



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico mensual de la Junta de Planificación

noviembre 2021 / Vol. I, Núm. 11

E

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Resumen del Informe de Impacto Económico del Cierre del Sector Privado y Público por el Coronavirus para el Año Fiscal 2021.....1

Población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año vis a vis la empleada en servicios públicos en Puerto Rico (2019).....3

C

Indicadores Económicos

Producción y Venta de Cemento (septiembre 2021)5

Índice General de Precios al Consumidor (septiembre 2021)5

Quiebras (septiembre 2021)6

I

Ingresos Netos al Fondo General e Impuesto de Ventas y Uso (agosto 2021)7

Número de Unidades de Vivienda (agosto 2021)7

D

Ventas al Detal (agosto 2021)8

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Producto interno bruto (Estimado adelantado-IIIIT 2021)8

Empleo y Desempleo de Estados Unidos (octubre 2021)9

Z

ECONOMÍA INTERNACIONAL

Perspectivas y políticas mundiales del Fondo Monetario Internacional (FMI).....9

El impacto de la pandemia del COVID-19 en el comercio marítimo, transbordo y movimiento de contenedores (throughput) en los puertos América Latina y el Caribe en 202012

Tabla de indicadores económicos.....16

Economía de Puerto Rico

Resumen del Informe de Impacto Económico del Cierre del Sector Privado y Público por el Coronavirus para el Año Fiscal 2021

Por: Evelyn Ortiz / ortiz_e@jp.pr.gov y Luis E. Avilés / aviles_l@jp.pr.gov

El análisis fue realizado conforme a varias órdenes ejecutivas emitidas en el año fiscal 2021, tanto por la exgobernadora de Puerto Rico, Hon. Wanda Vázquez Garced como por el gobernador Hon. Pedro R. Pierluisi Urrutia. El mismo es una herramienta de trabajo que contribuye a tener un cuadro del comportamiento de la economía bajo diferentes posibles escenarios, ante la situación que vive Puerto Rico con el Coronavirus/ COVID-19. Los datos utilizados fueron los disponibles al 30 de junio de 2021.

Para calcular el impacto económico del coronavirus en Puerto Rico, se usó el Modelo de Insumo-Producto por la relación interindustrial que hay entre los diferentes sectores. Se utilizaron como parámetros, las restricciones a las industrias y cantidad de días de cierre de las diferentes líneas de negocios y/u operación limitada de otras, multiplicado por la actividad económica diaria de cada industria. El ejercicio consistió en hacer una distribución del producto interno bruto (PIB) del año fiscal 2020 (\$103,138.3 millones) por industria usando la ponderación de la demanda final de la matriz de insumo producto, para medir el impacto que tendría alguna medida de política pública sobre la economía asumiendo que las restricciones de la orden reducen la demanda final por los bienes y servicios que afectan la producción de la Isla y que se pudiera conocer el impacto de flexibilizar algunas líneas de negocio dentro de los sectores industriales.

En el año fiscal 2021, se pusieron en vigor 20 boletines administrativos que impusieron restricciones a las operaciones en los sectores económicos. A continuación, un resumen de los escenarios, el impacto directo, indirecto e inducido, y medidas para reactivar la economía por parte del Gobierno de Puerto Rico al 30 de junio de 2021.

¹ Los boletines fueron los siguientes: OE-2020-048; con las Enmiendas OE-2020-054 y OE-2020-057; OE-2020-060 con la Enmienda OE-2020-061; OE-2020-062; OE-2020-066 con la Enmienda OE-2020-076; OE-2020-077 con la enmienda OE-2020-079; OE-2020-080; OE-2020-087; OE-2021-010; OE_2021-014; OE-2021-019; OE-2021-026; OE-2021-027; OE-2021-032; OE-2021-036 y OE-2021-043.

1. **Fase 7** - Cierre, según la OE-2020-048 con las enmiendas OE-2020-054 y OE-2020-057 que cubre el período del 1 al 31 de julio de 2020, (31 días) que afectaría la demanda final en \$773.7 millones.
2. **Fase 8** - Cierre, según la OE-2020-060 y la enmienda OE-2020-061 que cubre el período del 1 al 21 de agosto de 2020, (21 días) que afectaría la demanda final en \$496.4 millones.
3. **Fase 9** - Cierre, según la OE-2020-062 que cubre el período del 22 de agosto al 11 de septiembre de 2020, (21 días) que afectaría la demanda final en \$638.3 millones.
4. **Fase 10** - Cierre, según la OE-2020-066 que cubre el período del 12 de septiembre al 16 de octubre de 2020, (35 días) estimando el efecto en la demanda final en \$650.0 millones.
5. **Fase 11** - Cierre, según la OE-2020-077 y la enmiendas OE-2020-079 que cubre el período del 17 de octubre al 15 de noviembre de 2020, (30 días) que afectaría la demanda final en \$517.4 millones.
6. **Fase 12** - Cierre, según la OE-2020-080 que cubre el período del 16 de noviembre al 6 de diciembre de 2020, (21 días) que afectaría la demanda final en \$406.1 millones. La vigencia de esta orden era hasta el 11 de diciembre de 2020, pero fue derogada por la OE-2020-087.
7. **Fase 13** - Cierre, según la OE-2020-087 que cubre el período del 7 de diciembre de 2020 al 7 de enero de 2021, (32 días) que afectaría la demanda final en \$1,091.5 millones.
8. **Fase 14** - Cierre, según la OE-2021-010 para el período del 8 de enero al 7 de febrero de 2021, (31 días) estimando el efecto en la demanda final en \$605.5 millones.
9. **Fase 15** - Cierre, según la OE-2021-014 el ciclo que cubre es del 8 de febrero al 14 de marzo de 2021, (35 días) estimando el efecto en la demanda final en \$574.2 millones.
10. **Fase 16** - Cierre, según la OE-2021-019 para los días del 15 de marzo al 11 de abril de 2021, (28 días) estimando el efecto en la demanda final en \$414.9 millones. Sin embargo, fue derogada a partir del 9 de mayo de 2021 por la OE-2021-026.
11. **Fase 17** - Cierre, según la OE-2021-026 con la Enmienda OE-2021-027 para los días del 9 de abril al 9 de mayo de 2021, (31

días) estimando el efecto en la demanda final en \$600.0 millones.

12. **Fase 18** - Cierre, según la OE-2021-032 cubre el período del 10 de mayo al 23 de mayo de 2021, (14 días) estimando el efecto en la demanda final en \$266.2 millones.
13. **Fase 19** - Cierre, según la OE-2021-036 para los días del 24 de mayo al 6 de junio de 2021, (14 días) estimando el efecto en la demanda final en \$231.6 millones.
14. **Fase 20** - Cierre, según la OE-2021-043 para los días del 7 al 30 de junio de 2021, (24 días) estimando el efecto en la demanda final en \$361.3 millones. Cabe señalar que, la vigencia de esta orden era hasta el 4 de julio de 2021, pero se estimó hasta el cierre del año fiscal 2021.

El impacto directo - indirecto e inducido de estas medidas en la economía de Puerto Rico al 30 de junio de 2021 reflejan una reducción en la demanda final de \$7,627.2 millones, lo cual representa un impacto total a corto, mediano y largo plazo en el Producto Bruto a precios constantes de 12.9 por ciento. Además, la producción total disminuye en \$21,420.6 millones y la pérdida total de empleos alcanza 165,104 personas. El sector industrial de servicios (incluyendo comercio) y la manufactura con alrededor del 81.0 por ciento de las pérdidas. El impacto económico presentado recoge las medidas tomadas en las diferentes órdenes ejecutivas, pero no mide la respuesta de los consumidores o las acciones tomadas por las empresas a estas medidas. Tampoco se consideraron los estímulos económicos tanto estatales como federales implementados para contrarrestar los daños causado por las medidas de restricciones impuestas por el gobierno para controlar la pandemia (**Tabla 1**).

Tabla 1: Resumen Año Fiscal 2021
Impacto directo e indirecto en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial por una reducción en la demanda final causada por las medidas para controlar el Covid-19

Sector Industrial	Reducción de \$7,627.2 millones ¹		
	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²
Agricultura	95.0	1,789	11.2
Minería y construcción	748.4	10,046	119.0
Manufactura	5,815.3	13,019	294.7
Servicios	9,906.3	60,062	1,627.3
Comercio	2,698.5	28,379	20.1
Gobierno	2,157.1	51,810	1,306.3
Total	\$21,420.6	165,104	\$3,378.6

Impacto en la economía 12.9 % del producto bruto a precios constantes.

1 - Impacto en la demanda final según la matriz I-O, a precios constantes del 2007.

2 - En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación.

Estímulos Económicos

Estímulo del Gobierno de Puerto Rico

Según el Plan Fiscal certificado el 23 de abril de 2021, la asistencia directa a trabajadores y empresas ascendió a \$787.7 millones. De estos, \$500 millones destinaron \$131 millones para aumentar los gastos de consumo del Gobierno. Se destinaron para materiales relacionados con la educación y se reasignaron \$157 millones para el Presupuesto del Fondo General del año fiscal 2020.

Estímulo del Gobierno federal

Se aprobaron siete medidas federales, que se han convertido en ley ante la emergencia por el COVID-19, que incluye beneficios a Puerto Rico. Estas son:

1. **Coronavirus Preparedness and Response Supplemental Appropriations Act 2020 (Ley Pública 116-123)**, firmada por el expresidente Donald Trump el 6 de marzo de 2020. Es un paquete de emergencia de \$8.3 mil millones para combatir el COVID-19.
2. **Families First Coronavirus Response Act (Ley Pública 116-127)**, fue firmada por el expresidente Donald Trump el 18 de marzo de 2020. Tiene asignación de fondos directos para la Isla y territorios en el Programa de Asistencia Nutricional (PAN) y los fondos de Medicaid.
3. **Coronavirus Aid, Relief, and Economic Security Act (Ley Pública 116-136)**, la Ley CARES se firmó el 27 de marzo de 2020. Esta Ley de \$3 mil millones proveyó asistencia a los gobiernos de Puerto Rico, Washington DC, y demás territorios para enfrentar la pandemia.
4. **Paycheck Protection Program and Health Care Enhancement Act (Ley Pública 116-139)**, fue firmada el 24 de abril de 2020 por el Presidente Donald Trump. Extendió el Programa de Protección de Pago de Cheques (PPP, por sus siglas en inglés) que ya se había establecido en la Ley CARES para proporcionar asistencia para dueños de pequeños negocios que fueron perjudicados por el COVID-19. La asignación fue de \$310 billones para el PPP.
5. **Continuing Appropriations Act, 2021 and Other Extensions Act (Ley Pública 116-159)**, el cual se convirtió en ley el 1 de octubre de 2020. Esta legislación incluye una importante ayuda para Puerto Rico en el programa de asistencia nutricional Pandemic-EBT (P-EBT). El cual ayudó a que los estudiantes afectados por los cierres escolares relacionados con el COVID-19 tuvieran mayor acceso a la asistencia nutricional.

6. **Consolidated Appropriations Act, 2021 (Ley Pública 116-260)**, el 27 de diciembre de 2020 se convirtió en la Ley. El paquete final de alivios para enfrentar la pandemia suma aproximadamente \$900 mil millones.
7. **American Rescue Plan Act of 2021 (Ley Pública 117-2)**. El Presidente Joe Biden la firmó el 11 de marzo de 2021. Es un paquete de emergencia histórico de \$1.88 billones para combatir el COVID-19.

Igualmente, el Plan Fiscal certificado del 23 de abril de 2021, indica que la cantidad total de fondos federales asignados a Puerto Rico es de \$43,532 millones de todas las leyes firmadas por el presidente, Joe Biden para atender la pandemia del COVID-19.

El modelo de Insumo Producto estima que estos estímulos pudieran tener un impacto en el Producto Bruto, por cada \$500.0 millones, de 0.5 por ciento con el estímulo local. El impacto del estímulo federal se estima en aproximadamente 0.3 por ciento, lo que contribuiría a contrarrestar el impacto de las órdenes ejecutivas.

Este informe se revisará y actualizará constantemente conforme a los cambios que se presenten, como son: la apertura de comercios por sector, incentivos estatales y federales, así como los diferentes componentes y variables que impactan nuestra economía, por lo que, nuevos datos y análisis se estarán incorporando.

Población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año vis a vis la empleada en servicios públicos en Puerto Rico (2019)

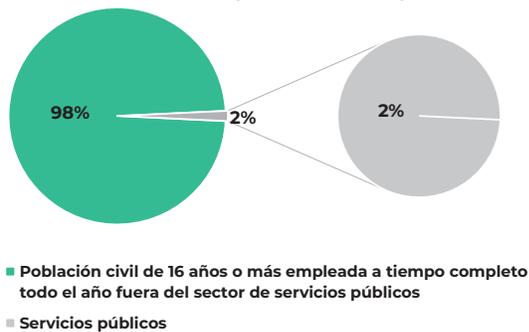
Por: Wilkins Román Samot, Ph.D.-J.D. / roman_lr@jp.pr.gov

En este artículo se presentan y analizan las diferencias en el empleo total y por género de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de servicios públicos en todo Puerto Rico al 2019. La información estadística de Puerto Rico al 2019 analizada es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2015 al 2019.

En la **Gráfica 1** se observa la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de servicios públicos en todo Puerto Rico al 2019. De los

datos bajo observación, se refleja una participación del sector de servicios públicos en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 2.0 por ciento, atribuible a 10,436 empleados en servicios públicos. Los otros sectores comprenden hasta el 98.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 669,163 empleados. El total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 679,599 empleados.

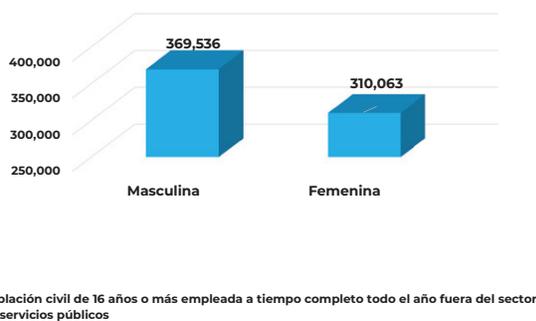
Gráfica 1: Empleo total en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2019)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2015-2019).

La **Gráfica 2** presenta la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2019. Los datos observados, reflejan que la población masculina empleada se compone de 369,536 empleados, mientras que la femenina se compone de 310,063 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2019.

Gráfica 2: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género (Puerto Rico, 2019)

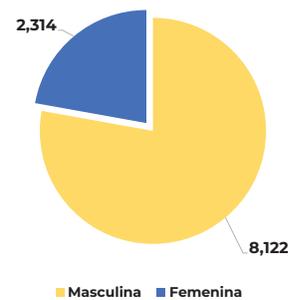


Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2015-2019).

En la **Gráfica 3** se puede observar la participación por género del sector de servicios públicos en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo

Puerto Rico al 2019. Los datos bajo observación, reflejan que la población masculina empleada en dicho sector se compone de 8,122 empleados, mientras que la femenina se compone de unas 2,314 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 78.0 por ciento y la femenina el restante 22.0 por ciento del empleo en el sector de servicios públicos de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico.

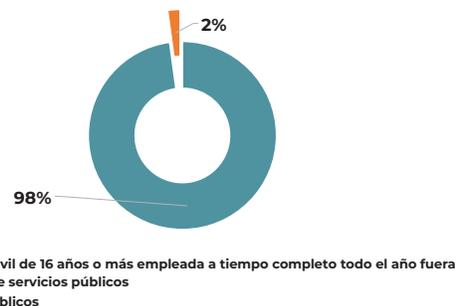
Gráfica 3: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género (Puerto Rico, 2019)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2015-2019).

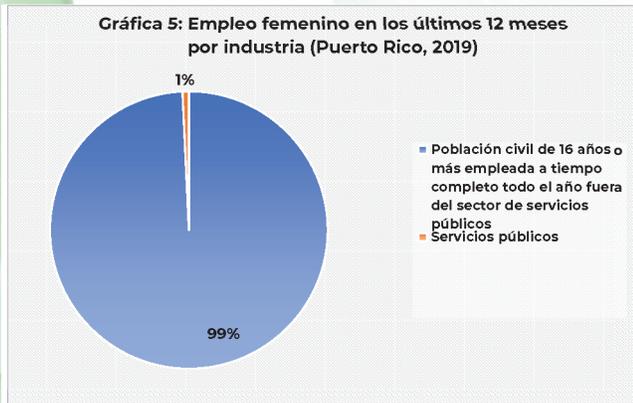
Los datos presentan la distribución porcentual del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de servicios públicos en todo Puerto Rico al 2019. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de servicios públicos en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 2.0 por ciento, atribuible a 8,122 empleados en servicios profesionales, científicos y técnicos. Los otros sectores comprenden hasta el 98.0 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 361,414 empleados (**Gráfica 4**). El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 369,536 empleados.

Gráfica 4: Empleo masculino en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2019)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2015-2019).

Finalmente, en la **Gráfica 5** se observan la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de servicios públicos en todo Puerto Rico al 2019. Estos datos se reflejan una participación del sector de servicios públicos en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 1.0 por ciento, atribuible a 2,314 empleadas en servicios públicos. Los otros sectores comprenden hasta el 99.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 307,749 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 310,063 empleadas.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2015-2019).

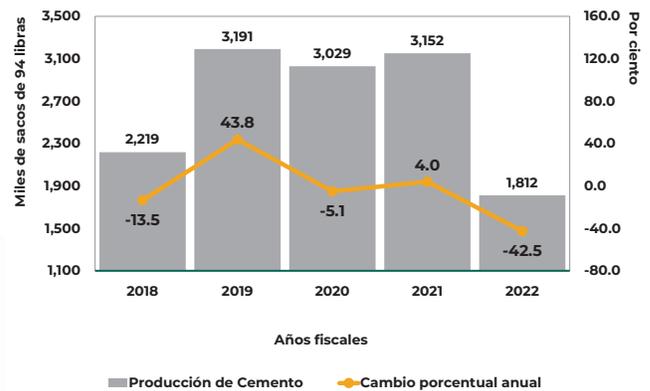
INDICADORES ECONÓMICOS

Producción y Venta de Cemento (septiembre 2021)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico informó que, la producción de cemento alcanzó un total de 618 mil sacos de 94 libras en septiembre de 2021, representando una baja de 33.5 por ciento, en relación con septiembre de 2020 cuando totalizó 929 mil sacos. En el período de julio a septiembre del año fiscal 2022, la producción de cemento totalizó 1,812 miles de sacos de 94 libras. Esto reflejó una reducción de 42.5 por ciento al compararse con el período de julio a septiembre del año fiscal 2021 (**Gráfica 1**).

Gráfica 1: Producción de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a septiembre)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

Las ventas de cemento totalizaron 1,250 miles de sacos de 94 libras en septiembre de 2021, representando una disminución de 11.4 por ciento en relación con septiembre de 2020. En el período de julio a septiembre del año fiscal 2022, las ventas de cemento fueron 3,833 miles de sacos de 94 libras (**Gráfica 2**). Esto mostró una reducción de 9.3 por ciento respecto al período de julio a septiembre del año fiscal 2021. Las ventas de cemento de enero a septiembre de 2021 aumentaron 20.6 por ciento en comparación con enero a septiembre de 2020.

Gráfica 2: Ventas de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a septiembre)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

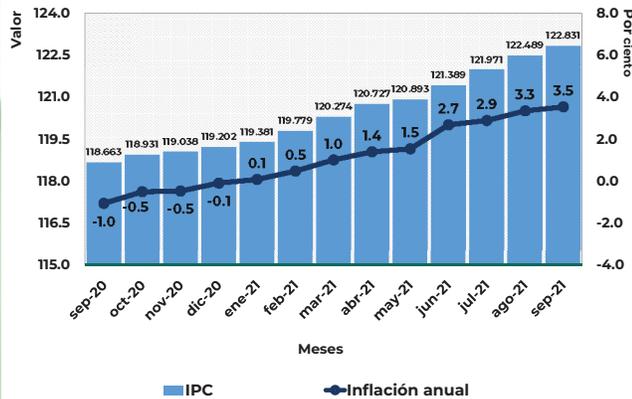
Índice General de Precios al Consumidor (septiembre 2021)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo y Recursos Humano informó que, el Índice de Precios al Consumidor (IPC) fue 122.831 puntos en septiembre de 2021. Eso reflejó un alza de 3.5 por ciento, en relación con septiembre de 2020 (**Gráfica 1**). El comportamiento de los niveles de inflación en los grupos principales los que mostraron aumentos más significativos fue:

Alimentos y Bebidas (4.0 por ciento); Transportación (8.0 por ciento); y Entretenimiento (2.5 por ciento) al compararse los datos de septiembre de 2021 con septiembre de 2020.

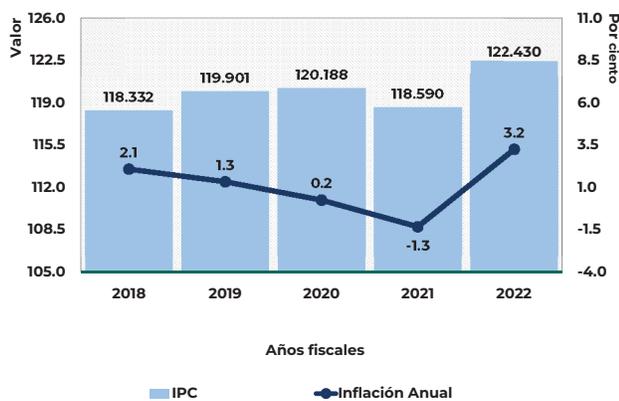
Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor
(Inflación anual, período de septiembre 2020 a septiembre 2021)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

En el período de julio a septiembre del año fiscal 2022 el IPC alcanzó 122.430 puntos representando un crecimiento de 3.2 por ciento, en comparación con el período de julio a septiembre del año fiscal 2021 (Gráfica 2).

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor
(Inflación anual, período de julio a septiembre)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Durante el período de julio a septiembre del año fiscal 2022 el comportamiento de los niveles de inflación en todos los grupos principales mostró crecimientos. Los más significativos fueron:

Transportación (8.0 por ciento); Alimentos y Bebidas (3.0 por ciento); Entretenimiento (2.2 por ciento); y Educación y Comunicación (2.0 por ciento) al compararse con el período de julio a septiembre de 2021.

Quiebras (septiembre 2021)

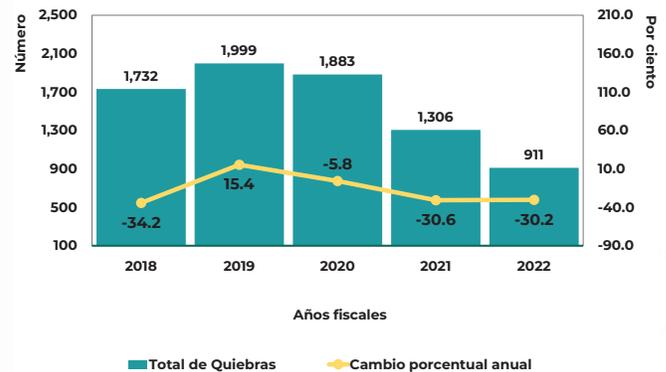
Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Tribunal de Quiebras de Puerto Rico reportó que, el número de quiebras totales radicadas fueron 318 en septiembre de 2021. Esto reflejó una reducción de 28.4 por ciento quiebras radicadas, en comparación con septiembre de 2020.

Las quiebras radicadas por capítulo en septiembre de 2021 se comportaron como se especifica en la **Tabla 1**. En septiembre de 2021, las quiebras en los Capítulos 7 y 13 incrementaron 41.4 y 18.0 por ciento respectivamente. Las quiebras del Capítulo 11 subieron 50.0 por ciento y las quiebras del Capítulo 12 se mantuvieron igual, con relación a septiembre de 2020.

En el período de julio a septiembre del año fiscal 2022 las quiebras totales alcanzaron 911 radicaciones mostrando una baja de 30.2 por ciento con relación al período de julio a septiembre del año fiscal 2021 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Quiebras Totales
(Cambio porcentual anual, período de julio a septiembre)



Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Tabla 1: Total de Quiebras en Puerto Rico
septiembre 2021 Y 2020

Quiebras	septiembre		Cambio absoluto septiembre 2021/2020	Cambio porcentual septiembre 2021/2020
	2021	2020		
Total	318	444	(126.0)	(28.4)
Capítulo 7 - liquidación total	119	203	(84.0)	(41.4)
Capítulo 11 - reorganización	3	2	(1.0)	50.0
Capítulo 12 - agricultores y pescadores	0	0	0.0	
Capítulo 13 - ajuste individual de deudas	196	239	(43.0)	(18.0)

Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

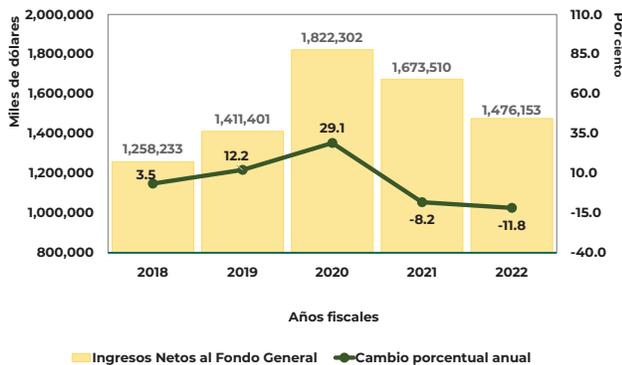
Ingresos Netos Al Fondo General (agosto 2021)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Hacienda de Puerto Rico informó que, los Ingresos Netos al Fondo General totalizaron en \$675.0 millones. Esto representó un aumento de 6.9 por ciento respecto con agosto de 2020. Durante el período de enero a agosto de 2021 los ingresos netos alcanzaron \$7,954.0 millones, reflejando un aumento de 38.5 por ciento respecto al período de enero a agosto de 2020.

En el período de julio a agosto del año fiscal 2022, los Ingresos Netos al Fondo General se redujeron 11.8 por ciento, al totalizar \$1,476.1 millones, respecto con el período de julio a agosto del año fiscal 2021 (\$1,673.5 millones) (Gráfica 1).

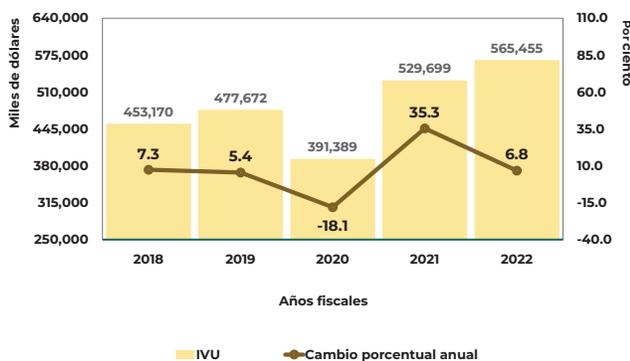
Gráfica 1: Ingresos Netos al Fondo General
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



Fuente: Departamento de Hacienda.

El Departamento de Hacienda reportó que, el Fondo General recaudó por concepto de Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) \$282.7 millones en agosto de 2021, representando un incremento de 14.6 por ciento más que en agosto de 2020 (\$246.6 millones). En el período de julio a agosto del año fiscal 2022, el IVU totalizó en \$565.5 y esto representó un alza de 6.8 por ciento, en relación con el período de julio a agosto de 2021 (Gráfica 2).

Gráfica 2: Impuesto sobre ventas y uso (IVU) 11.5%
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



Fuente: Departamento de Hacienda.

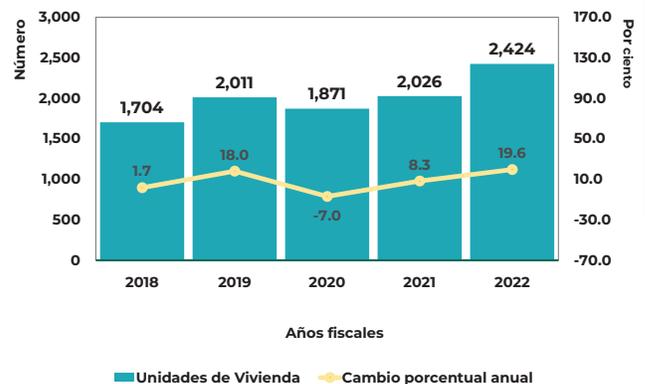
Número de Unidades de Vivienda (agosto 2021)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras reportó que, el número de unidades de viviendas vendidas en Puerto Rico totalizó en 1,069 unidades en agosto de 2021. Esto representó un aumento de 9.9 por ciento, en relación con agosto de 2020. En agosto de 2021, las nuevas unidades de vivienda vendidas incrementaron 32.0 por ciento, en relación con agosto de 2020. Las unidades de vivienda existentes vendidas aumentaron 12.4 por ciento en agosto de 2021, en comparación con agosto de 2020.

Durante el período de julio a agosto del año fiscal 2022, el número de unidades de vivienda vendidas tuvo un incremento de 19.6 por ciento respecto al período de julio a agosto de 2020 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Número de Unidades de Vivienda Vendidas
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras.

La Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras indicó que, el valor de las unidades de vivienda vendidas en agosto de 2021 aumentó 18.8 por ciento mayor en relación con agosto de 2020. Durante el período de julio a agosto de 2021, el valor creció 26.4 por ciento al compararse con el período de julio a agosto de 2020.

Cabe destacar que, el valor de las nuevas unidades de vivienda vendidas creció 6.8 por ciento en agosto de 2021 contra agosto de 2020. En agosto de 2021, el valor de las unidades de vivienda existentes vendidas subió 20.5 por ciento con respecto a agosto de 2020.

Ventas al Detalle (agosto 2021)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC) indicó que, las ventas de los establecimientos en el sector detallista totalizaron \$3,083.9; mostrando un aumento de 4.6 por ciento en agosto de 2021 respecto a agosto de 2020 (Gráfica 1).

En el período de enero a agosto de 2021 las ventas al detal aumentaron 26.8 por ciento al compararse con el período acumulado de enero a agosto de 2020. Durante el período de julio a agosto del año fiscal 2022 crecieron 8.1 en relación con el período de julio a agosto del año fiscal 2021.

Economía de Estados Unidos

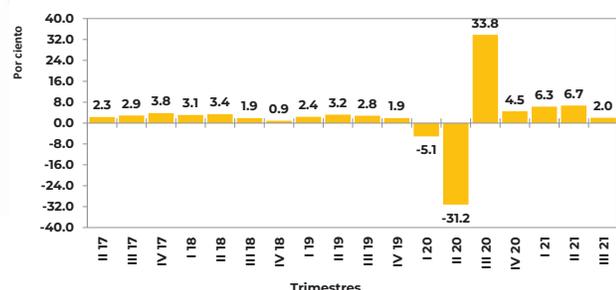


Producto interno bruto (Estimado adelantado- IIIT 2021)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal (BEA, por sus siglas en inglés), informó que el estimado adelantado del producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en Estados Unidos, aumentó a una tasa anual de 2.0 por ciento en el tercer trimestre de 2021. El informe del estimado adelantado está basado en información incompleta la cual se revisará para el segundo informe. En el segundo trimestre de 2021, el PIB real creció 6.7 por ciento (Gráfica 1).

Gráfica 1:
Tasas de Crecimiento del Producto Interno Bruto Real
Estados Unidos, 2017 - 2021



Nota: Cambio trimestral a una tasa anual ajustada estacionalmente.

Fuente: Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

El BEA informó que el aumento en el PIB del tercer trimestre refleja la continua recuperación económica, la reapertura de establecimientos y la continua respuesta del gobierno relacionada con la pandemia del COVID-19.

En el tercer trimestre, un resurgimiento de casos de COVID-19 resultó en nuevas restricciones y retrasos en la reapertura de establecimientos en algunas partes de los Estados Unidos. Disminuyeron los pagos de asistencia del gobierno en forma de préstamos a las empresas y las subvenciones a los gobiernos estatales y locales, junto con los beneficios sociales para los hogares, como los pagos de impacto económico directo. Todo esto, a través de la Ley de Apropiaciones Suplementarias de Respuesta y Alivio del Coronavirus y la Ley del Plan de Rescate Estadounidense. Los efectos económicos completos de la pandemia de COVID-19 no se pueden cuantificar en la estimación del PIB para el tercer trimestre de 2021, porque los impactos generalmente están integrados en los datos de origen y no pueden identificarse por separado.

El incremento del PIB real durante el tercer trimestre de 2021, fue resultado de alzas en la inversión en inventario privado, los gastos de consumo personal, los gastos del gobierno estatal y local y la inversión fija no residencial. Estas fueron parcialmente contrarrestadas por la baja en la inversión residencial, los gastos del gobierno federal y las exportaciones. Las importaciones, que son una resta en el cálculo del PIB, se incrementaron.

Los gastos de consumo personal real, los cuales representan dos cuartas parte de la economía de Estados Unidos, registraron un aumento de 1.6 por ciento, luego de subir 12.0 por ciento en el trimestre anterior. Los gastos en bienes bajaron 9.2 por ciento, luego de subir 13.0 por ciento y los gastos en servicios aumentaron 7.9 por ciento, luego de subir 11.5 por ciento anteriormente. El ingreso personal disponible real, decreció 5.6 por ciento, luego de bajar 30.2 por ciento el trimestre anterior. Esto reflejó principalmente la disminución de los beneficios sociales del gobierno relacionados con los programas de ayuda pandémica, en particular los pagos de impacto económico directo a los hogares, establecidos por la Ley de Asignaciones Suplementarias de Ayuda y Respuesta al Coronavirus y la Ley del Plan de Rescate de los Estados Unidos.

La inversión interna bruta privada real subió 11.7 por ciento en el tercer trimestre de 2021, tras una baja de 3.9 por ciento en el trimestre anterior. La inversión fija no residencial real creció 1.8 por ciento comparado con el aumento de 9.2 por ciento registrado en el período anterior. La inversión residencial real registró una baja de 7.7 por ciento, luego de disminuir 11.7 por ciento en el trimestre anterior.

En el renglón de gastos de consumo del gobierno e inversión bruta se observó un leve aumento de 0.8 por ciento, en términos reales, luego de bajar 2.0 por ciento en el segundo trimestre de 2021. En relación con la composición de estos gastos, los gastos del

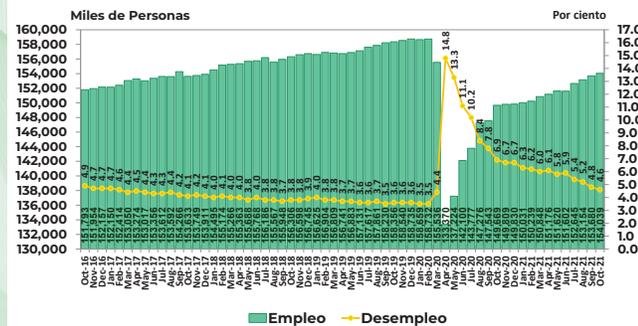
gobierno federal disminuyeron 4.7 por ciento y los relacionados al gobierno estatal y local subieron 4.4 por ciento.

Empleo y Desempleo (octubre 2021)

Por: Ronald Irizarry Velázquez /irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal (BLS, por sus siglas en inglés), informó que la tasa de desempleo para octubre de 2021 bajó 0.2 puntos porcentuales con relación a septiembre de 2021, registrando 4.6 por ciento (**Gráfica 1**). El número de personas desempleadas descendió en 255 mil personas, totalizando 7.4 millones, con relación a septiembre de 2021. Para octubre de 2020, la tasa de desempleo se situaba en 6.9 por ciento, con un total de 11.0 millones de personas desempleadas, como resultado de los cierres ocasionados por la pandemia de coronavirus (COVID-19) y los esfuerzos para contenerla. En octubre de 2021, se continúa reflejando las mejoras en el mercado laboral por la reanudación paulatina de la actividad económica.

**Gráfica 1: Empleo y Tasa de Desempleo
Estados Unidos, octubre 2021**
Encuesta de Vivienda
Ajustados estacionalmente



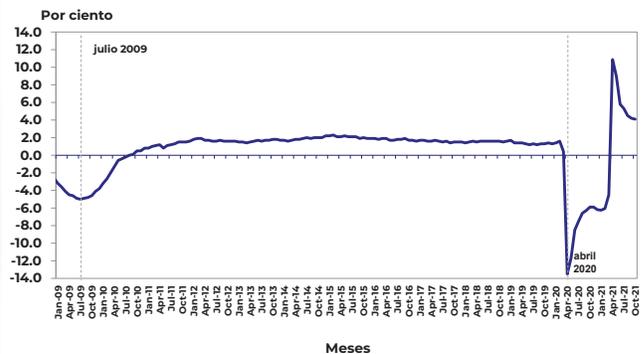
Fuente: Current Population Survey, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

La fuerza trabajadora civil totalizó 161.5 millones de personas, un alza de 104 mil personas con relación a septiembre de 2021. La tasa de participación en octubre de 2021 se mantuvo igual con relación a septiembre de 2021, registrando 61.6 por ciento. El empleo total subió en 359 mil personas en octubre, totalizando 154.0 millones y la proporción empleo/población subió 0.1 punto porcentual con relación a septiembre de 2021, registrando 58.8 por ciento. Todos los datos están ajustados estacionalmente.

El empleo asalariado no agrícola (Encuesta de Establecimientos) aumentó en 531 mil personas en octubre de 2021, totalizando 148.3 millones de personas. Esto después de registrar un alza de 312 mil empleos en septiembre (**Gráfica 2**). Ambos datos son preliminares y están ajustados estacionalmente. El comportamiento de los principales sectores

económicos, impactados por las medidas para combatir la propagación del COVID-19 y reflejando la reanudación progresiva de la actividad económica, fue el siguiente: en minería y tala, sumó 4,000; construcción, añadió 44,000 empleos; manufactura, subió 60,000 empleos; comercio, transportación y utilidades públicas, aumentó 104,000 empleos; información, sumó 10,000 empleos; actividad financiera, aumentó 21,000 empleos; servicios profesionales, añadió 100,000 empleos; educación y servicios médicos, agregó 64,000 empleos; y turismo, añadió 164,000 empleos. En el sector de gobierno (federal, estatal y local), se registró una baja neta de 73,000 empleos.

**Gráfica 2: Empleo Asalariado No Agrícola
Estados Unidos, octubre 2021**
Ajustados estacionalmente
cambio mensual, tasa anual



Fuente: Current Employment Statistics, Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Economía Internacional Perspectivas y políticas mundiales del Fondo Monetario Internacional (FMI) (octubre 2021)

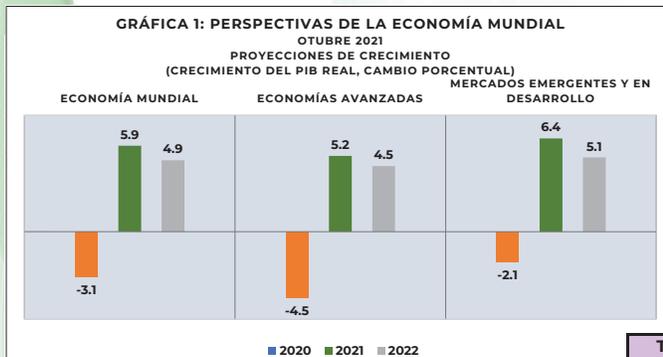
Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

De acuerdo con el último informe de las Perspectivas Económicas Mundiales (WEO, por sus siglas en inglés) del Fondo Monetario Internacional (FMI), la recuperación económica mundial continúa en medio de un resurgimiento de la pandemia que plantea retos excepcionales para las políticas. Las vacunas han probado ser eficaces a la hora de mitigar el impacto adverso del COVID 19 en la salud. Ahora bien, el acceso desigual a la inmunización, la resistencia a la vacunación y el mayor riesgo de contagio significan que mucha gente sigue expuesta, lo cual mantiene la pandemia. La marcada propagación de la variante delta y el peligro de nuevas variantes que podrían restar eficacia a la inmunización arrojan un manto de gran incertidumbre sobre la trayectoria que seguirá la pandemia. Esto tiene implicaciones para la resiliencia de una recuperación que ya se encuentra en un

territorio desconocido, caracterizado por el impacto de una modificación entre la oferta y la demanda producidos por la pandemia y que podrían empeorar en una crisis sanitaria más extendida.

Se han revisado a la baja las perspectivas de crecimiento mundial de 2021 y se mantienen sin cambios las de 2022.

Se prevé que la economía mundial crecerá 5.9 por ciento en 2021 y 4.9 por ciento en 2022 (**Tabla 1 y Gráfica 1**). El pronóstico de 2021 es 0.1 puntos porcentuales más bajo que la Actualización de julio de Perspectivas de la economía mundial (informe WEO, por sus siglas en inglés), como consecuencia de la rebaja de las proyecciones de las economías avanzadas y los países en desarrollo de bajo ingreso.



El acceso a las vacunas sigue siendo el principal motivo de las divisiones que marcan la recuperación mundial, reforzado por el resurgimiento de la pandemia. Muchas economías han realizado un avance notable con la inmunización desde la publicación del informe WEO de abril de 2021. Por el contrario, la mayoría de las economías de mercados emergentes y en desarrollo han tenido campañas de vacunación mucho más lentas, obstaculizadas por la falta de suministros y las restricciones a las exportaciones.

Economías avanzadas:

Estados Unidos, con un crecimiento estimado de 6.0 por ciento (**Gráfica 2**); y China, con 8.0 por ciento, siguen como los grandes motores de la economía mundial este año, aunque en ambos casos el FMI redujo las estimaciones previas (un punto porcentual en el caso estadounidense y una décima en el caso chino), (como consecuencia de la fuerte reducción de las existencias durante el segundo trimestre, que refleja en parte trastornos del suministro y la moderación del consumo en el tercer trimestre); Alemania (en parte debido a la escasez de insumos críticos que lastra la producción manufacturera); y Japón (efecto del cuarto estado de emergencia decretado entre julio y septiembre, tras haber alcanzado las infecciones un nivel récord en la ola actual).

Las perspectivas de Estados Unidos incluyen el proyecto de ley sobre infraestructura adoptado hace poco por el Senado y la legislación prevista que afianzará la red de protección social, equivalente a alrededor de 4.0 billones de dólares en gasto durante los próximos 10 años. El pronóstico de base también incluye donaciones y préstamos programados a través del Instrumento de Recuperación de la Unión Europea (UE). En el grupo de las economías avanzadas, el repunte más fuerte previsto para el primer semestre del año próximo, a medida que avance la vacunación, se traduce en una revisión al alza del pronóstico de crecimiento para 2022.

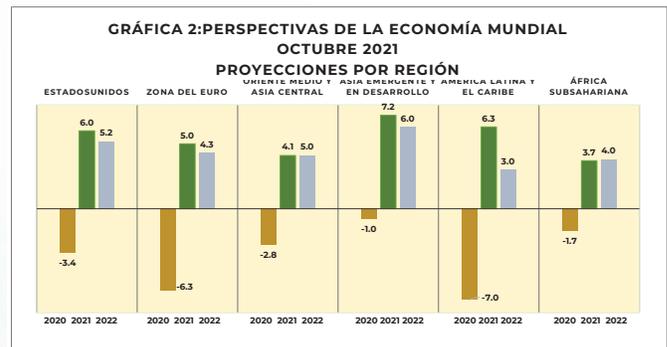


Tabla 1: Proyecciones de crecimiento de Perspectivas de la economía mundial (octubre 2021)

(PIB real, variación porcentual anual)	2020	Proyecciones	
		2021	2022
Producto mundial	-3.1	5.9	4.9
Economías avanzadas	-4.5	5.2	4.5
Estados Unidos	-3.4	6.0	5.2
Zona del euro	-6.3	5.0	4.3
Alemania	-4.6	3.1	4.6
Francia	-8	6.3	3.9
Italia	-8.9	5.8	4.2
España	-10.8	5.7	6.4
Japón	-4.6	2.4	3.2
Reino Unido	-9.8	6.8	5.0
Canadá	-5.3	5.7	4.9
Otras economías avanzadas	-1.9	4.6	3.7
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	-2.1	6.4	5.1
Economías de mercados emergentes y en desarrollo de Asia	-0.8	7.2	6.3
China	2.3	8.0	5.6
India	-7.3	9.5	8.5
ASEAN-5	-3.4	2.9	5.8
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	-2.0	6.0	3.6
Rusia	-3.0	4.7	2.9
América Latina el Caribe	-7.0	6.3	3.0
Brasil	-4.1	5.2	1.5
México	-8.3	6.2	4.0
Orient Medio y Asia Central	-2.8	4.1	4.1
Arabia Saudita	-4.1	2.8	4.8
África subsahariana	-1.7	3.7	3.8
Nigeria	-1.8	2.6	2.7
Sudáfrica	-6.4	5.0	2.2
<i>Partidas informativas</i>			
Economías en desarrollo de bajo ingreso	-2.3	6.7	5.1
Países en desarrollo y de bajo ingreso	0.1	3.0	5.3

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

Actualización de Perspectivas de la economía mundial, junio 2020.

Nota: Los datos y pronósticos de India se presentan por año fiscal, y el año fiscal 2020/2021 comienza en abril de 2020.

Para el informe WEO de Perspectivas de la economía mundial de 2021, las proyecciones de crecimiento de Indias son del 8.3 por ciento en 2021 y de 9.6 por ciento en 2022, según el año calendario.

Economías de mercados emergentes y en desarrollo:

La proyección de este grupo se ha revisado ligeramente al alza respecto de la Actualización de julio de 2021 del informe WEO, gracias a las mejoras observadas en la mayor parte de las regiones. Las perspectivas de China en 2021 se han revisado ligeramente a la baja debido a un repliegue de la inversión pública más fuerte de lo esperado. Más allá de China e India, las economías emergentes y en desarrollo de Asia exhiben una ligera rebaja de las perspectivas, que refleja un repunte de la pandemia. En otras regiones, las perspectivas de crecimiento de 2021 han sido revisadas ligeramente al alza. Eso refleja en parte la mejora de las evaluaciones de algunos exportadores de materias primas, que neutraliza el lastre que representa la evolución de la pandemia (África subsahariana, América Latina y el Caribe, Oriente Medio y Asia Central). En el resto de las regiones, una demanda interna más vigorosa de lo previsto en economías clave contribuye a realzar más los pronósticos de 2021 (economías emergentes y en desarrollo de Europa) (Gráfica 1).

Países en desarrollo de bajo ingreso:

Las perspectivas de crecimiento del grupo de los países en desarrollo de bajo ingreso se han rebajado 0.6 puntos porcentuales respecto de julio; la continua lentitud de las campañas de vacunación es el principal factor que obra en contra de la recuperación. El análisis del personal técnico del FMI indica que en los países en desarrollo de bajo ingreso se requerirán cerca de 200,000 millones de dólares en gasto para combatir la pandemia y 250,000 millones de dólares para retomar la trayectoria de convergencia anterior a la pandemia. Las perspectivas del mercado laboral para los trabajadores poco calificados y los jóvenes siguen siendo relativamente sombrías en comparación con otros grupos demográficos, lo cual apunta a una creciente desigualdad y una mayor vulnerabilidad a una disminución de los ingresos por debajo de los umbrales de indigencia dentro de los países de este grupo. Se estima que alrededor de 65.0 millones a 75.0 millones más de personas han caído en la indigencia en 2021, en comparación con las proyecciones previas a la pandemia.

Perspectivas de inflación:

Según las proyecciones de base, en la mayoría de las economías, la inflación bajará al base previo a la pandemia en 2022, una vez que se resuelvan por el impacto de una modificación entre la oferta y la demanda producidos por la pandemia. Esa conclusión responde a tres hechos: 1) el mercado laboral mantiene un fuerte decaimiento, incluso en

medio de la multiplicación de las vacantes, y las tasas de empleo en general están por debajo de los niveles previos al shock; 2) en las economías avanzadas grandes, las expectativas de inflación continúan estando bien ancladas, según los indicadores de referencia basados en el mercado; y 3) los factores estructurales que han reducido la sensibilidad de los precios a la decreciente capacidad subutilizada en el mercado laboral tal como una creciente automatización continúan operando o incluso se están intensificando. Ahora bien, el traslado rezagado del avance de los precios de los alimentos y del petróleo para los importadores a la inflación general significa que las presiones de precios seguirían elevadas hasta entrado el 2022 en algunas economías de mercados emergentes y en desarrollo. En las economías con escasez de viviendas desocupadas, el shock de la pandemia y el bajo costo del crédito también empujaron al alza los precios de las casas. Esto ya ha influido directamente en el nivel de inflación general de estas economías a través del impacto en los alquileres imputados y podría contribuir a una mayor persistencia de las presiones inflacionarias si la demanda conservara el vigor, ya que ampliar el stock de viviendas lleva tiempo.

A nivel nacional, se debería seguir aplicando la combinación de las políticas a las condiciones locales de la pandemia y la economía, apuntando al empleo sostenible máximo sin poner en peligro la credibilidad de los marcos de política.

- **Política fiscal:** Las medidas imperativas dependerán de la situación en que se encuentre la pandemia (véase también el informe Monitor Fiscal de octubre de 2021). El gasto sanitario continúa siendo prioritario. Mientras persista la pandemia y el espacio fiscal siga limitado en algunos países, las líneas de salvataje y las transferencias tendrán que estar focalizadas cada vez más en los segmentos más afectados de la población y facilitar la reorientación laboral y el apoyo para la reasignación de la mano de obra. Si lo permite la situación sanitaria, el énfasis debería trasladarse a las medidas necesarias para garantizar la recuperación e invertir en metas estructurales a más largo plazo. Las iniciativas deberían encuadrarse en marcos a mediano plazo con medidas creíbles de ingreso y gasto que aseguren la sostenibilidad de la deuda.
- **Política monetaria:** Si bien los bancos centrales en general pueden ignorar las presiones inflacionarias transitorias y evitar endurecer su política hasta que la dinámica de precios subyacente esté más clara, deberían prepararse para actuar rápidamente si la recuperación se afianza con más celeridad de lo previsto o si los riesgos de crecientes expectativas inflacionarias toman cuerpo. En los casos en que la inflación vaya en aumento en medio de tasas de empleo aún moderadas y en que se estén

concretando los riesgos, quizá sea necesario endurecer la política monetaria para anticiparse a presiones de precios, inclusive si eso postergara la recuperación del empleo. La alternativa de aguardar a que mejore el empleo plantea el riesgo de que la inflación aumente por impulso propio, restando credibilidad al marco de política económica y profundizando la incertidumbre. Una espiral de dudas podría frenar la inversión privada y conducir precisamente a una recuperación más lenta del empleo que los bancos centrales pretenden evitar al abstenerse de endurecer su política. Por el contrario, la política monetaria puede mantener la orientación acomodaticia en los casos en que las presiones inflacionarias están contenidas, las expectativas de inflación se encuentran todavía por debajo de la meta del banco central y el mercado laboral no está saturado. En una coyuntura sin precedentes, la transparencia y la claridad de la comunicación sobre las perspectivas de la política monetaria se hacen aún más críticas.

- **Preparación para la economía postpandemia:** Por último, es importante hacer frente a los retos de la economía postpandemia: corregir los reveses en la acumulación de capital humano producidos por la pandemia, facilitar nuevas oportunidades de crecimiento relacionadas con la digitalización y la tecnología verde, reducir la desigualdad y velar por la sostenibilidad de las finanzas públicas.

El impacto de la pandemia del COVID-19 en el comercio marítimo, transbordo y movimiento de contenedores (throughput) en los puertos América Latina y el Caribe en 2020.

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) en su Boletín Facilitación, Comercio y Logística en América Latina y el Caribe (FAL) presenta la evolución de la actividad en los terminales y puertos de contenedores de América Latina y el Caribe durante el 2020 en comparación con 2019, con el objetivo de analizar los efectos de la pandemia del COVID-19 sobre el comercio marítimo internacional de la región. La pandemia castigó fuertemente a América Latina y el Caribe, dejando en evidencia los problemas de datos ya previamente existentes como la falta de infraestructura, mala regulación y problemas de facilitación, alertando a la región a la necesidad para una recuperación económica sostenible, cuando la producción y las exportaciones dependerán de la integridad de la

capacidad logística para recuperar la competitividad internacional. Se presentan datos de comercio marítimo (exportaciones e importaciones), transbordo y “throughput” (movimiento de contenedores). Según la información, los datos están dispuestos de forma acumulada mensual, donde analiza el comercio por zonas y puertos de la región muestral o anual, dependiendo de la disponibilidad de datos de cada terminal o puerto.

El alcance, la extensión y la duración del impacto de la pandemia del COVID-19 en el mundo y en América Latina y el Caribe en el comercio internacional:

Los sectores logísticos y económicos sufrieron grandes impactos, con escasos antecedentes históricos. La CEPAL menciona que existen algunas diferencias entre la crisis provocada por el COVID-19 y las anteriores. Y se cuenta con al menos cuatro diferencias principales:

- 1) La preexistencia de condiciones adversas: la actual crisis se ha producido en un contexto de debilitamiento del comercio global que se venía arraigando desde hace más de una década; poniéndolo en cifras, el volumen del comercio de bienes se había expandido a una tasa del 6.2 por ciento anual de 1990 a 2007, el ritmo de crecimiento de 2012 a 2019 fue tan solo de 2.3 por ciento al año. Al menos en ALC, los efectos económicos de la crisis de 2008-2009 nunca se resolvieron por completo y, por lo tanto, el COVID-19 golpeó con más fuerza porque actuó sobre una entidad relativamente débil.
- 2) El alcance de los efectos: se trata de una crisis global, que afecta al 90.0 por ciento de las economías mundiales, mientras que otras crisis anteriores fueron más “regionales”.
- 3) La velocidad del impacto: la crisis de 2008-2009 se inició a mediados de 2008, y sus peores efectos alcanzaron varios meses después, mientras que la crisis de 2020 comenzó y conmocionó fuertemente en un período de entre dos o tres meses.
- 4) La intensidad: los efectos sobre el crecimiento económico y el comercio reconocen pocos precedentes históricos; el Banco Mundial (2020) ha mencionado que, para el mundo, se trata del mayor declive del comercio internacional desde la Segunda Guerra Mundial, y que para América Latina se trata de la mayor pérdida relativa de PIB desde 1901. Según proyecciones de la CEPAL (2020b), la contracción del PIB en la región será del orden de 9.1 por ciento en 2020.

El comercio internacional total que fue transportado por agua, en el año 2019 tuvo un récord histórico de 11,945 millones de toneladas, bajando a 11,494

millones de toneladas en 2020, con una caída interanual del 3.8 por ciento. El comercio vía contenedores a nivel mundial, medido en, “twenty-foot” (TEU, por sus siglas en inglés, que es la unidad de contenedores equivalentes a 20 pies), ya a principio de 2020 demostró cifras negativas interanuales en comparación con 2019. En mayo de 2020 la caída se hace notoria, con una variación interanual de -11.4 por ciento. En julio de 2020 las cifras interanuales casi se igualan en niveles respecto al mismo período de 2019, llegando a -0.1 por ciento, para en agosto empezar a demostrar cifras positivas de variaciones interanuales, que persisten hasta diciembre. El acumulado de enero a diciembre de 2020 respecto a 2019 es -0.9 por ciento a nivel mundial.

En América Latina, en marzo de 2020 se muestra una variación de 0.7 por ciento en comparación con marzo de 2019, para en abril 2020 sufrir una caída de 15.8 por ciento, manteniendo en mayo y en junio variaciones negativas de 16.8 y 16.1 por ciento, respectivamente. En octubre las variaciones interanuales vuelven a ser positivas, pero no lo suficiente como para recuperar los niveles de 2019. En el acumulado de enero a diciembre hubo una variación de -2.9 por ciento, en comparación con 2019 (Tabla 1).

En América Latina, históricamente las importaciones de bienes en contenedores han sido mayores que las exportaciones, el hecho de que los impactos de la pandemia sobre las importaciones han sido más fuertes que aquellos sobre las exportaciones ha resultado, en alguna medida, en una convergencia de ambas variables. De esta forma, las exportaciones en contenedores provenientes de esa región han superado las importaciones durante la mayor parte del período que va de febrero a junio de 2020. A

partir de julio, las importaciones han vuelto a exceder de forma considerable a las exportaciones.

Para las exportaciones e importaciones entre regiones, para el periodo enero-diciembre de 2020, el efecto de la pandemia ha sido tremendamente fuerte. De acuerdo con la información suministrada por CTS, en 42 de las 49 rutas comerciales consideradas, los volúmenes fueron menores que en el mismo período del año anterior. Además, se presenta la variación del comercio intrarregional, y se observa que en América Latina el comercio interior presenta caídas significativas (Tabla 2).

El impacto en las exportaciones e importaciones durante 2020 en comparación con 2019:

Las exportaciones e importaciones demuestran el panorama de cómo se ha portado la región. Un equilibrio en la balanza comercial, las variaciones “year-over-year” no necesariamente significa un resultado positivo, pues la caída de las importaciones puede impactar al sector industrial de diferentes maneras. Un primer factor es que la caída del consumo de bienes importados está relacionada con los efectos negativos del bloqueo, medida adoptada a principio de la pandemia, que al mismo tiempo es el factor que frena la recuperación. Un segundo factor es la disminución de las capacidades industriales nacionales, que hace más compleja la recuperación y con efectos que pueden profundizar el desempleo y la pérdida de inversión en bienes de capital, agravando así las crisis económicas y sociales asociadas. Si bien en algunos países y territorios las exportaciones muestran algunos signos de recuperación, esto podría explicarse en parte por el aumento de las exportaciones agrícolas, impulsado

Tabla 1. América Latina y el mundo: variación del comercio vía contenedores, enero a diciembre 2020, en comparación con 2019
(Sobre la base de datos en teu, en porcentajes)

	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Acumulado enero-diciembre
América Latina		5.2	0.7	-15.8	-16.8	-16.1	-6.6	-2.4	-1.3	3.2	7.6	5.2	-2.9
Mundo	1.8	-6.0	-4.2	-13.1	-11.4	-3.9	-0.1	1.7	6.9	5.3	7.8	4.0	-0.9

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe, CEPAL. Boletín 386 Facilitación Comercio y Logística en América Latian y el Caribe
Sobre la base de información recibida de Container Trades Statistics (CTS) 2021.

Tabla 2. Regiones seleccionadas: exportaciones e importaciones intrarregionales, enero-diciembre, variación interanual de 2020 en comparación con 2019.

(Sobre la base de datos en teu, en porcentajes)
Región exportadora

Enero-Diciembre		Lejano Oriente	Europa	América del Norte	.	Oriente Medio-India	África Subsahariana	América Latina	Total Importaciones
Región importadora	Lejano Oriente	-0.8	0.3	-1.3	-4.5	10.8	1.7	2.5	-0.2
	Europa	-5.4	0.8	-12.1	-6.7	-5.2	-0.8	3.6	-3.9
	América del Norte	7.3	-2.3	-10	-6.6	1.3	1.9	1.6	4.5
	Australasia	6.4	-3.4	-7.1	1.3	4.3	-7.7	12.1	3.1
	Oriente Medio-India	-8.4	-6.5	-14.8	-10.2	0.8	-5.2	4.3	-6.2
	África Subsahariana	-2.7	-5.6	-7.4	-8.1	0.8	2.1	10.5	-2.5
	América Latina	0.3	-6	-11	-9.7	-0.2	-1.7	-14.2	-6.3
	Total exportaciones	-0.4	-1.8	-6.9	-4.6	1.7	-0.5	-0.5	-1.2

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe, CEPAL. Sobre la base de información recibida de Dynaliners 2021, con datos de (CTS).

por el incremento del consumo general para garantizar la seguridad alimentaria durante el período de mayor actividad del COVID-19. Un tercer factor es la devaluación de las monedas regionales, que habría reforzado el crecimiento de las exportaciones.

Clasificación según el comportamiento portuario de América Latina y el Caribe en 2020:

En términos de comercio por contenedores marítimos (suma de exportaciones e importaciones), en 2020 hubo una caída del -4,0 por ciento en comparación con el año anterior, en una muestra de 88 puertos y zonas portuarias de ALC (América Latina y el Caribe), con casi todas las subregiones demostrando resultados negativos con relación a 2019. De acuerdo con los datos presentados, en 2020 la CEAS (Costa Este de América del Sur) registró una caída de -0.2 por ciento de la actividad del comercio en los puertos (incluyendo a Paraguay). La COAS (Costa Oeste de América del Sur) también presentó una disminución en su comercio, con una disminución del 3.1 por ciento en 2020 en comparación con el año anterior. En el Caribe hubo una caída de 4.9 por ciento en 2020, en comparación a 2019. En Centroamérica, la costa caribeña presentó caídas más fuertes con relación a la costa pacífica, con una caída en el comercio vía contenedores de 5.7 por ciento y con un aumento, el único de las subregiones, de 3.1 por ciento en la costa del Pacífico. En México, la caída en la costa Golfo fue 9.8 por ciento y en la costa Pacífico fue -8.0 por ciento. Finalmente, en Panamá se presentaron las mayores caídas en el comercio, la costa del Caribe presentó una caída de 15.1 por ciento y en la costa del Pacífico -30.4 por ciento. La **Tabla 3** muestra el comportamiento del comercio por país y territorios en ALC.

En términos del “throughput” de la misma muestra, algunas subregiones en ALC presentan variación positiva en el acumulado de 2020 en comparación con 2019. Panamá presentó los mejores resultados, 9.1 y 2.8 por ciento en la costa del Pacífico y del Caribe, respectivamente. La tercera mejor “performance” fue dada en el Caribe, con una variación interanual de 1.7 por ciento en 2020 respecto al año anterior. La CEAS casi mantuvo su “performance”, con una variación interanual de -0.3 por ciento en 2020 respecto al 2019. Centroamérica (sin México), presentó variaciones negativas en ambas costas, de 1.5 y 4.1 por ciento en la costa pacífica y caribeña, respectivamente. México también presentó cifras negativas en ambas costas, de 1.5 y 11.2 por ciento en la costa pacífica y del Golfo, respectivamente, en 2020 al compararse con 2019. La COAS, presentó una caída de 8.9 por ciento en 2020 en comparación con 2019. A continuación, el comportamiento en 2020 de 102 puertos o áreas portuarias de ALC, en orden de mayor a menor

movimiento, siendo que, en comparación con el informe anterior, la muestra por puerto o área portuaria fue mayor debido a que en el presente

Tabla 3. Clasificación de los puertos o zonas portuarias de acuerdo con el comportamiento del comercio en 2020

(En Unidad de medida TEU)¹

Clasificación	Puerto	Total comercio 2019	Total comercio 2020	Variación 2020-2019 (en porcentajes)
1	Zona portuaria de Santos (incluye DP World, Brasil)	2 449 646	2 507 427	2.4
2	Manzanillo, México	2 098 562	2 024 118	-3.5
3	Ecuador	1 241 756	1 266 302	2.0
4	El Callao, Perú	1 298 100	1 226 474	-5.5
5	San Antonio, Chile	1 145 443	1 143 548	-0.2
6	San Juan, Puerto Rico	914 962	946 491	3.4
7	A.M.B.A Buenos Aires (incluye Dock Sud, La Plata y Puerto Nuevo), Itajaí (incluye Portonave y Navegantes), Brasil	943 852	917 386	-2.8
8	Navegantes, Brasil	706 027	756 133	7.1
9	Veracruz, México	860 891	753 973	-12.4
10	Limón y AMP, Costa Rica	720 482	709 720	-1.5
11	Buenaventura, Colombia	718 945	644 455	-10.4
12	Altamira + Tampico, México	692 943	636 793	-8.1
13	Lázaro Cárdenas, México	845 267	635 397	-24.8
14	Paranáguá, Brasil	610 620	635 104	4.0
15	Coronel, Chile	74 335	618 079	7.6
16	Bahía de Cartagena (SPRC & CTC), Colombia	543 971	526 092	-3.3
17	Valparaíso, Chile	565 165	469 453	-16.9
18	Puerto Cortes, Honduras	513 714	431 719	-16.0
19	Cauceco, República Dominicana	416 634	387 905	-6.9
20	Santo Tomas de Castilla, Guatemala	407 919	368 925	-9.6
21	Puerto Quetzal, Guatemala	325 248	357 658	9.6
22	São Francisco do Sul - Itapoá, Brasil	369 163	350 601	-5.0
23	Liquén, Chile	328 128	338 561	3.2
24	Barcadera-Oranjestad, Aruba	402 633	335 814	-16.6
25	Panamá costa Caribe (incluye Colon, Cristóbal y Manzanillo) Rio Grande (incluye Porto Alegre), Brasil	388 750	309 386	-20.4
26	Kingston, Jamaica	312 036	296 045	-5.1
27	Ensenada, México	306 531	280 670	-8.4
28	Ensenada, México	234 023	268 582	14.8
29	Puerto Barrios, Guatemala	253 113	266 051	5.1
30	Haina, República Dominicana	284 985	265 375	-6.9
31	Montevideo, Uruguay	263 694	255 812	-3.0
32	Puerto Caldera, Costa Rica	210 762	218 394	3.6
33	Rio De Janeiro, Brasil	228 640	210 233	-8.1
34	Zona portuaria de Manaus, Brasil	174 009	180 600	3.8
35	Paíta, Perú	161 483	174 200	7.9
36	Jarry/Point-a-Pitre, Guadalupe	160 122	173 260	8.2
37	Talcahuano/San Vicente, Chile	202 607	165 008	-18.6
38	Salvador, Brasil	167 201	162 256	-3.0
39	Acajutla, El Salvador	151 818	142 979	-5.8
40	Iquique, Chile	167 177	140 514	-15.9
41	Vitória, Brasil	131 102	131 462	0.3
42	Panamá costa Pacifico (incluye Balboa y Rodman-PSA)	187 333	130 457	-30.4
43	Puerto Angamos, Chile	89 940	121 884	35.5
44	Arica, Chile	144 362	115 356	-20.1
45	Corinto, Nicaragua	115 539	113 980	-1.5
46	Santa Marta, Colombia	108 081	110 131	1.9
47	Point Lisas, Trinidad y Tabago	110 774	109 100	-1.5
48	Fort-de-France, Martinica	19 430	103 464	-13.4
49	Barranquilla, Colombia	119 478	102 280	-14.4
50	Suape, Brasil	101 409	101 359	0.0
51	Puerto Bolívar, Ecuador	73 486	97 436	32.6
52	Port of Spain, Trinidad y Tabago	101 064	94 839	-6.2
53	Pecém - Fortaleza, Brasil	90 994	92 269	1.4
54	Progreso, México	94 380	88 721	-6.0
55	Itaguaí, Brasil	124 318	87 897	-29.3
56	Puerto Castilla, Honduras	74 476	82 228	10.4
57	Zárate, Argentina	92 395	79 872	-13.6
58	Vila do Conde - Belém, Brasil	87 071	77 932	-10.5
59	Georgetown, Guyana	66 959	64 241	-4.1
60	Bocas Fruit, Panamá	38 676	53 408	38.1
61	Rosario, Argentina	50 905	46 076	-9.5
62	Bridgetown, Barbados	46 800	45 060	-3.7
63	Natal, Brasil	38 344	43 203	12.7
64	Georgetown-Cayman, Islas Caimán	43 058	41 308	-4.1
65	Antofagasta, Chile	56 135	37 329	-33.5
66	Turbo, Colombia	53 943	29 103	-46.0
67	Mazatlán, México	30 630	28 353	-7.4
68	Puerto Chiapas, México	31 338	24 984	-20.3
69	Tuxpan, México	19 142	23 069	20.5
70	San Lorenzo, Honduras	19 360	16 786	-13.3
71	Austral, Chile	17 491	15 922	-9.0
72	Ilo, Perú	13 435	15 280	13.7
73	Coatzacoalcas, México	9 463	12 243	29.4
74	Guaymas, México	14 131	11 688	-17.3
75	CPCP (Campden Park Container Port), San Vicente y Las Granadinas	10 723	10 413	-2.9
76	Matarani, Perú	12 781	10 308	-19.3
77	Pisco, Perú	6 335	9 562	50.9
78	Arlén Siu, Nicaragua	6 336	4 975	-21.5
79	Manta, Ecuador	3 793 4 938	4 938	30.2
80	Esmeraldas, Ecuador	10 406	4 586	-55.9
81	Puerto Morelos, México	5 744	3 475	-39.5
82	TecPlata, Argentina	1 895	2 000	5.5
83	Pucallpa, Perú	556	1 736	212.2
84	San Andrés, Colombia	2 889	1 729	-40.2
85	Kingstown, San Vicente y Las Granadinas	1 360	1 432	5.3
86	Chacabuco, Chile	1 616	1 022	-36.8
87	Coquimbo, Chile	838	714	-14.8
88	Guajira, Colombia	1 097	281	-74.4

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe, CEPAL, sobre la base de información recibida de las autoridades portuarias.

Instituciones responsables de los operadores de los terminales de los respectivos territorios o puertos.

¹ Acrónimo del término en inglés Twenty-foot Equivalent Unit, que significa Unidad Equivalente a Veinte Pies

representa una unidad de medida de capacidad inexacta del transporte marítimo (Buzques portuarios/contenedores y terminales portuarios para contenedores) expresada en contenedores.

informe hubo un mayor agrupamiento portuario. Los diez países y territorios con mayor contribución al volumen de carga operado en toda la región representaron el 84.0 por ciento del “throughput” total regional.

Competitividad y bienestar en la región:

Según se expresa en el informe, se hace oportuno explorar las oportunidades para promover la facilitación y los procedimientos sin papel ni contacto para una logística eficiente y moderna, y la normativa económica que debe armonizarse y adaptarse a las nuevas circunstancias. En efecto, la promoción

de procedimientos comerciales sin papel y de servicios logísticos más conectados podría contribuir a resolver problemas de larga data, como los elevados costos logísticos, la burocracia y la falta de servicios logísticos de valor añadido, permitiendo el desarrollo de cadenas de producción regionales, la reexportación de bienes con valor añadido y la eventual creación de economías de escala, de red y de aglomeración en el comercio subregional. Así, la crisis actual debería ser una oportunidad para cambiar los patrones de producción y promover el comercio digital y la innovación logística, con el fin de aumentar la competitividad y el bienestar en la región.

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2021					Años naturales %				Años fiscales %****		
	may	jun	jul	ago	sep	2020	2021			2022	2021	2020
						T - IV	T - I	T - II	T - III			
Empleo (miles de personas) **@	978	980	979	982	987	-2.3	48.2	51.0	1.2	1.2	-4.3	2.9
Desempleo (miles de personas) **@	87	86	87	90	89	2.8	49.0	46.6	-0.4	0.0	4.7	-9.6
Tasa de desempleo **@^	8.2	8.1	8.2	8.4	8.3	5.0	50.8	46.2	-1.2	-0.1	0.7	-1.0
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	850.9	855.9	858.5	860.7	R 862.5	P -5.1	-4.0	9.5	3.6	3.6	-5.8	1.5
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	77.9	77.6	78.1	78.0	R 78.1	P 0.9	2.0	10.9	4.6	4.6	-0.9	4.4
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	195.6	196.7	195.4	195.7	R 195.6	P -1.6	-2.6	0.3	-1.1	-1.1	-2.5	-1.5
Cemento (miles de sacos de 94 libras)												
producción	547	654	609	585	618	-26.3	-18.3	-34.5	-42.5	-42.5	4.0	-5.1
ventas	1,389	1,298	1,324	1,259	1,250	16.3	68.4	23.2	-9.3	-9.3	28.5	-7.5
Unidades de vivienda vendidas	1,177	1,069	1,212	1,212	n/d	19.1	63.4	110.8	n/d	19.6	8.3	-7.0
nuevas	83	70	88	99	n/d	91.8	80.1	-5.2	n/d	28.1	17.7	-33.3
existentes	1,094	999	1,124	1,113	n/d	15.2	62.1	132.9	n/d	19.0	7.6	-4.3
Energía eléctrica (millones KWH) ^												
generación	1,654.0	1,592.3	1,757.5	1,829.7	1,718.2	-4.6	3.3	0.3	1.8	1.8	1.7	4.3
consumo	1,411.3	1,336.3	1,489.6	1,504.2	1,544.4	-1.1	1.2	5.3	0.9	0.9	1.8	2.8
Registros en hoteles y paradores	226,179	239,663	265,175	209,193	n/d	-42.4	-2.1	n/d	n/d	157.1	-58.5	23.3
Tasa de ocupación ^^	69.4	78.0	83.0	68.1	n/d	-44.5	-12.8	n/d	n/d	43.8	-38.8	-3.2
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	\$3,347,086	\$3,331,195	\$3,311,369	\$3,083,886	n/d	6.1	23.7	n/d	n/d	8.1	14.8	-14.7
vehículos de motor nuevos y usados	\$429,142	\$376,763	\$443,729	\$412,599	n/d	13.9	31.5	n/d	n/d	19.4	-25.6	-16.2
Ingresos netos al fondo general (miles de \$)	\$1,414,565	\$1,355,912	\$801,141	\$675,012	n/d	7.0	14.9	114.5	n/d	-11.8	-8.2	29.1
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) &	\$278,148	\$297,531	\$282,775	\$282,680	n/d	14.6	27.3	142.3	n/d	6.8	35.3	-18.1
Número de quiebras	335	328	290	303	318	-39.8	-32.7	-5.5	-30.2	-30.2	-30.6	-5.8
Comercio exterior - Balance Comercial (miles de \$)	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	1.1	n/d	n/d	n/d	-12.9	35.4	-31.7
exportaciones	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-3.4	n/d	n/d	n/d	-10.2	-0.4	6.1
importaciones	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-5.2	n/d	n/d	n/d	-9.4	-8.1	20.5
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	120.893	121.389	121.979	122.489	122.831	-0.3	0.5	1.9	3.2	3.2	-1.3	3.2

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo sistema de clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación

