Informe Económico a la Gobernadora

Economic Report to the Governor

2002



Estado Libre Asociado de Puerto Rico
Oficina de la Gobernadora
Junta de Planificación

Commonwealth of Puerto Rico
Office of the Governor
Planning Board

Nuestra Portada

La Junta de Planificación fue creada en el 1942. Este año, la Junta cumple sesenta años de historia. Nuestra portada recoge un poco de esa historia mediante las cuatro sedes que ha ocupado. Estas son: la residencia de enfermeras del antiguo Instituto Blanche Kellog (foto superior izquierda), parada 19 de la Avenida Manuel Fernández Juncos (foto superior derecha), parada 22½ de la Avenida Juan Ponce de León (foto inferior izquierda) y la actual, en el Centro Gubernamental Minillas (foto inferior derecha).

Desde su creación, la Junta de Planificación ha promovido un balance entre el desarrollo, conservación, protección y preservación del ambiente natural, el mejoramiento de la calidad de vida de nuestros ciudadanos y el progreso económico para Puerto Rico, dentro del contexto de un desarrollo sustentable con la ayuda y participación de nuestra ciudadanía.

En este Siglo XXI, continuaremos trazando los objetivos generales que sirven de marco de referencia a nuestra encomienda principal de guiar el desarrollo económico, social y físico de la Isla de forma integral. Las sedes que han albergado nuestra institución pueden haber cambiado, pero nuestro compromiso con el pueblo de Puerto Rico permanece constante.

Our cover

The Planning Board was created in the 1942. This year, the Planning Board is celebrating sixty years of history. Our cover portrays some of this history with the four headquarters it has occupied. These are: the nurses' residence of the former Blanche Kellog Institute (upper left photo), at stop 19 of Manuel Fernández Juncos Avenue (upper right photo), stop 22½ of Juan Ponce de León Avenue (lower left photo) and the present one, at the Minillas Governmental Center (lower right photo).

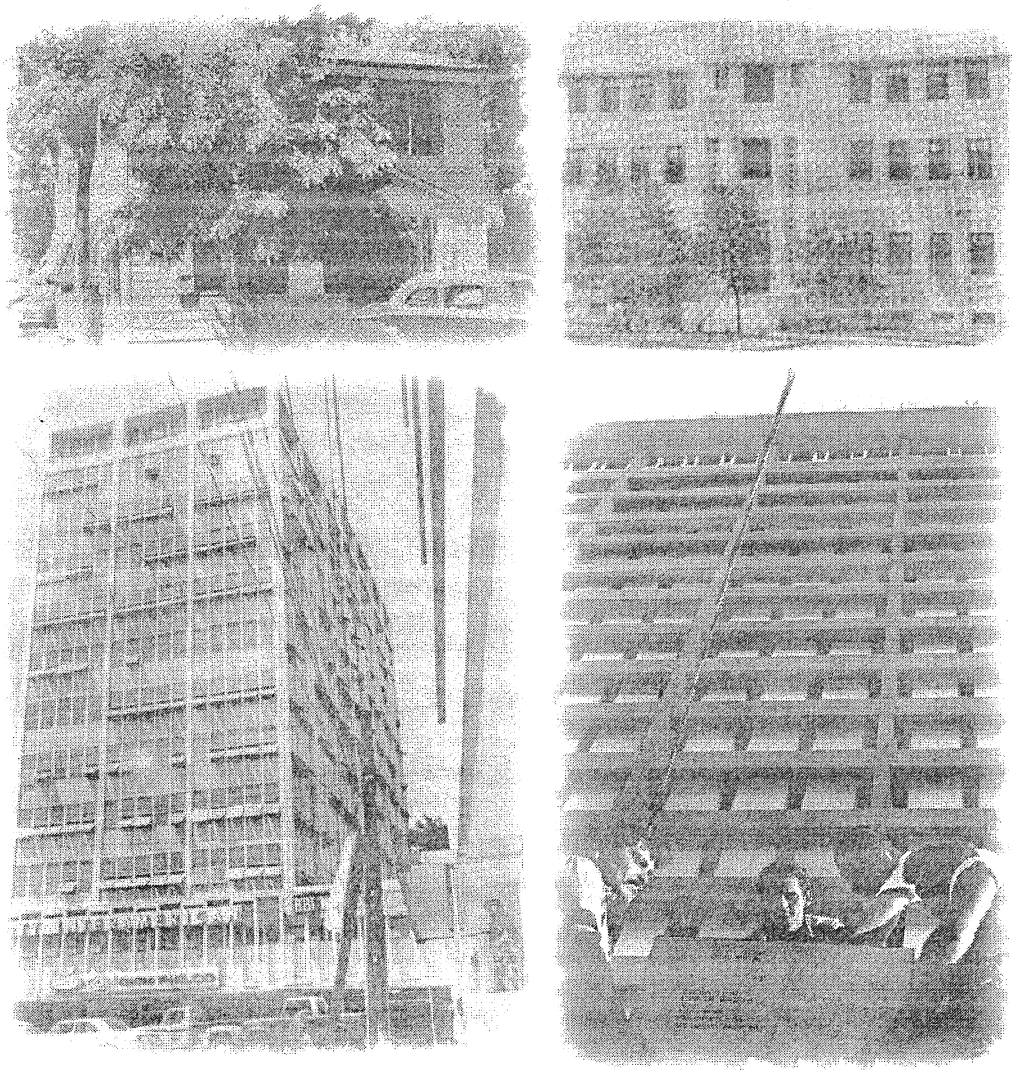
Since its creation, the Planning Board has promoted a balance among the development, conservation, protection and preservation of the natural environment, the improvement of the quality of life of our citizens, and the economic progress for Puerto Rico, within the context of a sustainable development with the support and participation of our citizenship.

In this XXI Century, we will continue outlining the general objectives that serve as a framework to our undertaking of guiding the Island's economic, social, and physical development in an integral approach. The headquarters that have harbored our institution may have changed, but our commitment with the people of Puerto Rico remains constant.

Informe Económico a la Gobernadora

Economic Report to the Governor

2002



Estado Libre Asociado de Puerto Rico
Oficina de la Gobernadora
Junta de Planificación

Commonwealth of Puerto Rico
Office of the Governor
Planning Board

Nuestra Portada

La Junta de Planificación fue creada en el 1942. Este año, la Junta cumple sesenta años de historia. Nuestra portada recoge un poco de esa historia mediante las cuatro sedes que ha ocupado. Estas son: la residencia de enfermeras del antiguo Instituto Blanche Kellog (foto superior izquierda), parada 19 de la Avenida Manuel Fernández Juncos (foto superior derecha), parada 22½ de la Avenida Juan Ponce de León (foto inferior izquierda) y la actual, en el Centro Gubernamental Minillas (foto inferior derecha).

Desde su creación, la Junta de Planificación ha promovido un balance entre el desarrollo, conservación, protección y preservación del ambiente natural, el mejoramiento de la calidad de vida de nuestros ciudadanos y el progreso económico para Puerto Rico, dentro del contexto de un desarrollo sustentable con la ayuda y participación de nuestra ciudadanía.

En este Siglo XXI, continuaremos trazando los objetivos generales que sirven de marco de referencia a nuestra encomienda principal de guiar el desarrollo económico, social y físico de la Isla de forma integral. Las sedes que han albergado nuestra institución pueden haber cambiado, pero nuestro compromiso con el pueblo de Puerto Rico permanece constante.

Our cover

The Planning Board was created in the 1942. This year, the Planning Board is celebrating sixty years of history. Our cover portrays some of this history with the four headquarters it has occupied. These are: the nurses' residence of the former Blanche Kellog Institute (upper left photo), at stop 19 of Manuel Fernández Juncos Avenue (upper right photo), stop 22½ of Juan Ponce de León Avenue (lower left photo) and the present one, at the Minillas Governmental Center (lower right photo).

Since its creation, the Planning Board has promoted a balance among the development, conservation, protection and preservation of the natural environment, the improvement of the quality of life of our citizens, and the economic progress for Puerto Rico, within the context of a sustainable development with the support and participation of our citizenship.

In this XXI Century, we will continue outlining the general objectives that serve as a framework to our undertaking of guiding the Island's economic, social, and physical development in an integral approach. The headquarters that have harbored our institution may have changed, but our commitment with the people of Puerto Rico remains constant.

ESTADO LIBRE ASOCIADO DE PUERTO RICO
OFICINA DE LA GOBERNADORA
JUNTA DE PLANIFICACION

CENTRO GUBERNAMENTAL MINILLAS
AVE. DE DIEGO, PDA. 22, SANTURCE
PO BOX 41119, SAN JUAN, PUERTO RICO 000940-1119

17 de marzo de 2003

Hon. Sila María Calderón
Gobernadora
Estado Libre Asociado de Puerto Rico
La Fortaleza
San Juan, Puerto Rico 00905

Estimada señora Gobernadora:

En cumplimiento con lo que dispone la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, Ley Número 75 del 24 de junio de 1975, me place presentarle el **Informe Económico a la Gobernadora** para el año fiscal 2002.

El **Informe** presenta un análisis del comportamiento de la economía de Puerto Rico durante el año fiscal 2002 y las perspectivas que ha elaborado la Junta de Planificación para los años fiscales 2003 y 2004. También presenta un examen de la economía mundial y la economía de los Estados Unidos para el año 2002. Además, por la relevancia que tienen, se incluyen temas sobre los distintos sectores que componen nuestra economía.

Esperamos que el **Informe** le sea de gran utilidad en la toma de decisiones en los sectores públicos y privado, y en la política pública para Puerto Rico.

Respetuosamente,

Ángel D. Rodríguez
Presidente

Informe Económico a la Gobernadora 2002

Ing. Angel D. Rodríguez Quiñones
Presidente

Prof. José M. Auger Marchand
Director
Programa de Planificación Económica y Social

Herminio Hernández Martínez
Director
Subprograma de Análisis Económico

Estado Libre Asociado de Puerto Rico
Oficina de la Gobernadora
Junta de Planificación

MARZO 2003

Grupo de Trabajo

Coordinación
Gladys Y. Rodríguez Matos

Revisión técnica
Leandro A. Colón Alicea, Ph.D

Revisión gramatical
Ivette A. Algarín Díaz
Francés M. Castillo Morales
Isabel López Damiani
Maribel Santiago Torres
Kessendis Martínez Agosto
Cruz Maysonet Rondón
Sonia Muñoz León

Redacción
José M. Auger Marchand
Leandro A. Colón Alicea
Juan Cruz Urbina
William Echevarría Rivera
Luis Gautier Mercado
Herminio Hernández Martínez
Leena F Khan Khanam
Eduardo A. Kicinski
Gerardo Sánchez Duvergé
Angel L. Rivera Montañez
Héctor L. Rivera Reyes
Carlos Rodríguez Ramos
Elda I. Parés Rosado

Tablas y Gráficas
Luis E. Avilés Rivera
Néstor Crespo Soto
Alejandro Díaz Marrero
Ronald Irizarry Velázquez

Apoyo secretarial
Oneida Cruz Gónzalez
Ana H. Peña Cepeda

Montaje y Diseño
Manuel A. Cosme Ortiz
José A. Fernández Salicrup
Nancy Más Marrero
Feliciano Santos Rojas

Reproducción
Bernardino González Fontánez

Subprograma de Análisis Económico
Subprogram of Economic Analysis

Herminio Hernández Martínez
Director

Personal Administrador de Sistemas de Oficina
Office Systems Management Staff
Ana H. Peña Cepeda
Oneida Cruz González
Carmen M. Santos Marrero

Unidad de Estadísticas de la Construcción
Construction Statistics Unit
Héctor Rivera Reyes (Coordinador - Coordinator)
Lester Álvarez Torres
Jesús Díaz Pagán
Rafael Guevara Rodríguez

Unidad de Producto Bruto
Gross Product Unit
Carmelo Navarro Díaz (Coordinador - Coordinator)
Néstor Crespo Soto
Alejandro Díaz Marrero

Unidad de Ingreso Neto
Net Income Unit
Juan Cruz Urbina (Coordinador - Coordinator)
Frances Castillo Morales
Israel Jiménez Medina
Isabel López Damiani
Kessendis Martínez Agosto
Cruz Maysonet Rondón
Sonia Muñoz León
Ivonne Narváez Rivera
Amparo Rivera Bruno
Wanda Rivera Montes
Maribel Santiago Torres
Isabel Torres Torres
Myrna Vale Medina
Luz Vega Hernández

Unidad Resto del Mundo
Balance of Payments Unit
Gerardo Sánchez Duvergé (Coordinador - Coordinator)
Ivette Algarín Díaz
William Galindo Irizarry
Mayra López Díaz
Frank Matos Ramos
Glorimar Morales Rivera
Gladys Rodríguez Matos
Edgardo Román Nieves
Lisa Santiago Cruz
Yajaira Soliveras Morales

PREFACIO

El **Informe Económico a la Gobernadora 2002** contiene un análisis del comportamiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el año fiscal 2002 y las perspectivas para los años fiscales 2003 y 2004.

El **Informe** se compone de diez capítulos sobre temas de relevancia, tanto para el sector público como el privado. Además del análisis de la economía de Puerto Rico y de la economía de Estados Unidos, se incorpora un breve análisis de la economía mundial. Como en años anteriores, el **Informe** se ha nutrido de varios temas especiales sobre diferentes ramas de la actividad económica. En esta ocasión los temas versan sobre los recursos humanos y la demanda de dinero en Puerto Rico.

Este **Informe Económico** no sería posible sin la dedicación y esfuerzo de un gran número de personas que laboran en el Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación de Puerto Rico. La producción de este **Informe** requiere el cuadre de las Cuentas Nacionales de Puerto Rico, a cargo del Subprograma de Análisis Económico. La construcción de cuentas nacionales es un proceso arduo cuya complejidad requiere un amplio conocimiento del funcionamiento de la economía del país y de los sistemas de contabilidad nacional. Estos conocimientos derivan de los estudios académicos y de una larga experiencia. Por ello, en reconocimiento a su extraordinaria labor, este **Informe** se dedica a todo el personal que trabaja con el Sistema de Cuentas Nacionales de la Junta de Planificación de Puerto Rico. También, reconocemos la valiosa ayuda y cooperación recibida de agencias públicas y de empresas privadas al proveer los datos que constituyen la fuente primaria de las Cuentas Nacionales de Puerto Rico.

Estamos seguros que este **Informe** servirá de instrumento serio y mesurado al sector público en la formulación de la política pública y al sector privado en el desarrollo de sus estrategias económicas. También, es un instrumento útil y de importancia para todos los economistas y estudiosos de la economía de Puerto Rico.

INDICE GENERAL

CAPITULO Página

I ECONOMIA DE PUERTO RICO

Introducción 1
Producto bruto 2
Producto bruto interno 6
Ingreso neto 6
Ingreso personal 7
Turismo 9
Empleo 12
Actividad sectorial 13
Manufactura 13
Construcción 14
Actividad turística 14
Comercio 14
Servicios 15
Transportación 15
Gobierno 15
La Economía en el año fiscal 2003: Indicadores económicos mensuales 15
Proyecciones macroeconómicas para los años fiscales 2003 y 2004 20
Supuestos principales 21
Economía de Estados Unidos 21
Perspectivas generales 21
Precio del barril de petróleo 22
Tasas de interés 22
Exportaciones de mercancía ajustada 22
Gastos de visitantes 22
Construcción 23
Maquinaria y equipo 24
Transferencias federales a las personas 24
Perspectivas económicas para los años fiscales 2003 y 2004 en el contexto de su tendencia histórica 25
Producto bruto 25

CAPITULO **Página**

Ingreso y consumo de las personas 26
Bibliografía 28

II ECONOMIA MUNDIAL

Comportamiento de la economía mundial en el 2001 y 2002 1
Perspectivas 2
Bibliografía 6

III ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

Introducción 1
Economía de Estados Unidos en el año 2002 2
Mercado laboral 6
Precios 7
Productividad 8
Mercado bursátil 9
Perspectivas 12
Comentarios finales 15
Nota 17
Bibliografía 17

IV MANUFACTURA

Introducción 1
Trasfondo histórico 1
Elementos globales que inciden en el sector de la manufactura 3
Producto interno bruto e ingreso interno bruto 4
Empleo 10
Exportaciones e importaciones 12
Producción y consumo de energía 15
Censo económico de 1997 15
Indicadores mensuales recientes relacionados con el sector de manufactura 17
Programa de gobierno 17
Comentarios finales 18

CAPITULO **Página**

Apéndice **23**
Nota **26**
Bibliografía **26**

V EL SECTOR DE LOS SERVICIOS EN PUERTO RICO

Introducción **1**
Marco teórico **2**
Definición de sector de servicios **2**
Subsector de los servicios **2**
Tendencias históricas **4**
El papel de los servicios en la economía de Puerto Rico **4**
Contribución del sector de los servicios al ingreso neto interno **4**
Compensación a empleados **6**
Contribución del sector de servicios al PIB **7**
Contribución del sector de los servicios al empleo **8**
Gastos de consumo personal en servicios **11**
Comparación de los sectores de servicios y manufactura **12**
Sector de servicios en Estados Unidos **15**
Apéndice **21**
Notas **23**
Bibliografía **25**

VI CONSTRUCCION

Introducción **1**
Análisis sectorial de la inversión **3**
Sector privado **3**
Vivienda **3**
Edificio comerciales e industriales **5**
Proyectos de impacto **6**
Sector público **6**
Vivienda **6**
Instalaciones y edificios institucionales **7**
Gobierno del Estado Libre Asociado y municipios **7**

CAPITULO **Página**

Inversión pública en infraestructura 7
Perspectivas 8
Nota 9
Bibliografía 10

VII El SECTOR DE COMERCIO EN LA ECONOMIA DE PUERTO RICO

Introducción 1
El sector comercial y la creación de empleos 1
Cambios estructurales en la composición de la Economía de Puerto Rico 3
El sector comercial y su aportación al producto interno bruto 4
La aportación del sector comercial al ingreso neto 7
Comentarios finales 8
Nota 9
Bibliografía 10

VIII SECTOR DE FINANZAS, SEGUROS Y BIENES RAICES

Introducción 1
El sistema financiero internacional durante el año fiscal 2002 1
Composición del sistema financiero de Puerto Rico 2
Sistema financiero 3
Banca comercial 4
El mercado bursátil en Puerto Rico 6
Entidades bancarias internacionales 7
Cooperativas de ahorro y crédito 8
Bancos gubernamentales 9
Otras instituciones financieras: instituciones no depositarias 10
Leyes y regulaciones: Gramm-Leach-Bliley Act de 1999 11
Contribución del sector financiero al ingreso neto 13
Activos financieros de las personas 15
Impacto del sector de finanzas, seguros y bienes raíces a la actividad económica agregada 16

CAPITULO **Página**

Impacto de la política monetaria de Estados Unidos al sector financiero 18
Conclusiones y comentarios finales 20
Nota 21
Bibliografía 21

IX RECURSOS HUMANOS

Introducción 1
Crecimiento poblacional y los recursos humanos 1
Crecimiento poblacional 2
La distribución poblacional por edad y sexo 3
Nacimientos, defunciones y movimiento migratorio 7
Nacimientos 7
Defunciones 8
Migración 9
Población civil no institucional 11
Grupo trabajador 12
Tasa de participación 13
Empleo total 15
Empleo por sector industrial 15
Desempleo 16
Comentarios finales 18
Bibliografía 19

X LA ESTABILIDAD DE LA DEMANDA DE DINERO EN PUERTO RICO: PRIMERAS ESTIMACIONES

Introducción 1
Aplicación al caso de Puerto Rico y consideraciones econométricas 1
Evidencia empírica 7
Conclusiones 9
Apéndice 12
Nota 15
Bibliografía 15

INDICE DE TABLAS

CAPITULO I

		Página
1	Producto bruto a precios constantes de 1954	3
2	Producto bruto a precios corrientes	4
3	Producto bruto por sector industrial principal	6
4	Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal	7
5	Ingreso personal	8
6	Número y gastos de visitantes en Puerto Rico	10
7	Número de personas empleadas por sector industrial principal	12
8	Producto interno bruto de la manufactura	13
9	Indicadores de la construcción	18
10	Tasa de crecimiento real de las principales variables macroeconómicas	25

CAPITULO II

1	Condición de la economía mundial producto interno bruto	2
2	Proyecciones de la economía mundial producto interno bruto	3

CAPITULO III

1	Indicadores macroeconómicos	4
2	Indicadores macroeconómicos	7
3	Indicadores de precio	8

CAPITULO IV

1	Producto interno bruto por sector industrial principal	4
2	Producto interno bruto por sector industrial principal	5
3	Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal	5
4	Distribución funciona del ingreso neto interno por sector industrial principal	6
5	Producto interno bruto de la manufactura: años fiscales	7
6	Distribución funcional del ingreso neto interno de la manufactura	9

CAPITULO **Página**

7 Número de personas empleadas, sector de manufactura: años fiscales 11
8 Exportaciones de mercancía registrada por sistema de clasificación industrial de América del Norte (SCIAN): años fiscales 12
9 Principales exportaciones de mercancía registra por sistema clasificación industrial de América del Norte (SCIAN): años fiscales 13
10 Importaciones de mercancía registrada por sistema de clasificación industrial de América del Norte (SCIAN): años fiscales 14
11 Principales importaciones de mercancía registrada por sistema de clasificación industrial de América del Norte (SCIAN): años fiscales 15
12 Resumen de estadísticas del sector de manufactura 16

APENDICE CAPITULO IV

A-1 Estadísticas seleccionadas por municipios: años censales 23
A-2 Valor agregado de la manufactura por municipios 24
A-3 Estadísticas seleccionadas por tipo organización jurídica 25

CAPITULO V

1 Producto interno bruto de servicios y subsectores 3
2 Distribución funcional del ingreso neto interno por sector industrial 5
3 Distribución funcional del ingreso neto interno por sector industrial 5
4 Distribución funcional compensación a empleados por sector industrial 6
5 Producto interno bruto por sector industrial 7
6 Empleo por sector industrial 9
7 Empleo en el sector de servicio, sector industrial 10
8 Compensación a empleados manufactura y servicio 14
9 Empleo por sector industrial de Puerto Rico y Estados Unidos 16

CAPITULO **Página**

CAPITULO VI

1 Valor de la actividad de la construcción 2
2 Número de unidades de vivienda desarrolladas por el sector privado 3
3 Número de unidades de vivienda privada para el área metropolitana de San Juan y otros municipios 4
4 Análisis estadístico de regresión ANOVA e intervalos de confianza para la inversión en construcción privada contra variables seleccionadas para determinar elasticidades 9

CAPITULO VII

1 Numero de personas empleadas en el sector comercial 2
2 Personas empleadas en el sector comercial 2
3 Número de empleos en el sector comercial y manufactura 3
4 Relación entre el producto interno bruto y el sector industrial seleccionado 4
5 Relación entre el producto interno bruto y el sector comercial y de manufactura 5
6 Relación entre el número de establecimientos comerciales y la población 6
7 Relación entre el número de establecimientos comerciales y la población 7

CAPITULO VIII

1 Indicadores monetarios 3
2 Total de activos del sistema financiero 4
3 Número de sucursales por categoría bancaria 4
4 Total de préstamo banca comercial de Puerto Rico 5
5 Indicadores financieros de los bancos comerciales 5
6 Estado de situación consolidado bancos comerciales operando en Puerto Rico . 6
7 Estado de situación consolidado entidades bancarias internacionales 8
8 Estado de situación consolidado cooperativas de ahorro y crédito 9
9 Estado de situación consolidado de los bancos gubernamentales 10

CAPITULO **Página**

10	Estado de situación consolidado: otras instituciones financieras	11
11	Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial	14
12	Multiplicador de producción	17

CAPITULO IX

1	Comportamiento de la población por décadas	3
2	Distribución por la edad y sexo	4
3	Población de edad avanzada	5
4	Población, tasa de natalidad, mortalidad y tasa de crecimiento	8
5	Primeras diez causas de muerte	9
6	Movimiento de pasajeros entre Puerto Rico y el exterior	10
7	Población civil no institucional de 16 años y más	12
8	Tasa de crecimiento de la población civil no institucional	12
9	Tasa de crecimiento del grupo trabajador	13
10	Tasa de participación	14
11	Empleo por sector industrial principal	16

INDICE DE GRAFICAS

CAPITULO I

		Página
1	Crecimiento anual del producto bruto real de Puerto Rico	1
2	Crecimiento de la inversión en construcción	5
3	Distribución de la inversión en construcción privada y pública	5
4	Gastos de visitantes	14
5	Empleo por sector	16
6	Participación porcentual de sectores en el empleo total	17
7	Empleo total en la manufactura	17
8	Principales importaciones registradas por Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)	19
9	Principales exportaciones registradas por Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)	20
10	Gastos visitantes	23
11	Inversión en construcción	23
12	Producto bruto	25
13	Ingreso personal	26
14	Gastos de consumo personal	26

CAPITULO III

1	Tasa de fondos federales	3
2	Producto interno bruto	3
3	Tasa de crecimiento real producto interno bruto	4
4	Empleo total	6
5	Tasa de desempleo	7
6	Indice de precios al consumidor	8
7	Productividad	9
8	Promedio industrial Dow Jones	11
9	Indice NASDAQ	11
10	Precio promedio del barril de petróleo para West Texas Intermediate	13
11	Presupuesto federal	14

CAPITULO **Página**

CAPITULO VI

1 Serie histórica del valor de la actividad de la construcción 1
2 Unidades de vivienda privadas desarrolladas 4

CAPITULO VIII

1 PRSI cambios trimestrales 7
2 Rendimiento índice de acciones 7
3 Tasas de intereses: fondos federales, hipotecarias, preferencial 19

CAPITULO I

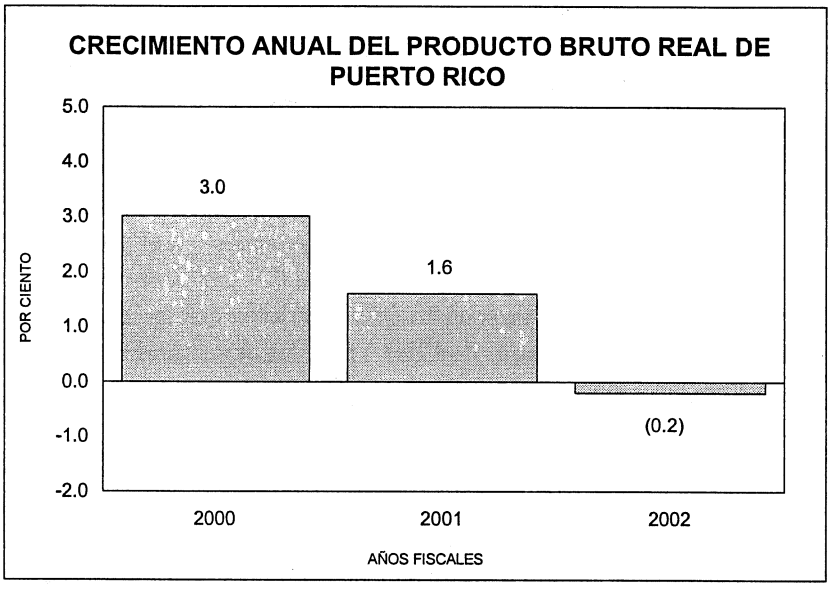
Economía de Puerto Rico

ECONOMIA DE PUERTO RICO*

Introducción

A precios corrientes, el producto bruto, que representa el valor en el mercado de la producción económica originada por los residentes del país, registró un alza de 2.3 por ciento en el año fiscal 2002. Y, como consecuencia de los impactos económicos de la condición en Estados Unidos y en el resto del mundo, éste registró una disminución de 0.2 por ciento a precios constantes. El índice implícito de precios del producto bruto aumentó en 2.5 por ciento (**Gráfica 1**). De hecho el componente del producto bruto que reflejó la reducción más significativa fue el de ventas al resto del mundo. Estas representaron una reducción de 3.0 por ciento en términos reales, aunque experimentaron un leve incremento de 0.5 por ciento en términos corrientes. Un análisis de los componentes del resto del mundo refleja que el renglón más afectado fue el de turismo. Esta actividad económica registró una reducción de 8.9 por ciento en términos corrientes y de 12.8 por ciento en términos reales. Esta reducción en la actividad turística fue causada por los eventos terroristas del 11 de septiembre de 2001 (primer semestre del año fiscal 2002). De hecho, las actividades terroristas dirigidas a extranjeros en diferentes partes del mundo son otro factor que ha impactado negativamente el turismo a nivel mundial y de manera más severa el turismo proveniente de Estados Unidos. De acuerdo a la Organización Mundial del Turismo: "Los atentados terroristas del 11 de septiembre de 2001 conmocionaron el sector del turismo en todo el mundo. El tráfico aéreo internacional de pasajeros se vio especialmente afectado, y su disminución tuvo repercusiones considerables para el sector hotelero y la redes de distribución."

Gráfica 1



Aparte de los impactos de los actos terroristas, hay que considerar el impacto de la recesión en Estados Unidos y el desplome de la bolsa de valores. Ambos eventos impactaron el gasto de los consumidores norteamericanos de todos los niveles de ingresos. Siendo el turista norteamericano la principal fuente de turismo para Puerto Rico, es fácil comprender la dimensión de estos impactos sobre la actividad turística local.

Al observar el producto bruto monetario, en términos corrientes, para el año fiscal 2002, los gastos de consumo personal mostraron un alza de 2.1 por ciento. A precios constantes, el aumento fue de 1.4 por

Por: Prof. José M. Auger Marchand, Director Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación y Catedrático de Economía Universidad Interamericana de Puerto Rico, Recinto Metropolitano • Herminio Hernández Martínez, Director Subprograma Análisis Económico • William Echevarría Rivera, Director Subprograma Análisis Social, Modelos y Proyecciones • Luis Gautier Mercado, Director Subprograma Estadísticas.

ciento, al registrarse sólo 0.8 por ciento de aumento en el índice implícito de precios para deflacionar éstos. En el año fiscal 2001, este índice aumentó en 3.0 por ciento.

La demanda interna creció en 2.2 por ciento a precios corrientes y 1.0 por ciento a precios constantes, en el año fiscal 2002. Los gastos de consumo del gobierno aumentaron tanto a precios corrientes como a precios constantes en 8.1 y 5.5 por ciento, respectivamente. Estos fueron los crecimientos más significativos dentro de la demanda interna.

El único componente de la demanda interna que registró una reducción, en términos reales, fue la inversión en maquinaria y equipo. Este reflejó una reducción de 3.6 por ciento en términos reales y de 1.3 por ciento en términos corrientes. Ya para el año fiscal 2001 este componente daba muestra de debilidad registrando una merma de 1.0 por ciento, en términos reales, y de 1.3 por ciento en términos corrientes. Estas disminuciones en maquinaria y equipo son cónsonas con la contracción en la inversión en maquinaria y equipo que se registró en Estados Unidos y otros países y que fue causante del desplome de la burbuja en el mercado de valores. Aún así, la reducción de 3.6 por ciento, en términos reales, experimentada en el año fiscal 2002 fue menor que la de 3.8 por ciento ocurrida en el año fiscal 1998.

La inversión interna de capital fijo disminuyó, en términos reales, en 1.6 por ciento, no obstante haber crecido la inversión en construcción en 0.3 por ciento en el año fiscal 2002. Cabe mencionar que el alza sustancial experimentada en el año fiscal 1999 por la inversión interna bruta de capital fijo y sus componentes, la inversión en construcción y la inversión en maquinaria y equipo, fue el resultado, en gran parte, de los flujos de fondos de FEMA y de las compañías de seguros para reparar los daños causados por el huracán Georges.

Con relación al resto del mundo, a precios constantes, en el año fiscal 2002, el balance negativo de las exportaciones netas al resto del mundo aumentó debido a que las importaciones de bienes y servicios tuvieron una reducción menor que las exportaciones de bienes y servicios. A precios corrientes, las importaciones crecieron más que las exportaciones de bienes y servicios.

Estos resultados apuntan claramente a que la economía de Puerto Rico fue afectada por un choque externo transmitido mediante el sector de exportaciones, principalmente la actividad turística y las ventas de mercancías. Este choque es cónsono con el cuadro que se presentó al principio.

Producto bruto

El producto bruto de Puerto Rico, registró una leve merma real de 0.2 por ciento. La disminución de la economía de Puerto Rico, durante el año fiscal 2002, se debió, entre otros factores, a las disminuciones de 0.5 por ciento en las compras del resto del mundo y de 3.0 por ciento en las ventas al resto del mundo (**Tabla 1**).

Las ventas al resto del mundo reflejaron reducciones, en términos constantes. Dentro de éstas, el renglón más importante son las ventas de mercancías ajustadas. Éstas registraron una reducción de 2.2 por ciento en términos constantes. Cabe señalar que el comercio mundial ha sido uno de los más afectados por la recesión mundial.

Tabla 1

PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Producto interno bruto	9,945.4	10,574.9	10,579.5	629.5	4.6	6.3	0.04
Producto bruto total	6,487.1	6,589.1	6,573.1	102.0	(16.0)	1.6	(0.2)
Demanda interna de bienes y servicios	11,531.6	11,710.5	11,830.7	178.8	120.3	1.6	1.0
Gastos de consumo personal	7,896.4	7,991.6	8,100.1	95.2	108.6	1.2	1.4
Artículos duraderos	1,407.5	1,435.9	1,437.9	28.4	2.1	2.0	0.1
Artículos no duraderos	3,130.6	3,171.4	3,166.4	40.8	(5.0)	1.3	(0.2)
Servicios	3,358.4	3,384.3	3,495.8	26.0	111.5	0.8	3.3
Gastos de consumo del gobierno	1,644.9	1,708.5	1,802.8	63.6	94.4	3.9	5.5
ELA	1,288.6	1,349.7	1,420.8	61.0	71.1	4.7	5.3
Municipios	356.3	358.8	382.1	2.6	23.2	0.7	6.5
Inversión interna bruta, total	1,990.3	2,010.4	1,927.8	20.1	(82.6)	1.0	(4.1)
Cambio en inventarios	68.4	109.4	56.4	41.0	(53.0)	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	1,922.0	1,901.0	1,871.3	(21.0)	(29.7)	(1.1)	(1.6)
Construcción	1,000.5	988.8	991.7	(11.6)	2.9	(1.2)	0.3
Empresas privadas	621.4	621.8	627.4	0.4	5.6	0.1	0.9
Empresas públicas	194.7	222.3	204.0	27.6	(18.3)	14.2	(8.2)
Gobierno	184.4	144.7	160.3	(39.7)	15.6	(21.5)	10.8
ELA	132.1	92.9	115.9	(39.2)	23.0	(29.6)	24.8
Municipios	52.3	51.8	44.4	(0.5)	(7.4)	(1.0)	(14.2)
Maquinaria y equipo	921.5	912.2	879.6	(9.3)	(32.6)	(1.0)	(3.6)
Empresas privadas	878.8	876.3	845.2	(2.5)	(31.1)	(0.3)	(3.5)
Empresas públicas	17.4	9.6	10.6	(7.8)	1.0	(44.9)	10.5
Gobierno	25.3	26.6	23.8	1.3	(2.8)	5.1	(10.5)
ELA	20.0	20.8	18.2	0.8	(2.5)	3.8	(12.2)
Municipios	5.3	5.5	5.5	0.2	0.0	4.2	0.9
Ventas netas al resto del mundo	(5,044.5)	(5,121.4)	(5,257.7)	(76.8)	(136.3)	---	---
Ventas	5,620.4	6,599.0	6,399.0	978.6	(200.0)	17.4	(3.0)
Mercancía	4,368.3	5,249.3	5,134.0	881.0	(115.3)	20.2	(2.2)
Servicios	1,252.1	1,349.7	1,264.9	97.6	(84.8)	7.8	(6.3)
Compras	10,664.9	11,720.3	11,656.6	1,055.4	(63.7)	9.9	(0.5)
Mercancía	5,023.5	5,378.2	5,258.6	354.7	(119.6)	7.1	(2.2)
Servicios	5,641.4	6,342.1	6,398.0	700.7	55.9	12.4	0.9

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

El producto bruto alcanzó $45,188.9 millones, a precios corrientes, durante el año fiscal 2002 para un alza de 2.3 por ciento sobre el nivel del año fiscal anterior que había sido de $44,172.9 millones **(Tabla 2)**.

Tabla 2

PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CORRIENTES
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Producto interno bruto	61,701.8	69,311.5	71,115.1	7,609.7	1,803.6	12.3	2.6
Producto bruto total	41,418.6	44,172.9	45,188.9	2,754.4	1,016.0	6.7	2.3
Demanda interna de bienes y servicios	55,526.3	57,519.9	58,772.0	1,993.7	1,252.1	3.6	2.2
Gastos de consumo personal	36,132.6	37,651.5	38,449.7	1,518.8	798.3	4.2	2.1
Artículos duraderos	4,610.0	4,482.2	4,613.1	(127.8)	130.9	(2.8)	2.9
Artículos no duraderos	14,633.8	15,385.8	15,375.0	752.0	(10.8)	5.1	(0.1)
Servicios	16,888.8	17,783.5	18,461.7	894.7	678.2	5.3	3.8
Gastos de consumo del gobierno	7,229.4	7,719.0	8,346.8	489.6	627.8	6.8	8.1
ELA	5,816.2	6,247.8	6,754.6	431.6	506.9	7.4	8.1
Municipios	1,413.2	1,471.2	1,592.1	58.0	120.9	4.1	8.2
Inversión interna bruta, total	12,164.2	12,149.5	11,975.5	(14.8)	(174.0)	(0.1)	(1.4)
Cambio en inventarios	311.7	476.1	294.7	164.4	(181.5)	52.7	(38.1)
Inversión interna bruta de capital fijo	11,852.5	11,673.3	11,680.8	(179.2)	7.5	(1.5)	0.1
Construcción	6,849.3	6,756.9	6,827.9	(92.3)	71.0	(1.3)	1.1
Empresas privadas	4,254.2	4,248.9	4,319.3	(5.3)	70.3	(0.1)	1.7
Empresas públicas	1,332.9	1,519.3	1,404.7	186.4	(114.6)	14.0	(7.5)
Gobierno	1,262.2	988.7	1,103.9	(273.5)	115.2	(21.7)	11.7
ELA	904.2	634.9	798.3	(269.2)	163.3	(29.8)	25.7
Municipios	358.1	353.8	305.7	(4.3)	(48.1)	(1.2)	(13.6)
Maquinaria y equipo	5,003.3	4,916.4	4,852.9	(86.9)	(63.5)	(1.7)	(1.3)
Empresas privadas	4,771.7	4,723.3	4,663.4	(48.5)	(59.8)	(1.0)	(1.3)
Empresas públicas	94.3	51.6	58.3	(42.7)	6.7	(45.3)	13.1
Gobierno	137.2	141.6	131.2	4.4	(10.4)	3.2	(7.3)
ELA	108.6	112.0	100.6	3.4	(11.4)	3.1	(10.1)
Municipios	28.6	29.6	30.5	1.0	1.0	3.4	3.3
Ventas netas al resto del mundo	(14,107.7)	(13,347.0)	(13,583.1)	760.7	(236.1)	(5.4)	1.8
Ventas	46,428.8	55,724.1	56,029.5	9,295.2	305.4	20.0	0.5
Mercancía	40,345.7	49,038.9	49,692.1	8,693.2	653.2	21.5	1.3
Servicios	6,083.1	6,685.2	6,337.3	602.1	(347.9)	9.9	(5.2)
Compras	60,536.5	69,071.1	69,612.6	8,534.6	541.5	14.1	0.8
Mercancía	34,084.3	37,394.7	37,251.7	3,310.4	(143.0)	9.7	(0.4)
Servicios	26,452.2	31,676.4	32,360.9	5,224.2	684.5	19.7	2.2

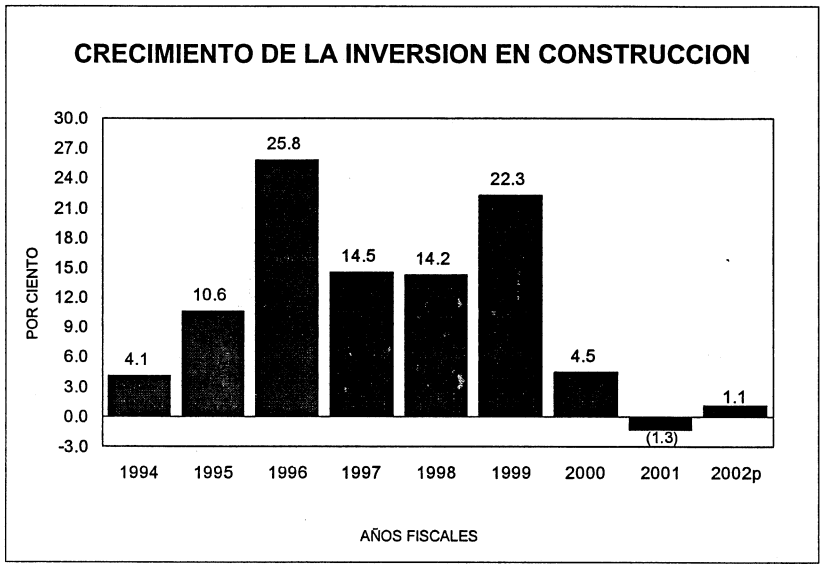
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Las exportaciones registradas durante el año fiscal 2002 ascendieron a $47,172.3 millones, un aumento de $271.5 millones o 0.6 por ciento. Las exportaciones manufacturas, que aportan el 99.7 por ciento del total de las exportaciones, crecieron lo mismo que éstas, 0.6 por ciento. Los productos químicos, que constituyen el 70.8 por ciento de la producción manufactura, tuvieron un aumento de 8.2 por ciento. Su componente principal, las drogas y las preparaciones farmacéuticas, crecieron en 8.8 por ciento en el año fiscal 2002.

Los gastos de consumo personal registraron, en el año fiscal 2002, un alza real de $108.6 millones o 1.4 por ciento. De este aumento fueron responsables los servicios con 3.3 por ciento, ya que los bienes duraderos crecieron en 0.1 por ciento y los bienes no duraderos tuvieron una reducción de 0.2 por ciento.

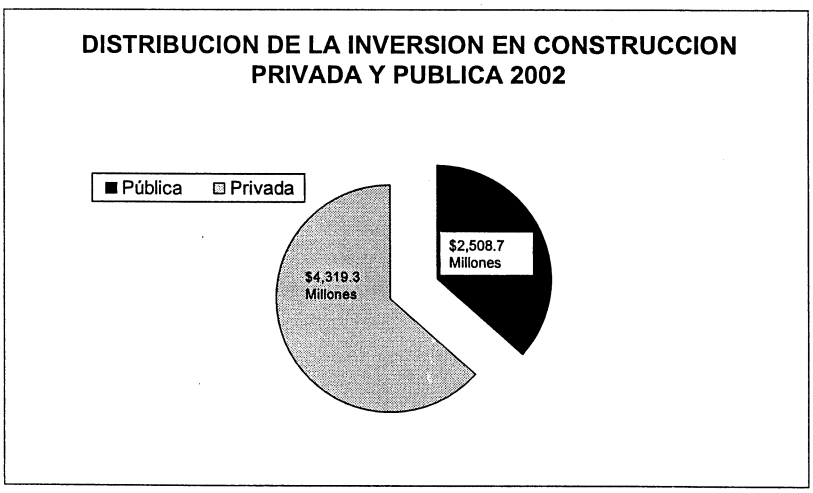
Gráfica 2



En el año fiscal 2002, el valor de los proyectos de construcción realizados en Puerto Rico por los sectores privados y públicos, a precios corrientes alcanzó $6,827.9 millones en comparación con $6,756.9 millones invertidos en el año fiscal 2001. El aumento en el valor de los proyectos fue de $71.0 millones o 1.1 por ciento (**Gráfica 2**).

En el crecimiento del valor de los proyectos de construcción realizados en el año fiscal 2002, el sector público alcanzó la cifra de $2,508.7 millones, comparados con $2,508.0 millones del año fiscal 2001, un aumento de $0.7 millones o 0.03 por ciento.

Gráfica 3



Las obras del sector privado alcanzaron $4,319.3 millones, superando las del año anterior que ascendieron a $4,248.9 millones. El crecimiento logrado en estos proyectos fue de $70.4 millones, o 1.7 por ciento, al compararse con los del año precedente (**Gráfica 3**).

Producto interno bruto

El producto interno bruto (PIB), que es el valor de toda la producción de bienes y servicios dentro del país, totalizó $71,115.1 millones a precios corrientes. En el año fiscal 2002, esto constituye un aumento de $1,803.6 millones, o 2.6 por ciento, sobre el año fiscal 2001, cuando alcanzó $69,311.5 millones. El PIB del año fiscal 2001 sobrepasó por $7,609.7 millones al del año fiscal 2000, que ascendió a $61,701.8 millones, o sea un aumento de 12.3 por ciento (**Tabla 3**). El PIB real ascendió a $10,579.5 millones en el año fiscal 2002 y $10,574.9 millones en el año fiscal 2001. Esto implica un aumento de 4.6 millones, 0.04 por ciento, en el año fiscal 2002.

Tabla 3

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Total	61,701.8	69,311.5	71,115.1	7,609.7	1,803.6	12.3	2.6
Agricultura	529.1	453.2	424.3	(75.9)	(28.8)	(14.3)	(6.4)
Manufactura	24,078.6	28,806.4	29,990.5	4,727.8	1,184.1	19.6	4.1
Construcción por contrato y minería	1,874.9	1,799.8	1,842.1	(75.1)	42.3	(4.0)	2.4
Transportación y otros servicios públicos	4,236.5	4,687.9	5,078.2	451.4	390.3	10.7	8.3
Comercio	8,339.7	8,656.2	8,717.8	316.5	61.6	3.8	0.7
Finanzas, seguros y bienes raíces	9,977.3	11,116.4	11,287.8	1,139.1	171.4	11.4	1.5
Servicios	6,602.7	6,975.7	7,162.5	372.9	186.8	5.6	2.7
Gobierno	5,477.7	5,991.9	6,294.6	514.3	302.6	9.4	5.1
ELA	4,600.7	5,083.9	5,355.8	483.2	271.9	10.5	5.3
Municipios	877.0	908.0	939.1	31.0	31.1	3.5	3.4
Discrepancia estadística	585.3	824.0	317.0	238.7	(507.0)	40.8	(61.5)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Ingreso neto

El ingreso neto, que incluye los pagos a los factores de producción (compensaciones a empleados e los ingresos procedentes de la propiedad) totalizó durante el año fiscal 2002, $35,601.9 millones. Esto equivale a un crecimiento de $1,125.8 millones, o 3.3 por ciento al compararse con el año fiscal 2001 cuando ascendió a $34,476.1 millones (**Tabla 4**).

La compensación a empleados, cuya participación relativa fue de 70.5 por ciento, aumentó a $25,110.5 millones, un crecimiento de $678.7 millones, o 2.8 por ciento, en el año fiscal 2002. El otro componente, los ingresos procedentes de la propiedad, tuvo un monto de $10,491.4 millones, o 4.5 por ciento, y su participación relativa en el ingreso neto fue de 29.5 por ciento en el año fiscal 2002.

Tabla 4

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Ingreso neto total	32,610.4	34,476.1	35,601.9	1,865.7	1,125.8	5.7	3.3
Compensación a empleados	23,504.0	24,431.8	25,110.5	927.8	678.7	3.9	2.8
Ingresos procedentes de la propiedad	9,106.4	10,044.3	10,491.4	937.9	447.1	10.3	4.5
Menos: Resto del mundo	(20,283.2)	(25,138.6)	(25,926.2)	(4,855.4)	(787.6)	23.9	3.1
Compensación a empleados	884.7	903.6	953.5	18.9	49.9	2.1	5.5
Ingresos procedentes de la propiedad	(21,167.9)	(26,042.2)	(26,879.7)	(4,874.3)	(837.5)	23.0	3.2
Ingreso neto interno	52,893.7	59,614.6	61,528.0	6,720.9	1,913.4	12.7	3.2
Compensación a empleados	22,619.5	23,528.3	24,157.2	908.8	628.9	4.0	2.7
Ingresos procedentes de la propiedad	30,274.3	36,086.5	37,371.2	5,812.2	1,284.7	19.2	3.6
Agricultura	669.0	612.7	599.2	(56.3)	(13.5)	(8.4)	(2.2)
Compensación a empleados	230.3	219.4	228.1	(10.9)	8.7	(4.7)	4.0
Ingresos procedentes de la propiedad	438.7	393.4	371.1	(45.3)	(22.3)	(10.3)	(5.7)
Manufactura	22,348.3	27,013.4	28,088.2	4,665.1	1,074.8	20.9	4.0
Compensación a empleados	3,964.3	3,989.8	3,906.8	25.5	(83.0)	0.6	(2.1)
Ingresos procedentes de la propiedad	18,384.0	23,023.6	24,181.5	4,639.6	1,157.9	25.2	5.0
Construcción por contrato y minería	1,732.8	1,621.7	1,638.1	(111.1)	16.4	(6.4)	1.0
Compensación a empleados	1,362.4	1,267.9	1,287.2	(94.5)	19.3	(6.9)	1.5
Ingresos procedentes de la propiedad	370.5	353.8	351.0	(16.7)	(2.8)	(4.5)	(0.8)
Transportación y otros servicios públicos	2,968.1	3,206.7	3,510.4	238.6	303.7	8.0	9.5
Compensación a empleados	2,103.9	2,136.4	2,353.3	238.6	303.7	8.0	9.5
Ingresos procedentes de la propiedad	864.2	1,070.4	1,157.2	32.5	216.9	1.5	10.2
Comercio	5,751.6	6,001.5	6,031.8	249.9	30.3	4.3	0.5
Compensación a empleados	3,594.3	3,734.6	3,767.9	140.3	33.3	3.9	0.9
Ingresos procedentes de la propiedad	2,157.3	2,267.0	2,264.0	109.7	(3.0)	5.1	(0.1)
Finanzas, seguros y bienes raíces	8,263.8	9,165.2	9,239.6	901.4	74.4	10.9	0.8
Compensación a empleados	1,790.0	1,836.0	1,891.2	46.0	55.2	2.6	3.0
Ingresos procedentes de la propiedad	6,473.8	7,329.2	7,348.4	855.4	19.2	13.2	0.3
Servicios	5,682.4	6,001.5	6,125.8	319.1	124.3	5.6	2.1
Compensación a empleados	4,096.6	4,352.3	4,427.8	255.7	75.5	6.2	1.7
Ingresos procedentes de la propiedad	1,585.8	1,649.1	1,698.0	63.3	48.9	4.0	3.0
Gobierno	5,477.7	5,991.9	6,294.9	514.2	303.0	9.4	5.1
Compensación a empleados	5,477.7	5,991.9	6,294.9	514.2	303.0	9.4	5.1
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En el año fiscal 2002, el ingreso neto interno, que es el que se obtiene de la producción económica dentro de Puerto Rico, ascendió a $61,528.0 millones, para un alza de 3.2 por ciento al compararse con el año fiscal 2001, que fue de $59,614.6 millones.

Ingreso personal

El ingreso personal, incluye los ingresos recibidos por las personas procedentes de todas las fuentes. En el año fiscal 2002, ascendió a $42,630.3 millones, un alza de $1,219.7 millones, o 2.9 por ciento, al compararse con el año fiscal 2001. Los responsables de este aumento fueron los pagos de transferencias, que crecieron en 5.6 por ciento, o $726.5 millones, con relación al año fiscal 2001. Las transferencias del Gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico (ELA) y de los municipios tuvieron un aumento de 8.1 por ciento o $241.6 millones. El otro componente de las transferencias, el Gobierno federal, creció en 3.5 por ciento o $294.6 millones. En las del Gobierno del ELA y los municipios, las pensiones

aumentaron en 12.1 por ciento o $154.5 millones. Por otro lado, en las del Gobierno federal, los beneficios del seguro social aumentaron 7.1 por ciento o $307.3 millones y los beneficios del Medicare neto 14.2 por ciento o $149.5 millones, en comparación con el año fiscal 2001 (**Tabla 5**).

Tabla 5

INGRESO PERSONAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Total	38,855.7	41,410.6	42,630.3	2,554.9	1,219.7	6.6	2.9
Ingresos originados en la producción	27,119.8	28,357.8	28,850.9	1,238.0	493.1	4.6	1.7
Compensación a empleados	23,504.0	24,431.8	25,110.5	927.8	678.7	3.9	2.8
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	3,978.5	4,202.6	4,264.1	224.1	61.5	5.6	1.5
Ingresos procedentes de la propiedad	7,594.3	8,128.6	8,004.5	534.3	(124.1)	7.0	(1.5)
Pagos de transferencia	11,735.9	13,052.8	13,779.3	1,316.9	726.5	11.2	5.6
Gobierno ELA y municipios	2,589.2	2,988.3	3,229.9	399.1	241.6	15.4	8.1
Pensiones	845.4	949.8	1,064.3	104.4	114.5	12.4	12.1
Prima seguro salud	1,036.2	1,299.7	1,357.6	263.5	57.9	25.4	4.5
Compensación por desempleo	225.5	236.8	271.4	11.2	34.6	5.0	14.6
Compensación FSE	167.1	149.8	138.3	(17.3)	(11.5)	(10.3)	(7.7)
Asistencia económica	60.7	79.6	70.1	18.9	(9.5)	31.1	(11.9)
Donativos instituciones privadas	101.9	110.2	118.2	8.3	8.0	8.1	7.2
Otras	152.4	162.4	210.0	10.0	47.6	6.6	29.3
Gobierno federal	7,677.3	8,400.5	8,695.1	723.2	294.6	9.4	3.5
Beneficios del seguro social	3,862.6	4,335.8	4,643.0	473.1	307.3	12.2	7.1
Asistencia nutricional	1,193.4	1,207.8	1,194.0	14.4	(13.8)	1.2	(1.1)
Beneficios de Medicare, neto	1,005.0	1,056.4	1,205.9	51.4	149.5	5.1	14.2
Ayuda a familia en áreas de desastre	27.6	0.5	---	(27.2)	---	(98.3)	---
Beneficios a veteranos	490.9	489.8	518.6	(1.1)	28.8	(0.2)	5.9
Becas	303.5	509.1	349.7	205.7	(159.4)	67.8	(31.3)
Ayudas para la vivienda	561.7	562.4	518.2	0.6	(44.2)	0.1	(7.9)
Otras	232.6	238.7	265.7	6.1	27.0	2.6	11.3
Empresas privadas	746.4	899.0	983.7	152.6	84.7	20.4	9.4
Empresas públicas	138.5	168.6	168.2	30.1	(0.4)	21.7	(0.2)
Remesas privadas del exterior	561.2	554.6	587.2	(6.6)	32.6	(1.2)	5.9
Otras transferencias	23.3	41.8	115.2	18.5	73.4	79.4	175.6
Menos: Contribuciones personales	2,617.1	2,674.3	2,787.3	57.2	113.0	2.2	4.2
Igual: Ingreso personal disponible	36,238.6	38,736.3	39,842.9	2,497.7	1,106.6	6.9	2.9

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

La compensación a empleados, que es uno de los componentes más importantes del ingreso personal el cual es 58.9 por ciento del ingreso neto, ascendió a $25,110.5 millones, $678.7 millones o 2.8 por ciento, al compararse con el año fiscal 2001, que fue de $24,431.8 millones.

Turismo

A pesar de que es claro que los efectos económicos negativos ocurridos tras los sucesos del 11 de septiembre han tenido repercusiones adversas en la actividad turística, se debe de mantener en perspectiva el patrón de contracción en la economía que se había estado observando previo a este suceso. Antes de los atentados, en Estados Unidos, las reducciones de las tasas de interés impulsadas por el Banco de la Reserva Federal y los recortes tributarios de $40,000 millones puestos en marcha por el gobierno habían mostrado pocos efectos. La economía sentía los estragos de un derrumbe bursátil de 18 meses y una contracción de la inversión que ha causado un gran daño en el sector tecnológico y en los resultados en las ganancias corporativas. La desaceleración iniciada a finales de 2000 fue el fin de un periodo de expansión económica estadounidense de 9 años (el periodo más largo de crecimiento económico en tiempos de paz). En otras regiones, existía la incertidumbre de que las perspectivas positivas por parte de las economías de los países de la Unión Europea impartieran estabilidad al euro. Por último, la economía de Japón había mantenido tasas de crecimiento por debajo del 2 por ciento. Es decir, la posibilidad de experimentar un periodo de recesión era inminente aun sin los ataques del 11 de septiembre.

Luego del 11 de septiembre de 2001, el sector de las aerolíneas (que enfrentaba una baja en los viajes de negocios antes de los ataques) fue uno de los sectores más afectados a nivel mundial. Los despidos llegaron a alcanzar cerca de 80,000 personas y la mayoría de las líneas aéreas redujeron sus vuelos en alrededor de un 20 por ciento. Las pérdidas iniciales se estimaron en $5,000 millones tras los atentados.

En Puerto Rico, la combinación de tales factores se reflejó, especialmente, en la actividad turística. Según el estimado preliminar del año fiscal 2002, el total de visitantes a Puerto Rico ascendió a 4,364,061 personas; una reducción de 543,692, u 11.1 por ciento, con relación al total de visitantes en el año fiscal 2001. De éstos, en el renglón de turistas hubo una merma de 464,100, ó 13.1 por ciento, al compararse con el año fiscal 2001 para un total de 3,087,096 personas. El registro de turistas no residentes alojados en hoteles y paradores totalizó 1,147,778 personas; una disminución de 38,997, ó 3.3 por ciento, la comparación con el año fiscal 2001. El mayor componente, turistas hospedados en otros lugares, registró 1,939,318 personas, una baja de 425,103, ó 18.0 por ciento comparado con el año fiscal 2001. Por último, el renglón de excursionistas (visitantes en barcos cruceros) para este año fue de 1,276,965 personas, 79,592 ó 5.9 por ciento menos que en el año fiscal 2001 (**Tabla 6**).

Los gastos de visitantes para el estimado preliminar del año fiscal 2002 totalizaron $2,486.4 millones, una reducción de $241.7 millones, u 8.9 por ciento, en relación al total de gastos durante el año fiscal 2001. Los turistas gastaron $2,357.3 millones, un descenso de $239.1 millones o 9.2 por ciento. Los gastos de turistas alojados en hoteles y paradores fue de $1,132.4 millones, una baja de $35.2 millones, o 3.0 por ciento, mientras que los turistas hospedados en otros lugares registraron gastos de $1,225.0 millones, una disminución de $204.0 millones o 14.3 por ciento. Por otra parte, los excursionistas gastaron un total de $129.1 millones, $2.6 millones, o 1.9 por ciento menos que el año fiscal anterior.

Tabla 6

NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO
(Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Total de visitantes 1/	4,566.0	4,907.8	4,364.1	341.8	0.9	7.5	(11.1)
Turistas	3,341.4	3,551.2	3,087.1	209.8	0.9	6.3	(13.1)
Hospedados en hoteles 2/	1,050.1	1,186.8	1,147.8	136.7	1.0	13.0	(3.3)
Hospedados en otros sitios 3/	2,291.3	2,364.4	1,939.3	73.1	0.8	3.2	(18.0)
Excursionistas 4/	1,224.6	1,356.6	1,277.0	132.0	0.9	10.8	(5.9)
Gastos de visitantes 5/	2,387.9	2,728.1	2,486.4	340.2	0.9	14.2	(8.9)
Turistas	2,278.6	2,596.5	2,357.3	317.9	0.9	14.0	(9.2)
Hospedados en hoteles 2/	1,007.9	1,167.5	1,132.4	159.6	1.0	15.8	(3.0)
Hospedados en otros sitios 3/	1,270.8	1,428.9	1,225.0	158.1	0.9	12.4	(14.3)
Excursionistas 4/	109.3	131.7	129.1	22.4	1.0	20.5	(2.0)

p - Cifras preliminares.
1/ En miles de personas.
2/ Incluye paradores.
3/ Incluye pensiones.
4/ Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.
5/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

La agilidad por parte de la Compañía de Turismo y otras agencias gubernamentales en la implementación de disposiciones para minimizar los efectos negativos resultantes de la crisis luego del 11 de septiembre de 2001 fue encomiable. Entre las acciones correctivas puestas en marcha o bajo consideración, figuraron:

- Reducción de 50 por ciento en impuestos de gasolina de avión utilizados por las líneas aéreas sirviendo a la Isla por 90 días desde 15 octubre de 2001.
- Reducción en cargos por aterrizaje por líneas aéreas comerciales.
- Descuento de 20 por ciento para hoteles y paradores en las facturas de electricidad durante los meses de noviembre, diciembre y enero de 2002. Esto, además de la deducción de 11 por ciento existente por los pasados 6 años.
- Compra de 10,000 boletos aéreos por parte de la Compañía de Turismo.
- Concesión a los hoteles para mantener el 50 por ciento de los ingresos por impuestos aplicables a las habitaciones, desde el 15 de octubre hasta el 15 de diciembre de 2001, con la garantía en los recaudos del Departamento de Hacienda y del Centro de Convenciones.
- Subsidio salarial, por parte del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos en conjunto con la Compañía de Turismo, extensivo a las industrias de hoteles y paradores así como a los agentes de viajes.

El estimado inicial de estos incentivos había sido de menos de $15 millones. Esto no incluye un programa de $9.3 millones para readiestrar otros 1,000 empleados desplazados.

Partiendo de los puntos explicados previamente, si bien deben esperarse efectos positivos de la intervención de los gobiernos en cuanto a la imposición de programas de incentivos de mayor alcance como los recortes a la tasa de interés, amplios alivios contributivos, aumento en los gastos federales e incentivos y subsidios por parte del Gobierno del Estado Libre Asociado, no es posible, bajo este escenario, considerar que estas medidas sean efectivas si permanece el elemento de incertidumbre por parte de los consumidores e inversionistas, tanto a nivel global, pero sobre todo en Estados Unidos y en Puerto Rico. En Estados Unidos, los ataques no alteraron la capacidad productiva ni la oferta agregada. Los efectos principales se reflejaron en el lado de la demanda, permitiendo que la situación pasada no tenga más que efectos transitorios en el nivel de confianza de los consumidores.

A nivel de la actividad turística, es pertinente considerar que, debido a sus características inherentes, los gastos de recreación y entretenimiento son de los primeros renglones que sufren cuando ocurre una alteración negativa en el ingreso personal disponible. Además, las proyecciones hacia una reactivación de actividad en la industria de viajes continúan supeditadas a que no existan más ataques terroristas en territorio estadounidense en un futuro cercano. Todo depende de la habilidad de Estados Unidos y otros países en detener o reducir la actividad terrorista. La percepción, a nivel global, de las posibilidades de un atentado continuará siendo otro elemento a considerar en la transportación aérea. En este sentido, el evento relacionado ocurrido en Kenya no contribuye a despejar este factor.

Es de esperarse que, en Puerto Rico, las manifestaciones de las tendencias económicas continúen, en términos generales, por el lado de los patrones de globalización, por la integración a Estados Unidos, o mediante una combinación de ambas. Históricamente, la importancia del mercado estadounidense en el número y gastos de visitantes en Puerto Rico ha sido considerable. En el año fiscal 2002, el 71.7 por ciento de los turistas provinieron de Estados Unidos, con un total de 2,212,893 personas, una disminución de 403,269, ó 15.4 por ciento al compararse con el año fiscal 2001. Es pertinente notar que, según datos de la Compañía de Turismo, mientras que el total de no residentes hospedados en hoteles y paradores registró una baja de 3.5 por ciento, en el año fiscal 2002 con relación al año fiscal 2001 hubo un incremento de 5.8 por ciento en los residentes durante el mismo periodo. Pero, ya para los meses de julio y agosto del año fiscal 2003, el número de no residentes en estos mismos lugares de alojamiento fue de 216,288 personas; un aumento de 13,616, ó 6.7 por ciento, comparado con los mismos meses del año fiscal 2002.

Las opciones de diseño de estrategias se limitan en gran medida, a la diferenciación del producto turístico puertorriqueño vis-à-vis otros países de la región caribeña. Es decir, continuar el fomento de la actividad turística en la Isla como un turismo orgánico. Este se basa en aprovechar factores tales como: recursos naturales, estructuras de índole histórica, actividades o programa de importancia cultural, deportiva, religiosa u otros que no podría ser reproducidas en otras jurisdicciones. Esto, pudiese convertir este destino en uno único, con potencial de mantener un turismo estable y apto para permitir un cuadro positivo al desarrollo de aquellas facilidades hoteleras y servicios afines, para que visitantes vengan a disfrutar este turismo, así como de actividades económicas de apoyo. En oposición a uno inducido, que está fundamentado en el fomento de infraestructura hotelera construida con el propósito de incentivar visitantes que utilizarían especialmente tales facilidades y servicios, que muy bien podrían existir en otros

países. El contacto entre esos visitantes con el resto de la sociedad y economía es un relativamente limitado. De existir una oferta característica de un turismo inducido en destinos relativamente cercanos a la economía bajo análisis (como podría ser Puerto Rico) a un precio menor, es de esperarse que este tipo de turismo experimente mucha competencia. De hecho, varios países caribeños han iniciado programas de mercadeo turístico a raíz de los sucesos del 11 de septiembre de 2001. A esto, se le suma la competencia siempre importante del estado de la Florida, que posee la ventaja de tener acceso al mercado del resto de Estados Unidos por otras vías que no son las aéreas.

Empleo

Según la Encuesta de Vivienda del Departamento el Trabajo y Recursos Humanos, el empleo total ascendió a 1,170,000 personas, en el año fiscal 2002, para un aumento de 1.0 por ciento en comparación con el año fiscal 2001, cuando alcanzó 1,158,000 personas (**Tabla 7**).

Tabla 7

NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En miles de personas - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Total	1,159	1,158	1,170	(1.0)	12.0	(0.1)	1.0
Agricultura, silvicultura y pesca	24	22	23	(2.0)	1.0	(8.3)	4.5
Manufactura	159	159	139	0.0	(20.0)	0.0	(12.6)
Trabajo en el hogar	a/	a/	a/	---	---	---	---
Minería	a/	a/	a/	---	---	---	---
Construcción	85	85	86	0.0	1.0	0.0	1.2
Comercio	239	242	240	3.0	(2.0)	1.3	(0.8)
Finanzas, seguros y bienes raíces	43	40	42	(3.0)	2.0	(7.0)	5.0
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	55	56	62	1.0	6.0	1.8	10.7
Servicios	307	302	316	(5.0)	14.0	(1.6)	4.6
Gobierno	249	251	261	2.0	10.0	0.8	4.0

p - Cifras preliminares.
a/ Menos de 2,000.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

En el año fiscal 2002, la tasa de participación fue de 45.8 por ciento, para un leve aumento al compararse con la del año fiscal 2001, que fue de 45.4 por ciento. El número de personas fuera del grupo trabajador fue de 1,575,000 personas en el año fiscal 2002. Al compararse con las 1,557,000 personas en el año fiscal 2001, registró un aumento de 18,000 personas fuera del grupo trabajador. Este aumento contrasta con el reflejado del año fiscal 2000 al 2001 que fue de 40,000 personas.

Actividad sectorial

La actividad económica por sectores, en el año fiscal 2002, fue la siguiente:

Manufactura

El producto interno bruto (PIB) de la manufactura creció en $1,184.1 millones o 4.1 por ciento. En otras palabras, aumentó de $28,806.4 millones en el año fiscal 2001 a $29,990.5 millones en el año fiscal 2002. La manufactura de alta tecnología creció en $1,469.2 millones, o 6.0 por ciento en el año fiscal 2002: de $24,368.7 millones en el año fiscal 2001 a $25,837.9 millones en el año fiscal 2002 (**Tabla 8**). Las industrias intensivas en capital y en mano de obra tuvieron reducciones de 3.7 y 15.7 por ciento, respectivamente. La nómina de trabajadores de producción de la manufactura fue de $2,226.3 millones en el año fiscal 2002, una baja de 1.2 por ciento al compararse con el año fiscal 2001, que fue de $2,252.9 millones.

Tabla 8

PRODUCTO INTERNO BRUTO DE LA MANUFACTURA
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Total	24,078.6	28,806.4	29,990.5	4,727.8	1,184.1	19.6	4.1
Intensivas en mano de obra	3,245.9	3,421.2	3,295.3	175.3	(125.9)	5.4	(3.7)
Intensivas en capital	1,103.4	1,016.6	857.5	(86.8)	(159.1)	(7.9)	(15.7)
De alta tecnología	19,729.5	24,368.7	25,837.9	4,639.2	1,469.2	23.5	6.0

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En el año fiscal 2002, el empleo, registró 131,000 personas, según la Encuesta de Establecimientos. En el año fiscal 2001, fue de 140,000 personas, lo que implica una baja de 9,000 personas en el 2001-02. Esta condición del empleo manufacturero se viene reflejando de manera continua desde el año fiscal 1997 como consecuencia de la eliminación de los beneficios contributivos de la Sección 936 del Código del Rentas Internas federal.

Construcción

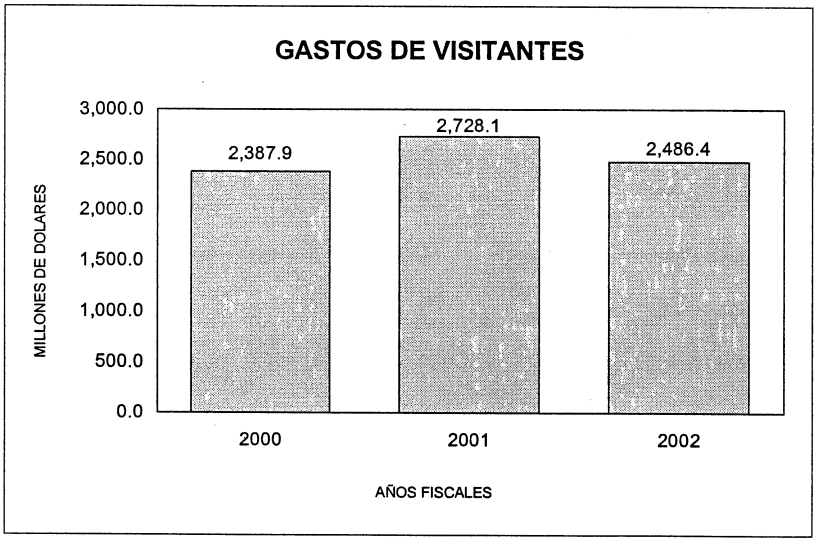
El ingreso neto de la construcción, que incluye las compensaciones a los empleados y las ganancias, intereses y otros ingresos, totalizó $1,595.9 millones. Esto refleja un alza de 1.2 por ciento de crecimiento al compararse con los $1,576.9 millones del año fiscal 2001. Las compensaciones a empleados, el principal componente del ingreso neto, aumentaron en 1.6 por ciento: de $1,241.7 millones en el año fiscal 2001 a $1,261.7 millones en el año fiscal 2002. Los ingresos procedentes de la propiedad (ganancias, intereses y otros) tuvieron una leve reducción de 0.3 por ciento: de $335.2 millones en el año fiscal 2001 a $334.2 millones en el año fiscal 2002.

Según la Encuesta de Establecimientos, el empleo en este sector totalizó 71,200 personas en el año fiscal 2002. Para una baja de 1,500 personas al compararse con el año fiscal 2001, que fue de 72,700 personas.

Actividad Turística

Luego del 11 de septiembre de 2001, el sector de las aerolíneas fue uno de los más afectados. Los despidos de personal a nivel mundial (80,000 personas, aproximadamente), y la reducción de vuelos (20 por ciento), fueron factores que afectaron la actividad turística mundial en el año 2002. El total de visitantes en Puerto Rico ascendió a 4,364,061 personas, una reducción de 543,692 personas, u 11.1 por ciento, al compararse con el año fiscal 2001. De éstos, los turistas tuvieron una merma de 464,100 personas o 13.1 por ciento. En el año fiscal 2002, los visitantes en barcos cruceros, o sea, los excursionistas, fueron 1,276,965 personas, 79,592 ó 5.9 por ciento menos que el año fiscal 2001.

Gráfica 4



Los gastos de visitantes, para el año fiscal 2002, totalizaron $2,486.4 millones, una reducción de $241.7 millones, u 8.9 por ciento, con relación al total de gastos durante el año fiscal 2001 (**Gráfica 4**). Los turistas gastaron $2,357.3 millones, una baja de $239.1 millones o 3.0 por ciento, mientras los excursionistas gastaron un total de $129.1 millones, $2.6 millones, o 1.9 por ciento, menos que el año anterior.

Comercio

El ingreso neto del sector del comercio al por mayor y al detalle tuvo un alza de 0.5 por ciento en el año fiscal 2002. Este ascendió a $6,031.8 millones en este año, comparado con $6,001.5 millones en el año fiscal 2001. El número de personas empleadas en este sector, según la Encuesta de Establecimientos y la de Vivienda, mermó tanto al por mayor como al detalle.

Servicios

El ingreso neto del sector de servicios registró un aumento de $124.3 millones o 2.1 por ciento sobre el año fiscal 2001. Este aumentó de $6,001.5 millones en el año fiscal 2001 a $6,125.8 millones en el año fiscal 2002. Según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo ascendió a 316,000 personas en el año fiscal 2002 y a 302,000 en el año fiscal 2001, un aumento de 14,000 personas o 4.6 por ciento.

Transportación

Dentro del ingreso neto total, transportación fue uno de los sectores que más crecimiento mostró durante el año fiscal 2002. Su ingreso neto fue de $3,510.4 millones, o sea $303.7 millones, o 9.5 por ciento, sobre el año fiscal 2001, cuando registró $3,206.7 millones. Según la Encuesta de Viviendas, el número de personas empleadas en este sector fue de 62,000 personas, lo que representa un aumento de 6,000 personas al compararse con el año fiscal 2001 (56,000 personas).

Gobierno

El ingreso neto del gobierno, que incluye las compensaciones pagadas por el Gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico (ELA) y los gobiernos municipales, ascendió a $6,294.9 millones en el año fiscal 2002, un aumento de $303.0 millones, o 5.1 por ciento, al compararse con el año fiscal 2001. El Gobierno del ELA, que incluye las agencias reguladoras, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación, tuvo un aumento de 5.4 por ciento, o $271.9 millones, en el año fiscal 2002. Según la Encuesta de Establecimientos, el número de personas empleadas en el sector de gobierno para el año fiscal 2002 fue de 278,400 personas, lo que representa una reducción de 0.7 por ciento en comparación al año fiscal anterior cuando fue de 280,300 personas.

La economía en el año fiscal 2003: indicadores económicos mensuales

Durante los primeros seis meses del año fiscal 2003 (julio a diciembre de 2002), la economía de Puerto Rico presentó señales de recuperación. Por un lado, parte de esta recuperación se debe a la inversión del sector gobierno en proyectos públicos y a las bajas tasas de interés. Por otro lado, la situación geopolítica mundial y la inestabilidad en los mercados internacionales han contribuido a que la recuperación económica tanto en Estados Unidos como en Puerto Rico sea una de carácter lenta.

El mercado laboral en Puerto Rico registró aumentos durante la primera mitad del año fiscal 2003. Para propósitos del análisis del mercado laboral, se utilizará la Encuesta de Establecimientos (EE) para el análisis sectorial y la Encuesta de Viviendas (EV) para el análisis agregado. Las diferencias principales entre ambas encuestas son las siguientes. Primero, el empleo total de la EV incluye, a diferencia de la EE, el empleo por cuenta propia, aspecto que no se debe descartar al realizar análisis agregados en este mercado. Segundo, la EV se utiliza para estimar otras variables agregadas como la tasa de desempleo, el grupo trabajador y la tasa de participación. Tercero, para propósitos sectoriales, los resultados de la EE provienen directamente de las nóminas de las empresas.

Según la Encuesta de Viviendas del Departamento de Trabajo y Recursos Humanos, el número total de personas empleadas durante los primeros seis meses del año fiscal 2003 fue de 1,191,000 personas o un aumento de 3.5 por ciento al compararse con el mismo periodo del año fiscal 2002. Por otro lado, según la Encuesta de Establecimientos, el empleo total no agrícola aumentó en 0.1 por ciento, durante el año fiscal 2003, al compararse con el mismo periodo del año fiscal anterior. Esta alza representa un cambio absoluto de 700 personas.

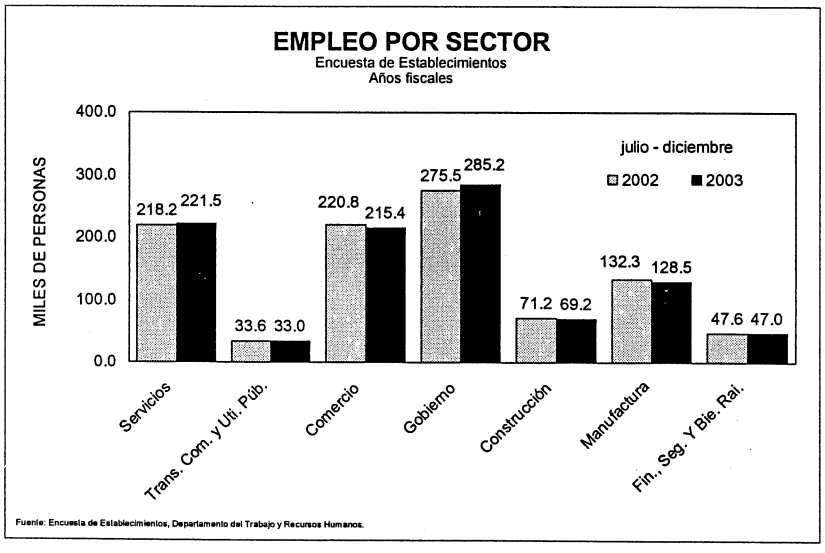
Por su parte, el grupo trabajador, durante la primera mitad del año fiscal 2003, registró un alza de 4.1 por ciento, para un total de 1,355,000 personas en comparación con el mismo periodo del año fiscal 2002. Por otro lado, para el mismo periodo, la tasa de participación fue de 45.9 por ciento, lo que representa un alza de 0.9 puntos porcentuales en comparación con el mismo periodo del año fiscal 2002 (45.0 por ciento). Mientras, la tasa de desempleo, para la primera mitad del año fiscal 2003, registró un valor de 12.1 por ciento, lo que representa un alza de 0.4 puntos porcentuales al comparase con el mismo periodo del año fiscal anterior.

Cabe destacar que este aumento en el grupo trabajador y en la tasa de participación, durante este periodo, es una señal positiva para el mercado de trabajo local. Durante los periodos de baja actividad económica o recesión, la cantidad de personas en busca de trabajo se reduce o se retiran del proceso de búsqueda de trabajo lo cual causa una reducción en la tasa de participación. Por otro lado, durante periodos de expansión o recuperación, esta cantidad de personas aumenta debido a que las mismas entran nuevamente al proceso de búsqueda de empleo.

Un examen del estado del mercado laboral por sector económico, de acuerdo a la Encuesta de Establecimientos, revela que los sectores que exhibieron alzas, durante los primeros seis meses del año fiscal 2003, fueron los siguientes: Servicios (1.5 por ciento) y Gobierno (3.5 por ciento). Por su parte, los demás sectores registraron bajas (**Gráfica 5**).

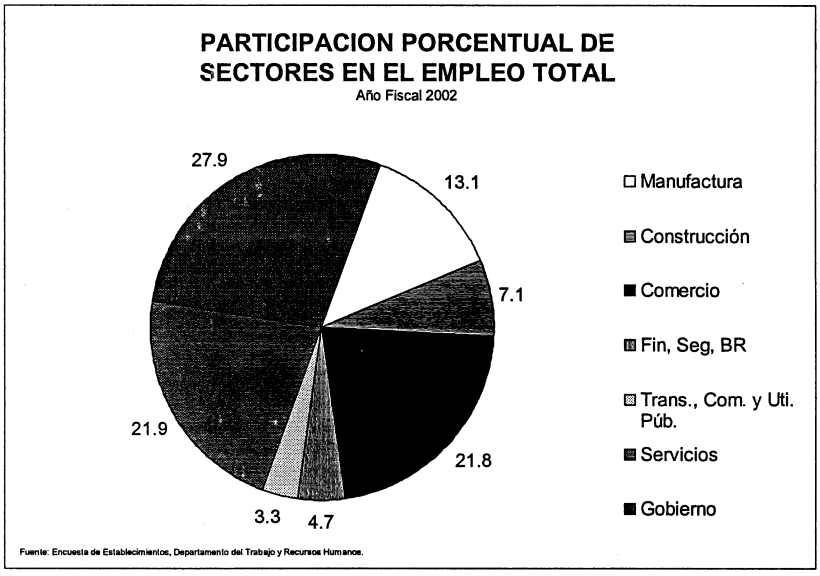
La baja en el número de personas empleadas en el sector de la construcción se puede atribuir, parcialmente, a dos aspectos que son característicos de esta industria. Primero, la industria de la construcción es cíclica; y segundo, la actividad en la industria se deriva o depende de otros sectores en la economía para su crecimiento. En noviembre de 2001, el *National Bureau of Economic Research* (NBER), árbitro oficial de los ciclos económicos en Estados

Gráfica 5

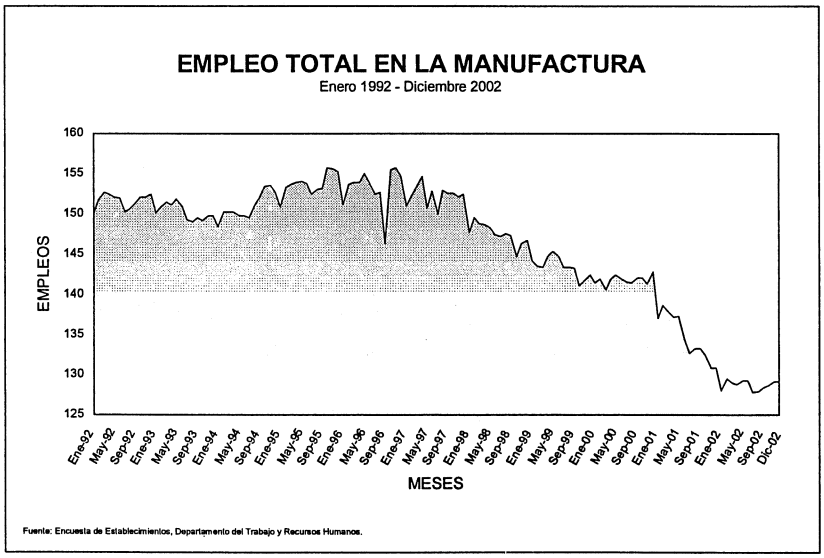


Unidos, declaró que la recesión en este país había comenzado en marzo de ese mismo año (**Gráfica 6**). Más aún, el debilitamiento económico se extendió durante el año natural 2002 tanto a nivel de Estados Unidos como a nivel mundial. Esta reducción en la actividad económica afectó la economía de Puerto Rico tanto en el sector externo como interno. La baja registrada en el empleo de la actividad de la construcción, por lo tanto, se puede atribuir principalmente a la reducción en la actividad económica del año pasado tanto en Estados Unidos como a nivel mundial.

Gráfica 6



Gráfica 7



Por su parte, el empleo en el sector de la manufactura continúa presentando signos de debilidad, comportamiento que viene reflejándose desde de 1997 (**Gráfica 7**). Sin embargo, las horas semanales promedio trabajadas en este sector, para el periodo de julio a diciembre del año fiscal 2003, exhibieron un incremento de 0.7 por ciento cuando se compara con el mismo periodo del año fiscal 2002.

Más aún, los niveles de salario semanal promedio en la manufactura, durante la primera mitad del año fiscal 2003, registraron un incremento de 3.5 por ciento en comparación al mismo periodo del año fiscal anterior. Estos incrementos son indicativos de un aumento en el producto de la manufactura. Además, estas alzas, sin duda alguna, aportan significativamente a la actividad económica a través del gasto de consumo en la economía.

Por otro lado, el empleo en el sector gobierno aumentó en 3.5 y en servicios, 1.3 por ciento. Esta alza en el sector de gobierno se puede atribuir a los proyectos de inversión del gobierno y el estímulo que el mismo ha impulsado, así como al empleo municipal. El alza en el sector de servicios se puede atribuir al subsector de hoteles y lugares de alojamientos (2.3 por ciento) y cuidado médico (2.5 por ciento).

Aparte de las cifras de empleo antes mencionadas, los siguientes indicadores ofrecen una idea del comportamiento de la economía en el corto plazo (**Tabla 9**).

Tabla 9

INDICADORES DE LA CONSTRUCCION
(Julio - Enero)

Indicadores	2002	2003	Cambio porcentual
Número de permisos de construcción	4,784	5,317	11.1
Número de permisos de construcción privados	4,660	5,029	7.9
Número de permisos de construcción públicos	124	288	132.3
Valor permisos de construcción - ($millones)	1,233	1,693	37.3
Valor permisos de construcción privados - ($millones)	1,001	1,135	13.3
Valor permisos de construcción públicos - ($millones)	231	558	141.2
Producción de cemento - (miles de sacos, a diciembre)	17,471	17,462	(0.1)

Fuente: Administración de Reglamentos y Permisos; Banco Gubernamental de Fomento; y Junta de Planificación.

De acuerdo a los principales indicadores del sector de la construcción, la misma presentó signos positivos durante la primera mitad del año fiscal 2003. El número total de permisos de construcción emitidos por ARPE, durante los primeros siete meses del presente año fiscal, registró un alza de 11.1 por ciento al compararlo con el mismo periodo del año fiscal anterior. Por su parte, el número de permisos de construcción privados registró un incremento de 7.9 por ciento durante el año fiscal 2003, al compararlo con el mismo periodo del año anterior. Más aún, durante los primeros siete meses del año fiscal 2003, el número de permisos de construcción públicos aumentó en 132.3 por ciento, clara señal de que el sector gobierno ha estado impulsando este sector a través de proyectos públicos.

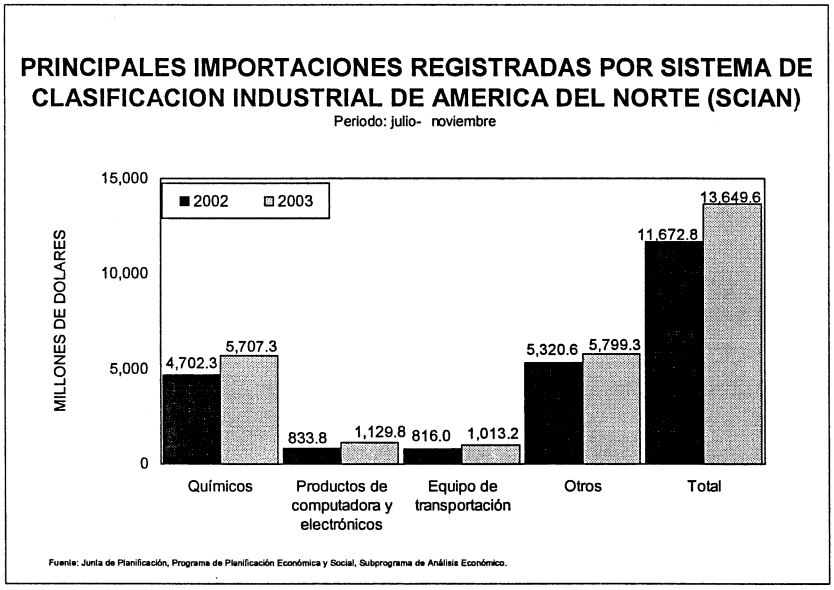
En términos del valor de los permisos de construcción (medidos en millones de dólares) durante los primeros siete meses del año fiscal 2003 se registró un alza de 37.3 por ciento con respecto al mismo periodo del año anterior. Por su parte, el valor de los permisos de construcción privados presentó un aumento de 13.3 por ciento. Mientras, el valor de los permisos de construcción públicos aumentó en 141.2 por ciento para dicho periodo.

En cuanto a la actividad turística, la misma refleja una recuperación luego de los sucesos del 11 de septiembre de 2001, evento que impactó negativamente al turismo. Sin embargo, es importante señalar que para que este comportamiento positivo en la actividad turística continúe, la economía de Estados Unidos debe recuperarse y la situación geopolítica actual subsanarse en la medida posible.

Los principales indicadores de la actividad turística, para los primeros seis meses del año fiscal 2003, presentan un comportamiento positivo. Durante este periodo, el total de personas registradas en hoteles y paradores ascendió a 946,948 personas, un aumento de 14.0 por ciento en comparación con el mismo periodo del año fiscal anterior. Por su parte, el total de personas no residentes registradas en hoteles y paradores, durante el año fiscal 2003, aumentó en 14.3 por ciento al compararlas con el mismo periodo del año fiscal 2002, para un total de 592,920 personas. Finalmente, la tasa de ocupación en hoteles y paradores, para el presente año fiscal, fue de 61.5 por ciento, lo cual representa un aumento de 4.7 puntos porcentuales al compararla con el mismo periodo del año fiscal 2002.

En relación al sector externo de la economía, durante los primeros cinco meses del año fiscal 2003 (julio a noviembre de 2002) el valor de las exportaciones registradas tuvo un incremento de 15.2 por ciento: de $20,199.9 millones en el año fiscal 2002 a $23,263.1 millones en el año fiscal 2003. Esta alza se atribuye principalmente a un crecimiento de $2,877.6 millones, o 22.8 por ciento, en las exportaciones de productos químicos hacia Estados Unidos. Se registró un alza de $2,895.7 millones, o 20.2 por ciento, en las exportaciones totales hacia Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes para este subsector de manufactura.

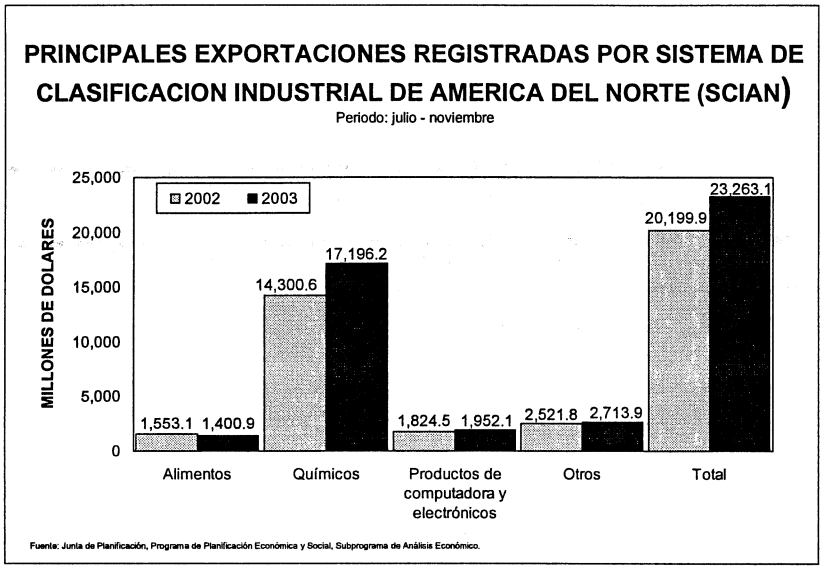
Gráfica 8



Por otro lado, el valor de las importaciones registradas para noviembre de 2002 fue de $2,697.2 millones, un aumento de $201.6 millones, u 8.1 por ciento, al compararse con el mismo mes del año anterior (**Gráfica 8**). En el periodo de julio a noviembre, las importaciones registradas tuvieron un aumento de 16.9 por ciento: de $11,672.8 millones en el año fiscal 2002 a $13,649.6 millones en el año fiscal 2003. Esta alza se atribuye, principalmente, al incremento de $617.9 millones, o 18.4 por ciento, en las importaciones de productos químicos desde países extranjeros. El saldo comercial, para los primeros cinco meses del año fiscal 2003, creció en 12.7 por ciento: de $8,527.1 millones en el año fiscal 2002 a $9,613.5 millones en el año fiscal 2003 (**Gráfica 9**).

Por último, en lo que va del año fiscal 2003, otros indicadores económicos tuvieron un desempeño positivo. La producción de energía eléctrica total, durante el primer semestre del año fiscal 2003, ascendió a 12,171 millones de kilovatios-hora. Esto refleja un aumento de 5.3 por ciento con relación al mismo periodo del año fiscal anterior. Mientras tanto, el consumo total de energía

Gráfica 9



eléctrica, durante el periodo de julio a noviembre del año fiscal 2003, ascendió a 8,527.8 millones de kilovatios-hora, para un aumento de 2.8 por ciento en comparación con el mismo periodo del año fiscal anterior. El consumo de energía eléctrica comercial, durante ese periodo del año fiscal 2003, fue de 3,455.9 millones de kilovatios-hora, lo que refleja un alza de 2.3 por ciento al compararlo con el mismo periodo del año fiscal anterior. Este consumo se ha mantenido estable ya que el crecimiento, durante el mismo periodo del año fiscal 2002, fue de 2.9 por ciento. El consumo de energía industrial, durante el periodo de julio a noviembre del presente año fiscal 2003, fue de 1,704.6 millones de kilovatios-hora, para un alza de 1.4 por ciento con relación al mismo periodo del año fiscal 2002. Las ventas al detalle, durante el primer semestre del año fiscal 2003, ascendieron a $8,081.0 millones para una alza de 3.2 por ciento sobre el mismo periodo del año anterior. Las quiebras totales radicadas, durante el periodo de julio a diciembre del presente año fiscal 2003, ascendieron a 6,784 casos, o sea 0.6 por ciento por debajo del mismo periodo del año fiscal 2002.

En resumen, la economía local presenta, en el corto plazo, señales de una recuperación. Es importante subrayar que la actividad económica ha sido estimulada por la inversión en proyectos públicos. Esto ha causado que el empleo total haya crecido durante la primera mitad del año fiscal 2003 y que el sector de la construcción exhiba señales positivas. Más aún, la actividad turística también presenta señales positivas para los primeros cinco meses del año fiscal 2003. La continuación de este comportamiento dependerá de la recuperación económica en Estados Unidos y del mejoramiento en la situación geopolítica mundial.

Proyecciones macroeconómicas para los años fiscales 2003 y 2004

Las proyecciones económicas de Puerto Rico, para los años fiscales 2003 y 2004, de acuerdo con los resultados obtenidos del modelo econométrico, toman en consideración los elementos de corto plazo que podrían afectar la ejecución de la economía de la Isla. Debido a que la economía de Puerto Rico es una de naturaleza abierta, es muy propensa a cambios que surjan no solamente en Estados Unidos sino también en el entorno internacional.

Supuestos principales

En los supuestos principales de las proyecciones llevadas a cabo se consideran aquellos factores actuales y prospectivos cuyo movimiento puede incidir de alguna manera en la actividad económica de Puerto Rico. Estos se representan por variables exógenas cuyos valores se determinan fuera del modelo econométrico utilizado. Las principales variables son:

- La economía de Estados Unidos
- Las exportaciones de mercancía ajustada
- Los gastos de visitantes
- La inversión en construcción
- Las transferencias federales

Economía de Estados Unidos

Perspectivas generales

A partir de los datos económicos disponibles y más recientes de la firma *Global Insight* (antes S & P's DRI) para enero de 2003, la proyección de crecimiento del producto interno bruto real de Estados Unidos, en términos del periodo fiscal de Puerto Rico, es de 2.8 por ciento para el año fiscal 2003 y de 4.4 por ciento para el año fiscal 2004. Es innegable que estos estimados de crecimiento representan una mejoría considerable frente a los resultados obtenidos en los dos años fiscales anteriores, 2001 y 2002, cuyos registros de crecimiento fueron de 1.8 y 0.8 por ciento, respectivamente. No obstante, debe señalarse que el cuarto trimestre del año 2002 ha reflejado una marcada baja en la tasa de crecimiento al mostrar preliminarmente un avance de sólo 0.7 por ciento. Este último desempeño trimestral refleja parcialmente los riesgos presentes a los que se enfrenta la economía estadounidense, los cuales han marcado el inicio del nuevo año 2003. El factor de mayor riesgo e incertidumbre es la posibilidad de una guerra contra Irak y sus efectos económicos a corto plazo, tanto en el nivel de precios del petróleo como en la actividad de los mercados financieros. Constituyen factores de riesgo, también, la debilitada confianza de los consumidores e inversionistas y el gasto e inversión de capital de las empresas.

El otro factor de incertidumbre mayor lo constituye la posibilidad de aprobación del plan presupuestario y de medidas de estímulo fiscal y económico, sometido por el Presidente Bush al Congreso, a principios del mes de febrero del presente año. En éste se solicita la aprobación de reducciones en los impuestos ascendentes a $670,000 millones, las cuales incluyen la eliminación de la doble imposición a los dividendos o ganancias de capital, así como adelantar la aplicación o efectividad de los recortes contributivos a individuos aprobados durante el año 2001. El plan presentado por el Ejecutivo ha generado un intenso debate entre los sectores republicano y demócrata y una significativa oposición y crítica entre los estudiosos, analistas y economistas en Estados Unidos. Esto, por lo que se anticipa serían sus efectos negativos en el déficit presupuestario, sobre todo a largo plazo, y en las futuras tasas de interés.

A pesar de los elementos de riesgo mencionados, las proyecciones económicas a corto plazo para la economía estadounidense, mencionadas anteriormente, se perfilan con un crecimiento positivo y mejorado, principalmente para el presente año fiscal 2003; mientras que se prevé un mejor ritmo para el 2004.

Precio del barril de petróleo

Por otra parte, los precios del barril de petróleo se han incrementado debido a la interrupción de la producción de Venezuela y a la amenaza de guerra contra Irak. Según *Global Insight*, el precio promedio estimado para el barril de petróleo importado en el año fiscal 2002 fue de $20.83. La proyección indica que el precio promedio del barril se incrementará en $3.75, significando un precio promedio de $24.58 para el año fiscal 2003. Se espera que el precio promedio baje a $22.50 en el año fiscal 2004.

Tasas de interés

El Banco de la Reserva Federal (RF) ha bajado las tasas de interés en doce (12) ocasiones desde enero de 2001 y la última fue en noviembre de 2002. Con esta última baja, el BRF ha mantenido la tasa de fondos federales en 1.25 por ciento, la más reducida en 41 años, con la esperanza de estimular a los consumidores e inversionistas a gastar e invertir más para estimular el crecimiento económico. Greenspan, en su presentación ante el Comité del Senado de Estados Unidos el 11 de febrero de 2003, no dio ninguna indicación de futura acción del BRF sobre la tasa de interés. Muchos economistas creen que el BRF mantendrá las tasas a niveles bajos hasta el verano con probabilidad de llegar hasta el otoño. Debido a la serie de disminuciones en la tasa de fondos federales, la tasa de interés preferencial ofrecida por los bancos comerciales en el año fiscal 2002 fue de 5.31 por ciento, representando una reducción considerable en comparación con la de 8.74 por ciento en el año fiscal 2001. Para el año fiscal 2003, *Global Insight* proyecta que esta tasa baje a 4.41 por ciento y que la misma aumente a 5.51 por ciento en el año fiscal 2004.

Exportaciones de mercancía ajustada

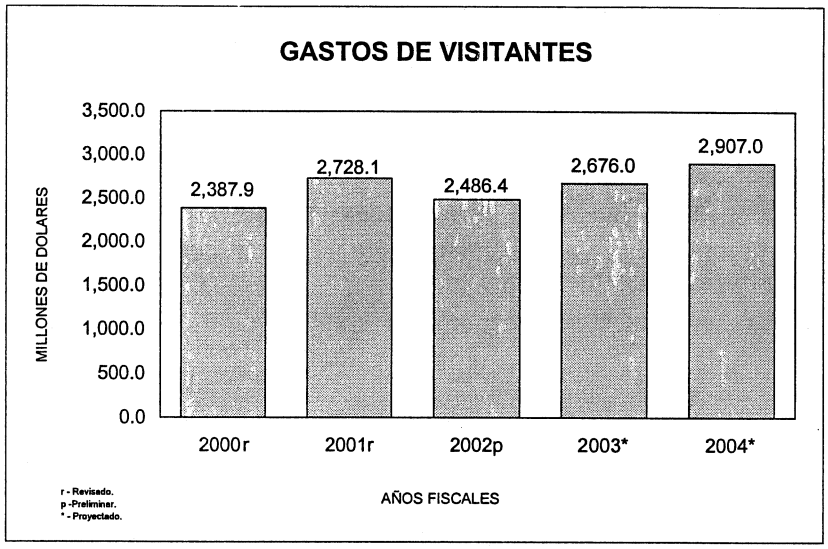
En el año fiscal 2002, Puerto Rico exportó mercancía ajustada por valor de $49,692.1 millones, para un aumento de 1.3 por ciento con relación al valor del año anterior ($49,038.9 millones). En términos absolutos, significó un incremento de $653.2 millones. Este crecimiento fue impulsado mayormente por las exportaciones de productos farmacéuticos, bebidas no alcohólicas, productos químicos, e instrumentos científicos, entre otros. Para las exportaciones de mercancía ajustada, se estimó un total de $51,695.0 millones en el año fiscal 2003 y de $55,495.0 millones en el año 2004, lo que refleja crecimientos de 4.0 y 7.4 por ciento, respectivamente. Se espera que continúen aportando de manera destacada los sectores de productos farmacéuticos, bebidas no alcohólicas, productos químicos, e instrumentos científicos.

Gastos de visitantes

El gasto de visitantes no residentes en Puerto Rico alcanzó la cifra de $2,486.4 millones en el año fiscal 2002, registrando una disminución de 8.9 por ciento en relación al año fiscal anterior, cuando

ascendió a $2,728.1 millones. Cabe señalar que, aunque los sucesos del 11 de septiembre afectaron la actividad turística, no fue con la misma magnitud que se esperaba, gracias a los esfuerzos promocionales por parte del gobierno y a las continuas y dinámicas estrategias de las hospederías. La actividad turística continuará aportando favorablemente a la economía en los próximos años fiscales 2003 y 2004 (**Gráfica 10**). El gasto de visitantes, para el año fiscal 2003, se estima en $2,676.0 millones, un aumento de 7.6 por ciento con relación al año fiscal 2002. En el año fiscal 2004 se proyecta un crecimiento de 8.6 por ciento en los gastos de visitantes, para un total de $2,907.0 millones.

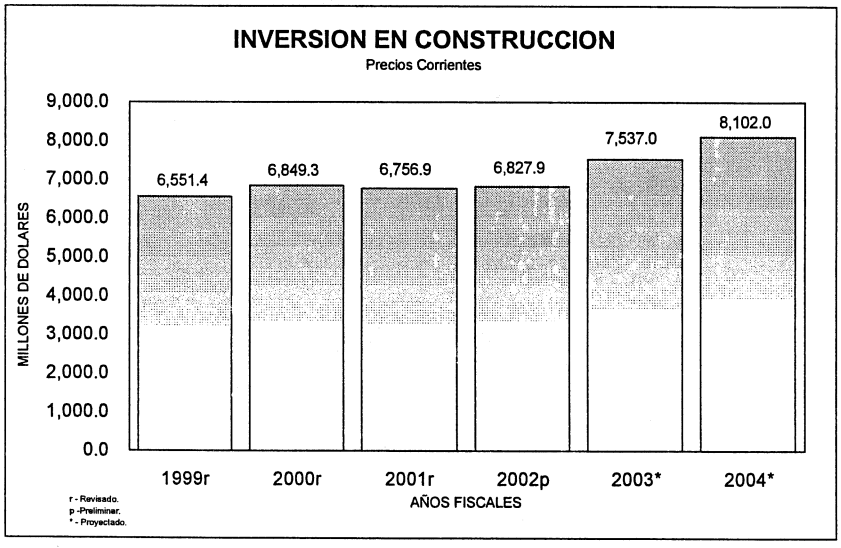
Gráfica 10



Construcción

La construcción incluye la edificación, ampliación, reparación y remodelación de edificios o estructuras tales como viviendas, comercios, edificios industriales, carreteras, puentes, puertos y otras obras realizadas por empresas constructoras. Por ende, es de vital importancia un desarrollo saludable de este sector dentro de la economía de todo país. Durante los últimos años, gran parte de la actividad económica en la Isla ha estado propulsada por la inversión en construcción. Principalmente, porque las bajas tasas de interés abaratan el costo para todo tipo de financiamiento (**Gráfica 11**).

Gráfica 11



La actividad de la construcción juega un papel clave en la economía de Puerto Rico, tanto en la generación de empleos como en el desarrollo de la infraestructura de la Isla. En el año fiscal 2002, la inversión en construcción, a precios corrientes, alcanzó $6,827.9 millones y, en términos

reales, $991.7 millones. En ese mismo año, esta actividad representó el 15 por ciento del producto nacional bruto real de Puerto Rico.

La proyección indica que, para el año fiscal 2003, la inversión en construcción real alcanzará $1,081.0 millones, un crecimiento de 9.0 por ciento y para el año fiscal 2004, un crecimiento de 6.0 por ciento para un valor de $1,146.0 millones. En términos corrientes, para los años fiscales 2003 y 2004, las cifras proyectadas son de $7,537.0 y de $8,102.0 millones, presentando crecimientos de 10.4 y 7.5 por ciento, respectivamente. Se espera que los crecimientos de este sector estén impulsados por una fuerte inyección de fondos públicos en obras de infraestructura, la expansión en la construcción de vivienda de interés social y la continuidad de los proyectos en agenda del sector privado, entre otros.

Maquinaria y equipo

La inversión en maquinaria y equipo representó aproximadamente el 45 por ciento de la inversión interna bruta de capital fijo de Puerto Rico durante el año fiscal 2002. Esto indica que es un componente importante de dicha actividad económica. En términos reales, durante el año fiscal 2002, esta inversión totalizó $879.6 millones y mermó en 3.6 por ciento, siendo este el segundo año consecutivo en que registra decrecimiento. De igual forma, a precios corrientes, bajó 1.3 por ciento alcanzando un valor total de $4,852.9 millones.

Se espera una mejoría en este renglón durante los próximos años fiscales. La proyección para la inversión real en maquinaria y equipo indica un valor de $944.0 millones en el año fiscal 2003 y $1,005.0 millones en el año fiscal 2004. Las perspectivas, en términos corrientes, son de $5,332.0 millones, con 9.9 por ciento de crecimiento para el año fiscal 2003, y $5,801.0 millones, u 8.8 por ciento, para en año fiscal 2004.

Transferencias federales a las personas

Una de las variables exógenas más importantes son las transferencias federales a las personas. Éstas son ingresos provenientes del gobierno de Estados Unidos sin que medie actividad productiva alguna para el recibo de las mismas. Esta variable constituye un importante flujo de fondos del exterior. En el año fiscal 2002, las transferencias federales a las personas en Puerto Rico registraron un total de $8,695.1 millones, representando un aumento de 3.5 por ciento. Esta cantidad representó el 20.0 por ciento del ingreso personal, lo que significa que $0.20 de cada dólar recibido por los individuos en el año fiscal 2002 provinieron de estas transferencias.

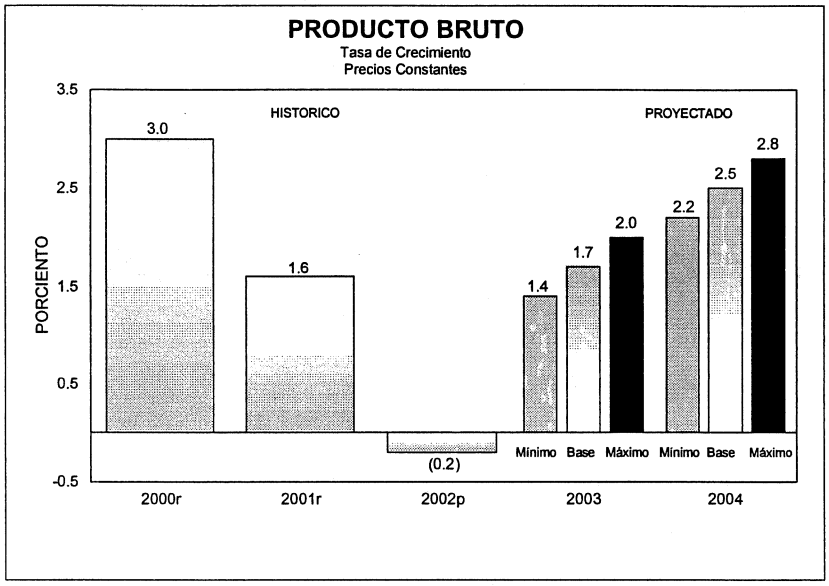
Se estima que las transferencias federales a las personas continúen su trayectoria ascendente y aportando positivamente a la economía de Puerto Rico en los próximos dos años fiscales. Se espera que alcancen las cantidades de $9,197.0 y $9,717.0 millones, con crecimientos de 5.8 y 5.7 por ciento para los años fiscales 2003 y 2004, respectivamente.

Perspectivas económicas para los años fiscales 2003 y 2004 en el contexto de su tendencia histórica

Producto bruto

A precios corrientes, el producto bruto alcanzó $45,188.9 millones en el año fiscal 2002 y creció en 2.3 por ciento con respecto al año fiscal 2001. Como se mencionó anteriormente, el comportamiento de la economía de Puerto Rico fue inducido por el sector externo **(Gráfica 12)**.

Gráfica 12



En la proyección del escenario base, el producto bruto real de Puerto Rico alcanzará $6,682.0 millones en el año fiscal 2003 y $6,849.0 millones en el año fiscal 2004. Estos representan incrementos de 1.7 y 2.5 por ciento, respectivamente. A precios corrientes, los valores estimados son de $47,492 y $50,326.0 millones con crecimientos de 5.1 y 6.0 por ciento para los respectivos años fiscales considerados **(Tabla 10)**. Debido al alto grado de la incertidumbre que existe en el pronóstico económico actual, la Junta de Planificación produce dos escenarios alternos al escenario base; éstos son el mínimo y el máximo. En el escenario mínimo se proyecta que, en el año fiscal 2003, el crecimiento real del producto bruto será de 1.4 por ciento y de 2.0 por ciento en el máximo. En el año fiscal 2004, se estima que será de 2.2 y 2.8 por ciento, respectivamente.

Tabla 10

TASA DE CRECIMIENTO REAL DE LAS PRINCIPALES VARIABLES MACROECONOMICAS

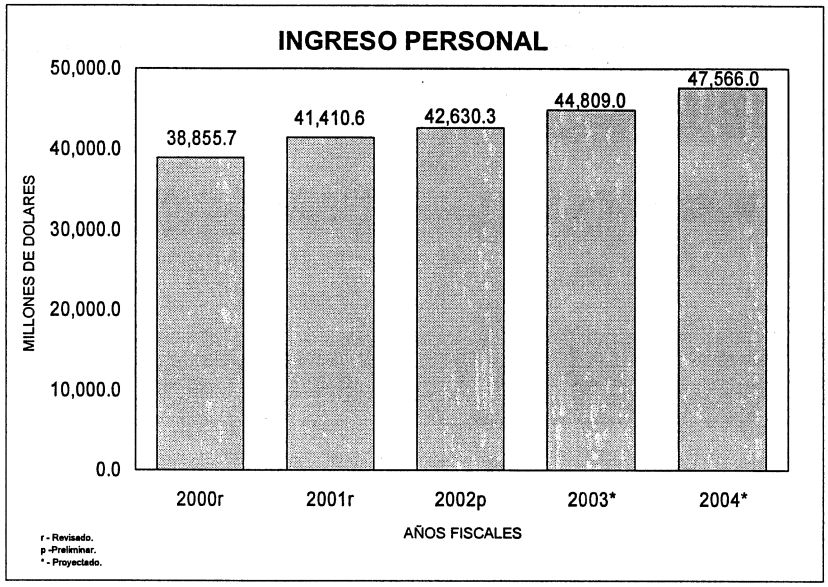
	Proyecciones					
	2003			2004		
Variables	Mínimo	Base	Máximo	Mínimo	Base	Máximo
Producto bruto	1.4	1.7	2.0	2.2	2.5	2.8
Gastos de consumo personal	2.6	2.7	2.8	3.4	3.5	3.6
Inversión en construcción	8.4	9.0	10.1	5.3	6.0	6.5
Ingreso personal	2.2	2.7	3.1	3.6	3.8	4.0

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Ingreso y consumo de las personas

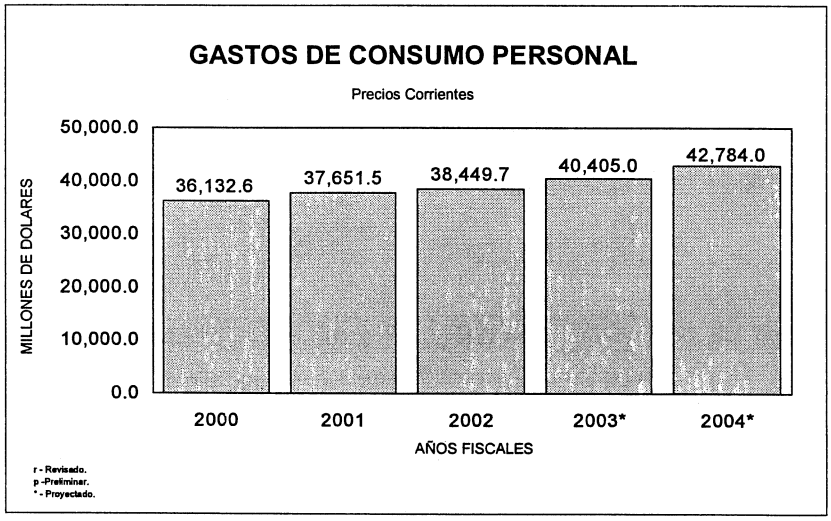
En el año fiscal 2002, el ingreso personal real alcanzó un crecimiento de 2.2 por ciento con relación al año fiscal anterior, al registrar la cifra de $8,980.5 millones. Este crecimiento es menor al alcanzado en el año anterior 2001 cuando aumentó en 3.5 por ciento (**Gráfica 13**). Se proyecta que, en el año fiscal 2003, alcance $9,222.0 millones y, en el año fiscal 2004, totalice $9,569.0 millones, con respectivos crecimientos de 2.7 y 3.8 por ciento. A precios corrientes, los valores para esos años fiscales son de $44,809.0 y $47,566.0 millones, representando crecimientos de 5.1 y 6.2 por ciento, respectivamente.

Gráfica 13



El gasto de consumo personal real, principal componente del producto bruto, totalizó $8,100.1 millones. Esto equivale a un incremento de 1.4 por ciento al compararlo con el año fiscal anterior (**Gráfica 14**). El valor proyectado de esta variable, para el año fiscal 2003, es de $8,316.0 millones, para un crecimiento de 2.7 por ciento. Para el año fiscal 2004, se proyecta en $8,607.0 millones, o un incremento de 3.5 por ciento. A precios corrientes, las cifras estimadas para los años mencionados son de $40,405.0 y $42,784.0 millones, lo que se traduce en crecimientos de 5.1 y 5.9 por ciento, respectivamente.

Gráfica 14



Finalmente, es importante indicar que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos que subyacen como fundamento de las mismas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a una evaluación a tono con los

cambios que ocurran en estos factores. De hecho, se espera que la recuperación de la economía de Estados Unidos sea más lenta y menos intensa que la ocurrida después de recesiones anteriores. Esto ha tenido sus repercusiones negativas sobre la actividad económica en Puerto Rico. De acuerdo con la revisión de las proyecciones de la economía de Estados Unidos, llevada a cabo en julio pasado, la recesión fue mucho más profunda que lo estimado anteriormente por el Departamento de Comercio federal y otras agencias e instituciones. Ante las circunstancias actuales, como la posibilidad de un conflicto bélico contra Irak, la situación en Venezuela y las condiciones geopolíticas mundiales, la Junta de Planificación mantiene bajo continua vigilancia los indicadores económicos locales y los de la economía de Estados Unidos y del resto del mundo con el fin de evaluar, de ser necesario, las proyecciones aquí presentadas.

BIBLIOGRAFIA

Junta de Planificación (2002) **Estadísticas Seleccionadas sobre la Industria de la Construcción 2002**. Santurce, febrero 2003.

Junta de Planificación (2002) **Proyecciones Económicas a Corto Plazo, Años Fiscales 2003 y 2004**. Santurce, febrero 2003.

CAPÍTULO II

Economía Mundial

ECONOMIA MUNDIAL*

Comportamiento de la economía mundial en el 2001 y 2002

En el 2001, tras un crecimiento vigoroso en el año 2000, la economía mundial registró una marcada desaceleración sincronizada que afectó a todas las regiones importantes del mundo. Esta condición respondió a un entramado de hechos que tuvieron lugar durante el 2001, aunque ya durante el 2000 se daban muestras de debilidad, particularmente en las economías industrializadas. Estos hechos fueron:

- El desplome de la burbuja de inversión en nuevas tecnologías, en particular de informática, por parte de las firmas en Estados Unidos.
- El desplome de la burbuja del mercado de valores, sobre todo en el sector de tecnología de informática, en respuesta a la excesiva sobrevaluación de las acciones.
- Deterioro en la confianza de los negocios.
- Deterioro en la confianza de los consumidores, particularmente en la Zona del Euro.
- Altos niveles de endeudamiento corporativo y personal.
- La sincronía del ciclo económico entre las economías más importantes.
- Los ataques terroristas del 11 de septiembre de 2001.

A principios del año natural 2002, ocurrió una lenta recuperación lidereada por los Estados Unidos y por una leve aceleración en la producción industrial y el comercio internacional. Sin embargo, luego del primer trimestre del año natural 2002, la actividad económica se ha ralentizado, excepto en Asia. Además, los indicadores líderes han decaído. La demanda interna se ha mantenido débil excepto en Estados Unidos y el Reino Unido. Por otro lado, no hay evidencias sólidas de una aceleración en la inversión global, que será necesaria para mantener el empuje de una recuperación durante el año natural 2003.

Los mercados financieros globales se han deteriorado significativamente en este periodo. Los mercados de valores en las economías industrializadas han caído sustancialmente y con un alto grado de sincronía desde marzo de 2002. Esto es reflejo de revisiones más pesimistas de las proyecciones de ganancias, preocupación con la sustentabilidad de la recuperación y gran preocupación con las prácticas de contabilidad y auditoría, particularmente en Estados Unidos.

Debido a un incremento del riesgo y la incertidumbre, la demanda de bonos gubernamentales y de papel corporativo de alta calidad ha empujado hacia abajo las tasas de interés de largo plazo. La brecha para prestatarios de alto riesgo ha aumentado y el apetito por riesgo ha disminuido. En los mercados cambiarios, el dólar ha depreciado sustancialmente contra el euro y el yen, aunque de manera más moderada en términos comerciales. Esto es un reflejo de una disminución en la atracción de activos de Estados Unidos, una desaceleración en la diversificación hacia activos de otras denominaciones de las instituciones de la Zona del Euro, y una creciente preocupación con el déficit grande y creciente en la cuenta corriente en Estados Unidos (**Tabla 1**).

Por: Prof. José M. Auger Marchand, Director Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación y Catedrático de Economía Universidad Interamericana de Puerto Rico Recinto Metropolitano.

Tabla 1

CONDICION DE LA ECONOMIA MUNDIAL
PRODUCTO INTERNO BRUTO
(Cambios porcentuales - Años naturales)

	2000	2001	2002
Producto mundial	4.7	2.2	2.8
Economías industrializadas	3.8	0.8	1.7
Estados Unidos	3.8	0.3	2.2
Japón	2.4	(0.3)	(0.5)
Alemania	2.9	0.6	0.5
Francia	4.2	1.8	1.2
Italia	2.9	1.8	0.7
Reino Unido	3.1	1.9	1.7
Canadá	4.5	1.5	3.4
Unión Europea	3.5	1.6	1.1
Zona del Euro	3.5	1.5	0.9
Países en desarrollo	5.7	3.9	4.2
Africa	3.0	3.5	3.1
Asia	6.7	5.6	6.1
América Latina	4.0	0.6	(0.6)
Medio oriente y Turquía	6.1	1.5	3.6
Economía en transición	6.6	5.0	3.9
Rusia	9.0	5.0	4.4
Europa Central y Este	3.8	3.0	2.7

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

Para el mediano plazo, los eventos recientes en los mercados de valores y de moneda pueden ayudar a reducir los desbalances globales, pero hacen más difícil las condiciones a corto plazo. La caída en los mercados de valores, si se sostiene sin interrupción, afectará significativamente el consumo y la inversión en Estados Unidos, aunque el impacto será balanceado parcialmente por tasas de interés a largo plazo más bajas así como un dólar más débil. En la Zona del Euro y Japón, el efecto de las reducciones en los mercados de valores es menor, pero no es despreciable. Sin embargo, las tasas de interés a largo plazo han caído menos que en Estados Unidos y unas monedas más fuertes debilitaron las exportaciones, que han sido hasta ahora el punto sobre la cual se apoya la recuperación. Esta condición es de particular preocupación en el caso de Japón en donde la recuperación será mucho más débil y donde hay menos espacio para maniobras de política que contrarreste este impacto.

También, existen condiciones muy difíciles en muchos mercados emergentes, lo cual es reflejo de una mayor aversión al riesgo y, lo que es más importante, factores específicos de cada país. Desde mediados de abril de 2002, el sentimiento hacia América Latina, Brasil en particular, se deterioró debido a incertidumbres de naturaleza política y preocupaciones con la deuda. Según incrementaron las brechas, estas preocupaciones se autoreforzaron y culminaron con una venta en gran escala de la deuda de mercados emergentes y una reducción en su financiamiento a mediados de junio de 2002. Ya desde agosto de 2002, las condiciones de financiamiento mejoraron, liderados por Brasil donde las brechas se han cerrado significativamente desde el anuncio de un nuevo paquete del Fondo Monetario Internacional y del compromiso del gobierno de impulsar políticas económicas sólidas. Sin embargo, todavía las brechas están a niveles elevados y el acceso al financiamiento para prestatarios de baja calidad es en extremo difícil. Los mercados de valores en la mayoría de los mercados emergentes han decaído, aunque los resultados en los mercados cambiarios han sido mixtos. En algunos países de América Latina y en Turquía las monedas han caído contra el dólar y, en términos comerciales, la reducción cambiaria ha sido peor. En otros países, las monedas se han fortalecido contra el dólar pero se han debilitado contra el euro y el yen.

Perspectivas

La recuperación se espera que continúe, aún con ese cuadro pesimista. Sin embargo, ésta será mucho más débil que lo proyectado por los organismos internacionales. El crecimiento del producto bruto global se estima en 2.8 por ciento para el año natural 2002 y en 3.7 por ciento para el año natural 2003, apoyado por un cambio favorable en el ciclo de inventario y políticas económicas y

monetarias acomodaticias, con las tasas de interés sin cambios sustanciales hasta tarde en el año natural 2003.

En términos regionales las expectativas son:

- Países industrializados: Se espera que la recuperación en Estados Unidos resulte mucho más débil con tasas del producto interno bruto marcadamente menores (véase sección sobre economía de Estados Unidos). En la Zona del Euro, el producto bruto a corto plazo se fortalecerá por el cambio favorable en el ciclo de inventario, pero el crecimiento de la demanda interna final aumentará lentamente. Para la Zona del Euro, se proyecta un crecimiento de 2.3 por ciento para el año natural 2003. En Japón, la economía aparenta haber tocado fondo y se estima en un crecimiento de 1.1 por ciento en el producto bruto para el año natural 2003. Sin embargo, con una demanda interna final todavía muy débil, existen riesgos debido a la apreciación del yen y de una recuperación débil en aquellos países que importan los productos de Japón (**Tabla 2**).

Tabla 2

PROYECCIONES DE LA ECONOMIA MUNDIAL
PRODUCTO INTERNO BRUTO
(Cambios porcentuales - Año natural)

	2003
Producto mundial	3.7
Economías industrializadas	2.5
Estados Unidos	2.6
Japón	1.1
Alemania	2.0
Francia	2.3
Italia	2.3
Reino Unido	2.4
Canadá	3.4
Unión Europea	2.3
Zona del Euro	2.3
Países en desarrollo	5.2
Africa	4.2
Asia	6.3
América Latina	3.0
Medio oriente y Turquía	3.0
Economía en transición	4.5
Rusia	4.9
Europa Central y Este	3.8

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

- Las proyecciones para los principales mercados emergentes se han diversificado grandemente. Para América Latina, las expectativas se han deteriorado seriamente y el producto bruto se redujo en el año natural 2002. El crecimiento del producto bruto se ha acelerado en México y en Chile, países que son relativamente abiertos en términos comerciales y que tienen buenas evaluaciones crediticias. Sin embargo, Argentina está experimentando un colapso sin precedentes en su actividad económica. Uruguay enfrenta serias dificultades y las previsiones para Brasil, Venezuela y otros países se han deteriorado significativamente. En los mercados emergentes de Asia, la recuperación ha continuado más vigorosa de lo proyectado, apuntalada por la recuperación del comercio mundial, un leve repunte de la tecnología de informática y en China, Korea e India, por la demanda interna. Aunque hay evidencia de que el crecimiento en la demanda interna final en los países asiáticos se está ampliando, la recuperación continúa dependiendo en la demanda externa y el prospecto de una recuperación global más débil presenta riesgos para la región. En el Medio Oriente, aunque las previsiones para los precios del petróleo son más fuertes, la difícil condición relacionada con la seguridad

afectará a Israel y los países vecinos. Además, la alta probabilidad de un conflicto bélico arroja un grado elevado de riesgo e incertidumbre. Aunque el producto interno bruto de Turquía ha excedido las expectativas, las condiciones de inestabilidad política, sumadas a un deterioro de los indicadores financieros y las grandes necesidades de financiamiento, han incrementado sustancialmente los riesgos. Las proyecciones para las economías en transición a economías de mercado son sólidas, apoyadas por un crecimiento sólido en Rusia y Ukrania y en el caso de Europa Central y del Este, por un grado elevado de inversión extranjera directa.

- Entre los países más pobres, el producto interno bruto agregado para África se proyecta bastante estable, apoyado por mejores políticas macroeconómicas, menos conflictos y ayuda en términos de la deuda para los países pobres severamente endeudados. Sin embargo, existen serios problemas en algunas partes del continente, en particular la profundización de la hambruna en la región Sur de África. La proyección de 4.2 por ciento de crecimiento agregada para el Continente Africano se basa en una recuperación de los precios de las mercancías.

Las presiones inflacionarias a través del mundo se encuentran relativamente bajas y, a pesar de algunas preocupaciones sobre la Zona del Euro, los aumentos salariales han sido modestos. Los precios de las mercancías han mejorado apoyados por un incremento en la actividad global. Desde agosto, los precios del petróleo se han incrementado sustancialmente debido a las serias preocupaciones sobre el continuo deterioro en la seguridad del Medio Oriente y la elevada probabilidad de un conflicto bélico contra Irak. Aún así, las proyecciones sobre inflación son moderadas como resultado del incremento en la eficacia y credibilidad de las medidas anti inflacionarias adoptadas tanto en los países industrializados como en los mercados emergentes en años recientes. Sin embargo, la deflación es un asunto serio de consideración en Japón y empeorará debido a la reciente apreciación del yen. Esta condición también preocupa en el caso de China y Hong Kong, aunque en ambos casos la reciente depreciación del dólar será de gran ayuda. Por otro lado, los riesgos inflacionarios han aumentado significativamente para varios países en América Latina, en especial en Argentina donde, a pesar de algunos avances, no se ha implantado un marco de política monetaria sostenible.

Tomando en consideración todos los factores que son de conocimiento, los riesgos para las proyecciones a nivel mundial son elevados. Entre éstos, los más importantes son:

- La recuperación global continúa dependiendo, en gran medida, de lo que suceda en la economía de Estados Unidos.

- Los precios del petróleo pueden incrementar súbitamente si la condición de seguridad política en el Medio Oriente se deteriora aún más o si ocurre un conflicto bélico.

- Los mercados de valores se encuentran muy volátiles y podrían debilitarse aún más.

- Los riesgos en los mercados emergentes se han incrementado significativamente en particular en América del Sur y en Turquía.

- Aunque la caída del dólar ha sido hasta ahora de manera ordenada, el problema del déficit en la cuenta corriente de Estados Unidos es en extremo elevado y no se puede descartar un ajuste más abrupto y severo.

BIBLIOGRAFIA

Federal Reserve Bank (2002) **Statistics: Releases and Historical Data** (ww.federalrevenue.gov).

International Monetary Fund (2002) **World Economic Outlook: September** (www.inf.org).

National Bureau of Economic Research (2002) **Business Cycle Memo: November 26 2002** (www.nber.org).

Office of Management and Budget (2002) **Historical Tables, Budget of the United States Government, Fiscal Year 2004** (www.whitehouse.gov/omb/)

U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis (2002) **NIPA Historical Tables** (www.bea.gov).

U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2002) **Employment, CPI & Unemployment Data** (www.bea.gov).

CAPITULO III

Economía de Estados Unidos

ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS*

Introducción

Durante los pasados tres años, la economía estadounidense ha experimentado prácticamente todas las fases de los ciclos económicos. La expansión económica que comenzó luego del 1991 desaceleró marcadamente a finales del 2000, presentando las primeras señales del final de la mayor expansión económica en tiempos de paz. Ya comenzado el 2001, la economía de Estados Unidos entraba en un periodo de recesión económica, algo que pareció disiparse a finales de ese año.

En noviembre de 2001, el *National Bureau of Economic Research*, que es el árbitro de los ciclos económicos en Estados Unidos, reveló que, a partir de marzo de 2001, la economía del país se hallaba en recesión. Los factores que propiciaron este evento fueron:

- El gasto excesivo de las corporaciones en nueva tecnología a base de expectativas demasiado optimistas sobre su impacto en la productividad.
- El desplome de la burbuja de inversiones corporativas en nuevas tecnologías al revaluarse la productividad del capital con relación a los bajos niveles de ganancias.
- El desplome de la burbuja del mercado de valores, particularmente en las acciones relacionadas con tecnología de informática, debido a la sobrevaluación de las acciones, la pobre ejecución de las corporaciones y la reevaluación profunda de las inversiones en capital corporativo.
- Elevados niveles de endeudamiento corporativo y personal.

Para septiembre de 2001, la economía de Estados Unidos se encontraba débil, debido a la condición económica interna, el ciclo mundial sincronizado y la deflación generalizada en el mundo. Sin embargo, existía la esperanza de que el ciclo ya hubiera tocado fondo. En este panorama económico fue que ocurrieron los ataques terroristas del 11 de septiembre de 2001. Estos ataques agravaron la situación económica, tanto en Estados Unidos como en el mundo. Los mismos impactaron de inmediato, entre otros, la vida y propiedad, con los subsiguientes costos inmediatos y rezagados que esto conlleva en los mercados financieros; el mercado de mercancías; las líneas aéreas; la transportación y el turismo local e internacional; el mercado de seguros; las industrias de servicios; y la confianza y expectativas de consumidores y empresas.

El Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal ha estimado que el impacto directo de este evento costó alrededor de $21.4 millardos. Este impacto, sin embargo, es relativamente bajo, cuando se compara con las tendencias recesionarias, y debe ser visto como un disturbio temporal. El impacto inducido principal, más duradero y pernicioso para la economía nacional, fue la pérdida de confianza, el dramático incremento en la incertidumbre de los inversionistas y los consumidores y, como resultado, el efecto sobre las expectativas de todos los agentes económicos.

*Por: Prof. José M. Auger Marchand, Director Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación y Catedrático de Economía Universidad Interamericana de Puerto Rico Recinto Metropolitano.

Como respuesta inmediata, el Banco de la Reserva Federal (BRF) garantizó la liquidez necesaria y, en política fiscal, se aprobaron varias medidas de urgencia para la reconstrucción y ayuda a los sectores más afectados. Además, el BRF actuó para enfrentar el choque macroeconómico que se percibió, bajando la tasa de fondos federales en 50 puntos base el 17 de septiembre y en 75 puntos base adicional a finales del año. A pesar de la magnitud del acto terrorista, en términos de la pérdida de vidas y la destrucción de la propiedad, la economía de Estados Unidos ha demostrado un alto grado de resistencia y no se materializaron los escenarios que presumían el peor de los casos. Como consecuencia del proceso recesionario y de los actos terroristas del 11 de septiembre de 2001, el producto interno bruto (PIB) real se afectó severamente, por lo que se registró un ínfimo crecimiento de 0.3 por ciento para el año natural 2001.

Economía de Estados Unidos en el año 2002

El alza en el PIB real de Estados Unidos, utilizando el año fiscal de Puerto Rico, (julio a junio) para el 2001 fue de 1.8 por ciento mientras que, para el año fiscal 2002, el mismo fue de apenas 0.8 por ciento con relación al año fiscal anterior. El último trimestre del año 2002 reflejó un alza a una tasa anual ajustada de 1.4 por ciento con relación al trimestre anterior, lo que refleja una pérdida del leve impulso que la economía de Estados Unidos ya llevaba durante el año 2002. De hecho, durante la recesión que se extendió por todo el año 2001, desde el cuarto trimestre del 2000 hasta el punto más bajo del tercer trimestre del 2001, el producto interno bruto real disminuyó en sólo 0.6 por ciento, lo que contrasta con una baja promedio de 2.3 por ciento durante las últimas siete recesiones. Mientras que durante las últimas siete recuperaciones económicas el promedio de crecimiento fue de 6.0 por ciento, el promedio de crecimiento en ésta ha sido de 3.3 por ciento.

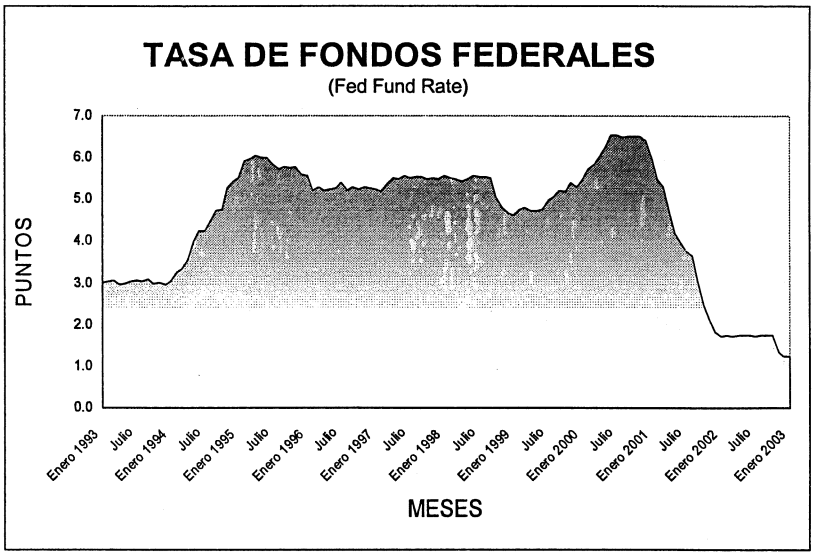
Para el año natural 2002, la economía de Estados Unidos registró señales de desaceleración en el comportamiento de sus principales indicadores macroeconómicos. La recesión que venía registrándose desde el año 2001, la creciente inestabilidad en los mercados bursátiles, los escándalos corporativos, los ataques del 11 de septiembre de 2001 y la creciente preocupación de un conflicto bélico contra Irak se sumaron para causar un ambiente de poca confianza e incertidumbre entre los consumidores e inversionistas. La combinación de estos factores socavó, en gran medida, la posibilidad de una recuperación en la actividad económica en el corto plazo.

Como respuesta inmediata al problema económico, el BRF estableció una política monetaria expansionista con el fin de estimular la actividad macroeconómica. Además, se redujo la tasa de interés de los fondos federales a los niveles más bajos en cuarenta años para mantener el costo del dinero, tanto para consumidores como inversionistas, a niveles bajos con el fin de estimular el gasto y la inversión, además de mantener estables los precios de los valores en el mercado de acciones (**Gráfica 1**) .

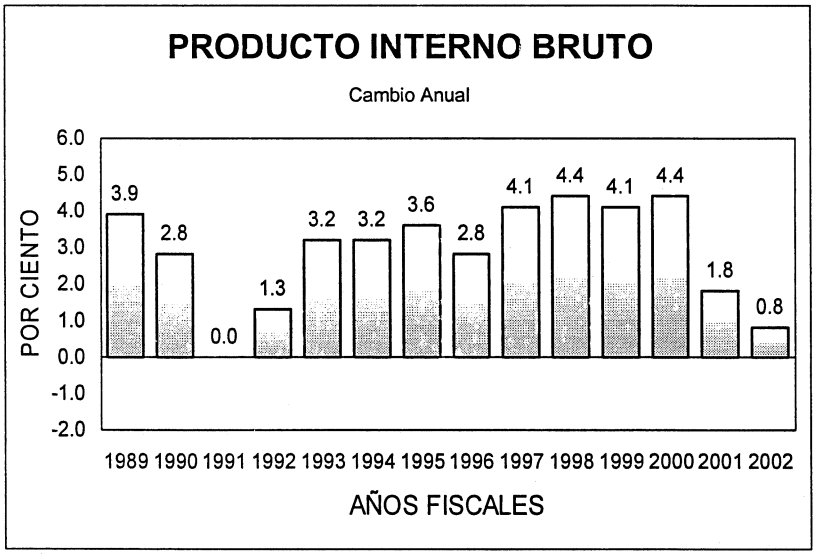
Durante el año natural 2002, la política del BRF ayudó a estabilizar los mercados financieros y estimular la actividad económica a través de su política monetaria expansionista. Durante este periodo, esta política ayudó a que el mercado de bienes raíces registrara un comportamiento

positivo que se puede atribuir parcialmente al estímulo de los bajos costos de financiamiento. Más aún, el alza de las cotizaciones en el mercado de bienes raíces ha ayudado a controlar la baja en el mercado de acciones. Por su parte, se han tomado medidas para asegurar la confianza de los inversionistas en términos de las prácticas de contabilidad y estados financieros. La Ley Sarbanes-Oxley fue aprobada a finales de julio de 2002 para reducir la preocupación de los inversionistas en cuanto a las prácticas y usos de los estados financieros.

Gráfica 1



Gráfica 2



Para propósitos de comparación con el año fiscal de Puerto Rico (julio a junio), el PIB real de Estados Unidos creció en 0.8 por ciento en el año fiscal 2002 con respecto al año fiscal 2001 (**Gráfica 2**). Esta alza se puede atribuir principalmente al gasto de consumo personal (2.7 por ciento) y el gasto de consumo de gobierno (4.3 por ciento), este último impulsado principalmente por los gastos de defensa. La inversión interna bruta se redujo por segundo año consecutivo en 8.6 por ciento. Dentro de este renglón, la inversión interna bruta de capital fijo cayó en 5.4 por ciento debido a una reducción significativa de 8.1 por ciento en la inversión interna bruta de capital fijo no residencial. Es importante destacar que la tasa de crecimiento del PIB real, durante el año natural 2002, fue menor que las registradas en los años 1999 y 2000. Además, se debe señalar que las tasas de desaceleración económica durante estos años presagiaron la reducción en la actividad económica durante los años 2001 y 2002 (**Tabla 1**).

Tabla 1

INDICADORES MACROECONOMICOS
(Billones de dólares eslabonados a 1996)

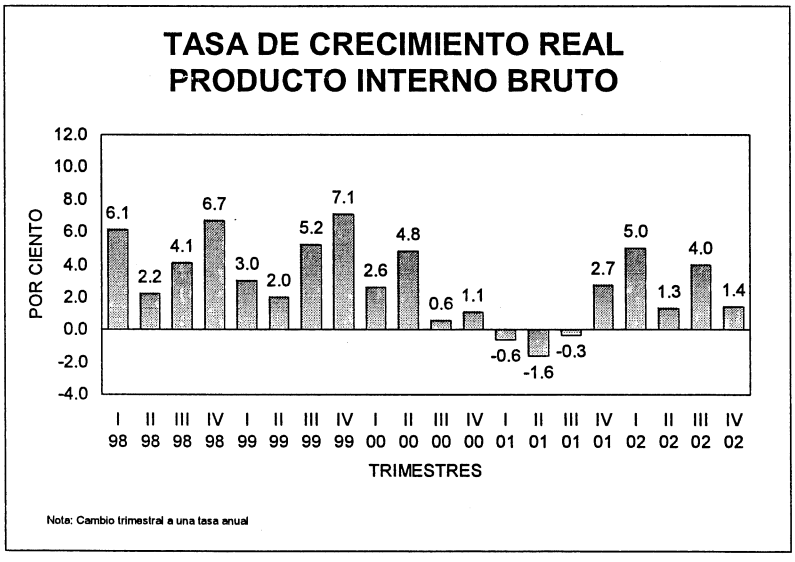
	1999	2000	2001	2002	Cambio porcentual 2001/2000	Cambio porcentual 2002/2001
Producto interno bruto	8,676.3	9,057.5	9,221.4	9,297.7	1.8	0.8
Gastos de consumo personal	5,820.7	6,106.0	6,304.9	6,472.8	3.3	2.7
Bienes duraderos	769.1	854.8	894.5	967.8	4.6	8.2
Bienes no duraderos	1,725.4	1,802.2	1,855.0	1,898.9	2.9	2.4
Servicios	3,331.5	3,461.0	3,569.5	3,630.6	3.1	1.7
Inversión interna bruta privada	1,608.2	1,726.8	1,692.7	1,547.7	(2.0)	(8.6)
Capital fijo	1,541.3	1,651.8	1,677.2	1,585.8	1.5	(5.4)
No-residencial	1,182.5	1,280.5	1,310.8	1,204.4	2.4	(8.1)
Residencial	359.9	374.1	370.7	378.8	(0.9)	2.2
Cambio en inventario	65.8	69.2	9.5	(46.1)	(86.3)	(587.3)
Balance neto en bienes y servicios	(270.8)	(360.6)	(412.7)	(444.6)	14.4	7.7
Exportaciones	1,009.7	1,087.4	1,138.5	1,041.5	4.7	(8.5)
Importaciones	1,280.5	1,448.0	1,551.2	1,486.1	7.1	(4.2)
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	1,509.3	1,568.5	1,607.3	1,677.1	2.5	4.3
Federal	528.6	545.2	554.1	590.7	1.6	6.6
Defensa	343.6	352.0	355.1	382.0	0.9	7.6
No-defensa	184.9	193.1	198.8	208.6	3.0	4.9
Estatal y municipal	980.4	1,022.9	1,052.6	1,086.3	2.9	3.2

Nota: Trimestres ajustados estacionalmente a una tasa anual.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico.

Durante los cuatro trimestres del año natural 2002, el PIB real registró crecimientos de 5.0 por ciento, 1.3 por ciento, 4.0 por ciento y 1.4 por ciento, respectivamente[1] (**Gráfica 3**). Durante el último trimestre del 2002, la economía de Estados Unidos exhibió una baja en su actividad económica causada principalmente por reducciones en los niveles del gasto de consumo personal, cambio en los niveles de

Gráfica 3



inventarios y en las exportaciones. Por otro lado, el gasto de consumo del gobierno fue un factor importante en estimular la demanda interna.

El sector de la manufactura en Estados Unidos continuó con su comportamiento débil a causa de una demanda baja y exceso de capacidad. El empleo en la manufactura se vio afectado y muchos de los distritos del BRF informaron un nivel bajo de gasto de capital. Las nuevas órdenes para el mes de diciembre de 2002 crecieron en 0.4 por ciento y el cambio en inventario creció en 0.5 por ciento para el mismo periodo.

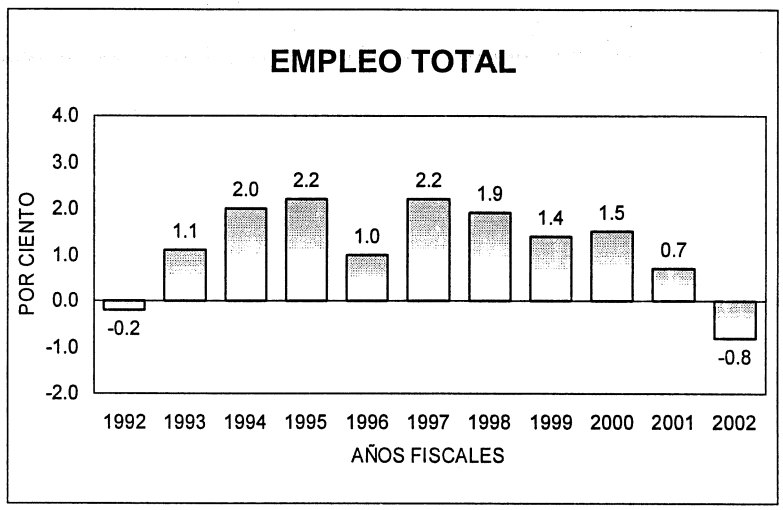
Con relación a la actividad de la construcción, la misma se mantuvo estable a través del año 2002. El valor de la construcción registrada para el año natural 2002 fue de $846.2 millardos, lo que representa un aumento de 0.4 por ciento con relación al año 2001. Por su parte, el comercio exterior de Estados Unidos presentó un comportamiento débil en el año 2002 con una reducción de 1.3 por ciento en las exportaciones y un aumento de 3.4 por ciento en las importaciones en comparación con el año fiscal 2001. Otros sectores como el de minería y agricultura mostraron un comportamiento estable, pero en general débil. Este aspecto comercial trae consecuencias directas sobre otros sectores de la economía norteamericana. Por ejemplo, el nivel récord del déficit comercial en la cuenta corriente, durante estos últimos tres años, podría tener repercusiones bajistas sobre el nivel de crecimiento económico en el corto plazo. La economía de Estados Unidos puede sostener un déficit de cuenta corriente de entre 2.0 y 2.5 por ciento del producto interno bruto. Sin embargo, desde el 1998 hasta el 2002, la proporción promedio del déficit respecto al producto interno bruto ha promediado 4.0 por ciento. En el año 2002, el déficit de cuenta corriente sustrajo 0.61 puntos porcentuales al crecimiento del producto interno bruto del 2002, según cifras del Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal. El deterioro de la cuenta corriente se puede reflejar en los ajustes fiscales de muchos estados y en los niveles de las tasas de cambio del dólar en los mercados internacionales. Durante el año 2002, el dólar exhibió un debilitamiento frente a las monedas más importantes en los mercados internacionales.

Es interesante destacar que los aumentos en las exportaciones netas ayudan a que las economías se recuperen de periodos económicos turbulentos, o por lo menos, mitiguen las desaceleraciones que ocurren. No obstante, estas aseveraciones han encontrado resistencia frente a las presentes condiciones económicas. Por un lado, los mayores socios comerciales de Estados Unidos se encuentran, en estos momentos, en condiciones económicas difíciles. Algunos han mostrado recesiones, como es el caso de Japón, y otros han presentado reducciones en las tasas de crecimiento económico. Esto ha implicado una baja mundial en la demanda de productos manufacturados en Estados Unidos. Además, el pobre desempeño del mercado bursátil durante los pasados tres años, más la posibilidad de un conflicto bélico en el Medio Oriente, han acrecentado las disparidades comerciales de Estados Unidos con el resto del mundo. Por otro lado, la actividad prestataria presentó un comportamiento positivo debido, principalmente, a la actividad hipotecaria y de préstamos personales, que reflejaron el impacto de la política monetaria del Banco de la Reserva Federal.

Mercado laboral

Durante el año fiscal 2002 (julio a junio), el mercado laboral estuvo marcado por la primera baja en el nivel del empleo desde el 1992 y por un aumento en la tasa de desempleo, por segundo año consecutivo, luego de ésta haberse reducido por siete años consecutivos a partir del 1994. En el año fiscal 2002, el empleo total en Estados Unidos se redujo en 0.8 por ciento, perdiéndose 1,118,000 plazas ese año, según cifras de la Encuesta de Vivienda del Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (**Gráfica 4**). Por su parte, el empleo asalariado no agrícola por industrias presenta un cuadro mixto. Sin embargo, es notable la reacción de las empresas en las industrias de servicios y de manufactura. Por un lado, el sector de los servicios, una de las industrias más dinámicas en la creación de empleos durante los años expansionarios de la década del 1990, desaceleró marcadamente durante el año fiscal 2002. Este sector apenas creció en 0.3 por ciento, añadiendo 120 mil plazas de trabajo, lo que contrasta destacadamente con el desempeño que los servicios tuvieron durante el año fiscal 2001 cuando añadieron 1,046,000 nuevos puestos de trabajo. Por otro lado, el sector manufacturero continuó con una contracción en su plantilla laboral que desde el año fiscal 1999 no se ha detenido. Durante el año fiscal 2002, el empleo de la industria manufacturera se redujo en 6.3 por ciento respecto al año fiscal anterior. Esta es la baja más pronunciada desde el año fiscal 1982 cuando el empleo se redujo en 7.2 por ciento. Es evidente el estado recesivo en que se encuentra esta industria en cuanto a los empleos se refiere. El sector del comercio también sintió el embate de la recesión, perdiendo 232 mil plazas para una caída de 0.8 por ciento y la primera desde el año fiscal 1992.

Gráfica 4



La industria de la transportación y las utilidades públicas, la cual fue severamente castigada por los efectos de los ataques terroristas del 11 de septiembre de 2001 y la secuela detrás de esos atentados, perdió 202 mil plazas de trabajo para una reducción de 2.8 por ciento y la primera desde el 1991. Gran parte de las líneas aéreas estadounidenses tuvieron que recortar puestos de trabajos para mantener sus operaciones y no declararse en quiebra. El empleo en la industria de la construcción, a pesar de la gran oferta y demanda de viviendas y de unas bajas tasas hipotecarias, también se redujo durante el año fiscal 2002. El empleo cayó en 1.1 por ciento respecto al año fiscal anterior. Por último, el sector cuyo empleo se mantuvo creciendo establemente durante el año fiscal 2002 fue el de gobierno. Los esfuerzos del gobierno federal por mejorar la seguridad interna y externa del país han tenido el efecto de mantener esta industria en constante

crecimiento. Esto es cónsono con el aumento en los gastos de defensa que el gobierno estadounidense ha realizado luego de los ataques terroristas de septiembre de 2001 (**Tabla 2**).

Tabla 2

INDICADORES MACROECONOMICOS
(Cambios porcentuales trimestrales a una tasa anual)

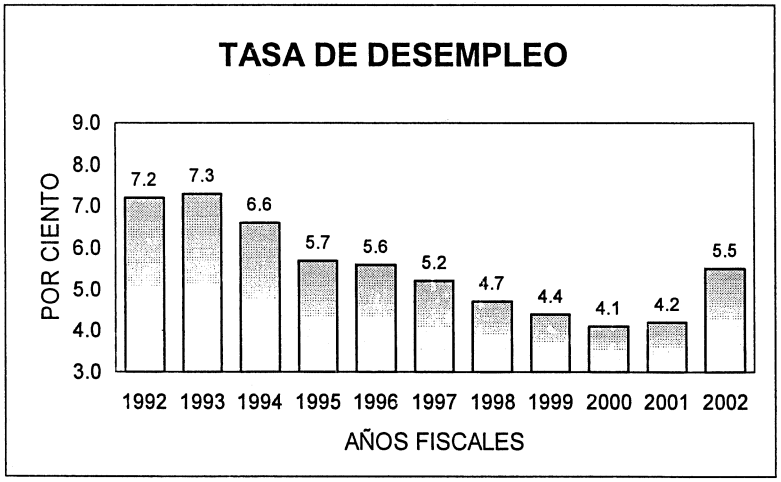
	2000 - IV	2001 - I	2001 - II	2001 - III	2001 - IV	2002 - I	2002 - II	2002 - III	2002 - IV
Producto interno bruto	1.1	(0.6)	(1.6)	(0.3)	2.7	5.0	1.3	4.0	1.4
Gastos de consumo personal	2.1	2.4	1.4	1.5	6.0	3.1	1.8	4.2	1.5
Bienes duraderos	(5.3)	11.5	5.3	4.6	33.6	(6.3)	2.0	22.8	(8.5)
Bienes no duraderos	2.7	2.3	(0.3)	1.3	3.6	7.9	(0.1)	1.0	5.1
Servicios	3.3	0.6	1.5	0.9	2.1	2.9	2.7	2.3	1.9
Inversión interna bruta privada	(3.4)	(19.7)	(17.6)	(5.2)	(17.3)	18.2	7.9	3.6	6.2
Capital fijo	(2.4)	(2.2)	(11.1)	(4.3)	(8.9)	(0.5)	(1.0)	(0.3)	4.5
No-residencial	(3.2)	(5.4)	(14.5)	(6.0)	(10.9)	(5.8)	(2.4)	(0.8)	2.5
Residencial	0.0	8.2	(0.5)	0.4	(3.5)	14.2	2.7	1.1	9.4
Cambio en inventario	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Balance neto en bienes y servicios	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Exportaciones	(4.0)	(6.0)	(12.4)	(17.3)	(9.6)	3.5	14.3	4.6	(4.4)
Importaciones	(1.6)	(7.9)	(6.8)	(11.8)	(5.3)	8.5	22.2	3.3	7.2
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	2.9	5.7	5.6	(1.1)	10.5	5.6	1.4	2.9	4.9
Federal	2.0	9.5	6.0	1.2	13.5	7.4	7.5	4.3	11.2
Defensa	4.7	8.3	2.7	4.6	14.3	11.6	7.8	6.9	11.4
No-defensa	(2.6)	11.8	12.0	(4.5)	12.1	0.4	6.9	(0.3)	10.8
Estatal y municipal	3.3	3.8	5.4	(2.3)	8.9	4.6	(1.7)	2.2	1.6

Nota: Trimestres ajustados estacionalmente a una tasa anual.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico.

El panorama que presentaron los principales indicadores macroeconómicos en el año 2002, forzó a muchas empresas a ser cautelosas en términos de reclutar nuevo personal. La tasa de desempleo, durante el año fiscal 2002 (julio a junio), se situó en 5.5 por ciento. Por segundo año consecutivo, ésta reflejó un alza luego de que registrara bajas por siete años fiscales seguidos a partir del año fiscal 1994 (**Gráfica 5**).

Gráfica 5



Precios

En Estados Unidos, la inflación no ha representado una amenaza para el crecimiento y la estabilidad económica. A pesar de las alzas en el precio del petróleo, según el Indice West Texas

Intermediate, el cual fluctuó entre $20 y $26 el barril, el nivel de precios de la economía se mantuvo estable a través del año 2002. Entre otros factores, los aumentos en productividad y la estabilidad en los niveles de salarios han mantenido las presiones inflacionarias en la raya. Durante el año fiscal 2002 (julio a junio), la tasa de inflación medida por el Indice de Precios al Consumidor, creció en 1.8 por ciento respecto al año fiscal anterior, cuya alza fue de 3.4 por ciento (**Gráfica 6**). Al excluirse los alimentos y las bebidas del Indice de Precios al Consumidor, por ser muy volátiles, la tasa inflacionaria aumentó en 1.5 por ciento respecto al año fiscal anterior. Los precios al productor, medidos por el Indice de Precios al Productor, se redujeron en 1.8 por ciento durante el año fiscal 2002, reflejando el proceso deflacionario a nivel internacional (**Tabla 3**).

Gráfica 6

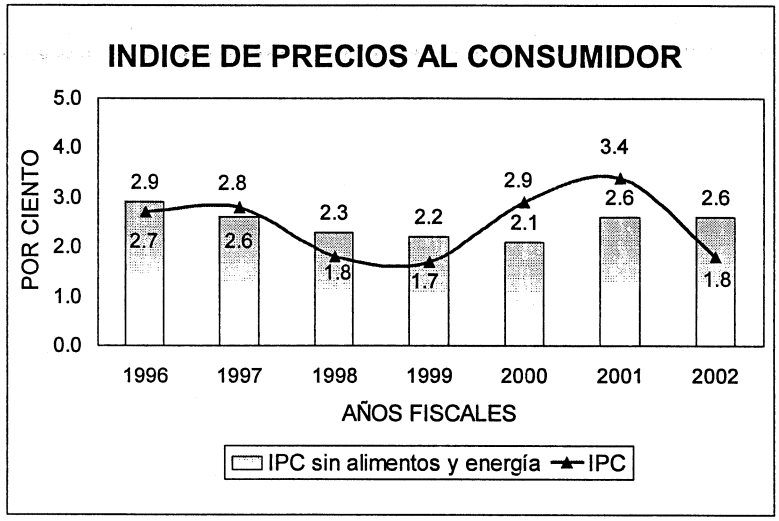


Tabla 3

INDICADORES DE PRECIO

					Cambios porcentuales por trimestres							
	1999	2000	2001	2002	2000 - IV	2001 - I	2001 - II	2001 - III	2001 - IV	2002 - I	2002 - II	2002 - III
Deflactor Implicito PBI	103.9	105.7	108.2	110.1	107.7	108.7	109.3	109.9	109.8	110.1	110.5	110.8
TCPAAE	-----	-----	-----	-----	2.1	3.7	2.5	2.2	-0.5	1.3	1.2	1.0
Anual	1.0	1.7	2.3	1.7	2.3	2.4	2.5	2.6	2.0	1.4	1.1	0.8
Indice Precios al Consumidor	164.6	169.3	175.1	178.2	174.2	175.9	177.3	177.6	177.5	178.1	179.6	180.4
TCPAAE	-----	-----	-----	-----	3.0	3.9	3.1	0.8	-0.3	1.4	3.4	1.9
Anual	1.7	2.9	3.4	1.8	3.4	3.4	3.4	2.7	1.9	1.2	1.3	1.6
Indice Precios al Consumidor*	175.2	179.0	183.7	188.4	183.0	184.4	185.5	186.7	187.9	189.6	190.0	191.0
TCPAAE	-----	-----	-----	-----	2.5	3.0	2.4	2.7	2.7	3.5	1.0	2.0
Anual	1.9	3.2	3.2	1.5	2.5	2.7	2.6	2.7	2.7	2.8	2.5	2.3
Indice Precios al Productor**	131.3	135.5	140.5	139.0	139.9	141.8	142.1	140.6	138.4	138.4	138.8	138.5
TCPAAE	-----	-----	-----		4.7	5.5	0.8	-4.2	-5.9	-0.1	1.1	-0.7
Anual	0.9	3.5	3.2	-1.8	3.7	4.0	3.4	1.6	-1.0	-2.4	-2.3	-1.4

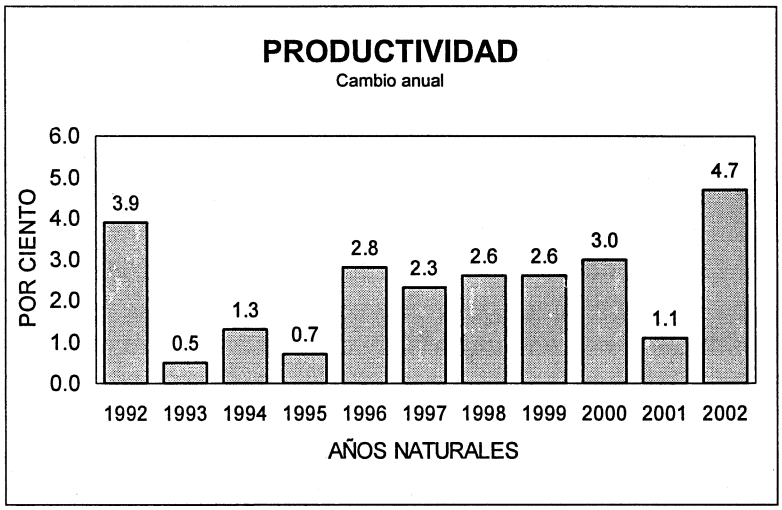
TCPAAE - Se refiere a la tasa de crecimiento del trimestre elevada a la tasa anual y ajustada estacionalmente.
* Indice excluyendo alimentos y energía.
** Indice ajustado estacionalmente.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico y Departamento del Trabajo Federal, Negociado de Estadísticas del Trabajo.

Productividad

En el año fiscal 2002, la productividad en Estados Unidos presentó uno de los avances más rápidos desde el 1992. La productividad de los trabajadores estadounidenses, medida en términos de producción por horas trabajadas, dado por una serie de insumos, aumentó en 4.7 por ciento en

Gráfica 7



el año 2002 sobre el año anterior (**Gráfica 7**). Este repunte en los niveles de productividad durante el 2002 fue precedido por un lento ascenso de 1.1 por ciento en el año 2001 y, de haberse mantenido por espacio de cinco años consecutivos, desde el 1996 al 2000, en una tasa de crecimiento anual promedio de 2.7 por ciento. El incremento registrado durante el año 2002 fue más alto que los registrados durante el 1975, el 1983 y el 1992, años que siguieron o demarcaron el fin de las recesiones económicas del 1973-75, del 1980-83 y del 1990-91. De hecho, el crecimiento registrado en el 2002 es el más alto desde el 1950, cuando la productividad aumentó en 8.5 por ciento.

En el año 2002, mientras la productividad general aumentó en 4.7 por ciento, las horas trabajadas disminuyeron en 2.0 por ciento y el nivel de la producción aumentó en 2.6 por ciento. Este último indicador representó el 77.0 por ciento del producto interno bruto en el 1996. Los costos laborales, durante el 2002, descendieron en 1.7 por ciento con relación al año anterior. Esta fue la primera reducción en los costos desde el 1963, cuando descendieron en 0.2 por ciento. En el 2002, la compensación por hora creció a una tasa más lenta que en los años anteriores. A precios constantes la compensación por hora creció en 1.3 por ciento en el 2002 luego de haberse registrado una leve alza de 0.2 por ciento en el 2001.

En el 2002, la productividad en el sector de la manufactura registró un aumento de 4.6 por ciento sobre el año anterior, cuando se había incrementado sólo 0.8 por ciento. El nivel de producción en este sector descendió en 1.0 por ciento, el segundo año en que se registra una caída. En el 2002, las horas trabajadas bajaron en 5.4 por ciento en comparación con el año anterior. El costo laboral disminuyó en 0.7 por ciento.

Durante el cuarto trimestre del 2002, la productividad alcanzó un alza de 3.8 por ciento con relación al mismo trimestre del año anterior, lo que convierte el 2002 en uno de los mejores de los últimos tres años. La tasa de crecimiento promedio anual durante el 2002 fue de 4.7 por ciento. En el periodo del 1996 al 2000 la misma fue de 2.7 por ciento.

Mercado bursátil

En Estados Unidos, una parte importante del mundo económico y empresarial es el mercado bursátil. Este mercado está compuesto por miles de empresas que venden sus participaciones en

el público, que no es otra cosa que una participación de los beneficios de una empresa, ya sea en pagos de dividendos o de ganancias. A la misma vez, las empresas adquieren capital para invertirlos en sus procesos de producción, generando actividad económica en el agregado. Para controlar estos procesos se necesitaban de unas herramientas de medición, control y ordenamiento de valores entre las empresas, los inversionistas y el público en general. Esta dinámica hizo que, a finales del Siglo XIX, se introdujera por primera vez un Indice compuesto de acciones, cuyo creador lo fue Charles H. Dow, Indice que se conocería más tarde como el Indice Promedio Industrial Dow Jones. A parte de éste, otro Indice importante es el NASDAQ. Este representa las acciones de las empresas tecnológicas. Este Indice ha tenido un gran auge durante la década del 1990 y principios de la década del 2000, debido a los grandes avances tecnológicos que han moldeado el comportamiento de la actividad económica durante los últimos años.

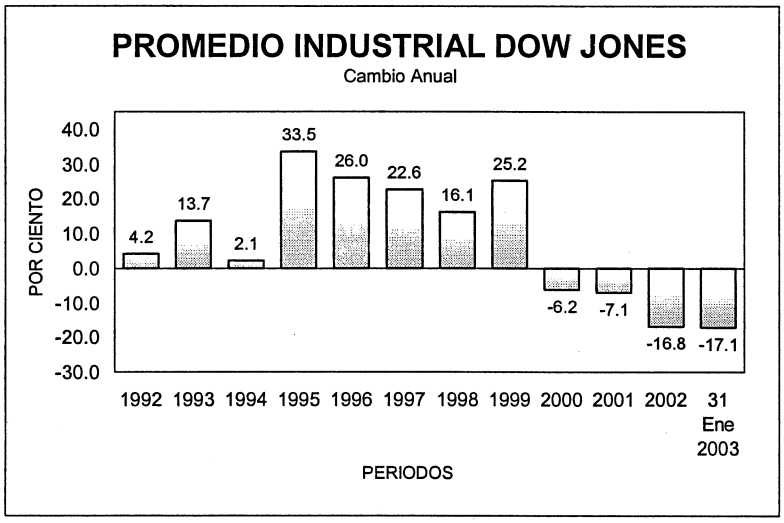
Durante el año 2002, el mercado bursátil de Estados Unidos continuó manifestando una trayectoria descendente. Desde los primeros indicios de fallas en el mercado en el año 2000 el mercado había perdido, hasta el año 2002, más de $8 trillones de dólares. Varios factores han contribuido a esta pérdida, la que se podría considerar como una de las etapas más agitada en la historia del mercado de valores. Primeramente, el valor del mercado se infló de tal manera que muchos analistas señalaron el peligro de una "burbuja" en los precios de las acciones, algo que ocasionó cuantiosas pérdidas. En el año 2000, la razón de precio-ganancia en *Wall Street* fue de 30 a 1, mucho más elevada que el promedio histórico, de más de 50 años, de 14.5 a 1.0. Claramente, el mercado estaba sobrevaluado, lo que tendría serias repercusiones en el resto de la economía. En el 2002, se pudieron observar las consecuencias.

Por otro lado, el mercado de acciones sufrió una serie de sacudidas a raíz de los escándalos de contabilidad de grandes empresas. El escándalo en la contabilidad de la compañía Enron destapó una serie de irregularidades que repercutió en la confianza de los inversionistas y en el valor de las acciones en *Wall Street*. Enron no fue la única empresa con problemas. A ella se le sumarian, entre otras, Global Crossing; Xerox; Adelphia; Williams Company; Tyco; Qualcomm; y Qwest.

Estas situaciones tuvieron un efecto similar al de la destrucción del Centro de Comercio Mundial (*World Trade Center*) en septiembre de 2001. Este incidente también generó una oleada de pánico a través de los mercados internacionales. Un análisis de las respuestas del Dow Jones ante eventos importantes, que han afectado la seguridad nacional de Estados Unidos revela que el 11 de septiembre de 2001, el Dow Jones retrocedió en 7.1 por ciento, la mayor reducción en la bolsa de valores desde el día de la invasión a Kuwait por parte de Irak en el 1990 (6.3 por ciento). A esto se le suma la eventual "guerra contra el terrorismo". Esta le añadió un nivel de incertidumbre al mercado al comenzar la intervención militar en Afganistán a finales del 2001, el cual tuvo su punto culminante a finales del 2002 con los planes militares de una posible invasión a Irak, el derrocamiento de Saddam Hussein y la posterior ocupación de ese país.

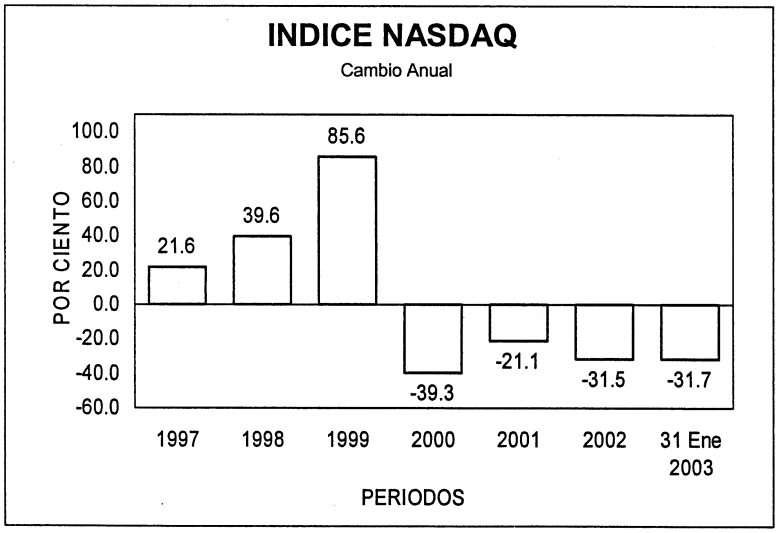
Durante el 2002, el valor del mercado de acciones medido por el Indice Promedio Industrial Dow Jones, registró una baja de 16.8 por ciento en comparación con el año anterior, marcando el tercer año consecutivo en que la bolsa de valores registra pérdidas en su desempeño (**Gráfica 8**).

Gráfica 8



Esta es la primera vez que la bolsa cotiza tres bajas anuales consecutivas desde los años del 1939 al 1941, cuando comenzaba la Segunda Guerra Mundial. No se había registrado una caída en el Dow Jones de doble dígito desde el 1977, cuando el Indice industrial cayó en 17.3 por ciento. En el 2002, la caída más pronunciada correspondió al 19 de julio, cuando la bolsa descendió en 4.64 por ciento. El punto más bajo fue el del 9 de octubre, cuando el Dow Jones cerró en 7,286.27 puntos. El 2002 fue un año muy volátil. Se registraron 117 días con niveles de transacciones, en baja o en alta, de más de 100 puntos en un día, mientras que, en el 2001, el número de días fue de 99.

Gráfica 9



Durante el 2002, el Indice Tecnológico NASDAQ (*Nacional Association of Securities Dealers Quota*) sufrió una caída de 31.5 por ciento al compararlo con el año anterior. Este es el tercer año consecutivo en que este indicador muestra una reducción. En el año 2001, se registró una caída de 21.1 por ciento, mientras que en el 2000, la misma fue de 39.3 por ciento (**Gráfica 9**). De hecho, durante el mes de diciembre de 2002, éste Indice estuvo 10.9 por ciento o 163.29 puntos por debajo de la marca establecida en el NASDAQ durante los ataques terroristas del 11 de septiembre de 2001. El 4 de enero de 2002, el NASDAQ registró su nivel más alto con un valor de 2,059.38 puntos, mientras que el más bajo ocurrió el 9 de octubre de 2002 con 1,114.11 puntos. Debe observarse que, luego de años de exuberantes e históricas ganancias, el mercado tecnológico del NASDAQ registró pérdidas en los años 2000, 2001 y 2002. De hecho, en estos años, el mercado del NASDAQ presentó cierta similitud con el desplome del mercado bursátil en el 1929. Si se analiza este hecho, midiendo el porcentaje de reducción en el Dow Jones y el NASDAQ desde el punto más alto, previo a la caída

en ambos indicadores, hasta el punto más bajo, el Dow Jones cayó 89.2 por ciento en un periodo de 714 días de mercado activo. A partir del año 2000, el NASDAQ se redujo en 77.8 por ciento en 648 días de mercado activo. Este periodo del año 2000 al 2002, uno que no ha terminado aún, ha sido el periodo de pérdidas más intensas en el NASDAQ desde su inserción en el mundo financiero. El mercado de valores ha descendido en más de 20.0 por ciento solamente 10 veces desde el 1896.

Perspectivas

Durante el año 2003, la economía de Estados Unidos experimentará una serie de retos no vistos por décadas. El espectro de una guerra en el Golfo Pérsico, la posibilidad de atentados terroristas como los ocurridos el 11 de septiembre de 2001, un mercado bursátil en baja, bajas tasa de interés, medidas fiscales agresivas como recortes en los impuestos y un mercado laboral presentando señales de una lenta recuperación luego de haber sufrido el embate de la recesión del 2001, entre otros, serán la tónica de la discusión económica en el 2003.

Por otro lado, el presupuesto total del gobierno de Estados Unidos, durante el año 2003, correrá con un déficit proyectado de $304.2 millardos, el segundo año en línea en que el presupuesto se encuentra en déficit luego de haberse registrado superávit presupuestarios de 1998 a 2001. Esto indica que la proporción de la deuda respecto al producto interno bruto se proyecta en 36.1 por ciento para el 2003. Esta situación ocurre en un contexto donde la economía estadounidense crece a un ritmo moderado, la economía global se encuentra en dificultades y el mercado bursátil presenta un cuadro poco alentador.

En el pasado, las recuperaciones en la economía estadounidense estaban, por lo general, acompañadas de una recuperación en otras economías industrializadas. De la misma manera, las expansiones eran coincidentes con las expansiones económicas en esos países. Actualmente, este no es el caso. La mayoría de los socios comerciales de Estados Unidos se encuentran en una situación económica difícil a finales del año 2002: algunos en recesión y otros experimentando bajos crecimientos económicos. Como resultado de esto, durante el año fiscal 2002 (julio a junio), las exportaciones de mercancías de Estados Unidos se redujeron en 8.5 por ciento respecto al año anterior, lo que llevó al déficit en la balanza comercial a $444.6 millardos, aumentando la brecha en $39.1 millardos desde el año anterior.

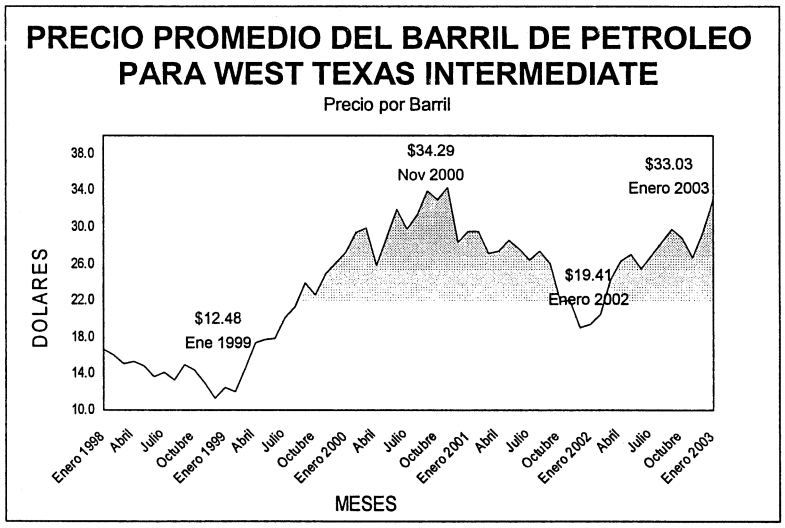
Los principales mercados de acciones, como el Dow Jones y el NASDAQ, experimentaron retrocesos en sus valores por tercer año consecutivo. Durante el periodo del 2000 al 2002, se perdió un total de $8 trillones en valores del mercado. Las repercusiones de las acciones en contra el terrorismo, las perspectivas de una guerra en Irak y los escándalos en contabilidad continuarán afectando el comportamiento del mercado bursátil durante el 2003.

Además de estos problemas, la economía estadounidense se enfrenta al espectro de un conflicto armado en la región del Golfo Pérsico, específicamente contra Irak. Se estima que un conflicto armado podría costarle al tesoro estadounidense alrededor de $50 millardos durante el restante período del año fiscal 2003, lo que equivale a medio punto porcentual del producto interno bruto.

Esto es menor de lo que se gastó durante la Guerra del Golfo en el 1991, cuya suma fue de aproximadamente $60 millardos. La diferencia estriba en que, en aquel momento, el costo fue dividido entre los aliados, lo que no ocurriría en estos momentos. Estos $50 millardos tendrán poco efecto sobre la economía a nivel doméstico durante este año fiscal de 2003. Desde Vietnam, los conflictos donde se ha involucrado Estados Unidos han envuelto pocas tropas y una limitada pérdida de equipo. Mucho del costo bélico es almacenado en inventarios.

La incertidumbre del conflicto ha cortado del crecimiento del producto interno bruto en al menos 0.5 puntos porcentuales desde mediados del 2002 y esto se ha reflejado en el gasto privado de las empresas. Un escenario de un conflicto corto y victorioso para Estados Unidos implica que, durante la etapa inicial del conflicto, el precio del barril de petróleo podría oscilar en los $40 el barril, pero este precio caería hasta los $25 el barril ya para el verano una vez se normalice la zona del Golfo Pérsico y la producción mundial del petróleo se estabilice, volviendo a las bandas de precios de entre $22 a $28 por barril que la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) determinó hace un tiempo. Durante el mes de enero de 2003, el precio del barril de petróleo West Texas Intermediate, según el Reporte de Precios del Petróleo Platt's, estaba situado alrededor de $33 el barril (**Gráfica 10**). Sin embargo, de ocurrir un conflicto prolongado y mal planificado, el precio del barril de petróleo podría sobrepasar la frontera de los $50 el barril, limitando el crecimiento del producto interno bruto durante el 2003 en solo 1.0 por ciento. Este escenario tendría el efecto de minar aún más la confianza de los consumidores e inversionistas y llevar a la economía de Estados Unidos a una moderada recesión de doble caída (*double dip*).

Gráfica 10

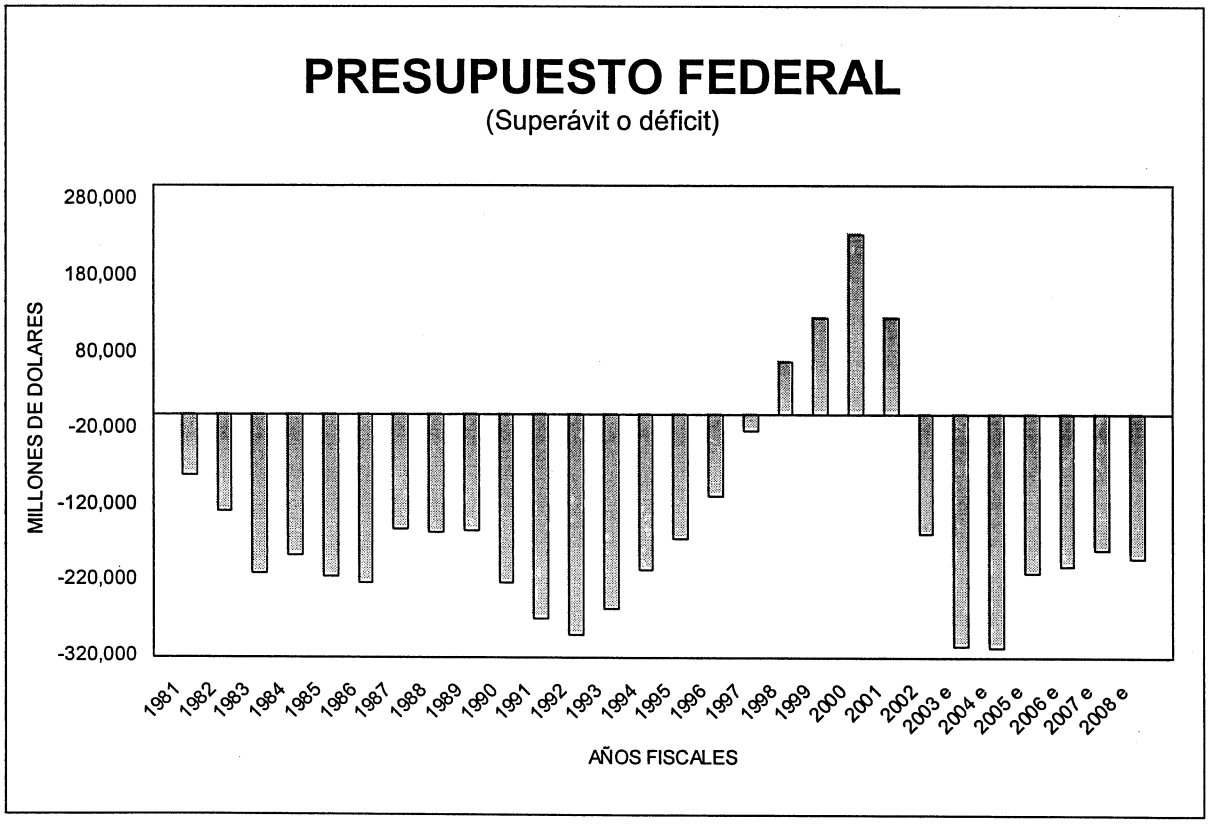


Por otro lado, el aspecto comercial presenta consecuencias directas sobre otros sectores de la economía norteamericana. Por ejemplo, los niveles récord de los déficit comerciales en la cuenta corriente de Estados Unidos durante estos últimos tres años, podría tener repercusiones bajistas sobre el nivel de crecimiento económico en el corto plazo. La economía de Estados Unidos puede sostener un déficit de cuenta corriente de entre 2.0 y 2.5 por ciento del producto interno bruto. Sin embargo, a partir del 1998 hasta el 2002, la proporción promedio del déficit respecto al producto interno bruto ha promediado 4.0 por ciento. En el año 2002, el déficit de cuenta corriente sustrajo 0.61 puntos porcentuales al crecimiento del producto interno bruto del 2002. Es interesante destacar que aumentos en las exportaciones netas ayudan a que las economías se recuperen de períodos económicos turbulentos o, por lo menos, mitiguen las desaceleraciones que ocurren.

En cuanto al déficit presupuestario y el plan económico del Presidente Bush, se puede mencionar que, luego de haberse obtenido presupuestos con superávit desde el 1998 al 2001, el año 2003 representaría el segundo año en línea en que el presupuesto del gobierno federal se convierte en números negativos. El estimado para el 2003 es de -$304,159 millones. Esto puede afectar el crecimiento económico al afectar el desempeño de las tasas de interés, la política monetaria y las presiones inflacionarias en el largo plazo. Es importante señalar que el propuesto plan presupuestario del Presidente Bush, del cual se estima que tendrá un efecto en las finanzas públicas de $670,000 millones en un período de 10 años, afectará el resultado de los presupuestos proyectados por los próximos años.

Por otro lado, además del impacto de un conflicto bélico en el Medio Oriente y la desaceleración económica, la economía estadounidense ha sido afectada por el incremento en los costos de educación y del Medicaid. La combinación de estos factores ha afectado negativamente la cuenta corriente de la economía. En el año 2002, el déficit del gobierno federal era de $157,802 millones. Más aún, la proporción de déficit a PIB para el mismo periodo fue de 34.3 por ciento. Por lo menos, la Oficina de Presupuesto y Gerencia federal ha estimado que dentro de los próximos seis años, el presupuesto federal de Estados Unidos estará en negativo. Los efectos de un conflicto bélico prolongado tendrían un impacto severo en la cuenta corriente de Estados Unidos. La situación del déficit, el debilitamiento de la moneda y la debacle económica han logrado socavar más aún la situación fiscal individual de una gran cantidad de estados (**Gráfica 11**).

Gráfica 11



Según el último informe de la Asociación Nacional de Oficiales de Presupuesto (NASBO, por sus siglas en inglés), en el año fiscal 2002 el estado del fisco en la gran mayoría de los estados de Estados Unidos era crítico. El déficit se estima entre los $70 y $85 millardos. Además, durante el año fiscal 2002, los recaudos por concepto de impuestos sobre las ventas se redujeron en 3.2 por ciento; los recaudos por concepto de ingresos personales fueron 12.8 por ciento por debajo de lo esperado; y los recaudos por concepto de las corporaciones registraron una baja de 21.5 por ciento. Bajo esta situación, 37 estados redujeron sus presupuestos por más de $12,800 millones y, en los próximos años fiscales, un gran número de estados planifican reducir sus presupuestos por un estimado de $8,300 millones. A pesar de la situación actual, algunos programas de gobierno, como educación y Medicaid, no se verán afectados por los ajustes fiscales.

Comentarios finales

En resumen, durante el 2002, la economía de Estados Unidos presentó un cuadro un tanto difícil. El mercado laboral se contrajo por primera vez en una década, el mercado bursátil ha retrocedido por tercer año consecutivo, las exportaciones disminuyeron significativamente aumentando la brecha comercial entre Estados Unidos y el resto del mundo y la inversión interna bruta disminuyó por segundo año consecutivo, entre otros factores negativos. Los ataques terroristas del pasado 11 de septiembre de 2001, aún mantienen a la economía estadounidense en un hilo ante la posibilidad de un conflicto bélico en el Medio Oriente. Como consecuencia de estos ataques y la guerra al terrorismo, el presupuesto federal cayó en terreno negativo luego de varios años de superávit presupuestarios y se proyectan déficit presupuestarios por varios años más. Esta situación ocurre en un contexto donde la economía estadounidense crece a un ritmo lento, la economía global se encuentra en dificultades y el mercado bursátil presenta un cuadro poco alentador. Sin embargo, las presiones inflacionarias se han mantenido controladas. El Banco de la Reserva Federal ha mantenido políticas agresivas en torno a las tasas de interés manteniéndolas en niveles bajos. La política fiscal también ha sido agresiva en torno a los planes de gastos y recortes contributivos. La productividad continúa creciendo, lo que ayuda a aliviar las presiones inflacionarias de una economía cada vez más apretada en cuanto a crecimiento económico se refiere.

Por otro lado, es importante señalar que, en el pasado, las recuperaciones en la economía estadounidense estaban, por lo general, acompañadas de una recuperación en otras economías industrializadas, y las expansiones económicas coincidían con las de esos países. Actualmente, éste no es el caso. La mayoría de los socios comerciales de Estados Unidos se encontraban en una situación económica difícil a finales del año 2002.

Por último, la economía estadounidense se enfrenta al espectro de un conflicto armado contra Irak. Se estima que el mismo podría costarle al tesoro estadounidense alrededor de $50 millardos durante lo que resta del año fiscal 2003, lo que equivaldría a una reducción de medio punto porcentual en el crecimiento del producto interno bruto.

Las perspectivas económicas para Estados Unidos se pueden resumir de la siguiente manera. Primero, la incertidumbre jugará un papel clave en la recuperación económica tanto por el lado del mercado de acciones como en la inversión por parte de los agentes económicos. Segundo, el

déficit comercial podría traer consecuencias negativas para la economía en el largo plazo aunque la actual debilidad del dólar puede ayudar a estimular el sector externo y beneficiar la actividad económica en el corto plazo. Tercero, en términos de políticas económicas el estímulo por parte del Banco de la Reserva Federal parece apropiado mientras las presiones inflacionarias se mantengan estables. Además, es necesario señalar que desde la perspectiva fiscal el gobierno federal debe considerar un estímulo a corto plazo para activar la economía. En general, bajo este ambiente de incertidumbre y lenta recuperación, un mercado de valores débil, las políticas agresivas del BRF y la situación fiscal, sentaran la tónica que determinará el curso de la economía durante el próximo año.

NOTA

1. Tasas anualizadas y ajustadas estacionalmente.

BIBLIOGRAFIA

Dow Jones Company (2002) **Dow Jones Data** (http://www.djindexes.com).

Energy Information Administraton (2002) **World Oil Market Highlights** (www.eia.doe.gov.)

Federal Reserve Bank (2002) **Beige Book November 2002 & January 2003** (www.federalreserve.gov).

Federal Reserve Bank (2002) **Statistics: Releases and Historical Data** (www.federalreserve.gov).

International Monetary Fund (2002) **World Economic Outlook: September** (www.imf.org).

National Association of State Budget Officers (2002) **The Fiscal Survey of the States: November 2002**(www.nasbo.org).

National Bureau of Economic Research (2002) **Business Cycle Memo: November 26 2002**(www.nber.org).

Office of Management and Budget (2002) **Historical Tables, Budget of the United States Government, Fiscal Year 2004** (www.whitehouse.gov/omb/).

Platts Global Energy (2002) **Reporte de Precios de Petróleo Platts** (www.platts.com).

U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis (2002) **NIPA Historical Tables** (www.bea.gov).

U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2002) **Employment, CPI & Unemployment Data** (www.bls.gov).

U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2002) **Productivity and Cost Data** (www.bea.gov).

CAPITULO IV

Manufactura

MANUFACTURA*

Introducción

La manufactura puede definirse como la transformación química o mecánica de materiales y substancias en nuevos productos. El montaje de las partes que componen los diferentes productos también se considera manufactura si el producto final no es ni una estructura, ni ninguna otra mejora combinada. Usualmente, la producción manufacturera se lleva a cabo para suplir al mercado mayorista, para transferir los productos a otras plantas de la misma compañía, o para llenar los pedidos de los usuarios del sector industrial, y no para vender los productos directamente al consumidor doméstico (U.S. Bureau of the Census, 2000).

En Puerto Rico, cada dólar adicional de demanda final en el sector de la manufactura genera, aproximadamente, $2.10 en términos de producción para satisfacer esa demanda. Además, cada empleo de este sector genera alrededor de 3.3 empleos directos, indirectos e inducidos en toda la economía. Estos datos son indicativos de la importancia que reviste el sector de la manufactura en la actividad económica de Puerto Rico.

En este capítulo se analiza el desempeño del sector manufacturero durante el año fiscal 2002. En la próxima sección del capítulo se presenta un trasfondo histórico a los fines de enmarcar la discusión en un contexto apropiado. En una próxima sección se discuten algunos desarrollos que han estado ocurriendo a nivel global y que inciden, en gran medida, en el desenvolvimiento del sector manufacturero local. En varias secciones posteriores, se analiza el comportamiento de los siguientes importantes indicadores del sector manufacturero: producción e ingresos; empleo; exportaciones e importaciones; y producción y consumo de energía eléctrica. El último Censo Económico federal en Puerto Rico, correspondiente al 1997, contiene importante información sobre el sector de la manufactura. A tono con esto, se incluye una discusión de datos relevantes del mismo. Posteriormente, el capítulo incorpora un análisis del movimiento de varios indicadores del sector manufacturero durante la primera mitad del año fiscal 2003. En la penúltima sección del capítulo se discuten algunos elementos del Programa de Gobierno relativos al sector de la manufactura. La última sección contiene algunos comentarios finales al capítulo.

Trasfondo histórico

La transformación de la economía de Puerto Rico, de una principalmente agraria a una industrializada, se inició luego de la Segunda Guerra Mundial. Entonces, la relativa escasez de trabajadores en la economía de Estados Unidos, combinada con el hecho de que el salario promedio en Puerto Rico era de sólo una cuarta parte del que prevalecía en aquel país, favoreció que esta etapa se basara en empresas intensivas en el uso de la mano de obra, la importación de materia prima y la exportación del grueso de su producción (de Jesús Toro, 1982). En la segunda mitad del pasado siglo, a pesar de que, mediante el programa Operación Manos a la Obra, el gobierno local había sustituido la estrategia de intervención del sector público, como dueño de fábricas de industria liviana, por la de atraer inversión

**Por: Gerardo Sánchez Duvergé, Coordinador Unidad Balanza de Pagos.*

directa de Estados Unidos en proyectos manufactureros, dichas gestiones estuvieron apoyadas por una serie de incentivos dirigidos a minimizar costos, como la exención contributiva en la Isla y la provisión de infraestructura básica, incluyendo el uso de instalaciones construidas y propiedad del gobierno.

A mediados de la década de los sesenta, con la implantación de un régimen de trato preferencial a la importación de petróleo hacia la Isla, se adelanta la integración industrial de infraestructura productiva con la industria petroquímica. Esto permitió altos niveles de crecimiento en el sector manufacturero, tanto en términos de empleo como ingreso, impulsado por los aumentos registrados en los medios de producción bajo términos de intercambio comercial relativamente rentables. La crisis iniciada debido al embargo petrolero del 1973 puso fin, mediante una orden presidencial, al sistema de cuotas de importación iniciadas por el Departamento del Interior federal y, por ende, al cese del patrón expansivo para un grupo selecto de industrias de manufactura. Sin embargo, era patente la importancia de este sector dentro de la economía:

> Las industrias manufactureras hicieron una extraordinaria aportación a la economía del país. Sería un error suponer, sin embargo, que dicha aportación se limitó al considerable crecimiento del ingreso y del empleo provisto directamente. La realidad es muy distinta pues la expansión de las actividades fabriles surtió un efecto secundario de gran importancia en el resto de la economía. Hemos visto que, a medida que incrementaban sus operaciones, las empresas manufactureras ampliaron de forma significativa sus compras a otros sectores económicos...Pero hay algo más: un aumento determinado en el ingreso provisto por la expansión de un sector como la manufactura lleva a un crecimiento aún mayor en el Ingreso Nacional, por otras razones. Esto obedece a que un cambio causado por un sector impulsador en el ingreso personal ocasiona un cambio, aunque menor, en la adquisición de bienes de consumo producidos localmente; y este cambio genera, a su vez, más ingreso y de éste se dedica una proporción a la compra de bienes producidos en el país; y así sucesivamente, hasta agotarse el proceso... La gran expansión de las industrias manufactureras durante estos años no se limitó meramente al aumento de ingresos y empleos directos sino que llevó también al desarrollo de los sectores de servicios, causó aumentos secundarios del ingreso vía el efecto multiplicador y contribuyó grandemente a la inversión de capital fijo (de Jesús Toro, ibid).

La Sección 936 del Código de Rentas Internas de Estados Unidos permitió una expansión sin precedentes de la inversión directa, especialmente mediante las subsidiarias locales de compañías norteamericanas. De esta manera, se inició en la Isla una fase de expansión de la industria manufacturera en la cual el acervo tecnológico aumenta su composición en la producción de bienes exportables, principalmente a Estados Unidos, y cobra ímpetu un mayor desplazamiento hacia los sectores de servicios. Además de la exención contributiva federal en la repatriación de las ganancias hacia la compañía matriz en Estados Unidos, permitida en la Sección 936, la legislación federal y estatal mantenían exención en los rendimientos de los depósitos de los fondos derivados de las operaciones de las empresas, siempre y cuando mediaran ciertas reglas en cuanto al uso de los mismos. En esencia, esta exención estaba dirigida a proveer a la economía de Puerto Rico de un caudal de fondos financieros, a un costo relativamente bajo, dirigidos principalmente al financiamiento de la inversión de capital local. Más adelante, con la legislación para la Iniciativa de la Cuenca del Caribe, introducida en el 1983 por el Presidente Ronald Reagan, estos fondos se podían utilizar para estimular la inversión y el desarrollo

económico en países de la Cuenca del Caribe, como Haití y la República Dominicana, mediante un programa de "plantas gemelas". El sistema de plantas gemelas reconocía la creciente incapacidad de la economía de Puerto Rico para retener los procesos de manufactura intensivos en mano de obra, debido a los incrementos en el costo de este factor de producción, y proponía el establecimiento de plantas manufactureras intensivas en mano de obra en varios países de la Cuenca del Caribe (excluyendo a Puerto Rico, por las razones mencionadas) y de procesos y plantas intensivas en capital, con un fuerte componente de investigación, desarrollo e informática, en Puerto Rico.

El fin de los beneficios disponibles para aquellas empresas manufactureras acogidas a la Sección 936 ocurre en el marco de un proceso de mayor interrelación económica a nivel internacional. En la misma, se observa la consolidación de un conjunto de relaciones interindustriales, compuesto por aquellas corporaciones capaces de establecer sus esquemas organizativos contando con los recursos determinantes (en especial la tecnología), abarcando varios países y regiones geográficas. Se ha acentuado la relación directa entre el potencial de mejoramiento de la posición de competencia entre empresas y la búsqueda de nuevos centros de inversión, producción y consumo. Además, se ha incrementado la presión en diversos países para lograr insertarse en el orden imperante y, por ende, evitar el rezago en su desarrollo. Esto, a su vez, se vincula con el grado de autonomía en las decisiones económicas de alcance internacional.

En gran medida, la importancia relativa de Puerto Rico como centro de inversión, producción y consumo, está sujeta al incremento de la consolidación de los esquemas de organización de los entes corporativos de Estados Unidos y del resto del mundo. Esta dinámica podría implicar otro escenario en el desarrollo del sector de manufactura en Puerto Rico. Sin embargo, debe indicarse que, a medida que ocurre la transición hacia esta nueva fase, la actividad manufacturera en la Isla, en términos de producción, ingreso y empleo, ha mantenido un sitial de evidente importancia en la actividad económica del país.

Elementos globales que inciden en el sector de la manufactura

La condición actual referente al desempeño actual de la actividad económica a nivel internacional se ha caracterizado por el alto nivel de competencia, no sólo mediante la creciente relación entre los flujos de inversión y de producción de bienes y servicios, sino también entre las compañías transnacionales que reproducen a escala global iguales patrones de organización del proceso productivo. Concurrentemente, se registra el avance de nuevas tecnologías en áreas como la biogenética, nuevos materiales y la electrónica, en conjunto con un progreso paralelo en las telecomunicaciones. Estos cambios implican un mayor componente de activos y recursos de carácter intangible pero de alto valor, y la reducción paulatina del factor mano de obra en la ecuación productiva. El avance en los nuevos sistemas de producción manufacturera con un mayor contenido de información, subraya la importancia de la innovación en los procesos y métodos organizativos para el desarrollo de nuevos productos. Estos patrones han incrementado la oferta y demanda, especializadas en nichos de diversos mercados a costos más bajos.

Por otro lado, ha estado ocurriendo un realineamiento de la importancia de la manufactura vis à vis los servicios. De hecho, la línea divisoria entre ambos sectores se hace cada vez más borrosa. Cuando las características de la producción evidencian un componente cada vez mayor de elementos intangibles,

hay una mayor interacción entre la manufactura y los servicios, donde el último sector realiza actividades de apoyo al primero. La magnitud de los flujos de demanda es mayor desde el sector manufacturero hacia los servicios. Esto se debe a la creciente complejidad de mantener los esquemas productivos y, por ende, la necesidad, por parte de las firmas manufactureras, de subcontratar servicios que anteriormente podrían haberse llevado a cabo en la operación de manufactura. Además, durante el proceso de desarrollo económico y de mayor integración de los mercados, los patrones cambiantes de los gustos y preferencias generan no sólo la diversificación de bienes sino, además, un alza en el nivel y contenido de servicios.

Producto interno bruto e ingreso interno bruto

El producto bruto mide el valor de los bienes finales y servicios producidos para el consumo y acumulación de capital de los individuos y empresas de un país determinado, independientemente del país donde estén localizados. El producto interno bruto mide la producción dentro del país, independientemente del origen de los individuos y empresas que intervinieron en dicha producción. Existe una correspondencia similar en términos del ingreso neto, que es el valor de los pagos a los factores de producción de un país determinado, independientemente del país donde estén localizados. El ingreso neto interno mide el pago a los factores residentes del país, independientemente del origen de los factores que intervinieron en dicha producción. La metodología económica establece que el valor de la producción es igual al pago de los factores. Al momento de segregar la producción e ingreso neto por sector, para efectos de las cuentas nacionales, se utiliza tanto el producto interno bruto, como el ingreso neto interno, toda vez que se toma en consideración la participación del resto del mundo en el producto bruto y el ingreso bruto.

En el año fiscal 2002, el producto interno bruto originado en el sector de la manufactura fue de $29,990.5 millones, lo que equivale a un crecimiento de $1,184.1 millones, o 4.1 por ciento, sobre el año fiscal 2001, cuando fue de $28,806.4 millones. Durante el año fiscal 2001, el producto interno bruto originado en el sector de la manufactura había experimentado un alza de $4,727.8 millones, o 19.6 por ciento, sobre el año fiscal 2000 ($24,078.6 millones). En los periodos fiscales del 2000 al 2002, la manufactura prevaleció como el sector de mayor cambio absoluto y porcentual del producto interno bruto (**Tabla 1**). Visto de manera global, en el año fiscal 2002, la manufactura representó el 42.2 por ciento del producto interno

Tabla 1

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Producto interno bruto	61,701.8	69,311.5	71,115.1	7,609.7	1,803.6	12.3	2.6
Agricultura	529.1	453.2	424.3	(75.9)	(28.9)	(14.3)	(6.4)
Manufactura	24,078.6	28,806.4	29,990.5	4,727.8	1,184.1	19.6	4.1
Construcción por contrato y minería (1)	1,874.9	1,799.8	1,842.1	(75.1)	42.3	(4.0)	2.4
Servicios	35,219.2	38,252.1	38,858.2	3,032.9	606.1	8.6	1.6
Discrepancia estadística	585.3	824.0	317.0	238.7	(507.0)		

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En porcientos - Años fiscales)

	2000r	2001r	2002p
Producto interno bruto	100.0	100.0	100.0
Agricultura	0.9	0.7	0.6
Manufactura	39.0	41.6	42.2
Construcción por contrato y minería (1)	3.0	2.6	2.6
Servicios	57.1	55.2	54.6
Discrepancia estadística	0.9	1.2	0.4

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

bruto, comparado con 54.6 por ciento para la totalidad de los servicios, incluyendo la administración pública (**Tabla 2**).

Durante el año fiscal 2002, el ingreso neto interno del sector de la manufactura ascendió a $28,088.2 millones, registrando un incremento de $1,074.8 millones, o 4.0 por ciento, sobre el nivel de $27,013.4 millones correspondiente del año fiscal anterior. En el año fiscal 2000, este total fue de $22,348.3 millones. Es decir, el cambio entre los años fiscales 2000 y 2001 fue de $4,665.1 millones o 20.9 por ciento (**Tabla 3**). Las industrias manufactureras representaron el 45.7 por ciento del ingreso neto interno en el año fiscal 2002, comparado con 50.7 por ciento para las industrias que componen los servicios,

Tabla 3

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Ingreso neto total	32,610.4	34,476.1	35,601.9	1,865.7	1,125.8	5.7	3.3
Compensación a empleados	23,504.0	24,431.8	25,110.5	927.8	678.7	3.9	2.8
Ingresos procedentes de la propiedad	9,106.4	10,044.3	10,491.4	937.9	447.1	10.3	4.5
Menos: Resto del mundo	(20,283.2)	(25,138.6)	(25,926.2)	(4,855.4)	(787.6)	23.9	3.1
Compensación a empleados	884.7	903.6	953.5	18.9	49.9	2.1	5.5
Ingresos procedentes de la propiedad	(21,167.9)	(26,042.2)	(26,879.7)	(4,874.3)	(837.5)	23.0	3.2
Ingreso neto interno	52,893.7	59,614.6	61,528.0	6,720.9	1,913.4	12.7	3.2
Compensación a empleados	22,619.5	23,528.3	24,157.2	908.8	628.9	4.0	2.7
Ingresos procedentes de la propiedad	30,274.3	36,086.5	37,371.2	5,812.2	1,284.7	19.2	3.6
Agricultura	669.0	612.7	599.2	(56.3)	(13.5)	(8.4)	(2.2)
Compensación a empleados	230.3	219.4	228.1	(10.9)	8.7	(4.7)	4.0
Ingresos procedentes de la propiedad	438.7	393.4	371.1	(45.3)	(22.3)	(10.3)	(5.7)
Manufactura	22,348.3	27,013.4	28,088.2	4,665.1	1,074.8	20.9	4.0
Compensación a empleados	3,964.3	3,989.8	3,906.8	25.5	(83.0)	0.6	(2.1)
Ingresos procedentes de la propiedad	18,384.0	23,023.6	24,181.5	4,639.6	1,157.9	25.2	5.0
Construcción por contrato y minería	1,732.8	1,621.7	1,638.1	(111.1)	16.4	(6.4)	1.0
Compensación a empleados	1,362.4	1,267.9	1,287.2	(94.5)	19.3	(6.9)	1.5
Ingresos procedentes de la propiedad	370.5	353.8	351.0	(16.7)	(2.8)	(4.5)	(0.8)
Servicios	28,143.6	30,366.9	31,202.7	2,223.3	835.8	7.9	2.8
Compensación a empleados	17,062.5	18,051.2	18,735.1	988.7	683.9	5.8	3.8
Ingresos procedentes de la propiedad	11,081.1	12,315.7	12,467.6	1,234.6	151.9	11.1	1.2

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

incluyendo la administración pública (**Tabla 4**). Nuevamente, en ambos intervalos de tiempo, la manufactura prevaleció como el sector de mayor cambio absoluto y porcentual en su ingreso interno bruto.

Tabla 4

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

	2000r	2001r	2002p
Ingreso neto interno	100.0	100.0	100.0
Agricultura	1.3	1.0	1.0
Manufactura	42.3	45.3	45.7
Construcción por contrato y minería	3.3	2.7	2.7
Servicios	53.2	50.9	50.7
Compensación a empleados	100.0	100.0	100.0
Agricultura	1.0	0.9	0.9
Manufactura	17.5	17.0	16.2
Construcción por contrato y minería	6.0	5.4	5.3
Servicios	75.4	76.7	77.6
Ingresos procedentes de la propiedad	100.0	100.0	100.0
Compensación a empleados	1.0	0.9	0.9
Agricultura	1.4	1.1	1.0
Manufactura	60.7	63.8	64.7
Construcción por contrato y minería	1.2	1.0	0.9
Servicios	36.6	34.1	33.4

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Mediante la relación producción-ingreso, reseñada previamente, puede extenderse el análisis al ritmo de crecimiento por industria para un periodo dado. Tanto para el lapso comprendido entre los años fiscales 2000 y 2001, como entre 2001 y 2002, las siguientes industrias experimentaron una contracción consecutiva en su producto interno bruto e ingreso neto interno: ropa y accesorios relacionados; imprenta y editoriales; productos de goma y plástico; productos de cuero; productos fabricados de metal; y equipo de transportación. La composición del ingreso neto interno de estas industrias refleja que, en todas, la proporción principal correspondió, para el año fiscal 2002, a la compensación de empleados. Por otra parte, algunas industrias experimentaron crecimientos consecutivos, tanto en el producto interno bruto como en el ingreso neto interno, entre los años fiscales 2001 y 2002. Sin embargo, éstas registraron tasas de crecimientos mayores durante el año fiscal 2001 que durante el año fiscal 2002. Las industrias concernidas fueron: productos de tabaco, productos químicos y derivados; maquinaria excepto eléctrica; maquinaria eléctrica; instrumentos profesionales y científicos. En cuatro de estas industrias (productos químicos y derivados; maquinaria excepto eléctrica; maquinaria eléctrica; e instrumentos profesionales y científicos),

la proporción principal en la distribución del ingreso neto interno, durante el año fiscal 2002, correspondió al pago de ingresos procedentes de la propiedad. En la industria de productos de tabaco, la proporción fue similar entre ambos componentes durante el año fiscal 2002 (**Tabla 5**).

Tabla 5

PRODUCTO INTERNO BRUTO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
(En millones de dólares)

Industrias	2000r	2001r	2002p
Total	24,078.6	28,806.4	29,990.5
Alimentos	1,912.3	2,121.3	2,132.5
Productos de tabaco	104.7	125.0	126.4
Productos textiles	22.0	32.6	32.4
Ropa y accesorios relacionados	609.9	568.6	462.9
Madera, productos de madera y muebles	98.0	99.3	107.7
Productos de papel	90.7	94.2	89.2
Imprentas y editoriales	284.0	247.6	246.7
Productos químicos y derivados	14,415.1	17,435.3	18,576.5
Productos de petróleo	43.6	78.0	66.6
Productos de goma y plásticos	403.7	351.4	225.4
Cuero y productos de cuero	120.9	92.0	69.0
Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	238.3	239.7	231.6
Productos primarios de metal	59.6	69.3	56.3
Productos fabricados de metal	221.3	211.0	200.2
Maquinaria, excepto eléctrica	2,030.7	3,320.0	3,581.6
Maquinaria eléctrica	1,525.3	1,739.3	1,791.8
Equipo de transportación	60.1	34.4	29.4
Instrumentos profesionales y científicos	1,758.4	1,874.1	1,888.0
Manufactura miscelánea	80.2	73.4	76.5

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Las industrias de: productos textiles; papel y productos de papel; petróleo y productos de petróleo; cemento y productos de piedra, arcilla, cristal y concreto; y productos primarios de metal, registraron un crecimiento, tanto en su producto interno bruto, como en su ingreso neto interno para el periodo comprendido entre los años fiscales 2000 y 2001. Posteriormente, reflejaron pérdidas en los mismos renglones durante el intervalo fiscal del 2001 al 2002. Una situación contraria ocurrió en la manufactura miscelánea, en la cual el crecimiento fue negativo en el año fiscal 2001 y positivo en el año fiscal 2002.

De todas las industrias clasificadas dentro del esquema tradicional del sector manufacturero, la industria combinada de madera, productos de madera y muebles registró aumentos consecutivos en su producto interno bruto e ingreso neto interno. Además, alcanzó un crecimiento superior en el año fiscal 2002 con relación al 2001. La aportación de este renglón de actividad manufacturera es, sin embargo, relativamente mínima. En el año fiscal 2002, su producto interno bruto totalizó $107.7 millones y su ingreso neto interno $90.9 millones. Dicho sea de paso, en el grupo combinado

de manufactura de madera, productos de madera y muebles, la compensación a empleados es el componente de mayor participación relativa en su ingreso neto interno.

La industria de manufactura de alimentos, una de las industrias de mayor volumen, registró incrementos consecutivos en el producto interno bruto durante los años fiscales 2000 al 2002 (con una desaceleración desde el 2001 al 2002). Su ingreso neto interno registró un alza en el periodo fiscal del 2000 al 2001. Sin embargo, no logró sostener igual expansión en el periodo del 2001 al 2002, cuando su ingreso neto interno se redujo.

En términos de la distribución funcional del ingreso neto por sector industrial, los $28,088.2 millones del ingreso neto interno de la manufactura, para el año fiscal 2002, se dividieron en $3,906.8 millones en compensación a empleados (13.9 por ciento) y $24,181.5 millones (86.1 por ciento) en ingresos procedentes de la propiedad. Esto equivale a una merma de $83.0 millones, o 2.1 por ciento, en la compensación a empleados, y un aumento de $1,157.9 millones, o 5.0 por ciento, en ingresos procedentes de la propiedad. En el año fiscal 2001, los totales para la compensación a empleados e ingresos procedentes de la propiedad habían sido de $3,989.8 millones y de $23,023.6 millones, respectivamente. En el año fiscal 2000, la expansión fue de $25.5 millones, o 0.6 por ciento, en la compensación a empleados, y de $4,639.6 millones, o 25.2 por ciento, en los ingresos procedentes de la propiedad (**Tabla 6**).

La estrategia de industrialización, mediante la importación de capital externo, conlleva a que un alto nivel del monto del ingreso neto interno salga de Puerto Rico por concepto de rendimientos de la inversión de la propiedad pagado a no residentes. Durante el año fiscal 2002, los pagos al resto del mundo, principalmente de ganancias, fueron de $27,902.9 millones. Esto representa un incremento de $766.1 millones, o 2.8 por ciento, sobre el nivel correspondiente del año fiscal anterior ($27,136.8 millones). En el año fiscal 2000, este total había sido $22,185.5 millones. El cambio entre los años fiscales 2000 y 2001 fue de $4,951.3 millones o 22.3 por ciento. De estos totales, la mayor proporción correspondió a las industrias manufactureras. El dominio de las industrias intensivas en tecnología y capital, da lugar a que la proporción de los ingresos procedentes de la propiedad en el ingreso neto interno de la manufactura supere, de forma considerable, al de la compensación a empleados. Por ende, a pesar de que las empresas intensivas en mano de obra son, generalmente, las que generan un mayor volumen de empleo, las intensivas en capital y tecnología tienen una mayor participación en el ingreso neto interno, en vista del grado de importancia relativa que representan los ingresos procedentes de la propiedad. Estos ingresos (ganancias y otros rendimientos de la inversión) fluyen mayormente, hacia las compañías matrices en el exterior.

Como en años anteriores, el subsector de productos farmacéuticos, dentro de la industria de productos químicos y derivados, es determinante en el desempeño general del sector manufacturero. Puerto Rico es, por excelencia, un núcleo de producción farmacéutica a nivel global. El producto interno bruto de las empresas farmacéuticas, durante el año fiscal 2002, fue de $17,740.5 millones, superior al año fiscal 2001, ($16,630.0 millones). En términos del ingreso neto interno, el monto de este subsector alcanzó un total de $17,115.9 millones en el año fiscal 2002, vis-à-vis $16,048.6 millones en el año fiscal 2001. Cuando se analiza la participación de los diversos subsectores, las farmacéuticas representaron el 59.2 por ciento del producto interno bruto, así como el 60.9 por ciento del ingreso neto interno del sector manufacturero. La expansión de este grupo, en el año fiscal 2001, fue de $3,049.5 millones, o 22.5 por

Tabla 6

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA
(En millones de dólares - Años fiscales)

Industrias	2000r	2001r	2002p	Cambio Absoluto 2001-2000	Cambio Absoluto 2002-2001	Cambio Porcentual 2001/2000	Cambio Porcentual 2002/2001
Total	22,348.3	27,013.4	28,088.2	4,665.1	1,074.8	20.9	4.0
Compensación a empleados	3,964.3	3,989.8	3,906.8	25.5	(83.0)	0.6	(2.1)
Ingresos procedentes de la propiedad	18,384.0	23,023.6	24,181.5	4,639.6	1,157.9	25.2	5.0
Alimentos	1,513.3	1,688.6	1,662.5	175.3	(26.1)	11.6	(1.5)
Compensación a empleados	436.4	435.2	409.5	(1.2)	(25.7)	(0.3)	(5.9)
Ingresos procedentes de la propiedad	1,077.0	1,253.4	1,253.0	176.4	(0.4)	16.4	(0.0)
Productos de tabaco	54.7	71.7	74.2	17.0	2.5	31.1	3.5
Compensación a empleados	30.8	36.3	37.1	5.5	0.8	17.9	2.2
Ingresos procedentes de la propiedad	23.9	35.4	37.2	11.5	1.8	48.1	5.1
Productos textiles	18.8	30.1	29.8	11.3	(0.3)	60.1	(1.0)
Compensación a empleados	14.1	16.0	15.9	1.9	(0.1)	13.5	(0.6)
Ingresos procedentes de la propiedad	4.7	14.1	13.9	9.4	(0.2)	200.0	(1.4)
Ropa y accesorios relacionados	558.2	521.2	412.2	(37.0)	(109.0)	(6.6)	(20.9)
Compensación a empleados	254.1	244.1	214.4	(10.0)	(29.7)	(3.9)	(12.2)
Ingresos procedentes de la propiedad	304.1	277.2	197.9	(26.9)	(79.3)	(8.8)	(28.6)
Madera, productos de madera y muebles	80.2	83.7	90.9	3.5	7.2	4.4	8.6
Compensación a empleados	55.8	56.6	60.4	0.8	3.8	1.4	6.7
Ingresos procedentes de la propiedad	24.4	27.1	30.5	2.7	3.4	11.1	12.5
Productos de papel	80.6	83.1	77.4	2.5	(5.7)	3.1	(6.9)
Compensación a empleados	55.7	56.5	52.8	0.8	(3.7)	1.4	(6.5)
Ingresos procedentes de la propiedad	24.9	26.7	24.6	1.8	(2.1)	7.2	(7.9)
Imprentas y editoriales	253.9	223.8	222.7	(30.1)	(1.1)	(11.9)	(0.5)
Compensación a empleados	190.2	182.5	179.2	(7.7)	(3.3)	(4.0)	(1.8)
Ingresos procedentes de la propiedad	63.7	41.3	43.5	(22.4)	2.2	(35.2)	5.3
Productos químicos y derivados	13,815.5	16,793.0	17,886.1	2,977.5	1,093.1	21.6	6.5
Compensación a empleados	1,257.0	1,304.4	1,326.9	47.4	22.5	3.8	1.7
Ingresos procedentes de la propiedad	12,558.5	15,488.6	16,559.2	2,930.1	1,070.6	23.3	6.9
Petróleo y productos de petróleo	(22.3)	8.0	(4.9)	30.3	(12.9)	(135.9)	(161.3)
Compensación a empleados	67.5	63.0	57.3	(4.5)	(5.7)	(6.7)	(9.0)
Ingresos procedentes de la propiedad	(89.8)	(55.0)	(62.1)	34.8	(7.1)	(38.8)	12.9
Productos de goma y plástico	374.6	324.0	198.1	(50.6)	(125.9)	(13.5)	(38.9)
Compensación a empleados	114.0	113.7	106.3	(0.3)	(7.4)	(0.3)	(6.5)
Ingresos procedentes de la propiedad	260.6	210.3	91.9	(50.3)	(118.4)	(19.3)	(56.3)
Cuero y productos de cuero	113.3	86.2	63.7	(27.1)	(22.5)	(23.9)	(26.1)
Compensación a empleados	80.3	59.3	41.4	(21.0)	(17.9)	(26.2)	(30.2)
Ingresos procedentes de la propiedad	33.0	27.0	22.3	(6.0)	(4.7)	(18.2)	(17.4)
Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	191.0	195.6	187.9	4.6	(7.7)	2.4	(3.9)
Compensación a empleados	146.9	145.2	141.0	(1.7)	(4.2)	(1.2)	(2.9)
Ingresos procedentes de la propiedad	44.1	50.5	47.0	6.4	(3.5)	14.5	(6.9)
Productos primarios de metal	51.3	61.6	48.6	10.3	(13.0)	20.1	(21.1)
Compensación a empleados	22.7	22.9	20.3	0.2	(2.6)	0.9	(11.4)
Ingresos procedentes de la propiedad	28.6	38.7	28.3	10.1	(10.4)	35.3	(26.9)
Productos fabricados de metal	178.5	172.1	159.9	(6.4)	(12.2)	(3.6)	(7.1)
Compensación a empleados	102.8	105.3	101.8	2.5	(3.5)	2.4	(3.3)
Ingresos procedentes de la propiedad	75.7	66.8	58.1	(8.9)	(8.7)	(11.8)	(13.0)
Maquinaria, excepto eléctrica	1,966.3	3,251.9	3,507.2	1,285.6	255.3	65.4	7.9
Compensación a empleados	150.7	166.7	173.6	16.0	6.9	10.6	4.1
Ingresos procedentes de la propiedad	1,815.6	3,085.3	3,333.6	1,269.7	248.3	69.9	8.0
Maquinaria eléctrica	1,337.1	1,549.0	1,593.5	211.9	44.5	15.8	2.9
Compensación a empleados	523.9	513.5	462.2	(10.4)	(51.3)	(2.0)	(10.0)
Ingresos procedentes de la propiedad	813.2	1,035.5	1,131.3	222.3	95.8	27.3	9.3
Equipo de transportación	55.6	30.7	25.4	(24.9)	(5.3)	(44.8)	(17.3)
Compensación a empleados	27.1	21.5	18.3	(5.6)	(3.2)	(20.7)	(14.9)
Ingresos procedentes de la propiedad	28.5	9.3	7.1	(19.2)	(2.2)	(67.4)	(23.7)
Instrumentos profesionales y científicos	1,657.6	1,775.0	1,786.8	117.4	11.8	7.1	0.7
Compensación a empleados	400.0	420.1	458.9	20.1	38.8	5.0	9.2
Ingresos procedentes de la propiedad	1,257.6	1,355.0	1,328.0	97.4	(27.0)	7.7	(2.0)
Manufactura miscelánea	70.0	63.9	66.0	(6.1)	2.1	(8.7)	3.3
Compensación a empleados	34.4	27.2	29.5	(7.2)	2.3	(20.9)	8.5
Ingresos procedentes de la propiedad	35.7	36.7	36.5	1.0	(0.2)	2.8	(0.5)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social/Subprograma de Análisis Económico.

ciento, con relación al 1999-2000. El alza en el sector para el año fiscal 2002 fue de $1,110.5 millones, o 6.7 por ciento, con relación al año fiscal 2001. Por ende, parte de la reducción el ritmo de crecimiento en este período se puede atribuir al subsector de productos farmacéuticos, toda vez que el cambio total en el sector de manufactura fue de $4,727.8 millones y de $1,184.1 millones, para incrementos de 19.6 por ciento y 4.1 por ciento, respectivamente. Este patrón es extensivo, a su vez, al ingreso neto interno.

El crecimiento en el ingreso neto interno del grupo de productos químicos, en el año fiscal 2001 fue de $3,001.0 millones, o 23.0 por ciento ($4,665.1 millones o 20.9 por ciento para todo el sector de manufactura), y de $1,067.3 millones, o 6.7 por ciento, en el año fiscal 2002 ($1,074.8 millones, o 4.0 por ciento, para toda la manufactura).

La composición del ingreso neto interno de la manufactura, así como del ritmo de crecimiento de sus respectivos componentes, está supeditada a la conversión de empresas de manufactura, anteriormente acogidas a la Sección 936, en Corporaciones Foráneas Controladas (CFC). De acuerdo con esta reorganización legal, las compañías manufactureras que opten por tal cambio pagarían por concepto de regalías transferidas a sus corporaciones matrices en el exterior, además de una retención en el origen al gobierno de Puerto Rico a una tasa de 10 por ciento. Este pago es, en efecto, un costo en lugar de una ganancia, para las empresas elegibles (Banco Gubernamental de Fomento, 2002).

Empleo

La difusión de la tecnología intra empresa y a través de las fronteras nacionales, junto con el flujo de la inversión extranjera directa, interactúa con las diferencias en las proporciones de los recursos utilizados en la producción. Las implicaciones de la creciente integración de la economía global, y la transición hacia procesos productivos intensivos en conocimiento y en alta tecnología, han representado puntos en conflicto tanto en los países desarrollados, como en aquellos en vías de desarrollo. En los países industrializados se plantea si la integración ha traído como consecuencia la "exportación" de empleos hacia países de salarios relativamente bajos, y si el avance tecnológico evita (y, en ocasiones, reduce) la creación de empleos en los países le salarios relativamente altos. Los cambios experimentados evidencian lo que ha sido considerado como un proceso de "desindustrialización", consistente en la caída de la participación relativa del empleo manufacturero en el empleo total. Si bien es el resultado "natural"de un desarrollo económico sobresaliente, no puede descartarse la posibilidad de que esta desindustrialización haya sido resultante de problemas estructurales dentro del sector de manufactura o de la actividad económica nacional en general (Rowthorn & Ramaswmy, 1997).

En Puerto Rico, la combinación de ciertos elementos externos ejercen mayor presión sobre la potencialidad de crear o mantener empleos manufactureros, específicamente en aquellas industrias intensivas en mano de obra. Entre éstos, pueden mencionarse la eliminación de los beneficios contributivos de la Sección 936, la implementación de esquemas de comercio exterior por parte de Estados Unidos (y por ende, Puerto Rico) y la mayor competitividad en los mercados internacionales. Además, al aplicar en la Isla cláusulas de las leyes federales de salario mínimo, el control ejercido tiende a mantener la brecha salarial dentro de unos niveles relativamente reducidos (en comparación con terceros países) en algunas industrias. A medida que se incrementa el costo salarial, en términos relativos, la tendencia lógica, para las actividades productivas intensivas en mano de obra, es el desplazamiento hacia aquellos países con un costo.

Estos cambios, entre otros, se han traducido en una desaceleración en el crecimiento del empleo manufacturero en Puerto Rico. De hecho, durante la década de los noventa, se registraron reducciones en el empleo de la manufactura en los años fiscales 1991, 1994, 1997, 1998 y 1999. El número de trabajadores manufactureros permaneció estable para los años fiscales 1999 y 2001, inclusive, para

nuevamente mermar en el año fiscal 2002. Por su parte, y similar a la situación en otros países, la disminución en el empleo manufacturero en la Isla ha estado acompañada de un alza en la participación correspondiente del sector de los servicios.

En el año fiscal 2002, hubo 139,000 empleados en el sector de manufactura, una reducción de 20,000 empleos, o 12.6 por ciento, en comparación con el total de 159,000 plazas durante los años fiscales 2001 y 2002, según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Sin embargo, según la Encuesta de Establecimientos, el empleo manufacturero disminuyó de 142,000 a 140,000 del año fiscal 2000 al año fiscal 2001, con otra contracción en el año fiscal 2002, cuando se registraron 131,000 empleos, para una baja de 9,000 personas o 6.4 por ciento. Las industrias de madera, productos de madera y muebles, así como de productos químicos y relacionados, fueron las únicas que lograron expandir su número de empleados para los años fiscales 2000 al 2001 así como del 2001 al 2002. La de productos químicos y relacionados, sin embargo, fue la única que tuvo un alza en el número de empleos para los años fiscales 2000 al 2002. Con 31,000 empleos en el año fiscal 2002 (23.7 por ciento del total del sector), esta es, a su vez, la de mayor tamaño en términos de plazas (**Tabla 7**). Como resultado de la reducción en el número de empleos de la manufactura se registra por consiguiente, una contracción en la nómina pagada en el sector. La nómina de trabajadores de producción de la manufactura fue de $2,226.3 millones en el año fiscal 2002, una baja de 1.2 por ciento al compararse con el año fiscal 2001, cuando fue de $2,252.9 millones.

Tabla 7

NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS, SECTOR DE MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
(En miles de personas de 16 años y más)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000r	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Total	142	140	131	(2.0)	(9.0)	(1.4)	(6.4)
Alimentos	16	16	15	(0.3)	(1.3)	(1.8)	(8.1)
Tabaco	1	1	1	0.1	0.0	7.7	0.0
Textiles	2	2	2	0.0	(0.6)	0.0	(28.6)
Ropa	17	16	13	(1.4)	(2.5)	(8.3)	(16.1)
Madera y productos de madera y muebles	3	4	4	0.2	0.1	6.1	2.9
Papel Imprenta y editoriales	10	9	9	(0.3)	(0.5)	(3.2)	(5.4)
Productos químicos	29	29	31	0.3	1.6	1.0	5.5
Productos de petróleo y productos de goma y plásticos	6	6	6	(0.4)	(0.2)	(6.6)	(3.5)
Cuero y productos de cuero	4	3	2	(0.9)	(1.1)	(22.0)	(34.4)
Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	6	6	5	0.1	(0.7)	1.7	(11.9)
Productos primarios fabricados de metal	7	8	7	0.8	(0.6)	11.9	(8.0)
Maquinaria excepto eléctrica y equipo de transportación	5	5	4	(0.5)	(0.7)	(10.0)	(15.6)
Maquinaria eléctrica	19	19	17	(0.2)	(2.2)	(1.0)	(11.5)
Instrumentos profesionales y científicos	15	15	15	0.0	(0.1)	0.0	(0.7)
Manufactura miscelánea	2	2	2	(0.1)	(0.1)	(5.6)	(5.9)

p- Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo no Agrícola).

Por otro lado, la productividad del sector manufacturero local se ha mantenido históricamente en altos niveles. Esta se mide como la relación entre producto interno bruto por sector, deflacionado a través de la extensión del índice de deflación del producto interno bruto para todos los sectores, y el número de empleados por sector.

Sin embargo, debe subrayarse el hecho de que la naturaleza de la relación intraempresarial que caracterizó las operaciones de las empresas acogidas a la Sección 936, con un alto nivel de componentes intangibles, complica el examen adecuado, al menos para los indicadores aquí descritos, de la productividad de los trabajadores de la manufactura en Puerto Rico.

Exportaciones e importaciones

El sector de manufactura es responsable de prácticamente la totalidad de las exportaciones de mercadería registradas. En el año fiscal 2002, el valor de éstas exportaciones alcanzó $47,172.3 millones; un aumento de $271.5 millones, o 0.6 por ciento, con relación al año fiscal 2001 ($46,900.8 millones). El valor de las exportaciones de mercancía registrada por parte del sector de manufactura, fue de $46,722.9 millones, para un alza de $280.7 millones, o 0.6 por ciento, con relación al año fiscal 2001 ($46,442.3 millones). El sector manufacturero originó el 99.0 por ciento del total de las exportaciones de mercancía registradas para ambos años fiscales. De manera similar a lo observado en el producto interno bruto e ingreso neto interno, la importante participación de los productos químicos en la composición general de la producción manufacturera puede explicarse mediante su composición dentro de las exportaciones totales de mercancía registrada. En el año fiscal 2002, el 70.6 por ciento del total las exportaciones de mercadería provino principalmente de los químicos (**Tabla 8**). Las exportaciones registradas de este renglón sumaron $33,307.1 millones; una expansión de $2,540.0 millones, u 8.3 por ciento, sobre el año fiscal 2001 ($30,767.1 millones).

Tabla 8

EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
(En millones de dólares)

					Absoluto		Porcentual	
		2000	2001	2002	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
SCIAN	Total exportaciones	38,465.7	46,900.8	47,172.3	8,435.0	271.5	21.9	0.6
31-33	Manufactura	37,993.1	46,442.3	46,722.9	8,449.2	280.7	22.2	0.6
311	Alimentos	3,745.8	3,488.6	3,553.5	(257.2)	64.9	(6.9)	1.9
312	Productos de bebidas y de tabaco	227.5	353.4	278.6	125.9	(74.8)	55.3	(21.2)
313-314	Textiles	80.1	79.3	75.4	(0.8)	(3.9)	(0.9)	(4.9)
315	Ropa	617.2	601.5	545.8	(15.7)	(55.7)	(2.5)	(9.3)
316	Cuero y productos afines	317.7	261.5	159.7	(56.2)	(101.8)	(17.7)	(38.9)
321	Productos de madera	9.6	14.3	7.0	4.7	(7.3)	49.3	(51.0)
322	Papel	30.4	30.2	42.8	(0.3)	12.7	(0.9)	42.0
323	Imprenta	47.3	41.6	31.3	(5.7)	(10.3)	(12.0)	(24.8)
324	Productos de petróleo y de carbón	229.7	257.3	77.3	27.6	(180.0)	12.0	(70.0)
325	Químicos	22,624.9	30,767.1	33,307.1	8,142.2	2,540.0	36.0	8.3
326	Productos de plástico y de goma	143.1	133.0	107.5	(10.1)	(25.6)	(7.1)	(19.2)
327	Productos de minerales no metálicos	52.5	47.1	64.4	(5.4)	17.3	(10.2)	36.6
331	Metales primarios	32.0	205.0	78.2	173.0	(126.8)	541.4	(61.8)
332	Productos fabricados de metal	67.5	95.0	102.8	27.5	7.7	40.8	8.1
333	Maquinaria	709.1	680.4	508.7	(28.7)	(171.7)	(4.0)	(25.2)
334	Productos de computadora y electrónicos	6,189.4	6,094.5	4,404.7	(94.9)	(1,689.8)	(1.5)	(27.7)
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,053.7	1,213.8	984.3	160.1	(229.5)	15.2	(18.9)
336	Equipo de transportación	191.5	210.3	252.7	18.8	42.4	9.8	20.2
337	Muebles y productos relacionados	18.1	16.5	22.4	(1.6)	5.9	(8.9)	35.9
339	Manufactura miscelánea	1,606.0	1,851.9	2,118.9	246.0	267.0	15.3	14.4

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Además de las exportaciones de mercadería registradas de la industria de productos químicos, dentro de este grupo de exportaciones sobresalen, por su magnitud y crecimiento, las de productos de computadora y electrónicos, alimentos y manufactura miscelánea. Sin embargo, las exportaciones de productos de computadora y electrónicos registraron reducciones considerables en sus totales para el año fiscal 2002. Esta fue una de las causas de la desaceleración en el patrón de aumento que se había observado en las exportaciones de mercancía registradas para años previos. Nótese, por ejemplo, el año fiscal 2001 con un total de $46,900.8 millones, para un aumento de $8,435.0 millones, o 21.9 por ciento, sobre el año fiscal 2000 ($38,465.7 millones). En el año fiscal 2000, las exportaciones de la manufactura fueron de $37,993.1 millones y de $46,442.3 millones en el año fiscal 2001, equivalente a un alza de $8,449.2 millones, o 22.2 por ciento.

El peso de ciertos productos, como los de farmacia, en las exportaciones totales puede observarse de manera más detallada en la relación de los productos principales exportados durante el año fiscal 2002 y años previos (**Tabla 9**). De manera similar al crecimiento observado en su producción e ingreso, las industrias con dominio en las exportaciones de mercancía registrada pertenecen a aquellas con una mayor intensidad de capital y tecnología. Esto explica, por supuesto, los altos niveles de ingresos a la propiedad pagados a no residentes dentro del ingreso neto de manufactura.

Tabla 9

PRINCIPALES EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
(En millones de dólares)

		2000	2001	2002
SCIAN	Exportaciones registradas	38,465.7	46,900.8	47,172.3
325412	Preparados farmacéuticos	16,202.2	21,422.4	24,423.1
325411	Drogas y vitaminas medicinales y botánicas	5,033.5	7,588.9	6,924.5
311930	Extractos y emulsiones para dar sabor	3,024.3	2,809.5	3,026.5
334119	Otros equipos de computadoras	3,671.5	4,078.3	2,827.3
339112	Instrumentos médicos y quirúrgicos	1,272.4	1,407.3	1,378.3
325199	Químicos orgánicos básicos, todos los otros	382.2	690.7	657.3
339113	Enseres y artículos quirúrgicos	162.3	252.9	615.0
334112	Equipos de almacenar de computadoras	322.3	531.3	546.8
335313	Equipos y dispositivos conmutadores de electricidad	635.4	785.7	484.1
325192	Crudo cíclico e intermedio	287.6	151.2	370.3
	Subtotal	30,993.6	39,718.1	41,253.1
	Resto de las exportaciones	7,472.2	7,182.7	5,919.1

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En el año fiscal 2002, las importaciones de mercancía registradas ascendieron a $28,984.6 millones; una reducción de $164.7 millones, o 0.6 por ciento, con relación al nivel registrado en el año fiscal 2001, que fue de $29,149.3 millones (**Tabla 10**). El total para el año fiscal 2000 fue de $27,042.8 millones, con un aumento de $2,106.5 millones, o 7.8 por ciento, para el periodo transcurrido entre el año fiscal 2000 y 2001. Más del 93 por ciento de las importaciones de mercancía registrada corresponde a productos

Tabla 10

IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
(En millones de dólares)

					Absoluto		Porcentual	
		2000	2001	2002	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
SCIAN	Total	27,042.8	29,149.3	28,984.6	2,106.5	(164.7)	7.8	(0.6)
31-33	Manufactura	25,386.5	27,679.5	27,360.2	2,293.1	(319.3)	9.0	(1.2)
311	Alimentos	1,820.7	2,135.0	1,952.3	314.3	(182.6)	17.3	(8.6)
312	Productos de bebidas y de tabaco	302.3	432.2	386.5	129.9	(45.8)	43.0	(10.6)
313-314	Textiles	375.0	372.1	288.8	(2.9)	(83.3)	(0.8)	(22.4)
315	Ropa	642.0	644.6	671.6	2.6	27.0	0.4	4.2
316	Cuero y productos afines	333.2	332.8	299.6	(0.4)	(33.2)	(0.1)	(10.0)
321	Productos de madera	184.8	182.0	139.7	(2.8)	(42.3)	(1.5)	(23.3)
322	Papel	452.6	547.0	480.7	94.4	(66.3)	20.8	(12.1)
323	Imprenta	153.8	186.5	220.2	32.8	33.7	21.3	18.1
324	Productos de petróleo y de carbón	1,931.4	2,309.3	1,592.7	377.9	(716.7)	19.6	(31.0)
325	Químicos	9,135.9	10,503.0	12,324.5	1,367.1	1,821.5	15.0	17.3
326	Productos de plástico y de goma	474.9	546.8	521.9	71.9	(24.9)	15.1	(4.6)
327	Productos de minerales no metálicos	253.7	268.3	264.1	14.6	(4.2)	5.8	(1.6)
331	Metales primarios	333.6	398.5	341.4	64.9	(57.0)	19.4	(14.3)
332	Productos fabricados de metal	445.9	565.5	396.5	119.6	(169.0)	26.8	(29.9)
333	Maquinaria	1,227.6	1,280.9	1,073.6	53.3	(207.4)	4.3	(16.2)
334	Productos de computadora y electrónicos	2,799.5	2,711.3	2,168.3	(88.2)	(542.9)	(3.2)	(20.0)
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	970.8	796.4	721.0	(174.4)	(75.4)	(18.0)	(9.5)
336	Equipo de transportación	2,350.0	2,160.1	2,189.7	(189.9)	29.6	(8.1)	1.4
337	Muebles y productos relacionados	247.3	255.6	257.2	8.3	1.6	3.4	0.6
339	Manufactura miscelánea	951.4	1,051.7	1,069.9	100.3	18.2	10.5	1.7

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

manufacturados, con unos totales de $25,386.5 millones en el fiscal 2000, $27,679.5 millones en el fiscal 2001 y $27,360.2 millones en el año fiscal 2002. Esto refleja un incremento de $2,293.1, millones o 9.0 por ciento, del año fiscal 2000 al año fiscal 2001; y una baja de $319.3 millones, o 1.2 por ciento, entre el 2001-02. En vista de que las empresas manufactureras compran en el exterior una gran parte de la materia prima necesaria para la elaboración de sus productos, las importaciones correspondientes guardan estrecha relación con la producción de este sector, a pesar de que, para el año fiscal 2002, se registró una leve reducción en las importaciones totales. En el año fiscal 2002, el valor de las importaciones registradas de productos químicos fue de $12,342.5 millones, para un aumento de $1,821.5 millones, o 17.3 por ciento, sobre el nivel del año fiscal 2001 de $10,503.0 millones.

Dada la relación entre las importaciones de materia prima y los insumos utilizados en la manufactura, es de esperarse que una desaceleración en las exportaciones de mercancía registradas de lugar a un comportamiento similar en las importaciones de mercancía registradas (**Tabla 11**).

Tabla 11

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
(En millones de dólares)

		2000	2001	2002
SCIAN	Importaciones registradas	27,042.8	29,149.3	28,984.6
325411	Drogas y vitaminas medicinales y botánicas	4,488.1	5,613.1	6,637.9
325199	Químicos orgánicos básicos, todos los otros	1,609.6	1,921.5	2,601.0
325412	Preparados farmacéuticos	1,920.5	1,707.9	1,918.4
336111	Automóviles y vehículos livianos de motor, incluyendo chasis	1,675.3	1,583.9	1,688.0
324110	Productos de refinería de petróleo	1,915.9	2,298.5	1,583.2
339112	Instrumentos médicos y quirúrgicos	417.9	380.9	444.5
334119	Otros equipos de computadoras	440.8	505.4	428.6
334413	Semiconductores y dispositivos relacionados	885.8	597.4	387.7
311611	Productos de carne (excepto avícolas)	227.2	357.4	341.7
311615	Productos avícolas	168.8	264.6	314.9
	Subtotal	13,749.9	15,230.4	16,345.8
	Resto de las importaciones	13,292.9	13,918.9	12,638.8

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación,
Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Producción y consumo de energía

La producción total de energía eléctrica, durante el año fiscal 2002, ascendió a 22,562.4 millones de kilovatios-hora. Esto representa un incremento de 430.0 millones de kilovatios-hora, o 1.9 por ciento, con relación a los 22,132.4 millones de kilovatios-hora del año fiscal 2001. Mientras tanto, el consumo total de, energía eléctrica durante el año fiscal 2002, fue de 19,129.9 millones de kilovatios-hora, para un alza de 406.6 millones de kilovatios-hora, o 2.2 por ciento, respecto al año fiscal anterior (18,723.3 millones de kilovatios-hora). En el año fiscal 2002, el consumo de energía industrial totalizó 3,876.4 millones de kilovatios-hora registrándose una merma de 142.2 millones de kilovatios-hora, o 3.5 por ciento, en comparación con el año fiscal 2001, cuyo consumo había sido de 4,018.6 millones de kilovatios-hora.

Censo económico de 1997

El último censo económico federal en Puerto Rico con información disponible es del 1997. Este contiene datos sobre la actividad de manufactura (**Tabla 12**), así como otras partidas representativas del funcionamiento de la economía de Puerto Rico. Según el Censo Económico de 1997, el total de establecimientos del sector de la manufactura fue de 2,092, una reducción de 166 establecimientos, o 7.4 por ciento, con relación al censo económico anterior. Sin embargo, el total de empleados fue de

Tabla 12

RESUMEN DE ESTADISTICAS DEL SECTOR DE MANUFACTURA
(Años censales 1954-1997 inclusive)

Año	Total de establecimientos (número)	Total de empleados (número)	Propietarios y socios que trabajan (número)	Familiares no remunerados (número)	Nómina ($1,000)	Valor agregado por la manufactura ($1,000)	Costo de materiales ($1,000)	Valor de expedición de productos ($1,000)
1954	1,938	69,022	1,298	n. d.	83,263	199,706	n. d.	481,133
1958	2,042	71,188	1,181	n. d.	132,169	292,142	n. d.	774,351
1963	2,243	98,597	1,079	n. d.	241,021	620,815	n. d.	1,480,379
1967	2,367	121,537	955	n. d.	371,847	1,002,817	n. d.	2,272,647
1972	2,340	149,748	638	n. d.	616,756	1,915,432	2,237,607	4,143,581
1977	2,297	146,861	276	n. d.	996,984	4,097,156	6,042,363	10,137,143
1982	2,285	143,218	362	117	1,573,023	8,605,601	7,198,725	15,906,419
1987	2,328	149,968	552	167	1,945,702	13,708,801	9,451,687	23,130,334
1992	2,258	158,181	583	110	2,706,515	22,736,655	8,622,651	31,325,784
1997	2,092	163,605	601	108	3,318,862	36,426,559	10,343,299	46,875,995

n. d. - no disponible.
Nota: Es posible que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.
La información incluye la totalidad del sector de manufactura.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1997.

163,605, para un aumento de 5,424 empleados, o 3.4 por ciento, sobre el censo económico anterior. La nómina totalizó $3,318.9 millones, para un aumento de $612.3 millones, o 22.6 por ciento, sobre el censo económico anterior. El valor agregado por la manufactura fue de $36,426.6 millones, lo que representa un aumento de $13,689.9 millones, o 60.2 por ciento, sobre el censo económico anterior. Por su parte, el valor de expedición de productos fue de $46,876.0 millones, reflejando un aumento de $15,550.2 millones, o 49.6 por ciento, con relación sobre el censo económico anterior.

Una de las características principales de este censo es la disponibilidad de información de la actividad manufacturera por municipio. En el Censo Económico de 1997 se observa que 16 municipios registraron un valor agregado por la manufactura sobre el promedio para Puerto Rico. Más de la mitad del total del valor agregado por la manufactura se registró en los municipios de Aguada, Barceloneta, Carolina, Cidra, Guayama y Mayagüez. Dentro del grupo de municipios informados sin problemas de confidencialidad de datos, se observó un aumento sobre el promedio entre el 1992 y el 1997 en términos absolutos y relativos para los municipios de Aguada, Arecibo, Caguas, Carolina, Guayama, Gurabo, Juncos, Las Piedras y Mayagüez (**Tablas A-1** y **A-2**).

Los resultados del Censo Económico de 1997 proveen, además, una oportunidad de análisis en tres aspectos relevantes, en cierta manera, a los cambios potenciales en el desarrollo económico de la Isla. En primer lugar, se encuentra la distribución de los establecimientos de manufactura por tipo de organización jurídica. Dentro de aquellas clasificaciones de establecimientos informados sin problemas de confidencialidad de datos, para el periodo transcurrido entre los censos económicos del 1997 y 1992, con relación al periodo transcurrido entre los censos económicos del 1987 y 1992, hubo una reducción en la tasa de crecimiento del número de empleados en todos los tipos de corporaciones, incluyendo las corporaciones domésticas, pero exceptuando las corporaciones no domésticas que no fuesen Sección 936 o Sección 30A (**Tabla A-3**). Las corporaciones no domésticas, que no fuesen Sección 936 o Sección 30A, registraron un aumento mayor en términos relativos que el resto de las corporaciones. Con relación a la nómina y el valor agregado por la manufactura, se registraron tasas de crecimiento positivas,

a precios corrientes, en todos los tipos de corporaciones. En cuanto a la composición de las corporaciones de acuerdo con su origen (domésticas o no domésticas), debido al criterio de confidencialidad, en el periodo entre el Censo Económico de 1997 y el Censo Económico de 1992, no existe una serie completa para las variables de empleo, nómina y valor agregado de la manufactura que pueda aportar conclusiones claras.

El próximo censo económico de Puerto Rico se llevará a cabo en el 2003 a fin de cubrir el año 2002. Para este censo, se implementará en la Isla la clasificación de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte o NAICS, por sus siglas en inglés. De igual forma que los usuarios del censo del 1997, de los resultados en Estados Unidos, es posible que la implementación del NAICS (incluyendo las mejoras considerables en la estructuras de la clasificación industrial y la introducción de sobre 350 nuevas industrias) introduzca un desfase en las series históricas de las cuentas nacionales de Puerto Rico (Junta de Planificación, 2001).

Indicadores mensuales recientes relacionados con el sector de manufactura

Según la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, durante la primera mitad del año fiscal 2003, el salario semanal promedio en la manufactura registró un incremento de 3.5 por ciento en comparación con el mismo período del año anterior. Además, para el periodo de julio a diciembre del año fiscal 2003, hubo un incremento de 0.7 por ciento en las horas semanales promedio trabajadas en este sector cuando se compara con el mismo periodo del año fiscal 2002.

De julio a noviembre de 2002, el valo · de las exportaciones registradas tuvo un incremento de 15.2 por ciento: de $20,199.9 millones en el año fiscal 2002 a $23,263.1 millones en el año fiscal 2003. Esta alza se atribuye, principalmente, a un crecimiento de $2,877.6 millones, o 22.8 por ciento, en las exportaciones de productos químicos hacia Estados Unidos. Por último, la producción de energía eléctrica total, durante el primer semestre del año fiscal 2003, ascendió a 12,171 millones de kilovatios-hora. Esto refleja un aumento de 5.3 por ciento en comparación con el mismo periodo del año fiscal anterior. Mientras tanto, el consumo total de energía eléctrica, durante el periodo de julio a noviembre del año fiscal 2003, ascendió a 8,527.8 millones de kilovatios-hora, para un alza de 2.8 por ciento sobre el periodo correspondiente del año fiscal anterior. En el periodo de julio a noviembre del presente año fiscal 2003, el consumo de energía industrial fue de 1,704.6 millones de kilovatios-hora, para un alza de 1.4 por ciento sobre el mismo periodo del año fiscal 2002.

Programa de gobierno

Bajo el liderato de la Hon. Gobernadora Sila María Calderón, el programa de la actual administración de gobierno (***Proyecto Puertorriqueño para el Siglo XXI***) propone intervenir en la actividad de la manufactura dentro de una nueva economía fundamentada en tres áreas:

- Operación manos tecnológicas
- Encendido de los motores de nuestra manufactura
- Regionalización del desarrollo económico en las diferentes áreas de Puerto Rico

La "Operación manos tecnológicas" pretende, entre otras medidas, establecer una Unidad de Desarrollo Tecnológico e Informática en la Compañía de Fomento Industrial que promoverá proyectos con alto potencial en los campos de tecnología e informática, introduciendo, a la vez, medidas contributivas que estimulen la inversión, atraigan a científicos, investigadores y a empresas productoras. Con los incentivos que permite la autonomía fiscal, se pretende promover a Puerto Rico como centro de investigación, desarrollo de tecnología y manufactura especializada; y conceder incentivos a empresas en esta industria (tasa combinada de 5 por ciento), a sus accionistas (tasa combinada de 5 por ciento) y a personas que realicen una función esencial en la empresa (tasa combinada de 10 por ciento). Además, se intentaría co-financiar, con la ayuda de fondos federales y en colaboración estrecha con las universidades, la formación de institutos de investigación y desarrollo en áreas estratégicas que le provean nichos competitivos a los sectores de la manufactura y de los servicios en Puerto Rico.

"Encendiendo Nuevamente los Motores de Nuestra Manufactura" está basada en fomentar la nueva inversión y retención de industrias existentes. Esto se realizará mediante gestiones para lograr la aplicación en Puerto Rico de nuevos créditos contributivos federales para empleos directos, indirectos, investigación y desarrollo; la promoción en el Congreso de la creación de legislación federal para la exención, total o parcial, de contribuciones federales a los dividendos recibidos por corporaciones americanas de sus inversiones en Puerto Rico, fomentar el uso de la manufactura por contrato: y aumentar significativamente el beneficio contributivo a las industrias por compras de productos manufacturados en Puerto Rico, entre otros planes de impacto. Por último, el objetivo primordial de los Planes Económicos Regionales es alcanzar un desarrollo equitativo para todos los sectores geográficos del país, más allá de la Zona Me´ropolitana de San Juan.

Comentarios finales

El sector de la manufactura ha hecho una aportación extraordinaria al desarrollo económico de Puerto Rico. Como parte del proceso de transformación de la economía, de una principalmente agraria a una industrializada, este sector se convirtió en el eje central sobre el cual ha girado el desarrollo económico del país y se espera que continúe desempeñando esa importante función. El impacto económico de la manufactura no sólo se manifiesta en términos de los niveles de producción, ingresos y empleos que directamente genera, sino a través de los efectos indirectos e inducidos que tiene en otros sectores y participantes de la actividad económica en general. La dinámica que se manifiesta en el orden internacional podría traer cambios de importancia en los escenarios en que se desarrolla el sector de manufactura en Puerto Rico. Sin embargo, dentro de todo este proceso de transición, la actividad manufacturera en la Isla continúa manteniendo un sitial de evidente importancia en la actividad económica del país.

La evolución y los cambios esperados en el sector de la manufactura dependen, entre otros factores, de la reorganización económica global, del desarrollo de nuevas tecnologías y de los cambios sociales y geopolíticos. Existen otros factores concomitantes de importancia. Estos son, entre otros, la posibilidad de un conflicto bélico en Irak; la estabilidad del precio del petróleo; el desempeño de la economía de Estados Unidos; el valor internacional del dólar; y el alto nivel de competencia en la producción manufacturera mundial.

Las transformaciones económicas, y de otra índole, que están ocurriendo a nivel global presentan oportunidades y riesgos para Puerto Rico. El avance en los nuevos sistemas de producción manufacturera, con un mayor contenido de información, subraya la importancia de la innovación en los procesos y métodos organizativos para el desarrollo de nuevos productos. Mantener y mejorar la capacidad competitiva de la economía de Puerto Rico, diversificar la inversión, y difundir las ventajas de localización locales y las destrezas de la fuerza trabajadora del país, constituyen retos importantes que se están afrontando en el diseño de estrategias apropiadas para la expansión del sector de la manufactura. Estas estrategias van dirigidas, también, a contrarrestar los efectos negativos de eventos locales y del exterior.

CAPITULO IV

APENDICE

Tabla A-1

ESTADISTICAS SELECCIONADAS POR MUNICIPIOS: AÑOS CENSALES

	1987			1992			1997		
	Total de establecimientos (número)	Total de empleados (número)	Valor agregado por la manufactura ($1,000)	Total de establecimientos (número)	Total de empleados (número)	Valor agregado por la manufactura ($1,000)	Total de establecimientos (número)	Total de empleados (número)	Valor agregado por la manufactura ($1,000)
Puerto Rico	2,328	149,968	13,708,801	2,258	158,181	22,736,655	2,092	163,605	36,426,559
Adjuntas	7	303	2,033	12	336	6,843	33	(D)	(D)
Aguada	16	1,007	63,141	21	2,162	200,583	51	5,688	2,621,789
Aguadilla	39	3,070	102,290	47	4,394	429,519	11	884	85,835
Aguas Buenas	9	1,101	46,993	12	1,166	85,553	9	2,148	165,298
Aibonito	12	1,635	85,609	9	1,939	94,680	16	4,839	237,121
Añasco	11	692	33,567	20	(D)	(D)	13	368	10,764
Arecibo	56	3,847	358,403	57	4,794	645,302	42	4,176	1,480,556
Arroyo	4	(D)	(D)	5	331	24,080	5	(D)	(D)
Barceloneta	20	5,397	1,549,826	15	7,113	2,882,259	14	7,641	3,887,061
Barranquitas	8	(D)	(D)	9	667	14,006	6	531	14,546
Bayamón	165	5,081	189,766	174	5,595	717,494	159	6,020	523,348
Cabo Rojo	29	1,566	41,276	32	(D)	(D)	34	1,114	171,393
Caguas	126	4,448	259,627	128	6,123	538,030	120	7,115	1,229,937
Camuy	10	1,108	29,205	9	2,136	96,815	8	(D)	(D)
Canóvanas	26	1,550	41,451	36	1,148	82,617	31	1,364	79,412
Carolina	126	5,626	463,947	141	6,140	1,494,349	118	4,614	2,410,188
Cataño	30	1,280	86,730	42	1,648	202,203	38	1,637	215,954
Cayey	25	3,371	345,982	27	2,876	223,813	24	3,167	298,936
Ceiba	9	631	19,799	5	544	16,694	6	263	6,923
Ciales	8	(D)	(D)	8	1,423	85,612	10	(D)	(D)
Cidra	30	2,821	2,030,919	25	3,266	3,417,502	28	2,945	3,031,440
Coamo	15	1,828	112,431	10	1,244	147,543	9	1,743	148,311
Comerío	6	(D)	(D)	6	63	1,329	6	(D)	(D)
Corozal	15	(D)	(D)	12	(D)	(D)	12	1,017	35,228
Culebra	1	(D)	(D)	1	(D)	(D)	2	(D)	(D)
Dorado	21	1,921	145,551	22	2,473	248,961	25	2,106	258,598
Fajardo	29	2,080	140,542	18	1,401	186,258	19	1,593	242,617
Florida	3	26	735	3	(D)	(D)	4	(D)	(D)
Guánica	8	1,000	14,242	7	733	49,147	9	374	36,324
Guayama	25	(D)	(D)	25	3,150	720,682	24	5,000	3,442,015
Guayanilla	4	(D)	(D)	3	(D)	(D)	4	(D)	(D)
Guaynabo	65	4,269	215,442	72	4,430	427,899	67	4,524	472,048
Gurabo	17	1,237	76,225	23	1,782	168,376	28	2,054	813,666
Hatillo	17	1,030	71,894	20	(D)	(D)	19	(D)	(D)
Hormigueros	11	743	58,475	11	1,217	107,215	5	269	19,395
Humacao	44	4,166	1,101,945	45	4,836	1,116,668	46	4,381	1,076,544
Isabela	19	2,707	115,347	18	(D)	(D)	16	2,298	108,591
Jayuya	3	(D)	(D)	3	(D)	(D)	3	928	115,464
Juana Díaz	16	840	36,879	19	803	40,003	12	526	37,376
Juncos	17	1,297	168,358	16	1,039	87,543	22	1,548	644,476
Lajas	15	654	23,780	12	1,049	32,555	10	894	19,054
Lares	3	10	71	3	(D)	(D)	6	(D)	(D)
Las Marías	3	(D)	(D)	4	(D)	(D)	3	(D)	(D)
Las Piedras	22	2,244	215,090	28	3,081	572,431	25	5,745	1,854,623
Loíza	5	258	7,600	3	187	9,620	5	115	3,291
Luquillo	12	926	58,933	12	746	63,969	13	894	44,901
Manatí	36	4,681	751,789	32	4,511	1,862,993	31	4,964	1,976,284
Maricao	1	(D)	(D)	2	(D)	(D)	1	(D)	(D)
Maunabo	2	(D)	(D)	2	(D)	(D)	2	(D)	(D)
Mayagüez	97	12,513	398,097	68	11,131	944,381	66	11,669	3,225,313
Moca	9	2,074	82,717	13	(D)	(D)	10	(D)	(D)
Morovis	10	845	16,932	8	669	21,181	8	713	23,703
Naguabo	10	777	55,386	8	504	36,502	11	663	79,201
Naranjito	12	351	7,028	14	316	9,287	15	121	3,589
Orocovis	6	256	5,170	4	(D)	(D)	4	44	665
Patillas	5	267	12,177	8	386	21,631	11	1,186	65,237
Peñuelas	8	409	16,427	10	586	86,895	8	556	33,062
Ponce	135	9,297	743,385	129	10,342	843,963	110	6,927	923,855
Quebradillas	9	(D)	(D)	13	(D)	(D)	9	1,248	34,032
Rincón	6	1,096	45,672	6	(D)	(D)	7	520	12,938
Río Grande	15	887	46,275	16	1,464	82,474	19	1,391	161,542
Sabana Grande	7	1,055	58,370	13	(D)	(D)	10	1,413	106,733
Salinas	10	1,163	32,974	12	603	42,928	10	289	16,675
San Germán	16	(D)	(D)	19	2,039	254,988	16	1,656	192,975
San Juan	507	15,556	692,634	393	9,680	629,910	309	9,332	763,430
San Lorenzo	29	2,123	68,415	20	2,021	103,795	19	1,753	132,348
San Sebastián	19	1,456	46,715	21	1,334	94,229	21	652	38,006
Santa Isabel	14	844	41,409	8	1,047	59,020	8	1,825	93,079
Toa Alta	10	318	4,613	18	808	29,906	22	556	59,404
Toa Baja	49	1,683	93,856	62	3,085	209,919	50	3,591	227,807
Trujillo Alto	22	587	13,979	28	622	29,374	37	1,030	52,924
Utuado	12	292	6,380	13	359	12,574	11	375	11,181
Vega Alta	17	1,607	52,511	22	1,859	106,347	20	1,605	165,888
Vega Baja	35	3,914	334,109	21	3,729	518,487	37	5,812	1,037,650
Vieques	6	129	3,675	5	(D)	(D)	6	(D)	(D)
Villalba	8	431	40,997	6	(D)	(D)	4	(D)	(D)
Yabucoa	12	2,099	147,933	14	(D)	(D)	9	(D)	(D)
Yauco	32	926	23,748	20	930	24,055	21	794	30,161

(D) Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales. Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.
Nota: Es posible que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censo Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.

Tabla A-2

VALOR AGREGADO DE LA MANUFACTURA POR MUNICIPIOS
(En millones de dólares - Años censales)

	1992	1997		1992	1997
Adjuntas	6,843	(D)	Lajas	32,555	19,054
Aguada	200,583	2,621,789	Lares	(D)	(D)
Aguadilla	429,519	85,835	Las Marías	(D)	(D)
Aguas Buenas	85,553	165,298	Las Piedras	572,431	1,854,623
Aibonito	94,680	237,121	Loíza	9,620	3,291
Añasco	(D)	10,764	Luquillo	63,969	44,901
Arecibo	645,302	1,480,556	Manatí	1,862,993	1,976,284
Arroyo	24,080	(D)	Maricao	(D)	(D)
Barceloneta	2,882,259	3,887,061	Maunabo	(D)	(D)
Barranquitas	14,006	14,546	Mayagüez	944,381	3,225,313
Bayamón	717,494	523,348	Moca	(D)	(D)
Cabo Rojo	(D)	171,393	Morovis	21,181	23,703
Caguas	538,030	1,229,937	Naguabo	36,502	79,201
Camuy	96,815	(D)	Naranjito	9,287	3,589
Canóvanas	82,617	79,412	Orocovis	(D)	665
Carolina	1,494,349	2,410,188	Patillas	21,631	65,237
Cataño	202,203	215,954	Peñuelas	86,895	33,062
Cayey	223,813	298,936	Ponce	843,963	923,855
Ceiba	16,694	6,923	Quebradillas	(D)	34,032
Ciales	85,612	(D)	Rincón	(D)	12,938
Cidra	3,417,502	3,031,440	Río Grande	82,474	161,542
Coamo	147,543	148,311	Sabana Grande	(D)	106,733
Comerío	1,329	(D)	Salinas	42,928	16,675
Corozal	(D)	35,228	San Germán	254,988	192,975
Culebra	(D)	(D)	San Juan	629,910	763,430
Dorado	248,961	258,598	San Lorenzo	103,795	132,348
Fajardo	186,258	242,617	San Sebastián	94,229	38,006
Florida	(D)	(D)	Santa Isabel	59,020	93,079
Guánica	49,147	36,324	Toa Alta	29,906	59,404
Guayama	720,682	3,442,015	Toa Baja	209,919	227,807
Guayanilla	(D)	(D)	Trujillo Alto	29,374	52,924
Guaynabo	427,899	472,048	Utuado	12,574	11,181
Gurabo	168,376	813,666	Vega Alta	106,347	165,888
Hatillo	(D)	(D)	Vega Baja	518,487	1,037,650
Hormigueros	107,215	19,395	Vieques	(D)	(D)
Humacao	1,116,668	1,076,544	Villalba	(D)	(D)
Isabela	(D)	108,591	Yabucoa	(D)	(D)
Jayuya	(D)	115,464	Yauco	24,055	30,161
Juana Díaz	40,003	37,376			
Juncos	87,543	644,476			
			Puerto Rico - total	22,736,655	36,426,559
			Puerto Rico - promedio	764,071	1,123,587

(D) Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales.
Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

Tabla A-3

ESTADISTICAS SELECCIONADAS POR TIPO DE ORGANIZACION JURIDICA

(En millones de dólares - Años censales)

	Total de establecimientos (número)			Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	1987	1992	1997	1992-1987	1997-1992	1992/1987	1997/1992
Todas industrias manufactureras	2,328	2,258	2,092	(70)	(166)	(0.0)	(0.1)
Proprietarios individuales	515	484	542	(31)	58	(0.1)	0.1
Corporaciones	1,780	1,728	1,528	(52)	(200)	(0.0)	(0.1)
Domésticas	534	779	782	245	3	0.5	0.0
No domésticas - Sección 936	283	273	232	(10)	(41)	(0.0)	(0.2)
No domésticas - Sección 30A	0	0	19	0	19	---	---
No domésticas - otras	59	31	58	(28)	27	(0.5)	0.9
No reportadas	904	645	437	(259)	(208)	(0.3)	(0.3)
Otro tipo de organización jurídica	n.d	46	22	n.d	(24)	n.d	(0.5)
		Total de empleados					
Todas industrias manufactureras	149,968	158,181	163,605	8,213	5,424	0.1	0.0
Proprietarios individuales	3,451	2,006	(D)	(1,445)	(D)	(0.4)	(D)
Corporaciones	145,705	154,432	160,380	8,727	5,948	0.1	0.0
Domésticas	32,280	50,456	51,885	18,176	1,429	0.6	0.0
No domésticas - Sección 936	57,269	66,732	66,824	9,463	92	0.2	0.0
No domésticas - Sección 30A	0	0	7,266	0	7,266	---	---
No domésticas - otras	5,743	3,203	4,955	(2,540)	1,752	(0.4)	0.5
No reportadas	50,413	34,041	29,450	(16,372)	(4,591)	(0.3)	(0.1)
Otro tipo de organización jurídica	n.d	1,743	(D)	n.d	(D)	n.d	(D)
		Nómina - $1,000					
Todas industrias manufactureras	1,945,702	2,706,515	3,318,862	760,813	612,347	0.4	0.2
Proprietarios individuales	23,907	13,816	(D)	(10,091)	(D)	(0.4)	(D)
Corporaciones	1,911,339	2,661,231	3,279,380	749,892	618,149	0.4	0.2
Domésticas	392,673	734,765	865,536	342,092	130,771	0.9	0.2
No domésticas - Sección 936	848,639	1,314,139	1,610,141	465,500	296,002	0.5	0.2
No domésticas - Sección 30A	0	0	173,742	0	173,742	---	---
No domésticas - otras	74,156	56,735	99,219	(17,421)	42,484	(0.2)	0.7
No reportadas	595,871	555,592	530,742	(40,279)	(24,850)	(0.1)	(0.0)
Otro tipo de organización jurídica	840	31,468	(D)	30,628	(D)	36	(D)
		Valor agregado por la manufactura- $1,000					
Todas industrias manufactureras	13,708,801	22,736,655	36,426,559	9,027,854	13,689,904	0.7	0.6
Proprietarios individuales	72,013	59,661	(D)	(12,352)	(D)	(0.2)	(D)
Corporaciones	13,620,099	22,531,572	36,018,662	8,911,473	13,487,090	0.7	0.6
Domésticas	1,642,259	4,412,283	5,269,817	2,770,024	857,534	1.7	0.2
No domésticas - Sección 936	8,438,960	14,619,407	26,229,049	6,180,447	11,609,642	0.7	0.8
No domésticas - Sección 30A	0	0	1,236,218	0	1,236,218	---	---
No domésticas - otras	651,664	413,512	821,212	(238,152)	407,700	(0.4)	1.0
No reportadas	2,887,216	3,086,370	2,462,366	199,154	(624,004)	0.1	(0.2)
Otro tipo de organización jurídica	2,634	145,422	(D)	142,788	(D)	54	(D)

(D) Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales.
Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.
Nota: Es posible que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,Censos Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.

NOTA

1. Según datos provenientes de la Matriz de Insumo Producto de 1987, preparada por la Junta de Planificación.

BIBLIOGRAFIA

Alameda Lozada, J. (1985) "El capital financiero transnacional", **El Reportero**, 24 de diciembre de 1985, 36.

Alameda Lozada, J. (2001) ¿Está la Nueva Economía separando las economías de Puerto Rico y de Estados Unidos?", mimeo.

Alameda Lozada, J. y A. González Martínez (2001) "Cambio tecnológico, productividad y crecimiento económico en Puerto Rico". **Ensayos y Monografías**, (106), Unidad de Investigaciones Económicas, Departamento de Economía, Universidad de Puerto Rico, Río Piedras, abril.

Alameda Lozada, J. y E. Irizarry Mora (1991) "A Profile of Non-U.S. Foreign Direct Investment in Puerto Rico", **Ensayos Económicos**, Asociación de Economistas de Puerto Rico, 2.1 - 2.18.

"A New Dawn for Manufacturing", **Caribbean Business**, 28 de noviembre de 2002, 18-24.

Calero, H. (1997) "Competitividad: marco conceptual para Puerto Rico", **Estrategias para el desarrollo**, Cámara de Comercio de Puerto Rico, 1-11.

Catalá Oliveras, F. (1990) **Privatización en el contexto de la economía de Puerto Rico**. Sometido a la Confederación Unida de Trabajadores Estatales, marzo.

Catalá Oliveras, F. A. (1995) "Integración económica: discontinuidades, economías de escala y economías de alcance", **Ensayos Económicos**, Asociación de Economistas de Puerto Rico, 35-45.

Chacholiades, M. (1988) **Economía internacional**. México: McGraw-Hill Interamericana de México, S.A. de C.V.

de Jesús Toro, R. (1982) **Historia económica de Puerto Rico**. Cincinnati, Ohio: South-Western Publishing Co.

Colón Alicea, L. (1993) "Empirical Studies of the Structure of Production Using a Translog Framework: Partial Review of the Literature", **Ceteris Paribus**, 3 (1), abril, 1-18.

Colón Alicea, L. (2001) "Tecnología y desarrollo económico: el caso de Puerto Rico", **Ceteris Paribus: Revista de Economía de Puerto Rico**, 1 (1), marzo, (http:// ceterisparibus.uprm.edu.).

Corona, J. M. (1996) "Organización, aprendizaje e innovación en la empresa: un estudio de caso", **Comercio Exterior**, 46 (10), octubre, 785-794.

"Crean fondo para ayudar a las empresas nativas", **El Nuevo Día**, 2 de agosto de 2001.

Dietz, J. L. (1990) "Technological Autonomy, Linkages, and Development", **Progress Toward Development in Latin America: from Prebisch to Technological Autonomy**. James L. Dietz y Dilmus D. James, eds., London: Lynne Rienner Publishers Inc., 177-199.

"Fight or Flight", **Caribbean Business**, 10 de mayo de 2001, 22-27.

"Fundación Nacional de las Ciencias de Estados Unidos visita Puerto Rico", **Diálogo**, octubre de 1998, 37.

Fundamentos e incorporación de la transformación tecnológica de Puerto Rico...1493...1993.... Infotec, ed., San Juan: Edición Prototipo Interactivo, 1992.

"Gestión boricua en el pacto de libre comercio", **El Nuevo Día**, 7 de diciembre de 2002, 8.

González Martínez, A. y J. Alameda Lozada (1996) "Un nuevo esquema de incentivos para la economía postindurtstrial de Puerto Rico", **Ensayos Económicos**, Asociación de Economistas de Puerto Rico.

Government Development Bank for Puerto Rico (2002) **Puerto Rico's Economic Outlook**. mayo.

Hummer, W. y P. Diezmar (1998) "La pertenencia a varios modelos de integración: el caso de América Latina", **Comercio Exterior**, 48 (3), marzo, 234-252.

Irizarry Mora, E. (2002) Análisis sectorial de la economía de Puerto Rico", **Ceteris Paribus: Revista de Economía de Puerto Rico**, (http://ceterisparibus.uprm.edu.).

"La inversión extranjera directa en la balanza de la OMC", **Comercio Exterior**, 47 (4), abril de 1997, 322-327.

Lara, J. (2003) "Los efectos económicos de una guerra en Irak", **Diálogo**, febrero, 19.

Lara Rivero, A. et al. (1997) "Integración de información tecnológica entre industrias de automotores y autopares", **Comercio Exterior**, 47 (2), febrero, 111-123.

Moctezuma, A. y A. Mungaray (1997) "Subcontratación entre maquiladoras y pequeñas empresas en México", **Comercio Exterior**, 47 (2), febrero, 95-102.

"Nuevo rol cooperativo", **El Nuevo Día**, 29 de octubre de 2002, 105.

Porter, M. E. (1991) **La ventaja competitiva de las naciones**. Buenos Aires: Javier Vergara Editor.

"Puerto Rico-USVI Trade Down 15%", **Caribbean Business**, 20 de febrero de 2003, 41.

Rowthorn, R. y A. Ramaswmy (1997) "Deindustrialization - Its Causes and Implications", **Economic Issues**, International Monetary Fund.

"Sobrío el panorama económico", **El Nuevo Día**, 29 de enero de 2003, 6.

"Tarea difícil atraer industrias a Puerto Rico", **El Nuevo Día, Suplemento Negocios**, 3 de noviembre de 2002, 7.

"Technical Degrees Increasing", **Caribbean Business**, 17 de octubre de 1996, 10.

US Bureau of the Census (2000) **1997 Economic Census of Outlying Areas: Manufacturing, 1997**. Washington, D.C.

"What Price War?", **Caribbean Business**, 13 de febrero de 2003, 18-24.

Zalacaín, F. (1996) "Algunos impactos económicos de la eliminación de la Sección 936", **Boletín de Economía**, 1 (4), abril-junio, 14-19.

CAPITULO V

El Sector de los Servicios en Puerto Rico

EL SECTOR DE LOS SERVICIOS EN PUERTO RICO*

Introducción

La evolución económica de Puerto Rico puede dividirse, básicamente, en tres etapas. Esta evolucionó de una economía agrícola, donde la caña de azúcar era el renglón protagonista, a una donde, bajo la Operación Manos a la Obra, despuntó la industria manufacturera. Aunque esta actividad ha sido el componente principal del modelo de desarrollo económico de Puerto Rico, durante los últimos 20 años se ha observado una clara tendencia hacia el despunte del sector de los servicios como ente clave de la llamada nueva economía.

La llegada de inversión extranjera a la Isla facilitó el proceso de desarrollo de negocios y otras empresas. Esto, a su vez, requirió de servicios tales como, entre otros, el comercio, la transportación, los seguros y las comunicaciones, que complementaran el creciente proceso de desarrollo. De hecho, actualmente, la actividad terciaria (de servicios) es la que más contribuye al producto interno bruto (PIB) en los países desarrollados y muchos países en vías de desarrollo cuentan con un emergente sector terciario de vital importancia.

En el año fiscal 2002, el sector de servicios representó aproximadamente el 54 por ciento de la actividad económica de Puerto Rico, medida a través del PIB. Esta aportación alcanzó el 61 por ciento en el año fiscal 1971 y el 57 por ciento tanto en el año fiscal 1980 como en el 1990. Estos aumentos se explican por la expansión de los servicios de finanzas, seguros y bienes raíces; comercio; y el subsector de servicios. El primero ha sido el más dinámico en los últimos seis años aumentando su presencia de modo decisivo hasta explicar gran parte del incremento del producto global. La importancia de los servicios en la economía de Puerto Rico se manifiesta, también, en términos del empleo. En el año fiscal 2002, el 79 por ciento de los empleos totales en la Isla correspondieron a este sector. Por otro lado, ese año el 51 por ciento del ingreso neto interno[1] provino de este sector.

En este capítulo se discute la evolución experimentada por el sector terciario en Puerto Rico en los últimos 32 años. En el mismo se hace un análisis por década, desde el año fiscal 1970 hasta el año fiscal 2000, y se discute el comportamiento de este sector en los últimos dos años fiscales. En la primera parte del trabajo se discuten los problemas relacionados con la definición del sector de servicios y se analizan los subsectores que lo componen. En una sección posterior, y como parte del trasfondo histórico, se analizan los cambios experimentados por este sector en términos del ingreso neto, la producción, el empleo, y el gasto de consumo. Además, se compara el desenvolvimiento de la manufactura y los servicios utilizando algunos indicadores y relevantes. Finalmente, se hace una breve descripción del sector de los servicios en Estados Unidos.

Por: Elda I. Parés Rosado, Analista de Planificación IV, Subprograma Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Marco teórico

Definición del sector de servicios

Tal y como se mencionó anteriormente, no existe una definición completa y uniforme del sector de los servicios. Este es un sector muy heterogéneo, que incluye una gran variedad de servicios. Los problemas para realizar un análisis abarcador del sector de los servicios incluyen no sólo la incompleta disponibilidad de datos estadísticos, sino la ausencia de límites conceptuales donde enmarcar el comportamiento de este sector. La falta de información, la dispersión teórica y la ausencia de una definición uniforme han complicado el problema por lo que, en términos relativos, no abundan los estudios de este sector. Este hecho resulta curioso, en vista de la importancia de este sector no sólo en la economía de Puerto Rico, sino a nivel global.

Con relación a la definición del sector terciario, Calvo (www.spublicos.com) plantea que, muchas veces, el mismo es visto como una especie de clasificación donde se concentran todas las actividades que no son agropecuarias, extractivas o industriales. Cuestiona, además, si todos los subsectores que componen esta actividad realmente deben formar parte de ese conjunto. Es difícil imponerle características a la actividad terciaria, pues habría que eliminar o agregar industrias y nunca se llegaría a uniformar el sector.

La clasificación de las actividades económicas que componen el sector de los servicios surge de los trabajos precursores de Fisher (1935) y Clark (1941)[2]. Estos crearon, casi a la par, un concepto basado en el desarrollo y declive de los tres sectores: primario (agricultura, minería y pesca), secundario (manufactura y construcción), y terciario (otros servicios o actividades). Por esto se dice que el sector terciario crece de la mano del industrial y se desarrolla con éste.

Para propósitos de este trabajo, el sector de servicios, se define como aquel grupo de actividades económicas del país que no incluyen la agricultura, la construcción y minería, ni la manufactura[3]. A tono con esto, el sector de servicios incluye, de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial Estándar (SIC, por sus siglas en inglés) las siguientes industrias: transportación, comunicación y otros servicios públicos; comercio al por mayor y al detalle; finanzas, seguros y bienes raíces; servicios; y el gobierno. Los criterios utilizados en esta clasificación son los siguientes: a) la producción primaria no es un artículo o construcción; b) el valor añadido principalmente por otros medios como conveniencia, recreación, sentimiento de bienestar, mejoría en el conocimiento, salud, comodidad, y otros, que no pueden inventarse ni almacenarse; y c) los bienes son esencialmente consumidos cuando se producen.

El subsector de los servicios

Dentro de las industrias mencionadas antes que componen el sector de servicios, según definido para este trabajo, hay un subsector llamado "servicios". Este se compone de: hoteles; servicios personales; servicios comerciales y de reparación; servicios recreativos; cuidado médico; otros

servicios profesionales; instituciones sin fines de lucro; y servicios domésticos. En el año fiscal 1980, el renglón de los servicios que más aportó al PIB (2.4 por ciento) fue el de servicios comerciales y de reparación, que incluye la publicidad, contabilidad y auditoria, y alquiler de automóviles, entre otros. Esta participación aumentó a 2.8 por ciento en el 2001-02, resultando en una tasa de crecimiento promedio de 8.5 por ciento entre los años fiscales 1980 y 2002. Por otro lado, según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo en el renglón de servicios comerciales y de reparación creció, en términos absolutos, en 75,000 en el periodo que comprende los años antes mencionados (**Tabla 1**).

Tabla 1

PRODUCTO INTERNO BRUTO DE SERVICIOS Y SUBSECTORES
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1980	1990	2000r	2001r	2002p
Producto interno bruto	14,436.1	30,603.8	61,701.8	69,311.5	71,115.1
Servicios	1,278.7	3,015.3	6,602.7	6,975.7	7,162.5
Por ciento del PIB	8.9	9.9	10.7	10.1	10.1
Hoteles	149.7	321.1	712.0	684.7	685.8
Porciento relativo Servicios	11.7	10.6	10.8	9.8	9.6
Porciento del PIB	1.0	1.0	1.2	1.0	1.0
Servicios personales	53.3	90.4	158.6	162.2	166.9
Porciento relativo Servicios	4.2	3.0	2.4	2.3	2.3
Porciento del PIB	0.4	0.3	0.3	0.2	0.2
Servicios comerciales y de reparación	340.9	808.1	1,834.8	1,931.5	1,990.8
Porciento relativo Servicios	26.7	26.8	27.8	27.7	27.8
Porciento del PIB	2.4	2.6	3.0	2.8	2.8
Servicios recreativos	59.4	90.4	211.7	211.4	220.2
Porciento relativo Servicios	4.6	3.0	3.2	3.0	3.1
Porciento del PIB	0.4	0.3	0.3	0.3	0.3
Cuidado médico	317.9	857.3	1,980.2	2,121.4	2,185.4
Porciento relativo Servicios	24.9	28.4	30.0	30.4	30.5
Porciento del PIB	2.2	2.8	3.2	3.1	3.1
Otros servicios profesionales	252.3	639.7	1,148.5	1,223.6	1,276.1
Porciento relativo Servicios	19.7	21.2	17.4	17.5	17.8
Porciento del PIB	1.7	2.1	1.9	1.8	1.8
Instituciones sin fines de lucro	70.5	161.6	463.0	546.4	544.1
Porciento relativo Servicios	5.5	5.4	7.0	7.8	7.6
Porciento del PIB	0.5	0.5	0.8	0.8	0.8
Servicios domésticos	34.8	46.7	93.9	94.4	93.2
Porciento relativo Servicios	2.7	1.5	1.4	1.4	1.3
Porciento del PIB	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Las otras partidas que influyeron en la aportación del subsector de servicios al PIB en el año 1979-80 fueron, cuidado médico y otros servicios profesionales, las cuales alcanzaron una participación de 2.2 y 1.7 por ciento, respectivamente. El crecimiento promedio de la aportación de los servicios de salud, durante el periodo que comprende los años fiscales 1980 al 2002, fue de 9.3 por ciento y el de otros servicios profesionales, 7.7 por ciento. La partida de cuidado médico incluye, entre otros, hospitales, médicos y laboratorios. La alimentación y estilos de vida poco saludables explican en buena medida, la fuerte expansión que ha registrado esta actividad en la economía. La participación del renglón de cuidado médico en el PIB resultó líder en el año fiscal 2002 y, a juzgar por su tasa de crecimiento, no hay duda que ha sido el renglón de mayor auge en las últimas décadas. Igualmente ascendente y significativa ha sido su aportación al empleo total de la Isla. El mismo creció, en términos absolutos, en 39,000 empleos entre los años fiscales 1980 y 2002. Como ocurre con la educación, muchos de los fondos para el cuidado de salud vienen de asignaciones gubernamentales y federales. Además,

este renglón ocupa una posición prioritaria en el presupuesto público. Estos factores han sido importantes para el desarrollo de este renglón.

Los otros servicios profesionales (servicios legales, educativos y de ingeniería y arquitectura), han mantenido su tercera posición, en cuanto a la participación en la actividad económica se refiere, desde el año fiscal 1980. Por otro lado, casi ha triplicado la cantidad de empleos que genera: de 9,000 en el 1979-80 a 24,000 en el 2001-02, para una tasa promedio de 5.5 por ciento. El crecimiento observado en este subsector se debe, en gran medida, a que ya muchas empresas no cuentan con este tipo de profesionales como parte de su fuerza laboral interna, sino que prefieren contratar estos servicios, lo que le resulta más costo efectivo.

Los servicios de turismo se han convertido en una necesidad y constituyen una parte importante de la actividad económica, ya sea porque satisfacen necesidades internas del país, o por su aportación al producto bruto. En muchas ocasiones, esto conlleva la creación de una infraestructura en el lugar de destino con un alto nivel de servicios. Los hoteles incluyen, en orden de importancia, los hoteles turísticos, comerciales y las casas de hospedaje. En el 2001-02, los hoteles turísticos representaron el 1.0 por ciento del producto interno bruto, participación que se ha mantenido constante desde el 1979-80. Los servicios personales incluyen desde salones de belleza hasta sastrería y son consumidos diariamente por las personas. Este tipo de servicio apenas aportó el 0.4 por ciento del PIB en el año fiscal 1980 totalizando $53.3 millones. En el 2001-02 tuvo un aumento absoluto de $113.6 millones, pero disminuyó su aportación relativa a la economía a 0.2 por ciento.

Las tres partidas restantes que forman el subsector de servicios son los servicios domésticos, recreativos, y las instituciones sin fines de lucro. Los primeros dos han bajado levemente su participación en el PIB de Puerto Rico durante los últimos 20 años. En términos de empleo, éstos presentaron tasas de crecimiento promedio de 2.0 y 1.0 por ciento, respectivamente, entre los años fiscales 1980 y 2002. La diversión y la recreación han sufrido transformaciones que se reflejan en los datos analizados. Entre los factores que han contribuido a esta transformación, pueden mencionarse: la realidad económica que lleva a muchas personas a trabajar en exceso y a dedicarle menos tiempo a las actividades de ocio; el desarrollo de nuevas tecnologías, como los juegos de vídeo, que crean actividades subsidiarias dentro de los servicios; los cambios en los valores e intereses; y el apogeo de las loterías y otros juegos de azar. Por último, las instituciones sin fines de lucro aumentaron someramente su participación al PIB de 0.5 por ciento en el año fiscal 1980 a 0.8 en el 2001-02, e incrementaron vertiginosamente la cantidad de empleos generados en las últimas dos décadas.

Tendencias históricas

El papel de los servicios en la economía de Puerto Rico

Contribución del sector de los servicios al ingreso neto interno

En el año fiscal 2002, el ingreso neto interno del sector de los servicios ascendió a $31,202.5 millones, para un aumento de 2.8 por ciento al compararlo con el año fiscal anterior. Esto

representa sobre un 51 por ciento del valor total del ingreso neto interno. Las finanzas, seguros y bienes raíces, seguidos del gobierno y el comercio, obtuvieron la mayor participación. Al igual que en los dos años anteriores 2000 y 2001, en el año fiscal 2002 el renglón de las finanzas mantuvo la primera posición en términos de su participación relativa en el ingreso neto del sector con $9,239.6 millones y un leve incremento de 0.8 por ciento al compararlo con el 2001 (**Tabla 2**).

El auge del sector de finanzas, seguros y bienes raíces requiere un análisis aparte. Su incremento absoluto en términos porcentuales, de 2.5 por ciento entre los años fiscales 1970 y 2002, es superior a la de cualquier otro subsector en términos de aportación al ingreso neto. Además, fue el único renglón que aumentó su contribución al PIB a través de los años analizados. Debido a ese ritmo, llegó a representar casi la sexta parte del ingreso neto interno global al final del periodo analizado. Su presencia relativa actual casi duplica la aportación del comercio y triplica la de transportación, comunicación y otros servicios públicos. En el presente, su participación relativa se destaca en comparación con el 19.9 por ciento que registraba en el 1970 (**Tabla 3**).

Tabla 2

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1970	1980	1990	2000r	2001r	2002p
Ingreso neto interno	4,015.3	12,378.0	26,925.8	52,893.7	59,614.6	61,528.0
Agricultura	178.0	434.7	486.1	669.0	612.7	599.2
Porciento del ingreso neto	4.4	3.5	1.8	1.3	1.0	1.0
Manufactura	957.6	4,755.8	11,276.5	22,348.3	27,013.4	28,088.2
Porciento del ingreso neto	23.8	38.4	41.9	42.3	45.3	45.7
Construcción y minería	345.6	345.7	705.3	1,732.8	1,621.7	1,638.1
Porciento del ingreso neto	8.6	2.8	2.6	3.3	2.7	2.7
Servicios total 1/	2,534.1	6,841.8	14,457.9	28,143.6	30,366.8	31,202.5
Porciento del ingreso neto	63.1	55.3	53.7	53.2	50.9	50.7
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	342.2	1,022.2	1,777.5	2,968.1	3,206.7	3,510.4
Porciento del ingreso neto	8.5	8.3	6.6	5.6	5.4	5.7
Comercio	631.0	1,609.3	3,420.1	5,751.6	6,001.5	6,031.8
Porciento del ingreso neto	15.7	13.0	12.7	10.9	10.1	9.8
Finanzas, seguros y bienes raíces	503.5	1,199.8	3,280.1	8,263.8	9,165.2	9,239.6
Porciento del ingreso neto	12.5	9.7	12.2	15.6	15.4	15.0
Servicios	447.5	1,113.6	2,643.0	5,682.4	6,001.5	6,125.8
Porciento del ingreso neto	11.1	9.0	9.8	10.7	10.1	10.0
Gobierno	609.9	1,896.9	3,337.2	5,477.7	5,991.9	6,294.9
Porciento del ingreso neto	15.2	15.3	12.4	10.4	10.1	10.2

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
1/Es la suma de: transportación, comunicación y otros servicios públicos; comercio; finanzas; seguros y bienes raíces; servicios; y gobierno.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico

Tabla 3

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1970	1980	1990	2000r	2001r	2002p
Ingreso neto interno servicios 1/	2,534.1	6,841.8	14,457.9	28,143.6	30,366.8	31,202.5
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	342.2	1,022.2	1,777.5	2,968.1	3,206.7	3,510.4
Porciento del ingreso neto servicios	13.5	14.9	12.3	10.5	10.6	11.3
Comercio	631.0	1,609.3	3,420.1	5,751.6	6,001.5	6,031.8
Porciento del ingreso neto servicios	24.9	23.5	23.7	20.4	19.8	19.3
Finanzas, seguros y bienes raíces	503.5	1,199.8	3,280.1	8,263.8	9,165.2	9,239.6
Porciento del ingreso neto servicios	19.9	17.5	22.7	29.4	30.2	29.6
Servicios	447.5	1,113.6	2,643.0	5,682.4	6,001.5	6,125.8
Porciento del ingreso neto servicios	17.7	16.3	18.3	20.2	19.8	19.6
Gobierno	609.9	1,896.9	3,337.2	5,477.7	5,991.9	6,294.9
Porciento del ingreso neto servicios	24.1	27.7	23.1	19.5	19.7	20.2

r - Cifras revisadas.
p -Cifras preliminares.
1/ Es la suma de: transportación, comunicación y otros servicios públicos; comercio; finanzas, seguros y bienes raíces; servicios; y gobierno.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Compensación a empleados

El ingreso neto está compuesto de la compensación a empleados[4] y de los ingresos procedentes de la propiedad. En el año fiscal 2002, el sector de los servicios aportó el 77.6 por ciento de la compensación total a empleados en Puerto Rico. Esta aportación se ha mantenido creciendo en los últimos 30 años. En el año fiscal 1970, ésta fue de 64 por ciento. Ese año, los sectores que más aportaron al total de $2,609.7 millones en compensaciones fueron: gobierno (23.4 por ciento); manufactura (23.3 por ciento); y comercio (14.5 por ciento). Aunque el sector de manufactura era uno de los sectores que más aportaba, su participación comenzó a decaer desde finales de la década de los ochenta. En el año fiscal 2002, ésta representó apenas el 16.2 por ciento (**Tabla 4**).

Tabla 4

DISTRIBUCION FUNCIONAL COMPENSACION A EMPLEADOS POR SECTOR INDUSTRIAL
(En porcientos - Años fiscales)

	1970	1980	1990	2000r	2001r	2002p
Agricultura	2.6	2.4	1.5	1.0	0.9	0.9
Manufactura	23.3	23.7	22.4	17.5	17.0	16.2
Construcción y minería	10.3	4.5	4.4	6.0	5.4	5.3
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	8.8	9.6	9.9	9.3	9.1	9.7
Comercio	14.5	14.9	14.9	15.9	15.9	15.6
Finanzas, seguros y bienes raíces	5.0	5.6	7.2	7.9	7.8	7.8
Servicios	12.2	12.2	14.4	18.1	18.5	18.3
Gobierno	23.4	27.1	25.4	24.2	25.5	26.1
Servicios total 1/	63.9	69.5	71.8	75.4	76.7	77.6

r - Cifras revisadas.
p -Cifras preliminares.
1/ Es la suma de: transportación, comunicación y otros servicios públicos; comercio; finanzas, seguros y bienes raíces; servicios; y gobierno.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En el año 2002, los sectores más sobresalientes en términos de su participación en la compensación total a los empleados fueron: gobierno (26.1 por ciento); servicios (18.3 por ciento); y manufactura (16.2 por ciento). Nótese que el gobierno continúa siendo uno de los sectores que más participación ha tenido dentro de la compensación a empleados, manteniendo su aportación entre el 23 y el 27 por ciento y alcanzando un pico en el año fiscal 1980 al representar el 37.5 por ciento de las compensaciones totales. En términos absolutos, el sector de gobierno aumentó en $303.0 millones, entre los años fiscales 2001 y 2002. El crecimiento promedio entre los años fiscales 1970 y 2002 fue de 7.9 por ciento.

El subsector de servicios, componente del sector agregado de servicios, aportó el 12.2 por ciento de las compensaciones en el año fiscal 1970, participación que aumentó hasta alcanzar el 18.3 por ciento en el año fiscal 2002. De hecho, este fue el año, de las tres últimas décadas, donde mostró el mayor incremento. En el año fiscal 2002, fue el segundo sector que más aportó pese a que registró una participación más baja. Durante los años fiscales 1970 al 2002, la aportación de este sector creció, en promedio, 8.7 por ciento.

El comercio fue uno de los sectores líderes en cuanto a la aportación relativa a la compensación total en la economía de Puerto Rico en el año 1969-70. Sin embargo, al observar los datos

de las tres últimas décadas, se observan las fluctuaciones que ha tenido. Luego de aportar el 14.5 por ciento en el año fiscal 1970, 14.9 por ciento en el año fiscal 1980, y 15.9 por ciento en el 2001, terminó, en el año fiscal 2002, con 15.6 por ciento. Esto representa apenas un alza de sólo 1.1 puntos porcentuales entre los años fiscales 1970 y el 2002.

En resumen, la compensación a empleados en el sector agregado de los servicios ha registrado una tendencia creciente en las últimas décadas. En términos absolutos, aumentó en $17,067.8 millones en el periodo que cubre los años fiscales 1970 y 2002. Este patrón ascendente contrasta con otros sectores económicos, llamados productores de bienes, tales como la manufactura, la construcción y la agricultura los cuales han bajado, aunque levemente, su contribución al valor total de la compensación a empleados.

Contribución del sector de servicios al PIB

En la **Tabla 5** se presenta la serie histórica de los sectores industriales y su participación en el PIB de Puerto Rico para el periodo del 1970 al 2002. En el año fiscal 2002, la actividad terciaria aportó el 54.2 por ciento del agregado. Se observa que en el 1969-70, los sectores que más aportaron al PIB fueron la manufactura y el comercio, con 23.6 y 17.8 por ciento, respectivamente. Cabe destacar el proceso expansivo que experimentaba pasaba el sector manufacturero, tendencia que se acentuó en los años subsiguientes. En el 1969-70, el subsector de comercio representó el 17.8 por ciento del PIB. En el año 2001-02 esta participación bajó a 12.3 por ciento. Aunque ésta es importante dentro del sector terciario, fue aventajada por el subsector de finanzas, seguros y bienes raíces. La tasa de crecimiento

Tabla 5

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1970	1980	1990	2000r	2001r	2002p
Producto bruto interno	5,034.7	14,436.1	30,603.8	61,701.8	69,311.5	71,115.1
Agricultura	160.9	380.4	434.1	529.1	453.2	424.3
Porciento PIB	3.2	2.6	1.4	0.9	0.7	0.6
Manufactura	1,190.0	5,306.3	12,125.8	24,078.6	28,806.4	29,990.5
Porciento PIB	23.6	36.8	39.6	39.0	41.6	42.2
Construcción y minería	379.1	369.4	719.9	1,874.9	1,799.8	1,842.1
Porciento PIB	7.5	2.6	2.4	3.0	2.6	2.6
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	439.3	1,279.1	2,468.1	4,236.5	4,687.9	5,078.2
Porciento PIB	8.7	8.9	8.1	6.9	6.8	7.1
Comercio	898.3	2,273.3	4,728.3	8,339.7	8,656.2	8,717.8
Porciento PIB	17.8	15.7	15.5	13.5	12.5	12.3
Finanzas, seguros y bienes raíces	613.8	1,486.2	3,895.8	9,977.3	11,116.4	11,287.8
Porciento PIB	12.2	10.3	12.7	16.2	16.0	15.9
Servicios	512.2	1,278.7	3,015.3	6,602.7	6,975.7	7,162.5
Porciento PIB	10.2	8.9	9.9	10.7	10.1	10.1
Gobierno	609.9	1,896.9	3,337.2	5,477.7	5,991.9	6,294.9
Porciento PIB	12.1	13.1	10.9	8.9	8.6	8.9
Discrepancia estadística	231.2	70.1	-120.7	585.3	824.0	317.0
Total Servicios 1/	3,073.5	8,214.2	17,444.7	34,633.9	37,428.1	38,541.2
Porciento PIB	61.0	56.9	57.0	56.1	54.0	54.2

r - Cifras revisadas.
p -Cifras preliminares.
1/ Es la suma de: transportación, comunicación y otros servicios públicos; comercio; finanzas, seguros y bienes raíces; servicios; y gobierno.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

promedio de la aportación de la actividad comercial, durante los años fiscales 1970 al 2002, fue de 7.4 por ciento.

Mientras que la partición relativa dentro del PIB del subsector de finanzas ha aumentado, la del subsector de gobierno ha disminuido paulatinamente desde el año 1970 (12.1 por ciento) a 8.9 por ciento en el 2001-02. Sin embargo, en términos absolutos, aumentó en $5,685.0 millones. Es difícil medir la productividad del gobierno debido a que muchos de los servicios que ofrece tienen características especiales. Generalmente, el gobierno no vende bienes ni servicios sino que provee servicios al público a los cuales es difícil adjudicarle un valor cuantitativo.

Mientras que su participación en el empleo total del país ha quedado rezagada, la aportación del renglón de finanzas, seguros y bienes raíces al PIB en el año 2002, fue de 15.9 por ciento, siendo la segunda industria más importante luego de la manufactura. Durante los últimos años fiscales, ha mantenido una aportación cercana al 16 por ciento. Sin embargo, al analizar la serie histórica, se observa una baja significativa en el año fiscal 1980, cuando su participación al agregado bajó a 10.3 por ciento. El PIB de las finanzas, seguros y bienes raíces totalizó $11,287.8 millones en el año fiscal 2002, registrando $10,674.0 millones más que en el año 1969-70. La actividad de los servicios, como subsector del conjunto llamado sector terciario, ha aumentado su aportación relativa al PIB al incrementar, en términos absolutos, en $6,650.3 millones entre los años fiscales 1970 al 2002.

El renglón restante es el de transportación, comunicación y otros servicios públicos. Su participación relativa en el PIB creció en 7.1 por ciento en el año fiscal 2002 y totalizó $5,078.2 millones, $4,638.9 millones adicionales a lo alcanzado en el 1969-70. Históricamente, la contribución de este sector al PIB no ha superado el 10 por ciento. Esta aportación ha estado guiada por la expansión de los servicios de comunicaciones que han aumentado su valor absoluto a través de los años. Este resultado es consistente con los adelantos tecnológicos adoptados en la Isla, como el aumento en la cantidad de líneas instaladas y llamadas originadas y recibidas desde teléfonos y celulares, el Internet y los sistemas de servicio de televisión digital, entre otros.

Contribución del sector de los servicios al empleo

El sector de servicios abarca un amplio conjunto de actividades económicas. La evolución de este sector viene de su carácter cada vez más comerciable y de la expansión de las categorías laborales de los profesionales y técnicos. Está la idea de que los servicios son actividades que conllevan poco capital humano y, por consiguiente, poca productividad. La estructura de la producción está estrechamente relacionada con la del mercado del empleo. El proceso de cambio estructural experimentado por la economía de la Isla puede medirse, también, a través del análisis de la distribución del empleo por sector industrial.

En las últimas décadas, se ha observado una tendencia creciente y expansiva en el sector terciario dominando la participación relativa en el empleo total de la economía de Puerto Rico. En el año fiscal 2002, éste contribuyó con 78.8 por ciento del empleo total del país comparado

con 59.6 por ciento en el año fiscal 1970 (**Tabla 6**). En el 2001-02, el empleo total en Puerto Rico alcanzó los 1.2 millones, de los cuales 921,000 pertenecían al renglón de servicios. Este sector aportó 514,000 empleos adicionales entre los años fiscales 1970 y 2002. En términos generales, en los últimos años, el crecimiento del empleo se ha concentrado en los sectores de gobierno, servicios y comercio, caracterizados por exigir un alto nivel de educación como parte del proceso de reclutamiento. Estos tres sectores son parte del sector agregado de servicios, por lo que el sector terciario funge como líder en la generación de empleos en el país.

Tabla 6

EMPLEO POR SECTOR INDUSTRIAL
(En miles de personas - Años fiscales)

	1970	1980	1990	2000	2001	2002
Agricultura	68	40	36	24	22	23
Porciento del empleo total	10.0	5.3	3.7	2.1	1.9	2.0
Manufactura	132	143	168	159	159	139
Porciento del empleo total	19.3	19.0	17.5	13.7	13.7	11.9
Construcción y minería	76	44	55	85	85	86
Porciento del empleo total	11.1	5.9	5.7	7.3	7.3	7.4
Comercio	128	138	185	239	242	240
Porciento del empleo total	18.7	18.4	19.2	20.6	20.9	20.5
Finanzas, seguros y bienes raíces	13	20	30	42	40	42
Porciento del empleo total	1.9	2.7	3.1	3.6	3.5	3.6
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	45	47	60	55	56	62
Porciento del empleo total	6.6	6.3	6.2	4.7	4.8	5.3
Servicios	115	135	206	307	302	316
Porciento del empleo total	16.8	18.0	21.4	26.5	26.1	27.0
Gobierno	106	184	222	249	251	261
Porciento del empleo total	15.5	24.5	23.1	21.5	21.7	22.3
Total servicios 1/	407	524	703	892	891	921
Porciento del empleo total	59.6	69.8	73.1	76.9	77.0	78.8
Empleo total 2/	683	751	962	1,160	1,157	1,169

1/ Es la suma de: transportación, comunicación y otros servicios públicos; comercio; finanzas, seguros y bienes raíces; servicios; y gobierno.
2/ Puede que las partidas no sumen al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Aunque, en términos del ingreso neto y la producción, parecería que el subsector de servicios no aporta significativamente a la economía, el empleo total del mismo contradice esta idea. En el año fiscal 2002, este subsector aportó 316,000 empleos a la economía, lo que representó 4.6 por ciento más que en el año fiscal anterior. El incremento absoluto, entre el año 1969-70 y 2001-02, fue de 201,000, registrándose los mayores aumentos en los últimos tres años fiscales. Como se mencionó anteriormente, el crecimiento observado en el subsector de servicios se debe primordialmente a los servicios comerciales y de reparación y al cuidado médico.

El empleo en el gobierno es significativo con relación al empleo total. El mismo no está sujeto a grandes variaciones por efectos cíclicos en la economía. Su participación dentro del empleo agregado alcanzó 22.3 por ciento en el año 2001-02 en contraste con el 15.5 por ciento que representó en el año fiscal 1970. Similar al caso de la educación y el cuidado médico, los servicios del gobierno se relacionan con el tamaño de la población. Aunque la proporción entre trabajadores y población se han mantenido prácticamente constante, la privatización de servicios por parte del gobierno ha alterado la cantidad de empleos creados en dicho sector.

El comercio es imprescindible para cualquier economía debido a que tiene la encomienda de distribuir la mercancía para que llegue a manos de los consumidores. Históricamente, el comercio siempre ha existido, en algunos lugares en forma rudimentaria mientras que en otros se caracteriza por su complejidad y sofisticación. Con los adelantos que han ocurrido en Puerto Rico, durante el proceso de industrialización, la cantidad de bienes producidos se ha multiplicado. Junto con el aumento en la población, esto ha impulsado el desarrollo de este sector.

Hay muchos lugares donde los consumidores y suplidores pueden adquirir sus bienes. Los primeros pueden ir a supermercados, farmacias y ferreterías, mientras que los segundos no venden directamente a los clientes sino que son intermediarios en el proceso de producción de bienes. El crecimiento promedio del empleo en el comercio, en el periodo que comprende los años fiscales 1970 al 2002, fue de 2.0 por ciento: de 129,000 en el 1970 a 240,000 en el 2002. En promedio, los crecimientos respectivos del comercio al por mayor y al detalle, durante ese periodo, fueron de 2.0 y 2.1 por ciento (**Tabla 7**).

Tabla 7

EMPLEO EN EL SECTOR DE SERVICIOS, SECTOR INDUSTRIAL
(En miles de personas - Años fiscales)

	1970	1980	1990	2000	2001	2002
Total 1/	407	524	703	892	891	921
Transportacion, comunicación y otros servicios públicos	45	47	60	55	56	62
Transportación	27	25	28	26	27	30
Comunicación	6	8	15	16	15	18
Otros Servicios Públicos	12	14	17	13	14	14
Comercio	129	138	185	239	242	240
Comercio al por mayor	14	17	24	27	26	25
Comercio al detalle	115	121	161	212	216	215
Finanzas, seguros y bienes raíces	13	21	30	43	40	42
Finanzas	6	10	14	a/	a/	a/
Seguros y bienes raíces	7	10	16	a/	a/	a/
Servicios	116	135	206	307	302	316
Servicios personales	27	20	26	44	49	45
Servicios comerciales y reparación	20	31	51	99	93	106
Servicios recreativos	8	8	8	11	15	10
Cuidado médico	31	46	70	82	72	85
Servicios educativos privados	5	11	21	26	24	30
Otros servicios profesionales	7	9	16	25	26	24
Instituciones sin fines de lucro	3	4	7	10	9	9
Servicios domésticos	15	6	7	10	14	11
Gobierno	106	184	222	249	252	261

1/ Puede que las partidas no sumen al total debido al redondeo.
a/ No disponible.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

La tendencia observada en el empleo tanto del comercio al por mayor como al detalle, a partir del año fiscal 1970 ha sido estable. Ese año, el total de empleados en dichos renglones fue de 14,000 y 115,000, respectivamente. Luego de aumentos notables en las décadas subsiguientes, a principios de la década del 2000 comenzó a crecer con lentitud y se redujo en el 2001-02. Tal y como se refleja en otros sectores de la actividad terciaria, el comercio es intensivo en el uso de capital humano. Su importante función en la generación de empleos se ve afectada, en cierta medida, debido a que este sector es característico por el empleo a tiempo parcial[5]. Debe señalarse, además, que hoy, más que nunca, hay muchas formas de adquirir bienes y servicios. Por ejemplo, el uso del Internet está teniendo un efecto importante en el comercio al detalle, lo que, por otro lado, contribuye a la expansión de otros sectores como el de comunicaciones.

El empleo en las finanzas, seguros y bienes raíces, no representa un dato sobresaliente si se compara con la aportación de este sector al ingreso y la producción del país. Aunque la tasa de incremento promedio de esta partida durante los años fiscales 1970 al 2002 fue de 3.9 por ciento, en los últimos años su valor se ha mantenido más o menos estable en cerca de 40,000 empleos. Es interesante mencionar el hecho de que en el 2001-02, sólo el 3.6 por ciento de la fuerza trabajadora en el sector de finanzas, seguros y bienes raíces produjo el 16 por ciento del PIB del país. La industria de las finanzas se afecta con los cambios tecnológicos como, por ejemplo, los servicios bancarios que en la actualidad se ofrecen electrónicamente. Además, las transacciones que normalmente se hacían en los bancos, hoy día se pueden efectuar por el Internet.

Gastos de consumo personal en servicios

Los gastos de consumo personal representan una parte fundamental de la demanda agregada en la economía de Puerto Rico[6]. Los mismos están determinados, mayormente, por el ingreso personal disponible. Según aumenta el ingreso real de las personas, la proporción que se destina al consumo de bienes duraderos y servicios crece, contrario al caso de los bienes no duraderos. Aquí se destaca la interrelación que hay entre el consumo y el ingreso, a través del efecto multiplicador de los gastos de consumo personal.

En el año fiscal 2002, el ingreso personal disponible, expresado en términos corrientes, aumentó en 2.9 por ciento: de $38,736.3 millones en el año fiscal 2001 a $39,842.9 millones en el 2001-02. Este incremento se reflejó en el valor registrado en los gastos de consumo personal durante ese año. Los gastos de consumo personal, a precios corrientes, alcanzaron un total de $38,449.7 millones en el 2001-02, lo que representó un incremento de 2.1 por ciento con relación al año anterior. De éstos, aproximadamente el 75 por ciento se utilizó para el consumo de servicios. Esta proporción de consumo de servicios ha aumentado a través de las décadas, como sigue: 1969-70, 61 por ciento; 1979-80, 61 por ciento; 1989-90, 67 por ciento y 1999-00, 75 por ciento. En periodos recesionarios, el consumo de servicios no se ve tan afectado como ocurre con el consumo de bienes duraderos (Junta de Planificación, 1976).

En el año fiscal 2002, los renglones más destacados en los gastos de consumo en servicios fueron: servicios médicos y funerarios; vivienda y transportación. El primer renglón, que constituye la partida más importante, alcanzó $6,784.2 millones. Todas estas cifras apuntan al hecho de que el aumento sustancial reflejado en el consumo de este tipo de servicios, en términos monetarios, se debió principalmente a los aumentos en precios. De igual forma, durante el año fiscal 2002, el gasto en vivienda, que incluye la renta que pagan los individuos, totalizó $5,529.9 millones y reflejó un crecimiento de 7.9 por ciento sobre el nivel del año fiscal 2001.

Otro renglón importante durante el año 2002 fue el gasto de consumo en transportación. Este aumentó en 4.5 por ciento al totalizar $4,758.3 millones. Por otro lado, se registraron bajas en el consumo de ropa y accesorios, artículos de tocador, juguetes y efectos deportivos. Cabe destacar que, en el año fiscal 1970, los renglones más sobresalientes de gastos de consumo

en servicios, en orden de importancia, fueron: transportación; funcionamiento del hogar y vivienda. Los renglones que registraron bajas, durante el año fiscal 2002, fueron: servicios comerciales; recreación; instituciones sin fines lucro; y viajes al exterior.

Comparación de los sectores de servicios y manufactura

Históricamente, la literatura económica no le ha dado la importancia que merece el sector de los servicios. A pesar de esto, la actividad terciaria representa más de dos tercias partes de la actividad económica en muchas partes del mundo y ha sido la pieza clave para el desarrollo de los países. Siempre que se habla de la manufactura y de los servicios se tiende a enfrentar los sectores y a presentarlos como si fueran polos opuestos. Por el contrario, la realidad es que tienen un fuerte grado de asociación. Se puede decir que la manufactura es tan necesaria como los servicios y viceversa: una no puede subsistir sin la otra. El mantener este enfrentamiento no es útil debido a que obstaculiza el entendimiento de muchos problemas económicos. La evolución ocurrida en la economía es normal pues las transformaciones surgen de los cambios sociales y tecnológicos y es inevitable que las estructuras se transformen.

Según Tomlinson (1999), los cambios en la base de la manufactura son:

- El aumento en la dependencia de los productos "no materiales" haciendo clara referencia a la preferencia por los servicios. Esta es la llamada economía basada en el conocimiento.

- El rápido proceso de desarrollo e industrialización lograda por muchos países.

- El incremento en la globalización de la producción.

El último aspecto apunta hacia la tendencia de muchas naciones a unirse y firmar acuerdos de cooperación aumentando así el volumen de comercio entre éstas. Del continuo aprendizaje surgen nuevas formas de producir trayendo cambios en las estructuras de los servicios existentes. Los datos de muchos países muestran que los servicios están reemplazando la manufactura como estrategia de desarrollo. En países como Japón (Tomlinson, 1999) este sector ha sido clave en el desarrollo económico desde la década del setenta.

La estructura del empleo en Puerto Rico ha variado significativamente respondiendo a los cambios que ocurren constantemente en la economía. Por esto, hace un tiempo se observa una tendencia expansiva en las industrias que ofrecen servicios versus las productoras de bienes. Actualmente las firmas centran su participación en la economía produciendo bienes y delegando a las empresas especializadas los servicios que antes eran parte de sus labores cotidianas. Precisamente, la diversidad que ofrece la actividad terciaria ha contribuido al desarrollo de este sector. La tecnología ha sido un factor determinante en todos los aspectos, desde la forma en que se producen los bienes hasta cómo se consumen.

Luego del impulso que le dio el gobierno a la economía de Puerto Rico en la década del 1950, cuando el sector de la manufactura pasó a ser el ente clave, se comenzó un rápido proceso de desarrollo que se acentuó a lo largo de muchas décadas. En la década del sesenta, el sector manufacturero ocupaba el primer lugar en términos de su aportación al PIB. A diferencia de la dramática reducción que experimentaba la agricultura, la tendencia más sobresaliente fue la del vertiginoso ascenso de la manufactura. Hacia mediados de los años ochenta, este sector había duplicado su participación relativa con respecto al año 1969-70. En la actualidad, este patrón ascendente se ha detenido un poco frente a la expansión del sector de los servicios.

En el año 1969-70, la manufactura aportó el 23.6 por ciento del PIB. Esto equivale a un total de $1,190.0 millones de los $5,034.7 millones que totalizó el PIB de ese año. Los renglones que más aportaron fueron: alimentos ($295.3 millones); ropa y productos relacionados ($219.9 millones); y maquinaria y productos de metal ($203.1 millones). En el año fiscal 2002, esta participación se incrementó a 42 por ciento para un valor de $29,990.5 millones. Sobresalieron los renglones de: productos químicos y derivados ($18,576.5 millones); maquinaria y productos de metal ($7,547.2 millones); y alimentos ($2,132.5 millones). El incremento promedio de esta participación durante los años fiscales 1970 y 2002 fue de 10.7 por ciento versus 8.3 por ciento la de los servicios (Tabla 5).

En contraste, la actividad terciaria reflejó, en el año fiscal 1970 un total de $3,073.5 millones representando el 61 por ciento del PIB. Este total se elevó a $38,541.2 millones en el 2001-02, para una aportación relativa de 54.2 por ciento. Por su parte, la participación de la manufactura no ha reflejado cambios drásticos en los últimos años, manteniéndose relativamente constante. Es interesante observar que, aunque es una tendencia fuertemente influenciada por las décadas de los sesenta a los ochenta, la manufactura ha reflejado mayor incremento en la actividad económica que los servicios. El sector de la manufactura se destaca en Puerto Rico por su dinamismo en la generación de ingresos, medida por su aportación al ingreso neto interno. El mismo ascendió, en el año fiscal 2002, a $28,088.2 millones, presentando un incremento absoluto de $27,799.4 millones, entre el año 1969-70 y el 2001-02. En el año fiscal 1970, el ingreso neto interno de la manufactura totalizó $957.6 millones. Los renglones más destacados fueron: maquinaria y productos metálicos ($191.5 millones); ropa y productos relacionados ($172.0 millones); alimentos y productos relacionados ($161.3 millones). En el año fiscal 2002 el ingreso neto creció en 4.0 por ciento al compararlo con el 2001, los renglones sobresalientes fueron: productos químicos y derivados ($17,886.1 millones); maquinaria y productos metálicos ($7,121.4 millones); y alimentos y productos relacionados ($1,662.5 millones). De igual forma, dichos renglones fueron los que más aportaron al ingreso neto interno de la manufactura en el año fiscal 1980 (Tabla 2).

En los últimos años, se han registrado cambios notables en la estructura de la distribución funcional del ingreso neto interno de la manufactura. Esta distribución se define en términos de la compensación a empleados y los ingresos procedentes de la propiedad. La compensación a empleados en el sector manufacturero totalizó $3,906.8 millones en el año fiscal 2002, lo que reflejó una baja de $83.0 millones entre los años fiscales 2001 y 2002. Esto se explica, entre

otras razones, por la merma en el empleo de este sector. En el periodo que comprende los años fiscales 1970 al 2002, la compensación creció en promedio 6.1 por ciento y tuvo un aumento absoluto de $3,298.9 millones. En el año fiscal 1970, el sector manufacturero aportó un 23.3 por ciento de las compensaciones totales para todas las industrias mientras que, en el año fiscal 2002, la participación fue de 16.2 por ciento (**Tabla 8**).

Tabla 8

COMPENSACION A EMPLEADOS MANUFACTURA Y SERVICIOS
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1970	1980	1990	2000r	2001r	2002p
Manufactura						
Compensación a empleados	607.9	1,634.3	2,946.6	3,964.3	3,989.8	3,906.8
Porciento compensación total	23.3	23.4	22.4	17.5	16.9	16.2
Servicios total						
Compensación a empleados	1,667.3	4,855.4	9,439.1	17,062.5	18,051.2	18,735.1
Porciento compensación total	63.9	69.5	71.8	75.4	76.5	77.6
Compensación total	2,609.7	6,982.0	13,150.9	22,619.5	23,590.4	24,157.2

r- Cifras revisadas.
p -Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En contraste, la compensación a empleados en el sector de servicios alcanzó, en el año fiscal 2002, un valor de $18,735.1 millones, presentando un alza significativa de 3.8 por ciento al compararlo con el año anterior. Este aumento vino acompañando un incremento en el empleo. Esto es una clara demostración de la importancia de este sector. El crecimiento promedio de la compensación a empleados en el sector de servicios, durante los años fiscales 1970 al 2002, fue de 8.1 por ciento, aumentando en términos absolutos en $17,067.8 millones. La actividad terciaria aportó en el año fiscal 2002, un 77.6 por ciento de las compensaciones totales mientras que, hace 32 años, su aportación fue de 63.9 por ciento. Este dato es compatible con el comportamiento que ha exhibido este sector en términos de la generación de empleos.

Este sector duplicó la cantidad de empleos generados, entre los años fiscales 1970 y 2002. En este último año, alcanzó un total de 921,000 empleos, para un alza de 3.4 por ciento y una participación relativa de 79 por ciento del empleo total. La expansión de los servicios permitió adicionar 30,000 empleos en los dos últimos años fiscales. En el año 1970, los servicios aportaban el 59.6 por ciento del empleo en la Isla. En el 2001-02, esta aportación alcanzó casi el 78.8 por ciento.

En resumen, de acuerdo a los datos analizados, se desprende que la economía de Puerto Rico ha sufrido un proceso de cambio estructural durante las pasadas tres décadas. El aumento de la actividad manufacturera ha sido la principal característica del modelo de desarrollo económico de Puerto Rico desde el comienzo de la Operación Manos a la Obra. Este sector ha sufrido importantes transformaciones internas en cuanto a los procesos de producción debido, básicamente, a los cambios tecnológicos que han influenciado la estructura del empleo, la producción y el ingreso. Estas transformaciones, a su vez, han llevado a un aumento en su dependencia del sector de los servicios. En vista de esto, los sectores de manufactura y servicios no pueden verse como antagónicos, sino que son complementos. Los servicios son parte esencial de los procesos productivos. No se puede llevar a cabo un proceso de producción de un bien sin la combinación de varios servicios.

Sector de servicios en Estados Unidos

Al igual que en Puerto Rico y muchos países del mundo, el desarrollo de la actividad terciaria en los Estados Unidos surge por eslabonamientos de los sectores de agricultura y manufactura. El aumento de la economía de los servicios es consecuencia de los cambios estructurales que se han dado desde el pasado siglo, lo que ha causado una merma en la participación relativa de la manufactura en algunos indicadores económicos importantes. Actualmente, el sector de los servicios es el mayor componente de la actividad económica de Estados Unidos. El mismo representó, en el año fiscal 2002, el 82 por ciento del empleo total y el 80 por ciento del PIB.

El sector agregado de servicios en Estados Unidos está compuesto por: transportación, y utilidades públicas; comercio al por mayor; comercio al detalle; finanzas, seguros y bienes raíces; servicios; y gobierno. Este último incluye el Gobierno federal, estatal y local. El subsector de servicios lo forman los siguientes renglones: hoteles y lugares de alojamiento; servicios personales; servicios comerciales; reparación de autos, servicios y estacionamientos; servicios de reparación misceláneos; películas; servicios de recreación y diversión; servicios de salud; servicios legales; servicios educativos; servicios sociales; organizaciones sin fines de lucro; otros servicios; y servicios domésticos.

La nación americana es la mayor exportadora de servicios a escala mundial. En el año 2002, las exportaciones de servicios crecieron en 4.0 por ciento al totalizar $290.4 millardos ($11.1 millardos sobre el total alcanzado en el 2001), luego de la baja de $13.0 millardos registrada entre los años 2000 y 2001. Las cifras registradas en dichos años fueron de $292.2 y $279.3 millardos, respectivamente. Las exportaciones de servicios[7] representaron, en el año 2002, aproximadamente el 30 por ciento del total de exportaciones de Estados Unidos. Los renglones que más contribuyeron al alza registrada fueron otros servicios privados ($10.0 millardos) y los honorarios por derechos y licencias ($4.5 millardos). Las bajas se reflejaron en: viajes ($2.5 millardos); tarifas de pasajeros ($0.6 millardos); transferencias bajo contratos de ventas del ejército americano ($0.2 millardos). Actualmente, todos los estados norteamericanos tienen industrias que exportan servicios de información y procesamiento de datos a países extranjeros.

Por otro lado, el total de importaciones de servicios a Estados Unidos, en el año 2002, alcanzó $241.3 millardos, lo que representa un incremento de 14.7 por ciento o $30.9 millardos al compararlo con el año 2001. En el año 2001, el total de importaciones disminuyó en $8.2 millardos al alcanzar un total de $210.4 millardos. Las importaciones de servicios representaron, en el año 2002, aproximadamente el 17 por ciento del total de importaciones de Estados Unidos. Los renglones más destacados en el año 2002 fueron: otros servicios privados ($24.8 millardos); gastos en defensa ($4.2 millardos) y honorarios por derechos y licencias ($4.0 millardos). Las bajas se reflejaron en: tarifas de pasajeros ($1.4 millardos); viajes ($0.6 millardos); y otra transportación ($0.2 millardos).

Según los datos del Departamento del Trabajo federal, en el año 2002 el empleo total en Estados Unidos ascendió a 130.8 millones, una reducción de 1.0 por ciento al compararlo con el año

2001, cuando totalizó 131.9 millones. Del total registrado en el 2002, aproximadamente 107.0 millones de empleos pertenecían al sector productor de servicios, representando el 82 por ciento del empleo total. Los renglones causantes del aumento en el empleo en el sector de servicios de Estados Unidos en el año 2002 fueron: servicios (41.2 millones); comercio (30.0 millones); y gobierno (21.3 millones). Estos mismos subsectores se destacaron en Puerto Rico en el año 2001. De un total de 996,400 empleos, la actividad terciaria colaboró con el 80 por ciento, destacándose gobierno (282,300); servicios (219,400); y comercio (214,200) (**Tabla 9**).

Tabla 9

EMPLEO POR SECTOR INDUSTRIAL DE PUERTO RICO Y ESTADOS UNIDOS
(En miles de personas - Años naturales)

	1980		1990		2000		2001		2002	
	PR	EU	PR	EU	PR	EU	PR	EU	PR	EU
Empleo total	693.0	90,406.0	843.9	109,403.0	1,023.6	131,720.0	1,005.2	131,922.0	996.4	130,790.0
BIENES	195.7	25,658.0	200.5	24,905.0	215.1	25,669.0	207.6	24,945.0	200.3	23,837.0
Manufactura	154.6	20,285.0	154.9	19,076.0	141.8	18,473.0	134.7	17,695.0	128.8	16,724.0
Construcción y minería	41.1	5,373.0	45.6	5,829.0	73.3	7,196.0	72.9	7,250.0	71.5	7,113.0
SERVICIOS	497.3	64,748.0	643.4	84,498.0	808.5	106,051.0	797.6	106,977.0	796.1	106,953.0
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	16.5	5,146.0	21.3	5,777.0	34.2	7,031.0	33.8	7,065.0	33.2	6,773.0
Comercio	114.2	20,310.0	156.8	25,774.0	220.7	30,284.0	220.7	30,298.0	214.2	29,977.0
Al por mayor	31.0	5,292.0	37.5	6,173.0	44.8	6,947.0	43.5	6,776.0	42.0	6,671.0
Al detalle	83.2	15,018.0	119.3	19,601.0	175.9	23,337.0	177.2	23,522.0	172.2	23,306.0
Finanzas, seguros y bienes raíces	27.2	5,160.0	37.4	6,709.0	48.3	7,578.0	47.5	7,712.0	47.0	7,760.0
Servicios	85.0	17,890.0	133.3	27,934.0	218.6	40,457.0	219.2	40,970.0	219.4	41,183.0
Gobierno	254.4	16,242.0	294.6	18,304.0	286.7	20,701.0	276.4	20,932.0	282.3	21,260.0

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos;
y Departamento del Trabajo federal, Negociado de Estadísticas del Trabajo.

En el año 1980, el empleo en los servicios alcanzó un total de 64.7 millones y representó el 72 por ciento del empleo total en Estados Unidos. Sobresalieron, en orden, los renglones de comercio (20.3 millones); servicios (17.9 millones) y gobierno (16.2 millones). El empleo del sector de servicios en la nación americana se ha mantenido básicamente estable a través de los años. Entre los años 1980 y 2002 éste aumentó términos absolutos, en 42.3 millones, equivalente a una tasa de crecimiento promedio anual de 2.3 por ciento. En el caso de Puerto Rico, el empleo total ascendió, en el año 1979-80, a 693,000. De éstos, el 72 por ciento provino del sector terciario siendo los sectores líderes de aquel entonces el gobierno (254,400); el comercio (114,200) y los servicios (85,000).

A través de los años, la fuerza laboral de Estados Unidos ha cambiado dramáticamente. En respuesta a la evolución de los sectores económicos. Estos cambios han impactado la población en términos demográficos, sociales y políticos. El crecimiento de la fuerza laboral es un indicador de crecimiento económico. En términos generales, la fuerza laboral actualmente está más diversificada en comparación con el año 1970. Los mismos factores que han provocado cambios

en el tamaño y la composición de la fuerza laboral de Estados Unidos en los pasados treinta años, serán los que influyan en el futuro. El ritmo de crecimiento esperado en la fuerza laboral de la nación americana en los próximos años se basa en los siguientes supuestos:

- Disminución en el crecimiento de la fuerza laboral: las altas tasas de crecimiento que se registraron en los últimos cincuenta años serán reemplazadas por tasas más bajas.
- Cambios en la estructura por sexo: la participación de la mujer en la fuerza laboral tenderá a disminuir.
- Cambios en la estructura de edades: la generación ya madura en edad de los *baby-boomers* será la que mayor proporción tendrá en la fuerza laboral.
- Cambios en la composición étnica y racial: se espera que la fuerza laboral se diversifique más, lo que aumentará la participación de las minorías.

En términos de proyecciones, se espera que, en Estados Unidos y Puerto Rico, el sector productor de servicios continúe siendo el líder en cuanto a generación de empleos se refiere. Contrario al caso de Puerto Rico, en Estados Unidos, la manufactura continúa siendo uno de los sectores que más aporta al número de empleos creados.

Las inversiones realizadas en el sector de los servicios de parte de los individuos, el gobierno y las empresas en Estados Unidos continúan aumentando vertiginosamente debido a la búsqueda constante de nueva tecnología de producción en esta era de informática y comunicaciones y a la fuerte competencia mundial que enfrentan. En Estados Unidos, la competitividad y la demanda que caracteriza este sector ha estimulado la creación de más empleos y un incremento en los salarios, en comparación con otros sectores como la manufactura. Los subsectores donde se ha observado el mayor impulso son: comercio mayorista; finanzas, seguros e inmobiliarios; y servicios de salud, entre otros.

Las actividades del sector terciario han continuado aumentando en Estados Unidos en años recientes, en relación a la economía en general. Esta tendencia es de largo plazo y se remonta a varias décadas. La economía de servicios, medida por medio de diversos renglones, representa actualmente el 80 por ciento de la actividad económica norteamericana.

El PIB de Estados Unidos alcanzó, en el año 2001, un valor de $10,082.2 millardos y una tasa de crecimiento de 2.6 por ciento. De dicho total, el 80 por ciento, o $8,026.8 millardos, provino de las actividades terciarias. Los renglones que más aportaron al PIB ese año fueron: servicios ($2,226.6 millardos); finanzas, seguros y bienes raíces (2,076.9 millardos); y comercio ($1,612.5 millardos), todos componentes del sector de servicios.

En el 1987, los sectores que más aportaron al PIB fueron la manufactura; las finanzas, seguros y bienes raíces; y los servicios con $888.6, $829.7 y $789.9 millardos, respectivamente. Aquí

se refleja el proceso expansivo que experimentaba el sector manufacturero, tendencia que perduraba desde años anteriores. El sector de finanzas, seguros y bienes raíces aportó, en el año 1987, el 17 por ciento del PIB. En el año 2001, esta aportación aumentó a 21 por ciento. Mientras que el subsector de servicios ha aumentado su partición relativa dentro del PIB, la manufactura ha disminuido la suya, de 19 por ciento en el 1987 a 14.1 por ciento en el 2001. Sin embargo, en términos absolutos aumentó en $534.4 millardos en ese periodo.

Dado la importancia que ha estado adquiriendo el sector de servicios a través de los años como líder del desarrollo económico de los países desarrollados y como renglón fundamental de los menos desarrollados, en julio de 2002, y como parte de la Agenda Doha[8], Estados Unidos anunció una serie de propuestas a otros países con el fin de eliminar, o al menos disminuir, las barreras existentes en el comercio de servicios producidos en la nación americana y llevados a países extranjeros. Entre estos, se incluyen los servicios financieros (incluyendo la banca y los seguros), de telecomunicaciones, de entrega expreso, de energía, computarizados, de distribución y ambientales. Se espera que las negociaciones finalicen en enero de 2005. Según expresó el representante de Estados Unidos[9], "la liberalización de los servicios tiene un efecto multiplicador que repercute en toda la economía lo cual provoca un sector de servicios más eficiente y efectivo". Indicó además que, "los servicios promueven el intercambio de bienes, personas e ideas; además, con un sector de servicios abierto y modernizado, los países reciben un empuje económico". Estados Unidos espera que, con la exportación de sus servicios, se suscite en otros países mayor crecimiento económico y mejores oportunidades de empleo, entre otras.

CAPITULO V

APENDICE

APENDICE

Para propósito de este análisis, el sector de servicios incluye los siguientes sectores: Transportación, comunicación y otros servicios públicos; Comercio; Finanzas, seguros y bienes raíces; Servicios; y Gobierno.

Transportación, comunicación y otros servicios públicos

- Transportación:
  - Públicos y excursiones turísticas (públicos, excursiones turísticas y taxis)
  - Autobuses (autobuses)
  - Transportación terrestre (acarreo, oleoductos)
  - Almacenaje (almacenaje)
  - Transportación marítima (marítima local, marítima externa y servicios de transportación)
  - Transportación aérea (transportación aérea local, transportación aérea externa y agencias de pasajes)
- Comunicación:
  - Comunicaciones y otros (estaciones de radio, estaciones de televisión, teléfono, cable TV y telégrafo y cable)
- Otros servicios públicos:
  - Otros servicios públicos (Energía Eléctrica; Autoridad de Acueductos y Alcantarillados; gas; y salubridad)
  - Construcción por contrato

Comercio

- Comercio (al por mayor y al detalle)

Finanzas, seguros y bienes raíces

- Finanzas
  - Finanzas (bancos comerciales; asociaciones de ahorro y préstamo; cooperativas de crédito; préstamos personales pequeños; corredores de valores; préstamos hipotecarios; ventas condicionales; y otras agencias de crédito)

- Seguros
  - Seguros (seguros de vida, salud y accidentes; otros seguros; y corredores y ajustadores de seguros)
- Bienes raíces
  - Bienes raíces (posesión de edificios por individuos y otros negocios de bienes raíces)

Servicios

- Hoteles (turísticos; comerciales; y *guest house*)
- Servicios personales (trenes de lavado; estudios fotográficos; barberías y salones de estilismo; zapaterías; funerarias; y servicios personales misceláneos)
- Servicios comerciales (publicidad; contabilidad y auditoría; procesamiento de datos; y otros servicios comerciales)
- Servicios médicos (hospitales; médicos; dentistas; laboratorios médicos y dentales; y otros servicios de salud)
- Servicios de reparación (renta de autos; estacionamientos; y servicios de reparación miscelánea)
- Diversión y recreación (producción y distribución; cine; producción de espectáculos; boleras; equipos profesionales; hipódromos; y otras diversiones)
- Instituciones sin fines de lucro (instituciones sin fines de lucro)
- Servicios domésticos (servicios domésticos)
- Otros servicios (educativos legales e ingeniería y arquitectura)

Gobierno

- Gobierno (agencias regulares y municipios)

NOTAS

1. El ingreso neto interno representa el total de pagos a factores de producción generados en Puerto Rico, sin incluir el resto del mundo. Dichos factores se definen como trabajo, capital, tierra y empresario, los cuales reciben compensaciones e ingresos procedentes de la propiedad, respectivamente.

2. Los trabajos de estos escritores son reconocidos como los precursores en buscar una definición de los servicios. Expusieron, además, los eslabonamientos entre las industrias.

3. Esta definición es similar a la utilizada en un trabajo sobre servicios escrito por el Dr. Leandro Colón para el **Informe Económico al Gobernador 1994** (Junta de Planificación, 1995).

4. La compensación a empleados incluye todas las remuneraciones en efectivo y en especie que reciben los empleados en pago por servicios prestados. Es la suma de los sueldos y jornales y de los suplementos a sueldos y jornales. Los ingresos procedentes de la propiedad representan los ingresos por concepto de: ganancias de las empresas no incorporadas; ganancias de las empresas incorporadas; ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior; ganancias de las personas por arrendamientos; e intereses.

5. Aunque es una tendencia conocida en Puerto Rico, no existen datos acerca del número de personas empleadas a tiempo parcial por industria en Puerto Rico.

6. La demanda agregada es la cantidad de bienes y servicios que las familias, las empresas, el gobierno y el resto del mundo pueden y desean obtener a un determinado nivel de precios y en un periodo determinado en el país. El Sistema de Cuentas Nacionales desglosa la demanda agregada de acuerdo a la función económica que realizan los compradores en la demanda intermedia y la demanda final.

7. Las exportaciones de servicios en Estados Unidos incluyen: viajes (compras de bienes y servicios por parte de viajeros norteamericanos en el exterior y por visitantes extranjeros en Estados Unidos); tarifas de pasajeros (tarifas pagadas por residentes de un país a los residentes de otros países); otra transportación (cargos por la transportación de bienes por mar, aire y tierra para y desde Estados Unidos); honorarios por derechos y licencias (transacciones con residentes extranjeros que envuelven activos intangibles y derechos de propiedad, tales como el uso de patentes, procesos y derechos de autor,

entre otros); otros servicios privados (transacciones con extranjeros afiliados y no afiliados); transferencias bajo contratos de ventas del ejército americano (exportaciones de bienes y servicios en los que las agencias militares del gobierno de Estados Unidos participan); y servicios misceláneos del gobierno de Estados Unidos (transacciones de agencias no militares con residentes extranjeros). En el caso de las importaciones se incluyen los renglones anteriores, además de los gastos de defensa (gastos incurridos por las agencias militares de Estados Unidos en el extranjero).

8. Conferencia de la reunión ministerial de la Organización Mundial de Comercio (OMC) celebrada en Doha, Qatar en noviembre de 2001. Durante la misma, los 144 países miembros de la OMC acordaron trabajar en el diseño de un programa que libere el comercio en muchas áreas incluyendo los servicios. Actualmente, los miembros totalizaron 145 países.

9. El representante de Estados Unidos ante la Organización Mundial de Comercio es Robert B. Zoellick. Véase www.ustr.gov.

BIBLIOGRAFIA

_____ **Las Actividades Terciarias en las Economías Desarrolladas**. (www.club.telepolis.com)

Calvo, A. **La Clasificación de los Servicios y su Repercusión en la Medición de la Productividad: Algunas Reflexiones**. (www.spublicos.com)

Clark, C. (1941) **The Conditions of Economic Progress**. Londres: McMillan.

Comisión Económica para la América Latina y el Caribe (CEPAL) **Nota Bibliográfica sobre el Comercio de Servicios: Conceptos y Principios de Liberalización.** (www.ftaa-alca.org)

Dietz, J. L. **Puerto Rico: Una Economía de Tres Pilares.** (www.iadb.org)

Fisher, A. (1935) **The Clash of Progress and Security**. Londres: McMillan.

Hauknes, J. (2000) **Service Economy**. (www-centrim.bus)

Irizarry Mora, E. **Análisis Sectorial de la Economía de Puerto Rico**. (www.ceterisparibus.uprm.edu)

Junta de Planificación (2003) **Apéndice Estadístico, Informe Económico a la Gobernadora, 2002**. San Juan, enero.

Junta de Planificación (1995) "Cambios Estructurales en la Composición Sectorial de la Economía de Puerto Rico: el Caso de Manufactura y Servicios", **Informe Económico al Gobernador, 1994**. San Juan, febrero.

Junta de Planificación (1981) "Gastos de Consumo Personal y del Gobierno", **Informe Económico al Gobernador, 1980**. San Juan, enero.

Junta de Planificación (1976) "La Economía de Puerto Rico en 1974-75: Consumo Personal", **Informe Económico al Gobernador, 1975.** San Juan, abril.

Junta de Planificación (2002) **Ingreso y Producto 2001**. San Juan, marzo.

Junta de Planificación (1985) **Ingreso y Producto 1984**. San Juan, mayo.

Office of the United States Trade Representative, Executive Office of the President (2002) **United States Announces Proposals for Liberalizing Trade in Services**. Washington, D.C. (www.ustr.gov)

Manpower Inc., Press Room, **Employment Outlook Survey, United States.** (www.manpower.com)

Peneder, M., et al. **What Follow Tertiarisation? Structural Change and the Role of Knowledge-based Services**, (www.tm.tue.nl)

Primo Braga, C. A., **El Impacto de la Internacionalización de los Servicios en los Países en Desarrollo**, (www.usinfo.state.gov).

Sinai, Allen **Los Servicios en la Economía de Estados Unidos.** (www.usinfo.state.gov).

Tomlinson, Mark (1999) **Services and Economic Development: a Network Approach**. (www.druid.dk).

U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis (2003) **Survey of Current Business**, febrero. (www.bea.gov)

U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (www.bls.gov).

U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2002), **Monthly Labor Review**, febrero (www.bls.gov)

Construcción

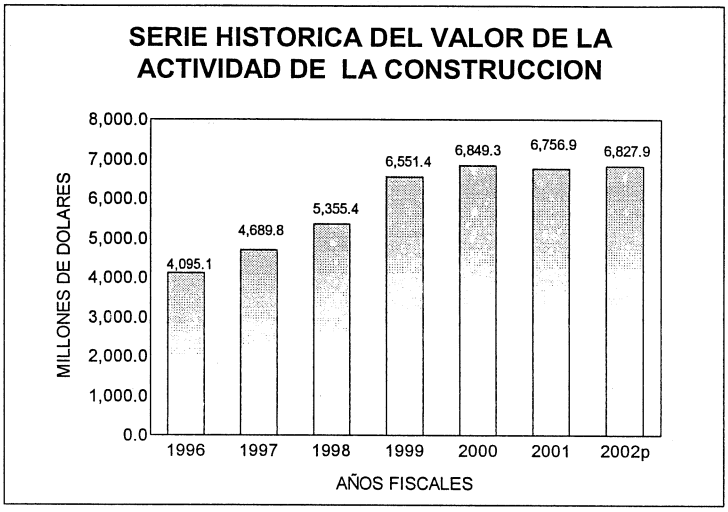
CAPITULO VI

CONSTRUCCION*

Introducción

La industria de la construcción en Puerto Rico se ha mantenido como uno de los principales inductores del crecimiento económico del país durante los pasados años. Esto, a pesar de la desaceleración económica, los problemas con la permisología y el constante debate sobre la pobre planificación y los daños al ambiente. La inversión en construcción realizada por los sectores privado y público totalizó los $13,584.8 millones durante los años fiscales 2001 y 2002. El sector privado representó el 63.1 por ciento de la misma, para un total de $8,568.2 millones, el sector público invirtió $5,016.7 millones para una participación de 36.9 por ciento (**Gráfica 1**).

Gráfica 1



Durante el año fiscal 2002, la inversión total en construcción alcanzó $6,827.9 millones, lo que implicó un aumento de $71.0 millones, o 1.1 por ciento, sobre el año fiscal anterior. El principal inductor del crecimiento alcanzado, en el año fiscal 2002, fue el sector privado, cuya inversión creció en 1.7 por ciento respecto al año fiscal 2001 y montó a $4,319.3 millones (**Tabla 1**). No obstante, el sector público reflejó una leve mejoría con relación al nivel alcanzado en el año fiscal 2001, al registrarse obras por un valor de $2,508.7 millones en el año fiscal 2002, en comparación con $2,508.0 en el año fiscal 2001, para una diferencia de apenas $0.7 millones. A precios constantes, la inversión en construcción del 2001-02 fue de 0.3 por ciento sobre el nivel de inversión del 2000-01. La inversión real del sector privado y del sector público registraron cambios de 0.9 y -0.7 por ciento, respectivamente.

El nivel de inversión alcanzado por la industria de la construcción en el 2001-02, conjuntamente con la estabilidad de los índices de precios, propició un coeficiente de inversión a producto bruto de 15.1 por ciento. Este coeficiente se ha mantenido estable en los últimos cuatro años. Este nivel de inversión se explica por las obras de construcción del sector público relacionadas con varios proyectos estratégicos de infraestructura y múltiples proyectos de vivienda, comerciales e industriales desarrollados por el sector privado.

La importancia de la inversión en construcción puede visualizarse no sólo en su magnitud y crecimiento relativo, sino también en su impacto sobre otros sectores económicos. Por ejemplo, se estima que, por

**Por: Juan Cruz Urbina, Coordinador Unidad Ingreso Neto · Héctor Rivera Reyes, Coordinador Unidad de Construcción.*

Tabla 1

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION
(En millones de dólares - Años fiscales)

				Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
	2000	2001r	2002p	2001-2000	2002-2001	2001/2000	2002/2001
Total	6,849.3	6,756.9	6,827.9	(92.4)	71.0	(1.3)	1.1
Privada	4,254.2	4,248.9	4,319.3	(5.3)	70.4	(0.1)	1.7
Vivienda	1,750.9	2,029.4	2,364.6	278.5	335.2	15.9	16.5
Unifamiliar	1,159.0	1,308.2	1,563.6	149.2	255.4	12.9	19.5
Multifamiliar	592.0	721.2	801.0	129.2	79.8	21.8	11.1
Compensaciones directas 1/ 2/	57.1	---	---	---	---	---	---
Edif. comerciales e industriales	1,001.8	1,000.3	849.9	(1.5)	(150.4)	(0.1)	(15.0)
Hoteles	208.7	308.3	180.0	99.6	(128.3)	47.7	(41.6)
Villas de hoteles	42.5	82.9	121.1	40.4	38.2	95.1	46.1
Comerciales	661.3	525.6	498.6	(135.7)	(27.0)	(20.5)	(5.1)
Proyectos de encuesta y otros	588.5	525.6	498.6	(62.9)	(27.0)	(10.7)	(5.1)
Compensaciones directas 2/	72.8	---	---	---	---	---	---
Industriales	89.3	83.5	50.2	(5.8)	(33.3)	(6.5)	(39.9)
Proyectos de instalaciones y otros	1,501.5	1,219.2	1,104.7	(282.3)	(114.5)	(18.8)	(9.4)
Refinerías	25.1	9.0	1.0	(16.1)	(8.0)	(64.1)	(88.9)
Farmacéuticas	447.1	340.8	256.2	(106.3)	(84.6)	(23.8)	(24.8)
Telecomunicaciones 3/	576.8	549.7	544.7	(27.1)	(5.0)	(4.7)	(0.9)
Gasolineras	19.6	20.3	19.8	0.7	(0.5)	3.6	(2.5)
Plantas cogeneratrices de energía	423.0	287.7	262.8	(135.3)	(24.9)	(32.0)	(8.7)
Otros 4/	9.8	11.7	20.3	1.9	8.6	19.4	73.5
Pública	2,595.1	2,508.0	2,508.7	(87.1)	0.7	(3.4)	0.0
Vivienda	154.9	137.1	114.6	(17.8)	(22.5)	(11.5)	(16.4)
Edif. comerciales e industriales	44.6	102.5	83.2	57.9	(19.3)	129.8	(18.8)
Comerciales	28.6	57.0	57.2	28.4	0.2	99.3	0.4
Industriales	16.0	45.5	26.0	29.5	(19.5)	184.4	(42.9)
Edif. institucionales y otros	145.6	317.5	282.6	171.9	(34.9)	118.1	(11.0)
Instituciones penales	28.1	46.1	35.3	18.0	(10.8)	64.1	(23.4)
Escuelas	83.9	205.5	185.5	121.6	(20.0)	144.9	(9.7)
Servicios médicos	0.9	1.0	4.2	0.1	3.2	11.1	320.0
Otros edificios especiales	32.6	64.9	57.5	32.3	(7.4)	99.1	(11.4)
Proyectos de instalaciones	987.8	962.2	924.3	(25.6)	(37.9)	(2.6)	(3.9)
Acueductos y Alcantarillados	276.9	250.3	210.7	(26.6)	(39.6)	(9.6)	(15.8)
Energía Eléctrica	400.4	394.0	416.2	(6.4)	22.2	(1.6)	5.6
Autoridad Financiamiento Infraestructura	247.0	238.7	227.7	(8.3)	(11.0)	---	---
Autoridad de Desperdicios Sólidos	26.1	19.5	20.3	(6.6)	0.8	(25.3)	4.1
Proyectos agrícolas 6/	37.3	59.7	99.4	22.4	39.7	60.1	66.5
Gobierno ELA y municipios	1,262.2	988.7	1,103.9	(273.5)	115.2	(21.7)	11.7
Gobierno ELA	904.2	634.9	798.3	(269.3)	163.4	(29.8)	25.7
Carreteras y obras públicas	718.2	478.1	595.6	(240.1)	117.5	(33.4)	24.6
Sistema universitario	47.0	38.2	53.8	(8.8)	15.6	(18.7)	40.8
Escuelas	23.4	15.6	57.8	(7.8)	42.2	(33.3)	270.5
Otros	115.6	103.0	91.1	(12.6)	(11.9)	(10.9)	(11.6)
Municipios	358.1	353.8	305.7	(4.3)	(48.1)	(1.2)	(13.6)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
1/ Incluye aquella inversión destinada a reparar o reconstruir las viviendas afectadas por el Huracán Georges, a través de asistencia económica directa otorgada a los damnificados por F.E.M.A.
2/ Se refiere a los desembolsos efectuados como consecuencia del Huracán Georges, como también a los préstamos desembolsados por la Administración de Pequeños Negocios. Tanto estas partidas como la (1) están de acuerdo con el concepto de inversión "Put in place". Los datos son preliminares.
3/ Para propósitos de comparabilidad la Autoridad de Teléfonos, el año fiscal 1999, se incluyo en el sector privado.
4/ Incluye la inversión del sector privado en la construcción de puentes, carreteras, torres de comunicación, líneas de gas y proyectos relacionados.
5/ Autoridad para el financiamiento de la infraestructura - aparece por primera vez en este informe registrando inversión a partir del año fiscal 1998.
6/ Incluye las siguientes agencias agrícolas: Depto. de Agricultura; Adm. de Terrenos; Corp. de Desarrollo Rural; y Adm. Servicios y Desarrollo Agropecuario.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico, Encuesta sobre la actividad de la construcción, julio 1999.

cada millón de dólares, a precios de 1987, invertidos en construcción en el 2001-02, se generaron 26 empleos directos e indirectos. De hecho, el empleo total en la industria de la construcción, durante el año fiscal 2002, fue de 86,000 personas según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Esta cifra ha sido la más alta en los últimos doce años. Además, una proporción importante de cada dólar de inversión permanece en la economía local.

Análisis sectorial de la inversión

Sector privado

Vivienda

La inversión en construcción de vivienda incluye la realizada en viviendas unifamiliares o multifamiliares. Las viviendas comúnmente son el principal activo de las personas debido a su larga duración y a la valoración que le otorga la sociedad. La política monetaria ejerce una enorme influencia en la inversión en vivienda. Esto se debe, principalmente, a que en la mayor parte de las viviendas que se compran se utiliza la ayuda del financiamiento hipotecario, lo que hace que esta inversión sea altamente sensible al tipo de interés del mercado.

La inversión en construcción en viviendas ascendió a $2,479.2 millones en el año fiscal 2002, lo que representó un alza de 14.4 por ciento en comparación con la inversión del año fiscal 2001 que sumó $2,166.5 millones (Tabla 1). Alrededor del 95 por ciento de la inversión en vivienda realizada en Puerto Rico es generada por el sector privado. En el año fiscal 2002, el renglón de la vivienda desarrollada por el sector privado representó el 54.7 por ciento de la inversión privada total. La del gobierno se ha dirigido, básicamente, a los programas de modernización de los residenciales públicos. Durante los años fiscales 2001 y 2002, se construyeron 51,719 unidades de vivienda según la Encuesta de Construcción. De éstas, 37,925 unidades fueron proyectos unifamiliares y el restante 13,794 fueron multifamiliares (**Tabla 2**). En el año fiscal 2002, la inversión privada para el desarrollo de proyectos de vivienda ascendió a $2,364.6 millones, para un aumento de $335.2 millones, o 16.5 por ciento, sobre el año fiscal 2001, cuando totalizó $2,029.4 millones. Este fue el mayor incremento registrado entre los diferentes componentes de la inversión en construcción privada y pública en ese año.

Tabla 2

NUMERO DE UNIDADES DE VIVIENDA DESARROLLADAS POR EL SECTOR PRIVADO 1/
(Años fiscales)

	Total	Apartamentos	Urbanizaciones	Villas
1991	8,001	2,453	5,382	166
1992	6,908	2,233	4,543	132
1993	6,404	2,681	3,469	254
1994	7,359	2,481	4,710	168
1995	9,614	3,337	6,188	89
1996	10,111	1,480	8,571	60
1997	19,168	4,948	14,049	171
1998	20,957	4,405	15,979	573
1999	23,861	6,315	17,240	306
2000	25,195	7,268	17,716	211
2001r	24,964	6,658	17,768	538
2002p	26,755	5,816	20,157	782

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
1/ Según la Encuesta de Construcción.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico, Encuesta sobre la actividad de la construcción, julio 1999.

Según los estimados de la Encuesta Anual sobre la Industria de la Construcción, el número total de unidades de vivienda desarrolladas por la empresa privada fue de 26,755, representando un aumento de 1,791 sobre las 24,964 unidades del año fiscal 2001 (**Gráfica 2**). Este aumento de 7.2 por ciento en el número de unidades es significativo y muestra la pujanza que ha mantenido la construcción de la vivienda privada. Según los permisos de construcción expedidos por la Administración de Reglamentos y Permisos (ARPE), durante el periodo del 1991 al 2002 se otorgaron 167,451 permisos de construcción de los cuales 123,725 (73.9 por ciento) estaban fuera de la zona metropolitana de San Juan. El número de unidades de viviendas privadas autorizadas a construirse, mediante permisos de construcción expedidos por ARPE durante el año fiscal 2002, fue de 18,000 (**Tabla 3**).

Gráfica 2

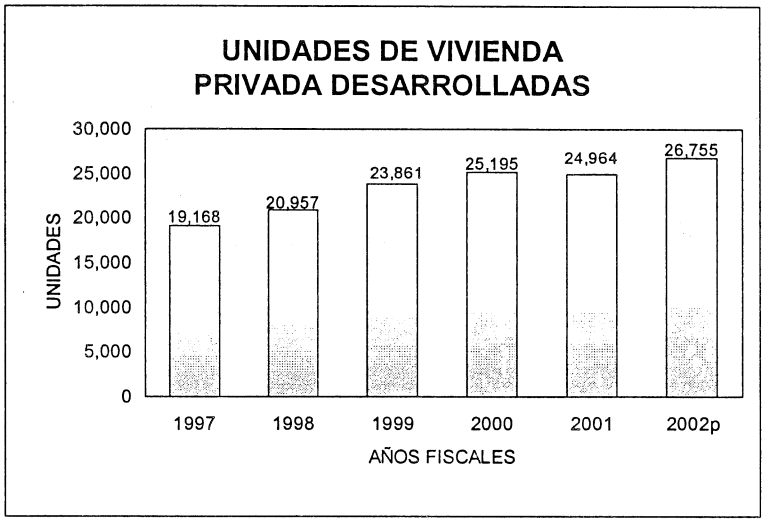


Tabla 3

NUEVAS UNIDADES DE VIVIENDA PRIVADA PARA EL AREA METROPOLITANA DE SAN JUAN Y OTROS MUNICIPIOS 1/
(Años fiscales)

	Total	Area metropolitana	Otros municipios
1991	10,492	4,153	6,339
1992	8,945	2,485	6,460
1993	9,785	2,819	6,966
1994	11,268	2,658	8,610
1995	13,685	5,656	8,029
1996	13,959	3,453	10,506
1997	15,464	5,180	10,284
1998	14,973	3,177	11,796
1999	14,056	2,858	11,198
2000	16,754	2,889	13,865
2001	20,070	4,934	15,136
2002	18,000	3,464	14,536

1/ Según los permisos de construcción expedidos por la Administración de Reglamentos y Permisos.

Fuente: Administración de Reglamentos y Permisos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Otro factor que ha ayudado al desempeño de la inversión en construcción ha sido el bajo nivel de las tasas de interés, lo que ha propiciado una fuerte tendencia al refinanciamiento y a la compra de nuevas unidades en el mercado. Durante los años fiscales 2000, 2001 y 2002, las instituciones financieras depositarias y no depositarias en Puerto Rico emitieron préstamos ascendentes a $19,639.8 millones de dólares. Esto representó un total de 175,846 casos en un periodo de tres años. El 43.7 por ciento de los casos se originaron en el año fiscal 2002. Las bajas tasas de interés fueron el principal factor para este aumentó considerable en el valor y número de préstamos hipotecarios, beneficiándose tanto las nuevas viviendas como las viviendas existentes.[1]

Según los permisos de construcción expedidos por ARPE, en los últimos 35 años, el valor promedio de las nuevas unidades de vivienda se incrementó en 641.9 por ciento. En el 1968, el valor promedio de una vivienda nueva era de $7,181. En el 2002, este fue de $53,275. Durante esos 35 años se construyeron 529,187 unidades de vivienda.

Por otro lado, el número de unidades de vivienda privada y pública autorizadas a construirse mediante permisos de construcción expedidos por ARPE durante el año fiscal 2002 fue de 18,724. Durante los pasados dos años fiscales, el número acumulado de unidades de vivienda autorizadas a construirse mediante permisos de construcción expedidos por ARPE fue de 39,564 unidades, con un valor total estimado de $1,965.7 millones.

Las 26,755 unidades de vivienda desarrolladas en el año fiscal 2002, conforme a los datos de la Encuesta de la Construcción, se distribuyeron en 20,157 unidades de tipo unifamiliar y 6,598 unidades de tipo multifamiliar. La inversión destinada ese año para proyectos de vivienda multifamiliar registró un crecimiento de 11.1 por ciento sobre el año fiscal anterior. El renglón de la vivienda unifamiliar registró una inversión de $1,563.6 millones, lo que representó un aumento de $255.4 millones sobre los $1,308.2 millones invertidos durante el año fiscal 2001.

El volumen de inversión en el desarrollo de la vivienda privada se fundamentó en la ejecución de diversos proyectos residenciales importantes que se llevaron a cabo durante el año fiscal 2002. Además, el sector privado mantuvo a su cargo la responsabilidad de desarrollar el programa de vivienda de interés social del Departamento de la Vivienda, que ha desarrollado aproximadamente 18,773 unidades de vivienda de interés social desde enero de 2001 al presente. De éstas, 3,616 están terminadas a una inversión de $183 millones, mientras que 15,157 unidades están en construcción a un costo aproximado de $830 millones.

Edificios comerciales e industriales

La inversión privada destinada al desarrollo de edificios comerciales e industriales ascendió a $849.9 millones en el año fiscal 2002. Esto significó una reducción de 15.0 por ciento, comparado con el nivel de inversión del año fiscal 2001 ($1,000.3 millones). Esta inversión estuvo compuesta de $180.0 millones en facilidades hoteleras, $121.1 millones en villas de hoteles, $498.6 millones en el desarrollo de facilidades comerciales y $50.2 millones en edificios industriales. El renglón de mayor crecimiento en este tipo de inversión fue el constituido por los proyectos de villas de hoteles, que experimentó el mayor aumento con 46.1 por ciento durante el año fiscal 2002. Entre los proyectos de villas de hoteles cabe destacar los siguientes: Río Mar Village by the Sea, en Río Grande, a un costo de $32.0 millones; Caribe Chalets en San Juan, $30.0 millones; y Marina de Ponce, $30.0 millones.

Durante el año fiscal 2002, aun cuando la inversión en facilidades hoteleras registró un alto nivel, fue inferior a la del año fiscal anterior. Esto se debió a que, por lo menos cuatro proyectos grandes de hoteles, terminaron su construcción y la de otros tres hoteles está por comenzar. Estos son: El Condado Landerbirt, antes el Condado Trío, a un costo de $80.0 millones; el Hotel Mandarín en Yabucoa, $60.0 millones, entre otros. Durante el año fiscal 2001, se terminaron los siguientes proyectos: Martineau Bay Resort Hotel en Vieques, a un costo de $52 millones; Hotel Cayo Largo en Fajardo, que debió concluir

construcción noviembre de 2002, a un costo de $45 millones; y la remodelación del Hotel Caribe Hilton en San Juan, a un costo de $40 millones. Una situación causada, en gran medida por la desaceleración económica es que el financiamiento para la construcción de proyectos turísticos es evaluado con más cautela por la banca.

Por su parte, la inversión en proyectos de instalaciones alcanzó los $1,104.7 millones, reflejando una disminución de 9.4 por ciento o $114.5 millones. Este renglón incluye los proyectos llevados a cabo por las empresas farmacéuticas, que invirtieron $256.2 millones durante el año fiscal 2002, $84.6 millones menos que en el año fiscal 2001. Por otro lado, el área de las telecomunicaciones continuó sus proyectos con una inversión de $544.7 millones, reflejando una reducción de $5.0 millones con relación al año fiscal 2001 ($549.7 millones) (Tabla 1).

Proyectos de impacto

Entre los proyectos de vivienda unifamiliar del sector privado que más han impactado positivamente a la industria se encuentran: Caguas Real Home Resort en Caguas, con una inversión total de $108.6 millones; The Legends en Dorado, $100.0 millones; Palma Real en Guaynabo, $65.0 millones; Palmas Plantation fase I & II en Humacao, $61.0 millones; Los Montes en Dorado, $60.0 millones; y Palacios Reales en Toa Alta, $50.0 millones.

Los proyectos de vivienda tipo multifamiliar más destacados son: Chalets de la Playa en Vega Baja a un costo total le $52.6 millones; Villas de Este en Gurabo, $42.0 millones; Isla Verde Court en Carolina, $39.0 millones; Marbella Beach Front Condo en Humacao, $35.0 millones; Colinas del Bosque en Bayamón, $33.0 millones; y Parque Monte Bello en Trujillo Alto, $30.0 millones.

Los proyectos de mayor impacto de uso comercial, durante el año fiscal 2002, fueron los siguientes: Professional Hospital en Guaynabo, a un costo de $50.0 millones; Centro Internacional de Mercadeo en Guaynabo, $34.8 millones; Galería San Patricio en Guaynabo, $34.0 millones; Centro Judicial de Mayagüez, $29.2 millones; Millenium Park Plaza en Guaynabo, $26.0 millones; y Edificio de Oficinas en Montehiedra en Río Piedras, $24.0 millones.

Sector público

En el año fiscal 2002, la inversión en construcción pública ascendió a $2,508.7 millones. Este nivel fue prácticamente similar al del año fiscal anterior ($2,508.0 millones). A precios constantes, el año fiscal 2002 registró una inversión de $364.3 millones en comparación con $367.0 millones para el año fiscal 2001, resultando en una baja de 0.7 por ciento. Como se mencionó anteriormente, la mayor parte de esta inversión correspondió al desarrollo de proyectos de infraestructura.

Vivienda

La inversión pública en vivienda está dirigida principalmente al Programa de Modernización de Residenciales Públicos. En marzo de 1992, este Programa pasó a la dirección y administración de la Autoridad de Edificios Públicos (AEP) y fue devuelto a la Administración de Vivienda Pública (AVP)

en febrero de 1998. El ritmo de ejecución en los proyectos y la inversión total en construcción de vivienda, en el año fiscal 2002, fue de $114.6 millones, registrándose una merma de 16.4 por ciento o $114.6 millones con relación a la inversión del 2001. Esto deberá cambiar ya que en la actualidad se encuentran 15,157 viviendas de interés social en construcción y entrarán en subastas unas 3,631 unidades adicionales para una inversión de $1,026.2 millones aproximadamente.

Según datos provenientes de la Encuesta de Construcción, algunos de los proyectos de vivienda de interés social del año fiscal 2002 fueron los siguientes: Loma Alta Village en Caguas, a un costo de $25 millones con 180 unidades; Laderas de Juncos en Juncos, $13 millones con 224 unidades; Villa de Felisa en Mayagüez, $10 millones con 220 unidades; Estancias de la Ceiba en Hatillo, $16 millones con 276 unidades; Altos de Florida en Florida, $8 millones con 220 unidades; Sabanera Real en San Lorenzo, $16 millones con 315 unidades; y Estancias de Barceloneta en Barceloneta, $20 millones y 332 unidades.

Instalaciones y edificios institucionales

La inversión pública en proyectos de instalaciones y edificios institucionales realizados por empresas públicas totalizaron $924.3 millones y 282.6 millones, respectivamente. En conjunto, éste constituyó el renglón principal dentro de la actividad de construcción pública en el año fiscal 2002, con un valor de $1,206.9 millones, representando el 48.1 por ciento del total de esta categoría (Tabla 1). Dicha inversión está constituida mayormente de proyectos de infraestructura.

Gobierno del Estado Libre Asociado y municipios

El Gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico, compuesto por las agencias del Gobierno del ELA y los municipios, informó una inversión total ascendente a $1,103.9 millones. Esta conllevó un aumento de $115.2 millones al compararla con la inversión total llevada a cabo en el año fiscal 2001, que fue de $988.7 millones. En el año fiscal 2002, el 72.3 por ciento de la inversión total correspondió al Gobierno del ELA, el cual informó una inversión de $798.3 millones. Esta proporción compara favorablemente con la del año fiscal 2001, que fue de 64.2 por ciento. Hay que señalar que, dentro de la inversión del Gobierno del ELA, el valor de los proyectos de carreteras y obras públicas fue de $595.6 millones y constituyó el 74.6 por ciento del total. Por su parte, la inversión de los gobiernos municipales, destinada para el desarrollo de obras y mejoras permanentes, ascendió a $305.7 millones, resultando en una disminución de 13.6 por ciento con relación al año fiscal anterior, cuando la misma totalizó $353.8 millones. Los municipios con la mayor inversión en construcción fueron: Guaynabo, $45.9 millones; Carolina, $44.8 millones; Bayamón, $33.9 millones; San Juan, $31.6 millones; y Caguas, $30.0 millones.

Inversión pública en infraestructura

Como se mencionó anteriormente, la inversión pública en proyectos de infraestructura, impulsada por el desarrollo de varios proyectos estratégicos y de programas de mejoramiento de carreteras, ascendió a $1,850.9 millones en el año fiscal 2002. Junto con la inversión del año fiscal 2001, el total asciende a $3,657.4 millones de inversión en obra pública e infraestructura para los pasados dos años fiscales. De la inversión en infraestructura, $553.8 millones correspondieron a la Autoridad de Carreteras y Transportación; $416.2 millones a la Autoridad de Energía Eléctrica; $227.7 millones a la Autoridad para

el Financiamiento de la Infraestructura; y $210.7 millones a la Autoridad de Acueductos y Alcantarillados (AAA). Entre las cuatro representaron el 76.1 por ciento de la inversión pública total en infraestructura. La Autoridad de Edificios Públicos registró una inversión de $275.5 millones que, en conjunto con la del año anterior ($301.5 millones), establece un récord en la inversión para los pasados dos años. En todos los aspectos, la inversión en infraestructura continúa siendo significativa e importante en el desempeño de la inversión pública total.

Perspectivas

La actividad de la construcción juega un papel clave en la economía de Puerto Rico, tanto en la generación de empleos como en el desarrollo de la infraestructura de la Isla. En el año fiscal 2002, la inversión en construcción, a precios corrientes, alcanzó $6,827.9 millones y, en términos reales, $991.7 millones. En ese mismo año, esta actividad representó el 15.1 por ciento del producto nacional bruto real de Puerto Rico.

La proyección indica que, para el año fiscal 2003, la inversión en construcción real alcanzará $1,081.0 millones, un crecimiento de 9.0 por ciento. Para el año fiscal 2004, se proyecta un crecimiento de 6.0 por ciento, para un valor de $1,146.0 millones. En términos corrientes, para los años fiscales 2003 y 2004, las cifras proyectadas son de $7,537.0 y $8,102.0 millones, presentando crecimientos de 10.4 y 7.5 por ciento, respectivamente. Se espera que los crecimientos de este sector estén impulsados, entre otros, por una fuerte inyección de fondos públicos en obras de infraestructura, la expansión en la construcción de vivienda de interés social, y la continuidad de los proyectos en agenda del sector privado.

Según la encuesta mencionada, durante el primer semestre del año fiscal 2003, la actividad en la industria de la construcción crecerá en $3,681.5 millones, para un aumento de 9.0 por ciento al compararse con el mismo periodo del año fiscal 2002. El aumento absoluto fue de $304.8 millones sobre los $3,376.7 millones construidos en 2002. Responsable de este crecimiento lo será el sector público con una inversión en obras de $1,526.6 millones, o 21.9 por ciento, en este primer semestre del año fiscal 2003. El sector privado, por el contrario, mantiene un mismo comportamiento al del año anterior con un crecimiento de unos $30.3 millones, o 1.4 por ciento. La vivienda privada registrará un aumento de 16.0 por ciento, o $178.3 millones, sobre el primer semestre del año fiscal 2002. La proporción de las obras del sector privado es más alta que la del público. Los proyectos privados constituyen el 58.5 por ciento del valor total de la inversión en construcción y los públicos el 41.5 por ciento.

NOTA

1. Con el propósito de indagar un poco más sobre las distintas variables que impactan la construcción privada en Puerto Rico se estimaron varios tipos de regresiones lineales. Dentro de las más significativas está la inversión en construcción privada en función del ingreso promedio familiar y la tasa de interés convencional (**Tabla 4**). Estas variables fueron transformadas a sus logaritmos naturales por lo que los coeficientes estimados proveen la elasticidad de la inversión en construcción privada con relación a cada una de las variables independientes.

Tabla 4

ANALISIS ESTADISTICO DE REGRESION, ANOVA E INTERVALOS DE CONFIANZA PARA LA INVERSION EN CONSTRUCCION PRIVADA CONTRA VARIABLES SELECCIONADAS PARA DETERMINAR ELASTICIDADES

Análisis de varianza

Fuente	Grados de libertad	Suma de los cuadrados	Cuadrado promedio	Estadístico F	Valor de probabilidad
Factor	2	1779.48600	889.74300	13247.6	<.0001
Error	37	2.48501	0.06716		
Total	39	1781.97101			

Raíz del error medio cuadrado	0.25916	R-cuadrado	0.09986
Media de la variable dependiente	6.71784	R^2 ajustado	0.99850
Coeficiente de variación	3.85775		

Parámetros estimados

Variables	Grados de libertad	Parámetros estimados	Error estándar	Valor t	Valor de probabilidad	Correlación parcial cuadrada	Tolerancia
Ingreso promedio familiar	1	1.03727	0.03839	27.02	<.0001	0.99573	0.01272
Interés préstamo hipotecario	1	-1.47974	0.16933	-8.74	<.0001	0.67363	0.01272

Para el ingreso promedio familiar se estimó un coeficiente de 1.03727, lo que implica que la inversión en construcción privada aumenta en la misma proporción que el ingreso familiar promedio. En el caso de la tasa de interés convencional se estimó un parámetro de -1.4797. Este indica que un cambio porcentual en esa variable, produce un cambio porcentual de mayor magnitud en la inversión en construcción privada, pero en dirección opuesta. Esto significa que en aquellos periodos en que la tasa de interés disminuye la construcción privada tiende a aumentar. Para estimar esta regresión se utilizaron datos provenientes de informes internos de la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras.

BIBLIOGRAFIA

Junta de Planificación (2003) **Estadísticas Seleccionadas sobre la Industria de la Construcción 2002**. San Juan.

El Sector de Comercio en la Economía de Puerto Rico

CAPÍTULO VII

EL SECTOR DE COMERCIO EN LA ECONOMIA DE PUERTO RICO*

Introducción

Durante la pasada década, el sector comercial de Puerto Rico experimentó una transformación con la expansión y desarrollo de centros comerciales y la llegada de las llamadas "mega tiendas." Según los datos del Censo Federal, en el 1990, el número de establecimientos comerciales al por mayor en Puerto Rico era de 1,980 (U.S. Bureau of the Census, 1990). Diez años después, la cifra aumentó a 2,720 establecimientos comerciales (U.S. Bureau of the Census, 2000). En el sector comercial al detalle, la experiencia fue similar. En el 1990, el número de establecimientos comerciales al detalle era de 9,210 y, para el 2000, aumentó a 14,407 establecimientos. Esta expansión ha servido como motor de creación de empleos. En el 1990, habían 185,000 personas empleadas en el sector comercial, lo que representaba un 19.2 por ciento de todos los empleos del país en aquel momento. En el 2000, el empleo en el sector comercial aumentó a 239,000 empleos, lo que representó el 20.6 por ciento de todos los empleos del país.

El sector comercial ha tenido una destacada participación en la economía de Puerto Rico. A continuación se analiza el impacto de este sector en términos de la generación de empleos, y su aportación al producto interno bruto y al ingreso neto durante las pasadas tres décadas.

El sector comercial y la creación de empleos

Durante los pasados treinta años, la generación de empleos del sector comercial ha fluctuado entre 18 y 20 por ciento de todos los empleos en la economía de Puerto Rico (**Tabla 1**). A pesar de los ciclos económicos experimentados en el país durante los pasados treinta años, el sector comercial ha sido consistente en generar uno de cada cinco empleos. La resistencia del sector comercial a las fluctuaciones económicas implica que este sector ayuda a reducir el impacto negativo de las recesiones, manteniéndose como fuente importante de empleos. Es importante señalar que muchos de los empleos generados por este sector incluyen empleos a tarea parcial, por lo que la aportación que éste hace a la generación de empleos pudiera estar sobreestimada.

Un desglose de los empleos que provienen del sector comercial, al por mayor y al detalle (**Tabla 2**), refleja una mayor variación en el número de empleos del sector comercial al detalle. En las pasadas tres décadas, el número de empleos provenientes del sector comercial al por mayor fluctuó entre 2.0 y 2.8 por ciento del total de empleos. En el sector comercial al detalle, fluctuó entre 15.7 y 18.4 por ciento. Este resultado puede evidenciar una mayor estabilidad en la demanda de productos comerciales al por mayor.

Mientras la creación de empleos en el sector comercial se ha mantenido relativamente estable, ha continuado el proceso del desplazamiento económico del empleo hacia el sector de servicios, en general.

*Por: Eduardo A. Kicinski, Ph.D., Departamento de Economía, Recinto Universitario de Mayagüez.

Tabla 1

NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN EL SECTOR COMERCIAL
(En miles de personas)

Año	Empleos en comercio	Empleo en servicios	Empleo en finanzas	Total	Emp.C/Total	Emp.S/Total	Emp.F/Total
1972	135.0	126.0	16.0	738.0	0.18293	0.17073	0.02168
1973	144.0	125.0	18.0	745.0	0.19329	0.16779	0.02416
1974	141.0	123.0	17.0	744.0	0.18952	0.16532	0.02285
1975	134.0	114.0	17.0	699.0	0.19170	0.16309	0.02432
1976	132.0	114.0	17.0	678.0	0.19469	0.16814	0.02507
1977	136.0	119.0	18.0	691.0	0.19682	0.17221	0.02605
1978	139.0	128.0	19.0	722.0	0.19252	0.17729	0.02632
1979	141.0	130.0	19.0	735.0	0.19184	0.17687	0.02585
1980	138.0	135.0	21.0	753.0	0.18327	0.17928	0.02789
1981	142.0	137.0	23.0	759.0	0.18709	0.18050	0.03030
1982	141.0	132.0	21.0	721.0	0.19556	0.18308	0.02913
1983	137.0	132.0	22.0	709.0	0.19323	0.18618	0.03103
1984	147.0	140.0	22.0	754.0	0.19496	0.18568	0.02918
1985	150.0	151.0	23.0	774.0	0.19380	0.19509	0.02972
1986	153.0	157.0	26.0	798.0	0.19173	0.19674	0.03258
1987	165.0	173.0	31.0	862.0	0.19142	0.20070	0.03596
1988	180.0	189.0	31.0	909.0	0.19802	0.20792	0.03410
1989	186.0	201.0	32.0	948.0	0.19620	0.21203	0.03376
1990	185.0	206.0	30.0	963.0	0.19211	0.21391	0.03115
1991	195.0	221.0	32.0	977.0	0.19959	0.22620	0.03275
1992	193.0	224.0	32.0	977.0	0.19754	0.22927	0.03275
1993	201.0	234.0	32.0	999.0	0.20120	0.23423	0.03203
1994	201.0	244.0	33.0	1,011.0	0.19881	0.24135	0.03264
1995	211.0	249.0	36.0	1,051.0	0.20076	0.23692	0.03425
1996	218.0	270.0	39.0	1,092.0	0.19963	0.24725	0.03571
1997	228.0	285.0	38.0	1,128.0	0.20213	0.25266	0.03369
1998	236.0	297.0	40.0	1,137.0	0.20756	0.26121	0.03518
1999	229.0	306.0	43.0	1,147.0	0.19965	0.26678	0.03749
2000	239.0	307.0	42.0	1,159.0	0.20621	0.26488	0.03624

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2

PERSONAS EMPLEADAS EN EL SECTOR COMERCIAL
(En porcientos)

Año	Empleo al por mayor	Empleo al detalle	Total	Emp.M/Total	Emp.D/Total
1972	19	116	738	0.02575	0.15718
1973	18	126	745	0.02416	0.16913
1974	19	122	744	0.02554	0.16398
1975	17	117	699	0.02432	0.16738
1976	19	113	678	0.02802	0.16667
1977	18	118	691	0.02605	0.17077
1978	19	120	722	0.02632	0.16620
1979	20	121	735	0.02721	0.16463
1980	17	121	753	0.02258	0.16069
1981	18	124	759	0.02372	0.16337
1982	18	123	721	0.02497	0.17060
1983	18	118	709	0.02539	0.16643
1984	19	126	754	0.02520	0.16711
1985	19	128	774	0.02455	0.16537
1986	20	133	798	0.02506	0.16667
1987	20	144	862	0.02320	0.16705
1988	25	155	909	0.02750	0.17052
1989	27	159	948	0.02848	0.16772
1990	24	161	963	0.02492	0.16719
1991	25	170	977	0.02559	0.17400
1992	23	170	977	0.02354	0.17400
1993	21	180	999	0.02102	0.18018
1994	21	180	1011	0.02077	0.17804
1995	23	188	1051	0.02188	0.17888
1996	25	193	1092	0.02289	0.17674
1997	28	200	1128	0.02482	0.17730
1998	26	210	1137	0.02287	0.18470
1999	24	204	1147	0.02092	0.17786
2000	27	212	1159	0.02330	0.18292

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Durante los últimos treinta años, el número de empleos en este sector aumentó de 126 mil empleos en el 1972, a 307 mil empleos en el 2000. En el 1972, el 17 por ciento de todos los empleos provenían del sector de servicios. En el 2000, el 26 por ciento de todos los empleos provenía de este sector. El desplazamiento económico del empleo hacia el sector de servicios ha sido descrito como parte de un proceso de desarrollo económico hacia una mayor demanda de servicios, o como resultado indirecto del dinamismo tecnológico del sector.

> Se ha planteado que el aumento en el empleo del sector de servicios refleja un desplazamiento relativo en la demanda final, donde se incrementa la demanda de servicios y se reduce la de bienes. El argumento que se esboza en este caso es que los consumidores incrementan su demanda de servicios a medida que aumenta su ingreso real a través del tiempo... A medida que ha aumentado la productividad en el sector de bienes, sus precios relativos han bajado, lo que ha hecho que el ingreso real de los trabajadores, tanto en el sector de bienes como en el de servicios aumente... La mayor demanda de servicios genera más empleos en ese sector mientras que, a través del tiempo, el crecimiento en la productividad en el sector de bienes libera empleos del mismo que se desplazan al sector de servicios (Junta de Planificación, 1995).

Cambios estructurales en la composición de la Economía de Puerto Rico

La relativa importancia del sector de la manufactura como fuente de empleos directos, ha disminuido en las pasadas tres décadas (**Tabla 3**). En el 1972, el 19.2 por ciento de los empleos provenían de la

Tabla 3

NUMERO DE EMPLEOS EN EL SECTOR COMERCIAL Y MANUFACTURA
(En miles de personas)

Año	Empleos comercio	Empleo manufactura	Total	Emp.C/Total	Emp.M/Total
1972	135	142	738	0.18293	0.19241
1973	144	139	745	0.19329	0.18658
1974	141	141	744	0.18952	0.18952
1975	134	130	699	0.20172	0.18598
1976	132	126	678	0.19469	0.18584
1977	136	135	691	0.19682	0.19537
1978	139	145	722	0.19252	0.20083
1979	141	146	735	0.19184	0.19864
1980	138	143	753	0.18327	0.18991
1981	142	141	759	0.18709	0.18577
1982	141	134	721	0.19556	0.18585
1983	137	131	709	0.19323	0.18477
1984	147	142	754	0.19496	0.18700
1985	150	138	774	0.19380	0.17829
1986	153	140	798	0.19173	0.17544
1987	165	157	862	0.19142	0.18213
1988	180	163	909	0.19802	0.17932
1989	186	165	948	0.19620	0.17405
1990	185	168	963	0.19211	0.17445
1991	195	164	977	0.19959	0.16786
1992	193	164	977	0.19754	0.16786
1993	201	168	999	0.20120	0.16817
1994	201	166	1011	0.19881	0.16419
1995	211	172	1051	0.20076	0.16365
1996	218	167	1092	0.19963	0.15293
1997	228	162	1128	0.20213	0.14362
1998	236	161	1137	0.20756	0.14160
1999	229	159	1147	0.19965	0.13862
2000	239	159	1159	0.20621	0.13719

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

manufactura. En el 2000, esta proporción se redujo a un 13. 7 por ciento. A pesar de la disminución en el número de empleos, el sector de la manufactura continúa siendo un importante generador de empleos por su gran efecto multiplicador en los demás sector derivados de la economía. La disminución en la relativa importancia de la manufactura en la creación de empleos puede ser un resultado del continúo proceso de transformación a un economía post-industrial de servicios, o como resultado del aumento en la productividad en este sector, que ha liberado empleos a otros sectores (Junta de Planificación, 1995).

El sector comercial y su aportación al producto interno bruto

Durante los pasados treinta años, la aportación del sector comercial al producto interno bruto ha experimentado una marcada tendencia reduccionista. En el 1972, el 17.8 por ciento del producto interno bruto fue generado por este sector. En la década de los ochenta, su aportación se redujo a 15 por ciento. Durante la década de los noventa, la tendencia de esta participación relativa el producto interno bruto continuó en descenso, hasta alcanzar un 13 por ciento (**Tabla 4**).

Tabla 4

RELACION ENTRE EL PRODUCTO INTERNO BRUTO Y EL SECTOR INDUSTRIAL SELECCIONADO
(En millones de dólares, a precios corrientes)

Año	PIB	Comercio	Servicio	Finanzas	Com/PIB	Serv/PIB	Finan/PIB
1972	6,342.6	1,130.3	589.6	778.0	0.17821	0.09296	0.12266
1973	7,022.7	1,254.2	652.7	835.7	0.17859	0.09294	0.12185
1974	7,710.0	1,261.2	734.1	913.3	0.16358	0.09521	0.11846
1975	8,226.0	1,377.3	804.9	975.3	0.16743	0.09785	0.11856
1976	8,996.4	1,559.4	889.8	924.2	0.17334	0.09891	0.10273
1977	9,929.9	1,763.1	967.5	1,078.5	0.17755	0.09743	0.10861
1978	11,172.5	1,903.4	1,069.8	1,248.1	0.17036	0.09575	0.11171
1979	12,786.2	2,123.9	1,176.3	1,452.2	0.16611	0.09200	0.11358
1980	14,480.0	2,277.3	1,316.1	1,598.9	0.15727	0.09089	0.11042
1981	15,955.7	2,464.6	1,377.2	1,611.0	0.15447	0.08631	0.10097
1982	16,764.0	2,561.1	1,471.3	1,974.6	0.15277	0.08777	0.11779
1983	17,276.6	2,570.1	1,576.1	2,230.3	0.14876	0.09123	0.12909
1984	19,162.6	2,911.6	1,714.6	2,420.8	0.15194	0.08948	0.12633
1985	20,289.2	3,159.3	1,836.6	2,547.2	0.15571	0.09052	0.12554
1986	21,969.4	3,360.5	1,992.6	2,866.9	0.15296	0.09070	0.13050
1987	23,878.0	3,745.2	2,184.1	3,182.8	0.15685	0.09147	0.13329
1988	26,178.4	4,125.2	2,504.5	3,545.3	0.15758	0.09567	0.13543
1989	28,266.8	4,376.0	2,699.4	3,750.1	0.15481	0.09550	0.13267
1990	30,603.8	4,728.3	3,015.3	3,895.8	0.15450	0.09853	0.12730
1991	32,287.0	4,832.1	3,321.6	4,307.8	0.14966	0.10288	0.13342
1992	34,630.4	4,990.2	3,582.2	4,595.9	0.14410	0.10344	0.13271
1993	36,922.5	5,303.1	3,908.9	4,896.6	0.14363	0.10587	0.13262
1994	39,690.6	5,635.0	4,332.3	5,246.1	0.14197	0.10915	0.13217
1995	42,606.5	5,959.4	4,693.0	5,595.7	0.13987	0.11015	0.13133
1996	45,340.9	6,281.1	5,024.8	6,164.2	0.13853	0.11082	0.13595
1997	48,187.0	6,724.3	5,313.6	6,917.3	0.13955	0.11027	0.14355
1998	54,133.1	7,287.4	5,762.9	7,672.4	0.13462	0.10646	0.14173
1999	60,039.3	7,896.3	6,109.0	8,327.2	0.13152	0.10175	0.13870
2000	63,149.7	8,437.3	6,678.9	8,920.2	0.13361	0.10576	0.14125

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Otros sectores de la economía, como servicios y finanzas, han experimentado un leve crecimiento en su aportación al producto interno bruto. Es interesante observar que, mientras la participación del sector de servicios en el número de empleos aumentó significativamente de un 17 (año 1972) a 26 por ciento (año 2000) del total de empleos, su aportación al producto interno bruto sólo se incrementó de un 9.2 a 10.5 por ciento. Esta observación es consistente con la apreciación de que muchos de los empleos en el sector de servicios no son bien remunerados, por lo que el valor de su producción en el mercado es menor. La manufactura continúa siendo el sector principal en términos de su participación en el producto interno bruto (**Tabla 5**). En el 1972, el 25.1 por ciento del producto interno bruto provino de la manufactura. Tres décadas después (año 2000), la aportación de la manufactura al producto interno bruto aumentó a 43.4 por ciento. Este dato es representativo de la importancia del sector de la manufactura en la economía de Puerto Rico.

Tabla 5

RELACION ENTRE EL PRODUCTO INTERNO BRUTO Y EL SECTOR COMERCIAL Y DE MANUFACTURA
(En millones de dólares, a precios corrientes)

Año	PIB	Comercio	Manufactura	Com/PIB	Manuf/PIB
1972	6,342.6	1,130.3	1,597.5	0.17821	0.25187
1973	7,022.7	1,254.2	1,878.4	0.17859	0.26748
1974	7,710.0	1,261.2	2,200.8	0.16358	0.28545
1975	8,226.0	1,377.3	2,370.5	0.16743	0.28817
1976	8,996.4	1,559.4	2,974.0	0.17334	0.33058
1977	9,929.9	1,763.1	3,298.7	0.17755	0.33220
1978	11,172.5	1,903.4	3,920.3	0.17036	0.35089
1979	12,786.2	2,123.9	4,470.5	0.16611	0.34963
1980	14,480.0	2,277.3	5,322.5	0.15727	0.36758
1981	15,955.7	2,464.6	5,793.0	0.15447	0.36307
1982	16,764.0	2,561.1	6,124.1	0.15277	0.36531
1983	17,276.6	2,570.1	6,406.1	0.14876	0.37080
1984	19,162.6	2,911.6	7,370.8	0.15194	0.38465
1985	20,289.2	3,159.3	7,909.4	0.15571	0.38983
1986	21,969.4	3,360.5	8,548.9	0.15296	0.38913
1987	23,878.0	3,745.2	9,483.1	0.15685	0.39715
1988	26,178.4	4,125.2	10,513.3	0.15758	0.40160
1989	28,266.8	4,376.0	11,133.2	0.15481	0.39386
1990	30,603.8	4,728.3	12,125.8	0.15450	0.39622
1991	32,287.0	4,832.1	12,661.3	0.14966	0.39215
1992	34,630.4	4,990.2	14,183.0	0.14410	0.40955
1993	36,922.5	5,303.1	15,427.6	0.14363	0.41784
1994	39,690.6	5,635.0	16,748.1	0.14197	0.42197
1995	42,606.5	5,959.4	17,862.9	0.13987	0.41925
1996	45,340.9	6,281.1	18,466.6	0.13853	0.40728
1997	48,187.0	6,724.3	19,302.1	0.13955	0.40057
1998	54,133.1	7,287.4	22,976.0	0.13462	0.42444
1999	60,039.3	7,896.3	26,636.8	0.13152	0.44366
2000	63,149.7	8,437.3	27,441.9	0.13361	0.43455

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Subprograma de Análisis Económico.

Paradójicamente, a pesar de que la aportación del sector comercial a la generación de empleos se ha mantenido en ascenso, su aportación relativa al producto interno bruto ha mermado. Esta posible contradicción podría explicarse por varias razones. Por un lado, la rápida expansión de establecimientos comerciales puede haber incrementado la competencia en el mercado, lo que puede haber reducido los precios promedios al por mayor y al detalle. Esta observación tiene validez cuando el ritmo de crecimiento en el número de establecimientos comerciales está muy por encima del crecimiento poblacional y del ingreso personal disponible. Al bajar los precios, disminuye el valor del mercado de los bienes producidos en el sector comercial, con relación a otros bienes y servicios producidos en el país. Esto podría explicar la disminución en la aportación del sector comercial al producto interno bruto. Por otro lado, para enfrentar esta creciente competencia, muchas empresas han recurrido al empleo de jóvenes a "tiempo parcial", compensando su trabajo con el salario mínimo federal. Esta debe constituir una de las explicaciones del crecimiento sostenido en los empleos en el sector comercial, a pesar de la creciente competencia.

Para verificar si se ha observado un aumento en la competencia en el sector comercial, se observó la relación entre el aumento poblacional y el número de establecimientos comerciales en varios municipios durante las últimas décadas (**Tablas 6** y **7**). Para llevar a cabo este análisis, se seleccionaron los siguientes 11 municipios: Bayamón, Caguas, Carolina, Cayey, Fajardo, Guayama, Hatillo, Humacao, Isabela, Mayagüez y Ponce. El criterio se selección fue que en estos municipios se observó la entrada de una empresa "mega tienda" durante la pasada década. Al computar el

Tabla 6

RELACION ENTRE EL NUMERO DE ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES Y LA POBLACION
(Comercio al por mayor)

Municipio	Población 1990	Estab. comercial 1990	Población 2000	Estab. comercial 2000	Número de personas por estab. comercial 1990	Número de personas por estab. comercial 2000
Bayamón	220,262	121	224,044	207	1,820.3	1,082.3
Caguas	133,447	64	140,502	139	2,085.1	1,010.8
Carolina	177,806	101	186,076	176	1,760.5	1,057.3
Cayey	46,553	12	47,370	24	3,879.4	1,973.8
Fajardo	36,882	7	40,712	10	5,268.9	4,071.2
Guayama	41,588	7	44,301	14	5,941.1	3,164.4
Hatillo	32,703	9	38,925	19	3,633.7	2,048.7
Humacao	55,203	13	59,035	20	4,246.4	2,951.8
Isabela	39,147	5	44,444	20	7,829.4	2,222.2
Mayagüez	96,193	73	98,434	88	1,317.7	1,118.6
Ponce	189,046	112	186,475	138	1,687.9	1,351.3
PuertoRico	3,522,037	1,980	3,808,610	2,720	1,778.8	1,400.2

Fuente: Business County Patterns, 1990, 2000; Negociado del Censo federal; y
Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

número de personas por establecimiento comercial, se observó que, en la mayoría de los municipios seleccionados, disminuyó significativamente el número de personas por establecimiento comercial, tanto en el comercio al por mayor, como en el comercio al detalle. Solamente en el sector

Tabla 7

RELACION ENTRE EL NUMERO DE ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES Y LA POBLACION
(Comercio al detalle)

Municipio	Población 1990	Estab. comercial 1990	Población 2000	Estab. comercial 2000	Número de personas por estab. comercial 1990	Número de personas por estab. comercial 2000
Bayamón	220,262	767	224,044	1,119	287.2	200.2
Caguas	133,447	474	140,502	769	281.5	182.7
Carolina	177,806	434	186,076	682	409.7	272.8
Cayey	46,553	117	47,370	192	397.9	246.7
Fajardo	36,882	117	40,712	199	315.2	204.6
Guayama	41,588	127	44,301	197	327.5	224.9
Hatillo	32,703	35	38,925	189	934.4	206.0
Humacao	55,203	188	59,035	268	293.6	220.3
Isabela	39,147	87	44,444	179	450.0	248.3
Mayagüez	96,193	395	98,434	543	243.5	181.3
Ponce	189,046	493	186,475	716	383.5	260.4
PuertoRico	3,522,037	9,210	3,808,610	14,407	382.4	264.4

Fuente: Business County Patterns, 1990, 2000; Negociado del Censo federal; y
Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

comercial al por mayor del municipio de Bayamón, permaneció estable el número de habitantes por establecimiento comercial. A nivel de todo Puerto Rico se observó el mismo patrón. En el 1990, cada establecimiento comercial al por mayor y al detalle, servía, en promedio, a 1,778.8 y 382.4 personas, respectivamente. Mientras que, para el año 2000, estas cifras disminuyeron a 1,400.2 personas en el sector comercial al por mayor, y 264.3 personas en el sector comercial al detalle. Estos datos reflejan el incremento en la competencia comercial.

La aportación del sector comercial al ingreso neto

En el 1974, el 15.8 por ciento del ingreso neto del país fue generado por el sector comercial. Durante los próximos 15 años, se observó una tendencia ascendente, hasta alcanzar su valor máximo en el 1990, con un 19.0 por ciento. Luego de esta tendencia ascendente, la aportación del sector comercial al ingreso neto del país ha experimentado un leve descenso en los pasados años. En el 1999, esta aportación había disminuido a 17.7 por ciento.

La aportación del sector comercial al ingreso generado por la propiedad ha experimentado un comportamiento similar a su aportación al ingreso neto total. En el 1974, el 5.7 por ciento del ingreso neto fue como compensación a los dueños de la propiedad del sector comercial. Luego de un leve descenso en el 1975, comienza una tendencia ascendente hasta alcanzar su valor máximo en el 1986, con 8.3 por ciento. En el 1987, comenzó a manifestarse una tendencia descendente. En el 1999, la aportación del sector comercial al ingreso neto disminuyó a sólo 6.4 por ciento.

La compensación a los empleados ha seguido una tendencia mucho más estable, fluctuando entre el 10 y el 11 por ciento, en las pasadas tres décadas. En el 1987, el 10.1 por ciento del ingreso neto fue como compensación a los empleados. Para el 1999, la aportación a los trabajadores en el sector comercial aumentó levemente a 11.3 por ciento.

Es interesante observar el contraste en la tendencia experimentada por los dos componentes del sector comercial aunque, en términos generales, las variaciones en el ingreso neto generado por el sector comercial han sido, en gran medida, función de las experimentadas por el ingreso generado por la propiedad.

La reducción en el ingreso generado por la propiedad comercial puede ser consistente con las siguientes posibles explicaciones:

- Durante la pasada década, aumentó significativamente el número de establecimientos comerciales. La presencia de un mayor nivel de competencia en el mercado pudo haber tenido el efecto de reducir los ingresos de los comerciantes, en general.

- La entrada de las "mega tiendas" pudo haber desplazado, en cierta medida, al comercio tradicional, de tal forma que a medida que se incrementaba el ingreso generado por las "mega tiendas", disminuía el ingreso de los pequeños comerciantes.

- Por otro lado, el aumento en el número de establecimientos comerciales y la entrada de las "mega tiendas" pudo haber tenido un leve efecto positivo en el empleo, aumentando la partida correspondiente a la compensación a los empleados del sector comercial.

Es necesario un estudio detallado del sector comercial para demostrar la validez de éstas posibles explicaciones. Mas allá del reclamo de muchos pequeños comerciantes, se requieren datos que puedan evidenciar si es cierto o no que la presencia de las "mega tiendas" está provocando serias dificultades económicas al sector comercial tradicional. Generalmente, la creciente competencia es beneficiosa para el consumidor por los bajos precios que recibe. Sin embargo, si la creciente competencia tiene el efecto de reducir el sector de pequeños comerciantes, esto puede traer como consecuencia una eventual alza en los precios. Además, la pérdida de una clase comercial podría tener un impacto negativo para la comunidad, si se pierden los líderes activos y dinámicos que proceden de este sector comercial tradicional.

Comentarios finales

El sector comercial en Puerto Rico ha experimentado una transformación durante los pasados diez años. Este se ha integrado totalmente al mercado mundial e internacional. Es un sector dinámico, moderno, activo y vital para la economía de Puerto Rico. La expansión del número de establecimientos comerciales, la presencia de las "mega tiendas" y de centros comerciales, ha tenido el impacto de aumentar la competencia en el mercado. En términos generales, el consumidor se ha beneficiado con esta transformación. La creciente competencia resulta en bajos precios para las mercancías. Los nuevos centros comerciales ofrecen, entre otras cosas, la comodidad del fácil

acceso para hacer las compras, estacionamientos gratuitos, aire acondicionado y una gran variedad de productos bajo un mismo techo. La proliferación de centros comerciales ha tenido un impacto positivo en el empleo, generando miles de empleos en la etapa de construcción y en la fase comercial.

A pesar de los efectos positivos de la transformación del sector comercial, existen serias preocupaciones sobre la capacidad del sector comercial tradicional para competir con las "mega tiendas", y sobre las implicaciones económicas de no poder hacerlo. El pequeño comerciante constituye un elemento fundamental y participante activo de la comunidad. Su contacto personalizado con su clientela es una parte insustituible del mercado. Ante la presencia de un mercado más competitivo, es necesario que, tanto el pequeño comerciante como las entidades públicas concernidas, tomen las medidas apropiadas para fortalecer este fundamental componente de la actividad económica de Puerto Rico.

NOTA

1. Wal-Mart comenzó sus operaciones en Puerto Rico en junio del 1992. Actualmente, la empresa tiene establecimientos en nueve municipios, a saber: Fajardo, Hatillo, Mayagüez, Guayama, Isabela, Humacao, Carolina; Bayamón, y Ponce. Además, la opera ocho tiendas "Sam's Club": dos en Bayamón, y una en Carolina, Caguas, Hatillo, Humacao, Ponce y Mayagüez. Además, opera un Supercentro en Cayey.

BIBLIOGRAFIA

IPS World News (1999) **Environment-Puerto Rico: An Invasion of Mega-Mall and Superstores"** (www.oneworld.net/ips2/oct99/18).

Junta de Planificación (1983) **Informe Económico al Gobernador, 1982**. San Juan.

Junta de Planificación (1986) **Informe Económico al Gobernador, 1985**. San Juan.

Junta de Planificación (2000) **Informe Económico al Gobernador, 1990**. San Juan.

Junta de Planificación (1997) **Informe Económico al Gobernador, 1996**. San Juan.

Puerto Rico Herald (2002) **Wal-Mart Puerto Rico Announces Acquisition of Supermercados Amigo**, 6 de febrero.

Shils, E. B. & G. W. Taylor (1997) **Measuring the Economic and Sociological Impact of the Mega-Retail Discount Chains on Small Enterprise in Urban, Suburban and Rural Communities**. Wharton Entrepreneurial Center of the Wharton School, University of Pennsylvania.

U.S. Bureau of the Census (1991) **Business County Patterns, 1990**. Washington, DC.

U.S. Bureau of the Census (2001) **Business County Patterns, 2000**. Washington, DC.

U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2002) **Puerto Rico Economy at a Glance** (www.bls.gov.).

Sector de Finanzas, Seguros y Bienes Raíces

CAPITULO VIII

SECTOR DE FINANZAS, SEGUROS Y BIENES RAÍCES*

Introducción

Este capítulo expone una descripción y análisis del sector financiero[1] de la economía de Puerto Rico. En el mismo se describe la composición de este sector y su participación en el ingreso neto de Puerto Rico, la producción total y el empleo. Además, se analiza a *grosso modo* el impacto de la política monetaria de Estados Unidos y se discute cómo las leyes locales y federales influyen en el comportamiento de este sector. Este capítulo no intenta analizar a cabalidad cada uno de estos temas sino abundar sólo en aquellos aspectos más importantes de los mismos.

El capitulo se divide en tres partes. Primero, se presenta una breve descripción de la composición del sistema financiero local. Seguidamente, se discuten varias leyes locales que reglamentan este sistema y se analizan algunos efectos de legislación federal aprobada recientemente. La segunda parte del trabajo discute la aportación del sector financiero al ingreso neto, la producción agregada y el empleo. Además, se discute cómo este sector impacta a cada una de estas variables. En tercer lugar, se provee un breve análisis del impacto de la política monetaria de Estados Unidos en el sector financiero local y, por último, se presentan conclusiones y comentarios finales.

El sistema financiero internacional durante el año fiscal 2002

Durante el año fiscal 2002, los mercados financieros internacionales registraron deterioros en su rendimiento. Por ejemplo, los índices del Dow Jones y Nasdaq registraron pérdidas de aproximadamente $8 trillones en el año fiscal 2002 y exhibieron rendimientos decrecientes en los pasados tres años. Los factores que causaron este comportamiento fueron la caída en la confianza de los inversionistas y en los niveles de incertidumbre a causa de los factores geopolíticos mundiales. A pesar de esto y de la volatilidad en los mercados, los mismos se comportaron de forma ordenada durante el año fiscal 2002. Como consecuencia, se tomaron las acciones necesarias para recobrar la confianza de los consumidores y restablecer la calma en los mercados internacionales.

Dentro de los sucesos clave ocurridos en los mercados en el último año fiscal se encuentran los siguientes. Primero, los mercados financieros en Europa, Estados Unidos y Japón registraron niveles bajos no vistos desde el 1997; además, los aumentos en la aversión al riesgo, por parte de los inversionistas, lograron que los rendimientos de la deuda del gobierno de Estados Unidos a largo plazo se movieran a niveles bajos no vistos en 40 años. Segundo, la política monetaria expansionista del Banco de la Reserva Federal (BRF) ha logrado reducir los efectos de las bajas en los precios del mercado de valores a través de precios moderados en préstamos tanto en el sector financiero como en la actividad económica real. Más aún, las bajas tasas de interés han mantenido la demanda en el sector hipotecario. Tercero, se implementaron las políticas monetarias e institucionales necesarias para reasegurar la confianza que había sido socavada por los escándalos corporativos y los ataques del 11 de septiembre de 2001, a través de una política monetaria expansionista.

A pesar de que la recuperación económica ha tomado un curso positivo, todavía existe la preocupación de cuán rápido y sustentable será la misma. Esta preocupación, a su vez, podría

**Por: Luis Gautier Mercado, Director Subprograma Estadísticas.*

socavar aún más las posibilidades de una rápida recuperación económica. Entre los riesgos relacionados se encuentran: (1) un crecimiento lento en la demanda interna; (2) los ingresos y ganancias durante el año se han ralentizado; (3) el poder de gasto de los consumidores se puede ver afectado si la caída en los mercados de valores continúa su comportamiento decreciente; y (4) el nivel de riesgo que los agentes económicos están dispuestos a asumir puede ser socavado si continúa el ambiente de incertidumbre creado por los escándalos corporativos.

Los sucesos y problemas ocurridos en los mercados financieros han subrayado la importancia de restablecer la confianza de los agentes económicos a través de políticas macroeconómicas apropiadas y regulaciones por parte de instituciones gubernamentales que logren reducir el clima de incertidumbre. La caída en la burbuja de valores de empresas tecnológicas ha resaltado la importancia de evitar que se repita dicho comportamiento en los mercados. Es necesario establecer políticas económicas que ayuden a las economías a absorber choques externos para evitar la propagación de crisis financieras. Más aún, es de suma importancia revaluar la estructura de préstamos para evitar problemas con el repago de la deuda y, de esta manera, mantener la estabilidad en el sistema financiero para reducir el exceso de aversión al riego entre los inversionistas.

Por su naturaleza de economía abierta, Puerto Rico debe también considerar estos factores y los sucesos en los últimos años para, de esta manera, mantener el sistema financiero local estable y sólido. Aunque el mismo ha exhibido la habilidad de acomodar eficientemente los choques del sector externo, a través de la diversificación del sector y de su relación con el sistema financiero de Estados Unidos, es importante continuar implementando políticas que sean cónsonas con este objetivo.

Composición del sistema financiero de Puerto Rico

El sistema financiero en Puerto Rico se compone principalmente de dos sectores, a saber: (1) las instituciones depositarias, y (2) las instituciones no depositarias. En las primeras se encuentran los bancos comerciales, bancos gubernamentales, compañías de fideicomiso, bancos federales de ahorro y bancos internacionales. Las instituciones no depositarias se componen de compañías hipotecarias, de préstamos pequeños, de arrendamiento, financiamiento y casas de corretaje, entre otras.

Los bancos comerciales se subdividen a su vez en bancos domésticos y externos. La banca doméstica está compuesta de instituciones bancarias en Puerto Rico que mantienen cuentas de capital en la Isla. Por otro lado, la banca externa se compone de aquellas instituciones bancarias incorporadas fuera de Puerto Rico que no mantienen cuentas de capital en el País y que funcionan como sucursales de bancos localizadas en el exterior. Es importante señalar que, tanto los bancos extranjeros como los domésticos, son reglamentados por las leyes de Puerto Rico. Los bancos domésticos, españoles y canadienses son supervisados por el Comisionado de Instituciones Financieras.

Además de la banca comercial, el sector de finanzas se compone de otras entidades depositarias como los bancos de ahorro, las cooperativas de ahorro y crédito, y otras agencias de crédito. Las últimas incluyen, a su vez, agencias de préstamos personales pequeños, corredores de valores y agencias de préstamos hipotecarios, entre otros. Aunque la participación de las agencias de crédito es pequeña en comparación con otros sectores, las mismas desempeñan una función sumamente importante en la economía de Puerto Rico que permite el funcionamiento eficiente de subsectores como el de bienes raíces y el sector de la construcción.

El sector de finanzas, seguros y bienes raíces asume un rol de intermediario en el sistema económico de Puerto Rico. Además, este sector funciona como base para que la inversión en los diferentes sectores de la economía se lleve a cabo, lo que sienta las bases del desarrollo económico. El sector, por otro lado, provee liquidez al sistema económico lo que, a su vez, permite el funcionamiento estable del mismo. Es importante señalar que la manera como se transmite la actividad de este sector a la economía real es un aspecto de vital importancia para conocer cómo el mismo influye o afecta a la actividad económica en la Isla. En términos generales, el principal mecanismo de transmisión de este sector hacia la economía real es a través de las tasas de interés que, a su vez, determinan la cantidad de dinero que circula en la economía. En Puerto Rico, el análisis de impacto del sector financiero en la actividad económica real se puede dividir en: (1) el efecto de la política monetaria de Estados Unidos, y (2) el impacto de las leyes federales y locales en el sector. Estos temas se amplían y analizan más adelante. Sin embargo, es importante subrayar que el estudio del impacto del sector financiero en la actividad económica real requiere un análisis tanto de factores endógenos como exógenos relacionados con este sector.

Sistema financiero

Durante el año fiscal 2002, el sector financiero pudo asimilar los choques que experimentó la economía de Puerto Rico. Uno de los factores que ayudaron a esta asimilación fue la política monetaria expansionista por parte del Banco de la Reserva Federal (BRF), además del ya sólido sector financiero a nivel local.

Algunos de los indicadores muestran un comportamiento estable en el sector. Primero, los depósitos totales se han mantenido a tasas de crecimiento aceptables lo que sienta las bases para un sector financiero sólido (**Tabla 1**). Segundo, las bajas tasas de interés y el crecimiento en préstamos hipotecarios y bienes raíces muestran signos positivos prospectivos para el sector. Tercero, el total de préstamos creció a una tasa aceptable aunque mostró cierto grado de debilitamiento.

Tabla 1

INDICADORES MONETARIOS
(En millones dólares - Años fiscales)

					Cambio porcentual		
	1999	2000	2001	2002	2000/1999	2001/2000	2002/2001
Depósitos Totales	40,203.6	43,030.3	46,339.2	52,850.7	7.0	7.7	14.1
Préstamos Totales	37,452.9	43,130.6	48,120.0	52,175.9	15.2	11.6	8.4
Deuda de los Consumidores	16,118.0	17,171.6	17,159.4	17,466.7	6.5	(0.1)	1.8

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Estos indicadores, y aquellos que se discuten más adelante, presentan señales positivas del sector financiero. El mismo, se puede argüir, ha logrado acomodar los choques que la economía de Puerto Rico ha experimentado desde el año fiscal 2001. A continuación se detalla el comportamiento del sector de finanzas, seguros y bienes raíces.

Banca comercial

La banca comercial en el sector financiero en Puerto Rico juega un papel sumamente importante. En el año fiscal 2002, la proporción de la cantidad de sucursales de los bancos comerciales domésticos al total fue de 90.1 por ciento. Más aún, del total de activos del sector financiero, los bancos comerciales domésticos representaron el 93.3 por ciento para dicho periodo. El restante 6.7 por ciento de los activos totales correspondió a la banca comercial nacional y extranjera. Para el año fiscal 2002, los activos de los bancos comerciales domésticos totalizaron $49,030.7 millones para un aumento de 15.5 por ciento en comparación al año fiscal anterior (**Tabla 2**). Por su parte, para ese año fiscal, el número de sucursales de bancos comerciales domésticos totalizó 535, para un aumento de 6.2 por ciento comparado al año fiscal anterior (**Tabla 3**).

Tabla 2

TOTAL DE ACTIVOS DEL SISTEMA FINANCIERO
(En millones de dólares - Al 30 de junio)

Instituciones financieras	1999	2000	2001	2002	Participación relativa 2000	2001	2002	Cambio porcentual 2001/2000	2002/2001
Bancos comerciales domésticos	36,120.0	40,798.3	42,458.9	49,030.7	34.4	33.4	35.6	4.1	15.5
Bancos nacionales y extranjeros	4,534.2	4,046.7	3,889.9	3,514.8	3.4	3.1	2.6	(3.9)	(9.6)
Bancos gubernamentales	8,068.6	8,397.5	7,780.3	8,123.5	7.1	6.1	5.9	(7.3)	4.4
Entidades banca internacional	33,600.3	39,971.7	48,114.3	52,770.8	33.7	37.8	38.3	20.4	9.7
Subtotal Sistema Bancario	82,323.1	93,214.2	102,243.4	113,439.8	78.6	80.3	82.3	9.7	11.0
Casas de Corretaje	8,879.9	5,784.5	4,354.4	2,801.2	4.9	3.4	2.0	(24.7)	(35.7)
Cooperativas	4,429.8	4,418.4	4,780.8	5,208.7	3.7	3.8	3.8	8.2	9.0
Cías. hipotecarias	3,487.0	5,280.7	5,313.7	5,950.8	4.5	4.2	4.3	0.6	12.0
Cías. de préstamos personales pequeños	2,217.2	2,106.7	1,909.6	1,192.4	1.8	1.5	0.9	(9.4)	(37.6)
Cías. de financiamiento	4,655.1	4,411.5	4,832.3	5,133.3	3.7	3.8	3.7	9.5	6.2
Cías. de arrendamiento	1,008.2	1,153.9	1,278.5	1,381.0	1.0	1.0	1.0	10.8	8.0
Cías. de inversión	1,980.2	2,159.5	2,412.9	2,584.4	1.8	1.9	1.9	11.7	7.1
Fondos de capital de inversión	86.0	113.7	128.6	123.5	0.1	0.1	0.1	13.1	(4.0)
Total	109,066.5	118,643.1	127,254.2	137,815.1	100.0	100.0	100.0	7.3	8.3

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Tabla 3

NUMERO DE SUCURSALES POR CATEGORIA BANCARIA
(Años naturales)

Descripción	2000	2001	2002	Cambio porcentual 2001/2000	2002/2001
Bancos comerciales domésticos	531	504	535	(5.1)	6.2
Bancos extemos 1/	17	17	19	0.0	11.8
Bancos gubernamentales	3	3	3	0.0	0.0
Compañías de fideicomiso	1	1	1	0.0	0.0
Subtotal	552	525	558	(4.9)	6.3
Entidades bancarias internacionales	33	33	32	0.0	(3.0)
Total	585	558	590	(4.6)	5.7

1/ Incluye bancos comerciales nacionales autorizados por la Oficina del Contralor de la Moneda.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

La cartera de préstamos totales de los bancos comerciales ascendió, en el año fiscal 2002, a $34,568.8 millones, un aumento de 9.1 por ciento en comparación al año fiscal 2001. El crecimiento en este renglón se puede atribuir, principalmente, a los préstamos en bienes raíces, que incluyen préstamos hipotecarios y de construcción, los cuales registraron un aumento de 14.7 por

ciento en el año fiscal 2002, para un total de $17,382.2 millones (**Tabla 4**). Este comportamiento es cónsono con las bajas tasas de interés que se han registrado en los últimos años. Para el año fiscal 2002, los préstamos en bienes raíces representaron el 50.3 por ciento de la cartera de préstamos de los bancos comerciales seguidos de los préstamos comerciales (29 por ciento) y préstamos a individuos (16.5 por ciento).

Tabla 4

TOTAL DE PRESTAMOS BANCA COMERCIAL DE PUERTO RICO
(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	1999	2000	2001	2002	Cambio porcentual 2001/2000	Cambio porcentual 2002/2001
Préstamos y descuentos, total	25,921.4	28,987.3	31,698.5	34,568.8	9.4	9.1
Bienes raíces	11,182.3	13,387.9	15,160.8	17,382.2	13.2	14.7
Agrícolas	235.1	274.5	316.4	329.9	15.3	4.3
Comerciales e industriales	7,737.1	7,741.6	9,041.7	10,073.6	16.8	11.4
Individuos	5,767.6	6,344.4	6,078.6	5,688.7	(4.2)	(6.4)
Sobregiros	69.6	66.7	79.1	77.4	18.6	(2.1)
Otros	929.7	1,172.2	1,021.9	1,017.0	(12.8)	(0.5)

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Los préstamos comerciales e industriales, en el año fiscal 2002, totalizaron $10,073.6 para un crecimiento de 11.4 por ciento con relación al año fiscal anterior. Por su parte, ese año los préstamos a individuos ascendieron a $5,688.7 millones lo que representa una baja de 6.4 por ciento. Por otro lado, en el año fiscal 2002, los préstamos agrícolas se incrementaron en 4.3 por ciento, en comparación al año fiscal 2001, para un total de $329.9 millones.

Es interesante observar la baja en los préstamos a individuos para los cuales, en vista de las bajas tasas de interés, se hubiese esperado un alza como la observada en los préstamos comerciales y en bienes raíces. Uno de los factores que podría explicar dicha baja es: mayores oportunidades de crédito en bancos fuera de Puerto Rico a causa de la innovación tecnológica en el sector.

Por otro lado, los indicadores financieros de los bancos comerciales en el año fiscal 2002 muestran una razón de préstamos netos al total de activos de 64.8 por ciento la que refleja una reducción de 2.4 puntos porcentuales en comparación al año fiscal 2001. La razón de capital al total de activos (*leverage),* en el año fiscal 2002, fue de 4.5 por ciento, lo que representa una reducción de 1.3 puntos porcentuales con respecto al año fiscal anterior. Por otro lado, la razón de depósitos al total de activos, en el año fiscal 2002, fue de 72.0 por ciento o un aumento de 1.7 puntos porcentuales al compararlo con el año fiscal 2001 (**Tabla 5**).

Tabla 5

INDICADORES FINANCIEROS DE LOS BANCOS COMERCIALES
(En porcientos - Al 30 de junio)

Indicador	1999	2000	2001	2002
Préstamos netos al total de activos	56.2	63.0	67.2	64.8
Préstamos netos al total de depósitos	89.5	95.0	94.3	89.6
Inversiones al total de activos	36.5	29.1	39.5	46.1
Deuda al total de activos	28.6	29.8	24.8	26.4
Depósitos al total de activos	62.8	60.4	70.3	72.0
Capital al total de activos	6.1	6.0	5.8	4.5

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Este aumento sugiere que la banca comercial muestra un mayor potencial en la generación de préstamos.

Durante el año fiscal 2002, los depósitos totales en los bancos comerciales ascendieron a $37,976.6 millones para un aumento de 14.9 por ciento en comparación al año fiscal anterior. Estos presentaron una participación relativa de 72.3 por ciento con relación a los activos totales en el año fiscal 2002 (**Tabla 6**). La fuente más importante de fondos privados fueron los certificados de depósito, con una participación relativa de 56.2 por ciento en el año fiscal 2002. La segunda fuente de depósitos privados fueron las cuentas corrientes y cuentas de ahorro las cuales reflejaron una participación relativa de 20.0 por ciento y 21.6 por ciento, respectivamente.

Tabla 6

ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO BANCOS COMERCIALES OPERANDO EN PUERTO RICO
(En millones de dólares - Al 30 de junio)

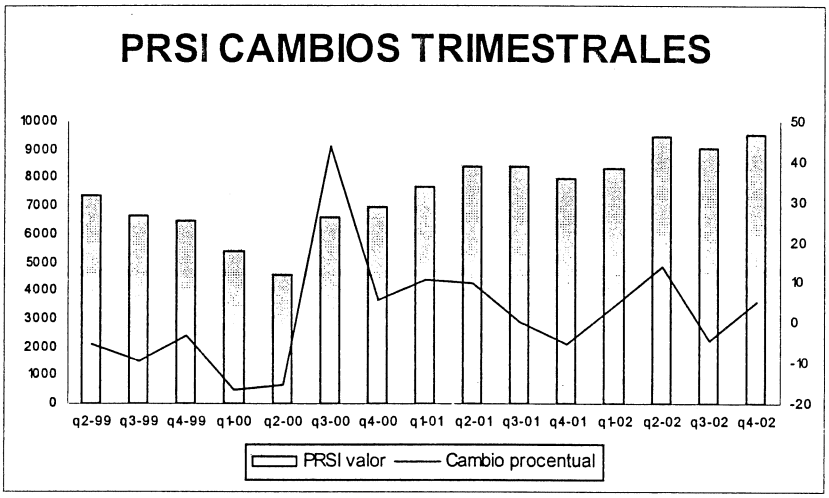
					Cambio porcentual	
	1999	2000	2001	2002	2001/2000	2002/2001
Activos	40,654.2	44,845.0	46,348.8	52,545.5	3.4	13.4
Efectivo en caja y bancos	1,261.8	1,555.2	2,057.3	2,218.3	32.3	7.8
Inversiones	12,335.2	13,087.3	13,671.9	11,934.4	4.5	(12.7)
Préstamos y descuentos netos	25,153.8	28,259.2	31,163.5	34,040.9	10.3	9.2
Otros activos	1,903.4	1,943.3	(543.9)	4,351.9	(128.0)	(900.1)
Pasivos y capital	40,654.2	44,845.0	46,348.8	52,545.5	3.4	13.4
Depósitos totales	27,798.8	29,719.9	33,038.4	37,976.6	11.2	14.9
Fondos públicos	2,137.1	2,265.0	2,121.3	2,816.7	(6.3)	32.8
Gobierno PR	2,049.9	2,200.1	2,050.2	2,723.2	(6.8)	32.8
Gobierno EU	87.2	64.9	71.1	93.5	9.6	31.5
Fondos privados	25,661.7	27,454.9	30,917.1	35,159.9	12.6	13.7
Cuentas corrientes	6,747.6	6,445.8	6,984.6	6,997.3	8.4	0.2
Cuentas de ahorros	6,361.1	6,029.9	6,285.9	7,580.0	4.2	20.6
Certificados de depósitos	9,965.0	12,674.4	16,005.3	19,770.1	26.3	23.5
Fondos 936	2,588.0	2,304.8	1,641.3	812.5	(28.8)	(50.5)
Fondos federales y dinero tomado a préstamos	9,017.2	11,384.9	9,827.0	11,542.5	(13.7)	17.5
Otros pasivos	1,079.3	1,016.0	795.0	681.3	(21.8)	(14.3)
Cuentas de capital	2,758.9	2,724.2	2,688.4	2,345.1	(1.3)	(12.8)

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

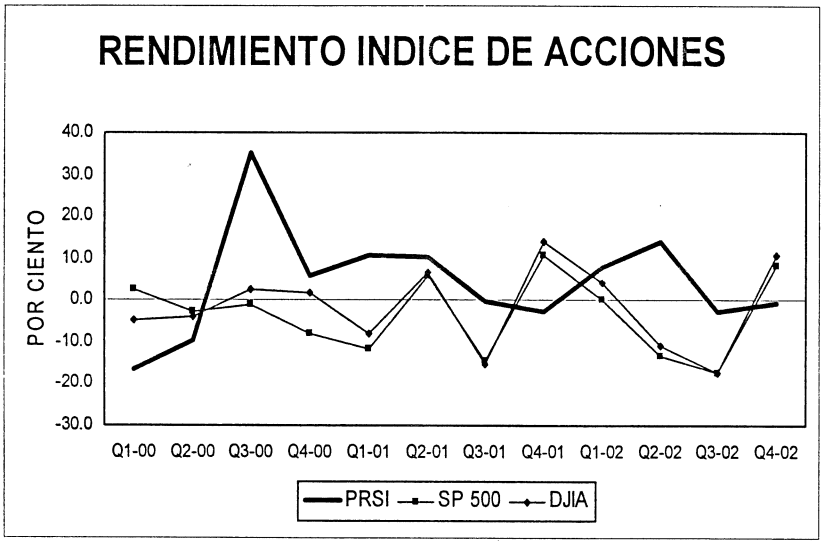
El mercado bursátil en Puerto Rico

En esta sección se considera el Puerto Rico Stock Index (PRSI) como *proxy* de la actividad en la banca comercial para analizar el comportamiento del mismo. La razón principal para utilizar este método analítico es que el Índice considera siete bancos comerciales de un total de ocho compañías que forman parte de éste.

Gráfica 1



Gráfica 2



La **Gráfica 1** presenta el comportamiento trimestral del PRSI en el segundo trimestre del año natural 2002. El comportamiento del mismo indica que se ha mantenido estable a través del periodo bajo consideración. El valor promedio del PRSI, en el año fiscal 2002, fue de 8527.99 puntos, lo que representó un rendimiento de 15.4 por ciento al compararlo con el nivel registrado en el año fiscal 2001. De hecho, el rendimiento, durante el año fiscal 2002, fue de 4.74 por ciento, superando en el mismo periodo al rendimiento de S&P 500 y el DJIA (**Gráfica 2**). Más aún, el volumen de transacciones durante el periodo no exhibió un comportamiento inestable. El comportamiento en el PRSI sugiere, así como lo indica el análisis anterior, que el sector de la banca comercial en Puerto Rico ha logrado acomodar los choques experimentados en la economía local.

Entidades bancarias internacionales

El aumento que se registra en los activos de las entidades bancarias internacionales (EBI) se puede atribuir principalmente a la Ley número 52 del 1989, la cual facilita la entrada de este tipo de instituciones al mercado local. En el 1996, esta legislación, conocida como Ley Reguladora del Centro Bancario Internacional, fue específicamente enmendada para promover la desreglamentación y liberar las EBI de restricciones innecesarias.

Bajo las provisiones de esta ley, los ingresos generados por las EBI de actividades en el extranjero están exentos de contribuciones, impuestos por ganancia e impuestos por patentes municipales.

Más aún, los dividendos, ganancias por participación u otras distribuciones por acciones a socios o accionistas de una EBI, están completamente exentos de retención de impuestos.

En Puerto Rico, las EBI han enfocado sus actividades en la banca comercial, con la mayoría de éstas dedicadas a la captación de fondos, préstamos y redepósitos. Las instituciones que están realizando negocios en Puerto Rico como EBI se dedican a las siguientes actividades: banca comercial, valores, seguros, compañías de inversiones, casa de compensación y servicios gerenciales, entre otras

Los activos totales de las entidades bancarias internacionales, al cierre del año fiscal 2002, ascendieron a $52,770.8 millones lo que representa un aumento de 9.7 por ciento al compararse con el año fiscal 2001. La partida de mayor participación en los activos totales fue otros activos la cual ascendió a $24,104.5 millones, para una reducción de 10.0 por ciento al compararse con el año fiscal 2001. Este renglón incluye los préstamos que la sucursal le hace a su compañía matriz. Por su parte, una de las partidas que aportó al incremento de los activos totales fueron las inversiones que ascendieron a $15,335.8 millones para un incremento de 40.0 por ciento con respecto al año fiscal 2001. Por otro lado, el tercer componente de mayor participación en el renglón de activos fue la partida de los préstamos y descuentos netos con un total de $12,459.3 millones en el año fiscal 2002 (**Tabla 7**).

Tabla 7

ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO ENTIDADES BANCARIAS INTERNACIONALES
(En millones de dólares - Al junio 30)

					Participación relativa			Cambio porcentual	
	1999	2000	2001	2002	2000	2001	2002	2001/2000	2002/2001
Activos	33,600.3	39,971.7	48,114.3	52,770.8	100.0	104.3	100.0	20.4	9.7
Efectivo en caja y bancos	325.2	756.0	339.8	634.0	1.9	0.7	1.2	(55.1)	86.6
Inversiones	6,513.3	7,791.5	10,954.7	15,335.8	19.5	22.8	29.1	40.6	40.0
Valores comprados bajo acuerdo de reventa	556.5	115.7	286.1	237.2	0.3	0.6	0.4	147.3	(17.1)
Préstamos y descuentos netos	6,043.4	8,200.4	9,748.3	12,459.3	20.5	20.3	23.6	18.9	27.8
Otros activos	20,161.9	23,108.1	26,785.4	24,104.5	57.8	60.0	45.7	15.9	(10.0)
Pasivos y capital	33,600.3	39,971.7	48,114.3	52,770.8	100.0	100.0	100.0	20.4	9.7
Depósitos totales	4,832.5	5,966.8	6,023.7	6,337.3	14.9	12.5	12.0	1.0	5.2
Valores vendidos bajo contrato de recompra	1,950.9	1,645.8	1,801.6	1,203.0	4.1	3.7	2.3	9.5	(33.2)
Dinero tomado a préstamo	4,435.9	6,297.3	8,820.6	14,579.2	15.8	18.3	27.6	40.1	65.3
Otros pasivos	20,267.1	22,700.4	24,163.0	21,440.0	56.8	50.2	40.6	6.4	(11.3)
Cuentas de capital	2,113.9	3,361.4	7,305.4	9,211.3	8.4	15.2	17.5	117.3	26.1

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Cooperativas de ahorro y crédito

En el año fiscal 2002, los activos totales de las cooperativas sumaron $5,208.7 millones, lo que refleja un aumento de 9.0 por ciento en comparación al año fiscal 2001. Por su parte, el efectivo en caja y bancos totalizó $1,322.4 millones, lo que refleja un aumento de 724.4 por ciento en

comparación al año fiscal 2001. Por otro lado, el total de pasivos, durante el año fiscal 2002, ascendió a $3,833.4 millones. El renglón de otros pasivos de las cooperativas, para el año fiscal 2002, se redujo en 1.1 por ciento luego de aumentar 468.8 por ciento entre los años fiscales 2000 y 2001 (**Tabla 8**).

Tabla 8

ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO COOPERATIVAS DE AHORRO Y CREDITO
(En millones de dólares - Al 30 de junio)

					Cambio porcentual	
	1999	2000	2001	2002	2001/2000	2002/2001
Activos	4,429.8	4,425.1	4,780.8	5,208.7	8.0	9.0
Efectivo en caja y bancos	97.1	76.2	160.4	1,322.4	110.5	724.4
Inversiones	340.3	337.5	217.3	226.6	(35.6)	4.3
Préstamos	2,918.2	3,105.9	3,224.0	3,352.8	3.8	4.0
Otros activos	1,074.2	905.5	1,179.1	306.9	30.2	(74.0)
Pasivos y capital	4,429.8	4,425.1	4,780.8	5,208.7	8.0	9.0
Depósitos	3,166.1	3,115.3	3,415.5	3,754.1	9.6	9.9
Tomado a préstamo	70.9	77.9	---	---	---	---
Otros pasivos	5.5	14.1	80.2	79.3	468.8	(1.1)
Capital	1,187.2	1,217.8	1,285.2	1,375.3	5.5	7.0

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Obsérvese que la razón de activos a capital en este sector aumentó de 3.72 en el año fiscal 2001 a 3.79 en el año fiscal 2002. Este comportamiento es indicativo de que la capacidad del sector en términos de su habilidad prestataria ha mejorado en el último año fiscal. Más aún, nótese el aumento en los activos de efectivo en caja y banco. El mismo se puede atribuir a que esta partida incluye las cuentas corrientes.

Bancos gubernamentales

En Puerto Rico existen tres bancos gubernamentales, a saber: (1) el Banco Gubernamental de Fomento, (2) el Banco de Desarrollo Económico, y (3) el Banco y Agencia para el Financiamiento de la Vivienda. En el año fiscal 2002, los activos totales de los bancos gubernamentales totalizaron $8,123.5 millones, lo que representa un aumento de 4.4 por ciento en comparación al año fiscal 2001. Este aumento se puede atribuir principalmente al aumento en el efectivo en caja y bancos el cual fue de $645.9 millones, o un aumento de 192.9 por ciento en comparación al año fiscal 2001 (**Tabla 9**). Otros activos aumentaron en $1,300.5 millones.

Por otro lado, la mayor fuente de fondos de los bancos gubernamentales proviene de depósitos de entidades gubernamentales y municipales. Los depósitos totales ascendieron a $4,782.7 millones

Tabla 9

ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO DE LOS BANCOS GUBERNAMENTALES
(En millones de dólares - Al 30 de junio)

					Participación relativa			Cambio porcentual	
	1999	2000	2001	2002	2000	2001	2002	2001/2000	2002/2001
Activos	8,068.6	8,397.5	7,780.3	8,123.5	100.0	100.0	100.0	(7.3)	4.4
Efectivo en caja y bancos	227.9	171.3	220.5	645.9	2.0	2.8	8.0	28.7	192.9
Inversiones	3,628.0	3,664.2	2,770.5	3,049	43.6	35.6	37.5	(24.4)	10.1
Préstamos y descuentos netos	3,337.5	3,565.1	3,984.2	2,322.9	42.5	51.2	28.6	11.8	(41.7)
Otros activos	875.2	996.9	805.1	2,105.6	11.9	10.3	25.9	(19.2)	161.5
Pasivos y capital	8,068.6	8,397.5	7,780.3	8,123.5	100.0	100.0	100.0	(7.3)	4.4
Depósitos totales	4,406.2	4,228.3	3,861.6	4,782.7	50.4	49.6	58.9	(8.7)	23.9
Fondos públicos	4,108.7	3,851.7	3,312.6	4,296.7	91.1	85.8	89.8	(14.0)	29.7
Fondos privados	297.5	376.6	549.0	486.0	8.9	14.2	10.2	45.8	(11.5)
Cuentas corrientes	0.3	0.2	0.2	----	----	----	----	----	----
Cuentas de ahorros	----	----	----	----	----	----	----	----	----
Certificados de depósitos	176.9	145.8	324.6	345.9	3.4	8.4	7.2	122.6	6.6
Fondos 936	120.3	230.6	224.2	140.1	61.2	40.8	28.8	(2.8)	(37.5)
Obligaciones a corto plazo	1,228.0	1,945.4	1,367.7	591.1	23.2	17.6	7.3	(29.7)	(56.8)
Obligaciones a largo plazo	678.5	379.4	547.1	575.7	4.5	7.0	7.1	44.2	5.2
Otros pasivos	123.2	110.9	176.4	171.1	1.3	2.3	2.1	59.1	(3.0)
Cuentas de capital	1,632.7	1,733.5	1,827.5	2,002.9	20.6	23.5	24.7	5.4	9.6

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Eco ıómicos y Estadísticas.

en el año fiscal 2002 para un alza de 23.9 por ciento al compararse con el año fiscal anterior. Para el año fiscal 2002, los fondos públicos totalizaron $4,296.7 millones, para un alza de 29.7 por ciento. La segunda fuente de depósitos, aquella de fondos privados, fueron los certificados de depósitos los cuales registraron un alza de 6.6 por ciento en el año fiscal 2002 y totalizaron $345.9 millones.

Otras instituciones financieras: instituciones no depositarias

Las instituciones no depositarias incluyen las instituciones hipotecarias, las de préstamos personales pequeños, las compañías de financiamiento y las compañías de arrendamiento. Aunque todas juegan un papel importante en el sector financiero, las de mayor peso en términos de activos son las instituciones hipotecarias y las compañías de financiamiento.

En el año fiscal 2002, las instituciones hipotecarias registraron un total de activos de $5,950.8 millones, lo que representa un alza de 12.0 por ciento en comparación al año fiscal 2001. Estas instituciones son de suma importancia para la actividad de la construcción la cual juega un papel de empuje en la economía local. Dentro de este sector se caracterizaron los renglones de inversiones, préstamos y descuentos, y otros activos con una baja de 48.7 por ciento y alzas de 16.0 por ciento y 118.3 por ciento, respectivamente. El comportamiento en la actividad hipotecaria está a tono con la demanda que existe en la actividad de la construcción en la Isla. Esta última,

durante el último año fiscal, exhibió un comportamiento positivo a través de, por ejemplo, proyectos de envergadura en el área de infraestructura (**Tabla 10**).

Tabla 10

ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO: OTRAS INSTITUCIONES FINANCIERAS
(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	Instituciones hipotecarias		Cambio	Instituciones préstamos pequeños		Cambio	Compañías de financiamiento		Cambio	Compañías de arrendamiento		Cambio	Total	
	2001	2002	porcentual	2001	2002	porcentual	2001	2002	porcentual	2001	2002	porcentual	2001	2002
Activos	5,313.7	5,950.8	12.0	1,909.6	1,192.4	(37.6)	4,832.3	5,133.3	6.2	1,278.5	1,381.0	8.0	13,334	13,658
Efectivo en caja y banco	33.0	62.5	89.4	6.6	6.8	3.0	151.3	192.5	27.2	27.3	18.8	(31.1)	218	281
Inversiones	2,566.9	1,315.9	(48.7)	0.3	0.4	33.3	29.3	31.3	6.8	9.6	4.7	(51.0)	2,606	1,352
Préstamos y descuentos	1,322.2	1,533.9	16.0	1,047.6	1,033.8	(1.3)	4,345.9	4,584.4	5.5	1,028.1	1,140.1	10.9	7,744	8,292
Otros activos	1,391.6	3,038.5	118.3	855.1	151.4	(82.3)	305.8	325.1	6.3	213.5	217.4	1.8	2,766	3,732
Pasivos y capital	5,313.7	5,950.8	12.0	1,909.6	1,192.4	(37.6)	4,832.3	5,133.3	6.2	1,278.5	1,381.0	8.0	13,334	13,658
Cuentas por pagar	160.8	310.8	93.3	33.5	45.8	36.7	385.0	416.6	8.2	56.5	66.1	17.0	636	839
Préstamos por pagar	3,230.9	2,470.2	(23.5)	1,114.9	704.5	(36.8)	3,411.6	3,455.1	1.3	939.9	276.6	(70.6)		
a bancos	1,215.1	1,963.9	61.6	889.3	369.5	(58.5)	251.9	404.2	60.5	41.3	41.3	0.0	2,398	2,779
a compañía matriz	462.7	437.8	(5.4)	87.9	86.5	(1.6)	1,174.7	1,113.0	(5.3)	878.4	219.1	(75.1)	2,604	1,856
a otros	1,553.1	68.5	(95.6)	137.7	248.5	80.5	1,985.0	1,937.9	(2.4)	20.2	16.2	(19.8)	3,696	2,271
Obligaciones a largo plazo	470.8	1,283.6	172.6	247.9	289.0	16.6	135.0	193.3	43.2	14.3	776.4	5,329.4	868	2,542
Otros pasivos	171.3	68.1	(60.2)	3.0	2.7	(10.0)	35.3	219.9	522.9	11.3	6.4	(43.4)	221	297
Capital	1,279.9	1,818.1	42.1	510.3	150.4	(70.5)	865.4	848.4	(2.0)	256.5	255.5	(0.4)	2,912	3,072

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Por su parte, el total de activos de las compañías de financiamiento, en el año fiscal 2002, ascendió a $5,133.3 millones, lo que representa un alza de 6.2 por ciento con respecto al año fiscal 2001. Durante este periodo, la cartera de préstamos, la cual representó en el año fiscal 2002 el 89.3 por ciento del total de activos, alcanzó $4,584.4 millones o un aumento de 5.5 por ciento en comparación al año fiscal 2001. Las instituciones financieras no depositarias son de suma importancia ya que satisfacen el financiamiento de las familias en términos de bienes muebles, pólizas de seguro y autos.

Por otro lado, las instituciones de préstamos personales pequeños registraron activos totales de $1,192.4 millones, lo que representa una disminución de 37.6 por ciento en comparación con el año fiscal 2001. La partida de mayor peso en los activos de estas instituciones se redujo en 1.3 por ciento, durante el año fiscal 2002, para un total de $1,033.8 millones.

Leyes y regulaciones: Gramm-Leach-Bliley Act de 1999

En términos de los reglamentos y leyes que aplican al sector financiero en Puerto Rico existen algunos aspectos que son de suma importancia. Las actividades del sector financiero en Puerto Rico se rigen tanto por leyes locales como federales. Entre las leyes locales más importantes se encuentran las siguientes: (1) Ley de Bancos de Puerto Rico de 1933 según enmendada; (2) Ley Uniforme de Valores de 1963 según enmendada; (3) Ley de Seguros de 1921 según enmendada; y (3) Ley número 4 del 11 de octubre de 1985 que creó la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras. Esta Oficina es la responsable de supervisar y regular el sistema financiero en Puerto Rico. Con relación a las leyes federales, las cuales aplican en igual medida a nivel local, se subraya la importancia de la Ley Gramm-Leach-Bliley (GLB) del 12 de noviembre de 1999. Es de particular importancia dedicar un breve análisis a esta Ley por dos razones. Primero, por

su reciente aprobación; y, segundo, por las implicaciones que la misma tiene para el sistema financiero tanto en Estados Unidos como Puerto Rico.

La Gramm-Leach-Bliley, en términos generales, intenta proveer una base legal para lograr una mejor transparencia en el sistema financiero, fomentar la competencia en este sector y minimizar, hasta donde sea posible, el problema del riesgo moral (*moral hazzard*) evitando los fallos en el pago de deuda y los préstamos con riesgos excesivamente altos. De hecho, esta Ley eliminó barreras federales y estatales que impedían la afiliación entre instituciones bancarias y aquellas dedicadas a los negocios de seguros. Más adelante se discuten algunas implicaciones de esta disposición.

El análisis de la GLB se puede dividir en cuatro categorías:

- La Ley expande los poderes de desregulación.
- La Ley modifica el régimen de regulación en la banca.
- La Ley revisa el *Community Reinvestment Act* (CRA), la cual provee alivio a los bancos pequeños y requiere una divulgación pública de los acuerdos entre los bancos y las comunidades.
- La Ley establece requisitos de privacidad de información para todas las compañías financieras definidas en la misma.

Para lograr estos objetivos, la Ley intenta mantener la estructura legal del sistema a tono con la realidad del mercado. La GLB permite que, dentro de las actividades en el sector, exista un *cross-ownership*; es decir, que diferentes actividades financieras puedan ser llevadas a cabo por los diferentes subsectores de la industria. Por ejemplo, bajo esta Ley los bancos podrán llevar a cabo actividades financieras como la venta y compra de valores. Más aún, las organizaciones que se dedican a la banca podrán llevar a cabo actividades de *merchant banking*; es decir, involucrarse en el capital o *equity* de otros tipos de negocios con el propósito de financiar e invertir en los mismos. Esto, sin lugar a dudas, logra que el sector se abra a un ambiente de mayor competencia entre subsectores. Finalmente, la Ley agiliza los procesos de autorización de nuevas actividades financieras en el sector otorgando a la Reserva Federal y al Departamento del Tesoro la potestad de autorizar cualquier actividad financiera sin la necesidad de que el Congreso tenga que autorizar la misma.

Otro de los aspectos importantes de la Ley es que provee para la creación de una nueva entidad: *financial holding company* (FHC). Por definición, los FHC son *bank holding companies* (BHC). Bajo la Ley, un BHC puede obtener el estatus de FHC a través de un certificado de la Reserva Federal que le permite dedicarse a llevar a cabo diferentes actividades financieras como, por ejemplo, el negocio de seguros, la compra y venta de valores y la banca. La implicación fundamental de este aspecto es que abre las posibilidades a toda clase de entidades en el sector financiero a llevar a cabo todo tipo de funciones en el sector. De modo que entidades de un subsector pueden llevar a cabo funciones de otros subsectores una vez la Reserva Federal apruebe dicha certificación.

Un tercer aspecto importante dentro de la Ley es que la misma designa al Banco de la Reserva Federal (BRF) como el supervisor o *Umbrella Supervisor* de las FHC. Esta nueva función del

BRF es importante para que el mismo pueda mantener la estabilidad en el sistema financiero. Sin embargo, también establece que cada actividad financiera será supervisada por aquella entidad que es responsable de hacerlo según el subsector. Por ejemplo, el *Security & Exchange Commission* (SEC) deberá regular las actividades dentro del subsector de seguros y el BRF deberá confiar en los informes del SEC en la medida que sea posible. Es decir, el BRF es responsable de supervisar las actividades de las FHC pero, a la misma vez, no tiene control absoluto del proceso de supervisión. Como se mencionó anteriormente, la Ley permite a las FHC llevar a cabo aquellas actividades financieras especificadas en la misma una vez los BHC hayan obtenido la certificación del BRF.

Finalmente, en términos de los requisitos de privacidad, la GLB prohíbe la divulgación de información no pública acerca de los consumidores sin que ellos hayan tenido la opción de estar o no de acuerdo. La importancia de este aspecto reside en que aquellas entidades que se definan como de actividad financiera bajo la GLB tendrán que desarrollar una política de privacidad sobre cómo utilizar la información de sus clientes más allá de lo necesario, para proveer su artículo o servicio. Más aún, estas entidades deben proveer un aviso por escrito a sus clientes sobre dichas políticas relacionadas con el uso de información. Es importante subrayar que los requisitos de privacidad aplican a todas aquellas entidades que están bajo la definición de una entidad que lleva a cabo actividades financieras según la Ley, independientemente de si están o no afiliadas a un FHC.

Algunas de las implicaciones de los aspectos antes mencionados para el sector financiero son las siguientes:

- La Ley aplica al sector financiero en Puerto Rico y, por ende, su efecto se sentirá a nivel local.
- Se expande la gama de servicios y productos en el sector.
- La Ley establece un ambiente de mayor competencia en el sector.
- Brinda la posibilidad a muchas instituciones financieras de proveer los diferentes bienes y servicios que los consumidores buscan.
- Permite la entrada de instituciones de subsectores específicos en la industria a otros subsectores o lo que se conoce como el *cross-ownership.*
- Permite que haya una mayor actividad de *Mergers & Acquisitions* en el sector.

Esta sección ha expuesto a *grosso modo* una de las leyes más importantes para el sector financiero en los últimos años. Sin duda alguna, la GLB tendrá repercusiones tanto en el sistema financiero de Estados Unidos como de Puerto Rico. En términos generales, se espera que la Ley tenga un impacto positivo para el sector y el consumidor en general.

Contribución del sector financiero al ingreso neto

En el año fiscal 2002, el ingreso neto del sector de finanzas, seguros y bienes raíces ascendió a $9,239.6 millones, lo que representa un alza de 0.8 por ciento con respecto al año fiscal 2001. La desaceleración en el crecimiento del ingreso neto se puede atribuir a la reducción en el crecimiento del subsector de finanzas de 10.1 por ciento y al crecimiento a una tasa menor del

subsector de bienes raíces de 7.5 por ciento. Ambos subsectores representan más del 94 por ciento del ingreso neto del sector con participaciones relativas de 60 por ciento del subsector de bienes raíces y 34 por ciento del subsector de finanzas (**Tabla 11**).

Tabla 11

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL
(En millones de dólares)

	1999	2000	2001	2002	Cambio porcentual 2000/2001	Cambio porcentual 2001/2002
Finanzas	2,434.0	3,139.8	3,483.7	3,132.5	11.0	(10.1)
Compensación a empleados	804.0	1,002.7	1,019.8	1,033.7	1.7	1.4
Bancos Comerciales	1,116.6	1,228.4	1,587.4	1,675.0	29.2	5.5
Compensación a empleados	391.5	552.7	564.9	557.5	2.2	(1.3)
Cooperativas de Crédito	61.1	69.3	70.3	69.9	1.4	(0.6)
Compensación a empleados	54.2	60.4	61.2	61.9	1.3	1.1
Otras Agencias de Crédito	1,256.3	1,842.0	1,826.1	1,387.6	(0.9)	(24.0)
Compensación a empleados	358.3	389.7	397.7	414.3	2.1	4.2
Seguros	387.1	448.7	462.2	496.3	3.0	7.4
Compensación a empleados	362.5	389.4	394.1	411.8	1.2	4.5
Bienes Raíces	3,921.9	4,675.2	5,219.3	5,610.8	11.6	7.5
Compensación a empleados	351	397.8	422.1	445.8	6.1	5.6
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	6,743.0	8,263.7	9,165.2	9,239.6	10.9	0.8
Compensación a empleados	1,517.5	1,790.0	1,836.0	1,891.2	2.6	3.0

Fuente: Junta de Planificación, Subprograma de Análisis Social

Con relación a la compensación a empleados, durante el año fiscal 2002 el sector de finanzas, seguros y bienes raíces exhibió un alza de 3.0 por ciento con relación al año fiscal 2001, para un total de $1,891.2 millones. Dentro de los subsectores que impulsaron este crecimiento se encuentran los de seguros y bienes raíces los cuales registraron aumentos sólidos de 4.5 y 5.6 por ciento, respectivamente. Por su parte, la compensación a empleados en el subsector de finanzas creció sólo 1.4 por ciento en el año fiscal 2002. Cabe destacar que esta desaceleración en la tasa de crecimiento de la compensación a empleados del subsector de finanzas se puede atribuir, principalmente, a la baja de 1.3 por ciento en la compensación a empleados en el componente de bancos comerciales.

En el año fiscal 2002, el ingreso neto interno del subsector de finanzas en Puerto Rico fue de $3,132.5 millones, para una reducción de 10.1 por ciento en comparación con el año fiscal 2001. La participación relativa del subsector con respecto al ingreso neto ha sido tradicionalmente baja. Sin embargo, durante los últimos diez años, el subsector de finanzas ha registrado un alza en su participación relativa, la cual se ha mantenido alrededor de un promedio de 5.5 por ciento. En el año fiscal 2002, la participación relativa de este subsector con respecto al ingreso neto interno fue de 5.1 por ciento, comparada con un 5.8 y 5.9 por ciento en los años fiscales 2001 y 2000, respectivamente. La importancia de este subsector recae en que el mismo incorpora el ingreso neto de los bancos comerciales y de las cooperativas de ahorro y crédito, entre otros, componentes financieros de suma importancia para la actividad económica en Puerto Rico.

Tradicionalmente, los bancos comerciales, que incluyen bancos internacionales, han tenido la mayor participación dentro del subsector de finanzas. En el año fiscal 2002, los bancos comerciales aportaron $1,675.0 millones al ingreso neto del sector financiero lo que representó un alza de 5.5 por ciento al comparase con el año fiscal 2001. Sin embargo, en ese año fiscal, las partidas correspondientes a las cooperativas de ahorro y crédito, y otras instituciones, exhibieron bajas de 0.6 y 24.0 por ciento respectivamente, al compararse con el año fiscal anterior.

Es importante destacar que, a partir del año 1999, la partida de bancos de ahorro no ha desempeñado una función importante en el subsector de las finanzas en Puerto Rico. Desde el

1995, la contabilidad nacional sólo incluye dos bancos federales de ahorro. Estos se convirtieron en bancos comerciales en el 1999. El impacto del renglón de bancos de ahorro en el sector financiero se redujo de 7.0 por ciento en el 1994 a 0.3 por ciento en el 1995. Sin embargo, esto no implica una reducción absoluta en el ingreso neto del sector de las finanzas. Las funciones de los bancos de ahorro dentro del sector fueron absorbidas, principalmente, por los bancos comerciales.

Dentro de los renglones del subsector de finanzas, el segundo con mayor participación es el denominado otras agencias de crédito, renglón que incorpora agencias de préstamos hipotecarios, agencias de préstamos personales pequeños y corredores de valores, entre otros. En el año fiscal 2002, este renglón del subsector de finanzas contribuyó 44.3 por ciento al ingreso neto del sector. Durante este periodo, el ingreso neto del renglón de otras agencias de crédito fue de $1,387.6 millones, lo que representa una disminución de 24.0 por ciento al compararlo con el año fiscal 2001. Sin embargo, la compensación a empleados en este renglón aumentó, durante el año fiscal 2002, en 4.2 por ciento para un total de $414.3 millones en comparación al año fiscal anterior. Por su parte, en el año fiscal 2002, el ingreso neto de las cooperativas de ahorro y crédito se redujo 0.6 por ciento en comparación al año fiscal 2001. No obstante, la compensación a empleados aumentó en 1.1 por ciento.

Por su parte, el subsector de seguros ha venido registrando crecimientos sólidos en los pasados años. En el año fiscal 2002, el ingreso neto del subsector de seguros ascendió a $496.3 millones lo que representa un crecimiento de 7.4 por ciento en comparación al año fiscal anterior. Este aumento se puede atribuir al renglón de seguros de vida, accidentes y salud el cual registró un aumento de 19.0 por ciento durante el año fiscal 2002. Por otro lado, la compensación a empleados en el sector de seguros también creció durante el año fiscal 2002. En ese periodo, la compensación a empleados de dicho sector fue de $411.8 millones, equivalente a un aumento de 4.5 por ciento en comparación al año fiscal 2001. Este comportamiento exhibe una tasa de crecimiento mayor a la registrada en el periodo de los años fiscales 2000 y 2001.

El ingreso neto del subsector de bienes raíces tiene la mayor participación en el total correspondiente al sector de finanzas, seguros y bienes raíces. En el año fiscal 2002, su ingreso neto se incrementó en $391.5 millones para un total de $5,610.8 millones, cifra que representa un crecimiento de 7.5 por ciento en comparación al año fiscal 2001. La compensación a empleados en el sector de bienes raíces también aumentó durante el año fiscal 2002 (5.6 por ciento) con relación al año fiscal 2001.

Activos financieros de las personas

La aportación del subsector de las finanzas al sector de finanzas, seguros y bienes raíces se refleja no sólo en el ingreso neto de Puerto Rico sino en la composición de los activos financieros de las personas. Los componentes más importantes de los activos financieros de las personas son: (1) depósitos en bancos comerciales; (2) ahorros en cooperativas locales; (3) reservas en fondos públicos de pensiones; y (4) ahorro en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado. En el año fiscal 2002, estos renglones representaron el 59.9 por ciento, 15.6 por ciento, 15.7 por ciento y 4.2 por ciento, respectivamente, del total de activos financieros de las personas.

Al cierre del año fiscal 2002, el total de activos financieros de las personas creció en 7.8 por ciento en comparación al año fiscal 2001, para un total de $31,016.3 millones. Dicho aumento se puede atribuir al incremento en los depósitos en bancos comerciales los cuales, en el año fiscal 2002, representaron el 59.9 por ciento de los activos totales de las personas. En el año fiscal 2002, los depósitos en bancos comerciales ascendieron a $18,592.2 millones, lo que representa un aumento de 7.6 por ciento en comparación al año fiscal 2001. Por otro lado, los activos de las cooperativas de ahorro y crédito sumaron $4,843.4 millones en el 2001-02. Esto representa un incremento de 10.9 por ciento en relación al año fiscal 2001. Por su parte, las reservas en fondos públicos de pensiones registraron, en el año fiscal 2002, un aumento de 7.5 por ciento, para un total de $4,882.9 millones.

Impacto del sector de finanzas, seguros y bienes raíces a la actividad económica agregada

Esta sección analiza la aportación del sistema financiero a la actividad económica agregada en Puerto Rico. Específicamente, se considera el rol de este sector en la producción agregada, el empleo, y su impacto en algunos sectores de la economía local. En el año fiscal 2002, el producto interno bruto del sector de finanzas, seguros y bienes raíces fue de $11,287.8 millones, lo que representa un crecimiento de 1.5 por ciento al compararlo con el año fiscal 2001, cuando totalizó $11,116.4 millones. Por su parte, en el año fiscal 2002, la aportación del sector de finanzas, seguros y bienes raíces al producto interno bruto fue de 15.9 por ciento. La aportación individual de estos subsectores fue la siguiente: finanzas, 24 por ciento; seguros, 5 por ciento; y bienes raíces, 61 por ciento.

Durante el año fiscal 2002, estos subsectores registraron comportamientos mixtos. El producto interno bruto del subsector de finanzas se redujo en 8.5 por ciento al compararlo con el año fiscal 2001. Por su parte, el correspondiente al subsector de seguros creció en 7.8 por ciento durante el mismo periodo y el del subsector de bienes raíces aumentó en 7.5 por ciento. De esto se desprende que el crecimiento en el producto interno bruto del sector de finanzas, seguros y bienes raíces se puede atribuir al alza en los subsectores de bienes raíces y seguros. En términos generales, el comportamiento de la aportación del sector de finanzas, seguros y bienes raíces a la actividad económica agregada ha sido relativamente estable a través de los últimos cuatro años. Cada uno de estos componentes ejerce una función importante dentro de la actividad económica, por lo cual se analiza el comportamiento de cada uno en más detalle.

El subsector de finanzas se compone de la actividad de los bancos comerciales, bancos de ahorro, cooperativas de ahorro y otras agencias de crédito. Este último renglón lo componen aquellas agencias que ofrecen préstamos personales pequeños, corredores de valores y agencias de préstamos hipotecarios, entre otras. En el año fiscal 2002, el producto interno bruto del subsector de finanzas ascendió a $3,785.2 millones, lo que representa una reducción de 8.5 por ciento al compararse con el año fiscal 2001. Esta baja provino, mayormente, de las reducciones experimentadas por el renglón de otras agencias de crédito.

Por su parte, durante el año fiscal 2002, el subsector de seguros aumentó su producto interno bruto en 7.8 por ciento en comparación al año fiscal 2001 para un total de $559.4 millones. Esta

alza se puede atribuir, principalmente, al crecimiento en el renglón de seguros de vida, accidentes y salud, que registró un aumento de 18.5 por ciento durante el año fiscal 2002. Por otro lado, el producto interno bruto del subsector de bienes raíces totalizó $6,943.3 millones. El mismo exhibió un crecimiento de 7.5 por ciento en el año fiscal 2002 al comparase con el año fiscal anterior debido, principalmente, al renglón posesión de edificios por individuos.

El aumento en el producto interno bruto del subsector tiene implicaciones para varios sectores de la economía. Para este análisis se utiliza la Matriz de Insumo Producto de 1991-1992 que produce la Junta de Planificación. La **Tabla 12** resume los multiplicadores de la producción para este sector.

Tabla 12

MULTIPLICADOR DE PRODUCCION
(Matriz de Insumo Producto 1991-1992)

	Multiplicador de producción
Bancos comerciales	1.42
Bancos hipotecarios y corredores	1.69
Asociaciones de ahorro y préstamos	1.50
Cooperativas ahorro	1.64
Corredores de Valores	1.09
Préstamos personales	1.15
Otras agencias de crédito	1.38
Seguros de vida, accidente y salud	1.71
Otros seguros	2.01
Ajustadores, corredores y otros servicios	1.69
Bienes raíces	1.47

Según los datos presentados los sectores que mayor impacto presentan a la actividad económica son los bancos comerciales, bancos hipotecarios y otras agencias de crédito. El multiplicador de producción es el que, indica cuánto será la producción necesaria para satisfacer un dólar de demanda final o incrementos en la misma, por parte de cualquier industria incluida en la Matriz de Insumo Producto. El multiplicador de los bancos comerciales es de 1.42. Por ejemplo, para satisfacer un incremento de servicios de éstos, de $50 millones impactará la economía total en $71 millones en la producción.

Es importante señalar que la aportación del sector financiero a la actividad económica se observa no sólo a través de los multiplicadores de producción sino también de su impacto a través de la generación de empleos en la economía.

Según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, durante los últimos cuatro años fiscales, el empleo dentro del sector de finanzas, seguros y bienes raíces ha contribuido al empleo total entre un 3.5 y 3.7 por ciento. A pesar de que la contribución de este sector al empleo total es relativamente baja si se compara, por ejemplo, con el sector de construcción, manufactura o servicios, su aportación a la economía, por el lado del empleo, reside en la compensación a empleados y, a su vez, en el gasto de consumo dentro del contexto de la demanda interna. En el año fiscal 2002, el empleo en el sector de finanzas, seguros y bienes raíces registró un alza de 5.0 por ciento con respecto al año fiscal anterior, para un total de 42,000 personas empleadas, según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. El número de personas empleadas en este sector se ha mantenido estable entre el intervalo de 40,000 y 43,000 personas.

Por otro lado, según la Encuesta de Establecimientos (EE), el empleo en dicho sector en el año fiscal 2002, reflejó una leve baja de 1.3 por ciento o 600 personas. Más aún, la EE segrega el sector de finanzas, seguros y bienes raíces en dos subsectores, a saber: empleo en la banca y otras

agencias de crédito (EBO), y empleo en otras instituciones financieras (OIF). En el año fiscal 2002, ambos subsectores reflejaron bajas: el EBO se redujo 0.8 por ciento y el OIF 1.7 por ciento. De este comportamiento se desprende que la reducción en el sector de finanzas, seguros y bienes raíces se puede atribuir a la disminución en ambos subsectores durante el año fiscal 2002. Sin embargo, es importante resaltar que, a pesar de la discrepancia entre ambas encuestas, en el año fiscal 2002 el comportamiento en la tendencia de las mismas en este sector ha sido similar a través de tiempo.

En términos de política pública, es importante mencionar que, según los datos para el año fiscal 2002, por cada millón de dólares que se generan en el producto interno bruto del sector se generan aproximadamente cuatro empleos en éste. En comparación con la inversión en construcción, el multiplicador del sector financiero es relativamente bajo. No obstante, como se mencionó anteriormente, este sector ejerce un papel de intermediario en la economía que permite a los agentes económicos realizar transacciones intra-sectoriales de una manera eficiente y, a su vez, provee liquidez al sistema económico.

El comportamiento del sector de finanzas, seguros y bienes raíces depende de dos factores importantes: (1) la actividad interna en otros sectores de la economía como la manufactura y la construcción, y (2) la política monetaria de Estados Unidos. Ambos factores son claramente interdependientes y, por ende, el análisis no excluye uno del otro.

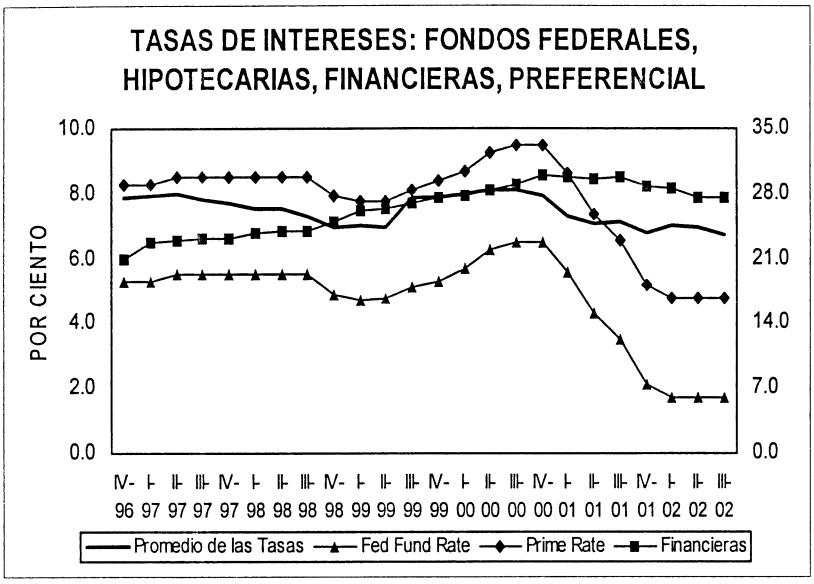
Los subsectores de finanzas, seguros y bienes raíces dependen del nivel de las tasas de interés que establece el Banco de la Reserva Federal (BRF). Es decir, estos subsectores trabajan en función del costo del dinero. Por ejemplo, el subsector de bienes raíces depende de los niveles de las tasas hipotecarias que, a su vez, están determinados, en gran medida, por el nivel de la tasa de interés de los fondos federales. Por otro lado, el subsector prestatario establece sus niveles del costo del dinero el cual, a su vez, depende de la tasa de interés de los fondos federales. Esta condición, por lo tanto, requiere un análisis del impacto de la política monetaria de Estados Unidos al sector de las finanzas para de esa manera observar el comportamiento del mismo.

Impacto de la política monetaria de Estados Unidos al sector financiero

El análisis se desarrolla desde dos perspectivas. Primero, se analiza el impacto de la tasa de interés de fondos federales de Estados Unidos en el sector a través del mercado de préstamos, tanto hipotecarios como personales. Segundo, se discute brevemente la importancia que existe en implementar políticas económicas coordinadas tanto de índole fiscal como monetaria.

La **Gráfica 3** presenta el comportamiento de las tasas de interés hipotecarias promedio en Puerto Rico, la tasa de interés primaria utilizada por los bancos comerciales en Puerto Rico, la tasa de interés promedio de las financieras en Puerto Rico y la tasa de interés de fondos federales del BRF, cada una a frecuencia trimestral desde Q4-1996 a Q3-2002. El comportamiento de estas tasas es similar en este periodo. Más aún, el coeficiente de correlación contemporáneo entre las mismas es alto, lo que es indicativo de una alta relación estadística entre las mismas.

Gráfica 3



Además de este ejercicio por inspección, existen trabajos que presentan evidencia empírica sobre la relación entre la tasa de interés que establece el BRF y la actividad económica en Puerto Rico. Específicamente, los resultados de Toledo (1996), Rodríguez (2002), y Alameda (1998) sugieren que la política monetaria implementada por el BRF impacta tanto al sector monetario como real de la actividad económica en Puerto Rico.

Los resultados antes mencionados tienen implicaciones de política pública para Puerto Rico. Primero, si existe evidencia de que la política monetaria de Estados Unidos influye en la actividad económica local, entonces es necesario que, al establecer política de desarrollo económico, se tome en consideración este factor a través de la coordinación de políticas fiscales y monetarias. Específicamente, es necesario considerar el grado de relación que existe entre la política monetaria de Estados Unidos y la oferta de dinero en Puerto Rico, y cómo ésta se debe coordinar con la política fiscal. Este aspecto de coordinación entre entidades que implementan políticas económicas es de suma importancia para lograr los objetivos de la política económica del país.

Existe evidencia de que la coordinación entre aquellas entidades que implementan las políticas fiscales y monetarias genera mayores beneficios en términos del desempeño económico. Estudios realizados por cuerpos internacionales, como el Fondo Monetario Internacional, subrayan la importancia de este aspecto en la implementación de la política económica y, por ende, no deben ser excluidos del contexto analítico local.

La importancia de la relación entre la oferta monetaria local y la política monetaria reside, entre otros, en que la misma determina, en cierto grado, el nivel de liquidez en la economía. La importancia de mantener niveles saludables de liquidez radica en que, de esta manera, se permite un funcionamiento eficiente del sistema monetario de la economía. Más aún, las crisis financieras que muchas economías abiertas han experimentado durante los últimos diez años han sido causadas, principalmente, por problemas de liquidez que, en algunos casos, se traducen en problemas de solvencia en el sistema. Esto, a su vez, impacta la credibilidad y confianza en el sistema afectando directamente la inversión en el País. Puerto Rico, por su condición particular en este tema de política económica, no enfrenta este tipo de riesgo. Sin embargo, esto no implica que el impacto de las políticas del BRF deban ser obviadas en el proceso de implementar políticas económicas. Por el contrario, deben formar parte del proceso de políticas públicas para así mejorar la estabilidad y credibilidad en el sector financiero, y desarrollar los mecanismos apropiados para absorber posibles choques externos de la mejor manera posible.

Conclusiones y comentarios finales

Este capítulo presentó un análisis del sector de finanzas, seguros y bienes raíces en Puerto Rico para el año fiscal 2002. Específicamente, se presentó el desempeño e impacto del mismo en la economía local. Más aún, el trabajo menciona la importancia de no excluir del análisis factores externos que afectan directamente el sector como la política monetaria de Estados Unidos y las regulaciones federales. A modo de resumen, el capítulo ofrece las siguientes conclusiones.

- Durante el año fiscal 2002, los mercados financieros internacionales registraron deterioros en su rendimiento.
- Los factores que causaron este comportamiento fueron la caída en la confianza de los inversionistas y en los niveles de incertidumbre a causa de los factores geopolíticos mundiales.
- Durante el año fiscal 2002, el sector financiero pudo asimilar los choques que experimentó la economía de Puerto Rico.
- Uno de los factores que ayudaron a esta asimilación fue la política monetaria expansionista por parte del Banco de la Reserva Federal (BRF).
- En el año fiscal 2002, el producto interno bruto del sector de finanzas, seguros y bienes raíces representó el 15.9 por ciento del producto interno bruto total de Puerto Rico.
- La cartera de préstamos totales de los bancos comerciales se incrementó, principalmente, por el alza en los préstamos en bienes raíces, que incluyen préstamos hipotecarios y de construcción.
- Este comportamiento es cónsono con las bajas tasas de interés que se han registrado en los últimos años.
- Sin embargo, los préstamos a individuos registraron bajas durante el año fiscal 2002, comportamiento que no es cónsono dado las bajas tasas de interés.
- En términos de política económica, es importante establecer los mecanismos necesarios para desarrollar políticas fiscales locales coordinadas con la política monetaria de Estados Unidos, elemento que sería beneficioso para el desarrollo económico en Puerto Rico.

NOTA

1. Para este trabajo el sector financiero se compone de los sectores finanzas, seguros y bienes raíces y éstos, a su vez serán clasificados subsectores.

BIBLIOGRAFIA

Alameda, J. (1998) "Asymetric Effects of the United States Monetary Policy on the Economy of Puerto Rico: 1964 to 1994", **Ensayos y Monografías**, (89), mayo, UIE, Departamento de Economía, UPR.

Globalization and Development. Cap 2. CEPAL, Secretaria Ejecutiva. (http://www.eclac.cl/cgi-bin/getProd.asp?xml=/publicaciones/xml/6/10026/P10026.xml&xsl=/tpl/p9f.xsl)

Global Financial Stability Report: Market Developments and Issues. IMF World Economic and Financial Surveys. December, 2002 (http://www.imf.org/external/pubs/ft/GFSR/2002/04/index.htm)

Junta de Planificación (2003) **La Economía en el Año Fiscal 2002 y Perspectivas para los Años Fiscales 2003 y 2004**. febrero. (http://www.jp.gobierno.pr/)

Rodríguez, C. (2002) "Análisis de la economía de Puerto Rico con un modelo de vectores autorregresivos y cointegración", **Ensayos y Monografías**, (109), enero, UIE, Departamento de Economía, UPR.

Stiglitz, J. (2002) **Globalization and its Discontents**. New York: Norton & Company.

Toledo, W. (1996) "La neutralidad del dinero: una discusión de la literatura y un análisis empírico para Puerto Rico", **Ensayos y Monografías**, (78), junio, UIE, Departamento de Economía, UPR.

World Economic Outlook: Trade and Finance. IMF World Economic and Financial Surveys. September, 2002 (http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2002/02/index.htm)

Recursos Humanos

CAPITULO IX

RECURSOS HUMANOS*

Introducción

Según se expone en la Ley Orgánica que crea a la Junta de Planificación (Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975), la función principal de ésta es guiar el desarrollo integral de Puerto Rico de modo coordinado y de acuerdo con las necesidades económicas, sociales, físicas, ambientales y los recursos humanos existentes. A tono con esta función, este capítulo presenta una descripción de las tendencias demográficas más pertinentes, su relación con los recursos humanos y algunos de sus posibles efectos en el desarrollo socioeconómico de Puerto Rico. La aportación de los recursos humanos constituye un reto fundamental de planificación para alcanzar las metas de un desarrollo socioeconómico sostenido, autosuficiente y balanceado.

Los recursos humanos se consideran la mayor riqueza de un país. Uno de los aspectos de política pública más importante para cualquier país es aquel relacionado con el desarrollo máximo de sus recursos humanos. De hecho, las teorías más recientes del desarrollo económico le dan una importancia cada vez más marcada al recurso humano, incluyendo el acervo de conocimiento incorporado en el mismo, como elemento vital para el desarrollo. Planificar la utilización eficiente y productiva de los recursos humanos constituye parte integral de la planificación estratégica del desarrollo económico y social de cualquier país. Las habilidades, capacidades y motivaciones de los seres humanos constituyen un determinante fundamental del desarrollo. Sin la planificación adecuada de estos recursos y el pleno desarrollo de las personas no puede lograrse un desarrollo económico a largo plazo.

Crecimiento poblacional y los recursos humanos

No es posible entender, y mucho menos planificar, el desarrollo de los recursos humanos sin considerar cuidadosamente la situación demográfica y perspectiva de los cambios poblacionales del país. Además, la composición de la población, en términos de magnitud, estructura y cambios que se producen a través del tiempo, tiene mucha importancia en el proceso de desarrollo económico y social. El análisis de estos factores resulta indispensable en la planificación, formulación y revisión de las políticas y programas de desarrollo del gobierno, ya que constituyen la base para evaluar las tendencias pasadas y proyectar situaciones con el propósito de mejorar la calidad de vida de la población. Los factores asociados con los cambios poblacionales son: los cambios en los niveles de fecundidad, la tasa de mortalidad, los movimientos migratorios y la tasa de natalidad. Estos factores determinan el tamaño y la estructura de la población por edad y sexo y, consecuentemente, el tamaño y la estructura laboral. Los inmigrantes y emigrantes afectan las tasas de participación laboral de determinados segmentos de edad de la población. Las tasas de natalidad y mortalidad afectan la estructura de edad de la población y otros factores como las tasas de actividad o participación específica por edad y sexo.

Por: Leena F. Khan Khanam, Coordinadora Unidad Análisis Social.

El tamaño y la composición de la población de un país están determinados por un grupo de variables asociadas al nivel de desarrollo económico del mismo. En la literatura sobre demografía se reconoce que el tamaño de la población varía en forma directa, quizás en forma exponencial, con el nivel de desarrollo. No obstante, al alcanzar un determinado nivel, la población total comienza a experimentar crecimientos lentos y, en algunos casos, ningún crecimiento. Esta relación se conoce como la teoría de la transición poblacional. Evidencia empírica demuestra que, a medida que avanza el desarrollo económico, la tasa de mortalidad infantil y adulta, así como la tasa de natalidad, tienden a reducirse. El tamaño de la familia promedio y la edad mediana o promedio de la población tienden entonces a disminuir y a aumentar, respectivamente. Estos cambios poblacionales afectan la fuerza trabajadora y, a su vez, el desarrollo económico. De esta manera se ha podido establecer una relación de causalidad circular entre la población y el desarrollo económico de un país. Según esta relación, el nivel de desarrollo afecta la población y su tasa de crecimiento. Así, también, los cambios en la composición y tamaño de la población tienden a afectar el desarrollo económico. Por la importancia del impacto de las tendencias demográficas sobre el futuro de los recursos humanos, la política de desarrollo social y económico debe considerar éstas como factor importante al momento de esbozar los planes y estrategias de acción para cumplir con los objetivos del desarrollo.

En esta sección se analiza el crecimiento poblacional en Puerto Rico y el crecimiento de la población por grupos de edad y sexo, a la luz de los factores que determinan el tamaño y la composición poblacional: nacimientos, defunciones y movimientos migratorios. El crecimiento poblacional y la estructura de edad y sexo es el resultado de las tendencias ocurridas en el pasado de las tasas vitales de natalidad, mortalidad y el movimiento migratorio. Estos tres componentes tienen implicaciones poblacionales significativas, tales como, entre otras, definir el tamaño de los grupos poblacionales, los límites reproductivos de una sociedad, la mediana de edad de la población y la estructura de edad y sexo.

En una u otra medida, todos los grupos poblacionales requieren de un enfoque de planificación. Ese es, por ejemplo, el caso de los grupos de edad de menos de 15 años, por estar en edad escolar. También, necesita un enfoque especial el grupo de 16 a 59 años, que constituye la población económicamente activa y, finalmente, el grupo de edad avanzada, o población de 65 años o más. Dentro de este último grupo está el de 75 años o más. En general, éste se caracteriza, por ser como una población frágil, que necesita mayor atención y asistencia no sólo económica sino también de salud y de servicios en el hogar.

Esta sección incluye, además, un análisis de otros indicadores tales como: la mediana de edad, la razón de dependencia, y de algunos problemas socioeconómicos que afectan directamente la población del país.

Crecimiento poblacional

Según estimados del Negociado del Censo federal, al 1ro. de julio de 2002, la población de Puerto Rico totalizó 3,858,806 personas, para una ligera alza de 0.5 por ciento respecto al año anterior,

cuando fue de 3,839,810. Los datos del último Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico indican que, en el año 2000, la población ascendió a 3,808,610 personas. Ésta registró un incremento de 286,573 personas al compararla con la población registrada en el Censo del 1990, que fue de 3,522,037 personas. La tasa de crecimiento promedio anual, en la década del 1990, fue de 0.8 por ciento. En el 1990, la población se incrementó en 325,517 personas en comparación con la registrada en el 1980 (3,196,520 personas), para una tasa de crecimiento promedio anual de 1.0 por ciento. En las décadas de 1980, 1970 y 1960 se registraron tasas de crecimiento de 1.0, 1.7 y 1.5 por ciento, respectivamente. Estas fueron más altas que la observada en la década de 1990.

Durante el periodo del 1940 al 2000, la población de la Isla aumentó de 1,869,255 a 3,808,610 personas. Esto equivale a un alza de 1,939,355 personas. En el periodo del 1940 al 1980, el aumento fue de 1,327,265 personas. El crecimiento experimentado por décadas, a partir del 1940, ha sido relativamente estable, con excepción de la década del 1950, cuando registró un crecimiento anual promedio de sólo 0.6 por ciento. (**Tabla 1**).

Tabla 1

COMPORTAMIENTO DE LA POBLACION POR DECADAS

Años	Población	Crecimiento promedio anual	Estimado	Crecimiento anual
1940	1,869,255	------	1,878,000	------
1950	2,210,703	1.7	2,218,000	1.7
1960	2,349,544	0.6	2,359,822	0.6
1970	2,712,033	1.5	2,721,910	1.4
1980	3,196,520	1.7	3,202,933	1.6
1990	3,522,037	1.0	3,527,593	1.0
2000	3,808,610	0.8	3,815,893	0.8
2001*			3,839,810	0.6
2002*			3,853,806	0.5

* Estimado de población al 1ro. de julio, posterior al Censo de Población del 2000, según el Negociado del Censo federal.

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

La distribución poblacional por edad y sexo

La distribución por edad y sexo de la población, y los cambios que ésta experimenta a través del tiempo, son elementos vitales para el análisis de la población. Esto tiene implicaciones para el análisis de los recursos humanos y afecta otras áreas de interés de la política pública. A medida que cambia la estructura de edad cambia la cantidad de personas en edad escolar; cambia el número de los que aportan al sistema productivo y de los que reciben pagos de los sistemas de retiro; se modifican las necesidades de vivienda y transporte urbano; y crecen las exigencias de servicios de salud y la demanda de otros bienes y servicios. En fin, se altera toda la estructura de asignación de recursos en el sistema económico. De ahí la necesidad de que la política pública reconozca cabalmente estas tendencias y sus implicaciones.

Un examen de la estructura poblacional por edad y sexo, según los Censos del 1980 al 2000, conduce a las observaciones que se exponen a continuación. En las décadas del 1980, 1990 y 2000, la población de 0-15 años de edad continuó su tendencia descendente. Durante 1980-90, este grupo poblacional registró una tasa de crecimiento promedio anual de -0.5 por ciento En la década del 1990, la tasa de crecimiento promedio anual fue de -0.6 por ciento. En el 1990, la población en esta edad era de 1,025,060 personas y, en el 2000, era de 967,075, es decir, una merma de 57,985

personas en ese periodo. En el 1980, las hembras constituían el 49.1 por ciento y los varones el 50.9 por ciento de la población total en ese grupo de edad. En el 2000, estas proporciones fueron de 48.8 y 51.2 por ciento, respectivamente. Esta tendencia confirma que, en Puerto Rico, nacen más varones que hembras (**Tabla 2**).

Tabla 2

DISTRIBUCION DE LA POBLACION POR EDAD Y SEXO
(Años censales)

Población	1980	1990	2000	Tasa de crecimiento 1990/1980	Tasa de crecimiento 2000/1990
0-15					
Varones	550,011	521,443	494,641	(0.5)	(0.5)
Hembras	531,433	503,617	472,434	(0.5)	(0.6)
Ambos sexos	1,081,444	1,025,060	967,075	(0.5)	(0.6)
16-64					
Varones	886,575	1,027,973	1,152,733	1.5	1.2
Hembras	975,932	1,128,120	1,263,665	1.5	1.1
Ambos sexos	1,862,507	2,156,093	2,416,398	1.5	1.1
65 años y más					
Varones	120,141	156,226	186,203	2.7	1.8
Hembras	132,428	184,658	238,934	3.4	2.6
Ambos sexos	252,569	340,884	425,137	3.0	2.2
Mediana de edad					
Ambos sexos	24.6	28.4	32.1		
Razón de dependencia	71.6	63.4	63.4		
Ambos sexos					
Porciento de población					
0-15	33.8	29.1	25.4		
16-64	58.3	61.2	63.4		
65 años y más	7.9	9.7	11.2		

Fuente: Negociado del Censo federal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

La población entre 16 y 64 años, que comprende el grupo de la fuerza obrera, aumentó de 1,862,507 en el 1980 a 2,156,093 en el 1990 y a 2,416,398 en el 2000, para un aumento de 553,891 personas entre el 1980 y el 2000. Esto equivale a tasas de crecimiento promedio anual de 1.5 y 1.2 por ciento, respectivamente, en las décadas del 1980 y del 1990. La participación relativa de este grupo de edad en la población total de Puerto Rico se incrementó de 58.3 por ciento en el 1980 a 63.4 por ciento en el 2000.

En cuanto a la distribución poblacional por sexo en este grupo de edad, los varones mantuvieron, aproximadamente, la misma participación relativa durante 1980, 1990 y 2000. Ese fue también el caso de las hembras. Contrario del grupo de 0-15 años, en el de 16-64 años los varones representaron el 48.4 por ciento de la población total, mientras que las hembras aportaron el restante 51.6 por ciento. En gran medida, éste es el resultado del movimiento emigratorio de los hombres hacia Estados Unidos para obtener mejores oportunidades en educación y empleo. En estas circunstancias, las hembras tienden a quedarse en la casa. Un elemento que, sin embargo, presenta cierta preocupación es que, mientras la población joven continúe reduciéndose, llegará el momento que el grupo poblacional en la edad productiva de 16-64 años comenzará a experimentar reducciones relativas en su tamaño.

El segmento de mayor crecimiento, durante los años examinados, fue el de 65 años y más. Este grupo poblacional continuó ganando importancia relativa y, en el 2000, representó alrededor del 11.2 por ciento de la población total de Puerto Rico. Ese año, éste totalizó unas 425,137 personas. En la década del 1950, este grupo creció a una tasa anual promedio de 3.6 por ciento y en la década del 1990 registró una tasa de crecimiento anual promedio de 2.2 por ciento. Las hembras de este grupo

resultaron el grupo mayoritario en las décadas consideradas. El Censo del 1980 informó un total de 132,428 hembras (120,141 varones) en este grupo de edad, cifra que aumentó a 238,934 hembras en el Censo del 2000 (186,203 varones) (**Tabla 3**). De igual manera ocurrió en los otros grupos poblacionales por categoría de edad (0-15 años y 16-64 años). Las hembras constituyen el grupo relativamente más alto.

Tabla 3

POBLACION DE EDAD AVANZADA
(Años censales)

							Tasa de crecimiento				
Población	1950	1960	1970	1980	1990	2000	1950/60	1960/70	1970/80	1980/90	1990/00
Varones											
65 - 69	16,462	24,525	32,914	45,989	52,353	60,982	4.1	3.0	3.4	1.3	1.5
70 - 74	10,872	16,370	21,845	31,795	40,323	47,461	4.2	2.9	3.8	2.4	1.6
75 +	13,632	19,197	30,951	42,357	63,550	77,760	3.5	4.9	3.2	4.1	2.0
Total	40,966	60,092	85,710	120,141	156,226	186,203	3.9	3.6	3.4	2.7	1.8
Hembras											
65 - 69	16,501	23,579	33,469	48,555	60,365	73,299	3.6	3.6	3.8	2.2	2.0
70 - 74	10,752	15,134	21,564	33,685	46,356	59,209	3.5	3.6	4.6	3.2	2.5
75 +	17,359	23,402	36,334	50,188	77,937	106,426	3.0	4.5	3.3	4.5	3.2
Total	44,612	62,115	91,367	132,428	184,658	238,934	3.4	3.9	3.8	3.4	2.6
Ambos sexos											
65 - 69	32,963	48,104	66,383	94,544	112,718	134,281	3.9	3.3	3.6	1.8	1.8
70 - 74	21,624	31,504	43,409	65,480	86,679	106,670	3.8	3.3	4.2	2.8	2.1
75 +	30,991	42,599	67,285	92,545	141,487	184,186	3.2	4.7	3.2	4.3	2.7
Total	85,578	122,207	177,077	252,569	340,884	425,137	3.6	3.8	3.6	3.0	2.2

Fuente: Negociado del Censo federal; Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Por otro lado, según el Censo del 2000, en Puerto Rico la población de 65 años o más ha aumentado a un ritmo mayor que el resto de la población. Este fenómeno está ocurriendo, también, en Estados Unidos y otros países. De acuerdo con las Naciones Unidas, no hay una definición única de la población de edad avanzada que especifique la edad de 60 ó 65 años como el criterio para comenzar la vejez. Varios países definen esta población como aquel grupo de personas que se acogen al retiro o le corresponde recibir Seguro Social. Según la Ley 68 del 1988, que crea la Oficina para los Asuntos de la Vejez, el envejeciente se define como aquella persona de edad avanzada que se encuentra en una etapa de madurez alcanzada con el transcurso del tiempo y como resultado de un proceso de experiencias y vivencias, entendiéndose que no comienza necesariamente a los 60 años. No obstante, la Ley Federal del Ciudadano de Mayor Edad, define la persona de edad avanzada, con el propósito de prestación de servicios, como cualquier individuo que tiene 60 años o más.

La proporción de personas de edad avanzada en Puerto Rico ha venido experimentando un constante aumento desde comienzos del siglo XX y continúa aumentando. El incremento dramático que la proporción de personas de edad avanzada, y en particular las mujeres en este grupo de edad, ha planteado la necesidad de estudiar el impacto de este cambio en la sociedad desde un punto de vista amplio.

El proceso de envejecimiento de la población puertorriqueña, y de todos los países del mundo, se reflejó a partir de la década de 1950. Cabe señalar que, para la década del 2000, entrarán en el grupo de edad avanzada los nacidos en la década de 1940. A esta generación se le conoce como la de los *Baby Boomers*, por la cantidad extraordinaria de nacimientos ocurridos después de la Segunda Guerra Mundial. Los hijos de los sobrevivientes de esta guerra alcanzarán los 60 años durante la década del 2000. Como resultado, el grupo de personas de edad avanzada aumentará en tamaño y proporción, lo que acelerará el proceso de envejecimiento de la población en Puerto Rico y en el mundo.

La tendencia que muestran los datos quinquenales de la población de edad avanzada es que el porciento mayor se concentra en la edad de 75 años y más. En el 2000, este grupo totalizó 184,186 personas: 106,426 hembras y 77,760 varones, con una tasa de crecimiento de 3.2 y 2.0 por ciento, respectivamente. En la evaluación y formulación de programas y política pública es de vital importancia considerar este patrón, toda vez que una gran parte de los servicios deberá enfocarse hacia este grupo de población. Debe considerarse que habrá una población con mayor probabilidad de ser frágil, pues se concentrará entre las edades de 70 años y más. La Oficina para los Asuntos de la Vejez, define la población frágil como aquellos envejecientes que padecen una condición física o mental incapacitante, incluyendo la enfermedad de Alzheimer, cáncer en la próstata o condiciones relacionadas con la habilidad del individuo para llevar a cabo las tareas diarias necesarias para vivir una vida independiente, y que se vean afectados en su dimensión social.

El indicador que se utiliza para conocer la relación proporcional entre los sexos, o el número de varones por hembras, es el índice de masculinidad. Según el Censo de Población y Vivienda del 2000, el índice fue de 92.7 varones por cada 100 hembras. Éste resulta mayor al compararlo con el índice de diferentes grupos de edades. En el grupo de 16-64 años, el índice fue de 91.2 por ciento y en el grupo de 65 años y más fue de 77.9 por ciento. Este indicador puede, en cierta medida, proveer información sobre la relación de hombres y mujeres en la fuerza de trabajo.

La razón de dependencia mide la proporción que las personas potencialmente dependientes representan de la población en edad capacitada para trabajar. Ésta mostró una tendencia declinante entre 1980 y 2000. Esta tendencia se explica por la reducción ocurrida en el segmento poblacional de 0-15 años y el aumento acelerado en el segmento poblacional 16 a 64 años. Sin embargo, la reducción en la razón de dependencia se atribuye, mayormente, a la merma de la población 0-15 años. Esto es así, ya que, aunque la población envejeciente aumentó, esto no fue suficiente para contrarrestar el alza de la población base de 16 a 64 años.

La mediana de edad es una medida estadística de tendencia central que refleja la proporción de la población que se encuentra por encima y por debajo de este valor central. Este indicador divide la población en dos partes iguales (50 por ciento y 50 por ciento) y permite ampliar la visión sobre cuán joven o vieja puede ser una población. En Puerto Rico, la edad mediana de toda la población ha aumentado desde la década de los sesenta. Esta aumentó de 24.6 años en el 1980 a 32.1 años en

el 2000. Para los varones, la misma aumentó de 23.6 a 29 años en el mismo periodo. En las hembras, el aumento fue de 25.5 a 32.3 años. Se observa que, en apenas una década, la mediana de edad de los varones aumentó en casi 5 años y en casi 7 años la de las hembras. De continuar esta tendencia se espera que, para el año 2005, la edad mediana de los varones sea de 31 y la de las hembras de 35 años.

Es indudable el efecto que han tenido los movimientos migratorios sobre el volumen y composición de la población total y de la población que participa en la fuerza trabajadora en Puerto Rico. Sin embargo, es pertinente reconocer, también, el efecto que han tenido las reducciones en las tasas de natalidad sobre el crecimiento poblacional de la Isla.

Nacimientos, defunciones y movimiento migratorio

Según los expertos en este campo, el crecimiento demográfico de la humanidad se explica, en última instancia, por la combinación de las tres variables que dan lugar a la dinámica natural de la población: natalidad, mortalidad, y migración. Un cambio abrupto en cualquiera de estos componentes afectará la población, por lo cual son clave para medir el aumento o reducción poblacional que se registra en un país. Estos tres componentes dependen, a su vez, de factores indirectos, entre otros, la condición económica, los aspectos culturales, los límites reproductivos de la sociedad, la estructura de edad y sexo de la población, y la política pública del gobierno en relación con estos asuntos.

Nacimientos

La natalidad es un indicador del comportamiento reproductivo de la población. La tasa de natalidad se define como la proporción de nacimientos vivos por cada 100,000 habitantes. Los patrones de natalidad pueden afectarse por factores de índole cultural, social o económica. En Puerto Rico, la tasa de natalidad comenzó a bajar significativamente desde el año fiscal 1970, cuando hubo 67,438 nacimientos y la tasa de natalidad fue de 24.8 por ciento. En el 1980, esta tasa descendió a 22.8 por ciento. En el 1990, cuando hubo 66,555 nacimientos, la proporción descendió a 18.9 por ciento y, en el 2000, cuando se estimaron 59,460 nacimientos, esta tasa bajó a 15.5 por ciento. El comportamiento de la tasa de natalidad estuvo vinculado a la merma consistente observada en el número de nacimientos vivos y a un crecimiento poblacional de cerca de 0.9 por ciento (**Tabla 4**).

Es preciso destacar, como se señaló anteriormente, que la transformación socioeconómica de Puerto Rico, junto con los avances en el nivel de escolaridad de la población, son factores que deben haber ejercido gran influencia para reducir el promedio del grupo familiar. También, es importante mencionar que, en la década del 1970, el gobierno implantó una política pública dirigida a la planificación familiar enfocándose en programas para el control de la natalidad en Puerto Rico. Posiblemente, uno de los resultados más importantes del impacto de estos factores ha sido la baja relativa de la población joven del país, en comparación con los demás grupos poblacionales. Esta se asocia con la reducción en las tasas de natalidad y con una mayor participación de la mujer en la fuerza laboral, lo que tiende a reducir el número de hijos por matrimonio.

Tabla 4

POBLACION, TASA DE NATALIDAD, MORTALIDAD Y TASA DE CRECIMIENTO
(Años naturales 1970-2000)

Años	Población*	Nacimientos	Defunciones	Tasas 1/		Tasa de crecimiento	
				Natalidad	Mortalidad	Natural 2/	Anual
1970	2,716	67,438	18,080	24.8	6.7	18.1	------
1980	3,204	73,060	20,486	22.8	6.4	16.4	1.7
1981	3,252	71,365	21,197	21.9	6.5	15.4	1.5
1982	3,290	69,336	21,522	21.1	6.5	14.6	1.2
1983	3,322	65,742	21,499	19.8	6.5	13.3	1.0
1984	3,349	63,321	21,733	18.9	6.5	12.4	0.8
1985	3,378	63,629	23,194	18.8	6.9	11.9	0.9
1986	3,406	63,551	23,387	18.7	6.9	11.8	0.8
1987	3,433	64,393	23,954	18.8	7.0	11.8	0.8
1988	3,461	64,081	25,123	18.5	7.3	11.2	0.8
1989	3,497	66,692	25,987	19.1	7.4	11.7	1.0
1990	3,528	66,555	26,148	18.9	7.4	11.5	0.9
1991	3,551	64,516	26,328	18.2	7.4	10.8	0.7
1992	3,574	64,481	27,397	18.0	7.7	10.3	0.6
1993	3,600	65,242	28,494	18.0	7.9	10.1	0.7
1994	3,627	64,325	28,444	17.4	7.7	9.7	0.8
1995	3,655	63,518	30,196	17.0	8.1	8.9	0.8
1996	3,685	63,259	29,871	17.0	8.0	9.0	0.8
1997	3,715	64,214	29,119	16.9	7.7	9.2	0.8
1998	3,748	60,518	29,990	15.8	7.8	8.0	0.9
1999	3,782	59,684	29,145	15.4	7.5	7.9	0.9
2000	3,817	59,460	28,550	15.5	7.6	7.9	0.9

Notas:
* Pobalción al 1ro de julio.
1/ Por 1,000 habitantes.
2/ Diferencia entre natalidad y mortalidad.

Fuente: Departamento de Salud, Secretaría Auxiliar de Planificación, Evaluación y Estadísticas, División de Estadísticas; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo, y Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Defunciones

La tasa de mortalidad, por otro lado, es el número total de muertes por cada 1,000 habitantes. Esta se considera un buen indicador del nivel de vida y demuestra la eficiencia en la administración de los servicios de salud que recibe la población. La tasa de mortalidad y las diferentes causas de muerte completan el cuadro de la situación de la mortalidad en el país.

Otro factor vinculado con las tasas de mortalidad son las enfermedades que se manifiestan como las principales causas de muertes en el país. De acuerdo con el Departamento del Salud, entre las primeras 10 causas de enfermedades en el año fiscal 2000, las enfermedades del corazón prevalecen como la primera causa en Puerto Rico, seguida de los tumores malignos (cáncer) y de la diabetes "mellitus". En el 2000, estas tres enfermedades causaron el 61.6 por ciento de las muertes, dentro de las primeras 10 causas de muertes en la Isla. La distribución para estas tres

causas fue la siguiente: 5,222 (26.4 por ciento); 4,693 (23.7 por ciento); y 2,273 (11.5 por ciento), respectivamente (**Tabla 5**).

Tabla 5

PRIMERAS DIEZ CAUSAS DE MUERTE
(Años fiscales)

Causas de muerte	2000	1999	Participación relativa 2000	Participación relativa 1999
Enfermedades del Corazón	5,222	5,364	26.4	26.5
Tumores Malignos	4,693	4,429	23.7	21.9
Diabetes Mellitus	2,273	2,184	11.5	10.8
Enfermedades Hipertensivas	1,575	1,617	8.0	8.0
Todos los Accidentes	1,321	1,269	6.7	6.3
Enfermedades Cerebrovasculares	1,166	1,265	5.9	6.2
Enfermedad Pulmonar Crónica	1,144	1,240	5.8	6.1
Neumonía e Influenza	820	878	4.1	4.3
Nefritis y Nefrosia	785	1,069	4.0	5.3
Enfermedades del Hígado y Cirrosis	777	937	3.9	4.6
Total de muertes	19,776	20,252	100.0	100.0

* Tasa por 100,000 habitantes.

Fuente: Departamento de Salud; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Sul programa de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

La tendencia histórica indica que la tasa de mortalidad ha crecido lentamente desde el año fiscal 1970. Ese año, ésta registró un valor de 6.7 por ciento. El mismo aumentó a 7.4 por ciento en el 1990 y a 7.6 por ciento en el 2000. El crecimiento relativo de la tasa de mortalidad puede explicarse por el aumento del grupo poblacional de 65 años y más, y el rápido crecimiento que se ha venido experimentando en los grupos etarios de edades más avanzadas. Es posible que la tasa de mortalidad no haya sido mayor debido al aumento en la expectativa de vida. Ésta alcanzó los 75 años en el 1996, y el Censo federal estima que alcanzará 81 años en el 2020. La expectativa de vida de la mujer, por su parte, fue de 79 años en el 1998 y se espera que suba a 84 años en el 2020. La de los hombres fue de 71 años en el 1998 y se espera que aumente a 77 años en el 2020. Otro factor que debe explicar el incremento en la expectativa de vida ha sido el mejoramiento y adelanto en los servicios médicos disponibles para la población.

Migración

En el estudio de las tendencias demográficas, la migración es el componente más dinámico e impredecible, ocasionando fluctuaciones erráticas en las tasas de crecimiento poblacional. Durante la década del 1990, en Puerto Rico se experimentaron balances emigratorios considerablemente altos. Estos comparan solamente con los que se registraron en la década del 1960. Este fenómeno, especialmente la mayor emigración, está vinculado con las condiciones económicas del país, particularmente cuando las mismas limitan las oportunidades de empleo de los recursos humanos.

La migración ha sido una de las variables demográficas que más ha afectado la dinámica poblacional en Puerto Rico. Los movimientos migratorios, primordialmente entre Puerto Rico y Estados Unidos, han estado compuestos mayormente por puertorriqueños que emigran hacia el continente y posteriormente regresan al País. De este modo, la emigración de puertorriqueños es, en gran medida, diferente a la de otros grupos de inmigrantes en Estados Unidos. De manera que, en la mayor parte de los casos, esta emigración no es de carácter definitivo, pues muchos de los que emigran lo hacen con la idea de regresar eventualmente a Puerto Rico. De esta forma se produce un movimiento continuo de emigrantes en ambas direcciones (**Tabla 6**).

Por años, el Negociado del Censo federal no ha producido estimados finales en cuanto al movimiento neto migratorio para Puerto Rico. Es por esta razón que la diferencia entre llegadas y salidas en el movimiento de pasajeros entre Puerto Rico y exterior ha sido uno de los indicadores más utilizados al momento de inferir algún movimiento neto migratorio para la Isla.

La diferencia entre llegadas y salidas en Puerto Rico en el año fiscal 1980 fue de negativo en 16,101 personas. En el 1986, este comportamiento aumentó a 46,619 personas, aunque posteriormente comenzó a registrar niveles que, en algunos años, fueron sustancialmente inferiores. En el 1994, la diferencia entre llegadas y salidas fue positiva en 26,853 personas. Según datos preliminares, en el año fiscal 2002 se registró un balance negativo de

Tabla 6

MOVIMIENTO DE PASAJEROS ENTRE PUERTO RICO Y EL EXTERIOR
(Años fiscales)

Años	Llegadas	Salidas	Balance neto
1970	2,032,628	2,076,710	(44,082)
1971	2,088,544	2,091,069	(2,525)
1972	2,329,872	2,306,204	23,668
1973	2,470,076	2,507,145	(37,069)
1974	2,497,170	2,522,141	(24,971)
1975	2,329,452	2,334,882	(5,430)
1976	2,317,034	2,280,833	36,201
1977	2,342,174	2,346,784	(4,610)
1978	2,538,671	2,558,953	(20,282)
1979	2,853,324	2,859,402	(6,078)
1980	2,741,798	2,757,899	(16,101)
1981	2,635,430	2,645,890	(10,460)
1982	2,660,153	2,693,450	(33,297)
1983	2,575,967	2,620,400	(44,433)
1984	2,536,149	2,574,633	(38,484)
1985	2,545,490	2,574,099	(28,609)
1986	2,543,096	2,589,715	(46,619)
1987	3,351,045	3,373,370	(22,325)
1988	3,864,430	3,904,301	(39,871)
1989	4,064,762	4,072,828	(8,066)
1990	4,282,324	4,297,521	(15,197)
1991	4,244,745	4,263,486	(18,741)
1992	4,446,122	4,450,890	(4,768)
1993	4,732,001	4,727,056	4,945
1994	4,948,344	4,921,491	26,853
1995	5,102,673	5,103,999	(1,326)
1996	4,911,213	4,930,707	(19,494)
1997	5,173,415	5,134,272	39,143
1998	5,081,237	5,114,934	(33,697)
1999	4,652,905	4,630,397	22,508
2000	5,205,633	5,123,981	81,652
2001	5,367,243	5,334,534	32,709
2002*	4,640,753	4,697,636	(56,883)

* Datos preliminares.

Nota: El balance neto total no equivale necesariamente al balance neto migratorio de Puerto Rico.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

56,883 personas. No obstante, en el 2001, se reflejó un balance positivo de 32,709 por debajo del año fiscal 2000, cuando éste fue de 81,652.

En el caso de los varones, aunque no existen estadísticas para sustentar que la reducción en el grupo de los varones se debe a que éstos emigraron en mayor número que las mujeres, los estudios en el campo de la sociología de la migración concluyen que los varones tienden a emigrar en mayor proporción que las mujeres.

Población civil no institucional

La población constituye un importante elemento de la dinámica del desarrollo económico. Su tamaño, composición y cambio afecta los niveles de desarrollo económico. Desde un punto de vista muy amplio, los recursos humanos pueden definirse como equivalentes a la población total, dado su doble carácter de población consumidora y, a su vez, productora de bienes y servicios. No obstante, en términos operacionales, el grupo de mayor relevancia lo constituye la población civil no institucional de 16 años o más. Esta provee la oferta potencial de recursos humanos que está activa y excluye las personas que están en las Fuerzas Armadas y la población institucionalizada, es decir, aquella recluida en instituciones tales como prisiones y hospitales para enfermedades crónicas.

La población civil no institucional de 16 años o más comprende, entonces, los grupos de empleados y desempleados, una parte de los cuales decidirá participar en el mercado laboral. Los que participan como empleados o desempleados están en la fuerza trabajadora. Los que, por alguna razón, no participan, están fuera de la fuerza trabajadora. Este último grupo incluye aquellas personas dedicadas a oficios domésticos, los incapacitados, estudiantes, personas retiradas, ociosos voluntarios y algunos trabajadores en industrias estacionales, que en la semana de referencia, se encontraban en el periodo de inactividad de la industria y no estaban buscando trabajo.

En Puerto Rico se ha venido observando un aumento consistente en el total de la población civil no institucional. En el año fiscal 2002, ésta se estimó en 2,905,000 personas, lo que representó un crecimiento de 55,000 personas (1.9 por ciento), en comparación con el año fiscal 2001. Durante los últimos 40 años, la población civil no institucional se ha mantenido en aumento. En los quinquenios del 1965 al 1985, sin embargo, se observaron tasas de crecimiento mayores que en los del 1990 y el 1995. Por ejemplo, en el quinquenio del 1975-80, se registró un crecimiento promedio anual de 3.0 por ciento, mientras que para los próximos años esta tendencia desaceleró y la población civil no institucional creció a tasas más bajas (**Tablas 7** y **8**).

En el año fiscal 2002, las hembras constituyeron un total de 1,575,000 y los varones 1,330,000 personas, para aumentos de 28,000 y 27,000, respectivamente, con relación al 2001. En el periodo del 2000-02, los aumentos fueron de 40,000 y 45,000 personas, respectivamente. Los varones constituyeron el 46 por ciento de la población civil no institucional en el año fiscal 2002. Su tasa de

crecimiento fue de 2.1 por ciento en comparación con el año fiscal 2001. En el 2002, las hembras representaron el 54 por ciento y registraron una tasa de crecimiento de 1.8 por ciento en el mismo periodo. En el año fiscal 2001, las hembras totalizaron 1,547,000 personas y los hombres 1,303,000 personas con tasas de crecimiento de 0.8 y 1.4 por ciento, respectivamente, en comparación con el año fiscal 2000.

Tabla 7

POBLACION CIVIL NO INSTITUCIONAL DE 16 AÑOS Y MAS
(En miles de personas - Años fiscales)

				Cambio porcentual	
	2000	2001	2002	2000/01	2001/02
Población civil no institucional					
Ambos sexos	2,820	2,850	2,905	1.1	1.9
Varones	1,285	1,303	1,330	1.4	2.1
Hembras	1,535	1,547	1,575	0.8	1.8
Grupo trabajador					
Ambos sexos	1,303	1,293	1,330	(0.8)	2.9
Varones	773	760	772	(1.7)	1.6
Hembras	530	533	558	0.6	4.7
Empleo					
Ambos sexos	1,159	1,158	1,170	(0.1)	1.0
Varones	676	667	669	(1.3)	0.3
Hembras	483	491	501	1.7	2.0
Desempleo					
Ambos sexos	143	135	160	(5.6)	18.5
Varones	97	93	103	(4.1)	10.8
Hembras	47	43	57	(8.5)	32.6
Fuera del grupo trabajador					
Ambos sexos	1,517	1,557	1,576	2.6	1.2
Varones	512	543	558	6.1	2.8
Hembras	1,005	1,014	1,018	0.9	0.4
Tasa de desempleo en por ciento					
Ambos sexos	10.1	10.5	12.0		
Varones	11.8	12.2	13.3		
Hembras	7.7	8.0	10.2		

Nota: Discrepancia en los totales se debe al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

Tabla 8

TASA DE CRECIMIENTO DE LA POBLACION CIVIL NO INSTITUCIONAL
(Miles de personas - Años fiscales)

Años	Población	Cambio porcentual	Tasa anual
1965	1,400	---	---
1970	1,587	13.4	2.5
1975	1,805	13.7	2.6
1980	2,094	16.0	3.0
1985	2,332	11.4	2.2
1990	2,473	6.0	1.2
1995	2,654	7.3	1.4
2000	2,820	6.3	1.2
2001	2,850	1.1	1.1
2002	2,905	1.9	1.9

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

A pesar de que las hembras constituyen la mayor parte de la población civil, no ocurre así en el caso del grupo trabajador. Sin embargo, el 65 por ciento de la población de las mujeres está fuera del grupo trabajador, mientras que sólo el 42 por ciento de los varones está fuera de dicho grupo.

Grupo trabajador

El grupo trabajador se define como aquella parte de la población civil no institucional capacitada para trabajar y activa en el mercado de trabajo. El grupo trabajador, por consiguiente, incluye las personas empleadas en los diferentes sectores de la economía y el grupo desempleado que está activo en búsqueda de oportunidades de empleo. En el año fiscal 2002, el grupo fuera de la fuerza obrera representó el 54 por ciento de la población civil no institucional, constituyendo ésta una proporción más alta que la del grupo trabajador que representó un 46 por ciento.

En el año fiscal 2002, el grupo trabajador aumentó a 1,330,000 personas, equivalente a un aumento de 37,000 personas, o 2.9 por ciento, sobre el año fiscal anterior. Esta alza contrasta sustancialmente con el crecimiento negativo de 0.8 por ciento registrado en el 2000-01, equivalente a una pérdida

de 10,000 personas. La tasa de crecimiento por quinquenio del grupo trabajador, a partir del 1965-90, refleja un comportamiento relativamente inestable. La tasa de crecimiento promedio anual en ese periodo fue de 2.4 por ciento. La misma registró alzas y bajas a partir del 1970; se incrementó a 1.7 por ciento en el quinquenio del 1985-90 y luego bajó a 1.6 por ciento en el quinquenio del 1990-95 (**Tabla 9**).

Tabla 9

TASA DE CRECIMIENTO DEL GRUPO TRABAJADOR
(Miles de personas Años fiscales)

Años	Población	Cambio porcentual	Tasa promedio anual
1965	675	---	---
1970	760	12.6	2.4
1975	821	8.0	1.6
1980	907	10.5	2.0
1985	985	8.6	1.7
1990	1,124	14.1	2.7
1995	1,219	8.5	1.6
2000	1,303	6.9	1.3
2001	1,293	(0.8)	(0.8)
2002	1,330	2.9	2.9

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

El grueso del grupo trabajador lo constituyen los varones, que tienen una mayor participación laboral que las hembras. De un total de 1,330,000 personas del grupo trabajador para el año fiscal 2002, 772,000 (58 por ciento) eran varones y 42 por ciento eran hembras. En el año fiscal 2001, los varones totalizaron 760,000 personas, registrando una merma de 13,000 personas en comparación con el año anterior. Por el contrario, las hembras sumaron 533,000 personas, con un aumento de 3,000 personas para ese periodo. Aunque las mujeres han tenido un aumento considerable en su participación laboral, la misma se mantiene todavía relativamente menor que la de los hombres.

El segmento masculino y el femenino registraron un aumento absoluto de 37,000 personas en el año 2001-02. La tasa de crecimiento fue de 1.6 y 4.7 por ciento, respectivamente. Este comportamiento contrasta con el del año fiscal 2001. En esa ocasión, mientras el grupo trabajador masculino disminuyó en 1.7 por ciento, el femenino aumentó en 0.6 por ciento.

Tasa de participación

La tasa de participación es el porciento que constituye el grupo trabajador de la población civil no institucional de 16 años o más. Es, por lo tanto, un indicador de la propensión de las personas en edades de trabajo a participar en ese mercado. En el periodo de 1960-2002, la tasa de participación en Puerto Rico ha estado oscilando entre su valor más bajo (42.3 por ciento) en el 1985 hasta su más alto (48.5 por ciento) en el 1997. Interesantemente, en el 2002 esta tasa asumió un valor (45.8 por ciento) casi igual al del 1960 (45.5 por ciento). Son muchos los factores que inciden en el comportamiento de la tasa de participación. Uno de éstos es el aumento en las oportunidades educativas y, por consiguiente, en la retención escolar. Esto permite a la fuerza laboral participar con una mayor ventaja en los empleos que se generan en la economía (**Tabla 10**).

Tabla 10

TASA DE PARTICIPACION
(Años fiscales)

Años	Ambos sexos	Varones	Hembras
1965	48.2	68.8	23.7
1970	47.9	70.8	28.0
1975	45.5	64.6	27.0
1980	43.3	60.7	27.8
1985	42.2	58.4	27.9
1990	45.4	61.6	31.4
1995	45.9	61.3	34.2
2000	46.2	60.1	34.5
2001	45.4	58.4	34.5
2002	45.8	58.0	35.4

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

En el caso de Puerto Rico, la influencia del incremento evidente en las oportunidades educativas parece haber sido contrabalanceada por la de otros factores. Hay varios factores que pudieran explicar la tendencia histórica decreciente de la tasa de participación. Entre éstos pueden mencionarse el desaliento de muchos trabajadores ante la dificultad de colocarse en un puesto de trabajo; el cálculo marginal entre los beneficios de entrar al grupo trabajador o la ociosidad subsidiada por los pagos de transferencia; y el efecto de los planes de pensiones privadas y públicas, especialmente sobre el grupo de edad de 55 a 64 años.

La tasa de participación comenzó a crecer a partir del año 1983-84. Este fenómeno pudiera vincularse al mayor estímulo a entrar al mercado de trabajo como consecuencia de la recuperación económica que comenzó ese año. Esta, sin embargo, se mantuvo creciendo en los años 1990, 1991, 1992 a pesar de la merma relativa en el ritmo de crecimiento real de la economía durante esos años.

El comportamiento de la tasa de participación a lo largo de las fluctuaciones cíclicas de la economía de Puerto Rico tiende a ser indicativo de varias cosas. Por un lado, su relación con la actividad económica del país puede ser más compleja de lo que pudiera teorizarse. Por otro lado, a lo largo del ciclo están cambiando otros factores que inciden en esa relación. Este es el caso, por ejemplo, de las transferencias federales a las personas y de los incentivos para que éstas participen más de la economía informal. Detectar cuantitativamente la influencia individual de estos factores, entre otros, requiere métodos estadísticos apropiados.

La tasa de participación no se comporta de forma igual para ambos sexos. La correspondiente a los varones ha estado disminuyendo durante las últimas décadas, mientras que la de las hembras ha mantenido tasas de crecimiento estables. En el año 1965, la tasa de participación de los varones fue de 68.8 por ciento mientras que en los años 1970, 1980, 1990 fue de 70.8, 60.7 y 61.6 por ciento, respectivamente. En el 2000, la tasa bajó a 60.1 por ciento y a 58.0 por ciento en el 2002 (Tabla 10).

Por otro lado, la tasa de participación de la mujer fue de 23.7 por ciento en el 1965. Esta aumentó a 28.0, 27.8 y 31.4 por ciento en los años 1970, 1980, 1990, respectivamente. El ritmo creciente de la tasa de participación laboral en Puerto Rico, a partir de principios de la década del 1980, estuvo dominado por el comportamiento de la correspondiente al segmento femenino. Algunos factores que

pueden explicar el crecimiento de la tasa de participación de la mujer son los cambios en su estado civil y su nivel de escolaridad. Aunque la tasa de participación de la mujer sigue aumentando, no es menos cierto que todavía está muy por debajo del nivel alcanzado por la de los varones. En promedio, durante las últimas décadas, las tasas de participación de los varones casi duplica la correspondiente a las mujeres.

Empleo total

En el año fiscal 2002, el número de empleos fue más elevado que el del año anterior. En el 2001-02, el empleo generado en la economía totalizó 1,170,000 personas, evidenciando un aumento absoluto de 12,000 empleos. La tasa promedio de aumento ese año fue de 1.0 por ciento. En el año fiscal 2001, el empleo total disminuyó en 0.1 por ciento.

La distribución del empleo por sexo ha variado desde medidas de la década del 1960. El 71.7 por ciento que representaban los varones como proporción del empleo total en el 1965 se redujo a 57.2 por ciento en el 2002. En el caso de las mujeres, en el 1965 esta proporción fue de 28.3 por ciento incrementándose a 42.8 por ciento en el 2002. Un examen de la distribución del empleo por sexo indica que, en el año fiscal 2002, el empleo masculino totalizó 669,000. Esto representó un aumento de sólo 2,000 personas o 0.3 por ciento. En comparación con el empleo total del 2000-01, se experimentó una pérdida de 9,000 personas para una disminución de 1.3 por ciento. En el año fiscal 1995, el empleo masculino totalizó 625,000 para una tasa de crecimiento de 1.3 por ciento sobre el año anterior. Ese año, el empleo femenino alcanzó el nivel de 426,000 para un alza de 2.5 por ciento con relación al 1990. La participación relativa de estos grupos en el empleo total generado en el año fiscal 1995 fue de 59.5 y 40.5 por ciento, respectivamente.

La entrada de Puerto Rico en la era "postindustrial" desde los años ochenta, en dinámica interacción con los avances en el nivel educativo de las mujeres durante el mismo periodo, han traído cambios en el mercado laboral femenino. En algunos lugares de trabajo los hombres son reemplazados por las mujeres, especialmente cuando éstos encuentran nuevas alternativas de empleo y se crean nuevas oportunidades de empleo para la mano de obra femenina. Otro elemento que ha influenciado en la demanda de empleo femenino es la interacción de factores económicos y culturales. Por ejemplo, en algunas culturas se considera que la mujer casada debe limitarse a su rol de ama de casa. Esta visión ha cambiado en el caso de Puerto Rico y la mujer se ha estado incorporando cada vez más al mercado de empleo.

Empleo por sector industrial

Los datos de la Encuesta de Vivienda (EV) del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) revelan que, en los años fiscales del 1995 al 2002, el empleo de todos los sectores industriales, excepto comercio y manufactura, se incrementó (**Tabla 11**). En el año fiscal 2002, el empleo en todos los sectores totalizó 1,170,000. Esto significa que hubo un aumento de 12,000

empleos con una tasa de crecimiento de 1.0 por ciento sobre el año fiscal 2001, cuando éste fue de 1,158,000 empleos.

Tabla 11

EMPLEO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL
(En miles de personas - Años fiscales)

									Cambio porcentual						
Sector Industrial	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1995/96	1996/97	1997/98	1998/99	1999/00	2000/01	2001/02
Agricultura, silvicultura y pesca	34	32	31	31	27	24	22	23	(5.9)	(3.1)	0.0	(12.9)	(11.1)	(8.3)	4.5
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
Construcción	57	59	64	69	78	85	85	86	3.5	8.5	7.8	13.0	9.0	0.0	1.2
Manufactura	172	167	162	161	159	159	159	139	(2.9)	(3.0)	(0.6)	(1.2)	0.0	0.0	(12.6)
Comercio	211	218	228	236	229	239	242	240	3.3	4.6	3.5	(3.0)	4.4	1.3	(0.8)
Finanzas, seguros y bienes raíces	35	39	38	40	43	43	40	42	11.4	(2.6)	5.3	7.8	0.0	(7.0)	5.0
Transportación, comunicación y utilidades públicas	60	61	59	59	59	55	56	62	1.7	(3.2)	0.0	0.0	(6.8)	1.8	10.7
Servicios	249	270	285	297	306	307	302	316	8.4	5.6	4.2	3.0	0.3	(1.6)	4.6
Administración pública	232	246	261	244	246	249	251	261	6.0	6.1	(6.5)	0.8	1.2	0.7	3.9
Total	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159	1,158	1,170	3.9	3.3	0.7	0.9	1.0	(0.1)	1.0

a/ - Menos de 2,000.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Los sectores de mayor crecimiento en el empleo, en el año fiscal 2002, fueron: servicios, administración pública; transportación, comunicaciones, y utilidades publicas; finanzas, seguros y bienes raíces. Entre éstos, el aumento registrado en el número de empleos durante éste periodo fue más elevado y significativo para el sector de servicios. En el 2001, habían 302,000 personas trabajando en servicios aumentando a 316,000 en el año fiscal 2002, un aumento de 14,000 ó 4.6 por ciento. El empleo en el sector de la administración pública también creció considerablemente de 251,000 personas empleadas, en el año fiscal 2001, a 261,000 personas en el año fiscal 2002, para un total de 10,000 empleos adicionales o 3.9 por ciento.

Otros sectores que experimentaron aumentos fueron transportación, comunicaciones y utilidades publicas; y finanzas, seguros y bienes raíces. El sector de transportación, comunicaciones y utilidades publicas aumentó el número de empleados de 56,000 en el 2001 a 62,000 en el 2002. Por su parte, el empleo en el sector de finanzas, seguros y bienes raíces también aumentó de 40,000 personas en el año fiscal 2001 a 42,000 personas en el 2001-02.

Desempleo

La adopción de medidas encaminadas a reducción del desempleo constituyen un objetivo prioritario de política pública. La gran expansión que ha experimentado la Isla ha redundado en grandes beneficios sociales y económicos para la población. Sin embargo, a pesar de los esfuerzos del gobierno dirigidos a reducir el problema de desempleo a través de la promoción de industrias, la tasa

de desempleo nunca ha estado por debajo del 10 por ciento. En los últimos años, ésta ha fluctuado entre 13.8 y 10.5 por ciento. Claro está, el problema del desempleo se ha agudizado en aquellos periodos en los que Puerto Rico ha sido afectado por recesiones económicas, algunas de las cuales se han dejado sentir también a nivel mundial.

Según la EV del DTRH, en el año fiscal 2002, el número de personas desempleadas totalizó 170,000. Esto produjo una tasa de desempleo de 12.0 por ciento, 1.5 puntos porcentuales por encima del 10.5 por ciento en el 2001. En los años fiscales 1975 y 1985, la tasa de desempleo fue de 18.1 a 21.8 por ciento, respectivamente. Desde 1985 la tasa de desempleo ha venido disminuyendo.

La tasa de desempleo en Puerto Rico está muy relacionada con la distribución de edad de la población. En términos generales, dicha tasa se incrementa a medida que se reduce la edad. La tasa correspondiente a los grupos entre 16-34 años, ha estado históricamente por encima del promedio. De manera que el desempleo es más serio entre los jóvenes, a pesar de que son los principales beneficiarios de altas inversiones en el sistema de educación.

En el año fiscal 2002, la tasa de desempleo más alta fue la del grupo de 16 a 19 años (32.2 por ciento). La misma estuvo 3.0 puntos porcentuales por debajo de la tasa del año fiscal 1990 (35.2 por ciento). En los años fiscales 2000 y 2001, las tasas de desempleo de este grupo fueron de 27.3 y 29.2 por ciento, respectivamente. Las altas tasas de desempleo en este grupo etario se asocian, generalmente, con su menor nivel de escolaridad y destrezas, lo que limita el potencial de capital humano del mismo. En el grupo de 20-24 años, la tasa de desempleo fue de 20.5 por ciento en el 2001-2002, mientras que en los grupos de 25-34 y 35-44 años registraron tasas de 13.3 y 10.1 por ciento, respectivamente.

En lo concerniente a la distribución por sexos, se observa que, históricamente, la tasa más alta ha correspondido a los varones. La tasa de desempleo femenina, o proporción de la fuerza trabajadora femenina que está desempleada, se ha mantenido a un nivel significativamente menor que la de los varones. En el año fiscal 2002, la tasa de desempleo de las hembras fue de 10.2 por ciento, mientras que la de los varones fue de 13.3 por ciento. En el 2000-01, la tasa de desempleo de éstos fue de 8.0 y 12.2 por ciento, respectivamente.

El desempleo en la Isla está estrechamente relacionado con una serie de factores que determinan, tanto su naturaleza, como su magnitud. Estos factores son de índole económica, socio-demográfica y de política pública.

En términos económicos, el desempleo puede ser cíclico, es decir, relacionado con la contracción de la actividad económica. También puede ser de índole estructural, explicado entre otras cosas, por la introducción de adelantos tecnológicos en la actividad económica. Finalmente, puede ser de naturaleza funcional. El mismo está constituido, entre otras, por personas que están moviéndose de un trabajo a otro.

Comentarios finales

La meta de todo gobierno va dirigida a mejorar la calidad de vida de su población satisfaciendo las necesidades diversas y crecientes de ésta. Para detectar esas necesidades, es fundamental conocer las características de la población, de manera que las políticas a implantarse respondan a las mismas. De aquí, la importancia de conocer y estudiar cuantitativa y cualitativamente los recursos humanos. En este capítulo, se han analizado variables que inciden en la situación de los recursos humanos de Puerto Rico, destacando los hallazgos importantes que deben tomarse en consideración al formular la política pública. La descripción presentada sobre la condición actual de la población de Puerto Rico y de los recursos humanos revela la importancia de estos factores en el desarrollo socioeconómico del País. El progreso económico y social depende, en gran medida, de los recursos humanos capaces de generar los ingresos necesarios y las actividades productivas deseables que redunden en una mejor calidad de vida. Es importante, además, tener claro que las metas de crecimiento económico, aumento en el empleo y mejoramiento en otros indicadores económicos deben visualizarse dentro de un proceso dinámico de crecimiento balanceado, autosostenido y sustentable.

BIBLIOGRAFIA

Acevedo, L. del A. (1970) **Género y Trabajo en Puerto Rico: Desafíos para una Política Laboral**. Trabajo presentado en el foro Proyecto Universitario Sobre el Futuro Económico de Puerto Rico, Oficina del Presidente, Universidad de Puerto Rico, Río Piedras.

Administración del Seguro Social, Oficina de Estadísticas (1994). **Estadísticas del Seguro Social**. San Juan.

"Alerta la OMS al Envejecimiento de la Población" (1996) **El Nuevo Día**. 5 de octubre.

"Crecimiento Urbano" (1994) **El Nuevo Día**. 27 de septiembre.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1963) **Census of Population, 1960**. Washington, D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía, Negociado del Censo (1990) **Características Generales de la Población**. Washington D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1973) **Census of Population, 1970, Características Generales de la Población**. Washington D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1983) **Census of Population, 1980, Características Generales de la Población**. Washington D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1992) **Census of Population de 1990, Características Generales de la Población**. Washington D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (2002) **Census of Population de 2000, Características Generales de la Población**. Washington D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (2002) **Census of Population Estimates 2002**. Washington, D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1983) **Census of Population de 1980, Características Sociales y Económicas, Puerto Rico**. Washington, D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1993) **Census of Population, 1990, Características Sociales y Económicas, Puerto Rico**. Washington, D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (2002) **Census of Population, 2000, Características Sociales y Económicas, Puerto Rico.** Washington, D. C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1994) **Census of Manufactures 1992**. Washington D.C.

Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1992) **Económic Census 1992**. Washington D.C.

Departamento de Comercio de Estados Unidos, Negociado del Censo (1996). **Statistical Abstract of the United States.** Edición 112, Washington, D.C

Departamento de Salud (1993) **Informe Anual 1992-1993**. San Juan.

Departamento de Salud (1993) **Informe Anual 1993-1994**. San Juan.

Departamento de Salud (1993) **Informe Anual 1995-1996**. San Juan.

Departamento de Salud (1993) **Informe Anual 1997-1998**. San Juan.

Departamento de Salud, Programa de Servicios Integrales de Salud al Adolescente (SISA) (1999) **Manual de Presentación**. San Juan.

Departamento de Salud, Secretaría Auxiliar de Planificación, Evaluación, Estadísticas y Sistemas de Información, Publicación anual de la División de Estadísticas (años 1990 al 1998) **Informe Anual de Estadísticas Vitales de Puerto Rico.** San Juan.

Departamento de Salud, Secretaría Auxiliar de Planificación, Evaluación, Estadísticas y Sistemas de Información, División de Estadísticas (1998) **Resumen de Estadísticas Vitales 1998**. San Juan.

Departamento de Salud, Secretaría Auxiliar de Planificación, Evaluación, Estadísticas y Sistemas de Información, División de Estadísticas (1998) **Resumen de Estadísticas Vitales 2000**. San Juan.

Departamento de Servicios Sociales (1995). **Estadísticas de Personas de Edad Avanzada Beneficiadas de los Programas de Asistencia Económica y Nutricional**. San Juan.

Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (s.f.) **Empleo y Salario Promedio por Hora en las Industrias Manufacturas en Puerto Rico: Años Fiscales 1953- 1993**. San Juan.

Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (1998) **Serie Histórica de Empleo, Desempleo y Grupo Trabajador**. San Juan.

Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (2002 y 2001) **Empleo y Desempleo**. San Juan.

Departamento de la Vivienda (1993). **Proyectos Dirigidos a la Población de Envejecientes**. San Juan.

"Detengamos el Crecimiento de la Población: Suplemento Investigativo". **El Nuevo Día**, 2 de octubre.

Earnhardt, K.C. (1982) (1982), Kent C. **Development Planning and Population Policy in Puerto Rico**. Escuela Graduada de Planificación, Editorial de la Universidad de Puerto Rico: Río Piedras.

"El Otro Puerto Rico: Suplemento Investigativo" (1994), **El Nuevo Día**. 17 de mayo.

Fitzpatrick, J. (1971) **Puerto Rican American: The Meaning of Migration to the Mainland**. Prentice Hall: Englewood Cliffs, N.J.

"Hiere al Medicare el Bisturí Federal" (1995) **El Nuevo Día**. 7 de abril.

Junta de Planificación (años 1899 al 1993) **Balanza de Pagos de Puerto Rico**. San Juan.

Junta de Planificación, **Boletín Social** (1988). **Los Puertorriqueños en los Estados Unidos: La Emigración de Profesionales**. San Juan.

Junta de Planificación (1990) **Indicadores Socioeconómicos de la Situación de las Mujeres en Puerto Rico, 1970-1989**. San Juan.

Junta de Planificación (1996) **Informe Económico al Gobernador 1995**. San Juan.

Junta de Planificación (1996) **Proyecciones de Población, Puerto Rico, 1990-2025.**

Junta de Planificación, (1994) "Perfil Socioeconómico de la Población de Edad Avanzada de Puerto Rico", **Boletín Social**, 2 (3), julio-septiembre.

Junta de Planificación (1994), "El Sida y sus Implicaciones Sociales", **Boletín Social**, 2 (4), octubre-diciembre.

Junta de Planificación (1996) "La Salud como Factor de Desarrollo Sicosocial" **Boletín Social**, 3 (1), enero-marzo.

"La Población y su Impacto Económico" (1996) **El Nuevo Día**.

Naciones Unidas, Departamento de Economía e Información Social, División de Estadísticas (1993) **Demographic Yearbook: Population Aging and the Situation of Elderly Persons**. Special Issue, New York.

Naciones Unidas (1996) **Habitat Atlas**. Center for Human, New York.

Negrón Díaz, S. (s.f.) **Análisis de la Literatura sobre la Situación de la Sociedad Postindustrial**. Proyecto especial preparado para el Capítulo Puertorriqueño del Club Roma, San Juan.

Negrón Díaz, S. (1988) **Cambios Estructurales en la Población de Puerto Rico: Perspectivas para el año 2000**. Ponencia presentada en un seminario auspiciado de la Asociación de Economistas de Puerto Rico.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1991) **Estudio de Necesidades Satisfechas y No Satisfechas de la Población Envejeciente en Puerto Rico**. San Juan.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1992) "Perfil Demográfico de la Población de 60 años o más", **Informe Anual**, Oficina para los Asuntos de la Vejez.

Oficina para los Asuntos de la Vejez (1993) **Datos de Base para la Preparación del Plan Estratégico (CHAS)**. San Juan.

"Población y Economía" (1994) **El Nuevo Día**. 20 de septiembre.

"Siglo de Control para la Población" (1996) **El Nuevo Día**. 29 de diciembre.

La estabilidad de la demanda de dinero en Puerto Rico: Primeras estimaciones

CAPITULO X

LA ESTABILIDAD DE LA DEMANDA DE DINERO EN PUERTO RICO: PRIMERAS ESTIMACIONES*

Introducción

En la teoría monetaria se define el dinero como cualquier bien que actúe como medio de cambio, unidad de cuenta y almacén de valor (Harris, 1981). La tenencia de activos de dinero puede darse por diversas motivaciones tales como la demanda por transacciones, precaución y riesgo. Uno de los puntos centrales en la discusión de la demanda de dinero es sobre la estabilidad de la misma (Galindo y Perrotini, 1996; Wu, Lin, Tiao y Daewhan, 2001). Dado que la demanda de dinero es estable, si los medios de pago se incrementan por encima del monto que las personas desean tener, aumentarán el gasto y los precios hasta el punto en el que el valor real de los saldos monetarios sea igual a la cantidad de dinero deseada.

La existencia de una función de dinero estable es un factor esencial en el mecanismo de transmisión entre el dinero y las variables nominales (Galindo y Perrotini, 1996). Esto facilita grandemente el estudio de la demanda de dinero y cualquier análisis adicional sobre el sector monetario. Sin embargo, hay que señalar la posible existencia de problemas, tales como: el cambio estructural; la poca capacidad predictiva; la existencia de supuestos como el de que la velocidad de circulación del dinero es constante o, lo que es lo mismo, que la demanda de dinero es una función estable del producto (Mantey, 199); y las particularidades de un sistema económico dado. Estos problemas dificultan el análisis y ponen en duda la est abilidad de la demanda de dinero. No obstante, puede existir una estabilidad estructural que influya en la estabilidad de la demanda de dinero.

En el caso de Puerto Rico, prácticamente no existen trabajos que estudien de manera empírica la estabilidad de la demanda de dinero. Sin embargo, para propósitos de la toma de decisiones de política económica, es fundamental estudiar, de manera empírica, la demanda de dinero. Dicha toma de decisiones debe basarse en la búsqueda de una función estable, que permita realizar las proyecciones y simulaciones adecuadas e identificar objetivos intermedios o principales de política económica (Wu, Lin, Tiao y Daewhan, 2001). A tono con esto, el objetivo de este trabajo es llevar a cabo ciertas estimaciones que permitan estudiar la estabilidad de la demanda de dinero en Puerto Rico. En la segunda parte del trabajo se discuten diversos aspectos como la conformación del sector monetario en la Isla y algunos puntos sobre la modelación teórica y econométrica. La tercera parte presenta la evidencia empírica obtenida y, por último, se presentan las conclusiones generales.

Aplicación al caso de Puerto Rico y consideraciones econométricas

Dado que el interés de este trabajo es explorar la posible existencia de estabilidad en la demanda de dinero, se utilizará la siguiente función de demanda de dinero:

$$(1) \qquad \frac{M_t^d}{P_t} = f(Y, R, Z)_t$$

*Por: Carlos A. Rodríguez Ramos, Ph.D., Profesor en la Universidad de Puerto Rico.

En ésta, M^d_t representa los saldos monetarios que mantienen los individuos, P_t es el nivel de precios, Y_t es el nivel de ingreso (también puede ser una variable que represente el volumen de transacciones) y Z_t representa una variable que puede afectar el nivel de demanda de dinero como por ejemplo, el cambio tecnológico o la innovación financiera. Para especificar la demanda de dinero se introduce el dinero en la función de utilidad de un consumidor representativo y se puede obtener una función linealizada de la demanda de dinero de la siguiente forma:

$$(2) \qquad (m-p)_t = \beta_0 + \beta_1 y_t + \beta_2 R_t + \beta_3 Z_t + \varepsilon_t$$

donde m es la oferta monetaria; y_t es la producción real (en logaritmos); R_t es la tasa de interés nominal, p es el nivel de precios y $(m-p)_t$ es la demanda real de dinero (en logaritmos). Como se indicó antes, la variable z_t puede ser una o varias variables mudas que capten fenómenos no observables como, por ejemplo, la innovación financiera o cambios tecnológicos. La ecuación puede representar una función de demanda de dinero cuando $B_1>0$, $B_2<0$. Bajo esto, resulta relevante analizar si la elasticidad del dinero respecto al ingreso es unitaria ($B_1=1$) y efecto de la tasa de interés sobre la demanda de activos ($B?_2 \pm 0$).

La relación teórica presentada, entre la demanda de dinero, la tasa de interés y el nivel de ingreso representa una relación básica para la determinación de una función de demanda de dinero. Por ejemplo, Fujiki y Mulligan (1966) encontraron una relación parecida, pero suponiendo un sistema en el que las empresas i producen y_{it} utilizando x_1 y los servicios de transacción T de acuerdo con la siguiente función de producción de elasticidad de sustitución constante (*Constant Elasticity of Substitution*) CES (Fujiki, 2002):

$$(3) \qquad y_{it} = \left[(1-\lambda_t) x_{1,it}^{(\gamma-\beta)/\gamma} + \lambda_t \left(\frac{\gamma-\beta}{\gamma-1} \right) T_{it}^{(\gamma-1)/\gamma} \right]^{\gamma/(\gamma-\beta)}$$

$$\lambda_t \in (0,1), \beta > 0, \gamma \in \left[0, \min(1,\beta)\right]$$

En ésta, las letras griegas representan los parámetros de la función de producción tipo CES. Por otra parte, otra función del mismo tipo es dada para los servicios de transacción (T):

$$(4) \qquad T_{it} = A_{it} \left[(1-\lambda_\phi) m_{it}^{(\omega_\phi-1)/\omega_\phi} + \lambda \phi x_{3,it}^{(\omega_\phi-1)/\omega_\phi} \right]^{\omega_\phi/(\omega_\phi-1)}$$

m_{it} son los balances reales de dinero y x_3 es el insumo utilizado en el servicio de transacción. La decisión de demandar dinero se determina al minimizar los costos, sujeto a las dos funciones de producción anteriores. Dadas esas dos funciones de producción como restricciones al sistema y siendo la función objetivo una de costos, la demanda de dinero es también función del ingreso real y de la tasa de interés. Por lo tanto, la función de demanda de dinero asume la existencia de una relación estable, en el largo plazo, entre los balances monetarios reales, el ingreso real y los costos

de oportunidad de mantener saldos monetarios reales (IZGI, 1995; Mudabber, 1996; Paustian, Maier., Bernoth y Gringonyte, 2001; Cushman, 2002; Galindo y Perrotini, 1996; Eugomé –Bossogo, 2000; Fujiki, 2002; Hueng, 2002).

Sin embargo, para el caso de Puerto Rico, hay que tener en cuentas ciertos aspectos que son parte de la conformación de su sistema económico. Estas son las siguientes:

- Puerto Rico se considera parte del sistema financiero de Estados Unidos.
- Puerto Rico no tiene un banco central;
- Puerto Rico tiene moneda común con Estados Unidos (dólar).
- La oferta monetaria en Puerto Rico es determinada de manera automática por las fuerzas de mercado y no por el gobierno ni por ninguna entidad autónoma de la Isla.
- El sistema económico de Puerto Rico no se ve afectado significativamente por la inestabilidad económica internacional y los flujos de capitales externos, ya que su mercado de capitales está altamente integrado al de Estados Unidos.
- Aunque hay que señalar que cabe la posibilidad de la existencia de problemas de la balanza de pagos debido al uso no productivo de capital importado, el capital de las empresas, familias y bancos fluye libremente entre Estados Unidos y Puerto Rico en busca de las mejores oportunidades de inversión;
- Las corporaciones públicas pueden acudir al mercado de crédito de Estados Unidos (en especial en Nueva York) cuando se necesiten fondos para la inversión física.
- Por lo tanto, la Isla no tiene capacidad de establecer una política monetaria independiente y fuera del contexto monetario de Estados Unidos.

Por otra parte, el supuesto sobre la velocidad de circulación puede ser cuestionable en el caso de un país que no cuenta con un banco central y no tiene moneda propia ni manejo de su política monetaria. Esto puede traer, también, dudas sobre las condiciones de exogeneidad débil del modelo (Hall y Milne, 1994).

El grado de retroalimentación puede variar de país en país ya que indica determinados arreglos institucionales, tales como el nivel de independencia del banco central y su compromiso con las metas de inflación. Pero, es imposible pensar que exista un efecto de causalidad entre la inflación de la Isla y cualquier agregado monetario de Estados Unidos. En este caso, debe considerarse una medida alterna de la oferta monetaria en la Isla. De esta forma se puede encontrar evidencia más concisa sobre la existencia de efectos de retroalimentación entre ambas variables. Por lo tanto, es

recomendable utilizar la tasa de crecimiento de los depósitos bancarios totales (m_t) como medida de dinero interno M1. (Toledo, 1996). El dinero interno es un reclamo monetario de un miembro del sector privado sobre otro del mismo sector (Toledo, 1996; Harris, 1981). Esto se diferencia del dinero externo ya que éste es un reclamo del sector privado de la economía sobre el gobierno y no tiene colateral como el dinero interno (Toledo, 1996).

El nivel de producción real en Puerto Rico solamente se calcula de manera anual. En este caso, la serie del consumo de energía eléctrica en logaritmos (e_t) se utilizará como proxi del nivel de producción real. La tasa de interés preferencial (R_t) es la tasa líder y será utilizada como una aproximación a la velocidad del dinero. El Indice de Precios al Consumidor (p_t), será la variable que represente el nivel de precios. A base de esto, el modelo de demanda de dinero debe incluir: la demanda real de dinero [$(m-p)_t$], el consumo de energía eléctrica total (e_t) y la tasa de interés preferencial (prime) (R_t).

Esta ecuación puede escribirse de forma matricial (excluyendo la constante) como:

$$(5)\quad (m-p)_t = W_t'\beta + \varepsilon_t$$

donde:

$W_t' = (e_t, R_t, Z_t)$

$\beta' = (\beta_1, \beta_2, \beta_3)$

Si la función de demanda de dinero muestra una relación estable en el largo plazo entre las variables bajo estudio, esto significa que la tendencia estocástica en los saldos reales de dinero está relacionada con las tendencias estocásticas del resto de las variables. En este caso, las consideraciones de tipo econométrico tienen su importancia en el análisis de estacionariedad e integración de las series. Esto implica que el procedimiento de Johansen (1988) representa una forma de estimación, en principio, adecuada.

Sin embargo, una de las críticas principales en cuanto a la estimación de la estabilidad de la demanda de dinero es la omisión de componentes importantes los cuales, en muchos casos, no son observables. Esto genera un sesgo en las estimaciones y hace poco confiable las proyecciones. Por ejemplo, la innovación financiera es un fenómeno no observable que afecta la demanda de dinero al modificar las necesidades de los agentes en mantener saldos de dinero para efectuar las transacciones deseadas o por motivos de precaución y riesgo. Por lo que, al analizar la estabilidad de la demanda de dinero, se deben realizar las estimaciones debidas para eliminar la presencia de componentes no observados. Para esto, se analiza el significado de eventos estacionales en la evolución de las series de estudio.

Al analizar series trimestrales puede encontrarse más de una raíz unitaria, debido a la presencia de características estacionales. Estas características se deben a que, por ejemplo, las decisiones tomadas por lo agentes económicos en determinado trimestre pueden estar correlacionadas con las decisiones tomadas en el mismo trimestre de años anteriores. En el caso en que los componentes

estacionales de una variable sean estocásticos, existe la probabilidad de la presencia de raíces unitarias tanto en su comportamiento a largo plazo como en los efectos estacionales.

La presencia de raíces unitarias regulares y estacionales en las series a estudiar pueden observarse en la prueba HEGY desarrollada por Hylleberg (1995). Esta prueba se basa en que el crecimiento anual de cualquier serie de tiempo con frecuencia trimestral puede ser descompuesta según el siguiente operador de rezagos:

$$(6) \qquad (1 - L^4) = (1 - L)(1 + L)(1 - iL)(1 + iL)$$

El término izquierdo de la ecuación es la diferencia en logaritmos en cuatro periodos. Los términos del lado derecho representan la diferencia anual, la diferencia semestral y los últimos dos términos el componente trimestral. La ventaja de usar esta relación estriba en que permite la estimación de una prueba de manera general con la capacidad de evaluar de manera simultánea varias hipótesis sobre la evolución de la variable. La ecuación anterior se puede expresar en su forma general como:

$$(7) \qquad (1 - L^4) = (1 - \alpha_1 L)(1 + \alpha_2 L)(1 - \alpha_3 iL)(1 + \alpha_4 iL)$$

en la cual los alfas representan parámetros. De acuerdo al valor de estos parámetros se puede determinar la frecuencia de las raíces unitarias. En el caso en que α_1 sea igual a uno la variable tiene una raíz unitaria no estacional. Al ser α_2 igual a uno existe una raíz unitaria semestral en la serie. Cuando α_3 y α_4 son iguales a uno la variable tiene una raíz unitaria trimestral.

La implementación de esta prueba requiere definir las siguientes variables auxiliares:

$$(8) \quad x_{1t} = (1 + L + L^2 + L^3)x_{t-1} = x_{t-1} + x_{t-2} + x_{t-3} + x_{t-4}$$

$$(9) \quad x_{t2} = (1 - L + L^2 - L^3)x_{t-1} = x_{t-1} - x_{t-2} + x_{t-3} - x_{t-4}$$

$$(10) \quad xt3 = x_{t-1} - x_{t-3}$$

Estas variables se usan para estimar la siguiente ecuación por Mínimos Cuadrados Ordinarios (MCO):

$$(11) \qquad (1 - L^4)x_t = \pi_1 x_{1t-1} - \pi_2 x_{2t-1} + \pi_3 x_{3t-1} - \pi_4 x_{3t-2} + \varepsilon_t$$

En la misma se acepta la hipótesis nula de la presencia de raíces unitarias estacionales y regulares. Si no se rechaza la hipótesis nula de que π_1 es igual a cero existe una raíz unitaria no estacional en la variable. Al no rechazarse la hipótesis nula de que π_2 es igual a cero existe una raíz unitaria semestral en la variable. Sin embargo, si no se puede rechazar la hipótesis nula conjunta de que π_3 y π_4 son iguales a cero existe una raíz unitaria trimestral en la variable.

La prueba HEGY se analiza sin intercepto ni tendencia (None), con intercepto (I only), con intercepto y variables mudas estacionales (I,SD), con intercepto y tendencia (I,Tr) y con intercepto, variables mudas estacionales y tendencia (I,SD,Tr). El propósito de este tipo de estimación es capturar la

presencia de estacionalidad no estocástica. Dado que la prueba está basada en la hipótesis de no estacionariedad, su capacidad es limitada para distinguir procesos estacionarios con autocorrelación cercana a uno. Sin embargo, al incluir rezagos de la variable dependiente, permite controlar la posible autocorrelación de los residuos. La presencia de una tendencia, variables mudas estacionales y una constante enriquece la hipótesis alternativa, la cual, en ausencia de éstos, indica que la serie es un ruido blanco.

Dada la presencia de raíces unitarias en la serie, la presencia de cointegración debe evaluarse también de un modo distinto. En este caso, se puede hablar de tendencias estocásticas comunes en el largo plazo entre los componentes estacionales en un contexto multivariable.

Este planteamiento es de suma importancia al evaluar la demanda de dinero, cuando se analiza si la estacionalidad de cada serie se traduce en comportamientos estacionales equivalentes al de los saldos de dinero. La cointegración, en términos estacionales, puede verse como la existencia tendencias estocásticas comunes que dirigen la evolución de la demanda de dinero. Planteamiento similar al análisis de cointegración tradicional. El método para probar la existencia de cointegración se inició con Engel y Granger (1987). Mediante el uso de la descomposición de las series, se interesa investigar la existencia de vectores de cointegración en distintas frecuencias.

Cuando la cointegración se produce sólo en el largo plazo, el modelo de corrección de errores obtenido es el tradicional, el cual, expresado en su forma más simple, se puede representar como:

$$(12)\quad \Delta y_t = \alpha\beta y_{t-1} + \varepsilon_t$$

El parámetro alfa de ajuste indica la proporción del desequilibrio entre las variables, respecto de su relación de largo plazo que se observó en el periodo anterior que se ajusta en el periodo actual. En el caso de que exista una relación de cointegración en los componentes estacionales semestrales, el modelo de corrección de errores es el siguiente:

$$(13)\quad y_t - y_{t-2} = 0.5\alpha_1\beta_1(y_{t-1} + y_{t-2}) + 0.5\alpha_2\beta_2(y_{t-1} + y_{t-2}) + \varepsilon_t$$

En este modelo los alfas representan los factores de ajuste. El primer término del lado derecho de la ecuación representa el promedio anual de la variable Y, beta es el vector de cointegración tradicional. El siguiente término mide la variación semestral. En este caso, beta, es el vector de parámetros que hace que cointegre la variación semestral de estas variables.

La existencia de cointegración trimestral hace que se reparametrize el modelo de corrección de errores de la siguiente manera:

$$(14)\quad y_t - y_{t-4} = 0.25\alpha_1\beta_1(y_{t-1} + y_{t-2} + y_{t-3} + y_{t-4}) + 0.25\alpha_2\beta_{21}(y_{t-1} - y_{t-2} + y_{t-3} - y_{t-4}) + 0.25(\alpha_R\beta_R + \alpha_1\beta_1)(y_{t-2} - y_{t-4}) + 0.25(\alpha_I\beta_R + \alpha_R\beta_I)(y_{t-1} - y_{t-3}) + \delta_t$$

Los primeros dos términos corresponden a la cointegración tradicional y semestral explicada anteriormente. Los últimos dos términos representan el caso de una cointegración polinomial.

La L y la R representan los componentes imaginarios y reales de la solución. Esta ecuación presenta algunos términos que no necesariamente tienen un rango reducido y los parámetros no están identificados. Johansen y Schaumburg (1999) asumen que β_I=0, con lo cual la ecuación (14) se rescribe:

(15) $$y_t - y_{t-4} = 0.25\alpha_1\beta_1(y_{t-1} + y_{t-2} + y_{t-3} + y_{t-4}) + 0.25\alpha_2\beta_2(y_{t-1} - y_{t-2} + y_{t-3} - y_{t-4}) + 0.25(\alpha_R L + \alpha_1)\beta_R(y_{t-1} - y_{t-3}) + \delta_t$$

Según esta ecuación, el último término es directamente estacionario o cointegra con su propio rezago. Sin embargo, en el programa utilizado en este trabajo (RATS) no se tiene la programación para realizar esta prueba. En vista de esto, se analizará la existencia de una relación de cointegración de la traza de Johansen mediante la estimación de un modelo de vectores autorregresivos al cual no se le incluyan variables mudas estacionales, otro al cual se le incluyen variables mudas de frecuencias trimestrales y luego se vuelve a estimar otro con variables mudas de frecuencias semestrales y se comparan los resultados.

Evidencia empírica

Según las pruebas de raíces unitarias Auquented Dickey Fuller (ADF), la serie de $(m-p)_t$ es I(2), mientras que e_t es I(1), así como R_t. Sin embargo, la prueba Phillips Peron (PP), señala que $(m-p)_t$ es I(1) mientras que e_t es I(0) y R_t es I(1). Estas diferencias en las pruebas de raíces unitarias pueden ser causadas por el bajo poder de estas pruebas cuando el verdadero proceso que sigue la variable es cercano a una raíz unitaria. También, puede deberse a que estas pruebas son sensibles a la presencia de quiebres estructurales. En este caso, los resultados de estas pruebas pueden ser distorsionados por la presencia de factores estacionales o por la forma en que se aíslan estos componentes.

Debido a la presencia de estos problemas, la prueba HEGY es fundamental para este trabajo. Según esta prueba, a excepción de la tasa de interés, las demás variables son no estacionarias en frecuencia cero (no estacionarias en el largo plazo). Sin embargo, todas las series muestran no estacionariedad en la frecuencia trimestral, aunque no así en la semestral, según las pruebas HEGY realizadas. Esto indica que las pruebas ADF y PP son sensibles a la presencia de residuos no estacionarios y a la utilización de un filtro que elimine el componente trimestral de las series. Es por esto que, a pesar de órdenes de integración diferentes en las pruebas ADF y PP, la existencia de factores estacionales que dirigen la evolución de la magnitud de las series sugiere examinar la existencia de una relación a largo plazo con diferentes frecuencias. De esta manera, se obtienen estimadores insesgados y consistentes, se puede resolver el problema de regresiones espurias y probar la estabilidad de la demanda real de dinero (Rodríguez, 2001).

Según las pruebas de la traza del procedimiento de Johansen (1988), utilizando diversos modelos, uno sin variables mudas y otro con variables mudas trimestrales, existe un vector de cointegración (Johansen, 1988; Galindo, 1997). Sin embargo, con frecuencias semestrales, existen dos vectores de

cointegración. Esta diferencia puede darse por problemas de especificación al no tener series trimestrales del producto bruto y utilizar un proxi que genere relaciones espurias. Aunque la similitud de los resultados con frecuencia cero y trimestral puede ser un indicador de que la existencia de un vector de cointegración se da por la existencia de tendencias estocásticas comunes trimestrales.

Los valores de las raíces características en las combinaciones que resultaron cointegrables no son muy similares, por lo que la varianza de los parámetros estimados puede no ser muy grande, facilitando la identificación desde el punto de vista económico. De maneca que imponer restricciones adicionales a las estimaciones no necesariamente favorece una identificación de las relaciones entre las variables a largo plazo desde el punto de vista de la teoría económica (Galindo y Perrotini, 1996; Hendry, 1997; Rodríguez, 2001). Como consecuencia de la propiedad de cointegración, los estimadores de mínimos cuadrados son insesgados y no existe el problema de regresiones espurias (Galindo y Perrotini, 1996; Hendry, 1997; Maddala, 1996; Rodríguez, 2001).

En las ecuaciones normalizadas, la demanda de dinero tienen una elasticidad mayor a uno semieslasticidad negativa. Según la prueba de máxima verosimilitud se rechaza la existencia de una elasticidad unitaria en el consumo de energía eléctrica y se acepta que la tasa de interés es relevante para determinar los saldos monetarios.

La posibilidad de exogeneidad débil está latente en este modelo de demanda de dinero. Esto se debe a que los valores alfas proporcionados por el procedimiento de Johansen tienden a ser relativamente pequeños, en ambos modelos, a pesar del rechazo de exogeneidad débil en el primer vector de cointegración para la tasa de interés. Esto puede implicar que un modelo de corrección de errores puede incluir más de un vector de cointegración en cada ecuación y, por lo tanto, un número similar de mecanismos de errores en cada ecuación.

Sin embargo, dados los valores de los coeficientes alfas, las variables a considerar contienen información relevante para explicar la evolución de la demanda de dinero en Puerto Rico, aunque cabe la posibilidad que la exclusión de la tasa de interés simplifique las relaciones establecidas (Rodríguez, 2002). La prueba de exogeneidad débil en la tasa de interés respecto al dinero interno se rechaza por la evolución de ambas series.

La estabilidad de los parámetros de la función de demanda de dinero indica que ésta es estable en el largo plazo. Dado estos resultados, este modelo puede utilizarse para propósitos de política económica. Es decir, puede desarrollarse un modelo que incluya estas variables para objetivos de crecimiento económico a corto plazo de acuerdo a la utilización de instrumentos monetarios o crediticios. Los resultados de este modelo mejorarán significativamente si se dispone de una serie de oferta monetaria para la Isla, si se producen datos trimestrales del producto bruto o si se vuelve a calcular el índice de actividad económica.

Conclusiones

Según la evidencia presentada, se puede obtener una función de demanda real de dinero, que puede representarse en términos generales y que puede utilizarse para estudiar la estabilidad de la demanda de dinero en la Isla. Se reitera, sin embargo, que, dado el marco institucional y la disponibilidad de información, hay que tener ciertas consideraciones en cuanto a las variables a incluirse en el modelo.

Según los resultados obtenidos, la demanda de dinero en Puerto Rico mantiene una relación estable en el largo plazo con el nivel de producción y la tasa de interés. Asimismo, este modelo satisface la condición de exogeneidad débil, permitiendo realizar inferencias estadísticas válidas. Aunque se rechaza la existencia de una elasticidad unitaria en el consumo de energía eléctrica y se acepta que la tasa de interés es relevante para determinar los saldos monetarios.

La inclusión de variables mudas estacionales no cambió de manera significativa los resultados, pero se puede señalar que los fenómenos no observables que tienen efectos estacionales son una parte esencial para estudiar la evolución de largo plazo en las variables analizadas. Es decir, los aspectos no observables o no cuantificables deben ser considerados a la hora de estudiar la estabilidad de la demanda de dinero. Los resultados encontrados no son finales por la falta de información fundamental para llegar a una determinación final sobre la estabilidad de dinero en Puerto Rico. Sin embargo, estas primeras estimaciones dan luz a la posibilidad de que se puede realizar algún subrogado de política monetaria de la Isla y, así, definir mejor los objetivos principales de política económica mediante instrumentos intermedios.

APENDICE

CAPITULO X

APENDICE

PRUEBAS DE RAÍCES UNITARIAS

Pruebas ADF y PP de raíces unitarias

Variable	ADF	PP
$(m-p)_t$	1.873	-1.961
$d(m-p)_t$	-1.859	-5.161*
$dd(m-p)_t$	-2.502*	
E	-1.805	-3.07*
de_t	-2.904*	
R_t	-2.340	-0.972
dR_t	-2.880*	-3.804*

*Indica significancia al 95 por ciento.

Hegy tests performed by the RATS program
Testing for Seasonality in LMR. Sample from 1995:01 to 2002:02, for a total of 30 Observations.

	PI1	PI2	PI3	PI4	F34	F234	F1234	Lags	AR(1-4)	Last lag t
None	-0.247	-2.148	-0.417	-1.325	1.006	2.430	1.830	4	0.119[0.971]	0.750[0.466]
None	-0.276	-0.178	0.792	-0.561	0.489	0.372	0.315	4	0.619[0.666]	-0.130[0.898]
I only	-1.727	-0.194	0.394	-0.523	0.220	0.191	1.065	4	0.415[0.792]	0.542[0.597]
I,SD	-1.409	-1.081	0.218	0.038	0.025	0.490	1.040	4	2.130[0.344]	0.663[0.523]
I,Tr	-2.772	-0.221	1.457	-0.259	1.148	0.812	2.282	4	15.686[0.010]	0.041[0.968]
I,SD,Tr	-1.961	-0.928	0.967	0.127	0.471	0.735	1.498	4	2.225[0.461]	0.242[0.814]

Testing for Seasonality in "e". Sample from 1995:01 to 2002:02, for a total of 30 Observations.

	PI1	PI2	PI3	PI4	F34	F234	F1234	Lags	AR(1-4)	Last lag t
None	-0.247	-2.148	-0.417	-1.325	1.006	2.430	1.830	4	0.119[0.971]	0.750[0.466]
I only	-1.162	-1.933	-0.589	-1.300	1.079	2.211	2.205	4	0.156[0.952]	0.837[0.418]
I,SD	-0.714	-1.647	-2.205	-1.242	3.838	4.161	3.749	4	0.099[0.973]	1.030[0.327]
I,Tr	-0.466	-1.684	-0.447	-1.122	0.757	1.549	1.209	4	0.985[0.506]	-0.306[0.765]
I,SD,Tr	-0.290	-1.469	-1.946	-1.024	2.742	2.879	2.213	4	0.706[0.700]	0.299[0.771]

Testing for Seasonality in R. Sample from 1995:01 to 2002:02, for a total of 30 Observations.

	PI1	PI2	PI3	PI4	F34	F234	F1234	Lags	AR(1-4)	Last lag t
None	-1.387	-1.439	-2.786	-1.837	8.148	7.541	6.060	4	0.224[0.915]	-0.926[0.370]
I only	-1.151	-1.433	-2.941	-1.793	8.656	7.908	6.086	4	0.184[0.937]	-0.118[0.908]
I,SD	-1.132	-1.142	-2.584	-1.776	7.201	6.386	4.886	4	1.134[0.518]	-0.182[0.859]
I,Tr	-1.916	-1.390	-2.917	-1.395	7.006	6.250	6.366	4	1.961[0.265]	0.448[0.662]
I,SD,Tr	-1.783	-1.113	-2.652	-1.378	6.159	5.328	5.136	4	1.047[0.616]	0.364[0.724]

PRUEBA DE COINTEGRACION

1. Frecuencia cero

Eigenv.	L-max	Trace	H0:r	p-r	L-max90	Trace90
0.5658	21.69	30.48	0	3	11.23	21.58
0.2866	8.78	8.79	1	2	7.37	10.35
0.0002	0.01	0.01	2	1	2.98	2.98

Coeficientes beta normalizados

LMR	LE	R
1.000	-1.504	0.217
-0.855	1.000	0.130
3.869	-6.198	1.000

Prueba de restricción en los coeficientes beta

The LR test, CHISQ(3) = 11.64 , p-value = 0.00

Coeficientes alfa

0.006	0.021	0.000
0.010	-0.012	0.001
-0.359	-0.099	0.002

Prueba de autocorrelación

LM(4), CHISQ(9) = 5.918, p-val = 0.75

Prueba de normalidad

CHISQ(6) = 14.455, p-val = 0.02

Pruebas ARCH y de normalidad para cada ecuación en el modelo

ARCH(4)	Normality	R-squared
7.059	1.198	0.525
1.833	8.499	0.422
0.666	1.697	0.563

Prueba de exogeneidad débil: prueba de máxima verosimilitud CHISQ(r)

r	DGF	CHISQ_5	LMR	LE	R
1	1	3.84	0.66	3.31	31.13
2	2	5.99	18.36	4.00	48.68

2. Modelo con variables mudas estacionales trimestrales

Eigenv.	L-max	Trace	H0: r	p-r	L-max90	Trace90
0.6194	25.12	29.21	0	3	11.23	21.58
0.1429	4.01	4.09	1	2	7.37	10.35
0.0032	0.08	0.08	2	1	2.98	2.98

Coeficientes beta normalizados

LMR	LE	R
1.000	-1.635	0.361
0.834	1.000	0.101
-1.143	0.461	1.000

Prueba de restricción en los coeficientes beta

The LR test, CHISQ(3) = 11.60 , p-value = 0.00

Coeficientes alfas

0.009	0.011	0.001
0.012	-0.006	0.003
-0.333	-0.075	0.008

Prueba de normalidad

CHISQ(6) = 8.682, p-val = 0.19

Pruebas ARCH y de normalidad para cada ecuación en el modelo

ARCH(4)	Normality	R-squared
2.175	0.706	0.676
1.623	6.812	0.604
5.207	1.314	0.612

Prueba de exogeneidad débil: prueba de máxima verosimilitud CHISQ(r)

r	DGF	CHISQ_5	LMR	LE	R
1	1	3.84	2.89	4.56	13.41
2	2	5.99	41.31	4.76	51.57

3. Modelo con variables mudas estacionales semestrales

Eigenv.	L-max	Trace	H0: r	p-r	L-max90	Trace90
0.8896	48.48	76.67	0	3	11.23	21.58
0.7219	28.15	28.19	1	2	7.37	10.35
0.0017	0.04	0.04	2	1	2.98	2.98

NOTA

1. Para más detalle, véase la metodología sobre el índice de actividad económica de Puerto Rico realizado por la Junta de Planificación de Puerto Rico.

BIBLIOGRAFIA

Alexander, C. H. (1998) Recent Developments in the American Community Survey.

Alameda, J.I. (2000) "La política monetaria en Puerto Rico." **Economía: versión especial para Puerto Rico**. Autores: Mc Connel, C. y Brue S. Décimo cuarta edición: Mc Graw Hill.

Cushman, D. (2002) **Nonlinear Trends and Co-trending in Canadian Money Demand**. Department of Economics, University of Saskatchewan.

Eugomé-Bossogo P. (2000). **Money Demand in Guyana**. Fondo Monetario Internacional. Documento de trabajo núm. 119.

Fujiki H. (2002). **Money Demand Near Cero Interest Rate: Evidence from Regional Data**. Monetary and Economic Studies.

Galindo, L.M. (1997). "**El concepto de exogeneidad en la econometría moderna.**" **Investigación económica**.

Galindo, L.M. e I. Perrotini (1996). "**La demanda de dinero en México,** 1980-1994." **Monetaria**.

Harris, L. (1981). **Teoría Monetaria**. Fondo de Cultura Económica. México

Hendry, D.F. (1997) "The Econometrics of Economic Forecasting." **The Economic Journal**, 47 (444).

Hueng, C. (2002) "The Impact of Foreign Variables on Domestic Money Demand: Evidence from the United Kingdom". **Journal of Economics and Finance**. 24 (2) 97-109.

Izgi Koar, C. (1995). **Cointegration Test For Money Demand the Case of Turkey and Israel**. Banco Central de la República de Turquía: Departamento de investigación. Documento de trabajo núm. 95 4.

Johansen, S. (1988) "Statistical Analysis of Cointegration Vectors." **Journal of Economic Dynamic and Control**, 12, 231-54.

Johansen S. y E. Schaumburg (1999). "Likelihood Analysis of Seasonal Cointegration". **Journal of Econometrics**, 84, (2).

Maddala, G. S. (1996). Introducción a la Econometría. Segunda Edición. Prentice Hall.

Mantey, G. (1997). Lecciones de economía monetaria. Universidad Nacional Autónoma de México.

Mudabber, A. (1996). "Demand for Money in Bangladesh: An Econometric Investigation to Some Basic Issues". **The Indian Economic Journal**. 48 (1).

Paustian, M., et al (2001). **Money Demand in Germany**. Universidad de Bonn: Escuela Graduada de Economía.

Rodríguez, C. (2001). La hipótesis de la neutralidad del dinero en México: un análisis de series de tiempo para el período, 1980-1994. Tesis sometida para obtener el grado de Doctor en Economía. Universidad Nacional Autónoma de México.

Toledo, W. (1996). "La neutralidad del dinero: Una discusión de la literatura y un análisis empírico para Puerto Rico." Serie de Ensayos y Monografías. Unidad de Investigaciones Económicas, Universidad de Puerto Rico, 78.

Wu, C. S., et al (2001). **Is Money Demand in Taiwan Stable?**. Universidad de Chicago.

APENDICE ESTADISTICO

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA DE CONTENIDO

Tabla		Página
1	SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA	A–1
2	PRODUCTO BRUTO	A–3
3	PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A–4
4	INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A–5
5	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A–6
6	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A–7
7	INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A–8
8	INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A–9
9	PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A–10
10	INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A–11
11	DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A–12
12	INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA	A–13
13	INGRESO BRUTO AGRICOLA	A–14

TABLE OF CONTENTS

Table		Page
1	SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A–1
2	GROSS PRODUCT	A–3
3	GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A–4
4	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A–5
5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A–6
6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A–7
7	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A–8
8	GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT	A–9
9	GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A–10
10	NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A–11
11	FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A–12
12	NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A–13
13	GROSS FARM INCOME	A–14

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla		Página
14	RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A–15
15	INGRESO PERSONAL	A-16
16	ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A–17
17	DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A–18
18	BALANZA DE PAGOS	A–19
19	NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A–20
20	GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A–21
21	TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A–22
22	APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.	A–24
23	EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A–26
23A	EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN)	A–27
24	IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A–28
24A	IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN)	A–29
25	BALANCE COMERCIAL	A–30

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table		Page
14	RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A–15
15	PERSONAL INCOME	A-16
16	PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-17
17	CONSUMERS' DEBT	A–18
18	BALANCE OF PAYMENTS	A–19
19	NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A–20
20	NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A–21
21	TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A–22
22	FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT	A–24
23	EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A–26
23A	EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SISTEM (NAICS)	A–27
24	IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A–28
24A	IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SISTEM (NAICS)	A–29
25	TRADE BALANCE	A–30

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla		Página
26	CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS	A–31
27	RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DEL E.L.A.	A–32
28	INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DEL E.L.A..	A–34
29	DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A–36
30	PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO	A–37
31	ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS	A–38
32	ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS	A–39
33	NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A–40
34	NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLE–CIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A–41

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table		Page
26	ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS	A–31
27	COMMONWEALTH GOVERNMENT'S NET RECURRENT REVENUES	A–32
28	COMMONWEALTH GOVERNMENT'S GENERAL FUND NET REVENUES	A–34
29	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A–36
30	PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A–37
31	SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A–38
32	EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER	A–39
33	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A–40
34	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A–41


Tablas

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	1990r	1991r	1992r	1993r	1994r	1995r	1996r	1997r	1998r	1999r	2000r	2001r	2002p	
Total a precios corrientes (En millones de dólares)														Total in current dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,110.7	38,281.2	41,418.6	44,172.9	45,188.9	Gross product
Ingreso neto	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,824.4	29,907.7	32,610.4	34,476.1	35,601.9	Net income
Ingreso personal	21,105.0	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,914.1	32,663.3	34,340.2	36,614.5	38,855.7	41,410.6	42,630.3	Personal income
Ingreso personal disponible	19,914.0	20,632.4	21,536.3	23,195.2	24,247.6	25,590.9	27,975.9	30,607.2	32,065.8	34,041.7	36,238.6	38,736.3	39,842.9	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	31,980.3	34,008.0	36,132.6	37,651.5	38,449.7	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	30,603.9	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,340.8	48,187.0	54,086.4	57,841.0	61,701.8	69,311.5	71,115.1	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,118.1	11,477.5	11,852.5	11,673.3	11,680.8	Gross fixed domestic investment
Total a precios constantes de 1954 (En millones de dólares)														Total in constant 1954 dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	4,929.8	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,671.2	5,864.2	6,054.7	6,300.1	6,487.1	6,589.1	6,573.1	Gross product
Ingreso personal (1)	5,551.0	5,513.7	5,693.4	6,056.2	6,242.7	6,546.5	7,073.6	7,578.5	7,806.4	8,250.2	8,491.2	8,790.2	8,980.5	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	5,237.8	5,198.4	5,352.0	5,707.5	5,852.7	6,119.3	6,615.3	7,101.4	7,289.3	7,670.5	7,919.3	8,222.5	8,393.3	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,270.2	7,662.9	7,896.4	7,991.6	8,100.1	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	6,617.8	6,770.3	7,079.3	7,408.1	7,718.2	8,069.3	8,256.0	8,658.9	9,137.8	9,630.3	9,945.4	10,574.9	10,579.5	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	942.9	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,284.8	1,440.7	1,496.4	1,892.4	1,922.0	1,901.0	1,871.3	Gross fixed domestic investment
Per cápita a precios corrientes (En dólares)														Per capita in current dollars (In dollars)
Producto bruto	6,147	6,426	6,631	6,981	7,334	7,761	8,196	8,643	9,313	10,099	10,877	11,540	11,733	Gross product
Ingreso neto	5,101	5,332	5,493	5,884	6,068	6,452	6,710	7,207	7,645	7,890	8,564	9,007	9,244	Net income
Ingreso personal	6,001	6,165	6,411	6,836	7,120	7,468	8,076	8,729	9,108	9,659	10,204	10,818	11,069	Personal income
Ingreso personal disponible	5,662	5,813	6,026	6,443	6,675	6,980	7,553	8,179	8,505	8,981	9,516	10,120	10,345	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	5,637	5,764	6,022	6,338	6,726	7,071	7,514	8,020	8,482	8,972	9,489	9,836	9,983	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	8,701	9,096	9,691	10,255	10,927	11,633	12,241	12,877	14,346	15,259	16,203	18,107	18,464	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)														Per capita in constant 1954 dollars (In dollars)
Producto bruto	1,402	1,401	1,402	1,438	1,462	1,498	1,531	1,567	1,606	1,662	1,704	1,721	1,707	Gross product
Ingreso personal	1,578	1,553	1,593	1,682	1,719	1,786	1,910	2,025	2,071	2,176	2,230	2,296	2,332	Personal income
Ingreso personal disponible	1,489	1,465	1,498	1,585	1,611	1,669	1,786	1,898	1,933	2,024	2,080	2,148	2,179	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	1,483	1,452	1,496	1,560	1,623	1,691	1,777	1,861	1,928	2,022	2,074	2,088	2,103	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	1,882	1,907	1,981	2,058	2,125	2,201	2,229	2,314	2,424	2,541	2,612	2,763	2,747	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	1990r	1991r	1992r	1993r	1994r	1995r	1996r	1997r	1998r	1999r	2000r	2001r	2002p	
Otras estadísticas														Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)														Increase in gross product (%)
A precios corrientes	8.3	5.5	3.9	6.1	6.0	6.8	6.7	6.5	8.6	9.0	8.2	6.7	2.3	In current prices
A precios constantes	2.5	0.9	0.8	3.3	2.5	3.4	3.3	3.4	3.2	4.1	3.0	1.6	(0.2)	In constant prices
Ingreso promedio por familia (2) (En dólares)														Average family income (2) (In dollars)
A precios corrientes	22,203	22,812	23,079	24,610	25,633	26,137	28,267	30,551	30,968	32,842	34,693	36,782	37,633	In current dollars
A precios constantes de 1954	5,840	5,747	5,735	6,056	6,187	6,250	6,684	7,088	7,040	7,400	7,581	7,808	7,928	In constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.7	3.7	3.6	3.6	3.6	3.5	3.5	3.5	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	Average number of persons per family
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	11,681.0	12,192.5	12,346.4	13,737.4	14,419.9	15,299.7	16,303.0	17,472.4	18,264.0	19,217.9	20,488.8	21,401.4	21,966.7	Salaries and wages (In millions of dollars)
Ingreso neto originado en el turismo (En millones de dólares)	383.3	400.8	429.6	441.3	469.2	498.7	526.8	553.5	597.9	577.1	615.4	663.1	644.6	Net income originated in tourism (In millions of dollars)
Empleo, total (En miles de personas) (3)	963	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159	1,158	1,170	Employment, total (In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	6,872	6,930	7,246	7,416	7,634	7,678	7,560	7,676	8,037	8,396	8,581	9,132	9,042	Productivity (In dollars) (4)
Indice de precios al consumidor para todas las familias (5)	112.4	118.4	121.5	125.1	128.7	133.8	140.6	148.2	156.6	164.8	174.2	188.6	197.0	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	4.1	5.3	2.6	3.0	2.9	4.0	5.1	5.4	5.7	5.2	5.7	8.3	4.5	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,517	3,550	3,574	3,600	3,632	3,666	3,704	3,742	3,770	3,791	3,808	3,828	3,851	Population (In thousands of persons) (6)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Deflacionado por el Indice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
(2) El número de familias aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por familia. Para propósitos del censo de población, una familia consiste de un jefe de hogar y una persona o más que viven en el mismo hogar y están emparentados con el jefe del hogar por nacimiento, matrimonio o adopción.
(3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
(4) Se obtiene dividiendo el producto bruto interno a precios constantes entre el empleo total.
(5) 1984=100.
(6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
(2) The number of families used here represents the division of the total population by the average number of persons per family. For the purpose of the population census, a familly consists of a householder and one or more other persons living in the same household who are related to the householder by birth, marriage or adoption.
(3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
(4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
(5) 1984=100.
(6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
PRODUCTO BRUTO	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,110.7	38,281.2	41,418.6	44,172.9	45,188.9	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	31,980.3	34,008.0	36,132.6	37,651.5	38,449.7	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	2,974.8	3,229.2	3,629.3	3,754.6	4,143.0	4,409.3	4,794.7	4,610.0	4,482.2	4,613.1	Durable goods
Artículos no duraderos	9,973.2	10,397.4	10,750.2	11,809.9	12,748.3	13,139.6	13,937.9	14,633.8	15,385.8	15,375.0	Nondurable goods
Servicios	9,870.5	10,803.0	11,543.8	12,266.5	13,119.6	14,431.4	15,275.4	16,888.8	17,783.5	18,461.7	Services
Gastos de consumo del gobierno	5,087.4	5,357.4	5,946.0	6,493.4	6,912.8	7,098.9	7,505.1	7,229.4	7,719.0	8,346.8	Government consumption expenditures
Estado Libre Asociado (1)	4,230.0	4,443.9	4,939.1	5,405.5	5,740.7	5,911.1	6,154.0	5,816.2	6,247.8	6,754.6	Commonwealth (1)
Municipios	857.5	913.5	1,006.9	1,087.9	1,172.1	1,187.7	1,351.0	1,413.2	1,471.2	1,592.1	Municipios
Inversión interna bruta, total	5,925.7	6,481.1	7,194.3	7,914.3	8,946.3	9,150.1	11,973.2	12,164.2	12,149.5	11,975.5	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	373.5	598.4	635.4	324.4	417.7	32.0	495.7	311.7	476.1	294.7	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,118.1	11,477.5	11,852.5	11,673.3	11,680.8	Gross fixed domestic investment
Construcción	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,689.8	5,355.4	6,551.4	6,849.3	6,756.9	6,827.9	Construction
Empresas privadas	1,262.2	1,424.7	1,544.2	1,820.0	1,974.0	2,485.6	3,735.8	4,254.2	4,248.9	4,319.3	Private enterprises
Empresas públicas	1,008.0	1,029.8	1,150.7	1,489.5	1,708.0	1,550.6	1,503.3	1,332.9	1,519.3	1,404.7	Public enterprises
Gobierno	557.2	487.8	560.4	785.7	1,007.8	1,319.2	1,312.3	1,262.2	988.7	1,103.9	Government
Estado Libre Asociado (1)	391.7	326.1	362.2	566.8	766.0	1,060.2	990.0	904.2	634.9	798.3	Commonwealth (1)
Municipios	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	259.0	322.3	358.1	353.8	305.7	Municipios
Maquinaria y equipo	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.8	3,838.9	3,762 7	4,926.1	5,003.3	4,916.4	4,852.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.3	3,604.5	3,568.4	4,687.3	4,771.7	4,723.3	4,663.4	Private enterprises
Empresas públicas	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	57.3	80.5	94.3	51.6	58.3	Public enterprises
Gobierno	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	158.4	137.2	141.6	131.2	Government
Estado Libre Asociado (1)	84.7	94.5	118.4	117.2	119.8	111.5	131.2	108.6	112.0	100.6	Commonwealth (1)
Municipios	18.3	19.2	21.4	23.1	25.0	25.6	27.2	28.6	29.6	30.5	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,881.7)	(13,527.3)	(13,118.6)	(15,205.2)	(14,107.7)	(13,347.0)	(13,583.1)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	26,816.3	28,705.8	31,058.1	31,026.5	32,348.0	38,161.1	42,139.4	46,428.8	55,724.1	56,029.5	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	1,082.5	1,081.2	1,080.7	1,102.5	1,141.7	1,050.5	1,075.2	1,183.5	1,224.5	1,271.7	Federal government
Otros no residentes	25,733.8	27,624.6	29,977.5	29,924.0	31,206.3	37,110.6	41,064.2	45,245.4	54,499.6	54,757.8	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	35,515.0	38,333.1	41,669.4	42,908.2	45,875.3	51,279.7	57,344.5	60,536.5	69,071.1	69,612.6	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	304.7	337.1	340.7	331.7	331.9	275.5	282.4	280.4	286.3	278.7	Federal government
Otros no residentes	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,576.5	45,543.3	51,004.3	57,062.1	60,256.1	68,784.7	69,334.0	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.
(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
( ) Negative figures.
(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
PRODUCTO BRUTO	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,671.2	5,864.2	6,054.7	6,300.1	6,487.1	6,589.1	6,573.1	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,270.2	7,662.9	7,896.4	7,991.6	8,100.1	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	970.9	1,035.4	1,165.0	1,194.6	1,298.6	1,342.7	1,489.0	1,407.5	1,435.9	1,437.9	Durable goods
Artículos no duraderos	2,365.6	2,410.0	2,480.2	2,703.0	2,854.7	2,896.2	3,043.2	3,130.6	3,171.4	3,166.4	Nondurable goods
Servicios	2,278.2	2,450.7	2,553.6	2,684.1	2,809.2	3,031.4	3,130.6	3,358.4	3,384.3	3,495.8	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,383.1	1,387.1	1,483.8	1,558.2	1,639.1	1,669.5	1,742.3	1,644.9	1,708.5	1,802.8	Government consumption expenditure
Estado Libre Asociado (1)	1,147.4	1,146.8	1,221.2	1,288.6	1,352.9	1,371.9	1,402.7	1,288.6	1,349.7	1,420.8	Commonwealth (1)
Municipios	235.7	240.3	262.6	269.7	286.2	297.6	339.6	356.3	358.8	382.1	Municipios
Inversión interna bruta, total	1,127.3	1,188.1	1,312.9	1,352.7	1,539.6	1,504.1	2,001.3	1,990.3	2,010.4	1,927.8	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	101.3	137.1	155.2	67.9	98.9	7.7	108.9	68.4	109.4	56.4	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,284.8	1,440.7	1,496.4	1,892.4	1,922.0	1,901.0	1,871.3	Gross fixed domestic investment
Construcción	488.3	489.0	527.4	649.7	728.7	811.7	971.7	1,000.5	988.8	991.7	Construction
Empresas privadas	218.0	236.8	250.2	288.8	306.7	376.7	554.1	621.4	621.8	627.4	Private enterprises
Empresas públicas	174.1	171.1	186.4	236.3	265.4	235.0	223.0	194.7	222.3	204.0	Public enterprises
Gobierno	96.2	81.1	90.8	124.7	156.6	199.9	194.6	184.4	144.7	160.3	Government
Estado Libre Asociado (1)	67.6	54.2	58.7	89.9	119.0	160.7	146.8	132.1	92.9	115.9	Commonwealth (1)
Municipios	28.6	26.9	32.1	34.7	37.6	39.3	47.8	52.3	51.8	44.4	Municipios
Maquinaria y equipo	537.7	562.1	630.3	635.1	712.0	684.7	920.7	921.5	912.2	879.6	Machinery and equipment
Empresas privadas	502.8	530.5	590.6	592.3	668.7	649.4	875.5	878.8	876.3	845.2	Private enterprises
Empresas públicas	14.5	9.9	13.1	17.3	16.6	10.4	15.2	17.4	9.6	10.6	Public enterprises
Gobierno	20.3	21.7	26.6	25.5	26.7	24.9	30.0	25.3	26.3	23.8	Government
Estado Libre Asociado (1)	16.7	18.1	22.5	21.3	22.1	20.3	24.8	20.0	20.8	18.2	Commonwealth (1)
Municipios	3.6	3.7	4.1	4.2	4.5	4.7	5.1	5.3	5.5	5.5	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(2,947.3)	(3,162.4)	(3,503.6)	(3,821.3)	(4,277.0)	(4,389.1)	(5,106.4)	(5,044.5)	(5,121.4)	(5,257.7)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	4,682.5	4,809.6	4,981.4	4,712.8	4,593.8	5,133.2	5,257.0	5,620.4	6,599.0	6,399.0	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	266.4	261.7	257.9	260.7	264.9	238.8	242.3	258.6	259.9	267.9	Federal government
Otros no residentes	4,416.2	4,547.8	4,723.5	4,452.1	4,328.9	4,894.4	5,014.7	5,361.8	6,339.1	6,131.1	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	7,629.8	7,972.0	8,485.1	8,534.1	8,870.8	9,522.3	10,363.4	10,664.9	11,720.3	11,656.6	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	75.0	81.6	81.3	78.4	77.0	62.6	63.6	61.3	60.8	58.7	Federal government
Otros no residentes	7,554.9	7,890.4	8,403.7	8,455.7	8,793.8	9,459.7	10,299.8	10,603.7	11,659.5	11,597.9	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.
(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
( ) Negative figures.
(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 4 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
PRODUCTO BRUTO	485.4	501.8	518.1	535.3	551.5	579.9	607.6	638.5	670.4	687.5	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	406.4	414.3	418.2	422.9	431.0	439.9	443.8	457.6	471.1	474.7	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	306.4	311.9	311.5	314.3	319.0	328.4	322.0	327.5	312.2	320.8	Durable goods
Artículos no duraderos	421.6	431.4	433.4	436.9	446.6	453.7	458.0	467.4	485.1	485.6	Nondurable goods
Servicios	433.3	440.8	452.1	457.0	467.0	476.1	487.9	502.9	525.5	528.1	Services
Gastos de consumo del gobierno	367.8	386.2	400.7	416.7	421.7	425.2	430.7	439.5	451.8	463.0	Government consumption expenditures
Estado Libre Asociado (1)	368.7	387.5	404.4	419.5	424.3	430.9	438.7	451.3	462.9	475.4	Commonwealth (1)
Municipios	363.7	380.2	383.4	403.4	409.6	399.1	397.8	396.7	410.0	416.7	Municipios
Inversión interna bruta, total	525.7	545.5	548.0	585.1	581.1	608.4	598.3	611.2	604.3	621.2	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	541.2	559.7	566.5	590.7	592.0	609.3	606.5	616.7	614.1	624.2	Gross fixed domestic investment
Construcción	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	659.8	674.2	684.6	683.3	688.5	Construction
Empresas privadas	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	659.8	674.2	684.6	683.3	688.5	Private enterprises
Empresas públicas	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	659.8	674.2	684.6	683.3	688.5	Public enterprises
Gobierno	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	659.8	674.2	684.6	683.3	688.5	Government
Estado Libre Asociado (1)	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	659.8	674.2	684.6	683.3	688.5	Commonwealth (1)
Municipios	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	659.8	674.2	684.6	683.3	688.5	Municipios
Maquinaria y equipo	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	549.5	535.0	543.0	539.0	551.7	Machinery and equipment
Empresas privadas	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	549.5	535.0	543.0	539.0	551.7	Private enterprises
Empresas públicas	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	549.5	535.0	543.0	539.0	551.7	Public enterprises
Gobierno	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	549.5	535.0	543.0	539.0	551.7	Government
Estado Libre Asociado (1)	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	549.5	535.0	543.0	539.0	551.7	Commonwealth (1)
Municipios	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	549.5	535.0	543.0	539.0	551.7	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	295.1	304.4	302.9	310.9	316.3	298.9	297.8	279.7	260.6	258.3	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	572.7	596.9	623.5	658.4	704.2	743.4	801.6	826.1	844.4	875.6	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	406.4	413.1	419.0	422.9	431.0	439.9	443.8	457.6	471.1	474.7	Federal government
Otros no residentes	582.7	607.4	634.6	672.1	720.9	758.2	818.9	843.9	859.7	893.1	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	465.5	480.9	491.1	502.8	517.2	538.5	553.3	567.6	589.3	597.2	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	406.4	413.1	419.0	422.9	431.0	439.9	443.8	457.6	471.1	474.7	Federal government
Otros no residentes	466.1	481.6	491.8	503.5	517.9	539.2	554.0	568.3	589.9	597.8	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	31,980.3	34,008.0	36,132.6	37,651.5	38,449.7	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	4,079.0	4,328.8	4,296.3	4,571.2	4,855.4	4,832.0	5,055.4	5,098.8	5,584.9	5,584.8	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	977.5	998.9	980.8	1,073.0	1,153.0	1,342.1	1,305.9	1,250.4	1,439.0	1,421.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	1,778.0	1,782.1	1,932.9	2,208.8	2,486.3	2,520.9	2,566.2	2,756.7	2,605.2	2,656.8	Clothing and accessories
Cuidado personal	577.1	615.0	667.2	711.6	627.1	632.3	739.5	636.5	716.5	773.8	Personal care
Vivienda	2,864.3	2,990.0	3,129.7	3,298.3	3,487.0	3,785.5	4,174.0	4,631.8	5,125.2	5,529.9	Housing
Funcionamiento del hogar	2,757.3	2,818.9	3,045.9	3,298.3	3,645.1	3,765.3	4,049.0	4,165.3	4,491.6	4,349.6	Household operations
Servicios médicos y funerarios	2,835.5	3,273.5	3,537.1	3,966.5	4,511.7	5,235.3	5,910.8	6,299.3	6,597.6	6,784.2	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	1,349.2	1,534.8	1,685.5	1,783.8	1,947.3	2,125.9	2,237.7	2,671.4	2,635.6	2,611.6	Business services
Transportación	2,872.2	3,152.0	3,541.0	3,732.4	4,012.0	4,238.7	4,471.5	4,708.0	4,552.5	4,758.3	Transportation
Recreación	1,978.7	2,160.0	2,259.1	2,324.7	2,442.2	2,547.4	2,674.5	3,034.5	3,235.2	3,132.7	Recreation
Educación	757.2	783.5	866.4	911.3	939.6	953.0	1,044.9	1,161.1	1,230.4	1,269.5	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	202.0	219.1	239.3	268.3	287.9	298.7	311.1	344.5	376.1	375.5	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	946.3	975.9	1,014.6	996.3	1,085.2	1,042.7	1,012.0	1,179.7	1,287.0	1,160.2	Foreign travel
Compras misceláneas	503.2	553.2	578.5	606.4	602.1	621.6	619.6	614.6	536.7	557.8	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	24,477.5	26,185.8	27,774.1	29,750.7	32,081.7	34,241.4	36,172.1	38,552.7	40,413.6	40,966.1	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,659.0	1,756.2	1,850.8	1,919.7	2,070.9	2,261.1	2,164.1	2,420.1	2,762.2	2,516.4	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,270.2	7,662.9	7,896.4	7,991.6	8,100.1	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	710.1	714.4	660.9	645.4	616.0	593.9	575.4	563.8	593.2	549.3	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	170.8	163.6	160.5	173.6	176.3	198.5	183.3	164.6	186.0	174.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	807.7	828.6	932.0	1,119.1	1,286.9	1,313.5	1,393.0	1,503.1	1,450.5	1,530.6	Clothing and accessories
Cuidado personal	170.0	177.1	191.6	199.5	167.0	160.1	186.2	152.1	171.9	184.8	Personal care
Vivienda	640.3	651.7	665.5	684.3	703.6	741.2	790.8	850.5	904.2	933.6	Housing
Funcionamiento del hogar	1,004.0	1,053.3	1,135.6	1,231.6	1,374.0	1,428.2	1,582.6	1,596.0	1,669.9	1,657.0	Household operations
Servicios médicos y funerarios	393.1	451.8	476.2	517.0	565.9	633.8	686.4	697.4	709.6	715.5	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	329.4	370.4	397.0	410.6	445.6	517.9	465.3	529.2	469.1	510.5	Business services
Transportación	658.2	732.9	796.0	824.5	868.3	907.9	942.0	894.0	825.0	877.6	Transportation
Recreación	577.7	593.7	619.0	617.0	612.4	660.7	717.6	801.8	904.1	838.7	Recreation
Educación	150.8	151.3	160.4	164.1	164.2	161.6	172.0	184.5	188.4	187.7	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	44.9	47.4	49.8	53.1	54.2	53.1	52.6	55.1	55.5	53.1	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	167.2	169.6	172.8	165.3	174.0	159.5	149.9	168.5	172.0	155.7	Foreign travel
Compras misceláneas	106.6	113.9	114.6	106.3	100.2	97.8	92.7	87.0	70.2	69.8	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	5,930.7	6,219.7	6,531.8	6,911.3	7,308.4	7,627.7	7,989.8	8,247.5	8,369.8	8,438.8	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	315.9	323.7	333.1	329.7	345.9	357.5	326.9	351.0	378.2	338.6	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 7 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑ
TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954=100)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	406.4	414.3	418.2	422.9	431.0	439.9	443.8	457.6	471.1	474.7	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	574.5	606.0	650.1	708.3	788.2	813.7	878.6	904.4	941.5	1,016.6	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	572.4	610.4	610.9	618.1	654.1	676.2	712.5	759.6	773.6	813.3	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	220.1	215.1	207.4	197.4	193.2	191.9	184.2	183.4	179.6	173.6	Clothing and accessories
Cuidado personal	339.4	347.3	348.2	356.6	375.5	394.9	397.1	418.5	416.8	418.6	Personal care
Vivienda	447.3	458.8	470.3	482.0	495.6	510.7	527.8	544.6	566.8	592.3	Housing
Funcionamiento del hogar	274.6	267.6	268.2	267.8	265.3	263.6	255.8	261.0	269.0	262.5	Household operations
Servicios médicos y funerarios	721.4	724.6	742.7	767.2	797.3	826.0	861.1	903.2	929.8	948.2	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	409.7	414.4	424.5	434.4	437.0	468.4	480.9	504.8	561.8	511.5	Business services
Transportación	436.4	430.1	444.8	452.7	462.1	466.9	474.7	526.6	551.8	542.2	Transportation
Recreación	342.5	363.8	365.0	376.8	398.8	385.6	372.7	378.5	357.8	373.5	Recreation
Educación	502.2	518.0	540.1	555.4	572.2	589.7	607.5	629.3	653.0	676.3	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	449.9	462.1	480.7	505.1	531.6	562.5	591.8	625.7	677.2	707.6	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	565.9	575.3	587.2	602.8	623.8	653.7	675.2	700.3	748.2	745.1	Foreign travel
Compras misceláneas	472.1	485.5	505.0	570.5	601.1	635.3	668.5	706.7	764.9	799.2	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	412.7	421.0	425.2	430.5	439.0	448.9	452.7	467.4	482.9	485.5	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	525.2	542.6	555.7	582.2	598.7	632.4	662.0	689.4	730.3	743.1	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 8 - INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
TOTAL	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,118.1	11,477.5	11,852.5	11,673.3	11,680.8	TOTAL
Construcción (1)	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,689.8	5,355.4	6,551.4	6,849.3	6,756.9	6,827.9	Construction (1)
Vivienda	639.8	773.7	859.9	1,066.5	1,242.4	1,459.2	2,089.7	1,905.8	2,166.5	2,479.2	Housing
Privada	537.0	642.3	743.0	956.8	1,106.3	1,341.5	1,901.7	1,750.9	2,029.4	2,364.6	Private
Pública	102.8	131.4	116.9	109.7	136.1	117.7	188.0	154.9	137.1	114.6	Public
Edificios industriales y comerciales (2)	1,630.4	1,680.9	1,835.1	2,243.0	2,439.6	2,577.1	3,149.4	3,681.2	3,601.8	3,244.8	Industrial and commercial buildings (2)
Empresas privadas	725.2	782.5	801.2	863.2	867.7	1,144.2	1,834.1	2,503.3	2,219.5	1,954.7	Private enterprises
Empresas públicas	905.2	898.4	1,033.9	1,379.8	1,571.9	1,432.9	1,315.3	1,178.0	1,382.2	1,290.1	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	557.2	487.8	560.4	785.6	1,007.8	1,319.2	1,312.3	1,262.2	988.7	1,103.9	Roads, schools, and other public works
Gobierno del E.L.A.	391.7	326.1	362.2	566.8	766.0	1,080.2	990.0	904.2	634.9	798.3	Commonwealth government
Gobiernos municipales	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	259.0	322.3	358.1	353.8	305.7	Municipal governments
Maquinaria y equipo	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.8	3,838.9	3,762.7	4,926.1	5,003.3	4,916.4	4,852.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.3	3,604.5	3,568.4	4,687.3	4,771.7	4,723.3	4,663.4	Private enterprises
Empresas públicas (3)	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	57.3	80.5	94.3	51.6	58.3	Public enterprises (3)
Gobierno (4)	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	158.4	137.2	141.6	131.2	Government (4)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) No incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.
(2) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.
(3) Incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.
(4) Incluye gobierno del E.L.A. y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Does not include investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.
(2) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.
(3) Includes investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.
(4) Includes Commonwealth government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
PRODUCTO BRUTO	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,356.9	32,342.7	35,110.7	38,281.2	41,418.6	44,172.9	45,188.9	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,195.0)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,975.8)	(19,559.8)	(20,283.2)	(25,138.6)	(25,926.2)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	716.1	732.8	721.7	754.0	767.7	765.5	782.6	886.4	904.7	954.2	Federal government
Otros no residentes	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,737.9)	(16,612.0)	(19,741.2)	(20,342.4)	(21,169.6)	(26,043.3)	(26,880.4)	Other nonresidents
PRODUCTO BRUTO INTERNO	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,340.8	48,187.0	54,086.4	57,841.0	61,701.8	69,311.5	71,115.1	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	411.3	369.2	318.4	375.7	466.0	436.7	335.9	529.1	453.2	424.3	Agriculture
Manufactura	15,427.6	16,748.1	17,867.3	18,466.6	19,302.1	22,994.3	23,311.5	24,078.6	28,806.4	29,990.5	Manufacturing
Construcción por contrato y minería (1	873.8	927.6	1,005.5	1,076.9	1,257.3	1,482.3	1,668.1	1,874.9	1,799.8	1,842.1	Contract construction and mining(1)
Transportación y otros servicios públicos (2)	3,009.0	3,133.9	3,276.3	3,562.7	3,750.9	3,978.4	4,032.0	4,236.5	4,687.9	5,078.2	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	5,303.1	5,635.0	5,989.0	6,281.1	6,724.3	7,286.9	8,111.5	8,339.7	8,656.2	8,717.8	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	4,896.6	5,246.1	5,730.0	6,164.2	6,917.3	7,672.2	8,183.0	9,977.3	11,116.4	11,287.8	Finance, insurance, and real estate
Servicios	3,908.9	4,332.3	4,723.6	5,024.8	5,313.6	5,723.3	6,140.1	6,602.7	6,975.7	7,162.5	Services
Gobierno	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.3	5,220.1	5,251.2	5,529.6	5,477.7	5,991.9	6,294.9	Government
Estado Libre Asociado (3)	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,462.0	4,693.3	4,600.7	5,083.9	5,355.8	Commonwealth (3)
Municipios	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	836.3	877.0	908.0	939.1	Municipios
Discrepancia estadística	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(452.4)	(764.6)	(738.8)	529.2	585.3	824.0	317.0	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.
(1) Minería incluye únicamente las canteras.
(2) Incluye estaciones de radio y televisión.
(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
( ) Negative figures.
(1) Mining includes only quarries.
(2) Includes radio and television broadcasting stations.
(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
INGRESO NETO	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,824.4	29,907.7	32,610.4	34,476.1	35,601.9	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,194.9)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,975.8)	(19,559.8)	(20,283.2)	(25,138.6)	(25,926.2)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	716.1	732.8	721.7	754.0	767.7	765.5	782.6	886.4	904.7	954.2	Federal government
Otros no residentes	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,737.9)	(16,612.0)	(18,210.3)	(20,342.4)	(21,169.6)	(26,043.3)	(26,880.4)	Other nonresidents
INGRESO NETO INTERNO	32,974.7	35,090.2	37,848.4	39,837.8	42,812.5	47,800.2	49,467.4	52,893.7	59,614.6	61,528.0	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	469.1	419.6	442.0	474.1	638.4	594.0	618.7	669.0	612.7	599.2	Agriculture
Manufactura	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,210.9	17,969.1	21,529.3	21,661.7	22,348.3	27,013.4	28,088.2	Manufacturing
Mineria (1)	25.2	28.1	30.0	30.6	34.0	34.8	33.9	41.4	44.8	42.2	Mining (1)
Construcción por contrato	805.4	830.2	902.9	972.0	1,126.9	1,313.4	1,474.4	1,691.4	1,576.9	1,595.9	Contract construction
Transportación y otros servicios públicos (2)	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,521.1	2,690.5	2,784.2	2,631.7	2,968.1	3,206.7	3,510.4	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,321.8	4,709.4	5,060.1	5,461.5	5,751.6	6,001.5	6,031.8	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,077.0	5,772.5	6,250.7	6,742.9	8,263.8	9,165.2	9,239.6	Finance, insurance, and real est
Servicios	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,388.8	4,651.5	4,982.5	5,313.0	5,682.4	6,001.5	6,125.8	Services
Gobierno	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,529.6	5,477.7	5,991.9	6,294.9	Government
Estado Libre Asociado (3)	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,462.0	4,693.3	4,600.7	5,083.9	5,355.8	Commonwealth (3)
Municipios	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	836.3	877.0	908.0	939.1	Municipios

r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.
(1) Minería incluye únicamente las canteras.
(2) Incluye estaciones de radio y televisión.
(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p- Preliminary figures.
( ) Negative figures.
(1) Mining includes only quarries.
(2) Includes radio and television broadcasting stations.
(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
INGRESO NETO TOTAL	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,824.4	29,907.7	32,610.4	34,476.1	35,601.9	TOTAL NET INCOME
Compensación a empleados	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,957.9	20,261.5	21,155.8	22,098.1	23,504.0	24,431.8	25,110.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	5,143.7	5,276.5	5,880.4	5,895.9	6,706.6	7,668.6	7,809.6	9,106.4	10,044.3	10,491.4	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,194.9)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,975.8)	(19,559.8)	(20,283.2)	(25,138.6)	(25,926.2)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	657.9	677.3	662.5	750.2	763.6	763.7	781.0	884.7	903.6	953.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(12,447.4)	(13,727.0)	(14,857.4)	(15,734.1)	(16,607.9)	(19,739.5)	(20,340.8)	(21,167.9)	(26,042.2)	(26,879.7)	Proprietors' income
INGRESO NETO INTERNO	32,974.7	35,090.2	37,848.4	39,837.8	42,812.5	47,800.2	49,467.4	52,893.7	59,614.6	61,528.0	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	15,383.6	16,086.7	17,110.4	18,207.4	19,497.0	20,392.1	21,317.2	22,619.5	23,528.3	24,157.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	17,591.1	19,003.5	20,737.9	21,630.1	23,314.5	27,408.0	28,150.4	30,274.3	36,086.5	37,371.2	Proprietors' income
Agricultura	469.1	419.6	442.0	474.1	638.4	594.0	618.7	669.0	612.7	599.2	Agriculture
Compensación a empleados	216.4	200.1	199.1	156.9	215.8	245.0	239.3	230.3	219.4	228.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	252.6	219.5	242.8	317.2	422.6	349.0	379.4	438.7	393.4	371.1	Proprietors' income
Manufactura	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,210.9	17,969.1	21,529.3	21,661.7	22,348.3	27,013.4	28,088.2	Manufacturing
Compensación a empleados	3,329.6	3,466.6	3,561.8	3,612.7	3,703.6	3,825.7	3,755.2	3,964.3	3,989.8	3,906.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	11,132.5	12,221.2	13,122.7	13,598.2	14,265.5	17,703.6	17,906.5	18,384.0	23,023.6	24,181.5	Proprietors' income
Construcción por contrato y minería	830.6	858.3	932.9	1,002.7	1,160.9	1,348.2	1,508.3	1,732.8	1,621.7	1,638.1	Contract construction and mining
Compensación a empleados	672.3	690.8	713.4	783.8	881.1	990.2	1,123.5	1,362.4	1,267.9	1,287.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	158.3	167.5	219.5	218.9	279.8	357.9	384.9	370.5	353.8	351.0	Proprietors' income
Transportación y otros servicios públicos	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,521.1	2,690.5	2,784.2	2,631.7	2,968.1	3,206.7	3,510.4	Transportation and other public utilities
Compensación a empleados	1,548.0	1,570.3	1,600.5	1,774.2	1,836.3	1,894.0	1,957.9	2,103.9	2,136.4	2,353.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	584.0	622.6	759.2	746.9	854.2	890.2	673.8	864.2	1,070.4	1,157.2	Proprietors' income
Comercio	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,321.8	4,709.4	5,060.1	5,461.5	5,751.6	6,001.5	6,031.8	Trade
Compensación a empleados	2,200.8	2,319.0	2,485.8	2,598.1	2,973.9	3,105.8	3,334.3	3,594.3	3,734.6	3,767.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,510.9	1,556.2	1,621.9	1,723.7	1,735.5	1,954.3	2,127.3	2,157.3	2,267.0	2,264.0	Proprietors' income
Finanzas, seguros y bienes raíces	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,077.0	5,772.5	6,250.7	6,742.9	8,263.8	9,165.2	9,239.6	Finance, insurance, and real estate
Compensación a empleados	1,009.4	1,152.3	1,148.0	1,247.8	1,298.4	1,439.1	1,517.5	1,790.0	1,836.0	1,891.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	2,983.1	3,141.9	3,587.2	3,829.1	4,474.1	4,811.6	5,225.4	6,473.8	7,329.2	7,348.4	Proprietors' income
Servicios	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,388.8	4,651.5	4,982.5	5,313.0	5,682.4	6,001.5	6,125.8	Services
Compensación a empleados	2,445.7	2,700.1	2,961.5	3,192.7	3,368.6	3,641.1	3,859.9	4,096.6	4,352.3	4,427.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	969.6	1,074.5	1,184.6	1,196.1	1,282.9	1,341.4	1,453.1	1,585.8	1,649.1	1,698.0	Proprietors' income
Gobierno (2)	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,529.6	5,477.7	5,991.9	6,294.9	Government (2)
Compensación a empleados	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,529.6	5,477.7	5,991.9	6,294.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.
(2) Incluye Gobierno del E.L.A. y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.
(2) Includes Commonwealth government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 12 - INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
TOTAL	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,210.9	17,969.1	21,529.3	21,661.7	22,348.3	27,013.4	28,088.2	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	2,226.7	2,421.9	2,325.5	1,772.2	1,687.9	1,687.1	1,500.6	1,513.3	1,688.6	1,662.5	Food and kindred products
Productos de tabaco	108.6	101.5	85.3	85.0	77.4	76.8	79.3	54.7	71.7	74.2	Tobacco products
Productos textiles	43.2	43.6	38.0	43.2	41.3	37.7	30.4	18.8	30.1	29.8	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	504.4	480.1	578.0	604.1	571.2	554.6	557.7	558.2	521.2	412.2	Apparel and related products
Muebles y artículos de madera	52.0	55.4	61.4	64.6	69.0	65.1	69.7	80.2	83.7	90.9	Furniture and wood products
Impresos y publicaciones	162.9	169.2	188.7	190.2	209.3	221.1	254.2	253.9	223.8	222.7	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	7,587.6	8,449.5	9,347.0	9,804.9	10,639.0	13,762.0	13,302.1	13,815.5	16,793.0	17,886.1	Chemical and allied products
Productos de piedra, arcilla y cristal	161.1	171.5	157.9	171.3	190.3	180.8	204.5	191.0	195.6	187.9	Stone, clay, and glass products
Maquinaria y productos metálicos	3,026.8	3,101.3	3,139.4	3,767.9	3,777.3	4,240.3	4,978.8	5,246.4	6,840.4	7,121.4	Machinery and metal products
Productos de papel	69.7	68.8	71.8	75.8	81.7	83.1	87.6	80.6	83.1	77.4	Paper and allied products
Productos de cuero	157.2	168.1	180.3	173.2	196.3	158.9	130.3	113.3	86.2	63.7	Leather products
Otra manufactura	361.8	457.2	511.3	458.7	428.4	461.9	466.5	422.3	395.9	259.3	Other manufacturing

r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
INGRESO BRUTO	693.6	670.7	687.1	664.7	701.2	707.4	713.9	721.4	715.8	724.1	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	81.0	79.3	71.3	66.4	63.1	57.4	31.6	35.3	35.3	36.4	Traditional crops
Café	64.7	65.2	59.1	57.4	56.9	53.8	30.5	34.2	35.0	36.0	Coffee
Azúcar y mieles	16.4	14.1	12.1	9.0	6.2	3.6	1.1	1.1	0.3	0.4	Sugar and molasses
Productos pecuarios	405.9	397.1	401.8	388.2	389.6	402.0	376.4	390.3	390.8	398.9	Livestock products
Leche	191.2	187.3	195.2	195.5	193.5	198.2	188.5	193.1	197.1	193.4	Milk
Huevos	23.9	21.8	22.7	21.0	19.2	21.7	11.5	12.0	12.7	15.8	Eggs
Carne de res	44.2	42.0	37.1	27.5	29.5	42.9	40.1	32.9	33.0	38.7	Beef
Carne de cerdo	33.0	30.8	29.0	28.2	27.3	25.1	21.8	21.0	20.2	19.9	Pork
Aves	90.3	93.1	94.2	91.7	92.6	88.9	85.8	98.6	85.3	89.6	Poultry
Cabros y otras carnes	3.4	2.9	2.5	2.7	2.5	1.9	2.2	2.3	4.4	5.2	Goats and other meats
Otros	19.9	19.3	21.0	21.6	25.0	23.4	26.5	30.3	38.1	36.3	Others
Cambio en inventario de animales	2.5	5.0	2.7	2.0	1.4	1.2	0.5	(3.2)	0.5	0.1	Change in livestock inventory
Legumbres	1.8	1.2	0.9	0.9	0.7	1.8	0.4	0.3	0.4	0.4	Legumes
Frutas	34.7	29.3	25.5	29.6	33.1	36.4	32.7	39.0	33.4	37.8	Fruits
Vegetales farináceos	45.9	44.3	57.9	52.6	50.2	62.5	46.2	93.5	77.6	67.7	Starchy vegetables
Otros vegetales	24.8	23.0	22.5	23.3	24.3	22.5	24.9	30.2	26.9	26.3	Other vegetables
Plantas ornamentales	21.3	20.9	21.5	30.0	33.0	34.0	26.0	30.0	34.1	40.0	Ornamental plants
Otros productos	75.6	70.5	83.0	71.7	105.8	89.5	175.2	106.2	116.8	116.6	Other products

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
( ) Negative figures.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 14 - RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
PRODUCTO BRUTO	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,110.7	38,281.2	41,418.6	44,172.9	45,188.9	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	2,489.7	2,689.1	2,756.9	2,968.5	3,106.6	3,614.5	4,308.9	4,463.9	4,790.8	5,190.1	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	22,643.2	23,951.8	25,695.4	27,388.5	29,236.1	31,496.2	33,924.6	36,954.7	39,382.1	39,998.8	Equals: Net product
Más: Subsidios	409.4	447.1	483.6	466.8	598.7	691.4	776.9	659.0	621.8	735.1	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	2,240.7	2,606.5	2,784.4	2,900.8	3,047.7	3,253.8	3,493.2	3,532.9	3,636.3	3,663.0	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	848.2	771.4	884.9	1,067.6	1,151.9	Business transfers
Discrepancia estadística	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(452.4)	(764.6)	(738.8)	529.2	585.3	824.0	317.0	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,824.4	29,907.7	32,610.4	34,476.1	35,601.9	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,321.7	3,459.7	3,713.3	3,750.8	3,978.5	4,202.6	4,264.1	Less: Contributions for social insurance
Empleados	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,342.6	1,385.4	1,502.9	1,510.1	1,596.5	1,724.4	1,756.4	Employees
Patronos	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,979.1	2,074.3	2,210.4	2,240.7	2,382.0	2,478.2	2,507.7	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	550.3	500.4	661.4	485.9	543.9	904.3	711.1	1,081.3	1,831.8	2,071.6	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	986.4	1,121.3	1,323.4	1,364.4	1,440.7	1,527.4	1,536.8	1,781.9	1,696.8	1,706.1	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	235.1	241.3	298.2	300.7	390.1	476.8	168.0	237.4	172.5	212.6	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	377.7	355.1	439.0	441.6	503.2	625.9	590.7	610.8	669.1	772.4	Interest received by government (1)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	16,166.3	16,938.6	17,853.6	18,939.6	20,630.5	21,576.7	23,150.3	24,920.5	25,903.3	26,575.2	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia	7,071.5	7,469.3	7,897.5	8,845.6	9,863.9	10,540.3	11,495.0	11,735.9	13,052.8	13,779.3	Plus: Transfer payments
Gobierno	6,319.7	6,707.0	7,086.8	7,907.4	8,859.7	9,208.1	10,097.1	10,281.0	11,400.0	11,942.0	Government
E.L.A. y municipios	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,187.4	2,395.3	2,589.2	2,988.3	3,229.9	Commonwealth and municipio
Federal	5,063.7	5,390.3	5,676.1	6,252.6	6,777.8	7,002.6	7,684.6	7,677.3	8,400.5	8,695.1	Federal
Estatales de E.E.U.U.	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	14.5	11.2	17.0	U.S. state governments
Empresas	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	848.2	771.4	884.9	1,067.6	1,151.9	Business
Remesas personales	320.0	316.7	361.3	375.7	416.3	473.0	552.5	561.2	554.6	587.2	Private remittances
Otros no residentes	15.8	4.7	5.3	9.4	4.3	11.0	74.1	8.8	30.6	98.1	Other nonresidents
Interés pagado	1,374.5	1,455.7	1,626.5	2,128.9	2,168.9	2,223.3	1,969.2	2,199.3	2,454.5	2,275.9	Interest paid
Gobierno (1)	148.0	101.4	103.0	67.5	105.8	34.8	11.2	(60.4)	126.6	156.3	Government (1)
Personas	1,226.5	1,354.2	1,523.5	2,061.4	2,063.1	2,188.4	1,958.0	2,259.7	2,327.9	2,119.6	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,914.1	32,663.3	34,340.2	36,614.5	38,855.7	41,410.6	42,630.3	EQUALS: PERSONAL INCOME

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.
(1) Incluye el Gobierno del E.L.A. y los municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
( ) Negative figures.
(1) Includes Commonwealth government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
INGRESO PERSONAL	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,914.1	32,663.3	34,340.2	36,614.5	38,855.7	41,410.6	42,630.3	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,957.9	20,261.5	21,155.8	22,098.1	23,504.0	24,431.8	25,110.5	Employees' compensation
Empresas	11,160.8	11,734.8	12,292.5	12,901.3	13,798.9	14,652.4	15,275.0	16,644.4	16,961.8	17,290.1	Business
Gobierno	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,529.6	5,477.7	5,991.9	6,294.9	Government
Personas e instituciones sin fines de lucro	341.5	364.5	377.7	465.1	478.9	488.5	512.5	497.3	574.5	572.2	Household and nonprofit institutions
Resto del mundo	657.9	677.3	662.5	750.2	763.6	763.8	781.0	884.7	903.6	953.5	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,321.7	3,459.7	3,713.3	3,750.8	3,978.5	4,202.6	4,264.1	Less: Contributions to social insurance
Empleados	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,342.6	1,385.4	1,502.9	1,510.1	1,596.5	1,724.4	1,756.4	Employees
Patronos	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,979.1	2,074.3	2,210.4	2,240.7	2,382.0	2,478.2	2,507.7	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	4,368.7	4,514.2	4,784.9	5,432.3	5,997.5	6,357.4	6,772.1	7,594.3	8,128.6	8,004.5	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	1,590.4	1,666.6	1,768.0	1,953.1	2,119.0	2,130.1	2,241.4	2,306.9	2,350.4	2,436.4	Income of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	77.0	78.7	88.9	94.0	102.2	112.2	157.3	167.7	187.3	201.8	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	13.3	12.7	8.8	6.3	10.1	12.1	12.7	14.8	13.5	13.9	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	1,265.1	1,322.4	1,386.2	1,453.2	1,836.7	1,731.1	2,140.7	2,541.7	2,830.8	3,126.2	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	1,422.9	1,433.7	1,533.0	1,925.7	1,929.5	2,371.9	2,220.1	2,563.4	2,746.5	2,226.3	Personal interest income
Pagos de transferencia	7,071.6	7,469.3	7,897.5	8,845.6	9,863.9	10,540.3	11,495.0	11,735.9	13,052.8	13,779.3	Transfer payments
Gobierno del E.L.A. y municipios	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,187.4	2,395.3	2,589.2	2,988.3	3,229.9	Commonwealth government and municipios
Gobierno federal	5,063.7	5,390.3	5,676.0	6,252.6	6,777.8	7,002.6	7,684.6	7,677.3	8,400.5	8,695.1	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	14.5	11.2	17.0	U.S. state governments
Empresas	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	848.2	771.4	884.9	1,067.6	1,151.9	Business
Otros no residentes	335.8	321.4	366.6	385.1	420.6	483.9	626.6	570.0	585.2	685.3	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	17,083.3	18,448.8	19,130.2	20,846.3	22,495.1	24,317.4	24,511.4	26,012.1	28,757.7	31,016.3	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	7,751.9	8,193.3	10,768.3	11,853.6	12,874.2	14,110.5	14,528.1	15,475.6	17,268.9	18,592.2	Deposits in commercial banks (1)
Ahorro en bancos federales de ahorro (2)	2,404.8	2,685.9	115.6	163.0	245.3	253.9	0.0	0.0	0.0	0.0	Saving in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	782.6	834.2	894.6	956.5	1,020.0	1,045.5	1,120.0	1,145.0	1,194.0	1,292.0	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	2,575.6	2,828.2	3,017.1	3,311.9	3,634.9	3,697.4	4,202.1	4,273.3	4,365.5	4,843.4	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	208.2	207.3	216.3	245.3	264.1	284.9	316.4	345.6	389.1	406.6	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	2,478.8	2,739.3	2,997.1	3,133.5	3,405.0	3,695.4	3,392.8	3,795.4	4,542.9	4,882.9	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	881.4	960.6	1,121.2	1,182.5	1,051.6	1,229.8	952.0	977.2	997.3	999.2	Reserves in life insurance companies

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.
(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.
(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	9,813.8	10,975.3	12,275.1	13,389.7	15,300.2	16,005.5	16,118.0	17,171.6	17,159.4	17,466.7	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	3,470.2	3,865.1	5,585.1	5,794.0	5,914.7	6,019.6	5,767.6	6,409.0	6,078.6	5,688.7	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	1,199.9	1,305.2	1,396.5	1,864.2	2,010.4	2,008.0	1,431.1	1,188.3	1,130.8	1,109.2	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	859.9	1,119.9	16.9	19.7	17.0	21.5	0.0	0.0	0.0	0.0	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	731.1	773.8	826.3	892.9	955.2	973.1	980.0	1,017.0	1,021.0	1,078.0	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	150.7	149.2	166.6	189.9	211.0	226.5	240.0	259.1	279.4	288.0	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	1,701.0	1,760.4	2,087.1	2,303.7	2,603.8	2,685.3	3,120.1	3,201.9	3,218.1	3,619.8	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	376.0	425.7	449.0	473.7	527.1	548.8	580.7	591.6	621.8	648.4	Pension public funds
Compañías de seguros	111.4	107.0	121.8	125.0	95.5	102.7	120.3	135.9	142.4	149.0	Insurance companies
Compañías de venta condicional	705.2	943.6	1,065.2	1,094.4	2,276.1	2,690.8	3,149.5	3,624.7	3,889.7	4,043.5	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	471.8	486.9	520.1	581.4	617.8	634.8	640.5	601.1	608.6	640.1	Revolving credit cards and deferred installments (3)
"Student Loan Marketing Association"	36.6	38.5	40.5	50.8	71.6	94.4	88.2	143.0	169.0	202.0	Student Loan Marketing Association

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco Para los años desde el 1997 al 1999 los datos reflejan cambios debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.
(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.
(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included. For years 1997 to 1999, there are changes in these figures due to lower accrued balances and changes in classification of personal loans to morgtage loans.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.
(3) Does not include all credit cards.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Share and Deposits Insurance Corporation for Cooperative Saving and Credit Union (PROSAD-COOP), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
Ventas de artículos y servicios	26,511.6	28,368.8	30,717.4	30,694.8	32,016.0	37,885.6	41,587.0	46,148.4	55,437.7	55,750.8	Sales of goods and services
Mercancía ajustada	22,028.0	23,849.2	26,046.5	25,675.5	26,980.1	32,510.6	36,565.0	40,345.7	49,038.9	49,692.1	Merchandise, adjusted
Transportación	643.3	659.6	691.1	730.0	748.1	755.4	667.7	640.1	640.9	602.9	Transportation
Gastos de visitantes	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	2,138.5	2,387.9	2,728.1	2,486.4	Visitors' expenditures
Rendimientos de capital	1,097.7	1,034.8	1,041.2	1,187.7	936.8	1,086.9	1,048.7	1,017.6	1,094.6	1,023.2	Income on investments
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	777.7	744.2	740.0	770.8	809.8	775.1	792.8	903.1	938.1	993.0	Net operating expenditures of federal agencies in Puerto Rico
Servicios misceláneos	336.8	352.8	371.1	432.6	495.0	524.9	644.3	854.1	997.1	953.2	Miscellaneous services
Compras de artículos y servicios	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,576.5	45,543.3	51,004.3	57,062.1	60,256.1	68,784.7	69,334.0	Purchases of goods and services
Mercancía ajustada	18,442.2	19,861.7	21,833.4	22,028.7	24,195.5	26,375.2	31,921.2	34,084.3	37,394.7	37,251.7	Merchandise, adjusted
Transportación	1,522.9	1,523.2	1,621.9	1,674.2	1,701.6	1,654.6	1,761.7	1,876.4	1,948.2	1,849.2	Transportation
Gastos de viaje	776.1	796.8	833.4	820.8	868.6	874.0	814.5	931.0	1,003.5	928.2	Travel expenditures
Rendimientos de capital	13,545.1	14,761.8	15,898.6	16,921.8	17,544.8	20,826.4	21,389.5	22,185.5	27,136.8	27,902.9	Income on investments
Servicios misceláneos	924.0	1,052.4	1,141.4	1,131.1	1,232.8	1,274.0	1,175.2	1,179.0	1,301.6	1,402.0	Miscellaneous services
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,881.7)	(13,527.3)	(13,118.6)	(15,205.2)	(14,107.7)	(13,347.0)	(13,583.1)	Balance on goods and services transactions
Interés neto del Gobierno del E.L.A. y los municipios	(189.1)	(197.7)	(202.4)	(219.4)	(234.9)	(251.7)	(291.5)	(280.3)	(332.6)	(416.3)	Net interest of the Commonwealth governme and municipios
Transferencias unilaterales, netas	5,201.5	5,614.5	5,960.4	6,487.0	7,154.1	7,456.4	9,089.4	8,484.2	9,205.7	9,763.3	Unilateral transfers, net
Remesas privadas	200.8	189.3	234.7	238.5	278.2	312.3	388.3	413.6	401.8	457.8	Private remittances
Gobierno federal	4,870.6	5,254.1	5,570.2	6,042.9	6,591.9	6,805.0	8,197.0	7,447.0	8,069.9	8,632.2	Federal government
Gobierno del E.L.A.	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,936.9	2,638.8	2,173.9	2,202.2	2,470.0	Commonwealth government
Individuos y otros	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,245.6	4,721.5	4,868.1	5,558.1	5,273.1	5,867.7	6,162.2	Individuals and others
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	12.4	9.8	5.8	(31.7)	U.S. state governments
Otros no residentes	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	491.8	613.9	728.2	705.0	Other nonresidents
Balance en artículos y servicios ; intereses del Gobierno del E.L.A. y los municipios; y transferencias unilaterales	(3,686.3)	(4,210.5)	(4,853.3)	(5,614.1)	(6,608.1)	(5,914.0)	(6,407.3)	(5,903.7)	(4,474.0)	(4,236.2)	Balance on goods and services, interest of the Commonwealth goverment and munic and unilateral transfers
Movimientos netos de capital, total	576.6	914.1	(389.0)	1,017.0	(1,578.4)	5,513.3	2,947.8	2,517.3	7,084.6	1,495.1	Net capital movements, total
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones del exterior en Puerto Rico	564.3	2,502.4	654.3	2,140.2	1,310.4	7,304.1	4,842.0	2,784.3	3,979.7	9,856.8	Net increase (+) or net decrease (-) in external investments in Puerto Rico
A largo plazo (1)	474.7	860.4	353.4	3,039.4	806.4	2,827.4	831.8	723.2	2,133.5	2,291.1	Long-term (1)
A corto plazo	89.6	1,642.1	300.9	(899.2)	503.9	4,476.7	4,010.3	2,061.0	1,846.2	7,565.7	Short-term
Aumento neto (-) o disminución neta (+) en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	12.3	(1,588.4)	(1,043.3)	(1,123.2)	(2,888.7)	(1,790.8)	(1,894.2)	(267.0)	3,104.9	(8,361.8)	Net increase (-) or net decrease (+) in Puerto Rican investments abroad
A largo plazo	(568.9)	(794.3)	(763.8)	(1,784.4)	(1,336.6)	(1,108.4)	(500.0)	66.9	1,568.7	(1,247.7)	Long-term
A corto plazo	581.3	(794.1)	(279.6)	661.2	(1,552.1)	(682.4)	(1,394.2)	(333.9)	1,536.1	(7,114.1)	Short-term
Transacciones desconocidas	3,109.7	3,296.5	5,242.3	4,597.1	8,186.4	400.7	3,459.5	3,386.4	(2,610.6)	2,741.1	Unknown transactions

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Desde el año fiscal 1983 no se incluyen las inversiones directas netas.
( ) Cifras negativas.
Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior; una cifra negativa indica la creación de un débito o un egreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Since 1983, the net direct investments are not included.
( ) Negative figures.
Note: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds; a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 19 - NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
NUMERO DE VISITANTES, TOTAL (En miles)	3,869.0	4,022.6	4,086.6	4,110.2	4,349.7	4,270.8	4,221.3	4,566.0	4,907.8	4,364.1	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
Turistas	2,854.5	3,042.4	3,130.7	3,065.1	3,241.8	3,396.1	3,024.1	3,341.4	3,551.2	3,087.1	Tourists
En hoteles (1)	679.5	697.2	809.5	861.6	942.4	1,013.8	1,042.0	1,050.1	1,186.8	1,147.8	In hotels (1)
En otros sitios (2)	2,175.0	2,345.2	2,321.2	2,203.4	2,299.4	2,382.4	1,982.1	2,291.3	2,364.4	1,939.3	In other places (2)
Excursionistas (3)	1,014.5	980.2	955.9	1,045.1	1,107.9	1,274.7	1,197.2	1,224.6	1,356.6	1,277.0	Excursionists (3)
GASTOS DE VISITANTES, TOTAL (En millones de dólares)	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	2,138.5	2,387.9	2,728.1	2,486.4	VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL (In millions of dollars)
Turistas	1,563.0	1,661.6	1,762.0	1,822.9	1,962.1	2,130.4	2,037.1	2,278.6	2,596.5	2,357.3	Tourists
En hoteles (1)	585.2	609.5	698.2	767.5	842.3	939.5	1,000.2	1,007.9	1,167.5	1,132.4	In hotels (1)
En otros sitios (2)	977.8	1,052.1	1,063.7	1,055.4	1,119.7	1,190.8	1,036.9	1,270.8	1,428.9	1,225.0	In other places (2)
Excursionistas (3)	65.1	66.7	65.6	75.4	84.2	102.5	101.3	109.3	131.7	129.1	Excursionists (3)
NUMERO Y GASTOS DE TURISTAS											NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS
Estados Unidos											United States
Número de turistas	1,994.7	2,117.1	2,246.8	2,211.3	2,443.9	2,544.4	2,265.0	2,479.4	2,616.2	2,212.9	Number of tourists
Gastos	1,092.3	1,156.3	1,264.5	1,315.2	1,480.3	1,596.5	1,526.5	1,690.8	1,913.7	1,689.8	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	830.5	896.0	852.3	827.5	767.3	826.5	740.0	840.6	916.2	856.7	Number of tourists
Gastos	454.8	489.4	479.7	492.2	463.2	518.0	497.7	573.3	669.0	654.2	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	29.2	29.3	31.6	26.2	30.5	25.2	19.1	21.4	18.8	17.5	Number of tourists
Gastos	16.0	16.0	17.8	15.6	18.5	15.9	12.9	14.6	13.8	13.4	Expenditures

p- Cifras preliminares.
(1) Incluye paradores.
(2) Incluye pensiones.
(3) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

p- Preliminary figures.
(1) Includes paradores.
(2) Includes guest houses.
(3) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
TOTAL	777.7	744.2	740.0	770.8	809.8	775.1	792.8	903.1	938.1	993.0	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	457.8	401.8	378.2	408.1	416.9	383.7	396.2	455.8	486.9	489.9	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	149.3	163.8	165.6	178.6	209.0	214.6	224.4	241.2	271.3	274.1	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	308.5	238.1	212.6	229.5	207.0	169.1	171.8	214.6	215.6	215.8	Department of Defense
Otras agencias	319.9	342.3	361.7	362.7	392.9	391.4	396.6	447.3	451.2	503.1	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	7.2	2.9	2.9	3.9	4.8	3.0	8.3	3.3	4.7	3.7	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	3.5	8.1	8.5	9.5	6.9	4.9	3.6	4.2	7.0	7.0	General Services Administration
Departamento de Agricultura	50.2	49.1	48.3	35.6	45.6	35.7	33.2	33.8	37.7	42.3	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	1.8	2.2	2.4	2.6	2.7	3.3	3.6	26.8	7.3	2.9	Department of Commerce
Departamento de Justicia	31.7	44.7	48.5	54.8	57.0	65.8	76.0	81.2	75.1	68.4	Department of Justice
Departamento de lo Interior	6.2	3.7	4.4	4.8	7.3	7.7	5.4	6.9	9.0	8.4	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	33.1	33.1	34.9	37.2	33.4	37.5	25.1	29.4	43.9	43.3	Department of Health and Human Services
Departamento del Tesoro	35.3	41.5	59.8	47.1	56.7	53.6	56.9	62.8	62.4	82.0	Department of the Treasury
Departamento del Trabajo	1.3	1.4	1.5	1.5	0.7	0.7	0.1	0.5	(0.3)	(0.4)	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	35.6	34.1	36.3	37.5	44.0	46.7	49.8	57.8	62.4	104.9	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	5.8	5.5	5.3	4.9	4.9	4.5	5.0	5.7	0.7	0.9	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	80.9	89.6	84.1	92.4	95.7	100.1	107.4	108.2	111.5	108.1	Postal Service
Otras agencias	27.5	26.4	24.9	30.7	33.2	27.8	22.2	26.8	29.7	31.4	Other agencies

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye a la Agencia Federal de Aviación.
Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes the Federal Aviation Agency.
Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
TOTAL DE RECIBOS	5,477.7	5,956.9	6,236.4	6,803.8	7,399.0	7,758.3	8,627.2	8,659.4	9,501.2	9,823.8	TOTAL RECEIPTS
Gobierno federal, total	5,279.0	5,630.4	5,911.6	6,518.5	7,076.5	7,364.0	8,057.2	7,965.8	8,712.2	9,046.6	Federal government, total
Transferencias a individuos	5,186.1	5,532.1	5,837.7	6,419.4	6,942.8	7,175.3	7,866.2	7,868.2	8,605.9	8,922.2	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	404.5	414.0	440.0	454.6	483.7	494.7	479.4	490.9	489.8	518.6	Veterans' benefits
Beneficios de Medicare	516.6	570.4	661.3	941.2	1,164.1	1,116.9	1,112.4	1,195.9	1,261.7	1,432.9	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	2,462.8	2,721.9	2,911.9	3,100.8	3,281.9	3,472.1	3,556.2	3,862.6	4,335.8	4,643.0	Social Security benefits
Becas	320.6	378.6	312.5	284.4	289.4	351.4	291.4	303.5	509.1	349.7	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	3.3	3.5	3.6	4.2	5.2	5.4	8.2	10.0	11.8	14.1	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	111.2	120.0	124.5	127.0	130.6	132.1	138.0	159.8	166.0	172.5	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	336.0	275.6	267.6	379.4	383.1	428.8	258.1	561.7	562.4	518.2	Housing assistance
Asistencia Nutricional	975.1	994.9	1,062.6	1,071.3	1,087.2	1,109.3	1,087.6	1,193.4	1,207.8	1,194.0	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	----	----	----	----	62.7	----	870.3	27.6	0.5	----	Assistance to families on disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	46.7	44.4	53.7	56.6	54.7	55.7	56.6	57.6	58.6	75.7	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	9.3	8.9	a/	0.0	0.0	8.8	6.1	5.1	2.3	1.3	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	a/	a/	a/	a/	----	----	1.9	----	----	2.2	Death and disability indemnization
Subsidios a industrias	92.8	98.3	74.0	99.1	133.7	188.7	191.0	97.6	106.4	124.4	Subsidies to industries
Sector gubernamental	79.8	81.8	69.6	93.5	126.9	180.6	123.8	95.9	105.2	124.0	Government sector
Sector privado, Workforce Investment Act (2)	13.0	16.5	4.4	5.6	6.8	8.0	67.1	1.7	1.1	0.4	Private sector, Workforce Investment Act (2)
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	14.5	11.2	17.0	U.S. state governments
Otros no residentes	165.9	303.9	306.8	268.3	305.8	376.2	552.9	679.1	777.8	760.2	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
TOTAL DE PAGOS	2,089.2	2,210.6	2,301.4	2,352.6	2,393.5	2,551.1	2,565.0	2,762.6	2,899.5	2,988.3	TOTAL PAYMENTS
Gobierno federal, total	2,020.6	2,055.1	2,132.1	2,272.9	2,355.0	2,495.8	2,499.1	2,692.7	2,844.5	2,884.4	Federal government, total
Transferencias de individuos	980.0	1,002.6	1,051.7	1,129.0	1,158.4	1,231.0	1,237.1	1,326.1	1,407.9	1,444.0	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	1.8	1.4	1.7	1.8	2.7	2.2	2.3	2.4	2.4	2.2	Passport fees
Aportación al Medicare	122.4	141.9	161.6	166.8	164.9	172.7	181.7	190.9	205.4	227.0	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	855.8	859.4	888.4	960.4	990.8	1,056.1	1,053.2	1,132.8	1,200.1	1,214.8	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.8	1.8	1.7	1.7	1.7	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	38.9	36.4	36.9	39.3	34.7	34.5	40.9	42.7	55.7	56.5	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	801.0	806.5	836.5	905.9	941.3	1,005.4	996.2	1,073.8	1,128.5	1,123.8	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	14.3	14.8	13.4	13.5	13.2	14.3	14.3	14.6	14.2	32.8	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	25.8	31.6	49.3	37.2	47.9	44.8	47.2	51.5	51.8	59.2	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	208.1	210.8	184.3	190.8	202.5	217.2	215.6	234.0	232.7	227.7	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	806.7	810.1	846.9	916.0	946.2	1,002.9	999.1	1,081.2	1,152.1	1,153.5	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	38.9	36.4	36.9	39.3	34.7	34.5	40.9	42.7	55.7	56.5	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	740.4	744.0	778.7	844.7	875.9	932.6	922.5	999.6	1,057.9	1,057.2	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	27.4	29.7	31.3	32.0	35.7	35.8	35.7	38.9	38.5	39.7	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	6.2	6.1	5.1	4.9	4.0	4.1	4.8	4.7	5.4	48.7	U.S. state governments
Otros no residentes	62.4	149.3	164.2	74.8	34.5	51.1	61.1	65.2	49.6	55.3	Other nonresidents
Balance neto, total	3,388.5	3,746.3	3,935.0	4,451.2	5,005.5	5,207.2	6,062.3	5,896.8	6,601.7	6,835.5	Net balance, total
Gobierno federal	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,245.6	4,721.5	4,868.1	5,558.1	5,273.1	5,867.7	6,162.2	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	12.4	9.8	5.8	(31.7)	U.S. state governments
Otros no residentes	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	491.8	613.9	728.2	705.0	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
a/ Menos de $50,000.
(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas .
(2) Hasta agosto de 1998 las cifras correspondieron al Job Training Partnership Act.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
a/ Less than $50,000.
(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.
(2) Up to August 1998 the figures correspond to the Job Training Partnership Act.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
TOTAL	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,936.9	2,638.8	2,173.9	2,202.2	2,470.0	TOTAL
Gobierno del E.L.A.	920.1	959.3	1,068.7	1,140.1	1,367.3	1,335.2	1,355.2	1,539.7	1,562.6	1,717.7	Commonwealth government
Administración de Fomento Económico (1)	----	----	a/	a/	a/	a/	----	----	----	----	Economic Development Administration (1)
Administración de Servicios de Salud Mental y Contra la Adicción (2)	42.7	----	----	----	----	----	----	----	----	----	Mental Health and Anti-Addiction Services Administration (2)
Autoridad de Carreteras y Transportación (3)	80.4	90.0	90.8	100.7	126.7	131.5	194.5	186.8	179.8	168.1	Highway and Transportation Authority (3)
Comisión para Seguridad en el Tránsito	1.6	1.5	1.5	1.5	1.9	2.4	2.4	2.4	2.6	2.6	Traffic Safety Commission
Compañía de Parques Nacionales (4)	0.4	a/	a/	a/	a/	a/	----	----	----	----	National Parks Company (4)
Departamento de Agricultura	6.4	9.1	8.3	7.7	5.9	0.6	0.8	6.8	2.1	2.3	Department of Agriculture
Departamento de Educación	406.2	455.7	524.6	573.7	562.0	536.1	443.6	454.3	493.9	532.0	Department of Education
Departamento de la Familia (5)	197.2	200.3	203.9	205.9	208.8	211.6	214.5	231.1	231.1	231.1	Department of the Family (5)
Departamento de Justicia	2.9	3.0	2.2	2.6	1.8	1.7	1.7				Department of Justice
Departamento de Recreación y Deportes	----	----	----	----	----	0.5	0.5	2.2	1.7	1.7	Sports and Recreation Department
Departamento de Recursos Naturales	4.4	4.6	4.8	5.7	9.9	5.3	5.3	0.5	----	----	Department of Natural Resources
Departamento de Salud	81.9	96.3	125.1	127.6	330.2	317.5	353.5	5.3	8.0	5.6	Department of Health
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	29.5	28.2	31.8	34.4	30.4	42.5	48.4	503.8 44.7	523.2 32.7	640.9 41.1	Department of Labor and Human Resources
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.4	0.5	1.7	2.0	2.1	0.4	0.8	2.2	2.2	1.8	Department of Transportation and Public Works
Guardia Nacional de Puerto Rico	6.3	6.3	6.5	7.6	5.8	6.8	10.0	9.5	10.1	13.3	Puerto Rico National Guard
Instituto de Cultura Puertorriqueña	----	----	----	----	0.4	0.4	0.9	0.3	0.3	0.3	Institute of Puerto Rican Culture
Junta de Calidad Ambiental	3.7	4.2	4.7	5.0	5.7	5.4	5.0	5.2	6.2	5.4	Environmental Quality Board
Junta de Planificación	a/	a/	0.2	0.2	0.2	a/	0.5	0.5	0.7	0.7	Planning Board
Oficina de Asuntos de la Juventud	2.2	2.3	2.3	1.6	1.7	1.7	1.8	2.4	1.7	1.7	Office of Youth Affairs
Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales	1.2	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.3	1.3	1.1	1.2	Office of the Commissioner of Municipal Affairs
Oficina de la Defensa Civil	1.9	0.9	1.7	1.7	1.8	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0	Office of Civil Defense
Policía de Puerto Rico	1.6	3.2	4.6	10.3	16.6	15.3	15.3	17.2	9.6	15.0	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (3)	27.8	28.1	28.5	28.8	29.2	23.0	26.5	27.7	27.7	27.7	University of Puerto Rico (3)
Otras agencias	21.4	23.6	24.3	21.7	24.7	28.8	26.0	33.5	26.0	23.1	Other agencies

(Continúa - Continue)

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
Empresas públicas	278.0	277.5	274.4	224.9	75.5	71.5	53.8	85.6	98.6	101.8	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	75.9	70.6	68.5	----	----	----	----	----	----	----	Right to Employment Administration
Administración de Facilidades y Servicios de Salud	127.4	139.5	146.5	145.7	----	----	----	----	----	----	Health Facilities and Services Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillado	20.2	18.6	17.8	27.3	19.8	14.8	14.3	39.7	50.7	64.2	Aqueduct and Sewer Authority
Autoridad de Energia Eléctrica	0.1	0.1	0.4	0.3	0.0	0.1	----	----	----	----	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	9.7	9.5	8.9	15.8	17.3	11.1	7.8	8.4	12.3	17.4	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	18.8	15.3	8.8	12.0	16.8	18.3	8.8	12.3	10.0	5.3	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial	----	----	----	----	----	----	----	0.2	2.1	1.5	Industrial Development Company
Estación Experimental Agrícola	4.7	4.3	4.9	4.1	4.3	6.0	4.7	5.7	4.3	4.5	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	8.4	8.0	8.2	9.2	6.6	10.5	7.4	8.4	8.4	8.6	Agricultural Extension Service
Otras empresas	12.8	11.6	10.5	10.5	10.6	10.7	10.8	10.8	10.9	0.3	Other enterprises
Municipios	171.3	163.0	173.5	183.5	200.2	229.5	241.5	260.4	248.7	284.4	Municipios
Acción Comunal	4.9	5.4	15.6	16.0	13.9	18.6	17.8	12.3	26.0	24.7	Community Action
Desarrollo Comunal	114.2	106.6	101.9	96.6	112.8	131.5	132.8	137.0	140.3	151.5	Community Development
Head Start	26.8	28.9	34.2	35.6	28.9	28.5	33.9	39.7	24.7	33.6	Head Start
Recursos Humanos, Workforce Investment Act (6)	10.6	10.8	14.1	18.0	18.1	19.3	22.7	32.5	24.4	30.6	Human Resources, Workforce Investment Act (6)
Otros programas	14.8	11.2	7.7	17.4	26.4	31.6	34.4	38.8	33.4	44.0	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	205.7	256.2	260.8	235.7	214.8	287.7	266.6	224.3	236.0	315.6	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	15.7	13.1	12.7	12.3	12.5	12.4	11.2	9.2	12.2	10.9	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA)	21.3	9.7	0.6	0.8	0.1	0.5	710.5	54.7	44.1	39.7	Federal Emergency Management Agency (FEMA) Funds

p- Cifras preliminares.
a/ Menos de $50,000.
(1) A partir 1999, la Administración de Fomento Ecómico se fusionó a la compañia de Fomento Industrial.
(2) Hasta el 1993 se conoció como el Departamento de Servicios Contra la Adicción.
(3) Se considera parte del Gobierno del E.L.A. para efecto de las cuentas nacionales.
(4) Creado en el 2001 mediante la fusión entre la Compañía de Fomento Recreativo y el Fideicomiso de Parques Nacionales.
(5) Hasta el 1995 se conoció como el Departamento de Servicios Sociales.
(6) Hasta agosto de 1998 las cifras correspondieron al Job Training Partnership Act.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

p- Preliminary figures.
a/ Less than $50,000.
(1) From 1999, the Economic Development Administation merged into the Industrial Development Company.
(2) Up to 1993, known as the Department of Anti-Addiction Services.
(3) Considered as part of the Commonwealth government for national accounts purposes.
(4) Created in 2001 by the merger between the Recreation Development Company and the National Parks Trust.
(5) Up to 1995, known as the Department of Social Services.
(6) Up to August 1998 the figures correspond to the Job Training Partnership Act.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

CIU / SIC		1993	1994	1994	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	34,901.8	38,465.7	46,900.8	47,172.3	RECORDED EXPORTS, TOTAL
01 - 09	Agricultura	78.4	85.9	112.6	69.3	82.6	92.5	71.8	93.1	66.8	73.9	Agriculture
10 - 14	Minería	16.0	14.9	13.6	11.3	11.2	58.8	32.3	42.1	9.1	5.9	Mining
20 - 39	Manufactura	19,657.0	21,624.4	23,653.9	22,852.0	23,837.3	30,108.7	34,767.0	38,305.1	46,793.0	47,052.9	Manufacturing
20	Alimentos	3,016.6	2,902.4	2,830.4	3,319.6	3,386.4	3,645.3	4,218.8	3,854.1	3,624.0	3,698.9	Food
2091-2092	Pescado	446.8	361.6	350.5	352.6	203.3	202.2	180.8	250.9	262.3	149.2	Fish
21	Tabaco	93.9	105.8	163.1	132.1	149.0	180.0	132.6	112.2	214.2	126.4	Tobacco
22 - 23	Ropa y textiles	877.7	838.8	903.7	832.1	805.4	805.1	728.5	695.1	681.6	620.9	Apparel and textiles
24 - 25	Madera, productos de madera y muebles	34.2	31.8	43.7	39.2	30.5	21.7	29.5	27.8	29.1	29.4	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	Papel, imprenta y editoriales	107.9	131.9	145.3	117.8	89.9	104.0	86.3	101.0	87.7	87.7	Paper, printing, and publishing
28	Productos químicos	8,532.2	10,168.3	11,170.3	9,923.9	10,627.8	15,748.9	19,551.1	22,644.7	30,795.9	33,318.4	Chemical products
283	Drogas y preparaciones farmacéuticas	6,420.0	7,987.7	8,868.2	7,514.1	8,328.5	13,203.6	17,330.0	20,763.1	28,623.4	31,136.4	Drugs and pharmaceutical preparations
29	Refinerías y productos de petróleo	266.9	295.4	302.8	249.3	228.8	181.2	150.3	228.0	246.4	76.2	Petroleum refining and related products
30	Productos de goma y plásticos	192.4	148.8	169.2	183.2	169.9	180.7	182.0	189.4	164.6	128.3	Rubber and plastic products
31	Cuero y productos de cuero	336.7	380.7	433.6	342.1	352.0	395.9	328.3	275.9	237.0	146.2	Leather and leather products
32	Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	99.4	71.4	59.2	58.2	74.4	59.3	109.7	59.7	56.3	71.8	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	Productos primarios de metal	82.0	123.6	108.9	91.4	135.9	96.6	85.9	100.9	276.8	136.0	Primary metal products
34	Productos fabricados de metal	277.4	290.9	322.3	217.0	188.9	303.9	369.0	363.0	341.3	244.5	Fabricated metal products
35	Maquinaria excepto eléctrica	1,909.7	1,938.7	2,292.2	3,254.7	3,490.0	3,997.8	3,966.2	4,608.5	5,086.3	3,738.2	Machinery except electrical
3573	Computadoras electrónicas	1,583.5	1,619.8	2,033.0	2,999.6	3,062.5	3,290.2	3,385.2	3,899.0	4,125.7	2,833.6	Electronic computers
36	Maquinaria eléctrica	1,976.3	2,265.2	2,761.4	2,202.3	2,204.4	2,380.6	2,422.9	2,841.6	2,419.4	1,880.5	Electrical machinery
37	Equipo de transportación	84.6	73.4	91.5	76.9	85.0	98.1	109.7	128.2	153.7	185.9	Transportation equipment
38	Instrumentos profesionales y científicos	1,608.5	1,690.4	1,664.1	1,629.6	1,625.5	1,682.8	2,054.7	1,800.5	2,066.6	2,283.3	Professional and scientific instruments
39	Manufactura miscelánea	160.6	166.9	192.2	182.6	193.5	226.8	241.5	274.5	312.1	280.3	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	Servicios de reparación	21.5	17.1	23.8	6.7	12.6	7.2	5.8	11.1	17.3	27.8	Repair services
99	Mercancía no clasificada	17.9	10.3	7.4	5.1	3.1	5.7	24.9	14.3	14.6	11.8	Merchandise not classified
	Mercancía devuelta	0.1	0.6	0.2	0.2	0.2	1.3	16.6	11.6	0.1	0.9	Returned merchandise
	Mercancía con valor estimado (1)	17.8	9.7	7.2	4.8	2.9	4.4	8.3	2.7	13.6	10.9	Merchandise with estimated value (1)
	Mercancía sin enumerar	---	---	---	0.1	---	---	---	---	0.9	0.0	Merchandise not enumerated

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 23A - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 23A - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN / NAICS		1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	34,901.8	38,465.7	46,900.8	47,172.3	RECORDED EXPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	84.2	75.4	89.1	69.2	85.0	84.4	71.9	89.6	66.7	70.5	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	18.8	15.0	13.1	9.6	11.3	59.8	33.0	39.0	7.2	5.4	Mining
31-33	Manufactura	19,450.8	21,298.7	23,326.1	22,562.5	23,567.1	29,823.3	34,480.5	37,993.1	46,442.3	46,722.9	Manufacturing
311	Alimentos	2,844.6	2,763.7	2,720.5	3,208.5	3,265.3	3,544.9	4,115.4	3,745.8	3,488.6	3,553.5	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	256.9	256.3	296.6	242.3	267.6	294.5	239.5	227.5	353.4	278.6	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	128.2	123.3	148.7	150.8	111.4	72.1	75.6	80.1	79.3	75.4	Textiles
315	Ropa	745.2	712.5	755.9	681.9	696.2	734.0	654.6	617.2	601.5	545.8	Apparel
316	Cuero y productos afines	363.3	415.3	463.9	357.9	383.0	446.1	379.4	317.7	261.5	159.7	Leather and allied products
321	Productos de madera	15.3	13.1	23.0	20.9	11.3	8.8	10.9	9.6	14.3	7.0	Wood products
322	Papel	54.7	68.5	62.1	66.9	31.2	36.5	29.2	30.4	30.2	42.8	Paper
323	Imprenta	54.3	60.7	63.0	53.2	45.9	51.2	42.6	47.3	41.6	31.3	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	260.6	293.3	298.5	248.4	227.3	179.0	150.0	229.7	257.3	77.3	Petroleum and coal products
325	Químicos	8,501.4	10,039.8	11,076.9	9,879.4	10,616.2	15,737.6	19,578.2	22,624.9	30,767.1	33,307.1	Chemicals
326	Productos de plástico y de goma	148.2	100.3	127.2	139.2	135.4	127.3	128.1	143.1	133.0	107.5	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	87.2	64.4	52.5	53.5	69.4	43.4	42.6	52.5	47.1	64.4	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	35.0	62.8	30.6	19.8	22.6	48.9	27.0	32.0	205.0	78.2	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	81.2	68.4	71.9	69.2	81.1	75.7	78.3	67.5	95.0	102.8	Fabricated metal products
333	Maquinaria	528.7	537.9	509.5	395.8	453.4	617.0	662.4	709.1	680.4	508.7	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	2,629.2	2,564.5	3,458.8	4,066.9	4,218.3	4,869.8	5,193.3	6,189.4	6,094.5	4,404.7	Computer and electronic products
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,132.7	1,415.2	1,392.4	1,216.2	1,234.3	1,193.2	1,044.7	1,053.7	1,213.8	984.3	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	140.9	147.8	194.8	159.4	157.0	154.5	166.4	191.5	210.3	252.7	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	19.0	17.0	20.4	18.4	19.0	12.9	21.1	18.1	16.5	22.4	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	1,424.3	1,573.8	1,559.0	1,513.9	1,521.1	1,575.8	1,841.3	1,606.0	1,851.9	2,118.9	Miscellaneous Manufacturing
	Otros sectores (1)	236.9	363.5	383.1	303.1	283.4	305.3	316.5	344.1	384.6	373.4	Other sectors (1)

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

CIU / SIC		1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	25,299.4	27,042.8	29,149.3	28,984.6	RECORDED IMPORTS, TOTAL
01 - 09	Agricultura	178.0	287.9	323.5	358.8	415.3	408.4	432.0	362.9	407.4	406.7	Agriculture
10 - 14	Minería	573.0	501.5	609.0	506.8	329.1	133.3	92.5	458.4	199.3	292.3	Mining
20 - 39	Manufactura	15,491.6	15,720.9	17,755.5	18,103.7	20,532.2	21,165.6	24,495.5	26,069.9	28,423.4	28,159.7	Manufacturing
20	Alimentos	2,020.7	2,000.3	2,011.2	2,149.9	2,192.7	2,226.5	2,301.1	2,182.1	2,624.0	2,410.0	Food
2091-2092	Pescado	243.8	295.4	294.1	321.1	299.4	317.1	283.0	263.0	232.6	197.1	Fish
21	Tabaco	67.4	82.9	81.5	45.2	27.4	27.1	25.7	22.5	40.5	21.4	Tobacco
22 - 23	Ropa y textiles	733.3	707.8	789.3	840.3	813.8	915.9	1,003.6	1,038.5	1,042.9	990.4	Apparel and textiles
24 - 25	Madera, productos de madera y muebles	362.0	355.0	351.4	377.3	405.6	429.7	503.4	433.6	438.0	398.2	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	Papel, imprenta y editoriales	501.6	476.3	504.9	541.4	508.9	531.5	599.8	572.1	691.3	667.0	Paper, printing, and publishing
28	Productos químicos	3,688.8	3,109.3	3,637.8	4,151.7	5,416.3	5,842.0	7,306.4	9,037.6	10,446.9	12,342.5	Chemical products
283	Drogas y preparaciones farmacéuticas	2,244.6	1,500.9	1,682.6	1,910.8	3,206.1	3,644.2	4,646.9	5,840.4	7,009.4	8,292.9	Drugs and pharmaceutical preparations
29	Refinerías y productos de petróleo	1,027.3	890.1	989.7	1,159.4	1,572.3	1,579.2	1,379.5	1,993.3	2,339.5	1,612.1	Petroleum refining and related products
30	Productos de goma y plásticos	589.0	596.7	585.5	509.7	516.9	508.6	606.6	570.3	641.4	614.6	Rubber and plastic products
31	Cuero y productos de cuero	219.9	280.0	296.7	330.4	396.6	335.1	301.9	266.0	288.8	270.9	Leather and leather products
32	Productos de piedra, cristal, arcilla,concreto y cemento	188.7	177.3	187.5	195.6	241.4	233.7	288.0	286.1	292.5	298.5	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	Productos primarios de metal	373.0	357.7	384.9	404.5	474.7	490.0	537.0	424.2	481.2	422.5	Primary metal products
34	Productos fabricados de metal	367.6	349.7	332.2	347.5	381.1	374.3	477.5	436.1	574.6	413.0	Fabricated metal products
35	Maquinaria excepto eléctrica	1,013.9	1,128.4	1,250.5	1,382.4	1,370.4	1,489.6	2,101.1	1,848.6	1,888.9	1,686.3	Machinery except electrical
3573	Computadoras electrónicas	282.1	330.0	420.6	456.3	317.4	375.6	695.2	522.5	509.0	565.6	Electronic computers
36	Maquinaria eléctrica	1,852.8	2,441.4	3,140.3	2,447.2	2,423.8	2,578.8	2,808.9	2,920.9	2,650.9	2,027.0	Electrical machinery
37	Equipo de transportación	1,227.8	1,490.2	1,821.8	1,764.5	2,241.2	2,097.2	2,678.5	2,332.1	2,129.2	2,133.3	Transportation equipment
38	Instrumentos profesionales y científicos	747.4	691.9	776.2	856.7	901.8	876.2	863.9	933.5	924.5	1,043.2	Professional and scientific instruments
39	Manufactura miscelánea	510.5	585.9	614.1	600.0	647.3	630.2	712.6	772.4	928.3	808.8	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	Servicios de reparación	4.2	2.7	5.2	5.0	9.6	8.2	8.4	7.8	6.8	7.8	Repair services
99	Mercancía no clasificada	138.9	141.2	123.4	86.6	101.2	82.0	271.0	143.8	112.4	118.1	Merchandise not classified
	Mercancía devuelta	99.3	115.5	99.4	78.7	91.9	76.7	239.6	134.2	91.6	112.9	Returned merchandise
	Mercancía con valor estimado (1)	38.5	24.4	19.0	5.9	2.1	3.4	5.7	8.4	19.6	5.1	Merchandise with estimated value (1)
	Mercancía sin enumerar	---	---	---	---	---	---	0.3	0.4	0.0	0.0	Merchandise not enumerated
	Otros artículos	1.1	1.3	5.0	2.0	7.2	1.9	25.4	0.8	1.2	0.1	Other articles

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 24A - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 24A - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN / NAICS		1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	25,299.4	27,042.8	29,149.3	28,984.6	RECORDED IMPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	406.2	463.4	411.3	544.8	553.8	587.2	525.9	448.2	517.8	503.1	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	618.2	534.2	629.2	528.7	356.6	152.1	97.1	490.0	225.1	315.5	Mining
31-33	Manufactura	14,868.2	15,109.8	17,173.4	17,414.5	19,869.7	20,445.4	23,830.5	25,386.5	27,679.5	27,360.2	Manufacturing
311	Alimentos	1,573.1	1,609.0	1,705.1	1,757.4	1,833.6	1,784.3	1,880.5	1,820.7	2,135.0	1,952.3	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	287.1	298.8	298.6	251.5	252.1	303.2	360.5	302.3	432.2	386.5	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	484.1	402.0	418.5	362.5	364.5	369.1	377.0	375.0	372.1	288.8	Textiles
315	Ropa	253.3	306.6	382.7	480.1	444.9	516.7	594.3	642.0	644.6	671.6	Apparel
316	Cuero y productos afines	291.6	414.4	431.8	430.5	455.7	355.2	349.1	333.2	332.8	299.6	Leather and allied products
321	Productos de madera	157.9	175.6	183.4	195.7	171.1	181.7	220.6	184.8	182.0	139.7	Wood products
322	Papel	392.2	378.1	412.7	449.5	419.5	425.1	487.9	452.6	547.0	480.7	Paper
323	Imprenta	114.2	115.1	105.9	113.0	110.5	125.8	141.5	153.8	186.5	220.2	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	978.1	851.3	958.5	1,141.4	1,540.2	1,557.8	1,359.9	1,931.4	2,309.3	1,592.7	Petroleum and coal products
325	Químicos	3,719.5	3,148.4	3,666.1	4,158.9	5,438.8	5,879.4	7,355.0	9,135.9	10,503.0	12,324.5	Chemicals
326	Productos de plástico y de goma	478.0	422.7	417.0	378.8	426.4	462.2	529.7	474.9	546.8	521.9	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	174.7	169.1	172.8	180.1	218.0	208.9	261.8	253.7	268.3	264.1	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	326.8	321.5	340.6	342.5	405.9	410.4	400.7	333.6	398.5	341.4	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	358.2	336.6	331.5	333.9	376.9	391.5	488.1	445.9	565.5	396.5	Fabricated metal products
333	Maquinaria	754.8	821.5	826.3	941.0	999.2	1,061.0	1,353.6	1,227.6	1,280.9	1,073.6	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	1,653.8	1,972.0	2,652.2	2,147.3	2,036.4	2,299.4	2,771.6	2,799.5	2,711.3	2,168.3	Computer and electronic products
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	744.3	928.6	1,092.5	920.0	950.3	892.3	1,047.0	970.8	796.4	721.0	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	1,277.3	1,528.8	1,853.7	1,784.8	2,272.7	2,131.7	2,695.3	2,350.0	2,160.1	2,189.7	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	202.0	175.4	166.7	180.1	233.2	245.6	288.7	247.3	255.6	257.2	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	647.3	734.3	756.7	865.4	919.8	844.2	867.5	951.4	1,051.7	1,069.9	Miscellaneous Manufacturing
	Otros sectores (1)	493.3	546.8	602.7	572.9	607.3	612.9	846.0	718.2	726.9	805.8	Other sectors (1)

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
(En miliones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	
Exportaciones registradas, total	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	34,901.8	38,465.7	46,900.8	47,172.3	Recorded exports, total
Estados Unidos	17,049.7	19,003.8	21,106.9	20,148.6	21,187.3	27,397.4	30,535.2	33,763.6	41,367.2	41,739.7	United States
Países extranjeros	2,559.0	2,622.0	2,539.6	2,658.4	2,668.3	2,797.7	4,308.5	4,638.5	5,440.7	5,362.8	Foreign countries
Islas Vírgenes	182.1	126.8	164.8	137.3	91.3	77.9	58.1	63.7	92.9	69.7	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	25,299.4	27,042.8	29,149.3	28,984.6	Recorded imports, total
Estados Unidos	11,335.8	11,188.7	12,158.1	11,909.3	13,317.8	13,225.9	15,136.0	15,079.7	15,586.1	14,561.3	United States
Países extranjeros	4,994.6	5,337.0	6,351.5	6,784.8	7,625.6	7,987.2	9,610.6	11,309.9	12,769.7	13,736.1	Foreign countries
Islas Vírgenes	55.4	128.5	307.0	366.8	444.1	584.5	552.8	653.2	793.5	687.2	Virgin Islands
Balance comercial	3,405.0	5,098.4	4,994.7	3,883.5	2,559.4	8,475.4	9,602.4	11,422.9	17,751.5	18,187.7	Trade balance
Estados Unidos	5,713.9	7,815.1	8,948.8	8,239.3	7,869.5	14,171.5	15,399.2	18,683.9	25,781.1	27,178.4	United States
Países extranjeros	(2,435.6)	(2,715.0)	(3,811.9)	(4,126.4)	(4,957.3)	(5,189.5)	(5,302.1)	(6,671.4)	(7,329.0)	(8,373.3)	Foreign countries
Islas Vírgenes	126.7	(1.7)	(142.2)	(229.5)	(352.8)	(506.6)	(494.7)	(589.5)	(700.6)	(617.5)	Virgin Islands

( ) Cifras negativas.

( ) Negative figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 26 - CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS *: AÑOS FISCALES
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS*: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	18,442.2	19,861.7	21,833.4	22,028.7	24,195.5	26,375.2	31,921.2	34,084.3	37,394.7	37,251.7	ADJUSTED IMPORTS
Artículos de consumo	4,367.4	4,871.3	5,227.0	5,483.9	6,182.8	6,076.5	7,212.2	6,692.9	7,198.7	7,294.6	Consumer goods
Duraderos	1,553.1	1,791.9	1,985.7	1,933.0	2,283.2	2,208.1	2,697.9	2,242.4	2,227.0	2,195.7	Durables
Automóviles	846.5	1,063.9	1,265.9	1,203.2	1,461.0	1,386.4	1,749.5	1,382.5	1,263.3	1,323.9	Automobiles
Enseres eléctricos	194.5	248.1	268.5	266.1	286.6	272.4	335.4	284.4	315.9	257.7	Electrical appliances
Otros	512.1	479.9	451.3	463.7	535.5	549.3	613.0	575.5	647.8	614.1	Others
No duraderos	2,814.3	3,079.4	3,241.3	3,551.0	3,899.6	3,868.4	4,514.3	4,450.6	4,971.7	5,098.9	Nondurables
Alimentos	1,532.7	1,573.1	1,654.9	1,690.4	1,787.8	1,784.7	1,917.4	1,782.5	2,142.6	1,970.0	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	225.4	217.7	212.3	191.8	221.5	269.9	320.1	268.8	378.6	347.3	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	1,056.2	1,288.6	1,374.1	1,668.8	1,890.3	1,813.9	2,276.8	2,399.3	2,450.5	2,781.6	Others
Bienes de capital	1,577.8	1,745.0	1,956.0	2,056.4	2,216.6	2,223.8	2,979.4	2,935.3	2,870.7	2,730.0	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	12,497.0	13,245.4	14,650.4	14,488.3	15,796.0	18,074.9	21,729.6	24,456.1	27,325.4	27,227.2	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES
TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - in millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
TOTAL	6,095.0	6,885.3	7,437.9	7,852.3	8,460.0	8,784.2	9,770.1	10,057.9	10,702.7	10,556.4	TOTAL
De fuentes estatales	3,972.3	4,687.1	5,035.1	5,272.9	5,636.2	5,998.1	6,765.2	7,081.6	7,108.1	7,316.7	From Commonwealth sources
Contributivas	3,648.6	4,237.6	4,656.1	4,880.4	5,203.0	5,515.4	6,215.0	6,548.3	6,418.7	6,607.0	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	80.3	68.9	62.6	78.0	38.0	73.5	116.1	98.2	87.3	84.5	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	2,412.4	2,874.6	3,239.7	3,384.4	3,632.8	3,996.0	4,470.2	4,878.6	4,813.9	4,903.5	Income tax, total
Individuos	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	2,244.4	2,352.1	2,259.1	2,450.0	Individuals
Corporaciones y sociedades	987.4	1,123.1	1,326.8	1,367.8	1,465.6	1,555.0	1,692.2	1,806.8	1,735.1	1,733.9	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	57.4	73.6	79.1	78.2	88.6	192.5	369.4	557.3	696.8	583.2	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	91.9	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	114.5	111.1	49.5	59.5	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	10.7	11.7	14.8	14.3	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos a 10% (1)	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	39.6	39.0	39.7	58.6	62.5	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	1.8	3.1	7.5	2.0	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	1,099.2	1,236.0	1,293.8	1,356.9	1,455.3	1,362.1	1,535.6	1,473.8	1,409.7	1,488.9	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	243.5	236.4	237.5	249.7	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	47.5	49.4	47.0	51.7	Distilled spirits
Cerveza	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	178.5	181.3	170.1	177.4	179.7	Beer
Otras	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	14.6	16.9	13.1	18.2	Others
Otros artículos, total	884.1	1,015.2	1,071.7	1,119.0	1,226.2	1,124.0	1,292.2	1,237.4	1,172.2	1,239.2	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	13.4	12.8	16.7	20.0	22.1	6.2	5.6	4.7	7.0	5.1	Petroleum products
Productos de tabaco	106.7	115.5	107.9	107.2	120.3	111.0	119.1	115.1	119.1	116.0	Tobacco products
Vehículos de motor	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	411.6	390.0	406.2	418.0	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	325.1	346.1	384.0	396.9	446.7	468.6	520.3	525.5	509.0	486.3	5% General excise tax
Importación de petróleo	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	70.1	24.8	1.9	38.6	Petroleum import fees
Otros	91.4	112.2	103.4	129.2	112.3	136.5	165.6	177.3	129.0	175.1	Others
Licencias	55.7	57.1	58.4	59.6	72.9	82.4	91.3	94.6	100.4	128.1	Licenses
Vehículos de motor	39.0	39.6	38.9	40.1	42.8	46.8	47.2	49.3	50.0	56.8	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	4.6	4.6	4.5	4.6	Alcoholic beverages
Otras	14.7	15.4	17.3	17.2	27.8	33.3	39.4	40.7	45.9	66.7	Others

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
No contributivas	323.7	449.5	379.1	392.5	433.2	482.7	550.2	533.3	689.4	709.7	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	58.0	59.2	63.8	57.5	61.3	Traditional lottery
Lotería electrónica	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	53.0	70.2	70.2	57.9	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	31.2	30.7	31.1	38.9	39.5	40.8	43.2	39.3	66.5	74.5	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	165.4	304.3	225.2	235.8	292.9	329.2	394.8	360.0	406.1	436.0	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	89.1	80.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	2,122.7	2,198.1	2,402.7	2,579.4	2,823.8	2,786.1	3,004.9	2,976.3	3,594.6	2,947.5	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	61.4	50.2	43.1	30.6	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	180.7	197.8	201.3	210.7	219.1	217.2	217.3	245.7	286.9	314.2	U.S. excises on off-shore shipments
Aportaciones federales (3)	1,852.2	1,877.9	2,089.3	2,290.9	2,543.6	2,496.7	2,726.2	2,680.3	3,264.5	2,602.7	Federal grants (3)
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	292.1	Administrative procedures (2)

p- Cifras preliminares.
(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).
(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.
(3) Incluye $1,011.4, $982.8, $1,093.5, $1,075.4, $1,155.7, $1,204.0 , $1,206.3 , $1,173.4,$1,213.2 y $1,197.3 millones en los años fiscales 1993 al 2002, respectivamente, contabilizados por el gobierno del E.L.A. del Programa de Asistencia Nutricional.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

p- Preliminary figures.
(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
(2) Since fiscal year 2001, the Department of the Treasury incorporates these items.
(3) Includes $1,011.4, $982.8, $1,093.5, $1,075.4, $1,155.7, $1,204.0 , $1,206.3 , $1,173.4, $1,213.2, and $1,197.3 million in fiscal years 1993 to 2002, respectively, accounted by the Commonwealth Government from the Nutritional Assistance Plan.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL E.L.A. : AÑOS FISCALES
TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
TOTAL	4,025.3	4,665.5	5,080.1	5,247.6	5,600.7	5,902.5	6,550.0	6,943.6	6,962.1	7,502.4	TOTAL
De fuentes estatales	3,767.8	4,357.7	4,780.5	4,974.9	5,335.9	5,630.0	6,271.4	6,647.6	6,632.1	6,865.4	From Commonwealth sources
Contributivas	3,531.0	4,111.3	4,531.8	4,729.3	5,095.2	5,358.8	5,982.5	6,344.4	6,204.6	6,428.1	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	12.9	4.6	7.9	5.1	8.3	5.6	2.2	1.1	0.3	0.0	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	2,401.3	2,860.6	3,220.9	3,368.2	3,610.0	3,972.9	4,433.8	4,856.1	4,778.6	4,878.4	Income tax, total
Individuos	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	2,244.4	2,352.1	2,259.1	2,450.0	Individuals
Corporaciones y sociedades	976.3	1,109.1	1,308.0	1,351.5	1,442.8	1,531.8	1,655.8	1,784.2	1,699.8	1,708.8	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	50.5	73.6	79.1	78.2	88.6	192.5	369.4	557.3	696.8	583.2	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	98.8	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	114.5	111.1	49.5	59.5	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	10.7	11.7	14.8	14.3	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos sujetos al 10% (1)	27.7	34.0	28.7	43.2	36.4	39.6	39.0	39.7	58.6	62.5	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	1.8	3.1	7.5	2.0	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	1,067.5	1,196.1	1,252.3	1,304.0	1,419.4	1,312.7	1,473.8	1,410.3	1,341.9	1,465.1	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	243.5	236.4	237.5	249.7	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	47.5	49.4	47.0	51.7	Distilled spirits
Cerveza	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	178.5	181.3	170.1	177.4	179.7	Beer
Otras	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	14.6	16.9	13.1	18.2	Others
Otros artículos, total	852.5	975.2	1,030.1	1,066.1	1,190.3	1,074.6	1,230.4	1,174.0	1,104.4	1,215.4	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	13.4	12.8	16.7	20.0	22.0	6.2	5.6	4.7	7.0	5.1	Petroleum products
Productos de tabaco	106.7	115.5	107.9	107.2	120.2	111.0	119.1	115.1	119.1	116.0	Tobacco products
Vehículos de motor	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	411.6	390.0	406.2	418.0	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	325.1	346.0	367.5	396.7	446.5	468.6	520.3	525.5	509.0	486.3	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	70.1	24.8	1.9	38.6	Crude petroleum and derived products
Otros	59.8	72.2	78.7	76.6	77.1	87.3	103.6	113.8	61.1	151.3	Others
Licencias	48.3	49.1	49.1	50.5	53.5	66.2	70.8	73.8	76.3	82.6	Licenses
Vehículos de motor	38.6	39.3	38.5	39.7	42.4	46.3	46.8	49.1	49.8	54.9	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	4.6	4.6	4.5	4.6	Alcoholic beverages
Otras	7.6	7.7	8.4	8.5	8.8	17.6	19.5	20.0	22.0	23.1	Others

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL E.L.A. : AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995r	1996	1997	1998	1999	2000	2001r	2002p	
No contributivas	236.8	246.5	248.7	245.6	240.6	271.2	288.9	303.2	427.4	437.4	Non-tax revenues
Lotería tradicional	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	57.9	59.2	63.8	57.5	61.3	Traditional lottery
Lotería electrónica	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	53.0	70.2	70.2	57.9	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	109.7	131.9	126.0	127.7	139.8	158.6	176.7	169.2	210.7	238.1	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	89.1	80.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	257.5	307.8	299.6	272.3	264.9	272.5	278.7	296.0	330.0	344.8	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	61.4	50.2	43.1	30.6	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	167.7	185.3	187.5	194.9	203.8	200.3	217.3	245.7	286.9	314.2	U.S. excises on off-shore shipments
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	292.1	Administrative procedures (2)

p- Cifras preliminares.
(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).
(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

p- Preliminary figures.
(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
(2) Since fiscal year 2001, the Department of Treasury incorporates these items.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

TABLA 29 - DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO
TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002p	
TOTAL	14,242.2	15,257.5	15,993.6	17,625.8	19,507.6	22,322.4	22,678.2	23,821.6	26,704.3	29,458.7	TOTAL
Empresas públicas	10,102.3	10,805.9	10,995.2	12,657.2	14,100.2	16,473.5	16,305.9	17,008.3	19,234.2	21,547.6	Public enterprises
Gobierno del E.L.A.*	3,603.4	3,833.5	4,266.0	4,203.4	4,512.6	4,818.6	5,096.9	5,348.9	5,837.9	6,115.3	Commonwealth government *
Municipios	536.5	618.1	732.4	765.2	894.8	1,030.3	1,275.4	1,464.4	1,632.2	1,795.8	Municipios

p- Cifras preliminares.
* En las cuentas nacionales la Autoridad de Carreteras y Transportación y la Universidad de Puerto Rico se consideran como agencias del E.L.A..

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.

p- Preliminary figures.
* In the national accounts the Highway and Transportation Authority and the University of Puerto Rico are considered as agencies of the Commonwealth Government.

Source: Government Development Bank for Puerto Rico.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 30 - PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En miles de galones - In thousands of gallons)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002p	
Espíritus destilados											Distilled spirits
Producción-G.P. (1)	29,061.6	29,039.5	25,798.3	25,342.9	36,291.5	33,470.5	35,001.4	34,888.1	42,420.5	36,516.6	Production-P.G. (1)
Ventas-G.P.,total	23,286.5	21,620.5	21,155.4	23,068.4	25,407.8	28,083.8	28,190.3	31,268.4	31,827.9	31,567.2	Sales-P.G.,total
Consumo local	2,402.4	2,170.5	2,078.9	2,034.6	2,022.0	1,915.6	1,941.8	1,878.3	1,867.8	1,828.3	Local consumption
Exportaciones	20,639.2	19,209.4	18,880.4	20,874.3	23,245.5	25,930.2	26,115.7	29,271.0	29,829.9	29,645.9	Exports
A Estados Unidos	18,433.9	16,892.0	17,531.5	18,517.1	19,257.5	19,654.7	20,936.1	21,926.5	25,436.2	25,437.1	To United States
Embotellado	3,920.4	3,666.9	3,502.3	3,551.0	3,493.7	2,624.2	3,312.4	3,406.9	4,148.0	4,304.4	Bottled
A granel	14,513.4	13,225.1	14,029.2	14,966.1	15,763.8	17,030.5	17,623.6	18,519.6	21,288.3	21,132.8	In bulk
Al extranjero	2,205.4	2,317.4	1,349.0	2,357.2	3,987.9	6,275.5	5,179.7	7,344.5	4,393.7	4,208.8	To foreign countries
Consumo de las fuerzas armadas	244.9	240.6	196.1	159.5	140.4	238.1	132.8	119.1	130.2	93.0	Armed forces consumption
Importación-G.M. (2)	1,415.3	1,395.7	1,321.2	1,588.5	1,624.0	1,666.5	1,593.2	1,692.1	1,660.8	1,812.6	Imports-W.G. (2)
De Estados Unidos	355.2	228.6	214.4	253.3	361.4	397.6	386.2	225.8	254.2	244.4	From United States
De países extranjeros	1,060.2	1,167.2	1,106.9	1,335.2	1,262.5	1,269.0	1,207.1	1,466.3	1,406.5	1,568.3	From foreign countries
Cerveza											Beer
Producción-G.M.	10,498.2	9,645.3	8,719.3	7,922.6	6,972.7	5,786.9	5,699.5	4,956.1	5,305.3	4,573.3	Production-W.G.
Importación-G.M.	53,584.7	56,154.4	56,071.7	59,780.4	59,254.6	59,710.3	65,791.7	62,101.2	60,323.1	59,983.3	Imports-W.G.
De Estados Unidos	50,907.6	52,848.0	49,855.9	50,404.3	50,235.3	49,268.7	55,186.6	51,209.2	48,564.4	46,877.1	From United States
De países extranjeros	2,677.1	3,306.4	6,215.8	9,396.1	9,019.3	10,441.6	10,605.1	10,892.0	11,758.7	13,106.2	From foreign countries
Vino											Wine
Producción-G.M.	984.1	899.0	936.5	1,027.3	1,131.3	1,316.5	1,330.7	1,361.1	1,453.4	1,557.0	Production-W.G.
Importación-G.M.	857.2	768.2	766.4	885.2	976.0	1,156.1	1,150.4	1,320.4	1,339.4	1,595.2	Imports-W.G.
De Estados Unidos	462.0	391.7	344.3	419.7	446.8	565.4	461.6	504.5	568.2	727.1	From United States
De países extranjeros	395.2	376.5	422.1	465.5	529.2	590.7	688.8	815.9	771.2	868.1	From foreign countries

ρ- Cifras preliminares.
(1) G.P.- Galones prueba.
(2) G.M.- Galones medida.

p- Preliminary figures.
(1) P.G.- Proof gallons.
(2) W.G.- Wine gallons.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 31 - ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES
TABLE 31 - SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	1990r	1991r	1992r	1993r	1994r	1995r	1996r	1997r	1998r	1999r	2000r	2001r	2002p	
Población al 1ro de julio (En miles)	3,537	3,562	3,585	3,615	3,649	3,683	3,725	3,759	3,781	3,800	3,816	3,840	3,863	Population as of July 1st (In thousands)
Nacimientos (En miles)	67	65	64	65	64	64	63	64	61	60	59	56	58	Births (In thousands)
Defunciones (En miles)	26	26	27	28	28	30	30	29	30	29	29	29	29	Deaths (In thousands)
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	18.8	18.1	18.0	18.0	17.6	17.2	17.0	17.1	16.0	15.7	15.6	14.6	15.1	Births per 1,000 population
Defunciones por cada 1,000 habitantes	7.4	7.4	7.6	7.9	7.8	8.2	8.0	7.7	7.9	7.7	7.5	7.5	7.5	Deaths per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	11.4	10.7	10.3	10.2	9.8	9.0	9.0	9.3	8.1	8.0	8.1	7.1	7.6	Natural increase per 1,000 population

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS: AÑOS FISCALES
TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999r	2000r	2001r	2002p	
Personas de 16 años y más	2,563	2,608	2,654	2,684	2,708	2,740	2,782	2,820	2,850	2,905	Persons 16 years and over
Grupo trabajador	1,201	1,203	1,219	1,268	1,298	1,317	1,310	1,303	1,293	1,330	Labor force
Empleados	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159	1,158	1,170	Employed
Desempleados	202	192	168	175	170	179	163	143	135	160	Unemployed
Tasa de participación	46.9	46.1	45.9	47.2	48.0	48.1	47.2	46.2	45.4	45.8	Participation rate
Tasa de desempleo	16.8	16.0	13.8	13.8	13.1	13.6	12.5	11.0	10.5	12.0	Unemployment rate

p- Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

p- Preliminary figures.

Source: Department of Labor and Human Resources,
Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

TABLA 33 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002p	
TOTAL	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159	1,158	1,170	TOTAL
Agricultura, silvicultura y pesca	34	34	34	32	31	31	27	24	22	23	Agriculture, forestry, and fishing
Caña	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Sugar cane
Café	14	14	16	13	10	10	8	6	5	7	Coffee
Plátanos	---	---	3	3	3	3	3	3	4	3	Bananas
Silvicultura y pesca	a/	a/	a/	a/	2	2	2	a/	a/	a/	Forestry and fishing
Otras fincas	18	15	13	15	14	17	14	14	12	13	Other farms
Manufactura	168	166	172	167	162	161	159	159	159	139	Manufacturing
Azúcar	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Sugar
Productos de tabaco	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Tobacco products
Trabajo de aguja en talleres	30	25	26	26	22	20	19	19	22	14	Factory needlework
Licores y cerveza	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Alcoholic beverages and beer
Trabajo de aguja en el hogar	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Home needlework
Otras	135	138	143	138	137	138	137	136	137	125	Others
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Mining
Construcción	58	54	57	59	64	69	78	85	85	86	Construction
Comercio	201	201	211	218	228	236	229	239	242	240	Trade
Al por mayor	21	21	23	25	28	26	24	27	26	25	Wholesale
Al detal	180	180	188	193	200	210	204	212	216	215	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	32	33	35	39	38	40	43	43	40	42	Finance, insurance, and real estate
Transportación	26	26	28	29	27	27	28	26	27	30	Transportation
Comunicación	12	13	15	17	17	17	17	16	15	18	Communication
Otros servicios públicos	16	16	17	15	15	15	14	13	14	14	Other public utilities
Servicios	234	244	249	270	285	297	306	307	302	316	Services
Servicio doméstico	10	10	9	10	12	12	13	10	11	11	Domestic service
Otros	224	234	240	260	274	285	293	296	291	305	Others
Gobierno	217	224	232	246	261	244	246	249	251	261	Government

p- Cifras preliminares.
a/ Menos de 2,000.
Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los resultados del Censo de Población y Vivienda de 1990.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

p- Preliminary figures.
a/ Less than 2,000.
Note: Figures revised in accordance with the Census of Population and Housing of 1990.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APENDICE ESTADISTICO / *STATISTICAL APPENDIX*

TABLA 34 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000r	2001r	2002p	
TOTAL	862	879	912	946	987	991	1,002	1,014	1,019	999	TOTAL
Manufactura	151	150	153	154	153	150	146	142	140	131	Manufacturing
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Mining
Construcción	47	45	46	52	56	59	65	70	73	71	Construction
Comercio	163	171	181	188	196	200	205	217	222	218	Trade
Al por mayor	37	36	38	40	41	41	41	44	45	43	Wholesale
Al detal	126	135	143	149	156	159	164	173	178	175	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	39	41	42	44	46	47	48	49	48	47	Finance, insurance, and real estate
Transportación, comunicación y otras utilidades públicas	22	23	23	24	26	27	29	35	34	33	Transportation, communication, and other public utilities
Servicios	147	157	164	176	190	197	205	215	221	219	Services
Gobierno 1/	292	291	304	308	319	313	302	286	280	278	Government 1/

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
a/ Menos de 2,000.
1/ Incluye empresas públicas.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo no Agrícola).

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
a/ Less than 2,000.
1/ Includes public enterprises.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non agricultural employment).

COPIA DE ESTE DOCUMENTO PUEDE OBTENERSE EN:

JUNTA DE PLANIFICACION
CENTRO DE INFORMACION Y SERVICIOS
(CIS)

CENTRO GUBERNAMENTAL MINILLAS
EDIFICIO NORTE, PISO 12

APARTADO 41119
SANTURCE, PUERTO RICO 00940-9985

PRECIO POR COPIA: $20.00

Misión

Enfrentar los retos para el desarrollo de una sociedad basada en una economía sustentable, conservando y protegiendo nuestro ambiente para beneficio de las generaciones presentes y futuras.

Visión

Nuestra visión está orientada hacia promover un balance entre el desarrollo, conservación, protección y preservación del ambiente natural, el mejoramiento de la calidad de vida de nuestros ciudadanos y el progreso económico dentro del contexto de un desarrollo sustentable con la ayuda y participación de nuestra ciudadanía.

Lema

"Impulsando la Planificación Conservación del Medio Ambiente y el Desarrollo Sustentable de Puerto Rico"