrita por nuestra ley muy bien podría no afectar las decisiones de cartera de bancos comerciales. Dadas las claras deficiencias de las exigencias actuales de reserva legal debe estudiarse la posibilidad de que sean sustancialmente modificadas o totalmente suprimidas, ya que

pudiera no existir una razón poderosa, fuera de la tradición, para su prevalencia dentro del sistema bancario del país.

A este respecto se ha venido a sugerir, incluso, que la banca privada podría mantener sus reservas en forma de depósitos que devengarian interés en el Banco Gubernamental de Fomento, satisfaciendo ello a aquellos que defienden la necesidad de la reserva legal como protección al depositante bancario y elevando la cantidad de fondos disponibles al Banco de Fomento para canalizarse en forma productiva hacia los distintos sectores económicos.

### Depósitos bancarios

Los depósitos en los bancos comerciales de Puerto Rico ascendieron a \$2,528.8 millones al 30 de junio de 1970. Poco más del 57 por ciento del total de depósitos correspondía a bancos comerciales locales y el remanente a bancos extranjeros. Los bancos locales tuvieron depósitos de \$1,449.6 en conjunto, es decir, un 108 por ciento más depósitos que al 30 de junio de 1965. Un 90 por ciento de estos depósitos en bancos locales eran privados (\$1,305 millones) y el resto públicos. De los depósitos privados, casi un 25 por ciento eran depósitos a la vista, un 64 por ciento depósitos a plazo fijo, y el remanente, cheques certificados, depósitos extranjeros y depósitos en otros bancos.

Los depósitos en los bancos no-locales aumentaron entre 1965 y 1970 a un ritmo más vigoroso que aquel ostentado por depósitos en bancos locales al subir de \$486.7 millones a \$1,079.3 millones. Aunque los depósitos públicos aumentaron en los bancos extranjeros, con la mitad de la fuerza que lo hicieron en los bancos locales, los depósitos privados, al crecer de \$461.8 a \$1,049.4 millones, lo hicieron en 127 por ciento en comparación con los depósitos privados en los bancos locales, que al aumentar de \$592.5 a \$1,305 millones, lo hicieron en 120 por ciento.

Los depósitos a plazo fijo aumentaron entre 1965 y 1970 en 127 por ciento al pasar de \$488.0 a \$1,108.7 millones cuando los depósitos a la vista lo hicieron en casi 75 por ciento al aumentar de \$314.8 a \$594.4 millones. El hecho de que los depósitos a plazo fijo subieron tan aceleradamente se puede atribuir al incremento vertiginoso exhibido por los certificados de depósitos, lo que parece indicar el registro de un desplazamiento de otros tipos de depósitos hacia los certificados. Los certificados de depósitos subieron en 193 por ciento al pasar de \$189.7 millones al 30 de junio de 1965 a \$556.1 millones al 30 de junio de 1970. La subida más acelerada exhibida por estos certificados en comparación con las cuentas de ahorro parece deberse a que el tipo de interés que se paga por los certificados es más elevado. Esto puede ser

resultado de la política de la Reserva Federal de permitir a los bancos comerciales pagar un tipo de interés máximo hasta del 6 1/4 por ciento sobre certificados de depósitos de \$100,000 ó más, como también al incentivo dado al capital que fluye en busca de intereses más altos de permanecer aquí en el país.

Los depsoitos a plazo fijo de los bancos locales sostuvieron su tendencia ascendente a través de todos los meses del año fiscal 1970 hasta alcanzar un nivel de \$834.5 millones al 30 de junio. Por el contrario, los depósitos a plazo fijo de los bancos no-locales que al 30 de mayo habían alcanzado un nivel de \$381.1 millones, para el 30 de junio de 1970 habían bajado \$274.2 millones. Esta baja tan sorprendente se debió a que los certificados de depósitos de estos bancos bajaron desde un nivel de \$292.6 millones a uno de \$187.8 millones entre mayo y junio.

### Estructura de la Cartera de Préstamos

El examen de la estructura de los préstamos bancarios demuestra que el crédito para el consumo absorbe una gran proporción del crédito bancario. En el último año los préstamos personales representaban el 19 por ciento de la cartera de préstamos. Esta propor-

DISTRIBUCION DE LOS PRESTAMOS Y DESCUENTOS BANCARIOS
(Millones de dólares - a junio 30)

| Tipo                       | 1965  | 1966    | 1967      | 1968    | 1969      | 1970              |
|----------------------------|-------|---------|-----------|---------|-----------|-------------------|
| - horotot a Li             |       |         | 175       |         |           | for one           |
| Bienes Raíces              | 243.9 | 323.9   | 375-6     | 393-1   | 427.3     | 523.0             |
| Agrícolas                  | 30.0  | 25.3    | 22.2      | 23.0    | 16.6      | 26.7              |
| Comerciales e Industriales | 465.1 | 503.1   | 502-2     | 572-2   | 798-1     | 929-5             |
| A Individuos               | 196.5 | 229.3   | 223.8     | 241.9   | 319.7     | 363-4             |
| Sobregiros                 | 8.2   | 10.7    | 9.8       | 8.7     | 16.8      | 25.2              |
| Otros                      | 14.6  | 46.7    | 7.1       | 35.9    | 4.4       | 74.9              |
| 24 50 91 10                |       |         |           |         | 0 1 71-10 | 11.11.11.11.11.11 |
| TOTAL                      | 958-3 | 1,139.0 | 1,140.8   | 1,274.9 | 1,582.8   | 1,942.8           |
|                            |       | DI      | STRIBUCIO | PORCENT | UAL       | 59                |
| phi mani i                 |       |         |           |         |           |                   |
| Bienes Raíces              | 25.5  | 28.4    | 32.9      | 30.8    | 27.0      | 26.9              |
| Agrícolas                  | 3.1   | 2.2     | 1.9       | 1.8     | 1.0       | 1.4               |
| Comerciales e Industriales | 48.5  | 44.2    | 44.0      | 44.9    | 50.4      | 47.8              |
| A Individuos               | 20.5  | 20.1    | 19.6      | 19.0    | 20-2      | 18.7              |
| Sobregiros                 | •9    | •9      | •9        | •7      | 1.1       | 1.3               |
| Otros                      | 1.5   | 4.1     | •6        | 2.8     | •3        | 3*8               |
| TOTAL                      | 100.0 | 100-0   | 100.0     | 100.0   | 100-0     | 100-0             |

ción ha variado muy poco en los últimos años al mantenerse cerca del 20 por ciento, la cual es superada, solamente, por los préstamos comerciales e industriales que absorben el 48 por ciento y los préstamos sobre bienes raíces que absorben el 27 por ciento de la cartera de préstamos bancarios. Sin embargo, no se debe pasar por alto que muchos de los préstamos comerciales, en última instancia, constituyen préstamos personales indirectos, especialmente aquel crédito extendido a las empresas financieras que se dedican a los préstamos personales pequeños y al financiamiento de automóviles.

Es curioso observar la alta magnitud de crédito para el consumo de automóviles concedido por la banca comercial en el último año. Es un hecho que la banca comercial de Puerto Rico juega un papel primordial en la financiación de las compras de automóviles nuevos lo cual desde el punto de vista de la necesidad de promover el desarrollo económico no es deseable. De acuerdo a la última información disponible se estima que durante el año fiscal 1969-70 los consumidores de Puerto Rico gastaron aproximadamente \$119 millones en la compra de automóviles nuevos. Por otra parte, las estadísticas bancarias ponen de manifiesto que la banca comercial de Fuerto Rico durante ese mismo año fiscal concedió un total de \$73.4 millones en nuevos créditos para compras de automoviles. Es decir, en el semestre de junio a diciembre de 1969 la banca comercial concedió aproximadamente \$36.8 millones en créditos para la compra de automóviles y durante el semestre siguiente concedió otros \$36.6 millones. Pero por otra parte, como es evidente, la banca comercial está percibiendo cantidades sustanciales como pago de los créditos para automóviles. En general, los pagos de amortización de esa deuda ascendieron en el año fiscal 1969-70 a aproximadamente \$53.7 millones, dejando un balance neto por cobrar de \$19.8 millones en las transacciones del último año. El resultado se observa en las estadísticas bancarias que ilustran el hecho de que la deuda pendiente por concepto de préstamos para automóviles tuvo un aumento considerable durante el último año fiscal.

# FINANCIAMIENTO DE AUTOMOVILES POR LOS BANCOS COMERCIALES (Millones de dólares)

|   | 1969-70 |
|---|---------|
| Gastos de consumo personal en automóviles nuevos        | 119.7   |
| Nuevos créditos bancarios para la compra de automóviles | 73.4    |
| Primer semestre   | 36.8    |
| Segundo semestre  | 36.6    |
| Amortización de la deuda bancaria                       | 53.7    |
| Balance neto por cobrar en las transacciones del año    | 19.3    |

Ciertamente la canalización de recursos bancarios hacia el financiamiento del consumo en preferencia de los sectores productivos va en contra del desarrollo económico, y muy especialmente en el caso de Puerto Rico porque aquí una gran proporción de los bienes de consumo son importados. En consecuencia el efecto expansivo de éste es muy limitado en comparación con el efecto expansivo que tiene la inversión en los sectores fabriles y en la construcción. En una economía más cerrada que la nuestra, o sea, más autosuficiente, el préstamo personal es más deseable porque el consumo personal estimula la producción de las industrias locales. Por el contrario, en Puerto Rico se produce un alto escape monetario mediante las importaciones para el consumo que va en menoscabo del efecto multiplicador de los gastos de consumo y además coadyuva a incrementar el déficit comercial de la balanza de pagos.

GASTADO EN EL INGRESO NETO Y EN LAS IMPORTACIONES POR CADA DOLAR GASTADO EN EL CONSUMO DE BIENES DURADEROS, BIENES NO DURADEROS Y EN LA INVERSION DE VIVIENDAS

(En dólares)

| Conceptos                 | Bienes d  | e Consumo       | Inversión    |
|---------------------------|-----------|-----------------|--------------|
| a lives some substitution | Duraderos | No Duraderos    | en Viviendas |
| Ingreso Neto              | •49       | •60             | 1.07         |
| Importaciones             | *73       | •72             | •63          |
| Directamente              | -47       | *24   00        | -16          |
| Indirectamente            | •26       | •48             | -47          |
|                           | toru bebl | B SP CONTRACTOR |              |

Se debe advertir que el modelo de desarrollo de la Junta de Planificación indica que por cada dólar de consumo de bienes duraderos, o sea, automóviles, neveras, televisores y otros bienes similares, se generan, en importaciones, en la fase primaria, unos 47 centavos, y 26 centavos adicionales en las fases siguientes para un total de 73 centavos, y además se generan 49 centavos de ingreso neto. Por el contrario, el consumo de bienes no duraderos, esto es, alimentos, ropas y demás bienes de este grupo, generan por cada dólar unos 24 centavos de importaciones en su efecto primario y 48 centavos en sus efectos secundarios para un total de 72 centavos, y además 60 centavos en ingreso neto. Por lo tanto, sendos dólares de consumo generan casi el mismo valor en importaciones, pero esto implica, a su vez, que cada dólar de ingreso neto inducido por el consumo de bienes duraderos genera \$1.49 de importaciones, y cada dólar de ingreso neto inducido por el consumo de bienes no duraderos genera sólo \$1.20 de importaciones. Esto se debe principalmente al alto contenido de importaciones en los

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1969-70

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 1969-70

APENDICE ESTADISTICO

STATISTICAL APPENDIX

BUREAU OF ECONOMIC PLANNING PUERTO RICO PLANNING BOARD

NEGOCIADO DE PLANIFICACION ECONOMICA
JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO

|       | AND ADDRESS OF THE PARTY OF THE |          |            |  |           |     |
|-------|--|----------|------------|--|-----------|-----|
| Tabla | et et  | Página   | Table      |  | Page      | 0   |
| ==    | Producto Bruto   | A - 2    | 1          | Gross Product  | 1 4       | 2   |
| CI    | Ingreso Neto por Origen Industrial   | A - 4    | 2          | Not income by industrial Origin  | A - 1     | 4   |
| 3     | Distribución Funcional del Ingreso Neto, por<br>Industrias   | A - 5    | 2          | Not income by Distributive<br>Shares   | 1         | 50  |
| 44    | Ingreso Personal   | A - 6    | 4          | Personal Income  | - ×       | 9   |
| ß     | Ingreso Neto Originado en la Manufactura<br>Clasificado entre Firmas Promovidas y Otras  | A - 7    | 10         | Net income Originating in Manufacturing:<br>Promoted Firms and Other         | 4         | 1   |
| 9     | Gastos de Consumo Personal, por Tipo<br>Principal de Producto  | A - 8    | 9          | Personal Consumption Expenditures by Major<br>Type of Product                | A .       | 80  |
| 7     | Inversión Interna Bruta de Capital Pijo  | ٠ .<br>م | <b>r</b> + | Gross Fixed Domestic investment in Puerto Rido                               | <br> <br> | 0   |
| 80    | Valor en la Finca de Productos Agrícolas   | 01 - V   | 60         | Farm Value of Agricultural Commodities                                       | A - 1(    | 10  |
| රා    | Balanza de Pagos   | A - 11   | 6          | Balance of Payments:   | A - 1.    | 11  |
| 10    | Gastos de Funcionamiento de Agencias Federales<br>en Puerto Rico   | A - 13   | 10         | Operational Disbursements of Federal Agenoles<br>In Puerto Rico              | A - 1     | 13  |
| 11    | Aportaciones Federales al Gobierno Estatal<br>para Proyectos Comunes   | A - 14   | 11         | Federal Grants to the Commonwealth Government<br>for Joint Projects          | A - 1     | 14  |
| 12    | Pagos de Transferencia entre Puerto Rico, el<br>Gobierno Federal, los Gobiernos Estatales<br>y Otros no Residentes   | A - 15   | 12         | Transfer Payments from and to the Federal Government and other Mon residents | A - 1     | 15  |
| 13    | Asignaciones de Pondos del Gobierno Estatal.<br>por Función  | A - 17   | 13         | Appropriations of Commonwealth Funds, by Function                            | A - 1     | 17  |
| 4     | Movimiento de Pasajeros entre Puerto Rico y el Exterior  | A - 18   | 14         | Passenger Trafloo to and from<br>Oversea Countries                           | A - 1     | 100 |
| 15    | Población y Estadísticas Demográficas<br>Seleccionadas   | A - 20   | 15         | Selected Vital<br>Statistios   | A - 2     | 20  |
| 16    | Estado de Empleo de las Personas de 14 Años<br>o mas   | A - 21   | 16         | Employment Status of Persons 14 years of age or more                         | A .       | 23  |
| 17    | Personas Empleadas por Industria   | A - 22   | 11         | Employed Persons by Industry   | A - 2     | 22  |
|       |  |          |            |  |           |     |

TABLA 3 - DISTRIBUCION PUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR INDUSTRIAS: AÑOS ECONOMICOS TABLE 5 - NET INCOME BY DISTRIBUTIVE SHARES: FISCAL YEARS

|   | 1948 195       | 1950 16         | 1952 1           | 1956             | 1960                | 1963                  | 1964              | 1965              | 1966                  | 1967                | 1968                  | 1969                    | 1970              | Item   |
|---|----------------|-----------------|------------------|------------------|---------------------|-----------------------|-------------------|-------------------|-----------------------|---------------------|-----------------------|-------------------------|-------------------|--|
| INGRESO NETO, TOTAL 557   |                | 614 8           | 831 1            | 1,004            | 1,355               | 1,912                 | 2,086             | 2,314             | 2,542                 | 2,789               | 3,092                 | 3,422                   | 3,821             | NET INCOME, TOTAL  |
| Compensación a empleados<br>Ingresos procedentes de la propiedad 204  |                | 389             | 539              | 658<br>346       | 929                 | 1,315                 | 1,456             | 1,630             | 1,810                 | 2,016               | 2,257                 | 2,549                   | 2,884             | Compensation of employees<br>Income from property  |
| Agricultura Compensación a empleados 63 Ingresos procedentes de la propiedad 74                                 |                | 149<br>66<br>83 | 195<br>81<br>114 | 174<br>68<br>106 | 180<br>71<br>109    | 226<br>82<br>145      | 205<br>85<br>120  | 190<br>77<br>114  | 185<br>76<br>109      | 186<br>75<br>111    | 186<br>65<br>121      | 173<br>67<br>106        | 184<br>70<br>114  | Agriculture<br>Compensation of amployees<br>Income from property                         |
| Manufactura Compensación a empleados 56 Ingresos procedentes de la propiedad 26                                 |                | 89<br>62<br>27  | 115<br>75<br>40  | 197<br>124<br>73 | 289<br>180<br>108   | 455<br>280<br>175     | 306               | 343<br>214        | 634<br>380<br>255     | 698<br>426<br>272   | 788<br>487<br>302     | 898<br>573<br>326       | 953<br>607<br>346 | Manufacturing<br>Compensation of employees<br>Income from property                       |
| Construcción por contrato y minería 23<br>Compensación a empleados 20<br>Ingresos procedentes de la propiedad 3 |                | 23 88           | 8 8 8 8          | 47<br>36<br>11   | 90 69 21            | 144<br>107<br>37      | 159               | 202<br>148<br>54  | 225<br>163<br>61      | 255<br>185<br>71    | 288<br>207<br>81      | 291<br>211<br>80        | 332<br>245<br>87  | Contract construction and mining<br>Compensation of employees<br>Income from property    |
| Transportación y otros servicios públicos Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad         | мнн            | 49<br>32<br>17  | 57<br>39<br>18   | 84<br>58<br>26   | 123<br>76<br>47     | 177<br>101<br>70      | 190<br>115<br>76  | 207<br>129<br>78  | 230<br>145<br>85      | 257<br>161<br>96    | 288<br>185<br>102     | 325<br>209<br>117       | 368<br>238<br>130 | Transportation and other public utilities Compensation of employees income from property |
| Compensación a empleados 45 Ingresos procedentes de la propiedad 50   | 95 1<br>50     | 102<br>49<br>53 | 123<br>61<br>62  | 166<br>87<br>79  | 237<br>140<br>97    | 314 191               | 360<br>212<br>148 | 415<br>240<br>175 | 464<br>269<br>195     | 504<br>295<br>210   | 548<br>322<br>226     | 375<br>235              | 674<br>430<br>244 | Trade<br>Compensation of employees<br>Income from property                               |
| Finanzas, seguros y bienes rafces Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad 32              | 40<br>32<br>32 | 52<br>10<br>42  | 65<br>13<br>52   | 94<br>72<br>73   | 141<br>36<br>105    | 200<br>53<br>146      | 225<br>61<br>164  | 256<br>70<br>186  | 282<br>79<br>203      | 312<br>93<br>220    | 334<br>104<br>231     | 385<br>121<br>264       | 442<br>137<br>305 | Finance, insurance and real estate<br>Compensation of employees<br>Income from poperty   |
| Servicios Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad   | 38<br>26<br>12 | 44<br>29<br>15  | 55<br>36<br>19   | 77<br>50<br>27   | 132<br>93<br>40     | 206<br>139<br>67      | 238<br>159<br>79  | 284<br>191<br>93  | 321<br>215<br>106     | 354<br>238<br>116   | 401<br>270<br>131     | 457<br>310<br>147       | 519<br>355<br>164 | Services<br>Compensation of employees<br>Income from property                            |
| Gobierno Compensación a empleados Ligresos procedentes de la propiedad.   | 61 6           | 07.11.1         | 88 7 7           | 116              | 175                 | 245                   | 276<br>275<br>1   | 307<br>307        | 344                   | 398                 | 450<br>449<br>1       | 517<br>515<br>2         | 618<br>617<br>1   | Government<br>Compensation of employees<br>Income from property                          |
| Resto del mundo Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad -                                 | 837            | 31<br>48<br>17  | 112 - 21         | 50<br>98<br>48   | - 11<br>91<br>- 102 | - 55<br>112<br>-, 167 | - 73<br>- 200     | - 106<br>- 230    | - 142<br>139<br>- 282 | -176<br>147<br>-322 | - 191<br>169<br>- 360 | - 233<br>- 170<br>- 403 | -269<br>-455      | Rest of the world<br>Compensation of employees<br>Income from property                   |

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica,

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 4 - INGRESO PERSONAL: AÑOS ECONOMICOS TABLE 4 - PERSONAL INCOME; FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

| Operations         1.7.2         589.7         68.3.4         1.904.3         2.162.3         2.184.4  | Partida  | 1940  | 1948      | 1950   | 1952   | 1956    | 1960            | 7000    |         |           |          |          |          | 1       |         |   |
|--|--|-------|-----------|--------|--------|---------|-----------------|---------|---------|-----------|----------|----------|----------|---------|---------|---|
| 127.2   138.0   138.0   138.1   138.2   1.314.7   1.466.1   1.609.8   1.814.8   1.814.8   1.466.1   1.609.8   1.814.8   1.81   |  | 219.2 | 593.7     | 653,4  | 17     | 1,047.0 |                 |         | 2,082.3 | 2, 330, 4 | 2,582,3  | 2,811.1  | 3,116,3  | 3,405,8 | 3,817,1 | PERSONAL INCOME   |
| u model control constructions         17.2 388.0 388.8 38.8 38.8 4.8 38.1 8.0 4.2 4.4 3.8 4.8 3.2 4.8 4.8 3 1.38 8. 1.                                 |  | 1000  |           | 1000   |        |         | 0               |         |         | 1 690 0   | 1 810 4  | 9 015 6  | 0 957.1  | 9 548.9 | 2.884.4 | 0.1   |
| 11.5      |  | 127.2 | 353.0     | 388.9  | 539.1  | 658.2   | 928.3           | 1,314,1 | 1,450.1 | 1,000.0   | 1 020 0  | 1 308 9  | 1 561.5  | 1.780.0 | 1.990.0 |   |
| ** 60.6 70.2 66.2 115.1 173.7 244.5 275.2 300.7 343.8 137.8 144.9 130.7 146.8 126.1 173.8 146.8 130.0 170.4 189.6 180.6 180.6 146.8 130.0 170.4 189.6 180.6 180.6 180.6 180.6 180.6 180.6 180.8  |  | *     | 233.0     | 254, 1 | 321.1  | 424.6   | 6.88.8          | 8.808   | 1,001.0 | 1,101,2   | 1,500 to | 0 000017 | 440 0    | 0 0 0   |         |   |
| 15.6   16.7   16.9   21.1   25.6   48.4   53.2   130.7   124.6   130.0   146.8   130.0   146.8   111.9   130.7   124.6   130.0   136.8   136.8   136.0   136   | Gobjerno   | *     | 8.09      | 70.2   | 86,2   |         | 173,7           | 244.5   |         | 306.7     | 343.0    | 391.8    | 6 424 6  | 010.0   | 0.110   | Howeaholds and nonprofit  |
| 15.5   10.2   10.5   11.0      | Personas e instituciones   |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          | 0        | 4 00     | 0       |         | 0   |
| 2.2 10.2 14.6 27.6 44.9 83.9 132.0 151.7 165.8 186.8 226.2 247.0 185.9 186.1 17.4 186.8 186.8 226.2 247.0 185.9 186.8 186.8 10.2 14.6 17.2 186.8 182.0 181.7 165.8 186.8 226.2 247.0 182.1 128.1 | of a finos do luono  |       | 15.8      | 16.7   | 19.9   | 21,1    |                 | 48.4    | 53.2    | 61.1      | 8.19     | . 72. 9  | 4.11     | 83.5    | 91.4    |   |
| 2.2 3.0.2 14.6 27.6 44.9 83.9 132.0 131.7 163.8 186.8 2265.2 247.0 132.8 164.0 Income from the contribution of the contributio | Resto del mindo  | *     | 43.4      | . 47.9 | 111.9  | 97.5    |                 | 111.9   | 126.7   | 124,8     | 139,0    | 146,8    | 169.0    | 169, 6  | 186,0   |   |
| 2.2 10.2 14.6 17.6 44.9 18.0 18.1 18.0 18.4 16.4 17.4 18.5 18.6 226.2 241.0 17.5 19.6 19.6 19.1 17.4 19.1 17.5 19.6 19.1 17.5 19.6 19.1 17.5 19.2 19.1 17.5 19.2 19.1 17.5 19.2 19.1 17.5 19.2 19.1 17.5 19.2 19.1 17.5 19.2 19.1 17.5 19.1 17.5 19.1 17.5 19.2 19.1 17.5  | 100 0000   |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          |          |          |         |         | Lass: Contributions to social   |
| 2.2 10.2 14.6 17.4 25.3 12.0 12.1 10.2 12.0 12.1 10.2 12.0 12.1 12.1   | Menos: Anortaciones a fondos   |       |           |        |        |         |                 |         |         |           | 100 0    | 0.000    | 0 440    | 0 000   | a ton   | _   |
| 1.7   6.5   4.8   17.4   25.1   19.6   51.0   85.4   10.1   11.3   113.4   113.4   114.4   12.1   12.1   12.1   Contribution Contribu   | do cominidad contal  |       | 10,2      | 14.6   | 27.6   | 44.9    | 83.9            | -       | 101     | 100.8     | 100.0    | 20000    | 2 . 00 . | 0 900   | 401.0   |   |
| 1.7   6.5   6.5   6.8   17.4   25.3   52.1   81.0   89.2   101.3   113.4   134.8   134.8   144.9   199.1   231.0   Contribution of the contribut   | The seguitant sector   | ĸ     | 23        | 4      | 10.2   | 19.6    | 31.8            |         | 58.     | 64.4      | 13.4     | 91,4     | 102.1    | 123.0   | 164.0   |   |
| ** 5.7 * 8.9 * 14.0 * 3.5 * 7.8 * 18.4 * 32.9 * 37.8 * 41.6 * 66.4 * 66.4 * 66.6 * 91.6 * 122.0 * Contribution Contributio | Empleados  |       | 6.5       | 9.8    | 17.4   | 25.3    | 52.1            |         | 93.     | 101.3     | 113.4    | 134,8    | 144.9    | 199,1   | 237.6   | E   |
| The color of the   | Factonos   |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          |          |          |         |         | Contributions to rederal  |
| 88.3 177.0 201.0 253.5 290.7 364.1 465.1 490.4 556.5 593.4 624.4 658.4 658.4 658.4 107.5 115.6 Contribution from the contribution of the contribut | Aportaciones a Iondos  | ,     | c         |        | 0      | 1       | 18 4            | 32.9    | 37.8    | 41.6      | 46.4     | 60.4     |          | 91,6    | 122,0   | Government  |
| Secondary   Seco   | del Gobierno Federal   |       | ο.        | 1.0    | 0.0    | 0.      | 10.1            | 1       |         |           |          |          |          |         |         | Contribution to Commonwealth  |
| 88.3 177.0 201.0 253.5 290.7 384.1 465.1 499.4 556.5 595.4 624.4 658.4 692.7 733.3 propersists at the control of the control o | Aportaciones a fondos  |       |           |        |        |         | 1               |         | 1       | t         | 0 40     | 7.4.4    | 78.2     | 107 8   | 115.6   |   |
| 88.3 177.0 201.0 253.5 290.7 364.1 465.1 499.4 556.5 595.4 624.4 658.4 698.7 733.3 properties at the control of | del Gobierno Estatal   | *     | 5,7       | 8.9    | 14.0   | 17.5    | 33, 7           | 48.1    | 22.5    | 28.1      | 0.10     | 1.44.1   | 2 001    | 0.101   | 0 *611  |   |
| BB.3 177.0 201.0 253.5 290.7 364.1 465.1 499.4 556.5 595.4 624.4 658.4 658.4 692.7 733.3 properties at 134.6 148.5 191.8 202.6 236.6 308.6 310.5 343.2 366.0 377.9 400.0 401.9 419.0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1   | 100000000000000000000000000000000000000  |       | Carried I |        |        |         |                 |         |         |           |          |          |          | 100     |         |   |
| 88.3 177.0 201.0 253.5 290.7 364.1 465.1 499.4 556.5 595.4 628.4 628.4 628.5 692.7 733.3 propersion of the color of the co | The section of the se |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          |          |          |         |         |   |
| resas * 134.6 148.5 191.8 202.6 236.6 308.6 310.5 343.2 366.0 377.9 400.0 401.9 419.0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1  | Ingresos procedences de la   | 000   | 177 0     | 0 106  | 953 5  | 7.066   | 364.1           |         |         | 556.      | 595,4    | 624.4    |          | 692.7   | 733.3   | b d   |
| des la   | propiedad  | 00.0  | 0.11      | 2011   |        |         |                 |         |         |           |          |          |          |         |         |   |
| des la fighte sos at the fight of the fight  | Ganancias de las empresas  |       |           |        | 0      | 0000    | 2 200           | 200     | 310.5   | 343       |          | 377.9    | 400.0    | 401.9   | 419.0   |   |
| des linguesos * 4.6 2.5 3.7 3.2 3.6 5.6 4.0 2.7 4.1 2.7 3.8 3.4 39.9 linguesos * 4.6 5.4 12.3 14.4 16.4 22.2 25.6 27.7 29.8 31.4 32.4 39.9 linguesos * 4.1 6.0 5.4 12.3 14.4 16.4 22.2 25.6 27.7 29.8 31.4 32.4 39.9 linguesos * 27.1 37.4 41.8 51.5 70.5 94.3 106.2 119.6 1131.6 144.9 150.2 167.9 180.9 linguesos * 27.1 37.4 41.8 51.5 70.5 94.3 106.2 119.6 1131.6 144.9 150.2 167.9 180.9 linguesos * 27.1 143.0 185.3 256.5 278.5 309.8 363.4 397.1 447.9 48.8 100.9 linguesos * 27.1 143.0 185.3 256.5 278.5 309.8 363.4 397.1 447.9 185.3 170.0 linguesos * 27.1 143.0 185.3 107.5 114.7 122.7 154.2 188.3 194.5 222.3 299.0 linguesos * 27.5 3.1 59.4 59.8 8.9 14.7 122.7 122.7 124.3 187.5 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 89.9 100.4 95.8 28.5 32.3 120.0 91.0 12.6 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 89.9 100.4 97.8 99.2 100.4 96.6   | no incorporadas  | *     | 134.6     | 148.5  | 191.8  | 202.0   | 230.0           | 000     | 0.040   | 0.50      |          |          |          |         |         | Income of partnerships  |
| lagresos * 4.6 2.5 3.7 3.2 3.6 5.6 4.0 2.7 4.1 2.7 3.8 3.4 32.4 39.9 Ingresos * 4.1 6.0 5.4 12.3 14.4 16.4 22.2 25.6 27.7 29.8 31.4 32.4 39.9 Ingresos * 27.1 37.4 41.8 51.5 70.5 94.3 106.2 119.6 131.6 144.9 150.2 167.9 180.9 Ingresos * 27.1 37.4 41.8 51.5 70.5 94.3 106.2 119.6 131.6 144.9 150.2 167.9 180.9 Ingresos * 27.1 37.4 41.8 20.0 37.5 41.0 52.4 62.2 64.9 64.5 70.6 81.8 85.6 Ingresos 1.6 9.3 12.0 18.7 28.7 43.6 61.3 68.7 80.5 90.0 98.6 120.4 477.9 60.0 98.6 120.4 135.3 170.0 107.5 114.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 10.0 98.6 12.0 6.6 2.9 9.1 12.6 21.5 38.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 89.9 97.8 89.9 97.8 99.2 100.4 96.6  | Ganancias de sociedades  |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          |          |          |         |         | 10 pt |
| ingresos * 4.6 2.5 3.7 3.2 3.6 3.3 6.6 4.0 2.7 7.1 29.8 31.4 32.4 39.9 5.5 4.1 6.0 5.4 12.3 14.4 16.4 22.2 25.6 27.7 29.8 31.4 32.4 39.9 5.5 5.5 1.1 1.5 1.4 1.5 2.2 25.6 27.7 29.8 31.4 32.4 39.9 5.5 5.5 1.1 37.4 41.8 51.5 70.5 94.3 106.2 119.6 131.6 144.9 150.2 167.9 180.9 5.0 73.9 78.1 68.7 143.0 185.3 256.5 278.5 309.8 363.4 397.1 447.9 493.1 600.9 7.au 1.0 2.5 3.1 50.4 23.0 73.1 80.5 107.5 114.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 10.8 53.0 12.6 21.5 38.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 89.9 97.8 89.5 6.0 10.0 4 95.6 21.5 32.3 299.0  | desnués de deducir la  |       |           |        |        |         | 30              | 9       |         |           | •        |          | 0        | c       | 2 4     |   |
| Fig. 1. Str. 1 | Achter Son cohor ingreson  |       | 4.6       | 2.5    | 3.7    |         | 3,6             | es.     | 6.6     |           | .9       |          | 7.7      | .0      | + 6     |   |
| *** 4.1 6.0 5.4 12.3 14.4 16.4 22.2 25.6 27.7 29.8 31.4 32.4 39.9 P.**  *** A.1 6.0 5.4 12.3 14.4 16.4 22.2 25.6 27.7 29.8 31.4 32.4 39.9 P.**  *** Sonas *** 27.1 37.4 41.8 51.5 70.5 94.3 106.2 119.6 131.6 144.9 150.2 167.9 180.9 P.**  *** por *** 6.3 6.0 10.3 20.0 37.5 41.0 52.4 62.2 64.9 64.5 70.6 81.8 85.6 1.0   | COURT DUCTOR PORT THEY SO  |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          |          |          |         |         | Dividends of  |
| Frontas  | Dividendos de corporaciones  |       |           | 0      | t      | 10 0    | 14.4            | 16      | 22      |           |          | 29,8     | 31,4     |         | 39.9    |   |
| Sonas *  | locales  |       | 4.1       | 0.0    | *<br>0 | 10.0    |                 |         | i       |           |          |          |          |         |         |   |
| Sonas * 27.1 37.4 41.8 51.5 70.5 94.3 106.2 119.6 131.6 144.9 150.2 167.9 180.9 Por * 6.3 6.0 10.3 20.0 37.5 41.0 52.4 62.2 64.9 64.5 70.6 81.8 85.6 Isbre 1.3 53.1 50.4 23.0 73.1 80.5 107.5 114.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 10.4 24.3 53.1 50.4 9.8 89.6 12.0 4 73.2 81.8 89.9 97.8 89.9 97.8 89.5 6.6 23.9 97.8 99.0 97.8 89.9 97.8 89.5 6.6 23.9 97.9 97.8 99.2 100.4 96.6 23.9 97.8 99.2 100.4 99.8 97.8 99.2 100.4 96.6 23.9 97.8 99.2 100.4 96.6 23.9 97.8 99.2 100.4 96.6 23.9 97.8 99.2 100.4 96.6 23.9 97.8 99.2 100.4 96.6 23.9 97.8 99.2 100.4 96.6  | Ingresos miscelaneos y   |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          |          |          |         |         | dividends received  |
| sonas  | dividendos recibidos   |       |           |        |        |         |                 |         | ,       | c         |          | 0        | 200      | A       | 4 5     |   |
| From the control of t | del exterior   | *     | es.       | 0.     | . 5    | 1,1     |                 | 7       | Τ.      | 4         |          | 5        |          | •       |         | a E C C C C C C C C C C C C C C C C C C   |
| por e. 6.3 6.0 10.3 20.0 37.5 41.0 52.4 62.2 64.9 64.5 70.6 81.8 85.6 1.8 1.0 2.5 3.1 59.4 24.3 50.5 50.7 68.4 39.7 150.2 20.0 7.3 143.0 185.3 256.5 278.5 309.8 363.4 397.1 447.9 493.1 600.9 7 7 at 1.3 53.1 59.4 23.0 73.1 80.5 107.5 114.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 10 1.3 53.1 5.4 9.8 8 9 14.0 15.8 18.7 22.4 24.3 25.6 28.5 32.3 299.0 2 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0   | Gananatar do las nonconas  |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          |          | 0        |         |         | 1000  |
| por * 6.3 . 6.0 10.3 20.0 37.5 41.0 52.4 62.2 64.9 64.5 70.6 81.8 85.6 1   | agildiciae de tas persona  | *     | 27 1      | 37.4   | 41.8   | 51,5    | 70.8            | 94,     | 106.    | 119.      |          | 144,     | 150.2    |         |         | ĺ   |
| Dor e. 6. 3 . 6. 0 10.3 20.0 37.5 41.0 52.4 62.2 64.9 64.5 70.6 81.8 83.6 E. 5.9 73.6 10.6 81.8 83.6 E. 5.9 73.6 120.4 185.3 256.5 278.5 80.8 853.4 897.1 447.9 493.1 600.9 Translate 1.6 9.3 12.0 18.7 26.7 43.6 61.3 68.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 10.8 1.3 53.1 50.4 23.0 73.1 80.5 107.5 114.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 10.8 1.0 2.5 3.1 50.4 9.8 8.9 14.0 15.8 18.7 22.4 24.3 25.6 28.5 32.3 290.0 10.0 4 95.6 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 99.2 100.4 96.6  | por arremantences  |       |           |        |        |         |                 |         |         |           |          | 10       |          |         |         |   |
| Libre 1.6 9.3 12.0 18.7 26.7 143.6 61.3 68.7 18.7 26.5 278.5 309.8 363.4 397.1 447.9 493.1 600.9 Translos 1.6 9.3 12.0 18.7 28.7 43.6 61.3 68.7 120.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 17.8 1.0 2.5 3.1 5.4 9.8 8.9 14.0 15.8 18.7 22.4 24.3 25.6 28.5 32.3 20.0 95.6 20.0 95.6 28.5 32.3 20.0 95.6 20.0 97.8 99.2 100.4 96.6   | Intereses recibidos por  | ,     |           | 0      | 10 0   | 0 00    | 27.0            | 41      | 52      | 62.       | 64.      | 64.      | 9.02     |         | _       |   |
| Libre 1.6 9.3 12.0 18.7 26.7 43.6 61.3 68.7 18.7 18.2 18.2 18.2 18.5 18.0 18.3 1 600.9 Trail libra 1.3 53.1 50.4 23.0 73.1 80.5 10.7 114.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 1 2.0 2.1 2.0 9.1 12.6 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 99.2 100.4 96.6 28.9 100.4 96.6  | las personas   |       |           | 0.9    | 10.3   | 20.0    |                 | 44.     |         |           |          |          |          |         |         |   |
| Libre 1.6 9.3 12.0 18.7 26.7 43.6 61.3 68.7 12.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 173.0 18.7 26.7 43.6 61.3 68.7 122.7 154.2 168.3 194.5 222.3 299.0 173.1 154.5 195.3 170.0 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.1 154.5 173.5 173.1 173.2 173. | · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·  |       | 0         | 0      | 200    | 140 0   | 100             | 926     | 278     | 309       | 363.     |          | 4        |         | 6.009   | Trai  |
| 1.6         9.3         12.0         18.7         26.7         43.6         61.3         68.7         80.5         90.0         98.6         120.4         135.3         170.0           1.3         53.1         59.4         23.0         73.1         80.5         107.5         114.7         122.7         154.2         168.3         194.5         222.3         299.0           1.0         2.5         3.1         5.4         9.8         8.9         14.0         15.8         18.7         22.4         24.3         25.6         28.5         28.5           2.0         9.1         12.6         21.5         33.5         50.7         68.4         73.2         81.8         89.9         97.8         99.2         100.4         96.6   | Pagos de transferencia   | 5.9   | 73.9      | 18.1   | 1.00   | 1.20.0  | 100.            | .004    |         |           |          |          |          |         |         | Commonwealth and municipal  |
| 1.6 9.3 12.0 18.7 26.7 43.6 61.3 68.7 80.0 90.0 98.0 120.4 222.3 299.0 1.20.4 1.20.6 1.20.4 1 | Gobierno del Estado Libre  |       |           |        |        |         | No. of the last |         |         |           | 00       | 00       | 400      | 125     |         |   |
| 1.3 53.1 59.4 23.0 73.1 80.5 107.5 114.7 122.7 154.2 168.3 194.5 242.3 25.6 2.9 3.1 5.4 9.8 8.9 14.0 15.8 18.7 22.4 24.3 25.6 28.5 32.3 25.6 28.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 99.2 100.4 96.6  | Accorded w minipolarios  | 1.6   | 9.3       | 12.0   | 18.7   | 26.7    | 43.6            |         |         | 80.       | 90.      | 30.      | 120.     |         |         |   |
| 1.0 2.5 3.1 5.4 9.8 8.9 14.0 15.8 18.7 22.4 24.3 25.6 28.5 32.3 2.0 9.1 12.6 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 99.2 100.4 96.6   | Conditional districtions   |       | 0.0       | 5.0 d  | 0 86   |         | 80              |         | _       | 122.      | 154.     | 7        | _        | 77      | _       |   |
| 1.0 2.5 3.1 5.4 9.8 8.9 14.0 15.8 18.7 22.4 24.3 25.6 28.5 32.3 2.0 9.1 12.6 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 99.2 100.4 96.6   | Gobjerno Federal   | 1.0   | 1 .00     | 1.00   |        |         | 4               |         |         |           | 9        |          |          |         | _       |   |
| 1.0 2.5 3.1 5.4 9.8 8.9 17.0 2.0 9.1 12.6 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 81.8 89.9 97.8 99.2 100.4 96.6  | Gobiernos estatales  |       |           |        | L      |         |                 |         |         |           | 22.      |          |          |         |         |   |
| 2.0 9.1 12.6 21.5 33.5 50.7 68.4 73.2 61.0 69.9  | Empresas   | 1.0   | ci.       | 3.1    |        |         |                 |         |         |           | 00       |          |          | *       | _       |   |
|  | Ofros no residentes  | 2.0   | 6         | 12.6   |        |         | 50.             | .89     |         | 97.0      | 00.      |          |          |         |         |   |

\* No hay información disponible. Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica.

\* Data not available. Source: Pianning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 7 - INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS ECONOMICOS TABLE 7 - GROSS FIXED DOMESTIG INVESTMENT IN PUERTO RICO: FISOAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

| Partida                          | 1940   | 1948 | 1950 | 1952 | 1956 | 1960  | 1963    | 1964  | 1965 | 1966 | 1961 | 1968  | 1969  | 1970  | ltem                            |
|----------------------------------|--------|------|------|------|------|-------|---------|-------|------|------|------|-------|-------|-------|---------------------------------|
| TOTAL                            | 23     | 100  | 112  | 151  | 218  | 355   | 489     | 584   | 720  | 747  | 919  | 975   | 1,099 | 1,404 | TOTAL                           |
| Construcción                     | 10     | 22   | 79   | 105  | 140  | 227   | 323     | 381   | 201  | 505  | 630  | 705   | 092   | 994   | Construction                    |
| Viviandas                        | ın     | 22   | 26   | 51   | 100  | 88    | 133     | 158   | 212  | 245  | 286  | 316   | 348   | 336   | Dwellings                       |
| Privadas                         | ın.    | 18   | 21   | 28   | 49   | 72    | 115     | 140   | 190  | 217  | 226  | 258 • | 282   | 276   | Private.                        |
| Pihlicas                         | *      | 4    | ιΩ   | 23   | 9    | 16    | 18      | 18    | 22   | 28   | 09   | 28    | 99    | 09    | Public                          |
| Obras industriales v comerciales | 1      | 27   | 34   | 35   | 63   | 95    | 132     | 152   | 219  | 201  | 268  | 302   | 304   | 501   | Plant and equipment             |
| Empresas privadas                | 1      | 6    | 80   | 11   | 36   | 43    | 83      | 80    | 126  | 108  | 167  | 173   | 162   | 344   | Private enterprises             |
| Empresas públicas                | 49     | 18   | 27   | 24   | 27   | 52    | 49      | 72    | 92   | 93   | 101  | 129   | 142   | 157   | Public enterprises              |
| Carreteras, escuelas y otras     |        |      |      |      |      |       |         |       |      |      | -    |       | E C   | 9     | words, schools and other public |
| obras públicas                   | 5      | 6    | 29   | 13   | 22   | 44    | 28      | 71    | 20   | 23   | 16   | 000   | 10.1  | 120   | WOLKS                           |
| Gobierno del Estado Libre        |        |      |      |      |      | 7,000 | Vicedan | 0.000 |      |      | -    |       | ă     |       | COMMONWERLTH                    |
| Asociado                         | *      | 89   | 17   | 16   | 17   | 53    | 37      | 42    | 42   | 43   | 96   | 10    | 93    | 140   | covernment.                     |
| Gobiernos municipales            | 40     | 2    | 2    | 63   | 2    | 15    | 21      | 53    | 28   | 16   | 17   | 17    | 22    | 16    | Municipal Government            |
| Maquinaria y equipo              | 13     | 42   | 33   | 46   | 78   | 128   | 166     | 203   | 219  | 242  | 290  | 270   | 339   | 409   | Machinery and equipment         |
| Empresse privadas                | (1) 13 | 33   | 23   | 18   | 89   | 110   | 151     | 187   | 203  | 222  | 264  | 243   | 312   | 378   |                                 |
| Empresse nihlicas                |        | 9    | 7    | ın   | ıc   | 12    | 89      | 9     | 4    | 4    | 5    | n     | 8     | 20    |                                 |
| Gobi emo                         |        | 00   | 00   | 07   | ιΩ   | 9     | 7       | 10    | 12   | 17   | 20   | 22    | 19    | 233   | Government                      |

\* No hay información disponible. (1) Incluye compras de empresas públicas.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica,

Data not available.
 (1) Includes purchases of public enterprises.
 Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 8 - VALOR EN LA FINCA DE PRODUCTOS AGRICOLAS; AÑOS ECONOMICOS TABLE 8 \_ FARM VALUE OF AGRICULTURAL COMMODITIES: FISOAL YEARS

(Millones de dólares - Millon dollars)

| Partida                          | 1940 | 1948 | 1950 | 1952 | 1956 | 1960 | 1963 | 1964 | 1965 | 1966 | 1961 | 1968 | 1969 | 1976 | ltem                                      |
|----------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|---|
| VALOR BRUTO TOTAL                | 84   | 176  | 185  | 233  | 221  | 238  | 298  | 279  | 273  | 270  | 266  | 269  | 260  | 271  | TOTAL GROSS VALUE                         |
| Cosechas principales             | 52   | 901  | 118  | 143  | 124  | 119  | 153  | 128  | 121  | 111  | 109  | 95   | 73   | 60   | 000000000000000000000000000000000000000   |
| Caña de azúcar (1)               | 44   | 06   | 106  | 120  | 66   | 06   | 117  | 97   | 85   | 88   | 86   | 39   | 25   | 60   | (1)                                       |
| Tabaco                           | 4    | 89   | S    | 80   | 80   | 6    | 13   | 13   | 14   | 9    | 4    | 4    |      | 200  | (+) 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 |
| Café                             | 4    | 8    | 80   | 15   | 17   | 20   | 23   | 18   | 22   | 17   | 19   | 22   | 17   | 2 15 | 000000000000000000000000000000000000000   |
| Productos pecuarios              | 13   | 46   | 47   | 57   | 65   | 82   | 100  | 104  | 105  | 112  | 114  | 122  | 129  | 139  | 0 10 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0    |
| Leche                            | 6    | 19   | 22   | 23   | 32   | 43   | 53   | 54   | 57   | 57   | 58   | 65   | 69   | 7.1  | 7 7 7 7                                   |
| Huevos                           | -1   | 5    | 4    | ın   | 9    | 80   | 10   | 11   | 11   | 12   | 12   | 12   | 12   | 1.5  | Z 0 0                                     |
| Carne de res                     | 3    | 6    | 7    | 10   | 10   | 12   | 14   | 15   | 17   | 19   | 19   | 19   | 19   | 10   | D 49                                      |
| Carne de cerdo                   | 60   | 4    | 4    | 8    | 7    | 80   | 6    | 6    | 6    | 6    | 10   | 10   | 12   | 19   | 1   |
| Aves                             | 3    | 6    | 80   | 6    | 89   | 6    | 11   | 11   | 10   | 11   | 11   | 12   | 12   | 10   |   |
| Cabros y otras carnes            | (2)  | (2)  | (2)  | 1    | 1    | 1    | ,    | -    | -    | -    | -    | 1    | 0    | 2 +  | 7.74                                      |
| Otros                            | ::   | 1    |      | -    | 1    | 2    | 00   | 00   | 0    |      | 4 0  | 00   | 4    | - 1  | Goats and other meats                     |
| Legumbres                        | П.   | 4    | 2    | 00   | 2    | 1 00 | 0 00 | 000  | 0 00 | 0 0  | 00   | 4    | . 4  | 0 4  | Giner                                     |
| Frutas                           | ro   | 9    | 9    | ıc   | 4    | 9    | 9    | 1    | 0 00 | 2 00 | 2 00 | 00   | 00   | # 0  | Lageman                                   |
| Vegetales farináceos             | 1    | 8    | 7    | 13   | 13   | 13   | 16   | 17   | 18   | 18   | o g  | 21   | 200  | 0 8  |   |
| Cereales                         | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    |      | 2    | (6)  | (6)  | (2)  | 2 !  | 52   | Starchy Vegetables                        |
| Otros vegetales                  | -    | 63   | 2    | 000  | 4    | ı ıc | -    | 1    | 1 1  | 9    | 9 00 | 100  | 4    | 1    | Cores s                                   |
| Otros productos agrícolas (1)    | 4    | 60   | 60   | 10   | 4    | -    |      | - 00 | -    | 0    | 1    | 14   | 13   | # 0  |   |
| Cambio en inventario de animales |      |      | -    |      | 0    |      | · u  | ) <  |      | , ,  | 2    | (2)  |      | 0.0  | Other Tarm products (1)                   |

No hay información disponible.

(1) Los pagos del Programa de Ajuste Agrícola están incluídos en caña de azúcar, los demás subsidios agrícolas bajo otros productos.

(2) Menos de \$500,000.

Fuente: Departamento de Agricultura y Comercio, Negociado de Economía Agrícola,

• Data not available.
(1) Agricultural Adjustment Act Payments are Included under sugar cane; other agricultural benefit payments under other farm products.
(2) Less than \$500,000.

Source: Department of Agriculture and Commerce, Bureau of Agricultural Economics.

TABLA 12 - PAGOS DE TRANSFERENCIA ENTRE PUERTO RICO, EL GOBIERNO FEDERAL, LOS GOBIERNOS ESTATALES
Y OTROS NO RESIDENTES: ANOS ECONOMICOS
TABLE 12 - TRANSFER PAYMENTS FROM AND TO THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS AND OTHER
NON RESIDENTS: FISOAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

| Partida                                   | 1942 | 1948  | 1950   | 1952  | 1956  | 1960 | 1964  | 1965  | 1966  | 1961     | 1968   | 1969  | 1970         | Teall I                               |
|---|------|-------|--------|-------|-------|------|-------|-------|-------|----------|--------|-------|--------------|---------------------------------------|
|   |      |       |        |       |       |      |       |       |       |          |        |       |              | 14704 OFGITAGE                        |
| RECIBOS, TOTAL                            | 12.2 | 78.2  | 69.1   | 41, 1 | 89.9  | 97.2 | 134.8 | 142.7 | 174.2 | 189.1    | 214.5  | 238,3 | 309.5        | KEGELPIS, IOIAL                       |
| Gobjerno Federal. Total                   | 12.2 | 78.2  | 69.1   | 41.1  | 89.9  | 95.6 | 128.7 | 136.7 | 167.4 | 181.1    | 206.4  | 231,6 | 306.6        | Federal Government, Total             |
| Transferencias a individuos               | 1.4  | 53.1  | 50.4   | 23.0  | 72.8  | 79.6 | 114.7 | 122.7 | 154.2 | 167.3    | 193, 4 | 221.1 | 295,7        | ransfers to individuals               |
| Beneficios a veteranos                    | 1.3  | 52.3  | 49.7   | 21.9  | 60, 2 | 40.8 | 36.3  | 37.4  | 45.7  | 45.4     | 52.1   | 43.7  | 6.97         | Veterans Denetits                     |
| Dagos de readantación com-                |      |       |        |       |       |      |       |       |       |          |        | 1     |              | Readjustment, compensation            |
|   | 1 3  | 49.6  | 38.5   | 17.0  | 49.4  | 38.8 | 31.8  | 32,7  | 40.0  | 38.1     | 45.0   | 36.7  | 66.4         | and pension payments                  |
| Densions militares nor refirm             | 1    | 1.1   | 1.3    | 1.3   | 1.8   | 1.9  | 4,4   | 4.6   | 5.6   | 5.7      | 6.0    | 9.9   | 9*8          | Military retirement pension           |
| Dividendes sobre nolizas                  |      |       |        |       |       |      |       |       |       |          |        |       |              | Ulvidends on health and life          |
| appliance de vida                         | :    | 1     | 9.5    | 1.8   | . 2   | 1.   | 1.    | . 1   | .1    | 1.6      | 1.0    | e.    | 2.0          | insurance polloles                    |
| Compensación a empleados                  | .1   | -     |        |       | 4.    | 4.   | . 2   | . 2   | .2    | 63       | .3     | . 3   | 1.6          | Employees compensation                |
| Baneficios del seguro de veiez            |      |       |        |       |       | -    |       | **    |       | 00 30000 |        | 1     | The state of | Old-age and survivors insurance       |
| y sobrevivientes                          |      | *     | *      | 0.    | 11.4  | 36.9 | 75.8  | 82.4  | 105.1 | 111.5    | 124.9  | 199,0 | 183.2        | Denetits                              |
| Pensiones del sistema de retiro           |      |       |        | t     | t     |      | c     | 0     | 0     | 4.1      | 4.3    | IL.   | 10           | retirement pensions and refunds       |
| Federal                                   | 1    | 00    | 9.     |       | , .   | 1.0  | 6.0   | 0.7   | 0.0   |          |        | 0.00  | 000          | Madioara contribution                 |
| Beneficios del medicare                   | 1    | !     | :      | 1     | !     | 1    | 1     | :     | !     | 6.1      | 11.8   | 70.4  | 7.8°T        |                                       |
| ,   | 0    | 111   | 10     | 10 0  | 18.0  | ii.  | 14.0  | 14.0  | 13.2  | 12.8     | 11.8   | 9.3   | 7.5          | Transfers to Agriculture              |
| Transierencias a la agricultura           | 0.0  | 20, 1 | 17.7   | 17.0  | 16.0  | 14.2 | 13.1  | 13.1  | 12.3  | 11.9     | 11.1   | 8.6   | 6.7          | Sugar act benefits                    |
| Conservación de suelos                    | 1.3  | 4.    | 1:0    | 6.    | 6.    | 6.   |       | 6.    | 6.    | 6.       | φ.     | .7    | 80           | Soil conservation                     |
| Transferencies a instituciones            |      |       |        |       |       |      |       |       |       |          |        |       |              | Transfers to private                  |
| privadas                                  | 1    | 1     | 1      | .1    | . 2   | 6.   | 1     | 1     | 1     | 1.0      | 1.1    | 1.9   | 3,4          | institutions                          |
| Cobiemos Katatalas Total                  | !    | 1     | i<br>i | :     | 1     | 1.6  | 6.2   | 6,1   | 6.9   | 8.0      | 8,2    | 6.6   | 2,9          | State Governments, Total              |
| Compensación por desempleo                | ;    | !     | 1 1    | -     | 1     | 1.6  | 6.2   | 6,1   | 6.9   | 8.0      | 8.2    | 6.6   | 2.9          | Unemployment compensation             |
| WHOM GOOME                                | 6 6  | 0 1   | r,     | 11    | 22.4  | 43.8 | 100.3 | 108.9 | 122.9 | 155.5    | 169.3  | 208.6 | 280.7        | DISBURSEMENTS, TOTAL                  |
| LAUDS, IUIAL                              | 3    | ř     |        |       | 1     |      |       |       |       |          | 400    |       | 0 000        |                                       |
| Gobierno Federal, Total                   | 2.2  | 4.9   | 5,7    | 11.5  | 22.4  | 43.8 | 100.2 | 108.9 | 122.9 | 1.661    | 109. 2 | 200   |              |                                       |
| Impuestos sobre elaboración de            | 10   | 9 1   | 2.9    | 2.2   | 2.3   | 2.5  | 2.7   | 2.6   | 2.6   | 2.7      | 2,4    | 1 2.4 | 1.1          | tax                                   |
| azucai<br>Contribución al seguro de veiez |      | 1     |        |       |       |      |       |       |       |          |        |       |              | Old-age and survivors insurance       |
| y sobrevivientes                          |      | 1     | 1      | 4.8   | 15.8  | 33.8 | 65.6  | 74.1  | 84.6  | 111.2    | 122.3  | 155.4 | 224.1        | Contribution                          |
| Contribución de los empleados al          |      |       | 9      |       | 1     |      |       |       |       | c        | 0 0    | c     |              | States civil service retirement fund  |
| sistema de retiro Federal                 | 1    | . 8   | 1.2    | 1.1   | 1.5   | 1.7  | 7.0   | 5.7   | 7.0   | 4.0      | 30     | 25.2  | (2)          | Medicare contribution                 |
| Contribución al medicare                  | i    | 1     | 1      | 1     | !     | -    | :     |       | _     | ;        | 1      | _     |              | Federal contribution to United States |
| al sisteme de rotiro                      | -    | 80    | 1.0    | 1.3   | 9.    | 1.7  | 2.6   | 2.4   | . 2.8 | 2.9      | 3,3    | 3.5   | 4.8          | oivil service retirement fund         |

TABLA 12 - PAGOS DE TRANSFERENCIA ENTRE PUERTO RICO, EL GOBIERNO FEDERAL, LOS GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: ANOS ECONOMICOS (Continuación)

TABLE 12 - TRANSFER PAYMENTS FROM AND TO THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS AND OTHER NON RESIDENTS: FISCAL YEARS (Continuad)

(Millones de dólares - Million dollars)

| Partida                            | 1942 | 1948 | 1950   | 1952  | 1956 | 1960 | 1964       | 1965 | 1966 | 1961 | 1968 | 1969 | 1970  | ltem   |
|------------------------------------|------|------|--------|-------|------|------|------------|------|------|------|------|------|-------|--|
| Contribución del Gobierno Federal  |      |      |        |       |      |      | 3          |      |      |      |      |      |       | Federal Government contribution to   |
| a seguro de vejez y sobrevivientes | -    | ŀ    | i<br>i | 1     | . 1  | 1.1  | 2.1        | 2, 1 | 2.3  | 2.6  | 2.9  | 5,9  | 3.1   | Old age and survivors insurance  |
| Contribución del Gobierno Federal  |      |      |        |       | II   |      |            |      |      |      |      |      |       | Federal Government contribution to   |
| a los seguros de salud y de vida   |      |      |        |       |      |      |            |      |      |      |      |      |       | health and life insurance of the   |
| de los empleados                   | 1    | i    | !      | ;     | !    | . 23 | 4.         | 8.   | e.   | 9.   | 8.   | 89.  | 1,1   | Employees  |
| Contribucion de los empleados al   |      |      |        |       |      |      |            | 1    |      | ,    | 1    |      |       | the log age control of the log age o |
| seguro de salud y vida             |      | 1    | 1 1    | 1 1 1 | 1    | 1 1  | . 7        |      | 9.   | 1.0  | 1,5  | 1.6  | 5.6   | and life insurance   |
| Primas del seguro de vida por      |      | 1    |        |       |      |      |            | 3    |      | 0.00 |      |      | 0.000 | Premiums on national service lite  |
| servicio nacional                  | 1    | . 23 | . 23   | . 2   | 4.   |      | es.        | 8.   | es.  | . 2  | -    | 1.4  | 1.4   | insurance  |
| Aduana (1)                         | .3   | 00   | 1.0    | 1.2   | 1.5  | 2.3  | 2.0        | 2.0  | 3.0  | 3.7  | 3.5  | 2.6  | 3.9   | United States customs (I)  |
| Derechos por pasaportes            | ;    | *    | *      | *     | *    | *    | Τ,         | 1.   | -    | .1   | . 1  | . 1  | .1    | Passport fees  |
| Contribución por desempleo         |      | 1    |        | 1     | 1    | ;    | 20.3       | 22.0 | 23.4 | 25.8 | 26.2 | 32,1 | 33,4  | Unemployment contribution  |
| Contribución del Gobierno de       |      |      |        |       | 1    | 3    | Apr. 1-10. |      |      |      |      |      |       | Commonwealth Government contribution   |
| Puerto Rico para inspección del    |      |      |        |       |      |      |            |      |      |      |      |      |       | for industrial alcohol   |
| alcohol industrial                 | 1 1  | .1   | .1     | .1    | .1   | 7.   | .1         | .1   | .1   | .1   | . 1  | Τ.   | ۲.    | Inspection   |
| Otros no residentes                | 1    | 1    | 1      | 1     | 1    | 1    | . 1        | *    | *    | . 4  | .1   | Τ.   | -     | Other non residents  |
| Compensación por desempleo         | 1    | ;    | 1      | 1 1 1 | 1    | 1    | . 1        | *    | *    | 4.   | .1   | Γ.   | Τ,    | Unemployment compensation  |
| BALANCE NETO. TOTAL                | 10.0 | 73.3 | 63.4   | 29.6  | 87.6 | 53.4 | 34.5       | 33.8 | 51.3 | 33.6 | 45.3 | 29.7 | 28.8  | NET BALANGE, TOTAL   |

\* Menos de \$50,000. (1) Incluye solamente la cantidad retenida por el Gobierno Federal para sufragar los gastos de recaudación.

(2) Incluído en la contribución al seguro de vejez y sobrevivientes.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica, Sección Balanza de Pagos.

\* Less than \$50,000. (1) Includes only the amount retained by "ederal Government to defray cost of customs collections.

(2) Included in old age and survivors insurance contribution.

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning, Balance of Payments Section.

Tabla 13 - ASIGNACIONES DE FONDOS DEL GOBIERNO ESTATAL, POR FUNCION, AÑOS ECONOMICOS TABLE 13 - APROPRIATIONS OF GOMMONWEALTH FUNDS BY FUNCTION, FISCAL YEARS

(Fondo general - General fund) 1/

(Millones de dolares - Million dollars)

| Función                          | 1940 | 1948 | 1950 | 1952 | 1956 | 1960 | 11963 | 1964 | 1965 | 1966 | 1961 | 1968 | 1969 | 1970 | Function                                 |
|----------------------------------|------|------|------|------|------|------|-------|------|------|------|------|------|------|------|--|
| TOTAL                            | 17   | 89   | 16   | 126  | 158  | 227  | 348   | 377  | 435  | 450  | 521  | 553  | 628  | 191  | TOTAL                                    |
| Instrucción pública              | 9    | 24   | 24   | 29   | 43   | 64   | 101   | 112  | 136  | 150  | 168  | 177  | 961  | 242  | Education                                |
| Salud                            | 62   | 21   | 18   | 19   | 26   | 32   | 49    | 49   | 29   | 19   | 76   | 77   | 87   | 107  | Health                                   |
| Bienestar público                | -1   | s.   | S    | 9    | 111  | 15   | 19    | 21   | 25   | 27   | 26   | 27   | 46   | 7.4  | Public Welfare                           |
| Fomento industrial               | !    | . 63 | 2    | 11   | 2    | 11   | 6     | 10   | 11   | 14   | 16   | 28   | 20   | 22   | Industrial development                   |
| Fomento agrícola                 | -1   | co   | က    | 4    | 7    | 6    | 16    | 15   | 18   | 16   | 30   | 26   | 26   | 20   | Agricultural development                 |
| Transportación                   | 1    | 2    | 14   | 16   | 15   | 19   | 28    | 29   | 39   | 23   | 25   | 22   | 27   | 30   | Transportation                           |
| Administración general           | 23   | 10   | 10   | 14   | 18   | 23   | 30    | 31   | 32   | 36   | 39   | 43   | 46   | 53   | General administration                   |
| Protección y sguridad<br>pública | 8    | 7    | 13   | 16   | 17   | 83   | 33    | 35   | 43   | 51   | 09   | 70   | 75   | 86   | Public safety, protection and correction |
| Otros servicios                  | 1    | 13   | 80   | Π    | 17   | 31   | 63    | 75   | 69   | 72   | 81   | 83   | 105  | 118  | Other                                    |

Fuente: Junta Planificación, División de Finanzas,

Source: Planning Board, Division of Finance.

TABLA 14 - MOVIMIENTO DE PASAJEROS ENTRE PUERTO RICO Y EL EXTERIOR: AÑOS ECONOMICOS (a) TABLE 14 - PASSENGER TRAFFIG TO AND FROM OVERSEA COUNTRIES: FISCAL YEARS (a)

| Medio de<br>transportación<br>y región | 1942   | 1948            | 1950               | 1952               | 1956            | 1960               | 1963               | 1964      | 1965   | 1966            | 1967                                       | 1968          | 1969        | 1970             | Type of<br>travel<br>and region |
|--|--------|-----------------|--------------------|--------------------|-----------------|--------------------|--------------------|-----------|--|-----------------|--|---------------|-------------|------------------|---------------------------------|
| LLEGADAS                               |        |                 |                    |                    |                 |                    |                    |           |  |                 |  |               | L           |                  | ARRIVALS                        |
| Total                                  | 28,552 | 104, 492        | 136, 572           | 197, 226           | 319,303         | 643,014            | 925,868            | 1,072,037 | 1,072,037 1,254,338 1,445,139 1,594,785 1,839,470                  | 1, 445, 139     | 1, 594, 735                                | 1,839,470     | 2, 112, 264 | 2,032,628        | Total                           |
| Aire                                   |        | 94,414          | 129, 114<br>7, 458 | 189, 170<br>8, 056 | 313,071 6,232   | 637,226            | 922, 200<br>3, 668 | 1,068,604 | 1,068,604 1,246,343 1,443,606 1,593,521 3,433 7,995 1,533 1,214    | 1,443,606       | 1,593,521                                  | 1,838,401     | 2, 111, 370 | 2,021,192        | Alr<br>Water                    |
| Estados Unidos                         |        | 68,719          | 85, 163            | 132, 219           | 230, 585        | 469,635            | 605,788            | 691,306   | 825,020  | 963,382         | 963, 382 1, 080, 323                       | 1, 302, 254   | 1, 494, 310 | 1,447,436        | United States                   |
| Aire                                   |        | 61,033<br>7,686 | 81,571             | 128,730<br>3,489   | 227,906         | 466, 488<br>3, 147 | 604,248            | 689, 690  | 824, 407   | 963, 152<br>230 | 963, 152 1, 079, 898<br>230 430            | 1,302,023     | 1, 494, 140 | 1,447,223        | Air<br>Water                    |
| Islas Vírgenes                         |        | 18,441          | 23,863             | 37,838             | 50,812          | 119, 183           | 199,986            | 244,070   | 293, 312   | 319.649         | 316,342                                    | 333,948       | 360, 698    | 316,077          | Virgin Islands                  |
| Aire                                   |        | 17,450          | 22,656             | 35,557             | 49,120          | 118,478            | 199,926            | 243, 997  | 290,344  | 319,648         | 316, 342                                   | 333,872<br>76 | 360, 694    | 305,379          | Air                             |
| Países extranjeros                     |        | 17,332          | 27,546             | 27, 169            | 37,906          | 54, 196            | 120,094            | 136, 661  | 136,006  | 162, 108        | 198,070                                    | 203, 268      | 257, 256    | 269,115          | Moreign countries               |
| Aire<br>Agua                           |        | 15,931          | 24,887             | 24,883             | 36,045<br>1,861 | 52,260<br>1,936    | 118,026 2,068      | 134,917   | 131, 592   | 160,806         | 197,286                                    | 202, 506      | 256, 536    | 268,590          | Alr<br>Water                    |
| SALIDAS                                |        | *               | 0.00               |                    |                 |                    |                    |           |  |                 |  | *)            |             |                  | DEPARTURES                      |
| Total                                  | 29,480 | 132, 523        | 170,727            | 258,884            | 380,950         | 666,756            | 930,666            | 1,076,403 | 1,076,403 1,265,096 1,475,228 1,628,909 1,858,151                  | 1, 475, 228     | 1,628,909                                  | 1,858,151     | 2, 105, 217 | 2,076,710        | Total                           |
| Aire                                   |        | 121,768         | 163, 261           | 253, 268 5, 616    | 373,440         | 660,412            | 927,990            | 1,073,866 | 1,073,866 1,259,852 1,473,737 1,627,153<br>2,537 5,244 1,491 1,756 | 1,473,737       | 1,627,158                                  | 1,857,481     | 2, 104, 655 | 2,065,529        | Mater                           |
| Estados Unidos                         |        | 96, 591         | 122,860            | 192, 813           | 287, 325        | 493, 136           | 615, 287           | 705,656   | 840,960  | 1,002,394       | 840,960 1,002,394 1,127,543                | 1, 334, 145   | 1, 505, 892 | 1,521,965        | United States                   |
| Afre                                   |        | 88, 165         | 119,457            | 190,728            | 283, 194        | 489, 726<br>3, 410 | 614, 193           | 104,378   | 840,408  | 1,002,180       | 840,408 1,002,180 1,127,002<br>552 214 541 | 1, 333, 985   | 1,505,757   | 1,521,754        | Alr<br>Water                    |
| Islas Vírgenes                         |        | 17,603          | 22,803             | 35,030             | 51, 263         | 117,873            | 197,844            | 240,248   | 294, 745   | 317,930         | 318,704                                    | 338, 784      | 361,741     | 309,844          | Virgin Islands                  |
| Aire                                   |        | 16,734          | 21,045             | 33,031<br>1,999    | 49,746          | 117,086            | 197,782            | 240, 208  | 3,270  | 317,915         | 318,704                                    | 338, 700      | 361,741     | 299,146          | Mater                           |
| (Continúa)                             |        |                 |                    |                    |                 |                    |                    |           |  |                 |  |               | (00)        | Victorial Franco |                                 |

TABLA 16 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 14 AÑOS O MAS: AÑOS ECONOMICOS TABLE 16 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 14 YEARS OF AGE OR MORE: FISCAL YEARS

| A 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 | 1040   | 1048   | 1950  | 1952  | 1956  | 1960  | 1963  | 1964  | 1965  | 1966  | 1967  | 1968  | 1969  | 1970  | ltem  |
|---|--------|--------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|---|
| Partida                                 | O#ACT  | 05.07  | 4000  | 2004  |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |   |
| Personas de 14 años o más               | 1, 154 | 1, 282 | 1,289 | 1,270 | 1,331 | 1,383 | 1,513 | 1,583 | 1,646 | 1,640 | 1,665 | 1,703 | 1,731 | 1,782 | Persons of 14 years of age and over           |
| Grupo trabajador                        | 602    | 663    | 684   | 619   | 643   | 625   | 695   | 736   | 694   | 770   | 784   | 800   | 808   | 827   | Labor force                                   |
| Empleados                               | 512    | 589    | 596   | 571   | 258   | 543   | 909   | 654   | 680   | 212   | 684   | 701   | 722   | 738   | Employment                                    |
| Desempleados                            | 06     | 75     | 88    | 108   | 85    | 82    | 88    | 83    | 89    | 93    | 66    | 96    | 98    | 88    | Unemployment                                  |
| Tasa de participación,                  | 52.2   | 51.7   | 53.0  | 53.5  | 48.3  | 45.2  | 45.9  | 46.5  | 46.7  | 47.0  | 47.1  | 47.0  | 46.7  | 46.4  | Rate of labor force<br>participation, percent |
| Desempleo por ciento                    | 15.0   |        |       |       | 13.2  | 13. 2 | 12.8  | 11.2  | 11.6  | 12.1  | 12.7  | 12.0  | 10,6  | 10.8  | Unemployment, percent                         |

Nota: Promedio de cuatro meses, julio, octubre, enero y abril para los años de 1940 a 1964. Para los otros años, promedio de 12 meses.

Fuente: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas, excepto para 1940 que se obtuvo del Censo de Población de 1940.

Note: 4 month - rate, July, October, January and April from 1940 to 1964. For the other years, 12 month rate.

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics except for 1940 obtained from 1940 Gensus of Population.

TABLA 17 - PERSONAS EMPLEADAS POR INDUSTRIAS: AÑOS ECONOMICOS TABLE 17 - EMPLOYED PERSONS BY INDUSTRY: FISCAL YEARS

(En miles - In thousands)

| TOTAL                                   | 1   | 1948 | OCAT | 1952 | 1956 | 1960 | 1964 | 1965 | . 1966 6 | 1961    | 1968  | 1969 | 1970  | Item  |
|---|-----|------|------|------|------|------|------|------|----------|---------|-------|------|-------|---|
|   | 512 | 589  | 596  | 571  | 558  | 543  | 635  | 657  | (2) 677  | (2) 684 | 701   | 722  | 738   | TOTAL   |
| Agricultura                             | 229 | 214  | 214  | 190  | 159  | 124  | 134  | 110  | 105      | 000     | 10    |      |       |   |
| Caffa                                   | 124 | 85   | 87   | 85   | 58   | 45   | 48   | 36   | 34       | 000     | TA    | 48   | 47    | Agriculture   |
| Cafe                                    | 26  | 20   | 22   | 22   | 31   | 23   | 22   | 23   | 10       | 100     | 77    | 2 5  | 13    | Sugar cane  |
| Tabaco                                  | 18  | 12   | 20   | 14   | 12   | 6    | 15   | 13   | 1        | P P     | 20    |      | 13    | Coffee  |
| Otras fincas                            | 19  | 16   | 85   | 89   | 59   | 47   | 52   | 47   | 45       | 40      | 404   | 2 17 | 2 0 0 | Tobacco   |
| Silvicultura y pesca                    | (1) | (1)  | c    | 117  | -    |      | ***  |      |          |         | 77    |      | 20    | other tarms   |
|   | (+) | (+)  | 4    | E)   | (T)  | (T)  | (1)  | (E)  | (a)      | (a)     | -     |      | 1     | Forestry and fisheries                                |
| Manufactura, excepto aguja en el hogar- | 56  | 58   | 22   | 57   | 74   | 81   | 102  | 114  | 199      | 190     |       |      |       |   |
| Azucar                                  | 20  | 6    | 11   | 8    | 00   |      | 1    | -    | 1 20     | 170     | 136   | 143  | 141   | Manufacturing, except home needlework                 |
| Productos de tabaco                     | 9   | 9    | 9    | 8    | o    | 9    | -    | . 0  | - 0      | - 0     | 0 0   | _    | 00    | Sugar   |
| Textiles y aguja en talleres            | 17  | 18   | 12   | 14   | 20   | 22   | 28   | 30   | 2 60     | 33      | 000   |      | 9     | Tobacco products                                      |
| Licores y cerveza                       | (1) | 6.3  | (1)  | (1)  | 2    | 2    | 2    | 00   | 000      | 9 6     | 36    | 33   | 39    | Textiles and apparel                                  |
| Otras industrias manufactureras         | 13  | 24   | 24   | 26   | 36   | 43   | 28   | 65   | 71       | 77      | 822 8 | 87   | 20 00 | Alcoholic beverages and breweries                     |
| Trabajo de aguja en el hogar            | 45  | 45   | 51   | 34   | 25   | 10   | 2    | 7    | 4        | (0)     |       | ; -  | -     |   |
| Mineria                                 | (1) | 6    | (1)  | (    |      | (    | 1    |      | , (0)    | (1)     | N     |      |       | TOMO DEED DEED TO |
|   |     | 1    | 4    | (+)  | (+)  | (7)  | (7)  | 4    | (n)      | (8)     | 1     | 1    | 1     | Mining  |
| Construcción                            | 16  | 35   | 27   | 33   | 38   | 45   | 26   | 62   | 62       | 67      | 70    | . 73 | 833   | Constituent   |
| Comercio                                | 54  | 86   | 06   | 94   | 66   | 7.0  | 112  | 110  | 194      | 100     | 100   |      |       |   |
| Al por mayor                            | 9   | 9    | -    | 00   | 2    | 0    | 14   | 14   | 14       | 140     | 170   | 132  | 138   | Trade   |
| Al detal                                | 48  | 42   | 82   | 87   | 86   | 88   | 86   | 105  | 110      | 112     | 114   | 118  | 124   | Wholesale   |
| Finanzas, seguros y bienes rafces       | 63  | 9    | က    | 4    | 4    | 9    | 10   | 10   | 10       | 11      | 12    | 13   | 14    |   |
| Transportación                          | 17  | 25   | 23   | 19   | 27   | 27   | 28   | 28   | 28       | 90      | 06    | 00   |       |   |
| Comunicación                            | 1   | (1)  | (1)  | 63   | 63   | 41   | 4    | ro.  | LO.      | 100     | 9     | 9    | 62 1. | Transportation<br>Communication                       |
| Otros servicios públicos                | 63  | 00   | co   | 4    | 00   | 00   | 10   | 11   | 111      | 12      | 13    | 65   | 5     | # # # # # # # # # # # # # # # # # # #                 |
| Servicios                               | 73  | 75   | 77   | 79   | 7.1  | 75   | 94   | 26   | 107      | 111     | 110   |      | 001   |   |
| Servicio doméstico                      | 43  | 28   | 31   | 30   | 21   | 18   | 18   | 18   | 101      | 101     | 717   | 911  | 143   | Services  |
| Otros                                   | 30  | 47   | 46   | 49   | 20   | 57   | 16   | 79   | 06       | 93      | 95    | 100  | 107   | Domestic s.rvices<br>Other                            |
| Gobierno                                | 13  | 41   | 45   | 21   | 22   | 62   | 77   | 83   | 94       | 90      | 100   | 00,  | 440   | 20  |

Nota: Promedio de 4 meses, julio, octubre, enero y abril para los años de 1940 a 1964. Para los otros años, promedio de 12 meses. (1) Información no está disponible. (2) El desglose no suma al total debido al redondeo. (a) Menos de 2,000.

Fuente: Departamento del Trabajo, Negociado de Estadísticas, excepto para 1940 que se obtuvo del Censo de Población de 1940.

Note: 4 month rate, July, October, January, and April from 1940 to 1964. For the other years, 12 month rate.
(1) Data not available.
(2) Figures may not add to total due to rounding.
(a) Less than 2,000.

Source: Department of Labor, Bureau of Labor Statistics except for 1940 obtained from 1940 Census of Population.

TABLA 19 - GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO-RICO (AÑOS FISCALES-GASTOS EN MILES DE DOLARES)
TABLE 19 - EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO (FISCAL YEARS-EXPENDITURES IN THOUSAND DOLLARS)

| Número y Gastos  | 1960               | 1961                             | 1962                      | 1963                         | 1964                         | 1965                      | 1966                      | 1961                      | 1968                           | 1969                       | 1970                       | Number and Expenditures   |
|--|--------------------|----------------------------------|---------------------------|------------------------------|------------------------------|---------------------------|---------------------------|---------------------------|--------------------------------|----------------------------|----------------------------|---|
| Número de visitantes, total a/   | 347, 425 354,      | 354, 963                         | 396, 675                  | 461,857                      | 526,641                      | 606,093                   | 723, 543                  | 815, 505                  |                                | 1,067,511                  | 1,088,379                  | 910,903 (,067,511 1,088,379 Number of visitors, total al<br>Hotel and quest - house |
| Hospedados en hoteles y<br>pensiones<br>Hospedados en otros sitios                     | 145,863<br>201,562 | 184,052<br>170,911               | 218,654<br>178,021        | 238,372<br>223,485           | 283,893                      | 322, 919<br>283, 174      | 364,874<br>358,669        | 391,040<br>424,465        | 466, 999                       | 513;352<br>554,159         | 508,655                    | visitors<br>Non-hotel visitors  |
| Gastos de los visitantes, total  | 58,100             | 55, 681                          | 62,899                    | 84, 738                      | 91,516                       | 119,278                   | 139, 586                  | 167,794                   | 201,680                        | 228,538                    | 223,123                    | 223,123 Visitors' expenditures, total<br>Hotel and guest - house                    |
| Hospedados en hoteles y pensiones (Hospedados en otros sitios visitantes esmeciales b/ | 29,375             | 31,697 21,787 2,197              | 38,648<br>26,314<br>2,937 | 45, 497<br>35, 716<br>3, 525 | 57, 358<br>36, 430<br>3, 728 | 72,286<br>42,476<br>4,516 | 84,876<br>50,125<br>4,585 | 99,866<br>59,001<br>8,927 | 128, 276<br>62, 146<br>11, 258 | 143,653<br>77,582<br>7,303 | 136,037<br>81,161<br>5,925 | visitors<br>Non-hotel visitors<br>Special visitors <u>b</u> /                       |
| Número y gastos de los visitantes,   |                    |                                  |                           |                              |                              |                           |                           |                           |                                |                            |                            | Number and expenditures of visitors, by origin at                                   |
| Estados Unidos<br>Número de visitantes<br>Gastos                                       | 319, 115           | 319,115 323,343<br>51,990 48,749 | 358,855                   | 379,222                      | 429, 930<br>76, 804          | 529,201<br>100,960        | 613, 641<br>114, 493      | 714,629                   | 798, 795<br>167, 000           | 928,032<br>192,474         | 879,635                    | United States<br>Number of Visitors<br>Expenditures                                 |
| Islas Vírgenes<br>Número de visitantes<br>Gastos                                       | 10,918             | 15,193                           | 18,436                    | 29,451                       | 29,924                       | 30,126                    | 34,768                    | 23,270                    | 24,743                         | 26,033                     | 20,477                     | Virgin Islands<br>Number of visitors<br>Expenditures                                |
| Paises Extranjeros<br>Número de visitantes<br>Gastos                                   | 17,392             | 16, 427                          | 19,384                    | 53,184<br>9,225              | 66, 787                      | 46,766                    | 75,134<br>14,019          | 77,606                    | 87,365                         | 113,446<br>23,451          | 188,267                    | Foreign Countries<br>Number of visitors<br>Expenditures                             |

a/ No incluye los visitantes especiales.

b/ Militares en licencia durante maniobras y viajeros en barcos turistas.

Fuente: Junta de Planificacion, Negociado de Planificación Económica,

g/ Does not include special visitors.

b/ Transient military personnel and visitors in cruise ships.

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning,

TABLA 20 - PRODUCTO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS ECONOMICOS TABLE 20 - GROSS PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

| Partida  | 1948   | 1950  | 1952   | 1956      | 1960    | 1963     | 1964      | 1965    | 1966    | 1967      | 1968    | . 1969  | 1970    | ltem                                      |
|--|--------|-------|--------|-----------|---------|----------|-----------|---------|---------|-----------|---------|---------|---------|---|
| PPADUCIO BRUTO                                 | 651.2  | 754.5 | 968, 2 | 1, 199, 1 | 1,686,4 | 2, 256.7 | 2, 475, 4 | 2,748.4 | 3,039,0 | 3, 354, 3 | 3,737,9 | 4,123,5 | 4,606.7 | GROSS PRODUCT                             |
| Agricul tura                                   | 113.1  | 132.1 | 178.2  | 159.8     | 164.0   | 209,9    | 191.6     | 177.3   | 171.0   | 170.8     | 168.7   | 155.7   | 159.7   | Agriculture                               |
| Manufactura                                    | 100.8  | 119.7 | 158.2  | 255.3     | 366.3   | 562.9    | 615.1     | 674.5   | 774.0   | 851.7     | 956,0   | 1,097.8 | 1,163.5 | Manufacturing                             |
| Construcción por contrato<br>y minería (1)     | 24.9   | 30.4  | 48.4   | 52.7      | 101.1   | 160,8    | 178.7     | 224.6   | 249.3   | 283,0     | 319.2   | 319,4   | 362.8   | Contract construction and mining (1)      |
| Transportación y otros s<br>servicios públicos | 50.1   | 59.7  | 69.5   | 102.8     | 151.6   | 219.2    | 236,5     | 260.1   | 287,8   | 316,4     | 353.0   | 398, 5  | 451.7   | Transportation and other public utilities |
| Comercio                                       | 132, 3 | 144.2 | 172.1  | 232.3     | 321.5   | 434, 4   | 494.9     | 565.9   | 639.9   | 687,4     | 752.1   | 842,4   | 940,1   | Trade                                     |
| Finanzas, seguros y<br>bienes raíces           | 57,1   | 74.5  | 92.2   | 136, 2    | 201.3   | 266.1    | 299.0     | 336.3   | 370,2   | 408.7     | .438.5  | 508.1   | 575.7   | Finance, insurance and real estate        |
| Servicios                                      | 40.2   | 46.2  | 59.0   | 83.7      | 147.0   | 230.3    | 265.0     | 321.3   | 363, 2  | 399, 4    | 452.2   | 509.6   | 576.7   | Services                                  |
| Gobierno                                       | 63,4   | 75, 1 | 93, 2  | 124.7     | 187.1   | 259.4    | 290.4     | 324.1   | 363.4   | 416.9     | 470.4   | 532.4   | 644.4   | Government                                |
| Estado Libre Asociado (2)                      | 56.9   | 67.4  | 84.4   | 112.2     | 166.2   | 230,8    | 258.2     | 288.5   | 324.5   | 369, 5    | 414.6   | 468.1   | 568:1   | Commonwealth (2)                          |
| Municipios                                     | 6.5    | 7.7   | 8.8    | 12.5      | 20.9    | 28.6     | 32.2      | 35.6    | 38,9    | 47.4      | 55.7    | 64.3    | . 76.3  | Municipalities                            |
| Resto del mundo                                | 37.0   | 30.7  | 90.7   | 50, 1     | - 10,8  | - 54.7   | - 73,1    | -105.6  | - 142.6 | - 175.5   | - 191.4 | - 233,3 | - 268,9 | Rest of the world                         |
| Gobierno Federal                               | 42.4   | 45.7  | 105,8  | 86,1      | 79.2    | 7.76     | 112.6     | 110.7   | 120,5   | 124.3     | 141.2   | 141.0   | 158.5   | Federal Government                        |
| Otros no residentes                            | - 5.4  | -15.1 | -15.1  | -36.0     | - 90.0  | -152.3   | -185,7    | -216.3  | - 263.1 | - 299.8   | - 332.6 | - 374.3 | - 427.3 | Other nonresidents                        |
| Discrepancia estadística                       | 32, 4  | 41.9  | 6.7    | 1.5       | 57.5    | - 31.6   | - 22.5    | - 29.9  | - 37.1  | 4.4       | 19,1    | - 7.1   | 1.0     | Statistical disorepanov                   |

(1) Minerfa incluye únicamente las canteras. (2) Incluye agencias regulares y empresas públicas, n.c.a.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica,

(1) Mining Includes only quarries. (2) Includes regular agencies and public enterprises, n.e.c.

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 21 - RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS ECONOMICOS TABLE 21 - RELATION OF GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Willion dollars)

| Partida  | 1948  | 1820  | 1952  | 1956    | 1960    | 1963      | 1964      | 1965    | 1966    | 1967    | 1968    | 1969    | 1970    | tem  |
|--|-------|-------|-------|---------|---------|-----------|-----------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|--|
| PRODUCTO BRUTO                                     | 651.2 | 754.5 | 968,2 | 1,197,9 | 1,687.0 | 2, 256, 7 | .2, 475.4 | 2,748.4 | 3,039,0 | 3,354,3 | 3,737.9 | 4,123.5 | 4,606.7 | GROSS PRODUCT  |
| Menos: Depreciación                                | 26.4  | 37.1  | 46.0  | 74.9    | 117.7   | 160.9     | 172.6     | 201.0   | 227.8   | 247.7   | 269,7   | 304.8   | 345.2   | Less: Depreciation                                       |
| Igual a: Producto neto                             | 624.8 | 717,4 | 922.2 | 1,123.0 | 1,569.3 | 2,095.8   | 2,302.8   | 2,547.4 | 2,811,2 | 3,106,6 | 3,468.1 | 3,818,7 | 4,261.5 | Equals: Net product                                      |
| Mas: Subsidios                                     | 28.3  | 20,3  | 18.6  | 21.7    | 28.9    | 36,1      | 35.6      | 38,4    | 43.3    | 49.6    | 51.5    | 9 999   | 72.7    | Flus: Subsidies  |
| Meno: Contribuciones indirectas                    | 61.8  | 79.1  | 97.3  | 130,4   | 176,4   | 237.2     | 258,6     | 283.2   | 327.3   | 347.1   | 382,8   | 441.7   | 480,3   | Less: Indirect business taxes                            |
| de las empresas<br>Discrepancia estadística        | 32.4  | 3.1   | 5.4   | 9.8     | 8.9     | 14.0      | 15.8      | 18.7    | 22,4    | 24.3    | 25,6    | 28.5    | 32,3    | Business transfer<br>payments<br>Statistical discrepancy |
| IGUAL A: INGRESSO NETO                             | 556.5 | 613.6 | 331.4 | 1,002.9 | 1,356,3 | 1,912.2   | 2,086.5   | 2,313,7 | 2,541,9 | 2,789,2 | 3,092,2 | 3,422,3 | 3,820.6 | EQUALS: NET INCOME                                       |
| Menos: Aportaciones a sistemas                     | 6     | 9     | E C   |         | 0       |           |           |         |         |         |         |         |         | Less: Contributions to                                   |
| Empleados  | 3.7   | 4.8   | 10.2  | 19.6    | 31.8    | 132,0     | 151.6     | 165.7   | 73,4    | 226.2   | 100 1   | 328, 9  | 401,6   | social insurance   |
| Patronos   | 6.5   | 9.8   | 17,4  | 25,3    | 52,1    | 81.0      | 93,2      |         | 113,4   | 134.8   | 144,9   | 199,1   | 237.6   | E E E E E E E E E E E E E E E E E E E                    |
| Ganancias sin distribuir<br>de las corporaciones   | 4.6   | 6.2   | 17.7  | 36.0    | 38.9    | 101.4     | 100.9     | 94.6    | 9*66    | 111.2   | 126.2   | 127.8   | 163,3   | Undistributed  |
| Contribuciones sobre                               |       |       |       |         |         |           |           |         |         |         |         | •       |         | Partnership and  |
| y corporaciones  Ganancias de las                  | 20.3  | 14,8  | 18.3  | 17.8    | 28.7    | 40.0      | 47.1      | 56.8    | 62.3    | 67.9    | 81.0    | 9.16    | 7.66    | corporate<br>income tax                                  |
| empresas publicas                                  | 1.3   | 3.2   | 5,7   | 5.9     | 5.5     | 13.0      | 14.5      | 13.1    | 19.6    | 22.3    | 28.8    | 27.9    | 21,8    | enterprises  |
| el gobierno (1)                                    | 2, 23 | 3,5   | 3.4   | 6.0     | 9.7     | 14.7      | 14.1      | 17.3    | 21.8    | 26.0    | 28.9    | 37.1    | 45,1    | Interest received by<br>government (1)                   |
| IGUAL A: INGRESO NETO QUE<br>AFLUYE A LAS PERSONAS | 516,9 | 571.3 | 758.7 | 892,3   | 1,189.7 | 1,611.0   | 1,758.2   | 1,986.1 | 2,151.7 | 2,335.6 | 2,580.3 | 2,808.9 | 3,089.2 | EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS                 |
| Mas: Pagos de transferencia<br>del gobierno        | 62, 4 | 62,4  | 41.7  | 8.66    | 124.1   | 168,8     | 183,4     | 203.2   | 244.2   | 267.0   | 314,9   | 357.6   | 469.0   | Plus: Government transfer                                |
| Pagos de transferencia                             | 0.00  |       |       |         |         |           |           |         |         |         |         |         |         | Business transfer  |
| de las empresas                                    | 20.00 | 3.1   | 5,4   | 9.8     | 8,9     | 14,0      | 15.8      | 18.7    | 22, 4   | 24.3    | 25,6    | 28.5    | 32, 3   | payments   |
| Interes pagado nor                                 | 7.7   | 12,6  | 21.5  | 33.5    | 50.7    | 68.4      | 73.2      | 81,8    | 89.8    | 97.8    | 99.2    | 100.4   | 96.6    | Private remittances                                      |
| el gobierno (1)                                    | 1,3   | 1,4   | 1.7   | 2.7     | 6.7     | 13,3      | 15,5      | 18,5    | 20.5    | 22,3    | 13,9    | 29,8    | 37.5    | government (1)   |
| las personas                                       | 1.6   | 2.5   | 4.7   | 7.6     | 14.6    | 23.4      | 30.1      | 36.0    | 48.7    | 56.1    | 69.2    | 73.9    | 89.3    | interest paid by   |
| Gobiernos estatales                                | 1 4 4 | 1     | 1     | 1       | 1.6     | 5.3       | 6.2       | 6,1     | 6.9     | 8.0     | 8,2     | 6.6     | 2.9     | State governments  |
| IGUAL A: INGRESO PERSONAL                          | 593,7 | 653.4 | 833.7 | 1,045.7 | 1,396,3 | 1,904.3   | 2,082,3   | 2,330,4 | 2,582,3 | 2,811,1 | 3,116,3 | 3,405,8 | 3,817.1 | EQUALS: PERSONAL INCOME                                  |

<sup>(1)</sup> Incluye los gobiernos del Estado Libre Asociado y municipios. Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica.

(1) Includes Commonwealth and municipal governments. Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 22 - CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIAS, AJUSTADAS (1): AÑOS ECONOMICOS TABLE 22 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS (1): FISCAL YEARS

(Millones de dólares - Million dollars)

| Partida                                      | 1948   | 1950  | 1952  | 1956  | 1960   | 1963     | 1964    | 1965    | 1966    | 1967    | 1968    | 1969    | 1970      | ltem  |
|--|--------|-------|-------|-------|--------|----------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|-----------|---|
| TOTAL  | 366, 9 | 350.3 | 454,4 | 638.2 | 905, 5 | 1, 146.9 | 1,341.0 | 1,503.6 | 1,646.6 | 1,796.1 | 1,947.8 | 2,231,3 | 2, 513, 4 | TOTAL                                       |
| Bienes de consumo                            | 192.9  | 184.3 | 223.1 | 288.7 | 365.0  | 460.8    | 487.0   | 536.2   | 579,6   | 613.6   | 681.8   | 797.5   | 848.3     | Consumer goods                              |
| Duraderos                                    | 21.1   | 22.4  | 26.1  | 47.3  | 79.2   | 111.8    | 148,4   | 167.1   | 179.9   | 180,6   | 200.8   | 261,4   | 267.8     | Durable                                     |
| Automóviles                                  | 5.5    | 5.7   | 8.7   | 8.9   | 28.5   | 41.7     | 58.0    | 58.9    | 70.3    | 55.8    | 6.79    | 92.0    | 102.8     | Automobile                                  |
| Enseres eléctricos                           | 4.6    | 6.0   | 6.5   | 19.8  | 28.1   | 35.9     | 46.7    | 47.7    | 43.7    | 38.8    | 46.8    | 56.4    | 59.2      | Electrical appliances                       |
| Otros bienes duraderos                       | 11.0   | 10.7  | 10.9  | 18.6  | 22.6   | 34.2     | 43.7    | 60.5    | 62.9    | 86.0    | 86.1    | 113.0   | 105.8     | .0  |
| No duraderos                                 | 171.8  | 161.9 | 197.0 | 241.4 | 285.8  | 349.0    | 338,6   | 369.1   | 399.7   | 433.0   | 481.0   | 536.1   | 580.5     | Non-durable                                 |
| Alimentos                                    | 101.9  | 89.3  | 108.0 | 127.9 | 156.8  | 187.8    | 177.2   | 200.0   | 216.0   | 228.8   | 248.3   | 266.1   | 306.8     | Food  |
| Bebidas alcohólicas<br>y productos de tabaco | 18.0   | 21.2  | 24.1  | 31.1  | 13.5   | 19.0     | 22.0    | 23, 2   | 27.1    | 28.9    | 31.6    | 34,5    | 38,2      | Alcoholic beverages<br>and tobacco products |
| Otros bienes no duraderos                    | 51.9   | 51.4  | 64.9  | 82,4  | 115.5  | 142.2    | 139,4   | 145.9   | 156,6   | 175.3   | 201.1   | 235.5   | 235.5     | Other nondurable goods                      |
| Bienes de capital                            | 28.6   | 22.5  | 33, 3 | 56.1  | 93,3   | 185.6    | 217.9   | 234.9   | 264.5   | 307.2   | 326.2   | 392,5   | 465.0     |   |
| Materias primas y productos<br>intermedios   | 145.4  | 143.5 | 198.0 | 293.4 | 447.2  | 500.5    | 636.1   | 732.5   | 802.5   | 875.2   | 939.7   | 1,041.2 | 1.200.1   | Raw materials and<br>intermediate goods     |

(1) Al valor de las importaciones de mercancías registradas se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler y películas cinematograficas.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica.

(1) Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent and motion picture films.

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 23 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES: AÑOS ECONOMICOS TABLE 25 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT DOLLARS: FISCAL YEARS

| dollars)   |
|------------|
| 1954       |
| of         |
| Millions   |
| 1          |
| 1954       |
| de         |
| precios de |
| ಹ          |
| dolares    |
| de         |
| (Millones  |

| Partida  | 1940     | 1948   | 1950    | 1952    | 1956    | 1960      | 1964    | 1965      | 1966     | 1961     | 1968    | 1969                    | 1970     | ltem                                      |
|--|----------|--------|---------|---------|---------|-----------|---------|-----------|----------|----------|---------|-------------------------|----------|---|
| PRODUCTO BRUTO   | 499, 3   | 732.3  | 878.7   | 1,015.9 | 1,185,7 | 1,475,0   | 1,910.0 | 2,058.8   | 2,220.0  | 2,322.7  | 2,479.0 | 2,629.5                 | 2,814.0  | GROSS PRODUCT                             |
| Gastos de consumo nersonal   | 495 3    | 679 7  | 0 644   | 000     | 2 000   |           |         |           |          |          |         |                         |          |   |
| Artfollog dinadence  | 24.0     |        | 0.00    | 0000    | 1,009.1 | 1, 262, 2 | 1,712.4 | 1,845.9   | 2,015.4  | 2,035,1  | 2,157.7 | 2,336,9                 | 2,522,0  | Personal consumption expenditures         |
| Authorities duridual des   | 24.0     |        | 29.8    | 66.7    | 104,4   | 160.5     | 254.5   | 284.5     | 328.4    | 317.3    | 332,2   | 394.8                   | 437.3    | Durable commodities                       |
| Articulus no duraderos   | 283.6    |        | 491.9   | 530.0   | 611.7   | 731.7     | 929. 6  | 978.1     | 1,059,2  | 1.055.1  | 1.111.9 | 1 147.9                 | 1.997.3  | N S S S S S S S S S S S S S S S S S S S   |
| Servicios  | 116.9    | 186,6  | 221.8   | 239.0   | 293.6   | 370.0     | 528.3   | 583, 2    | 627.9    | 662,7    | 713.6   | 794.8                   | 25.7.00  | 000000000000000000000000000000000000000   |
| Gastos de consumo del gobierno   | 30.6     | 7.06   | 96.2    | 115.7   | 143.8   | 188.3     | 978 4   | 208 7     | 214 8    | 269 8    | 491.9   | 0 404                   | *****    | 000000000000000000000000000000000000000   |
| Date of the second seco |          |        |         |         |         | 0004      | 4.0     | 40.00     | 01210    | 0.000    | 441.3   | 465.8                   | 512.7    | Government consumption expenditures       |
| Estado Libre Asociado  |          | 80,9   | 83, 6   | 103.1   | 126.1   | 166.5     | 238.5   | 264.1     | 282.7    | 312.8    | 358.1   | 406.6                   | 443.4    | Commonwea                                 |
| Municipios   |          | 9.9    | 12.6    | 12.5    | 17.7    | 21.8      | 37.9    | 34.5      | 32,1     | 49.7     | 63.2    | 59.3                    | 69,3     | Muniolpalities                            |
| Inversión interna bruta, total   | 41.5     | 122.5  | 127.3   | 195.6   | 216.6   | 335, 6    | 507.9   | 637.8     | 640.4    | 690.4    | 7.69.7  | 1.678                   | 018.4    | 4   |
| Cambio en inventarios  | 2.7      | 7.6    | 6       | 41.7    | 12.0    | 33.6      | 61.9    | 100 8     | 0 10     | 1 10     |         | *****                   | 1.010    |   |
| Inversión interna bruta de   |          |        |         |         |         |           |         | 3         | 2116     | T+C%     | .020    | 110.1                   | 28.00    | Change in inventories                     |
| capital fijo   | 38.8     | 114.9  | 128.1   | 153.9   | 204,5   | 302.0     | 446.7   | 535, 3    | 549.2    | 665.2    | 687.5   | 742.0                   | 890.0    | Gross fixed domestic                      |
| Construcción   | 19.1     | 61.9   | 80.0    | 105 6   | 100     | 100       | 000     | 000       | 8        |          |         |                         |          |   |
| Empresas privadas  | 19.0     | 0 00   | 0000    | 0.00    | 102.0   | 100       | 288.0   | 368, 6    | 369.7    | 457.1    | 498.3   | 510.3                   | 622.8    | Construction                              |
| Finnessa nihlios   |          | 200.00 | - 50    | 59.3    | 80.1    | 100       | 166.6   | 232. 3    | 235.7    | 283.8    | 303.9   | 7.762                   | 387.6    | Private enterprises                       |
|  |          | * 0    | 35.0    | 40.7    | 31.6    | 59.3      | 68, 5   | 84.6      | 9.06     | 117.9    | 133.2   | 140.5                   | 137.4    | Public enterprises                        |
| I dham Assessed  | 1:1      | g. 6   | 27.5    | 19.6    | 20,3    | 38.2      | 53.9    | 51.6      | 43,4     | 55.4     | 61.2    | 72.1                    | 8.7.8    | Government                                |
| Estado Libre Asociado  |          | 8.2    | 19.6    |         | 15.6    | 25.5      | 31,7    | 30.9      | 31.8     | 43.0     | 49,3    | 57.2                    | 87.8     | Common ++                                 |
| Municipios   |          | 1.6    | 1.9     | 3.4     | 4.7     | 12.7      | 22.2    | 20.7      | 11,7     | 12.5     | 11.9    | 14.9                    | 10.0     | Municipalities                            |
| Maquinaria y equipo  | 19.7     | 53. 7  | 38 3    | 48.9    | 70 5    | 104 9     |         | 100       | 2027     | * 000    | 9       |                         | 0 400    |   |
|  | (9) 19 7 | 41 5   | 94.0    | 0.00    | 9 0     | 0.00      | 101.1   | 1007      | 0.00     | 200.1    | 189,2   | 231.7                   | 20192    | Machinery and equipment                   |
|  | *        | 71.0   | 0.0     | 03.0    | 03.2    | 029.00    | 140.0   | 154.2     | 164.5    | 190.1    | 170.2   | 213.0                   | 247.2    | Private enterprises                       |
| Gobierno   |          | 2      | 0.0     | 3 0     | 4 4     | 0.0       | 4.4     | m .       | 00°<br>N | 3,5      | හ<br>භ  | 5.5                     | 5.0      | Public enterprises                        |
| Retado I thus Assessed   |          | 9 6    | 4.0     | 0.0     | 4.0     | 0.0       | 7.8     | 0.0       | 12.3     | 14.6     | 15.5    | 13.2                    | 15.0     | Government                                |
| Meri-i-i-i-  |          | 5.5    | 3.4     | 3.5     | 4,0     | 4.0       | 6.4     | 7.5       | 10.3     | 12.7     | 13.7    | 11.8                    | 13.2     | Commonwealth                              |
| Mulicipios   | *        | :      | :       | 1       | ın.     | 1.0       | 1.4     | 1.7       | 2.0      | 1.9      | 1.8     | 1.4                     | 1.8      | Municipalities                            |
| Ventas netas al resto del<br>mundo   | 1.9      | -153.6 | - 118.3 | - 131.1 | - 184.3 | - 311.1   | - 586.6 | - 723.6   | - 750.7  | -765.2   | - 869.7 | 869.7 -1.025.4 -1.139.1 | -1.139.1 | Net sales to the rest of the              |
| Ventas al resto del mundo  | 981 9    | 0 606  | 0 000   | 481     | 0 220   | 0         | 0 000   | 1 0       | 1        |          |         |                         |          | B-10:                                     |
| Option 400 0000  | 707      | 60000  | 0.080   | #DT: 8  | 641.9   | 831.0     | 1,096.2 | 1, 127, 3 | 1,269.5  | 1, 404.2 | 1,484.9 | 1,594,1                 | 1,661.2  | Sales to the rest of the world            |
| Gobierno Federal   | 60.1     | 63.3   | 71.0    | 127.2   | 115.0   | 107.1     | 128.1   | 118,8     | 131.5    | 136.4    | 138.0   | 137.4                   | 161.8    | - are |
| Otros no residentes  | 201.1    | 230.6  | 319.0   | 324.7   | 528 9   | 794 5     | 000     | 1 000 0   | 1 198 0  | 1 007 0  | 4 040 0 | 0 0 0 0                 | 0000     |   |

(Continúa)

(Continued)

TABLA 23 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES: AÑOS ECONOMICOS (Continuación) TABLE 25 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT DOLLARS: FISCAL YEARS (Continued)

(Millones de délares a precios de 1954 - Millions of 1954 dollars)

|  | 1940                   | 1948                   | 1950                   | 1952                   | 1956                   | 1960                            | 1964         | 1965 | 1966                       | 1967   | 1968    | 1969                 | 1970                 | l tem  |
|--|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|---------------------------------|--------------|------|----------------------------|--|---------|----------------------|----------------------|--|
| Compras al resto del mundo (3)259.3<br>Gobierno Federal (4)<br>Otros no residentes (4) | (3)259.3<br>(4)<br>(4) | 447.5<br>16,3<br>431.2 | 508.3<br>18.1<br>490.1 | 583.0<br>21.4<br>561.6 | 826.2<br>22.1<br>804.2 | 1, 142. 7<br>21. 2<br>1, 121. 5 | 1,682.8 29.1 |      | 2,020.2<br>46.8<br>1,973.4 | 1,850.9 2,020.2 2,169.4<br>32.1 46.8 44.8<br>1,818.8 1,973.4 2,124.7 | 2,354.6 | 2,619.5 48.2 2,571.4 | 2,800.2 57.7 2,742.5 | Purchases from the rest of the world<br>Federal Government<br>Other nonresidents |

\* No hay información disponible.

(1) Incluye la inversión fija de los gobiernos del Estado Libre Asociado y municiplos y las nuevas construcciones de las empresas públicas.

(2) Incluye e ompras de empresas públicas.

(3) Incluye el Gobierno Federal y otros no residentes.

(4) No hay desglose disponible.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica.

\* Data not available. (1) Includes total gross fixed investment of the Commonwealth and municipal governments

and new constructions by public enterprises.
(2) Includes purchases by public enterprices.
(3) Includes Federal Government and other nonresidents.
(4) Breakdown not available.

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 24 - INDICES DE PRECIOS IMPLICITOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS ECONOMICOS TABLE 24 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS

100

(Numeros indices - Index numbers) (1954 = 100)

| 1       |                | 4.0                               |  | 60<br>60                            |                                     | -                                |                       |  |              |  |                                |  |                                 |                          |
|---------|----------------|-----------------------------------|--|-------------------------------------|-------------------------------------|----------------------------------|-----------------------|--|--------------|--|--------------------------------|--|---------------------------------|--------------------------|
| ltem    | GROSS PRODUCT  | Personal consumption expenditures | Durable commodities<br>Nondurable commodities<br>Services  | Government consumption expenditures | Commonwealth<br>Municipalities      | Gross domestic investment, total | Change in inventories | Gross fixed domestic<br>investment         | Construction | Private enterprises<br>Public enterprises<br>Government            | Commonwealth<br>Municipalities | Machinery and equipment<br>Private enterprises<br>Public enterprises<br>Government | Common wealth<br>Municipalities | Not sales of coods and   |
| 1970    | 163.7          | 143,5                             | 132, 2<br>147, 2<br>143, 8                                 | 151,3                               | 151,4                               | 157.7                            | 160,8                 | 157.7                                      | 159,6        | 159,6<br>159,6<br>159,6  | 159,6                          | 153,2<br>153,2<br>153,2<br>153,2   | 153,2                           |                          |
| 1969    | 156.8          | 137.2                             | 126.8<br>140.7<br>137.5                                    | 143,1                               | 143,2                               | 145.2                            | 125, 5                | 148,1                                      | 148.9        | 148.9<br>148.9<br>148.9  | 148,9                          | 146.5<br>146.5<br>146.5<br>146.5   | 146.5                           |                          |
| 1968    | 150,8          | 132,4                             | 123,2<br>133,9<br>134,3                                    | 140,7                               | 141,0                               | 139,1                            | 115,6                 | 141.9                                      | 141.5        | 141.5<br>141.5<br>141.5  | 141.5                          | 143.0<br>143.0<br>143.0  | 143,0                           |                          |
| 1967    | 144,4          | 128,2                             | 118.9<br>128.6<br>131.9                                    | 138,9                               | 139,3                               | 137.5                            | 118,6                 | 138.2                                      | 137,7        | 137.7<br>137.7<br>137.7  | 137,7                          | 139,1<br>139,1<br>139,1<br>139,1   | 139,1                           |                          |
| 1966    | 136,9          | 122,9                             | 117.0<br>121.0<br>129.2                                    | 134,9                               | 135.0                               | 133,3                            | 116,7                 | 136.0                                      | 136,5        | 136.5<br>136.5<br>136.5  | 136,5                          | 135.1<br>135.1<br>135.1<br>135.1   | 135,1                           |                          |
| 1960    | 133,5          | 120,3                             | 116.5<br>118.7<br>124.7                                    | 131,4                               | 131.6                               | 132,5                            | 121.9                 | 134.5                                      | 135.9        | 135.9<br>135.9<br>135.9  | 135,9                          | 131.6<br>131.6<br>131.6<br>131.6   | 131.6                           |                          |
| 1964    | 129,6          | 118.0                             | 113.6<br>116.7<br>122.6                                    | 128.8                               | 129.3                               | 130,1                            | 125.4                 | 130.7                                      | 131.9        | 131.9<br>131.9<br>131.9  | 131,9                          | 128.6<br>128.6<br>128.6<br>128.6   | 128.6                           |                          |
| 1963    | 125,5          | 116,2                             | 112.3<br>114.2<br>121.3                                    | 126.4                               | 126.6                               | 125.9                            | 114.2                 | 127.9                                      | 129.2        | 129.2<br>129.2<br>129.2  | 129.2                          | 125,5<br>125,5<br>125,5<br>125,5   | 125.5                           | ľ                        |
| 1960    | 114.0          | 110,8                             | 110.3<br>109.3<br>113.9                                    | 115.7                               | 115.8                               | 118,1                            | 123.9                 | 117.5                                      | 114.8        | 114.8<br>114.8<br>114.8  | 114.8                          | 122.6<br>122.6<br>122.6<br>122.6   | 122.6                           |                          |
| 9261    | 101.1          | 101,1                             | 103.0<br>100.4<br>102.4                                    | 103.1                               | 103.2                               | 106.1                            | 103.2                 | 106.2                                      | 105.7        | 105.7<br>105.7<br>105.7  | 105.7                          | 107.2<br>107.2<br>107.2  | 107.2                           |                          |
| 1952    | 95.3           | 95.2                              | 99.6<br>95.5   | 86.3                                | 96.2                                | 98.5                             | 101.3                 | 97,8                                       | 99.2         | 99.2   | 99.2                           | 94.2<br>94.2<br>94.2   | 94.2                            |                          |
| 1950    | 85.9           | 85.6                              | 90.9<br>84.9<br>85.9                                       | 89.7                                | 89.8                                | 86.9                             | 86.7                  | 86.9                                       | 87.6         | 87.6<br>87.6<br>87.6   | 87.6                           | 85.2<br>85.2<br>85.2<br>85.2   | 85.2                            |                          |
| 1948    | 88.9           | 92.2                              | 95.3<br>95.3<br>84.0                                       | 87.6                                | 87.6                                | 88.1                             | 96,5                  | 87,5                                       | 95.4         | 95.4<br>95.4<br>95.4   | 95,4                           | 78.6<br>78.6<br>78.6   | 78.6                            |                          |
| 1940    | 57.4           | 55.4                              | 57.3<br>51.8<br>61.9                                       | 68.7                                |                                     | 6.69                             | 219.9                 | 59,4                                       | 54.0         | 47.5   | * *                            | 64.7   | * *                             |                          |
| Partida | PRODUCTO BRUTO | Gastos de consumo personal        | Artículos duraderos<br>Artículos no duraderos<br>Servicios | Gastos de consumo del gobierno      | Estado Libre Asociado<br>Municípios | Inversión interna bruta, total   | Cambio en inventarios | Inversión interna bruta de<br>capital fijo | Construcción | Empresas privadas<br>Empresas públicas<br>Gobierno<br>Retado itamo | Asociado<br>Municipios         | Maquinaria y equipo Empresas privadas Empresas publicas Gobierno Reteno items      | Asociado                        | Ventas netas de bienes y |

(Continued)

(Continúa)

TABLA 24 - INDICES DE PRECIOS IMPLICITOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS ECONOMICOS (Continuación)
TABLE 24 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS (Continuad)

| Sole | indices | 1 | - | č | 7 | × | C | 5 | 0 | Ø. | h | 105 |
|------|---------|---|---|---|---|---|---|---|---|----|---|-----|
|      | (1954   |   | = | 7 | 2 |   |   |   |   |    |   |     |

| ltem    | Sales to the rest of the world<br>Federal Government<br>Other nonresidents | Purchases to the rest of<br>the world<br>Federal Government<br>Other nonresidents |
|---------|--|---|
| 1970    | 148.3<br>148.3<br>148.3  | 132,1<br>132,1<br>132,1   |
| 1969    | 143.8<br>143.8   | 125.2<br>125.2<br>125.2   |
| 1968    | 139.2<br>139.2<br>139.2  | 120.1<br>120.1<br>120.1   |
| .1967   | 133.7<br>133.7<br>133.7  | 119.1<br>119.1<br>119.1   |
| 1966    | 129.0<br>129.0<br>129.0  | 116.5<br>116.5<br>116.5   |
| 1965    | 124.1<br>124.1<br>124.1  | 113.9<br>113.9<br>113.9   |
| 1964    | 119.5<br>119.5<br>119.5  | 111.3<br>111.3<br>111.3   |
| 1963    | 117.2<br>117.2   | 110.1<br>110.1<br>110.1   |
| 1960    | 106.9<br>106.9<br>106.9  | 106.8<br>106.8<br>106.8   |
| 1956    | 99.1<br>99.1<br>99.1   | 101.3<br>101.3<br>101.3   |
| 1952    | 100.6<br>100.6<br>100.6  | 100.6<br>100.6<br>100.6   |
| 1950    | 88.6<br>88.6   | 88.6<br>88.6  |
| 1948    | 101.7<br>101.7<br>101.7  | 101.7<br>101.7<br>101.7   |
| 1940    | 52.1<br>52.1<br>52.1   | 52.1  |
| Partida | Ventas al resto del mundo<br>Gobierno Federal<br>Otros no residentes       | Compras al resto<br>del mundo<br>Gobierno Federal<br>Otros no residentes          |

\* No hay información disponible.

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica,

\* Data not available. Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 25 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES: AÑOS ECONOMICOS TABLE 25 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES, BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT DOLLARS: FISCAL YEARS

|    | _                      |
|----|------------------------|
|    | C/D                    |
|    | -                      |
|    | 115                    |
|    | _                      |
|    | _                      |
|    | 0                      |
|    | 2                      |
|    | O                      |
|    |                        |
|    | 37                     |
|    | 5                      |
|    | ai                     |
|    | ř                      |
|    | _                      |
|    |                        |
|    | 4-                     |
|    | 0                      |
|    |                        |
|    | 69                     |
|    | E                      |
|    | 0                      |
|    | 9                      |
|    |                        |
|    | -                      |
|    | -                      |
|    | -                      |
|    | =                      |
|    |                        |
|    |                        |
|    | 1                      |
|    |                        |
| 3  | 4                      |
| 1  | 5                      |
| 21 | 75                     |
|    |                        |
|    |                        |
|    | di                     |
|    | de                     |
|    | 0                      |
|    |                        |
|    | tio.                   |
|    | 0                      |
|    |                        |
|    |                        |
|    |                        |
|    | 5                      |
|    | eci                    |
|    | 5                      |
|    | eci                    |
|    | eci                    |
|    | preci                  |
|    | eci                    |
|    | a preci                |
|    | s a preci              |
|    | es a preci             |
|    | s a preci              |
|    | es a preci             |
|    | res a preci            |
|    | lares a preci          |
|    | olares a preci         |
|    | lares a preci          |
|    | dolares a preci        |
|    | e dolares a preci      |
|    | e dolares a preci      |
|    | e dolares a preci      |
|    | de dolares a preci     |
|    | s de dolares a preci   |
|    | es de dolares a preci  |
|    | es de dolares a preci  |
|    | s de dolares a preci   |
|    | nes de dolares a preci |
|    | nes de dolares a preci |
|    | nes de dolares a preci |
|    | nes de dolares a preci |
|    | nes de dolares a preci |

| Tipo principal de producto   | 1940  | 1948  | 1950  | 1952  | 1956    | 1960     | 1963     | 1964    | 1965    | 1966    | 1967    | 1968    | 1969    | 1970    | Major type of product   |
|--|-------|-------|-------|-------|---------|----------|----------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---|
| GASTOS DE CONSUMO<br>PERSONAL  | 425,3 | 672.7 | 773,6 | 835,7 | 1,010.1 | 1, 262.2 | 1,541.5  | 1,712.4 | 1,845.9 | 2,015.4 | 2,035,1 | 2,157.7 | 2,336,9 | 2,522,0 | PERSONAL CONSUMPTION<br>EXPENDITURES  |
| Alimentos  |       | 268,2 | 283,8 | 301,3 | 338.8   | 390.2    | 422,9    | 444,2   | 472.6   | 501.2   | 504.0   | 526.6   | 516.6   | 547.8   | Food  |
| Bebidas alcohólicas y pro-<br>ductos de tabaco   | 208.7 | 58.7  | 70.1  | 78.2  | 92.6    | 103.1    | 132,1    | 146.2   | 150,3   | 170.1   | 142,6   | 164,4   | 172,4   | 181.4   | Alcoholic beverages and tobacco products  |
| Ropa y accesorios  | 47.3  | 61,6  | 77.9  | 86.8  | 100,1   | 136,2    | 172.9    | 198,9   | 206.8   | 220,3   | 228.9   | 228.0   | 262,4   | 268.0   | Clothing and accessories  |
| Cuidado personal   | 4.6   | 10,5  | 11.8  | 11,3  | 16.2    | 21,4     | 29.5     | 36.6    | 45.8    | 50.5    | 54.1    | 53.7    | 65.9    | 68,1    | Personal care   |
| Viviendas  | 44,4  | 60,4  | 79.2  | 86.6  | 102.9   | 128.7    | 154.5    | 165.9   | 181,2   | 201.5   | 215.7   | 233,5   | 251,1   | 264.7   | Housing   |
| Funcionamiento del hogar   | 53.0  | 74.3  | 87.7  | 94.8  | 122,1   | 178.1    | 217.2    | 238.0   | 250,4   | 281.3   | 303.1   | 323,5   | 364,3   | 388.9   | Household operations  |
| Servicios médicos y<br>funerarios  | 11.5  | 24.1  | 26.3  | 32.9  | 41.0    | 48,5     | 65.9     | 72.4    | 76.5    | 85.4    | 90.2    | 8*06    | 94.7    | 101,8   | Medical care and death<br>expenses  |
| Negocios de persoņas   | 4,1   | 6,3   | 9.9   | 7,1   | 10.4    | 18.5     | 28.8     | 36.0    | 43,3    | 44.3    | 50.4    | 56.6    | 61.1    | 65,3    | Personal business   |
| Transportación   | 24.2  | 43,8  | 54.7  | 63,2  | 90,3    | 127.1    | 188.2    | 209.3   | 217.8   | 245.7   | 243,9   | 263.0   | 300.9   | 353,9   | Transportation  |
| Recreación   | 14,4  | 39,4  | 46.0  | 49.0  | 65.8    | 97.5     | 117.3    | 135.5   | 159,2   | 179.7   | 175.8   | 179.8   | 200.5   | 212,0   | Recreation  |
| Educación  | 1,9   | 6.9   | 8.3   | 6,4   | 10.4    | 15.8     | 21.9     | . 23,8  | 27.0    | 28.2    | 29.8    | 31.4    | 52,9    | 34.4    | Education   |
| nstituciones religiosas y<br>organizaciones sin fines<br>de lucro, n.c.a.                | 1.4   | 1.6   | 1.8   | . 2.0 | 2.9     | 4.0      | 5.0      | 5,4     | 6,4     | 7.0     | 7.3     | 7.7     | 80      | 8.6     | Meligious and nonprofit organizations, n.e.c.   |
| Viajes al exterior   | 5,5   | 21,6  | 21,1  | 28.8  | 39.3    | 50,2     | 73.0     | 85,8    | 100,0   | 108.3   | 114,3   | 145.2   | 174.1   | 173,3   | Foreign travel  |
| Compras miscelaneas  | 5.3   | 3,9   | 8,5   | 4.6   | 5.2     | 0.       | - 13,4   | - 1.4   | 5,4     | 6.1     | 3.0     | 4.      | 8.2     | 1.      | Miscellaneous purchases   |
| Gastos totales de consumo de<br>los puertorriqueños y de no<br>residentes en Puerto Rico | 426,4 | 681,3 | 783.9 | 852,9 | 1,037.9 | 1,318.7  | 1, 616.1 | 1,796.6 | 1,942.8 | 2,129,6 | 2,163,1 | 2,305.8 | 2,493.7 | 2,668,8 | Total consumption expenditures<br>by Puerto Ricans and non-<br>residents in Puerto Rico |
| Menos: Gastos de no residen-<br>tes en Puerto Rico                                       | 1,1   | 8.6   | 10.3  | 17.1  | 27.8    | 56.5     | 74.6     | 84,2    | 96.9    | 114.2   | 128,0   | 148,1   | 156.9   | 146,9   | Less: Expenditures of non-<br>residents in Puerto Rico                                  |

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica,

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.

TABLA 26 - INDICES DE PRECIOS IMPLICITOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS ECONOMICOS TABLE 26 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES, BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS

| 8     |
|-------|
| 0     |
| -     |
|       |
|       |
| -11   |
|       |
| 44    |
| 10    |
| 9     |
| -     |
|       |
| _     |
|       |
| -     |
| 47    |
| h-    |
| 0     |
| .0    |
| 400   |
| =     |
| - 3   |
| -     |
|       |
| ×     |
| 0     |
| 77    |
| ~     |
| =     |
| -     |
|       |
| 1     |
|       |
| 92    |
| 0     |
| 0     |
| 400   |
| 73    |
| ĕ     |
| -     |
|       |
| ***   |
| 00    |
| 0     |
| Same  |
| 0     |
| 100   |
| A 275 |
| -     |
| Sire. |
| _     |
|       |

| Tipo principal de producto   | 1940 | 1948   | 1950  | 1952  | 1956  | 1960  | 1963  | 1964   | 1965  | 1966  | 1967  | 1968   | 1969   | 1970  | Major type of product   |
|--|------|--------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|-------|-------|-------|--------|--------|-------|---|
| GASTOS DE CONSUMO PERSONAL   | 55.4 | 92,2   | 85,6  | 95.2  | 101,1 | 110.8 | 116.2 | 118.0  | 120.3 | 122,9 | 128.2 | 132,4  | 137,   | 143.5 | PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES   |
| Alimentos  |      | 96.6   | 84.2  | 95,1  | 99,4  | 108,4 | 114.7 | 118.2  | 119,9 | 122,5 | 127.5 | 135, 2 | 144.   | 152.6 | poo.  |
| Bebidas alcohólicas y productos<br>de tabaco   | 51.0 | 79,2   | 79.0  | 93,3  | 102,1 | 112,4 | 114.0 | 117.1  | 121.4 | 121,2 | 147.9 | 148.9  | 152,1  | 156.4 |   |
| Ropa y accesorios  | 46.7 | 106.2  | 86,6  | 95.3  | 8,101 | 110,8 | 113,7 | 114.8  | 117.4 | 117,5 | 121,2 | 126.0  | 131,7  | 137.0 | 0   |
| Cuidado personal   | 54.0 | 82.8   | 79.9  | 96.0  | 105,9 | 119,0 | 127.6 | 129,0  | 132.0 | 136.8 | 142,6 | 146.2  | 149, 5 | 156,4 |   |
| Viviendas  | 67.0 | 79.9   | 83,5  | 92.0  | 101,8 | 106.1 | 114.0 | 115,4  | 117.1 | 117.5 | 119,4 | 122,0  | 125,2  | 130,0 |   |
| Funcionamiento del hogar   | 55,4 | 93,9   | 88,5  | 97.3  | 102.0 | 104.0 | 107.7 | 108.7  | 109.8 | 110,2 | 112,7 | 115,4  | 117.4  | 121,0 | household operations  |
| Servicios medicos y funerarios   | 54,4 | 71.2   | 79.8  | 89,3  | 100,9 | 119,4 | 127.0 | 130,0  | 133,3 | 137.1 | 145,2 | 154,4  | 164.5  | 175.4 | Wedical care and death expenses   |
| Negocios de personas   | 91,3 | . 77.3 | 82,5  | 93.0  | 100.0 | 107.4 | 108.0 | 107,5  | 106.9 | 124.6 | 126,7 | 129,6  | 137.6  | 149,3 | Personal business   |
| Transportación   | 81,7 | 98,3   | 96.5  | 99.7  | 102,8 | 120.6 | 122.7 | 123,4  | 127.1 | 131,2 | 134,7 | 137.7  | 142.2  | 145,6 | Transportation  |
| Recreación   | 61,3 | 90.2   | 89,4  | 0.96  | 101.0 | 120,5 | 129,1 | 129.2  | 133,7 | 138,4 | 146,1 | 149,6  | 154.6  | 163,0 | Pecreation  |
| Educación<br>Instituciones religiosas y orga-  | 72.7 | 92.0   | 81,3  | 93,4  | 100,1 | 112.1 | 119.7 | 122,3  | 125,2 | 128.2 | 133,8 | 138,3  | 143.7  | 150,3 | cducation   |
| izaciones sin fines de lucro   | 63.2 | 88,2   | 88.8  | 95,9  | 100,1 | 112,1 | 119.7 | 122.3  | 125.2 | 127.7 | 133,8 | 138,3  | 143,7  | 150,3 | Religious and nonprofit organizations   |
| Viajes al exterior   | 52.1 | 77.9   | 86,3  | 96,1  | 100.2 | 106.1 | 116,1 | 117.7  | 118,6 | 120,1 | 122,3 | 124.7  | 128,6  | 135.7 | Foreign travels   |
| Compras miscelâneas  | 41,3 | 101.1  | 100.1 | 105.2 | 100,6 | 109,4 | 113,6 | 114,9  | 116.7 | 119,4 | 122.8 | 127,2  | 133.0  | 140,9 | Miscellaneous purchases   |
| Gastos totales de consumo de<br>los puertorriqueños y de no<br>residentes en Puerto Rico | 55,4 | 92.0   | 85, 5 | 95.1  | 101,0 | 110.8 | 113.1 | 1,18.2 | 120.7 | 123,1 | 128.6 | 132.8  | 138.0  | 144,1 | Total consumption expenditures<br>by Puerto Ricans and nonresidents<br>in Puerto Rico |
| Menos: Gastos de no residentes<br>en Puerto Rico   | 45,1 | 79,5   | 79,1  | 89.5  | 99,1  | 110,1 | 118,9 | 120.5  | 128.1 | 126.3 | 134.8 | 139.4  | 149.0  | 155,3 | Less: Expenditures of nonresidents<br>in Puerto Rico                                  |

Fuente: Junta de Planificación, Negociado de Planificación Económica,

Source: Planning Board, Bureau of Economic Planning.