

# **INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR** Puerto Rico

## **Economic Report to the Governor**

# **2013**

Estado Libre Asociado de Puerto Rico  
Oficina del Gobernador  
Programa de Planificación Económica y Social  
Junta de Planificación



Commonwealth of Puerto Rico  
Office of the Governor  
Economic and Social Planning Program  
Planning Board





24 de diciembre de 2014

Hon. Alejandro García Padilla  
Gobernador  
Estado Libre Asociado de Puerto Rico  
La Fortaleza  
San Juan, Puerto Rico

Estimado señor Gobernador:

Me place presentarle a usted y a la Asamblea Legislativa el Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa correspondiente al año fiscal 2013. Esto cumple y está de acuerdo con las disposiciones de la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico.

El informe contiene un análisis del quehacer económico de nuestra Isla durante el año fiscal 2013 y sus perspectivas a corto plazo. Incluye además, un análisis de la economía mundial y de Estados Unidos. También, se presentan capítulos sobre el sector de la construcción, la agricultura, la tecnología de comunicación y los determinantes del empleo de la manufactura.

Cordialmente,



Luis García Pelatti  
Presidente



# **Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2013**

*Economic Report to the Governor  
and to the Legislative Assembly 2013*

**Luis García Pelatti**  
Presidente - Chairman

**Pedro M. Cardona Roig**  
Vicepresidente - Vice-chairman

**Juan C. Santiago Colón**  
Miembro asociado - Associate member

**Norma I. Peña Rivera**  
Miembro asociado - Associate member

**Sylvia Rivera Díaz**  
Miembro alterno - Alternate member

ESTADO LIBRE ASOCIADO DE PUERTO RICO  
OFICINA DEL GOBERNADOR  
JUNTA DE PLANIFICACION



COMMONWEALTH OF PUERTO RICO  
OFFICE OF THE GOVERNOR  
PLANNING BOARD

octubre - October 2014

## Programa de Planificación Económica y Social

Julio César Hernández Correa Ph. D.  
Director

*Administradoras de Sistemas de Oficina*

Carmen G. Ferrer Pérez  
María P. Bonano Villareal

### Grupo de Trabajo

#### Coordinación

Maggie Pérez Guzmán  
(perez\_m@jp.pr.gov)

#### Edición Técnica

Juan Cruz Urbina, M. B. A.

#### Redacción

Julio César Hernández Correa, Ph. D.  
Heidie Calero, J. D.  
Elda I. Parés Rosado, M. A.  
Gerardo Sánchez Duvergé, M. A.  
Juan Castañer, Ph. D.  
Gladys González, Ph. D.  
Alexandra Gregory, Ph. D.  
Wilfredo Toledo, Ph. D.

#### Junta Editora

Evelyn Ortiz Maldonado, M. B. A.  
Maribel Santiago Torres  
Maggie Pérez Guzmán

#### Montaje y Diseño Gráfico

Nancy Más Marrero

### Subprograma de Análisis Económico

Juan Cruz Urbina, M. B. A.  
*Director*

*Administradora de Sistemas de Oficina*  
Carmen S. Carrasquillo Cuesta

Lester A. Álvarez Torres  
Katherine Chacón Rivera  
Alejandro Díaz Marrero  
William Galindo Irizarry  
Carmen M. Jiménez Franco, M. A.  
Frank Matos Ramos  
Glorimar Morales Rivera  
Ivonne M. Narváez Rivera  
Wanda I. Rivera Montes  
Maribel Santiago Torres  
Yajaira Soliveras Morales  
René J. Reyes Medina, M. A.  
Alejandro Guerrero Rodríguez, M. A.  
Ángel D. Suárez Rivera, M. A.  
Sandra Blas Rivera, M. A.  
Héctor R. Crespo Cordero

Joel Olmedo Álvarez  
Yahaira I. Rosario Morales, M. A.  
Norberto Pizarro Caballero  
Jesús M. Salgado Carreras  
Joel Viera Pedroza  
Wilkins Roman Samot, Ph. D.

### Oficina de Revisión de Propuestas Federales

Roberto González Navarro, M. A.  
*Director*

*Auxiliar de Sistemas de Oficina*  
Ileana Andino Pagán

### Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

Nelson D. López Esquerdo  
*Director*

*Administradora de Sistemas de Oficina*  
Oneida Cruz González

Luis E. Avilés Rivera  
Miriam Cardona de Jesús, M. A.  
Antonio de Jesús López  
Vivecalyn Díaz Ocaña  
Betty González Rivera  
Leena F. Khan Khanam, M. A.  
Evelyn Ortiz Maldonado, M. B. A.  
Elda I. Parés Rosado, M. A.  
Marta Rosa Bauzá, M. A.  
Giselle Sánchez Franco

### Subprograma de Estadísticas

José L. Vélez Quiñones  
*Director*

*Administradora de Sistemas de Oficina*  
Carmen M. Santos Marrero

Marielí Álvarez Ulloa  
Miriam N. García Velázquez  
Maggie Pérez Guzmán  
Daisy Rodríguez Nieves

### Oficina del Censo

Gerardo Sánchez Duvergé, M. A.  
*Director*

## PREFACIO

La Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, según enmendada, le requiere a la Junta de Planificación a preparar un Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa. Este informe constituye un documento valioso sobre el comportamiento de la economía de Puerto Rico y sus perspectivas. De hecho, es el único documento de su clase que se publica en el país. Por otro lado, representa el esfuerzo de un grupo de técnicos adscritos al Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación que ha hecho el máximo para proveerle al Gobernador, a la Asamblea Legislativa y a todas las personas interesadas, un instrumento que les permita conocer el movimiento de la economía durante el último año fiscal.

Las fuentes de información principales para la preparación del Informe Económico al Gobernador se componen de estadísticas internas de la Junta de Planificación y las de otras agencias. El informe incluye capítulos sobre las economías de Puerto Rico, Estados Unidos y la mundial. Además, se presentan capítulos sobre la agricultura, la construcción y bienes raíces, determinantes del empleo en la manufactura y el impacto económico del sector de la tecnología de la comunicación de información en Puerto Rico. Por último, esta publicación concluye con el Apéndice Estadístico que se complementa con otros datos provenientes de otras instituciones del sector público y privado.

Se agradece el esfuerzo y el compromiso de cada uno de los profesionales del Programa de Planificación Económica y Social. Igualmente, se reconoce y se agradece la participación de reconocidos profesionales en el campo de la economía por la redacción de varios capítulos. Confiamos que este valioso instrumento de planificación sea de utilidad y beneficio para el pueblo de Puerto Rico.



## ÍNDICE GENERAL

### I ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Economía de Puerto Rico en los años fiscales 1950 a 2013 y perspectivas económicas para los años fiscales 2014 y 2015 .....	3
Producto nacional bruto: ¿qué paso en la década de 1970? .....	3
Población y construcción por empresas privadas: los motores de la economía .....	6
Población: menos gente, menos nacimientos, menos actividad económica.....	7
Demanda interna: continuamos consumiendo más .....	10
Inversión interna bruta de capital fijo: dos burbujas, dos recesiones .....	12
Consumo personal: ¿dejará Puerto Rico de ser una economía de servicios?.....	13
Gastos de consumo del gobierno y deuda bruta pública: continúan incrementándose los gastos de consumo del gobierno en los municipios .....	15
Exportaciones e importaciones: ¿continúa expandiéndose el déficit comercial?.....	17
Producto interno bruto por sector industrial.....	19
El sector de manufactura .....	20
El sector de bienes raíces y renta.....	20
El sector gubernamental .....	20
El sector de comercio: al por mayor y al detalle .....	21
El sector de finanzas y seguros .....	21
Otros sectores .....	21
Ingreso interno neto por sector industrial .....	21
El sector de manufactura .....	21
El sector de bienes raíces y renta.....	21
El sector gubernamental .....	22
El sector de comercio: al por mayor y al detalle .....	22
El sector de finanzas y seguros .....	23
Otros sectores.....	23
Empleo y desempleo .....	23
El sector de comercio: al por mayor y al detalle.....	24
El sector de manufactura.....	24
El sector de informática .....	25
El sector de finanzas y seguros.....	25
El sector de servicios profesionales, científicos y técnicos .....	26
El sector de servicios educativos .....	26
El sector de servicios de alojamiento y recreación.....	26
El sector de gobierno.....	27

## II ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL 2013: EL RETO DE LA POLÍTICA FISCAL

Introducción .....	31
Desempeño de las principales variables macroeconómicas .....	31
Continúan las señales positivas en el mercado laboral .....	33
Recuperación del mercado de vivienda .....	35
Salario mínimo federal .....	37
El reto de la política fiscal .....	39
Continuación de la política monetaria acomodaticia .....	41
Perspectivas de los Estados Unidos para los años 2014 a 2016 .....	42
Notas .....	45
Bibliografía .....	46

## III ECONOMÍA MUNDIAL

Introducción .....	51
Economías avanzadas .....	52
Economías de mercados emergentes .....	53
Otros indicadores .....	55
Perspectivas .....	57
Notas .....	60
Bibliografía .....	61

## IV EL SECTOR AGRÍCOLA

Introducción .....	65
Caracterización del sector agrícola .....	65
Riesgo en el sector agrícola .....	67
Comparación del sector agrícola de Puerto Rico con estados seleccionados .....	68
Producción e ingreso .....	68
Empleo y recursos humanos .....	72
Gastos en alimentos .....	73
Comercio externo .....	74
Ingreso bruto agrícola (IBA) .....	75
Estadísticas agrícolas y política agraria .....	76
Bibliografía .....	79

## V LOS SECTORES DE CONSTRUCCIÓN Y BIENES RAÍCES

Introducción .....	85
Tendencias internacionales .....	85
Comparación regional .....	87

Estructura e importancia de la construcción en la economía .....	88
Estructura del sector de construcción .....	90
Análisis diagnóstico del sector y subsectores .....	92
Análisis de la construcción por subsectores.....	94
Construcción residencial .....	94
Construcción no residencial .....	95
Construcción de utilidades .....	98
Subdivisión de terrenos .....	100
Construcción de carreteras y puentes.....	102
Construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios .....	104
Contratistas de equipo de construcción .....	106
Contratistas de terminación de edificios.....	108
La inversión pública en infraestructura.....	109
Sector de bienes raíces y alquiler .....	111
Venta de vivienda .....	112
Originaciones de préstamos hipotecarios .....	113
Vivienda vacante .....	113
Necesidades de vivienda.....	114
Ejecuciones hipotecarias.....	114
Condiciones del mercado comercial y de bienes raíces .....	115
Resumen de hallazgos y conclusiones .....	115
Notas .....	117
Bibliografía.....	119

## **VI LOS DETERMINANTES DEL EMPLEO DE LA MANUFACTURA EN PUERTO RICO: APLICACIÓN DE UN MODELO DE REDES-NEURONALES**

Introducción .....	123
Un modelo de red neuronal artificial de manufactura de empleo en Puerto Rico .....	125
Descripción breve de los modelos ANN .....	125
Resultados del análisis ANN .....	127
Conclusión.....	129

## **VII IMPACTO ECONÓMICO DEL SECTOR DE LA TECNOLOGÍA DE LA COMUNICACIÓN DE INFORMACIÓN EN PUERTO RICO**

Resumen .....	133
Una economía a base del conocimiento .....	133
Puerto Rico se está quedando atrás .....	135
Hay que mantenerse conectado.....	136
¿Cómo TCI ayuda a la economía?.....	138

## ÍNDICE DE TABLAS

### CAPÍTULO II

1	Tasas de crecimiento de variables macroeconómicas reales seleccionadas, Estados Unidos 2012 y 2013.....	32
2	Tasa de desempleo, Estados Unidos 2012 - 2013.....	33
3	Salario mínimo federal prevaleciente, Estados Unidos 1978 - 2009.....	37
4	Recibos, gastos y déficit totales (\$ millardos), Estados Unidos 2009 - 2013.....	39
5	Aumentos en el límite de la deuda, Estados Unidos 2009 - 2013.....	40
6	Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas, Estados Unidos 2014 - 2016.....	43

### CAPÍTULO III

1	Tasas de crecimiento anual del producto interno bruto, economía mundial 2012 y 2013.....	51
2	Tasas de crecimiento del producto interno bruto, América Latina y el Caribe 2012 y 2013.....	54
3	Tasas de crecimiento anual de estadísticas seleccionadas, economía mundial 2012 y 2013.....	55
4	Proyección del producto interno bruto, tasas de crecimiento anual, economía mundial 2014 y 2015.....	57
5	América Latina y el Caribe: proyección, tasa de crecimiento del producto interno bruto 2014.....	59

### CAPÍTULO IV

1	Estructura de la agricultura, Puerto Rico 1992 - 2012.....	65
2	Tenencia y organización legal del negocio agrícola, Puerto Rico 1992 - 2007.....	66
3	Agricultores por grupos de edad, Puerto Rico 1992 - 2012.....	66
4	Número de fincas por valor de ventas, Puerto Rico 1992 - 2007.....	66
5	Número de fincas, Puerto Rico y estados seleccionados 1992 - 2012.....	68
6	Terreno en fincas en acres, Puerto Rico y estados seleccionados 1992 - 2012.....	68
7	Tamaño promedio en acres, Puerto Rico y estados seleccionados 1992 - 2012.....	68
8	Terreno cultivado en acres, Puerto Rico y estados seleccionados 1992 - 2007.....	69
9	Producto interno bruto, producto interno bruto agrícola e ingreso bruto agrícola, Puerto Rico 1950 - 2012.....	69
10	Distribución porcentual de la composición por sector del PIB nominal, países seleccionados 2012.....	69
11	Ingreso bruto agrícola por fuente y subsector, Puerto Rico 1950 - 2012.....	70
12	Producción agrícola - Índice de volumen físico 2000-2010p, Puerto Rico 2000 - 2010p.....	71
13	Empleo total y agrícola, Puerto Rico 1950 - 2012p.....	72
14	Consumo de alimentos, Puerto Rico 1990 - 2012.....	73
15	Exportaciones e importaciones de productos agrícolas y alimentos, Puerto Rico 1990 - 2012.....	74
16	Importaciones como porcentaje del consumo estimado de productos agrícolas seleccionados por grupo de alimento, Puerto Rico 2007.....	75

17	Producción de productos de animales, Puerto Rico 1990 - 1991 y 2010 - 2011.....	76
18	Producción de cultivos, Puerto Rico 1990 - 1991 y 2010 - 2011.....	76
19	Precios pagados a los productores de productos pecuarios, Puerto Rico 1990 - 1991 y 2010 - 2011.....	77
20	Precios pagados a los productores de cultivos, Puerto Rico 1990 - 1991 y 2010 - 2011.....	77

## **CAPÍTULO V**

1	Multiplicadores de empleo, ingreso y producción, Puerto Rico 2002.....	89
2	Contribución al crecimiento en la construcción por subsector, Puerto Rico 2000 - 2013.....	92
3	Resumen de la inversión en construcción, Puerto Rico 2004 - 2013.....	93
4	Producto interno bruto e ingreso neto: sector de bienes raíces y alquiler 2013.....	111
5	Características de la vivienda vacante, Puerto Rico 2010 - 2012.....	114
6	Características de la demanda y/o necesidades de vivienda, Puerto Rico 2011.....	114
7	Perspectivas de los segmentos de espacio comercial, Puerto Rico 2011.....	115

## **CAPÍTULO VI**

1	Descripción de las variables utilizadas en la estimación.....	125
---	---	-----

## ÍNDICE DE GRÁFICAS

### CAPÍTULO I

1	Producto nacional bruto real, Puerto Rico 1950 - 2013.....	3
2	Tasas de crecimiento y tendencia del producto nacional bruto real, Puerto Rico 1958 - 2013 .....	4
3	Producto nacional bruto real per cápita, Puerto Rico 1950 - 2013.....	5
4	Tasas de crecimiento del producto nacional bruto real y de la inversión en construcción real por empresas privadas, Puerto Rico 1950 - 2013.....	6
5	Tasas de crecimiento del producto nacional bruto real y de la población total, Puerto Rico 1950 - 2013.....	7
6	Tasas de crecimiento y trayectoria de la población total, Puerto Rico 1950 - 2013 .....	8
7	Tasas de crecimiento del producto nacional bruto real y el total de nacimientos vivos, Puerto Rico 1950 - 2013.....	9
8	Tasas de crecimiento del producto nacional bruto real y la migración neta, Puerto Rico 1950 - 2013 .....	9
9	Balance neto de entradas y salidas de pasajeros, Puerto Rico 2004 - 2013 .....	10
10	Componentes de la demanda interna real, Puerto Rico 1950 - 2013 .....	11
11	Aportación relativa de los componentes de la demanda interna real al producto nacional bruto real, Puerto Rico 1950 - 2013.....	11
12	Componentes de la inversión interna bruta de capital fijo real, Puerto Rico 1950 - 2013.....	12
13	Componentes de la inversión en construcción real, Puerto Rico 1950 - 2013.....	13
14	Componentes de los gastos de consumo personal real, Puerto Rico 1950 - 2013.....	14
15	Componentes de los gastos de consumo personal real en servicios, Puerto Rico 2004 - 2013.....	15
16	Componentes de los gastos de consumo del gobierno real, Puerto Rico 1950 - 2013.....	16
17	Componentes de la deuda pública total, Puerto Rico 1980 - 2013 .....	17
18	Componentes de las ventas netas reales al resto del mundo, Puerto Rico 1980 - 2013.....	18
19	Ventas netas, Puerto Rico 1950 - 2013 .....	19
20	Aportación relativa por sector industrial al producto interno bruto a precios corrientes, Puerto Rico año fiscal 2013.....	20
21	Aportación relativa por sector industrial al ingreso interno neto, Puerto Rico año fiscal 2013.....	22
22	Empleo total ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	23
23	Tasa de participación no ajustada estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	23
24	Tasa de desempleo ajustada estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	24
25	Empleo total no ajustado estacionalmente, comercio al por mayor y al detalle, Puerto Rico 2003 - 2013 .....	24
26	Empleo total en la manufactura no ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	25
27	Empleo total en información no ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013 .....	25
28	Empleo total en finanzas y seguros no ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	25
29	Empleo total en servicios profesionales, científicos y técnicos no ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	26

30	Empleo total en servicios educativos no ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	26
31	Empleo total en servicios de alojamiento y recreación no ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	26
32	Empleo total en el gobierno no ajustado estacionalmente, Puerto Rico 2003 - 2013.....	27

## **CAPÍTULO II**

1	Producto interno bruto real, Estados Unidos 2012 y 2013.....	32
2	Producto interno bruto real, Estados Unidos 2008 - 2013.....	32
3	Tasa de desempleo ajustada estacionalmente, Estados Unidos 2005 - 2013.....	33
4	Tasa de desempleo según el género, Estados Unidos 2012 y 2013.....	33
5	Empleo asalariado no agrícola ajustado estacionalmente, Estados Unidos 2005 - 2013.....	34
6	Empleo asalariado no agrícola, producción de bienes ajustado estacionalmente, Estados Unidos 2005 - 2013.....	35
7	Empleo asalariado no agrícola, producción de servicios ajustado estacionalmente, Estados Unidos 2005 - 2013.....	35
8	Inicios de construcción de viviendas privadas, Estados Unidos 2005 - 2013.....	36
9	Ventas de casas usadas, ajustadas estacionalmente, Estados Unidos 2012 y 2013.....	37
10	Proyección del producto interno bruto real, Estados Unidos 2014 - 2016.....	42
11	Proyección del producto interno bruto real, Estados Unidos (trimestres) 2014 - 2016.....	43

## **CAPÍTULO IV**

1	Distribución del ingreso bruto agrícola, Puerto Rico 1990 y 2010.....	62
2	Producción agrícola: Índice de volumen físico, Puerto Rico 1960 - 2010p.....	63
3	Producción de animales y cosechas: Índice de volumen físico, Puerto Rico 1960 - 2010p.....	63
4	Empleo agrícola, Puerto Rico 1950 - 2012p.....	64

## **CAPÍTULO V**

1	Distribución de los 15 mercados más importantes de la construcción, países seleccionados 2010.....	86
2	Proyección de los 15 mercados más importantes de la construcción, países seleccionados 2020.....	86
3	Contribución porcentual de la construcción al producto bruto mundial, países seleccionados 2010 - 2020.....	86
4	Distribución del producto interno bruto de la construcción por sector, a nivel mundial 2010.....	87
5	Distribución del producto interno bruto de la construcción por sector, Puerto Rico 2010.....	87
6	Crecimiento promedio por período, regiones mundiales y Puerto Rico 2005 - 2020.....	87
7	Crecimiento en el producto interno bruto mundial en la construcción por sector 2005 - 2020.....	88
8	Crecimiento en el producto interno bruto de la construcción por sector, Puerto Rico 2005 - 2010.....	88
9	Relación estadística entre el crecimiento de la construcción y el crecimiento del PNB, Puerto Rico 1990 - 2013.....	89
10	Participación de la construcción en la producción y empleo total, Puerto Rico 1990 - 2013.....	90
11	Subsectores de la construcción en Puerto Rico.....	90
12	Distribución del producto interno bruto de la construcción por subsectores, Puerto Rico 2011 - 2013.....	90
13	Distribución del ingreso neto de la construcción por subsectores, Puerto Rico 2011 - 2013.....	91

14	Distribución porcentual de la inversión en construcción por sector principal, Puerto Rico 2004 - 2013 .....	91
15	Crecimiento de la inversión en construcción por sector principal, Puerto Rico 2005 - 2013.....	91
16	Producto interno bruto del sector de la construcción, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	93
17	Crecimiento en el producto interno bruto en el sector de la construcción, Puerto Rico 1999 - 2013.....	94
18	Producto interno bruto en construcción residencial, Puerto Rico 1999 - 2013.....	94
19	Crecimiento del producto bruto en construcción residencial, Puerto Rico 2000 - 2013.....	95
20	Ingreso neto en construcción residencial, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	95
21	Crecimiento del ingreso neto en construcción residencial, Puerto Rico 2000 - 2013 .....	95
22	Producto interno bruto en construcción no residencial, Puerto Rico 1999 - 2013.....	96
23	Crecimiento del producto interno bruto en construcción no residencial, Puerto Rico 2000 - 2013 .....	96
24	Ingreso neto en construcción no residencial, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	97
25	Crecimiento del ingreso neto en construcción no residencial, Puerto Rico 2000 - 2013 .....	97
26	Producto interno bruto en construcción de utilidades, Puerto Rico 1999 - 2013.....	98
27	Crecimiento del producto interno bruto en construcción de utilidades, Puerto Rico 2000 - 2013.....	98
28	Ingreso neto en construcción de utilidades, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	99
29	Crecimiento del ingreso neto en construcción de utilidades, Puerto Rico 2000 - 2013 .....	99
30	Producto interno bruto en subdivisión de terrenos, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	100
31	Crecimiento del producto interno bruto en subdivisión de terrenos, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	100
32	Ingreso neto en subdivisión de terrenos, Puerto Rico 1999 - 2013.....	101
33	Crecimiento del ingreso neto en subdivisión de terrenos, Puerto Rico 1999 - 2013.....	101
34	Producto interno bruto en construcción de carreteras y puentes, Puerto Rico 1999 - 2013.....	102
35	Crecimiento del producto interno bruto en construcción de carreteras y puentes, Puerto Rico 2000 - 2013 .....	102
36	Ingreso neto en construcción de carreteras y puentes, Puerto Rico 1999 - 2013.....	103
37	Crecimiento del ingreso neto en construcción de carreteras y puentes, Puerto Rico 2000 - 2013.....	103
38	Producto interno bruto en construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios, Puerto Rico 1999 - 2013.....	104
39	Crecimiento del producto interno bruto en construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios, Puerto Rico 2000 - 2013.....	104
40	Ingreso neto en construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	105
41	Crecimiento del ingreso neto en construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios, Puerto Rico 2000 - 2013.....	105
42	Producto interno bruto en contratistas de equipo de construcción, Puerto Rico 1999 - 2013.....	106
43	Crecimiento del producto interno bruto en contratistas de equipo de construcción, Puerto Rico 1999 - 2013.....	106
44	Ingreso neto en contratistas de equipo de construcción, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	107
45	Crecimiento del ingreso neto en contratistas de equipo de construcción, Puerto Rico 1999 - 2013 .....	107
46	Producto interno bruto en contratistas de terminación de edificios, Puerto Rico 1999 - 2013.....	108
47	Crecimiento del producto interno bruto en contratistas de terminación de edificios, Puerto Rico 2000 - 2013 .....	108
48	Ingreso neto en contratistas de terminación de edificios, Puerto Rico 1999 - 2013.....	109

49	Crecimiento del ingreso neto en contratistas de terminación de edificios, Puerto Rico 2000 - 2013.....	109
50	Inversión pública en infraestructura y total, Puerto Rico 2004 - 2013.....	110
51	Inversión pública en mejoras permanentes, Puerto Rico 2012 - 2015.....	110
52	Empleo en el sector de bienes raíces y alquiler, Puerto Rico 1999 - 2013.....	111
53	Total de salarios en el sector de bienes raíces y alquiler, Puerto Rico 1999 - 2013.....	112
54	Venta de nuevas unidades de vivienda, Puerto Rico, 2004 - 2013.....	112
55	Crecimiento interanual en las ventas de nuevas unidades de vivienda, Puerto Rico, 2004 - 2013.....	113
56	Volumen de originaciones de préstamos, Puerto Rico 2006 - 2013.....	113
57	Número de ejecuciones hipotecarias, Puerto Rico 2008 - 2013.....	114

## CAPÍTULO VI

1	Modelo ANN para el empleo en la manufactura, importancia relativa de las variables independientes.....	127
---	--	-----

## CAPÍTULO VII

1	Contribución del sector de informática al producto interno bruto, Puerto Rico 2002 - 2012.....	134
2	Empleos comprometidos por sector, Puerto Rico.....	134
3	Usuarios de internet por 100 personas, países seleccionados 2012.....	135
4	Usuarios de banda ancha por 100 personas, países seleccionados 2012.....	135
5	Indicadores de facilidad para hacer negocios, Puerto Rico y Singapur 2013.....	136
6	Indicadores tecnológicos comparativos, Puerto Rico y Singapur 2013.....	136
7	Suscriptores de celular, a nivel mundial 2005 - 2013.....	137
8	Número de suscriptores de celular, mercados del mundo 2013.....	137
9	Impacto de banda ancha en la creación de empleos, países seleccionados 2012.....	138
10	Crecimiento del PIB asociado a la penetración de banda ancha.....	138

## ÍNDICE DE DIAGRAMAS

### CAPÍTULO IV

1	Importancia de las estadísticas agrícolas.....	75
---	--	----

### CAPÍTULO VI

1	Una red neuronal de tres capas alimentada hacia adelante.....	126
---	---	-----



# I Economía de Puerto Rico

---

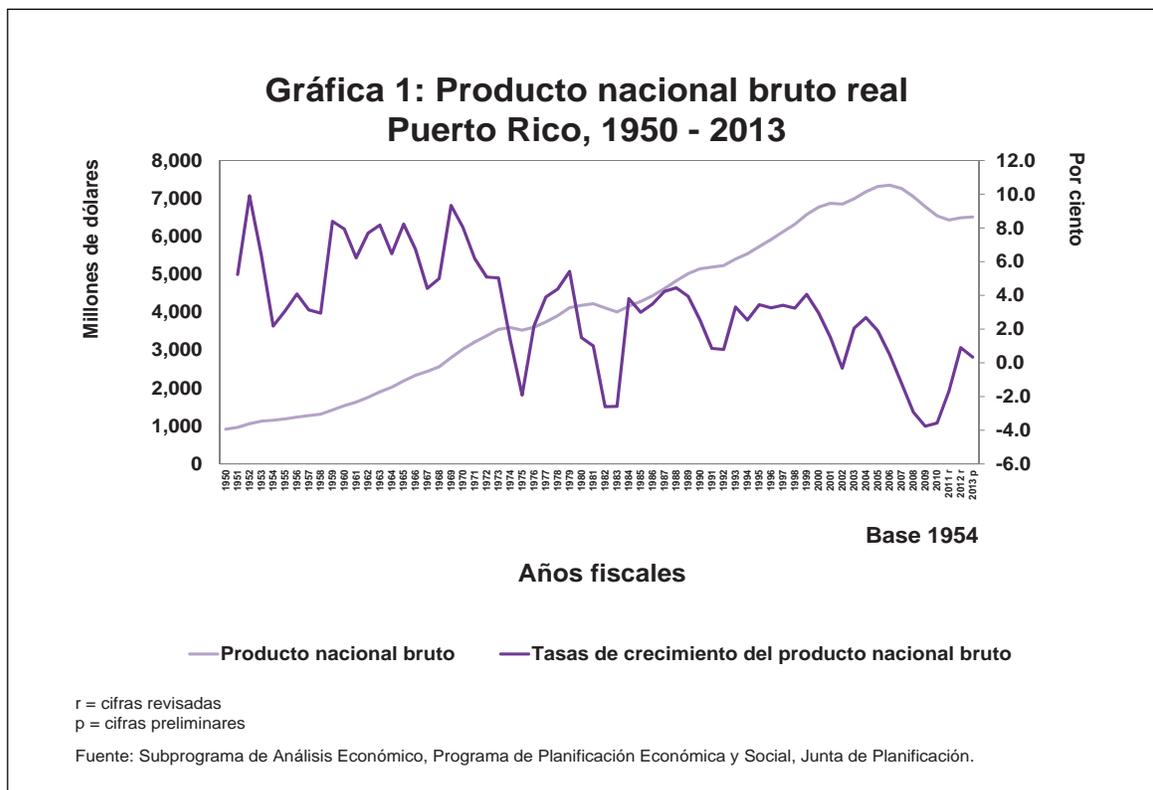


## Economía de Puerto Rico en los años fiscales 1950 a 2013 y perspectivas económicas para los años fiscales 2014 y 2015\*

En este capítulo se presenta un análisis del comportamiento histórico de las principales variables macroeconómicas de Puerto Rico para el período de los años fiscales de 1950 a 2013. En este período, la economía de Puerto Rico enfrentó grandes retos, los cuales han provocado un crecimiento reducido en los años fiscales recientes.

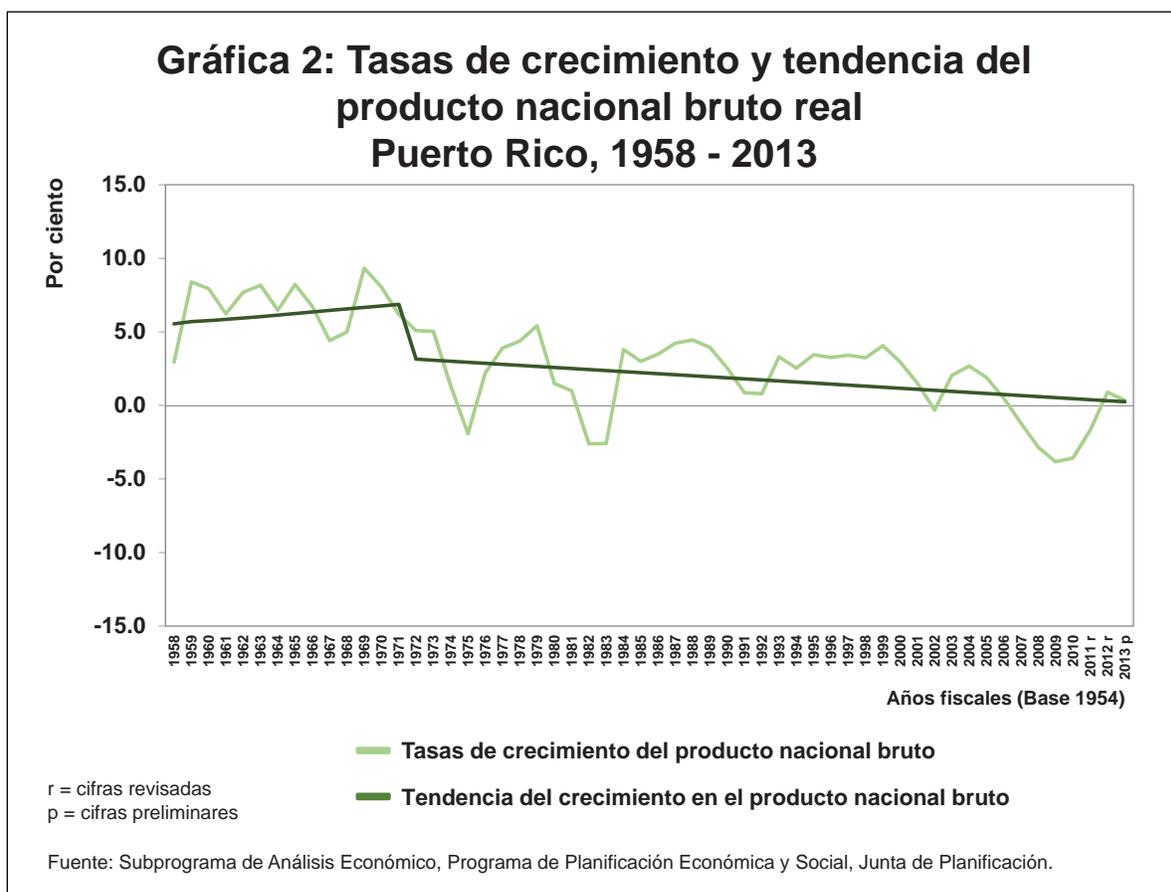
### Producto nacional bruto: ¿qué pasó en la década de 1970?

El producto nacional bruto (PNB) representa el valor en el mercado de la producción económica originada por los residentes del país, el indicador principal de la actividad económica de Puerto Rico. En el año fiscal 2013, el PNB totalizó \$6,511.5 millones a precios constantes o reales (reales significa: sin el efecto de los cambios en precios), representando un aumento de 0.3 por ciento, respecto a \$6,489.5 millones estimados en el año fiscal 2012. Durante los años fiscales 2009 a 2011, esta variable registró bajas de 3.8, 3.6 y 1.7 por ciento, respectivamente. La **Gráfica 1** presenta la trayectoria histórica y el crecimiento del PNB real. En esta gráfica se pueden observar tres reducciones drásticas en la economía de Puerto Rico, que llegaron a sus puntos más bajos durante los años fiscales 1975, 1982 y 2009.



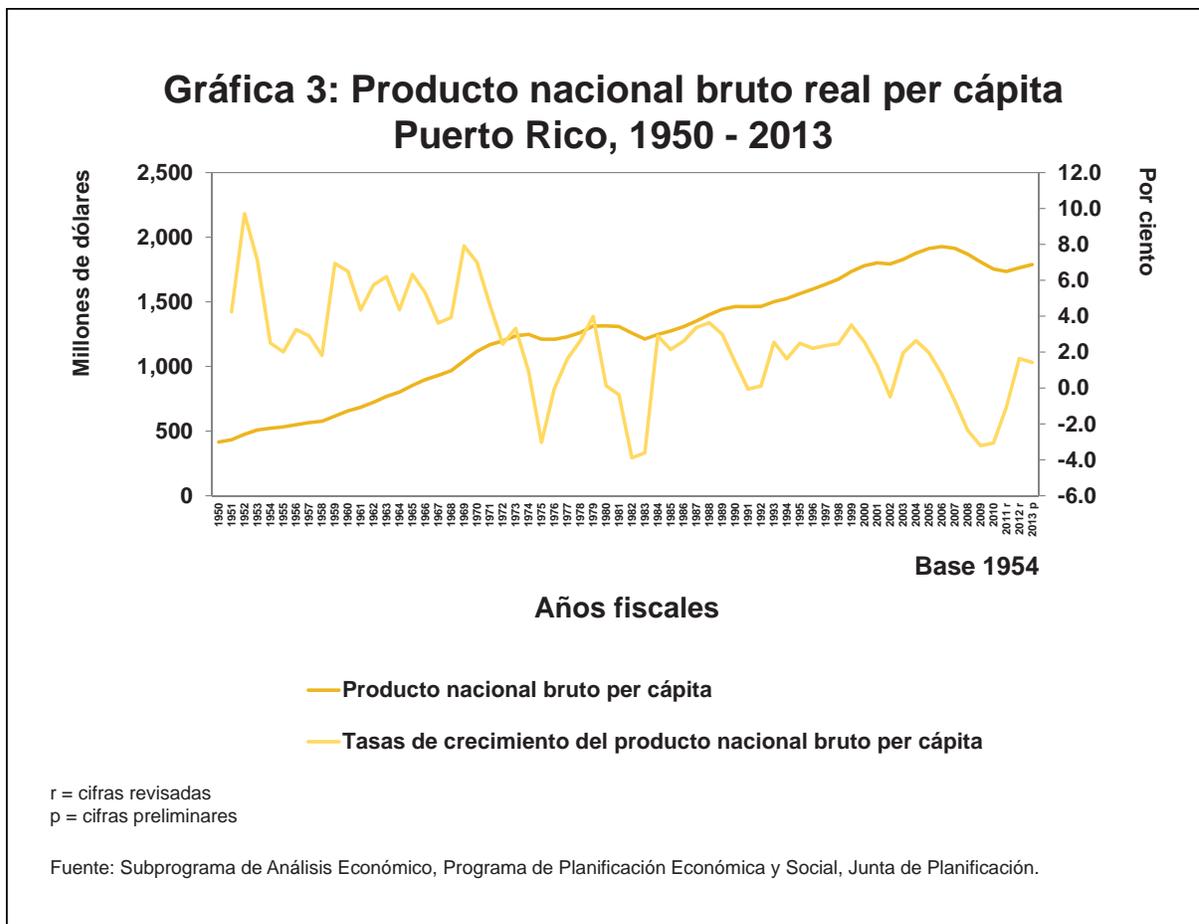
\* Por: Julio César Hernández Correa, Ph. D., Junta de Planificación.

En la **Gráfica 2** se observa que la serie del crecimiento del PNB real, luego del año fiscal 1970, ha presentado un comportamiento distinto al observado durante los años fiscales anteriores. Por ejemplo, en los años fiscales de 1958 a 1970, el promedio del crecimiento porcentual de la economía fue 6.2 por ciento. En cambio, en los años fiscales de 1971 a 2013 el promedio del crecimiento porcentual del PNB real fue 1.8 por ciento. En los años fiscales de 1958 a 1970 se observa una pendiente positiva, mientras que en los años fiscales de 1971 a 2013 presenta una pendiente negativa en el crecimiento del PNB real. Luego del año fiscal 1972, la tendencia del PNB real ha experimentado una reducción de aproximadamente 0.1 por ciento anual.



En términos per cápita, el PNB a precios corrientes ascendió a \$19,428 en el año fiscal 2013. Esto representó un incremento de \$763 por persona o 4.1 por ciento, en comparación con el año fiscal anterior. En el año fiscal 2012, el PNB a precios corrientes per cápita totalizó \$18,665. En la **Gráfica 3**, similar a lo observado en la segunda gráfica, se presentan dos períodos en la economía de Puerto Rico: uno antes y otro después del año fiscal 1970. Asimismo, en términos per cápita, se muestra que la contracción ocurrida a principios de la década de 1970 fue menos profunda y extensa que la de principios de 1980 y la de mediados del 2000. Este cambio en la economía durante la década de 1970 se le atribuyó a varios factores, tales como: la ruptura de la burbuja inmobiliaria (i.e., crecimiento excesivo en los niveles de precios que no se sustentan con el valor real) en el sector de la construcción y de las hipotecas para el año fiscal 1971 (Informe Económico al Gobernador, 1976); el aumento en el precio del petróleo de 170.0 por ciento en el 1974; el incremento de

transferencias gubernamentales de los Estados Unidos hacia Puerto Rico en programas de ayuda social para la educación (1973), la vivienda (1974) y los alimentos (1975); una transición inadecuada de un sistema industrial intensivo en mano de obra barata y no diestra a otro intensivo en capital físico y humano; la implementación en el 1976 de la Sección 936 del Código de Rentas Internas de los Estados Unidos; y el incremento en el rol del gobierno como generador de empleo (para el 1980, el gobierno absorbía aproximadamente una cuarta parte de los empleos) (Dietz 1989; Catalá Oliveras, 1998).



También, la reducción en el crecimiento del PNB real a principios de 1980 fue consecuencia de los incrementos en los precios del petróleo y las políticas de la Reserva Federal de los Estados Unidos para reducir la inflación. Por ejemplo, en el año 1980, el precio del petróleo incrementó 67.0 por ciento. Es importante destacar que, en términos per cápita, la reducción en el crecimiento del PNB real a principios de 1980 fue más profunda que las reducciones experimentadas en los años fiscales 1970 y 2000. Luego del año fiscal 1985, el crecimiento del PNB real tanto en los niveles como en términos per cápita se mantuvo estable.

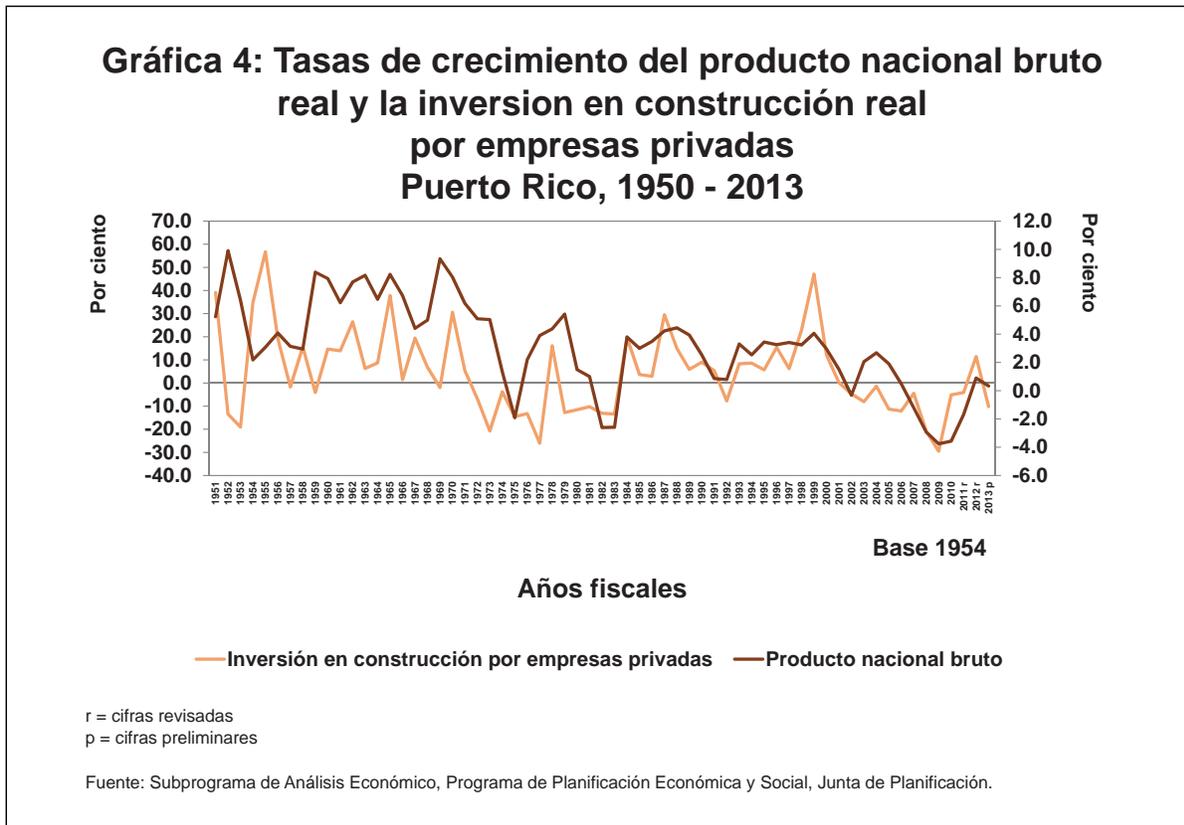
A mediados de la década del 2000, el crecimiento del PNB real volvió a experimentar otra reducción drástica. La crisis experimentada a mediados del 2000 fue precedida por dos eventos: la eliminación de la Sección 936 y la Sección 30A en el año 2005 (aunque fue derogada en agosto del año 1996); y la ruptura de una segunda burbuja inmobiliaria en el año 2000. Otros eventos como el cierre de gobierno en el 2006, la

implementación de un nuevo sistema tributario en el 2006, y la recesión mundial en el 2008, causada por la crisis en el mercado hipotecario “subprime”, han sido mencionados también como eventos que agudizaron la contracción a mediados de la década del 2000. Es importante destacar que, la desaceleración de la economía comenzó en el año fiscal 2004, aunque no es hasta el año fiscal 2006 que ocurre una reducción en los niveles del PNB real.

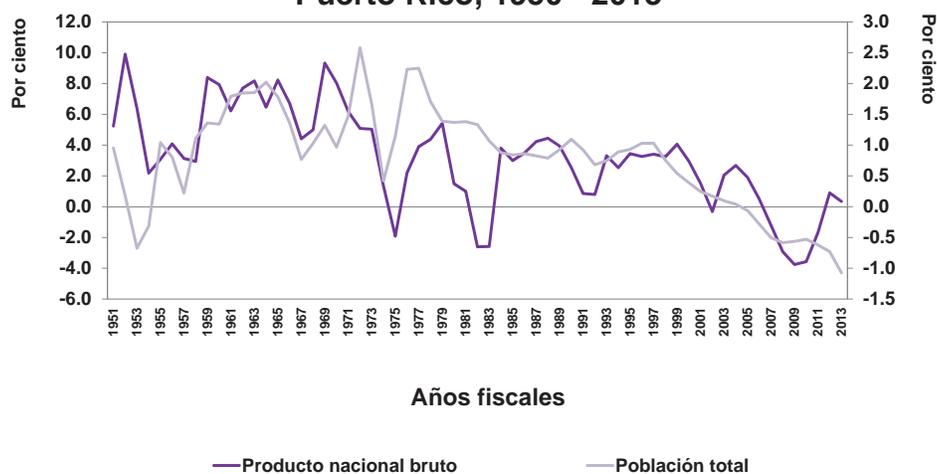
La Junta de Planificación (JP) proyectó el crecimiento base del PNB real en \$6,517.0 millones para el año fiscal 2014, lo que representaría un aumento de 0.1 por ciento, comparado con el año fiscal 2013. En el año fiscal 2015, se espera que el PNB real alcance la cifra de \$6,530.0 millones, un aumento de 0.2 por ciento.

### Población y construcción por empresas privadas: Los motores de la economía

Dos factores que los estudios académicos han asociado con el crecimiento del PNB real son la población y la construcción llevada a cabo por empresas privadas. En estudios realizados por el Programa de Planificación Económica y Social de la JP se ha encontrado una relación positiva entre el crecimiento de estas dos variables y el crecimiento del PNB real. Estos estudios indican que el crecimiento de la población explica hasta 39.0 por ciento los cambios en el PNB real. Por otra parte, el crecimiento de la construcción por empresas privadas explica hasta 24.0 por ciento los cambios en el PNB real. Esto implica que estas dos variables pueden explicar hasta 63.0 por ciento los cambios ocurridos en la economía en los últimos 60 años. Las **Gráficas 4 y 5** contrastan la construcción por empresas privadas y los crecimientos de la población con el crecimiento del PNB real, respectivamente.



**Gráfica 5: Tasas de crecimiento del producto nacional bruto real y de la población total  
Puerto Rico, 1950 - 2013**



Cifra preliminar del producto nacional bruto real en el año fiscal 2013, base 1954.  
Cifras revisadas del producto nacional bruto real en los años fiscales 2011 y 2012, base 1954.

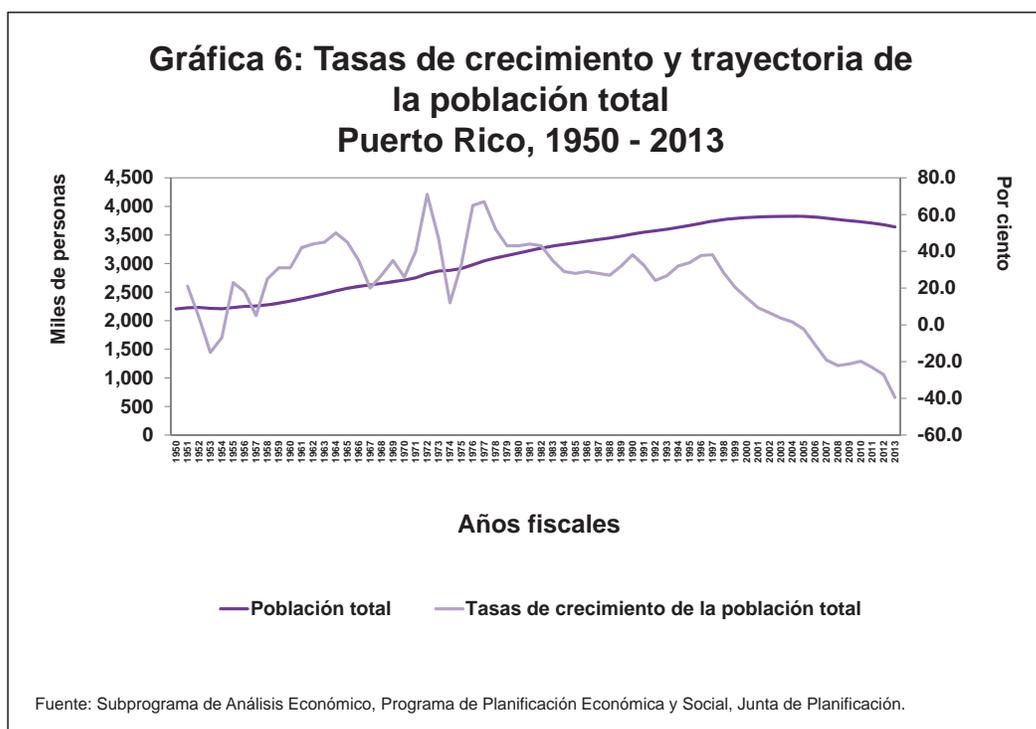
Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

## Población: menos gente, menos nacimientos, menos actividad económica

La población total de Puerto Rico al 1<sup>o</sup> de abril de 2010 fue 3,725,789 habitantes, según los datos del Negociado del Censo de los Estados Unidos. Esta cifra representó una reducción de 82,821 habitantes, al compararse con la población del Censo del 2000. Además, es la primera vez en más de cien años que se reduce la población entre un censo y otro. La tasa de crecimiento anual de la población ha experimentado una disminución desde el Censo de 1980. Esta tasa alcanzó 1.0 por ciento para el período de 1980 a 1990, 0.8 por ciento de 1990 a 2000 y una baja de 0.2 por ciento en el período de 2000 a 2010. La **Gráfica 6** presenta la trayectoria y los cambios en la población total en el período de 1950 a 2013.

Los cambios en la población responden directamente a cambios en tres factores: nacimientos, mortalidad y migración neta (i.e., el balance entre los que inmigran y los que emigran). Desde la década de 1990, la mortalidad se ha mantenido estable con aproximadamente 29,000 muertes por año. Esta variable no ha sido un factor determinante en los cambios de la población. En cambio, la natalidad y la migración neta han experimentado cambios drásticos en las últimas décadas. Desde la década de 1950, Puerto Rico experimenta una acelerada reducción en el número de nacimientos vivos. Estos se redujeron de aproximadamente 60,000 en el año natural 2000 a 42,000 en el año natural 2010. Esto representó una reducción de 30.0 por ciento o 1,700 nacimientos vivos en promedio por año. Estudios conducidos por el Programa de Planificación Económica y Social de la JP sugieren que la introducción de nuevas tecnologías

anticonceptivas y la reducción del empleo en la manufactura explican aproximadamente 50.0 por ciento de los cambios en el número de nacimientos vivos. También, se ha encontrado que la natalidad se afectó por la emigración de jóvenes en edades reproductivas. Por ejemplo, al comparar el Censos del 2000 con el Censo de 2010 Puerto Rico experimentó una disminución en todos los grupos de edad menores de 43 años.



La **Gráfica 7** muestra las series históricas de natalidad y el cambio porcentual del PNB real. En esta gráfica se observa que la tendencia a largo plazo de la serie de natalidad ha tenido una pendiente negativa desde la década de 1950. En estudios realizados por el Programa de Planificación Económica y Social de la JP se ha encontrado una asociación positiva entre nacimientos vivos y el crecimiento del PNB real. Estos indican que el crecimiento de los nacimientos explica hasta 15.0 por ciento los cambios en el PNB real.

La **Gráfica 8** muestra tres períodos de alta emigración y dos de alta migración de retorno. Estos tres períodos de alta migración alcanzaron sus mínimos aproximadamente en los años 1953, 1985 y 2008. Por el contrario, la migración de retorno alcanzó su máximo aproximadamente en el 1976 y 1994. La separación promedio entre los extremos de los ciclos antes mencionados es de aproximadamente 14 años. Estos ciclos de migración pueden explicarse por factores como el empleo, los ingresos, la criminalidad y el ciclo de vida laboral de los migrantes. El Programa de Planificación Económica y Social de la JP ha encontrado que la migración neta explica hasta 11.0 por ciento los cambios en el PNB real.

La **Gráfica 9** presenta el balance de entradas y salidas de pasajeros de acuerdo con la Autoridad de los Puertos y el Negociado de Transportación de los Estados Unidos (RITA, por sus siglas en inglés). En ambas series se muestra que el balance de entradas y salidas de pasajeros llegó a su mínimo en el año fiscal 2007, luego de este periodo se ha observado un incremento en la migración neta.

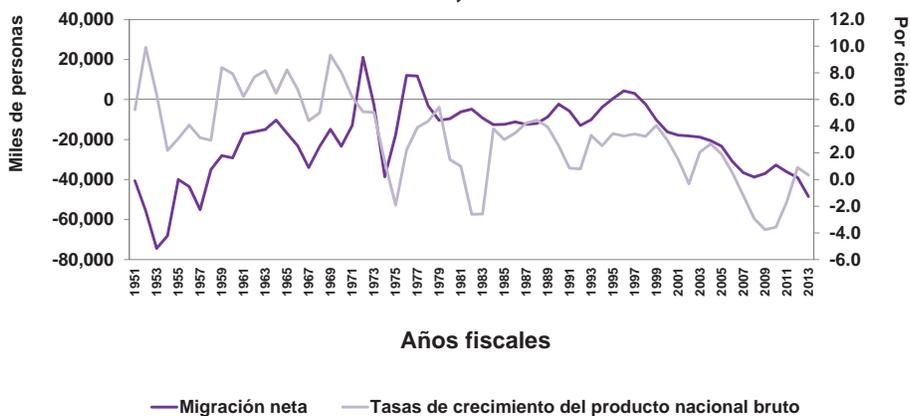
**Gráfica 7: Tasas de crecimiento del producto nacional bruto real y el total de nacimientos vivos  
Puerto Rico, 1950 - 2013**



Cifra preliminar del producto nacional bruto real en el año fiscal 2013, base 1954.  
Cifras revisadas del producto nacional bruto real en los años fiscales 2011 y 2012, base 1954.

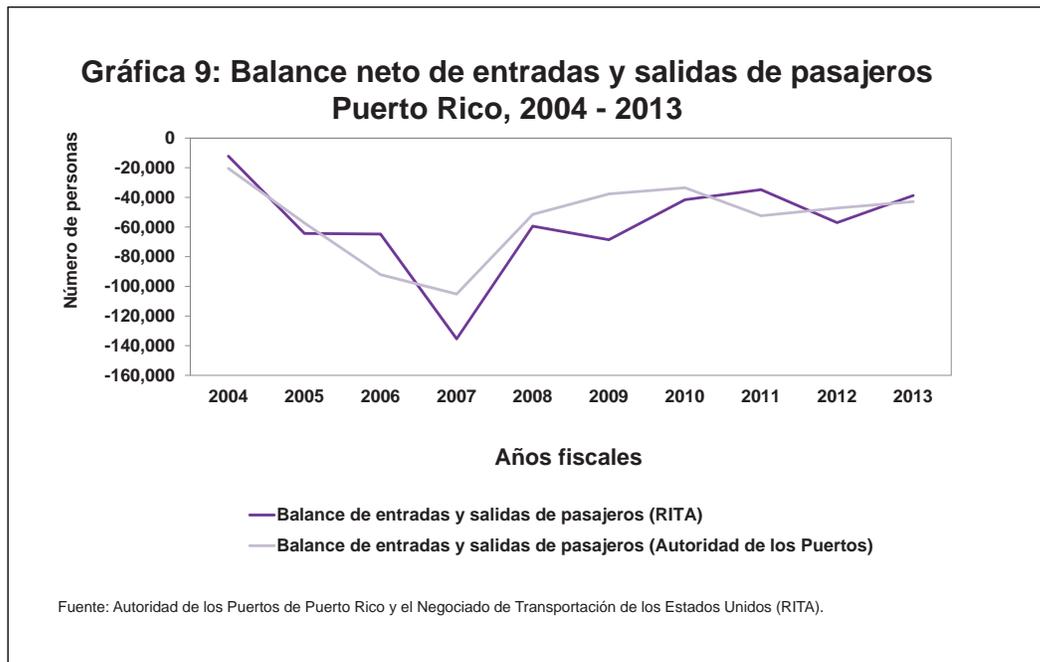
Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

**Gráfica 8: Tasas de crecimiento del producto nacional bruto real y la migración neta  
Puerto Rico, 1950 - 2013**



Cifra preliminar del producto nacional bruto real en el año fiscal 2013.  
Cifras revisadas del producto nacional bruto real en los años fiscales 2011 y 2012.

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

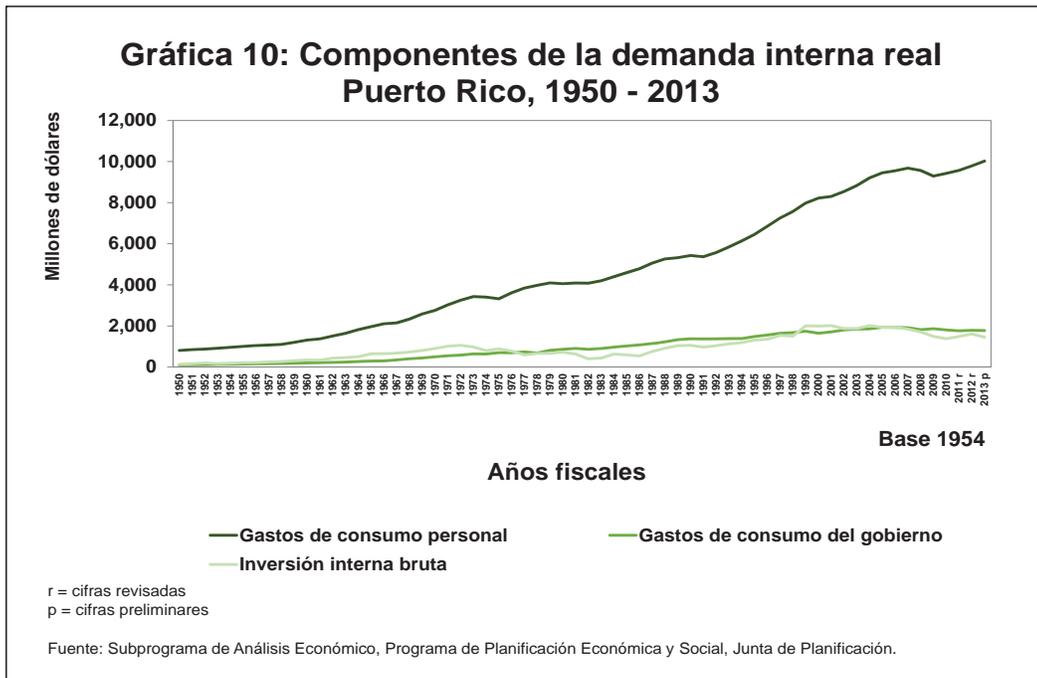


## Demanda interna: continuamos consumiendo más

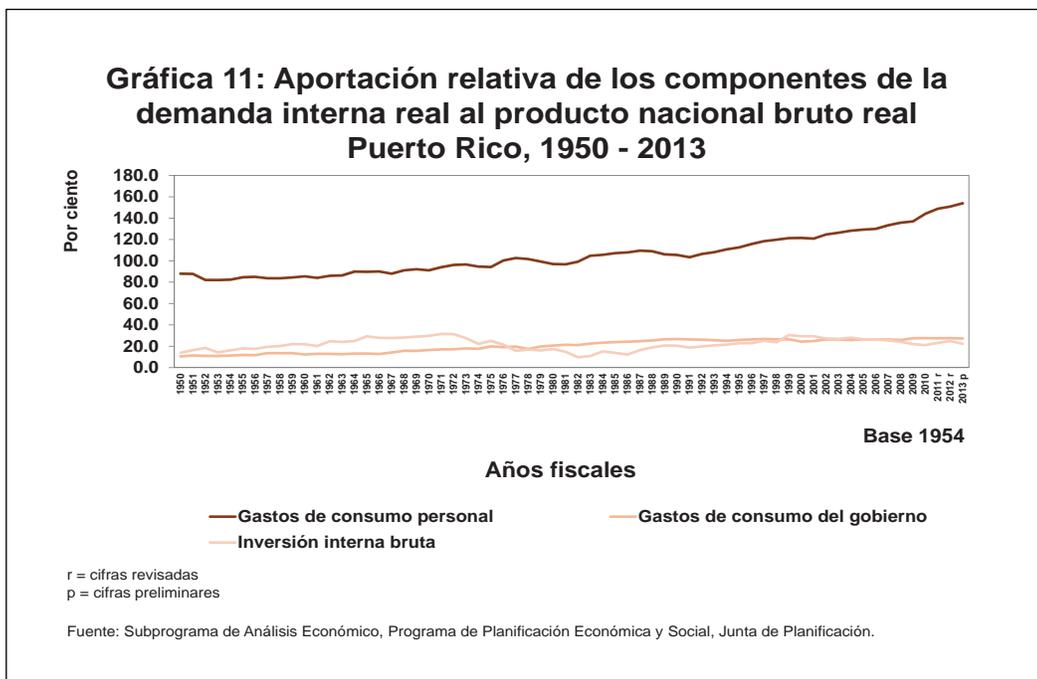
En el año fiscal 2013, la demanda interna que representa el valor de todos los bienes y servicios consumidos por los sectores público y privados en Puerto Rico aumentó 0.5 por ciento a precios constantes (de \$13,187.6 millones en el año fiscal 2012 a \$13,250.0 millones en el año fiscal 2013). La demanda interna está compuesta por tres componentes: el gasto de consumo personal, el gasto de consumo del gobierno y la inversión interna bruta total que se presentan en la **Gráfica 10**. Durante el período de los años fiscales 1950 a 2013, el gasto de consumo del gobierno y la inversión interna bruta total han reflejado una pendiente positiva cercana a cero. En cambio, el gasto de consumo personal ha continuado incrementándose a través de todos estos años fiscales.

La aportación relativa del gasto de consumo personal real en el año fiscal 2013 fue 75.6 por ciento, en comparación con la aportación de 74.2 por ciento en el año fiscal 2012. En el año fiscal 2013, los gastos de consumo personal, principal componente de la demanda interna, ascendieron a \$10,023.3 millones a precios reales. Esto representó un aumento de 2.4 por ciento, en relación con el año fiscal anterior. De igual forma, la participación relacionada a los gastos de consumo del gobierno dentro de la demanda interna fue 13.4 por ciento, en relación con el año fiscal 2012 que representó 13.5 por ciento.

El monto de los gastos de consumo de gobierno central y municipios en el año fiscal 2013 fue \$1,772.8 millones en términos constantes, representando una baja de 0.7 por ciento, en comparación con el año fiscal 2012. La participación relativa de la inversión interna bruta en la demanda interna bajó a 10.9 por ciento en el año fiscal 2013, al compararse con el año fiscal 2012 que fue 12.2 por ciento. Dentro del total de la inversión interna bruta en el año fiscal 2013, la inversión en construcción alcanzó \$446.5 millones a precios reales, reflejando una merma de 11.3 por ciento, respecto al año fiscal 2012 cuyo valor fue \$503.1 millones.



La **Gráfica 11** presenta los gastos de consumo personal, los gastos de consumo del gobierno y la inversión interna bruta, en relación con el PNB real durante el período de los años fiscales 1950 a 2013. En estos años fiscales, los gastos de consumo del gobierno y la inversión interna bruta total fue aproximadamente 20.0 por ciento del PNB real. De representar aproximadamente 88.0 por ciento del PNB real en el año fiscal 1950, la aportación de los gastos de consumo personal se incrementó hasta representar 154.0 por ciento en el año fiscal 2013.

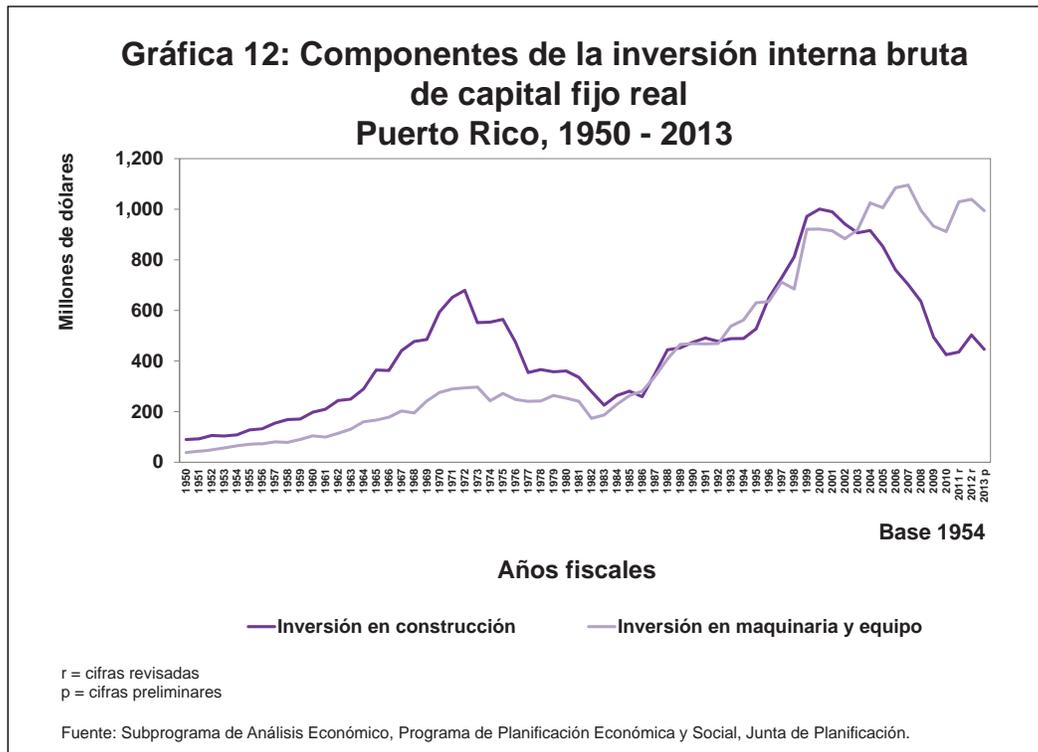


## Inversión interna bruta de capital fijo: dos burbujas, dos recesiones

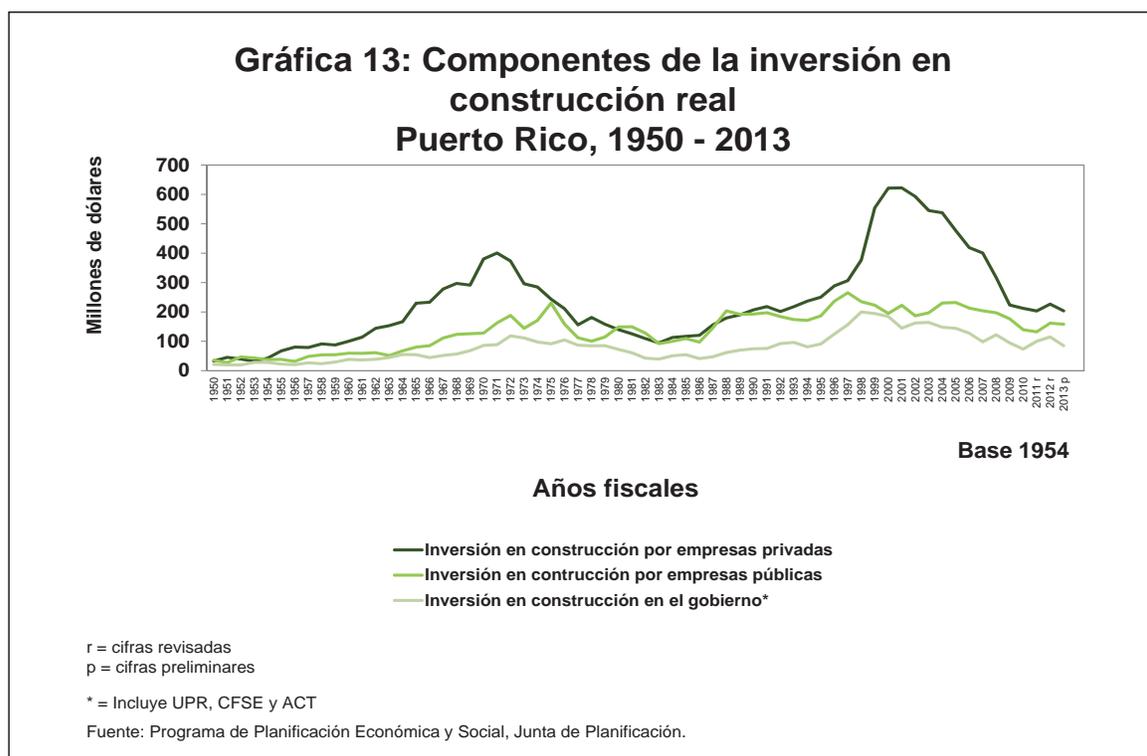
La actividad de la construcción juega un papel clave en la economía, tanto en la generación de empleos como en el desarrollo de la infraestructura de Puerto Rico. La inversión en construcción se refiere a la construcción nueva realizada por las empresas privadas y el gobierno estatal. La actividad de la construcción incluye la edificación, ampliación, reparación y remodelación de edificios o estructuras tales como viviendas, comercios, edificios industriales, carreteras, puentes, puertos y otras obras realizadas por empresas constructoras.

En el año fiscal 2013, la inversión en construcción a precios corrientes alcanzó \$4,115.9 millones y en términos reales, \$446.5 millones. En términos reales, la inversión en maquinaria y equipo durante el año fiscal 2013 en Puerto Rico totalizó \$994.4 millones, reflejando una disminución de 4.3 por ciento. De igual forma, a precios corrientes, la inversión en maquinaria y equipo en el año fiscal 2013 registró un decrecimiento de 1.9 por ciento, alcanzando un valor total de \$5,694.7 millones.

La **Gráfica 12** presenta el comportamiento de los componentes de inversión interna bruta de capital fijo en los años fiscales 1950 a 2013. La inversión interna bruta de capital fijo está compuesta por la inversión en construcción, y maquinaria y equipo. En el caso de la construcción, se observan dos reducciones de grandes magnitudes en las series de los años fiscales 1972 y 2001. Luego de estos años fiscales, se experimentaron reducciones drásticas en el sector de la construcción de Puerto Rico. En cambio, en todos estos años fiscales, la inversión de maquinaria y equipo ha permanecido estable, aún en los períodos de contracción del crecimiento del PNB real.



La **Gráfica 13** muestra los componentes de la inversión en construcción, cuyo principal componente es la inversión en construcción de por empresas privadas. También, se distingue que aunque la inversión en construcción de las empresas públicas y el gobierno ha experimentado fluctuaciones durante ese período, las mismas han sido relativamente estables si se le compara con la inversión en construcción de empresas privadas. La inversión en construcción de empresas privadas ha sido la mayor fuente de cambio en la inversión de construcción total en Puerto Rico. Estos grandes picos en la inversión en construcción por empresas privadas, generados por burbujas (i.e., crecimiento excesivos en los niveles de precios que no se sustentan con valor real) en el sector inmobiliario, han precedido tanto la contracción a principios de la década de 1970 como la contracción a mediados de la década de los años 2000.

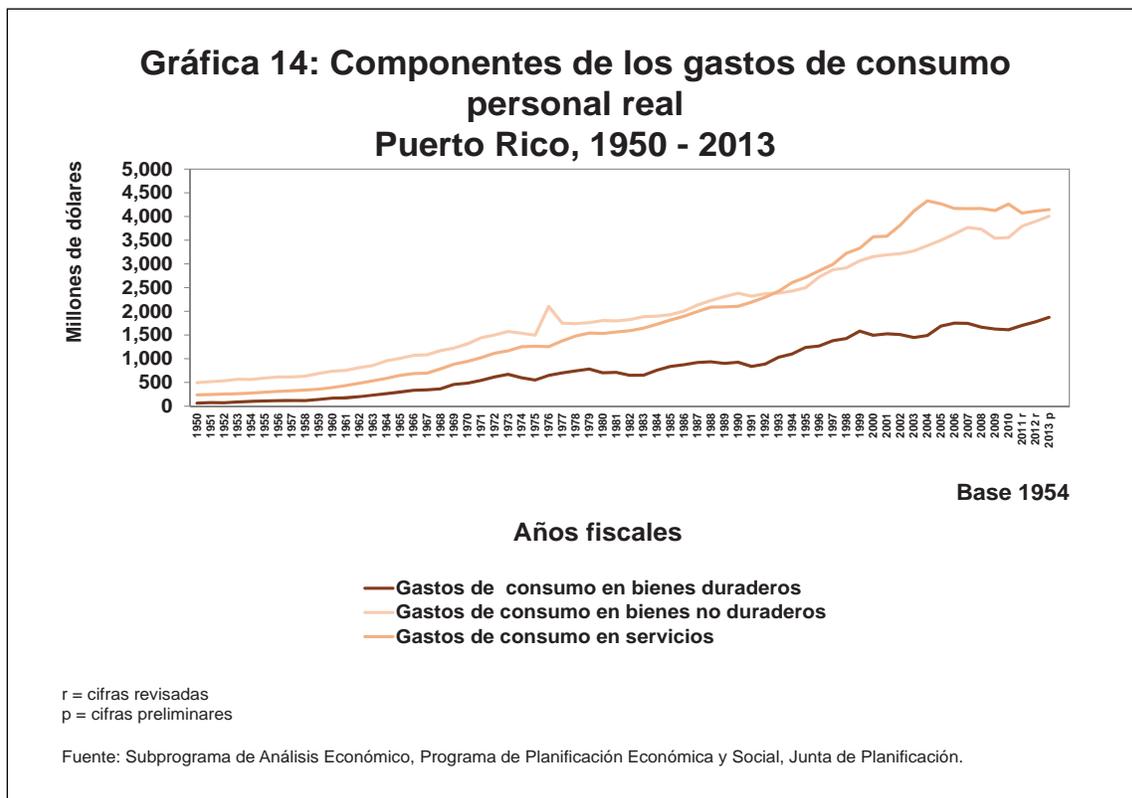


Las proyecciones del Programa de Planificación Económica y Social de la JP indican que para el año fiscal 2014, la inversión en construcción real alcanzará \$391.0 millones, un decrecimiento de 12.4 por ciento respecto al año anterior. Igualmente, en el año fiscal 2015 se espera una disminución de 5.6 por ciento, lo que representaría un valor de \$369.0 millones. Por otro lado, la proyección para la inversión real en maquinaria y equipo indica un valor de \$945.0 millones en el año fiscal 2014 y \$893.0 millones para el año fiscal 2015.

### Consumo personal: ¿dejará Puerto Rico de ser una economía de servicios?

El gasto de consumo personal es el principal componente del PNB. El gasto de consumo personal real totalizó \$10,023.3 millones en el año fiscal 2013. Esto equivale a un incremento de 2.4 por ciento, al compararse con el año fiscal 2012. Este comportamiento estuvo sustentado por un alza de 5.3 por ciento en los gastos

de consumo duraderos, 2.8 por ciento en los gastos de consumo de bienes no duraderos y 0.8 por ciento en los gastos de servicios. En la **Gráfica 14** se presentan las series históricas de los componentes del consumo personal.

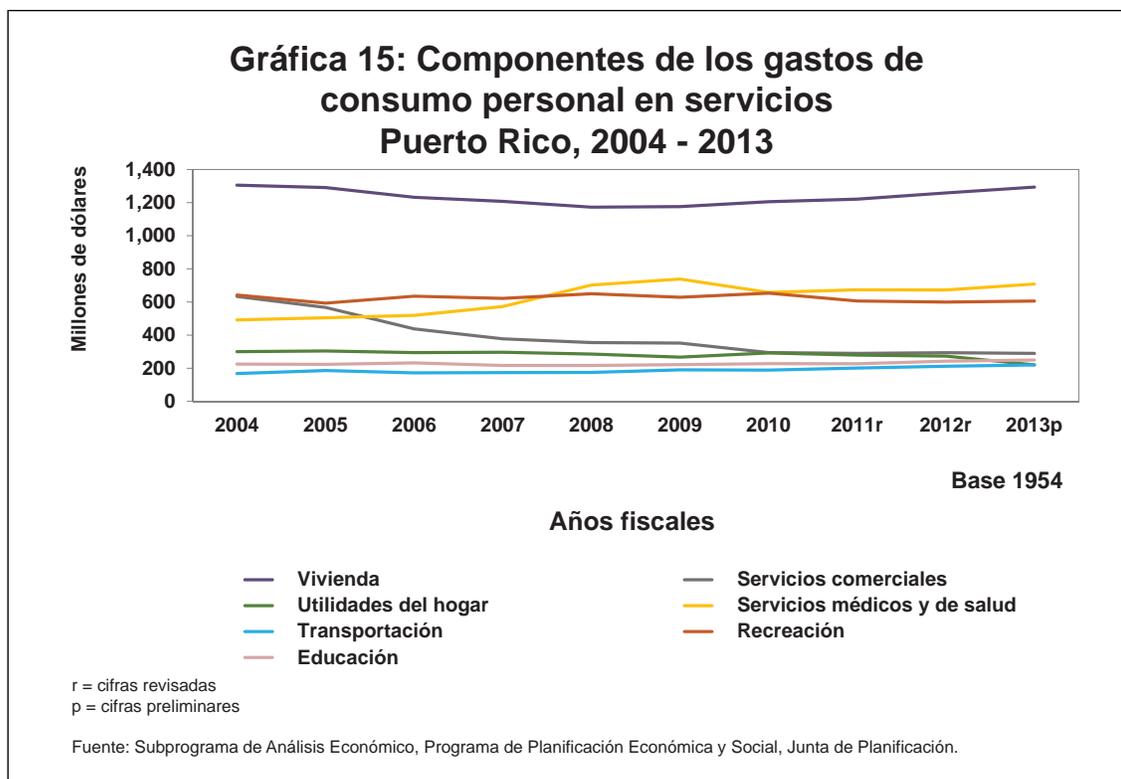


Igualmente, se observa que desde el año fiscal 1993, el gasto de consumo de servicios sobrepasa al gasto de consumo de artículos no duraderos. Este comportamiento es usual en economías de países desarrollados. Desde el año fiscal 2005, el gasto de consumo de servicios ha presentado una pendiente negativa, lo que ha generado que ambas series prácticamente asuman el mismo valor. De continuar estas tendencias, se vislumbra que en los próximos años los servicios dejen de ser el principal componente del gasto personal. Es posible que la caída en el crecimiento del PNB no haya afectado simétricamente el gasto personal debido a que el gasto por consumo de artículos no duraderos se nutre, entre otras cosas, de los subsidios y las transferencias de los Estados Unidos. Los subsidios y las transferencias estadounidenses son poco sensibles a los cambios en la actividad económica de Puerto Rico.

Desde el año fiscal 2004, la mayoría de los componentes del gasto de servicios han permanecido estables, según muestra la **Gráfica 15**. A pesar de dicha estabilidad en los gastos por servicios, los servicios comerciales han disminuido. Esto se relaciona principalmente a la crisis inmobiliaria. Por otra parte, el envejecimiento poblacional ha generado que los servicios médicos y de salud hayan continuado en ascenso.

En términos per cápita, los gastos de consumo personal en el año fiscal 2013 ascendieron a \$17,168. Esto representó un aumento de \$604 por persona o 3.6 por ciento, en comparación con el año fiscal anterior. En el año fiscal 2012, el gasto de consumo personal per cápita totalizó \$16,564. Por otra parte, el ingreso personal

disponible en términos per cápita en el año fiscal 2013 ascendió a \$16,776. Esto reflejó un aumento de \$464 por persona o 2.8 por ciento, respecto al año fiscal anterior.



Es posible que la discrepancia entre el ingreso personal disponible per cápita y el gasto de consumo personal per cápita pueda explicarse con factores, tales como: la economía subterránea, la generación de deuda personal y la entrada de remesas por parte de puertorriqueños en los Estados Unidos.

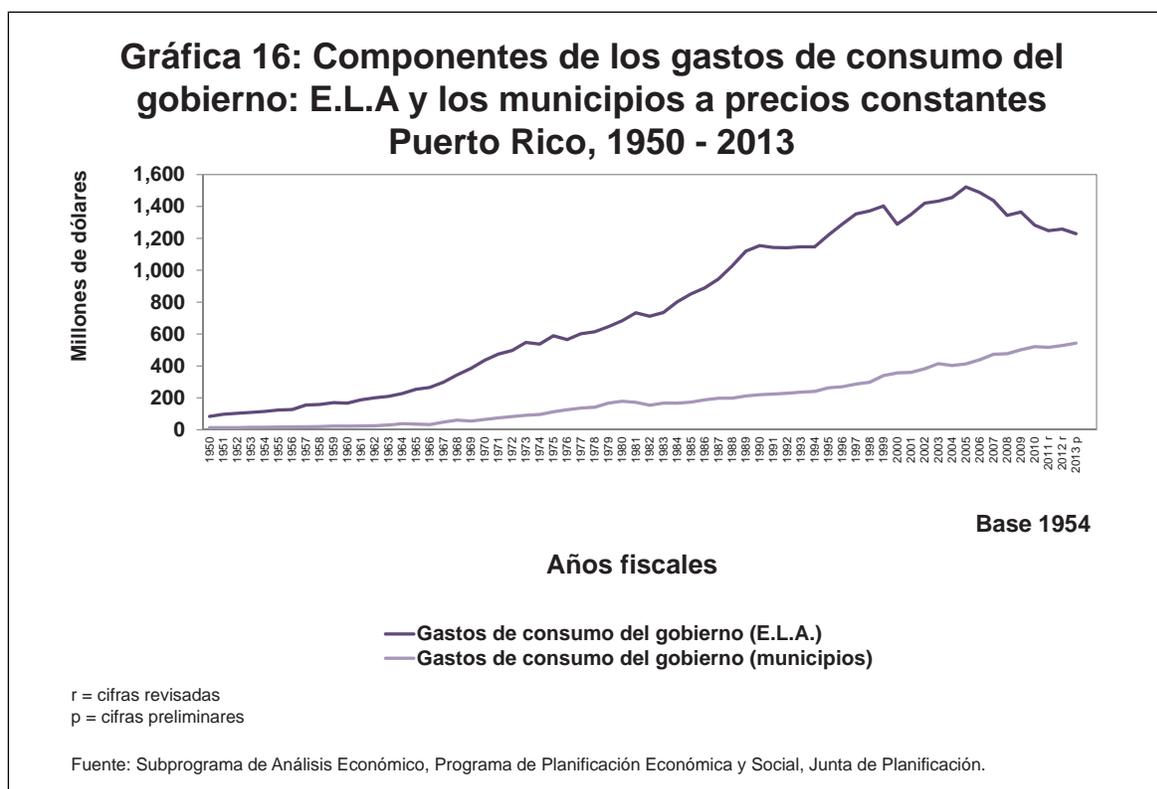
El gasto de consumo personal se proyecta para el año fiscal 2014 en \$10,156.0 millones, un crecimiento de 1.3 por ciento; y \$10,273.0 para el año fiscal 2015, un alza de 1.2 por ciento. A precios corrientes, las cifras proyectadas para los años fiscales mencionados son \$63,789.0 y \$64,934.0 millones, respectivamente. Esto se traduce en aumentos de 2.0 para el año fiscal 2014 y 1.8 por ciento para el año fiscal 2015.

### **Gastos de consumo del gobierno y deuda bruta pública: continúan incrementándose los gastos de consumo del gobierno en los municipios**

Los gastos totales de consumo del gobierno representaron 27.2 por ciento del PNB real en el año fiscal 2013. Consistentemente, los datos de la Encuesta del Empleo Asalariado no Agrícola, conocida como la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, no ajustados estacionalmente, reflejan que la proporción de empleo del gobierno dentro del total del empleo en la economía fue 29.4 por ciento en ese mismo año fiscal. En el año fiscal 2013, los gastos totales de consumo del gobierno a precios corrientes alcanzaron \$10,716.0 millones y en términos reales fueron \$1,772.8 millones. Igualmente, los gastos de consumo del gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico (ELA), en términos reales

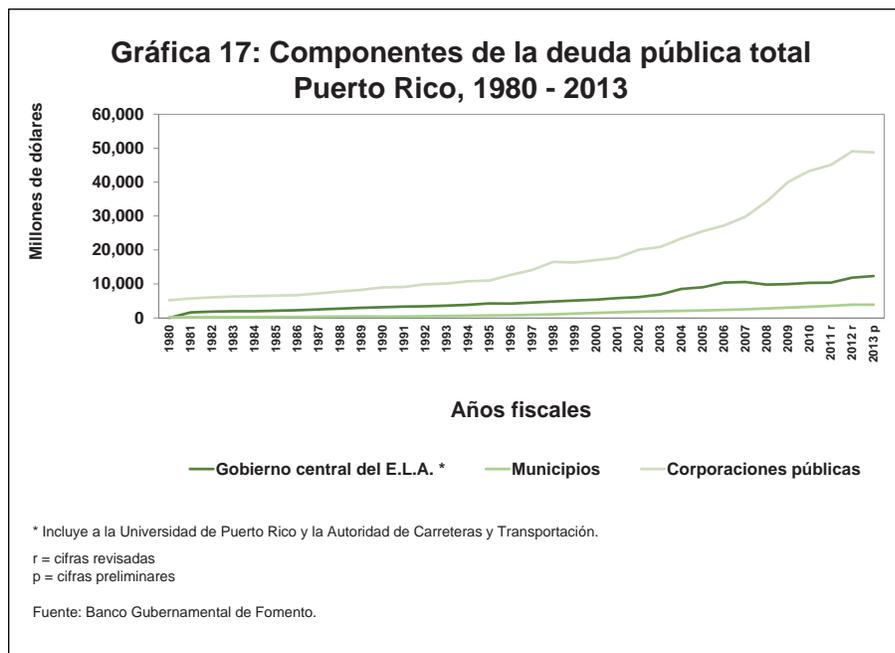
totalizaron \$1,229.6 millones, reflejando una disminución de 2.3 por ciento, comparado con el año fiscal anterior. Por otro lado, a precios constantes, los gastos del gobierno en los municipios de Puerto Rico registraron un aumento de 2.9 por ciento, alcanzando un valor total de \$543.2 millones.

La **Gráfica 16** presenta el comportamiento de los componentes de los gastos totales de consumo del gobierno a precios constantes durante los años fiscales de 1950 a 2013. Estos gastos incluyen el gasto de las ramas legislativa y judicial, las agencias de gobierno, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado, la Autoridad de Carreteras y Transportación y los 78 municipios. Los gastos de consumo del gobierno del ELA de Puerto Rico reflejan una pendiente ascendente hasta el año fiscal 2005 y luego disminuyen hasta alcanzar niveles similares a los de la década de 1990. En cambio, los gastos de consumo del gobierno en los municipios continuaron reflejando una pendiente positiva durante el período de los años fiscales 1950 a 2013.



Cabe señalar que, parte del gasto total del gobierno ha sido financiado con deuda pública. El gobierno del ELA ha emitido deuda, como regla general, con el propósito principal de proveer recursos para el desarrollo de mejoras públicas permanentes y generar crecimiento económico. Al 30 de junio de 2013, la deuda total del gobierno del ELA de Puerto Rico (agencias del gobierno central, municipios y corporaciones públicas) fue \$64,957.1 millones (**Gráfica 17**).

La deuda del gobierno central se compone de las emisiones de bonos de obligaciones generales, las cuales se realizan principalmente para la construcción de mejoras permanentes y la compra de otros



activos de capital. En Puerto Rico, el monto de la deuda del gobierno central está limitado constitucionalmente. El límite establecido requiere que el servicio de la deuda no exceda el 15.0 por ciento del promedio de los ingresos internos correspondientes a los dos años fiscales anteriores al que se emite la deuda. Este margen se refiere a la deuda cuyo pago compromete el poder de imponer impuestos al gobierno central. La deuda bruta del gobierno central al

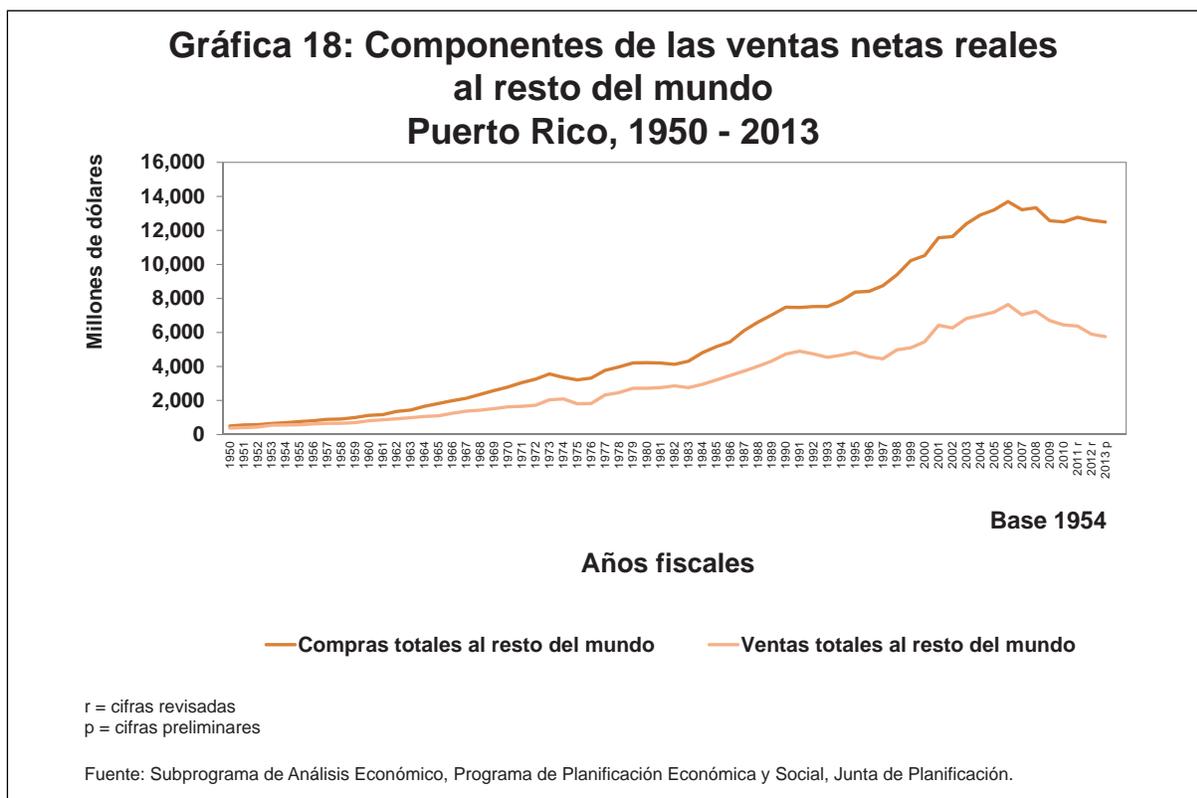
30 de junio de 2013 ascendió a \$12,328.7 millones, lo que representó un aumento de \$484.6 millones o 4.1 por ciento sobre la cifra correspondiente al año fiscal anterior, que fue \$11,844.1 millones.

La deuda de las corporaciones públicas que son pagaderas de sus propios ingresos están delimitadas mediante los contratos de fideicomisos que cada una de las corporaciones públicas suscribe con los inversionistas a través de uno o más fiduciarios. Cada uno de estos contratos establece, entre otros aspectos, el monto de ingresos requeridos para el servicio de su deuda actual y aquel que es necesario para emitir nueva deuda. Al 30 de junio de 2013, el monto de la deuda de las corporaciones públicas ascendió a \$48,746.4 millones. Por otra parte, la deuda bruta de los municipios de Puerto Rico, al 30 de junio de 2013, ascendió a \$3,882.0 millones. Esta cifra superó por \$10.5 millones la deuda vigente al 30 de junio de 2012, que ascendió a \$3,871.5 millones. Es decir, se registró un aumento de 0.3 por ciento en la deuda municipal.

### Exportaciones e importaciones: ¿continúa expandiéndose el déficit comercial?

Las exportaciones de bienes y servicios totalizaron \$5,752.5 millones a precios reales en el año fiscal 2013. Esto representó una disminución de 2.5 por ciento, en relación con \$5,900.8 millones del año fiscal 2012. Las industrias que más exportaron fueron de productos químicos, y equipos y materiales de uso médico. Por otro lado, el total de las importaciones en bienes y servicios fue \$12,490.9 millones a precios reales en el año fiscal 2013. Esto mostró una disminución de 0.9 por ciento, respecto al año fiscal 2012.

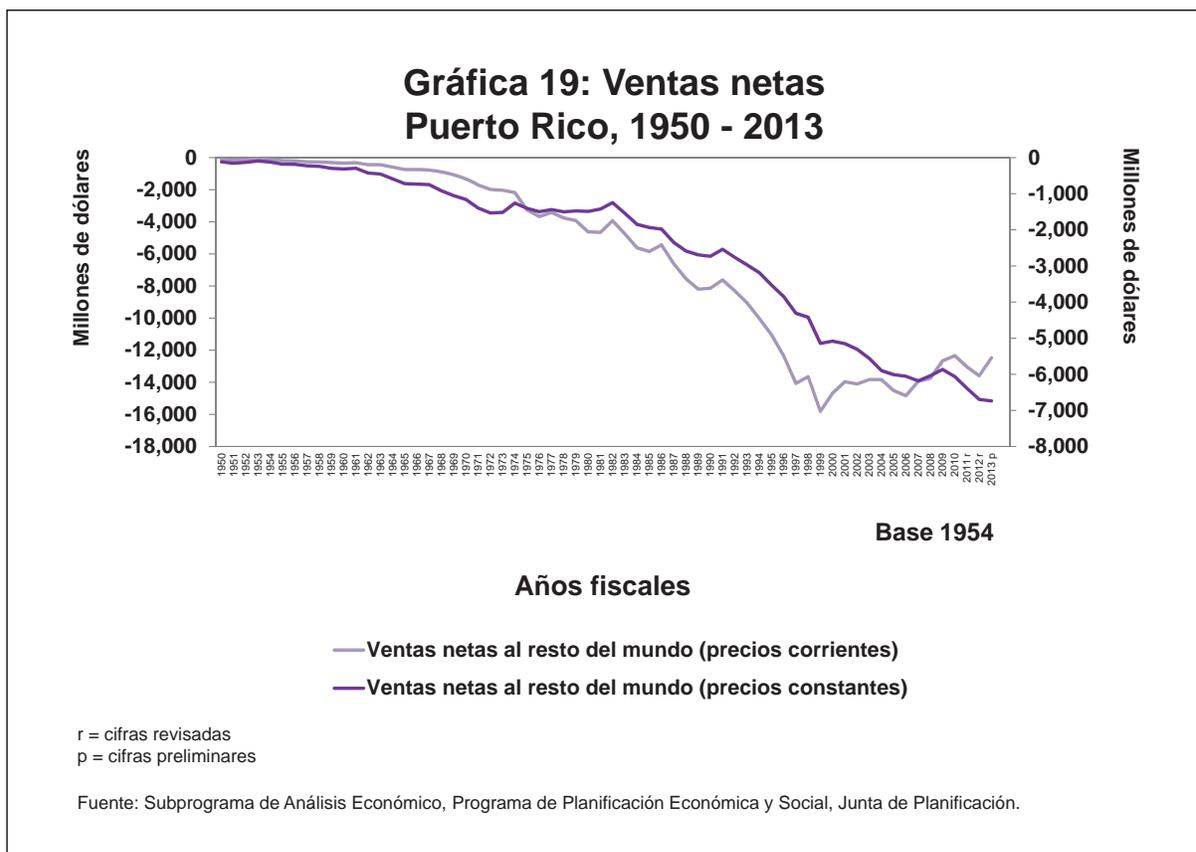
La **Gráfica 18** presenta las series históricas de exportaciones e importaciones en términos constantes. En esta gráfica se observa como ambas series se han apartado a través del tiempo. También, se destaca que, las exportaciones e importaciones tenían una tendencia ascendente entre los años fiscales de 1950 a 2007. Luego del año fiscal 2007, ambas series comenzaron a decrecer. Sin embargo, las exportaciones



reales han decrecido con una pendiente más negativa, lo que puede implicar un mayor déficit comercial futuro. Es importante destacar que, un incremento en el déficit comercial implica pérdida de riqueza. Se utiliza la riqueza interna de Puerto Rico para sufragar compras en el exterior, debido a que no se vende más en el exterior. Dos alternativas para disminuir el déficit comercial son: que el gobierno fomente los eslabonamientos (i.e., y que las industrias compren y vendan productos intermedios a industrias locales) y la sustitución de importaciones.

Referente a las transacciones con el resto del mundo en términos nominales, se registró un aumento en las ventas de bienes y servicios de 0.5 por ciento en el año fiscal 2013. El monto alcanzado en este año fiscal fue \$75,092.7 millones. La mercancía ajustada representó 90.9 por ciento del total de las ventas de bienes y servicios. Esto reflejó un aumento de 0.4 por ciento al totalizar \$68,269.1 millones. Sin embargo, en las compras de bienes y servicios se reflejó una reducción de 0.9 por ciento al registrar la cifra de \$87,562.4 millones en el año fiscal 2013. En el año fiscal 2012, las ventas y las compras de bienes y servicios presentaron una disminución de 2.4 y 1.4 por ciento, respectivamente.

En la **Gráfica 19** se observan las ventas netas (i.e., exportaciones netas) en términos corrientes y constantes. En esta gráfica se presentan cuatro períodos que coinciden con las contracciones que ha experimentado la economía de Puerto Rico. El primero transcurre entre los años fiscales 1950 a 1970, el segundo de 1971 a 1982, el tercero de 1983 al 2000 y el cuarto período del 2001 al presente.



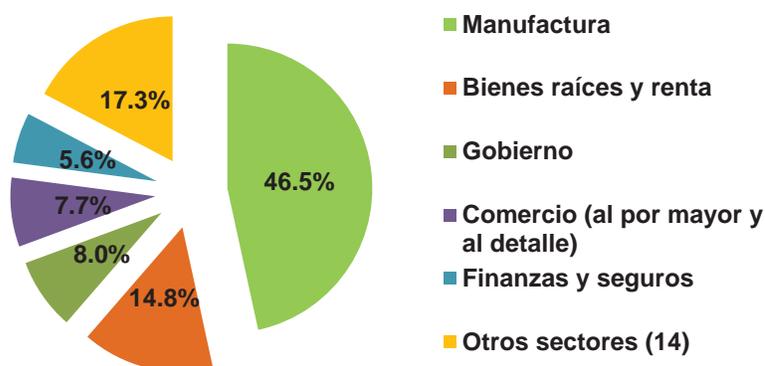
El Programa de Planificación Económica y Social de la JP proyecta las exportaciones de mercancía ajustada de Puerto Rico. Las exportaciones a precios corrientes se proyectan de acuerdo con la tendencia del crecimiento esperado en la economía de los Estados Unidos, considerando la demanda por bienes que se espera genere. En el año fiscal 2014, se proyecta que alcance \$68,604.0 y \$69,467.0 millones en términos corrientes para el año fiscal 2015, cifras que representan aumentos de 0.5 y 1.3 por ciento, respectivamente.

## Producto interno bruto por sector industrial

El Producto interno bruto (PIB) representa el valor en el mercado de la producción económica originada en un determinado país, independientemente de la residencia de los individuos o las empresas dueñas del capital. En el año fiscal 2013, el PIB real de Puerto Rico alcanzó la cifra de \$10,417.3 millones, un aumento de 0.2 por ciento, respecto al año fiscal 2012 que cerró en \$10,394.6 millones.

En términos nominales, el PIB cerró en \$103,134.8 millones en el año fiscal 2013, comparado con \$101,080.7 millones en el año fiscal 2012. Al analizar el PBI nominal se destacan los sectores de manufactura y bienes raíces. Ambos sectores aportaron alrededor de 46.5 y 14.8 por ciento, respectivamente en el año fiscal 2013 (**Gráfica 20**). Los otros sectores con mayor aportación al PIB nominal en el año fiscal 2013 fueron el sector gubernamental con 8.0 por ciento y el sector de finanzas y seguros con 5.6 por ciento. Estos cuatro sectores aportaron el 74.9 por ciento del PIB nominal en el año fiscal 2013.

**Gráfica 20: Aportación relativa por sector industrial al producto interno bruto a precios corrientes  
Puerto Rico, año fiscal 2013**



Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

### El sector de manufactura

En el año fiscal 2013, el PIB nominal del sector de manufactura fue de \$47,996.8 millones. Esto representó un aumento de 4.5 por ciento con respecto al año fiscal 2012. El año pasado el PIB nominal del sector fue \$45,914.7 millones.

### El sector de bienes raíces y renta

La tasa de crecimiento del PIB nominal para el sector de bienes raíces y renta decreció en el año fiscal 2013, al compararlo con el año fiscal 2012. Dicho sector tuvo una reducción de 4.3 por ciento. En el año fiscal 2013 el sector de bienes raíces y renta aportó \$15,229.8 millones al PIB nominal mientras que para el año fiscal 2012 el PIB nominal fue de \$15,992.0 millones. Esto significa que el peso del sector en la economía para el año fiscal 2013 fue 14.8 por ciento disminuyendo 0.6 décimas porcentuales, respecto al año fiscal 2012 que registró una aportación del sector a la economía fue 15.5 por ciento.

### El sector gubernamental

El sector gubernamental representó aproximadamente 8.0 por ciento del PIB nominal en el año fiscal 2013. La aportación del sector fue \$8,242.3 millones. Esto representó una reducción de 0.4 por ciento, en relación con el año fiscal 2012 donde el PIB nominal registrado para este sector alcanzó \$8,276.7 millones.

## El sector de comercio: al por mayor y al detalle

El PIB nominal del sector de comercio en los años fiscales 2012 y 2013 fue de \$7,821.4 y \$7,943.4 millones respectivamente. Esto refleja un crecimiento de 1.6 por ciento en el año fiscal 2013, comparado con el año fiscal anterior. Este sector se compone de las ventas al detal y las ventas al por mayor. Estos sectores aportaron 2.9 (al por mayor) y 4.8 (al detalle) por ciento al PIB nominal del año fiscal 2013, que totalizó una aportación de 7.7 por ciento.

## El sector de finanzas y seguros

En el sector de finanzas y seguros, el PIB nominal del año fiscal 2013 corresponde a \$5,798.6 millones. Esto representó un aumento de 7.2 por ciento, comparado al año fiscal 2012. El peso del sector en la economía en el año fiscal 2013 se registró en 5.6 por ciento.

## Otros sectores

El PIB nominal se clasifica en distintos sectores industriales a base del Sistema de Clasificación Industrial de Norte América (SCIAN). De los 20 sectores existentes, 14 de estos se agruparon en la categoría de otros sectores debido a que la aportación relativa al PIB nominal era menos significativa que en los demás sectores presentados de manera individual. Estos 14 sectores contribuyeron con 17.3 por ciento al PIB nominal en el año fiscal 2013. Esta aportación en términos absolutos registró \$17,824.1 millones, lo que representó una reducción de 0.2 por ciento, respecto al año fiscal 2012.

## Ingreso interno neto por sector industrial

El ingreso interno neto (INN) en el año fiscal 2013 alcanzó el total de \$89,035.7 millones términos nominales. Esto representó un crecimiento de 2.0 por ciento, al compararse con el año fiscal 2012. Los sectores de manufactura y bienes raíces se destacaron al analizar el INN. Ambos sectores aportaron alrededor de 50.0 y 13.5 por ciento, respectivamente en el año fiscal 2013 (**Gráfica 21**). También, los sectores con mayor aportación al IIN en el año fiscal 2013 fueron el sector gubernamental con 9.3 por ciento y el sector de comercio (al por mayor y al detalle) con 7.4 por ciento. Estos cuatro sectores contribuyeron con 80.2 por ciento del IIN en el año fiscal 2013.

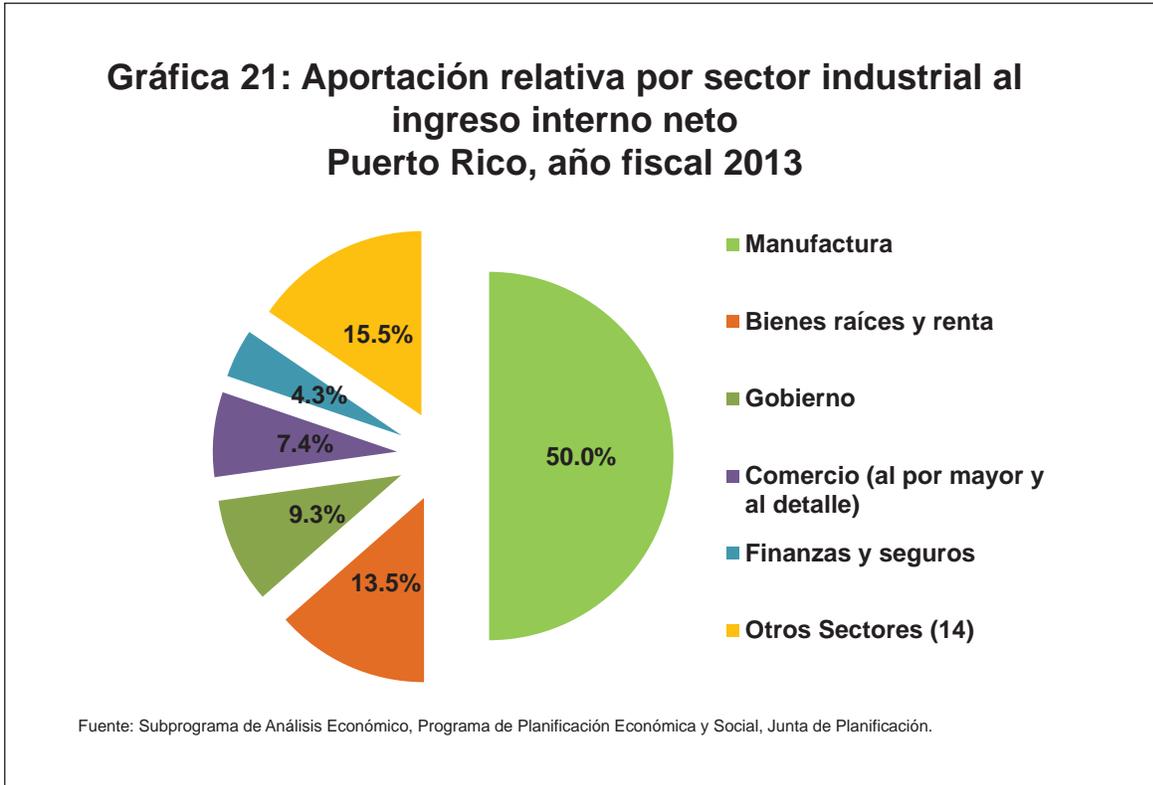
## El sector de manufactura

En el año fiscal 2013, el IIN del sector de manufactura fue \$44,514.5 millones. Esto representó un aumento de 4.9 por ciento, respecto al año fiscal 2012. El IIN de este sector fue \$42,440.7 millones en el año fiscal 2012.

## El sector de bienes raíces y renta

La tasa de crecimiento del IIN para el sector de bienes raíces y renta disminuyó en el año fiscal 2013 si se compara con el año fiscal 2012. Este sector reflejó una reducción de 5.9 por ciento. En el año fiscal

2013, el sector de bienes raíces y renta aportó \$12,049.7 millones al IIN, mientras que en el año fiscal 2012 el IIN fue de \$12,807.0 millones. Esto significa que la contribución del sector en la economía fue 13.5 por ciento en el año fiscal 2013



### El sector gubernamental

El sector gubernamental representó aproximadamente 9.3 por ciento del IIN nominal en el año fiscal 2013. La aportación de este sector registró \$8,242.3 millones. Esto representó una reducción de 0.4 por ciento, comparado con el año fiscal 2012 que fue \$8,276.7 millones.

### El sector de comercio: al por mayor y al detalle

El IIN del sector de comercio en el año fiscal 2013 fue \$6,630.4 millones. Esto reflejó un crecimiento de 1.8 por ciento, en relación con el año fiscal 2012. Este sector se compone de las ventas al por mayor y al detalle. Estos sectores aportaron 2.6 por ciento (al por mayor) y 4.8 por ciento (al detalle) al IIN del año fiscal 2013, totalizando una aportación de 7.4 por ciento.

## El sector de finanzas y seguros

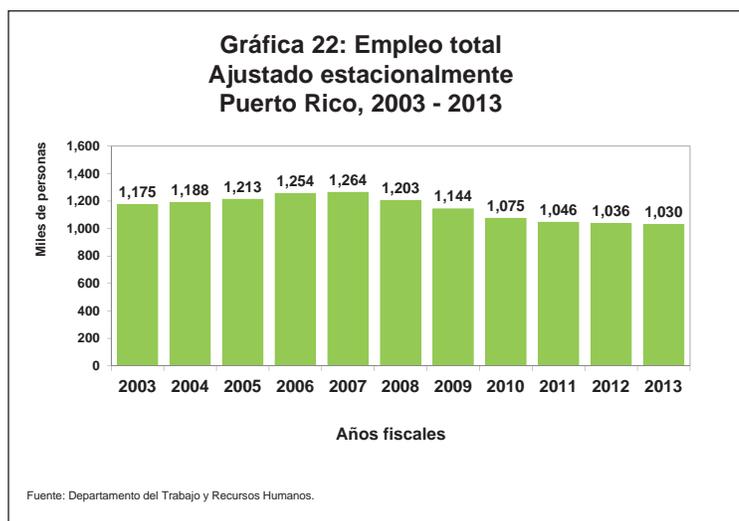
En el sector de finanzas y seguros, el IIN del año fiscal 2013 corresponde a \$3,799.5 millones. Esto representó un aumento de 8.1 por ciento, comparado al año fiscal 2012. El peso del sector en la economía en el año fiscal 2013 se registró en 4.3 por ciento.

## Otros sectores

El IIN se clasifica en distintos sectores industriales con base en el Sistema de Clasificación Industrial de Norte América (SCIAN). De los 20 sectores existentes, 14 de estos se agruparon en una categoría de otros sectores debido a que la aportación relativa al IIN fue menos significativa que los demás sectores presentados de manera individual. Estos 14 sectores aportaron cerca del 15.5 por ciento al IIN en el año fiscal 2013. La aportación en términos absolutos alcanzó \$13,799.3 millones, lo que representó un aumento de 0.1 por ciento, respecto al año fiscal 2012.

## Empleo y desempleo

El empleo total en Puerto Rico, ajustado estacionalmente, totalizó 1,030.0 mil personas en el año fiscal 2013, según datos de la Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Esto representó una disminución de 6 mil empleos o 0.6 por ciento, respecto al año fiscal 2012. A partir del año fiscal 2007, el empleo total se ha reducido a una tasa promedio anual de 3.3 por ciento (**Gráfica 22**).

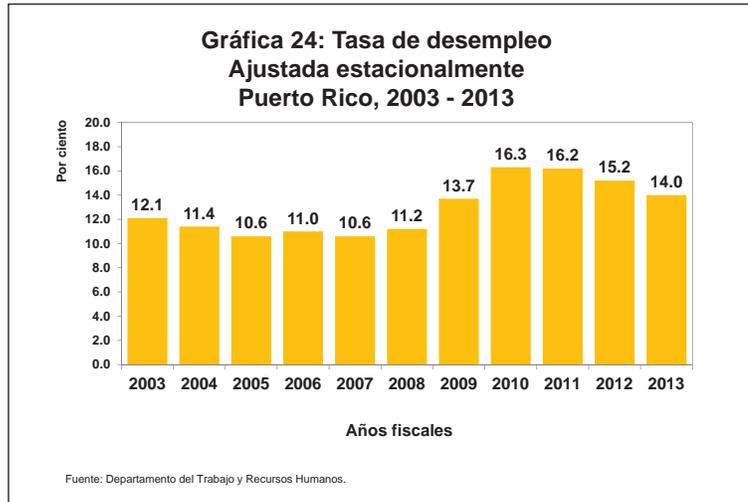


La tasa de participación laboral, sin ajustar estacionalmente registró 41.2 por ciento en el año fiscal 2013 (**Gráfica 23**). Esto representó una merma de 0.6 puntos porcentuales, en relación con 41.8 por ciento en el año fiscal 2012. Este indicador presenta reducción desde el inicio de la recesión en el año fiscal 2006. En ese año fiscal, la tasa de participación fue 48.6 por ciento. Esto indica que, desde el año fiscal 2006 hasta el año fiscal 2013, la tasa de participación se redujo 7.4 puntos porcentuales.



Por otro lado, la **Gráfica 24** presenta la tasa de desempleo ajustada estacionalmente en el año fiscal 2013. La misma fue 14.0 por ciento o 1.2 puntos porcentuales menor a la tasa registrada en el año fiscal 2012. Este indicador también presentó reducciones en los años fiscales 2010 y 2011, cuyas tasas de desempleo se situaron en 16.3 y 16.2, por ciento, respectivamente.

### El sector de comercio: al por mayor y al detalle

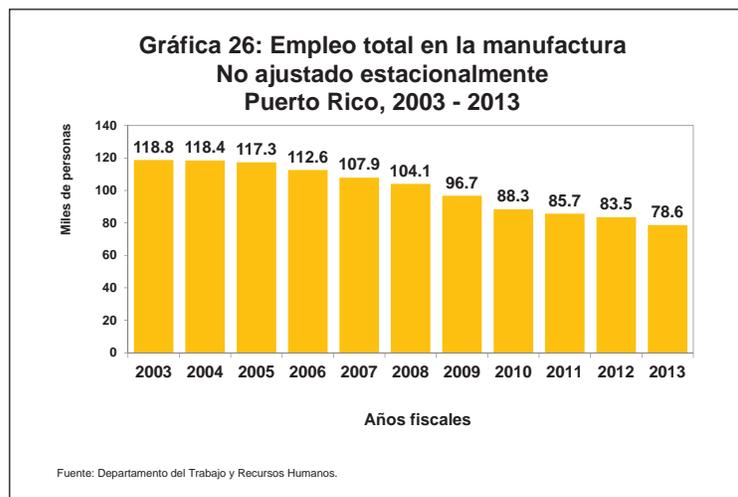


La Encuesta de Establecimientos reflejó que el empleo en el sector de comercio (tanto al por mayor como al detalle) aumentó en el año fiscal 2013, en relación con el año fiscal 2012 (**Gráfica 25**). El empleo en el sector de comercio al por mayor registró un total de 31.6 mil empleados. Esto representó un incremento de 0.3 por ciento, comparado con el año fiscal 2012. Por otra parte, el sector del comercio al detalle alcanzó la cifra de 130.6 mil empleados o un aumento de 1.9 por ciento, respecto al año fiscal 2012.



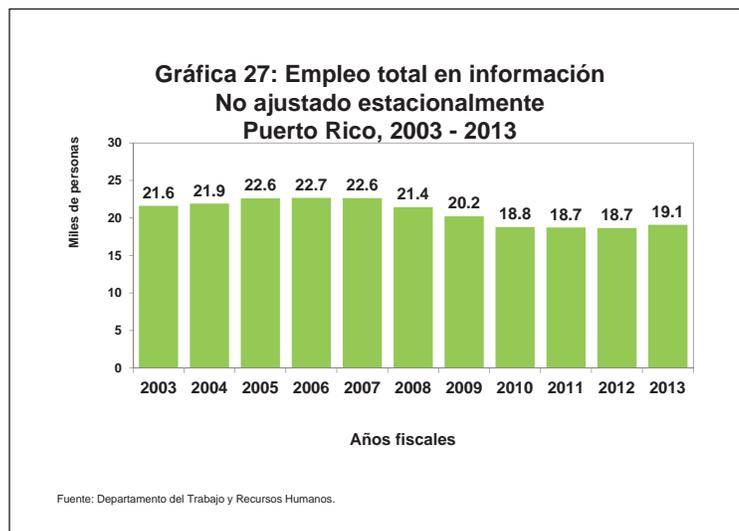
### El sector de manufactura

La Encuesta de Establecimientos refleja que el empleo en el sector de manufactura continúa reduciéndose (**Gráfica 26**). En el año fiscal 2013, registró 78.6 mil empleados en este sector. Esto significa una disminución de 4.9 mil empleados o 5.9 por ciento, en relación al año fiscal 2012. En el período de los años fiscales 2003 a 2013, la reducción promedio anual fue 4.0 por ciento.



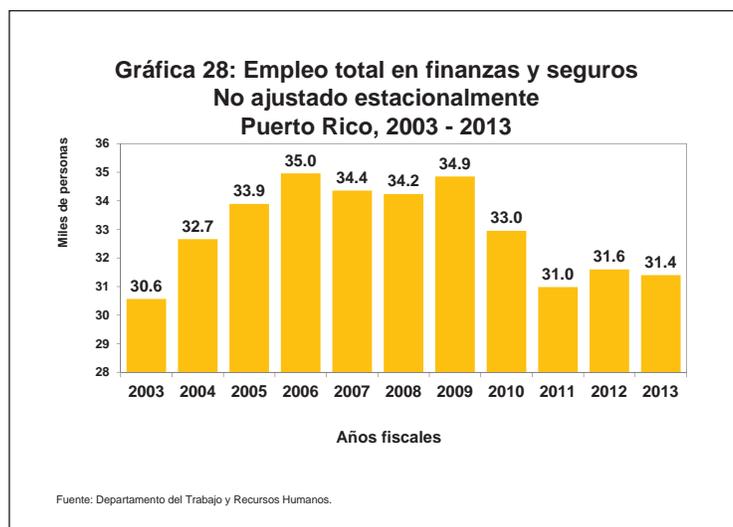
### El sector de informática

La **Gráfica 27** presenta el empleo en información. En el año fiscal 2013, este sector alcanzó un total de 19.1 mil empleados. Esto representó un aumento de 2.1 por ciento, comparado con el año fiscal 2012. El empleo en sector se ha mantenido con poca variabilidad desde el año fiscal 2010 hasta el 2013, reflejando niveles de empleo promedio para el sector de 18.1 mil personas.



### El sector de finanzas y seguros

El empleo en el sector de finanzas y seguros en Puerto Rico reflejó una reducción a partir de la crisis financiera en el 2008 (**Gráfica 28**). En el año fiscal 2013, se registró hubo un total de 31.4 mil empleados en este sector. Esto representó una mema de 0.6 por ciento, respecto al año fiscal 2012. Sin embargo, este sector contaba con 34.9 mil empleados para el año fiscal 2009. Al comparar el año fiscal 2013 con el año fiscal 2009, se observó una disminución de 3.5 mil empleos.



## El sector de servicios profesionales, científicos y técnicos

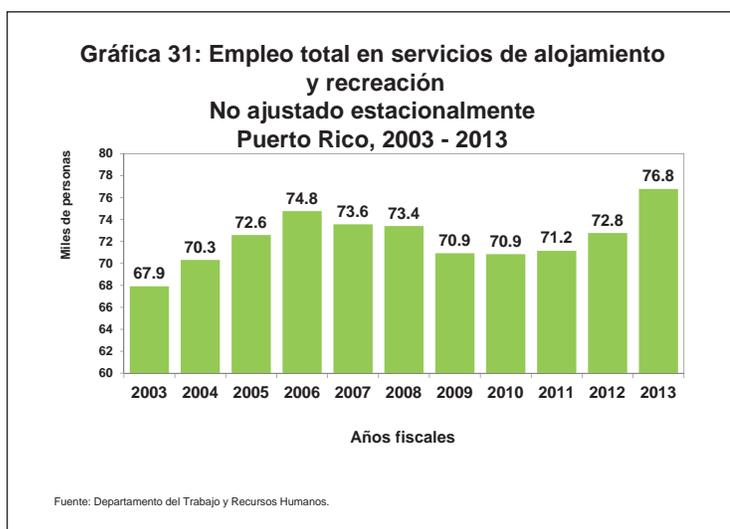
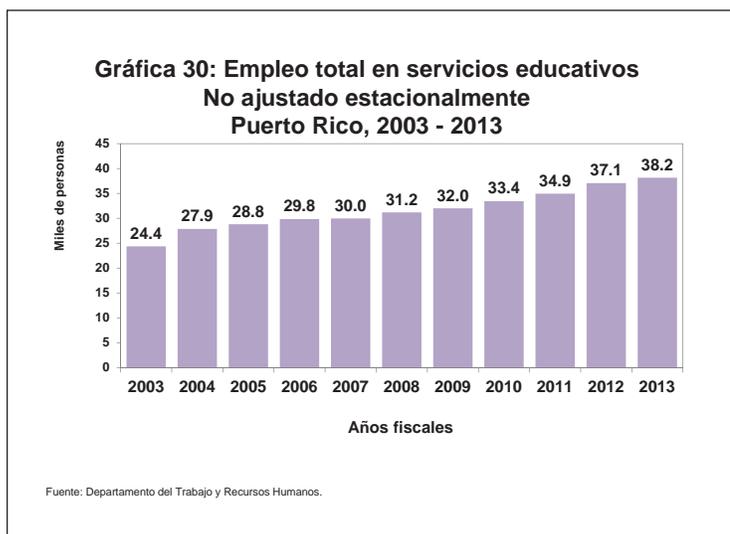
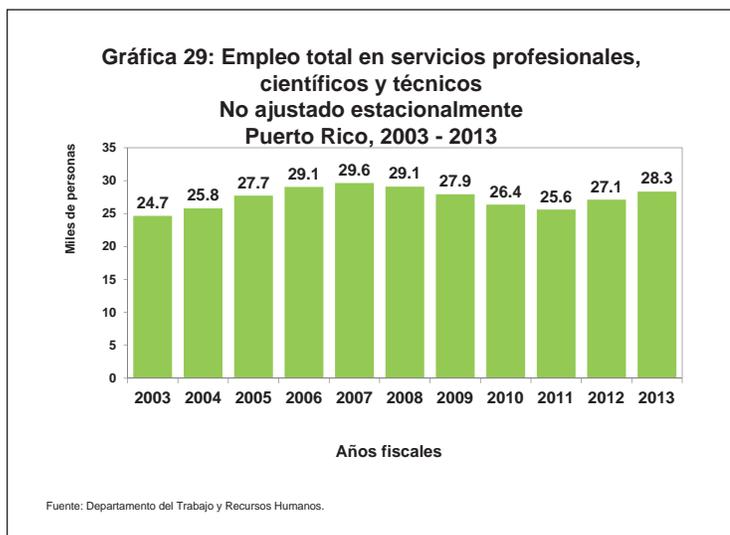
El empleo en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos se presenta en la **Gráfica 29**. En el año fiscal 2013 había un total de 28.3 mil empleados registrados en este sector. Esto reflejó un aumento de 4.4 por ciento, en relación con el año fiscal 2012.

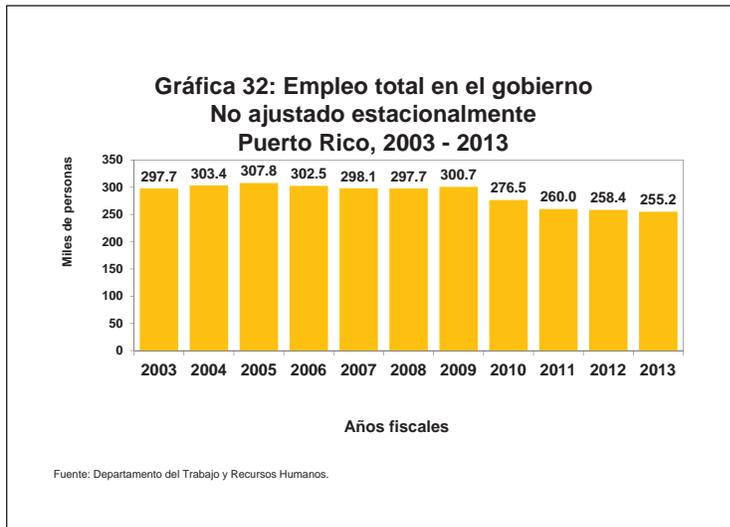
## El sector de servicios educativos

La **Gráfica 30** presenta el empleo en el sector de servicios educativos. Este sector refleja un continuo crecimiento desde el año fiscal 2003 hasta el año fiscal 2013. Este sector registró 38.2 mil empleados en el año fiscal 2013. Esto representó un incremento de 2.9 por ciento, al compararse con el año fiscal 2012. El promedio de crecimiento del empleo en este sector en el período de los años fiscales 2003 a 2013 fue 5.7 por ciento.

## El sector de servicios de alojamiento y recreación

La Encuesta de Establecimientos refleja que el sector de servicios de alojamiento y recreación ha crecido en los últimos tres años fiscales (**Gráfica 31**). En el año fiscal 2013, este sector reflejó un total de 76.8 mil empleados. Esto significó un aumento de 5.5 por ciento, respecto al año fiscal 2012. En el período de los años fiscales 2003 a 2013, el valor mínimo de empleo se registró en el 2003, cuando el sector alcanzó un total de 67.9 mil empleados. Al comparar el año fiscal





2013 con el 2003, se observó que el empleo en este sector aumentó en 8.9 mil empleados.

### El sector de gobierno

El empleo en el sector gubernamental se muestra en la **Gráfica 32**. Este sector ha mostrado reducciones en los últimos cuatro años fiscales. En el año fiscal 2013, había un total de 255.2 mil empleados gubernamentales. Esto significó una merma de 1.3 por ciento, respecto al año fiscal 2012.



## II Economía de los Estados Unidos

---



## Economía de los Estados Unidos en el año 2013: el reto de la política fiscal\*

### Introducción

En el año 2013 comenzó el segundo término de Barak Obama como presidente de Estados Unidos. En dicho año acontecieron varios sucesos que afectaron la economía americana y amenazaron su desempeño, resaltando los relacionados a la política fiscal. Entre estos se destacan, las discusiones para aumentar los límites de la deuda y la aprobación del presupuesto del año fiscal federal 2014; el “secuestro” del presupuesto fiscal adoptado en marzo de 2013; y el cierre parcial del gobierno federal por 16 días en octubre de 2013. En términos de la política monetaria, durante el año 2013 permaneció la política acomodaticia por parte del Banco de la Reserva Federal (FED) para aumentar la cantidad de dinero en circulación y así continuar apoyando la recuperación económica de los Estados Unidos. Todos estos factores contribuyeron a que la economía en el año 2013, medida a través del producto interno bruto (PIB), se situara 0.1 punto porcentual por encima del dato del año 2012.

En este capítulo se hace un análisis del desempeño de las principales variables macroeconómicas de la economía de Estados Unidos en el año 2013. Otro tema que se presenta es el mercado laboral y la tendencia positiva que mostró por tercer año consecutivo. Luego se habla del mercado de vivienda y la mejoría paulatina que mostraron sus indicadores y que se inició en el año 2012. En la quinta sección se hace referencia al salario mínimo federal, el cual ha sido objeto de debates por parte de economistas y políticos en los últimos años. Además, se resumen las características de los trabajadores que ganaron el salario mínimo en Estados Unidos en el año 2013. Por último, se presenta la política fiscal, seguido de la política monetaria acomodaticia prevaleciente el año pasado, mediante la cual las tasas de interés se mantuvieron en niveles históricamente bajos por quinto año consecutivo, y se continuó con la compra de deuda y activos de largo plazo garantizados por el gobierno federal. Finalmente, se presentan las perspectivas para la economía de Estados Unidos para los años 2014 a 2016.

### Desempeño de las principales variables macroeconómicas

De acuerdo con los datos del Negociado de Análisis Económico (BEA, por sus siglas en inglés) y luego de la revisión anual de las cuentas de ingreso y producto nacionales, se observó que la economía de Estados Unidos finalizó el 2013 con un crecimiento más sólido que el registrado a inicios de dicho año.<sup>1</sup> Luego de que en el primer trimestre del año 2013 el PIB presentara un crecimiento real de 2.7 por ciento, en el último trimestre el incremento fue 3.5 por ciento (**Gráfica 1 y Tabla 1**). Aunque este último dato reflejó un aumento, hubo

\* Por: Elda I. Parés Rosado, M. A., Analista de Planificación, Junta de Planificación.

una desaceleración en los inventarios, un crecimiento de 0.6 por ciento en el gasto de gobierno local y estatal; una baja en el gasto del gobierno federal de 10.4 por ciento; y una reducción de 8.5 por ciento en la inversión fija residencial. Por otra parte, se registró un alza de 3.7 por ciento en los gastos de consumo real, los cuales representan dos terceras parte de la economía de Estados Unidos. El ingreso personal disponible real reflejó un aumento de 0.2 por ciento, luego de crecer 2.0 por ciento en el trimestre anterior. Las importaciones subieron 1.3 por ciento y las exportaciones, 10.0 por ciento.

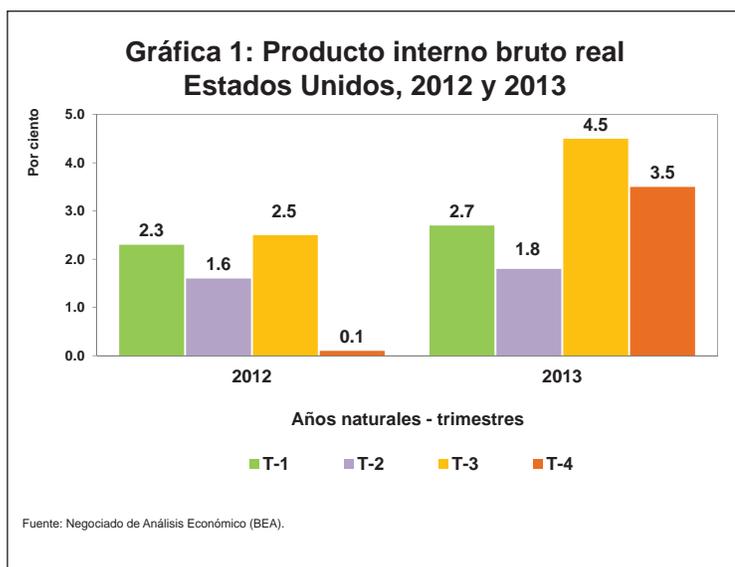


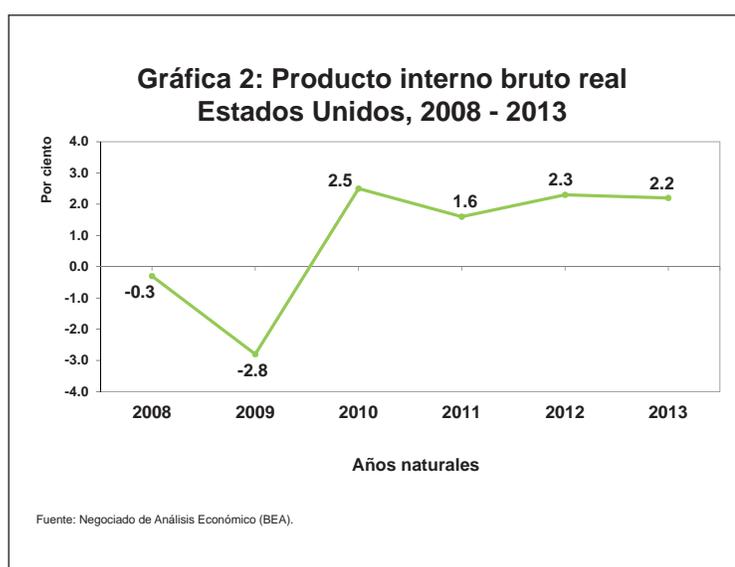
Tabla 1: Tasas de crecimiento de variables macroeconómicas reales seleccionadas Estados Unidos, 2012 y 2013

Variables	Tasas de crecimiento									
	Años naturales		Trimestres							
	2012	2013	2012				2013			
			T-1	T-2	T-3	T-4	T-1	T-2	T-3	T-4
Producto interno bruto	2.3	2.2	2.3	1.6	2.5	0.1	2.7	1.8	4.5	3.5
Gastos de consumo personal	1.8	2.4	2.8	1.3	1.9	1.9	3.6	1.8	2.0	3.7
Inversión interna bruta	9.2	4.9	6.9	5.8	1.6	-5.3	7.6	6.9	16.8	3.8
Exportaciones	3.3	3.0	1.3	4.8	2.1	1.5	-0.8	6.3	5.1	10.0
Importaciones	2.3	1.1	1.7	4.0	-0.6	-3.5	-0.3	8.5	0.6	1.3
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	-1.4	-2.0	-2.7	-0.4	2.7	-6.0	-3.9	0.2	0.2	-3.8
Ingreso personal disponible	3.0	-0.2	6.8	2.3	-0.4	11.8	-12.6	3.8	2.0	0.2

Nota: Comparación con el período precedente.

Fuente: Negociado de Análisis Económico (BEA).

En el año 2013, el PIB de Estados Unidos creció 2.2 por ciento, comparado con 2.3 por ciento registrado en el año anterior (**Gráfica 2**). El estimado del año 2013 es el resultado del comportamiento de las principales variables macroeconómicas. Los gastos de consumo personal crecieron 2.4 por ciento, de 1.8 por ciento en el año 2012. Los gastos del gobierno disminuyeron 2.0 por ciento en el año 2013, al compararse con el año 2012 que se redujeron 1.4 por ciento. La inversión interna bruta alcanzó un incremento de 4.9 por ciento, tras haber crecido 9.2 por ciento en el año 2012. Por



otro lado, las exportaciones crecieron 3.0 por ciento, tras el aumento de 3.3 por ciento del año anterior. Las importaciones registraron un incremento de 1.1 por ciento, respecto al aumento de 2.3 por ciento reflejado en el año 2012.

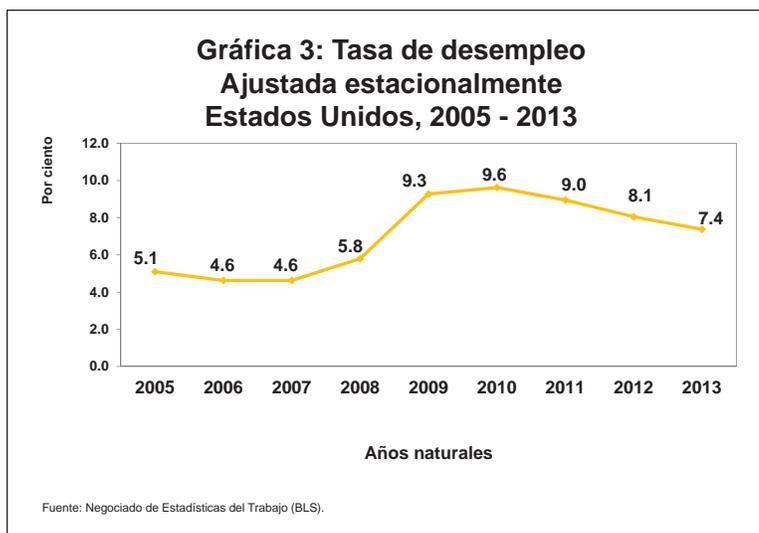
### Continúan las señales positivas en el mercado laboral

El número de personas desempleadas y la tasa de desempleo mostraron reducciones en el año 2013. En promedio, el número de desempleados disminuyó en más de un millón de personas al totalizar 11.4 millones en el año 2013 de 12.5 millones en el 2012.

Luego de que la tasa de desempleo registrara doble dígito y alcanzara 10.0 por ciento en octubre de 2009, se ha observado una mejoría gradual en los niveles de desempleo en los últimos tres años (**Gráfica 3**).

El primer trimestre del año 2013 inició con una tasa de desempleo promedio de 7.7 por ciento. Mientras, que en el último trimestre se situó en 7.0 por ciento. Al compararlo con el cuarto trimestre del año 2012, esto representó una baja de 0.8 punto porcentual. El promedio del año 2013 fue 7.4 por ciento, representando 0.7 punto porcentual menos, al compararse con el año 2012 (**Tabla 2**).

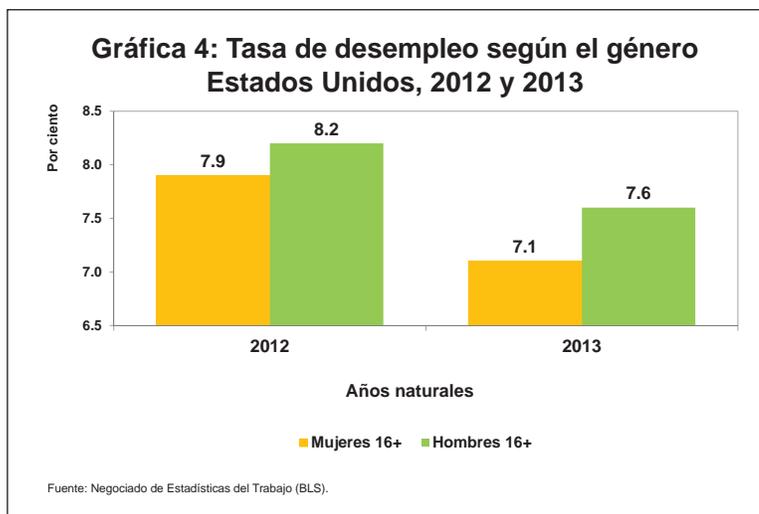
Un factor importante que contribuyó al desempeño positivo que mostró la tasa de desempleo durante el año 2013 fue la mejoría registrada en la tasa de desempleo en mujeres de 16 años o más. Esta experimentó una reducción de 0.8 punto porcentual, respecto al año anterior. Por otra parte, la tasa de desempleo en los hombres mayores de 16 años mostró una baja de 0.6 punto porcentual, al realizar similar comparación (**Gráfica 4**). Estos datos cambiaron la tendencia de los dos últimos años, cuando la reducción en la tasa de desempleo se concentró mayormente en los hombres.



**Tabla 2: Tasa de desempleo Estados Unidos, 2012 - 2013**

Tasa de desempleo	Años naturales		Trimestres							
	2012	2013	2012				2013			
			T-1	T-2	T-3	T-4	T-1	T-2	T-3	T-4
	8.1	7.4	8.2	8.2	8.0	7.8	7.7	7.5	7.3	7.0

Nota: Tasa de desempleo ajustada estacionalmente.  
Fuente: Negociado de Análisis Económico (BEA).



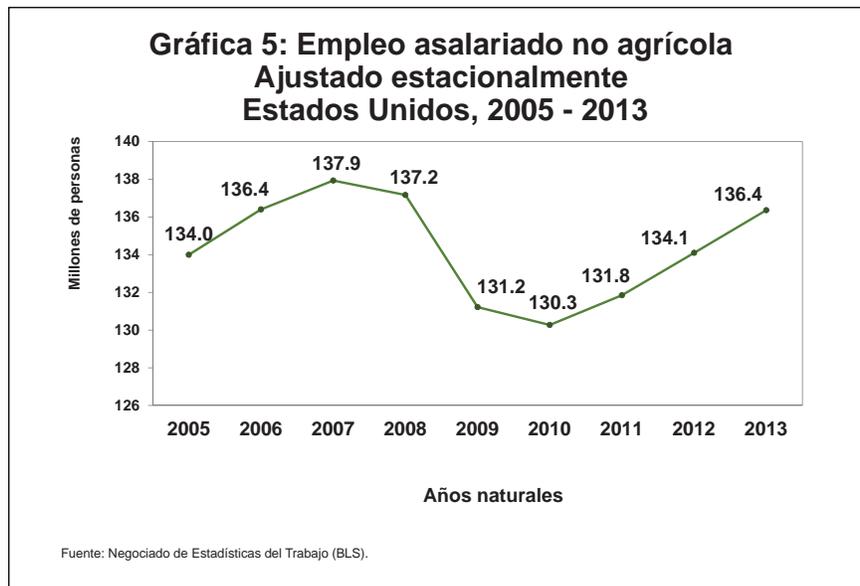
La tasa de desempleo de los jóvenes de 16 a 19 años para ambos sexos se redujo de 24.0 a 22.9 por ciento entre los años 2012 y 2013, respectivamente. En el año 2013, este grupo de edad presentó la tasa de desempleo más alta, seguido del grupo de 20 a 24 años con 12.8 por ciento. Ambos grupos de edad también se destacan en el análisis por género. En los hombres, las tasas de desempleo para los respectivos grupos de 16 a 19 años y 20 a 24 años fueron 25.5 y 14.0 por ciento en el año 2013 y en las mujeres fueron 20.3 y 11.5 por ciento, respectivamente.

Es pertinente destacar que, a finales del año 2013, específicamente el 28 de diciembre, finalizó el programa de extensión federal del Seguro por Desempleo. La pérdida de este subsidio afecta a aproximadamente 1.3 millones de desempleados. El debate de si se renueva la extensión no se ha eliminado por completo de la agenda del Congreso de Estados Unidos. La Cámara de Representantes apoya la extensión de esta ley, con la condición de que su costo no se sume al déficit federal y de que se adjunte una medida que propicie la creación de empleos.

La población civil no institucional creció entre los años 2012 y 2013 en más de dos millones de personas; y la tasa de participación laboral mostró reducciones a medida que transcurrían los trimestres del año 2013. A principios del año, esta tasa promedió 63.5 por ciento, mientras que el dato del último trimestre alcanzó 62.8 por ciento. En promedio, en el año 2013, la tasa de participación alcanzó 63.2 por ciento comparada con 63.7 por ciento registrada el año anterior.

El empleo asalariado no agrícola (Encuesta de Establecimientos), ajustado estacionalmente, continuó mostrando una recuperación luego de la caída entre enero de 2008 y febrero de 2010. En este período se registró una pérdida de 8.7 millones de empleos, la pérdida de empleos más significativa en términos de magnitud desde que esta encuesta comenzó a estimarse en el año 1939. De igual forma, la recuperación ha sido también la más extensa, ya que desde octubre de 2010 hasta diciembre de 2013 el empleo asalariado no agrícola creció en 39 meses consecutivos. En el año 2013, el empleo asalariado totalizó 136.4 millones. Esto representó un aumento de 1.7 por ciento, al compararse con el año 2012 cuando alcanzó 134.1 millones de empleos (**Gráfica 5**).

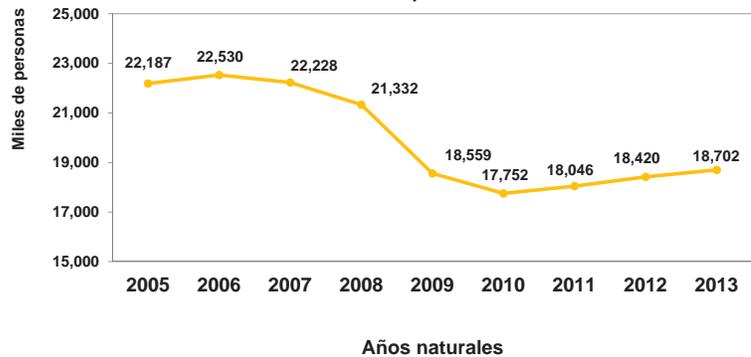
La mayor parte de los empleos generados fueron en el sector privado, específicamente en las industrias relacionadas con los servicios. La mayoría de los sectores industriales mostraron crecimientos de forma consistente a lo largo del año 2013. En el



año 2013, el sector privado añadió 2.3 millones de empleos a la economía, un promedio de 194,000 por mes, tendencia similar a los dos años anteriores. El empleo en las industrias relacionadas a la producción de bienes (minería, construcción y manufactura) aumentó 1.5 por ciento, luego de un alza de 2.1 por ciento en el año 2012. Mientras, los empleos relacionados a la producción de servicios incrementaron 1.7 por ciento, en relación con 1.6 por ciento en el año 2012 (**Gráficas 6 y 7**).

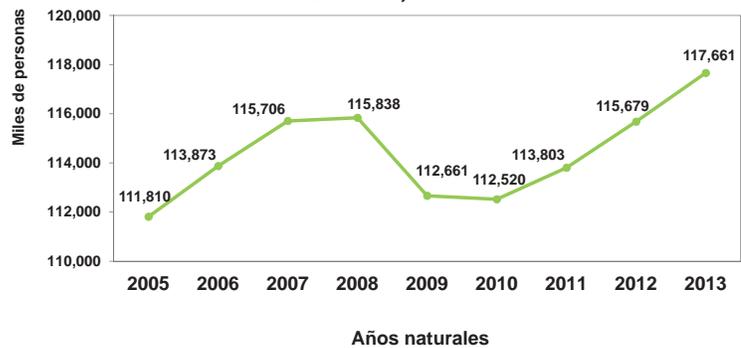
Los sectores industriales principales que reflejaron aumentos en el total de empleos en el año 2013 fueron: servicios profesionales y comerciales (677,000); recreación y alojamiento (454,000); comercio (444,000); servicios educativos y de salud (338,000); y construcción (156,000). Respecto al sector de construcción, hay que destacar, que durante el colapso del mercado de vivienda este sector fue el primero en registrar pérdidas significativas. El empleo en esta industria alcanzó su nivel más alto en abril de 2006, luego comenzó a disminuir hasta enero de 2011. Por otra parte, el gobierno perdió 34,000 empleos, tras registrar una reducción de 58,000 en el año 2012.

**Gráfica 6: Empleo asalariado no agrícola  
Producción de bienes  
Ajustado estacionalmente  
Estados Unidos, 2005 - 2013**



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo (BLS).

**Gráfica 7: Empleo asalariado no agrícola  
Producción de servicios  
Ajustado estacionalmente  
Estados Unidos, 2005 - 2013**



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo (BLS).

## Recuperación del mercado de vivienda

El mercado de vivienda ha experimentado una recuperación en los pasados dos años, la cual ha sido muy positiva para la economía de los Estados Unidos. Los factores claves para la mejoría de este mercado han sido el avance registrado en el mercado laboral, los precios estables de las propiedades y los bajos niveles en la tasa de interés de préstamos hipotecarios. Aunque los precios de las viviendas continúan subestimados comparados con la sobrevaloración que existía a mediados de la pasada década, por segundo año consecutivo

los precios de éstas aumentaron logrando un alza de 12.0 por ciento en el año 2013. El hecho de que el incremento en los precios se desacelerara a medida que finalizaba el año causó alivio entre los expertos que temían la aparición de otra burbuja inmobiliaria.<sup>2</sup>

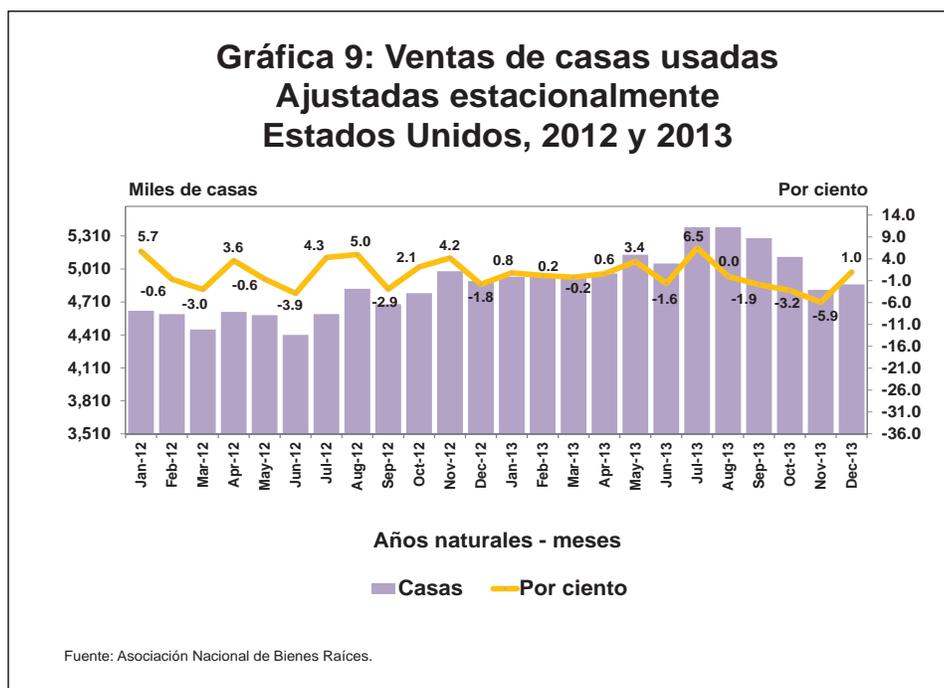
Según los datos del FED, en la serie de las tasas de interés para préstamos hipotecarios a 30 años nunca se habían registrado niveles tan bajos como los observados en los años 2012 y 2013.<sup>3</sup> En el último mes del año 2012, la tasa de interés hipotecaria alcanzó 3.35 por ciento. En el año 2013, fluctuó entre 3.41 por ciento en enero de 2013 y 4.46 por ciento en el último mes de ese año, alcanzando su máximo en septiembre de 2013, al colocarse en 4.49 por ciento. A partir de entonces, la tasa de préstamos hipotecarios se mantuvo estable hasta finalizar el año. En promedio, esta tasa fue 3.98 por ciento en el año 2013 y 3.66 por ciento en el año 2012.

El Negociado del Censo y el Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal informaron que los inicios de construcción de viviendas privadas en los Estados Unidos fueron estimados en 924,900 unidades en el año 2013 (**Gráfica 8**). Esto representó un incremento de 18.5 por ciento, al compararse con el año anterior cuando alcanzaron 780,600. Los inicios de proyectos de nuevas viviendas unifamiliares totalizaron 617,600 unidades, lo que representó 15.4 por ciento más que en el año 2012.

De acuerdo con los datos de la Asociación Nacional de Bienes Raíces, las ventas de viviendas existentes reflejaron un aumento de 9.1 por ciento (5.09 millones de ventas), en el año 2013, respecto al año 2012. Este crecimiento fue el más significativo desde el año 2006, cuando las ventas alcanzaron 6.5 millones al cierre del auge en el mercado de vivienda.

Según expertos, el resultado obtenido en el año 2013 fue positivo, aunque se perdió el ritmo a finales del año, debido a que el crecimiento en el empleo fue desalentador y a un inventario limitado en la mayor parte del país (**Gráfica 9**).<sup>2</sup> Una oferta limitada de propiedades incrementa los precios. La mediana de precios en el año 2013 fue \$197,100, representando un aumento de 11.5 por ciento, en relación con el año 2012 que promedió \$176,800. Este incremento fue el mayor registrado desde el año 2005 cuando se observó un alza de 12.4 por ciento.





## Salario mínimo federal

La Ley de Normas Razonables de Trabajo (“Fair Labor Standards Act” o FLSA) de 1938 fue creada para garantizarles derechos a los trabajadores dentro del ámbito laboral. Uno de estos derechos es devengar un salario digno. Debido a esta ley se logró establecer el salario mínimo por hora que debía pagarse a los trabajadores en la empresa privada, legislándose más adelante para incluir a los empleados gubernamentales. En el año 1938, el salario mínimo se fijó en \$0.25 la hora. Con el pasar de los años, este estatuto sufrió varias enmiendas, siendo la última en julio de 2009 la cual elevó el salario mínimo a \$7.25 la hora. La **Tabla 3** muestra la tendencia histórica del salario mínimo en los Estados Unidos durante los últimos treinta años. Puede observarse que pasaron diez años (1997 a \$5.15) antes del último período de incrementos anuales, que comenzaron en el año 2007 (\$5.85) y que concluyeron en el nivel actual (\$7.25).

La revisión del salario mínimo por hora es uno de los temas más controversiales y debatidos entre economistas y políticos. La extensa literatura relacionada con este tema no muestra un consenso claro del impacto en el empleo. Según un estudio teórico y econométrico llevado a cabo por Meer y West (2013), un aumento en el salario mínimo podría reducir el crecimiento neto en el empleo, particularmente en términos de la

**Tabla 3: Salario mínimo federal prevaleciente Estados Unidos, 1978 - 2009**

Salario mínimo federal	Fecha de efectividad
\$2.65	1 de enero de 1978
\$2.90	1 de enero de 1979
\$3.10	1 de enero de 1980
\$3.35	1 de enero de 1981
\$3.80	1 de abril de 1990
\$4.25	1 de abril de 1991
\$4.75	1 de octubre de 1996
\$5.15	1 de septiembre de 1997
\$5.85	24 de julio de 2007
\$6.55	24 de julio de 2008
\$7.25	24 de julio de 2009

Fuente: Departamento del Trabajo federal (DOL).

demanda de nuevos empleados en establecimientos que están expandiendo sus operaciones, debido al costo marginal que esto conlleva. Esos efectos son más marcados para los trabajadores jóvenes y para los que están en industrias donde hay una mayor proporción de empleados con salarios bajos.

A comienzos de su segundo término como presidente de Estados Unidos, Barak Obama retomó el tema del aumento en el salario mínimo para los trabajadores en Estados Unidos. Aunque el presidente Obama ha propuesto este incremento desde que comenzó su mandato en el año 2009, el Congreso no lo ha considerado de manera positiva. El aumento propuesto en el año 2013 buscaba elevar el salario mínimo a \$9 la hora en forma escalonada hasta el año 2015. Luego habría un ajuste anual por inflación. Este paquete de iniciativas buscaba ayudar a los trabajadores de ingresos bajos y medios, que han mantenido el mismo nivel de salario por mucho tiempo o los que incluso se les ha reducido.

De acuerdo con los datos publicados por el Negociado de Estadísticas Laborales federal (BLS, por sus siglas en inglés) en el año 2013, aproximadamente 75.3 millones de empleados mayores de 16 años tenían salarios pagados por hora, lo cual representó 58.8 por ciento de todos los trabajadores asalariados en los Estados Unidos. Entre estos, 1.5 millones ganaban el salario mínimo federal prevaleciente de \$7.25 la hora. Este total de empleados disminuyó de 4.7 por ciento en el año 2012 a 4.3 por ciento en el 2013. En el año 1979, esta proporción alcanzaba 13.4 por ciento del total de trabajadores en los Estados Unidos.

En cuanto a las características de los trabajadores que ganaban el salario mínimo en los Estados Unidos en el año 2013, hay que resaltar que la mayoría eran jóvenes. Aproximadamente, 20 por ciento eran adolescentes entre 16 y 19 años, comparado con 3.0 por ciento de los que se encontraban entre las edades de 25 años o más. La proporción de mujeres que ganaba \$7.25 la hora alcanzó el 5.0 por ciento en el año 2013 versus 3.0 por ciento en los hombres. El 10.0 por ciento de los empleados tenía estudios secundarios, 4.0 por ciento contaba con diploma de escuela superior y 2.0 por ciento eran graduados de universidades. Alrededor de 10.0 por ciento eran empleados a tiempo parcial, comparado con 2.0 por ciento de los aquellos que trabajaban a tiempo completo. La industria que tenía más trabajadores cobrando el salario mínimo federal era la de recreación y alojamiento con 19.0 por ciento.

Aunque existe un salario mínimo federal, cada estado tiene un salario base. Los estados con la mayor cantidad de trabajadores que ganaron \$7.25 la hora en el año 2013 fueron Idaho y Tennessee. Por el contrario, los que presentaron la menor cantidad de éstos fueron Washington, California y Oregon. Al 31 de diciembre de 2013, pagaron el mayor salario mínimo por hora en la nación americana los siguientes estados: Washington (\$9.32); Oregon (\$9.10); Connecticut (\$8.70); y Nueva Jersey, Nevada e Illinois (los tres \$8.25). Por otra parte, Minnesota (\$6.15); Arkansas (\$6.25); y Georgia y Wyoming (ambos \$5.15) tenían un nivel de salarios menor al mínimo federal vigente en los Estados Unidos. Cabe señalar que, Alabama, Louisiana, Mississippi, y Tennessee no tienen leyes estatales de salario mínimo.

## El reto de la política fiscal

La política fiscal fue clave en el desempeño de la economía norteamericana en el año 2013. Luego de que la deuda federal alcanzara su límite legal en mayo de 2011, el presidente Obama firmó la Ley de Control del Presupuesto en agosto de 2011. Esta Ley se aprobó tras un acuerdo con el Congreso para lograr recortes al presupuesto gubernamental a niveles mayores que el aumento en el límite de la deuda pública y así encaminar la solución a la crisis del tope de la deuda.<sup>4</sup> Este tope busca evitar lo que se conoce como el precipicio fiscal y es el mecanismo legislativo para limitar la cantidad de deuda que puede ser emitida por el Tesoro. La Ley tiene vigencia entre los años 2012 a 2021 y busca reducir el déficit presupuestario durante el mencionado período. Esta Ley permite entrar en el proceso de un “secuestro” como procedimiento fiscal en caso de no llegarse a acuerdos en cuanto a los recortes necesarios que se requieran al presupuesto para lograr un balance presupuestario y una reducción del déficit.

En el año 2013, el gobierno federal incurrió en un déficit presupuestario de \$680 millardos, representando una reducción de \$409 millardos, al compararse con el año 2012. Esto representó el primer año fiscal federal que registró un nivel de déficit menor a \$1 billón. El porcentaje que representó este déficit del PIB se redujo a 4.1 por ciento, comparado con la merma de 9.8 por ciento en el año 2012 (**Tabla 4**).

**Tabla 4: Recibos, gastos y déficit totales**  
Estados Unidos, 2009 - 2013  
(\$ millardos)

Variables	Años fiscales federales				
	2009	2010	2011	2012	2013
Recibos	2,105	2,163	2,303	2,449	2,774
Gastos	3,518	3,457	3,603	3,538	3,454
Déficit (-)					
Cantidad	-1,413	-1,294	-1,300	-1,089	-680
Porcentaje del PIB	-9.8	-8.8	-8.4	-6.8	-4.1

Nota: Años fiscales federales comprenden de octubre a septiembre del próximo año.

Fuente: Oficina de Presupuesto del Congreso (CBO).

Desde inicios del año 2013 existían batallas en el Congreso en cuanto a los recortes al presupuesto para asegurar la austeridad fiscal de dicho año. Debido a esto, el secuestro fiscal que estaba programado para entrar en vigor en enero de 2013 finalmente comenzó el 1 de marzo de 2013. Este secuestro consistía en una serie de recortes automáticos en el gasto gubernamental federal, en partidas de programas, proyectos y actividades que tenían como propósito la reasignación de fondos para reducir el déficit presupuestario y lograr ahorros de más de \$1,200 millardos. Durante el período del secuestro, las agencias federales se vieron obligadas a autorizar licencias y reducir días de trabajo a sus empleados, lo cual impactó el ingreso de estas personas. Este secuestro llegó a su fin tras un acuerdo bipartidista que amplió el presupuesto provisional del año fiscal federal restante (entre el 27 de marzo y el 30 de septiembre de 2013) para asegurar que el gobierno contara con fondos para continuar operando. Las operaciones gubernamentales del año fiscal federal 2013 se completaron con el financiamiento de presupuestos de corto plazo mediante resoluciones continuas.

La falta de consenso entre demócratas y republicanos para aprobar la legislación necesaria para financiar los gastos gubernamentales del nuevo año fiscal federal 2014, y los desacuerdos en cuanto al tope de la deuda resultó en el cierre parcial del gobierno federal por dieciséis días a partir del 1 de octubre de 2013. La molestia en el Congreso, específicamente entre los republicanos, comenzaron con los desacuerdos referentes a la reforma de salud y el financiamiento de la Ley de Protección al Paciente y Cuidado de Salud Asequible (PPACA, por sus siglas en inglés), mejor conocida como Obamacare. Este cierre parcial impactó cerca de 800,000 trabajadores en puestos no esenciales del gobierno federal. El cierre finalizó mediante un acuerdo bipartidista para elevar el tope de la deuda y proporcionar financiamiento público hasta mediados de enero de 2014. Esto concedía tiempo adicional al Congreso para debatir sobre el presupuesto, los gastos, y la reducción del déficit.

El incremento en el tope de la deuda era el elemento más crítico en este proceso ya que sin éste el gobierno no hubiera pagado sus préstamos, algo nunca ocurrido en los Estados Unidos. La comunidad internacional tenía los ojos puestos en este proceso ya que una suspensión de pagos por parte de Estados Unidos hubiera traído un efecto desestabilizador en la economía global. La **Tabla 5** presenta los cambios que se han aprobado en el tope de la deuda desde el año 2009. Este límite máximo se ha modificado en seis ocasiones entre los años 2009 a 2013. Desde el año fiscal federal 2002, el gobierno federal ha operado con déficits, lo cual puede ser atribuido a recortes contributivos, particularmente entre el 2001 y el 2003, y a niveles de gastos mayores tales como los de defensa. Esos déficits han requerido una serie de incrementos en los límites de la deuda.

**Tabla 5: Aumentos en el límite de la deuda  
Estados Unidos, 2009 - 2013**

Fecha	Nuevo límite de deuda (\$ millardos)	Cambio contra el límite anterior (\$ millardos)
17 de febrero de 2009	12,104	789
28 de diciembre de 2009	12,394	290
12 de febrero de 2010	14,294	1,900
2 de agosto de 2011	16,394	2,100
4 de febrero de 2013	1	1
16 de octubre de 2013	2	2

<sup>1</sup> El límite de la deuda se suspendió hasta el 19 de mayo de 2013, fijando un límite de \$16,699 millardos.

<sup>2</sup> El límite de la deuda se suspendió hasta el 7 de febrero de 2014. La misma requería la aprobación del presidente Obama. Al finalizar la suspensión, el límite se fijó en \$17,212 millardos.

Fuente: Congressional Research Service.

A finales del año 2013 todavía no se había firmado el presupuesto del año fiscal federal 2014. Ante esta situación de continuas divergencias, el 26 de diciembre de 2013, el presidente Obama firmó la Ley del Presupuesto Bipartidista.<sup>5</sup> La misma representó un compromiso entre los miembros del Congreso de los Estados Unidos por los próximos dos años para establecer el nivel de gasto discrecional en \$1.01 billones para el año fiscal corriente. Además, se proyectó una reducción en el déficit de \$23 millardos a largo plazo.

## Continuación de la política monetaria acomodaticia

El FED, como sistema bancario central de los Estados Unidos, regula la política monetaria para cumplir con los objetivos establecidos en su mandato estatutario. Estos objetivos son: el empleo pleno, precios estables, y tasas de interés moderadas a largo plazo. Dado que el nivel de empleo no está determinado por factores monetarios, el FED no especifica una meta fija de empleo máximo sino que el Comité de Mercado Abierto (FOMC, por sus siglas en inglés) la revisa y la determina en sus reuniones periódicas. De igual forma, el Comité busca mitigar algún signo de inflación a largo plazo. Las herramientas que tiene el FED para llevar a cabo su política monetaria son: las operaciones del FOMC, donde se compran o venden instrumentos financieros para controlar la oferta monetaria; la regulación de la cantidad de reservas que deben mantener los bancos miembros; y la regulación de la tasa de descuento a los bancos miembros.

En el año 2013, el FED continuó con su política monetaria acomodaticia, aumentando la oferta de dinero para estimular el gasto y la inversión. Las bajas tasas de interés les han permitido a muchos individuos y negocios financiar sus gastos durante este período. Desde que la crisis financiera comenzó en el año 2007, el FED tomó medidas para apoyar la estabilización de la economía y del sistema financiero de los Estados Unidos. Debido a que los intereses a corto plazo estaban en niveles muy bajos, era evidente que se necesitaba una ayuda adicional. Es por esto, que el FOMC, a la vez que reducía la tasa de fondos federales cercana a cero, comenzó en el mercado abierto un programa de compra de bonos en grandes cantidades de deuda a largo plazo del Departamento del Tesoro de Estados Unidos (Tesoro) y de agencias gubernamentales, tales como Freddie Mac y Fannie Mae. La mayor cuantía de estas compras era en valores con respaldo hipotecario.

Desde septiembre de 2012 y a lo largo del año 2013, estas compras se hicieron a un ritmo de \$85 millardos mensuales. Esta cantidad se dividía en \$40 millardos por mes para compra de deuda hipotecaria y \$45 millardos por mes para compras de activos del Tesoro. Este conjunto de acciones tenían un doble propósito, mantenían las tasas de interés a largo plazo en niveles bajos y apoyaba el mercado hipotecario. A finales del año 2013, el FED anunció una reducción de \$10 millardos mensuales en el ritmo de compras de activos a partir de enero del 2014. Por otra parte, en el año 2013, el FED financió la mayor parte del déficit del gobierno de Estados Unidos al ser el principal comprador de bonos del Tesoro. El total de deuda emitida por el gobierno en ese año ascendió a \$759 millardos. Esta cifra fue la más baja en seis años, y se debió a la reducción en el déficit presupuestario y a la mejoría en la economía. De esta cantidad, el FED compró \$543 millardos, lo cual representó 71.5 por ciento del monto total emitido.

Para continuar con el progreso alcanzado y lograr el máximo nivel de empleo y la estabilidad en los precios, el FED ha considerado continuar en el año 2014 la política acomodaticia vigente, aún luego de que la compra de activos finalice. Además, ha determinado mantener la tasa de interés de fondos federales entre 0.0 y 0.25 por ciento, mientras la tasa de desempleo se encuentre por encima del 6.5 por ciento y los precios se mantengan estables con una inflación cercana al 2.0 por ciento. Un aspecto positivo es que se eliminan los riesgos de inflación en el mediano plazo, es algo muy común cuando los tipos de interés bajan mucho.

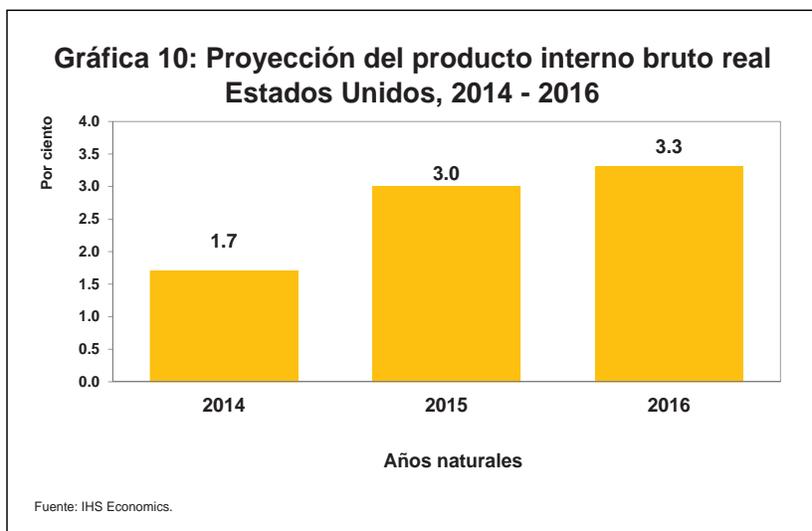
## Perspectivas de los Estados Unidos para los años 2014 a 2016

Estados Unidos, al igual que la mayoría de los países del mundo, rige su economía mediante la toma de decisiones respecto a las políticas fiscales y monetarias con el propósito de lograr la estabilidad y el crecimiento. Es por esto que el desempeño de las mismas es la base de los supuestos de las proyecciones económicas de los Estados Unidos que se presentan a continuación.

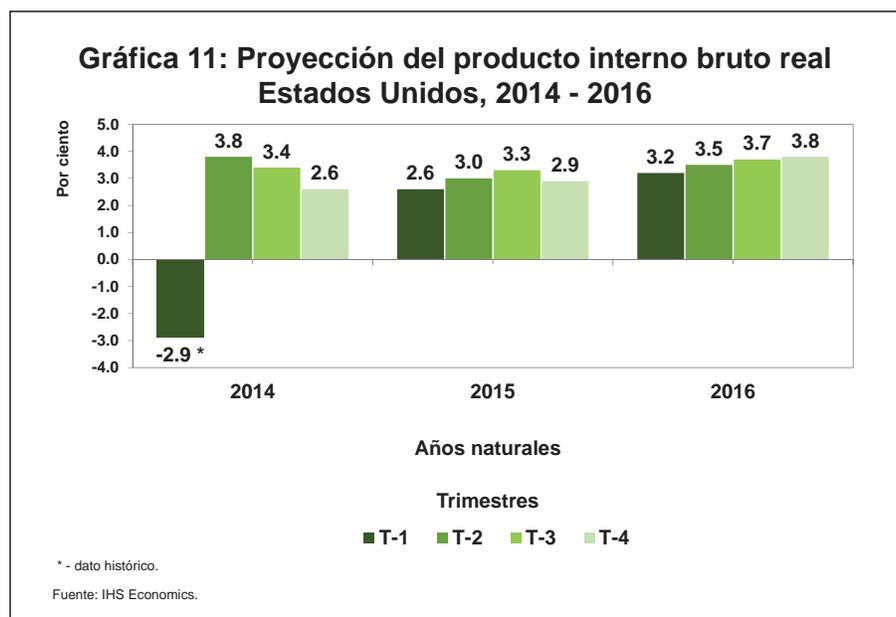
Referente a la política fiscal se espera lo siguiente: un nivel de gasto discrecional basado en la Ley de Presupuesto Bipartidista, aprobada a finales del año pasado como parte del proceso de aprobación del presupuesto federal del año 2014. Esto asegura que no habrá otro secuestro del presupuesto, ni cierre del gobierno federal en este año. En segundo lugar, se asume que no se renovará la extensión a los beneficios del seguro por desempleo que finalizaron en diciembre de 2013; y que no habrá cambios significativos en el nivel del gasto público tras haber alcanzado el tope de la deuda.

En cuanto a la política monetaria, se asume que el FED no tiene intenciones de subir las tasas de interés a la espera de los resultados de varios indicadores económicos. Continuará ajustando el programa de compra de bonos y valores con respaldo hipotecario y que el mismo debe culminar a finales del año 2014. Finalmente, se espera que ocurra un cambio en la política monetaria vigente en el próximo año 2015.

En términos generales, las perspectivas para la economía de Estados Unidos apuntan a una expansión moderada en los próximos tres años, de acuerdo con las proyecciones de IHS Economics (**Gráfica 10**). Se espera que el PIB real de los Estados Unidos registre un crecimiento de 1.7 por ciento para el año 2014, 3.0 por ciento para el año 2015 y 3.3 por ciento en el año 2016. Al analizar la proyección por trimestres, hay que mencionar que la reducción de 2.9 por ciento registrada



en el primer trimestre del año 2014, contrasta con la proyección de 3.8 y 3.4 por ciento para el segundo y tercer trimestre del año 2014, respectivamente. Además, se proyecta que en el último trimestre del año 2014 el incremento del PIB sea de 2.6 por ciento. En el año 2015, se proyecta que el primer trimestre registre un alza de 2.6 por ciento y finalice el año con un aumento de 2.9 por ciento en los últimos tres meses. Se proyecta que el primer trimestre del año 2016 crezca 3.2 por ciento y el último trimestre muestre un aumento de 3.8 por ciento (**Gráfica 11**).



En cuanto a los gastos de consumo personal, se proyecta que registren un aumento de 2.0, 2.7 y 3.2 por ciento para los años 2014, 2015 y 2016, respectivamente. Esto basa en una perspectiva positiva en cuanto a los empleos, el mercado de bienes raíces y a un aumento en la confianza del consumidor. El ingreso personal disponible se proyecta con un alza de 1.9 por ciento para el año 2014. Existe mucho optimismo para los años 2015 y 2016, ya que se esperan respectivos incrementos de 3.1 y 3.8 por ciento (**Tabla 6**). Cabe señalar que, desde los años posteriores a la recesión que finalizó en el año 2009, no se han observado alzas tan significativas en el ingreso personal disponible. Los crecimientos mayores se registraron en los años 2011 y 2012 con 2.4 y 2.0 por ciento, respectivamente.

**Tabla 6: Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas Estados Unidos, 2014 - 2016**

Variables	Tasas de crecimiento en años fiscales federales		
	2014	2015	2016
Producto interno bruto	1.7	3.0	3.3
Gastos de consumo personal	2.0	2.7	3.2
Inversión fija residencial	4.5	17.8	12.2
Exportaciones	2.5	5.5	4.9
Importaciones	3.2	5.4	5.4
Gastos del gobierno federal	-2.4	-0.5	-0.9
Ingreso personal disponible	1.9	3.1	3.8
Tasa de desempleo (%)	6.4	6.0	5.8

Fuente: IHS Economics.

Se espera que el comercio exterior continúe aportando al crecimiento del PIB de Estados Unidos por los próximos años. En promedio, se proyecta que entre los años 2014 y 2015 las exportaciones contribuyan en 0.7 puntos porcentuales al PIB, mientras que un incremento en las importaciones podría restar un promedio de 0.9 punto porcentual a este indicador. Los gastos del gobierno federal se proyectan conservadores, y aunque

las contribuciones personales sigan aumentando, continuará la austeridad en cuanto a los gastos en defensa y no defensa hasta que se reduzca el déficit presupuestario.

En cuanto al desempleo y la política monetaria, hay que esperar el curso de acción que tomará el FED ante el mejoramiento registrado en el mercado laboral y ante una cercanía de la tasa de desempleo al 6.0 por ciento. Otra pregunta que surge es hasta cuando el FED seguirá con su política de mantener las tasas de interés cercanas a cero. Por otra parte, se espera que los precios a los consumidores se mantengan entre 2.0 y 1.4 por ciento entre los años 2014 y 2016, respectivamente. Esto muestra un control de la inflación.

Finalmente, el mercado de vivienda continuará mejorando y se esperan más de 1.3 millones de inicios de construcción de viviendas.<sup>6</sup> De continuar esta mejoría en el mercado de trabajo, las ventas podrían incrementarse aún más, a pesar del incremento en los precios de las viviendas y del aumento en la tasa de interés hipotecaria. De acuerdo con las proyecciones de IHS Economics, la tasa de interés hipotecaria fija a 30 años podría llegar a promediar 4.30 por ciento en el año 2014 y 4.95 por ciento en el 2015 hasta alcanzar 5.60 por ciento en el 2016. La desaceleración podría presentarse por un inventario limitado y por el efecto que tengan los cambios en los requisitos de crédito para la compra de propiedades que comenzaron en enero de 2014.

## Notas

1. El BEA estimó una reducción de 0.3 punto porcentual en el cuarto trimestre de 2013, a consecuencia del cierre parcial del gobierno federal en octubre de 2013. El estimado del BEA tomó en consideración una disminución en el número de horas trabajadas por los empleados federales, lo cual bajó las compensaciones del gobierno en el último trimestre del año pasado.
2. Expresiones de Lawrence Yun en el comunicado de prensa de la Asociación Nacional de Bienes Raíces en enero de 2014.
3. Tasa hipotecaria fija para primeras hipotecas. Dato obtenido del portal de internet de la Reserva Federal, el cual cita como fuente principal a "Primary Mortgage Market Survey® data provided by Freddie Mac" Obtenido en: <http://www.federalreserve.gov/releases/h15/data.htm>.
4. Budget Control Act of 2011. Obtenido en: <http://budget.house.gov/budgetcontrolact2011/>.
5. Bipartisan Budget Act 2013. Obtenido en: <http://budget.house.gov/uploadedfiles/bba2013summary.pdf>.
6. Proyección de IHS Economics, julio de 2014.

## Bibliografía

Board of Governors of the Federal Reserve System, Monetary Policy Release, 30 de enero de 2013. Obtenido en: <http://www.federalreserve.gov/newsevents/press/monetary/20130130a.htm>.

Board of Governors of the Federal Reserve System, Communication and Monetary Policy, 19 de noviembre de 2013. Obtenido en: <http://www.federalreserve.gov/newsevents/speech/bernanke20131119a.htm>.

Board of Governors of the Federal Reserve System, Monetary Policy Release, 18 de diciembre de 2013. Obtenido en: <http://www.federalreserve.gov/newsevents/press/monetary/20131218a.htm>.

Board of Governors of the Federal Reserve System (2014). Monetary Policy Report. Febrero. Obtenido en: [http://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/20140211\\_mprfullreport.pdf](http://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/20140211_mprfullreport.pdf).

Bureau of Economic Analysis. National income and product accounts gross domestic product: second quarter 2014 (advance estimate) annual revision: 1999 through first quarter 2014. Obtenido en: [http://www.bea.gov/newsreleases/national/gdp/2014/pdf/gdp2q14\\_adv.pdf](http://www.bea.gov/newsreleases/national/gdp/2014/pdf/gdp2q14_adv.pdf).

Bureau of Labor Statistics (2014). Characteristics of minimum wage workers, 2013. BLS Reports. March. Obtenido en: <http://www.bls.gov/cps/minwage2013.pdf>.

Bureau of Labor Statistics. Current Employment Survey monthly data. Abril 2014. Obtenido en: <http://www.bls.gov/ces/>.

Bureau of Labor Statistics. Labor Force Statistics monthly data. Abril 2014. Obtenido en: <http://www.bls.gov/cps/>.

Congressional Budget Office (2013). Monthly Budget Review- Summary for fiscal year 2013. November. Obtenido en: <http://www.cbo.gov/publication/44716>.

Congressional Research Service (2014). Debt limit since 2011. Febrero. Obtenido en: <http://fas.org/sgp/crs/misc/R43389.pdf>.

Department of Labor. History of Changes to the Minimum Wage Law. Obtenido en: <http://www.dol.gov/whd/minwage/coverage.htm>.

Hyde, S. (2014). Determining the employment effect of raising the minimum wage. Bureau of Labor Statistics. Monthly Labor Review. March. Obtenido en: <http://www.bls.gov/opub/mlr/2014/beyond-bls/pdf/determining-the-employment-effect-of-raising-the-minimum-wage.pdf>.

IHS Economics. US Executive Summary. July 2014.

Meer, J. & West, J. (2013). Effects of the minimum wage on employment dynamics. National Bureau of Economic Research. December. Obtenido en: <http://www.nber.org/papers/w19262>.

National Association of Realtors. "December existing-home sales rise, 2013 strongest in seven years". 23 de enero de 2014. Obtenido en: <http://www.realtor.org/news-releases/2014/01/december-existing-home-sales-rise-2013-strongest-in-seven-years>.

New York Times. No Surprise, Fed Was Biggest Buyer of Treasuries in 2013. 21 de febrero de 2014. Obtenido en: [http://www.nytimes.com/2014/02/22/business/economy/no-surprise-fed-was-biggest-buyer-of-treasuries-in-2013.html?\\_r=2](http://www.nytimes.com/2014/02/22/business/economy/no-surprise-fed-was-biggest-buyer-of-treasuries-in-2013.html?_r=2).

Sullivan, K. (2014). Nonfarm employment continued its road to recovery in 2013. Bureau of Labor Statistics. Monthly Labor Review. March. Obtenido de: <http://www.bls.gov/opub/mlr/2014/article/nonfarm-employment-continued-its-road-to-recovery-in-2013.htm>.

US Census Bureau & US Department of Housing and Urban Development. New residential construction monthly data. Obtenido en: <https://www.census.gov/construction/nrc/>.

Wood, C. (2014) 4) Unemployment continued its downward trend in 2013. Bureau of Labor Statistics. Monthly Labor Review. March. Obtenido en: <http://www.bls.gov/opub/mlr/2014/article/pdf/unemployment-continued-its-downward-trend-in-2013.pdf>.



## III Economía mundial

---



## Economía mundial\*

### Introducción

En el resultado del conglomerado de transacciones que realizan los países para alcanzar un posicionamiento en el escenario económico global durante el año 2013, se observó una estabilización en los ritmos de cambio de la actividad económica global. A pesar de continuar los ritmos de aumento, hubo una desaceleración en cuanto al crecimiento.

El Fondo Monetario Inter-nacional (FMI), informan que el producto interno bruto (PIB) mundial reflejó un crecimiento de 3.0 por ciento en el año 2013, en comparación con 3.2 por ciento registrado en el 2012 (**Tabla 1**). Se destaca el crecimiento débil y la persistencia de la volatilidad financiera global. Aunque los riesgos a la baja han disminuido, en cierta medida el FMI resalta tres factores que se han manifestado:

**Tabla 1: Tasas de crecimiento anual del producto interno bruto  
Economía mundial, 2012 y 2013**

Países y regiones	Años naturales	
	2012	2013
<b>Economía mundial</b>	<b>3.2</b>	<b>3.0</b>
<i>Economías avanzadas</i>	1.4	1.3
Estados Unidos	2.8	1.9
Zona del euro	-0.7	-0.5
Alemania	0.9	0.5
Francia	0.0	0.3
Italia	-2.4	-1.9
España	-1.6	-1.2
Japón	1.4	1.5
Reino Unido	0.3	1.8
Canadá	1.7	2.0
Otras economías avanzadas*	1.9	2.3
<i>Economías de mercados emergentes y en desarrollo</i>	5.0	4.7
África subsahariana	4.9	4.9
Sudáfrica	2.5	1.9
América Latina y el Caribe	3.1	2.6
Brasil	1.0	2.4
México	3.9	1.3
Comunidad de Estados Independientes	3.4	2.1
Rusia	3.4	1.3
Excluido Rusia	3.3	3.9
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	6.7	6.5
China	7.7	7.7
India	4.7	4.4
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	1.4	2.8
Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán	4.2	2.4

\* Excluidos el G-7 (Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, Italia, Japón, Reino Unido y los países de la zona del euro).

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI) y Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

\* Por: Plan. Gerardo Sánchez Duvergé, M. A., Analista de Planificación, Junta de Planificación.

- los riesgos vinculados a los mercados emergentes se han agravado;
- la inflación en las economías avanzadas se encuentra en un nivel inferior al previsto y plantea riesgos para la actividad; y
- el resurgimiento de tensiones geopolíticas.<sup>1</sup>

## Economías avanzadas

El crecimiento económico de las economías avanzadas fue 1.3 por ciento en el año 2013, y 1.2 por ciento en el 2012. Entre éstas, la expansión moderada en la economía de los Estados Unidos en el año 2013 (1.9 por ciento) obedeció en gran parte al crecimiento de renglones como las inversiones en capital fijo, inventarios, y exportaciones. El consumo privado se mantuvo elevado, a pesar del aumento en los impuestos sobre la nómina y recortes en los gastos del gobierno. El constante aumento de la producción industrial y las ventas al detalle reflejó un creciente optimismo entre los consumidores. El desempleo, aunque continuó relativamente alto, reflejó una tendencia descendente. En el ámbito fiscal, hubo una falta de acuerdos presupuestarios a largo plazo, debido a polémicas partidistas, lo que resultó en medidas automáticas de reducción del gasto.

Por otra parte, la Reserva Federal de los Estados Unidos (FED) ajustó el ritmo de participación del programa de compra de activos en función del desempeño económico, especialmente en la situación de empleo y desempleo. El efecto por parte de los agentes financieros había sido un alza de los rendimientos de los activos financieros estadounidenses y una tendencia a la apreciación del dólar. Al incrementar el FED la compra de activos, considerando que la tasa de desempleo no se había reducido al nivel esperado, el resultado en los mercados fue hacia el alza en los índices de mercado de valores, la reducción en el rendimiento de los bonos de Estados Unidos y la apreciación de otras monedas nacionales. Además, las tasas de interés se mantienen cerca de cero y estables; y se registró una reducción en la deuda de las hipotecas de hogares.

La actividad económica en la zona del euro registró una contracción de 0.7 por ciento en el año 2012 y 0.5 por ciento en el 2013, contrario a lo ocurrido en los Estados Unidos, Canadá, Japón y otras economías avanzadas (**Tabla 1**). Esto fue resultado de la continuidad de la crisis financiera y los esfuerzos por contenerla, expresados principalmente en programas de austeridad fiscal. Uno de los efectos de esta política de austeridad ha sido la contracción de la demanda interna. Una de las excepciones fue en Alemania, en donde, además del mejoramiento de la demanda interna, existe una fortaleza en el mercado laboral y una evolución positiva del comercio exterior. Mientras, en Francia se le atribuye al consumo privado y a la recuperación de la inversión. Los crecimientos para estas economías durante el año 2013 fueron 0.5 y 0.3 por ciento, respectivamente.

Además del reto de alcanzar una recuperación en las tasas de crecimiento en la eurozona, la inflación ha retrocedido de manera ininterrumpida desde finales del año 2011, alcanzando inclusive la posibilidad de deflación en aquellos países con alto nivel de desempleo, el cual es persistente a nivel general en toda Europa. Se destacan situaciones de sobre endeudamiento empresarial y áreas de debilidad del sector bancario en la economía europea durante el año 2013. La banca europea mostró en muchos casos balances bancarios

cuestionables, pobre calidad de los activos y falta de capitalización. Se evidenció la necesidad de mayores reformas estructurales sobre áreas como lo son el fortalecimiento de los mecanismos efectivos de resolución de problemas.

En Japón, el paquete de reformas monetarias y fiscales ha impulsado la economía, que ha logrado períodos consecutivos de crecimiento moderado. Además, el consumo privado representó la mitad del crecimiento del PIB, que fue impulsado por el aumento en las compras de bienes duraderos y no duraderos, anticipando el incremento en los impuestos de consumo. El plan gubernamental del primer ministro Shinzo Abe, por ende denominado “Abenomics”, consiste de tres áreas de acción. Primero, un aumento masivo de estímulo fiscal a través del gasto público. Esto tiene el objetivo de reactivar el crecimiento económico a corto plazo, a través de un mayor consumo del gobierno e inversión en obras públicas. Segundo, un considerable aumento del estímulo monetario mediante políticas afines por parte del banco central japonés. Se espera una reducción en las tasas de interés real. Esto provocaría un debilitamiento del yen, divisa que en los últimos años se reconocía su tendencia de acumulación como moneda “refugio”, ayudando a incrementar su valor. Además, la devaluación del yen aumentaría las exportaciones de los productos de Japón. Tercero, un programa de reformas con la finalidad de hacer mejoras estructurales en áreas como: salud, ambiente y energía, y la creación de empleos y regulación del orden empresarial. Japón registró un incremento de 1.5 por ciento del PIB en el año 2013, comparado con 1.4 por ciento en el 2012.

## **Economías de mercados emergentes**

En muchas economías de mercados emergentes la actividad ha estado por debajo de lo esperado, en un entorno financiero externo ya no tan favorable, aunque estas economías continúan contribuyendo a más de dos tercios del crecimiento mundial. A nivel general, en dichas economías nacionales se evidencia con mayor ímpetu la intervención de aquellos factores no originados dentro de sus límites específicos que imparten un elemento de peso al derrotero que cada país ha optado por adquirir y mantener. A pesar de haber registrado escenarios de impactos considerables hacia sus respectivos avances colectivos, muchas naciones continúan enfrentando desafíos de índole político, social y económico. Las economías de mercados emergentes registraron un alza de 4.7 por ciento en el año 2013, aunque en el año 2012 alcanzaron 5.0 por ciento de crecimiento.

En términos generales, el año 2013 representó un menoscabo de las condiciones financieras externas para las economías de mercados emergentes. De existir un incremento en las tasas de las economías avanzadas, se produce a su vez una revaloración en el riesgo de los mercados emergentes, dado al efecto de incertidumbre sobre las condiciones económicas a mediano y largo plazo. Como parte de los posibles efectos de lo anterior, figura la depreciación de los tipos de cambio en las monedas de las economías de mercados emergentes frente al dólar de los Estados Unidos y otras divisas, así como el encarecimiento del capital. Esta situación ha resultado adversa para la inversión y el crecimiento de las economías de mercados emergentes. Esta es una de las manifestaciones más tangibles de la internacionalización económica, el mayor nivel de intervención por parte de la inversión extranjera en una serie de naciones.

La llegada del capital extranjero a un país en específico, en calidad de inversión directa o inversión de cartera, obedece a una interacción de factores. Lo anterior incluye las condiciones macroeconómicas en el país, emisor y el panorama económico, político y social en el país receptor. Si se parte desde la perspectiva de las economías nacionales en lugar de las corporaciones, se observa una concentración de la inversión directa en un grupo específico de economías nacionales en el caso de los países en desarrollo. Lo anterior mantiene como remanente el planteamiento de la importancia de la inversión directa sobre las economías nacionales al nivel de magnitud de cada uno de los países (en especial los subdesarrollados), y el nivel de inserción del país en específico dentro de la economía global. El grado de participación de las corporaciones transnacionales dentro de las respectivas balanzas de pagos puede representar implicaciones de peso en la estabilidad de las economías de ciertos países.

La inversión de cartera es de naturaleza volátil. Las variaciones en el monto de fondos en una economía dada pueden variar en muy corto tiempo, provocado los problemas registrados de liquidez de capital en varias naciones. Generalmente, y manteniendo las demás condiciones constantes, la inestabilidad del panorama financiero internacional es función de un mayor nivel global en la toma de decisiones relativas a los factores económicos de peso, como lo es el movimiento de capital real. Por otra parte, el capital no fluye automáticamente para cubrir fallas en las necesidades de financiamiento en una economía, pues existe una alta correlación entre el nivel de ahorros y la tasa de interés. Es decir, a medida que el monto de ahorros disponibles en una economía cambia, se altera el costo del dinero, lo cual incide en el flujo de capital hacia zonas de rentabilidad superior.

China, aún dentro de la categoría de economías de mercados emergentes, pero con una estructura de economía avanzada, no logró las expectativas de crecimiento mínimo en el año 2013, manteniendo su crecimiento en 7.7 por ciento, igual que en el año 2012. La formación de capital continúa representando más de la mitad del crecimiento económico, incluso mayor que las cifras de consumo personal. Contrario a lo que podría ser la percepción global, las exportaciones netas representaron una porción minoritaria entre los componentes de su producto interno bruto total. Independientemente de las perspectivas hacia la renovación de su modelo de crecimiento de los beneficios a largo plazo, la participación del PIB de China convierte la región asiática en una de mayor crecimiento porcentual en la categoría de economías emergentes y en desarrollo de Asia.

En el año 2013, América Latina y el Caribe registraron un crecimiento modesto, impulsado por la demanda interna y el consumo. El PIB regional creció 2.6 por ciento, una desaceleración sobre el año previo (**Tabla 2**). Este crecimiento económico

**Tabla 2: Tasas de crecimiento del producto interno bruto América Latina y el Caribe, 2012 y 2013**

Países y regiones	Años naturales	
	2012	2013
<b>América Latina y el Caribe</b>	<b>3.1</b>	<b>2.6</b>
<i>América Latina</i>	3.1	2.6
México	3.9	1.3
<i>América del Sur</i>	2.6	3.1
Argentina	1.9	4.5
Brasil	1.0	2.4
Colombia	4.2	4.0
Venezuela	5.6	1.2
<i>Istmo Centroamericano,</i>		
<i>Haití y República Dominicana</i>	4.7	3.7
República Dominicana	3.9	3.0
<i>Caribe</i>	1.2	1.3
Jamaica	-0.5	0.1
Trinidad y Tobago	1.5	1.6

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

presentó importantes diferencias entre países. El bajo crecimiento regional en el año 2013 responde en parte al escaso dinamismo de las dos mayores economías regionales: Brasil (2.4 por ciento) y México (1.3 por ciento). Estas dos economías representaron cerca de dos terceras partes del total de América Latina y el Caribe. Según el análisis de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), la región registró un deterioro de su sector externo, caracterizado por:

- un aporte negativo de las exportaciones netas reales al crecimiento del PIB;
- un deterioro de los términos de intercambio y la reducción de las remesas recibidas en varios países; y
- un mayor déficit de la cuenta corriente.<sup>2</sup>

La CEPAL destaca, además, que la volatilidad financiera internacional favoreció el cambio de la composición de la cuenta financiera de la balanza de pagos de América Latina y el Caribe en el año 2013, que se caracterizó por tres rasgos:

- la inversión extranjera directa neta se mantuvo en niveles altos;
- la continuidad en las bajas tasas de interés externas, aunque con expectativas de posibles aumentos en el futuro; y
- los anuncios de un inminente cambio de la política monetaria de los Estados Unidos.<sup>2</sup>

El resultado neto de estos tres efectos fue que la salida de capitales de corto plazo fue compensada por la emisión de bonos y por la entrada de inversión extranjera directa, que se mantuvo virtualmente constante el balance de la cuenta financiera en su conjunto para la región. Frente al menor dinamismo del crecimiento y al deterioro del sector externo, las metas de la política fiscal en la región se flexibilizaron. Se mantiene de esta manera la concepción del estado de beneficencia social como la contrapartida de la apertura económica hacia un balance entre las perspectivas económicas nacionales y sociales, que incluyan un replanteamiento del Estado benefactor. El gasto público (como proporción del PIB) aumentó moderadamente en la mayoría de los países, incluyendo un mayor gasto en capital.

## Otros indicadores

La depreciación de las monedas locales contribuye al aumento de las exportaciones. El comercio internacional repuntó junto con el fortalecimiento de la actividad internacional en el año 2013. El total del comercio en bienes y servicios a nivel mundial reflejó un incremento de 3.0 por ciento en el año 2013, en comparación con 2.8 por ciento observado en el 2012 (**Tabla 3**). De la misma manera en que ocurre una vinculación entre la capacidad

**Tabla 3: Tasas de crecimiento anual de estadísticas seleccionadas  
Economía mundial, 2012 y 2013**

Variables	Años naturales	
	2012	2013
<b>Volumen del comercio mundial (bienes y servicios)</b>	<b>2.8</b>	<b>3.0</b>
Importaciones		
Economías avanzadas	1.1	1.4
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	5.8	5.6
Exportaciones		
Economías avanzadas	2.1	2.3
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.2	4.4
<b>Empleo total</b>	<b>1.1</b>	<b>0.2</b>
Economías desarrolladas	0.6	0.6
Economías en desarrollo	1.2	0.2

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI) y Organización Internacional del Trabajo (OIT).

de lograr niveles óptimos de competencia entre empresas y la búsqueda de nuevos centros de inversión, producción y consumo, la presión en los respectivos países para lograr una inserción en el orden imperante (y por ende evitar rezago en su desarrollo) mantiene una vinculación con el grado de autonomía en las decisiones de alcance mundial. Reflejando esta dinámica, los ritmos de crecimiento del comercio internacional han mantenido una tendencia similar al PIB global.

Un ejemplo de lo anterior son los diversos esquemas de comercio interregional versus los acuerdos regionales. Los acuerdos del primer orden han logrado incrementar su participación en las exportaciones e importaciones de bienes a nivel global, al punto que se plantea su dominio sobre los esquemas de liberalización regional. En este particular, la Organización Mundial del Comercio reseña que *“los acuerdos comerciales preferenciales recientes son cada vez más interregionales, en el sentido de que sus signatarios pertenecen a regiones diferentes. Si a mediados de los años noventa casi tres cuartas partes de dichos acuerdos se concertaban en una misma región (eran intrarregionales), en 2010 la proporción había disminuido a alrededor de la mitad... A igualdad de todos los demás factores, unos acuerdos de carácter más interregional deberían dar lugar a un comercio menos regionalizado. Sin embargo, es posible que influyan en sentido inverso otros factores, tales como la difusión de las cadenas de suministro...”*<sup>3</sup>

Ciertamente, es probable el desarrollo de una sinergia intraempresarial, con la consecuencia de percibir la aportación cada vez mayor de elementos de calidad y versatilidad provenientes de las empresas de menor tamaño que sí posean la información o el requerimiento técnico necesario, sean éstas últimas parte de los conglomerados corporativos transnacionales o no. El orden económico global requiere esquemas flexibles de producción que respondan con agilidad a las diversas señales y tendencias, a medida que el Estado determine, y procure mediante la debida política económica, el nivel de inserción en esta dinámica.

La necesidad de asegurar un nivel de competitividad dentro de la internacionalización económica, es cónsona a su vez con el incremento dentro de cada nación de los grados de libertad en cuanto a proveer un marco favorable en el plano social. Como aspecto primordial en este engranaje social, el orden laboral adquiere mayor relevancia aún para las políticas de desarrollo de cada país. La falta de dinamismo observada en la generación de empleo en el año 2013 se traduce en un aumento del desempleo en varios países o regiones, especialmente los sectores de empleados más jóvenes.

Además, partiendo de la división tradicional del trabajo en las estructuras económicas globales, al afirmar que la importancia de la mano de obra barata dentro de una producción pasa a un segundo plano, a medida que aumenta la injerencia del conocimiento en la producción, los esfuerzos por parte de los países en donde dominan los procesos productivos intensivos en mano de obra no calificada o materia prima experimentarían un retroceso en el empoderamiento dentro de un marco de globalización económica. Esto resalta la importancia de canalizar recursos locales con un potencial confirmado hacia mayores niveles de competencia por parte de empresas radicadas especialmente en economías en desarrollo.

## Perspectivas

A nivel general, el ritmo de recuperación de la economía mundial depende de la reducción en los riesgos de recesión de las economías avanzadas y de la estabilidad en la mayoría del resto del mundo. Como excepción importante figura la eurozona, en donde permanece alta la probabilidad de recesión. La actividad económica global, de acuerdo con las expectativas, aún se encuentra sustancialmente por debajo de la producción potencial en las economías avanzadas, y a menudo cerca o ligeramente por debajo del potencial en las economías de mercados emergentes y en desarrollo. Se proyecta que el crecimiento mundial incrementará 3.6 por ciento en el año 2014 y 3.9 por ciento en el 2015 (**Tabla 4**). El FMI reseña una serie de factores que podrían alterar estas proyecciones.

Entre los factores hacia el alza se encuentran:

- el crecimiento de algunas economías avanzadas; y
- la disminución en la incertidumbre hacia los precios de las acciones y el petróleo.<sup>4</sup>

Entre los riesgos a la baja, se encuentran:

- la situación de Ucrania ha intensificado los riesgos geopolíticos; y
- menor voluntad de reforma nacional y a nivel de toda la zona del euro.

Se proyecta que las economías avanzadas experimentarán un aumento de 2.2 por ciento en el año 2014 y 2.3 por ciento en el 2015, como resultado de los avances realizados en el año 2013. Estos fueron: políticas fiscales menos restrictivas, excepto en Japón; la continuación de condiciones monetarias acomodaticias; y manteniendo cerca de cero las principales tasas de interés. En los Estados Unidos, además de la disminución sobre situación presupuestaria, la normalización de la

**Tabla 4: Proyección del producto interno bruto  
Tasas de crecimiento anual  
Economía mundial, 2014 y 2015**

Países y regiones	Años naturales	
	2014	2015
<b>Economía mundial</b>	<b>3.6</b>	<b>3.9</b>
<i>Economías avanzadas</i>	2.2	2.3
Estados Unidos	2.8	3.0
Zona del euro	1.2	1.5
Alemania	1.7	1.6
Francia	1.0	1.5
Italia	0.6	1.1
España	0.9	1.0
Japón	1.4	1.0
Reino Unido	2.9	2.5
Canadá	2.3	2.4
Otras economías avanzadas*	3.0	3.2
<i>Economías de mercados emergentes y en desarrollo</i>	4.9	5.3
África subsahariana	5.4	5.5
Sudáfrica	2.3	2.7
América Latina y el Caribe	2.6	3.2
Brasil	2.4	2.6
México	1.3	3.5
Comunidad de Estados Independientes	2.3	3.1
Rusia	1.3	2.3
Excluido Rusia	5.3	5.7
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	6.7	6.8
China	7.5	7.3
India	5.4	6.4
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	2.4	2.9
Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán	3.2	4.4

\* Excluidos el G-7 (Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, Italia, Japón y Reino Unido) y los países de la zona del euro.

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI) y Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

política monetaria incluye el cese de las adquisiciones de activos como parte del estímulo monetario. De esta manera, por una parte, el FED tendría flexibilidad adicional para lograr las metas de inflación y empleo. Por otro lado, se incrementaría la posibilidad de reducción de efectos adversos en los mercados. Se proyecta que la economía estadounidense crecerá 2.8 y 3.0 por ciento en los años 2014 y 2015, respectivamente. En la eurozona, se prevé un crecimiento de 1.2 por ciento en el 2014 y 1.5 por ciento en el 2015. La persistencia de los problemas previos (fragmentación financiera, escasez de crédito y la elevada carga de la deuda empresarial) podrían incidir adversamente en la demanda interna. En Japón, se espera que un incremento en la inversión privada promueva una mayor disponibilidad de la oferta de empleo. Además del aumento en las exportaciones debido a un yen depreciado y la continuación de las fases de la “Abeconomía”. El crecimiento proyectado es 1.4 por ciento en el año 2014 y 1.0 por ciento para el 2015.

Es importante mantener en perspectiva la magnitud relativamente considerable por parte de las economías desarrolladas como indicadores de riesgos potenciales que pudiesen exacerbar turbulencias financieras, motivando difíciles ajustes en algunas economías de mercados emergentes y poniendo en peligro sus expectativas de crecimiento. Esto responde en parte a la realidad de que las economías en desarrollo originan actualmente una proporción mayor de la producción mundial que su participación décadas atrás, y su integración en el ámbito comercial y financiero es también mayor. Los pronósticos señalan hacia un crecimiento para las economías de mercados emergentes y en desarrollo de 4.9 por ciento en el año 2014 y 5.3 por ciento en el 2015.

Como factores positivos, el FMI menciona la posibilidad de aceleración del crecimiento de las economías avanzadas, lo cual incide en mayor exportaciones de bienes y servicios e inclusive flujos de inversión extranjera directa neta, desde las economías en desarrollo hacia las desarrolladas. No obstante, existen varios factores que pudiesen influenciar a la baja en el crecimiento de estas economías:

- los riesgos a la baja para el crecimiento en las economías de mercados emergentes se han recrudecido, aun cuando algunos riesgos anteriores ya se han concretado en parte y se han traducido en revisiones a la baja de los pronósticos de base;
- muchas de estas economías todavía se están ajustando a la debilidad inesperada de las perspectivas de crecimiento a mediano plazo;
- los inversionistas extranjeros tienen más aversión a los riesgos relacionados con estas economías, y en consecuencia las condiciones financieras se han tensado;
- el encarecimiento del capital podría conducir a una reducción de la inversión y del consumo de bienes no duraderos mayor al proyectado, y las políticas monetarias restrictivas en algunas economías podrían contribuir a agravar el riesgo;
- también, podrían generar riesgos una normalización inesperada de la política monetaria estadounidense y otras acciones de aversión al riesgo de los inversionistas; y
- menor crecimiento en China.<sup>4</sup>

En la región de América Latina y el Caribe se prevé un incremento de 3.2 por ciento para el año 2014 (Tabla 5). De igual manera que en las perspectivas para las economías de mercados emergentes y en desarrollo, la región depende de la estabilización y el crecimiento por parte de las economías desarrolladas, como mercados para sus bienes y servicios, especialmente en la actividad turística. El crecimiento de las economías

desarrolladas determina, a su vez, posibles incrementos en el envío de remesas hacia la región, una importante fuente de recursos para las economías en desarrollo, de la cual América Latina y el Caribe no son la excepción. Además, la balanza de pagos de dicha región podría confrontar riesgos en la medida que aumente el costo de financiar su déficit, a consecuencia de una eventual reducción y reversión de los estímulos monetarios adoptados en los Estados Unidos y otros países.

En conclusión, la CEPAL pronostica que *“para la región en su conjunto es probable que la entrada de flujos netos de recursos financieros externos sea más baja durante el 2014. Esto podría afectar a los países de la región de manera diferenciada, ya que las restricciones o riesgos que surgen de este escenario serán menores para aquellos países con altos niveles de reservas, un bajo nivel de endeudamiento externo y amplio acceso a los mercados internacionales de capital, y mayores para aquellos que no comparten esta situación”*.<sup>5</sup>

**Tabla 5: América Latina y el Caribe: proyección  
Tasa de crecimiento del producto interno bruto, 2014**

Países y regiones	2014
<b>América Latina y el Caribe</b>	<b>3.2</b>
<i>América Latina</i>	3.2
México	3.5
<i>América del Sur</i>	3.0
Argentina	2.6
Brasil	2.6
Colombia	4.5
Venezuela	1.0
<i>Istmo Centroamericano, Haití y República Dominicana</i>	4.5
República Dominicana	5.0
<i>Caribe</i>	2.1
Jamaica	1.2
Trinidad y Tobago	2.1

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

## Notas

- (1) Fondo Monetario Internacional (FMI), “Perspectivas de la economía mundial”, pág. xv.
- (2) Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), “Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe 2013”, pág. 9.
- (3) Organización Mundial del Comercio (OMC), “Informe sobre el comercio mundial 2013”, pág. 75.
- (4) Fondo Monetario Internacional (FMI), “Perspectivas de la economía mundial”, págs. 16-18.
- (5) Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), “Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe 2013”, pág. 11.

## Bibliografía

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), “Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe 2013”, abril de 2014.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), “Panorama de la inserción internacional de América Latina y el Caribe”, octubre de 2013.

Fondo Monetario Internacional (FMI), “Perspectivas de la economía mundial”, abril de 2014, págs. 16-18.

Junta de Planificación (JP), “Los retos de la economía mundial ante la Gran Recesión del 2008”, Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2011, octubre de 2012.

Junta de Planificación (JP), “Los retos y las transformaciones de la economía mundial”, Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2012, diciembre de 2013.

Organización Mundial del Comercio (OMC), “Informe sobre el comercio mundial 2013”, diciembre 2013, pág. 75.



## IV El sector agrícola

---



## El sector agrícola\*

### Introducción

Durante los pasados sesenta años, el sector agrícola redujo su participación relativa en el producto interno bruto (PIB), al igual que en la fuerza laboral. En el año 1950, el sector agrícola representó 17.5 por ciento del PIB y empleó 35.9 por ciento de la fuerza laboral. Sin embargo, en el año 2012, la participación relativa de ambas variables se redujo hasta alcanzar menos de 1.0 por ciento del PIB y 1.6 por ciento del empleo total. En la década de 1950, la economía era relativamente pequeña con algunas actividades secundarias y terciarias. Al principio de la segunda década del siglo XXI, la agricultura genera más ingreso, en cifras absolutas, que en el 1950. El empleo es más bajo, tanto en cifras absolutas como relativas, hoy que en el año 1950.

La agricultura como sector económico, con el código 11 del Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN), incluye cosechas (SCIAN código 111), producción animal (SCIAN código 121) y otras actividades a nivel de finca. Este sector, por ser una actividad primaria, es fuente de materia prima que otros sectores económicos convierten en alimentos para humanos y animales: fibra, energía, medicinas y otros. La agricultura produce también otros bienes y servicios que no se intercambian en un mercado por ejemplo, los servicios ambientales, que son beneficios secundarios de actividades de producción agrícola. Desde el punto de vista económico, la importancia o tamaño del sector se mide convencionalmente por su aportación al PIB.

### Caracterización del sector agrícola

El capital natural es un recurso económico o insumo esencial en la función de producción agrícola. Este capital incluye el espacio, los nutrientes orgánicos, los minerales y microorganismos del suelo, el viento, CO<sub>2</sub>, el agua, la radiación solar y pájaros e insectos polinizadores, entre otros recursos ambientales y naturales.

Los datos de terreno en fincas y terreno cultivado muestran una tendencia a disminuir a través de los años (González, 2010). En el año 1950 había un total de 1,844,886 cuerdas en fincas. Cincuenta y siete años más tarde, el total de la superficie dedicada a la agricultura se redujo en más de un millón de cuerdas a 557,530 cuerdas (**Tabla 1**). Cifras preliminares del Censo Agrícola arrojan una reducción de 544,675 cuerdas en el año 2012. También, el número

Indicadores	Años naturales				
	1992	1997	2002	2007	2012
Número de fincas	22,350	19,951	17,659	15,745	12,630
Terreno en finca(cuerdas)	826,893	865,478	690,687	557,530	544,675
Proporción en fincas *	36.7	24.7	30.6	38.4	24.1
Terreno en uso (cuerdas)	272,596	533,081	453,433	392,728	n/a
Tamaño promedio de finca (cuerdas)	37.0	43.4	39.1	35.4	43.1

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

\* Por: Alexandra Gregory Crespo Ph. D., Catedrática Auxiliar y Gladys M. González Martínez Ph. D., Catedrática, Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural, Universidad de Puerto Rico en Mayagüez.

**Sector agrícola**

de fincas disminuyó durante el mismo período a 12,630 fincas en el año 2012, menos de una tercera parte que en el año 1950. El resultado de la reducción en las dos variables, mayor en el número de fincas, es un aumento en el tamaño promedio de la finca que en el año 2012 fue de una extensión de 43.1 cuerdas.

El sector agrícola comparte algunas características con el modelo de una estructura de mercado competitiva. El número de compradores y productores es grande relativo al tamaño del mercado. El tamaño de la finca medido por su extensión física (cuerdas) y el valor de ventas es relativamente pequeño. La mayoría de las fincas o negocios agrícolas (72.4 por ciento) pertenecen a un dueño individual y están organizados legalmente como un negocio individual (88.7 por ciento), mientras las corporaciones constituyen menos de 4.0 por ciento de las fincas (**Tabla 2**).

La edad promedio de los agricultores en Puerto Rico aumentó de 55.7 años en el 1992 a 2012. Por otro lado, 29.4 por ciento de los agricultores se encontraba en el grupo de edad de 65 años o más (**Tabla 3**). En el año 2012, el 59.5 por ciento de las fincas contó con ventas anuales menores de \$10,000 (**Tabla 4**).

**Tabla 2: Tenencia y organización legal del negocio agrícola  
Puerto Rico, 1992 - 2007**

Tenencia y organización legal	Años naturales			
	1992	1997	2002	2007
<b>Tenencia</b>				
Individual (#)	17,759	15,620	13,693	11,402
(%)	79.5	78.3	77.5	72.4
Compartida (#)	2,218	2,207	2,331	1,918
(%)	9.9	11.1	13.2	12.2
<b>Organización Legal</b>				
Individual (#)	19,911	17,887	15,843	13,958
(%)	89.1	89.7	89.7	88.7
Asociación (#)	288	211	162	49
(%)	1.3	1.1	0.9	0.3
Corporación (#)	382	437	595	575
(%)	1.7	2.2	3.4	3.7
Otra (#)	1,769	1,416	1,059	1,163
(%)	7.9	7.1	6.0	7.4

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Tabla 3: Agricultores por grupos de edad  
Puerto Rico, 1992 - 2012**

Años naturales	Grupos de edad						No reportados	Edad promedio
	Menos de 25 años	25 - 34	35 - 44	45 - 54	55 - 64	65 años o más		
1992	170	1,348	3,887	5,177	5,191	6,577		55.7
1997	67	958	2,499	4,484	5,796	6,147		57.4
2002	21	873	2,001	3,672	5,477	5,615		58.0
2007	93	627	2,062	3,323	3,370	5,301	969	58.2
2012	20	447	1,309	2,812	3,488	4,544		59.1

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Tabla 4: Número de fincas por valor de ventas  
Puerto Rico, 1992 - 2007**

Grupo por valor de ventas	Número de fincas por año natural				
	1992	1997	2002	2007	2012
Menos de \$10,000	17,454	14,481	13,154	11,729	8,718
\$10,000 a \$59,999	4,953	5,670	4,655	4,119	4,565
\$60,000 o más	1,362	1,452	1,287	1,208	1,366
Valor de ventas promedio	\$24,924	\$29,707	\$32,932	\$32,752	n/d

n/d: cifra no disponible al momento de realizar la tabla.

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

## Riesgo en el sector agrícola

El riesgo y la incertidumbre son aspectos importantes de la agricultura y emanan de muchas fuentes. Estos aspectos lo convierten en el negocio más riesgoso. Los eventos riesgosos en la agricultura son aquellos en los cuales la fuente y la probabilidad de sus resultados son conocidas, mientras los eventos inciertos son aquellos para los cuales la probabilidad de ocurrencia es completamente desconocida. Las incertidumbres de condiciones climáticas, rendimientos, precios de insumos y productos, políticas gubernamentales, los precios y la producción en los mercados globales pueden tener efectos negativos en el ingreso de la finca y específicamente en las ganancias. Existen varias fuentes de donde emana el riesgo que afecta los negocios agrícolas: el proceso de producción, el precio o mercado, los aspectos financieros, la obsolescencia tecnológica, los aspectos legales y los riesgos humanos. El riesgo no se elimina pero puede administrarse mediante seguros formales e informales.

Los riesgos de producción se derivan del proceso natural incierto del cultivo de las plantas y la crianza de los animales. Estos riesgos surgen de las plagas, las enfermedades, la calidad de las semillas, la erosión, el uso de algunas prácticas agrícolas no recomendadas, la salinización de los suelos, los fenómenos atmosféricos y las condiciones climáticas extremas, entre otros (González, 2010). Los riesgos de precios y mercados se refieren al desconocimiento, las fluctuaciones, y el poco control sobre los precios que los agricultores y los ganaderos reciben por sus productos y los precios que pagan por los insumos (González, 2010). Los agricultores esencialmente toman los precios determinados en los mercados ya que no tienen control completo del proceso de producción, especialmente en el corto plazo. El riesgo financiero se deriva de la razón de deuda, las tasas de interés, la liquidez, otros ratios financieros, la razón de importaciones a exportaciones y el cambio en el valor del dinero que afectan los negocios agrícolas cuando se toma dinero prestado. La obsolescencia tecnológica se refiere a las tecnologías que esté usando el negocio agrícola, por ejemplo, equipo, maquinaria, biotecnología, agricultura de precisión, variedades nuevas con rendimientos más altos o nuevos cruces que producen más leche o carnes. Los riesgos legales son los que surgen de las leyes, reglamentos o políticas públicas con las cuales deben cumplir los agricultores. Algunos ejemplos son responsabilidades ambientales, contratos, organizaciones legales, herencias y sucesiones, inocuidad de alimentos, reformas, contributivas, regulaciones químicas y reglas de disposición de desperdicios de animales, entre otros. Los riesgos humanos se refieren a factores como problemas de salud humana, relaciones personales, problemas con los recursos humanos, accidentes, muertes y otros factores que pueden afectar negativamente el negocio agrícola, influenciado sus ingresos y nivel de ganancia.

Los negocios agrícolas en Puerto Rico no están exentos de estos factores de riesgo, siendo los más predominantes los riesgos de producción, de precios y los legales. Específicamente, como Puerto Rico está localizado en el Caribe, los huracanes y las condiciones climáticas extremas, tales como los vientos, las inundaciones y la sequía, constituyen una gran amenaza a la producción en las fincas. Los datos en las siguientes secciones muestran como esos eventos explican parcialmente los cambios en la producción, los precios y el ingreso bruto agrícola (IBA) en Puerto Rico.

**Sector agrícola**

**Comparación del sector agrícola de Puerto Rico con estados seleccionados**

Se usaron los datos del Censo Agrícola de los estados de Hawái, Florida, Carolina del Sur, Misisipi y Connecticut para comparar algunos indicadores de la estructura de su agricultura con la de Puerto Rico (Tablas 5, 6, 7 y 8). Al igual que Puerto Rico, en Hawái, Carolina del Sur y Misisipi, el número de fincas en el año 2012 se redujo con la diferencia de que Puerto Rico mostró una reducción de 19.8 por ciento (Tabla 5).

En cuanto al total de terreno en fincas en el año 2007, Hawái y Florida presentaron un comportamiento similar al de Puerto Rico (Tabla 6). En el año 2007, el tamaño promedio de la finca disminuyó en todos los estados seleccionados y Puerto Rico (Tabla 7). Ninguno de los estados presenta similitud con Puerto Rico en el tamaño promedio de la finca en el año 2012; el más cercano fue Massachusetts, con un tamaño promedio de 68 acres. Cuando comparamos el total de terreno cultivado en el año 2007, disminuyó en todas las jurisdicciones y en Puerto Rico (Tabla 8).

**Producción e ingreso**

La participación de la agricultura en la composición del producto interno bruto (PIB) muestra una tendencia decreciente desde la segunda mitad de siglo XX. En el año 1994 representó 1.0 por ciento por primera vez. En los años 1994 y 1995,

**Tabla 5: Número de fincas Puerto Rico y estados seleccionados, 1992 - 2012**

Puerto Rico y estados seleccionados	Años naturales				
	1992	1997	2002	2007	2012
<b>Puerto Rico</b>	<b>22,350</b>	<b>19,951</b>	<b>17,659</b>	<b>15,745</b>	<b>12,630</b>
Cambio porcentual (%)	10.4	-10.7	-11.5	-10.8	-19.8
Hawái	5,336	5,473	5,996	7,521	7,013
Cambio porcentual (%)	9.6	2.6	9.6	25.4	-6.8
Florida	35,204	34,799	44,081	47,463	47,740
Cambio porcentual (%)	-3.7	-1.2	26.7	7.7	0.6
Carolina del Sur	20,242	20,189	24,541	25,867	25,266
Cambio porcentual (%)	-1.3	-0.3	21.6	5.4	-2.3
Misisipi	31,998	31,318	42,186	41,959	38,089
Cambio porcentual (%)	-6.1	-2.1	34.7	-0.5	-9.2
Massachusetts	5,258	5,574	6,075	7,691	7,755
Cambio porcentual (%)	-15.4	6.0	9.0	26.6	0.8
Connecticut	3,427	3,687	4,191	4,916	5,977
Cambio porcentual (%)	-4.3	7.6	13.7	17.3	21.6

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Tabla 6: Terreno en fincas en acres Puerto Rico y estados seleccionados, 1992 - 2012**

Puerto Rico y estados seleccionados	Años naturales				
	1992	1997	2002	2007	2012
<b>Puerto Rico</b>	<b>803,078</b>	<b>840,552</b>	<b>670,795</b>	<b>541,473</b>	<b>529,000</b>
Cambio porcentual (%)	-6.8	4.7	-20.2	-19.3	-2.3
Hawái	1,588,843	1,439,071	1,300,499	1,121,329	1,163,152
Cambio porcentual (%)	-7.7	-9.4	-9.6	-13.8	3.7
Florida	10,766,077	10,454,217	10,414,877	9,231,570	9,548,342
Cambio porcentual (%)	-3.8	-2.9	-0.4	-11.4	3.4
Carolina del Sur	4,472,569	4,593,452	4,845,923	4,889,339	4,971,244
Cambio porcentual (%)	-6.0	2.7	5.5	0.9	1.7
Misisipi	10,188,362	10,124,822	11,097,543	11,456,241	10,933,810
Cambio porcentual (%)	-5.2	-0.6	9.6	3.2	-4.6
Massachusetts	526,440	518,299	518,570	517,879	523,517
Cambio porcentual (%)	-14.4	-1.5	0.1	-0.1	1.1
Connecticut	358,743	359,313	357,154	405,616	436,406
Cambio porcentual (%)	-10.0	0.2	-0.6	13.6	7.6

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Tabla 7: Tamaño promedio en acres Puerto Rico y estados seleccionados, 1992 - 2012**

Puerto Rico y estados seleccionados	Años naturales				
	1992	1997	2002	2007	2012
<b>Puerto Rico</b>	<b>37</b>	<b>43</b>	<b>39</b>	<b>34</b>	<b>42</b>
Cambio porcentual (%)	-15.9	16.2	-9.3	-12.8	23.5
Hawái	298	263	217	149	166
Cambio porcentual (%)	-15.6	-11.7	-17.5	-31.3	11.4
Florida	306	300	236	195	200
Cambio porcentual (%)	0.0	-2	-21.3	-17.4	2.6
Carolina del Sur	221	228	197	189	197
Cambio porcentual (%)	-4.7	3.2	-13.6	-4.1	4.2
Misisipi	318	323	263	273	287
Cambio porcentual (%)	1.0	1.6	-18.6	3.8	5.1
Massachusetts	100	93	85	67	68
Cambio porcentual (%)	1.0	-7.0	-8.6	-21.2	1.5
Connecticut	105	97	85	83	73
Cambio porcentual (%)	-5.4	-7.6	-12.4	-2.4	-12.0

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Sector agrícola

**Tabla 8: Terreno cultivado en acres  
Puerto Rico y estados seleccionados, 1992 - 2007**

Puerto Rico y estados seleccionados	Años naturales				
	1992	1997	2002	2007	2012
<b>Puerto Rico</b>	<b>272,596</b>	<b>533,081</b>	<b>453,433</b>	<b>392,728</b>	<b>n/d</b>
Cambio porcentual (%)	10.0	95.6	-14.9	-13.4	
Hawái	293,371	292,107	211,120	177,626	n/d
Cambio porcentual (%)	-10.4	-0.4	-27.7	-15.9	
Florida	3,841,505	3,639,850	3,715,251	2,953,340	n/d
Cambio porcentual (%)	1.3	-5.2	2.1	-20.5	
Carolina del Sur	2,588,525	2,462,818	2,270,084	2,151,219	n/d
Cambio porcentual (%)	-3.6	-4.9	-7.8	-5.2	
Misisipi	6,518,288	5,947,311	5,822,786	5,530,825	n/d
Cambio porcentual (%)	-3.4	-8.8	-2.1	-5	
Massachusetts	235,284	223,573	207,734	187,406	n/d
Cambio porcentual (%)	-13.7	-5.0	-7.1	-9.8	
Connecticut	192,756	181,043	170,673	163,686	n/d
Cambio porcentual (%)	-8.2	-6.1	-5.7	-4.1	

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

así como en varios años posteriores, el PIB de la agricultura (PIB-A) registró bajas al compararse con los años previos. El crecimiento del PIB-A en el período de 2003 a 2012 excedió el crecimiento del PIB total de Puerto Rico (**Tabla 9**). La aportación de la agricultura al PIB es un indicador de transformación económica. Países como Estados Unidos, Japón y Alemania tienen un sector agrícola cuya contribución porcentual es similar a la de Puerto Rico (**Tabla 10**).

**Tabla 9: Producto interno bruto, Producto interno bruto agrícola e ingreso bruto agrícola  
Puerto Rico, 1950 - 2012  
(en millones de dólares a precios corrientes)**

Variables	Años fiscales										
	1950	1960	1970	1980	1990	1995	2000	2005	2010r	2011r	2012p
Producto interno bruto (PIB)	723.9	1,691.90	5,034.70	14,436.10	30,603.90	42,647.30	61,701.80	82,808.50	96,260.50	100,195.80	101,034.20
Producto interno bruto agrícola (PIB-A)	132.1	164	160.9	380.3	434.1	318.4	407.3	499.3	553.2	795.6	817.8
PIB-A/PIB (%)	18.2	9.7	3.2	2.6	1.4	0.7	0.7	0.6	0.6	0.8	0.8
Ingreso bruto agrícola (IBA)	199.8	251.1	286.7	579.1	727.4	687.1	721.4	793.6	785.5	789.5	784.5

p = cifras preliminares r = cifras revisadas

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

El ingreso bruto agrícola (IBA), que se utiliza para calibrar el ingreso de la finca para propósitos de política pública, es el ingreso monetario y no monetario recibido por los operadores de la finca o agricultores. Sus componentes principales incluyen los recaudos en efectivo por concepto de las ventas de los productos de la finca, los pagos gubernamentales, otros ingresos de la finca (tales como ingreso de trabajos a la medida), el valor de los alimentos y la energía o los combustibles producidos y consumidos en

**Tabla 10: Distribución porcentual de la composición por sector del PIB nominal  
Países seleccionados, 2012**

Países	Agricultura	Industria	Servicios
Estados Unidos	1.1	19.1	79.7
Israel	2.4	32.0	65.6
Singapur	0.0	26.8	73.2
Irlanda	1.6	27.9	70.5
Alemania	0.8	28.1	71.1
Japón	1.2	27.5	71.4
India	17.4	25.8	56.9
Indonesia	14.3	46.9	38.8
Argentina	10.0	30.7	59.2
Colombia	8.9	38.0	53.1

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

**Sector agrícola**

la propia finca, el valor de la renta por residir en la finca, y los cambios en valor de los inventarios de cosechas y animales al finalizar el año.

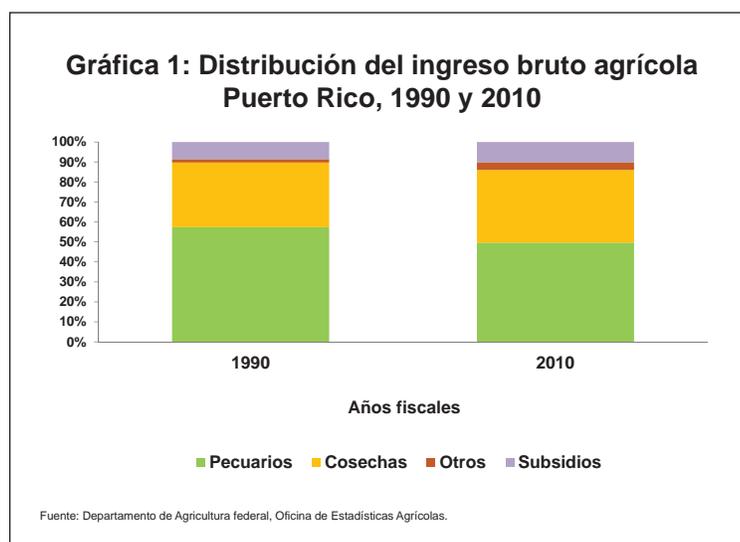
El IBA presentó un comportamiento similar al patrón del PIB-A (**Tabla 11**). El valor de las ventas de los productos de la finca representaron más del 90.0 por ciento del IBA total, aun cuando las subvenciones estatales y federales han aumentado su participación a través de los años (**Gráfica 1**).

**Tabla 11: Ingreso bruto agrícola por fuente y subsector**  
Puerto Rico, 1950 - 2012  
(en millones de dólares)

Ingreso bruto agrícola y por subsector	Años fiscales									
	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2005	2010	2011	2012
Ingreso bruto agrícola (IBA)	199,805	251,183	286,652	590,149	725,146	721,400	793,600	821,800	789,500	784,500
Cosecha (\$)	147,919	157,151	115,217	204,868	235,202	231,109	323,143	286,643	261,863	n/d
Cosechas (%)	74.0	62.6	40.2	34.7	32.4	32.0	40.7	34.9	33.2	n/d
Pecuarios (\$)	50,400	90,800	146,500	336,100	416,795	390,767	383,669	391,756	423,323	n/d
Pecuarios (%)	25.2	36.1	51.1	57.0	57.5	54.2	48.3	47.7	53.6	n/d
Pescados y mariscos (\$)	n/d	n/d	n/d	6,875	10,629	11,730	10,497	5,966	6,134	n/d
Pescados y mariscos (%)	n/d	n/d	n/d	1.2	1.5	1.6	1.3	0.7	0.8	n/d
Cambio en inventario (\$)	n/d	4,833	3,046	2,278	1,537	500	22,852	24,748		n/d
Cambio en inventario (%)	n/d	1.9	1.1	0.4	0.2	0.1	2.9	3.0		n/d
Subsidios (\$)	1,480	3,181	24,953	42,257	62,520	81,710	61,399	79,813	73,643	n/d
Subsidios (%)	0.7	1.3	8.7	7.2	8.6	11.3	7.7	9.7	9.3	n/d

n/d: cifra no disponible al momento de realizar la tabla.

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.



La agricultura, similar a otros sectores, es una actividad subvencionada por el gobierno, aunque la cifra y el porcentaje del año 2011 es menor a lo que era en las décadas de 1990 y 2000. El monto de los subsidios e incentivos dados a los agricultores fue \$54.4 millones en el año 2008, sobrepasando el ingreso generado por los renglones de producción individuales, con la excepción de la leche.

Según el Índice de volumen físico estimado por el Departamento de

Sector agrícola

Agricultura de Puerto Rico (**Tabla 12**) el volumen total de la producción agrícola se mantuvo a un nivel similar al del año base (1960-1963) hasta principios de la década de 1990 seguido de un período de reducción hasta el año 2010 (**Gráfica 2**). A partir del año 1990, la producción agrícola total disminuyó,

**Tabla 12: Producción agrícola - Índice de volumen físico 2000-2010p**  
Puerto Rico, 2000 - 2010p

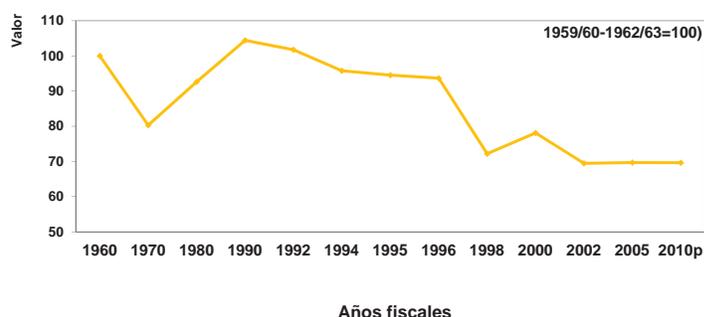
Producción agrícola	Años fiscales											
	1960	1970	1980	1990	1992	1994	1996	1998	2000	2002	2005	2010p
Agricultura total	100	80.3	92.62	104.4	101.74	95.77	94.53	86.88	78.09	78.06	69.69	69.63
Cosechas	100	51.86	51	49.11	47.9	42.43	44.77	30.89	29.26	7.03	22.51	20.26
Pecuarios	100	132.45	166.93	204.1	198.55	191.48	183.49	186.59	165.78	165.05	154.92	158.99

p = cifras preliminares

Nota: (1950/60 - 1962/63 = 100)

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Gráfica 2: Producción agrícola: Índice de volúmen físico**  
Puerto Rico, 1960 - 2010p



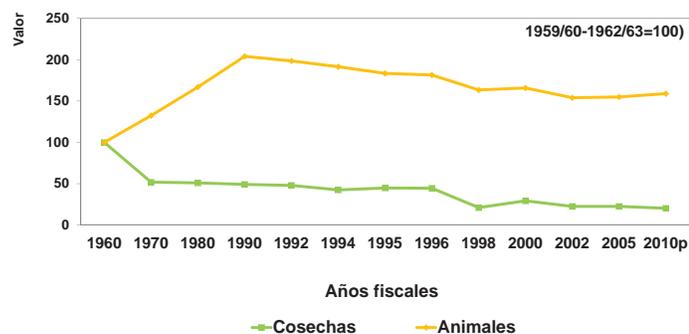
P= Cifras preliminares

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

debido a reducciones en la producción de cosechas y animales (**Gráfica 3**). La mayor reducción fue en las cosechas, cuya producción en el año 2010 totalizó 20.3 por ciento de la producción del año base. Las cosechas tradicionales de caña de azúcar y mieles fueron disminuyendo desde el año 1990 hasta desaparecer en el año 2002, y la cosecha de tabaco no se reporta desde el año 1990. Otras cosechas (café, farináceos, frutas, hortalizas

y legumbres, y ornamentales) aumentaron su participación en la producción agrícola total, pero sin alcanzar los niveles que reflejaron las cosechas tradicionales en el pasado. Se reflejan incrementos en la producción pecuaria (leche, aves y huevos) hasta el año 1990. Aunque este subsector mantiene niveles de producción física por lo menos 1.5 veces mayores a los del año base, el índice de pecuarios muestra una tendencia a disminuir desde la década de 1990.

**Gráfica 3: Producción de animales y cosechas: Índice de volumen físico**  
Puerto Rico, 1960 - 2010p



Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Sector agrícola**

El multiplicador de producción (Junta de Planificación, 2002) de la agricultura compara con el multiplicador de servicios, 1.6892 y 1.7321, respectivamente. Cabe mencionar, que la cifra de la agricultura es el tercer multiplicador más alto, mientras los de manufactura y gobierno son los dos más bajos. Es decir, que el multiplicador de la agricultura de 2002 indica que por cada dólar de demanda final por productos agrícolas producidos en Puerto Rico se generan en la economía sesenta y nueve centavos (\$0.69), por lo que un incremento en la demanda final de producción agrícola de \$100 millones impactará a la economía en \$169 millones.

**Empleo y recursos humanos**

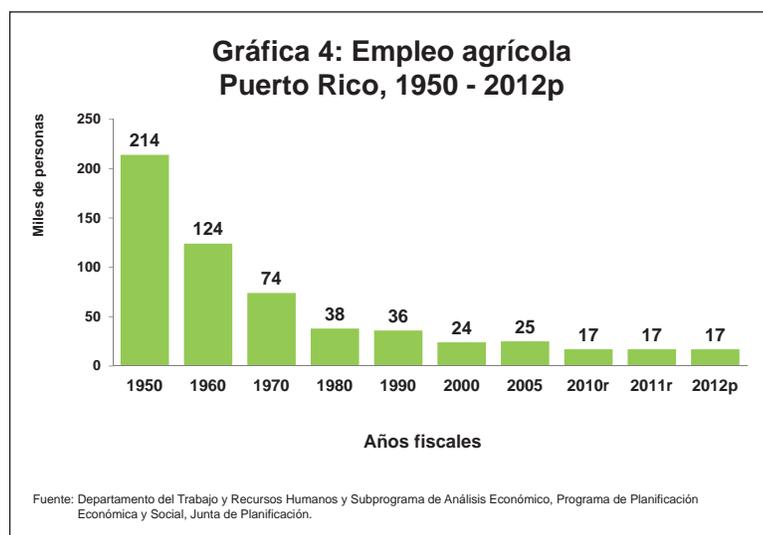
Las personas empleadas en fincas han disminuido desde la década de 1950, cuando el empleo agrícola representó más de una tercera parte del empleo total (**Tabla 13**). La tendencia a decrecer se detuvo a principios de la década de 2010 y representó 1.6 por ciento (**Gráfica 4**). Varios factores económicos que pudieron contribuir con este comportamiento en la movilidad de los recursos humanos son: los salarios más altos y las oportunidades de empleo en otros sectores económicos, especialmente en áreas urbanas; los bajos salarios en muchas actividades agrícolas; y la inelegibilidad para recibir pagos de transferencia federales, tales como

**Tabla 13: Empleo total y agrícola  
Puerto Rico, 1950 - 2012p  
(en miles de personas de 16 años o más)**

Empleo total y agrícola	Años fiscales									
	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2005	2010r	2011r	2012p
Empleo total	596	543	738	753	963	1,150	1,213	1,075	1,047	1,035
Empleo agrícola	214	124	74	38	36	24	25	17	17	17
Agricultura/ total (%)	35.9	22.8	10.0	5.0	3.7	2.1	2.1	1.6	1.6	1.6

p= cifras preliminares r= cifras revisadas

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos y Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.



asistencia nutricional y subvenciones en vivienda para los trabajadores que devengan ingresos, entre otros. Algunos factores que explican la salida de recursos humanos fuera de la agricultura pueden ser sociológicos, como la percepción e imagen de la agricultura como una actividad que representa atraso; las condiciones difíciles de trabajo en el campo, el esfuerzo físico requerido de los trabajadores y los mensajes que desalientan quedarse en la finca.

Sector agrícola

Los recursos humanos que se emplean actualmente en la agricultura son cualitativamente diferentes a los que se empleaban en el año 1950 y requerían bajas destrezas. La educación formal y no formal ha contribuido a la formación de capital humano, aumentando el producto marginal de los trabajadores. Las prácticas agrícolas y gerenciales usadas en la finca, tras la adopción de nuevas tecnologías, han sustituido recursos humanos con capital físico y capital natural de alto rendimiento como cruces genéticos seleccionados, nuevas semillas y variedades y razas resistentes a plagas y enfermedades. Con el crecimiento económico, la agricultura libera recursos humanos que pueden ser empleados por otros sectores y promueve la creación de empleos en los agronegocios (industria de alimentos, bio-industria). El efecto secundario de la agricultura se refleja en los sectores de comercio y transportación, el cual puede ser explicado por el multiplicador de empleo del sector de la agricultura. En el año 2002, los multiplicadores Tipo I y Tipo II de la agricultura fueron 1.291 y 1.468, respectivamente. Estos comparan con los multiplicadores Tipo I y Tipo II de gobierno, estimados en 1.310 y 1.550, respectivamente. La calculadora interactiva de la Junta de Planificación, estima que un aumento en el IBA de \$100 millones generaría en la economía 3,200 nuevos empleos (directos, indirectos e inducidos).

## Gastos en alimentos

En Puerto Rico, los gastos de consumo en alimentos ascendieron a \$8,925 millones (\$593.5 millones a precios constantes) en el año fiscal 2012, representando 14.6 por ciento del total de gastos de consumo (**Tabla 14**). Igualmente, los gastos de consumo totales, a precios corrientes y constantes, mostraron una tendencia de aumento en las pasadas dos décadas, excepto en el año fiscal 2010, que puede ser explicado por la disminución en la población. Los gastos de consumo en alimentos aumentaron en términos corrientes aunque disminuyeron a precios constantes, con la excepción de los años fiscales 2005 y 2010. Los consumidores gastaron un porcentaje mayor de su ingreso personal en alimentos en los años fiscales 2011 y 2012, a precios corrientes y constantes. Esto se debe a un aumento en el consumo de alimentos preparados fuera del hogar. El gasto de consumo personal per cápita en alimentos en términos corrientes presentó una tendencia de aumento durante el período de los años fiscales 1990 a 2012, mientras que a precios constantes el gasto mostró una tendencia de reducción hasta el año fiscal 2005 seguido de un aumento en el año fiscal 2010.

**Tabla 14: Consumo de alimentos**  
Puerto Rico, 1990 - 2012p

		Años fiscales						
		1990	1995	2000	2005	2010	2011	2012p
Precios corrientes	Gasto de consumo personal (millones de dólares)	19,827.2	25,923.3	36,132.6	47,065.1	56,783.8	58,145.9	60,968.3
	Gasto de consumo personal en alimentos (millones de dólares)	3,778.6	4,296.3	5,098.8	6,493.9	8,500.2	8,713.2	8,925.4
	Alimentos/total (%)	19.1	16.6	14.1	13.8	15.0	15.0	14.6
	Gasto de consumo personal en alimentos per cápita (en dólares)	1,075.9	1,160.5	1,339.0	1,698.2	2,278.3	2,349.8	2,424.7
Precios constantes	Gasto de consumo personal (millones de dólares, 1954=100)	5,215.6	6,198.7	7,896.4	9,454.8	9,427.1	9,490.2	9,773.5
	Gasto de consumo personal en alimentos (millones de dólares, 1954=100)	776.5	660.9	563.8	591.5	600.0	596.2	593.5
	Alimentos/total (%)	14.9	10.7	7.1	6.3	6.4	6.3	6.1
	Gasto de consumo personal en alimentos per cápita (en dólares del 1954)	221.1	178.5	148.1	154.7	160.8	160.8	161.2

p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

## Sector agrícola

Desde el año fiscal 2005, los gastos de consumo en alimentos a precios constantes han aumentado en Puerto Rico; esto puede estar relacionado con la recesión en la economía, la cual comenzó en el año fiscal 2007 (Junta de Planificación, 2009).

## Comercio externo

La economía de Puerto Rico se ha caracterizado por un volumen alto de comercio exterior, que puede denominarse como una economía abierta. El sector agrícola históricamente ha producido para el mercado de exportación más que para el consumo interno, un ejemplo son las cosechas de caña de azúcar, café y tabaco. La producción agrícola se ha diversificado a través de los años, según han ido disminuyendo las cosechas. Esta reducción en la producción ha creado una brecha entre producción interna y el consumo que ha sido sustituida por las importaciones. Las exportaciones de productos agrícolas han disminuido, mientras las exportaciones de alimentos han aumentado, excepto en los años fiscales 2011 y 2012 (**Tabla 15**). Las importaciones de productos agrícolas y alimentos han aumentado a una tasa mayor que las exportaciones (a precios corrientes). En el caso de los alimentos, las exportaciones sobrepasan las importaciones debido a la actividad de la industria de alimentos en Puerto Rico.

**Tabla 15 : Exportaciones y importaciones de productos agrícolas y alimentos  
Puerto Rico, 1990 - 2012  
(en millones de dólares)**

		Años fiscales						
		1990	1994	2000	2005	2010	2011	2012p
Exportaciones	Productos agrícolas	105.7	75.4	89.6	39	50.3	41.2	52.7
	Alimentos	2,703	2,764	3,746	3,626	3,611	3,980	3,670
Importaciones	Productos agrícolas	251.7	463.4	448.2	496.3	511.3	539.6	530.7
	Alimentos	2,083	1,609	1,821	2,163	2,988	3,178	3,385

p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Una alta proporción de los alimentos básicos en la dieta puertorriqueña se importan de otros países. Los estimados oficiales de la proporción de importaciones como parte del consumo total varían por tipo de alimento (**Tabla 16**). Los alimentos que componen la dieta típica como carnes, huevos, papas, otros farináceos, arroz, habichuelas y azúcar son mayormente de origen extranjero. Según las cifras oficiales, 83.0 por ciento del total de los alimentos consumidos se importaron en el año 2007.

Sector agrícola

### Ingreso bruto agrícola (IBA)

El IBA en Puerto Rico presentó una tendencia de aumento desde el año 1950 hasta 2010, reduciéndose en los años 2011 y 2012 (Tabla 9). Las cifras de la Oficina de Estadísticas Agrícolas, publicadas hasta el año 2011, reflejan que los productos de animales aportan más al IBA, seguido de las cosechas. Otras partidas y los subsidios aportaron alrededor de 10.0 por ciento (Diagrama 1). Uno de los factores a los cuales se le atribuyen los aumentos al IBA hasta el año 2010 es el aumento en los precios de los productos agrícolas.

Según González y Gregory (2014), la producción de productos agrícolas se redujo para casi todos los productos desde el año fiscal 1991 hasta el 2011, con algunas excepciones. Las Tablas 17 y 18 comparan el volumen de producción de productos de animales y cultivos para los años 1991 y 2011 y presentan la diferencia entre ambos años. Entre las reducciones más notables en los productos de animales se encuentra la leche, con una reducción de 147.6 millones de litros en 21 años. Los huevos reflejaron una reducción de 104.8 millones de unidades en el mismo período. En los cultivos, los casos más notables fueron los guineos con una disminución de 208.4 millones de unidades y plátanos, piñas y chinás con reducciones de 55.4 millones de

unidades, 98.6 millones de libras y 109.4 millones de unidades, respectivamente. Además de los factores de riesgo mencionados anteriormente, existen muchos factores para la reducción de la producción agrícola, entre

Tabla 16: Importaciones como porcentaje del consumo estimado de productos agrícolas seleccionados por grupo de alimentos Puerto Rico, 2007

Grupo	Importaciones/consumo estimado (%)
<b>Leche y sus productos</b>	<b>53.0</b>
Leche y crema	17.0
<b>Café/chocolate/té</b>	<b>78.0</b>
Café	36.0
<b>Carnes</b>	<b>73.0</b>
Pollo	77.0
Res	85.0
Cerdo	90.0
<b>Huevos</b>	<b>63.0</b>
<b>Pescado y mariscos</b>	<b>94.0</b>
<b>Sopas y especias</b>	<b>94.0</b>
<b>Aceites y grasas</b>	<b>100.0</b>
<b>Cereales</b>	<b>100.0</b>
Arroz	100.0
<b>Azúcar</b>	<b>98.0</b>
<b>Farináceos</b>	<b>65.0</b>
Plátano	0.0
Guineo verde	0.0
Batata	94.0
Ñame	87.0
Yautía	91.0
Papa	100.0
<b>Hortalizas</b>	<b>73.0</b>
Calabaza	1.0
Tomate	51.0
Pimiento	50.0
Cebolla	73.0
<b>Granos y legumbres</b>	<b>98.0</b>
Gandúl	82.0
Habichuela (secas)	99.0
<b>Frutas</b>	<b>95.0</b>
Piña fresca	89.0
<b>Total</b>	<b>83.0</b>

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Diagrama 1: Importancia de las estadísticas agrícolas



Sector agrícola

**Tabla 17: Producción de productos de animales  
Puerto Rico, 1990 - 1991 y 2010 - 2011**

Producto	Unidad	1990 - 1991	2010 - 2011	Diferencia
Leche	litros	412,582,000	265,014,154	-147,567,846
Carne de res	libras	46,140,000	16,103,000	-30,037,000
Pollo	libras	113,159,000	91,022,000	-22,137,000
Carne de cerdo	libras	40,371,000	11,987,000	-28,384,000
Otras carnes	libras	1,699,000	1,600,000	-99,000
Huevos	unidades	245,436,000	140,676,000	-104,760,000

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Tabla 18: Producción de cultivos  
Puerto Rico, 1990 - 1991 y 2010 - 2011**

Producto	Unidad	1990	2011	Diferencia
Plátano	unidades	210,000,000	154,643,000	-55,357,000
Guineo	unidades	443,000,000	234,629,000	-208,371,000
Panapén	unidades	784,000	517,000	-267,000
Ñame	libras	20,000,000	8,474,900	-11,525,100
Yuca	libras	5,240,000	1,525,700	-3,714,300
Batata	libras	17,740,000	224,400	-17,515,600
Yautía	libras	7,000,000	1,174,300	-5,825,700
Malanga	libras	7,300,000	104,700	-7,195,300
Apio	libras	4,200,000	2,143,900	-2,056,100
Piñas	libras	103,202,000	4,606,000	-98,596,000
Sandía	libras	4,000,000	8,459,200	4,459,200
Papaya	libras	3,500,000	6,592,400	3,092,400
Cidra	libras	7,462,500	250,000	-7,212,500
Parcha	libras	600,000	900	-599,100
Acerola	libras	500,000	16,600	-483,400
Guanábana	libras	1,200,000	24,600	-1,175,400
Tamarindo	libras	170,000	790,300	620,300
Guayaba	libras	100,000	53,100	-46,900
"Honeydew"	libras	3,370,000	189,700	-3,180,300
Mangó	unidades	27,938,000	10,125,000	-17,813,000
China	unidades	161,000,000	51,572,000	-109,428,000
Aguacate	unidades	18,900,000	1,193,000	-17,707,000
Coco	unidades	8,600,000	3,441,000	-5,159,000
Limón	unidades	2,400,000	3,185,000	785,000
Toronja	unidades	3,200,000	1,712,000	-1,488,000
Quenepea	mazos	220,000	6,500	-213,500
Tomate	libras	34,500,000	37,368,500	2,868,500
Pimiento cubanelle	libras	10,500,000	3,393,200	-7,106,800
Calabaza	libras	45,000,000	11,642,400	-33,357,600
Cebolla	libras	3,240,000	2,447,700	-792,300
Ají dulce	libras	800,000	344,200	-455,800
Gandúl grano verde	libras	4,000,000	343,900	-3,656,100
Repollo	libras	1,500,000	1,342,700	-157,300
Pepinillo	libras	2,650,000	1,240,900	-1,409,100
Berenjena	libras	3,700,000	1,931,300	-1,768,700
Habichuela Tierna	libras	240,000	93,000	-147,000
Habichuela en Vaina	libras	700,000	129,000	-571,000
Habichuela en grano	libras	15,000	33,800	18,800
Quimbombó	libras	100,000	386,400	286,400
Cilantro	mazos		2,420,800	2,420,800
Culantro	mazos	320,000	441,900	121,900
Lechuga	mazos	480,000	897,228	417,228
Berro	mazos	1,080,000	179,400	-900,600
Maíz tierno	unidades	350,000	188,000	-162,000
Chayote	unidades	6,000,000	1,204,000	-4,796,000
Café	libras	28,500,000	12,000,000	-16,500,000

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

ellos: la reducción en el número de agricultores y terrenos agrícolas, y el aumento en la edad promedio de los agricultores en Puerto Rico.

Como se mencionó anteriormente, el aumento en los precios de productos agrícolas es uno de los factores que inciden en los aumentos en el IBA en dólares corrientes hasta el año 2011. Las **Tablas 19 y 20** presentan los precios pagados a los agricultores por los productos agrícolas en los años 1991 y 2011, con la diferencia entre ambos años.

Los precios de los productos de animales aumentaron para el período comparado. En cuanto a los cultivos, todos con excepción de tres productos "acerolas, tamarindo y honeydew" aumentaron los precios para los períodos comparados. El caso que más resalta es el precio del culantro, el cual aumentó \$4.07 por mazo.

## Estadísticas agrícolas y política agraria

El Departamento de Agricultura de Puerto Rico (DAPR) ha mantenido por décadas programas y servicios que han trascendido administraciones y filosofías. A continuación se mencionan algunas medidas que han sido diseñadas e implantadas por diferentes

Sector agrícola

Tabla 19: Precios pagados a los productores de productos pecuarios  
Puerto Rico, 1990 - 1991 y 2010 - 2011

Producto	1990	2011	Diferencia
Leche (\$0.00/litro)	\$0.49	\$0.85	\$0.36
Carne de Res (\$0.00/lb)	\$1.07	\$1.59	\$0.52
Pollo (\$0.00/lb)	\$0.68	\$0.98	\$0.30
Carne de Cerdo (\$0.00/lb)	\$0.86	\$1.38	\$0.52
Otras Carnes (\$0.00/lb)	\$1.85	\$2.78	\$0.93
Huevos (\$0.00/docena)	\$0.90	\$1.12	\$0.22

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

administraciones y han variado con el paso de los años incluidos en el periodo comprendido entre la década de 1990 y al presente.

A principios de la década 1990 se legislaron créditos contributivos agroindustriales que fueron ajustados porque sirvieron mayormente a elaboradores que importaban materia prima, no teniendo el impacto esperado en la actividad agrícola local. Se otorgaron fondos para mejoras a la infraestructura física de las fincas. También, se estableció la figura fiscal de agricultor *bona fide* como protección contributiva. Por otro lado, se aprobaron reservas agrícolas, las cuales neutralizaron parcialmente la rápida reducción en los terrenos agrícolas a causa de actividades de construcción de viviendas y comercios, así como de carreteras.

A partir del año 2001 se establecieron por ley los núcleos que agrupaban a los productores (por grupo de producto), buscando dar algún orden y planificación a la producción desde el campo hasta los procesos de agregar valor, incluyendo la elaboración. Estos seguían de alguna manera el modelo de las órdenes de mercadeo existentes en los Estados Unidos. Se continuó el establecimiento de reservas agrícolas. La marca "Del País", a cargo del DAPR, estaba disponible para los productores de manera que la comercialización reconociera la procedencia local de los alimentos y que se usara como base para campañas de promoción.

Tabla 20: Precios pagados a los productores de cultivos  
Puerto Rico, 1990 - 1991 y 2010 - 2011

Producto	1990	2011	Diferencia
Plátano (\$0.00/unidad)	\$0.15	\$0.29	\$0.14
Guineo (\$0.00/unidad)	\$0.03	\$0.05	\$0.02
Panapén (\$0.00/unidad)	\$0.13	\$0.40	\$0.27
Ñame (\$0.00/libra)	\$0.36	\$0.62	\$0.26
Yuca (\$0.00/libra)	\$0.18	\$0.31	\$0.13
Batata (\$0.00/libra)	\$0.17	\$0.32	\$0.15
Yautía (\$0.00/libra)	\$0.34	\$0.40	\$0.06
Malanga (\$0.00/libra)	\$0.20	\$0.45	\$0.25
Apio (\$0.00/libra)	\$0.30	\$0.64	\$0.34
Piña (\$0.00/lb)	\$0.11	\$0.35	\$0.24
Sandía (\$0.00/lb)	\$0.19	\$0.24	\$0.05
Papaya (\$0.00/lb)	\$0.19	\$0.33	\$0.14
Cidra (\$0.00/lb)	\$0.16	\$0.70	\$0.54
Parcha (\$0.00/lb)	\$0.17	\$0.95	\$0.78
Acerola (\$0.00/lb)	\$0.80	\$0.60	-\$0.20
Guanábana (\$0.00/lb)	\$0.18	\$0.33	\$0.16
Tamarindo (\$0.00/lb)	\$0.28	\$0.21	-\$0.07
Guayaba (\$0.00/lb)	\$0.12	\$0.81	\$0.69
"Honeydew" (\$0.00/lb)	\$0.32	\$0.34	\$0.02
Mangó (\$0.00/unidad)	\$0.35	\$0.21	-\$0.14
China (\$0.00/unidad)	\$0.03	\$0.09	\$0.06
Aguacate (\$0.00/unidad)	\$0.19	\$0.96	\$0.77
Coco (\$0.00/unidad)	\$0.14	\$0.37	\$0.23
Limón (\$0.00/unidad)	\$0.10	\$0.17	\$0.07
Toronja (\$0.00/unidad)	\$0.07	\$0.10	\$0.03
Quenepa (\$0.00/mazo)	\$1.45	\$0.61	-\$0.84
Tomate(\$0.00/lb)	\$0.58	\$0.84	\$0.26
Pimiento Cubanella (\$0.00/lb)	\$0.37	\$0.57	\$0.20
Calabaza (\$0.00/lb)	\$0.18	\$0.21	\$0.03
Cebolla (\$0.00/lb)	\$0.17	\$0.28	\$0.12
Ají Dulce (\$0.00/lb)	\$0.52	\$1.80	\$1.28
Gandúl Grano verde (\$0.00/lb)	\$0.64	\$1.22	\$0.59
Repollo(\$0.00/lb)	\$0.16	\$0.23	\$0.07
Pepinillo (\$0.00/lb)	\$0.18	\$0.33	\$0.15
Berenjena (\$0.00/lb)	\$0.23	\$0.43	\$0.21
Habichuela Tierna (\$0.00/lb)	0.42	0.55	\$0.13
Habichuela en Vaina (\$0.00/lb)	\$0.43	\$1.01	\$0.58
Habichuela en grano (\$0.00/lb)	\$1.60	\$1.97	\$0.37
Quimbombó (\$0.00/lb)	\$0.57	\$0.70	\$0.13
Cilantro (\$0.00/mazos)	-	\$0.91	-
Culantro (\$0.00/mazos)	\$0.80	\$4.87	\$4.07
Lechuga (\$0.00/mazos)	\$0.53	\$0.75	\$0.22
Berro (\$0.00/mazos)	\$0.06	\$0.10	\$0.04
Maíz Tierno (\$0.00/unidad)	\$0.14	\$0.30	\$0.16
Chayote (\$0.00/unidad)	\$0.12	\$0.10	-\$0.02
Café	\$1.81	\$2.46	\$0.65

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

**Sector agrícola**

---

A finales de la década 2000 e inicios de la década 2010, por primera vez, se inició un programa dirigido explícitamente a desplazar la demanda. Los consumidores pasaron a tener un papel protagónico, considerándolos por primera vez de forma visible y enunciada como participantes de los procesos agrícolas. Se establecieron los mercados urbanos, “La Placita en Plaza”, dirigida al consumidor urbano con ingreso personal disponible y el Mercado de la Ventana al Mar para consumidores urbanos y turistas, entre otros. Los incentivos de los agricultores se dirigieron a los participantes del programa Unidades de Calidad y Alto Rendimiento (UCAR), quienes debían capacitarse en agroempresarismo, buenas prácticas gerenciales y buenas prácticas agrícolas. Se continuó con las reservas agrícolas como política pública menos asertiva, mientras continuaban las amenazas de conversión de los terrenos agrícolas a otros usos, aunque debido a la recesión económica y la burbuja financiera, la actividad de construcción ya dejaba de ser una amenaza real.

A principios de la década de 2010, se retomó la marca “Del País” y se ha dado mayor atención a los mercados familiares en varias localidades, acercándolos a los consumidores participantes del Programa de Asistencia Nutricional (PAN), los cuales son mayores en número, y a los mercados institucionales, siendo los comedores escolares los principales. En cuanto a los agricultores, el énfasis es fomentar las actividades que aumenten la producción de los bienes que constituyen la canasta alimentaria básica recomendada para Puerto Rico.

La Oficina de Estadísticas Agrícolas (OEA) del DAPR ha establecido como su misión “realizar encuestas entre agricultores, agro-empresarios, elaboradores, mayoristas y empresarios de insumos agrícolas con el propósito de medir la actividad agropecuaria del país”. Entre las estadísticas que reporta la OEA en sus diversos productos está el IBA, la producción agregada por grupo y subsector, el precio (promedio anual) de cada producto, cantidades disponibles para consumo, entre otros. Los datos del IBA se pueden utilizar para estudiar y medir el impacto de la política públicas y analizar las situaciones y perspectivas del sector agrícola, los subsectores y sus grupos y ajustar las existentes.

Además, los usuarios de las estadísticas pueden realizar análisis económicos empíricos tales como: estimaciones de funciones de oferta y elasticidades de oferta, funciones de consumo y de demanda y elasticidades de demanda, funciones de producción, funciones de costo, funciones de respuesta de cuerdaje, estudios que estimen el tamaño de la empresa para tener ganancia económica, estudios de eficiencia de producción de la industria, por mencionar algunos ejemplos; todas van dirigidas a hacer recomendaciones sobre el sector, los subsectores y grupos. También, las estadísticas son necesarias para la toma de decisiones a nivel microeconómico. Igualmente, para preparar planes de negocios, estudios de viabilidad, estimaciones de costos y presupuestos, proyecciones de consumo que son necesarios para los negocios existentes y potenciales. Las cifras que se publican son totales, sin el detalle para unidades más pequeñas como municipio. La ausencia de índices de precios pagados y recibidos por los agricultores no permite que las cifras correspondientes al IBA y otros se estimen a precios constantes para que sean comparables con medidas análogas estimadas para otros sectores económicos. La OEA deberá dar mayor atención a los datos de consumo, reconociendo que la demanda de los consumidores, tiene una función importante en el mercado de productos agrícolas.

## Bibliografía

- Applied Research Inc. Estudio del sector agrícola de Puerto Rico, septiembre de 1994.
- González Martínez, G. M. (2010). El sector agrícola. Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2010. San Juan, 81-96.
- González Martínez, G. M. (2011). Los sectores de la agricultura. Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2011. San Juan, 94-107.
- González Martínez, G. M. (2008, Abril). "Riesgos agrícolas: Aceptando el reto". Guía Curricular Agroempresarismo, Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural. Proyecto de Agricultura del Programa UCAR del Departamento de Agricultura de Puerto Rico 3, 9-11.
- Gregory Crespo, A. y G. M. González. (2014) "Agricultural Development Plan for Puerto Rico". Minillas, Puerto Rico, Governor's Office, unpublished.
- International Monetary Fund. (2012). World Economic Data Base. April 2012 edition. <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2012/01/weodata/index.aspx>
- Departamento de Agricultura de Puerto Rico. (2003-2010). Santurce Puerto Rico, Oficina de Estadísticas Agrícolas.
- Departamento de Agricultura de Puerto Rico. (2003). Anuario Estadístico. Santurce Puerto Rico, Oficina de Estadísticas Agrícolas.
- García Pelatti, L. (2013). De Regreso a la Recesión Económica. Online 2014. <http://sincomillas.com/de-regreso-a-la-recesion-economica/>
- Junta de Planificación de Puerto Rico. (2009). Comunicado de Prensa: Junta Revisa Cifras Económicas para el Año Fiscal 2008 y Actualiza Proyecciones para los Años Fiscales 2009 y 2010. Minillas Puerto Rico, Oficina del Gobernador.
- Junta de Planificación de Puerto Rico. (2004 y 2012). Informe Económico al Gobernador. Minillas Puerto Rico, Oficina del Gobernador.
- Junta de Planificación de Puerto Rico. (2002). Multiplicadores Interindustriales de Puerto Rico: Insumo-Producto 2002. Minillas Puerto Rico, Oficina del Gobernador.

**Sector agrícola**

---

U.S. Department of Agriculture, Economic Research Service. (2013). Risks in Agriculture. <http://www.ers.usda.gov/topics/farm-practices-management/risk-management/risk-in-agriculture.aspx#.Uzq7tce1FAI>

U.S. Department of Agriculture, National Agricultural Statistics Service. (1993, 1998, 2003 y 2008). 2007 Census of Agriculture (Vol.1). United States.

U.S. Department of Agriculture, National Agricultural Statistics Service. (1998). 1997 Census of Agriculture (Vol.1). Puerto Rico.

## **V Los sectores de construcción y bienes raíces**

---



# Los sectores de construcción y bienes raíces\*

## Introducción

Durante los pasados siete años, el sector de la construcción en Puerto Rico experimentó una profunda contracción. Esta contracción del producto bruto en este sector durante los años fiscales 2007 a 2013 fue 5.2 por ciento. Igualmente, el empleo no agrícola de minería, tala y construcción reflejó una merma de 8.5 por ciento en el mismo período. En estos años se registraron cambios importantes en la composición y estructura sectorial de la inversión. La inversión en construcción pública pasó de representar alrededor de 43.0 por ciento de la inversión en construcción total en el año fiscal 2007 a 54.0 por ciento en el año fiscal 2013. Como porcentaje del producto nacional bruto (PNB), la inversión en construcción se redujo de 9.5 por ciento en el año fiscal 2007 a 6.6 por ciento en el año fiscal 2012 y 5.8 por ciento en el año fiscal 2013.

El subsector de la construcción pública, el cual representó más del 50.0 por ciento de la inversión total en construcción durante el período de 2007 a 2013, ha experimentado una caída en los últimos años. En el año fiscal 2007 ascendió a \$2,471.4 millones y disminuyó a \$2,221 millones en el año fiscal 2013, y habiendo alcanzado su valor máximo en el año fiscal 2008 de \$2,703.9 millones. La capacidad de financiamiento del gobierno ha estado limitada por de por las gradaciones crediticias a los bonos del gobierno, varias de sus corporaciones claves y los municipios. El gobierno ha tenido que recurrir a la introducción de nuevos impuestos para reducir el déficit estructural, lo que no ha dejado de tener su impacto sobre el crecimiento económico.

El objetivo de este capítulo es presentar una evaluación del sector de la construcción y un análisis del desempeño de sus distintos subsectores, que sirva de base para un análisis de las fortalezas y debilidades de cada subsector. El capítulo se divide en tres secciones principales. La primera sección contextualiza el desempeño del sector mediante un análisis comparativo de las tendencias internacionales recientes en la construcción. La segunda sección examina la estructura e importancia del sector de construcción en la economía. Finalmente, la tercera sección contiene la evaluación diagnóstica del sector de construcción y de sus subsectores.

## Tendencias internacionales

La inversión en construcción se está concentrando cada vez más en el desarrollo de las economías emergentes. En el año 2013, el crecimiento de la inversión en construcción de los mercados emergentes fue 5.9 por ciento, mientras que en las economías desarrolladas, el crecimiento fue 1.9 por ciento (KHL Group, 2013). Según un estudio de la UNCTAD (2013), “Los flujos de inversión directa externa en economías emergentes sobrepasaron por primera vez los de los países desarrollados por \$130,000 millones [para 2012]” (p. 1). El mercado de la construcción en países emergentes se espera que duplique su tamaño para el año 2020 (Accenture, 2013).

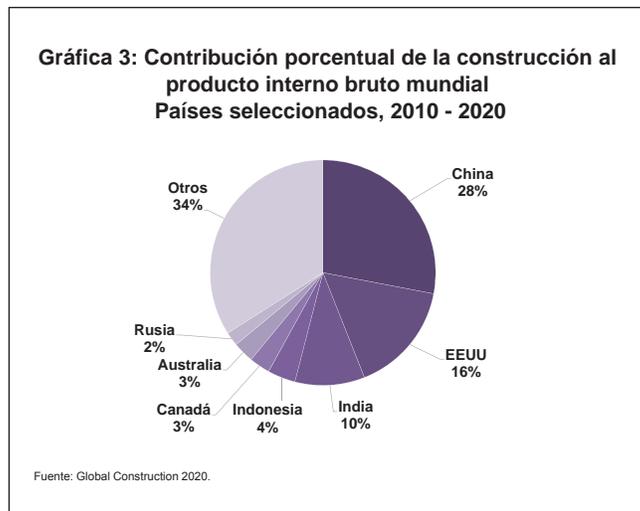
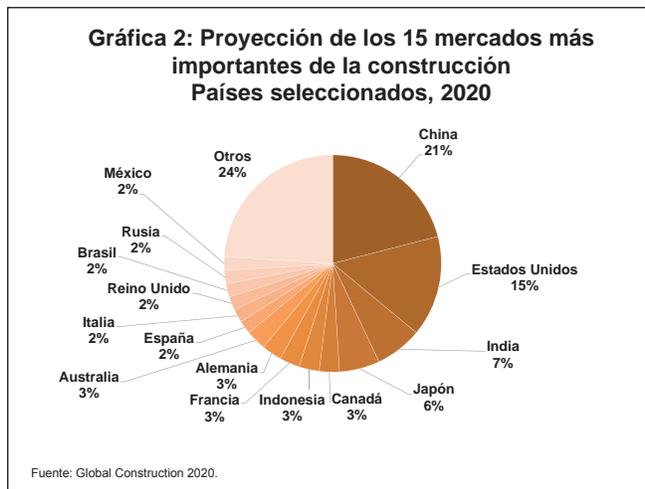
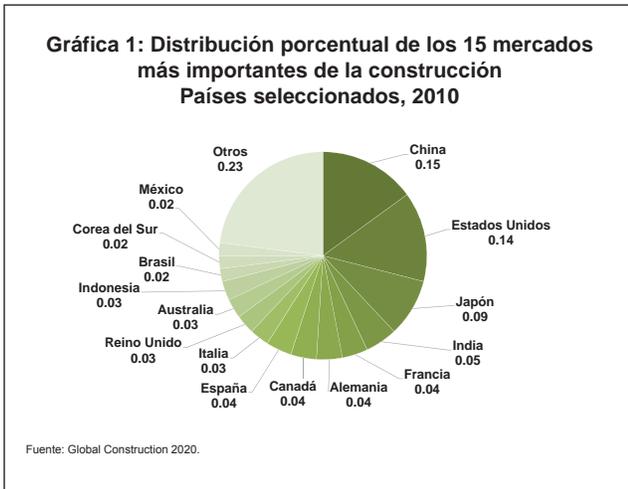
\* Por: Juan Castañer, Ph. D., Advantage Business Consulting.

Los sectores de construcción y bienes raíces

El estudio global de la construcción e ingeniería, Global Construction 2025, publicado por la empresa Global Construction Perspectives and Oxford Economics, pronostica que “el volumen de la construcción crecerá por más de 70.0 por ciento, equivalente a \$15,000 millones para el 2025”. El informe también muestra que China, Estados Unidos e India abarcarán gran parte del crecimiento en construcción, y sobrepasarán el ritmo de crecimiento global en el mencionado año.

Las **Gráficas 1 y 2** presentan los 15 mercados más importantes para el sector de la construcción en el año 2010, y las proyecciones para el 2020. La **Gráfica 3** presenta la contribución porcentual al crecimiento por país durante el período de 2010 a 2020. Como puede observarse, en la **Gráfica 2** cerca del 30.0 por ciento de la inversión en construcción en el 2020 se espera que provenga de economías emergentes (China, India, México, Corea del Sur, Brasil e Indonesia).

La **Gráfica 4** presenta la distribución sectorial en el producto bruto mundial de la construcción en el año 2010. La construcción residencial fue el subsector más importante, seguido de la construcción de infraestructura y la construcción no residencial. En el año fiscal 2010, el producto bruto en infraestructura de Puerto Rico fue



Los sectores de construcción y bienes raíces

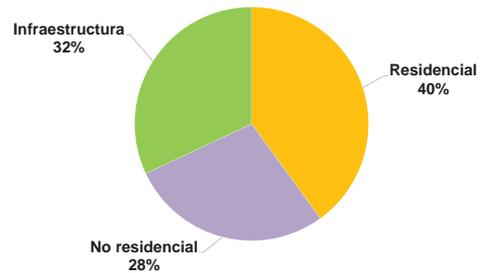
3 puntos porcentuales (pp) superior al de la distribución mundial, mientras que la construcción residencial fue 3 pp inferior (Gráfica 5).

Comparación regional

En términos de crecimiento, los países de América del Norte presentaron un desempeño inferior al de las regiones de Asia y Pacífico, y Europa Occidental durante el período de 2005 a 2010 (Gráfica 6). Sin embargo, el informe “Global Construction Perspectives” (2013) pronostica que durante el período de 2010 a 2020, la región de América del Norte liderará el crecimiento en el producto bruto mundial de la construcción. Este incremento se atribuye principalmente al crecimiento en los sectores de construcción no residenciales y de infraestructura, y a una recuperación emergente del sector de vivienda en Estados Unidos. Luego del año 2015, se espera que el tamaño del mercado en los países emergentes supere al tamaño del mercado en los países desarrollados.

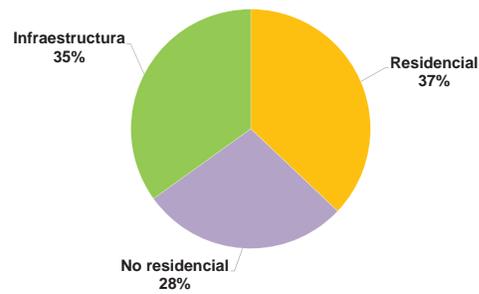
Como se observa en la Gráfica 6, Puerto Rico mostró la baja más pronunciada durante el período de 2005 a 2010, comparado con las tres regiones. Además, contrario a Estados Unidos, no se pronostica una recuperación significativa de la construcción durante la década siguiente. La debilidad de la inversión en Puerto Rico no refleja un crecimiento acorde con las previsiones para la región de países norteamericanos.

Gráfica 4: Distribución del producto interno bruto de la construcción por sector A nivel mundial, 2010



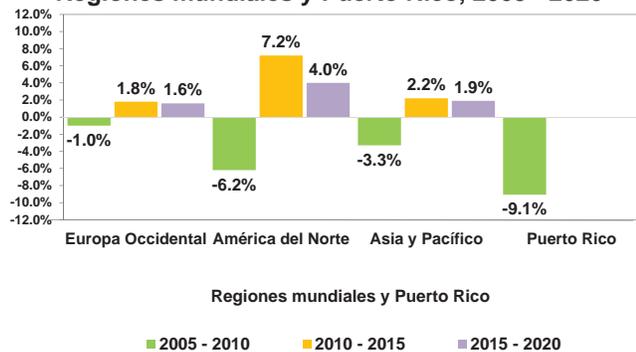
Fuente: Global Construction 2020.

Gráfica 5: Distribución del producto interno bruto de la construcción por sector Puerto Rico, 2010



Fuentes: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación y Estimados de Estudios Técnicos, Inc. (2013).

Gráfica 6: Crecimiento promedio por período Regiones mundiales y Puerto Rico, 2005 - 2020



Fuentes: Global Construction 2020 y Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Los sectores de construcción y bienes raíces

La **Gráfica 7** presenta el crecimiento real y proyectado del producto bruto mundial de la construcción. Este crecimiento se espera que alcance un promedio anual de 5.6 por ciento entre el 2010 y 2015, y 4.4 por ciento entre 2015 y 2020. Sin embargo, el sector de infraestructura es el sector con mayor pronóstico de crecimiento, permaneciendo por encima del 5.0 por ciento para la década de 2010 a 2020. En contraste, Puerto Rico presenta un desempeño débil durante el período de 2005 a 2010, con contracciones en todos los subsectores de la construcción (**Gráfica 8**).

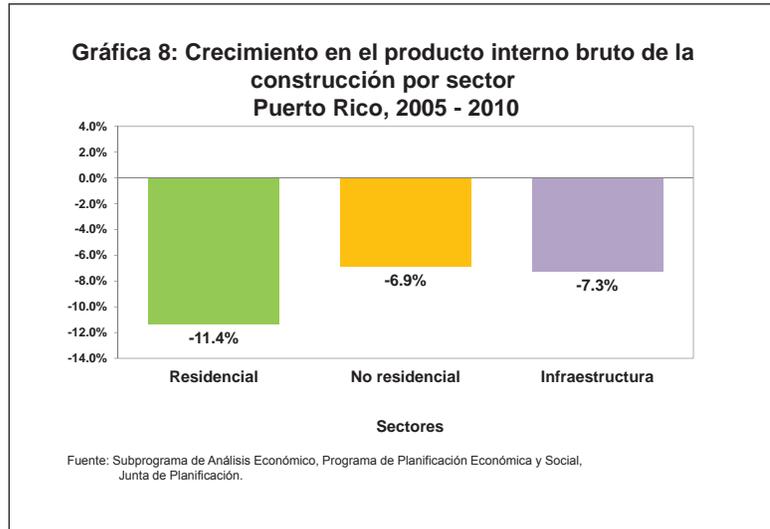
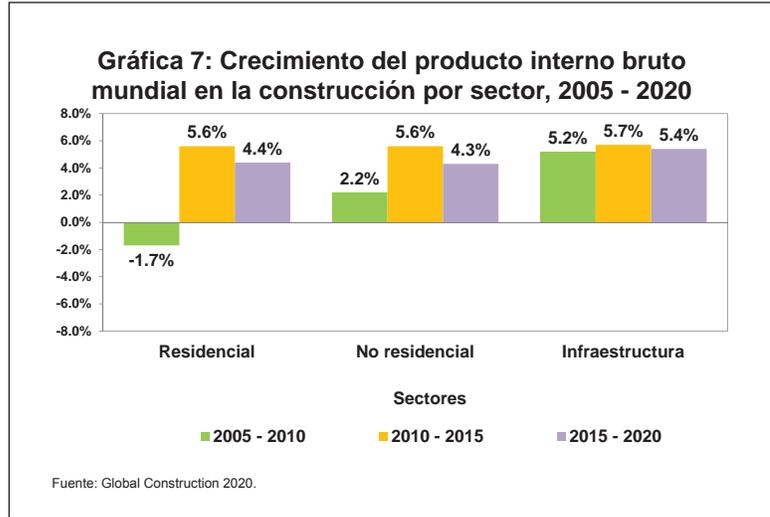
**Estructura e importancia de la construcción en la economía**

La inversión en construcción está eslabonada estrechamente con múltiples sectores en la economía (Osei, 2013). Bajo una conceptualización tradicional, la construcción es considerada como una demanda derivada de otras industrias, y por consecuencia dependiente del crecimiento de la economía para sustentar su crecimiento. Sin embargo,

la construcción puede liderar el comportamiento de la economía en países donde el valor añadido de la construcción representa una proporción significativa de la actividad económica. De acuerdo con Lopes, Ruddock y Ribeiro (2002), "... existe un nivel crítico de valor añadido de la construcción / producto interno bruto (en 4.5 por ciento), bajo el cual un decrecimiento relativo en el volumen de la construcción corresponde directamente a una reducción en el crecimiento del PIB per cápita" (p. 53).Ahearne, Delgado y von Weizäcker (2008) documentaron también una relación fuerte entre los mercados inmobiliarios y los ciclos económicos.

Dicha relación se resumió de manera concisa por Égert y Martin (2008) como sigue:

Una vez la expansión del sector de construcción se detiene, e.g. debido a una saturación del mercado de bienes raíces y mejoras en la infraestructura, la contracción resultante en el sector de construcción puede causar una caída más general en la economía. El riesgo es particularmente pronunciado si la competitividad del sector orientado a exportaciones sufrió durante el período de crecimiento impulsado



por la construcción y si la economía no es lo suficientemente flexible para ajustarse rápidamente... (p. 53, traducida al español por Estudios Técnicos, Inc.).

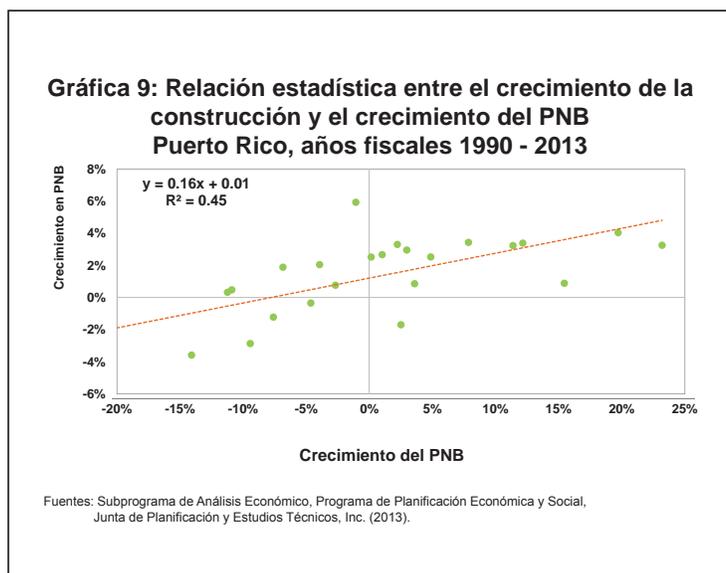
La **Tabla 1** presenta los multiplicadores más recientes de empleo, producción e ingreso para los sectores de nueva construcción, y reparación y mantenimiento de edificios en Puerto Rico. Como se muestra, tanto la nueva construcción como el mantenimiento de edificios generan un impacto más que proporcional sobre los valores de empleo, ingreso y producción. Por tal razón, las contracciones y expansiones resultantes del sector de construcción podrían impactar significativamente la economía en general.

**Tabla 1: Multiplicadores de empleo, ingreso y producción  
Puerto Rico, año fiscal 2002**

Sector industrial	Empleo		Ingreso		Producción
	Tipo I	Tipo II	Tipo I	Tipo II	
Construcción nueva	1.78	2.27	2.02	2.61	2.64
Mantenimiento y reparación de edificios	3.04	4.18	2.35	3.03	2.83

Fuente: Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones, y Programa de Planificación Económica y Junta de Planificación.

La **Gráfica 9** presenta la relación estadística entre los crecimientos del producto nacional bruto (PNB) real de Puerto Rico y la inversión en construcción real. Como se observa, existe una correlación moderada y positiva entre los patrones de crecimiento, un hallazgo consistente con las investigaciones mencionadas previamente. Desde el año fiscal 2001 en adelante, la razón del producto bruto de la construcción al PNB cayó de 17.1 por ciento en el año fiscal 1999 a 5.7 por ciento en el año fiscal 2010, manteniéndose debajo del 7.0 por ciento durante el período de los años fiscales 2011 a 2013 (5.9 por ciento en el año fiscal 2011, 6.6 por ciento en el año fiscal 2012 y 5.8 por ciento en el año fiscal 2013). Desde el año fiscal 2005, el declive en la participación del producto bruto de la construcción ha sido mayor que la caída en la participación del empleo (**Gráfica 10**).



Estos hallazgos sugieren que la inversión en construcción (IC) de Puerto Rico se encuentra cerca, o dentro de la participación crítica sobre el PNB, según fue examinado por Lopes, *et al.* (2002). Eso quiere decir que para lograr una recuperación en el PNB, resulta necesario revertir la tendencia descrita en la relación IC/PNB.

Los sectores de construcción y bienes raíces



**Estructura del sector de construcción**

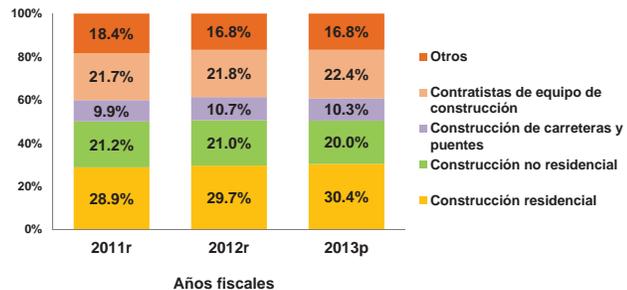
El sector de la construcción en Puerto Rico se agrupa en diez (10) subsectores, como aparece en la **Gráfica 11**. Durante el período de los años fiscales 2011 a 2013, más del 80.0 por ciento del producto interno bruto de la construcción (PIB-C) en Puerto Rico se generó por cuatro subsectores: construcción residencial, construcción no residencial, construcción de carreteras y puentes, y contratistas de equipo de construcción. Igualmente, que el subsector más grande continúa siendo la construcción residencial. Por otra parte, los contratistas de equipo sobrepasaron en valor de producción a la construcción no residencial como el segundo sector más importante (**Gráfica 12**). La participación de los demás sectores disminuyó a 16.8 por ciento en el año fiscal 2013, el segundo nivel de participación más bajo desde el año fiscal 1999 (**Gráfica 12**).

**Gráfica 11: Subsectores de la construcción en Puerto Rico**



Fuentes: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

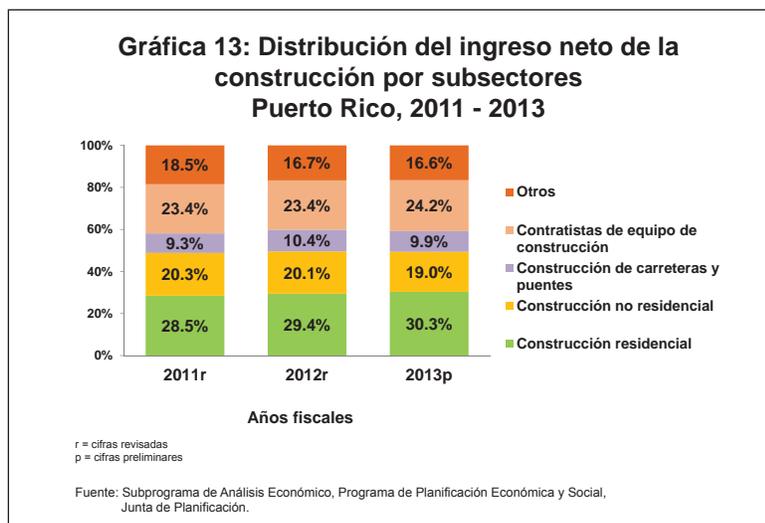
**Gráfica 12: Distribución del producto interno bruto de la construcción por subsectores Puerto Rico, 2011 - 2013**



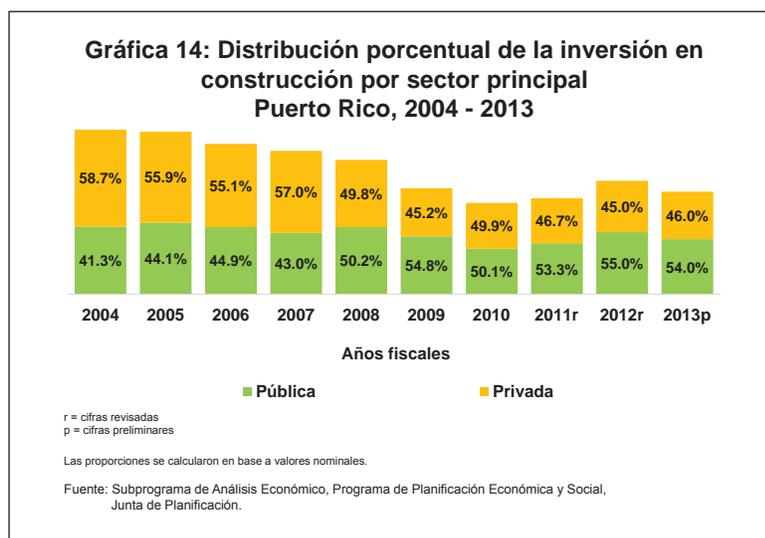
r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuentes: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

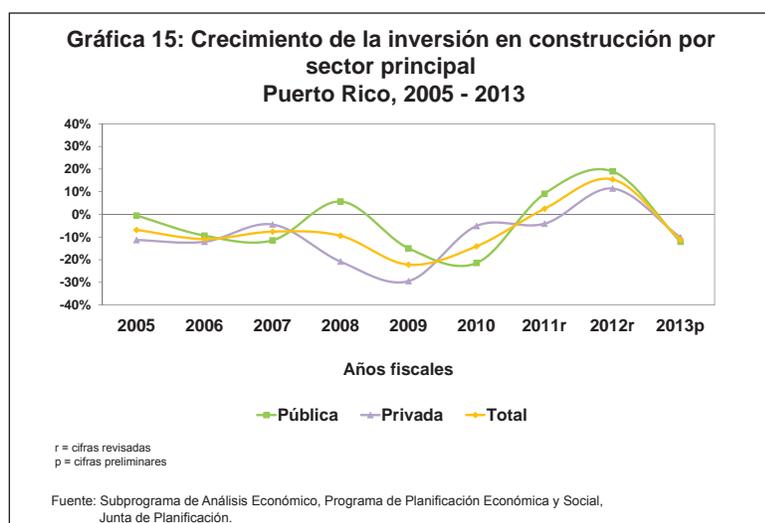
Los sectores de construcción y bienes raíces



La distribución en el ingreso neto de la construcción (IN-C) es similar a la del PIB-C. En el año fiscal 2013, la construcción residencial representó 30.3 por ciento del IN-C o 0.1 pp menos que su participación del PIB-C. Por otra parte, la participación de los contratistas de equipo fue 1.8 pp más en el IN-C que en el PIB-C (**Gráfica 13**).



El sector de la construcción en Puerto Rico ha experimentado cambios sustanciales en cuanto a composición y crecimiento desde el año fiscal 2007, en particular desde la crisis financiera e inmobiliaria. Desde ese año fiscal, la participación de la construcción pública sobrepasó a la privada, promediando 52.9 por ciento de la inversión total en construcción hasta el año fiscal 2013. En el período de los años fiscales 2011 a 2013, la construcción pública promedió 54.1 por ciento de la inversión total en construcción. Con excepción del año fiscal 2013, la construcción pública también sobrepasó en crecimiento a la construcción privada (**Gráficas 14 y 15**).



Un importante desarrollo del sector en el año fiscal 2013 fue que por primera vez desde el año fiscal 2000, la construcción residencial no representó la mayor contribución absoluta al crecimiento del PIB-C. Ese año, la construcción no residencial contribuyó 1.0 pp al crecimiento del PIB-C. En contraste, la contribución absoluta de la construcción residencial fue 0.6 pp (**Tabla 2**). También, se observa que en el año fiscal 2013, sólo la construcción residencial y los segmentos de contratistas contribuyeron positivamente al crecimiento del PIB-C.

Los sectores de construcción y bienes raíces

Tabla 2: Contribución al crecimiento en la construcción por subsector  
Puerto Rico, 2000 - 2013

Años fiscales	Construcción residencial	Construcción no residencial	Construcción de utilidades	Subdivisión de terrenos	Construcción de carreteras y puentes	Otros : Equipo pesado e ingeniería civil	Construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios	Contratistas de equipo de construcción	Contratistas de terminación de edificios	Otros contratistas de especialidad
2000	14.9	9.2	1.5	0.9	2.7	0.8	2.1	9.5	1.0	1.1
2001	-1.5	-0.9	-0.2	-0.1	-0.3	-0.1	-0.2	-1.0	-0.1	-0.1
2002	-2.8	-0.6	-0.2	-0.1	-0.5	0.0	-0.2	-0.9	-0.1	-0.2
2003	4.4	0.6	0.3	0.3	0.9	0.0	0.3	1.0	0.1	0.3
2004	2.7	0.9	0.2	0.1	0.6	0.0	0.3	1.0	0.1	0.2
2005	-2.0	-0.3	-0.2	0.1	-0.3	0.0	-0.1	-0.6	-0.1	-0.1
2006	-1.5	-0.1	-0.1	0.2	-0.2	0.0	-0.1	-0.4	0.0	-0.1
2007	-0.5	-2.0	-0.1	0.0	0.1	-0.2	-0.2	-1.4	-0.1	0.2
2008	-1.2	0.9	0.3	-0.5	1.0	0.0	0.5	0.4	0.0	-0.4
2009	-6.1	-1.1	-0.2	-0.7	-0.7	-0.1	-0.9	-1.2	-0.2	-0.7
2010	-5.3	-2.9	-0.8	-0.8	-0.4	-0.3	-0.8	-1.3	-0.2	-0.4
2011	-3.7	-3.2	1.0	-0.4	-1.7	2.1	-0.5	-3.2	-0.3	-0.3
2012	2.9	1.2	-0.2	-0.3	1.7	0.0	0.3	1.6	-0.1	-0.1
2013	0.6	-1.0	-0.1	-0.1	-0.5	-0.2	0.0	0.5	0.1	0.2

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Esto indica, que a nivel comercial e industrial, los subsectores de construcción permanecen a la baja, un resultado atribuible a la contracción económica.

## Análisis diagnóstico del sector y subsectores

La **Tabla 3** resume la inversión en construcción de Puerto Rico por tipo de inversión. Son notables el incremento en la participación relativa de la inversión pública respecto a la privada, así como el descenso significativo en volumen total de la inversión, motivado en buena medida por la caída en la inversión privada en vivienda, de \$2,325 millones en el fiscal 2007, a \$762.0 millones en el año fiscal 2013.

Una tendencia dominante en el PIB-C de Puerto Rico, así como el producto interno bruto de los subsectores, es la contracción profunda durante el período de los años fiscales 2007 a 2011, con descensos particularmente significativos durante los años fiscales 2010 y 2011. Los mismos corresponden principalmente a reducciones en la construcción residencial y la construcción no residencial, seguido de las reducciones en contratistas de equipo. Como se observó en la **Tabla 2**, la contribución absoluta al crecimiento de estos tres segmentos fue 8.4 pp en el año fiscal 2009 y 9.3 pp en el año fiscal 2010. Mientras, que la contribución absoluta de todos los demás sectores combinados fue 3.6 pp y 4.4 pp en los años fiscales 2009 y 2010, respectivamente.

Durante los años fiscales 1999 y 2000, se registraron aumentos en la actividad de construcción, particularmente en la inversión en infraestructura de comunicaciones. En este período se aprobó la Ley 89 de 2000, la cual proveyó un marco legal para la construcción de torres de telecomunicaciones. La inversión en construcción de telecomunicaciones fue aproximadamente el 13.2 por ciento de la inversión privada total para ese año. Una combinación de la expansión en la construcción de vivienda, la inversión generada por las empresas farmacéuticas, y la construcción proveniente de las cogeneradoras de electricidad, estos cambios produjeron un volumen de inversión en construcción superior al de períodos previos (Junta de Planificación, 2009).

Los sectores de construcción y bienes raíces

**Tabla 3: Resumen de la inversión en construcción  
Puerto Rico, años fiscales 2004 - 2013**

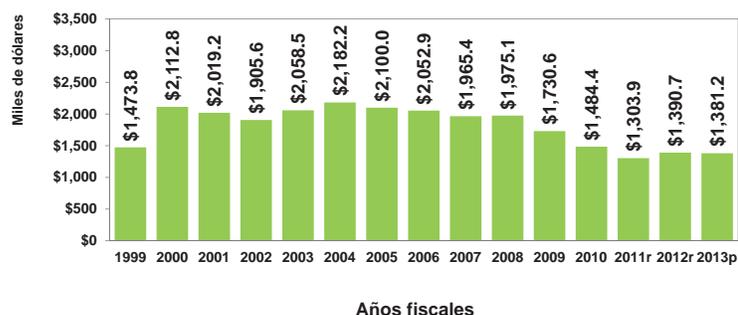
Tipo de inversión	Años fiscales									
	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p
Inversión total en construcción	6,595.9	6,513.6	6,028.6	5,750.1	5,390.5	4,255.8	3,668.5	3,860.3	4,553.0	4,115.9
Privada	3,872.8	3,641.1	3,324.5	3,278.7	2,686.8	1,922.9	1,830.6	1,802.1	2,050.7	1,894.9
Pública	2,723.1	2,872.5	2,704.1	2,471.4	2,703.8	2,332.9	1,837.9	2,058.2	2,502.3	2,221.0
Inversión de Vivienda	2,277.8	2,311.5	2,521.1	2,325.1	1,678.5	1,220.3	1,204.2	927.0	732.2	761.9
Como % de la inversión total	34.5%	35.5%	41.8%	40.4%	31.1%	28.7%	32.8%	24.0%	16.1%	18.5%
Vivienda privada	2,066.6	2,062.9	2,217.7	2,101.9	1,540.9	1,099.4	996.1	766.1	670.4	619.5
Como % de la inversión total	31.3%	31.7%	36.8%	36.6%	28.6%	25.8%	27.2%	19.8%	14.7%	15.1%
Como % de la inversión privada	53.4%	56.7%	66.7%	64.1%	57.4%	57.2%	54.4%	42.5%	32.7%	32.7%
Vivienda pública	211.2	248.6	303.4	223.1	137.6	120.9	208.1	160.9	61.8	142.4
Edificios de empresas industriales, comerciales y otros	3,230.2	3,100.2	2,494.2	2,621.6	2,677.4	2,221.8	1,830.6	2,045.0	2,783.5	2,571.2
Privadas	1,806.2	1,578.2	1,106.6	1,176.8	1,145.8	823.5	834.5	1,035.5	1,380.4	1,275.5
Públicas	1,424.0	1,521.9	1,387.6	1,444.9	1,531.6	1,398.3	996.1	1,009.1	1,403.1	1,295.7
Escuelas, carreteras y otras obras públicas	1,087.9	1,102.0	1,013.1	803.4	1,034.6	813.7	633.7	888.2	1,037.4	782.9
Gobierno central	743.0	679.7	594.6	393.4	498.8	415.6	353.0	562.6	707.2	499.2
Municipios	344.9	422.3	418.5	410.0	535.8	398.2	280.7	325.6	330.2	283.6

p = cifras preliminares      r = cifras revisadas

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Como se ilustra en las **Gráficas 16 y 17**, el sector de construcción experimentó un crecimiento en el año fiscal 2012, atribuible al efecto de las políticas de estímulo adoptadas por los gobiernos federal y local. Como se indicará en la próxima sección, la mayor parte de los subsectores de construcción experimentaron crecimientos positivos ese año, exceptuando la construcción de utilidades, la subdivisión de terrenos, los contratistas de terminaciones y los contratistas de especialidad. El crecimiento de aquellos subsectores que permanecían en contracción ese año también refleja el impacto de dichos estímulos.

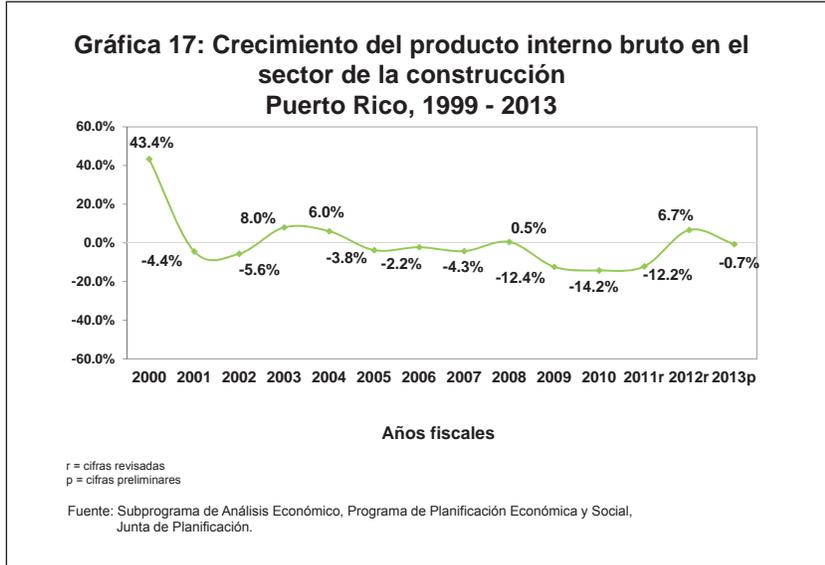
**Gráfica 16: Producto interno bruto del sector de la construcción  
Puerto Rico, 1999 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Los sectores de construcción y bienes raíces

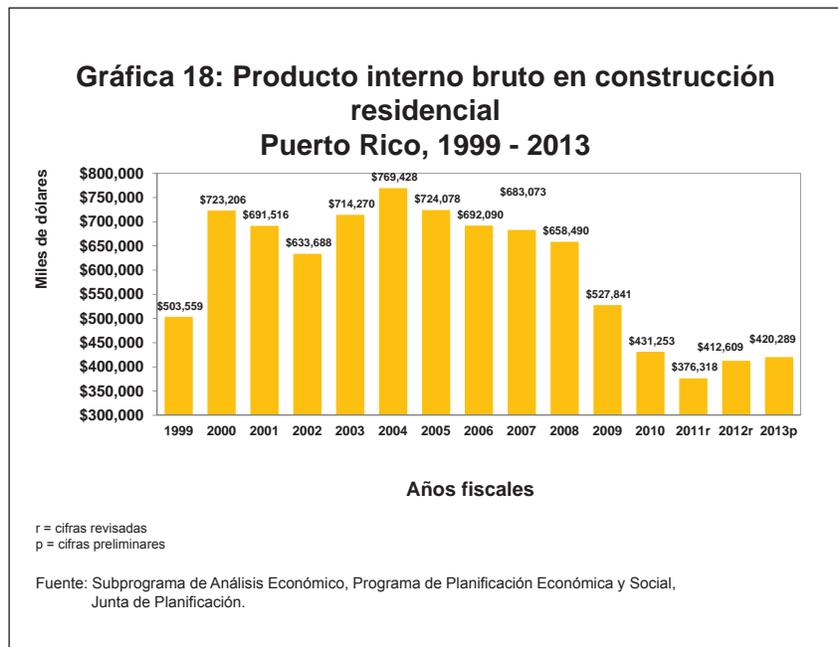


**Análisis de la construcción por subsectores**

Esta sección analiza el crecimiento en el producto interno bruto e ingreso neto de cada subsector. Se excluyeron del análisis los sectores clasificados como “otros”, debido a su diversidad y poco tamaño que limitan el análisis de las posibles causas de su comportamiento.

**Construcción residencial**

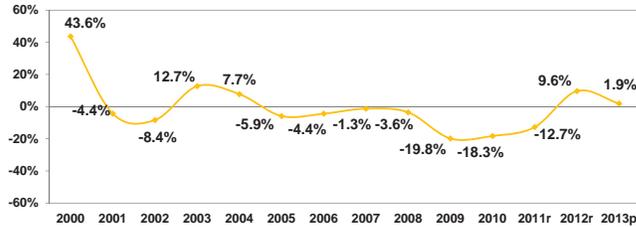
La construcción residencial fue el segmento más importante de la construcción. Este promedió 32.7 por ciento del PIB-C para el período de los años fiscales 1999 a 2013 y representó 30.4 por ciento del PIB-C en el año fiscal 2013. Su valor total mostró un máximo en el año fiscal 2004, y luego comenzó un decrecimiento hasta alcanzar un mínimo en el año fiscal 2011. En los años fiscales 2012 y 2013, el valor de producción se recuperó ligeramente (**Gráficas 18 y 19**).



El ingreso neto de este subsector, contrario a la tendencia en el producto bruto, experimentó un repunte en el año fiscal 2007, llegando al tercer pico más alto en valor para ese año. Sin embargo, la caída en el ingreso neto

Los sectores de construcción y bienes raíces

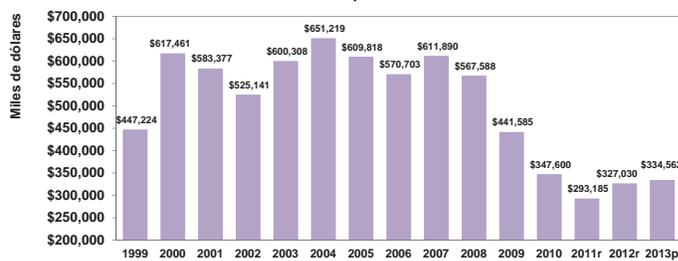
**Gráfica 19: Crecimiento del producto interno bruto en construcción residencial Puerto Rico, 2000 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

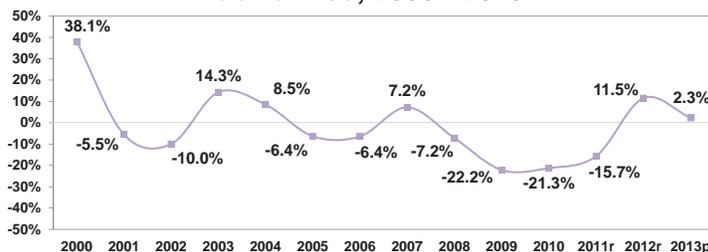
**Gráfica 20: Ingreso neto en construcción residencial Puerto Rico, 1999 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

**Gráfica 21: Crecimiento del ingreso neto en construcción residencial Puerto Rico, 2000 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

durante el período de los años fiscales 2007 a 2011 fue más profunda que la observada en el producto interno bruto. La recuperación en los años fiscales 2012 y 2013, al igual que en el producto bruto, no compensó por la caída a partir del año fiscal 2007 (**Gráficas 20 y 21**).

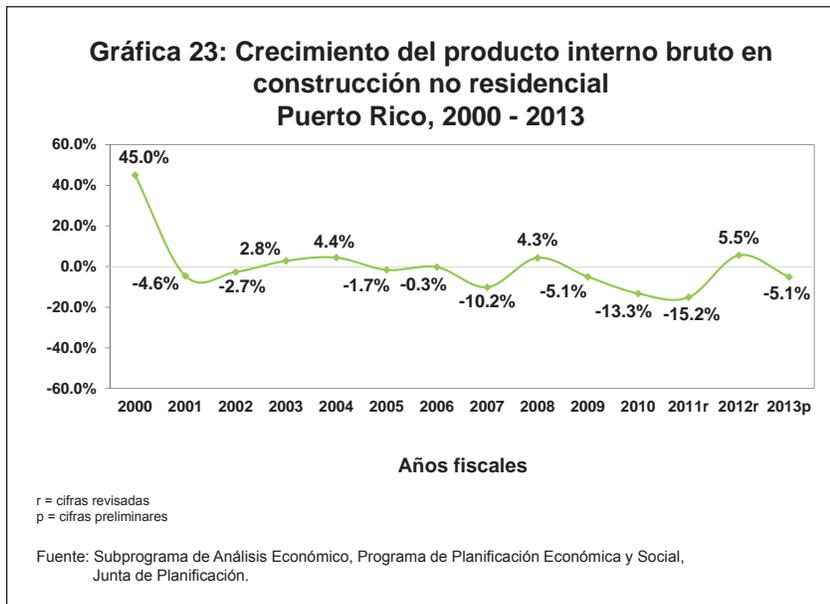
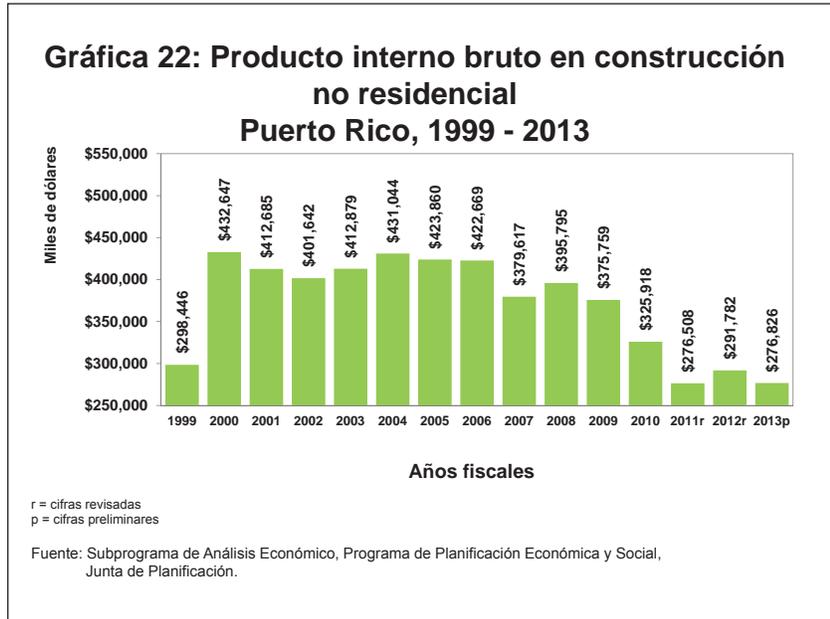
### Construcción no residencial

La participación en el PIB-C de la construcción no residencial promedió 20.5 por ciento en el período de los años fiscales 1999 a 2013, representando 20.0 por ciento en el año fiscal 2013. Este subsector experimentó dos alzas principales: el valor máximo de producción fue en el año fiscal 2000, seguido por el valor del año fiscal 2004. Como se mencionara anteriormente, una combinación de sectores comerciales e industriales influyeron en el aumento de la inversión en Puerto Rico para el año fiscal 2000, particularmente el sector de telecomunicaciones y las empresas farmacéuticas (Junta de Planificación, 2009). El aumento en el año fiscal 2004 respondió a un crecimiento acelerado en la inversión de las empresas farmacéuticas, así como los proyectos de instalaciones (Junta de Planificación, 2013b).

Los crecimientos durante el período de los años fiscales 2009 a 2011 fueron mayores en la construcción no residencial que en la construcción residencial, sugiriendo que el primero fue más resistente a la crisis financiera y económica de esos años. No obstante,

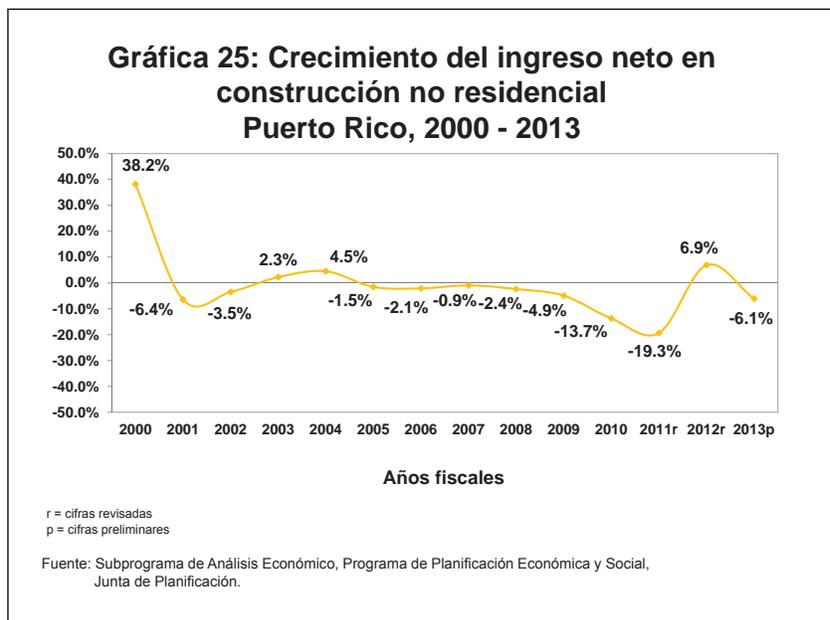
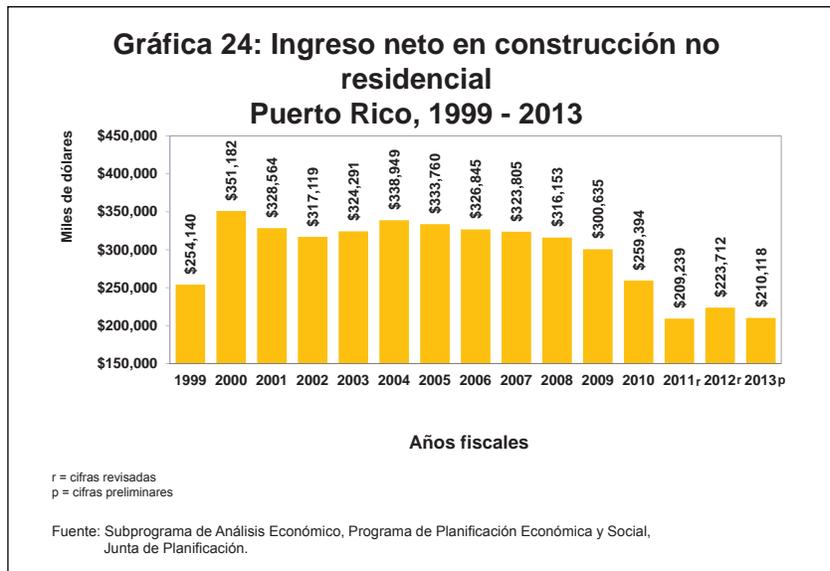
Los sectores de construcción y bienes raíces

mientras que el subsector de construcción residencial experimentó una recuperación en los años fiscales 2012 y 2013, la construcción no residencial volvió a experimentar una contracción en el año fiscal 2013 (Gráficas 22 y 23).



Los sectores de construcción y bienes raíces

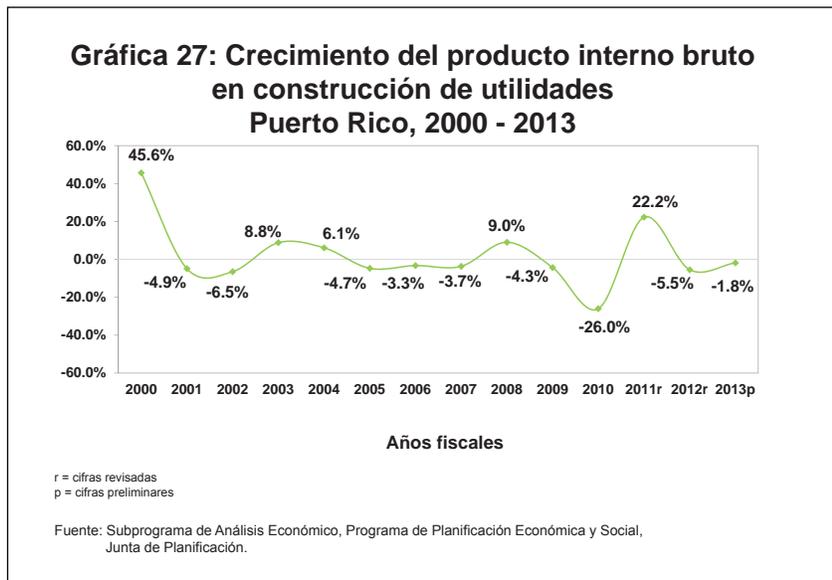
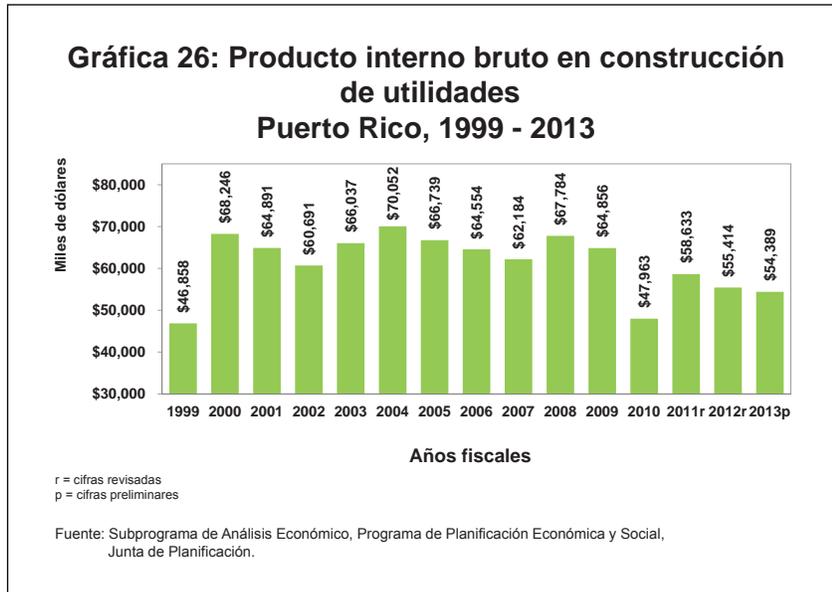
El ingreso neto de este subsector reflejó las mismas alzas que el producto interno bruto. No obstante, su descenso en los años fiscales 2009, 2010 y 2011 fue más marcado, con contracciones de 4.9, 13.7 y 19.3 por ciento, respectivamente. El nivel de ingreso neto en el año fiscal 2013 fue el segundo nivel más bajo durante todo el período, reflejo de un descenso significativo en la rentabilidad del sector en los últimos años (Gráficas 24 y 25).



Los sectores de construcción y bienes raíces

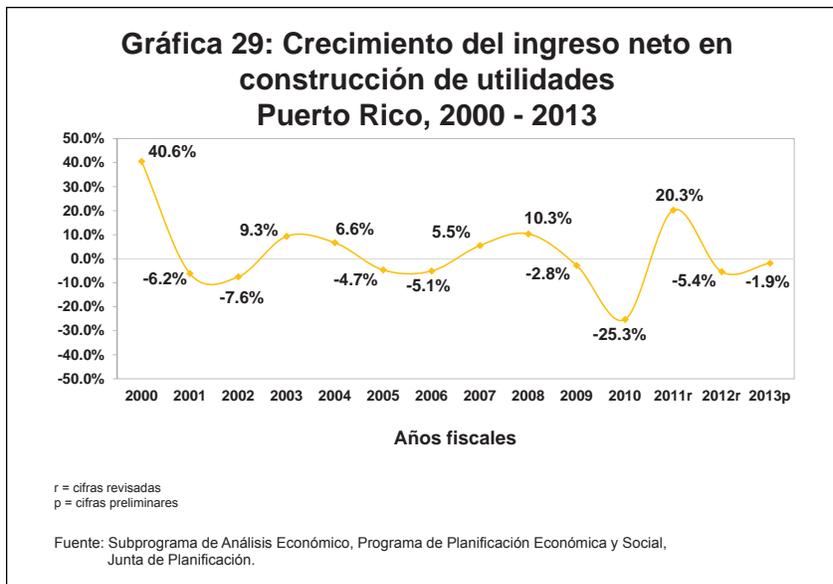
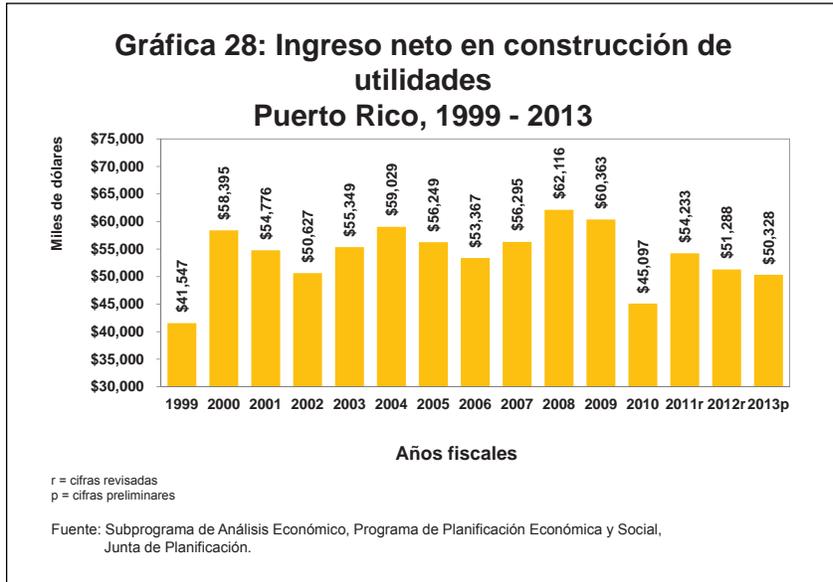
## Construcción de utilidades

Al igual que en la construcción residencial, el producto interno bruto de la construcción de utilidades alcanzó su máximo en el año fiscal 2004 (**Gráficas 26 y 27**). Esto corresponde al incremento en la construcción de torres de telecomunicaciones y otros tipos de infraestructura, como se observó previamente. Es notable descenso en el producto interno bruto del año fiscal 2010, el cual se atribuye a una caída en los proyectos de instalaciones públicas (Junta de Planificación, 2013b).



Los sectores de construcción y bienes raíces

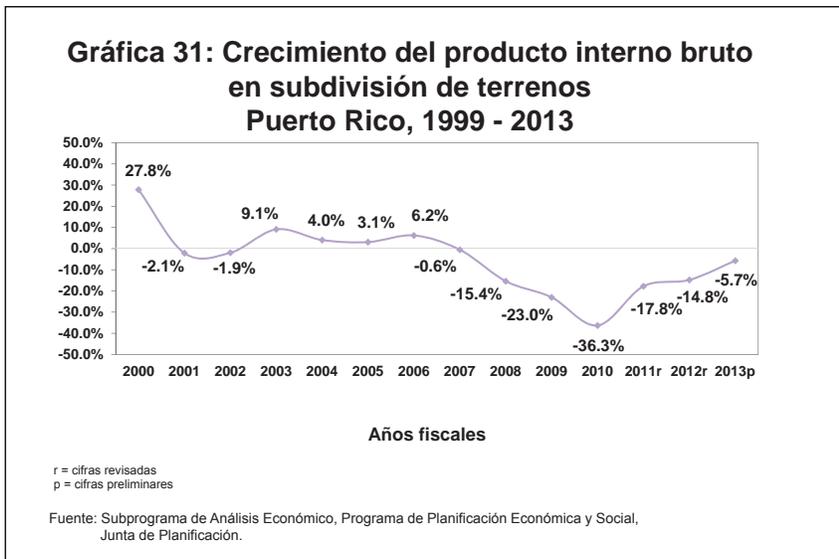
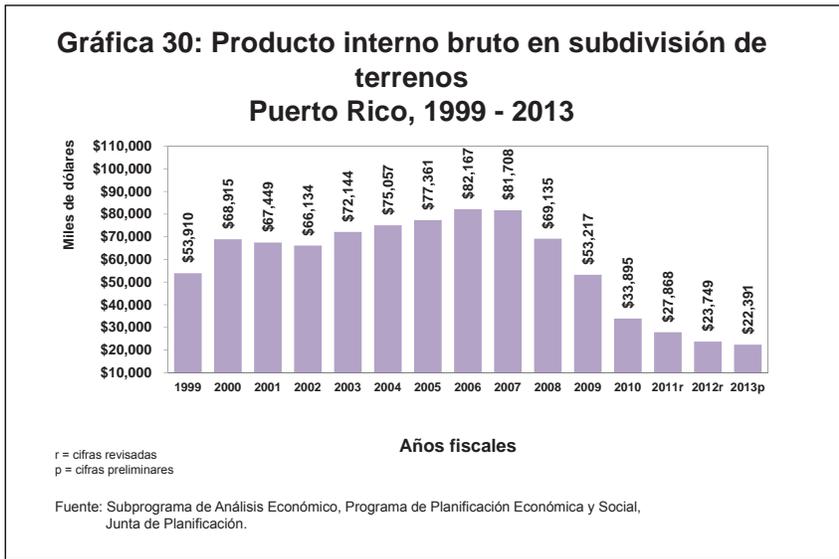
El comportamiento del ingreso neto refleja patrones similares al de su producto interno bruto, con la excepción de que su máximo fue en el año fiscal 2008, en vez del año fiscal 2004. En general, las fluctuaciones en el crecimiento del ingreso neto de este subsector fueron menos pronunciadas que las de su producto interno bruto (Gráficas 28 y 29).



Los sectores de construcción y bienes raíces

Subdivisión de terrenos

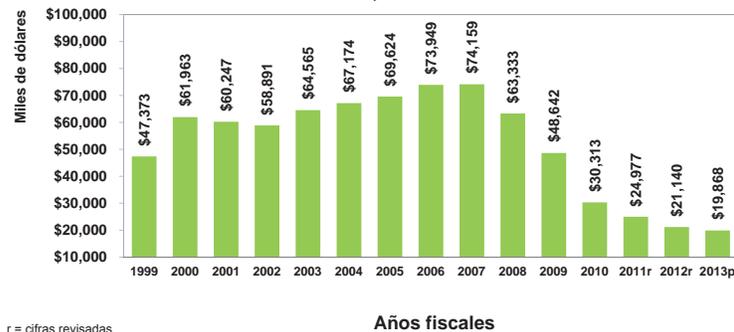
Este subsector experimentó la mayor contracción de todos los subsectores en el período de los años fiscales 2008 a 2013. Tras alcanzar un máximo en el año fiscal 2006, el producto interno bruto de la subdivisión de terrenos decreció, alcanzando un valor de producción en el año fiscal 2013 que fue solamente el 41.5 por ciento del valor experimentado en el año fiscal 1999 y 27.2 por ciento del valor en el año fiscal 2006. Este sector reflejó una merma de 18.8 por ciento en estos años fiscales. Cabe destacar que, fue el séptimo año consecutivo de contracción en este subsector (Gráficas 30 y 31).



Los sectores de construcción y bienes raíces

El ingreso neto de la subdivisión de terrenos continuó la misma tendencia del producto interno bruto, con excepción de que el máximo fue en el año fiscal 2007, no en el 2006. El año fiscal 2010 registró la mayor reducción de 37.7 por ciento (**Gráficas 32 y 33**).

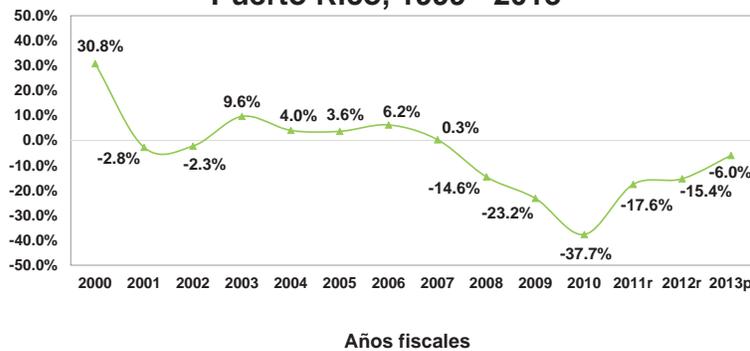
**Gráfica 32: Ingreso neto en subdivisión de terrenos  
Puerto Rico, 1999 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

**Gráfica 33: Crecimiento del ingreso neto en subdivisión de terrenos  
Puerto Rico, 1999 - 2013**



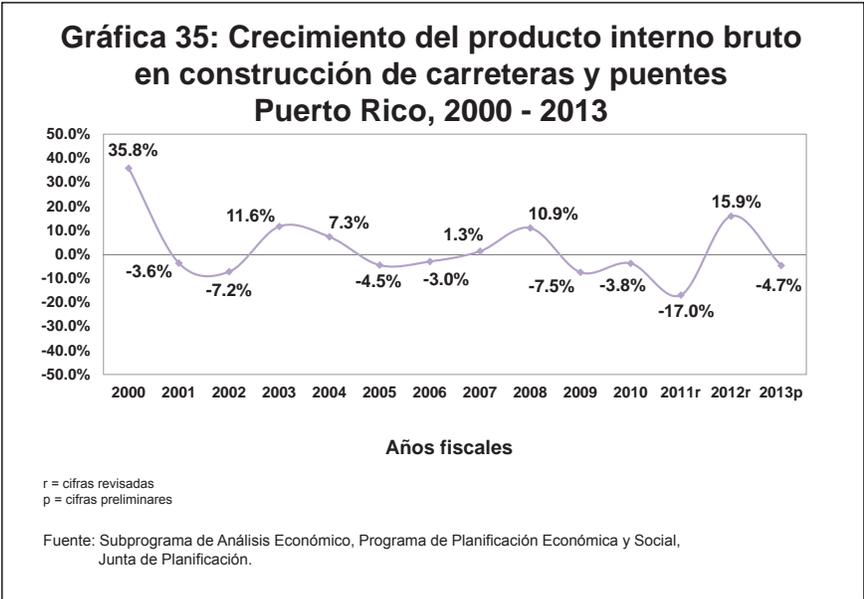
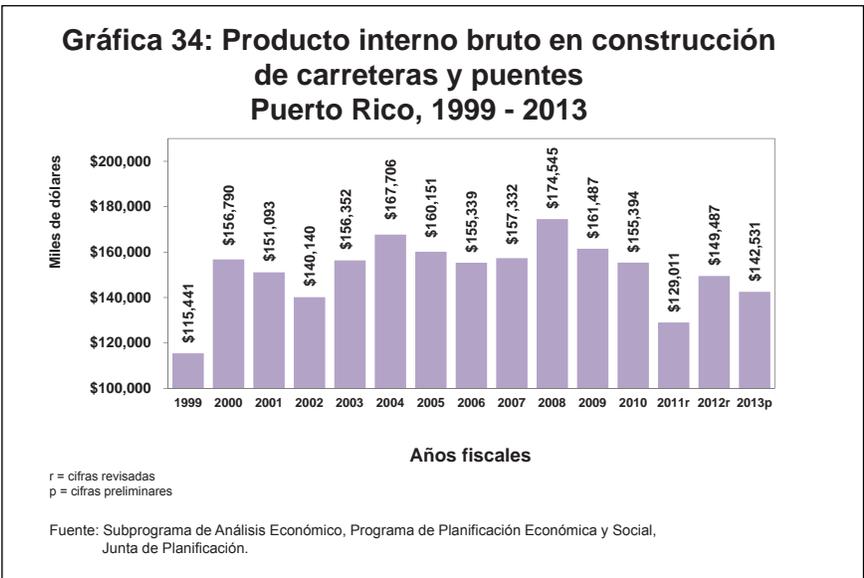
r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Los sectores de construcción y bienes raíces

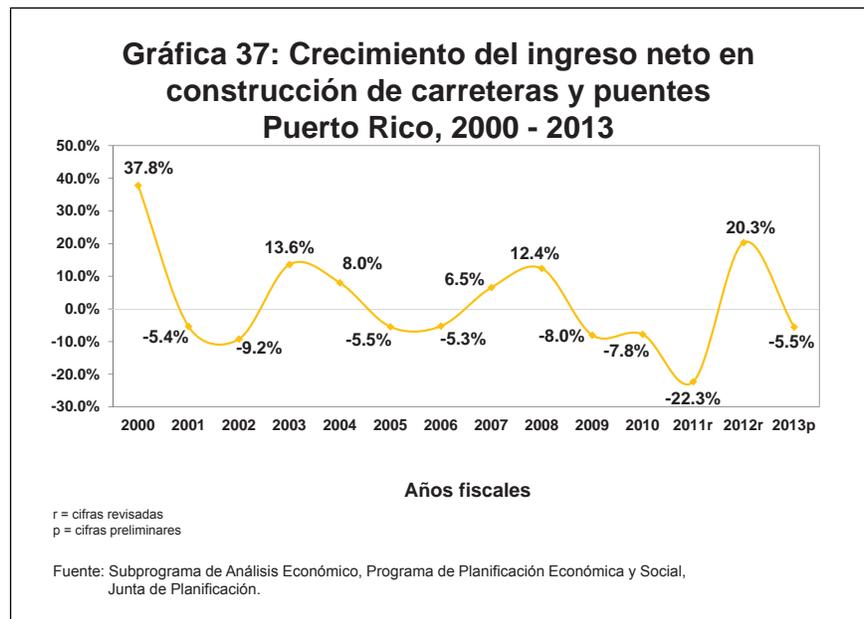
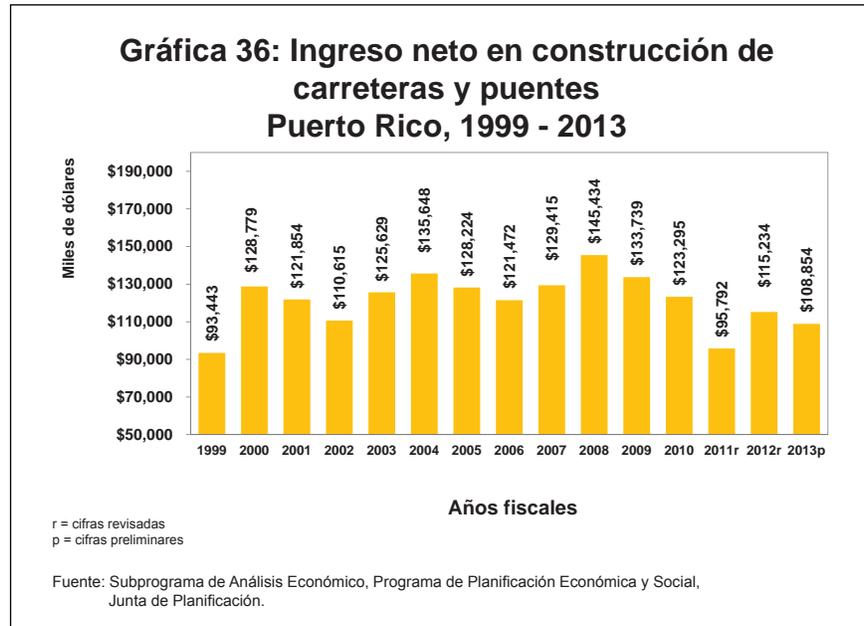
### Construcción de carreteras y puentes

El producto interno bruto de la construcción de carreteras y puentes representó 10.3 por ciento del PIB-C en el año fiscal 2013, un aumento producido principalmente por las contracciones experimentadas en otros sectores. Este subsector alcanzó su máximo valor en el año fiscal 2008, coincidiendo con un aumento general en la construcción pública (Junta de Planificación, 2013b). Al igual que otros subsectores, la construcción de carreteras y puentes experimentó reducciones en los años fiscales 2009, 2010 y 2011 de 7.5, 3.8 y 17.0 por ciento, respectivamente. La construcción de carreteras y puentes se recuperó en el año fiscal 2012, pero se redujo en el año fiscal 2013 (Gráficas 34 y 35).



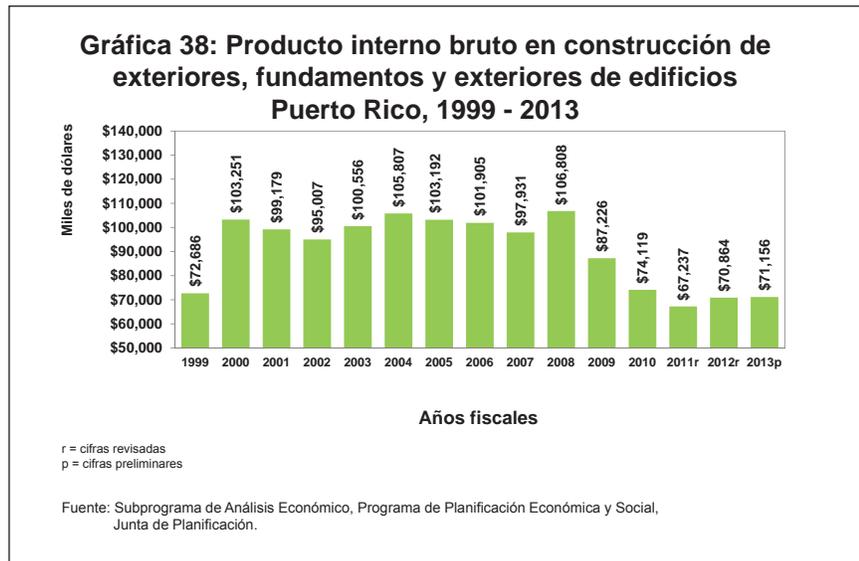
Los sectores de construcción y bienes raíces

En el caso de ingreso neto, las contracciones experimentadas en el período de los años fiscales 2009 a 2011 fueron más pronunciadas que en el producto interno bruto. Esta disminuciones fueron 8.0, 7.8 y 22.3 por ciento, respectivamente. En general, el ingreso neto se comportó de manera similar al producto interno bruto de la construcción de carreteras y puentes (Gráficas 36 y 37).



## Construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios

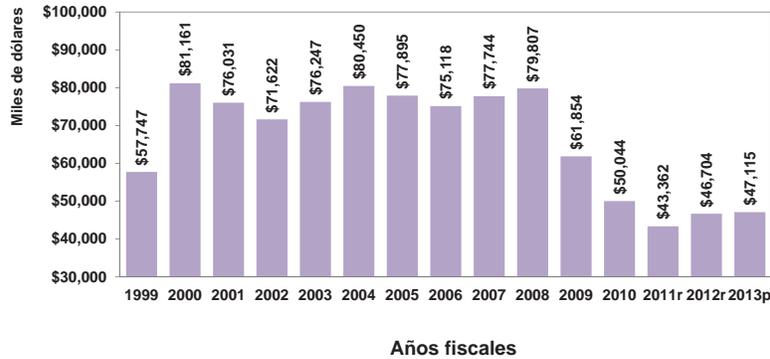
Durante el período de los años fiscales 1999 a 2013, el subsector de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios experimentó un alza en el valor de su producción, hasta llegar al valor máximo en el año fiscal 2008. El producto bruto de este subsector se contrajo posteriormente, hasta llegar a un mínimo en el año fiscal 2011. En los años fiscales 2012 y 2013 se experimentó una recuperación, aunque el crecimiento del año fiscal 2013 (0.4 por ciento) sugiere que la misma permanece muy débil (**Gráficas 38 y 39**). En promedio, este sector representó 5.0 por ciento del PBC durante los años fiscales 1999 a 2013, y 5.2 por ciento en el año fiscal 2013.



Los sectores de construcción y bienes raíces

Contrario al producto interno bruto, el ingreso neto de este subsector experimentó su valor máximo en el año fiscal 2000, no en el año fiscal 2008. En general, el crecimiento del ingreso neto, en particular durante el período de los años fiscales 2008 a 2013, fue similar al crecimiento del producto interno bruto para este subsector (Gráficas 40 y 41).

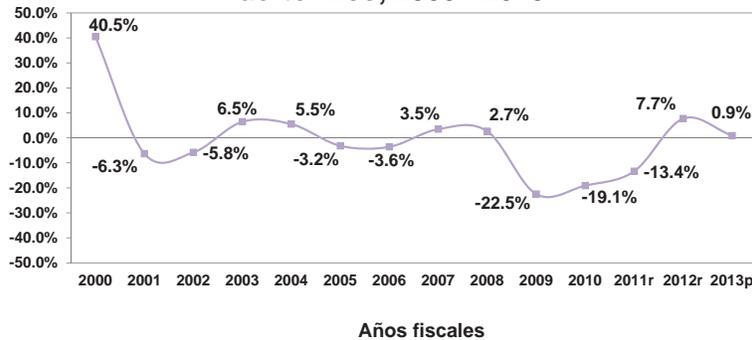
**Gráfica 40: Ingreso neto en construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios Puerto Rico, 1999 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

**Gráfica 41: Crecimiento del ingreso neto en construcción de exteriores, fundamentos y exteriores de edificios Puerto Rico, 2000 - 2013**



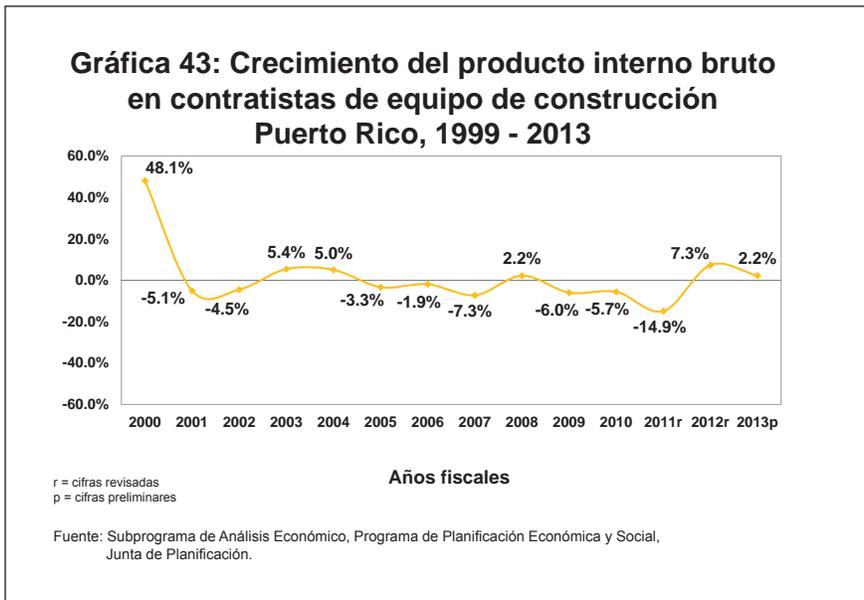
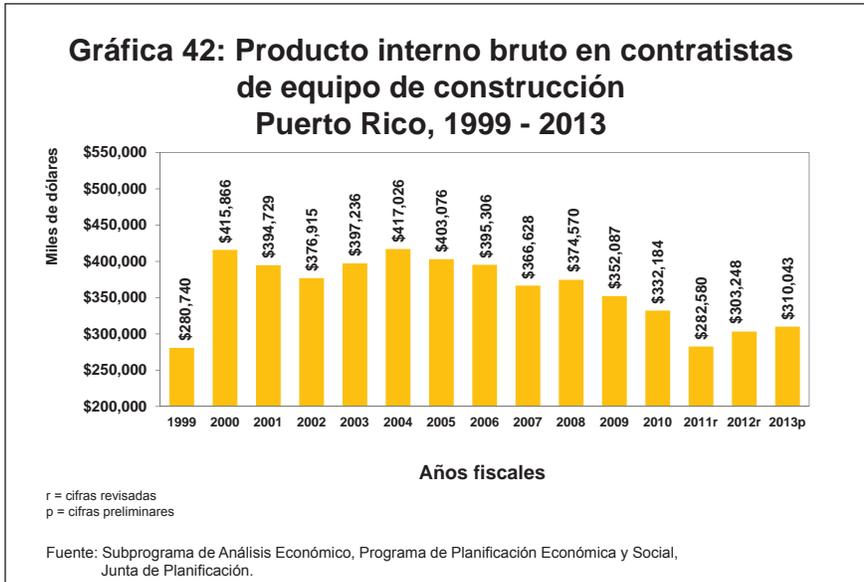
r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Los sectores de construcción y bienes raíces

### Contratistas de equipo de construcción

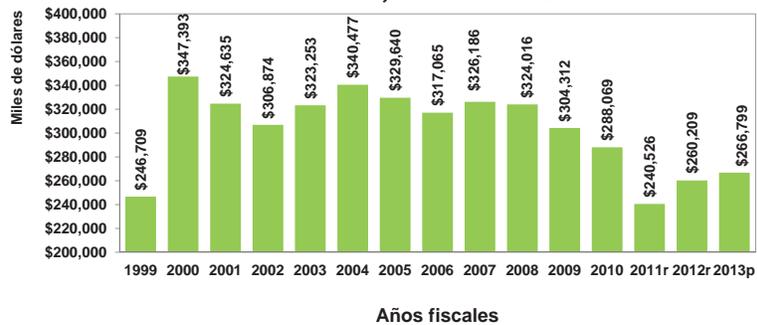
Al igual que la construcción residencial, los contratistas de equipo de construcción experimentaron su producción máxima en el año fiscal 2004, para luego contraerse por siete años consecutivos, (excepto el 2008) hasta el mínimo del año fiscal 2011. En los años fiscales 2012 y 2013, este subsector mostró una recuperación, posiblemente producto de la mejoría en el subsector de construcción residencial (Gráficas 42 y 43).



Los sectores de construcción y bienes raíces

El crecimiento en el ingreso neto continuó una tendencia similar a la de su producto interno bruto. Sin embargo, el ingreso neto para el año fiscal 2004 fue inferior al del año fiscal 2000. La caída en el ingreso neto no fue consecutiva, ya que el ingreso neto de este subsector experimentó un año de crecimiento de 2.9 por ciento en el año fiscal 2007 y de 8.2, 2.5 en los años fiscales 2012 y 2013, respectivamente (**Gráficas 44 y 45**).

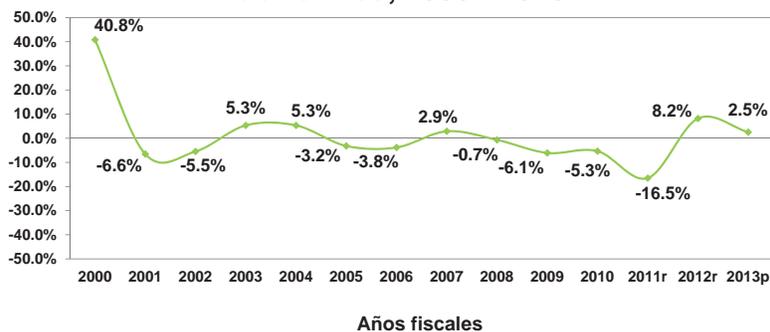
**Gráfica 44: Ingreso neto en contratistas de equipo de construcción  
Puerto Rico, 1999 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

**Gráfica 45: Crecimiento del ingreso neto en contratistas de equipo de construcción  
Puerto Rico, 1999 - 2013**

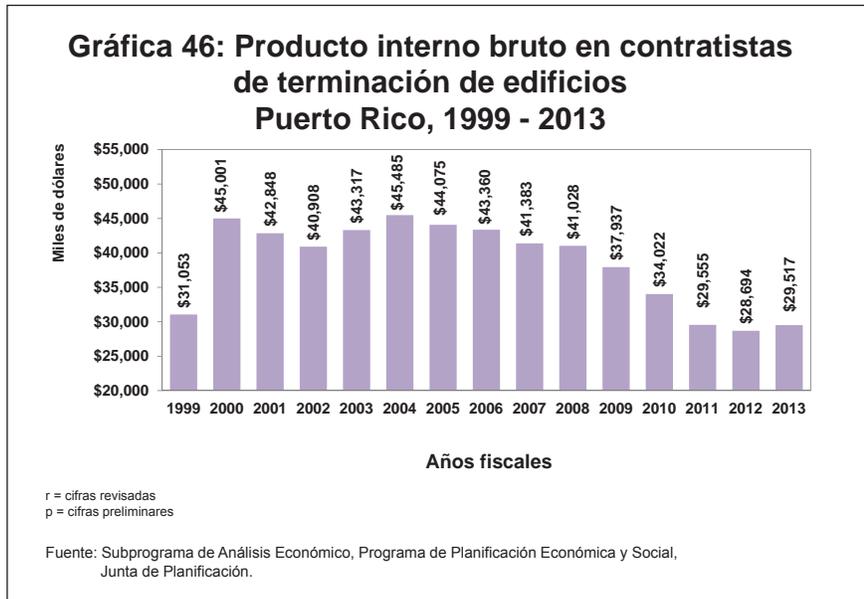


r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

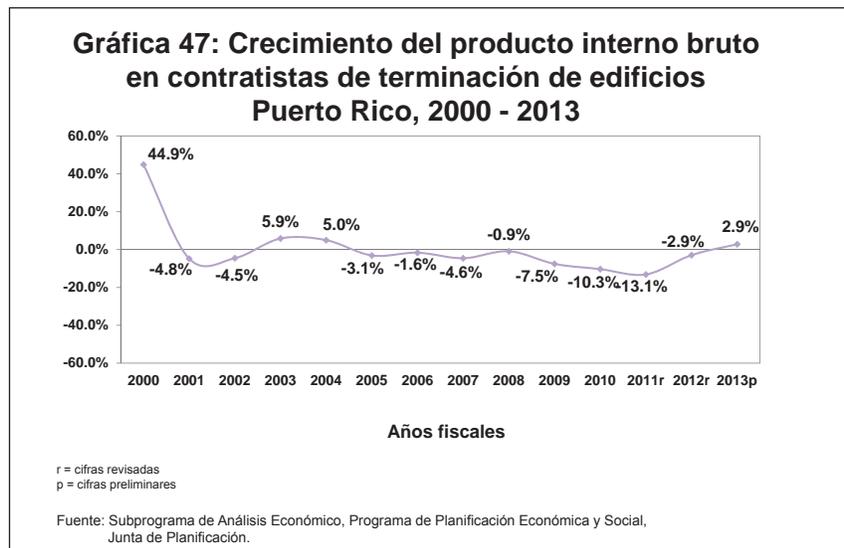
## Contratistas de terminación de edificios

Los contratistas de terminación de edificios, al igual que la construcción no residencial, experimentaron dos picos principales en los años fiscales 2000 y 2004. Desde el año fiscal 2004, los contratistas de terminación de edificios redujeron su producto interno bruto hasta llegar a su mínimo en el año fiscal 2012. El año fiscal 2013 fue el primer año de crecimiento en el subsector desde el año fiscal 2003 (**Gráfica 46**).

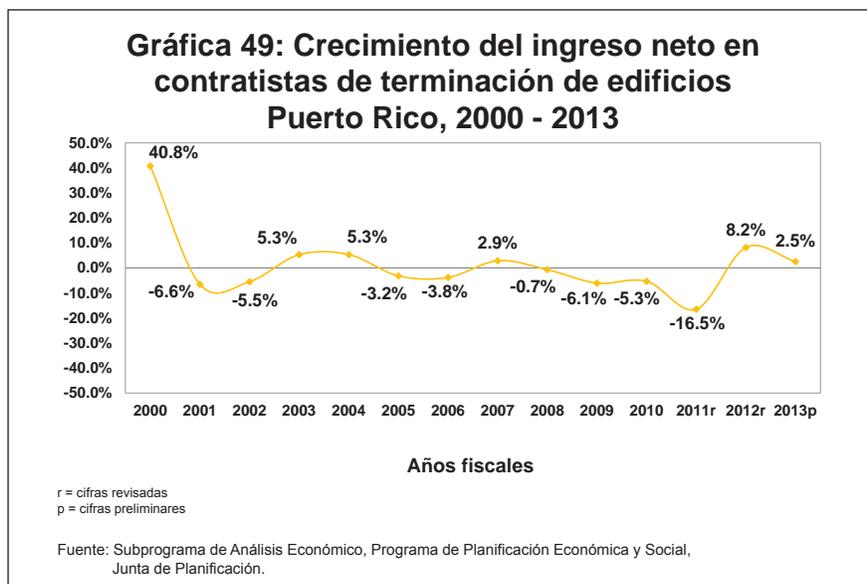
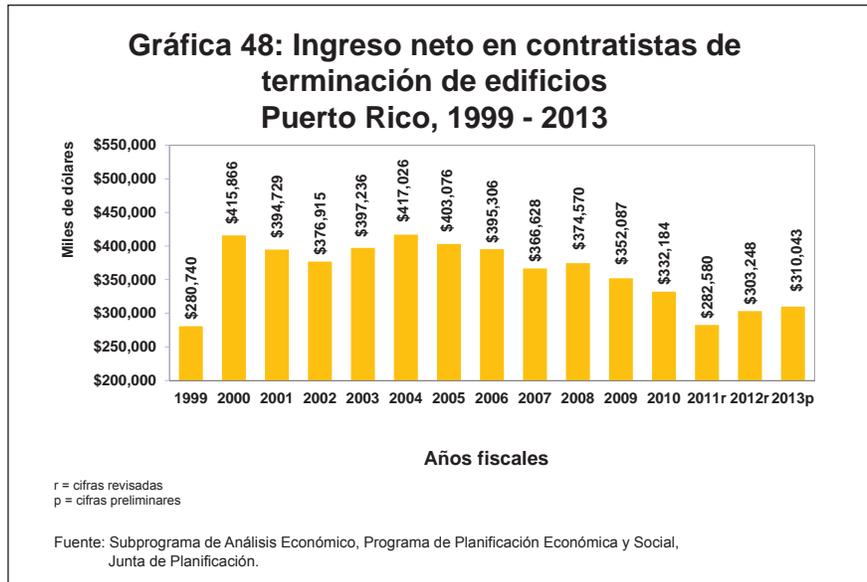


El crecimiento de este subsector mantuvo una tendencia casi idéntica a la de los contratistas de equipo de construcción durante el período de los años fiscales 2000 a 2007. No obstante, el patrón se rompe durante los años fiscales 2008 a 2013, debido a que los contratistas de equipo de construcción recuperaron más rápidamente su producto interno bruto que los contratistas de terminación de edificios. Contrario a los contratistas de equipo de construcción, los contratistas de terminación de edificios no experimentaron un crecimiento en su producto interno bruto en el año fiscal 2012 (**Gráfica 47**).

El patrón del producto interno bruto es similar al del ingreso neto de los contratistas de terminación de edificios (**Gráficas 48 y 49**).



Los sectores de construcción y bienes raíces



## La inversión pública en infraestructura

El desempeño económico de Puerto Rico depende en gran medida de la disponibilidad de una infraestructura adecuada. El deterioro en la infraestructura produce un impacto cascada sobre la economía, afectando negativamente la productividad empresarial, el empleo y la competitividad de la economía en general.

Durante los años fiscales 2004 a 2013, la inversión pública en infraestructura, que promedió 77.5 por ciento de la inversión pública total (gobierno central y municipios), se redujo de \$2,041 millones a \$1,942 millones entre los años fiscales 2004 y 2009. Luego, decreció a \$1,848 millones en el año fiscal 2012 y \$1,554 millones

Los sectores de construcción y bienes raíces

en el año fiscal 2013 (**Gráfica 50**). Este descenso refleja las políticas recientes dirigidas a atender el déficit fiscal, así como la terminación o no haber comenzado grandes proyectos de construcción, y la posposición de otros.

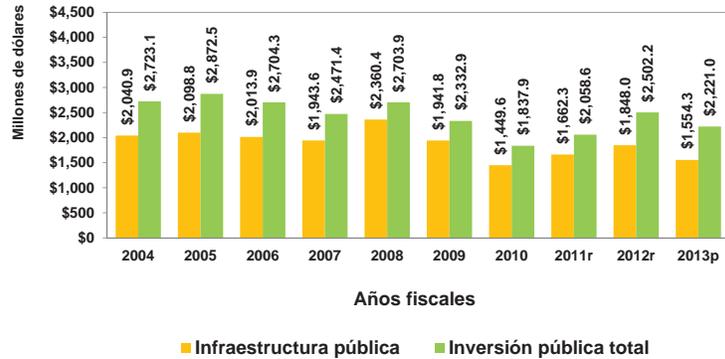
La proporción de inversión pública en infraestructura como porcentaje del PNB se ha reducido a niveles preocupantes. En el año fiscal 2000, representó 2.6 por ciento del PNB y en el año

fiscal 2013 disminuyó a 1.2 por ciento. Las expectativas a corto y mediano plazo, ante la estrechez fiscal, son de que este porcentaje no aumentará a niveles registrados antes del año fiscal 2000. Sin embargo, en el mediano plazo, las alianzas público-privados pueden contribuir a su incremento.

En el mediano plazo, la tendencia esperada en la inversión pública destinada a mejoras permanentes es una reducción. Mientras, en el año fiscal 2012, la inversión del gobierno y las empresas públicas en construcción ascendió a \$2,172 millones y en el año fiscal 2013 disminuyó a \$1,937 millones. No se vislumbran aumentos para los años fiscales siguientes, 2014 y 2015. De acuerdo con la Petición Presupuestaria para el Año Fiscal 2014, lo destinado a mejoras permanentes en el presupuesto consolidado disminuye a \$1,191 millones (**Gráfica 51**).

En el contexto de la situación fiscal actual del gobierno y de las empresas públicas, como la Autoridad de Carreteras, Autoridad de Energía Eléctrica y la Autoridad de Acueductos y Alcantarillados (que representan el 62.0 por ciento de la inversión total de las empresas públicas), las posibilidades de cumplimiento para el año fiscal 2015 son limitadas.

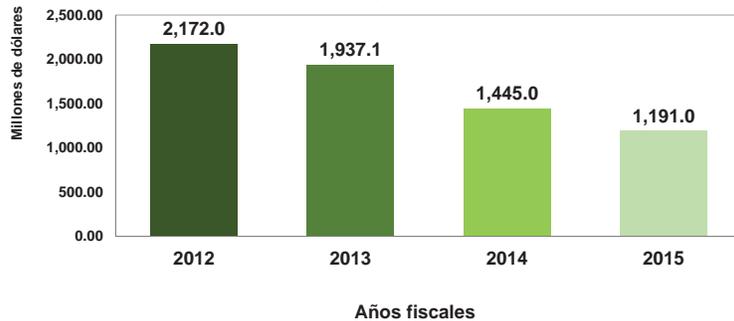
**Gráfica 50: Inversión pública en infraestructura y total, Puerto Rico, 2004 - 2013**



r = cifras revisadas  
p = cifras preliminares

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

**Gráfica 51: Inversión pública en mejoras permanentes Puerto Rico, 2012 - 2015**



Nota: Los años 2014 y 2015 provienen de la Petición Presupuestaria y son preliminares.

Fuente: Oficina de Gerencia y Presupuesto (2014) y Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

Los sectores de construcción y bienes raíces

## Sector de bienes raíces y alquiler

Un sector altamente vinculado a la actividad de construcción es el de bienes raíces y alquiler. En el año fiscal 2013, representó 15.0 por ciento del PIB. El sector de bienes raíces se compone de diversas actividades económicas. Entre ellas, se encuentran: venta y/o alquiler de propiedades, administración de propiedades y financiamiento (**Tabla 4**).

Durante los pasados siete años, este sector se ha afectado por cambios económicos, estructurales y demográficos. En particular, el exceso de oferta de espacio comercial y de unidades de vivienda, así como los cambios en la demanda por tipo de vivienda, han generado inventarios significativos por tipos de residencias y lotes comerciales.

**Tabla 4: Producto interno bruto e ingreso neto: sector de bienes raíces y alquiler  
Puerto Rico, 2013**

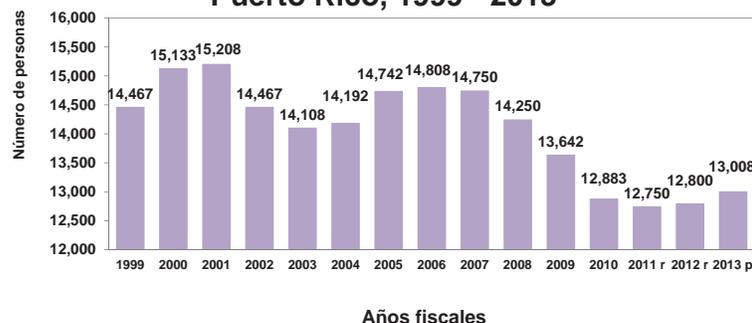
Subsector	Producto interno bruto	%	Ingreso neto	%
Bienes raíces y rentas	\$15,229,806	100.0%	\$12,049,730	100.0%
Renta bienes raíces	\$1,100,665	7.2%	\$582,560	4.8%
Oficinas de Agentes y Corredores de Bienes Raíces	---	---	---	---
Servicios de alquiler y arrendamiento	\$361,289	2.4%	\$79,840	0.7%
Alquiler y renta de automóviles y equipo	\$198,906	1.3%	-\$8,281	-0.1%
Alquiler de bienes de consumo	\$101,687	0.7%	\$56,209	0.5%
Maquinaria y equipo comercial e industrial	\$60,696	0.4%	\$31,912	0.3%
Posesión de edificios por individuos	\$13,767,852	90.4%	\$11,387,330	94.5%

Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

El empleo en este sector también reflejó la contracción económica. El mismo se ha reducido notablemente, aunque muestra una leve recuperación en los años fiscales 2012 y 2013 (**Gráfica 52**).

Los salarios de bienes raíces y renta alcanzaron un máximo en el año fiscal 2005 en el período de los años fiscales 1999 a 2006. Desde el año fiscal 2006,

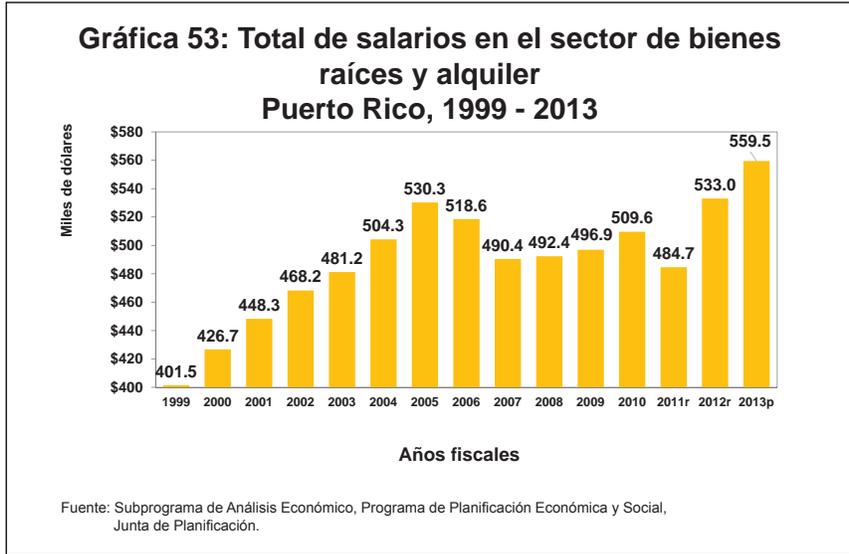
**Gráfica 52: Empleo en el sector de bienes raíces y alquiler  
Puerto Rico, 1999 - 2013**



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (2013). *State & County Employment and Wages*. Sin ajuste estacional.

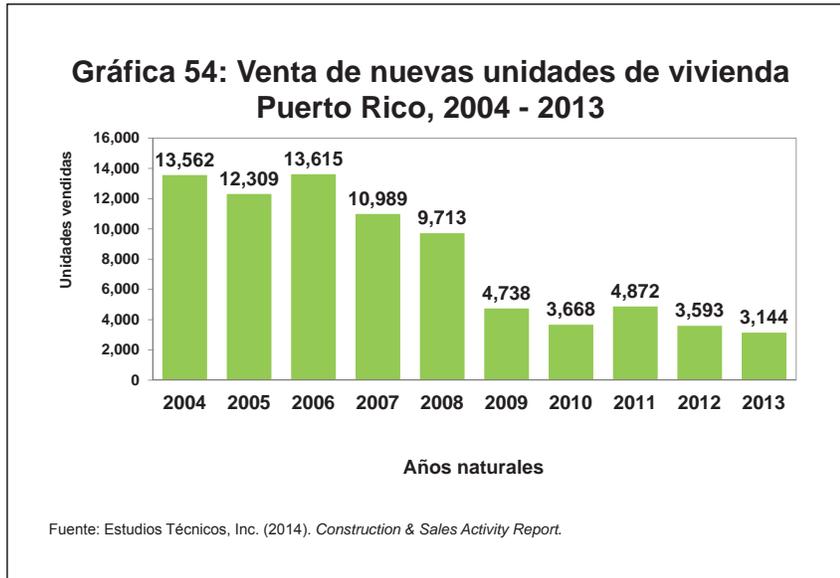
Los sectores de construcción y bienes raíces

los salarios continuaron una tendencia fluctuante a la baja, llegando a su mínimo en el año fiscal 2011. Sin embargo, durante los años fiscales 2012 a 2013, los salarios aumentaron, respecto a años fiscales anteriores. En particular, el año fiscal 2013 reflejó el valor de salarios más alto experimentado por el sector en todo el período de los años fiscales 1999 a 2013 (Gráfica 53).



**Venta de vivienda**

Al igual que en otras economías, uno de los cambios más importantes en años recientes ha sido el estancamiento del mercado inmobiliario. Además de factores coyunturales, las ventas de vivienda se han visto afectadas por otros problemas particulares, notablemente la emigración, la crisis del sector bancario y la situación financiera de las familias. De 2006 a 2013, las ventas de nuevas unidades de vivienda se han reducido significativamente; el número de unidades vendidas en el 2013 representó 23.1 por ciento de las unidades vendidas en el 2006 (precontracción).



Los sectores de construcción y bienes raíces

El crecimiento interanual de las ventas de unidades se presenta en la **Gráfica 55**.

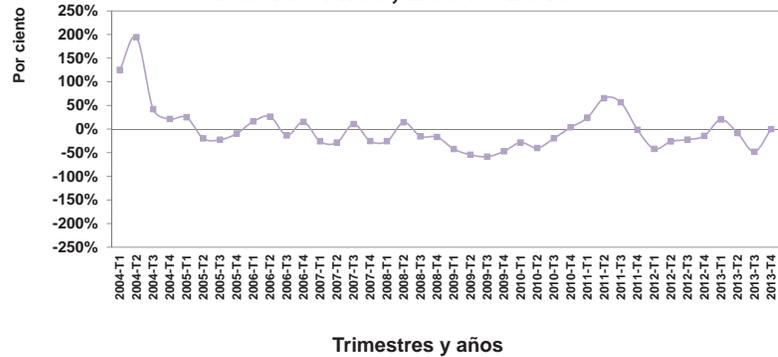
### Originaciones de préstamos hipotecarios

Las originaciones de préstamos hipotecarios han mantenido una tendencia descendente desde el 2006, ante una contracción en la demanda por vivienda. Esto es consistente con la situación económica y bancaria durante este período. En el 2010, la crisis financiera provocó el cierre de tres bancos en la Isla, lo que resultó en políticas crediticias más restrictivas por parte de las instituciones restantes. En el 2013, el valor de originaciones representaba el 53.7 por ciento del experimentado en el 2006 y una disminución de 9.2 por ciento respecto al año fiscal 2012 (**Gráfica 56**).

### Vivienda vacante

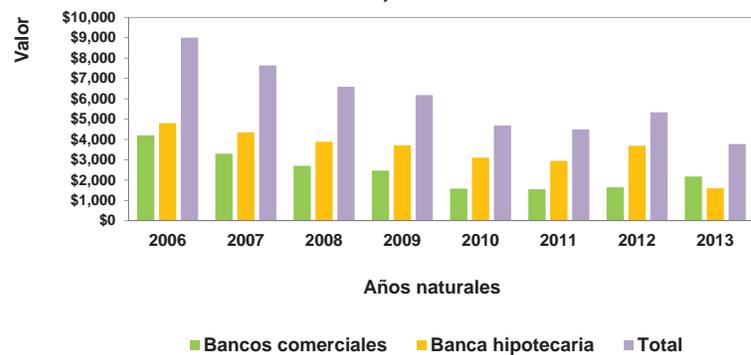
Uno de los problemas enfrentados por el sector es el número de unidades de vivienda vacante. Según los datos de la Encuesta de la Comunidad (“Puerto Rico Community Survey, o PRCS, por sus siglas en inglés”), este número excedió las 279,346 unidades para 2012. La **Tabla 5** resume los hallazgos para unidades de vivienda vacantes y propiedades disponibles.

**Gráfica 55: Crecimiento interanual en las ventas de nuevas unidades de vivienda Puerto Rico, 2004 - 2013**



Fuente: Estudios Técnicos (2014).

**Gráfica 56: Volumen de originaciones de préstamos Puerto Rico, 2006 - 2013**



Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras (2014).

Los sectores de construcción y bienes raíces

**Tabla 5: Características de la vivienda vacante  
Puerto Rico, 2010 - 2012**

Características de la vivienda vacante	Años naturales			Crecimiento 2010 - 2011	Crecimiento 2011 - 2012
	2010	2011	2012		
Total	246,987	270,236	279,346	9.4%	3.4%
Para alquiler	25,623	28,195	28,970	10.0%	2.7%
Alquiladas, sin ocupar	3,707	3,889	4,088	4.9%	5.1%
Para venta solamente	22,460	25,589	26,783	13.9%	4.7%
Ventidas, sin ocupar	8,714	8,579	7,909	-1.5%	-7.8%
Para uso ocasional, estacional y/o de recreación	57,724	63,443	67,793	9.9%	6.9%
Para trabajadores migrantes	233	279	391	19.7%	40.1%
Otros tipos de vacante	128,526	140,262	143,412	9.1%	2.2%

Fuente: Puerto Rico Community Survey (2012). *Vacancy Status (B25004)*.

## Necesidades de vivienda

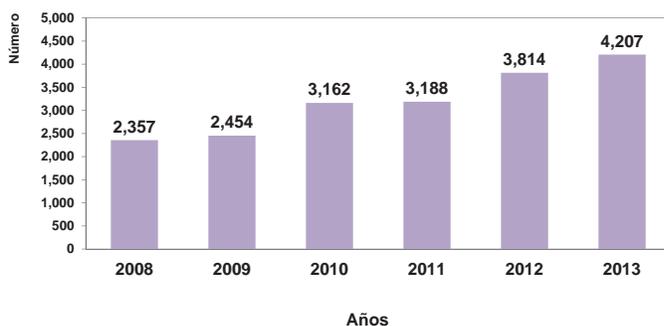
La falta de vivienda asequible para la población de ingresos bajos y medianos representa un serio problema social entre los distintos cohortes. Por ejemplo, el segmento de la población de 65 años o más tiene el crecimiento poblacional más alto, pero tiene un ingreso 19.0 por ciento por debajo del ingreso medio de Puerto Rico.

**Tabla 6: Características de la demanda y/o necesidades de vivienda  
Puerto Rico, 2011**

Características de la demanda y/o necesidades de vivienda	Número
Unidades de vivienda de calidad inferior	110,398
Familias con ingreso menor a \$20,000, con más de 30% del ingreso invertido en gastos del hogar	160,627
Familias en lista de espera para vivienda pública	9,814
Familias de bajo ingreso que cualificaron para asistencia federal dentro de 5 años	9,500
Unidades de vivienda informal	Miles
Unidades de bajo costo para individuos con ingresos extremadamente bajos	16,630

Fuente: Estudios Técnicos, Inc. (2011). *State Housing Plan, 2011-2015*.

**Gráfica 57: Número de ejecuciones hipotecarias  
Puerto Rico, 2008 - 2013**



Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras (2014).

## Ejecuciones hipotecarias

Un indicador importante de la situación del mercado inmobiliario es el de las ejecuciones hipotecarias. Entre el 2008 y el 2013, el número de préstamos hipotecarios residenciales ejecutados experimentó un aumento significativo, de 2,357 a 4,207, es decir, un incremento de 78.5 por ciento, y un monto en préstamos de \$610.1 millones. Esta tendencia es reflejo de la contracción económica experimentada, que ha

contribuido al deterioro del mercado de viviendas, añadiendo unidades a un inventario acumulado de unidades no vendidas.

## Condiciones del mercado comercial y de bienes raíces

Las condiciones del mercado de bienes raíces comerciales y de oficinas reflejan que existen las posibilidades de más contracción en unidades, según se desprende de la **Tabla 7**.

**Tabla 7: Perspectivas de los segmentos de espacio comercial Puerto Rico, 2011**

Segmento de mercado	Situación	Perspectivas
Mercado de oficinas	Tasa de desocupación: 18% a 22% Espacio vacante: 2.8 millones de pies cuadrados Rentas netas a la baja, pero estables en los mejores edificios	Saturación
Espacio de almacén	Mucho espacio vacante Obsolescencia	Posibles oportunidades de desarrollo de complejos modernos (logística)
Centros comerciales	Tasas de desocupación históricamente altas, pero estables en 8%	Necesidad de nuevos desarrollos para acomodar CVS, Walmart, Sam's Club, Kmart y Target
"Street commercial space"	Altamente afectado/ Exceso de Espacio	Malas por los próximos tres años
Mercado hotelero	Se está recuperando con aumentos en los ADR y la Ocupación	Posibilidad de nuevos desarrollos

Fuente: Estudios Técnicos, Inc. (2011).

## Resumen de hallazgos y conclusiones

Los hallazgos principales son:

- 1) El sector de la construcción se concentra cada vez más en las economías emergentes. El crecimiento en el PIB-C de mercados emergentes fue muy superior al de los países desarrollados. Se espera que el mercado de construcción en países emergentes duplique su tamaño para 2020.
- 2) Puerto Rico tuvo peor desempeño en el período 2005-2010 que las distintas regiones.
- 3) En Puerto Rico, la participación económica de la inversión en construcción en el PNB se ha reducido significativamente. Esto sugiere la necesidad de revertir la tendencia si es que se desea lograr una recuperación económica.
- 4) El sector de construcción en Puerto Rico se clasifica en diez segmentos de actividad económica, denominados subsectores. Más del 80 por ciento del producto interno bruto de la construcción (PIB-C) en el período 2011-2013 fue producido por cuatro subsectores: construcción residencial, construcción no residencial, construcción de carreteras y puentes, y contratistas de equipo de construcción.

**Los sectores de construcción y bienes raíces**

---

- 5) Desde el 2007, la participación de la construcción pública en la inversión total ha sobrepasado la de la construcción privada, promediando el 52.9 por ciento de la inversión total en construcción durante el período 2007-2013. Con excepción del 2013, la construcción pública también sobrepasó en crecimiento a la construcción privada.
- 6) El 2013 fue el primer año en el cual la construcción residencial no produjo la mayor contribución absoluta al crecimiento del PIB-C, sino que fue la construcción no residencial el subsector de mayor impacto.
- 7) Varios subsectores experimentaron crecimientos en el 2012, así como el sector en su totalidad.
- 8) Un sector altamente vinculado a la actividad de construcción es el de bienes raíces y alquiler, el cual representó el 14.5 por ciento del PIB en el fiscal 2013. Este sector ha sido afectado por condiciones negativas como el exceso de oferta en vivienda nueva, y cambios en la demanda por tipo de unidad.
- 9) Las ventas de nuevas unidades de vivienda en el 2013 fueron apenas un 23.1 por ciento del nivel experimentado en el 2006.
- 10) Los estímulos del programa Impulso a la Vivienda 2011 provocaron un aumento en el número de unidades nuevas vendidas entre el tercer trimestre de 2010 y el tercer trimestre de 2011. Posteriormente, se experimentó un alza moderada debido a nuevas políticas de estímulo a la vivienda.
- 11) La falta de vivienda adecuada, particularmente de vivienda asequible para la población de ingresos bajos y medianos representa un serio problema social entre los cohortes de población. El segmento de población de 65 años o más tiene el crecimiento poblacional más alto, pero tiene un ingreso 19.0 por ciento debajo del ingreso medio de Puerto Rico.
- 12) Ha habido un aumento significativo en el número de ejecuciones hipotecarias, lo que ha contribuido a añadir unidades de vivienda al inventario existente.
- 13) La característica principal del mercado comercial de oficinas es una alta tasa de espacio comercial desocupado en sus distintos segmentos. La rehabilitación de espacio comercial en desuso para otros usos es un área de oportunidad para el sector de la construcción.

## NOTAS

1. En adelante los años mencionados en esta sección serán años fiscales, a menos que se especifique lo contrario.
2. Los datos de esta sección se elaboran a base a de años calendario, a menos que se especifique lo contrario.
3. Global Construction Perspectives and Oxford Economics (2013). Global Construction 2025 – Executive Summary, p. 12. Obtenido de <http://www.globalconstruction2025.com>.
4. Utilizando los datos de producto bruto por sector Industrial provistos por la Junta de Planificación en 2013, se crearon agregaciones de subsectores equivalentes a la clasificación por Global Construction Perspectives and Oxford Economics. Los subsectores correspondientes a la construcción de utilidades fueron agregados, y luego se distribuyó proporcionalmente el valor de producción de los subsectores de contratistas a base de la participación de los subsectores de a) construcción residencial, b) construcción no residencial y c) el agregado mencionado previamente. Esta recomposición equivale en valor al producto bruto estimado en el fiscal 2010.
5. Global Construction Perspectives and Oxford Economics (2013). Global Construction 2025 [Reporte].
6. Godden, D. (2009). Construction – Emerging Markets to Lead the Way? [Presentación]. URL: <http://www.oxfordeconomics.com/publication/open/213289>
7. Real = a precios constantes, en oposición a precios nominales o corrientes. La Junta de Planificación de Puerto Rico indexa el valor del PNB real a los precios de 1954.
8. Los años en esta sección son años fiscales de Puerto Rico, a menos que se indique lo contrario.
9. La contribución al crecimiento (C) se calcula utilizando la fórmula  $C=\alpha\gamma$ , donde  $\alpha$  es el crecimiento de un subsector para un período en particular, y  $\gamma$  es la proporción sobre el PBC que representa el subsector. La contribución absoluta al crecimiento, como sugiere su nombre, es el valor absoluto de la contribución al crecimiento.
10. Los años especificados en esta sección son años fiscales, a menos que se indique lo contrario.

**Los sectores de construcción y bienes raíces**

---

11. Los años utilizados en esta sección son años fiscales, a menos que se indique lo contrario.
12. Una recomendación similar se ha hecho para los estados de los Estados Unidos, respecto a su situación actual de la infraestructura y las restricciones presupuestarias del gobierno federal. Ver American Society of Civil Engineers (2013). "Failure to Act: The Impact of Current Infrastructure Investment on America's Economic Future". Obtenido de <http://www.asce.org/failuretoact>.
13. Los años en esta sección son años calendario.

## Bibliografía

Accenture (2013). Achieving High Performance in the Construction Industry. Obtenido de <http://www.accenture.com/SiteCollectionDocuments/PDF/Accenture-Achieving-High-Performance-Construction-Industry.pdf>.

Ahearne, A., Delgado, J., von Weizäcker, J. (2008). A Tail of Two Countries [Informe de Política Pública]. Bruegel Policy Brief, 4, 1-8. Obtenido de <http://aei.pitt.edu/8349/>.

Égert, B., Martin, R. (2008). Real Estate, Construction and Growth in Central and Eastern Europe: Impact on Competitiveness? Focus on European Economic Integration, 2, 52-72.

Global Construction Perspectives and Oxford Economics (2012). Global Construction 2020 – Graphs Package. Obtenido de <http://www.globalconstruction2020.com>.

Global Construction Perspectives and Oxford Economics (2013). Global Construction 2025 – Executive Summary, p. 12. Obtenido de <http://www.globalconstruction2025.com>.

Godden, D. (2009). Construction – Emerging Markets to Lead the Way? [Presentación]. Obtenido de <http://www.oxfordeconomics.com/publication/open/213289>.

Junta de Planificación (2010). Estadísticas Seleccionadas de la Construcción 2009. San Juan: Area de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

Junta de Planificación (2014a). Producto Bruto por Sector Industrial. Datos provistos por la División de Análisis Económico.

Junta de Planificación (2014b). Estadísticas Seleccionadas de la Construcción 2013. San Juan: Area de Planificación Económica y Social, Negociado de Análisis Económico.

KHL Group (2013). Global Construction Trends & Forecasts [Presentación]. International Tower Cranes Conference & Reception 2012.

Lopes, J., Ruddock, L., Ribeiro, F.L. (2002). Investment in Construction and Economic Growth in Developing Countries. Building Research & Information, 30(3), 152-159.

Osei, V. (2013). The Construction Industry and Its Linkages to the Ghanaian Economy: Policies to Improve the Sector's Performance. International Journal of Development and Economic Sustainability, 1(1), 56-72.

UNCTAD - United Nations Conference on Trade and Development (2013). Global FDI Recovery Derails. Global Investment Trends Monitor, 11, p. 1. Obtenido de [http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/webdiaeia2013d1\\_en.pdf](http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/webdiaeia2013d1_en.pdf).



## **VI Los determinantes del empleo de la manufactura en Puerto Rico: aplicación de un modelo de redes-neuronales**

---



## Los determinantes del empleo de la manufactura en Puerto Rico: aplicación de un modelo de redes-neuronales\*

### Introducción

En este capítulo se presentan algunos resultados de la estimación de un modelo causal de la dinámica del empleo en el sector de la manufactura en Puerto Rico. Los resultados de la estimación son útiles para determinar los factores principales que han afectado el desempeño de ese sector económico en las últimas décadas. El seleccionar el empleo para el análisis se justifica por al menos tres razones:

- Es una variable que aporta al bienestar social, si se parte de una función de bienestar que depende del nivel de consumo y del ocio. El empleo, aunque reduce el nivel de ocio, le provee ingresos a los individuos para incrementar sus posibilidades de consumo y financiar actividades de ocio.
- Ha sido uno de los objetivos principales de la política económica del gobierno de Puerto Rico.
- Sirve como indicador económico de la actividad de esa industria y tiene la ventaja de que se recopila en frecuencia mensual (observaciones suficientes para resolver el modelo).

Para examinar los determinantes de ese indicador de la actividad económica se comenzó con un modelo de la demanda por trabajo en el que supone que las principales empresas en el sector manufacturero de Puerto Rico pueden fijar los precios de sus productos, pero no pueden hacer lo mismo en el mercado de los insumos de producción. Es razonable, también, presumir que las empresas toman las decisiones sobre los cambios en el nivel de empleo por lo menos un período antes de la fecha en que los trabajadores son contratados o despedidos. Los costos de ajuste asociados al proceso de contratar/despedir empleados es la justificación para esta conjetura.

La estructura del modelo implica que la tecnología que utilizan las empresas genera un nivel de producción que depende de: el insumo laboral, los distintos tipos de capital, los insumos energéticos, la materia prima y un elemento estocástico que afecta el empleo. Además, se supone que los productores enfrentan una función de demanda por su producto, que es función de la participación de la empresa en la producción total de la economía, el nivel general de precios y un elemento aleatorio. El objetivo de las firmas es maximizar las ganancias o minimizar los costos. La solución de ese modelo genera una función de demanda de trabajo que tiene como argumentos:

\* Por: Wilfredo Toledo, Ph. D.

**Los determinantes del empleo de la manufactura en Puerto Rico**

---

- El nivel de la producción agregada del país: por tanto, los factores que determinan la demanda agregada.
- Los niveles de los demás factores de producción: por consiguiente de los precios de los demás insumos.
- El salario.
- La demanda agregada no local, ya que una proporción de la producción de manufactura de la Isla se exporta.
- Un conjunto de variables que explican las decisiones de las empresas no locales a ubicarse en Puerto Rico: parte de la demanda laboral proviene de empresas no locales.
- Además, es necesario tomar en cuenta los cambios estructurales que han afectado la actividad de la manufactura en Puerto Rico.

Las variables específicas utilizadas en la estimación del modelo se presentan en la **Tabla 1**. Esas variables son medidas de los costos de los insumos de producción o indicadores de la demanda agregada. Por ejemplo, algunos de los predictores son: el precio del petróleo, varios índices de precios de los productores de los Estados Unidos, el costo de la electricidad en Puerto Rico y la proporción que la compensación de los empleados de producción de manufactura de Puerto Rico representa de la misma variable para los Estados Unidos. Además, se utilizaron como variables independientes: la inflación local, la estimación de las ventas totales al detalle, el Índice de Actividad Económica del Banco Gubernamental de Fomento (BGF) y el valor de las importaciones a la Isla, como indicadores de la demanda agregada en Puerto Rico.

Para medir la demanda agregada de los Estados Unidos se usaron factores tales como: la tasa de inflación en ese país, el Índice de la Producción Industrial, el Índice Coincidente de la Actividad Económica de Estados Unidos y el empleo de manufactura. El Índice de las Probabilidades de Recesión estadounidense y la pendiente de la curva de rendimiento se utilizaron como medidas de la anticipación de los niveles de la demanda agregada en el futuro. El Índice de Recesión en las economías de Europa también fue tomado en cuenta como *proxy* para la demanda agregada global. Los flujos de inversión extranjera directa (IED) de Estados Unidos a América Latina y Asia se usaron como indicadores de los cambios estructurales que han afectado la competitividad relativa de los diferentes países, incluyendo a Puerto Rico. Las variables específicas utilizadas fueron la IED de los Estados Unidos en la región *j* como porcentaje del total de los flujos de la inversión extranjera directa de ese país en cada período. Esas variables reflejan cambios en el ambiente económico internacional que afectaron la inversión de los Estados Unidos en el extranjero. Finalmente, se utilizaron varias variables dicótomas para modelar algunos de los cambios estructurales que han afectado a la economía de Puerto Rico.

Los determinantes del empleo de la manufactura en Puerto Rico

Tabla 1: Descripción de las variables utilizadas en la estimación

Indicadores económicos de Puerto Rico	Símbolo	Indicadores económicos no locales	Símbolo
Empleo en manufactura	LMNF o LMNF subsector (ex LMNFCHEMICAL.)	Índice de la Probabilidad de Recesión en los Estados Unidos	REPROUS
VARIABLES BINARIAS PARA MEDIR CAMBIOS ESTRUCTURALES	D año mes (ej. D9502)	Índice de Actividad Económica coincidente para los Estados Unidos. Fuente: Banco de la Reserva Federal de St. Louis	USPHCI
Salarios de empleados de producción de manufactura (varios subsectores) Fuente: BLS	Wrealmnf	Índice de Precios al Consumidor para todos los consumidores urbanos de EE. U. Fuente: Departamento de trabajo: Oficina de estadísticas laborales	CPIUSALL
	WMNF		
Índice de Actividad Económica del BGF	BGINDEX	Índice de Producción Industrial de EE.UU. del Banco de Reserva Federal de St. Louis:	IINDPRO
Estimado del total de ventas al detalle	DTSALE	Los precios del petróleo crudo: West Texas Intermediate (WTI) - Cushing, Oklahoma	Poil
Importaciones	IMPORTOT	Índice de Precios del Productor EE. UU.: Materia prima	PPICRM
Tasa de inflación del IPC.	IINFLPR	Índice de Precios al Productor EE. UU.: Mercancías acabadas y de equipo	PPICPE
Índices de productividad	LAMDAs	Índice de Precios al Productor EE. UU.: materiales intermedios : suministros y componentes	PPIITM
Impuestos: Recaudación Fondo General	GTAXREV	Flujos de IED desde Estados Unidos a América Latina, Europa y Asia (cinco variables) (porcentaje de cada región del total de los flujos de IED)	FFDIOTHLREL
		Fuente: Cuentas Nacionales de Estados Unidos	FDILATITHREL
			(Centr.Ame) FDICENTRREL
			(Sur América) FDISOUTLA
		(Asia). FDIASIAREL	
Quiebras totales	QUIEBTOT	Pendiente de la curva de rendimiento: 10 años TBill- tasa de fondos federales.	SLOPEYELDC
Costo de la electricidad industrial.	PRECIOELECIND	Empleo manufacturero de EE. UU. Fuente: BLS	LMNFUS
		Salarios por hora de manufactura de Estados Unidos (diversos sub-sectores) Fuente: BLS	WAGEUS
		Indicador de Recesión para cuatro grandes países europeos de la OECD	BIGEUOREC
		Tasa de interés de los fondos federales	FedFund

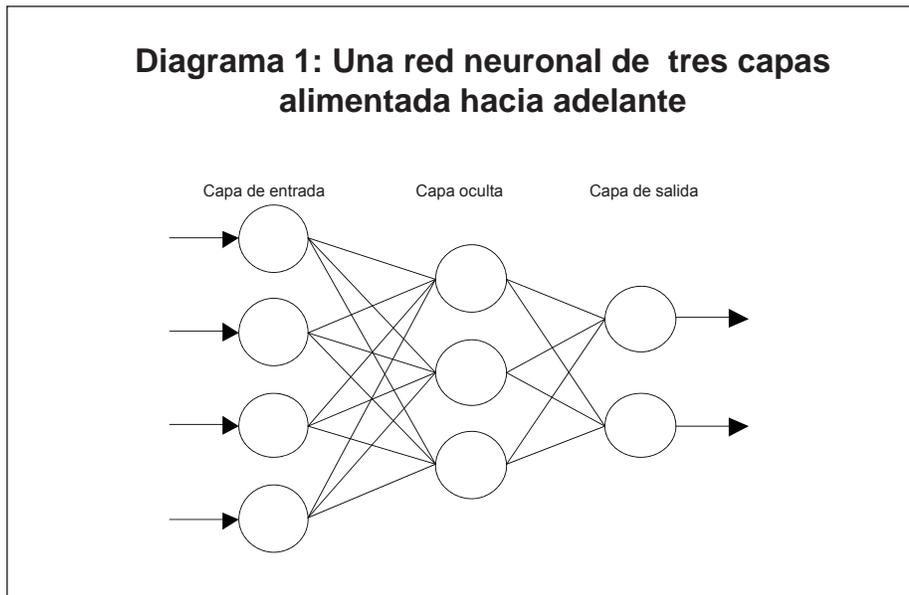
## Un modelo de red neuronal artificial de manufactura de empleo en Puerto Rico

El modelo de demanda por trabajo descrito en la sección anterior contiene muchas variables, por lo que surgiría el problema de multicolinealidad si se estima mediante regresión lineal. Tomando este hecho en consideración y para permitir relaciones no lineales entre las variables, se utilizó la técnica de Redes Neuronales Artificiales (ANN) para resolver el modelo.

### Descripción breve de los modelos ANN

Los modelos ANN son un tipo de inteligencia artificial, que pretenden imitar la estructura del cerebro humano. Estos modelos se componen de muchos elementos computacionales no lineales (neuronas o nodos) conectados entre sí por pesos que son calibrados durante la fase de entrenamiento, para mejorar las ejecutorias del

sistema. Los modelos de Redes Neuronales están compuestos por capas. Cada capa en una red es una matriz de elementos o neuronas. La información fluye a través de cada nodo de una manera de entrada (*input*) y salida (*output*) como se muestra en el **Diagrama 1**. Las Redes Neuronales “aprenden” ajustando la intensidad de la señal proveniente de las neuronas en la capa anterior



El modelo utilizado en esta investigación puede ser representado matemáticamente como:

$$L_t = f \left[ \alpha + \sum \omega_{ho} \psi \left( \beta_h + \sum \omega_{hi} x_i \right) \right]$$

Donde  $L_t$  es el empleo de manufactura (o subsector); los  $\beta_h$  en la capa oculta -  $\psi(\dots)$ - son los pesos para el sesgo en cada una de las neuronas ocultas, los  $w_{hi}$  son los pesos o los parámetros que conectan cada variable de entrada ( $x$ ) con cada neurona en la capa oculta. En la capa de salida--  $f[\dots]$ --  $\alpha$  es la ponderación del sesgo y los  $w_{ho}$  son los pesos que se le asignan a cada neurona en la capa oculta para transformarlas a la unidad de la variable objetivo (el empleo). En nuestro modelo, la función de activación,  $\psi$ , es una función tangente hiperbólica y la función de salida,  $f$ , es la identidad.

Los parámetros del modelo son seccionados para minimizar una función de pérdida dada por:

$$C_i = \sum (L_{it} - \hat{L}_{it})^2$$

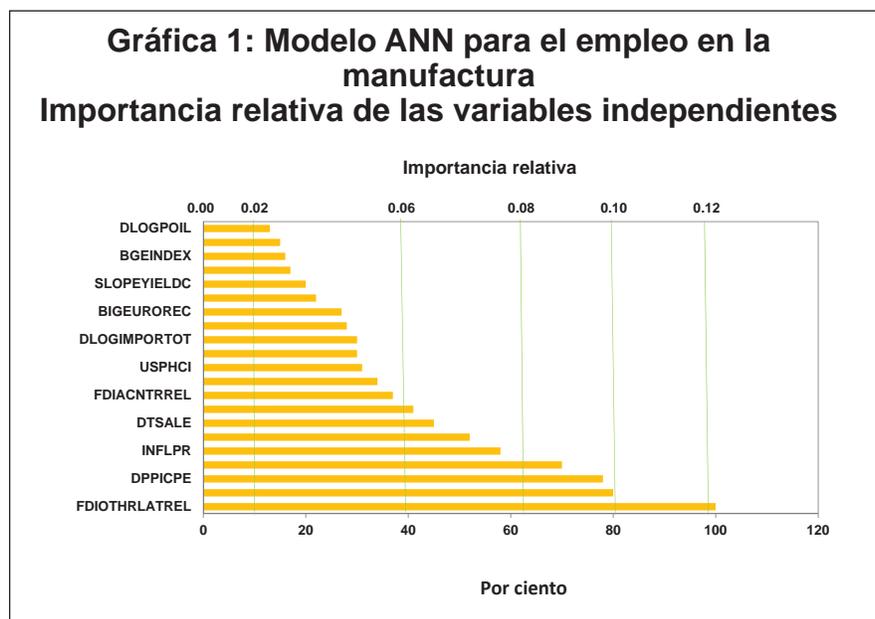
Este procedimiento se conoce como entrenamiento de las neuronas de la red y el resultado son los parámetros óptimos del modelo. El entrenamiento se realiza en una partición de los datos, usualmente el 70.0 por ciento de las observaciones totales y el resto de los datos se utilizan para someter a prueba el modelo ANN. Sin embargo, con datos de series de tiempo en el que no se debe alterar el orden de las observaciones y pudieran estar sujetos a cambios estructurales en los parámetros, el tratamiento es un poco diferente.

## Resultados del análisis ANN

Esta técnica se aplicó al empleo total de manufactura en Puerto Rico. También, se analizó el empleo de varias industrias en ese sector. Sin embargo, los resultados para los subsectores individuales no variaron significativamente de los del empleo total de manufactura. Por esa razón, se informan los resultados de todo el sector y algunos subsectores claves.

El análisis se realizó con datos mensuales para el período de 1991:01 a 2013:04. Todos los datos fueron transformados para satisfacer los requerimientos de los modelos ANN y se normalizaron para poder comparar la aportación relativa de cada variable independiente explicando la variabilidad en las variables de empleo. Los modelos contienen tres capas: la de entrada, una oculta y la capa de salida. La capa de entrada incluye dos variables binarias que reflejan los cambios estructurales que afectaron la variable dependiente en el 1996 y 2007.

La importancia relativa de las variables independientes explicando la dinámica del empleo total de manufactura en la Isla se muestra en la **Gráfica 1**. Se encontró que dos de las variables asociadas a los flujos de la inversión extranjera directa de los Estados Unidos hacia América Latina y otros países de la región tuvieron la importancia relativa mayor en la determinación del empleo de manufactura en Puerto Rico durante el período bajo análisis. También, el flujo de IED de los Estados Unidos a Asia presentó una aportación significativa a las variaciones de la variable dependiente del modelo ANN. Esas variables independientes miden los flujos de la IED a regiones como porcentajes de los flujos totales de IED de los Estados Unidos hacia el exterior, como se mencionó anteriormente. Por lo tanto, pueden tomarse como *proxies* de los acuerdos comerciales de los Estados Unidos, como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte con los Estados Unidos (NAFTA, por sus siglas en inglés) y el Tratado de Libre Comercio de Centroamérica con los Estados Unidos (CAFTA, por



sus siglas en inglés), y otros cambios en competitividad que afectaron en forma desigual el flujo de los fondos de inversión de ese país hacia distintas regiones.

La tasa de crecimiento del Índice de Precios del Productor estadounidense y la inflación en la Isla están entre las variables que mejor proyectan el empleo en la manufactura. También, se encontró que la actividad económica en los Estados Unidos y en Puerto Rico han tenido un alto impacto en el desempeño del sector de manufactura de la Isla. Estas variables pueden tomarse como indicadores de la demanda agregada en ambas economías. Por otro lado, el costo de mano de obra en Puerto Rico en relación con los Estados Unidos aparece en el octavo lugar de importancia en este modelo.

Algunos hallazgos del ajuste del modelo para otros subsectores de manufactura en Puerto Rico son los siguientes:

- La dinámica del empleo en el subsector de los productos químicos es muy similar a la del empleo total de manufactura. Algunas diferencias son que: el empleo de manufactura en Estados Unidos parece estar muy relacionado con el empleo en este subsector, la variable de los salarios reales de Puerto Rico ocupó la décima posición en importancia, de 23 variables, y la pendiente de la curva del rendimiento la posición décimo cuarta.
- La industria de alimentos, como es conocido, produce principalmente para los mercados locales. Por lo tanto, las variables independientes con mayor poder explicativo para el empleo en este subsector fueron indicadores del estado de la economía de Puerto Rico. El estimado de las ventas al detalle totales en la Isla fue la variable más relevante en el modelo ANN para esta industria. Los otros dos factores principales fueron: las quiebras personales y la tasa de inflación de la Isla. Por lo tanto, el nivel de la demanda agregada local parece ser el determinante más importante del empleo en la industria de alimentos.
- Las variables explicativas principales en el empleo en la industria de ropa en Puerto Rico fueron: el empleo de manufactura en los Estados Unidos y el total de ventas al detalle en Puerto Rico. Los flujos de la IED de Estados Unidos a Asia y América Latina fueron las variables en tercer y cuarto lugar en importancia.

## Conclusión

La manufactura ha sido de suma importancia para el crecimiento de nuestra economía. Sin embargo, el deterioro de ese sector económico se ha hecho evidente en las últimas décadas. En este Capítulo se reseñó parte de un análisis sobre el estado del sector de manufactura en Puerto Rico de 1990 hasta el presente. En el mismo se identificaron los factores principales que determinan la evolución de la actividad económica de ese sector. Se encontró que los cambios en las condiciones de competitividad de la manufactura a nivel mundial parecen ser las causas principales de la reducción experimentada por el empleo de ese sector en Puerto Rico. No obstante, también se determinó que algunos sectores, principalmente los más atados a la economía local, son menos susceptibles a esas perturbaciones externas. Por tanto, puede concluirse que el desarrollo de estrategias que fortalezcan los subsectores que son más resistentes a los impulsos externos, debe ser una forma de redirigir la actividad económica de la manufactura de la Isla hacia el crecimiento a largo plazo.



## **VII Impacto económico del sector de la tecnología de la comunicación de información en Puerto Rico**

---



## Impacto económico del sector de la tecnología de la comunicación de información en Puerto Rico\*

### Resumen

En tiempos de crecimiento lento y volatilidad continua, muchos países están buscando políticas que estimulen el crecimiento económico y puedan crear nuevos puestos de trabajo. La tecnología de la comunicación de información (TCI) es una de las industrias de más rápido crecimiento que ha creado millones de empleos. Además, es un factor importante para la innovación y el desarrollo. El plan de la Unión Europea para transformar al continente en “la economía más competitiva y dinámica basada en el conocimiento en el mundo” en 10 años, fracasó.

Puerto Rico necesita urgentemente impulsar su crecimiento económico y generar empleo. En el pasado, varios planes económicos apoyados por el Gobierno señalaron el papel del sector de TCI para el desarrollo económico y competitividad de la Isla. Sin embargo, Puerto Rico se ha quedado rezagado con respecto a indicadores tecnológicos y de conectividad en comparación con competidores directos, tales como: Singapur, Irlanda y Dinamarca. Este trabajo analiza el impacto real de la preparación tecnológica y la industria de TCI en la economía Puerto Rico. Esta industria constituye uno de los sectores estratégicos que pueden reactivar la economía.

### Una economía a base del conocimiento

La compañía AT Kearney, H. Calero Consulting Group, Inc. y otras organizaciones desarrollaron la Visión y Plan de Acción para lograr una visión integral de Puerto Rico para el 2025, luego de una investigación extensa realizada entre los años 2003 y 2004. El informe señala que: “En 2025, Puerto Rico es una sociedad próspera, productiva e innovadora, capaz de generar conocimiento con espíritu emprendedor y apoyo de un sector público eficiente. El conocimiento y la tecnología son los principales motores de la economía”. Para lograr esto, se requiere enfocar en la infraestructura de TCI y el capital humano en Puerto Rico. La contribución del sector de informática al producto interno bruto (PIB) fue \$2.6 millardos en el año 2012. Esto representó 3.9 por ciento de valor del PIB en el año 2012 (**Gráfica 1**).

Las estrategias a considerar incluyen mejorar la competitividad, calidad y capacidad de la telecomunicaciones en Puerto Rico y su infraestructura de tecnología informática (TI); establecer puntos de referencia de las mejores prácticas de TCI en el mundo; analizar barreras de la reglamentación existente y necesidad de capital, entre otras, que impiden la inversión del sector privado en este sector. Se requiere incluir requisitos de la industria TCI en la reglamentación vigente correspondiente a este sector y ofrecer incentivos específicos. El plan propuesto

\* Por: *Heidie Calero J. D., Presidenta, H. Calero Consulting Group, Inc. Inc.*

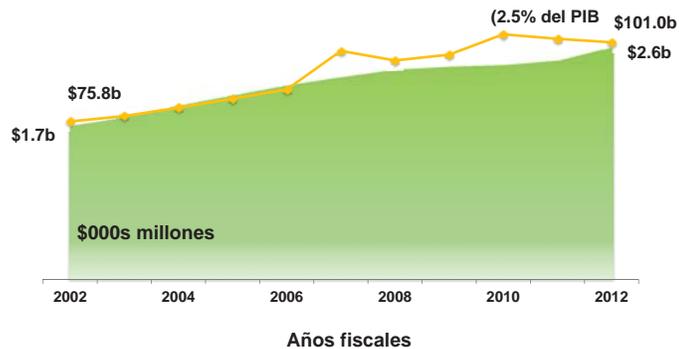
Sector de informática

requiere aumentar la productividad del capital humano local con el uso de tecnología; entrenamiento y expansión de programas de certificación para tecnología informática y de Internet. En la **Gráfica 2** se presenta los empleos comprometidos por sector, según la Compañía de Fomento Industrial (PRIDCO, por sus siglas en inglés). El total de empleos comprometidos es 7,500 empleos, de estos 6.4 por ciento corresponde al sector de electrónica y tecnología informática (TI).

Las alianzas con proveedores de TI proveen infraestructura de TI y entrenamiento a través del sistema educativo. Estos entrenamientos y desarrollo de destrezas aumentarán la productividad laboral. La reducción de las ineficiencias en reglamentos tendrá un impacto positivo en la economía. Una estrategia eficaz de TI mejora el posicionamiento y la “marca de país” de Puerto Rico y promueve la inversión y las exportaciones, incluyendo proceso de investigación y desarrollo de manufactura sofisticada. También, Puerto Rico 2025 recomendó otras estrategias a corto plazo para simplificar el proceso de permisología a la par de mejores prácticas adoptadas por competidores.

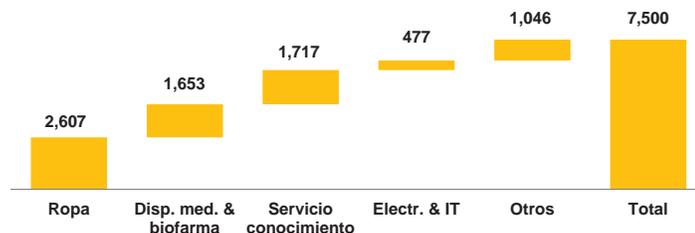
El año pasado, el gobierno de Puerto Rico contrató los servicios de la firma Boston Consulting Group, Inc. para revisar la estrategia económica de la Isla. El plan de PRIDCO (2013-2018) apuesta al conocimiento como sector prioritario; protege la base industrial existente en la Isla; facilita la expansión de los negocios a través de núcleos de actividad industrial; y atrae nuevas empresas que usen las capacidades de la Isla. La visión de Puerto Rico como un centro mundial para la industria de servicios de conocimiento incluye las siguientes iniciativas: hacer de Puerto Rico un centro de subcontratistas para procesos de conocimiento; buscar subcontratistas integrados; expandir sector de tecnología de la información y de subcontratación de servicios comerciales, junto a la expansión de las industrias aeroespaciales y de defensa.

**Gráfica 1: Contribución del sector de informática al producto interno bruto Puerto Rico, 2002 - 2012**



Fuente: Subprograma de Análisis Económico, Programa de Planificación Económica y Social, Junta de Planificación.

**Gráfica 2: Empleos comprometidos por sector Puerto Rico**



Fuente: Compañía de Fomento Industrial.

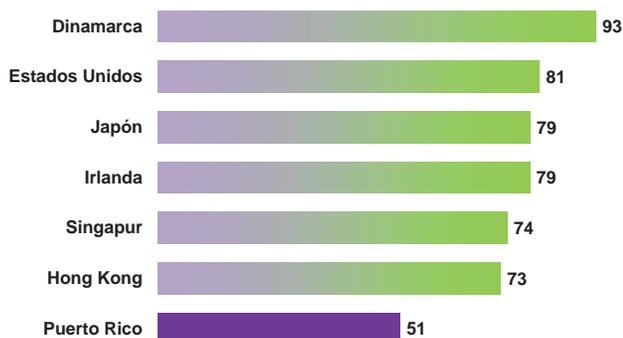
## Puerto Rico se está quedando atrás

En un mundo competitivo, las empresas dependen cada vez más de TCI para crear empleos y generar actividad económica. Para lograr esto, se necesita una política de TI vinculante con objetivos específicos, infraestructura y capital humano. Europa se resistió a objetivos vinculantes de reforma para TI y para otros sectores. Tal vez, algunos europeos no querían vivir en la economía más dinámica y competitiva del mundo. Pero, es necesario el crecimiento como una medida defensiva para proteger a los ciudadanos cuando no pueden trabajar o cuando están enfermos, mayores o desempleados.

Lamentablemente, Puerto Rico está rezagado frente a otros competidores en medidas que impulsan conectividad. En el 2012, Dinamarca tenía 93 usuarios de internet por cada 100 personas, Irlanda y Singapur tenían 79 y 74, respectivamente. Esto en comparación con 51 usuarios de internet por cada 100 personas en Puerto Rico (**Gráfica 3**).

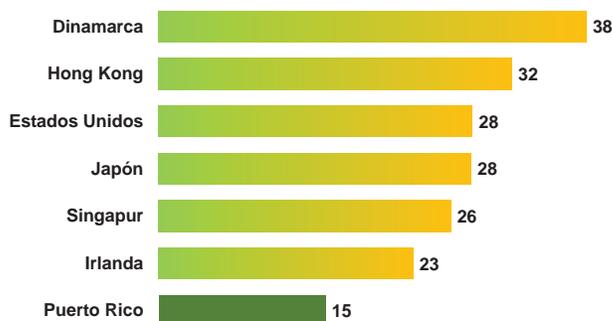
La situación es similar en penetración de banda ancha. En el 2012, había 15 usuarios de banda ancha por cada 100 personas en Puerto Rico,

**Gráfica 3: Usuarios de internet por 100 personas  
Países seleccionados, 2012**



Fuente: Banco Mundial.

**Gráfica 4: Usuarios de banda ancha por 100 personas  
Países seleccionados, 2012**

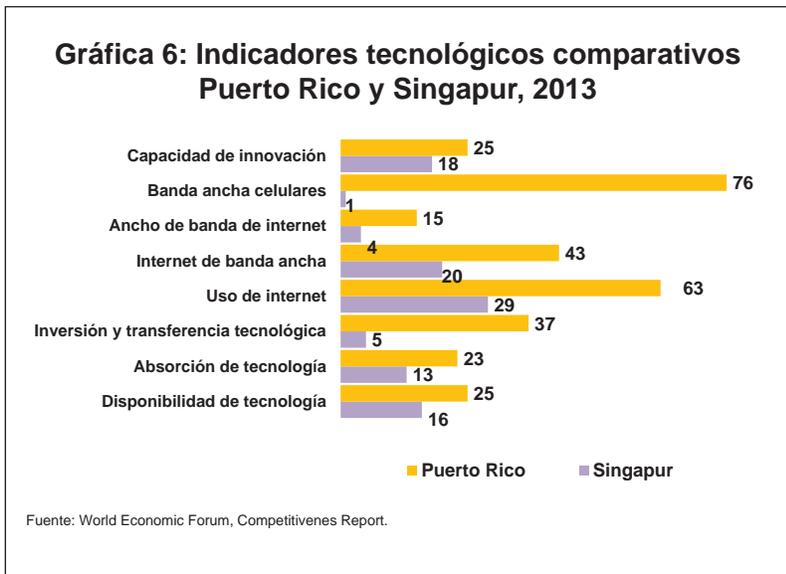


Fuente: Banco Mundial.

mientras que algunos de nuestros competidores directos, como Singapur y Dinamarca tenían 26 y 38 usuarios, respectivamente (**Gráfica 4**).

La publicación del Banco Mundial, "Doing Business", indica que Puerto Rico se queda atrás frente a competidores directos como Singapur en: cumplimiento de contratos, en comercio, en gasto en investigación y desarrollo, así como en inversión extranjera directa y transferencia de tecnología (**Gráfica 5 y 6**).

Sector de informática



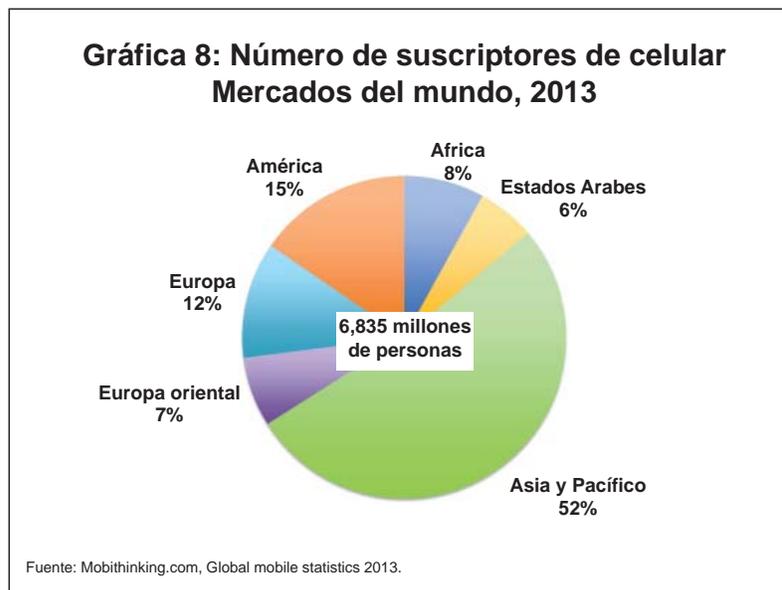
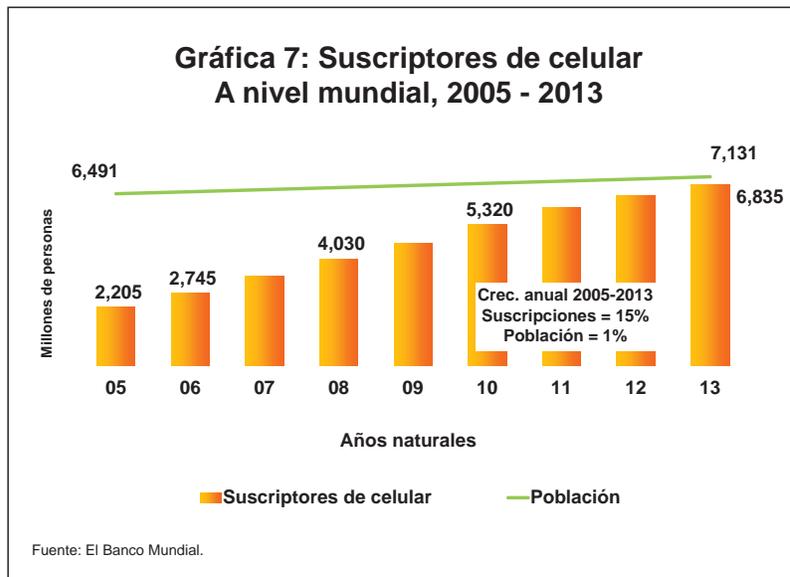
Comparado con Singapur, Puerto Rico también muestra rezago en preparación tecnológica. En el 2012, las diferencias son más notables en la inversión extranjera y el uso de internet.

### Hay que mantenerse conectado

La industria de la TCI está cambiando el mundo y la forma de hacer negocios. En el 2013, las suscripciones móviles (6.8 millardos) se acercaron a las cifras globales de población (7.1 millardos). De 2005 a 2013, la tasa anual de crecimiento de las suscripciones móviles en el mundo fue 15.0 por ciento en comparación con 1.0 por ciento de crecimiento de la población mundial (**Gráfica 7**).

Sector de informática

En el 2013, la mayor parte del crecimiento de la suscripción móvil ocurrió en Asia y el Pacífico (52.0 por ciento del total). Los otros dos grandes mercados fueron América y Europa con 15.0 y 12.0 por ciento, respectivamente (**Gráfica 8**). El protocolo de internet (IP, por sus siglas en inglés) es el idioma universal de la comunicación electrónica y múltiples aplicaciones se ejecutan a través de múltiples tecnologías de red gracias al poder integrador de IP.



Hoy en día, los teléfonos inteligentes y las tabletas están reemplazando la manera tradicional de permanecer conectados. Según Canalys, las ventas de teléfonos inteligentes en todo el mundo crecerán de 695 millones en el 2012 a 1,343 millones en el 2016, mientras que las ventas de tabletas crecerán de 115 millones a 384 millones en el mismo período. En esta nueva era de conectividad, la competitividad de las economías depende

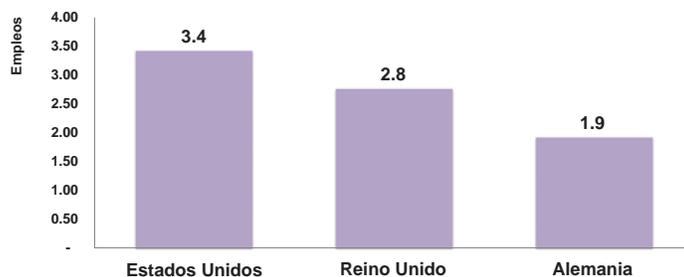
de su capacidad para apalancar las nuevas tecnologías cuyo impacto sobre el empleo y el crecimiento es enorme.

## ¿Cómo TCI ayuda a la economía?

El sector de TCI es, y se espera que continúe como uno de los mayores empleadores. En los Estados Unidos se espera que los trabajos de informática y tecnología de la información aumenten 47.0 por ciento hasta el año 2020 con la creación de 579,500 nuevos puestos de trabajo. En esta era de conectividad, una conexión a internet de alta velocidad y banda ancha confiable estimula el empleo a través de tres canales: primero, con empleos directos como técnicos de telecomunicaciones y trabajadores en construcción; con empleos indirectos, tales como, revendedores de equipo; y con empleo inducido generado por el gasto de los hogares.

Varios estudios en los Estados Unidos indican que por cada empleo en la industria de banda ancha, se crean un promedio de 3.4 empleos adicionales en otros sectores. En Reino Unido y Alemania, el multiplicador de empleo es 2.76 y 1.92, respectivamente (**Gráfica 9**). En el año 2013, se estimó que el mercado tecnológico mundial crecería un 8.0 por ciento, creando nuevos empleos, generando salarios y con oferta creciente de servicios y productos.

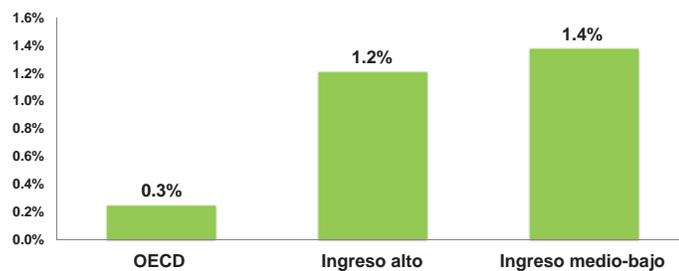
**Gráfica 9: Impacto de banda ancha en la creación de empleos**  
Países seleccionados, 2012



Fuente: ITU, Impact of Broadband on the economy.

Los resultados de diversos países confirman el efecto positivo de TCI en el crecimiento económico. Un aumento del 10.0 por ciento en la penetración de banda ancha se asocia con un aumento del 1.4 por ciento en el crecimiento del producto interno bruto (PIB) en los países de bajos y medianos ingresos y de un 1.2 por ciento en el crecimiento de países de altos ingresos (**Gráfica 10**).

**Gráfica 10: Crecimiento del PIB asociado a la penetración de banda ancha**



Fuente: ITU, Impact of Broadband on the economy.

La explosión de los dispositivos conectados en todo el mundo ha

**Sector de informática**

---

creado nuevas formas para que las empresas sirvan a sus clientes. Se han hecho disponibles numerosos servicios públicos a través de internet y los teléfonos móviles. La transición a la computación en nube es una de las tendencias clave para la modernización. TCI ha facilitado la creación de un nuevo sector: la industria de aplicaciones para internet y teléfonos móviles. Se ha reportado que las aplicaciones de Facebook crearon más de 182,000 puestos de trabajo en el año 2011 y que el valor agregado de la aplicación de Facebook supera los \$12.0 billones. Puerto Rico necesita y debe enfocar esfuerzos estratégicos en este importante sector económico.



## **Apéndice Estadístico**

---



**TABLA DE CONTENIDO**

**TABLE OF CONTENTS**

Tabla	Página	Table	Page
1 SERIE SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO TOTAL Y PER CAPITA	A-1	1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2 PRODUCTO NACIONAL BRUTO	A-4	2 GROSS NATIONAL PRODUCT	A-4
3 PRODUCTO NACIONAL BRUTO A PRECIOS CONSTANTE DE 1954	A-6	3 GROSS NATIONAL PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-6
4 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO NACIONAL BRUTO	A-8	4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT	A-8
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-10	5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-10
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-12	6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-12
7 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-14	7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-14
8 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-16	8 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-16
9 PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-18	9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-18
10 INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-20	10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-20
11 DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NACIONAL NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-22	11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET NATIONAL INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-22
12 INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-24	12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-24
13 INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-26	13 GROSS FARM INCOME	A-26
14 RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO NACIONAL BRUTO, EL INGRESO NACIONAL NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-28	14 RELATION BETWEEN GROSS NATIONAL PRODUCT, NET NATIONAL INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-28

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**TABLA DE CONTENIDO (Cont.)**

**TABLE OF CONTENTS (Cont.)**

Tabla	Página	Table	Page
15 INGRESO PERSONAL	A-30	15 PERSONAL INCOME	A-30
16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-32	16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-32
17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-34	17 CONSUMERS' DEBT	A-34
18 BALANZA DE PAGOS	A-36	18 BALANCE OF PAYMENTS	A-36
19 NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-38	19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-38
20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-40	20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-40
21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-41	21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-41
22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-44	22 FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-44
23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN)	A-46	23 EXPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-46
24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN)	A-47	24 IMPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-47
25 BALANCE COMERCIAL	A-48	25 TRADE BALANCE	A-48
26 CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA	A-50	26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-50
27 RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-52	27 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-52
28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-55	28 PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-55

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

---

---

**TABLA DE CONTENIDO (Cont.)**

Tabla	Página
29 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-57
30 ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS EN PUERTO RICO	A-59
31 ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS	A-60
32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS EDAD Y MÁS	A-62
33 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-65
34 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-67

**TABLE OF CONTENTS (Cont.)**

Table	Page
29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-57
30 EXCISE TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-59
31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-60
32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OF AGE AND OLDER	A-62
33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-65
34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-67

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

**TABLA DE CONTENIDO (Cont.)**

**TABLE OF CONTENTS (Cont.)**

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE INFLACIÓN	A-3	INFLATION RATE	A-3
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES	A-3	PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES	A-3
INGRESO PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES	A-3	AVERAGE FAMILY INCOME AT CURRENT PRICES	A-3
ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS	A-3	CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES	A-3
PRODUCTO NACIONAL BRUTO	A-5	GROSS NATIONAL PRODUCT	A-5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES	A-7	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT IN CONSTANT PRICES	A-7
CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO NACIONAL BRUTO REAL	A-7	GROSS NATIONALPRODUCT INGREASE IN CONSTANT PRICES	A-7
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACCIONAR EL PRODUCTO NACIONAL BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-9	IMPLICIT PRICE DEFLATORS INCREASE FOR GROSS NATIONAL PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-9
RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-11	RELATION BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-11
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-13	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-13
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACCIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS	A-15	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT	A-15
VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN	A-17	CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE	A-17
PRODUCTO NACIONAL BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-19	GROSS NATIONAL PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-19
INGRESO NACIONAL NETO E INGRESO INTERNO NETO	A-21	NET NATIONAL INCOME AND NET DOMESTIC INCOME	A-21
INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-25	NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-25
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-27	GROSS FARM INCOME	A-27

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

---

**TABLA DE CONTENIDO (Cont.)**

**TABLE OF CONTENTS (Cont.)**

Gráfica	Página	Graph	Page
RELACIÓN ENTRE PRODUCTO NACIONAL BRUTO, INGRESO NACIONAL NETO E INGRESO PERSONAL	A-29	RELATION BETWEEN GROSS NATIONAL PRODUCT, NET NATIONAL INCOME AND PERSONAL INCOME	A-29
INGRESO PERSONAL	A-31	PERSONAL INCOME	A-31
ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-33	PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-33
RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-35	RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT	A-35
BALANZA DE PAGOS	A-37	BALANCE OF PAYMENTS	A-37
NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES	A-39	NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS	A-39
TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS	A-43	TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS	A-43
BALANCE COMERCIAL	A-49	TRADE BALANCE	A-49
CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS	A-51	ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS	A-51
RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-54	GOVERNMENT OF PUERTO RICO NET RECURRENT REVENUES	A-54
DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-58	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-58
TASAS DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES	A-61	BIRTH AND DEATH RATES FOR EVERY 1,000 POPULATION	A-61
POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1 <sup>RO</sup> DE JULIO	A-61	POPULATION OF PUERTO RICO AS OF THE 1 <sup>ST</sup> OF JULY	A-61
TASA DE DESEMPLEO	A-63	UNEMPLOYMENT RATE	A-63

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

---

---

**TABLA DE CONTENIDO (Cont.)**

**TABLE OF CONTENTS (Cont.)**

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE PARTICIPACIÓN	A-64	PARTICIPATION RATE	A-64
EMPLEO TOTAL	A-66	TOTAL EMPLOYMENT	A-66
GRUPO TRABAJADOR	A-68	LABOR FORCE	A-68
NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS	A-68	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS	A-68

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

**TABLA DE CONTENIDO (Cont.)**

**TABLE OF CONTENTS (Cont.)**

Tasas de Crecimiento	Página	Rates of Growth	Page
INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL	A-71	INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES	A-71
1 PRODUCTO NACIONAL BRUTO	A-74	1 GROSS NATIONAL PRODUCT	A-74
2 PRODUCTO NACIONAL BRUTO PER CAPITA	A-74	2 PER CAPITA GROSS NATIONAL PRODUCT	A-74
3 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-75	3 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-75
4 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CAPITAL	A-75	4 PER CAPITAL PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-75
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS	A-76	5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS	A-76
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS	A-76	6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON DURABLE GOODS	A-76
7 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS	A-77	7 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES	A-77
8 GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	A-77	8 GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES	A-77
9 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-78	9 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-78
10 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	A-78	10 CONSTRUCTION INVESTMENT	A-78
11 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA	A-79	11 PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT	A-79
12 INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	A-79	12 MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT	A-79
13 PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-80	13 GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-80
14 PRODUCTO INTERNO BRUTO PER CÁPITA	A-80	14 PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-80
15 INGRESO PERSONAL	A-81	15 PERSONAL INCOME	A-81
16 INGRESO PERSONAL PER CÁPITA	A-81	16 PER CAPITA PERSONAL INCOME	A-81
17 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE	A-82	17 DISPOSABLE PERSONAL INCOME	A-82
JUNTA DE PLANIFICACIÓN / PLANNING BOARD			A-xiii

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

---

**TABLA DE CONTENIDO (Cont.)**

**TABLE OF CONTENTS (Cont.)**

Tasas de Crecimiento	Página	Rates of Growth	Page
18 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CAPITA	A-82	18 DISPOSABLE PERSONAL INCOME PER CAPITA	A-82
19 INGRESO NACIONAL NETO	A-83	19 NET NATIONAL INCOME	A-83
20 INGRESO NACIONAL NETO PER CAPITA	A-83	20 PER CAPITA NET NATIONAL INCOME	A-83
21 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-84	21 IMPLICIT PRICES TO DEFLATE PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-84
22 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-84	22 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-84
23 EMPLEO	A-85	23 EMPLOYMENT	A-85
24 DESEMPLEO	A-85	24 UNEMPLOYMENT	A-85
25 POBLACIÓN	A-86	25 POPULATION	A-86
26 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-86	26 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-86

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
<b>Total a precios corrientes</b> (En millones de dólares)											<b>Total in current dollars</b> (In millions of dollars)
Producto nacional bruto	51,826.5	54,861.9	57,854.3	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,697.6	70,740.3	Gross national product
Ingreso nacional neto	41,635.1	44,592.8	46,734.6	49,254.4	50,030.6	49,986.4	50,245.8	51,037.6	54,949.6	56,641.3	Net national income
Ingreso personal	46,681.2	49,929.2	51,964.0	53,232.7	57,161.9	59,031.2	59,983.2	61,178.7	62,409.1	63,401.4	Personal income
Ingreso personal disponible	43,591.1	46,596.6	48,454.4	49,874.1	54,112.6	56,107.3	57,110.6	58,716.7	60,037.3	61,084.3	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	44,255.5	47,065.1	50,148.8	52,086.6	54,553.8	55,122.1	56,783.8	58,154.8	60,966.3	62,511.1	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	80,322.3	83,914.5	87,276.2	89,524.1	93,639.3	96,385.6	98,381.3	100,351.7	101,080.7	103,134.8	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	11,961.2	11,901.5	11,833.4	11,674.4	10,974.3	9,699.0	8,918.5	9,605.1	10,356.5	9,810.6	Gross domestic fixed investment
<b>Total a precios constantes de 1954</b> (En millones de dólares)											<b>Total at constant 1954 dollars</b> (In millions of dollars)
Producto nacional bruto	7,178.2	7,314.7	7,350.6	7,261.6	7,054.2	6,784.2	6,541.8	6,431.7	6,489.5	6,511.5	Gross national product
Ingreso personal (1)	9,708.9	10,030.1	9,896.9	9,893.1	10,024.4	9,951.6	9,958.3	10,068.2	10,020.9	10,180.2	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	8,886.4	9,173.4	9,106.4	9,268.9	9,489.7	9,458.7	9,481.4	9,663.0	9,640.0	9,794.5	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	9,204.4	9,454.8	9,551.2	9,680.1	9,567.1	9,292.6	9,427.1	9,570.5	9,789.2	10,023.3	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	11,609.9	11,379.2	11,218.8	11,088.4	10,883.9	10,671.4	10,627.3	10,597.3	10,394.6	10,417.3	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	1,940.8	1,858.8	1,844.6	1,797.7	1,632.3	1,428.0	1,336.6	1,464.8	1,542.2	1,440.9	Gross domestic fixed investment
<b>Per cápita a precios corrientes</b> (En dólares)											<b>Per capita at current dollars</b> (In dollars)
Producto nacional bruto	13,544	14,346	15,172	15,983	16,624	16,962	17,233	17,726	18,665	19,428	Gross national product
Ingreso nacional neto	10,881	11,661	12,256	12,982	13,264	13,327	13,468	13,765	14,930	15,556	Net national income
Ingreso personal	12,199	13,056	13,627	14,030	15,155	15,739	16,078	16,501	16,956	17,413	Personal income
Ingreso personal disponible	11,392	12,185	12,707	13,145	14,346	14,959	15,308	15,837	16,312	16,776	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	11,566	12,307	13,151	13,728	14,463	14,697	15,220	15,685	16,564	17,168	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	20,991	21,943	22,887	23,596	24,825	25,698	26,370	27,066	27,463	28,325	Gross domestic product
<b>Per cápita a precios constantes de 1954</b> (En dólares)											<b>Per capita at constant 1954 dollars</b> (In dollars)
Producto nacional bruto	1,876	1,913	1,928	1,914	1,870	1,809	1,753	1,735	1,763	1,788	Gross national product
Ingreso personal	2,537	2,623	2,595	2,607	2,658	2,653	2,669	2,716	2,723	2,792	Personal income
Ingreso personal disponible	2,322	2,399	2,388	2,443	2,516	2,522	2,541	2,606	2,619	2,690	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	2,405	2,472	2,505	2,551	2,536	2,478	2,527	2,581	2,660	2,753	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	3,034	2,976	2,942	2,923	2,884	2,845	2,849	2,858	2,824	2,861	Gross domestic product

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES  
 TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	6.9	5.9	5.5	4.8	3.6	1.5	1.1	2.2	4.5	3.0	At current prices
A precios constantes	2.7	1.9	0.5	(1.2)	(2.9)	(3.8)	(3.6)	(1.7)	0.9	0.3	At constant prices
Ingreso promedio por familia (2) (En dólares)											Average family income (2) (At dollars)
A precios corrientes	40,258	43,086	43,607	44,897	48,495	50,365	51,449	51,152	52,564	53,980	At current dollars
A precios constantes de 1954	8,373	8,655	8,305	8,344	8,504	8,491	8,541	8,349	8,426	8,653	At constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.3	3.3	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.1	3.1	3.1	Average number of persons per family
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	24,016.4	25,393.1	25,843.9	26,101.8	26,700.2	26,499.2	25,792.8	25,268.5	25,777.3	26,033.3	Salaries and wages (In millions of dollars)
Empleo, total (En miles de personas) (3)	1,187	1,213	1,254	1,263	1,203	1,144	1,075	1,047	1,035	1,030	Employment, total (In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	9,781	9,381	8,946	8,779	9,047	9,328	9,886	10,122	10,043	10,114	Productivity (In dollars) (4)
Índice de precios al consumidor para todas las familias (5)	86.6	90.2	96.1	100.2	104.7	107.6	109.8	111.8	114.7	115.7	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	0.9	4.1	6.6	4.2	4.5	2.8	2.0	1.8	2.6	0.9	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,826	3,824	3,813	3,794	3,772	3,751	3,731	3,708	3,681	3,641	Population (In thousands of persons) (6)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.

(2) El número de familias aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por familia. Para propósitos del censo de población, una familia consiste de un jefe de hogar y una persona o más que viven en el mismo hogar y están emparentados con el jefe del hogar por nacimiento, matrimonio o adopción.

(3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.

(4) Se obtiene dividiendo el producto interno bruto a precios constantes entre el empleo total.

(5) Dic. 2006=100.

(6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal. Data del Censo 2010.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,  
 Subprograma de Análisis Económico.**

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.

(2) The number of families used here represents the division of the total population by the average number of persons per family. For the purpose of the population census, a family consists of a householder and one or more other persons living in the same household who are related to the householder by birth, marriage or adoption.

(3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.

(4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.

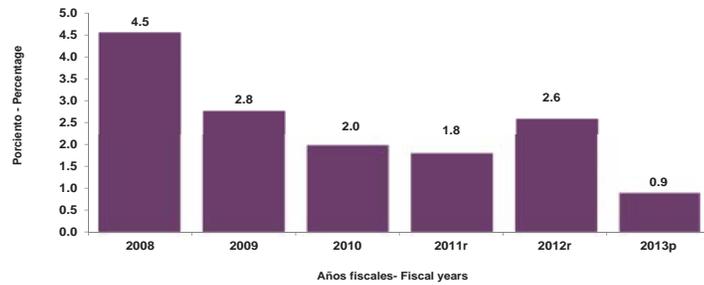
(5) Dec. 2006=100.

(6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year. 2010 Census data.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program,  
 Economic Analysis Subprogram.**

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

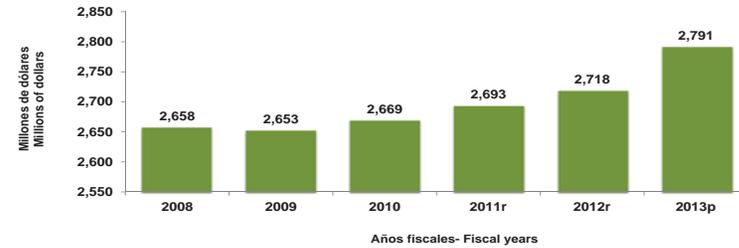
TASA DE INFLACIÓN  
 INFLATION RATE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

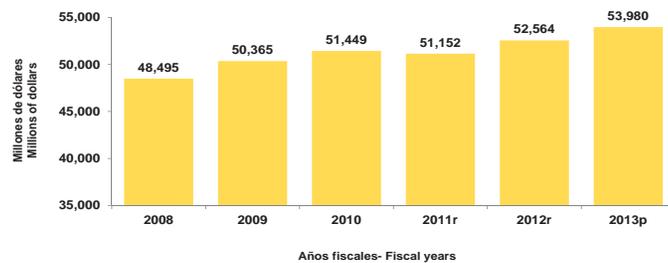
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES  
 PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

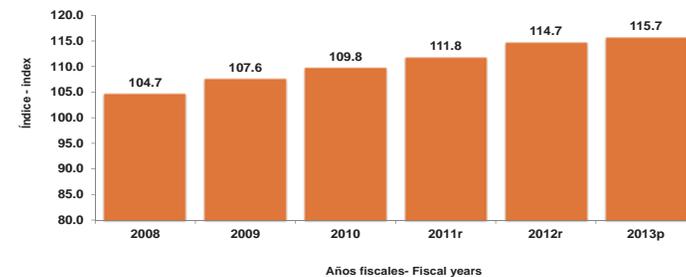
INGRESO PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES  
 AVERAGE FAMILY INCOME AT CURRENT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS  
 CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 2 - PRODUCTO NACIONAL BRUTO: AÑOS FISCALES  
 TABLE 2 - GROSS NATIONAL PRODUCT: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
PRODUCTO NACIONAL BRUTO	51,826.5	54,861.9	57,854.3	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,697.6	70,740.3	GROSS NATIONAL PRODUCT
Gastos de consumo personal	44,255.5	47,065.1	50,148.8	52,086.6	54,553.8	55,122.1	56,783.8	58,154.8	60,966.3	62,511.1	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	5,101.9	5,692.7	5,902.9	5,682.2	5,564.0	5,204.7	5,368.5	5,677.3	6,089.8	6,512.3	Durable goods
Artículos no duraderos	16,541.9	17,743.2	19,250.9	20,449.9	21,684.7	21,958.7	22,924.6	23,655.6	24,812.6	25,163.0	Nondurable goods
Servicios	22,611.7	23,629.2	24,995.1	25,954.5	27,305.1	27,958.7	28,490.7	28,821.9	30,063.9	30,835.9	Services
Gastos de consumo del gobierno	9,100.8	10,065.4	10,329.6	10,512.4	10,518.1	11,101.7	10,841.9	10,506.6	10,784.7	10,716.0	Government consumption expenditures
Estado Libre Asociado (1)	7,379.4	8,244.1	8,298.8	8,295.5	8,204.6	8,536.8	8,129.8	7,799.2	7,953.1	7,756.9	Commonwealth (1)
Municipios	1,721.4	1,821.4	2,030.8	2,216.9	2,313.5	2,564.9	2,712.1	2,707.4	2,831.5	2,959.1	Municipios
Inversión interna bruta, total	12,303.3	12,248.5	12,211.2	11,987.8	11,373.6	10,053.9	9,012.1	10,105.1	10,537.8	9,982.9	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	342.1	347.0	377.8	313.4	399.3	355.0	93.6	500.0	181.3	172.3	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	11,961.2	11,901.5	11,833.4	11,674.4	10,974.3	9,699.0	8,918.5	9,605.1	10,356.5	9,810.6	Gross domestic fixed investment
Construcción	6,595.9	6,513.6	6,028.6	5,750.1	5,390.5	4,255.8	3,668.5	3,860.3	4,553.0	4,115.9	Construction
Empresas privadas	3,872.8	3,641.1	3,324.3	3,278.7	2,686.7	1,922.9	1,830.6	1,801.7	2,050.8	1,875.7	Private enterprises
Empresas públicas	1,658.6	1,770.5	1,691.2	1,668.0	1,669.3	1,519.2	1,204.2	1,170.4	1,464.8	1,457.4	Public enterprises
Gobierno	1,064.6	1,102.0	1,013.1	803.4	1,034.6	813.7	633.7	888.2	1,037.4	782.9	Government
Estado Libre Asociado (1)	719.6	679.7	594.6	393.4	498.8	415.6	353.0	562.6	707.2	499.2	Commonwealth (1)
Municipios	344.9	422.3	418.5	410.0	535.8	398.2	280.7	325.6	330.2	283.6	Municipios
Maquinaria y equipo	5,365.2	5,387.9	5,804.8	5,924.3	5,583.8	5,443.2	5,250.0	5,744.8	5,803.5	5,694.7	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,079.1	5,147.2	5,643.3	5,712.4	5,397.1	5,237.9	5,058.2	5,458.7	5,533.2	5,471.7	Private enterprises
Empresas públicas	67.8	90.5	58.9	86.1	82.7	71.3	79.4	90.8	84.2	64.7	Public enterprises
Gobierno	218.4	150.3	102.7	125.8	103.9	134.0	112.5	195.4	186.2	158.3	Government
Estado Libre Asociado (1)	185.2	114.2	63.1	83.4	57.9	85.9	64.1	146.4	135.1	105.9	Commonwealth (1)
Municipios	33.2	36.1	39.6	42.4	46.0	48.1	48.4	49.0	51.0	52.4	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(13,833.1)	(14,517.2)	(14,835.3)	(13,944.1)	(13,742.4)	(12,659.8)	(12,343.3)	(13,045.8)	(13,591.2)	(12,469.7)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	66,393.1	68,552.5	72,624.9	72,906.2	76,613.1	74,213.2	74,310.3	76,575.8	74,742.7	75,092.7	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	1,294.9	1,468.6	1,505.0	1,311.3	1,589.1	1,786.6	1,825.8	1,765.3	1,961.6	1,970.9	Federal government
Otros no residentes	65,098.2	67,083.9	71,119.9	71,594.9	75,023.9	72,426.7	72,484.5	74,810.5	72,781.1	73,121.8	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	80,226.2	83,069.8	87,460.2	86,850.2	90,355.5	86,873.0	86,653.6	89,621.5	88,333.9	87,562.4	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	335.5	305.5	391.0	338.3	347.0	374.1	345.0	357.3	267.1	266.6	Federal government
Otros no residentes	79,890.6	82,764.3	87,069.2	86,511.9	90,008.5	86,499.0	86,308.6	89,264.2	88,066.8	87,295.8	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

( ) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

r- Revised figures.

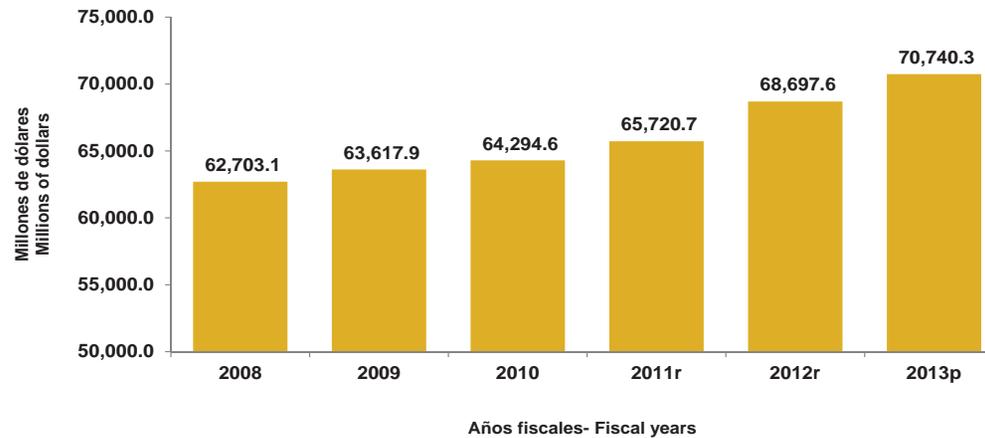
p- Preliminary figures.

( ) Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

**PRODUCTO NACIONAL BRUTO  
GROSS NATIONAL PRODUCT**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 3 - PRODUCTO NACIONAL BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES  
 TABLE 3 - GROSS NATIONAL PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
PRODUCTO NACIONAL BRUTO	7,178.2	7,314.7	7,350.6	7,261.6	7,054.2	6,784.2	6,541.8	6,431.7	6,489.5	6,511.5	GROSS NATIONAL PRODUCT
Gastos de consumo personal	9,204.4	9,454.8	9,551.2	9,680.1	9,567.1	9,292.6	9,427.1	9,570.5	9,789.2	10,023.3	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	1,489.4	1,688.2	1,750.1	1,745.3	1,665.7	1,626.3	1,609.9	1,703.3	1,779.2	1,872.7	Durable goods
Artículos no duraderos	3,385.5	3,498.7	3,630.6	3,769.7	3,732.7	3,541.4	3,554.7	3,795.3	3,896.6	4,005.5	Nondurable goods
Servicios	4,329.4	4,267.8	4,170.5	4,165.1	4,168.7	4,124.9	4,262.5	4,071.9	4,113.4	4,145.1	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,858.4	1,934.5	1,926.4	1,910.3	1,820.7	1,866.5	1,803.8	1,764.8	1,786.1	1,772.8	Government consumption expenditure
Estado Libre Asociado (1)	1,455.9	1,522.1	1,487.8	1,437.7	1,344.0	1,365.3	1,282.9	1,248.3	1,258.3	1,229.6	Commonwealth (1)
Municipios	402.5	412.4	438.6	472.6	476.7	501.1	520.9	516.4	527.8	543.2	Municipios
Inversión interna bruta, total	2,015.3	1,936.0	1,928.8	1,851.8	1,705.8	1,492.7	1,376.6	1,488.3	1,612.3	1,453.9	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	74.5	77.2	84.2	54.1	73.6	64.7	40.0	23.5	70.0	12.9	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	1,940.8	1,858.8	1,844.6	1,797.7	1,632.2	1,428.0	1,336.6	1,464.8	1,542.2	1,440.9	Gross domestic fixed investment
Construcción	915.8	853.1	760.1	702.3	636.0	494.8	425.1	435.7	503.1	446.5	Construction
Empresas privadas	537.7	476.9	419.1	400.4	317.0	223.6	212.1	203.4	226.6	203.5	Private enterprises
Empresas públicas	230.3	231.9	213.2	203.7	196.9	176.6	139.5	132.1	161.8	158.1	Public enterprises
Gobierno	147.8	144.3	127.7	98.1	122.1	94.6	73.4	100.3	114.6	84.9	Government
Estado Libre Asociado (1)	99.9	89.0	75.0	48.0	58.8	48.3	40.9	63.5	78.1	54.2	Commonwealth (1)
Municipios	47.9	55.3	52.8	50.1	63.2	46.3	32.5	36.8	36.5	30.8	Municipios
Maquinaria y equipo	1,025.0	1,005.7	1,084.6	1,095.4	996.3	933.1	911.5	1,029.0	1,039.2	994.4	Machinery and equipment
Empresas privadas	970.4	960.8	1,054.4	1,056.2	963.0	898.0	878.2	977.8	990.8	955.5	Private enterprises
Empresas públicas	12.9	16.9	11.0	15.9	14.8	12.2	13.8	16.3	15.1	11.3	Public enterprises
Gobierno	41.7	28.1	19.2	23.3	18.5	23.0	19.5	35.0	33.3	27.6	Government
Estado Libre Asociado (1)	35.4	21.3	11.8	15.4	10.3	14.7	11.1	26.2	24.2	18.5	Commonwealth (1)
Municipios	6.3	6.7	7.4	7.8	8.2	8.2	8.4	8.8	9.1	9.2	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(5,900.0)	(6,010.6)	(6,055.8)	(6,180.6)	(6,039.3)	(5,867.6)	(6,065.7)	(6,391.9)	(6,698.1)	(6,738.4)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	7,004.5	7,198.1	7,641.8	7,036.8	6,946.9	6,698.9	6,439.6	6,380.0	5,900.8	5,752.5	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	269.3	295.0	286.6	243.7	278.7	301.2	303.1	290.5	315.0	316.0	Federal government
Otros no residentes	6,735.2	6,903.1	7,355.2	6,793.2	6,668.2	6,397.7	6,136.5	6,089.5	5,585.8	5,436.5	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	12,904.5	13,208.7	13,697.6	13,217.4	12,986.3	12,566.4	12,505.3	12,772.0	12,598.9	12,490.9	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	69.8	61.4	74.5	62.9	60.9	63.1	57.3	58.8	42.9	42.8	Federal government
Otros no residentes	12,834.7	13,147.3	13,623.1	13,154.5	12,925.4	12,503.4	12,448.1	12,713.2	12,556.0	12,448.1	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

( ) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

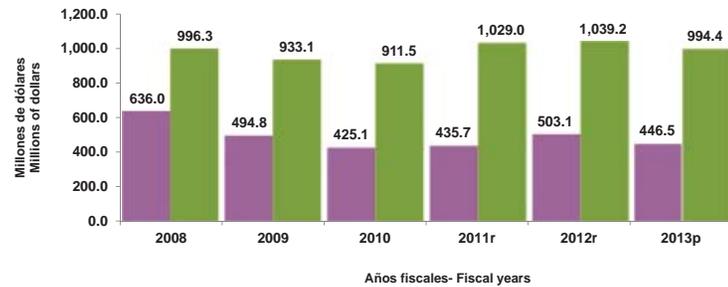
( ) Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

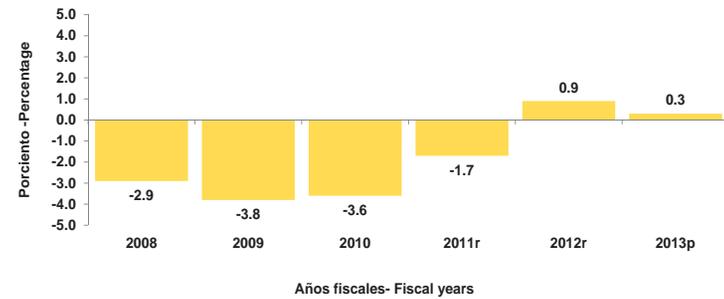
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES  
 GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ■ CONSTRUCCION: CONSTRUCTION  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ MAQUINARIA Y EQUIPO: MACHINERY AND EQUIPMENT

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO NACIONAL BRUTO REAL  
 GROSS NATIONAL PRODUCT INCREASE AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 4 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO NACIONAL BRUTO: AÑOS FISCALES  
 TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT: FISCAL YEARS  
 (En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
PRODUCTO NACIONAL BRUTO	722.0	750.0	787.1	835.1	889.5	937.7	982.8	1,021.8	1,058.6	1,086.4	GROSS NATIONAL PRODUCT
Gastos de consumo personal	480.8	497.8	525.1	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	622.8	623.7	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	342.5	337.2	337.3	325.6	334.0	320.0	333.5	333.3	342.3	347.7	Durable goods
Artículos no duraderos	488.6	507.1	530.2	542.5	580.9	620.1	644.9	623.3	636.8	628.2	Nondurable goods
Servicios	522.3	553.7	599.3	623.1	655.0	677.8	668.4	707.8	730.9	743.9	Services
Gastos de consumo del gobierno	489.7	520.3	536.2	550.3	577.7	594.8	601.1	595.4	603.8	604.5	Government consumption expenditure
Estado Libre Asociado (1)	506.8	541.6	557.8	577.0	610.5	625.2	633.7	624.8	632.0	630.9	Commonwealth (1)
Municipios	427.7	441.7	463.0	469.1	485.4	511.8	520.6	524.3	536.5	544.8	Municipios
Inversión interna bruta, total	610.5	632.7	633.1	647.4	666.7	673.5	654.6	679.0	653.6	686.6	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	616.3	640.3	641.5	649.4	672.3	679.2	667.2	655.7	671.5	680.8	Gross domestic fixed investment
Construcción	720.3	763.6	793.2	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	921.8	Construction
Empresas privadas	720.3	763.6	793.2	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	921.8	Private enterprises
Empresas públicas	720.3	763.6	793.2	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	921.8	Public enterprises
Gobierno	720.3	763.6	793.2	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	921.8	Government
Estado Libre Asociado (1)	720.3	763.6	793.2	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	921.8	Commonwealth (1)
Municipios	720.3	763.6	793.2	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	921.8	Municipios
Maquinaria y equipo	523.4	535.7	535.2	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.5	572.7	Machinery and equipment
Empresas privadas	523.4	535.7	535.2	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.5	572.7	Private enterprises
Empresas públicas	523.4	535.7	535.2	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.5	572.7	Public enterprises
Gobierno	523.4	535.7	535.2	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.5	572.7	Government
Estado Libre Asociado (1)	523.4	535.7	535.2	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.5	572.7	Commonwealth (1)
Municipios	523.4	535.7	535.2	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.5	572.7	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	234.5	241.5	245.0	225.6	227.5	215.8	203.5	204.1	202.9	185.1	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	947.9	952.4	950.4	1,036.1	1,057.7	1,107.8	1,154.0	1,200.2	1,266.6	1,305.4	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	480.8	497.8	525.1	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	622.8	623.7	Federal government
Otros no residentes	966.5	971.8	966.9	1,053.9	1,125.6	1,132.1	1,181.2	1,228.5	1,303.0	1,345.0	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	621.7	628.9	638.5	657.1	677.6	691.3	692.9	701.7	701.1	701.0	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	480.8	497.8	525.1	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	622.8	623.7	Federal government
Otros no residentes	622.5	629.5	639.1	657.7	696.4	691.8	693.3	702.1	701.4	701.3	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

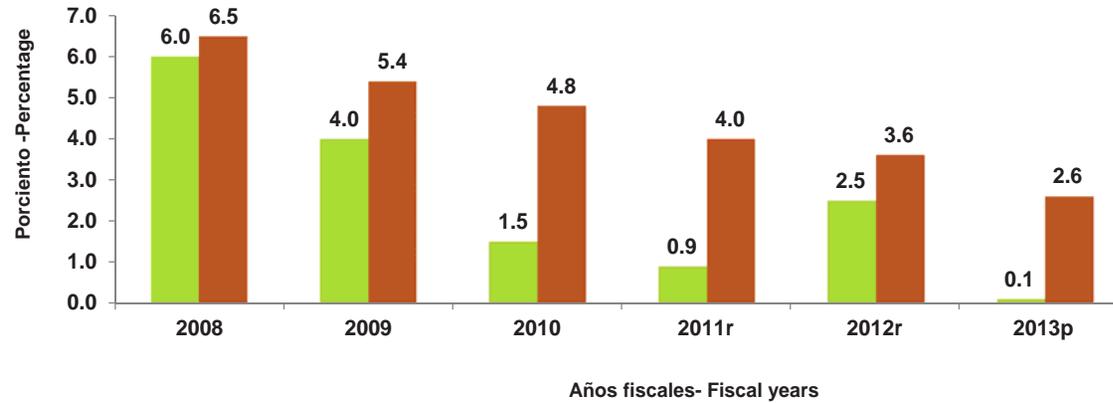
**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

**ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO NACIONAL BRUTO  
 Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL  
 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT AND PERSONAL  
 CONSUMPTION EXPENDITURES**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ■ GASTOS DE CONSUMO PERSONAL: PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ PRODUCTO NACIONAL BRUTO: GROSS NATIONAL PRODUCT

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLE 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES  
 TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	44,255.5	47,065.1	50,148.8	52,086.6	54,553.8	55,122.1	56,783.8	58,154.8	60,966.3	62,511.1	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	6,029.2	6,493.9	6,938.3	7,263.5	7,859.4	8,392.7	8,500.2	8,717.6	8,929.0	8,892.7	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,540.8	1,739.3	1,765.8	1,783.1	1,704.7	1,786.4	1,980.6	1,979.0	1,903.0	1,907.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	2,851.9	2,957.1	3,084.9	3,528.0	3,530.7	3,561.0	3,326.6	3,634.3	3,634.4	3,791.8	Clothing and accessories
Cuidado personal	782.2	815.5	984.6	1,031.0	1,157.1	1,215.3	1,536.9	1,410.2	1,424.9	1,504.8	Personal care
Vivienda	7,244.9	7,552.2	7,848.2	8,131.2	8,411.1	8,696.2	8,989.4	9,190.7	9,560.5	9,962.9	Housing
Funcionamiento del hogar	4,799.9	5,311.0	5,996.7	6,579.6	6,879.0	6,763.2	7,404.2	7,154.3	7,344.7	7,346.9	Household operations
Servicios médicos y funerarios	7,162.5	7,525.9	8,007.2	8,434.8	9,394.4	10,139.5	10,372.3	10,299.3	11,381.0	12,119.7	Medical and funeral services
Servicios comerciales	2,962.7	3,020.1	3,035.5	3,103.0	3,021.7	3,005.5	2,818.0	2,846.6	2,894.7	2,879.8	Business services
Transportación	5,456.8	6,124.3	6,438.8	6,104.0	6,548.2	5,659.2	6,005.7	6,843.3	7,779.2	7,986.3	Transportation
Recreación	4,398.3	4,547.5	4,813.5	4,933.6	4,853.6	4,637.6	4,670.9	4,729.4	4,819.3	4,843.1	Recreation
Educación	1,589.3	1,627.8	1,819.5	1,776.6	1,826.3	1,928.6	2,001.9	2,016.1	2,227.4	2,340.0	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	473.3	482.3	505.9	439.2	435.4	410.0	345.6	349.8	381.1	407.2	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	1,450.1	1,531.9	1,608.9	1,616.9	1,653.9	1,277.4	1,070.0	1,090.5	1,047.1	1,024.7	Foreign travel
Compras misceláneas	565.7	605.8	704.1	819.5	858.4	860.9	972.3	1,036.5	832.8	837.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	47,308.1	50,334.6	53,551.9	55,544.0	58,133.9	58,333.6	59,994.6	61,297.5	64,159.2	65,844.7	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,052.6	3,269.4	3,403.1	3,457.4	3,580.1	3,211.4	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,333.5	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

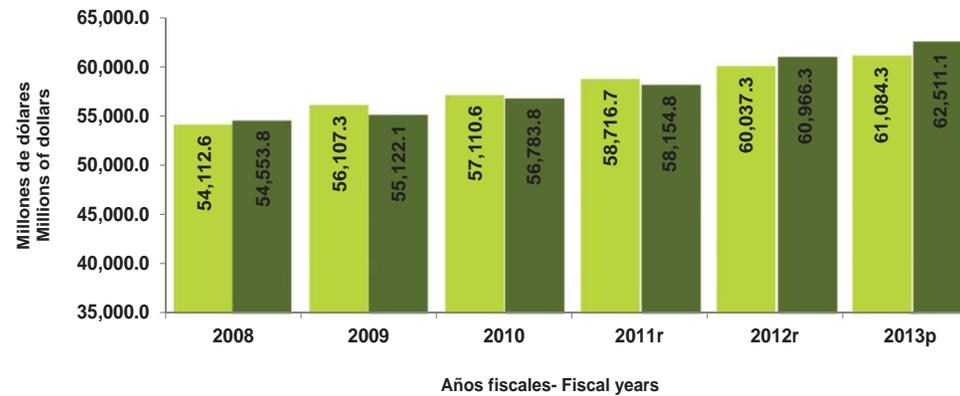
r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

**RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL**  
**PERSONAL RELATIONSHIP BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ■ INGRESO PERSONAL DISPONIBLE: DISPOSABLE PERSONAL INCOME  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ GASTOS DE CONSUMO PERSONAL: PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES  
 TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, AT CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	9,204.4	9,454.8	9,551.2	9,680.1	9,567.1	9,292.4	9,427.1	9,570.5	9,789.2	10,023.3	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	579.8	591.5	606.7	609.9	627.9	594.1	600.0	599.3	585.8	584.4	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	160.3	173.4	173.3	164.3	149.6	144.4	148.9	147.0	144.9	142.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	1,660.8	1,734.6	1,820.8	1,960.7	1,914.6	1,789.8	1,711.1	1,975.5	2,074.4	2,229.4	Clothing and accessories
Cuidado personal	183.0	189.0	227.1	228.4	264.8	269.6	314.7	287.6	287.2	300.0	Personal care
Vivienda	1,305.2	1,290.8	1,232.3	1,207.5	1,172.6	1,176.0	1,205.5	1,220.9	1,258.8	1,293.9	Housing
Funcionamiento del hogar	1,763.8	1,913.0	2,006.4	2,116.3	1,966.2	1,880.3	2,076.6	1,965.0	1,973.9	1,975.5	Household operations
Servicios médicos y funerarios	725.0	740.0	757.1	809.2	940.8	972.0	910.1	904.4	950.2	1,008.8	Medical and funeral services
Servicios comerciales	633.4	567.1	437.6	377.7	354.8	351.6	294.5	289.3	293.6	289.3	Business services
Transportación	966.4	1,025.6	973.6	904.3	891.5	833.4	859.4	890.2	923.7	930.7	Transportation
Recreación	1,086.0	1,091.9	1,153.2	1,148.0	1,133.6	1,132.6	1,159.8	1,134.9	1,143.2	1,116.1	Recreation
Educación	224.6	223.0	231.8	216.6	216.6	221.8	227.1	227.0	242.2	249.5	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	56.9	51.0	46.5	35.4	33.2	31.2	26.5	26.3	28.0	27.9	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	180.6	184.1	188.0	184.8	184.8	143.5	119.5	116.7	107.3	102.9	Foreign travel
Compras misceláneas	60.1	56.7	57.3	58.3	59.2	53.7	62.5	65.4	51.3	51.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	9,585.8	9,831.7	9,911.6	10,021.3	9,910.2	9,593.8	9,716.1	9,849.4	10,064.4	10,302.0	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	381.5	376.9	360.4	341.2	343.1	301.4	288.9	278.9	275.2	278.7	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

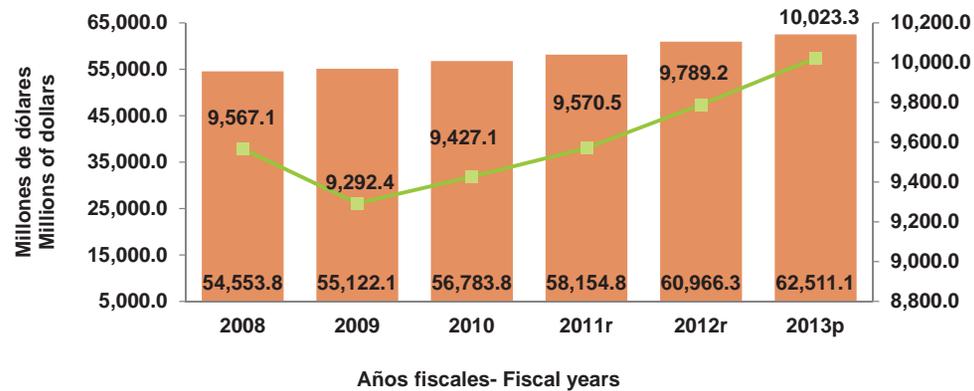
r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

**GASTOS DE CONSUMO PERSONAL  
 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES**



r- Cifras revisadas.  
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.  
 p- Preliminary figures.

■ PRECIOS CORRIENTES: AT CURRENT PRICES  
 ■ PRECIOS CONSTANTES: AT CONSTANT PRICES

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLE 7 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES  
 TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS  
 (En números índices - In index numbers: 1954=100)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	480.8	497.8	525.1	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	622.8	623.7	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	1,039.8	1,097.9	1,143.5	1,190.9	1,251.7	1,412.8	1,416.7	1,454.7	1,524.2	1,521.7	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	961.0	1,003.0	1,018.7	1,085.4	1,139.3	1,237.2	1,330.5	1,346.3	1,313.6	1,338.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	171.7	170.5	169.4	179.9	184.4	199.0	194.4	184.0	175.2	170.1	Clothing and accessories
Cuidado personal	427.4	431.4	433.6	451.5	436.9	450.7	488.5	490.3	496.1	501.6	Personal care
Vivienda	555.1	585.1	636.9	673.4	717.3	739.5	745.7	752.8	759.5	770.0	Housing
Funcionamiento del hogar	272.1	277.6	298.9	310.9	349.9	359.7	356.6	364.1	372.1	371.9	Household operations
Servicios médicos y funerarios	987.9	1,017.0	1,057.7	1,042.4	998.6	1,043.2	1,139.7	1,138.8	1,197.8	1,201.5	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	467.8	532.5	693.6	821.5	851.5	854.9	956.7	984.1	986.0	995.3	Business services
Transportación	564.7	597.1	661.4	675.0	734.5	679.1	698.8	768.8	842.2	858.1	Transportation
Recreación	405.0	416.5	417.4	429.8	428.2	409.5	402.8	416.7	421.6	433.9	Recreation
Educación	707.6	729.8	785.1	820.2	843.2	869.7	881.6	888.1	919.5	937.8	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	832.9	945.8	1,088.2	1,241.4	1,311.1	1,315.7	1,305.0	1,328.8	1,363.3	1,459.8	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	802.8	832.1	855.6	874.8	894.9	890.0	895.4	934.1	976.1	995.6	Foreign travel
Compras misceláneas	940.8	1,068.2	1,229.1	1,405.5	1,449.3	1,603.5	1,555.4	1,583.7	1,624.9	1,639.3	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	493.5	512.0	540.3	554.3	586.6	608.0	617.5	622.3	637.5	639.1	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	800.2	867.4	944.3	1,013.4	1,043.4	1,065.5	1,111.3	1,126.7	1,160.0	1,196.3	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

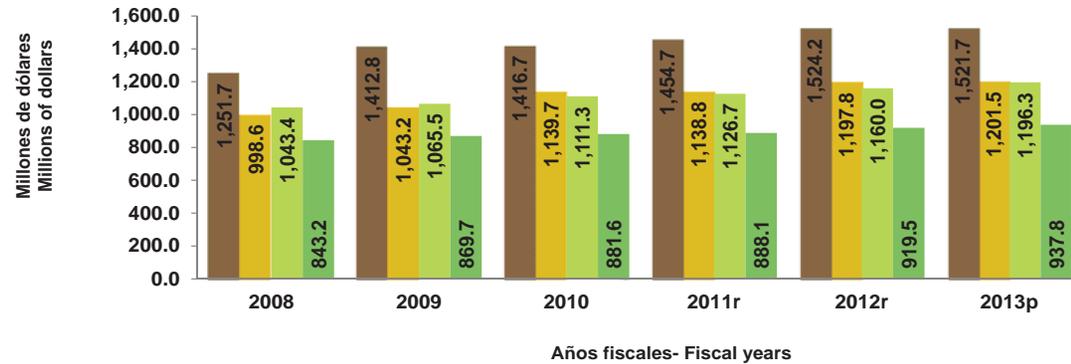
r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS**  
**IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT**  
 (En números índices- In Index number: 1954 = 100)



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ ALIMENTOS:FOOD  
 ■ SERVICIOS MÉDICOS Y FUNERARIOS: MEDICAL CARE AND FUNERAL EXPENSES  
 ■ GASTO DE CONSUMO DE NO RESIDENTES: EXPENDITURES IN PUERTO RICO BY NONRESIDENTS  
 ■ EDUCACIÓN:EDUCATION

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 8 - INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES  
 TABLE 8 - GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	11,961.2	11,901.5	11,833.4	11,674.4	10,974.3	9,699.0	8,918.5	9,605.1	10,356.5	9,810.6	TOTAL
Construcción	6,595.9	6,513.6	6,028.6	5,750.1	5,390.5	4,255.8	3,668.5	3,860.3	4,553.0	4,115.9	Construction
Vivienda	2,277.8	2,311.5	2,521.1	2,325.1	1,678.5	1,220.3	1,204.2	927.1	732.2	761.9	Housing
Privada	2,066.6	2,062.9	2,217.7	2,101.9	1,540.9	1,099.4	996.1	766.1	670.4	619.5	Private
Pública	211.2	248.6	303.4	223.1	137.6	120.9	208.1	160.9	61.8	142.4	Public
Edificios industriales, comerciales y otros (1)	3,230.2	3,100.2	2,494.2	2,621.6	2,677.4	2,221.8	1,830.6	2,045.0	2,783.5	2,571.2	Industrial, commercial, and other buildings (1)
Empresas privadas	1,806.2	1,578.2	1,106.6	1,176.8	1,145.8	823.5	834.5	1,035.5	1,380.4	1,275.5	Private enterprises
Empresas públicas	1,424.0	1,521.9	1,387.6	1,444.9	1,531.6	1,398.3	996.1	1,009.5	1,403.1	1,295.7	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	1,087.9	1,102.0	1,013.1	803.4	1,034.6	813.7	633.7	888.2	1,037.4	782.9	Roads, schools, and other public works
Gobierno del E.L.A.	743.0	679.7	594.6	393.4	498.8	415.6	353.0	562.6	707.2	499.2	Commonwealth government
Gobiernos municipales	344.9	422.3	418.5	410.0	535.8	398.2	280.7	325.6	330.2	283.6	Municipal governments
Maquinaria y equipo	5,365.2	5,387.9	5,804.8	5,924.3	5,583.8	5,443.2	5,250.0	5,744.8	5,803.5	5,694.7	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,079.1	5,147.2	5,643.3	5,712.4	5,397.1	5,237.9	5,058.2	5,458.7	5,533.2	5,471.7	Private enterprises
Empresas públicas	67.8	90.5	58.9	86.1	82.7	71.3	79.4	90.8	84.2	64.7	Public enterprises
Gobierno (2)	218.4	150.3	102.7	125.8	103.9	134.0	112.5	195.4	186.2	158.3	Government (2)

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

(1) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.

(2) Gobierno central y municipios.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

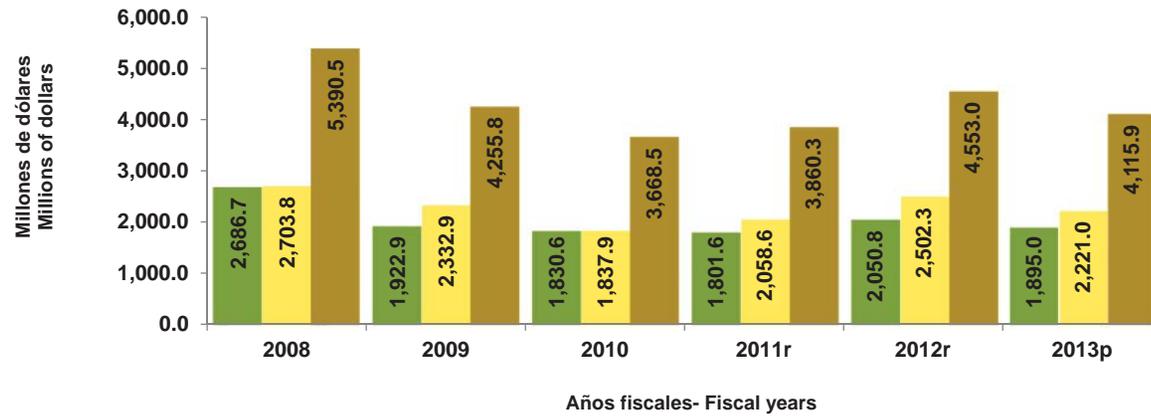
r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

(1) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.

(2) Central government and municipios.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

**VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN  
 CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ PRIVADA: PRIVATE  
 ■ PUBLICA: PUBLIC  
 ■ TOTAL

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLE 9 - PRODUCTO NACIONAL BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 9 - GROSS NATIONAL PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
PRODUCTO NACIONAL BRUTO	51,826.5	54,861.9	57,854.3	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,697.6	70,740.3	GROSS NATIONAL PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(28,495.8)	(29,052.6)	(29,421.8)	(28,881.4)	(30,936.3)	(32,767.7)	(34,086.7)	(34,631.0)	(32,383.1)	(32,394.5)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	961.1	1,089.2	1,040.4	948.2	999.5	1,125.9	1,159.2	1,154.9	1,201.8	1,208.6	Federal government
Otros no residentes	(29,456.9)	(30,141.8)	(30,462.3)	(29,829.6)	(31,935.9)	(33,893.6)	(35,245.9)	(35,785.9)	(33,584.9)	(33,603.0)	Other nonresidents
PRODUCTO INTERNO BRUTO	80,322.3	83,914.5	87,276.2	89,524.1	93,639.3	96,385.6	98,381.3	100,351.7	101,080.7	103,134.8	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	503.3	499.3	515.6	430.2	518.7	567.1	822.0	795.0	717.3	712.6	Agriculture
Minería	52.3	55.0	57.5	61.4	56.4	46.1	33.7	28.4	32.5	31.7	Mining
Utilidades	1,952.3	1,899.0	2,077.6	2,214.4	2,118.0	1,966.9	1,981.9	1,867.5	2,081.4	1,752.1	Utilities
Construcción	2,182.2	2,100.0	2,052.9	1,965.4	1,975.1	1,730.6	1,484.4	1,303.9	1,390.7	1,381.2	Construction
Manufactura	34,322.4	35,580.8	36,709.5	37,636.6	40,233.9	43,872.2	46,577.3	46,760.0	45,914.7	47,996.8	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,596.4	2,696.3	2,816.9	2,751.6	2,950.9	2,845.7	2,993.1	2,909.1	2,927.9	2,945.1	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,512.1	4,671.8	4,875.9	4,471.4	4,569.4	4,467.1	4,472.8	4,787.2	4,893.5	4,998.3	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	895.4	942.1	985.6	968.3	978.5	894.9	941.0	897.8	923.0	923.5	Transportation and Warehousing
Informática	1,852.0	1,950.6	2,050.2	2,466.5	2,363.1	2,425.9	2,646.0	2,610.2	2,620.5	2,560.9	Information
Finanzas y Seguros	6,011.4	6,207.7	6,293.5	6,694.3	7,120.4	5,104.8	5,240.7	5,611.2	5,410.7	5,798.6	Finance and Insurance
Bienes Raíces y Renta	8,687.2	9,591.7	10,199.2	12,805.3	13,097.8	13,659.9	13,785.4	14,368.8	15,922.0	15,229.8	Real Estate and Rental
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	1,678.0	1,742.1	1,821.5	1,632.7	1,657.9	1,543.6	1,510.1	1,550.3	1,655.5	1,773.1	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	130.1	134.8	140.5	137.2	150.0	126.4	72.5	79.1	77.8	79.8	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,417.5	1,465.3	1,489.8	1,342.6	1,375.9	1,338.8	1,500.4	1,681.7	1,756.0	1,790.2	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	793.0	811.5	862.0	703.2	743.1	773.1	721.3	683.9	737.5	764.4	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,822.9	2,924.2	3,053.5	2,889.3	3,043.1	3,332.7	3,293.9	3,394.0	3,538.3	3,641.0	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	83.0	248.0	410.4	138.3	119.3	101.5	93.8	85.9	87.0	95.1	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,634.5	1,702.3	1,799.2	1,723.2	1,755.4	1,671.3	1,765.8	1,779.8	1,839.5	1,904.7	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	391.0	400.8	419.2	371.6	362.7	389.6	389.5	383.2	399.7	413.9	Other Services
Gobierno	7,388.5	8,150.5	8,424.2	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,276.7	8,242.3	Government
Estado Libre Asociado (1)	6,362.0	7,032.3	7,204.1	7,280.6	7,350.5	7,567.1	6,861.7	6,703.1	6,740.4	6,664.9	Commonwealth (1)
Municipios	1,026.5	1,118.2	1,220.1	1,304.2	1,411.7	1,480.3	1,488.2	1,512.8	1,536.4	1,577.4	Municipios
Discrepancia estadística	416.7	140.8	221.4	(464.2)	(312.3)	480.0	(294.4)	558.9	(121.8)	99.9	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

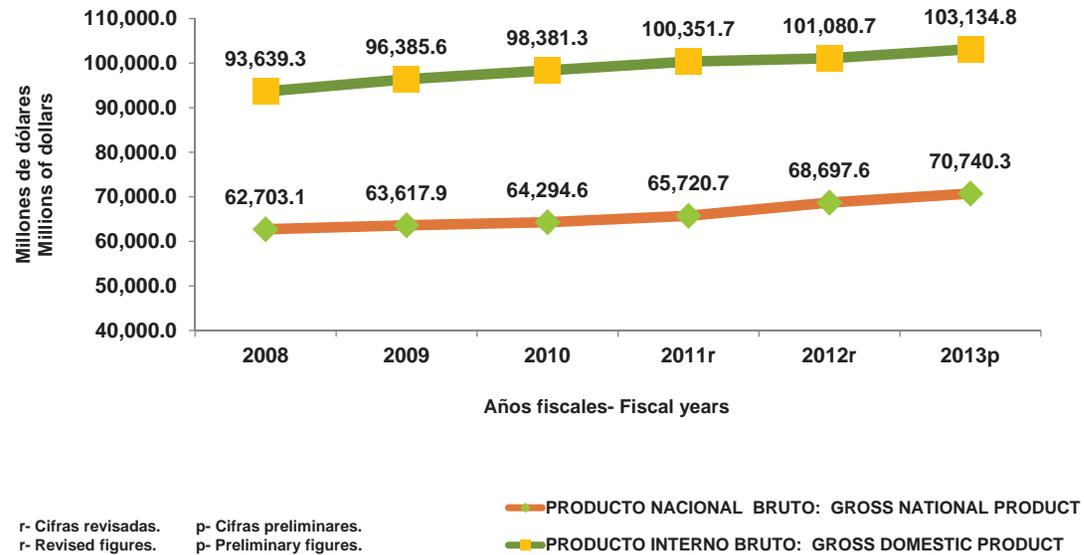
p- Preliminary figures.

(1) Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

**PRODUCTO NACIONAL BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO  
 GROSS NATIONAL PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT**



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 10 - INGRESO NACIONAL NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 10 - NET NATIONAL INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares -In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
INGRESO NACIONAL NETO	41,635.1	44,592.8	46,734.6	49,254.4	50,030.6	49,986.4	50,245.8	51,037.6	54,949.6	56,641.3	NET NATIONAL INCOME
Menos: Resto del mundo	(28,495.8)	(29,052.6)	(29,421.8)	(28,881.4)	(30,936.3)	(32,767.7)	(34,086.7)	(34,631.0)	(32,383.1)	(32,394.5)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	961.1	1,089.2	1,040.4	948.2	999.5	1,125.9	1,159.2	1,154.9	1,201.8	1,208.6	Federal government
Otros no residentes	(29,456.9)	(30,141.8)	(30,462.3)	(29,829.6)	(31,935.8)	(33,893.6)	(35,245.9)	(35,785.9)	(33,584.9)	(33,603.0)	Other nonresidents
INGRESO INTERNO NETO	70,130.9	73,645.4	76,156.5	78,135.8	80,966.9	82,754.1	84,332.5	85,668.6	87,332.7	89,035.7	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	482.4	478.9	488.4	432.0	518.8	567.7	823.8	798.3	720.3	715.8	Agriculture
Minería	40.3	42.1	43.7	44.2	36.0	28.6	21.3	14.0	15.6	14.4	Mining
Utilidades	1,384.1	1,341.1	1,471.9	1,745.4	1,620.7	1,433.1	1,404.3	1,183.5	1,388.2	1,110.4	Utilities
Construcción	1,789.1	1,717.5	1,646.6	1,711.0	1,661.1	1,437.5	1,205.9	1,029.2	1,111.6	1,103.5	Construction
Manufactura	32,232.7	33,426.8	34,393.8	35,223.4	37,299.0	40,687.7	43,291.6	43,356.8	42,440.7	44,514.5	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,056.3	2,139.7	2,210.3	2,213.7	2,308.7	2,245.1	2,352.1	2,276.4	2,296.0	2,315.1	Wholesalers Trade
Comercio al detal	3,776.6	3,903.7	4,042.9	3,802.6	3,853.7	3,812.1	3,802.9	4,111.2	4,216.7	4,315.3	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	694.5	733.9	760.5	742.9	761.3	681.1	724.0	686.2	715.2	705.0	Transportation and Warehousing
Informática	1,159.7	1,217.1	1,272.4	1,290.8	1,235.3	1,347.2	1,243.7	1,183.4	1,123.0	1,095.4	Information
Finanzas y Seguros	4,715.0	4,846.8	4,890.3	5,039.5	4,944.0	2,796.0	2,410.1	3,201.4	3,515.5	3,799.5	Finance and Insurance
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	7,098.0	7,892.2	8,393.5	9,585.3	9,998.9	10,626.0	10,689.3	11,322.9	12,807.0	12,049.7	Real Estate and Rental and Leasing
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,470.6	1,524.5	1,573.6	1,531.8	1,545.3	1,430.2	1,396.2	1,436.5	1,535.6	1,646.2	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	126.9	131.2	135.4	132.6	145.9	120.7	62.2	65.2	64.0	65.6	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,189.4	1,232.5	1,226.5	1,222.8	1,259.5	1,216.9	1,351.3	1,525.9	1,596.0	1,632.2	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	531.2	552.0	570.1	574.6	615.7	637.6	565.4	514.8	563.6	589.4	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,300.1	2,387.8	2,452.8	2,438.0	2,570.1	2,871.2	2,774.9	2,877.8	3,006.8	3,098.9	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	50.5	213.6	373.3	93.7	84.1	68.9	61.7	58.7	59.1	66.4	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,335.0	1,391.5	1,453.3	1,403.6	1,428.8	1,357.8	1,468.1	1,477.9	1,533.6	1,596.3	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	310.1	321.8	332.9	322.9	317.8	341.3	333.8	332.4	347.4	359.9	Other Services
Gobierno	7,388.5	8,150.5	8,424.2	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,276.7	8,242.3	Government
Estado Libre Asociado (1)	6,362.0	7,032.3	7,204.1	7,280.6	7,350.5	7,567.1	6,861.7	6,703.1	6,740.4	6,664.9	Commonwealth (1)
Municipios	1,026.5	1,118.2	1,220.1	1,304.2	1,411.7	1,480.3	1,488.2	1,512.8	1,536.4	1,577.4	Municipios

r - Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.  
 ( ) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

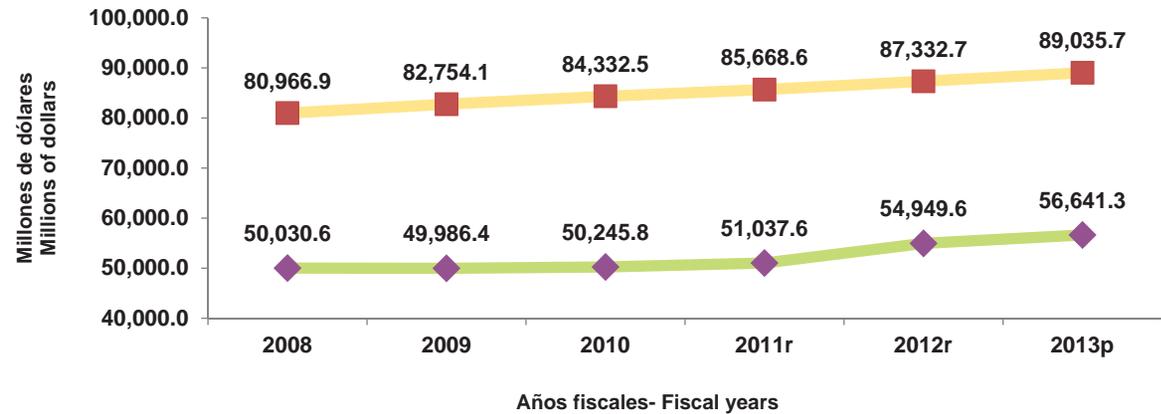
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.  
 p- Preliminary figures.  
 ( ) Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the Puerto Rico State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

**INGRESO NACIONAL NETO E INGRESO INTERNO NETO  
 NET NATIONAL INCOME AND NET DOMESTIC INCOME**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

◆ INGRESO NACIONAL NETO: NET NATIONAL INCOME  
 ■ INGRESO INTERNO NETO: NET DOMESTIC INCOME

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NACIONAL NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET NATIONAL INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS (CONT.)  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
<b>INGRESO NACIONAL NETO</b>	<b>41,635.1</b>	<b>44,592.8</b>	<b>46,734.6</b>	<b>49,254.4</b>	<b>50,030.6</b>	<b>49,986.4</b>	<b>50,245.8</b>	<b>51,037.6</b>	<b>54,949.6</b>	<b>56,641.3</b>	<b>NET NATIONAL INCOME</b>
Compensación a empleados	27,769.3	29,371.5	30,027.0	30,234.2	30,868.8	30,676.9	29,870.4	29,290.0	29,921.1	30,225.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	13,865.9	15,221.3	16,707.6	19,020.2	19,161.8	19,309.5	20,375.4	21,747.6	25,028.5	26,415.4	Proprietors' income (1)
<b>Menos: Resto del mundo</b>	<b>(28,495.8)</b>	<b>(29,052.6)</b>	<b>(29,421.8)</b>	<b>(28,881.4)</b>	<b>(30,936.3)</b>	<b>(32,767.7)</b>	<b>(34,086.7)</b>	<b>(34,631.0)</b>	<b>(32,383.1)</b>	<b>(32,394.5)</b>	<b>Less: Rest of the world</b>
Compensación a empleados	958.6	1,083.5	1,036.7	946.4	999.4	1,124.2	1,157.2	1,151.7	1,200.3	1,205.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(29,454.4)	(30,136.2)	(30,458.6)	(29,827.8)	(31,935.7)	(33,891.9)	(35,243.9)	(35,782.7)	(33,583.5)	(33,599.4)	Proprietors' income
<b>INGRESO INTERNO NETO</b>	<b>70,130.9</b>	<b>73,645.4</b>	<b>76,156.5</b>	<b>78,135.8</b>	<b>80,966.9</b>	<b>82,754.1</b>	<b>84,332.5</b>	<b>85,668.6</b>	<b>87,332.7</b>	<b>89,035.7</b>	<b>NET DOMESTIC INCOME</b>
Compensación a empleados	26,810.7	28,288.0	28,990.3	29,287.8	29,869.4	29,552.7	28,713.2	28,138.2	28,720.8	29,020.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	43,320.2	45,357.4	47,166.2	48,848.0	51,097.5	53,201.4	55,619.3	57,530.3	58,611.9	60,014.8	Proprietors' income
<b>Agricultura</b>	<b>482.4</b>	<b>478.9</b>	<b>488.4</b>	<b>432.0</b>	<b>518.8</b>	<b>567.7</b>	<b>823.8</b>	<b>798.3</b>	<b>720.3</b>	<b>715.8</b>	<b>Agriculture</b>
Compensación a empleados	116.9	122.4	122.7	119.6	121.8	128.6	148.1	147.0	140.6	146.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	365.5	356.6	365.8	312.4	396.9	439.1	675.6	651.3	579.7	569.3	Proprietors' income
<b>Minería</b>	<b>40.3</b>	<b>42.1</b>	<b>43.7</b>	<b>44.2</b>	<b>36.0</b>	<b>28.6</b>	<b>21.3</b>	<b>14.0</b>	<b>15.6</b>	<b>14.4</b>	<b>Mining</b>
Compensación a empleados	26.7	27.7	28.4	28.5	28.6	22.8	18.0	16.3	17.3	17.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	13.6	14.4	15.3	15.6	7.4	5.7	3.3	(2.2)	(1.7)	(3.4)	Proprietors' income
<b>Utilidades</b>	<b>1,384.1</b>	<b>1,341.1</b>	<b>1,471.9</b>	<b>1,745.4</b>	<b>1,620.7</b>	<b>1,433.1</b>	<b>1,404.3</b>	<b>1,183.5</b>	<b>1,388.2</b>	<b>1,110.4</b>	<b>Utilities</b>
Compensación a empleados	1,174.4	1,156.5	1,144.8	1,213.2	1,240.8	1,028.6	1,005.9	942.7	976.6	957.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	209.6	184.7	327.1	532.2	379.9	404.5	398.4	240.8	411.6	152.7	Proprietors' income
<b>Construcción</b>	<b>1,789.1</b>	<b>1,717.5</b>	<b>1,646.6</b>	<b>1,711.0</b>	<b>1,661.1</b>	<b>1,437.5</b>	<b>1,205.9</b>	<b>1,029.2</b>	<b>1,111.6</b>	<b>1,103.5</b>	<b>Construction</b>
Compensación a empleados	1,340.5	1,319.0	1,283.3	1,283.2	1,257.4	1,099.8	964.2	788.0	851.1	844.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	448.6	398.6	363.2	427.8	403.8	337.7	241.8	241.2	260.4	258.7	Proprietors' income
<b>Manufactura</b>	<b>32,232.7</b>	<b>33,426.8</b>	<b>34,393.8</b>	<b>35,223.4</b>	<b>37,299.0</b>	<b>40,687.7</b>	<b>43,291.6</b>	<b>43,356.8</b>	<b>42,440.7</b>	<b>44,514.5</b>	<b>Manufacturing</b>
Compensación a empleados	3,767.5	3,905.1	3,997.7	4,203.4	4,340.4	4,233.3	4,239.0	3,874.5	3,891.2	3,879.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	28,465.2	29,521.7	30,396.1	31,019.9	32,958.6	36,454.4	39,052.6	39,482.3	38,549.5	40,634.9	Proprietors' income
<b>Comercio al por mayor</b>	<b>2,056.3</b>	<b>2,139.7</b>	<b>2,210.3</b>	<b>2,213.7</b>	<b>2,308.7</b>	<b>2,245.1</b>	<b>2,352.1</b>	<b>2,276.4</b>	<b>2,296.0</b>	<b>2,315.1</b>	<b>Wholesalers Trade</b>
Compensación a empleados	1,403.4	1,457.1	1,493.7	1,499.4	1,530.0	1,476.8	1,479.9	1,475.5	1,491.0	1,505.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	652.8	682.6	716.5	714.3	778.6	768.3	872.2	801.0	805.0	809.4	Proprietors' income
<b>Comercio al detal</b>	<b>3,776.6</b>	<b>3,903.7</b>	<b>4,042.9</b>	<b>3,802.6</b>	<b>3,853.7</b>	<b>3,812.1</b>	<b>3,802.9</b>	<b>4,111.2</b>	<b>4,216.7</b>	<b>4,315.3</b>	<b>Retail Trade</b>
Compensación a empleados	2,227.7	2,312.9	2,370.9	2,380.0	2,394.3	2,435.3	2,436.1	2,664.2	2,717.9	2,799.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,548.9	1,590.8	1,672.0	1,422.6	1,459.4	1,376.8	1,366.8	1,447.0	1,498.8	1,515.8	Proprietors' income
<b>Transportación y Almacenamiento</b>	<b>694.5</b>	<b>733.9</b>	<b>760.5</b>	<b>742.9</b>	<b>761.3</b>	<b>681.1</b>	<b>724.0</b>	<b>686.2</b>	<b>715.2</b>	<b>705.0</b>	<b>Transportation and Warehousing</b>
Compensación a empleados	578.6	606.8	617.6	611.5	620.7	611.9	598.6	587.8	588.0	585.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	115.9	127.1	143.0	131.4	140.7	69.1	125.4	98.4	127.2	119.6	Proprietors' income
<b>Informática</b>	<b>1,159.7</b>	<b>1,217.1</b>	<b>1,272.4</b>	<b>1,290.8</b>	<b>1,235.3</b>	<b>1,347.2</b>	<b>1,243.7</b>	<b>1,183.4</b>	<b>1,123.0</b>	<b>1,095.4</b>	<b>Information</b>
Compensación a empleados	880.8	914.9	936.7	940.7	927.4	885.9	825.7	786.1	789.7	772.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	278.9	302.2	335.6	350.1	307.9	461.3	418.0	397.3	333.3	322.7	Proprietors' income

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NACIONAL NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET NATIONAL INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
Finanzas y Seguros	4,715.0	4,846.8	4,890.3	5,039.5	4,944.0	2,796.0	2,410.1	3,201.4	3,515.5	3,799.5	Finance and Insurance
Compensación a empleados	1,785.5	1,857.0	1,905.2	1,917.1	1,956.5	1,918.9	1,862.5	1,699.7	1,680.9	1,720.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	2,929.5	2,989.8	2,985.1	3,122.4	2,987.5	877.1	547.7	1,501.6	1,834.6	2,078.8	Proprietors' income
Bienes Raíces y Renta	7,098.0	7,892.2	8,393.5	9,585.3	9,998.9	10,626.0	10,689.3	11,322.9	12,807.0	12,049.7	Real Estate and Rental
Compensación a empleados	599.1	628.9	616.7	585.2	587.1	587.1	602.5	573.8	631.0	657.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	6,498.8	7,263.3	7,776.8	9,000.1	9,411.8	10,038.9	10,086.8	10,749.0	12,176.0	11,392.7	Proprietors' income
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,470.6	1,524.5	1,573.6	1,531.8	1,545.3	1,430.2	1,396.2	1,436.5	1,535.6	1,646.2	Professional, Scientific, and Technical Services
Compensación a empleados	1,066.3	1,107.1	1,134.9	1,139.3	1,125.8	1,079.7	1,058.7	1,084.4	1,159.5	1,244.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	404.4	417.5	438.7	392.5	419.5	350.5	337.5	352.2	376.1	401.5	Proprietors' income
Administración de Compañías y Empresas	126.9	131.2	135.4	132.6	145.9	120.7	62.2	65.2	64.0	65.6	Management of Companies and Enterprises
Compensación a empleados	24.8	25.8	26.4	26.5	26.2	14.4	22.6	30.7	30.6	32.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	102.0	105.4	109.0	106.1	119.6	106.3	39.5	34.5	33.4	33.4	Proprietors' income
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,189.4	1,232.5	1,226.5	1,222.8	1,259.5	1,216.9	1,351.3	1,525.9	1,596.0	1,632.2	Administrative Services and Support
Compensación a empleados	1,082.3	1,126.7	1,153.3	1,159.9	1,193.4	1,172.9	1,294.0	1,429.5	1,487.2	1,528.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	107.1	105.8	73.2	63.0	66.1	44.0	57.2	96.4	108.9	103.3	Proprietors' income
Servicios Educativos	531.2	552.0	570.1	574.6	615.7	637.6	565.4	514.8	563.6	589.4	Educational Services
Compensación a empleados	455.2	472.9	484.6	486.6	510.6	527.0	459.1	382.2	412.9	424.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	76.0	79.1	85.5	88.1	105.2	110.6	106.4	132.6	150.7	164.5	Proprietors' income
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,300.1	2,387.8	2,452.8	2,438.0	2,570.1	2,871.2	2,774.9	2,877.8	3,006.8	3,098.9	Health Care and Social Services
Compensación a empleados	1,578.1	1,648.9	1,692.0	1,736.1	1,840.1	1,913.8	1,973.5	2,032.3	2,127.7	2,175.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	721.9	738.9	760.8	702.0	729.9	957.4	801.4	845.5	879.1	923.1	Proprietors' income
Arte, Entretenimiento y Recreación	50.5	213.6	373.3	93.7	84.1	68.9	61.7	58.7	59.1	66.4	Art, Entertainment and Recreation
Compensación a empleados	107.3	194.8	272.4	83.3	87.4	80.7	73.2	66.6	66.8	70.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(56.8)	18.8	100.9	10.5	(3.3)	(11.8)	(11.5)	(7.9)	(7.7)	(3.9)	Proprietors' income
Alojamiento y Restaurantes	1,335.0	1,391.5	1,453.3	1,403.6	1,428.8	1,357.8	1,468.1	1,477.9	1,533.6	1,596.3	Accommodation and Food Services
Compensación a empleados	974.3	1,011.5	1,036.9	1,040.9	1,069.7	1,030.9	1,043.4	1,080.8	1,109.4	1,123.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	360.8	380.0	416.4	362.7	359.2	326.8	424.7	397.1	424.2	472.5	Proprietors' income
Otros Servicios	310.1	321.8	332.9	322.9	317.8	341.3	333.8	332.4	347.4	359.9	Other Services
Compensación a empleados	232.7	241.6	247.7	248.6	249.0	256.5	258.2	260.3	274.4	290.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	77.4	80.2	85.2	74.4	68.8	84.8	75.5	72.1	73.0	69.2	Proprietors' income
Gobierno (2)	7,388.5	8,150.5	8,424.2	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,276.7	8,242.3	Government (2)
Compensación a empleados	7,388.5	8,150.5	8,424.2	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,276.7	8,242.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central del E.L.A. y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,  
 Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.

(2) Includes Commonwealth central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program,  
 Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 12 - INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES  
 TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	32,232.7	33,426.8	34,393.8	35,223.4	37,299.0	40,687.7	43,291.6	43,356.8	42,440.7	44,514.5	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	920.6	954.5	982.8	1,000.2	700.5	862.2	759.9	726.9	734.0	754.1	Food and kindred products
Bebidas y productos de tabaco	709.7	736.3	758.2	777.3	963.7	900.8	1,045.1	914.5	1,007.6	1,136.4	Beverage and tobacco products
Productos textiles	13.1	13.6	13.9	14.4	13.2	10.9	10.3	9.2	8.8	8.8	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	170.7	177.0	181.7	188.7	225.1	245.6	259.9	251.0	251.6	178.6	Apparel and related products
Artículos de madera	18.3	19.0	19.6	20.1	18.4	16.0	15.8	13.2	15.8	17.4	Wood products
Impresos y publicaciones	93.2	96.4	99.4	99.9	93.4	77.9	92.4	97.2	67.2	67.3	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	23,291.6	24,158.3	24,864.2	25,456.7	27,642.7	28,434.9	30,538.9	29,936.7	27,889.2	28,900.4	Chemical and allied products
Productos de petróleo y carbón	193.5	200.8	206.5	212.6	(141.0)	76.6	49.8	54.9	55.5	46.9	Petroleum and coal products
Productos minerales no metálicos	192.9	200.2	206.1	214.1	150.0	79.1	48.4	40.8	76.7	75.5	Nonmetallic mineral products
Productos de goma y plástico	79.2	82.1	84.3	87.8	79.4	68.1	70.3	57.4	62.3	70.2	Plastics and rubber products
Primarios de metal	74.9	77.5	79.5	81.9	122.4	120.8	174.6	143.6	144.0	147.9	Primary metal
Productos fabricados de metal	186.0	192.7	198.3	202.4	199.3	166.0	137.8	122.2	127.1	131.7	Fabricated metal product
Manufactura de maquinaria	186.3	193.2	198.7	205.1	210.5	164.0	218.5	209.8	231.4	236.0	Machinery manufacturing
Computadoras y productos electrónicos	3,765.7	3,903.7	4,012.8	4,112.2	4,336.2	6,929.7	7,369.6	7,999.9	8,862.1	9,764.7	Computers and electronic products
Equipo eléctrico, enseres y componentes	457.2	474.1	487.3	501.5	630.0	620.2	634.6	639.2	700.5	707.9	Electrical equipment, appliance and component
Equipo de transportación	62.6	64.9	66.6	69.3	66.2	61.5	64.6	68.0	74.2	79.6	Transportation equipment
Productos de papel	52.4	54.4	55.8	58.1	52.9	50.6	33.4	42.1	35.7	35.6	Paper and allied products
Productos de cuero	14.6	15.1	15.3	16.0	17.9	16.2	20.1	23.0	17.0	14.1	Leather products
Muebles y otros relacionados	53.2	55.1	56.6	58.8	50.0	42.3	32.4	30.4	30.5	31.6	Furniture and related products
Otra manufactura	1,696.9	1,757.9	1,806.2	1,846.1	1,868.4	1,744.2	1,715.3	1,976.8	2,049.6	2,109.8	Other manufacturing

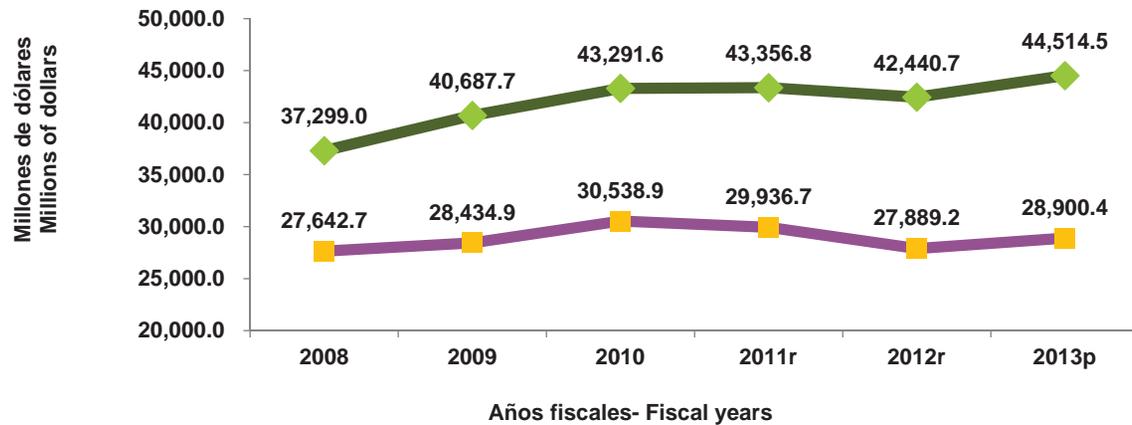
r - Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,  
 Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program,  
 Economic Analysis Subprogram.

**INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA  
 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ◆ INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA : NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ PRODUCTOS QUÍMICOS Y DERIVADOS : CHEMICAL AND ALLIED PRODUCTS

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES  
 TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012p*	
INGRESO BRUTO	807.8	793.6	801.6	782.4	772.6	792.1	785.5	789.8	784.5	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	44.8	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	34.0	Traditional crops
Café	44.8	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	34.0	Coffee
Azúcar y mieles	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Sugar and molasses
Productos pecuarios	399.8	384.4	383.7	404.3	377.9	400.1	391.8	423.3	399.5	Livestock products
Leche	187.2	184.6	185.2	186.8	183.9	224.0	213.5	237.1	209.1	Milk
Huevos	17.4	16.1	15.6	15.0	13.6	14.2	13.5	13.1	13.7	Eggs
Carne de res	38.6	30.0	29.7	31.1	30.1	27.3	24.5	25.6	27.8	Beef
Carne de cerdo	25.8	23.4	17.8	25.7	23.8	18.9	17.2	16.5	20.4	Pork
Aves	81.7	82.3	89.4	89.2	78.8	66.3	74.4	89.2	79.6	Poultry
Cabros y otras carnes	3.7	6.0	5.0	5.8	4.1	4.5	5.7	4.5	5.0	Goats and other meats
Otros	45.4	42.0	41.0	50.6	43.7	44.8	42.9	37.3	43.9	Others
Cambio en inventario de animales	12.2	16.7	22.9	30.8	25.0	24.8	24.7	24.8	26.0	Change in livestock inventory
Legumbres	0.8	1.5	1.1	0.6	1.0	1.2	1.4	0.4	0.1	Legumes
Frutas	39.4	46.2	41.3	30.2	27.7	29.4	22.4	16.4	25.2	Fruits
Vegetales farináceos	85.4	72.3	88.6	79.4	100.0	94.1	83.3	65.6	84.5	Starchy vegetables
Otros vegetales	30.2	39.1	35.2	33.3	45.7	33.5	55.5	43.9	43.2	Other vegetables
Plantas ornamentales	44.8	43.8	52.9	41.8	45.3	45.3	33.7	36.6	40.5	Ornamental plants
Otros productos	150.4	155.6	123.2	112.7	113.5	134.7	147.3	149.2	131.5	Other products

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.  
 ( ) Cifras negativas.

\* Información 2013 no disponible y 2012 es preliminar.

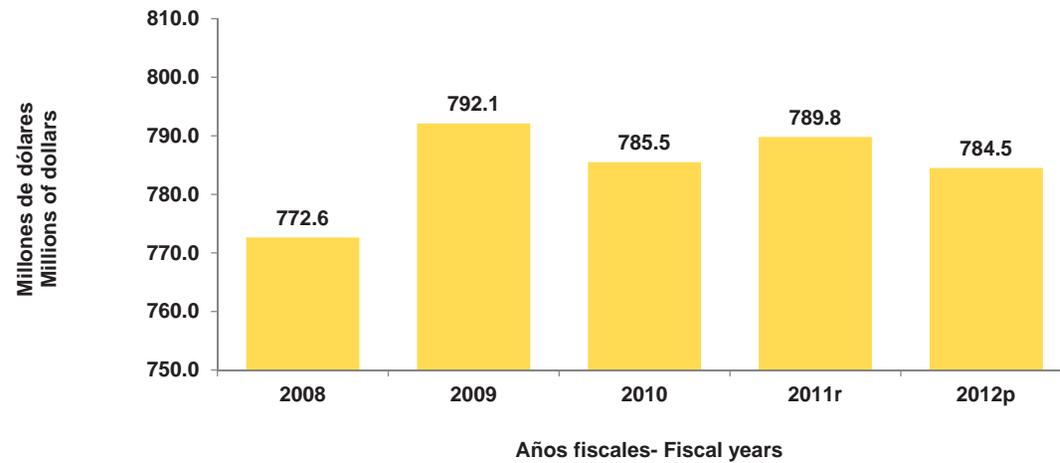
r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.  
 ( ) Negative figures.

\* The information 2013 is not available and 2012 is preliminary.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

### INGRESO BRUTO AGRICOLA GROSS FARM INCOME



r- Cifras revisadas.  
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.  
p- Preliminary figures.

\*Información del 2013 no esta disponible y 2012 es preliminar.  
\*The information 2013 is not available and 2012 is preliminary.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas  
Source: Department of Agriculture, Office of Agriculture Statistics.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 14 - RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO NACIONAL BRUTO, EL INGRESO NACIONAL NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS NATIONAL PRODUCT, NET NATIONAL INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
PRODUCTO NACIONAL BRUTO	51,826.5	54,861.9	57,854.3	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,697.6	70,740.3	GROSS NATIONAL PRODUCT
Menos: Depreciación	5,349.9	5,741.6	6,059.1	6,268.5	6,618.4	6,819.5	7,205.1	7,231.3	7,571.1	7,643.9	Less: Depreciation
Igual a: Producto nacional neto	46,476.7	49,120.3	51,795.2	54,374.2	56,084.7	56,798.4	57,089.5	58,489.4	61,126.5	63,096.5	Equals: Net national product
Más: Subsidios	843.4	842.9	695.5	773.0	626.2	690.3	757.8	767.9	755.3	706.9	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	4,152.1	4,038.9	4,349.8	4,616.1	4,691.5	4,641.3	4,913.5	5,093.0	5,057.2	4,960.3	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	1,116.1	1,190.7	1,184.9	1,741.0	2,301.1	2,381.0	2,982.3	2,567.8	1,996.8	2,101.9	Business transfers
Discrepancia estadística	416.7	140.8	221.4	(464.2)	(312.3)	480.0	(294.4)	558.9	(121.8)	99.9	Statistical discrepancy
<b>IGUAL A: INGRESO NACIONAL NETO</b>	<b>41,635.1</b>	<b>44,592.8</b>	<b>46,734.6</b>	<b>49,254.4</b>	<b>50,030.6</b>	<b>49,986.4</b>	<b>50,245.8</b>	<b>51,037.6</b>	<b>54,949.6</b>	<b>56,641.3</b>	<b>EQUALS: NET NATIONAL INCOME</b>
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	4,955.5	5,245.0	5,409.0	5,295.3	5,233.4	5,381.0	5,240.4	4,954.2	4,926.5	5,172.3	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,068.2	2,181.0	2,241.9	2,221.2	2,167.5	2,233.0	2,207.6	1,951.7	1,824.3	2,007.1	Employees
Patrones	2,887.4	3,064.0	3,167.1	3,074.1	3,066.0	3,147.9	3,032.8	3,002.4	3,102.2	3,165.2	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	3,900.8	3,887.5	4,317.0	6,430.2	7,351.4	7,951.5	8,985.2	9,002.1	11,372.0	12,642.2	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	1,831.0	1,870.9	1,872.5	2,002.7	1,565.5	1,375.6	1,682.3	1,677.3	1,460.4	1,286.5	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	(166.7)	(233.9)	(303.1)	(108.2)	(554.8)	(748.6)	(751.4)	(962.4)	(1,178.2)	(1,243.7)	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	299.0	284.9	409.9	397.2	300.3	108.9	206.7	270.2	471.1	147.1	Interest received by government (1)
<b>IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS</b>	<b>30,815.5</b>	<b>33,538.3</b>	<b>35,029.3</b>	<b>35,237.1</b>	<b>36,134.7</b>	<b>35,918.0</b>	<b>34,882.6</b>	<b>36,096.2</b>	<b>37,897.8</b>	<b>38,636.9</b>	<b>EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS</b>
Más: Pagos de transferencia Gobierno	14,062.8	14,593.0	14,961.7	16,270.3	19,236.8	20,970.1	23,331.6	23,584.1	22,969.5	23,187.8	Plus: Transfer payments Government
Central del ELA y municipios	3,290.3	3,323.5	3,390.7	3,569.5	4,040.6	4,471.7	4,866.7	5,190.1	5,281.0	5,468.2	Commonwealth central government and municipios
Federal	8,903.0	9,243.7	9,725.9	10,327.1	12,279.3	13,598.8	14,959.6	15,352.3	15,258.2	15,170.7	Federal
Estatales de E.E.U.U.	16.4	14.9	17.6	22.7	24.1	25.0	29.4	24.1	20.2	29.1	U.S. state governments
Empresas	1,116.1	1,190.7	1,184.9	1,741.0	2,301.1	2,381.0	2,982.3	2,567.8	1,996.8	2,101.9	Business
Remesas personales	616.2	620.6	608.8	578.3	568.0	468.4	432.3	379.1	390.8	402.4	Private remittances
Otros no residentes	120.8	199.7	33.8	31.7	23.7	25.2	61.3	70.8	22.4	15.6	Other nonresidents
Interés pagado Gobierno (1)	1,802.9	1,797.9	1,973.0	1,725.3	1,790.5	2,143.0	1,769.0	1,498.4	1,541.8	1,576.7	Interest paid Government (1)
Personas	164.0	77.8	196.5	47.7	(44.3)	271.0	205.4	11.8	29.8	130.3	Persons
Personas	1,638.9	1,720.1	1,776.5	1,677.6	1,834.8	1,872.0	1,563.6	1,486.6	1,512.1	1,446.4	Persons
<b>IGUAL A: INGRESO PERSONAL</b>	<b>46,681.2</b>	<b>49,929.2</b>	<b>51,964.0</b>	<b>53,232.7</b>	<b>57,161.9</b>	<b>59,031.2</b>	<b>59,983.2</b>	<b>61,178.7</b>	<b>62,409.1</b>	<b>63,401.4</b>	<b>EQUALS: PERSONAL INCOME</b>

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.  
 ( ) Cifras negativas.  
 (1) Incluye el gobierno central y los municipios.

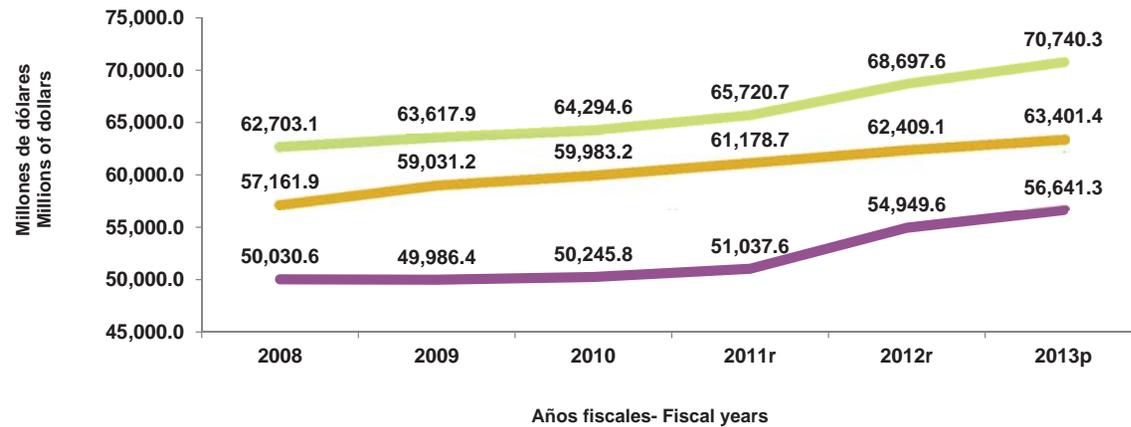
r- Revised figures.  
 p- Preliminary  
 ( ) Negative figures.  
 (1) Includes central government and municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE PRODUCTO NACIONAL BRUTO, INGRESO NACIONAL NETO E INGRESO PERSONAL  
 RELATION BETWEEN GROSS NATIONAL PRODUCT, NET NATIONAL INCOME AND PERSONAL INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. PRODUCTO NACIONAL BRUTO: GROSS NATIONAL PRODUCT  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. INGRESO NACIONAL NETO: NET NATIONAL INCOME  
 INGRESO PERSONAL: PERSONAL INCOME

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
INGRESO PERSONAL	46,681.2	49,929.2	51,964.0	53,232.7	57,161.9	59,031.2	59,983.2	61,178.7	62,409.1	63,401.4	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	27,769.3	29,371.5	30,027.0	30,234.2	30,868.8	30,676.9	29,870.4	29,290.0	29,921.1	30,225.9	Employees' compensation
Empresas, Personas e instituciones sin fines de lucro	19,422.2	20,137.4	20,566.1	20,703.0	21,107.1	20,505.3	20,363.3	19,922.3	20,444.0	20,778.6	Business, household and nonprofit institutions
Gobierno	7,388.5	8,150.5	8,424.2	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,276.7	8,242.3	Government
Resto del mundo	958.6	1,083.5	1,036.7	946.4	999.4	1,124.2	1,157.2	1,151.7	1,200.3	1,205.0	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	4,955.5	5,245.0	5,409.0	5,295.3	5,233.4	5,381.0	5,240.4	4,954.2	4,926.5	5,172.3	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,068.2	2,181.0	2,241.9	2,221.2	2,167.5	2,233.0	2,207.6	1,951.7	1,824.3	2,007.1	Employees
Patrones	2,887.4	3,064.0	3,167.1	3,074.1	3,066.0	3,147.9	3,032.8	3,002.4	3,102.2	3,165.2	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	9,804.7	11,209.7	12,384.3	12,023.5	12,289.8	12,765.1	12,021.6	13,258.8	14,445.1	15,160.0	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	2,633.9	2,687.0	2,832.1	2,219.8	2,334.2	2,400.0	2,371.5	2,421.3	2,475.6	2,524.8	Profit of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	249.4	286.7	304.3	322.1	351.9	355.6	272.0	259.7	249.5	239.3	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	13.0	13.4	13.4	9.9	17.1	7.8	6.1	7.3	5.7	5.7	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	4,776.1	5,307.3	5,506.1	6,648.6	6,863.2	7,518.1	7,460.3	8,552.0	9,665.8	9,863.9	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	2,132.3	2,915.4	3,728.4	2,823.1	2,723.3	2,483.7	1,911.7	2,018.4	2,048.5	2,526.2	Personal interest income
Pagos de transferencia	14,062.8	14,593.0	14,961.7	16,270.3	19,236.8	20,970.1	23,331.6	23,584.1	22,969.5	23,187.8	Transfer payments
Gobierno central del ELA y municipios	3,290.3	3,323.5	3,390.7	3,569.5	4,040.6	4,471.7	4,866.7	5,190.1	5,281.0	5,468.2	Commonwealth Central government and municipios
Gobierno federal	8,903.0	9,243.7	9,725.9	10,327.1	12,279.3	13,598.8	14,959.6	15,352.3	15,258.2	15,170.7	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	16.4	14.9	17.6	22.7	24.1	25.0	29.4	24.1	20.2	29.1	U.S. state governments
Empresas	1,116.1	1,190.7	1,184.9	1,741.0	2,301.1	2,381.0	2,982.3	2,567.8	1,996.8	2,101.9	Business
Otros no residentes	737.0	820.3	642.6	610.0	591.7	493.6	493.6	449.9	413.2	417.9	Other nonresidents

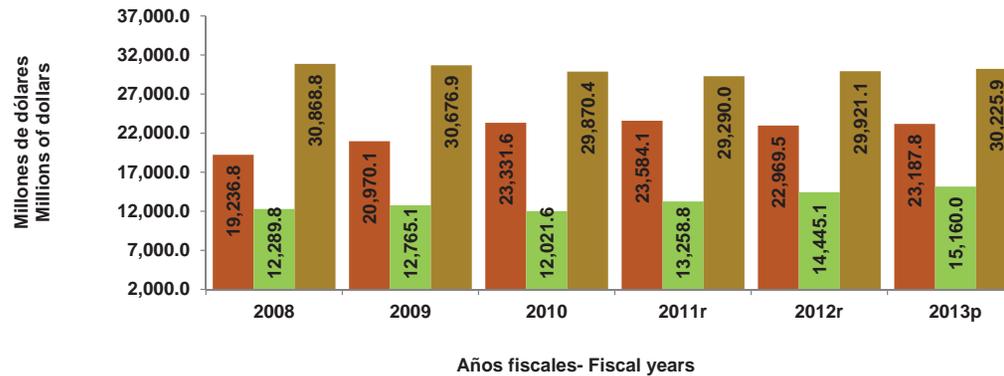
r - Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

r - Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

**INGRESO PERSONAL  
 PERSONAL INCOME**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ PAGOS DE TRANSFERENCIA: TRANSFER PAYMENTS  
 ■ INGRESOS PROCEDENTES DE LA PROPIEDAD: PROPRIETORS' INCOME  
 ■ COMPENSACION NETA A EMPLEADOS: EMPLOYEES' COMPENSATION, NET

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES  
 TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	37,891.9	42,253.9	46,604.7	49,328.5	52,629.4	53,166.1	46,593.3	46,385.3	46,567.6	46,077.6	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	22,998.0	26,414.5	28,062.9	29,706.7	32,474.2	32,672.4	25,027.1	23,990.0	22,943.9	22,022.8	Deposits in commercial banks (1)
Ahorro en bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Saving in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	1,436.5	1,548.7	1,657.4	1,739.0	1,837.0	1,953.0	2,005.0	1,997.9	2,067.1	2,101.2	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	6,204.0	6,296.1	6,214.4	6,418.8	6,689.1	6,988.0	7,415.9	7,721.4	8,083.9	8,335.2	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	466.6	471.7	440.5	385.6	409.6	436.2	452.4	461.0	498.5	529.0	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	5,652.4	6,369.0	9,080.7	9,926.1	10,063.9	9,961.6	10,540.2	10,664.0	11,475.1	11,652.3	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	1,134.4	1,153.9	1,148.8	1,152.3	1,155.6	1,154.9	1,152.7	1,551.0	1,499.1	1,437.1	Reserves in life insurance companies

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.  
 (2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

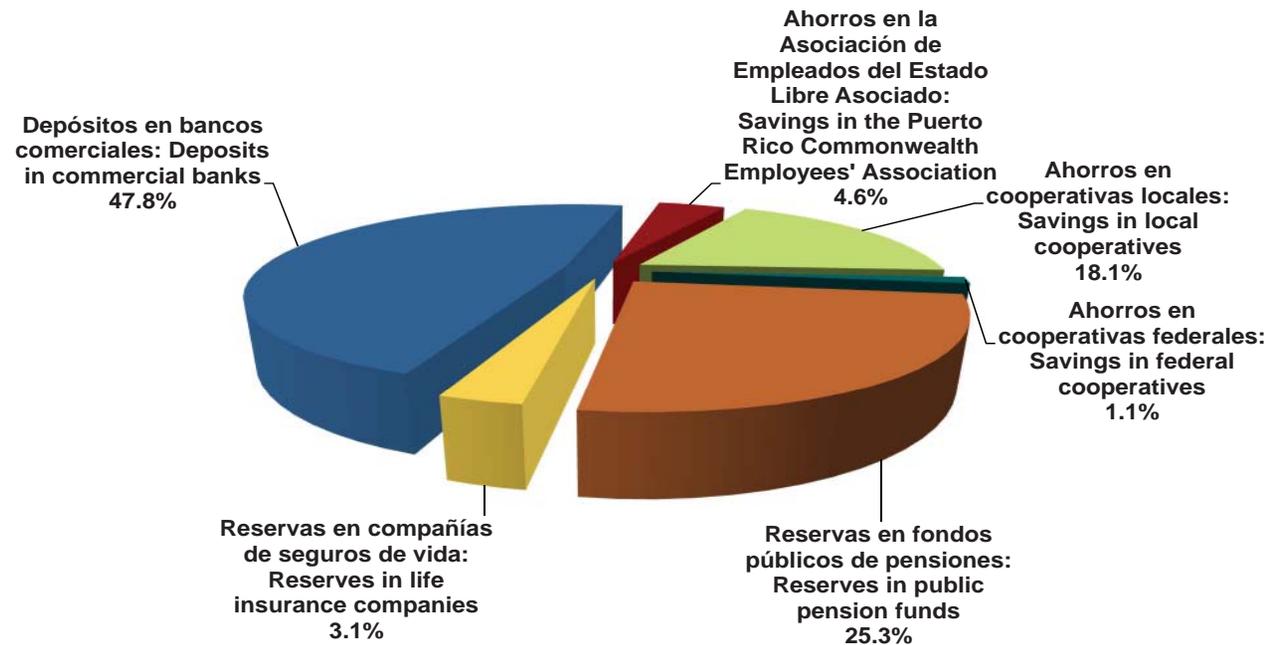
r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.  
 (2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

## ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑO FISCAL 2013p PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEAR 2013p

(Por ciento - Percentage)



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES  
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	18,032.4	19,724.8	21,596.5	22,264.3	22,582.3	22,596.0	22,135.4	21,722.2	22,578.7	22,350.0	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	5,698.9	6,462.0	7,132.1	7,140.7	6,975.7	6,700.3	5,883.1	5,467.9	6,200.7	6,403.3	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	1,118.2	1,141.1	1,204.5	1,178.5	960.2	680.1	613.5	594.5	535.9	460.8	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,150.3	1,218.4	1,302.0	1,350.0	1,411.0	1,522.0	1,544.0	1,470.2	1,495.0	1,506.9	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	282.3	276.9	249.1	280.7	309.0	310.4	320.5	346.3	347.9	353.7	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	3,616.5	3,783.3	3,987.2	4,165.3	4,223.9	4,294.1	4,365.1	4,359.3	4,345.2	4,391.1	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	769.8	847.9	920.1	979.7	1,337.2	1,527.5	1,646.2	1,682.4	1,683.3	1,167.9	Pension public funds
Compañías de seguros	160.1	163.9	192.0	170.0	174.7	186.8	189.4	192.2	190.5	198.0	Insurance companies
Compañías de venta condicional	4,316.8	4,924.2	5,617.1	5,949.9	6,080.0	6,189.0	6,312.0	6,438.2	6,567.0	6,698.3	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	618.0	642.0	667.0	693.0	720.0	748.1	777.2	807.5	838.9	871.6	Revolving credit cards and deferred installments (3)
"Student Loan Marketing Association"	301.5	265.1	325.4	356.5	390.6	437.7	484.4	363.7	374.3	298.3	Student Loan Marketing Association

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

Para los años desde el 1997 al 1999 los datos reflejan cambios debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

**Fuente:** Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included.

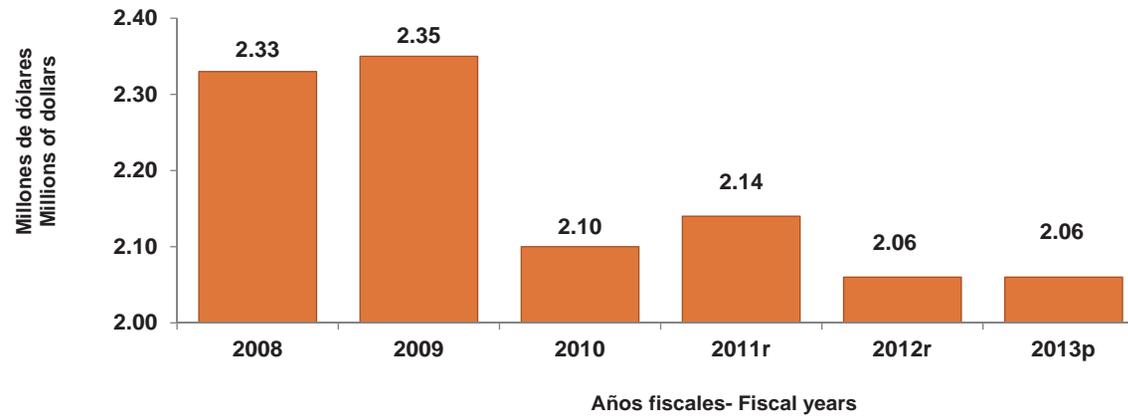
For years 1997 to 1999, there are changes in these figures due to lower accrued balances and changes in classification of personal loans to mortgage loans.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

(3) Does not include all credit cards.

**Source:** Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

**RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES  
 RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES  
 TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
Ventas de artículos y servicios	66,057.5	68,247.1	72,233.8	72,567.8	76,266.1	73,839.2	73,965.4	76,218.5	74,475.6	74,826.1	Sales of goods and services
Mercancía ajustada	59,135.4	59,900.5	63,588.3	64,203.2	67,551.0	66,474.9	67,213.2	69,891.8	67,998.1	68,269.1	Merchandise, adjusted
Transportación	494.9	512.5	516.7	523.3	540.5	470.2	438.6	433.6	455.9	449.0	Transportation
Gastos de visitantes	3,024.0	3,238.6	3,369.3	3,413.9	3,535.0	3,175.8	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,333.5	Visitors' expenditures
Rendimientos de capital	1,206.6	2,003.8	2,459.0	1,670.8	1,768.0	1,158.4	792.5	570.1	482.1	423.9	Income on investments
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	959.3	1,163.2	1,114.0	972.9	1,242.2	1,412.5	1,480.9	1,408.0	1,694.6	1,704.3	Net operating expenditures of federal agencies in Puerto Rico
Servicios misceláneos	1,237.2	1,428.5	1,186.7	1,783.8	1,629.5	1,147.4	829.4	772.2	652.1	646.2	Miscellaneous services
Compras de artículos y servicios	79,890.6	82,764.3	87,069.2	86,511.9	90,008.5	86,499.0	86,308.6	89,264.2	88,066.8	87,295.8	Purchases of goods and services
Mercancía ajustada	44,940.0	45,673.9	49,204.8	50,055.6	51,006.3	47,087.3	46,200.2	48,910.0	49,996.2	49,569.5	Merchandise, adjusted
Transportación	2,164.4	2,365.7	2,442.2	2,541.5	2,481.0	2,156.4	2,015.9	2,063.4	2,106.0	1,718.0	Transportation
Gastos de viaje	1,085.1	1,142.5	1,204.8	1,192.4	1,213.3	919.1	808.9	815.8	787.0	781.9	Travel expenditures
Rendimientos de capital	30,661.0	32,140.0	32,917.5	31,498.6	33,703.7	35,050.3	36,036.5	36,352.8	34,065.6	34,023.3	Income on investments
Servicios misceláneos	1,040.2	1,442.3	1,299.8	1,223.9	1,604.2	1,285.9	1,247.2	1,122.3	1,112.0	1,203.0	Miscellaneous services
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(13,833.1)	(14,517.2)	(14,835.3)	(13,944.1)	(13,742.4)	(12,659.8)	(12,343.3)	(13,045.8)	(13,591.2)	(12,469.7)	Balance on goods and services transactions
Interés neto del Gobierno central del E.L.A. y los municipios	(378.8)	(355.0)	(336.1)	(407.0)	(498.3)	(115.2)	(198.9)	(250.1)	(335.9)	(203.7)	Net interest of the Commonwealth central government and municipios
Transferencias unilaterales, netas	9,469.4	9,651.6	10,518.3	11,427.0	13,513.3	15,323.3	17,742.0	18,868.9	17,769.7	17,415.1	Unilateral transfers, net
Remesas privadas	502.7	508.2	489.7	477.9	458.0	364.5	337.4	287.5	300.3	313.0	Private remittances
Gobierno federal	8,273.9	8,332.6	9,061.8	9,828.8	11,994.6	13,884.3	16,703.7	17,851.0	16,598.5	16,055.2	Federal government
Gobierno del E.L.A.	2,351.1	2,175.7	2,418.5	2,612.2	2,724.9	3,225.1	4,704.7	5,240.8	3,985.3	3,773.2	Commonwealth government
Individuos y otros	5,922.8	6,156.9	6,643.4	7,216.6	9,269.8	10,659.2	11,999.0	12,610.1	12,613.2	12,282.0	Individuals and others
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	(21.1)	9.6	14.5	19.7	20.9	21.5	25.9	20.2	15.9	26.2	U.S. state governments
Otros no residentes	713.8	801.3	952.2	1,100.6	1,039.7	1,053.2	675.1	710.3	854.9	1,020.7	Other nonresidents
Balance en artículos y servicios, intereses del Gobierno central del E.L.A. y los municipios y transferencias unilaterales	(4,742.6)	(5,220.6)	(4,653.1)	(2,924.1)	(727.5)	2,548.3	5,199.9	5,573.1	3,842.6	4,741.7	Balance on goods and services, interest of the Commonwealth central government and municipios, and unilateral transfers
Movimientos netos de capital, total	8,488.7	5,631.4	(59.6)	5,119.7	7,030.1	7,539.1	7,155.6	7,650.6	(2,425.2)	(4,808.4)	Net capital movements, total
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones del exterior en Puerto Rico	9,286.6	5,512.9	1,326.3	1,539.4	9,391.9	5,563.2	2,816.3	5,177.2	(4,047.3)	(9,349.9)	Net increase (+) or net decrease (-) in external investments in Puerto Rico
A largo plazo (1)	2,105.2	2,656.2	3,345.1	4,229.7	13,312.6	9,700.6	5,710.3	9,309.8	(3,749.5)	(5,673.6)	Long-term (1)
A corto plazo	7,181.4	2,856.8	(2,018.8)	(2,690.3)	(3,920.7)	(4,137.5)	(2,894.0)	(4,132.5)	(297.8)	(3,676.4)	Short-term
Aumento neto (-) o disminución neta (+) en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	(797.9)	118.5	(1,385.9)	3,580.3	(2,361.7)	1,975.9	4,339.3	2,473.3	1,622.0	4,541.5	Net increase (-) or net decrease (+) in Puerto Rican investments abroad
A largo plazo	227.8	(15.6)	(623.1)	(601.8)	(2,159.1)	1,452.9	1,222.1	(3,881.3)	14.5	2,299.2	Long-term
A corto plazo	(1,025.7)	134.1	(762.8)	4,182.1	(202.6)	523.1	3,117.2	6,354.6	1,607.6	2,242.3	Short-term
Transacciones desconocidas	(3,746.2)	(410.8)	4,712.7	(2,195.6)	(6,302.7)	(10,087.4)	(12,355.4)	(13,223.7)	(1,417.3)	66.7	Unknown transactions

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

(1) Desde el año fiscal 1983 no se incluyen las inversiones directas netas.

() Cifras negativas.

Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior; una cifra negativa indica la creación de un débito o un egreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

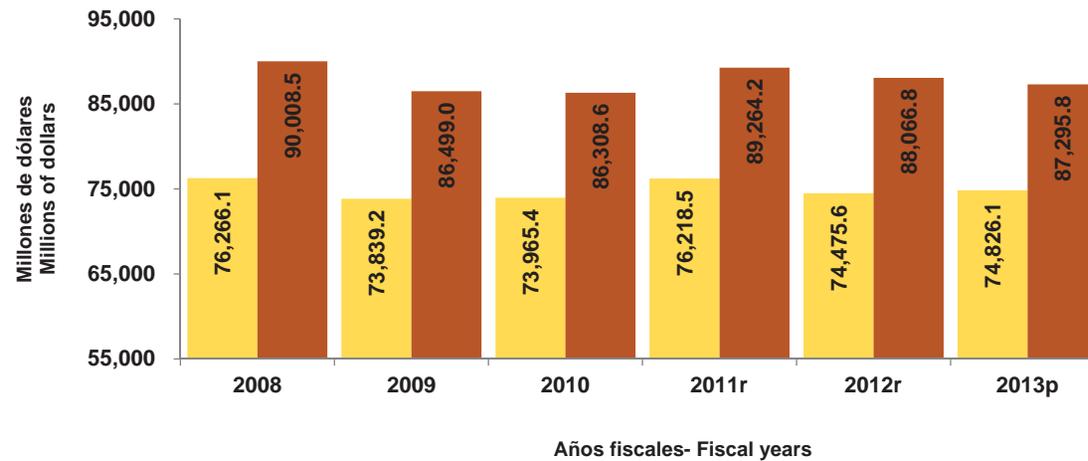
(1) Since 1983, the net direct investments are not included.

() Negative figures.

Note: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds; a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

**BALANZA DE PAGOS  
 BALANCE OF PAYMENTS**



r- Cifras revisadas.  
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.  
 p- Preliminary figures.

■ VENTAS DE ARTÍCULOS Y SERVICIOS :  
 SALES OF GOODS AND SERVICES

■ COMPRAS DE ARTÍCULOS Y SERVICIOS :  
 PURCHASES OF GOODS AND SERVICES

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 19 - NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES  
 TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
NÚMERO DE VISITANTES, TOTAL (En miles)	4,889.2	5,072.8	5,022.1	5,062.4	5,213.1	4,415.3	4,379.2	4,213.7	4,196.9	4,237.7	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
Turistas	3,541.0	3,685.9	3,722.0	3,687.0	3,716.2	3,183.3	3,185.6	3,047.9	3,069.1	3,199.7	Tourists
En hoteles (1)	1,307.0	1,361.6	1,424.2	1,353.4	1,342.8	1,277.7	1,349.4	1,408.5	1,508.0	1,586.1	In hotels (1)
En otros sitios (2)	2,234.0	2,324.3	2,297.8	2,333.6	2,373.4	1,905.5	1,836.2	1,639.4	1,561.1	1,613.6	In other places (2)
Excursionistas (3)	1,348.2	1,386.9	1,300.1	1,375.4	1,496.9	1,232.0	1,193.5	1,165.8	1,127.8	1,038.0	Excursionists (3)
GASTOS DE VISITANTES, TOTAL (En millones de dólares)	3,024.0	3,238.6	3,369.3	3,413.9	3,535.0	3,175.8	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,333.5	VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL (In millions of dollars)
Turistas	2,870.1	3,071.4	3,208.4	3,241.7	3,340.6	3,002.1	3,039.4	2,973.5	3,025.2	3,177.6	Tourists
En hoteles (1)	1,334.1	1,428.4	1,537.7	1,501.6	1,526.3	1,464.4	1,541.8	1,618.9	1,706.9	1,811.8	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,536.0	1,643.1	1,670.7	1,740.1	1,814.3	1,537.7	1,497.6	1,354.5	1,318.3	1,365.8	In other places (2)
Excursionistas (3)	154.0	167.1	160.9	172.2	194.3	173.7	171.4	169.3	167.7	156.0	Excursionists (3)
NÚMERO Y GASTOS DE TURISTAS											NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS
Estados Unidos											United States
Número de turistas	2,735.7	2,828.6	2,910.7	2,867.3	2,894.8	2,691.1	2,630.9	2,586.6	2,581.0	2,730.4	Number of tourists
Gastos	2,218.0	2,357.9	2,510.6	2,521.9	2,602.8	2,538.2	2,510.0	2,523.2	2,543.8	2,710.8	Expenditures
Paises extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	786.6	838.5	792.1	800.3	804.3	479.2	545.9	454.1	481.1	461.1	Number of tourists
Gastos	636.9	697.9	681.2	702.7	722.3	451.5	520.9	443.2	474.6	458.6	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	18.7	18.8	19.2	19.4	17.2	13.0	8.8	7.2	6.9	8.2	Number of tourists
Gastos	15.2	15.7	16.6	17.1	15.5	12.3	8.4	7.1	6.9	8.2	Expenditures

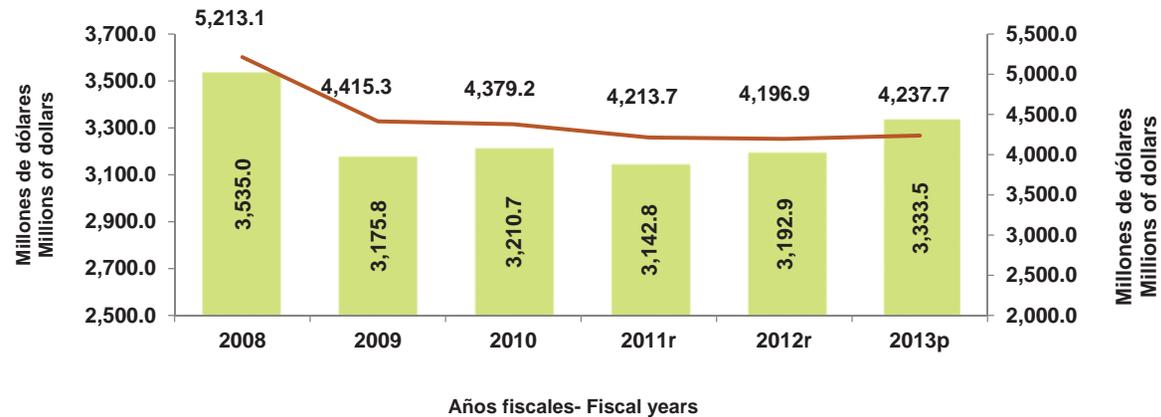
r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.  
 (1) Incluye paradores.  
 (2) Incluye pensiones.  
 (3) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.  
 (1) Includes paradores.  
 (2) Includes guest houses.  
 (3) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,  
 Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program,  
 Economic Analysis Subprogram.

**NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES  
 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

**GASTOS:**  
**EXPENDITURES**  
**NÚMERO:**  
**NUMBER**

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES

TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	959.3	1,163.2	1,114.0	972.9	1,242.2	1,412.5	1,480.9	1,408.0	1,694.6	1,704.3	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	478.0	516.6	544.0	439.1	679.8	768.8	767.1	743.0	893.6	898.8	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	324.7	340.5	385.6	375.2	429.8	468.0	513.7	414.5	498.5	501.4	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	153.3	176.1	158.4	63.9	250.0	300.7	253.4	328.5	395.1	397.4	Department of Defense
Otras agencias	481.4	646.6	569.9	533.8	562.4	643.8	713.8	665.0	801.0	805.5	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	5.4	4.0	4.2	2.0	2.7	4.0	2.6	2.4	2.8	2.9	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	35.8	42.1	42.3	36.7	37.5	41.0	42.8	35.5	42.7	42.9	General Services Administration
Departamento de Agricultura	32.5	21.7	46.0	45.0	47.8	46.6	47.4	41.4	49.7	50.0	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	3.3	3.2	6.0	4.0	5.8	15.4	16.2	13.4	16.1	16.2	Department of Commerce
Departamento de Justicia	91.3	89.4	94.0	91.4	91.0	98.6	105.1	87.1	104.8	105.4	Department of Justice
Departamento de lo Interior	9.3	10.0	9.8	10.1	11.2	11.5	12.0	9.9	11.9	12.0	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	56.3	60.5	59.4	61.3	67.6	69.2	72.4	60.0	72.2	72.6	Department of Health and Human Services
Departamento de Seguridad Nacional	26.3	165.9	51.0	60.6	86.9	71.6	126.9	183.0	220.1	221.3	Department of Homeland Security
Departamento del Tesoro (1)	37.2	40.0	39.2	52.5	38.6	43.8	48.6	40.8	49.1	49.4	Department of the Treasury (1)
Departamento del Trabajo	(1.3)	(1.4)	(2.0)	(2.1)	(2.3)	(2.4)	(2.5)	(2.1)	(2.5)	(2.5)	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	30.6	29.5	29.0	29.9	33.0	33.8	35.3	29.3	35.2	35.4	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	6.8	7.3	7.2	7.4	8.2	8.4	8.7	7.2	8.7	8.8	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	98.8	123.4	132.9	108.7	106.8	132.4	119.0	88.3	106.2	106.9	Postal Service
Otras agencias	49.1	51.0	51.0	26.4	27.7	69.9	79.2	68.8	84.0	84.2	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) A partir del año fiscal 2004, ciertos programas incluidos previamente en esta agencia han sido transferidos al Departamento de Seguridad Nacional.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) From fiscal year 2004 on, certain programs included previously in this agency have been transferred to the Department of Homeland Security.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL DE RECIBOS	10,086.6	10,551.0	11,352.0	12,025.0	13,985.1	15,434.0	16,504.1	17,050.2	16,899.7	16,962.8	TOTAL RECEIPTS
Gobierno federal, total	9,273.1	9,673.3	10,331.1	10,842.3	12,857.6	14,191.6	15,584.8	15,986.6	15,918.7	15,824.4	Federal government, total
Transferencias a individuos	9,161.0	9,546.7	10,207.3	10,707.3	12,672.1	13,978.4	15,351.9	15,753.7	15,674.4	15,609.3	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	520.8	490.8	592.3	491.9	608.5	517.5	732.9	836.9	764.5	875.3	Veteran benefits
Beneficios de Medicare	1,844.4	1,824.7	2,055.5	2,016.2	2,305.9	2,461.2	2,528.7	2,603.3	2,756.6	3,340.9	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	4,810.3	5,117.7	5,423.0	5,787.0	6,133.7	6,620.0	7,073.9	7,319.9	7,551.0	7,327.3	Social Security benefits
Becas	385.7	463.3	421.5	528.7	660.7	759.8	862.9	918.7	1,011.5	946.9	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	21.0	17.9	15.3	8.2	10.1	11.1	14.2	18.1	23.1	29.5	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	190.6	199.9	203.5	258.7	268.6	278.8	286.8	309.8	314.4	242.8	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	104.5	105.2	103.5	101.2	296.9	497.6	557.0	569.8	587.9	617.7	Housing assistance
Asistencia Nutricional	1,241.3	1,305.9	1,351.9	1,471.7	1,513.0	1,547.5	1,605.2	1,766.8	1,897.4	1,868.4	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	31.6	6.6	10.3	40.8	29.0	Assistance to families in disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	39.2	17.0	34.9	30.8	34.5	32.5	52.6	41.6	71.2	88.0	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	3.1	4.2	5.8	7.9	10.8	2.1	2.2	2.2	2.3	3.7	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	0.0	0.0	0.0	5.3	0.3	0.3	11.0	5.6	10.9	5.4	Death and disability indemnization
Otros (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	829.4	1,218.5	1,618.0	1,350.8	642.7	234.4	Others (2)
Subsidios a industrias	112.1	126.6	123.9	135.0	185.4	213.2	232.9	232.9	244.3	215.1	Subsidies to industries
Sector gubernamental	111.5	125.9	123.3	134.6	185.0	212.7	232.4	232.4	243.8	214.6	Government sector
Sector privado, Workforce Investment Act	0.6	0.8	0.6	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	Private sector, Workforce Investment Act
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	16.4	14.9	17.6	22.7	24.1	25.0	29.4	24.1	20.2	29.1	U.S. state governments
Otros no residentes	797.1	862.8	1,003.3	1,160.0	1,103.5	1,217.4	889.9	1,039.5	960.8	1,109.3	Other nonresidents

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES  
 TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010r	2011r	2012r	2013p	
TOTAL DE PAGOS	3,471.0	3,583.3	3,741.9	3,688.1	3,654.7	3,700.2	3,804.2	3,709.6	3,415.7	3,633.9	TOTAL PAYMENTS
Gobierno federal, total	3,350.3	3,516.4	3,687.8	3,625.7	3,587.8	3,532.4	3,585.8	3,376.5	3,305.5	3,542.4	Federal government, total
Transferencias de individuos	1,700.2	1,791.5	1,868.6	1,882.2	1,834.4	1,827.4	1,861.7	1,656.9	1,555.7	1,766.6	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	4.3	6.0	5.2	7.0	5.4	4.3	2.7	2.8	2.0	4.0	Passport fees
Aportación al Medicare	258.0	303.0	339.7	380.3	392.8	379.6	392.3	401.4	416.1	438.6	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	1,437.8	1,482.6	1,523.7	1,494.9	1,436.2	1,443.5	1,466.7	1,252.7	1,137.6	1,324.0	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.7	1.7	1.7	1.7	1.7	1.7	1.7	1.8	1.8	1.8	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	70.1	78.1	80.9	74.4	74.3	83.1	100.7	102.9	104.0	104.6	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,330.0	1,363.9	1,398.1	1,395.8	1,334.9	1,323.2	1,324.8	1,108.6	967.0	1,152.4	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	36.1	38.9	43.0	23.0	25.3	35.5	39.4	39.4	64.8	65.2	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	48.8	74.5	115.4	99.1	103.5	101.4	92.5	105.1	104.8	103.9	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	219.1	221.3	230.4	231.0	252.2	200.4	207.3	210.8	211.7	214.4	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	1,382.2	1,429.1	1,473.4	1,413.4	1,397.7	1,403.2	1,424.4	1,403.6	1,433.3	1,457.5	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	70.1	78.1	80.9	74.4	74.3	83.1	100.7	102.9	104.0	104.6	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,270.6	1,302.9	1,338.4	1,284.2	1,266.9	1,255.8	1,257.3	1,238.1	1,264.5	1,287.8	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	41.4	48.1	54.0	54.8	56.5	64.3	66.4	62.6	64.8	65.2	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	37.5	5.3	3.1	3.0	3.2	3.5	3.6	3.9	4.3	2.9	U.S. state governments
Otros no residentes	83.3	61.6	51.1	59.4	63.8	164.2	214.8	329.2	105.9	88.6	Other nonresidents
Balance neto, total	6,615.5	6,967.7	7,610.1	8,336.9	10,330.4	11,733.8	12,699.9	13,340.6	13,484.0	13,328.9	Net balance, total
Gobierno federal	5,922.8	6,156.9	6,643.4	7,216.6	9,269.8	10,659.2	11,999.0	12,610.1	12,613.2	12,282.0	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	(21.1)	9.6	14.5	19.7	20.9	21.5	25.9	20.2	15.9	26.2	U.S. state governments
Otros no residentes	713.8	801.3	952.2	1,100.6	1,039.7	1,053.2	675.1	710.3	854.9	1,020.7	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas .

(2) Ley de Estímulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reinversión de América de 2009 y Fondo de Transición a la Televisión Digital y Seguridad Pública.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

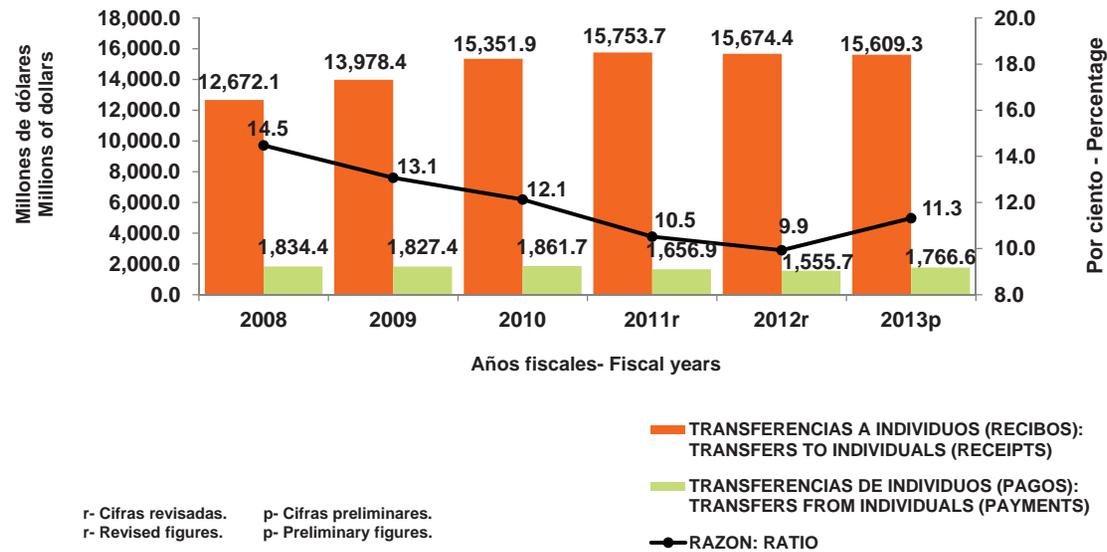
(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.

(2) Economic Stimulus Act of 2008, American Recovery and Reinvestment Act of 2009, and Digital Television Transition and Public Safety Fund.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS  
 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLE 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS (CONT.)  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010r	2011r	2012r	2013p	
Total	2,351.1	2,175.7	2,418.5	2,612.2	2,724.9	3,225.1	4,704.7	5,240.8	3,985.3	3,773.2	Total
Gobierno central del E.L.A.	1,652.0	1,485.1	1,827.3	1,950.7	2,037.5	2,237.9	2,496.9	2,619.0	2,470.1	2,330.2	Commonwealth central government
Autoridad de Carreteras y Transportación (1)	53.6	109.8	68.9	203.1	167.9	172.0	142.8	146.2	123.2	186.1	Highway and Transportation Authority (1)
Comisión para la Seguridad en el Tránsito	4.1	2.7	1.8	1.5	2.7	2.9	2.9	0.0	0.0	10.5	Traffic Safety Commission
Compañía de Parques Nacionales (2)	0.0	0.0	0.0	0.1	1.9	0.2	0.1	0.0	0.0	0.0	National Parks Company (2)
Departamento de Agricultura	2.5	1.1	1.3	0.9	1.5	1.5	1.5	0.0	0.2	31.1	Department of Agriculture
Departamento de Educación	675.2	619.8	792.3	661.2	786.4	757.5	967.3	1,153.9	1,007.7	879.5	Department of Education
Departamento de Justicia	1.8	1.3	1.6	26.0	29.1	21.4	3.7	0.0	27.4	6.9	Department of Justice
Departamento de la Familia	104.5	105.2	103.5	143.8	151.5	228.6	228.5	252.4	153.7	214.2	Department of the Family
Departamento de la Vivienda	a/	a/	a/	2.9	6.8	5.9	2.7	1.2	1.3	0.0	Department of Housing
Departamento de Recreación y Deportes	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.3	0.5	0.4	6.7	2.0	Department of Recreation and Sports
Departamento de Recursos Naturales y Ambientales	9.8	7.4	9.0	10.1	6.4	11.6	8.7	11.4	11.9	9.3	Department of Natural and Environmental Resources
Departamento de Salud	654.8	522.5	690.0	679.7	697.5	868.8	674.4	905.8	838.8	814.3	Department of Health
Departamento de Transportación y Obras Públicas	1.2	1.0	0.8	0.2	0.7	0.9	0.2	1.1	1.1	0.6	Department of Transportation and Public Works
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	43.3	37.7	32.3	29.2	36.9	32.0	29.8	25.4	54.6	51.5	Department of Labor and Human Resources
Guardia Nacional de Puerto Rico	11.2	9.8	19.2	20.6	17.2	6.2	15.3	11.3	4.1	3.0	Puerto Rico National Guard
Instituto de Cultura Puertorriqueña	0.4	0.4	0.4	0.0	0.0	0.7	1.0	0.0	0.7	0.0	Institute of Puerto Rican Culture
Junta de Calidad Ambiental	10.0	9.2	8.5	9.6	9.6	6.6	6.6	0.2	8.4	9.8	Environmental Quality Board
Junta de Planificación	0.7	0.8	0.8	0.5	1.4	1.1	0.8	4.0	1.4	5.0	Planning Board
Oficina de Asuntos de la Juventud	1.0	1.0	0.8	0.7	2.5	1.1	0.0	0.0	0.0	0.0	Office of Youth Affairs
Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales	0.7	1.9	1.3	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	5.6	0.8	Office of the Commissioner of Municipal Affairs
Oficina de la Defensa Civil	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	a/	a/	a/	a/	a/	Office of Civil Defense
Policía de Puerto Rico	23.2	11.5	35.4	12.6	8.3	5.4	13.0	7.6	7.9	2.4	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (1)	27.8	27.8	26.8	25.8	32.1	16.4	14.7	16.9	60.2	12.1	University of Puerto Rico (1)
Otras agencias (3)	26.0	14.4	32.6	121.1	76.2	95.7	381.1	79.9	155.0	90.9	Other agencies

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES  
 TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
Empresas públicas	97.9	121.6	81.0	115.2	138.6	108.1	272.8	124.4	142.9	113.8	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	2.1	1.9	1.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Right to Employment Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	54.1	49.6	6.7	62.4	68.5	29.1	95.0	69.1	82.9	46.6	Water and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	b/	a/	0.0	1.4	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	11.3	36.9	35.5	12.7	22.4	22.8	14.5	38.9	39.7	40.5	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	15.6	24.4	25.0	23.7	30.2	42.3	156.8	12.1	14.9	24.0	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial (2)	0.0	0.8	0.4	0.0	0.0	a/	0.0	0.0	a/	0.0	Industrial Development Company (2)
Estación Experimental Agrícola	5.0	5.2	5.5	5.1	5.0	4.9	4.2	3.6	4.6	0.6	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	9.2	2.0	5.5	7.3	6.9	6.6	2.2	0.7	0.8	0.8	Agricultural Extension Service
Otras empresas	0.6	0.7	0.7	4.0	5.6	2.3	0.2	0.0	0.0	0.0	Other enterprises
Municipios	313.4	277.6	251.9	299.4	315.2	333.3	339.1	366.5	394.6	354.9	Municipios
Acción Comunal	24.2	22.7	15.5	42.3	44.6	36.9	19.2	20.2	32.2	19.2	Community Action
Desarrollo Comunal	156.4	161.6	148.8	100.4	160.8	110.2	120.0	112.4	113.2	98.7	Community Development
Head Start	36.9	34.9	40.5	92.4	72.7	111.3	122.4	153.7	194.4	195.0	Head Start
Recursos Humanos, Workforce Investment Act	49.0	16.4	18.5	62.1	34.2	70.7	76.6	79.1	46.8	40.5	Human Resources, Workforce Investment Act
Otros programas (3)	46.9	42.1	28.6	2.2	2.9	4.2	1.0	1.2	7.9	1.4	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	225.8	197.7	195.2	195.8	212.4	455.2	664.0	612.5	486.6	394.7	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	10.9	14.8	7.6	10.1	10.8	16.6	11.6	14.3	11.2	11.9	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el manejo de Emergencias (FEMA)	51.1	78.9	55.5	41.1	10.4	15.6	20.0	16.1	43.0	18.3	Federal Emergency Management Agency (FEMA) funds
Ley Americana de Recuperación y Reinversión de 2009	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	58.5	900.3	1,488.0	436.8	549.5	American Recovery and Reinvestment Act of 2009

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.  
 a/ Hasta el 2006 se incluyó en otras agencias.  
 b/ Menos de \$50,000.

- (1) Se considera parte del Gobierno central para efecto de las cuentas nacionales.  
 (2) Creado en el 2001 mediante la fusión entre la Compañía de Fomento Recreativo y el Fideicomiso de Parques Nacionales.  
 (3) Incluye aportaciones adicionales no especificadas o incluidas en las respectivas Agencias.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.  
 a/ Up to 2006, it was included in other agencies.  
 b/ Less than \$50,000.

- (1) Considered as part of the Central government for national accounts purposes.  
 (2) Created in 2001 by the merger between the Recreation Development Company and the National Parks Trust.  
 (3) Includes additional grants not elsewhere specified or included in the respective Agencies.

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMÉRICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES  
 TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	55,080.2	56,543.2	60,118.7	60,010.8	63,953.6	60,806.6	61,657.2	64,876.0	58,914.1	62,396.9	RECORDED EXPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	40.6	39.0	40.7	37.2	45.6	38.9	50.3	41.2	52.7	58.2	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	2.7	5.1	21.8	3.7	5.5	13.4	54.4	17.9	11.9	28.6	Mining
31-33	Manufactura	54,601.7	56,022.9	59,542.1	59,378.1	63,229.9	60,098.4	60,056.6	62,875.2	58,164.6	61,674.2	Manufacturing
311	Alimentos	2,663.8	3,626.0	3,956.2	3,751.5	4,468.2	3,597.5	3,611.3	3,980.4	3,670.4	4,080.8	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	338.8	383.3	376.8	359.6	474.4	493.6	500.1	356.0	285.9	247.0	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	125.9	99.9	68.1	78.4	87.4	84.6	66.7	141.3	128.7	140.6	Textiles
315	Ropa	316.9	376.1	334.3	208.2	116.5	129.4	103.4	108.6	89.2	90.0	Apparel
316	Cuero y productos afines	101.9	136.5	94.5	93.5	108.2	109.2	63.9	60.8	42.5	46.4	Leather and allied products
321	Productos de madera	23.0	19.2	21.0	22.0	29.6	23.2	21.6	21.6	18.5	22.0	Wood products
322	Papel	27.0	26.1	22.8	26.9	28.2	36.0	37.3	33.0	33.1	35.5	Paper
323	Imprenta	15.5	13.3	23.2	23.7	20.7	20.2	15.9	12.0	9.8	12.0	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	476.2	741.0	749.8	951.4	1,585.0	505.9	170.4	83.0	68.1	157.5	Petroleum and coal products
325	Químicos	37,632.6	37,191.0	38,618.9	39,587.8	45,662.2	45,762.8	46,536.0	48,763.7	44,488.3	47,967.4	Chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	35,196.7	34,712.2	35,970.3	36,567.9	42,182.7	41,983.5	42,492.7	43,224.0	40,848.0	43,887.0	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	127.4	107.6	111.1	150.5	92.1	123.5	112.2	125.3	132.5	136.8	Plastic and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	73.2	85.0	52.4	71.0	67.5	58.4	55.5	51.4	45.8	52.2	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	75.1	86.4	151.1	184.3	182.9	211.0	306.2	562.6	974.0	186.5	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	81.1	56.5	59.5	64.1	72.6	65.9	92.3	89.0	86.9	79.0	Fabricated metal products
333	Maquinaria	614.6	708.9	786.2	712.2	635.9	557.1	639.0	743.3	729.3	799.9	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	7,145.9	7,090.9	7,452.1	6,885.0	4,083.5	3,197.2	2,511.1	2,005.4	1,575.1	1,481.4	Computer and electronic products
3341	Computadoras y equipo periférico	4,969.8	4,144.8	3,838.6	4,023.0	2,274.0	1,596.6	962.6	815.0	440.5	433.2	Computers and peripheral equipment
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,213.2	1,123.3	1,362.6	1,281.4	1,558.3	1,241.7	876.9	872.2	1,023.9	1,064.4	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	292.9	134.3	129.7	132.4	138.1	168.4	233.6	283.6	237.4	272.2	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	10.2	6.9	7.4	5.6	8.9	11.3	7.5	7.9	7.7	9.4	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	3,246.5	4,010.7	5,164.4	4,788.6	3,809.7	3,701.8	4,095.8	4,574.2	4,517.4	4,793.1	Miscellaneous manufacturing
3391	Equipos y materiales de uso médico	3,165.6	3,913.2	4,993.8	4,675.2	3,732.6	3,649.6	4,053.1	4,539.9	4,481.6	4,758.7	Medical equipment and supplies
	Otros sectores (1)	435.2	476.2	514.1	591.8	672.6	655.8	1,495.9	1,941.7	684.9	635.8	Other sectors (1)

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMÉRICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES  
 TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	38,897.6	38,905.2	42,630.2	45,265.8	44,928.3	40,651.0	40,810.1	44,670.6	46,574.6	45,038.7	RECORDED IMPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	460.9	496.3	492.4	459.6	519.2	521.7	511.3	539.6	530.7	548.5	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	945.9	1,347.4	1,231.0	1,510.0	2,457.3	546.1	407.4	424.1	604.8	801.7	Mining
31-33	Manufactura	36,408.6	35,921.3	39,808.4	42,259.4	40,779.0	38,605.5	38,517.3	42,250.6	44,284.8	42,356.3	Manufacturing
311	Alimentos	2,052.2	2,162.7	2,380.4	2,440.6	2,627.7	2,955.6	2,987.8	3,178.5	3,385.2	3,317.1	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	368.2	424.8	450.4	448.1	428.9	454.3	470.2	466.9	480.3	494.7	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	318.3	351.7	352.4	351.4	244.7	327.4	338.2	384.3	401.3	289.6	Textiles
315	Ropa	570.0	602.1	653.2	604.2	541.1	554.0	501.8	508.7	563.8	629.3	Apparel
316	Cuero y productos afines	234.6	266.8	313.1	289.7	279.6	278.8	241.0	297.6	266.6	296.9	Leather and allied products
321	Productos de madera	155.8	152.5	143.0	137.6	124.6	120.2	104.2	121.0	117.1	114.0	Wood products
322	Papel	509.9	594.7	568.9	577.2	568.8	593.5	580.2	578.7	574.1	555.2	Paper
323	Imprenta	211.3	184.1	186.2	183.8	190.5	169.0	161.9	153.8	149.1	130.7	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	2,070.0	2,924.5	3,962.1	4,152.8	5,169.8	4,714.0	4,952.5	5,738.8	6,603.4	5,872.6	Petroleum and coal products
325	Químicos	19,289.3	17,086.8	19,089.0	21,675.9	19,337.5	18,146.4	18,066.1	20,022.9	20,573.5	19,496.2	Chemicals
3251	Químicos básicos	3,285.7	3,211.2	3,543.1	4,150.3	3,286.5	3,282.4	3,249.7	4,428.5	3,917.7	3,469.9	Basic chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	15,191.9	12,967.6	14,467.3	16,494.7	15,065.9	13,591.2	13,761.7	14,476.8	15,503.0	13,409.4	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	547.9	613.9	698.8	773.8	859.5	911.6	911.9	1,017.3	958.1	888.8	Plastic and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	242.6	290.3	308.2	289.6	260.3	254.3	218.0	215.6	224.3	222.4	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	410.2	491.3	485.8	620.0	592.3	580.6	452.6	870.3	708.2	722.9	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	492.0	481.9	690.2	626.3	527.2	461.6	413.4	442.4	507.7	486.6	Fabricated metal products
333	Maquinaria	1,133.5	1,111.2	1,267.8	1,266.0	1,199.1	1,122.4	1,039.4	1,048.6	1,183.5	1,150.5	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	3,105.4	2,833.8	2,707.5	2,932.8	2,986.2	2,829.2	2,604.1	2,398.4	2,415.4	2,350.8	Computer and electronic products
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	776.4	805.6	958.8	1,052.9	1,041.7	878.0	832.0	904.5	952.3	904.4	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	2,355.5	2,786.2	2,674.3	1,922.3	1,909.3	1,478.2	1,841.6	2,002.6	2,271.7	2,490.9	Transportation equipment
3361	Vehículos de motor	2,090.2	2,454.8	2,325.0	1,608.7	1,647.8	1,204.9	1,535.0	1,713.3	1,965.3	1,996.8	Motor vehicles
337	Muebles y productos relacionados	275.9	300.4	290.8	296.5	284.6	264.3	248.5	249.3	253.1	298.0	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	1,289.6	1,456.0	1,627.5	1,617.9	1,605.6	1,512.0	1,552.0	1,650.2	1,696.3	1,644.7	Miscellaneous manufacturing
	Otros sectores (1)	1,082.2	1,140.2	1,098.4	1,036.8	1,172.8	977.6	1,374.1	1,456.3	1,154.4	1,332.3	Other sectors (1)

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
Exportaciones registradas, total	55,080.2	56,543.2	60,118.7	60,010.8	63,953.6	60,806.6	61,657.2	64,876.0	58,914.1	62,396.9	Recorded exports, total
Estados Unidos	45,418.7	46,703.0	49,651.8	46,324.0	47,262.3	43,543.9	41,989.2	45,872.7	41,798.0	44,665.8	United States
Países extranjeros	9,574.5	9,725.3	10,282.4	13,514.8	16,549.4	17,140.9	19,526.0	18,822.6	16,953.1	17,498.2	Foreign countries
Islas Vírgenes	86.9	114.9	184.5	172.0	141.9	121.8	142.1	180.6	162.9	232.8	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	38,897.6	38,905.2	42,630.3	45,265.8	44,928.3	40,651.0	40,810.1	44,670.6	46,574.6	45,038.7	Recorded imports, total
Estados Unidos	17,596.2	19,133.7	21,502.9	22,662.4	21,322.1	19,069.1	20,895.5	20,579.1	19,837.1	20,454.9	United States
Países extranjeros	20,363.4	18,506.7	19,641.3	21,225.9	22,031.0	19,973.8	18,341.2	22,076.5	24,962.4	24,575.0	Foreign countries
Islas Vírgenes	938.1	1,264.7	1,486.1	1,377.5	1,575.2	1,608.1	1,573.4	2,015.0	1,775.1	8.8	Virgin Islands
Balance comercial	16,182.6	17,638.0	17,488.4	14,745.0	19,025.3	20,155.6	20,847.1	20,205.3	12,339.5	17,358.2	Trade balance
Estados Unidos	27,822.6	27,569.3	28,148.9	23,661.6	25,940.2	24,474.8	21,093.6	25,293.6	21,960.9	24,210.9	United States
Países extranjeros	(10,788.8)	(8,781.4)	(9,358.9)	(7,711.1)	(5,481.6)	(2,832.9)	1,184.7	(3,253.9)	(8,009.2)	(7,076.8)	Foreign countries
Islas Vírgenes	(851.2)	(1,149.8)	(1,301.6)	(1,205.5)	(1,433.3)	(1,486.3)	(1,431.3)	(1,834.4)	(1,612.2)	224.0	Virgin Islands

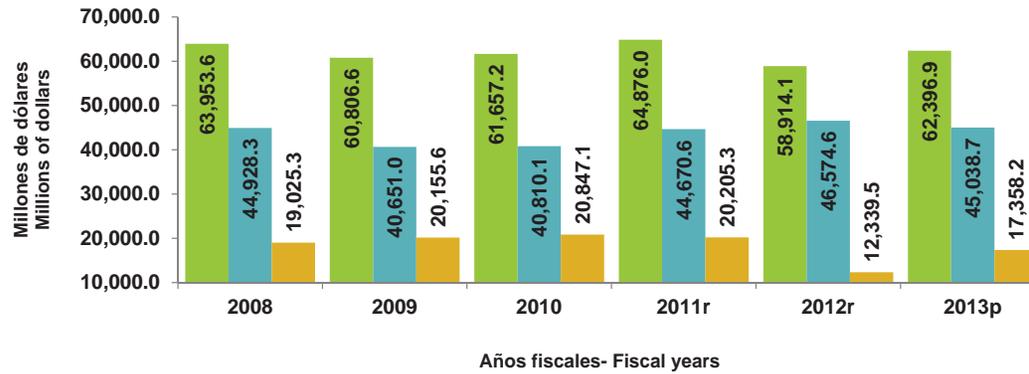
( ) Cifras negativas.

( ) Negative figures.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,  
 Subprograma de Análisis Económico.**

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program,  
 Economic Analysis Subprogram.**

**BALANCE COMERCIAL  
 TRADE BALANCE**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ EXPORTACIONES REGISTRADAS:  
 RECORDED EXPORTS  
 ■ IMPORTACIONES REGISTRADAS:  
 RECORDED IMPORTS  
 ■ BALANCE COMERCIAL: TRADE  
 BALANCE

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 26 - CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA \*: AÑOS FISCALES  
 TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS \*: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares-In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	44,940.0	45,673.9	49,204.8	50,055.6	51,006.3	47,087.3	46,200.2	48,910.0	49,896.2	48,983.6	ADJUSTED IMPORTS
Artículos de consumo	7,179.2	8,551.3	9,033.4	8,261.1	8,179.6	8,299.7	8,916.4	9,310.6	9,480.8	9,348.0	Consumer goods
Duraderos	2,370.9	2,837.1	2,928.0	2,435.1	2,329.5	2,061.9	2,243.6	2,234.1	2,399.2	2,503.4	Durables
Automóviles	1,427.5	1,789.4	1,692.5	1,111.3	1,116.5	851.5	1,044.1	1,172.9	1,453.8	1,655.3	Automobiles
Enseres eléctricos	300.1	333.5	442.9	446.1	422.7	422.8	428.7	446.4	427.5	432.1	Electrical appliances
Otros	643.3	714.2	792.6	877.6	790.4	787.6	770.8	614.8	517.9	416.0	Others
No duraderos	4,808.3	5,714.2	6,105.4	5,826.0	5,850.1	6,237.8	6,672.7	7,076.6	7,081.6	6,844.5	Nondurables
Alimentos	2,059.2	2,203.9	2,412.3	2,269.3	2,652.4	2,962.7	2,994.6	3,195.5	3,413.4	3,353.6	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	322.7	382.1	414.1	408.7	381.7	398.9	419.3	426.6	427.2	423.0	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	2,426.4	3,128.2	3,278.9	3,148.0	2,816.0	2,876.3	3,258.8	3,454.5	3,241.1	3,067.9	Others
Bienes de capital	3,081.9	3,084.1	3,272.6	3,383.2	3,133.3	2,831.5	2,739.1	2,853.5	3,047.5	3,013.5	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	34,679.2	34,038.5	36,899.1	38,411.2	39,693.4	35,956.1	34,544.9	36,745.8	37,367.9	36,622.1	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

\* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

r- Revised figures.

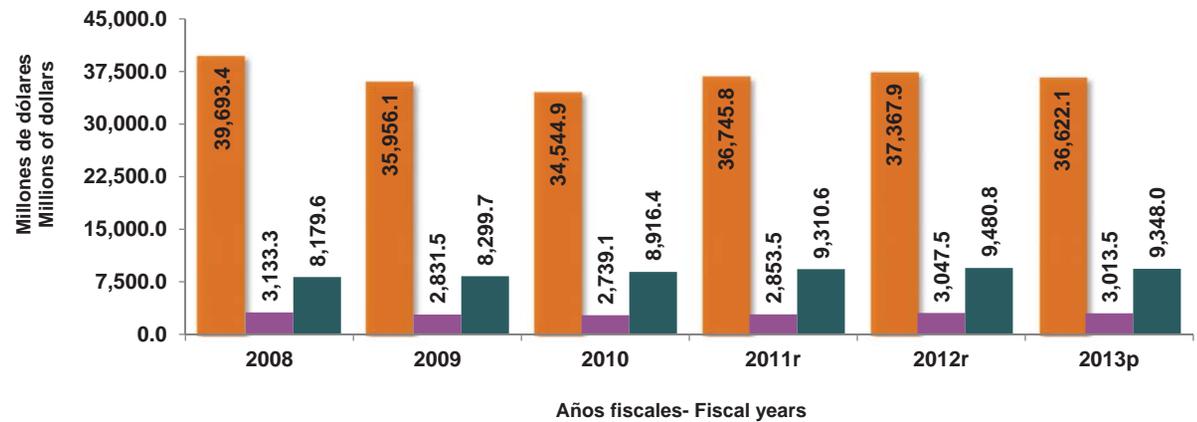
p- Preliminary figures.

\* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.**

**Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.**

**CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS  
 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ■ MATERIA PRIMA Y PRODUCTOS INTERMEDIOS: RAW MATERIAL AND INTERMEDIATE PRODUCTS  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ BIENES DE CAPITAL: CAPITAL GOODS  
 ■ ARTICULOS DE CONSUMO: CONSUMER GOODS

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
 Source: Puerto Rico Planning Board, Economic and Social Planning Program, Economic Analysis Subprogram.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	11,299.8	12,444.0	12,887.4	13,056.6	12,321.7	12,495.7	13,047.4	13,028.3	14,272.2	14,326.3	TOTAL
De fuentes estatales	7,991.7	8,385.8	8,655.5	8,954.8	8,488.0	7,736.7	7,754.2	7,820.9	8,745.1	8,727.6	From Commonwealth sources
Contributivas	7,240.0	7,560.3	7,929.5	8,211.0	7,600.6	7,062.6	7,098.8	7,376.0	8,173.2	7,845.9	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	97.8	116.8	114.7	128.7	119.7	86.0	314.0	246.6	97.7	90.0	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	5,306.5	5,495.1	6,010.3	6,187.3	5,509.6	5,187.6	5,162.7	4,910.3	4,551.5	4,397.8	Income tax, total
Individuos	2,720.9	2,885.9	3,087.7	3,071.7	2,759.3	2,648.3	2,593.6	2,186.2	2,129.4	2,079.3	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,842.6	1,883.3	1,895.7	2,005.9	1,567.5	1,377.8	1,684.0	1,677.3	1,461.7	1,287.3	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	631.1	612.0	921.3	933.6	1,087.8	1,081.7	830.4	1,000.4	890.8	982.9	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	31.6	23.0	27.4	25.1	21.6	19.4	15.0	12.6	27.7	8.9	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	10.1	10.5	11.5	12.1	13.6	11.7	9.9	7.0	6.8	5.4	Interest subject to 17%
Impuestos sobre dividendos al 10% (1)	70.2	80.4	66.7	138.9	59.8	48.7	29.8	26.8	35.1	34.1	10% dividends tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	15.7	7.1	9.4	4.7	6.6	5.1	3.6	3.1	5.5	1.8	Inheritance and donations taxes
Arbitrios, total	1,717.1	1,829.8	1,678.9	1,150.9	900.4	838.6	929.8	1,602.9	2,834.7	2,648.7	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	296.3	298.2	292.2	279.0	268.1	277.4	284.8	281.0	292.6	282.3	Alcoholic beverages, total
Espirítus destilados	61.3	56.6	54.1	52.3	50.2	54.8	53.9	51.2	52.7	54.8	Distilled spirits
Cerveza	217.6	221.9	219.4	207.8	198.9	203.4	211.8	209.6	217.1	206.8	Beer
Otras	17.4	20.0	18.7	18.9	19.0	19.2	19.1	20.2	22.8	20.8	Others
Otros artículos, total	1,420.8	1,531.6	1,386.7	871.9	632.3	561.2	645.0	1,321.9	2,542.1	2,366.4	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	4.9	5.1	5.1	6.2	8.4	4.3	4.7	4.2	3.8	4.4	Petroleum products
Productos de tabaco	144.7	146.5	135.3	132.4	119.1	129.4	182.5	202.0	172.2	185.3	Tobacco products
Vehículos de motor	551.2	606.7	534.0	396.7	366.3	310.9	350.8	364.2	386.5	410.8	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	535.4	557.3	551.7	193.9	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Importación de petróleo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Petroleum import fees
Foráneas (Ley 154)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	677.6	1,875.8	1,677.3	Foreign (Act 154)
Otros	184.6	215.9	160.6	142.7	138.5	116.6	107.0	73.9	103.8	88.6	Others
Impuesto a venta y uso	0.0	0.0	0.0	583.7	914.3	800.4	543.6	531.7	543.3	556.0	Sales and use tax
Licencias	103.0	111.5	116.1	155.7	150.0	144.9	145.2	81.4	140.7	151.6	Licenses
Vehículos de motor	55.6	57.5	61.5	99.0	87.4	85.1	87.0	62.9	93.7	97.9	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	4.8	4.9	4.9	5.0	4.9	4.8	4.7	6.5	4.3	5.0	Alcoholic beverages
Maquinas de entretenimiento y otros	14.4	15.0	17.0	16.9	19.7	19.3	18.7	0.3	0.2	0.1	Entertainment machines and others
Otras licencias	28.1	34.1	32.7	34.9	38.0	35.7	34.8	11.7	42.5	48.6	Others licences

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLE 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES  
 TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
No contributivas	751.7	825.5	726.0	743.8	887.4	674.1	655.4	444.9	571.9	881.7	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	65.4	64.6	62.7	73.0	46.6	51.5	42.8	46.2	38.2	24.3	Traditional lottery
Lotería electrónica	86.1	68.0	55.2	71.8	105.3	75.2	80.0	55.7	56.2	38.9	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	110.2	107.3	55.3	83.5	253.6	236.6	100.1	147.8	134.8	123.6	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	490.0	585.8	552.8	515.5	336.7	310.8	432.4	195.2	342.7	694.9	Miscellaneous income
Venta de propiedades	0.0	0.0	0.0	0.0	145.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Property Sales
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	3,308.1	4,058.2	4,231.9	4,101.8	3,833.7	4,759.0	5,293.2	5,207.4	5,527.1	5,598.7	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	34.3	26.7	9.6	14.5	4.9	3.2	0.0	0.0	7.7	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	328.9	341.2	346.3	377.9	356.8	404.3	352.3	328.5	302.3	245.9	U.S. excises on off-shore shipments
Aportaciones federales	2,944.9	3,690.3	3,876.0	3,709.4	3,472.0	4,351.5	4,940.9	4,878.9	5,217.1	5,352.8	Federal grants
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).

(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

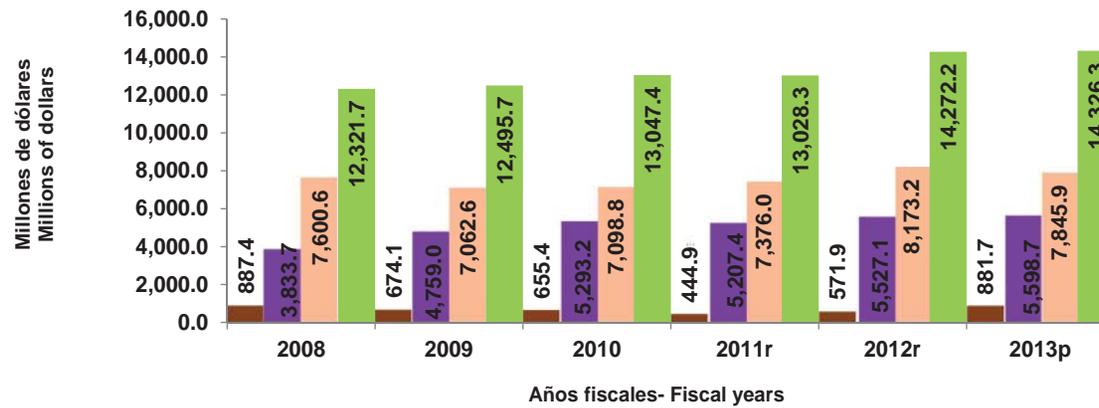
(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) Since fiscal year 2001, the Department of the Treasury incorporates these items.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of Treasury, Office of Economic Affairs.

**RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO  
 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES**



■ DE FUENTES ESTATALES NO CONTRIBUTIVAS: FROM COMMONWEALTH SOURCES NON-TAX REVENUES  
 ■ DE OTRAS FUENTES: FROM NON-COMMONWEALTH SOURCES  
 ■ DE OTRAS FUENTES CONTRIBUTIVAS: FROM COMMONWEALTH SOURCES - TAX REVENUES  
 ■ TOTAL

r- Cifras revisadas.  
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.  
 p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.  
 Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL ELA : AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	7,985.4	8,305.7	8,541.2	8,862.5	8,359.0	7,710.2	7,716.1	8,158.3	8,667.4	8,502.2	TOTAL
De fuentes estatales	7,622.2	7,937.8	8,185.4	8,470.1	7,997.4	7,302.7	7,363.8	7,828.1	8,357.4	8,256.4	From Commonwealth sources
Contributivas	7,091.2	7,374.6	7,735.7	7,995.2	7,378.7	6,891.5	6,926.3	7,379.7	8,022.1	7,694.6	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	0.0	3.9	1.1	0.8	0.0	1.0	227.8	246.6	44.0	34.0	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	5,297.9	5,486.0	5,989.9	6,187.2	5,509.7	5,187.2	5,162.7	4,914.5	4,551.5	4,397.8	Income tax, total
Individuos	2,720.9	2,885.9	3,087.7	3,071.7	2,759.3	2,648.3	2,593.6	2,187.1	2,129.4	2,079.3	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,834.0	1,874.2	1,875.2	2,005.7	1,567.5	1,377.4	1,684.0	1,680.5	1,461.7	1,287.2	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	631.1	612.0	921.3	933.7	1,087.8	1,081.7	830.4	1,000.4	890.8	982.9	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	31.6	23.0	27.4	25.1	21.6	19.4	15.0	12.6	27.7	8.9	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	10.1	10.5	11.5	12.1	13.7	11.7	9.9	7.0	6.8	5.4	Interest subject to 17%
Impuesto sobre dividendos sujetos al 10% (1)	70.2	80.4	66.7	138.9	59.8	48.7	29.8	26.8	35.1	34.1	10% Dividends Tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	15.7	7.1	9.5	4.7	6.6	5.1	3.6	3.1	5.5	1.8	Inheritance and donation taxes
Impuesto sobre ventas y uso	0.0	0.0	0.0	582.6	911.0	797.2	540.3	531.7	540.0	552.8	Sales and use tax
Arbitrios, total	1,693.3	1,792.3	1,643.9	1,122.4	863.6	804.6	896.0	1,602.3	2,804.6	2,627.3	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	296.3	298.2	292.2	279.0	268.1	277.4	284.8	281.0	292.6	282.3	Alcoholic beverages, total
Espiritus destilados	61.3	56.6	54.1	52.3	50.2	54.8	53.9	51.2	52.7	54.8	Distilled spirits
Cerveza	217.6	221.9	219.4	207.8	198.9	203.4	211.8	209.6	217.1	206.8	Beer
Otras	17.4	19.7	18.7	18.9	19.0	19.2	19.1	20.2	22.8	20.8	Others
Otros artículos, total	1,397.0	1,494.1	1,351.7	843.3	595.5	527.2	611.2	1,321.4	2,512.0	2,345.0	Other taxable goods, total
Foráneas (Ley 154)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	677.6	1,875.8	1,677.3	Foreign (Act 154)
Productos de petróleo	4.9	5.1	5.1	6.0	8.4	4.3	4.7	4.2	3.8	4.5	Petroleum products
Productos de tabaco	144.7	146.5	135.3	132.4	119.1	129.4	182.5	202.0	172.2	185.3	Tobacco products
Vehículos de motor	551.2	606.7	534.0	396.7	366.3	310.9	350.8	364.2	386.5	410.8	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	535.4	557.3	551.7	193.9	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Crude petroleum and derived products
Otros	160.8	178.5	125.6	114.3	101.6	82.5	73.3	73.4	73.7	67.2	Others
Licencias	84.2	85.2	91.3	97.6	87.7	96.4	95.8	81.4	76.6	80.8	Licenses
Vehículos de motor	55.6	55.7	59.5	65.5	52.0	62.9	61.7	62.9	62.5	64.0	Motor vehicles
Maquinas de entretenimiento	14.4	15.0	17.0	16.9	19.7	19.3	18.7	0.3	0.2	0.1	Entertainment machines
Bebidas alcohólicas y otras	14.2	14.5	14.8	15.2	16.0	14.3	15.3	18.2	13.9	16.8	Alcoholic beverages and others

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL ELA : AÑOS FISCALES  
 TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
No contributivas	531.0	563.2	449.7	474.9	618.6	411.1	437.6	448.4	335.2	561.7	Non-tax revenues
Lotería tradicional	65.4	64.6	62.7	73.0	46.6	51.5	42.8	46.2	38.2	24.3	Traditional lottery
Lotería electrónica	86.1	68.0	55.2	71.8	105.3	75.2	80.0	55.7	56.2	38.9	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	379.5	430.5	331.8	330.1	466.7	284.4	314.8	346.6	240.9	498.5	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	363.2	367.9	355.8	392.4	361.6	407.5	352.3	330.2	310.0	245.9	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	34.3	26.7	9.6	14.5	4.8	3.3	0.0	0.0	7.7	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	328.9	341.2	346.3	377.9	356.8	404.3	352.3	330.2	302.3	245.9	U.S. excises on off-shore shipments
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).

(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) Since fiscal year 2001, the Department of Treasury incorporates these items.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of Treasury, Office of Economic Affairs.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 29 - DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO  
 TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	33,942.7	36,702.9	39,933.3	42,818.3	46,932.2	52,980.1	56,823.1	58,942.0	64,760.3	64,957.1	TOTAL
Empresas públicas	23,377.3	25,504.0	27,209.7	29,796.4	34,320.6	40,044.0	43,288.3	45,042.2	49,044.7	48,746.4	Public enterprises
Gobierno central del E.L.A.*	8,519.3	9,017.6	10,393.3	10,558.9	9,792.2	9,938.8	10,303.4	10,362.8	11,844.1	12,328.7	Commonwealth central government *
Municipios	2,046.0	2,181.4	2,330.3	2,463.0	2,819.4	2,997.3	3,231.4	3,537.0	3,871.5	3,882.0	Municipios

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

\* En las cuentas sociales la Autoridad de Carreteras y Transportación y la Universidad de Puerto Rico se consideran como agencias del gobierno central.

r- Revised figures.

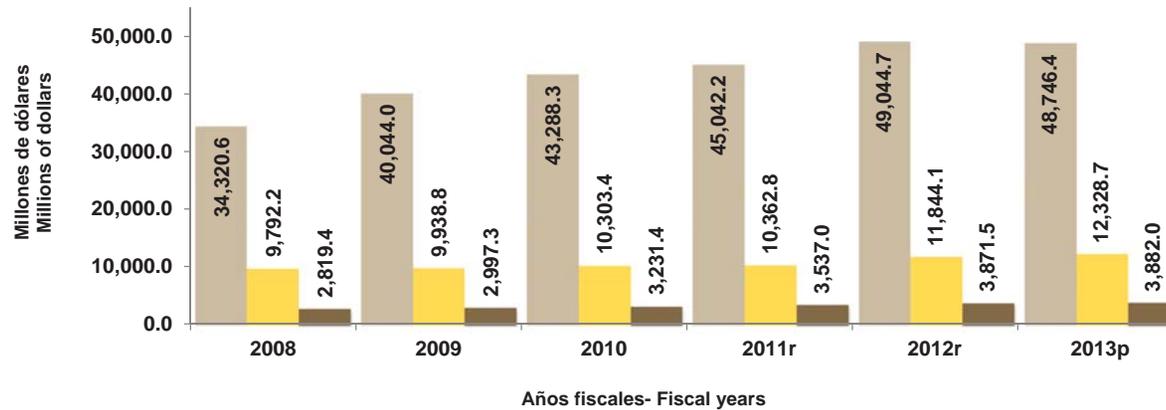
p- Preliminary figures.

\* In the economic accounts the Highway and Transportation Authority and the University of Puerto Rico are considered as agencies of the central government.

**Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.**

**Source: Government Development Bank for Puerto Rico.**

**DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO  
 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ EMPRESAS PÚBLICAS: PUBLIC ENTERPRISES  
 ■ GOBIERNO CENTRAL: CENTRAL GOVERNMENT  
 ■ MUNICIPIOS

Fuente: Departamento de Hacienda.  
 Source: Department of the Treasury.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 30 - ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHOLICAS: AÑOS FISCALES  
 TABLE 30 - EXCISES TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES: FISCAL YEARS  
 (En miles de galones - In thousands of gallons)

	2010	2011	2012	2013	
<b>Espiritus Destilados - G.M. (1)</b>					<b>Distilled spirits - W.G. (1)</b>
Espiritus destilados no derivados de la caña de azúcar	854	839	915	933	Distilled spirits not derived from sugar cane
Arbitrios Espiritus Destilados - G.M. (1)	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espiritus destilados derivados de la caña de azúcar	1,800	1,652	1,095	583	Distilled spirits derived from sugar cane
Arbitrio Espiritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane
Espiritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	0.00	0.00	617	1,387	Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Arbitrio Espiritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 12.09	\$ 12.09	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Producción artesanal de la caña con menos de 40% de alcohol por volumen	0	0	3	11	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con menos de 40% de alcohol por volumen	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 6.30	\$ 6.30	Excise tax artisanal production with less than 40% alcohol by volume
<b>Total Galones</b>	<b>2,654</b>	<b>2,491</b>	<b>2,630</b>	<b>2,914</b>	<b>Total Gallons</b>
<b>Vinos - G.M.</b>					<b>Wine - W.G.</b>
Sidras y vinos	1,216	1,253	1,365	1,313	Cider and wine
Arbitrio Sidras y vinos	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	Excise tax cider and wine
Vinos de mostos concentrados	11	9	16	16	Concentrate wine must
Arbitrio Vinos de mostos concentrados	\$ 4.48	\$ 4.48	\$ 7.00	\$ 7.00	Excise tax concentrate wine must
Vinos de calidad sub-normal	1,486	1,322	1,206	1,336	Sub-normal quality wine
Arbitrio Espiritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	Excise tax Sub-normal quality wine
Vinos de frutas tropicales	118	169	344	110	Tropical fruits wine
Arbitrio Vinos de frutas tropicales	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	Excise tax tropical fruits wine
Champaña y vinos espumosos o carbonatados	117	135	142	139	Champagne and sparkling wine or carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	Excise tax champagne and sparkling wine or carbonates
Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	2	2	1	8	Champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	a/	-	-	-	Champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Arbitrio Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	\$ 5.50	\$ 5.50	\$ 5.50	\$ 5.50	Excise tax champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
<b>Total Galones</b>	<b>2,951</b>	<b>2,890</b>	<b>3,073</b>	<b>2,922</b>	<b>Total Gallons</b>
<b>Cervezas - G.M.</b>					<b>Beer - W.G.</b>
Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	8,525	8,646	9,108	8,616	Beer production 1-9,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax Beer production 1-9,000,000 gallons
Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	937	406	1,252	915	Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	Excise tax Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	626	990	1,000	929	Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	Excise tax Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	846	1,002	1,000	999	Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	Excise tax Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	8,666	6,673	6,701	7,417	Beer production 12,000,001-31,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	Excise tax Beer production 12,000,001-31,000,000 gallons
Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	35,295	36,112	37,145	34,756	Beer production in excess of 31 millions gallons
Arbitrio Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	Excise tax Beer production in excess of 31 millions gallons
<b>Total Galones</b>	<b>54,895</b>	<b>53,828</b>	<b>56,205</b>	<b>53,632</b>	<b>Total Gallons</b>

a/- Menos de 50,000  
 (1) G.M.- Galones medida.

a/- Less than 50,000  
 (1) W.G.- Wine gallons.

Fuente: Departamento de Hacienda

Source: Department of Treasury

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 31- ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES  
 TABLE 31- SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
Población al 1ro de julio (En miles)	3,827	3,821	3,805	3,783	3,761	3,740	3,722*	3,687	3,652	3,615	Population as of July 1st (In thousands)
Nacimientos (En miles)	51	51	49	47	46	45	42	42	41	39	Births (In thousands)
Defunciones (En miles)	30	30	29	29	29	29	29	29	30	30	Deaths (In thousands)
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	13.4	13.3	12.8	12.4	12.1	12.0	11.4	11.4	11.2	10.8	Births per 1,000 population
Defunciones por cada 1,000 habitantes	7.7	7.8	7.5	7.8	7.7	7.8	7.9	7.9	8.2	8.3	Deaths per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	5.7	5.4	5.3	4.6	4.4	4.2	3.5	3.5	3.0	2.5	Natural increase per 1,000 population

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

\*Según revisión en la población para los años 2000-2010.

r- Revised figures

p- Preliminary figures.

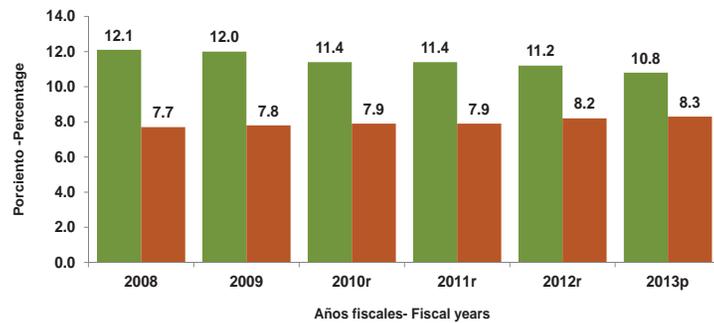
\* Revised population figures for years 2000-2010.

**Fuente: Negociado del Censo federal, División de Población; Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.**

**Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division; Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.**

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**TASA DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES  
 BIRTH AND DEATH PER 1,000 POPULATION**

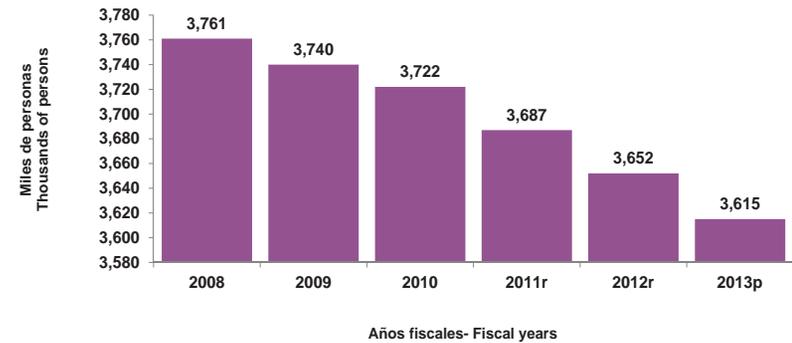


r- Cifras revisadas. r- Revised figures.  
 p- Cifras preliminares. p- Preliminary figures.

■ NATALIDAD: BIRTH RATE  
 ■ MORTALIDAD: DEATH RATE

Fuente: Negociado del Censo federal, División de Población; Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.  
 Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division; Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.

**POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1<sup>ro</sup> DE JULIO  
 POPULATION OF PUERTO RICO AS OF 1<sup>st</sup> OF JULY**



r- Cifras revisadas. r- Revised figures.  
 p- Cifras preliminares. p- Preliminary figures.

Fuente: Negociado del Censo federal, División de Población; Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.  
 Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division; Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS: AÑOS FISCALES  
 TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS  
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
Personas de 16 años y más	2,884	2,886	2,899	2,906	2,908	2,910	2,914	2,920	2,921	2,906	Persons 16 years and over
Grupo trabajador	1,339	1,357	1,410	1,413	1,355	1,325	1,285	1,249	1,221	1,197	Labor force
Empleados	1,187	1,213	1,254	1,263	1,203	1,144	1,075	1,047	1,035	1,030	Employed
Desempleados	152	144	156	150	152	181	210	202	185	167	Unemployed
Tasa de participación	46.4	47.0	48.6	48.6	46.6	45.5	44.1	42.8	41.8	41.2	Participation rate
Tasa de desempleo	11.4	10.6	11.0	10.6	11.2	13.7	16.3	16.2	15.2	14.0	Unemployment rate

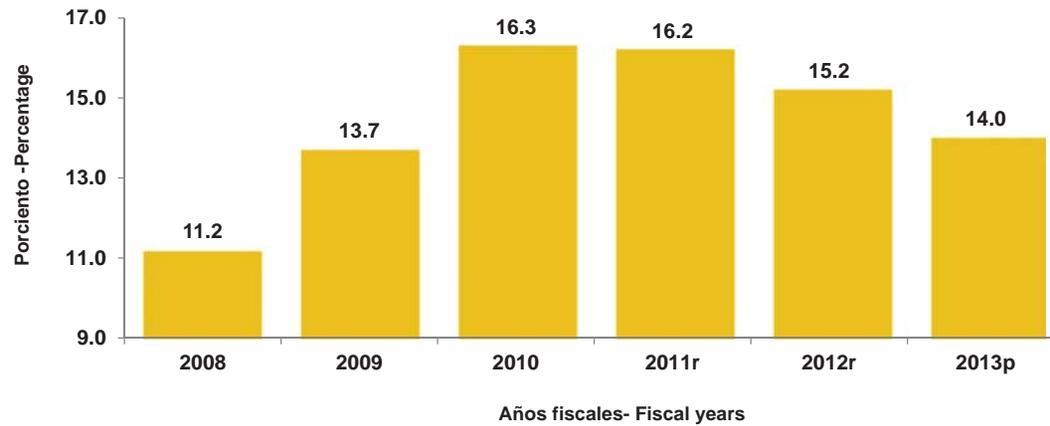
r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures  
 p- Preliminary figures.

**Fuente:** Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,  
 Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

**Source:** Department of Labor and Human Resources,  
 Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

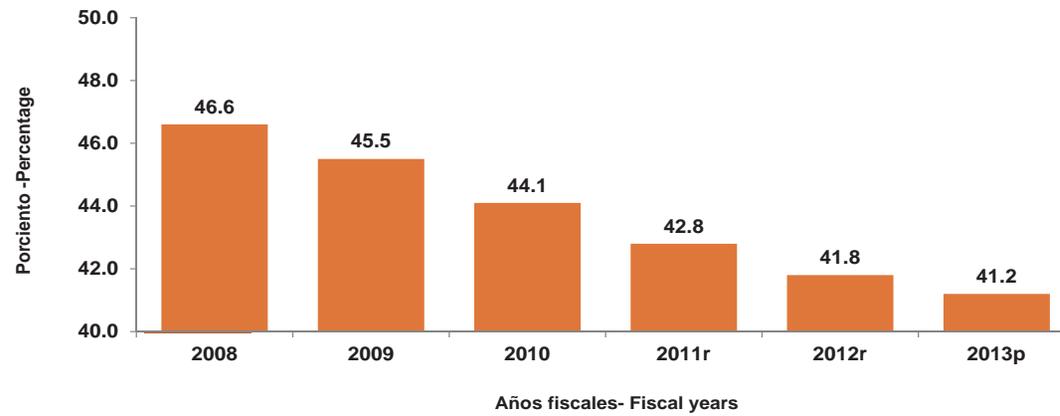
### TASA DE DESEMPLEO UNEMPLOYMENT RATE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.  
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

### TASA DE PARTICIPACIÓN PARTICIPATION RATES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.  
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 33 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES

TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS

(En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	1,187	1,213	1,254	1,263	1,203	1,144	1,075	1,047	1,035	1,030	TOTAL
Agricultura, silvicultura y pesca	25	25	22	16	15	18	17	17	17	17	Agriculture, forestry, and fishing
Manufactura	134	135	135	137	128	111	101	97	95	95	Manufacturing
Minería	a/	a/	a/	a/	1	a/	a/	1	a/	a/	Mining
Construcción	86	85	88	98	84	70	54	48	50	47	Construction
Comercio	249	256	269	262	256	242	237	234	231	229	Trade
Al por mayor	24	24	24	29	31	28	25	23	22	21	Wholesale
Al detal	224	231	245	233	225	215	211	211	209	208	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	41	42	46	44	42	42	40	39	34	29	Finance, insurance, and real estate
Transportación	25	26	25	24	23	24	25	21	16	18	Transportation
Comunicación	15	17	15	16	16	15	16	14	12	16	Communication
Otros servicios públicos	13	15	16	14	15	18	16	13	12	13	Other public utilities
Servicios	335	342	351	363	354	344	319	333	342	348	Services
Gobierno	264	268	285	290	269	259	250	230	225	217	Government

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.  
a/ Menos de 1,000.

r- Revised figures  
p- Preliminary figures.  
a/ Less than 1,000.

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los resultados del Censo de Población y Vivienda de 2000.

Note: Figures revised in accordance with the Census of Population and Housing of 2000.

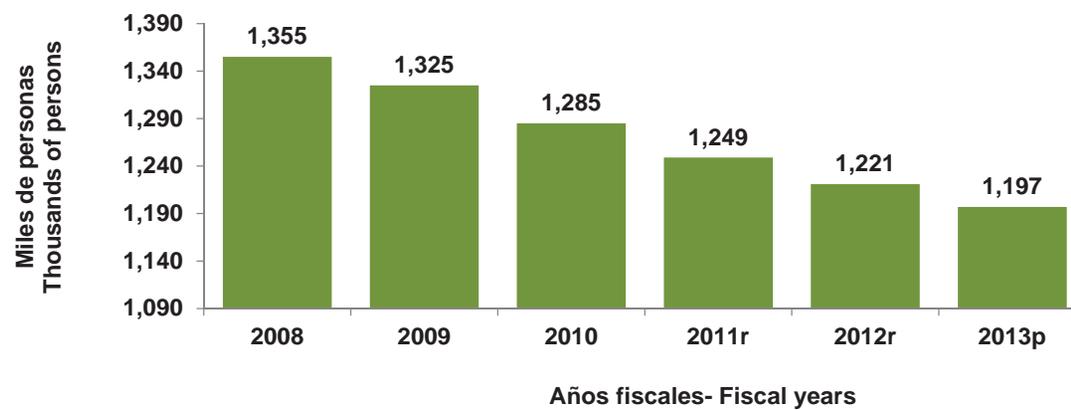
Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Figures may not always add to the totals due to round off.

**Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.**

**Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.**

**EMPLEO TOTAL : ENCUESTA DE VIVIENDA  
TOTAL EMPLOYMENT : HOUSEHOLD SURVEY**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.  
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.  
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
**APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX**

TABLA 34 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011r	2012r	2013p	
TOTAL	1,033.2	1,049.7	1,047.7	1,032.3	1,020.2	992.6	940.6	923.0	930.7	924.5	TOTAL
Construcción y minería	69.3	68.2	65.9	64.7	59.7	49.1	35.9	31.8	35.0	32.9	Construction and mining
Manufactura	118.4	117.3	112.6	107.9	104.0	96.7	88.3	85.7	83.5	77.5	Manufacturing
Comercio, servicios públicos, transportación y almacenamiento	182.4	187.5	188.8	184.0	181.4	176.5	173.3	174.3	174.1	172.9	Trade, utilities, transportation, and warehousing
Comercio al por mayor	33.3	33.7	34.0	33.3	33.7	33.3	32.5	32.0	31.5	31.1	Wholesale trade
Comercio al detalle	132.0	136.2	137.4	133.7	130.9	127.5	126.2	128.0	128.1	127.7	Retail trade
Servicios públicos, transportación y almacenamiento	17.0	17.6	17.4	17.0	16.7	15.7	14.6	14.3	14.6	14.4	Utilities, transportation, and warehousing
Información	21.9	22.6	22.7	22.6	21.4	20.2	18.8	18.7	18.7	19.5	Information
Finanzas, seguros, bienes raíces, alquiler y arrendamiento con opción a compra	46.9	48.6	49.8	49.1	48.5	48.5	45.8	43.7	44.4	45.0	Finance, insurance, real estate, rental, and leasing
Servicios profesionales, científicos, técnicos y de administración (1)	101.9	103.8	106.5	108.8	108.2	103.3	102.5	105.6	108.8	109.5	Professional, scientific, technical, and management services (1)
Servicios educacionales, cuidado de la salud y asistencia social	98.1	100.0	103.7	105.2	108.6	110.0	111.3	114.1	117.6	118.1	Educational services, health care and social assistance
Artes, entretenimiento, recreación y servicios de hospedaría y alimentos	70.3	72.6	74.8	73.6	73.4	70.9	70.9	71.2	72.6	75.2	Arts, entertainment, and recreation, and accommodation and food services
Otros servicios	20.7	21.2	20.5	18.4	17.4	16.7	17.2	17.9	17.6	17.9	Other services
Administración pública	303.4	307.8	302.5	297.9	297.7	300.7	276.5	260.0	258.5	256.1	Public administration
Gobierno central del ELA	229.0	229.9	225.5	221.5	218.4	218.5	197.8	185.3	184.1	181.6	Commonwealth Central government
Gobiernos municipales	59.3	63.1	62.1	61.8	64.5	67.1	62.1	59.7	59.9	60.2	Municipal governments
Gobierno federal	15.2	14.9	14.8	14.7	14.8	15.1	16.6	15.0	14.5	14.3	Federal government

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

(1) Incluye: Servicios profesionales, científicos y técnicos, administración de compañías y empresas, servicios de apoyo y administración, y servicios de limpieza, administración y mitigación de desperdicios.

Nota: Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo no Agrícola).

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

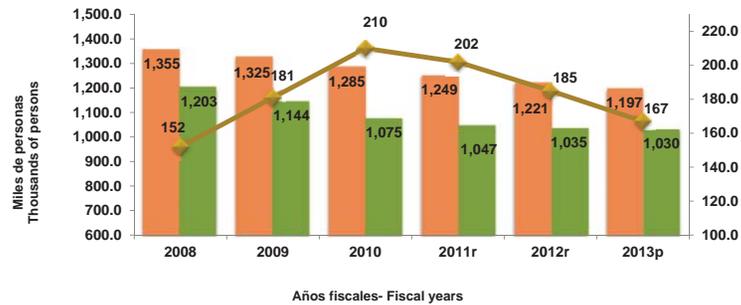
(1) Includes: Professional, scientific, and technical services, management of companies and enterprises, administrative and support, and waste management and remediation services.

Note: Figures may not always add to the totals due to round off.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non agricultural employment).

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2013 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2013  
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**GRUPO TRABAJADOR  
LABOR FORCE**

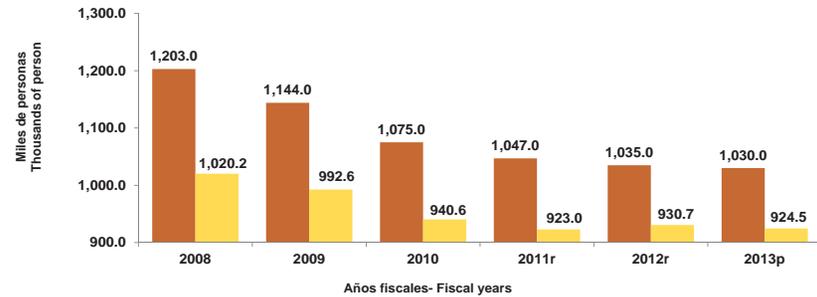


r- Cifras revisadas. r- Revised figures. p- Cifras preliminares. p- Preliminary figures.

■ TOTAL  
■ EMPLEADOS: EMPLOYMENT  
◆ DESEMPLEADOS: UNEMPLOYED

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.  
 Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

**NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS  
NUMBER OF EMPLOYED PERSONS**



r- Cifras revisadas. r- Revised figures. p- Cifras preliminares. p- Preliminary figures.

■ ENCUESTA DE VIVIENDA: HOUSEHOLD SURVEY  
■ ENCUESTA DE ESTABLECIMIENTOS: ESTABLISHMENT SURVEY

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.  
 Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.