

RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe de la Junta de Planificación al Gobernador, Hon. Alejandro García Padilla

Junio 2014/ Vol. II Núm. 4

ÍNDICE

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Ingresos netos al fondo general (mayo 2014)	1
Producción y ventas de Cemento (abril 2014)	2
Quiebras (abril 2014).....	3
Situación de empleo y desempleo (abril 2014)	4
Comercio exterior (marzo 2014).....	6
Generación y consumo de energía eléctrica (abril 2014)	12
Registro y ocupación turística (enero 2014)	13
Factores económicos, sociales y demográficos asociados a las quiebras.....	15

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Empleo y desempleo (mayo 2014)	24
Índice de Confianza del Consumidor (mayo 2014)	24
Índice de Precios al Consumidor (abril 2014)	25
Índice de Precios al Productor (abril 2014)	25

ECONOMÍA INTERNACIONAL

La inversión extranjera directa de América Latina y el Caribe subió 5.0 por ciento en el 2013	26
El turismo internacional genera 1.4 billones en ingresos derivados de exportaciones.....	27
Tabla de indicadores económicos mensuales seleccionados de Puerto Rico.....	29

Economía de Puerto Rico

Ingresos netos al fondo general (mayo 2014)

Por: María E. Quintero/
maria.quintero@hacienda.gobierno.pr

Los recaudos preliminares en mayo de 2014 al fondo general totalizaron \$753 millones, superando en \$141 millones o 23.0 por ciento, los ingresos del mismo mes del año pasado. En comparación con el estimado de recaudos del mes se lograron \$29 millones de ingresos adicionales.

Las principales partidas de recaudos contributivos que aportaron al alza fueron: el arbitrio a las corporaciones foráneas y la contribución sobre ingresos de corporaciones. En el caso del arbitrio a corporaciones foráneas, el recaudo del mes totalizó \$238 millones y representó \$104 millones sobre lo recaudado en mayo del año pasado. En cuanto a la contribución sobre ingresos de corporaciones se recaudó \$80 millones, un total de \$30 millones o 61.0 por ciento más, en comparación con el año anterior. Esta alza corresponde a aquellas corporaciones, mayormente del sector comercial, que cierran libros el 31 de enero y les corresponde rendir las planillas en mayo.

Los ingresos acumulados en este año fiscal en el período de julio a mayo ascienden a \$8,022 millones, lo cual representa \$614 millones u 8.3 por ciento más, en comparación con igual período del año fiscal anterior. El aumento en los recaudos de este año se atribuye a las medidas de ingresos que se aprobaron en el presupuesto del año anterior para reducir el déficit fiscal, en particular la patente nacional y el alza en la tasa contributiva al arbitrio a las corporaciones foráneas.

Por otra parte, en cuanto a los recaudos de los impuestos al consumo en mayo hubo variaciones mixtas. Los recaudos del Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) reflejaron el nivel más alto en la historia para un mes de mayo con \$99.5 millones, para un alza interanual de 7.0 por ciento. Mientras, que en los arbitrios de bebidas alcohólicas, vehículos de motor y cigarrillos hubo reducciones. En otras partidas hubo un incremento de \$37 millones, los cuales corresponden mayormente a la Lotería Electrónica y Tradicional.

Aunque los recaudos de mayo fueron positivos y redujeron en algo la brecha de recaudos, respecto al estimado acumulado en abril, al mes de mayo de 2014 los ingresos acumulados están por debajo del estimado de ingresos del presupuesto por \$320 millones. Para cerrar esta brecha con miras al cierre del año fiscal 2013-14, se consideran diversas medidas, entre ellas:

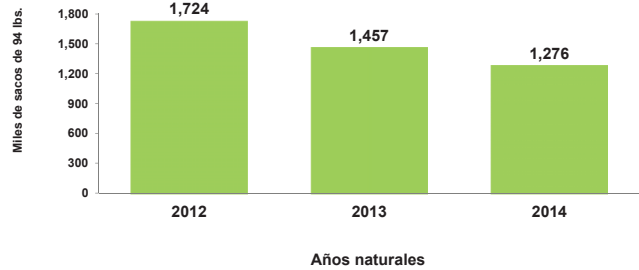
- Utilización de un sobrante de \$35 millones de una emisión de bonos de COFINA del 2009.
- Otras medidas para aumentar recaudos que Hacienda normalmente ejecuta al cierre de año, incluyendo adelantar pagos a ser hechos en o antes del 15 de julio, por corporaciones que sometieron prórrogas.
- Se realizarán ajustes a asignaciones especiales que aún no han sido desembolsadas por hasta \$370 millones; el número final dependerá de la necesidad de ajustes. El número incluye particularmente ajustes al repago de aproximadamente \$250 millones al Banco Gubernamental de Fomento (“BGF”) de líneas de crédito pagaderas de asignaciones legislativas; al pago de los \$90 millones remanentes no desembolsados de la aportación adicional uniforme a la Administración del Sistema de Retiro de Empleados del Gobierno Central (“ASR”); y a otras partidas. La Oficina de Gerencia y Presupuesto (“OGP”), descansando en la autoridad legal que confiere nuestra Constitución y leyes ante una brecha de recursos, pero reconociendo la importancia de proteger la solvencia de BGF y ASR, configurará y negociará planes de pago correspondientes para sufragar estas aportaciones a plazos en años fiscales futuros. Cabe señalar que, como resultado de la emisión en el mercado en marzo de 2014 de \$3,500 millones en “General Obligation Bonds”, el Gobierno Central liquidó sobre \$1,900 millones en deuda con el BGF, incluyendo el prepagado voluntario de sobre \$200 millones en deuda pagadera de asignaciones legislativas.

Producción y ventas de cemento (abril 2014)

Por: José L. Vélez Quiñones/
velez_jl@jp.pr.gov

Durante abril de 2014, la producción de cemento fue 1,276,000 sacos de 94 libras. Esto representó una reducción de 12.4 por ciento ó 181,000 sacos, respecto al mismo mes del año anterior (Gráfica 1).

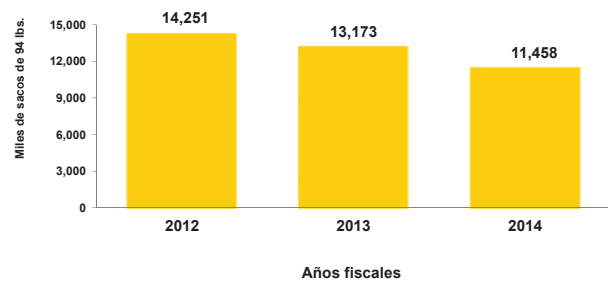
Gráfica 1: Producción de cemento
Puerto Rico, abril 2012 - 2014



Fuente: Banco Gubernamental de Fomento

En el período de julio a abril del año fiscal 2014, la producción de sacos de cemento totalizó 11,458,000 sacos de 94 libras. En comparación al mismo período del año fiscal 2013, esto mostró una merma de 13.0 por ciento (Gráfica 2).

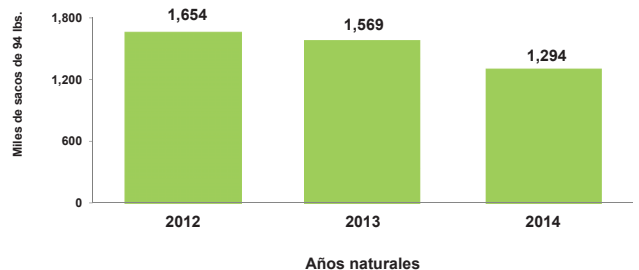
Gráfica 2: Producción de cemento
Puerto Rico, julio a abril 2012 - 2014



Fuente: Banco Gubernamental de Fomento

Por otra parte, las ventas de cemento, en abril de 2014 registraron una reducción de 17.5 por ciento o 275,000 sacos de 94 libras, en relación con el mismo mes del año anterior. Las ventas alcanzadas totalizaron 1,294,000 sacos de 94 libras (Gráfica 3).

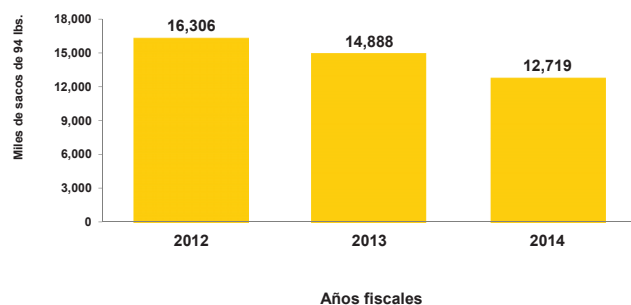
Gráfica 3: Ventas de cemento
Puerto Rico, abril 2012 - 2014



Fuente: Banco Gubernamental de Fomento

En total, las ventas registradas en el período de julio a abril del año fiscal 2014 sumaron 12,719,000 sacos de 94 libras. Esto reflejó una merma de 14.6 por ciento, respecto a las ventas alcanzadas en el mismo período de 2013 (Gráfica 4).

Gráfica 4: Ventas de cemento
Puerto Rico, julio a abril 2012 - 2014



Fuente: Banco Gubernamental de Fomento

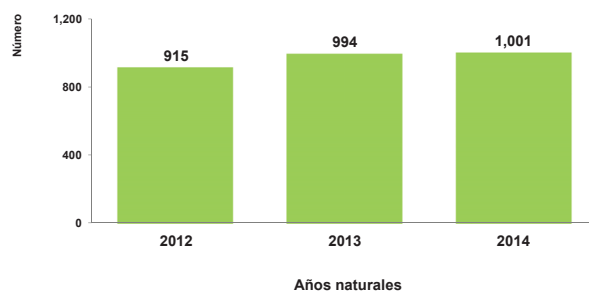
Quiebras en Puerto Rico (mayo 2014)

Por: José L. Vélez Quiñones/
velez_jl@jp.pr.gov

De acuerdo al Tribunal Federal de Quiebras de Puerto Rico, el total de quiebras radicadas en mayo de 2014 totalizó 1,001. Esto representó un aumento de 0.7 por ciento, respecto a mayo de 2013 (Gráfica 1).

La Tabla 1 presenta las radicaciones de quiebras por capítulo en mayo de 2014.

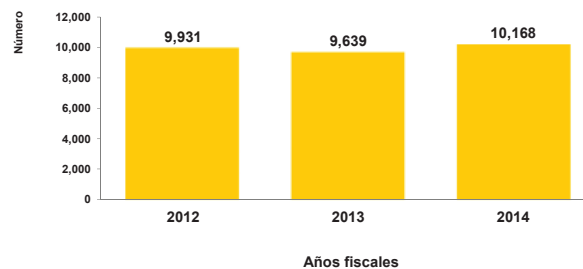
Gráfica 1: Quiebras totales
Puerto Rico, mayo 2012 - 2014



Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico

En el período de julio a mayo del año fiscal 2014, el total de quiebras radicadas fueron 10,168. Esto mostró un aumento de 529 quiebras o 5.5 por ciento, en comparación con el total de quiebras radicadas en similar período del año fiscal 2013 (Gráfica 2).

Gráfica 2: Quiebras totales
Puerto Rico, julio a mayo 2012 - 2014



Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico

En la Tabla 2 se muestran las radicaciones de quiebras por capítulo en el período de julio a mayo del año fiscal 2014.

Tabla 1: Total de quiebras por capítulo
Puerto Rico, mayo 2013 y 2014

Quiebras	mayo		Cambio absoluto mayo 2014/2013	Cambio porcentual mayo 2014/2013
	2014	2013		
Total	1,001	994	7	0.7%
Capítulo 7 (Liquidación total)	391	337	54	16.0%
Capítulo 11 (Reorganización)	16	17	-1	-5.9%
Capítulo 12 (Agricultores y pescadores)	0	0	0	0.0%
Capítulo 13 (Ajuste individual de deudas)	594	640	-46	-7.2%

Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico

**Tabla 2: Total de quiebras por capítulo
Puerto Rico, julio a mayo 2013 y 2014**

Quiebras	julio a mayo años fiscales		Cambio absoluto julio a mayo años fiscales 2014/2013	Cambio porcentual julio a mayo años fiscales 2014/2013
	2014	2013		
Total	10,168	9,639	529	5.5%
Capítulo 7 (Liquidación total)	3,835	3,361	474	14.1%
Capítulo 11 (Reorganización)	192	195	-3	-1.5%
Capítulo 12 (Agricultores y pescadores)	22	25	-3	-12.0%
Capítulo 13 (Ajuste individual de deudas)	6,119	6,058	61	1.0%

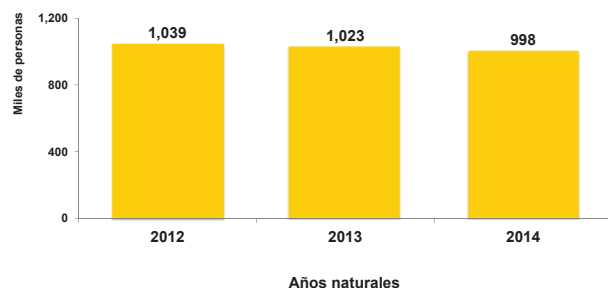
Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico

Situación de empleo y desempleo (abril 2014)

Por: José L. Vélez Quiñones/
velez_jl@jp.pr.gov

De acuerdo a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el estimado de empleo ajustado estacionalmente en abril de 2014 fue 998,000 personas. Esto representó una reducción de 25,000 empleos o 2.4 por ciento, en relación con abril de 2013 (Gráfica 1).

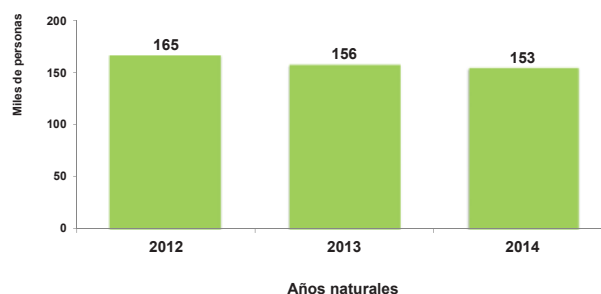
**Gráfica 1: Empleo total
Ajustado estacionalmente
Puerto Rico, abril 2012 - 2014**



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos

El número de personas empleadas por cuenta propia no ajustado estacionalmente fue 153,000, reflejando una merma de 3,000 empleos o 1.9 por ciento, respecto al mismo mes del año anterior (Gráfica 2).

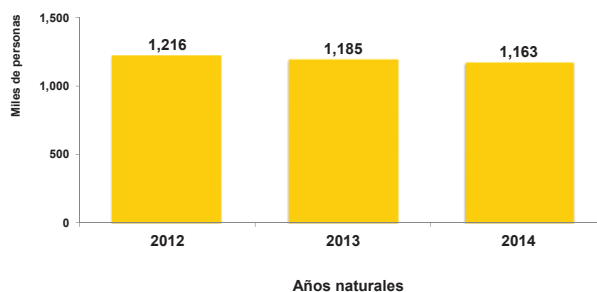
**Gráfica 2: Empleo por cuenta propia
No ajustado estacionalmente
Puerto Rico, abril 2012 - 2014**



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos

El grupo trabajador ajustado estacionalmente se estimó en 1,163,000 personas, disminuyendo en 22,000 personas o 1.9 por ciento, al compararse con abril de 2013 (Gráfica 3). La tasa de participación no ajustada estacionalmente en abril de 2014 fue 39.9 por ciento, la cual representó 0.5 punto porcentual menos, que la tasa registrada en el mismo mes del año anterior.

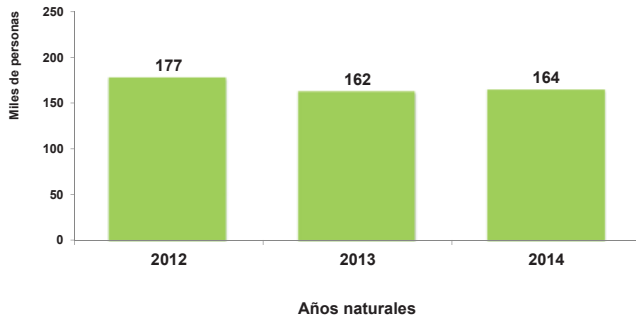
**Gráfica 3: Grupo trabajador
Ajustado estacionalmente
Puerto Rico, abril 2012 - 2014**



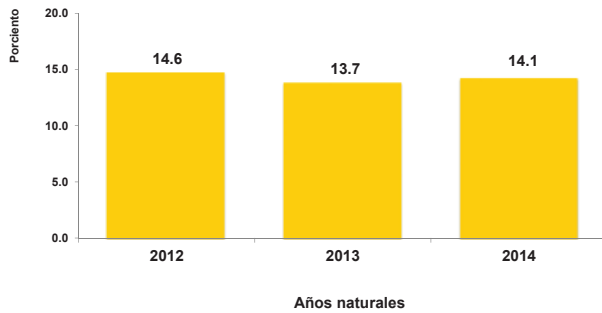
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos

El número de personas desempleadas ajustado estacionalmente fue 164,000 personas, para un total de 2,000 desempleados más, que en abril de 2013 (Gráfica 4). Por otro lado, la tasa de desempleo ajustada estacionalmente fue 14.1 por ciento, lo que representó 0.4 punto porcentual más, que la tasa registrada en el mismo mes del año anterior (Gráfica 5).

Gráfica 4: Desempleo total
Ajustado estacionalmente
Puerto Rico, abril 2012 - 2014



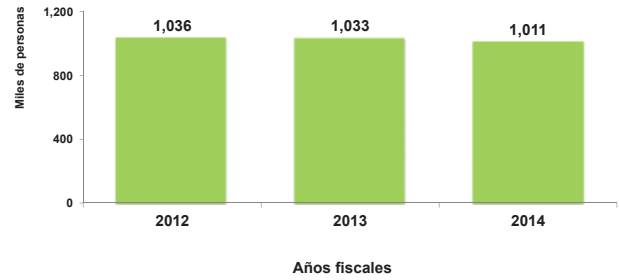
Gráfica 5: Tasa de desempleo
Ajustada estacionalmente
Puerto Rico, abril 2012 - 2014



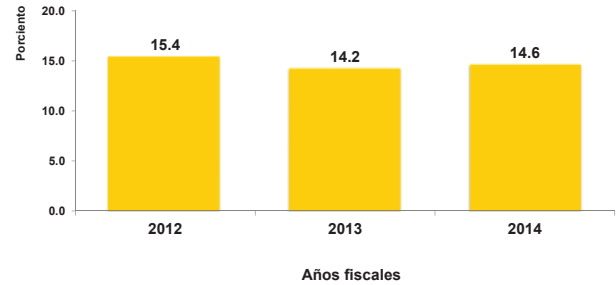
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos

En cuanto al período de julio a abril del año fiscal 2014, el número de personas empleadas ajustado estacionalmente fue 1,011,000. Esto reflejó una reducción de 2.1 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal anterior (Gráfica 6). La tasa de desempleo ajustada estacionalmente en este período fue 14.6 por ciento, lo cual representó un incremento de 0.4 puntos porcentuales (Gráfica 7).

Gráfica 6: Empleo total
Ajustado estacionalmente
Puerto Rico, julio a abril 2012 - 2014



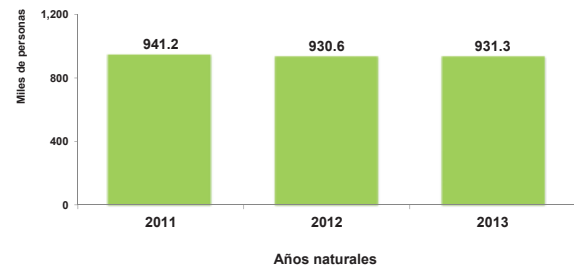
Gráfica 7: Tasa de desempleo
Ajustado estacionalmente
Puerto Rico, julio a abril 2012 - 2014



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos

Según los resultados de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, la cifra de empleo ajustado estacionalmente en abril de 2014 fue 931.3 miles de personas. Esto representó un aumento de 0.1 por ciento, en relación con abril del año anterior (Gráfica 8). Por otro lado, el empleo en la manufactura alcanzó 75.5 miles de personas, lo que en relación con abril de 2013 disminuyó 1.8 por ciento.

Gráfica 8: Empleo asalariado no agrícola total
Ajustado estacionalmente
Puerto Rico, abril 2012 - 2014

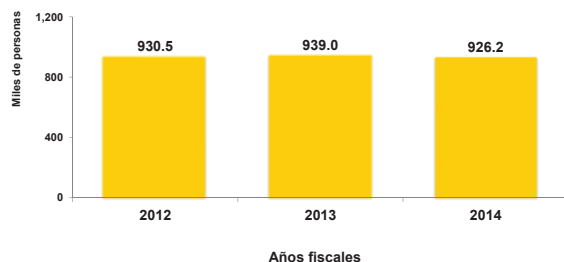


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos



Durante los diez meses transcurridos del año fiscal 2014, la cifra de empleo ajustado estacionalmente de la Encuesta de Establecimientos promedió 926.2 miles de personas empleadas. Esto representó 1.3 por ciento menos, que el empleo registrado en el mismo período del año fiscal 2014 (Gráfica 9).

Gráfica 9: Empleo asalariado no agrícola total
Ajustado estacionalmente
Puerto Rico, julio a abril 2012 - 2014



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos

Comercio exterior (marzo 2014)

Por: William Galindo Irizarry/
galindo_w@jp.pr.gov

El valor de las exportaciones de mercancía registrada en marzo de 2014 fue \$5,423.5 millones, una baja de \$27.4 millones o 0.5 por ciento, al compararse con el mismo mes del año anterior. Esto puede atribuirse a una contracción de \$262.9 millones o 18.8 por ciento en las exportaciones de químicos hacia países extranjeros (Tablas 1 y 2).

En el período de julio a marzo del año fiscal 2014, las exportaciones de mercancía registrada reflejaron un alza de 0.2 por ciento, de \$44,526.3 millones en el año fiscal 2013 a \$44,611.7 millones en el año fiscal 2014. Esto puede atribuirse a un aumento de \$578.6 millones o 22.9 por ciento en las exportaciones en los equipos y materiales de uso médico hacia Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes para este grupo industrial, y de \$115.8 millones o 0.3 por ciento para todo el sector de manufactura. El grupo industrial de farmacéuticos y medicinas representó 69.6 por

Tabla 1: Comercio exterior
Puerto Rico, marzo 2013 y 2014
(En millones de dólares)

	Marzo		Cambio		Cifras acumuladas 1/ julio a marzo Años fiscales		Cambio porcentual
	2013	2014	Absoluto	Porcentual	2013	2014	
Exportaciones registradas, total	5,450.8	5,423.5	(27.4)	-0.5%	44,526.3	44,611.7	0.2%
Estados Unidos	3,811.1	4,011.4	200.3	5.3%	32,069.2	31,850.5	-0.7%
Países extranjeros	1,625.4	1,391.3	(234.1)	-14.4%	12,305.5	12,529.3	1.8%
Islas Vírgenes	14.3	20.8	6.5	45.1%	151.6	231.9	53.0%
Importaciones registradas, total	3,788.4	3,457.4	(331.0)	-8.7%	33,820.6	31,537.0	-6.8%
Estados Unidos	1,751.2	1,677.8	(73.4)	-4.2%	15,392.9	15,032.2	-2.3%
Países extranjeros	2,036.9	1,779.1	(257.8)	-12.7%	18,421.8	16,502.6	-10.4%
Islas Vírgenes	0.2	0.4	0.2	77.8%	5.9	2.1	-64.8%
Balance comercial	1,662.5	1,966.1	303.6	18.3%	10,705.6	13,074.7	22.1%
Estados Unidos	2,059.9	2,333.6	273.7	13.3%	16,676.3	16,818.3	0.9%
Países extranjeros	(411.5)	(387.9)	23.6	5.7%	(6,116.3)	(3,973.4)	35.0%
Islas Vírgenes	14.1	20.4	6.3	44.5%	145.7	229.8	57.8%

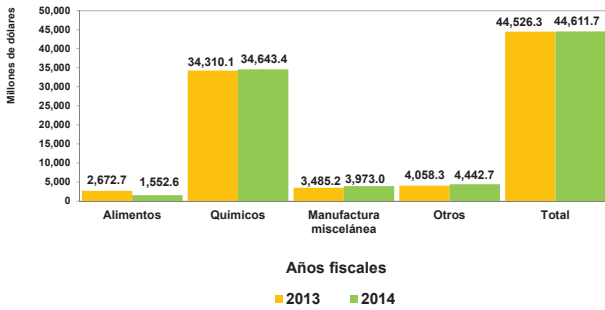
1/ Cifras acumuladas desde julio hasta el último mes con datos disponibles.

() Cifras negativas.

Fuente: Junta de Planificación

ciento del total de las exportaciones de mercancía registrada para el período de julio a marzo del año fiscal 2014 (Gráfica 1 y Tabla 4).

Gráfica 1: Principales exportaciones registradas
Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
Puerto Rico, julio a marzo 2013 y 2014



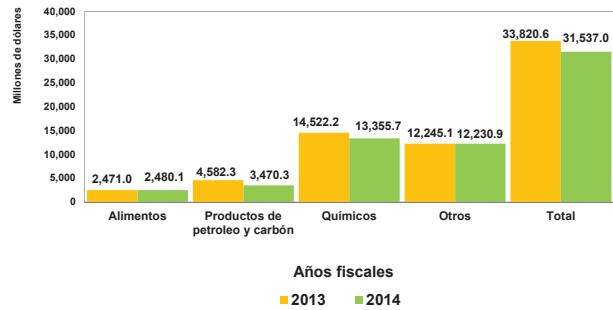
Fuente: Junta de Planificación

El valor de las importaciones de mercancía registrada en marzo de 2014 fue \$3,457.4 millones, una disminución de \$331.0 millones u 8.7 por ciento, respecto al mismo mes del año anterior. Esto puede atribuirse a una contracción de \$220.4 millones o 33.6 por ciento en las importaciones de productos de petróleo y carbón desde países extranjeros (Tabla 1 y 3).

En el período de julio a marzo del año fiscal 2014, las importaciones de mercancía registrada reflejaron una baja de 6.8 por ciento, de \$33,820.6 millones en el año fiscal 2013 a \$31,537.0 millones en el año fiscal 2014. Esto puede atribuirse a

una reducción de \$1,081.8 millones o 15.1 por ciento en las importaciones de farmacéuticos y medicinas desde países extranjeros. Se registró una contracción de \$1,677.3 millones o 15.6 por ciento en las importaciones totales desde Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes para este grupo industrial, y de \$2,634.7 millones u 8.3 por ciento para todo el sector de manufactura (Gráfica 2 y Tabla 5).

Gráfica 2: Principales importaciones registradas
Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
Puerto Rico, julio a marzo 2013 y 2014



Fuente: Junta de Planificación

El saldo comercial en marzo de 2014 fue positivo en \$1,966.1 millones, con un alza de \$303.6 millones o 18.3 por ciento, al compararse con el mismo mes del año anterior. En el período de julio a marzo del año fiscal 2014, el saldo acumulado aumentó 22.1 por ciento, de \$10,705.6 millones en el año fiscal 2013 a \$13,074.7 millones en el año fiscal 2014.

Resumen Económico de Puerto Rico

Tabla 3: Importaciones de mercancía registrada por el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS), en dólares (Cont.)
Puerto Rico, marzo 2013 y 2014

	Estados Unidos					Paises extranjeros				
	marzo		Cambio			marzo		Cambio		
	2013	2014	absoluto	porcentual		2013	2014	absoluto	porcentual	
Total	1,751,248,589	1,677,845,230	(73,403,359)	-4.2%	2,036,889,122	1,779,133,218	(257,755,904)	-12.7%		
11 Agricultura, silvicultura, pesca y caza	30,269,717	31,261,170	991,453	3.3%	12,879,115	18,279,127	5,400,012	41.9%		
111 Producción de cosechas	18,933,715	19,760,931	827,216	4.4%	8,041,320	12,087,958	4,046,638	50.3%		
112 Producción de animales	4,065,141	4,269,630	204,489	5.0%	39,929	42,320	2,391	6.0%		
113 Silvicultura	1,536,489	1,273,771	(262,718)	-17.1%	34,739	48,565	13,826	39.8%		
114 Pesca y caza	5,734,372	5,956,838	222,466	3.9%	4,763,127	6,100,284	1,337,157	28.1%		
115 Actividades de apoyo agrícola	0	0	0	0.0%	0	0	0	0.0%		
21 Minería	1,586,709	2,069,245	482,536	30.4%	75,361,512	78,842,288	3,480,776	4.6%		
211 Extracción de petróleo y gas	42,892	82,804	39,912	93.1%	59,356,277	56,021,260	(3,335,017)	-5.6%		
212 Minería (excepto petróleo y gas)	1,543,817	1,986,441	442,624	28.7%	16,005,235	22,821,028	6,815,793	42.6%		
213 Actividades de apoyo para minería	0	0	0	0.0%	0	0	0	0.0%		
31-33 Manufactura	1,654,343,858	1,583,334,247	(71,009,611)	-4.3%	1,894,768,196	1,629,318,555	(265,449,641)	-14.0%		
311 Alimentos	225,730,974	238,102,477	12,371,503	5.5%	50,555,793	45,156,342	(5,399,451)	-10.7%		
312 Productos de bebidas y de tabaco	26,892,158	25,119,100	(1,773,058)	-6.6%	13,886,684	15,064,875	1,178,191	8.5%		
313-314 Textiles	20,692,479	18,093,550	(2,598,929)	-12.6%	3,132,911	3,656,426	523,515	16.7%		
313 Fibración de tejidos	12,395,040	9,764,134	(2,630,906)	-21.2%	1,354,435	1,218,215	(136,220)	-10.1%		
314 Productos de fábricas de tejidos	8,297,439	8,329,416	31,977	0.4%	1,778,476	2,438,211	659,735	37.1%		
315 Ropa	52,668,320	39,778,741	(12,889,579)	-24.5%	5,036,292	5,659,016	622,724	12.4%		
316 Cuero y productos afines	21,991,982	19,586,501	(2,405,481)	-10.9%	6,787,475	4,275,239	(2,512,236)	-37.0%		
321 Productos de madera	3,812,053	3,716,370	(95,683)	-2.5%	3,857,656	2,315,483	(1,542,173)	-40.0%		
322 Papel	36,472,466	31,069,666	(5,402,800)	-14.8%	11,669,270	13,826,983	2,157,713	18.5%		
323 Imprenta	7,566,302	6,402,579	(1,163,723)	-15.4%	2,531,927	1,916,919	(615,008)	-24.3%		
324 Productos de petróleo y de carbón	6,080,945	7,310,796	1,229,851	20.2%	666,171,829	435,733,241	(220,438,588)	-33.6%		
325 Químicos	580,980,837	583,137,035	2,156,198	0.4%	891,119,519	872,477,637	(18,641,882)	-2.1%		
3251 Químicos básicos	74,288,329	73,528,496	(759,833)	-1.0%	256,204,109	324,865,862	68,661,753	26.8%		
3254 Farmacéuticos y medicinas	421,917,730	419,030,120	(2,887,610)	-0.7%	621,484,866	533,879,789	(87,605,077)	-14.1%		
326 Productos de plástico y de goma	55,188,365	54,120,293	(1,068,072)	-1.9%	19,687,501	15,872,905	(3,814,596)	-19.4%		
327 Productos de minerales no metálicos	8,340,406	8,153,234	(187,172)	-2.2%	10,546,262	8,519,342	(2,026,920)	-19.2%		
331 Metales primarios	26,626,773	20,746,924	(5,879,849)	-22.1%	50,961,955	44,666,006	(6,295,949)	-12.4%		
332 Productos fabricados de metal	29,355,534	29,981,558	626,024	2.1%	10,666,914	8,989,021	(1,677,893)	-15.7%		
333 Maquinaria	72,030,836	71,271,431	(759,405)	-1.1%	25,031,785	20,902,442	(4,129,343)	-16.5%		
334 Productos de computadora y electrónicos	151,962,646	142,698,204	(9,264,442)	-6.1%	27,547,609	25,478,776	(2,068,833)	-7.5%		
335 Equipos eléctricos, enseres y componentes	52,075,667	49,980,073	(2,095,594)	-4.0%	16,595,987	20,393,638	3,797,651	22.9%		
336 Equipo de transporte	156,998,713	110,095,852	(46,902,861)	-29.9%	59,912,226	55,315,850	(4,596,376)	-7.7%		
3361 Vehículos de motor	129,407,587	88,724,828	(40,682,759)	-31.4%	56,010,653	52,454,631	(3,556,022)	-6.3%		
337 Muebles y productos relacionados	11,680,284	8,441,756	(3,238,528)	-27.7%	8,781,029	5,015,503	(3,765,526)	-42.9%		
339 Manufactura miscelánea	107,196,118	115,528,107	8,331,989	7.8%	20,287,572	24,082,911	3,795,339	18.7%		
Otros sectores (1)	65,048,305	61,180,568	(3,867,737)	-5.9%	53,880,299	52,693,248	(1,187,051)	-2.2%		

	Islas Virgenes					Total				
	marzo		Cambio			marzo		Cambio		
	2012	2013	absoluto	porcentual		2012	2013	absoluto	porcentual	
Total	240,647	427,990	187,343	77.8%	3,788,378,358	3,457,406,438	(330,971,920)	-8.7%		
11 Agricultura, silvicultura, pesca y caza	0	0	0	0.0%	43,148,832	49,540,297	6,391,465	14.8%		
111 Producción de cosechas	0	0	0	0.0%	26,975,035	31,848,889	4,873,854	18.1%		
112 Producción de animales	0	0	0	0.0%	4,105,070	4,311,950	206,880	5.0%		
113 Silvicultura	0	0	0	0.0%	1,571,228	1,322,336	(248,892)	-15.8%		
114 Pesca y caza	0	0	0	0.0%	10,497,499	12,057,122	1,559,623	14.9%		
115 Actividades de apoyo agrícola	0	0	0	0.0%	0	0	0	0.0%		
21 Minería	0	0	0	0.0%	76,948,221	80,911,533	3,963,312	5.2%		
211 Extracción de petróleo y gas	0	0	0	0.0%	59,399,169	56,104,064	(3,295,105)	-5.5%		
212 Minería (excepto petróleo y gas)	0	0	0	0.0%	17,549,052	24,807,469	7,258,417	41.4%		
213 Actividades de apoyo para minería	0	0	0	0.0%	0	0	0	0.0%		
31-33 Manufactura	14,856	24,000	9,144	61.6%	3,549,126,910	3,212,676,802	(336,450,108)	-9.5%		
311 Alimentos	0	0	0	0.0%	276,286,767	283,258,819	6,972,052	2.5%		
312 Productos de bebidas y de tabaco	0	0	0	0.0%	40,778,842	40,183,975	(594,867)	-1.5%		
313-314 Textiles	0	0	0	0.0%	23,825,390	21,749,976	(2,075,414)	-8.7%		
313 Fibración de tejidos	0	0	0	0.0%	13,749,475	10,982,349	(2,767,126)	-20.1%		
314 Productos de fábricas de tejidos	0	0	0	0.0%	10,075,915	10,767,627	691,712	6.9%		
315 Ropa	0	0	0	0.0%	57,704,612	45,437,757	(12,266,855)	-21.3%		
316 Cuero y productos afines	0	0	0	0.0%	28,779,457	23,861,740	(4,917,717)	-17.1%		
321 Productos de madera	0	0	0	0.0%	7,669,709	6,031,853	(1,637,856)	-21.4%		
322 Papel	0	0	0	0.0%	48,141,736	44,896,649	(3,245,087)	-6.7%		
323 Imprenta	0	0	0	0.0%	10,098,229	8,319,498	(1,778,731)	-17.6%		
324 Productos de petróleo y de carbón	14,536	24,000	9,464	65.1%	662,267,310	443,068,037	(219,199,273)	-33.1%		
325 Químicos	0	0	0	0.0%	1,472,100,356	1,455,614,672	(16,485,684)	-1.1%		
3251 Químicos básicos	0	0	0	0.0%	330,492,438	398,394,358	67,901,920	20.5%		
3254 Farmacéuticos y medicinas	0	0	0	0.0%	1,043,402,596	952,909,909	(90,492,687)	-8.7%		
326 Productos de plástico y de goma	320	0	(320)	-100.0%	74,876,186	69,993,198	(4,882,988)	-6.5%		
327 Productos de minerales no metálicos	0	0	0	0.0%	18,886,668	16,672,576	(2,214,092)	-11.7%		
331 Metales primarios	0	0	0	0.0%	77,588,728	65,412,930	(12,175,798)	-15.7%		
332 Productos fabricados de metal	0	0	0	0.0%	40,022,448	38,970,579	(1,051,869)	-2.6%		
333 Maquinaria	0	0	0	0.0%	97,062,621	92,173,873	(4,888,748)	-5.0%		
334 Productos de computadora y electrónicos	0	0	0	0.0%	179,510,255	168,176,980	(11,333,275)	-6.3%		
335 Equipos eléctricos, enseres y componentes	0	0	0	0.0%	68,671,654	70,373,711	1,702,057	2.5%		
336 Equipo de transporte	0	0	0	0.0%	216,910,939	165,411,702	(51,499,237)	-23.7%		
3361 Vehículos de motor	0	0	0	0.0%	185,418,240	141,179,459	(44,238,781)	-23.9%		
337 Muebles y productos relacionados	0	0	0	0.0%	20,461,313	13,457,259	(7,004,054)	-34.2%		
339 Manufactura miscelánea	0	0	0	0.0%	127,483,690	139,611,018	12,127,328	9.5%		
Otros sectores (1)	225,791	403,990	178,199	78.9%	119,154,395	114,277,806	(4,876,589)	-4.1%		

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación



Tabla 4: Exportaciones de mercancía registrada por el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS) (Cont.)
Puerto Rico, julio a marzo
(en millones de dólares)

	Estados Unidos				Países extranjeros			
	Años fiscales		Cambio		Años fiscales		Cambio	
	2013	2014	absoluto	porcentual	2013	2014	absoluto	porcentual
Total	32,069.2	31,850.5	(218.7)	-0.7%	12,305.5	12,529.3	223.8	1.8%
11 Agricultura, silvicultura, pesca y caza	34.9	38.5	3.6	10.3%	6.3	8.1	1.8	28.2%
21 Minería	0.2	0.5	0.3	197.9%	3.7	4.6	0.9	24.8%
31-33 Manufactura	31,753.8	31,545.9	(208.0)	-0.7%	12,112.6	12,358.1	245.5	2.0%
311 Alimentos	2,555.4	1,471.3	(1,084.1)	-42.4%	103.3	68.5	(34.8)	-33.7%
312 Productos de bebidas y de tabaco	151.7	158.2	6.4	4.2%	32.5	30.9	(1.7)	-5.1%
313-314 Textiles	101.1	50.5	(50.6)	-50.1%	10.3	11.0	0.6	6.2%
315 Ropa	22.1	33.7	11.6	52.4%	48.6	37.8	(10.8)	-22.2%
316 Cuero y productos afines	26.0	34.5	8.5	32.9%	1.0	0.8	(0.2)	-21.6%
321 Productos de madera	1.0	1.9	1.0	100.1%	9.0	8.7	(0.4)	-4.0%
322 Papel	12.2	12.1	(0.0)	-0.2%	11.8	8.9	(2.9)	-24.7%
323 Imprenta	2.5	8.7	6.1	242.1%	6.6	5.0	(1.6)	-24.4%
324 Productos de petróleo y de carbón	0.3	1.3	1.1	409.7%	40.3	234.9	194.6	482.4%
325 Químicos	24,112.0	24,283.7	171.7	0.7%	10,181.2	10,347.9	166.6	1.6%
3254 Farmacéuticos y medicinas	22,887.4	22,681.3	(206.2)	-0.9%	8,266.4	8,349.3	82.9	1.0%
326 Productos de plástico y de goma	61.0	70.0	9.0	14.8%	41.7	54.2	12.4	29.8%
327 Productos de minerales no metálicos	27.0	23.1	(3.9)	-14.5%	5.6	3.9	(1.7)	-29.8%
331 Metales primarios	28.1	17.6	(10.6)	-37.6%	114.9	72.9	(42.0)	-36.5%
332 Productos fabricados de metal	35.6	29.0	(6.6)	-18.5%	23.5	16.7	(6.8)	-28.8%
333 Maquinaria	479.2	511.9	32.7	6.8%	78.8	102.8	24.0	30.4%
334 Productos de computadora y electrónicos	877.3	996.8	119.6	13.6%	202.4	196.4	(6.0)	-3.0%
3341 Computadoras y equipo periférico	209.0	255.3	46.3	22.2%	50.6	34.0	(16.5)	-32.7%
335 Equipos eléctricos, enseres y componentes	592.0	628.3	36.3	6.1%	194.5	185.0	(9.4)	-4.9%
336 Equipo de transportación	98.0	104.9	6.9	7.0%	94.9	90.1	(4.8)	-5.1%
337 Muebles y productos relacionados	3.2	1.4	(1.8)	-55.8%	1.4	17.4	16.0	1115.2%
339 Manufactura miscelánea	2,568.3	3,106.9	538.7	21.0%	910.1	864.5	(45.6)	-5.0%
3391 Equipos y materiales de uso médico	2,522.9	3,101.6	578.6	22.9%	900.8	859.3	(41.5)	-4.6%
Otros sectores (1)	280.3	265.7	(14.6)	-5.2%	182.9	158.5	(24.4)	-13.4%

	Islas Vírgenes				Total			
	Años fiscales		Cambio		Años fiscales		Cambio	
	2012	2013	absoluto	porcentual	2012	2013	absoluto	porcentual
Total	151.6	231.9	80.3	53.0%	44,526.3	44,611.7	85.4	0.2%
11 Agricultura, silvicultura, pesca y caza	0.4	1.0	0.6	137.6%	41.6	47.6	5.9	14.3%
21 Minería	3.3	5.3	1.9	57.9%	7.1	10.3	3.2	44.3%
31-33 Manufactura	147.3	225.6	78.3	53.1%	44,013.8	44,129.6	115.8	0.3%
311 Alimentos	14.0	12.8	(1.2)	-8.4%	2,672.7	1,552.6	(1,120.1)	-41.9%
312 Productos de bebidas y de tabaco	1.8	1.4	(0.3)	-19.4%	186.0	190.5	4.4	2.4%
313-314 Textiles	0.1	0.1	0.1	75.2%	111.5	61.6	(49.9)	-44.8%
315 Ropa	0.3	0.5	0.1	32.6%	71.0	71.9	0.9	1.2%
316 Cuero y productos afines	3.9	3.1	(0.8)	-20.4%	30.9	38.5	7.5	24.3%
321 Productos de madera	6.4	2.4	(4.0)	-62.6%	16.4	13.0	(3.4)	-20.8%
322 Papel	1.2	0.5	(0.7)	-59.9%	25.2	21.5	(3.7)	-14.5%
323 Imprenta	0.3	0.1	(0.2)	-78.2%	9.4	13.7	4.3	45.4%
324 Productos de petróleo y de carbón	51.4	149.0	97.6	189.8%	92.0	385.2	293.2	318.7%
325 Químicos	16.8	11.8	(5.1)	-30.2%	34,310.1	34,643.4	333.3	1.0%
3254 Farmacéuticos y medicinas	10.6	6.1	(4.5)	-42.6%	31,164.4	31,036.7	(127.8)	-0.4%
326 Productos de plástico y de goma	1.5	1.7	0.2	15.8%	104.2	125.9	21.7	20.8%
327 Productos de minerales no metálicos	4.8	2.8	(2.0)	-42.2%	37.4	29.8	(7.6)	-20.3%
331 Metales primarios	2.8	2.2	(0.5)	-19.4%	145.8	92.7	(53.1)	-36.4%
332 Productos fabricados de metal	3.6	3.5	(0.2)	-5.1%	62.7	49.1	(13.5)	-21.6%
333 Maquinaria	6.6	5.6	(1.0)	-14.7%	564.6	620.3	55.7	9.9%
334 Productos de computadora y electrónicos	4.1	3.7	(0.5)	-11.1%	1,083.8	1,196.9	113.1	10.4%
3341 Computadoras y equipo periférico	0.5	0.9	0.4	91.8%	260.0	290.2	30.2	11.6%
335 Equipos eléctricos, enseres y componentes	3.8	2.9	(0.9)	-24.5%	790.3	816.2	25.9	3.3%
336 Equipo de transportación	16.0	19.1	3.1	19.0%	209.0	214.1	5.1	2.5%
337 Muebles y productos relacionados	0.9	0.9	(0.0)	-2.8%	5.5	19.7	14.2	256.9%
339 Manufactura miscelánea	6.9	1.6	(5.3)	-76.8%	3,485.2	3,973.0	487.8	14.0%
3391 Equipos y materiales de uso médico	1.6	1.2	(0.4)	-22.3%	3,425.4	3,962.1	536.8	15.7%
Otros sectores (1)	0.5	0.1	(0.5)	-89.7%	463.7	424.2	(39.5)	-8.5%

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación



Tabla 5: Importaciones de mercancía registrada por el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS) (Cont.)
Puerto Rico, julio a marzo
(en millones de dólares)

	Estados Unidos				Países extranjeros			
	Años fiscales		Cambio		Años fiscales		Cambio	
	2013	2014	absoluto	porcentual	2013	2014	absoluto	porcentual
Total	15,392.9	15,032.2	(360.6)	-2.3%	18,421.8	16,502.6	(1,919.2)	-10.4%
11 Agricultura, silvicultura, pesca y caza	224.4	274.5	50.1	22.3%	189.9	161.9	(28.0)	-14.7%
21 Minería	28.7	44.0	15.4	53.5%	571.9	658.0	86.2	15.1%
31-33 Manufactura	14,563.5	14,161.0	(402.5)	-2.8%	17,265.1	15,036.2	(2,228.9)	-12.9%
311 Alimentos	2,056.4	2,069.7	13.2	0.6%	414.6	410.4	(4.1)	-1.0%
312 Productos de bebidas y de tabaco	225.3	236.1	10.8	4.8%	154.3	154.5	0.2	0.1%
313-314 Textiles	191.3	143.5	(47.7)	-25.0%	35.6	30.9	(4.7)	-13.2%
315 Ropa	424.8	337.8	(87.0)	-20.5%	44.3	41.6	(2.7)	-6.1%
316 Cuero y productos afines	164.2	166.1	1.9	1.2%	54.7	46.8	(7.9)	-14.4%
321 Productos de madera	43.1	35.9	(7.2)	-16.7%	44.7	25.6	(19.1)	-42.8%
322 Papel	301.5	299.6	(1.9)	-0.6%	113.7	117.0	3.2	2.8%
323 Imprenta	77.2	65.6	(11.6)	-15.0%	17.7	19.4	1.7	9.7%
324 Productos de petróleo y de carbón	95.2	52.4	(42.8)	-44.9%	4,483.7	3,417.7	(1,066.0)	-23.8%
325 Químicos	4,935.4	4,767.2	(168.2)	-3.4%	9,586.8	8,588.5	(998.4)	-10.4%
3251 Químicos básicos	587.7	680.8	93.0	15.8%	2,305.8	2,390.4	84.6	3.7%
3254 Farmacéuticos y medicinas	3,629.7	3,034.3	(595.4)	-16.4%	7,142.4	6,060.6	(1,081.8)	-15.1%
326 Productos de plástico y de goma	493.5	470.3	(23.2)	-4.7%	180.3	165.3	(15.0)	-8.3%
327 Productos de minerales no metálicos	80.5	63.1	(17.4)	-21.6%	90.4	84.6	(5.8)	-6.4%
331 Metales primarios	197.0	200.6	3.6	1.8%	312.3	357.8	45.5	14.6%
332 Productos fabricados de metal	266.2	248.7	(17.5)	-6.6%	96.4	87.3	(9.1)	-9.4%
333 Maquinaria	589.1	587.1	(1.9)	-0.3%	247.8	215.5	(32.4)	-13.1%
334 Productos de computadora y electrónicos	1,527.1	1,447.6	(79.5)	-5.2%	276.7	221.5	(55.2)	-19.9%
335 Equipos eléctricos, enseres y componentes	498.8	505.6	6.9	1.4%	189.4	175.1	(14.2)	-7.5%
336 Equipo de transportación	1,273.3	1,277.3	4.0	0.3%	586.8	544.0	(42.9)	-7.3%
3361 Vehículos de motor	1,059.1	1,043.4	(15.7)	-1.5%	548.9	513.9	(35.0)	-6.4%
337 Muebles y productos relacionados	121.4	92.3	(29.0)	-23.9%	107.6	94.8	(12.8)	-11.9%
339 Manufactura miscelánea	1,002.3	1,094.3	92.0	9.2%	227.2	237.8	10.6	4.7%
Otros sectores (1)	576.4	552.7	(23.7)	-4.1%	394.9	646.5	251.5	63.7%

	Islas Vírgenes				Total			
	Años fiscales		Cambio		Años fiscales		Cambio	
	2013	2014	absoluto	porcentual	2013	2014	absoluto	porcentual
Total	5.9	2.1	(3.8)	-64.8%	33,820.6	31,537.0	(2,283.7)	-6.8%
11 Agricultura, silvicultura, pesca y caza	0.0	0.0	0.0	0.0%	414.3	436.4	22.2	5.4%
21 Minería	0.0	0.0	0.0	0.0%	600.5	702.1	101.5	16.9%
31-33 Manufactura	3.4	0.1	(3.3)	-96.4%	31,832.1	29,197.3	(2,634.7)	-8.3%
311 Alimentos	0.0	0.0	0.0	0.0%	2,471.0	2,480.1	9.1	0.4%
312 Productos de bebidas y de tabaco	0.0	0.0	(0.0)	-100.0%	379.6	390.6	11.0	2.9%
313-314 Textiles	0.0	0.0	0.0	0.0%	226.9	174.4	(52.4)	-23.1%
315 Ropa	0.0	0.0	0.0	0.0%	469.1	379.4	(89.7)	-19.1%
316 Cuero y productos afines	0.0	0.0	0.0	0.0%	218.8	212.9	(5.9)	-2.7%
321 Productos de madera	0.0	0.0	0.0	0.0%	87.9	61.5	(26.4)	-30.0%
322 Papel	0.0	0.0	0.0	0.0%	415.2	416.6	1.4	0.3%
323 Imprenta	0.0	0.0	0.0	0.0%	94.9	85.1	(9.9)	-10.4%
324 Productos de petróleo y de carbón	3.3	0.1	(3.2)	-97.1%	4,582.3	3,470.3	(1,112.0)	-24.3%
325 Químicos	0.0	0.0	(0.0)	-100.0%	14,522.2	13,355.7	(1,166.6)	-8.0%
3251 Químicos básicos	0.0	0.0	(0.0)	-100.0%	2,893.5	3,071.1	177.6	6.1%
3254 Farmacéuticos y medicinas	0.0	0.0	0.0	0.0%	10,772.1	9,094.9	(1,677.3)	-15.6%
326 Productos de plástico y de goma	0.0	0.0	0.0	1083.1%	673.7	635.6	(38.2)	-5.7%
327 Productos de minerales no metálicos	0.0	0.0	0.0	0.0%	171.0	147.8	(23.2)	-13.6%
331 Metales primarios	0.0	0.0	0.0	0.0%	509.3	558.4	49.1	9.6%
332 Productos fabricados de metal	0.0	0.0	(0.0)	-94.5%	362.6	336.0	(26.6)	-7.3%
333 Maquinaria	0.0	0.0	0.0	11.6%	836.9	802.6	(34.3)	-4.1%
334 Productos de computadora y electrónicos	0.0	0.0	0.0	0.0%	1,803.7	1,669.1	(134.7)	-7.5%
335 Equipos eléctricos, enseres y componentes	0.0	0.0	0.0	0.0%	688.1	680.8	(7.4)	-1.1%
336 Equipo de transportación	0.0	0.0	0.0	0.0%	1,860.1	1,821.2	(38.9)	-2.1%
3361 Vehículos de motor	0.0	0.0	0.0	0.0%	1,608.0	1,557.2	(50.7)	-3.2%
337 Muebles y productos relacionados	0.0	0.0	(0.0)	-100.0%	229.0	187.1	(41.8)	-18.3%
339 Manufactura miscelánea	0.0	0.0	0.0	14.8%	1,229.5	1,332.1	102.6	8.3%
Otros sectores (1)	2.5	1.9	(0.5)	-21.5%	973.8	1,201.1	227.3	23.3%

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

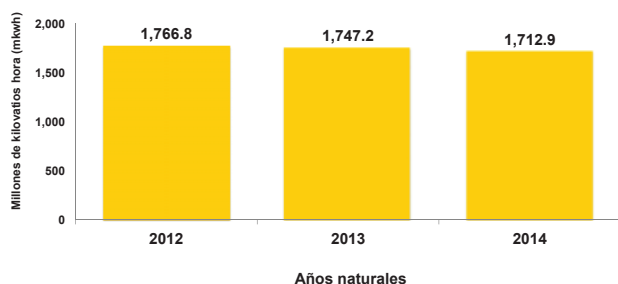
Fuente: Junta de Planificación

Generación y consumo de energía eléctrica (abril 2014)

Por: José L. Vélez Quiñones/
velez_jl@jp.pr.gov

La generación de energía eléctrica durante abril de 2014 fue 1,712.9 mkwh. Esto representó una disminución de 2.0 por ciento, respecto al mismo mes del año anterior (Gráfica 1).

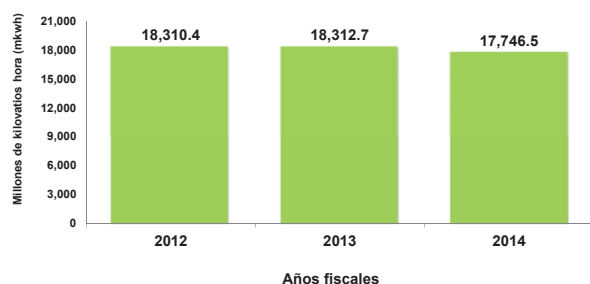
Gráfica 1: Generación de energía eléctrica
Puerto Rico, abril 2012 - 2014



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica

En el período de julio a abril del año fiscal 2014, la generación de energía eléctrica fue 17,746.5 mkwh, reflejando una baja de 3.1 por ciento, al compararse con el mismo período del año fiscal 2013. En ese período, la generación de energía eléctrica alcanzó 18,312.7 mkwh (Gráfica 2).

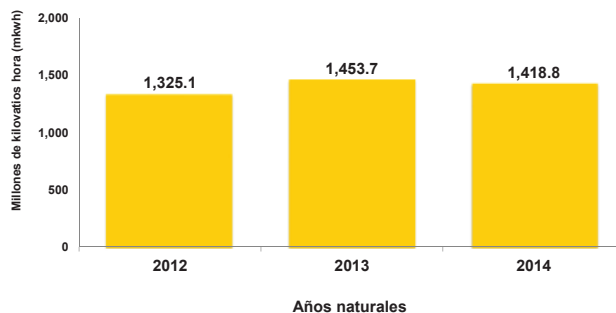
Gráfica 2: Generación de energía eléctrica
Puerto Rico, julio a abril 2012 - 2014



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica

Por otro lado, el consumo de energía eléctrica en abril de 2014 fue 1,418.8 mkwh, reflejando una merma de 2.4 por ciento, en relación con abril de 2013 (Gráfica 3).

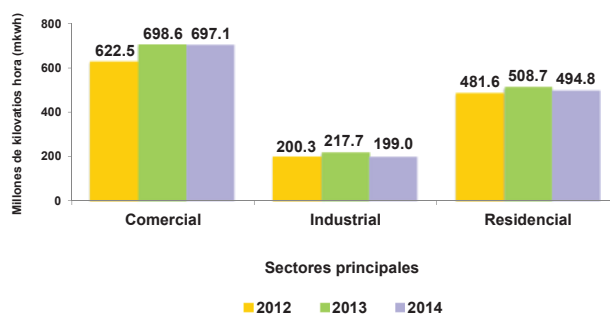
Gráfica 3: Consumo de energía eléctrica
Puerto Rico, abril 2012 - 2014



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica

Durante abril de 2014, el consumo en los sectores principales comercial (697.1 mkwh), (199.0 mkwh) y residencial (494.8 mkwh) presentaron reducciones (Gráfica 4). Estas fueron 0.2, 8.6 y 2.7 por ciento, respectivamente. Esto al compararse con el mismo mes del año anterior.

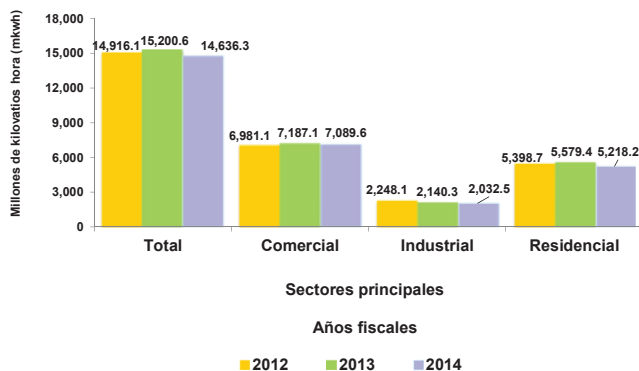
Gráfica 4: Consumo de energía eléctrica por sectores principales
Puerto Rico, abril 2012 - 2014



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica

El consumo de energía eléctrica total en el período de julio a abril del año fiscal 2014 mostró una merma de 3.7 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2014. El comportamiento en los sectores comercial, industrial y residencial presentaron disminuciones de 1.4, 5.0 y 6.5, por ciento, respectivamente en igual período comparativo (Gráfica 5).

Gráfica 5: Consumo de energía eléctrica total y por sectores principales Puerto Rico, julio a abril 2012 - 2014



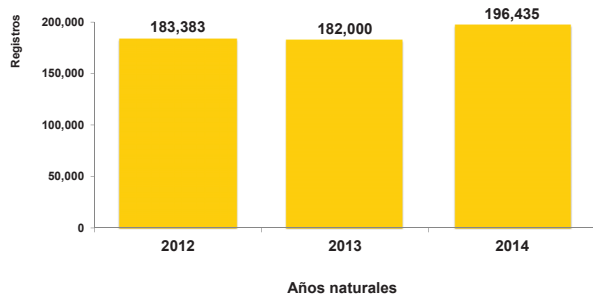
Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica

Registro y ocupación turística (enero 2014)

Por: José L. Vélez Quiñones/
vélez_jl@jp.pr.gov

Según la Encuesta de Registro y Ocupación Mensual de las hospederías endosadas por la Compañía de Turismo de Puerto Rico, el número de registros en hoteles y paradores en enero de 2014 fue 196,435. Esto representó un incremento de 14,435 registros o 7.9 por ciento, en relación con enero de 2013 (Gráfica 1).

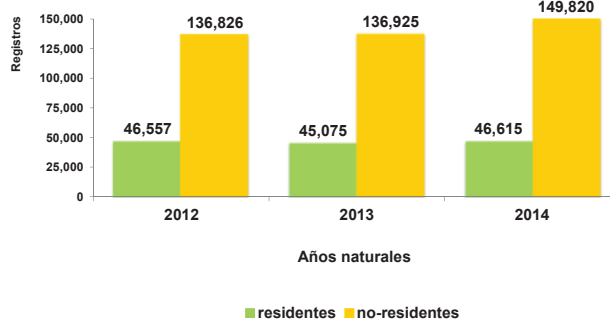
Gráfica 1: Registros en hoteles y paradores Puerto Rico, enero 2012 - 2014



Fuente: Compañía de Turismo

Los registros de residentes y no residentes en hoteles y paradores aumentaron 3.4 y 9.4 por ciento, respectivamente (Gráfica 2).

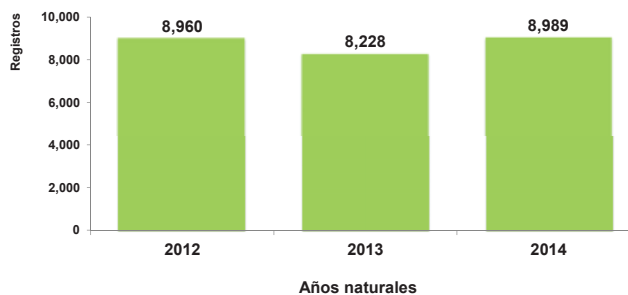
Gráfica 2: Registros en hoteles y paradores Residentes y no residentes Puerto Rico, enero 2012 - 2014



Fuente: Compañía de Turismo

Los paradores crecieron 9.2 por ciento en enero de 2014, al compararse con el mismo mes del año anterior (Gráfica 3).

Gráfica 3: Registros en los paradores Puerto Rico, enero 2012 - 2014

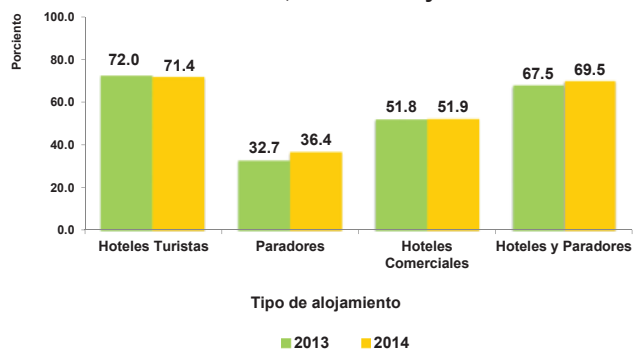


Fuente: Compañía de Turismo

Por otro lado, el registro en hoteles turísticos reflejó un crecimiento de 8.4 por ciento en enero de 2014. Por el contrario, en los hoteles comerciales disminuyó 0.4 por ciento, respecto a enero de 2013.

La tasa de ocupación en los hoteles y paradores en enero de 2014 fue 69.5 por ciento, representando 2.0 puntos porcentuales más, que la tasa registrada en enero de 2013. Igualmente, en los paradores, la tasa de ocupación mostró un alza de 3.7 puntos porcentuales en similar comparación (Gráfica 4).

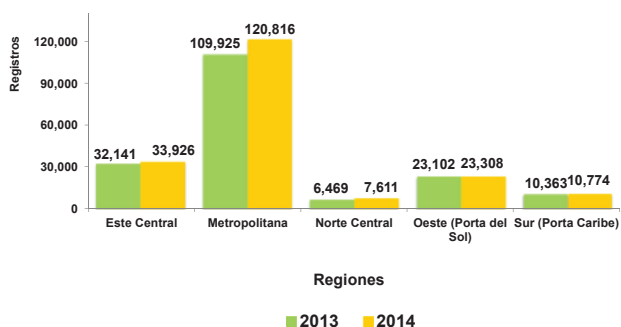
Gráfica 4: Tasa de Ocupación por tipo de alojamiento Puerto Rico, enero 2013 y 2014



Fuente: Compañía de Turismo

Al comparar el registro por regiones en enero de 2014 con enero de 2013, todas las regiones mostraron aumentos. Estos fueron: Norte Central, 17.7; Metropolitana, 9.9; Este Central, 5.6; Sur (Porta Caribe), 4.0 y Oeste (Porta del Sol), 0.9 por ciento, respectivamente (Gráfica 5).

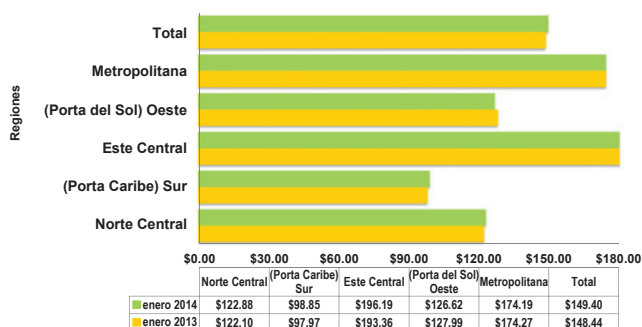
Gráfica 5: Registros en hoteles y paradores por región Puerto Rico, enero 2013 y 2014



Fuente: Compañía de Turismo

La tarifa promedio diaria por región en enero de 2014 se presenta en la Gráfica 6.

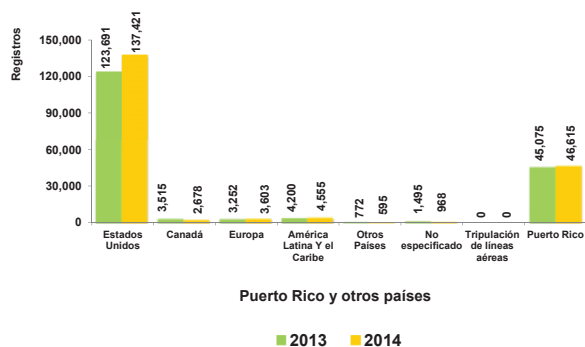
Gráfica 6: Tarifa promedio diaria por región en hoteles y paradores Puerto Rico, enero 2014



Fuente: Compañía de Turismo

Mientras, en la Gráfica 7 se presenta el registro en hoteles y paradores durante enero de 2014, de acuerdo al país o región de procedencia.

Gráfica 7: Registro por país o región de procedencia Puerto Rico y otros países, enero 2013 y 2014

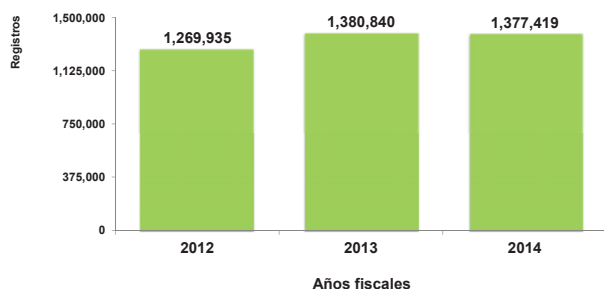


Fuente: Compañía de Turismo

Durante el período de julio a enero del año fiscal 2014, el registro en hoteles y paradores alcanzó 1,377,419 registros, para una merma de 0.2 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal 2013 (Gráfica 8).



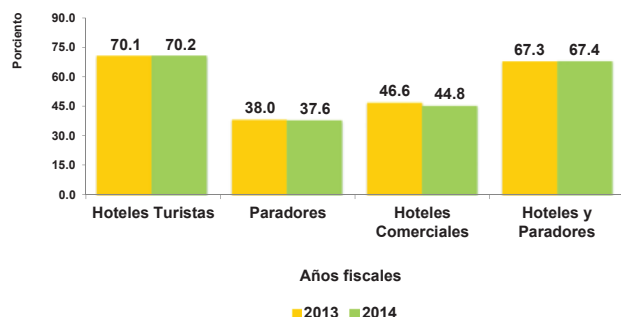
Gráfica 8: Registros en hoteles y paradores
Puerto Rico, julio a enero 2012 - 2014



Fuente: Compañía de Turismo

En cuanto a la tasa de ocupación en todos los hoteles y paradores fue 67.4 por ciento, reflejando 0.1 punto porcentual más, que la tasa registrada en el período de julio a enero del año fiscal 2013. La tasa de ocupación en los paradores fue 37.6 por ciento, representando una reducción de 0.4 puntos porcentuales en el período de referencia (Gráfica 9).

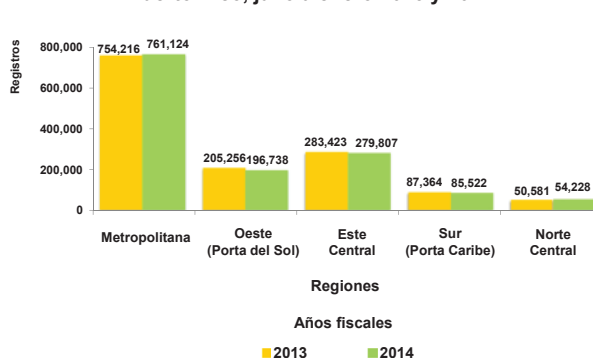
Gráfica 9: Tasa de Ocupación por tipo de alojamiento
Puerto Rico, julio a enero 2013 y 2014



Fuente: Compañía de Turismo

El registro de personas en hoteles y paradores por región presentó un comportamiento mixto. Las regiones Norte Central y Metropolitana aumentaron 7.2 y 0.9 por ciento, respectivamente. Las regiones Oeste (Porta del Sol), Sur (Porta Caribe) y Este Central reflejaron reducciones de 4.1, 2.1 y 1.3 por ciento, respectivamente. Esto, en relación al mismo período del año fiscal anterior (Gráfica 10).

Gráfica 10: Registros en hoteles y paradores por región
Puerto Rico, julio a enero 2013 y 2014



Fuente: Compañía de Turismo

Factores económicos asociados a las quiebras

Rafael A. Pérez/ rperez240@email.suagm.edu
Naiska Guzmán/ nguzman42@email.suagm.edu
Julio César Hernández Correa, Ph.D./ Hernandez@jp.pr.gov

El propósito de este artículo es estudiar los factores económicos que pueden influenciar en la decisión de radicar quiebras en Puerto Rico. Este estudio considera factores económicos tales como empleo, salarios, nuevas viviendas y nuevos automóviles a nivel municipal en los años 1991 y 2004. Se utilizaron regresiones binomial negativo, con y sin efecto fijo como método estadístico para la evaluación de las variables. Los resultados sugieren que las variables asociadas con factores económicos como empleo y pobreza están relacionadas a las quiebras en Puerto Rico.

En economías donde los sistemas financieros no funcionan de forma eficiente, la quiebra y los incumplimientos implicados por la misma pudieran generar externalidades negativas en el sistema económico. Cuando el acreedor no recibe puntualmente el pago esperado, su liquidez se ve afectada y como consecuencia, pudiera verse limitada la capacidad para cumplir sus responsabilidades en otros mercados donde es deudor (Dubey, Geanakoplos & Shubik, 1990).¹ Cuando los agentes económicos están altamente entrelazados y existen problemas

¹ Dubey, P., Geanakoplos, J., & Shubik, M. (1990). Default and efficiency in a general equilibrium model with incomplete markets. Cowles Foundation for Research in Economics at Yale University.

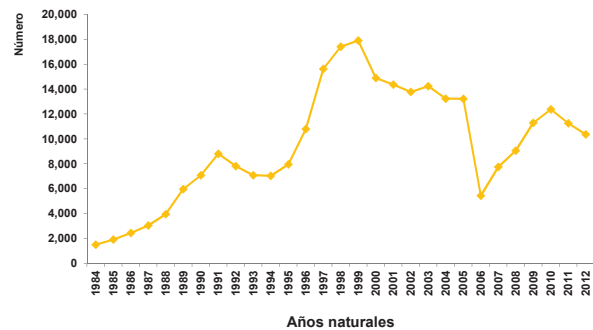


de liquidez, podría producirse en las economías un efecto en cadena. Cualquier cambio radical en la conducta de repago de los agentes que componen la red podría provocar un desequilibrio con efectos macroeconómicos (Gatti, Gallegati, Greenwald, Russo, & Stiglitz, 2009).²

El crédito está altamente relacionado a la productividad de los agentes económicos a través de las adquisiciones de capital. Cuando un agente económico se acoge a la quiebra puede perder su acceso al mercado de crédito y por ende a la adquisición de nuevo capital. Si uno de estos agentes dentro de la red de relaciones crediticias y de productividad se acoge a la quiebra, pudiera causar un efecto de bola de nieve, arrastrando consigo en su trayecto a uno o más agentes y como consecuencia, producir una avalancha de quiebras (Gatti, Gallegati, Greenwald, Russo, & Stiglitz, 2009). El efecto descrito no sería causado exclusivamente por la reducción en liquidez, sino también, por la reducción en la productividad y la producción.

Desde la redacción de la Ley de Reforma de Quiebra de 1978 hasta finales de la década de 1990, las radicaciones de quiebras han presentado una tendencia ascendente. Uno de los cambios más significativos en la ley de quiebras ocurrió en el año 1994, cuando se modificó la ley vigente en distintas jurisdicciones y se estableció una Comisión Nacional de Revisión de Quiebras (Tabb, 1995).³ Desde el 1991 hasta el 2004, las quiebras en Puerto Rico fueron en aumento hasta alcanzar un pico de 17,911 en el año 1999. A pesar de que entre los años 2000 y el 2005 se registró una disminución en la tendencia, manteniéndose, aproximadamente en 13,000 quiebras (Gráfica 1).

**Gráfica 1: Quiebras totales por año
Puerto Rico, 1984 - 2012**



Existen varios tipos de quiebra contemplados al amparo de la ley federal, a los cuales se les reconoce por el número del capítulo aplicable a cada uno de ellos. Estos son los Capítulos 7, 11, 12 y 13. El Capítulo 7 es conocido como “liquidación” y su propósito, según lo expresa su nombre común, es la liquidación de propiedades no exentas pertenecientes al deudor para luego llevar a cabo el pago de deudas a los acreedores, hasta donde alcance lo obtenido en la liquidación. Las corporaciones y sociedades, además de individuos, pueden acogerse al Capítulo 7. En este caso el individuo que se acoge a este capítulo, entonces el repago de la deuda estará limitado a la cantidad disponible después de la liquidación de los activos no-exentos y no se extiende al salario futuro del deudor (Sachs, 2002).⁴ El Capítulo 11 es conocido como “reorganización” y es utilizado mayormente por negocios y algunos individuos con un alto volumen de deudas mientras que el Capítulo 12 es reservado para agricultores y pescadores en cuyo caso, la principal fuente de ingreso tiene que ser de actividad agrícola o pesca. Por otra parte, el Capítulo 13 se conoce como “ajuste de deudas” y el mismo requiere radicar un plan de pago que cubra la deuda total o parcial. Esta es sólo para personas naturales con ingresos regulares, y no para corporaciones o sociedades.

² Gatti, D. D., Gallegati, M., Greenwald, B. C., Russo, A., & Stiglitz, J. E. (2009). *Business Fluctuations And Bankruptcy Avalanches In An Evolving Network Economy*. *Journal of Economic Interaction and Coordination*, 4(2), 195-212.

³ Tabb, C. J. (1995). *History of the Bankruptcy Laws in the United States*, *The Am. Bankr. Inst. L. Rev.*, 3, 5, 12-23.

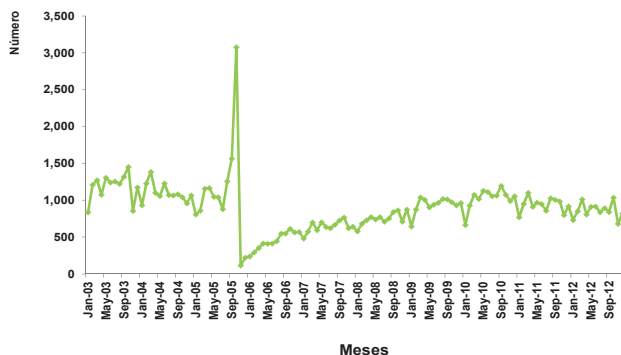
⁴ Sachs, J. (2002). *Resolving The Debt Crisis Of Low-Income Countries*. *Brookings Papers on Economic Activity*, 2002(1), 257-286.

⁵ *Federal Reserve Bank of New York Staff Report*, (358).

Sin embargo, ninguno de los cambios anteriores fue tan trascendental como el que trajo consigo la aprobación de la Ley de Prevención de Abuso de Quiebra y Protección del Consumidor (“Bankruptcy Abuse Prevention and Consumer Protection Act”) del 2005. El propósito de esta ley es intentar detener el abuso de individuos que generan un alto volumen de ingresos y que tratan de maniobrar con tecnicismos al radicar su proceso de quiebra, beneficiándose y evadiendo así el cumplimiento de su obligación de pago con los acreedores. Este cambio provocó en Puerto Rico una radicación masiva de quiebras en octubre del 2005, ascendiendo a 3,078 en un sólo mes (Gráfica 2). Esto también generó un incremento en las ejecuciones hipotecarias justo después de la citada fecha (Morgan, Iverson & Botsch, 2009).⁵

La legislación de aplicación a las quiebras en Puerto Rico para el período que abarca nuestro estudio era el Acta de la Reforma de Quiebras de 1978, cuya vigencia se extendió hasta el año 2005 (Tabb, 1995). Acogerse a la ley de quiebra era, según su definición, una situación regulada jurídicamente en la que una persona, natural o jurídica, no podía hacer frente a los pagos que debía realizar a sus acreedores, dado que estos eran mayores que los recursos económicos que poseía.

**Gráfica 2: Quiebras totales por mes y año
Puerto Rico, 2003 - 2012**



La prensa escrita en Puerto Rico ha analizado, de forma general, las estadísticas descriptivas de las quiebras.⁶ Sin embargo, muy pocos estudios han evaluado el efecto de un grupo tan amplio de factores económicos, sociales y demográficos sobre las quiebras en Puerto Rico del modo que ha sido

hecho en el presente artículo. Es de suma importancia estudiar los factores que se asocian a las quiebras en Puerto Rico. Se utilizaron datos para los 78 municipios que abarcan el período de 1991 a 2004. Lamentablemente, luego del año 2004, la Compañía de Comercio y Exportaciones, agencia que recopila estos datos, descontinuó el categorizar la data de quiebras por municipio. A pesar de ello, esta muestra evade cambios estructurales acontecidos en períodos posteriores, generados por la Ley de Prevención de Abuso de Quiebra y Protección del Consumidor del 2005, que redefinen la variable dependiente y pudieran afectar las inferencias. Este estudio considera factores económicos tales como crecimiento económico, inflación, tasa de fondos federales, deuda municipal, impuestos, empleo, salarios, viviendas nuevas, automóviles y pobreza. Además, considera factores asociados a la salud como incapacidad y enfermedades crónicas; y otros factores sociales asociados a la seguridad como robos y asesinatos. Por otro lado, los factores demográficos considerados fueron las tasas de natalidad y migración.

Los datos de las quiebras contenidos en la muestra son discretos a base de conteo. En modelos de conteo discreto, la muestra está compuesta por números enteros mayores a cero.⁷ Por esta razón, se utilizaron regresiones binomial negativa, con y sin efecto fijo, para analizar el comportamiento de las quiebras a nivel municipal. Además, se utilizaron regresiones Mínimos Cuadrados Ordinarios (OLS), por sus siglas en inglés para verificar la consistencia de nuestros resultados. Los resultados obtenidos sugieren que las variables asociadas con factores económicos están relacionadas con las quiebras en Puerto Rico en la esfera municipal.

Teorías sobre quiebras

En esta sección se analizarán distintas teorías sobre las quiebras. Al analizar la perspectiva a nivel corporativo, se observa que los inversionistas pudieran percibir la quiebra de otra corporación como una oportunidad de inversión. Cuando una empresa en quiebra es identificada por la competencia, estos buscan invertir en dicha empresa. El invertir en una empresa en quiebra es visto por la competencia como una oportunidad de incrementar las ganancias, aumentando su espacio en el mercado (Paul, Theis & Swanson, 2001).⁸ Esta teoría se conoce como el efecto de competitividad.

⁶ Díaz, M. (2013, 26 de agosto). Disminuyen las quiebras en el mes de julio. *El nuevodia.com*. <http://www.elnuevodia.com/diminuyenlasquiebrasenelmesdejulio-1581673.html>

⁷ En este tipo de muestra, valores continuos como 1.5 o 2.7 no existen. En este caso contamos valores enteros, como 15 ó 27 quiebras.

⁸ Paul, J. H., Theis, J., & Swanson, Z. (2001). Reassessment of contagion and competitive intra-industry effects of bankruptcy announcements. *Quarterly Journal of Business and Economics*, 40(3), 45-63. Retrieved January 5, 2014, from <http://search.proquest.com/docview/194737061?accountid=28867>

En cambio, la teoría de efecto de contagio señala que un aumento en las quiebras disminuye el número de transacciones en la economía ante la falta de liquidez de los agentes. Esta teoría establece que los inversionistas entienden que las quiebras pueden ser percibidas como una señal de futuros problemas de liquidez y como una reducción en los flujos de dinero a las industrias y los mercados (Paul, Theis, & Swanson, 2001).

Platt y Demirkan (2009)⁹ encontraron una relación positiva entre las quiebras de empresas y las quiebras personales. Esta relación nos lleva a identificar cierto efecto de contagio a través de las quiebras personales. Un aumento en las quiebras personales reduciría la compra de bienes y servicios a las empresas. Esto sugiere que la reducción en compra influya en que las personas con poder adquisitivo prefieran no comprar a empresas en quiebra (Titman, 1984).¹⁰ En consecuencia, si las ventas de bienes y servicios disminuyen, las empresas podrían verse en la necesidad de acogerse a la quiebra. Cuando una empresa se acoge a la quiebra se pierden empleos afectando los ingresos en los hogares (Platt & Demirkan, 2009).

Por otro lado, el efecto de competitividad disminuye la competencia en el mercado creando potencialmente un aumento en los precios de los bienes y servicios. Este aumento creará a su vez un desbalance en los gastos de las personas. Un aumento en los gastos no planificados de las personas podría ocasionar el incumplimiento con algunos acreedores y una potencial quiebra personal.

La teoría del efecto de competitividad y la teoría de efecto de contagio sugieren que la fluctuación en las quiebras tiene un efecto potencial en el sistema económico, por lo cual es importante entender e identificar los mecanismos de cómo la quiebras afectan la actividad económica.

Con el propósito de entender las dinámicas en un sistema económico, es importante identificar los diferentes factores que influyen en la decisión de radicar quiebras. Gross y Souleles (2002) afirman que cuando la economía crece por un período de tiempo, se espera una reducción en las quiebras.¹¹ Cualquier

evento que afecte la capacidad del consumidor para seguir contribuyendo a estimular la actividad económica por sus compras tendrá un impacto en la actividad económica en general (Yeager, 1974).¹² El producto nacional bruto (PNB) es un fuerte indicador de crecimiento en la economía. Es por esto que esperamos una relación negativa entre el PNB y las quiebras. El PNB es una medida del valor agregado de los bienes y servicios que se producen y compran en un período de tiempo dado.

Otro indicador económico a considerar es la inflación. Ésta se define como los cambios en los niveles generales de precios de los bienes y servicios. Ragan (1993) afirma que existe una relación positiva entre la inflación y las quiebras.¹³ Cuando los precios de los bienes y servicios aumentan de forma no uniforme, la pérdida en el poder adquisitivo, puede alterar los patrones de consumo y gasto de los individuos. Por ejemplo, los individuos pudieran decidir dejar de pagar acreedores para sostener consumo de subsistencia. Debido a esto, se espera que la relación entre la inflación y las quiebras debería ser positiva. Una de las herramientas que tiene la Reserva Federal para ejercer política monetaria (principalmente para controlar la inflación) es aumentar la tasa de fondos federales. Este es el tipo de interés que los bancos cobran por los préstamos que hacen entre sí para mantener el requisito de la Reserva. Dado que un aumento en la tasa de fondos federales estimula la economía, esperamos una relación negativa entre la tasa de fondos federales y las quiebras.

Entre los factores a considerar también se encuentra el empleo. Un estudio realizado por Chakravarty y Rhee (1999) establece que existe una relación positiva entre el desempleo y el acogerse a la ley de quiebra.¹⁴ Edmiston (2006) encontró, además, una relación negativa entre empleo y quiebras. La relación esperada entre el empleo y las quiebras en Puerto Rico debe comportarse de forma similar con una relación negativa. Se espera que la falta de empleo limite los ingresos en el hogar, lo que reduce la posibilidad de cumplir las obligaciones de pago hacia los acreedores. Fay, Hurst y White (2000) encontraron que el salario y las quiebras tienen una relación negativa.¹⁵ Esta relación negativa se atribuye a que un aumento en salarios provocaría que los individuos puedan cumplir con sus acreedores

⁹ Platt, H., & Demirkan, S. (2010). *The contagion between corporate and personal bankruptcy*. *Journal of Financial Transformation*, 29, 115-121.

¹⁰ Titman, S. (1984). *The effect of the Capital Structure on a Firm's Liquidation Decision*. *Journal of Financial Economics*, 13, 137-151.

¹¹ Gross, D. B. & Souleles, N. S. (2002). *An Empirical Analysis of Personal Bankruptcy and Delinquency*. *The Review of Financial Studies*, 15(1), 319-347.

¹² Yeager, F. C. (1974). *Personal Bankruptcy and Economic Stability*. *Southern Economic Journal*, 4(1), 96-102.

¹³ Ragan, C. (1993). *A Framework for Examining the Real Effects of Inflation Volatility*. Department of economics, McGill University.

¹⁴ Chakravarty, S., & Rhee, E. Y. (1999). *Factors affecting an individual's bankruptcy filing decision*. Available at SSRN 164351.

¹⁵ Fay, S., Hurst, E., & White, M. J. (2002). *The household bankruptcy decision*. *American Economic Review*, 92(3), 706-718.

cómodamente. De igual forma, se espera una relación negativa entre los salarios y las quiebras.

El incremento en deuda generado por la adquisición de una nueva vivienda o auto pueden generar que una persona decida radicar una quiebra. Sin embargo, la naturaleza de la ley de quiebras incentivaba conductas no esperadas, como la adquisición de deudas con el propósito de que sean liquidadas mediante una quiebra. Antes del cambio de la ley en el 2005, cualquier persona que adquiría una vivienda a través de préstamo hipotecario podía acogerse al Capítulo 7, para recibir el descargo o liberación de sus deudas personales no aseguradas (Morgan, Iverson & Botsch, 2009).¹⁶ Bajo la nueva ley del 2005, los individuos con esta situación son forzados a acogerse al Capítulo 13, que les obliga a continuar pagando las deudas no aseguradas (Morgan, Iverson & Botsch, 2009). Otra situación que la nueva ley del 2005 pretende controlar es el abuso relacionado a la compra de autos y las quiebras. Antes de la reforma del 2005, los individuos podían acogerse a la quiebra inmediatamente después de comprar un auto. Dado que el auto deprecia a su valor actual una vez sale del concesionario, la quiebra utilizaría como referencia el valor actual del auto con su depreciación y no el valor de la deuda. De esta forma, radicando la quiebra después de la compra, el individuo economizaba de inmediato miles de dólares al adquirir la deuda para un auto mediano y mucho más para uno de lujo (Morgan, Iverson & Botsch, 2009). Al igual que Morgan, Iverson y Botsch (2009), se espera una relación positiva entre la adquisición de bienes nuevos y las quiebras.

Como indicador de pobreza se utilizó el total de personas recipientes del PAN (Programa de Asistencia Nutricional). A menor cantidad de beneficiarios del PAN, menor pobreza debería existir en el municipio. Garrett (2007) encuentra una relación positiva entre la pobreza y las quiebras.¹⁷ Sin embargo, Garrett (2007) también afirma que a medida que aumenta la pobreza, el incremento en la tasa de crecimiento de las quiebras va disminuyendo. La explicación a este fenómeno se basa en que aquellos individuos con mayor pobreza no tienen crédito o dinero para comprar bienes y por tanto ganan muy poco o nada para adquirir crédito y consecuentemente acogerse a la quiebra ya que no tienen bienes para ejecutar (Garrett, 2007). Según

una muestra del “Consumer Bankruptcy Project” del 2007, de las 1,612 quiebras radicadas bajo el capítulo 7, 97 por ciento fueron radicadas por los deudores como casos “sin activos”. Esto sugiere que las deudas sometidas no pudieron ser cobradas (Mann & Porter, 2010). Este estudio espera una relación positiva entre la pobreza y las quiebras.

Además, se consideraron factores sociales asociados a la salud y la seguridad. Las variables asociadas a la salud fueron las personas incapacitadas y los que sufrían enfermedades cardíacas (Tabla 1). Las enfermedades frecuentemente llevan a problemas financieros a través de la pérdida de empleo y elevados gastos médicos. En ausencia de seguro de incapacidad y pago de licencias, sería sumamente difícil financiar enfermedades críticas (Himmelstein, Warren, Thorne & Woolhandler, 2005).¹⁸ Un estudio realizado en el 2001 en 5 estados reflejó que los problemas médicos contribuyeron al 46.2 por ciento de todas las quiebras. Este estudio presentó además, que los deudores de gastos médicos tenían ingresos ligeramente inferiores y en su mayoría eran incapacitados (Himmelstein, Warren, Thorne & Woolhandler, 2009). El estudio de Himmelstein, Warren, Thorne y Woolhandler (2005) establece que existe una relación positiva entre las quiebras y los gastos médicos. Por lo cual, se espera que tanto los incapacitados como las enfermedades cardíacas tengan una relación positiva con las quiebras.

Según Rhee (2001), factores demográficos como la densidad poblacional de un área residencial también afecta la probabilidad de acogerse a la quiebra.¹⁹ El porcentaje de población del área metropolitana tiene una relación positiva con la radicación de quiebras (Higgins & Link, 1979; Hynes, 1999).²⁰ Higgins y Link (1979) atribuyen esta relación a que la probabilidad de que los individuos se conozcan entre ellos en áreas de alta densidad poblacional es más baja. La ausencia de la familiaridad entre los individuos disminuye la importancia de mantener una buena reputación. Esto sugiere que factores demográficos pudieran afectar los niveles agregados de quiebras. Según Rohter (1993), los flujos migratorios están correlacionados con las radicaciones de quiebras. En este estudio se espera que la relación entre migración y quiebras sea negativa.²¹

¹⁶ Morgan, D., Iverson, B., & Botsch, M. (2009). *Seismic effects of the bankruptcy reform*.

¹⁷ Garrett (2007)

¹⁸ Himmelstein, D., Warren, E., Thorne, D., & Woolhandler, S. (2005). *Illness and injury as contributors to bankruptcy*. Available at SSRN 664565.

¹⁹ Rhee, E. (2001). *Determinants of consumer bankruptcy: Evidences from the panel study of income dynamics (PSID), 1984–1995*. (3037627, Purdue University). ProQuest Dissertations and Theses, 141-141 p. Retrieved from <http://search.proquest.com/docview/304725146?accountid=28867>. (304725146).

²⁰ Higgins, R. S. & Link, A. N. (1979). *Consumer legislation and the bankruptcy rate*. *The Journal of Consumer Credit Management*. 38-46.

²¹ Rohter, L. (1993). *Rich debtors finding shelter under a populist Florida law*. *The New York Times*.

Datos y método estadístico

La Tabla 1 presenta la fuente y definición de las variables incluidas en este estudio. En el mismo las quiebras totales constituyen la variable dependiente.²² Se consideraron variables económicas sociales y demográficas como variables independientes. A pesar de que estos datos fueron compilados por la Compañía de Comercio y Exportación, la fuente primaria de los datos es la Corte de Quiebras de Puerto Rico. Dentro de las variables económicas se consideró el crecimiento económico, inflación, tasa de fondos federales, deuda municipal, impuestos, empleo, salarios, viviendas nuevas, automóviles y pobreza. Además, se consideró los factores

sociales asociados a la salud como incapacidad y enfermedades crónicas; y asociados a la seguridad como asesinatos y robos. Por otro lado, los factores demográficos considerados fueron nacimientos y migración (Tabla 1).

Como método de estimación de conteo, se escogió la regresión binomial negativa.²³ Además, se utilizó el modelo OLS (Tablas 3 y 4) para validar los resultados.²⁴ En la estimación se usó también el binomial negativo con efecto fijo para capturar el efecto de las variables constantes durante el período de estudio en los municipios. Las estimaciones de las regresiones binomial negativo se realizaron para los datos municipales de Puerto Rico en el período del 1991 a 2004.

Tabla 1: Descripción de variables

Variable	Fuente	Definición
Variable dependiente		
Número de quiebras	Comercio y Exportación	Total de quiebras
Tasa de quiebras	Comercio y Exportación	Total de quiebras dividido por la población multiplicado por 10,000
Variables independiente		
Crecimiento del PNB	Banco Gubernamental de Fomento	Cambio porcentual del Índice de Actividad Económica (ICAE) por 100
Inflación	Departamento del Trabajo	Cambio porcentual del Índice de precios del Consumidor por 100
Tasa de fondos federales	Reserva Federal	Tasa de fondos federales ("fed fund rates").
Deuda Municipal	Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales	Deuda pública municipal real
Impuestos	Departamento de Hacienda	Recaudos de contribuciones individuales reales
Empleo	Departamento del Trabajo	Total de empleo dividido por la población
Salarios	Departamento del Trabajo	Salarios reales en el sector de servicios
Viviendas nuevas	Junta de Planificación	Total de permisos de viviendas nuevas
Automóviles	Departamento de Transportación y Obras Públicas	Crecimiento de automóviles dividido por la población
Pobreza	Departamento de la Familia	Total de personas recipientes del PAN dividido por la población
Incapacitados	Administración de Seguro Social	Total de personas incapacitadas recipientes de seguro social dividido por la población
Enfermedades cardiacas	Departamento de Salud	Total de muertes por enfermedades del corazón dividido por la población multiplicado por 10,000
Asesinatos	Policía de Puerto Rico	Total de personas asesinadas dividido por la población multiplicado por 1,000
Robos	Policía de Puerto Rico	Total de robos dividido por la población multiplicado por 1,000
Nacimientos	Departamento de Salud	Total de nacimientos dividido por la población multiplicado por 10,000
Migración	Departamento de Salud	Migración neta dividida por la población multiplicada por 10,000. La migración es calculada por la ecuación poblacional.

²² Desafortunadamente, los datos de quiebra por capítulo no estaban disponibles a nivel municipal.

²³ En el caso del modelo de conteo de datos Poisson, realizamos dos pruebas para determinar si el uso de dicho método es adecuado para el análisis de esta investigación con la muestra presentada. La primera prueba realizada es relacionada a la presunción de que el promedio y la varianza de la variable dependiente tienen que ser iguales para justificar la utilización del modelo Poisson. Al analizar las estadísticas descriptivas, podemos afirmar que el promedio y la varianza para la variable dependiente son significativamente diferentes. Esto viola una presunción necesaria para justificar el uso del modelo Poisson.

²⁴ En ciertas ocasiones los MLE (Maximum Likelihoods) usados para estimar la regresión binomial negativa alcanzan falsos máximos. Se utiliza OLS para verificar que los coeficientes no estén sesgados.

Resultados

Las estimaciones de las regresiones binomial negativo para el período de 1991 a 2004 se presentan en la Tabla 2. En los resultados se encontró que algunas de las variables económicas están relacionadas a las quiebras. Las estimaciones de la regresión binomial negativa agrupada ("pooled") reflejan que las variables económicas de inflación, tasa de fondos federales, deuda municipal, impuestos, empleo, viviendas nuevas, automóviles y pobreza tienen un nivel de significancia muy fuerte.

La variable crecimiento económico reflejó una relación negativa con el aumento de las quiebras. Estos resultados están alineados con Gross y Souleles (2002) al confirmar que cuando la economía crece durante un período de tiempo se espera una

reducción en las quiebras.¹¹ La relación negativa entre la variable empleo y las quiebras sugiere la posibilidad de que la falta de empleo reduce la posibilidad de los individuos de cumplir las obligaciones de pago hacia los acreedores y en consecuencia posiblemente producirá quiebras. Por otra parte, la variable pobreza, diferente a como se anticipó, resultó tener una relación negativa con las quiebras. En el estudio fue utilizado como indicador de pobreza el total de personas recipientes del PAN dividido por la población. En los resultados se encontró que a mayor número de beneficiarios del PAN, menor será el número de quiebras. Este resultado se podría explicar usando como base la observación de Garrett (2007) que afirma que a medida que aumenta la pobreza, el incremento en la tasa de crecimiento de las quiebras va disminuyendo. Garrett (2007) lo atribuye a que aquellos individuos

Tabla 2: Resultados de Regresión Negativa Binomial

Variables independientes	Negative Binomial (pool)			Negative Binomial Fixed Effect		
	Coefficiente	Z	P value	Coefficiente	Z	P value
Crecimiento en el PNB	-0.0279**	-2.16	0.03	0.0054	0.94	0.35
Inflación	-0.0552***	-2.86	0	-0.0747***	-9.8	0
Tasa de Fondos Federales	0.1011***	7.35	0	0.1033***	16.91	0
Deuda municipal	0.0641***	4.89	0	-0.0069	-1.18	0.24
Impuestos	0.0000***	6.52	0	0.0000***	7.71	0
Empleo	-1.5262***	-2.94	0	0.0756	0.26	0.8
Salarios	0.0009	1.55	0.12	0	0.09	0.93
Viviendas nuevas	0.0017***	14.58	0	0.0001	1.38	0.17
Automóviles	1.1153***	4.26	0	0.8030***	4.46	0
Pobreza	-1.6394***	-5.02	0	-3.1790***	-10.89	0
Incapacitados	1.0135	0.78	0.43	7.4097***	9.14	0
Enfermedades cardiacas	0.1377***	2.49	0.01	0.0510*	1.72	0.09
Asesinatos	-0.2893**	-1.97	0.05	0.131	1.51	0.13
Robo	0.1140***	8.9	0	0.0162***	2.9	0
Nacimientos	0.0112	1.06	0.29	-0.0001	-0.01	0.99
Migración	-0.0073***	-3.75	0	-0.0021**	-2.15	0.03
Intercepto	2.9514***	9.71	0	2.7282***	11.74	0
In alpha	-1.1858					
alpha	0.3055					
Número de observaciones	1,092			1,092		
Log likelihood	-5989.0791			-4562.244		
LR chi2(16)	1230.08 (0.00)					
Wald chi2(16)				2178.81 (0.00)		

Indica los valores de Z de los coeficientes son significativos *** p < .01, ** p < .05 y * p < 0.1.

Tabla 3: Resultados de Regresión OLS (efecto fijo)

Variables	Número de quiebras			Tasa de quiebras		
	Agrupados (pool)			Agrupados (pool)		
	Coefficiente	Estadístico t	P value	Coefficiente	Estadístico t	P value
Empleo	93.2941	0.99	0.32	-38.1033	-4.25	0.00***
Salarios	0.2383	2.18	0.03**	0.016	1.55	0.12
Deuda municipal	11.4549	5.36	0.00***	-0.3652	-1.8	0.07*
Automóviles	64.9132	1.31	0.19	48.2005	10.27	0.00***
Viviendas nuevas	0.462	23.41	0.00***	0.0038	2.03	0.04**
Pobreza	-17.5571	-0.31	0.75	-28.4091	-5.35	0.00***
Nacimientos	-3.5444	-1.85	0.07*	0.9956	5.45	0.00***
Migración	-2.5903	-7.15	0.00***	-0.011	-0.32	0.75
Enfermedades cardiacas	53.0805	5.29	0.00***	2.2002	2.31	0.02**
Incapacitados	-365.7747	-1.46	0.15	98.2067	4.13	0.00***
Asesinatos	-19.8942	-0.74	0.46	-5.1034	-2	0.05**
Robo	21.5836	9.67	0.00***	-0.2662	-1.26	0.21
Tasa de Fondos Federales	15.3397	5.46	0.00***	2.8578	10.71	0.00***
Impuestos	0	4.53	0.00***	0	11.48	0.00***
Inflación	-14.6112	-3.64	0.00***	-2.2577	-5.92	0.00***
Crecimiento en el PNB	0.5443	0.21	0.83	-1.0337	-4.19	0.00***
Intercepto	-245.7544	-4.35	0	-26.5625	-4.95	0
sigma u						
sigma e						
rho						
Número de observaciones	1,092			1,092		
R cuadrada	0.661			0.44		
R cuadrada dentro (within)						
R cuadrada entre (between)						
R cuadrada total (overall)						
F(77, 998) [F test that all u _i =0]						
corr(u _i , Xb)						

Indica los valores de t de los coeficientes son significativos a: *** p < .01, ** p < .05 y * p < 0.1.

Tabla 4: Resultados de Regresión OLS (efecto fijo)

Variables	Número de quiebras			Tasa de quiebras		
	Efecto Fijo			Efecto Fijo		
	Coefficiente	Estadístico t	P value	Coefficiente	Estadístico t	P value
Empleo	213.5525	2.88	0.00***	9.9284	0.87	0.38
Salarios	-0.0091	-0.15	0.88	0.0071	0.75	0.46
Deuda municipal	1.1048	0.71	0.48	0.0656	0.27	0.79
Automoviles	156.024	3.85	0.00***	27.55	4.42	0.00***
Viviendas Nuevas	0.0572	4.3	0.00***	0.0001	0.03	0.98
Pobreza	-92.322	-1.41	0.16	-77.3275	-7.7	0.00***
Nacimientos	0.5628	0.41	0.68	0.3439	1.64	0.10*
Migración	-0.2329	-1.1	0.27	-0.0564	-1.73	0.08*
Enfermedades cardiacas	10.0295	1.65	0.10*	1.4939	1.6	0.11
Incapacitados	804.7522	4.56	0.00***	214.7744	7.91	0.00***
Acesinatos	2.7796	0.16	0.88	-0.4953	-0.18	0.86
Robo	-12.4455	-7.32	0.00***	0.4704	1.8	0.07*
Tasa de Fondos Federales	16.0113	11.32	0.00***	3.3854	15.56	0.00***
Impuestos	0	5.8	0.00***	0	7.23	0.00***
Inflación	-14.6792	-7.74	0.00***	-2.6956	-9.24	0.00***
Crecimiento en el PNB	-0.2756	-0.21	0.83	-0.2248	-1.11	0.27
Intercepto	-91.8195	-1.85	0.07	5.3908	0.71	0.48
sigma u	181.6784			10.7758		
sigma e	53.1562			8.176		
rho	0.9211			0.6346		
Número de observaciones	1,092			1,092		
R cuadrada						
R cuadrada dentro (within)	0.454			0.605		
R cuadrada entre (between)	0.026			0.005		
R cuadrada total (overall)	0.079			0.283		
F(77, 998) [F test that all u _i =0]	52.02 (0.00)			11.83 (0.00)		
corr(u _i , Xb)	0			0.476		

con mayor pobreza no tienen crédito o dinero para comprar bienes y por tanto ganan muy poco o nada al acogerse a la quiebra ya que no tienen bienes para ejecutar. Es común que los beneficiarios del PAN dependan de la asistencia económica gubernamental ya que no tienen empleo o dinero acumulado en el banco. Esta observación permite asumir que en unos niveles de pobreza demasiado altos, la relación con las quiebras pudiera llegar a ser negativa.

Por otro lado, como era de esperarse, las variables viviendas nuevas y automóviles nuevos resultaron tener una relación positiva con las quiebras. Los autos nuevos generan deuda y esta deuda nueva puede afectar la liquidez de las personas. Por otro lado, como se esperaba la relación con la tasa de interés descrita a través de la variable tasa de fondos federales fue positiva. También, relacionado a las deudas, se encontró una relación positiva entre la deuda municipal y las quiebras.

En cuanto a las variables sociales asociadas a la salud, las enfermedades cardíacas resultaron relacionarse positivamente con las quiebras bajo el modelo binomial negativo agrupado. La principal causa de muerte durante el periodo estudiado fue el de problemas cardíacos. El tratamiento de las enfermedades cardíacas en Puerto Rico es costoso. Este resultado coincide con el resultado del estudio de Himmelstein, Warren, Thorne y Woolhandler (2005).¹⁸ En cuanto a las variables sociales asociadas a la seguridad, se encontró que los robos tuvieron una relación positiva con las quiebras. Esto confirma que el impacto económico de la criminalidad, especialmente en los delitos contra la propiedad, puede causar gastos no presupuestados que alteren la tasa de gastos en el hogar y provocar consecuentemente el incumplimiento hacia los acreedores. En cuanto a la variable demográfica de migración, esta resultó tener una relación negativa con las quiebras. Lo que implica que a medida que aumenta la emigración se radican más quiebras. La emigración puede generar una reducción en la demanda de bienes y servicios.

Las estimaciones de efecto fijo en la regresión binomial negativo sugieren que incrementos en la tasa de fondos federales, los impuestos, y automóviles aumentan las quiebras. Por otro lado, la pobreza reduce las quiebras. En cuanto a las variables sociales asociadas a la salud, las enfermedades cardíacas y los incapacitados se asociaron positivamente al nivel de quiebras. Estos resultados nuevamente validan a Himmelstein, Warren, Thorne y Woolhandler (2005).¹⁸ Por otro lado, en cuanto a las variables sociales relacionadas a la seguridad, los robos reflejaron una relación positiva con las quiebras.

Conclusiones y recomendaciones

El presente estudio explica el comportamiento de las quiebras en Puerto Rico, respecto a diversas variables económicas, sociales y demográficas en el período de 1991 hasta el año 2004. Según demostrado en la investigación, se puede establecer que existieron variables económicas, sociales y demográficas que influyeron en el comportamiento de las quiebras en Puerto Rico en el período estudiado. Las variables económicas que más influyeron fueron la tasa de fondos federales, los impuestos, la inflación, la pobreza y automóviles. En el caso de las variables sociales, las que más influyeron fueron las enfermedades cardíacas, incapacidades y robos. Por otro lado, la migración resultó con una relación con las quiebras. Estos resultados sugieren la necesidad de crear programas de educación financiera para personas con enfermedades crónicas e incapacitadas. También, estos resultados sugieren la necesidad de investigar la posibilidad de que exista una propensión en Puerto Rico a préstamos abusivos (predatory lending; e.g., préstamos para los cuales el acreedor sabe que las personas no tiene la capacidad de repago) en los mercado de autos nuevos.

Economía de Estados Unidos

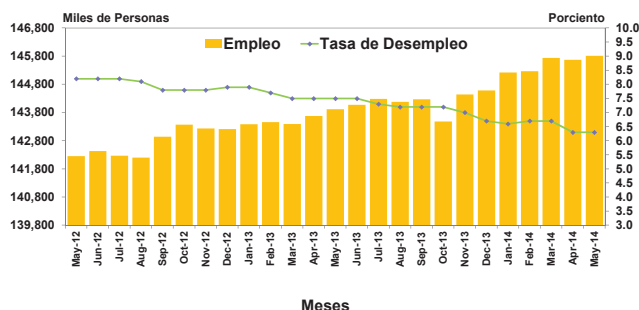


Empleo y Desempleo (mayo 2014)

Por: Elda I. Parés Rosado/
pares_i@jp.pr.gov

De acuerdo con los datos de empleo publicados por el Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal (BLS, por sus siglas en inglés) correspondientes a mayo de 2014, la tasa de desempleo fue 6.3 por ciento y no reflejó cambios al compararse con el mes anterior. En mayo de 2013, la tasa de desempleo alcanzó 7.5 por ciento, con un total de 11.7 millones de personas desempleadas. Entre enero y mayo de 2014, la tasa de desempleo se redujo 0.3 puntos porcentuales. En mayo de 2014, el número de personas desempleadas aumentó en 46,000, totalizando 9.8 millones, en relación con el mes anterior (Gráfica 1).

Gráfica 1: Empleo y tasa de desempleo
Ajustados estacionalmente
Estados Unidos, mayo 2012 - 2014



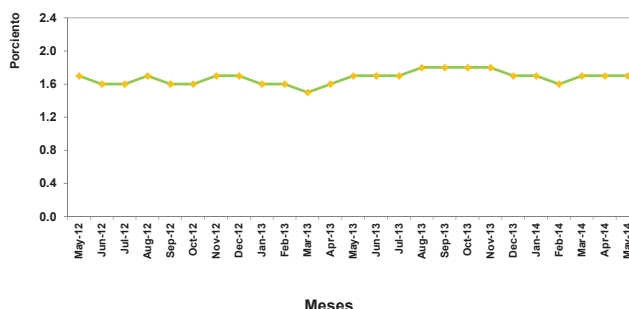
Fuente: Encuesta de Vivienda, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS)

En mayo de 2014, la fuerza trabajadora civil totalizó 155.6 millones de personas, luego de registrar 155.4 millones de personas en abril de 2014. La tasa de participación se mantuvo en 62.8 por ciento al compararse con el mes anterior. El empleo total reflejó un alza de 145,000 personas, totalizando 145.8 millones y la proporción empleo/población fue 58.9 por ciento. Todos los datos están ajustados estacionalmente.

El dato preliminar del empleo asalariado no agrícola (Encuesta de Establecimientos), ajustado estacionalmente, reflejó un aumento de 217,000 empleos al totalizar 138.5 millones en mayo de 2014. En el mes anterior, abril de 2014, el número de personas empleadas alcanzó 138.2 millones logrando un aumento de 282,000 empleos.

En mayo de 2014, el empleo privado incrementó en 216,000 personas mientras, que en el mes anterior aumentó en 270,000. El empleo por sector industrial relacionado a la producción de bienes creció en 18,000 personas y los relacionados a la producción de servicios ascendieron en 198,000 personas.

Gráfica 2: Empleo asalariado no agrícola
Ajustados estacionalmente
cambio inter anual
Estados Unidos, mayo 2012 - 2014



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

En términos de empleo por sector, en mayo de 2014, los crecimientos más significativos se registraron en: servicios educativos y de salud, 63,000 empleos; servicios profesionales y comerciales, 55,000 empleos; y recreación y alojamiento, 39,000 empleos. En el sector de información se redujo en 5,000 empleos.

Índice de Confianza del Consumidor (mayo 2014)

Por: Elda I. Parés Rosado/
pares_i@jp.pr.gov

El Conference Board informó que el Índice de Confianza del Consumidor mostró una mejoría moderada en mayo de 2014, respecto al mes anterior. Este Índice es un indicador diseñado para medir el grado de optimismo que los consumidores sienten sobre el estado general de la economía y sobre su situación financiera personal. Este se ubicó en un nivel preliminar de 83.0 puntos (1985=100), colocándose 1.3 puntos sobre el nivel de 81.7 puntos registrados en abril de 2014. Según el Conference Board, este leve avance es el resultado de un mayor optimismo por parte de los individuos en cuanto al desempeño actual del mercado laboral, y las perspectivas de mediano plazo en cuanto a la economía, los empleos y las finanzas personales se refieren. De hecho, el porcentaje de personas que esperan ver una incremento en su ingreso en los próximos seis meses es el más alto desde diciembre de 2007.



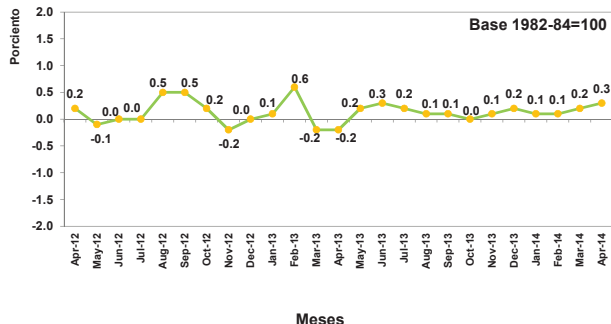
Las expectativas de los consumidores continúan dando señales de mejoría. El por ciento de personas que perciben condiciones de negocios consideradas como “buenas” en los siguientes seis meses aumentó a 15.4 por ciento de 14.7 por ciento. Sin embargo, los que anticipan menor cantidad de empleos aumentó a 18.3 por ciento de 18.0 por ciento.

Índice de Precios al Consumidor (abril 2014)

Por: Elda I. Parés Rosado/
pares_i@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo federal informó que en abril de 2014, el Índice de Precios al Consumidor (IPC), ajustado estacionalmente aumentó 0.3 por ciento, tras un alza de 0.2 por ciento registrada en el mes anterior. El nivel, sin ajustar, del IPC en abril de 2014 fue 237.07 puntos (1982-84=100). Al comparar con abril de 2013 (232.53 puntos, 1982-84=100) mostró un cambio porcentual de 2.0 por ciento.

Gráfica 1: Índice de Precios al Consumidor (IPC-U) Ajustado estacionalmente Cambio porcentual Estados Unidos, abril 2012 - 2014



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

En abril de 2014, los precios de la energía subieron 0.3 por ciento, luego de registrar reducciones en febrero y marzo de 2014 de 0.1 por ciento y 0.5 por ciento, respectivamente. El Índice de Gasolina aumentó 2.3 por ciento, luego de una baja de 1.7 por ciento en el mes anterior.

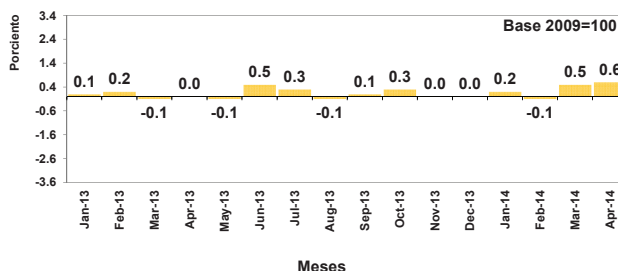
Los precios de los alimentos crecieron 0.4 por ciento en abril de 2014, reflejando la misma tasa de cambio que en los dos meses anteriores. El Índice Subyacente, que excluye los alimentos y energía aumentó 0.2 por ciento en abril de 2014, luego de registrar el mismo incremento en el mes anterior.

Índice de Precios al Productor (abril 2014)

Por: Elda I. Parés Rosado/
pares_i@jp.pr.gov

El Índice de Precios al Productor (IPP) de bienes terminado, ajustado estacionalmente, reflejó un alza de 0.6 por ciento en abril de 2014, tras un alza de 0.5 por ciento registrado en el mes anterior. El nivel sin ajustar del IPP en abril de 2014 fue 196.1 puntos (1982=100), colocándose 2.1 por ciento por encima del índice registrado en abril de 2013. Esto representó el alza más significativa desde el aumento de 2.4 por ciento registrado en marzo de 2012.

Gráfica 1: Índice de Precios al Productor Bienes terminados Ajustado estacionalmente Cambio porcentual Estados Unidos, enero 2012 - abril 2014



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Los precios de la energía registraron un aumento de 0.1 por ciento en abril de 2014, tras una reducción de 1.2 por ciento, al compararse con el mes anterior. Los costos relacionados a los alimentos crecieron 2.7 por ciento, luego de registrar un alza de 1.1 por ciento.

El Índice Estructural de Precios al Productor, que excluye los costos de energía y de alimentos aumentó 0.3 por ciento en abril de 2014. En marzo de 2014, este Índice subió 0.1 por ciento. Por otra parte, en abril de 2013 no presentó crecimiento.



Economía internacional



La inversión extranjera directa de América Latina y el Caribe subió 5.0 por ciento en el 2013

Por: Marta Rosa Bauzá/
rosa_m@jp.pr.gov

Según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), la inversión extranjera directa (IED) en América Latina aumentó 5.1 por ciento a un máximo histórico de \$184,920 millones en el 2013.

Los flujos de inversión directa a nivel mundial incrementaron 11.0 por ciento en el 2013, respecto al año anterior. Mientras, que la participación de América Latina y el Caribe en el total a nivel mundial se mantuvo en 13.0 por ciento, esto se produjo debido al aumento de la demanda interna y los altos precios de los productos primarios de exportación.

La expansión económica, por lo menos en los dos últimos años, se ha desacelerado y los precios de los metales han caído, por lo que la CEPAL proyecta que en 2014 las entradas de IED caerán levemente. Pese a lo anterior, el organismo señala que las empresas transnacionales muestran gran interés por el crecimiento a largo plazo del consumo en la región y por la explotación de los recursos naturales.

Según el estudio, 82.0 por ciento de las compras netas de IED se dirigen hacia las seis principales economías de la región, aunque en términos relativos son más relevantes en el Caribe.

En este contexto, Brasil recibe 35.0 por ciento de la IED que llega a América Latina y el Caribe. En el 2013, esto resultó en \$64,046 millones. México es el segundo receptor, con \$38,286 millones, el doble de lo recibido en el 2012, debido a la adquisición de la cervecera Modelo por Anheuser-Busch Inbev por \$13,249 millones.

Tabla 1: Ingresos de inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe por país receptor
Años naturales 2004 - 2013
en millones de dólares

Pais	2004-2007 ^a	2008	2009	2010	2011	2012	2013	Cambio absoluto 2013-2012*	Cambio porcentual 2013-2012*
América del Sur	49,564	94,237	56,870	95,866	130,978	142,171	129,890	-11,929	-8.0%
Argentina	5,350	9,726	4,017	11,333	10,720	12,116	9,082	-3,033	-25.0%
Bolivia	618	1,302	687	936	1,033	1,505	2,030	-1,226	-2.0%
Brasil	21,655	45,058	25,949	48,506	66,660	65,272	64,046	525	35.0%
Chile	8,584	15,518	12,887	15,373	23,444	28,542	20,258	-8,284	-29.0%
Colombia	7,243	10,596	7,137	6,746	13,405	15,529	16,772	1,243	8.0%
Ecuador	449	1,058	308	163	644	585	703	118	20.0%
Paraguay	95	209	95	216	557	480	382	-97	-20.0%
Perú	3,284	6,924	6,431	8,455	8,233	12,240	10,172	-2,067	-17.0%
Uruguay	1,001	2,106	1,529	2,289	2,504	2,687	2,796	109	4.0%
Venezuela ^b	1,267	1,741	-2,169	1,849	3,778	3,216	3,649	-	-
México	25,647	28,337	17,055	23,027	23,009	17,628	38,286	20,658	117.0%
Centroamérica	5,042	7,651	4,533	5,881	8,535	8,809	10,691	1,881	21.0%
Costa Rica	1,255	2,078	1,347	1,466	2,176	2,332	2,682	350	15.0%
El Salvador	697	785	385	-230	218	482	140	-342	-71.0%
Guatemala	535	754	600	806	1,026	1,245	1,309	64	5.0%
Honduras	686	1,006	509	969	1,014	1,059	1,060	1	0.0%
Nicaragua	290	626	434	508	968	805	849	44	5.0%
Panamá	1,578	2,402	1,259	2,363	3,132	2,887	4,651	1,764	61.0%
El Caribe	4,818	9,617	5,264	4,654	7,015	8,413	6,052	-1,632	-19.0%
Antigua y Barbuda	259	161	85	101	68	134	138	5	3.0%
Bahamas	726	1,032	753	960	971	575	410	-165	-29.0%
Barbados	297	464	247	290	700	544	-	-	-
Belice	123	170	109	67	95	194	89	-105	-54.0%
Dominica	34	57	43	25	14	23	18	-5	-23.0%
Granada	102	141	104	64	45	34	78	43	126.0%
Guyana	90	178	164	198	247	294	214	-80	-27.0%
Haití	67	30	38	150	181	179	186	7	4.0%
Jamaica	758	1,437	541	228	220	490	567	77	16.0%
República Dominicana	1,196	2,870	2,165	1,989	2,275	3,142	1,991	-1,152	-37.0%
Saint Kitts y Nevis	106	184	136	119	112	94	112	18	20.0%
San Vicente y las Granadinas	84	159	111	97	86	115	127	11	10.0%
Santa Lucía	170	166	152	127	100	80	88	8	10.0%
Suriname	-105	-231	-93	-248	70	61	113	52	86.0%
Trinidad y Tabago ^b	913	2,801	709	549	1,831	2,453	1,922	-	-
Total	85,053	139,842	83,723	129,427	169,538	177,021	184,920	8,978	5.1%

^a Promedio simple

^b Cifras oficiales al tercer trimestre.

*Barbados, Venezuela, y Trinidad y Tabago no presentaron cifras completas de 2013.

Por está razón las diferencias absolutas y relativas en las tasas de proyecciones para estos tres países.

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe

Los países que reflejaron reducciones en los flujos de inversión extranjera directa en el 2013 fueron: Chile, 29.0 por ciento; Argentina, 25.0 por ciento y Perú, 17.0 por ciento. Por el contrario, los siguientes países mostraron aumentos: Panamá, 61.0 por ciento y Bolivia, 35.0 por ciento. América Central reflejó 21.0 por ciento más de IED que en el 2012 y el Caribe registró una caída de 19.0 por ciento.

Europa encabezó en el 2013, la lista de los principales inversionistas. Brasil y México fueron responsables de aproximadamente la mitad de los flujos de IED. De otra parte, Estados Unidos, continúa siendo el mayor inversor individual.

a ampliar la capacidad productiva. No obstante, se estima que estos generaron no más del 5.0 por ciento de la creación neta de empleos en la región en ese período.

Según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), es necesario que las políticas hacia la IED sean parte de los esfuerzos de diversificación productiva que muchos países de la región están realizando, y que las estrategias de las empresas transnacionales sean compatibles con los objetivos de desarrollo de los países receptores de inversión extranjera directa.

Tabla 2: Flujos de inversión directa al exterior de las seis primeras economías de la región América Latina y el Caribe, 2000 - 2013 (en millones de dólares)

Pais	2000-2005 ^a	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Argentina	533	2,439	1,504	1,391	712	965	1,488	1,052	1,225
Brasil	2,513	28,202	7,067	20,457	-10,084	11,588	-1,029	-2,821	-3,495
Chile	1,988	2,212	4,852	9,151	7,233	9,461	20,252	223,330	10,923
Colombia	1,157	1,098	913	2,486	3,348	6,893	8,304	-606	7,652
Venezuela	809	1,524	43	1,598	2,236	1,776	-1,141	2,460	1,285
México	2,909	5,738	8,256	1,157	9,604	15,050	12,636	22,470	12,937
América Latina y el Caribe	10,292	41,950	23,218	38,071	13,708	46,294	42,191	47,186	31,611

* Promedio simple

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe.

Por otro lado, las inversiones de las empresas transnacionales latinoamericanas, conocidas como translatinas bajaron 33.0 por ciento hasta alcanzar \$31.611 millones. Estas se han internacionalizado en industrias básicas (hidrocarburos, minería, cemento, celulosa y siderurgia), manufacturas de consumo masivo (alimentos y bebidas) y algunos servicios (energía eléctrica, telecomunicaciones, transporte aéreo y comercio al detal).

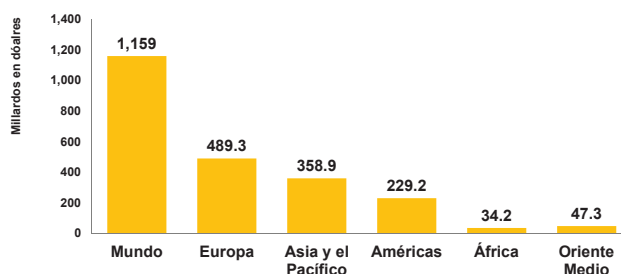
Otro aspecto que analiza el estudio son los efectos de la IED sobre el empleo, tanto en términos de cantidad como de calidad de los puestos de trabajo creados. Un primer hallazgo es que, el aporte de las empresas multinacionales a la creación de empleos en la última década en la región ha sido secundario. Entre el 2003 y 2013 hubo una mayor contribución a la creación de empleos directos que en el pasado debido a que 60.0 por ciento de la IED se dirigió a proyectos destinados

El turismo internacional genera 1.4 billones en ingresos derivados de exportaciones

Por: Marta Rosa Bauzá/
rosa_m@jp.pr.gov

Según la Organización Mundial de Turismo (OMT), en el 2013 el total de ingresos derivados de exportaciones que generó el turismo internacional alcanzó \$1.4 billones. Los ingresos obtenidos por los destinos turísticos debido a los visitantes de otros países crecieron 5.0 por ciento, hasta alcanzar \$1,159 millardos mientras, el transporte internacional de pasajeros totalizó 218 millardos.

Gráfica 1: Ingresos por turismo internacional por subregión Economía mundial, Año natural, 2013



Fuente: Organización Mundial del Turismo (OMT)

Según el último Barómetro OMT del Turismo Mundial, el gasto de los visitantes internacionales en alojamientos, gastronomía, espectáculos, compras y otros bienes y servicios representó para los destinos del mundo un total de ingresos estimados en \$1,159 millardos en el 2013. El crecimiento superó la tendencia a largo plazo, alcanzando 5.0 por ciento en términos reales (teniendo en cuenta las fluctuaciones del tipo de cambio y la inflación). La tasa de crecimiento de los ingresos fue equivalente al incremento de las llegadas de turistas internacionales, que también aumentó 5.0 por ciento hasta sumar 1.1 millardos en el 2013, en comparación con 1.1 millardos en el 2012.

Además de los ingresos observados en los destinos (partida de ingresos por viajes en la balanza de pagos), el turismo también genera ingresos derivados de exportaciones por medio de los servicios de transporte internacional de pasajeros (prestados a no residentes). Esto fue \$1.4 billones en ingresos totales generados por el turismo internacional. El turismo internacional (viajes y transporte de pasajeros) representó 29.0 por ciento de la exportación mundial de servicios y 6.0 por ciento de todas las exportaciones de bienes y servicios. A nivel mundial, el turismo es la quinta categoría de exportación, tras los combustibles, productos químicos, alimentos y productos de automoción; al mismo tiempo, ocupa el primer lugar en muchos países en desarrollo.

En términos absolutos, los ingresos obtenidos en los destinos del mundo incrementaron en \$81 millardos, en comparación con \$1,078 millardos en el 2012.

Europa precedió el crecimiento en el 2013 con 42.0 por ciento de los ingresos por turismo internacional. El incremento fue \$35 millardos, de forma que la cifra final fue \$489 millardos. Los destinos de Asia y el Pacífico registraron 31.0 por ciento de todos los ingresos por turismo aumentó de \$30 millardos alcanzando \$359 millardos. En las Américas, los ingresos aumentaron \$16 millardos hasta un total de

\$229 millardos. En Oriente Medio, los ingresos totales por turismo se estiman en \$47 millardos y en África, \$34 millardos.

Por otra parte, en términos relativos, la zona de Asia y el Pacífico, registró el mayor incremento de ingresos, seguido de las Américas y Europa.

Los diez primeros destinos turísticos por ingresos que experimentaron un fuerte crecimiento fueron: Tailandia, 23.0 por ciento; Hong Kong (China) y Macao (China), 18.0 por ciento en ambos casos. El Reino Unido y Estados Unidos con 13.0 y 11.0 por ciento, respectivamente. Los ingresos en España, Francia, China, Italia y Alemania crecieron entre el 1.0 y 5.0 por ciento.

Por otro lado, las economías emergentes de China, Rusia y Brasil han sido motores dinámicos del turismo emisor en los últimos años. En el 2013, estos tres mercados emisores sumaron \$40 millardos del incremento total de \$81 millardos en el gasto en turismo internacional. China, que se erigió en el primer mercado emisor en el 2013, con un gasto de \$102 millardos de los Estados Unidos, experimentó el año pasado un incremento de 26.0 por ciento en el gasto, alcanzando \$129 millardos. Rusia se convirtió en el cuarto mercado emisor en el 2013, con un crecimiento de 25.0 por ciento, que le permitió alcanzar \$54 millardos. Por otra parte, Brasil entró en el grupo de los diez primeros países en gasto, ocupando el décimo puesto.

Los mercados emisores de las economías avanzadas más importantes fueron comparativamente más modestos, con la única excepción de Australia, que gastó 9.0 por ciento. Francia, con un 5.0 por ciento mientras que, los Estados Unidos, Alemania, Reino Unido y Canadá incrementaron su gasto, entre un 2.0 y 4.0 por ciento.

Indicadores económicos mensuales	2014					Años Naturales %				Años Fiscales %****		
	ene	feb	mar	abr	may	2013			2014	2014	2013	2012
						T - II	T - III	T - IV	T - I			
Empleo (miles) **@	1,010	1,005	1,002	998	n/d	-1.9	-2.2	-1.9	-2.0	-2.1	-0.3	-1.4
Desempleo (miles) **@	181	178	172	164	n/d	-8.0	-0.6	5.0	6.2	1.0	-9.3	-7.6
Tasa de desempleo **@	15.2	15.0	14.7	14.1	n/d	-0.8	0.2	0.8	1.0	0.4	-1.2	-0.8
Empleo Total No Agrícola***@	929.4	928.7	931.2	931.3	n/d	-1.5	-2.4	-1.5	0.7	-1.3	0.7	0.9
Empleo en Manufactura (miles) ***@	75.7	76.0	76.0	75.5	n/d	-8.2	-7.6	-4.4	-2.3	-4.2	-5.6	-2.6
Cemento												
producción (miles de sacos)	982	1,289	1,362	1,276	n/d	-27.2	-23.4	-13.0	-1.0	-13.0	-7.6	5.6
ventas (miles de sacos)	1,223	1,273	1,359	1,294	n/d	-20.2	-17.0	-16.0	-9.3	-14.6	-8.7	4.9
Energía Eléctrica (millones KWH)												
generación	1,678.2	1,528.0	1,745.7	1,712.9	n/d	-4.6	-3.3	-4.7	-1.4	-3.1	0.0	-2.6
consumo	1,329.3	1,251.8	1,437.4	1,418.8	n/d	-1.0	-6.7	-2.0	-2.4	-3.7	1.9	-3.0
Registro en hoteles y paradores	196,435	n/d	n/d	n/d	n/d	-2.4	-1.6	-1.3	n/d	0.2	8.7	7.5
Tasa de ocupación *	69.5	n/d	n/d	n/d	n/d	-1.9	0.0	-0.5	n/d	0.1	3.0	1.3
Ventas al detalle (miles \$)	2,941,316	2,844,878	3,078,860	2,966,134	n/d	0.6	-0.4	0.5	2.2	0.8	0.8	2.7
vehículos de motor nuevos y usados	291,413	258,921	320,229	277,282	n/d	2.6	-0.7	-2.3	-4.9	-3.3	3.9	37.3
Ingresos Netos al Fondo General (miles de \$)	666,564	669,894	785,127	1,180,875	753,116	-11.1	5.5	24.8	-11.2	8.2	-0.4	6.0
Impuesto sobre Ventas y Uso (miles de \$)	129,890	99,444	93,504	105,568	99,534	4.2	5.5	6.9	4.9	6.5	2.3	2.9
Número de Quiebras	706	919	1,007	950	n/d	11.8	4.7	13.5	5.2	6.0	-4.1	-11.5
Comercio Exterior												
exportaciones (miles \$)	5,088,050	5,474,561	5,423,489	n/d	n/d	15.6	-1.9	-1.4	3.6	0.2	2.4	-13.2
importaciones (miles \$)	3,363,078	3,172,560	3,457,406	n/d	n/d	-5.1	-1.6	-8.9	-9.5	-6.8	-2.7	8.4
Índice de Precios al Consumidor (IPC)	116.53	116.26	116.94	117.02	116.93	0.3	1.6	0.9	0.3	0.9	0.9	2.8

* Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo sistema de clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado Estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

n/d Información no disponible.

EQUIPO DE TRABAJO RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO



Luis García Pelatti
Presidente

Programa de Planificación Económica y Social

P.O. Box 41119 San Juan, Puerto Rico 00940-1119 / Tel. (787) 722-2070 / hernandez_j@jp.pr.gov

Director	Dr. Julio César Hernández Correa
Coodinadora	Maggie Pérez Guzmán
Junta Editora	Evelyn Ortiz Maldonado \ Maribel Santiago Torres \ Maggie Pérez Guzmán
Oficial de Prensa/ Comunicaciones	Ivelisse Prado Ortíz
Directores/ Subprogramas	José L. Vélez Quiñones \ Juan Cruz Urbina \ Nelson López Esquerdo\ Gerardo Sánchez Duvergé \ Roberto González Navarro

Diseño Gráfico / Montaje José A. Fernández Salicrup