



Junta de
Planificación

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR

Economic Report to the Governor

2022





GOBIERNO DE PUERTO RICO

JUNTA DE PLANIFICACIÓN DE PUERTO RICO

Oficina del Presidente

15 de junio de 2023

Hon. Pedro R. Pierluisi
Gobernador de Puerto Rico
La Fortaleza
Núm. 63, Calle Fortaleza
Viejo San Juan
San Juan, Puerto Rico 00902

Estimado señor Gobernador:

En cumplimiento con las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, conocida como la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, se presenta el **Informe Económico al Gobernador** correspondiente al año fiscal 2022. Dicho Informe contiene estadísticas que revelan el desarrollo y el movimiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el año fiscal 2022, además de las proyecciones económicas para los años fiscales 2023 y 2024.

El referido documento se compone de siete capítulos sobre temas de relevancia para los sectores público, privado y sin fines de lucro. Estos son: *Economía de Puerto Rico en el año fiscal 2022*, *Economía de Estados Unidos en el año fiscal 2022*, *Economía Mundial en el 2022 y Perspectivas Económicas 2023 y 2024*, *Perfil de la población en Puerto Rico al 2022*, *Puerto Rico ante el Reto Demográfico: Monitoreo y Acciones*; *Matriz de Insumo-Producto Año Fiscal 2012*, y *Puerto Rico Aerospace and Defense Industry Report 2023*.

Le reiteramos nuestro compromiso de servicio a Puerto Rico y quedamos a su disposición sobre este particular.

Cordialmente,

Plan. Julio Lassús Ruiz, LLM, MP, PPL
Presidente

Anejo





INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR
AND TO THE LEGISLATIVE ASSEMBLY

2022

Plan. Julio Lassús Ruiz

Presidente - Chairman
lassús_j@jp.pr.gov

Plan. Rebecca Rivera Torres

Vicepresidenta
Miembro Asociado

Ing. José Díaz Díaz

Miembro Asociado

Lemuel Rivera Rivera, BSEE, CAPm

Miembro Asociado

Gobierno de Puerto Rico
Government of Puerto Rico

**Junta de Planificación
Planning Board**



Junio - June 2023

Grupo de trabajo**Programa de Planificación Económica y Social
Program of Economic and Social Planning**

Alejandro Díaz Marrero
diaz_a@jp.pr.gov
Director-Director

Oneida Cruz González
Administradora de Sistemas de Oficina
Office Systems Management Staff

Coordinación

Maggie Pérez Guzmán
 Yajaira Soliveras Morales

Redacción

Betty González Rivera
 Carmen M. Jiménez Franco
 Evelyn Ortiz Maldonado
 Luis E. Avilés Rivera
 Miriam Cardona De Jesús
 Miriam N. García Velázquez
 Norberto Pizarro Caballero
 Ronald Irizarry Velázquez
 Vivecalyn Díaz Ocaña

Edición Gramatical

Ana H. Peña Cepeda

Montaje y Diseño Gráfico

José A. Fernández Salicrup

Subprograma de Análisis Económico

Maggie Pérez Guzmán
 perez_m@jp.pr.gov

Directora

Carmen S. Carrasquillo Cuesta

Administradora de Sistemas de Oficina

Carmen M. Jiménez Franco
 Frank Matos Ramos
 Gerardo E. Sánchez Duvergé
 Glorimar Morales Rivera
 Héctor R. Crespo Cordero
 Ivonne Narváez Rivera
 Juan Cruz Urbina
 Lester Álvarez Torres
 Maribel Santiago Torres
 Wanda I. Rivera Montes
 Yajaira Soliveras Morales

Colaborador en redacción

José Castro Segarra
 Oficial de Desarrollo de Negocios Senior
 Departamento de Desarrollo Económico y Comercio

Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

Miriam N. García Velázquez
 garcia_my@jp.pr.gov

Directora

Betty González Rivera
 Evelyn Ortiz Maldonado
 Gisele Sánchez Franco
 Leena Khan Khanam
 Luis E. Avilés Rivera
 Marta Rosa Bauza
 Miriam Cardona de Jesús
 Nelson D. López Esquerdo
 Norberto Pizarro Caballero
 Vivecalyn Díaz Ocaña
 Wilkins Román Samot

Subprograma de Estadísticas y Censo

Alejandro Díaz Marrero
Director Interino

Alejandro Guerrero Rodríguez
 Daysi Rodríguez Nieves

Oficina de Revisión de Propuestas Federales

Lcda. Blanche M. González Hodge
 gonzalez_bl@jp.pr.gov

Directora

Prefacio

Este documento presenta un análisis del comportamiento de la economía durante el año fiscal 2022 y de las perspectivas económicas para los años fiscales 2023 y 2024. El mismo se ha preparado en cumplimiento de las disposiciones de la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, conocida como Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico. Se examinan los principales desarrollos ocurridos en los varios sectores de la economía con énfasis en los problemas principales confrontados, los factores que contribuyeron y como las iniciativas del Gobierno de Puerto Rico junto con las privadas han servido para atender los mismos. En su perspectiva global, el documento ofrece un cuadro de la capacidad de la oferta de bienes y servicios del sistema para satisfacer la demanda interna y externa.

El **Informe Económico al Gobernador 2022** se compone de siete (7) capítulos sobre temas de relevancia para el sector público, el sector privado y el sector no gubernamental del país. Estos son: Economía de Puerto Rico en el año fiscal 2022, Economía de Estados Unidos en el año fiscal 2022, Economía Mundial en el 2022 y Perspectivas Económicas 2023 y 2024, Perfil de la población en Puerto Rico al 2022, Puerto Rico ante el Reto Demográfico: Monitoreo y Acciones, Matriz de Insumo-Producto año fiscal 2012 y Puerto Rico Aerospace and Defense Industry Report 2023.

El capítulo de Economía de Puerto Rico presenta una revisión para los años fiscales 2020 y 2021 y un análisis de la economía de la isla para el año fiscal 2022. En este año hubo un crecimiento en la economía de Puerto Rico. Muchas de las industrias han mejorado mientras que otras aún están en período de recuperación. Además, se resaltan distintas variables, incluyendo el Producto Bruto, el cual totalizó \$77,953.5 millones a precios corrientes. A precios constantes o reales, esta variable registró un valor de \$5,937.8 millones, lo que reflejó un aumento de 3.7 por ciento, con respecto al año fiscal 2021.

La recuperación económica de los Estados Unidos se comenzó a ver por el lado del empleo debido a los programas de refuerzo en la vacunación contra el COVID-19 por parte del gobierno para lograr la apertura de la actividad económica y las estrategias que las empresas implementaron para lograr regresar a la normalidad. Esto reflejó un sólido crecimiento de 4.0 por ciento en la economía de los Estados Unidos durante el año fiscal 2022 de Puerto Rico. Las perspectivas económicas siguen mostrando incertidumbre, aunque se mantienen en terreno positivo. La guerra de Rusia contra Ucrania continúa y sigue impactando negativamente la actividad económica con altos precios del barril de petróleo y una inflación elevada y persistente. La Reserva Federal aumentó varias veces la tasa de interés de fondos federales, afectando los bienes raíces residenciales, debilitando el mercado inmobiliario y desanimando a los compradores a adquirir propiedades debido al encarecimiento financiero.

La economía mundial se encuentra en una recuperación gradual, luego de los efectos mundiales de la pandemia y de la guerra entre Rusia y Ucrania. China está repuntando con fuerza tras la reapertura de su economía, mientras las cadenas de suministro se están normalizando al igual que los mercados de la energía y los alimentos. Al mismo tiempo, se espera que la importante y sincronizada contracción de la política monetaria llevada a cabo por la mayor parte de los bancos centrales debería comenzar a dar frutos y la inflación debería retroceder hacia los niveles esperados. El Fondo Monetario Internacional pronostica que el crecimiento de la economía mundial será de 2.8 por ciento para el 2023 y para el 2024 se espera un aumento de 3.0 por ciento. En año 2022, el crecimiento de la economía mundial fue 3.4 por ciento.

Por otra parte, el capítulo de Población visualiza las características más relevantes de las personas que forman parte del grupo poblacional. Se presentan los datos y las tasas más recientes de los componentes de la población, tales como la población estimada, nacimientos, muertes, incremento natural y migración neta y sus respectivas tasas, además de la tasa de fecundidad en mujeres. Se presenta los estimados de población por municipios. Además, se destacan las características demográficas, sociales, económicas y de vivienda más relevantes de la población. Por último, se detallan los estimados a 5 años de la población de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico.

Del capítulo titulado Puerto Rico ante el Reto Demográfico, los estimados reflejan la pérdida de población para Puerto Rico y sus municipios continuará, según un Informe de Proyecciones de Población por Municipios 2020-2030. Por lo cual, luego del Plan de Reto Demográfico 2020, se hace urgente continuar desarrollando acciones para mejorar las condiciones laborales de las personas, mantener la población adulta mayor trabajando, iniciativas que incidan en evitar el éxodo de jóvenes en edades productivas, evitar las enfermedades crónicas y degenerativas y promover una mejor calidad de vida. Actualmente, el Gobierno de Puerto Rico y el sector privado han creado iniciativas enfocadas en los aspectos de salud, educación, familia y bienestar social, seguridad, vivienda y gestión gubernamental para atender las necesidades de la población.

El capítulo de Matriz de Insumo-Producto forma parte del estudio de la economía interindustrial, la cual estudia en forma cuantitativa la interdependencia entre la producción y consumo de una economía determinada. El cuadro más reciente de insumo producto corresponde al año fiscal 2012, el mismo tiene una dimensión de 108 X 108 industrias. El análisis de impacto o multiplicadores es una de las aplicaciones que tiene el modelo de insumo producto que miden los cambios en producción, empleo e ingreso. Los eslabonamientos o encadenamientos permiten identificar sectores industriales que más impactan a la economía.

La industria Aeroespacial y de Defensa (A+D) de Puerto Rico ha crecido y tiene cerca de 6,000 empleados y más del 95% de los empleados son talentos locales, en su mayoría ingenieros con un salario promedio anual de \$59,000. Las ventas totales estimadas de las operaciones de A+D en la Isla son de \$625 millones a diciembre de 2022.

Por último, esta publicación concluye con el Apéndice Estadístico que se complementa con otros datos provenientes de otras instituciones del sector público y privado. El mismo está dividido en dos secciones. La primera sección incluye 34 gráficas junto a 34 tablas con toda la información económica para el período que comprende los años fiscales 2013 a 2022. La segunda sección incluye 26 tablas con tasas de crecimiento.

Estamos seguros de que este Informe servirá de instrumento guía para el análisis y formulación de política pública. A su vez, será una herramienta útil para el pueblo de Puerto Rico y los diferentes tipos de usuarios de esta información: academia, sector privado, legisladores, economistas, planificadores e inversionistas, entre otros. La Junta de Planificación se reitera en la mejor disposición de proveer cualquier información adicional que ayude a un mejor entendimiento de la economía de nuestro País.

Agradecemos a las agencias del sector gubernamental, la empresa privada, los organismos no gubernamentales y otras entidades, tanto de Puerto Rico como externas, que sometieron los datos necesarios y de utilidad para la disponibilidad de la información económica aquí presentada. Además, reconocemos el esfuerzo y compromiso de cada uno de los analistas especialistas, del Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación, responsables de: los estimados finales de las cuentas sociales, la preparación de proyecciones macroeconómicas, y en la redacción, diseño y montaje de este informe y del resto de los procesos afines.

Preface

The Economic Report to the Governor 2022 (ERG 2022) presents an analysis of Puerto Rico's economy during the fiscal year 2022 and a short-term forecast for fiscal years 2023 and 2024. It has been prepared in compliance with Law No. 75 of June 24, 1975, known as the Organic Law of the Planning Board of Puerto Rico. The main developments that occurred in the various sectors of the economy are examined with emphasis on the key problems confronted, the factors that contributed to them, and how the initiatives of the Government of Puerto Rico together with the private entities have performed. From a global perspective, the document provides a picture of the capacity of the system's supply of goods and services to meet domestic and external demand.

The ERG 2022 is composed of seven (7) chapters on issues of relevance to the public and private sectors, and the non-governmental sector of Puerto Rico. These are: the Economy of Puerto Rico fiscal year 2022, the Economy of the United States fiscal year 2022, the World Economy fiscal year 2022 and outlook for 2023 and 2024, the Population in Puerto Rico in 2022, Puerto Rico Facing the Demographic Challenge: Monitoring and Actions, Input-Output Matrix fiscal year 2012, and Puerto Rico Aerospace and Defense Industry Report 2023.

The chapter on the Economy of Puerto Rico presents a review for fiscal years 2020, 2021, and an analysis for fiscal year 2022. In fiscal year 2022, there was growth in the economy of Puerto Rico. Most industries have improved while others are still in the recovery period. In addition, different variables are highlighted, including Gross Product, which totaled \$77,953.5 million at current prices. At constant prices, this variable registered a value of \$5,937.8 million, which reflected an increase of 3.7 percent, compared to fiscal year 2021. The economic recovery of the United States reflected on the employment side due to the reinforcement programs in vaccination against COVID-19 to achieve the opening of economic activity and the strategies that companies had to implement to get back to normality. During the fiscal year (Puerto Rico) 2022, the US economy reflected a solid growth of 4.0 percent. The economic outlook shows uncertainty, although it remains in positive territory. Russia's war against Ukraine continues to harm economic activity with high oil prices per barrel and persistently high inflation. The Federal Reserve has raised the federal funds rate multiple times, hurting residential real estate, weakening the housing market, and discouraging buyers from purchasing properties due to rising financing costs.

The world economy is currently in a gradual recovery, after the global effects of the pandemic and the war between Russia and Ukraine. China is rebounding strongly after the reopening of its economy, while supply chains are normalizing as are energy and food markets. The significant and synchronized contraction of monetary policy carried out by most of the central banks should begin to bear fruit, and inflation should recede toward expected levels. The IMF forecasts that the growth of the world economy will be 2.8 percent in 2023 and an increase of 3.0 percent for 2024, while in 2022, 3.4 percent.

The Population in Puerto Rico in 2022 chapter displays the most relevant characteristics of the people who are part of the population group. The most recent data and rates of the population components are presented, such as the estimated population, births, deaths, natural increase, net migration and their respective rates, and the female fertility rate. It also incorporates the population estimates by municipalities. In addition, the most relevant demographic, social, economic, and housing characteristics of the population are highlighted. Finally, the 5-year population estimates from the Puerto Rico Community Survey are detailed.

Puerto Rico Facing the Demographic Challenge: Monitoring and Actions chapter presents a study about the loss of population for Puerto Rico and its municipalities, according to a Report of Population Projections by Municipalities 2020-2030. Therefore, after the 2020 Demographic Challenge Plan, it is urgent to continue developing actions to improve people's working conditions, keep the elderly population working, initiatives

that affect preventing the exodus of young people of productive age, avoiding diseases chronic and degenerative diseases and promote a better quality of life. Currently, the Government of Puerto Rico and the private sector have created initiatives focused on aspects of health, education, family and social welfare, security, housing, and government management to meet the needs of the population.

The Input-Output Matrix fiscal year 2012 chapter is part of the study of inter-industrial economics, which quantitatively studies the interdependence between production and consumption the economy. The most recent table of product input corresponds to fiscal year 2012, it has a dimension of 108 X 108 industries. Impact or multiplier analysis is one of the applications of the product input model that measures changes in production, employment, and income. The linkages or chains make it possible to identify industrial sectors that have the greatest impact on the economy.

Puerto Rico Aerospace and Defense Industry Report 2023 (A+D) has grown close to 6,000 employees and more than 95 percent of the employees are local talent, mostly engineers with an average annual salary of \$59,000. Total estimated sales of A+D operations on the Island are \$625 million as of December 2022. Finally, the ERG 2022 includes the Statistical Appendix to the Economic Report to the Governor, complemented by other data from public and private institutions. It contains two sections. The first section includes 34 graphs with 34 tables for the period comprising fiscal years 2013 to 2022. The second section comprises 26 tables with growth rates.

The PR Planning Board (PB) is confident that the ERG 2022 serves as a guiding instrument for the analysis and formulation of public policy. Also, it is a valuable tool for the people of Puerto Rico and other data users: academia, the private sector, legislators, economists, planners, and investors, among others. The PB reiterates its best willingness to provide any additional information to help a better understanding of the PR's economy.

The PB thanks the public sector, private companies, non-governmental organizations, and other entities, in Puerto Rico and abroad that submitted the necessary data for the information presented here. In addition, the PB recognizes the effort and commitment of the Economic and Social Planning Program, responsible for the: final estimates of the accounts, the projections, drafting, design, and assembly of this report, and the rest of the related processes.

TABLA de CONTENIDO

TABLE of CONTENTS

TABLA DE CONTENIDO

I. ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2022

Producto Bruto.....	1
Gastos de consumo personal	5
Gastos de consumo del gobierno.....	6
Inversión interna bruta total.....	7
Ventas netas al resto del mundo.....	8
Comercio exterior.....	9
Exportaciones.....	9
Importaciones.....	9
Producto interno bruto.....	9
Ingreso neto.....	11
Ingreso personal.....	14
Situación económica de las personas	16
Activos financieros de las personas.....	16
Deuda de los consumidores.....	16
Empleo y desempleo.....	17
Ingresos del Gobierno.....	19
Actividad sectorial	20
Manufactura	21
Bienes raíces y renta	21
Comercio al detal	21
Gobierno.....	22
Finanzas y seguros.....	22
Agricultura	22
Informe de la Deuda Pública Presupuesto Año Fiscal 2023-2024.....	26
Acontecimientos recientes.....	27
Corporación del Fondo de Interés Apremiante ("COFINA")	27
Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico ("BGF")	27
Bonos de Obligaciones Generales y deuda relacionada ("Clawbacks")	28
Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT")	28
Corporación para el Financiamiento Público de Puerto Rico ("CFP")	28
Trabajos Adicionales de Financiamiento Público	29
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados ("AAA")	29
Autoridad de Puerto Rico para el Financiamiento de Facilidades Industriales, Turísticas, Educativas, Médicas y de Control Ambiental("AFICA")	29

Deuda Gobierno de Puerto Rico y Municipios	30
Servicio a la Deuda.....	31

Indicadores Económicos Mensuales

Datos disponibles en el año fiscal 2023.....	31
Mercado laboral	31
Ingresos netos al Fondo General.....	34
Producción y ventas de cemento.....	35
Generación y consumo de energía eléctrica.....	36
Índice General de Precios al Consumidor.....	37
Comercio exterior.....	38
Ventas al detalle.....	39
Registro y ocupación en hoteles y paradores	40
Quiebras	41
Índice de Actividad Económica	42

Proyecciones económicas a corto plazo años fiscales 2023 Y 2024

Supuestos principales.....	43
Proyecciones del producto bruto a precios constantes años fiscales 2023 y 2024.....	43
Proyecciones económicas con escenarios alternos para los años fiscales 2023 y 2024	44

ÍNDICE DE TABLAS

1 Producto Bruto a precios constantes	3
2 Producto Bruto a precios corrientes.....	4
3 Gastos de consumo personal por tipo principal de producto	6
4 Producto interno bruto por sector industrial principal	10
5 Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal	12
6 Activos financieros de las personas	16
7 Deuda de los consumidores.....	17
8 Estado de empleo.....	18
9 Ingresos netos al Fondo General.....	20
10 Estado de empleo, período julio a abril	33
11 Ingresos netos al Fondo General, período de julio a marzo	35
12 Quiebras.....	41
13 Proyecciones económicas a corto plazo para los años fiscales 2023 y 2024.....	43
14 Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas, precios constantes	46
15 Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas.....	46

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Crecimiento del Producto Bruto a precios constantes.....	2
2 Crecimiento de las variables del Producto Bruto a precios constantes.....	2
3 Gastos de consumo personal.....	5
4 Gastos de consumo del gobierno a precios corrientes.....	7
5 Inversión interna bruta.....	7
6 Transacciones con el resto del mundo a precios corrientes.....	8
7 Representación porcentual de las industrias en el PIB, año fiscal 2022p.....	11
8 Ingreso neto a precios corrientes, años fiscales 2019-2022p.....	11
9 Ingreso personal a precios corrientes, años fiscales 2019-2022p.....	15
10 Ingreso personal disponible a precios corrientes, años fiscales 2019-2022p.....	15
11 Crecimiento absoluto del empleo asalariado no agrícola.....	19
12 Ingreso bruto agrícola.....	23
13 Cultivos y Pecuarios.....	24
14 Programa de inversiones, equipo, obras y mejoras permanentes agrícolas.....	24
15 Financiamientos 2019-2022.....	25
16 Incentivos estatales.....	26
17 Mercado Laboral: Encuesta de Grupo trabajador.....	32
18 Mercado Laboral: Encuesta de Establecimientos.....	34
19 Producción y ventas de cemento.....	35
20 Generación y consumo de energía eléctrica, año fiscal 2023.....	36
21 Índice General de Precios al Consumidor, año fiscal 2022.....	37
22 Índice General de Precios al Consumidor, año fiscal 2023.....	38
23 Comercio exterior: Importaciones y Exportaciones.....	38
24 Ventas al detalle.....	39
25 Registro en hoteles y paradores.....	40
26 Tasa de Ocupación en hoteles y paradores.....	41
27 Índice de Actividad Económica-BDE.....	42
28 Proyecciones del producto bruto a precios constantes, tasa de cambio porcentual escenario base años fiscales.....	44
29 Proyecciones del producto bruto a precios constantes, tasa de cambio porcentual escenario optimista años fiscales.....	45
30 Proyecciones del producto bruto a precios constantes, tasa de cambio porcentual escenario pesimista años fiscales.....	45

II. ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2022

Componentes de las Cuentas Nacionales.....	49
Perspectivas para los años fiscales 2022 a 2025.....	52
Mercado laboral.....	53
Inflación.....	56
Política monetaria.....	57
Precios del barril de petróleo.....	60
Sector externo: Balanza Comercial.....	62
Mercado de vivienda.....	64
Conclusión.....	69
Bibliografía.....	70

ÍNDICE DE TABLAS

1 Indicadores macroeconómicos.....	51
2 Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas.....	53
3 Tasa de Interés de Referencia.....	59

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Producto interno bruto real, 2008-2022.....	50
2 Producto interno bruto real, 2015-2025.....	53
3 Tasa de Desempleo y número de desempleados, 2009-2022.....	54
4 Tasa de Desempleo, 2015-2025.....	55
5 Empleo Asalariado no Agrícola, 2010-2025.....	55
6 Tasa de Inflación, 2016-2022.....	57
7 Tasa de Inflación, 2010-2025.....	57
8 Tasa de Interés de Referencia, Fondos Federales.....	59
9 Precios del barril de petróleo.....	60
10 Balance comercial de Estados Unidos, bienes y servicios.....	63
11 Exportaciones e Importaciones de bienes y servicios.....	64
12 Inversión en construcción.....	65
13 Inicios de construcción.....	65
14 Permisos de construcción aprobados.....	66
15 Venta de nuevas unidades de vivienda.....	67
16 Venta de casas usadas.....	68
17 Tasa de Interés Hipotecaria convencional a 30 años.....	69

III. ECONOMÍA MUNDIAL 2022 Y PERSPECTIVAS ECONÓMICAS 2023 Y 2024

Efecto de la Guerra en las proyecciones económicas.....	74
China.....	75
Economías avanzadas.....	76
Estados Unidos.....	76
Reino Unido.....	77
Japón.....	77
Economías de mercados emergentes y en desarrollo.....	78
Economías emergentes y en desarrollo de Asia.....	78
Economías emergentes y en desarrollo de Europa.....	79
Oriente Medio y Asia Central.....	79
África subsahariana.....	79
Crecimiento más lento en América Latina y el Caribe.....	79
Perspectivas socioeconómicas.....	80
Proyecciones Económicas Economía Mundial del Banco Mundial.....	81
Perspectivas Económicas Regionales.....	82
Asia oriental y el Pacífico.....	82
Europa y Asia central.....	82
Oriente Medio y Norte de África.....	82
Asia meridional.....	82
África subsahariana.....	82
Bibliografía.....	83

ÍNDICE DE TABLAS

1 Panorama de las proyecciones de Perspectivas de la economía mundial.....	73
--	----

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, economía mundial, años naturales 2021-2024.....	74
2 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, economías de china, años naturales 2021-2024.....	75
3 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, economías avanzadas, 2021-2024.....	76
4 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, Estados Unidos, 2021-2024.....	76
5 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, zona del euro, 2021-2024.....	77
6 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, mercados emergentes y en desarrollo, 2021-2024.....	78
7 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, América Latina y el Caribe, 2021-2024.....	80

IV. PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2022

Componentes demográficos de la población	87
Tasa de fecundidad y población de mujeres de 15 a 49 años.....	89
Migración Neta	91
Estimados de población de municipio y cambio poblacional	92
Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021.....	99
Hallazgos relevantes de la Encuesta sobre la Comunidad de la población de Puerto Rico 2017-2021.....	100
Población por grupo de edad y sexo.....	100
Hogares y hogares de familias.....	102
Población con impedimentos.....	102
Ingresos y beneficios de los hogares y las familias.....	102
Cobertura de seguro de salud.....	102
Nivel de pobreza de las familias y las personas.....	103
Condición de Empleo.....	103
Empleo por Ocupación.....	103
Empleo por Industria.....	103
Clase de Trabajador	104
Educación.....	104
Computadoras y acceso a Internet.....	104
Vivienda	104
Conclusión	122
Bibliografía	123

ÍNDICE DE TABLAS

1 Componentes de la población.....	88
2 Mujeres de 15 a 49 años, Puerto Rico	90
3 Tasas específicas de fecundidad por grupo de edad Puerto Rico	90
4 Tasas de migración neta	91
5 Estimados de población 2010 y 2020	94
6 Estimados de población 2021 y 2022	97
7 Características demográficas seleccionadas.....	105
8 Características sociales seleccionadas	108
9 Características económicas seleccionadas.....	113
10 Características de la vivienda seleccionadas	118

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Población	88
2 Natalidad y Mortalidad	89
3 Incremento natural de la población	89
4 Tasas específicas de fecundidad por grupo de edad	91
5 Población por género.....	100
6 Distribución porcentual de la población por grupos de edad.....	101
7 Pirámide de Población por grupo de edad y género.....	118

ÍNDICE DE MAPAS

1 Cambio Poblacional, Censo 2010–2020.....	93
2 Cambio Poblacional, Estimado Censo al 1ro de julio de 2021–2022.....	96

V. PUERTO RICO ANTE EL RETO DEMOGRÁFICO: MONITOREO Y ACCIONES

Expectativa de Vida en Puerto Rico.....	129
Proyecciones de Población: Puerto Rico y Municipios.....	134
Método de Componentes vs. Método de Cohorte.....	135
Diagnóstico sobre las necesidades identificadas en la población	136
Recomendaciones de políticas públicas ante el Reto Demográfico.....	137
Algunas acciones gubernamentales y privadas para atender las necesidades de la población de Puerto Rico	138
Seguridad del ingreso y el empleo	138
Salud	139
Adulto Mayor.....	139
Educación	140
Familia y Bienestar Social.....	141
Vivienda	141
Gestión Gubernamental.....	141
Instrumentos de Planificación - Junta de Planificación	142
Plan Integral de Desarrollo Estratégico Sostenible (PIDES).....	142
Plan de Usos de Terrenos en Puerto Rico.....	142
Planes de Ordenación Territorial.....	142
Planes Especiales, Reservas Naturales, Reservas Agrícolas y Planes Sectoriales.....	142
Planes de Mitigación.....	143
Programa de Inversiones de Cuatro Años.....	143
Conclusión	144

ÍNDICE DE TABLAS

1 Población mayor de 65 años, estimados al 2021.....	132
2 MAPE y MALPE de las Proyecciones Históricas, años 1970-2020	135

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Expectativa de vida al nacer por sexo	130
2 Población de hombres y mujeres.....	130
3 Población mayor de 65 años.....	131
4 Población mayor de 65 años, estimados al 2021.....	131
5 Hombres mayores de 65 años, estimados al 2021.....	133
6 Mujeres mayores de 65 años, estimados al 2021	133

VI. MATRIZ DE INSUMO-PRODUCTO AÑO FISCAL 2012

Insumo-Producto en Puerto Rico.....	148
Sistema de Cuentas Sociales y su relación con Insumo-Producto.....	149
Sistema de Contabilidad y Estructura del Modelo	149
Sistema de Contabilidad.....	149
Estructura del Modelo de Insumo-Producto.....	150
Modelo Abierto.....	150
Modelo Cerrado.....	151
Modelo de Insumo-Producto 2012.....	151
Matriz de Transacciones Interindustriales.....	151
Demanda Final.....	153
Valor Añadido	154
Matriz de Requisitos Directos	155
Matriz de Requisitos Directos e Indirectos.....	155
Inversa Local.....	157
Inversa Total.....	157
Solución del Modelo Abierto.....	158
Multiplicadores Interindustriales de Puerto Rico 2012.....	160
Multiplicador de Producción	160
Multiplicador de Ingreso.....	161
Multiplicador de Empleo.....	163
Eslabonamientos de Multiplicadores en el Modelo de Insumo-Producto.....	166
Conclusión	166
Bibliografía.....	167

ÍNDICE DE TABLAS

1 Matriz Total de Transacciones Interindustriales	152
2 Matriz Doméstica de Transacciones Interindustriales.....	152
3 Demanda Final.....	153
4 Demanda Intermedia, Demanda Final y Producción, Insumo Producto.....	154
5 Matriz Valor Añadido Total	154
6 Matriz Doméstica de Coeficientes Directos Interindustriales	155
7 Matriz de Identidad	156
8 Matriz (I-A) Doméstica.....	156
9 Matriz Inversa Doméstica	157
10 Matriz Total Inversa.....	158
11 Vectores de Demanda Final (excluyendo cambio en inventarios)	158
11-A Producción generada por los Vectores de la Demanda Final.....	159
12 Empleo generado por los Vectores de Demanda Final.....	159
13 Ingreso generado por los Vectores de Demanda Final.....	160
14 Multiplicador de Producción Matriz Local y Total	161
15 Coeficientes Directos de Ingreso.....	162
16 Coeficientes Directos e Indirectos y Multiplicador de Ingreso Tipo I	162
17 Coeficientes Directos, Indirectos e Inducidos, Multiplicador de Ingreso Tipo II	163
18 Coeficientes Directos de Empleo	164
19 Coeficientes Directos e Indirectos y Multiplicador de Empleo Tipo I.....	164
20 Matriz Doméstica Inversa Aumentada.....	165
21 Coeficientes Directos, Indirectos e Inducidos, Multiplicador de Empleo Tipo II.....	165

VII. PUERTO RICO AEROSPACE AND DEFENSE INDUSTRY REPORT 2023

Industry History	171
Diagram 1 - A+D Historical Timeline.....	172
Industry Composition	173
Industry Employment and Wages.....	176
Diagram 2 – The Aerospace and Defense Sector.....	176
Industry Perspective.....	181
Supply chain.....	182
Digital transformation.....	182
Talent	183
Decarbonization	183
Emerging markets.....	184
Exhibit A - Aerospace and Defense Cluster Map.....	186
Exhibit B - Aerospace and Defense Companies—Brief Description.....	187

ÍNDICE DE TABLAS

1 List of Company by Location and by Type of Goods and Services.....	174
2 List of Engineering Schools, Research Centers and Other Entities.....	175
3 Location Quotient.....	178
4 Wages Comparison for Aerospace Related Occupations as of May 2021.....	179
5 Compensation Cost Puerto Rico Jurisdiction	181

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Average Annual Wage per Selected Aerospace Related Occupations.....	177
2 Wage Percentile Distribution for Aerospace Engineers	180

GLOSARIO	G1
-----------------------	----

APÉNDICE ESTADÍSTICO	A1
-----------------------------------	----

ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2022

Economía de Puerto Rico en el año fiscal 2022

Las medidas programáticas del Gobierno de Puerto Rico que incluyen el crédito por trabajo, salario mínimo, y reestructuración de la deuda se reflejaron positivamente en la economía de Puerto Rico en el año fiscal 2022. A esto se unieron factores tales como: recuperación en la actividad turística, mercado laboral estable, incremento en los salarios y crecimiento del Producto Bruto Real de EE. UU. Ciertamente, la guerra entre Rusia y Ucrania impactó la economía global conllevando un aumento inmediato en los precios de los alimentos y en la energía, además de una interrupción en la cadena de distribución, lo que afectó los precios de los bienes y servicios al consumidor. Esto se reflejó en el aumento en el consumo de bienes y servicios de las personas en 13.6 por ciento y en el índice del gasto de consumo personal de 4.7 por ciento en el año fiscal 2022. Los ajustes en la Tasa de Interés Preferencial por parte del Banco de la Reserva Federal de EE. UU. estableciendo la política pública para controlar la inflación fue otro factor importante que inmediatamente impactó la economía de Puerto Rico. Conjuntamente, el alza en el empleo y baja en el desempleo contribuyeron al crecimiento de 3.7 por ciento de la economía de Puerto Rico en el año fiscal 2022, respecto al año fiscal 2021.

En la primera parte de este capítulo se presenta un análisis del comportamiento de la economía de Puerto Rico durante el año fiscal 2022. Luego, el comportamiento de los indicadores económicos en los primeros meses del año fiscal 2023. De igual manera, se analizan las perspectivas de la economía de Puerto Rico para los años fiscales 2023 y 2024, utilizando el Modelo Econométrico Dinámico de la Junta de Planificación.

Producto Bruto

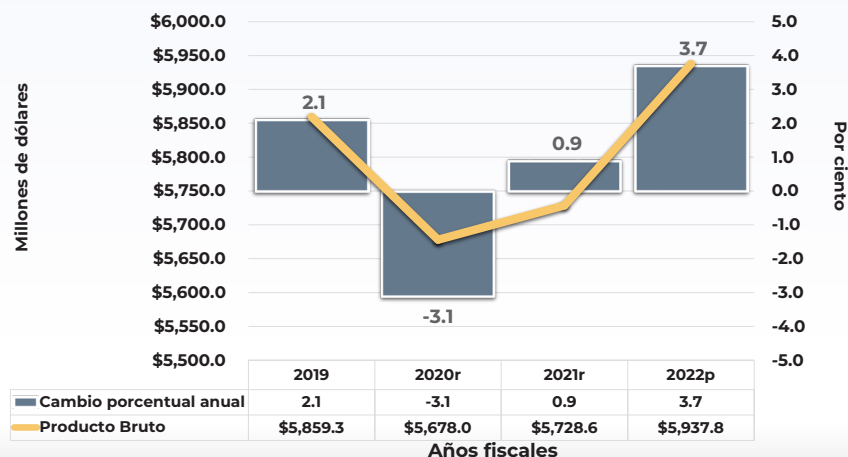
En el año fiscal 2022, la economía de Puerto Rico, medida a través del producto bruto (PB) constante (eliminando los efectos de la inflación), presentó un aumento de 3.7 por ciento. Esto reflejó un cambio de 2.8 puntos porcentuales entre el comportamiento de la economía del año fiscal 2022 y el año fiscal 2021 (**Gráficas 1 y 2**). El sistema de cuentas sociales de Puerto Rico está fundamentado en un sistema de contabilidad balanceada entre ingresos y gastos. El PB por el lado de los gastos se compone de los gastos de consumo personal, gastos de consumo de gobierno, inversión en construcción, inversión en maquinaria y equipo, cambio en inventarios, y las ventas netas (exportaciones netas menos importaciones netas).

El crecimiento de la economía de Puerto Rico durante el año fiscal 2022 se debió principalmente a incrementos en las siguientes variables: los gastos de consumo personal, 8.5 por ciento; las exportaciones de mercancía y servicios, 4.8 por ciento; y la inversión interna total de capital fijo, 12.6 por ciento.

La revisión de los estimados del PB a precios constantes en los años fiscales 2020, y 2021 fue de -3.1, y 0.9 por ciento, respectivamente (**Tabla 1**).

A precios corrientes, el estimado preliminar del PB en el año fiscal 2022 fue \$77,953.5 millones o 6.9 por ciento. La revisión de los estimados del PB corriente para los años fiscales 2020, y 2021 totalizó en \$70,353.3 y \$72,950.6 millones o -0.6 y 3.7 por ciento (**Tabla 2**).

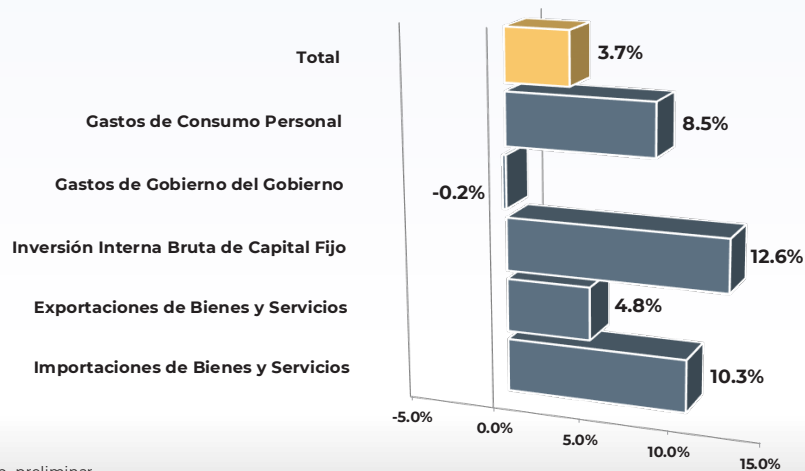
Gráfica 1
CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2019-2022p



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gráfica 2
CRECIMIENTO DE LAS VARIABLES DEL PRODUCTO BRUTO
A PRECIOS CONSTANTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCAL 2022p



p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 1

Producto Bruto a precios constantes							
Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales							
	2020r	2021r	2022p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)	9,222.4	9,262.4	9,559.4	40.0	297.0	0.4	3.2
PRODUCTO BRUTO	5,678.0	5,728.6	5,937.8	50.6	209.2	0.9	3.7
Demanda interna de bienes y servicios	12,222.5	13,840.3	15,260.3	1,617.8	1,420.1	13.2	10.3
Gastos de consumo personal	8,921.2	10,636.8	11,539.1	1,715.6	902.4	19.2	8.5
Artículos duraderos	1,814.9	2,742.1	2,850.0	927.2	107.9	51.1	3.9
Artículos no duraderos	3,374.4	3,862.0	4,027.7	487.6	165.7	14.4	4.3
Servicios	3,731.9	4,032.6	4,661.4	300.8	628.8	8.1	15.6
Gastos de consumo del gobierno	1,710.0	1,734.8	1,731.7	24.8	(3.1)	1.5	(0.2)
Central (I)	1,228.2	1,239.9	1,242.0	11.7	2.1	1.0	0.2
Municipios	481.7	494.8	489.7	13.1	(5.1)	2.7	(1.0)
Inversión interna bruta, total	1,591.3	1,468.8	1,989.6	(122.5)	520.8	(7.7)	35.5
Cambio en inventarios	64.3	(203.9)	106.9	(268.1)	310.7	(417.2)	(152.4)
Inversión interna bruta de capital fijo	1,527.0	1,672.6	1,882.7	145.6	210.1	9.5	12.6
Construcción	348.9	386.5	392.4	37.7	5.9	10.8	1.5
Empresas privadas	101.0	105.3	121.4	4.3	16.1	4.2	15.3
Empresas públicas	211.3	251.1	250.9	39.8	(0.3)	18.8	(0.1)
Gobierno	36.5	30.1	20.2	(6.4)	(9.9)	(17.6)	(33.0)
Central (I)	29.2	23.4	16.2	(5.7)	(7.2)	(19.6)	(30.9)
Municipios	7.4	6.6	4.0	(0.7)	(2.7)	(9.8)	(40.5)
Maquinaria y equipo	1,178.2	1,286.1	1,490.3	107.9	204.2	9.2	15.9
Empresas privadas	1,141.7	1,245.6	1,445.7	103.9	200.1	9.1	16.1
Empresas públicas	9.0	6.0	5.4	(3.1)	(0.6)	(33.9)	(9.6)
Gobierno	27.5	34.5	39.2	7.1	4.6	25.8	13.4
Central (I)	20.5	28.1	32.5	7.5	4.4	36.6	15.8
Municipios	6.9	6.5	6.7	(0.4)	0.2	(6.4)	3.1
Ventas netas al resto del mundo	(6,544.5)	(8,111.7)	(9,322.5)	(1,567.2)	(1,210.9)	(23.9)	(14.9)
Ventas al resto del mundo	7,052.1	6,862.6	7,195.0	(189.5)	332.4	(2.7)	4.8
Mercancía	5,600.1	5,343.8	5,593.6	(256.4)	249.9	(4.6)	4.7
Servicios	1,452.0	1,518.9	1,601.4	66.9	82.5	4.6	5.4
Compras al resto del mundo	13,596.6	14,974.3	16,517.5	1,377.7	1,543.2	10.1	10.3
Mercancía	6,328.4	7,839.6	8,852.6	1,511.2	1,013.0	23.9	12.9
Servicios	7,268.2	7,134.7	7,664.9	(133.5)	530.3	(1.8)	7.4

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(I) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 2

Producto Bruto a precios corrientes							
Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales							
	2020r	2021r	2022p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)	103,130.9	106,368.9	113,434.8	3,238.1	7,065.8	3.1	6.6
PRODUCTO BRUTO	70,353.3	72,950.6	77,953.5	2,597.3	5,002.9	3.7	6.9
Demanda interna de bienes y servicios	84,404.3	91,689.9	105,351.4	7,285.6	13,661.6	8.6	14.9
Gastos de consumo personal	65,469.6	72,528.9	82,415.5	7,059.3	9,886.6	10.8	13.6
Artículos duraderos	6,324.9	9,546.4	10,461.5	3,221.6	915.1	50.9	9.6
Artículos no duraderos	27,056.8	29,364.5	33,003.4	2,307.7	3,638.9	8.5	12.4
Servicios	32,087.9	33,618.0	38,950.6	1,530.0	5,332.6	4.8	15.9
Gastos de consumo del gobierno	7,713.0	7,588.7	7,794.5	(124.3)	205.7	(1.6)	2.7
Central (1)	5,254.2	5,124.1	5,272.3	(130.0)	148.1	(2.5)	2.9
Municipios	2,458.9	2,464.6	2,522.2	5.7	57.6	0.2	2.3
Inversión interna bruta, total	11,221.6	11,572.2	15,141.4	350.6	3,569.2	3.1	30.8
Cambio en inventarios	515.2	(1,090.4)	863.8	(1,605.6)	1,954.2	(311.7)	(179.2)
Inversión interna bruta de capital fijo	10,706.5	12,662.6	14,277.6	1,956.2	1,615.0	18.3	12.8
Construcción	3,722.4	4,507.4	4,846.0	785.0	338.6	21.1	7.5
Empresas privadas	1,077.7	1,227.8	1,499.0	150.1	271.2	13.9	22.1
Empresas públicas	2,254.9	2,928.7	3,098.0	673.8	169.3	29.9	5.8
Gobierno	389.8	350.9	249.0	(38.9)	(101.9)	(10.0)	(29.0)
Central (1)	311.2	273.4	200.1	(37.8)	(73.3)	(12.1)	(26.8)
Municipios	78.6	77.5	48.9	(1.1)	(28.6)	(1.4)	(36.9)
Maquinaria y equipo	6,984.1	8,155.2	9,431.6	1,171.1	1,276.4	16.8	15.7
Empresas privadas	6,767.7	7,898.4	9,149.6	1,130.6	1,251.2	16.7	15.8
Empresas públicas	53.6	37.9	34.2	(15.7)	(3.7)	(29.3)	(9.8)
Gobierno	162.7	219.0	247.9	56.2	28.9	34.6	13.2
Central (1)	121.7	177.9	205.6	56.2	27.7	46.1	15.6
Municipios	41.0	41.0	42.2	0.0	1.2	0.1	2.9
Ventas netas al resto del mundo	(14,051.0)	(18,739.3)	(27,398.0)	(4,688.2)	(8,658.7)	(33.4)	(46.2)
Ventas al resto del mundo	73,830.7	70,140.3	72,153.9	(3,690.4)	2,013.6	(5.0)	2.9
Mercancía	64,600.1	61,132.5	62,240.1	(3,467.6)	1,107.6	(5.4)	1.8
Servicios	9,230.6	9,007.8	9,913.7	(222.8)	905.9	(2.4)	10.1
Compras al resto del mundo	87,881.8	88,879.6	99,551.9	997.8	10,672.3	1.1	12.0
Mercancía	45,349.4	45,712.9	52,566.7	363.5	6,853.8	0.8	15.0
Servicios	42,532.4	43,166.7	46,985.2	634.3	3,818.5	1.5	8.8

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

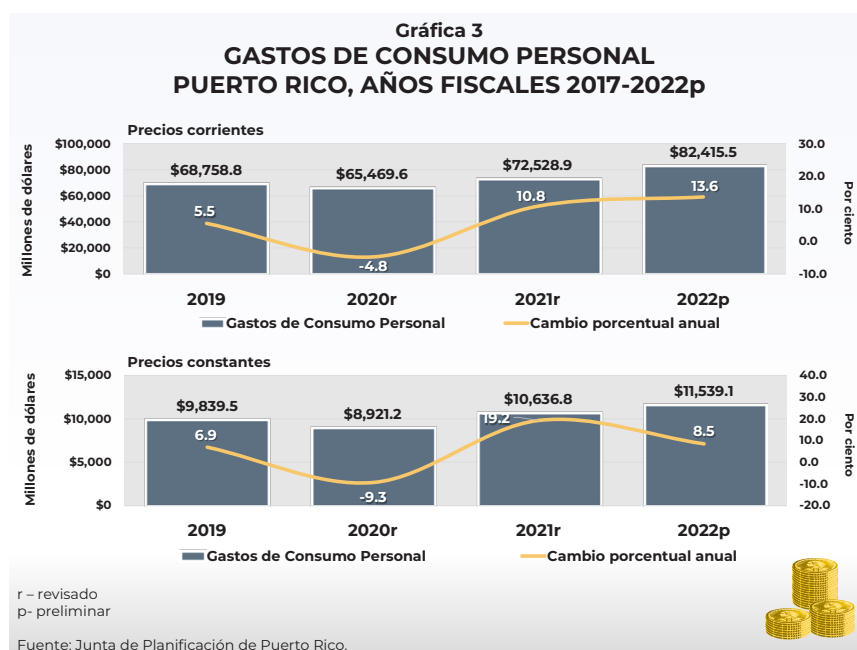
() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gastos de consumo personal

Los gastos de consumo personal representan el componente principal dentro de la demanda interna y está compuesto por grupos seleccionados de productos: bienes duraderos, bienes no duraderos, y servicios. A precios corrientes, el renglón de bienes o artículos (duraderos y no duraderos) es el que tiene mayor participación en los gastos de consumo de las personas, con 52.7 por ciento del total. A precios corrientes, los gastos de consumo personal sumaron \$82,415.5 millones en el año fiscal 2022 y el nivel del año fiscal 2021 fue \$72,528.9 millones. Esto representó un aumento de \$9,886.6 millones o 13.6 por ciento **(Gráfica 3 y Tabla 3)**.



A precios constantes, el gasto de consumo personal en el año fiscal 2022 registró \$11,539.1 millones, para un alza de 8.5 por ciento en comparación con el año fiscal 2021, donde reflejó \$10,636.8 millones. Los productos duraderos y no duraderos a precios constantes crecieron 3.9 y 4.3 por ciento, respectivamente en el año fiscal 2022, cuando se compara con el año fiscal 2021. Asimismo, el gasto de consumo personal en servicios a precios constantes aumentó 15.6 por ciento en el año fiscal 2022 contra el año fiscal 2021. Es importante destacar, que los gastos de consumo personal representaron el 75.6 por ciento de la demanda interna real en el año fiscal 2022.

A precios constantes, los gastos de consumo personal en: funcionamiento de hogar; ropa y accesorios; y servicios médicos y funerarios fueron los de mayor impacto en el total del gasto de las personas.

Tabla 3

Gastos de consumo personal por tipo principal de producto Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales							
	2020r	2021r	2022p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	65,469.6	72,528.9	82,415.5	7,059.3	9,886.6	10.8	13.6
Alimentos	9,685.6	9,815.5	10,861.3	129.9	1,045.8	1.3	10.7
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,780.3	2,198.4	2,324.4	418.0	126.0	23.5	5.7
Ropa y accesorios	2,448.3	3,069.4	3,001.8	621.1	(67.5)	25.4	(2.2)
Cuidado personal	940.7	1,096.7	1,257.6	156.1	160.9	16.6	14.7
Vivienda	9,252.9	10,363.3	13,368.6	1,110.4	3,005.3	12.0	29.0
Funcionamiento del hogar	8,469.2	9,952.0	11,111.4	1,482.7	1,159.5	17.5	11.7
Servicios médicos y funerarios	17,526.2	18,529.0	20,653.1	1,002.9	2,124.1	5.7	11.5
Servicios comerciales	3,524.1	3,956.1	4,210.3	432.0	254.3	12.3	6.4
Transportación	6,379.1	7,687.4	9,311.1	1,308.3	1,623.7	20.5	21.1
Recreación	4,976.3	5,077.9	5,265.5	101.5	187.6	2.0	3.7
Educación	1,869.8	1,740.8	1,803.6	(129.0)	62.8	(6.9)	3.6
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	16.3	16.1	16.6	(0.2)	0.5	(1.4)	3.0
Viajes al exterior	745.3	786.7	1,406.7	41.4	620.0	5.6	78.8
Compras misceláneas	776.1	1,026.2	1,153.5	250.1	127.3	32.2	12.4
 Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	 68,390.3	 75,315.4	 85,745.6	 6,925.1	 10,430.2	 10.1	 13.8
 Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	 2,920.7	 2,786.5	 3,330.1	 (134.2)	 543.6	 (4.6)	 19.5

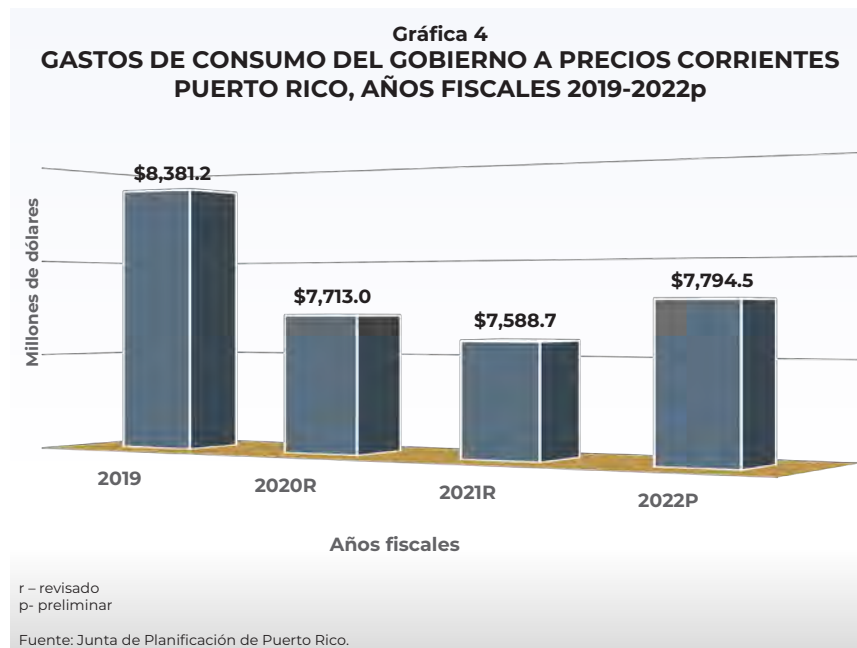
r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gastos de consumo del gobierno

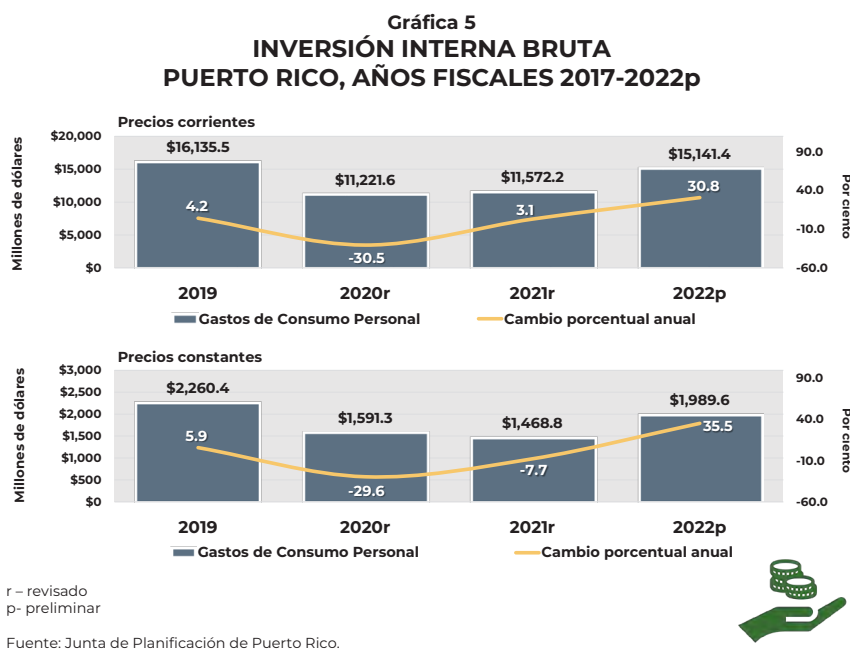
El gasto de consumo del gobierno se refiere al gasto realizado por las entidades gubernamentales en bienes y servicios para cumplir con sus funciones y brindar servicios públicos. Estos se componen de la compensación de empleados, servicios consultivos y las compras netas de bienes y servicios correspondientes al gobierno central y los municipios. En el año fiscal 2022, los gastos de consumo del gobierno alcanzaron \$7,794.5 millones a precios corrientes, un aumento de 2.7 por ciento o \$205.7 millones comparado con el nivel del año fiscal 2021 que fue \$7,588.7 millones (**Gráfica 4**). A precios constantes, los gastos de consumo del gobierno totalizaron \$1,731.7 millones, con una merma de \$3.1 millones o 0.2 por ciento comparado con \$1,734.8 millones registrados en el año fiscal anterior (**Tabla 1**).



Inversión interna bruta total

La inversión interna bruta total se refiere al nivel de inversión para capital fijo para la producción de bienes y servicios en la economía de Puerto Rico. Está incluye tanto la inversión realizada por el sector privado como la inversión realizada por el sector público. Se compone de las partidas de inversión en construcción, inversión en maquinaria y equipo, y cambio en inventarios.

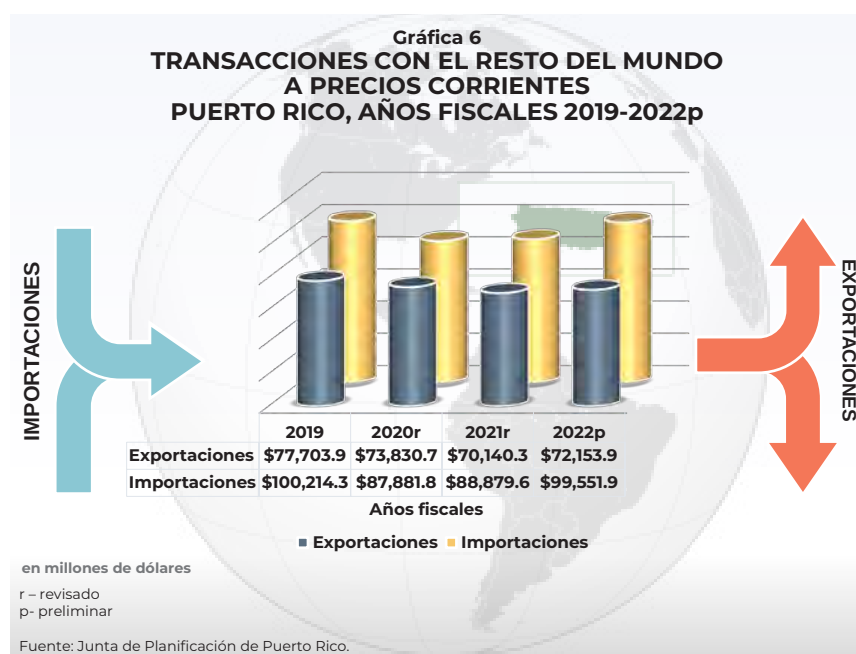
La inversión interna bruta total a precios corrientes totalizó \$15,141.4 millones en el año fiscal 2022. Esto representó un incremento de \$3,569.2 millones o 30.8 por ciento, al compararse con los \$11,572.2 millones del año fiscal 2021 (**Gráfica 5 y Tabla 2**).



La inversión interna bruta total a precios constantes creció 35.5 por ciento en el año fiscal 2022. La inversión en maquinaria y equipo constante fue 15.9 por ciento mayor en el 2022, esto cimentado por la disminución en los diversos índices de precios del productor de EE. UU. utilizados para deflacionar los componentes de la inversión en maquinaria y equipo. A precios constantes, la inversión en construcción incrementó 1.5 por ciento, siendo la construcción por parte de las empresas privadas responsable con un crecimiento de 15.3 por ciento o \$16.1 millones a precios constantes en el año fiscal 2022 **(Tabla 1)**.

Ventas netas al resto del mundo

Puerto Rico posee una economía abierta que depende de la inversión extranjera. El grado de apertura de las economías modernas facilita la participación del capital extranjero en la mayoría de los países. Debido a esto, el saldo neto de las transacciones de importación y exportación con otros países desempeña un papel significativo entre los elementos que conforman el Producto Bruto de Puerto Rico. Durante el año fiscal 2022, se registraron ventas de bienes y servicios por un valor total de \$72,153.9 millones a precios corrientes, lo cual representó un incremento de 2.9 por ciento o \$2,013.6 millones en comparación con el año fiscal 2021. Por otro lado, las compras de bienes y servicios alcanzaron los \$99,551.9 millones, para un aumento de \$10,672.3 millones o 12.0 por ciento, con relación al año fiscal anterior. Como resultado, se generó un saldo negativo con el resto del mundo de \$27,398.0 millones o el 46.2 por ciento **(Gráfica 6 y Tabla 2)**.



Comercio exterior

Exportaciones

El valor de las exportaciones registradas durante el año fiscal 2022 alcanzó la cifra de \$59,787.0 millones, lo cual reflejó un incremento de \$1,871.2 millones o 3.2 por ciento en comparación con \$57,915.8 millones registrados en el año fiscal 2021. Las exportaciones del sector manufacturero durante el año fiscal 2022 ascendieron a \$59,132.2 millones, lo cual representó el 99.0 por ciento del valor total de las exportaciones. La gran mayoría de las exportaciones tienen su origen en la industria manufacturera, en particular en los productos químicos farmacéuticos y medicamentos que alcanzó un valor de \$45,521.6 millones.

Importaciones

Las importaciones de mercancía registrada, según el Departamento de Comercio de los EE. UU., totalizaron \$51,509.0 millones durante el año fiscal 2022. Esto representó un aumento de \$6,457.4 millones o 14.3 por ciento sobre el nivel de \$45,051.5 millones registrados en el año fiscal 2021. Este es el valor de las importaciones de mercancía registrada más alto en la historia de Puerto Rico. También, los precios de las importaciones de mercancía registrada subieron 13.3 por ciento. Es importante destacar, que el aumento en los precios de las importaciones impacta de manera inversa el deflactor implícito del producto bruto.

Las importaciones procedentes de los Estados Unidos totalizaron \$27,951.4 millones, para un aumento de \$2,517.0 millones o 9.9 por ciento, con respecto al nivel del año fiscal 2021. Las importaciones de países extranjeros reflejaron un incremento de \$3,711.0 millones o 19.0 por ciento, mientras en Islas Vírgenes reflejaron un alza de \$229.3 millones.

Producto interno bruto

El producto interno bruto (PIB) es una medida económica ampliamente utilizada que representa el valor monetario de todos los bienes y servicios finales producidos durante un período de tiempo determinado, generalmente un año. Es una medida clave para evaluar la actividad económica y el tamaño de una economía. El PIB es un indicador macroeconómico importante para comparar el redimiento económico, analizar tendencias de crecimiento, evaluar el bienestar económico de la población y proporcionar información para la formulación de políticas económicas. En el año fiscal 2022, el PIB real cerró en \$9,559.4 millones, en comparación con \$9,262.4 millones registrado en el año fiscal 2021. Esto representó un aumento de \$297.0 millones o 3.2 por ciento (**Tabla 1**).

En términos nominales, el PIB totalizó \$113,434.8 millones en el año fiscal 2022, lo que reflejó un alza de \$7,065.8 millones o 6.6 por ciento comparado con \$106,368.9 millones del año fiscal anterior **(Tabla 4)**. Todas las industrias reflejaron aumentos excepto minería. Entre los componentes del PIB, la manufactura fue el sector industrial de mayor importancia, seguido por Bienes Raíces y Renta **(Gráfica 7)**.

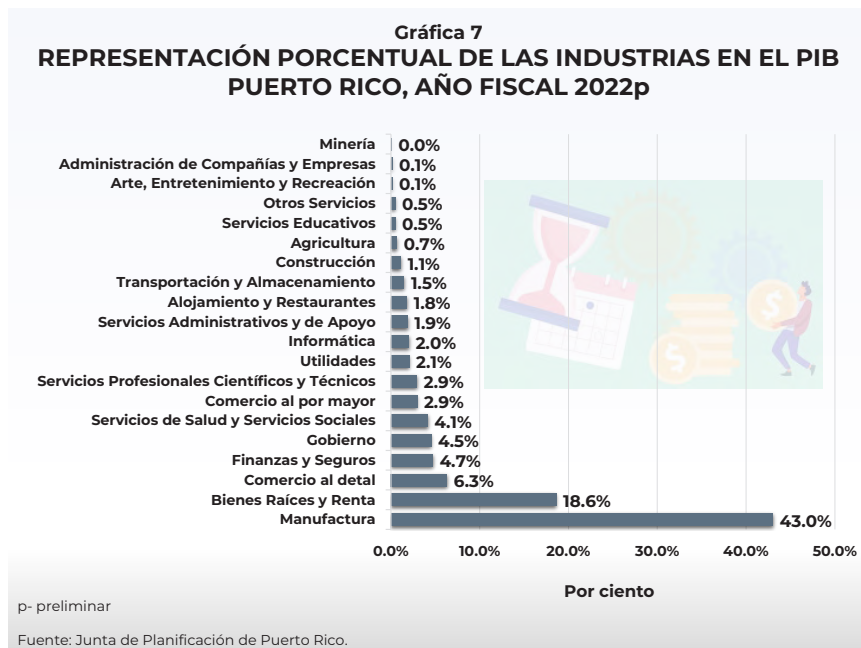
Tabla 4

Producto interno bruto por sector industrial principal							
Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales)							
	2020r	2021r	2022p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)	103,130.9	106,368.9	113,434.8	3,238.1	7,065.8	3.1	6.6
Agricultura	681.7	710.1	750.1	28.4	40.0	4.2	5.6
Minería	40.8	47.3	46.6	6.5	(0.7)	16.0	(1.5)
Utilidades	1,616.0	1,992.1	2,351.3	376.1	359.2	23.3	18.0
Construcción	970.4	1,079.2	1,248.7	108.8	169.5	11.2	15.7
Manufactura	49,265.1	48,654.3	48,796.4	(610.8)	142.1	(1.2)	0.3
Comercio al por mayor	2,706.2	2,870.0	3,333.5	163.8	463.5	6.1	16.1
Comercio al detal	5,618.1	6,331.7	7,158.2	713.6	826.5	12.7	13.1
Transportación y Almacenamiento	1,517.7	1,541.5	1,677.7	23.8	136.1	1.6	8.8
Informática	1,983.5	2,195.5	2,272.7	212.0	77.2	10.7	3.5
Finanzas y Seguros	4,661.6	5,060.4	5,338.3	398.8	277.9	8.6	5.5
Bienes Raíces y Renta	17,320.5	17,921.3	21,121.4	600.8	3,200.1	3.5	17.9
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	2,837.2	2,978.7	3,331.4	141.5	352.8	5.0	11.8
Administración de Compañías y Empresas	104.1	115.5	147.8	11.5	32.3	11.0	28.0
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,855.4	1,898.9	2,133.4	43.5	234.5	2.3	12.3
Servicios Educativos	508.1	500.8	547.2	(7.4)	46.5	(1.5)	9.3
Servicios de Salud y Servicios Sociales	4,124.8	4,291.2	4,672.1	166.4	380.9	4.0	8.9
Arte, Entretenimiento y Recreación	186.5	133.1	164.1	(53.4)	31.0	(28.6)	23.3
Alojamiento y Restaurantes	1,952.2	1,888.5	2,033.1	(63.7)	144.7	(3.3)	7.7
Otros Servicios	447.7	463.9	535.1	16.2	71.2	3.6	15.3
Gobierno	5,308.6	5,129.1	5,144.1	(179.5)	15.0	(3.4)	0.3
Central	4,037.8	3,857.8	3,835.0	(180.0)	(22.8)	(4.5)	(0.6)
Municipios	1,270.8	1,271.4	1,309.1	0.5	37.7	0.0	3.0
Discrepancia estadística	(575.3)	565.8	631.4	1,141.2	65.6	(198.4)	11.6

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.



Ingreso neto

El ingreso neto, es una medida clave para evaluar la eficiencia económica, el nivel de rentabilidad y el bienestar económico en general, que incluye los pagos a los factores de producción (ingresos procedentes de la propiedad y compensaciones a empleados) de los residentes en el país, independientemente donde se genere el pago, totalizó \$60,553.9 millones en el año fiscal 2022. Esto representó un incremento de \$3,828.9 millones o 6.7 por ciento, respecto al año fiscal 2021, cuando alcanzó \$56,725.5 millones (**Gráfica 8 y Tabla 5**).

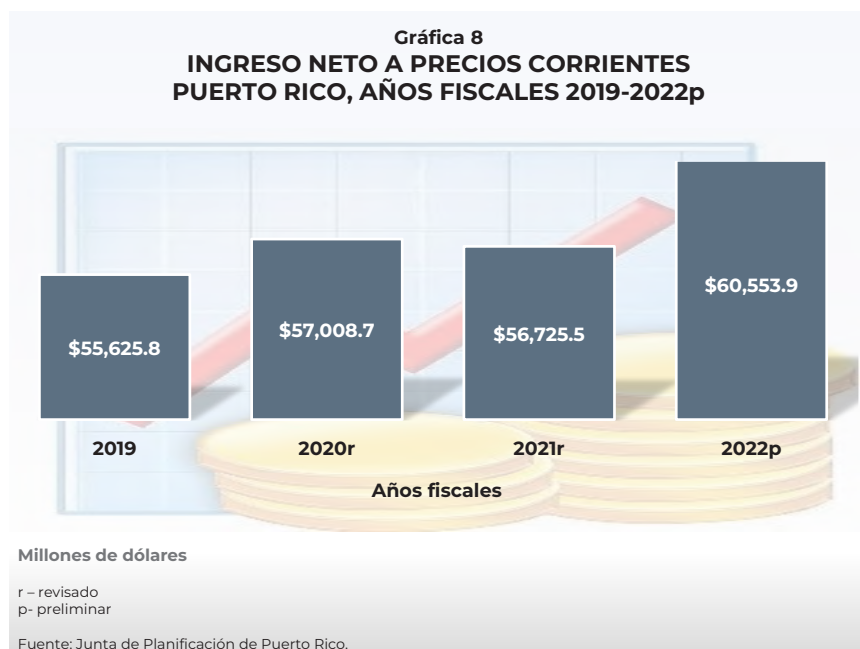


Tabla 5

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal							
Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales							
	2020r	2021r	2022p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
INGRESO NETO	57,008.7	56,725.5	60,553.9	(283.3)	3,828.5	(0.5)	6.7
Compensación a empleados	27,263.8	27,465.6	29,627.5	201.7	2,162.0	0.7	7.9
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	29,745.0	29,260.0	30,926.5	(485.0)	1,666.5	(1.6)	5.7
Menos: Resto del mundo	(32,777.6)	(33,418.3)	(35,481.3)	(640.7)	(2,062.9)	2.0	6.2
Compensación a empleados	1,202.3	1,080.6	1,154.5	(121.7)	73.9	(10.1)	6.8
Ingresos procedentes de la propiedad	(33,979.9)	(34,498.9)	(36,635.7)	(519.0)	(2,136.8)	1.5	6.2
INGRESO INTERNO NETO	89,786.5	90,143.9	96,035.3	357.4	5,891.4	0.4	6.5
Compensación a empleados	26,061.6	26,385.0	28,473.1	323.4	2,088.1	1.2	7.9
Ingresos procedentes de la propiedad	63,724.9	63,758.9	67,562.2	34.0	3,803.3	0.1	6.0
Agricultura	684.8	713.0	754.1	28.2	41.1	4.1	5.8
Compensación a empleados	130.5	131.0	144.3	0.5	13.3	0.4	10.2
Ingresos procedentes de la propiedad	554.3	582.0	609.8	27.7	27.8	5.0	4.8
Minería	37.8	42.4	41.5	4.5	(0.9)	12.0	(2.1)
Compensación a empleados	24.2	25.5	24.3	1.3	(1.2)	5.5	(4.7)
Ingresos procedentes de la propiedad	13.7	16.9	17.2	3.2	0.3	23.5	1.8
Utilidades	916.5	1,296.0	1,658.2	379.5	362.2	41.4	27.9
Compensación a empleados	725.1	755.3	586.9	30.2	(168.4)	4.2	(22.3)
Ingresos procedentes de la propiedad	191.4	540.7	1,071.4	349.3	530.7	182.5	98.1
Construcción	872.9	957.6	1,107.8	84.7	150.1	9.7	15.7
Compensación a empleados	688.4	740.1	854.7	51.7	114.5	7.5	15.5
Ingresos procedentes de la propiedad	184.5	217.5	253.1	33.0	35.6	17.9	16.4
Manufactura	45,624.7	44,466.5	44,413.4	(1,158.2)	(53.1)	(2.5)	(0.1)
Compensación a empleados	3,342.0	3,338.9	3,578.8	(3.1)	239.9	(0.1)	7.2
Ingresos procedentes de la propiedad	42,282.7	41,127.6	40,834.6	(1,155.0)	(293.1)	(2.7)	(0.7)
Comercio al por mayor	2,333.4	2,448.4	2,876.1	115.1	427.7	4.9	17.5
Compensación a empleados	1,536.6	1,608.0	1,991.9	71.3	384.0	4.6	23.9
Ingresos procedentes de la propiedad	796.7	840.5	884.2	43.7	43.7	5.5	5.2
Comercio al detal	4,965.4	5,565.8	6,303.3	600.4	737.4	12.1	13.2
Compensación a empleados	2,671.3	2,988.7	3,330.2	317.5	341.5	11.9	11.4
Ingresos procedentes de la propiedad	2,294.1	2,577.1	2,973.1	283.0	396.0	12.3	15.4
Transportación y Almacenamiento	833.6	819.9	881.9	(13.8)	62.0	(1.6)	7.6
Compensación a empleados	603.7	592.1	657.8	(11.6)	65.7	(1.9)	11.1
Ingresos procedentes de la propiedad	229.9	227.8	224.1	(2.1)	(3.7)	(0.9)	(1.6)

Tabla 5

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal (Cont.)
(En millones de dólares - años fiscales)

	2020r	2021r	2022p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
Informática	918.4	937.8	972.7	19.4	34.9	2.1	3.7
Compensación a empleados	718.0	706.5	740.2	(11.5)	33.7	(1.6)	4.8
Ingresos procedentes de la propiedad	200.4	231.3	232.5	30.9	1.2	15.4	0.5
Finanzas y Seguros	3,392.5	3,744.7	3,910.5	352.2	165.8	10.4	4.4
Compensación a empleados	2,015.4	2,005.8	2,165.0	(9.6)	159.2	(0.5)	7.9
Ingresos procedentes de la propiedad	1,377.1	1,738.9	1,745.6	361.8	6.6	26.3	0.4
Bienes Raíces y Renta	13,372.5	13,353.4	16,170.3	(19.0)	2,816.8	(0.1)	21.1
Compensación a empleados	653.8	663.9	747.0	10.1	83.1	1.6	12.5
Ingresos procedentes de la propiedad	12,718.7	12,689.6	15,423.3	(29.1)	2,733.8	(0.2)	21.5
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	2,617.0	2,719.5	3,033.3	102.5	313.8	3.9	11.5
Compensación a empleados	1,770.0	1,835.4	2,039.7	65.4	204.3	3.7	11.1
Ingresos procedentes de la propiedad	847.1	884.1	993.6	37.0	109.5	4.4	12.4
Administración de Compañías y Empresas	83.6	91.5	119.3	7.9	27.8	9.4	30.4
Compensación a empleados	56.5	61.5	79.3	4.9	17.9	8.7	29.1
Ingresos procedentes de la propiedad	27.1	30.0	40.0	2.9	10.0	10.9	33.2
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,712.0	1,739.4	1,960.4	27.4	220.9	1.6	12.7
Compensación a empleados	1,460.0	1,487.3	1,668.8	27.3	181.5	1.9	12.2
Ingresos procedentes de la propiedad	252.0	252.2	291.6	0.2	39.4	0.1	15.6
Servicios Educativos	419.2	405.9	444.6	(13.2)	38.6	(3.2)	9.5
Compensación a empleados	368.5	359.6	394.5	(8.9)	34.8	(2.4)	9.7
Ingresos procedentes de la propiedad	50.7	46.3	50.1	(4.4)	3.8	(8.6)	8.2
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,606.8	3,714.0	4,049.6	107.2	335.6	3.0	9.0
Compensación a empleados	2,455.7	2,483.6	2,683.9	27.9	200.3	1.1	8.1
Ingresos procedentes de la propiedad	1,151.1	1,230.4	1,365.7	79.3	135.3	6.9	11.0
Arte, Entretenimiento y Recreación	106.9	100.7	128.9	(6.2)	28.3	(5.8)	28.1
Compensación a empleados	90.3	81.5	106.4	(8.8)	24.9	(9.7)	30.6
Ingresos procedentes de la propiedad	16.6	19.2	22.5	2.6	3.3	15.5	17.2
Alojamiento y Restaurantes	1,595.8	1,505.2	1,610.0	(90.7)	104.8	(5.7)	7.0
Compensación a empleados	1,113.4	1,056.6	1,146.9	(56.8)	90.3	(5.1)	8.5
Ingresos procedentes de la propiedad	482.4	448.6	463.1	(33.8)	14.5	(7.0)	3.2
Otros Servicios	383.9	392.9	455.3	8.9	62.4	2.3	15.9
Compensación a empleados	329.5	334.6	388.5	5.1	53.9	1.6	16.1
Ingresos procedentes de la propiedad	54.4	58.2	66.8	3.8	8.5	7.1	14.6
Gobierno (2)	5,308.6	5,129.1	5,144.1	(179.5)	15.0	(3.4)	0.3
Compensación a empleados	5,308.6	5,129.1	5,144.1	(179.5)	15.0	(3.4)	0.3
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0	0	0	0

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La compensación a empleados se refiere al conjunto de pagos y beneficios que reciben los trabajadores a cambio de su labor en una empresa o en la economía en general. Incluye tanto los salarios y sueldos como otras formas de remuneración y prestaciones ofrecidas por los empleadores. En el año fiscal 2022 esta totalizó \$29,627.5 millones, para \$2,162.0 millones o 7.9 por ciento más, que el registrado en el año fiscal 2021.

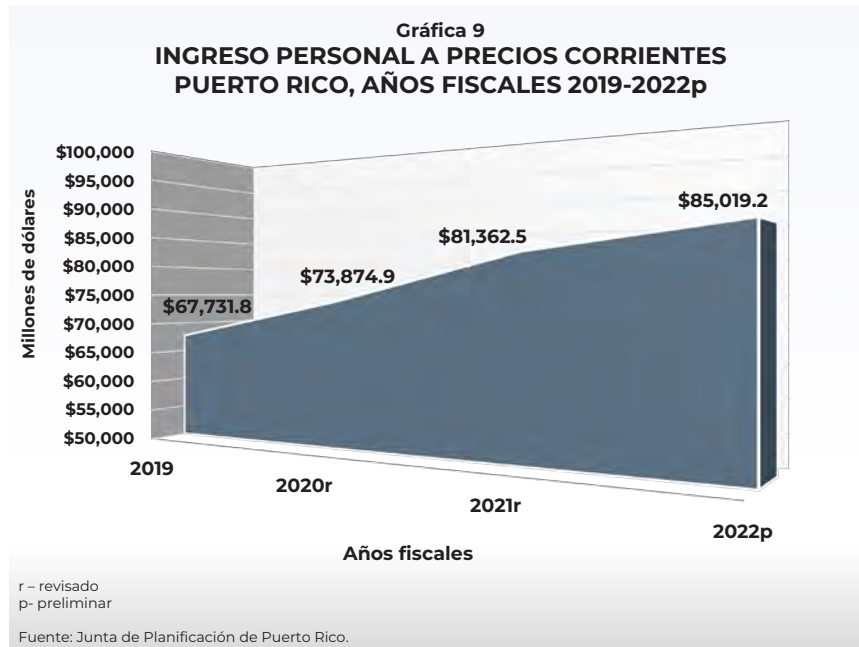
El otro componente del ingreso neto, los ingresos procedentes de la propiedad se refieren a los flujos de ingresos generados por los activos de propiedad de una persona, empresa o entidad. Estos ingresos pueden incluir diversas formas tales como: alquiler, intereses, dividendos, regalías, y por ganancias de capital. En el año fiscal 2022, éstos totalizaron \$30,926.5 millones, para un crecimiento de 5.7 por ciento o \$1,666.5 millones, en relación con el año fiscal 2021. Su participación relativa en el ingreso neto fue 51.1 por ciento en el año fiscal 2022.

El ingreso interno neto (IIN) es un indicador importante del valor agregado creado en una economía y se refiere a la medida del ingreso total generado en Puerto Rico por residentes como por no residentes en un período determinado, una vez que se han deducido los costos de depreciación o agotamiento de los activos fijos utilizados en la producción. El IIN alcanzó \$96,035.3 millones en el año fiscal 2022. Esto representó un aumento de 6.5 por ciento, al compararse con el año fiscal 2021 **(Tabla 5)**.

Ingreso personal

El ingreso personal se refiere al flujo de ingresos totales recibidos por los individuos antes de impuestos y deducciones durante un período determinado. Es una medida clave para comprender los flujos de efectivo y el nivel de ingresos disponibles para los individuos en una economía. Los ingresos recibidos por las personas de fuentes productivas están constituidos por la compensación de empleados y los ingresos procedentes de la propiedad. Las transferencias son los ingresos recibidos de fuentes no productivas. Estas incluyen partidas como: becas, pensiones, seguro social, entre otros.

En el año fiscal 2022, el ingreso personal fue \$85,019.2 millones, con un aumento de \$3,656.7 millones o 4.5 por ciento, al compararse con el año fiscal 2021 **(Gráfica 9)**. Los pagos de transferencias del gobierno central y municipios aumentaron 23.2 por ciento o \$88.5 millones.



El ingreso personal disponible representa el monto neto que disponen las personas, luego del pago de contribuciones para consumir o ahorrar. En el año fiscal 2022, esta variable registró un valor a precios corrientes de \$81,827.1 millones y reflejó un incremento de 4.1 por ciento o \$3,224.6 millones, en relación con el año fiscal 2021 (**Gráfica 10**).



Situación económica de las personas

Activos financieros de las personas

Los activos financieros de las personas son los instrumentos y bienes que poseen las personas y que tienen un valor económico y pueden generar ingresos financieros. Estos activos representan las inversiones y las reservas de valor que las personas poseen para satisfacer sus necesidades presentes y futuras. En el año fiscal 2022, los activos financieros de las personas totalizaron \$56,017.4 millones, para una disminución de 2.7 por ciento o \$1,555.5 millones, en relación con el año fiscal 2021. Esta baja se atribuye a un descenso en los depósitos en bancos comerciales de \$1,654.9 millones o 5.8 por ciento. Igualmente, los ahorros en las cooperativas locales muestran una disminución de \$73.0 millones o 0.7 por ciento. Las cooperativas federales reflejaron un alza de \$68.6 millones o 8.6 por ciento en comparación con el año fiscal 2021. Las reservas en fondos públicos de pensiones muestran una mengua de \$186.5 millones o 1.4 por ciento. Los ahorros en la AEELA totalizaron \$2,589.4 millones, lo que representó un incremento de 3.0 por ciento, en comparación con el año fiscal 2021. Los ahorros en cooperativas federales incrementaron **(Tabla 6)**.

Tabla 6

Activos financieros de las personas						
Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales						
	2021r	2022p	Cambio			
			Absoluto		Porcentual	
			2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	57,572.9	56,017.4	1,313.9	(1,555.5)	2.3	(2.7)
Depósitos en bancos comerciales 1/	28,712.4	27,057.5	(403.6)	(1,654.9)	(1.4)	(5.8)
Ahorros en bancos federales de ahorro 2/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,514.5	2,589.4	76.8	74.9	3.1	3.0
Ahorros en cooperativas locales	10,696.0	10,623.0	988.0	(73.0)	10.2	(0.7)
Ahorros en cooperativas federales	801.6	870.2	18.8	68.6	2.4	8.6
Reservas en fondos públicos de pensiones	13,418.9	13,232.4	329.9	(186.5)	2.5	(1.4)
Reservas en compañías de seguros de vida	1,604.7	1,644.9	535.6	40.2	50.1	2.5

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Deuda de los consumidores

La deuda de los consumidores se refiere a la cantidad de dinero que los individuos, hogares o familias adeudan a terceros, como instituciones financieras, empresas o entidades gubernamentales, debido a préstamos, créditos o financiamientos adquiridos. El total que los consumidores le deben a las entidades de financiamiento fue \$27,958.8 millones durante el año fiscal 2022, un aumento de \$3,486.3 millones o 14.2 por ciento, en relación con el año fiscal 2021. En el año fiscal 2022, los bancos comerciales constituyeron el principal acreedor de los consumidores, una participación relativa de 24.9 por ciento de la deuda total. La deuda de los consumidores en los bancos comerciales reflejó

un incremento de \$1,224.5 millones o 21.3 por ciento, en comparación al año fiscal 2021. La deuda de los consumidores en cooperativas locales de ahorro y crédito creció \$714.0 millones o 12.7 por ciento, contra el año fiscal 2021. Por otro lado, la deuda de los consumidores en las compañías de venta condicional en el año fiscal 2021 creció 14.4 por ciento o \$1,267.0 millones, en comparación con el año fiscal 2021 **(Tabla 7)**.

Tabla 7

Deuda de los consumidores						
Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales						
	2021r	2022p	Cambio			
			Absoluto		Porcentual	
			2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	24,472.5	27,958.8	1,497.4	3,486.3	6.5	14.2
Bancos comerciales (I)	5,737.4	6,961.9	117.4	1,224.5	2.1	21.3
Compañías de préstamos personales pequeños	218.5	242.6	(95.0)	24.1	(30.3)	11.1
Bancos federales de ahorro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Asociación de Empleados del Estado						
Libre Asociado de Puerto Rico	1,417.2	1,367.9	(91.8)	(49.3)	(6.1)	(3.5)
Cooperativas federales de ahorro y crédito	592.0	753.9	56.4	161.9	10.5	27.3
Cooperativas locales de ahorro y crédito	5,642.0	6,356.0	419.0	714.0	8.0	12.7
Fondos públicos de pensiones	193.6	150.0	(172.7)	(43.6)	(47.1)	(22.5)
Compañías de seguros	182.0	183.6	1.6	1.6	0.9	0.9
Compañías de venta condicional	8,823.8	10,090.8	1,261.1	1,267.0	16.7	14.4
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (I)	1,136.0	1,317.6	(2.9)	181.6	(0.3)	16.0
"Student Loan Marketing Association"	530.0	534.5	4.5	4.5	0.9	0.8

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Empleo y desempleo

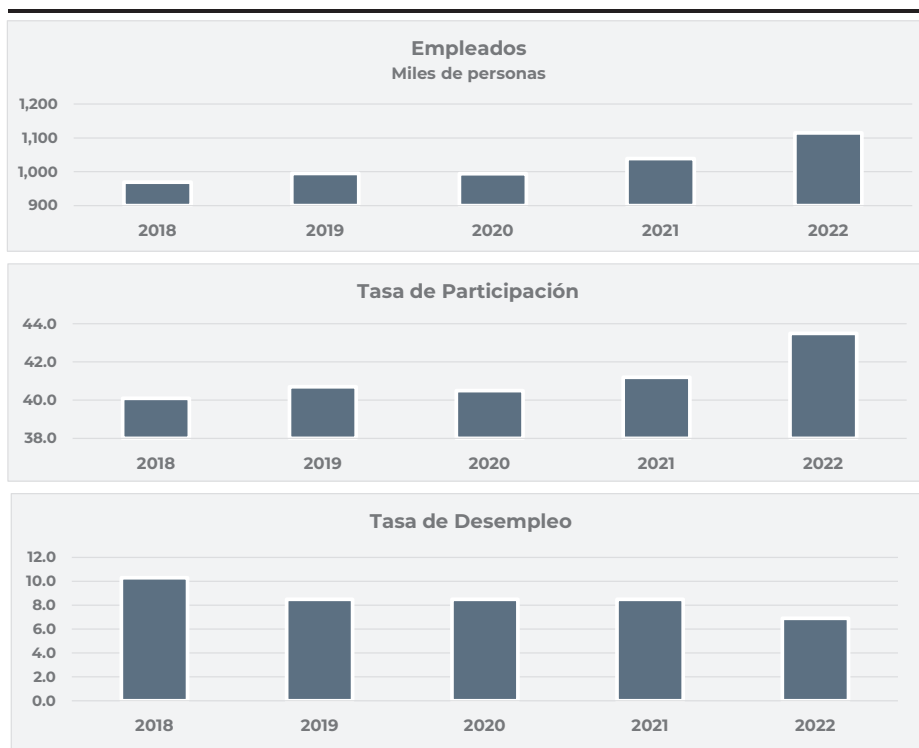
Anualmente, los datos de empleo son revisados para establecer un nuevo nivel de empleo, de acuerdo con la incorporación de controles poblacionales actualizados. Es importante señalar, que los datos de empleo para el año 2021 son finales y revisados. Los datos de empleo del año 2022 son proyectados y sujetos a revisión final el próximo año.

La Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) revela que, el estimado promedio del número de personas empleadas ajustado estacionalmente en Puerto Rico ascendió a 1,115,000 personas durante el año fiscal 2022. En comparación con el año fiscal 2021 representó un aumento de 76,000 empleados. Esta cifra histórica se debe en parte a la normalización de nuestro estilo de vida, luego de la pandemia, incentivos gubernamentales y aumentos salariales en varios sectores económicos. El grupo trabajador lo constituyeron 1,197,000 personas, tras registrar 1,136,000 personas en el año fiscal anterior. La tasa de participación laboral fue 43.5 por ciento, acercándose al nivel del año fiscal 2010 que totalizó 44.1 por ciento **(Tabla 8)**.

Por otro lado, las estadísticas del DTRH, que son certificadas por el Negociado de Estadísticas Laborales federal (BLS, por sus siglas en inglés) reflejaron una disminución de 15,000 personas desempleadas, si se comparan con la cifra del año fiscal 2021. La tasa de desempleo disminuyó 1.6 puntos porcentuales en el año fiscal 2022 (**Tabla 8**).

Tabla 8

Estado de empleo					
Años fiscales 2018-2022					
	2018	2019	2020	2021	2022
Personas de 16 años o más	2,703	2,668	2,681	2,754	2,749
Grupo trabajador	1,080	1,087	1,086	1,136	1,197
Empleados	969	995	994	1,039	1,115
Desempleados	111	92	92	97	82
Tasa de Participación	40.1	40.7	40.5	41.2	43.5
Tasa de Desempleo	10.3	8.5	8.5	8.5	6.9



El dato de septiembre 2017 fue interpolado por el Negociado Federal de Estadísticas.
Datos revisados de 2018 a 2020.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

Según los datos del Empleo Asalariado No Agrícola, se registraron 906,800 puestos asalariados en el año fiscal 2022. Esto representó un aumento de 56,800 empleos asalariados, al compararse con el año fiscal 2021, cifra no registrada antes. Dicho incremento se distribuye en los siguientes sectores industrias: servicios profesionales y comerciales (13,700); recreación y alojamiento (13,200); comercio, transportación y utilidades (11,900); servicios educativos y de salud (6,700); manufactura (4,500); minería, tala y construcción (3,500); finanzas (2,100); información (1,700); y otros servicios (1,500) **(Gráfica 11)**. No obstante, el gobierno perdió 1,700 puestos de trabajo en el mismo período.



Ingresos del Gobierno

Los recaudos o ingresos disponible al fisco se identifican en Puerto Rico como rentas periódicas netas. En el año fiscal 2022, éstos totalizaron \$22,784.2 millones, para un aumento de \$1,467.4 millones o 6.9 por ciento, respecto al año fiscal 2021. Estos recaudos están distribuidos en tres clases de fondos: Fondo General, Fondos Especiales de Funcionamiento y Fondo de Redención a la Deuda. Es importante señalar que, el Fondo General constituye el fondo principal de la operación del Gobierno Central. Se alimenta de la mayoría de las recaudaciones de fuentes internas contributivas y no contributivas.

Los ingresos netos al Fondo General se subdividen en dos grupos: de fuentes estatales y de otras fuentes. El monto total de los ingresos netos al Fondo General aumentó a \$12,801.1 millones en el año fiscal 2022, un aumento de \$1,133.0 millones o 9.7 por ciento. Los ingresos de fuentes estatales alcanzaron \$12,519.4 millones, un incremento de \$1,130.2 millones o 9.9 por ciento. Las fuentes estatales constituyeron el 97.8 por ciento del total. Los ingresos de otras fuentes sumaron \$281.6 millones, con un aumento de \$2.7 millones **(Tabla 9)**.

Tabla 9

Ingresos netos al Fondo General**Puerto Rico, en millones de dólares - años fiscales**

	2021r	2022p	Cambio			
			Absoluto		Porcentual	
			2021-2020	2022-2021	2021/2020	2022/2021
TOTAL	11,668.1	12,801.1	2,379.6	1,133.0	25.6	9.7
De fuentes estatales	11,389.2	12,519.4	2,351.9	1,130.2	26.0	9.9
Contributivas	11,081.3	12,043.9	2,202.0	962.6	24.8	8.7
Propiedad	2.7	0.2	(4.8)	(2.5)	(64.0)	(92.6)
Contribución sobre ingresos, total	5,387.2	6,433.9	990.6	1,046.7	22.5	19.4
Individuos	2,342.8	2,806.0	491.2	463.2	26.5	19.8
Corporaciones y sociedades	2,618.3	3,072.9	505.7	454.6	23.9	17.4
Otras	426.1	555.0	(6.3)	128.9	(1.5)	30.3
Herencias y donaciones	0.6	1.2	(0.5)	0.6	(45.5)	100.0
Impuesto sobre Ventas y Uso	2,498.4	2,685.8	863.5	187.4	52.8	7.5
Arbitrios, total	3,178.9	2,914.1	357.2	(264.8)	12.7	(8.3)
Bebidas alcohólicas, total	266.0	283.1	31.8	17.1	13.6	6.4
Productos de tabaco	114.1	91.3	25.3	(22.8)	28.5	(20.0)
Vehículos de motor	611.7	649.9	230.0	38.2	60.3	6.2
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros	2,187.1	1,889.8	70.2	(297.3)	3.3	(13.6)
Licencias	13.5	8.8	(4.1)	(4.7)	(23.3)	(34.8)
No contributivas	307.9	475.5	149.9	167.6	94.9	54.4
Lotería	82.0	93.0	64.3	11.0	363.3	13.4
Ingresos misceláneos	205.0	274.9	64.8	69.9	46.2	34.1
De otras fuentes	278.9	281.6	27.6	2.7	11.0	1.0
Derechos de aduana	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Arbitrios sobre embarques	278.9	281.6	27.6	2.7	11.0	1.0

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

Los ingresos procedentes de las contribuciones de fuentes estatales totalizaron \$12,043.9 millones. Si se compara con la cifra de \$11,081.3 millones recaudados en el año fiscal 2021, reflejó un aumento de \$962.6 millones u 8.7 por ciento durante el año fiscal 2022. Por otro lado, los ingresos no contributivos totalizaron \$475.5 millones, para un crecimiento de \$167.6 millones, en relación con el nivel del año fiscal anterior. En el año fiscal 2022, el Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) totalizó \$2,685.8 millones. Esto representó un incremento de \$187.4 millones o 7.5 por ciento, respecto a la cifra registrada en el año fiscal 2021.

Actividad sectorial

El análisis de la actividad sectorial, de acuerdo con el Sistema de Clasificación de América del Norte (SCIAN) es medida por el PIB y el ingreso interno neto (IIN). Las primeras cinco industrias del PIB y el IIN en el año fiscal 2022 fueron las siguientes: manufactura, bienes raíces y renta, comercio al detal, finanzas y seguros, y gobierno.

Manufactura

El sector de la manufactura ha constituido el principal inductor de la economía de Puerto Rico, con una participación relativa de 43.0 por ciento del PIB y el 46.3 por ciento del ingreso neto (**Gráfica 7 y Tabla 5**). Durante el año fiscal 2022, el PIB originado en el sector de la manufactura totalizó \$48,796.4 millones, con un crecimiento de \$142.1 millones, en relación con \$48,654.3 millones registrados en el año fiscal 2021 (**Tabla 4**). En el año fiscal 2022, el IIN originado en este sector totalizó en \$44,413.4, lo que representó un descenso de \$53.1 millones o 0.1 por ciento sobre el nivel de \$44,466.5 millones registrados en el año fiscal 2021. Dentro del ingreso interno neto del sector de la manufactura, las compensaciones a empleados ascendieron a \$3,578.8 millones, un aumento de \$239.9 millones, con respecto al nivel del año fiscal 2021, cuando alcanzaron \$3,338.9 millones. Los ingresos procedentes de la propiedad, que incluyen ganancias e intereses originados en el sector, totalizaron \$40,834.6 millones en el año fiscal 2022, una disminución de \$293.1 millones, en relación con el nivel del año fiscal 2021.

Las exportaciones de productos manufacturados en el año fiscal 2022 alcanzaron un total de \$59,132.2 millones, aumentando \$1,787.6 millones comparado con el año fiscal 2021. Esta cifra representó el 98.9 por ciento del total de las exportaciones de mercancía registrada. Por otra parte, este sector generó 4,500 empleos entre los años fiscales 2021 y 2022, tras alcanzar 80,300 personas empleadas, según datos de la Encuesta de Establecimientos del DTRH.

Bienes raíces y renta

El sector de bienes raíces y renta lo componen los bienes raíces, y servicios de rentas y arrendamiento. El PIB de este sector fue \$21,121.4 millones, un aumento de \$3,200.1 millones o 17.9 por ciento, comparado con el año fiscal 2021. Por otro lado, el sector de bienes raíces y renta tuvo un IIN de \$16,170.3 millones en el año fiscal 2022, para un aumento de \$2,816.8 millones o 21.1 por ciento contra el año fiscal 2021. La participación relativa de este sector constituyó 18.6 por ciento en el PIB y 16.8 por ciento en el IIN.

Comercio al detal

En este sector existen diversos formatos de comercio: independiente, tradicional, comercio asociado, cadenas, franquicias, grandes almacenes, hipermercados y centros comerciales. El IIN del sector de comercio al detal en el año fiscal 2022 alcanzó \$6,303.3 millones, un total de \$737.5 millones o 13.3 por ciento más, que en el año fiscal 2021. Igualmente, el PIB en este sector totalizó \$7,158.2 millones, para un alza de \$826.5 millones o 13.1 por ciento, sobre el año fiscal 2021. Es importante destacar, que según datos de la Encuesta de Establecimientos del DTRH, el número de personas empleadas en el comercio al detal incrementó en 6,400 empleos entre los años fiscales 2021 y 2022, tras alcanzar 123,000 y 129,400 personas empleadas, respectivamente.

Gobierno

El IIN del gobierno, que incluye las compensaciones pagadas por el gobierno de Puerto Rico y los municipios, ascendió a \$5,144.1 millones en el año fiscal 2022. Esto representó un aumento de \$15.0 millones o 0.3 por ciento, al compararse con el año fiscal 2021. Este incluyó \$3,835.0 millones por parte del Gobierno Central, que reflejó una disminución de \$22.8 millones o 0.6 por ciento con referencia al año fiscal 2021. Por otra parte, los municipios registraron \$1,309.1 millones, lo cual reflejó un alza \$37.7 millones o 3.0 por ciento, en relación con el año fiscal 2021.

Finanzas y seguros

Las industrias que componen este sector son las siguientes: bancos comerciales, otras agencias de crédito, corredores de valores, préstamos personales pequeños, ventas condicionales y el sector de seguros. A pesar de los eventos sucedidos durante los pasados años, esta industria sigue presentando alzas en el IIN y en el PIB.

En el año fiscal 2022, el PIB del sector de finanzas y seguros totalizó \$5,338.3 millones, es decir, \$277.9 millones o 5.5 por ciento sobre el nivel del año fiscal 2021, cuando registró \$5,060.4 millones (**Tabla 7**). El IIN del sector de finanzas y seguros, que incluye los pagos a los factores de producción como las compensaciones a empleados y los ingresos procedentes de la propiedad ascendió a \$3,910.5 millones durante el año fiscal 2022. Esto representó \$165.8 millones o 4.4 por ciento más que, en el año fiscal 2021, cuando registró \$3,744.7 millones. La partida de compensación a empleados alcanzó \$2,165.0 millones, que fue \$159.2 millones o 7.9 por ciento más alta, que el estimado del año fiscal 2021, donde registró \$2,005.8 millones. Los ingresos procedentes de la propiedad registraron la cifra de \$1,745.6 millones, un incremento de \$6.6 millones, respecto al año fiscal 2021.

De acuerdo con la Encuesta de Establecimientos del DTRH, el número de personas empleadas ajustado estacionalmente en este sector en los años fiscales 2021 y 2022 fue 43,700 y 45,800 empleos, respectivamente, lo que representó un aumento de 2,100 empleos.

Agricultura

El ingreso interno neto del sector agrícola ascendió a \$754.1 millones en el año fiscal 2022, en comparación con \$713.0 millones en el año fiscal 2021, lo que representó un crecimiento de \$41.1 millones o 5.8 por ciento. Como parte del ingreso interno agrícola, se destacan los ingresos procedentes de la propiedad con \$609.8 millones, un crecimiento de 4.8 por ciento o \$27.8 millones en el año fiscal 2022. El PIB generado por la agricultura fue \$750.1 millones durante el año fiscal 2022, para un aumento de \$40.0 millones o 5.6 por ciento, en relación con el año fiscal 2021.

Por otro lado, según la Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, el número de personas empleadas no ajustado estacionalmente en este sector fue 16,000 personas en el año fiscal 2022. Esto representó un alza de 1,000 empleos, con respecto al año fiscal 2021, cuando se registraron 15,000 empleos.

Durante los años 2019 al 2022, el Ingreso Bruto Agrícola (IBA) fluctuó de \$878.4 millones en el 2019 a \$702.1 millones en el 2022, según datos del Departamento de Agricultura de Puerto Rico (**Gráfica 12**).

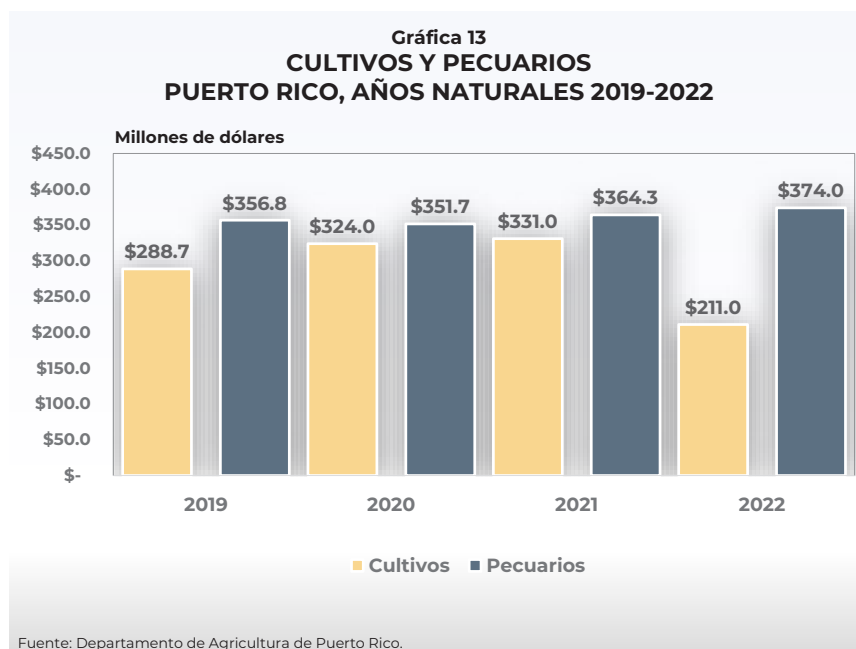


En el año fiscal 2021, la pandemia de COVID-19 afectó aún más la situación agrícola de Puerto Rico. La pandemia provocó interrupciones en las cadenas de suministros y una disminución en la demanda de productos agrícolas. También, dificultó la contratación de trabajadores agrícolas, provocando una escasez de mano de obra en la industria agrícola. Añadiendo que la sequía afectó la producción de cultivos y redujo la cantidad de agua disponible para el riego.

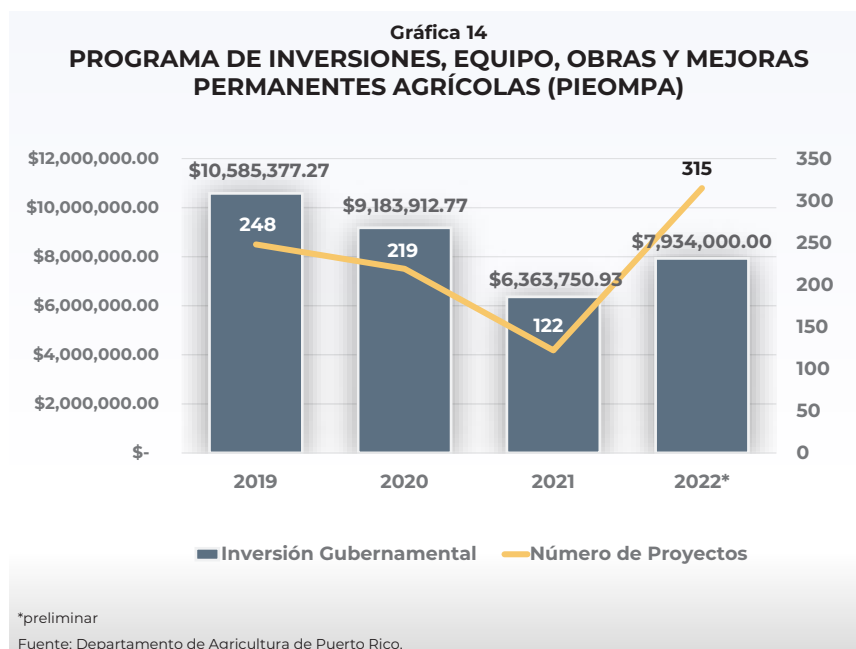
En el año fiscal 2022, Puerto Rico siguió enfrentando desafíos en la producción agrícola. A pesar de los esfuerzos para reconstruir y mejorar la infraestructura agrícola, la Isla aún enfrenta una limitación de suministros agrícolas y mano de obra. En el año 2022 (año fiscal 2023), el huracán Fiona impactó la industria agrícola, generando pérdidas estimadas en \$151.7 millones.

El Gobierno de Puerto Rico ha implementado varios programas para apoyar a los agricultores locales. En el año 2021, el Departamento de Agricultura creó programas de subvenciones para ayudar a los agricultores a recuperarse de los impactos negativos de los eventos antes mencionados. Además, se ha implementado un programa de incentivos fiscales para los agricultores locales y se ha legislado para beneficiar a los agricultores en todos los sectores agrícolas.

Matricialmente, la industria agrícola impacta otras industrias que componen la economía de Puerto Rico. Es fundamental para la obtención de productos intermedios para la seguridad alimentaria de Puerto Rico. El IBA es la fuente de información más importante para conocer el estado de la agricultura en la Isla. Los resultados demuestran que entre los años 2019 a 2022, la crianza de animales para carne, leche y huevo ha experimentado un crecimiento de 2.0 por ciento, alcanzando un valor de \$374.0 millones, que convierte el grupo de productos agrícolas más importante dentro del IBA (**Gráfica 13**). Por otro lado, la siembra y cosecha de hojas, frutas y hortalizas aumentó 12.0 por ciento en ingresos para los años 2019 al 2021, alcanzando un valor de \$331.0 millones. Sin embargo, en septiembre de 2022, el huracán Fiona impactó sustancialmente los cultivos de guineo y plátano, lo que reflejó una disminución de 35.0 por ciento en el grupo de cultivos al totalizar \$211.0 millones en el año 2022.

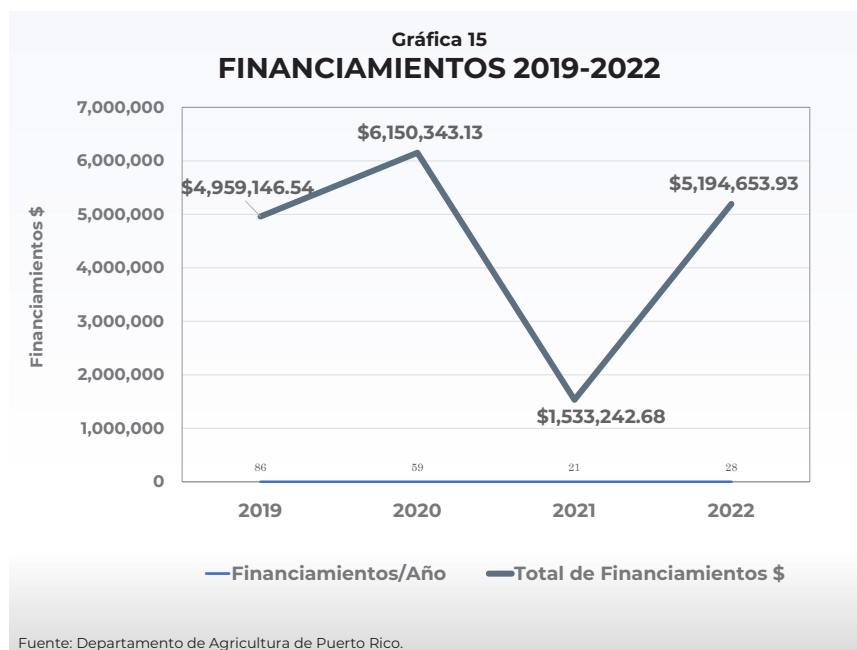


El Programa de Inversiones, Equipo, Obras y Mejoras Permanentes Agrícolas (PIEOMPA) ha contribuido al desarrollo, expansión y permanencia de 904 proyectos agrícolas en Puerto Rico (**Gráfica 14**). En los últimos cuatro años, el Departamento de Agricultura ha invertido \$34.1 millones en PIEOMPA que ofrece incentivos de hasta el 50.0 por ciento para proyectos nuevos o de expansión con un límite de \$250,000 por agricultor bonafide en todos los sectores agrícolas. Entre los sectores beneficiados se incluyen la industria lechera, pollos parrilleros, huevos de mesa, café, productos farináceos, frutales, hidropónicos, hortalizas, pesca comercial, carne de res y de cerdo, entre otros. En el año 2022, las órdenes administrativas 2022-23, 2022-24 y sus enmiendas concedieron \$2 millones para la recuperación del sector agrícola, debido al paso del huracán

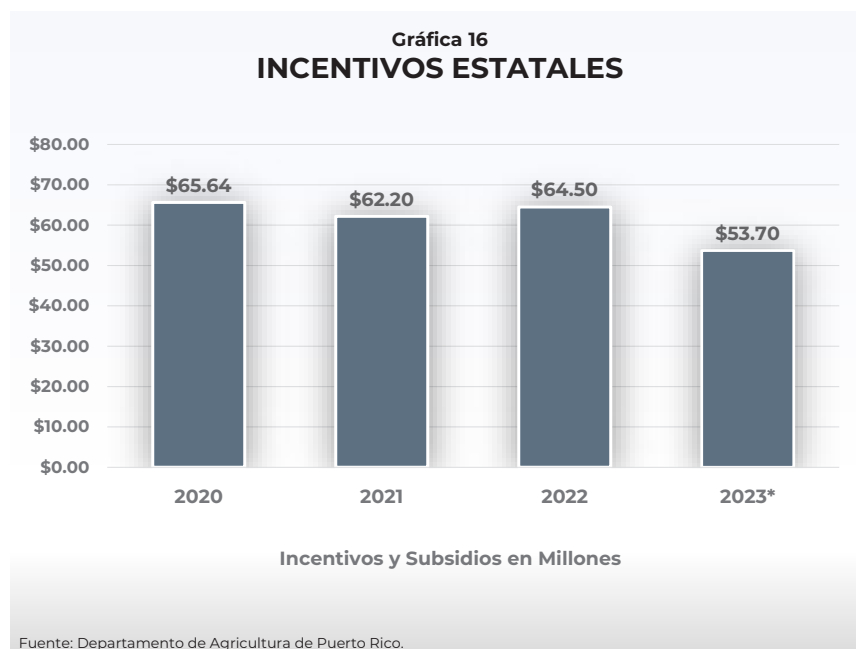


Fiona. Estos fondos fueron destinados a ayudar a los agricultores a restablecer los accesos a sus fincas, realizar actividades de construcción y reconstrucción de badenes, limpieza de escombros, arados, entre otros. De igual forma, incluyó a los agricultores orgánicos y/o agroecológicos como hidroponistas y viveristas no asegurados con la Corporación de Seguros Agrícolas (CSA).

En la **Gráfica 15** se presenta el financiamiento agrícola proporcionado por el Fondo de Innovación para el Desarrollo Agrícola (FIDA), a través de préstamos y garantías de préstamos para los agricultores, así como capacitación y promoción de productos agrícolas, a través de la marca “Del País” y la campaña “Come Bien Come Saludable”. En el período de 2019 al 2022, se han aprobado un total de 194 propuestas de financiamiento por un monto de \$17.8 millones. Los sectores agrícolas más beneficiados con FIDA fueron: la ganadería lechera, producción de pollos parrilleros, producción de huevos, cultivos hidropónicos y procesamiento de alimentos.



El presupuesto del Fondo General por Agencias Integrantes del Plan Fiscal, administrado por la Administración para el Desarrollo de Empresas Agropecuarias (ADEA), disminuyó 16.0 por ciento los subsidios e incentivos en los últimos tres años. Sin embargo, el 12 de enero de 2023, el Senado de Puerto Rico aprobó la Ley 6-2023, que enmienda la Ley 60-2019, también conocida como “Códigos de Incentivos de Puerto Rico”. Entre las enmiendas más significativas, se encuentra el cambio en el criterio del incentivo por producción a horas trabajadas por obrero agrícola como una alternativa para otorgar subsidio salarial a los trabajadores agrícolas. Esta medida tiene como objetivo subsidiar el costo de la mano de obra para los agricultores, lo que a su vez ayudará a la contratación de más empleados y en aras de aumentar la producción agrícola (**Gráfica 16**).



Informe de la Deuda Pública Presupuesto Año Fiscal 2023-2024

Históricamente, el Gobierno de Puerto Rico, sus corporaciones públicas, agencias, municipios e instrumentalidades (colectivamente, el “Gobierno de Puerto Rico”) han emitido deuda con el propósito de proveer recursos monetarios para: (i) financiar el desarrollo de mejoras públicas permanentes. (ii) cubrir gastos operacionales. (iii) financiar déficits operacionales y (iv) refinanciar deuda existente. Para el período del 2000 al 2016, Puerto Rico experimentó varias crisis fiscales y económicas afectando materialmente a todos los componentes económicos y gubernamentales de Puerto Rico y causando que, en el 2014, el Gobierno de Puerto Rico perdiera su calificación crediticia de grado de inversión y como resultado, perdiera acceso normal a los mercados de financiamiento gubernamental para financiar mejoras públicas y sus operaciones. Entre el 2015 y 2016, varias entidades gubernamentales del Gobierno de Puerto Rico entraron en incumplimiento con el pago de principal e intereses de sus respectivas deudas públicas y comerciales.

El 30 de junio de 2016, en la segunda sesión del 114 Congreso de los Estados Unidos de América, la Cámara de Representantes y el Senado federal aprobaron y entró en efectividad la ley federal conocida como el “Puerto Rico Oversight Management and Economic Stability Act” (“PROMESA”) y dicha ley estableció la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico (la “JSF”). La ley federal PROMESA se estableció como el vehículo legal y reglamentario para coordinar el proceso ordenado de la restructuración de la deuda del Gobierno de Puerto Rico. Bajo la ley PROMESA, la JSF fue designada como el ente gubernamental y regulatorio federal para los trabajos de restructuración y aprobación de la deuda gubernamental del Gobierno de Puerto Rico.

Como parte de los trabajos del Gobierno de Puerto Rico para coordinar y administrar toda la actividad de la restructuración de su deuda pública y de sus operaciones, el 18 de enero de 2017 se aprueba la Ley Número 2 que establece la Autoridad de Asesoría Financiera y Agencia Fiscal de Puerto Rico (“AAFAF”). La AAFAF se crea como la entidad del Gobierno de Puerto Rico con la

responsabilidad de renegociar, reestructurar y/o llegar a un acuerdo con los acreedores de la deuda pública, deuda con la banca comercial, deuda con instituciones financieras o cualquier otro tipo de deuda emitida (la "Deuda") de cualquier entidad gubernamental del Gobierno de Puerto Rico. Además, la Ley Número 2 faculta y designa a la AAFAF como el ente gubernamental encargado de la colaboración, comunicación y cooperación entre el Gobierno de Puerto Rico y la JSF. En términos generales, la AAFAF asume el rol de agente fiscal y asesor financiera que anteriormente ejercía el Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.

A través de la ley PROMESA a partir del 2017, el Gobierno de Puerto Rico junto a la AAFAF ha implementado el proceso de reestructuración de la deuda pública más abarcadora y compleja de la historia de Puerto Rico y del mercado de financiamiento gubernamental de los Estados Unidos de América. Igualmente, en conexión con la reestructuración de la Deuda del Gobierno de Puerto Rico, a partir del 2017, el Gobierno de Puerto Rico ha procedido a reorganizar y simplificar su operación gubernamental y de política pública para estimular e incentivar el desarrollo y crecimiento de la economía de Puerto Rico.

Acontecimientos recientes

Bajo la ley Promesa, con la aprobación de la JF y la AAFAF, el Gobierno de Puerto Rico ha logrado las siguientes reestructuraciones de Deuda:

Corporación del Fondo de Interés Apremiante ("COFINA")

(en miles)

Balance previo a Reestructuración	Balance luego a Reestructuración	Balance @ 6.30.2022
\$ 17,637,107.00	\$ 12,021,322.00	\$ 12,571,541.00

Efectivo el 1 de agosto de 2018, la deuda de COFINA fue reestructurada mediante la emisión de nuevos bonos COFINA. "Series A y Series 2019 B" por la cantidad de \$12,021,321,817.35. COFINA está corriente en el pago de principal e intereses de su deuda reestructurada.

Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico ("BGF")

(en miles)

Balance previo a Reestructuración	Balance luego a Reestructuración	Balance @ 6.30.2022
\$ 7,639,872.00	\$ 2,597,755.00	\$ 1,846,915.00

Efectivo el 29 de noviembre de 2018, la deuda del BGF fue reestructurada bajo la creación del "GDB Debt Recovery Authority" y la emisión de los bonos "GDB Debt Recovery Authority Bonds" por la cantidad de \$2,597,754,625. El pago del principal e intereses de esta deuda está corriente. La reestructuración de la deuda del BGF hizo que efectivo el 29 de noviembre de 2018 cesaran las operaciones comerciales del BGF.

Bonos de Obligaciones Generales y deuda relacionada ("Clawbacks")*(en miles)*

<i>Entidad</i>	Balance previo a Reestructuración	Balance luego a Reestructuración
Bonos Obligaciones Generales	\$ 11,573,045.00	\$ 7,428,598.75
Autoridad de Edificios Públicos	\$ 3,991,195.73	-
Autoridad de Carreteras y Transportación	\$ 4,187,932.73	\$ 1,245,000.47
Administración del Sistema de Retiro	\$ 3,319,711.00	-
Autoridad Distrito del Centro de Convenciones	\$ 386,415.00	-
Autoridad para el Financiamiento Infraestructura	\$ 1,928,595.00	\$ 13,465.00
Corporación para el Financiamiento Público	\$ 1,090,740.00	-
Total	\$ 26,477,634.46	\$ 8,687,064.22

Efectivo el 15 de marzo de 2022, los Bonos de Obligaciones Generales y a deuda de varias agencias y corporaciones públicas arriba identificadas fue reestructurada mediante lo siguiente:

1. La emisión de nuevos bonos de obligaciones generales ("General Obligation Bonds" o "GOs") por la cantidad de \$7,428,598,746. junto con la emisión de \$8,716,422,674 de deuda de valor contingente (conocida como "GO CVIs" y "GO Clawback CVIs"), la cual se paga sujeto a ciertas métricas de recaudo de contribuciones sobre ingreso.
2. Con la emisión de los GO CVIs y los GO Clawback CVIs, se canceló la deuda pública de ciertas agencias y corporaciones públicas relacionadas a los "Clawbacks".

Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT")

Efectivo el 6 de diciembre de 2022, la deuda de ACT fue reestructurada mediante la emisión de nuevos Bonos seniors. Series 2022 A Series 2022 B. Series 2022 C. por un total de \$1,245,000,465 y deuda subordinada de \$359,635,806.

Corporación para el Financiamiento Público de Puerto Rico ("CFP")

Efectivo el 12 de enero de 2023, la deuda de CFP fue liquidada en su totalidad por un pago único de \$13,800,000 en efectivo y la emisión de bonos por parte de la Autoridad para la Recuperación de la Deuda del Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico (GDB-DRA, por sus siglas en inglés) por un monto nominal de hasta \$47,000,000.

Trabajos Adicionales de Financiamiento Público

Autoridad de Acueductos y Alcantarillados (“AAA”)

Entre el 2019 al 2022, la AAFAF junto con sus asesores externos, instituciones financieras privadas, la JSF y la AAA lograron refinanciar toda la deuda pública de esta corporación pública. Previo a los esfuerzos de refinanciamiento, la AAA tenía vigente aproximadamente \$3,478,435,000 en varias emisiones de bonos públicos (toda la deuda estaba corriente en pagos de principal e intereses). A través de dos eventos de refinanciamiento, se logró refinanciar y simplificar materialmente toda esta deuda, produciendo ahorros de valor neto presente (“Net Present Value”) de \$574,961,432, a través de la vida de la deuda refinanciada. El refinanciamiento de la deuda pública de la AAA representó el primer acceso de manera normal a los mercados de capital bajo la ley PROMESA de parte de un ente gubernamental del Gobierno de Puerto Rico y los ahorros financieros logrados, los cuales representan menos gastos financieros para la AAA que beneficiarán materialmente las operaciones de servicio de agua potable que la AAA provee.

De igual manera, desde junio 2021 al 30 de junio de 2022, la AAFAF junto con la colaboración de la JSF, Departamento de Salud, Departamento de Recursos Naturales y Ambientales, la Agencia de Protección Ambiental federal (“EPA”) y la AAA han logrado estructurar y aprobar sobre \$177.0 millones en nuevos financiamientos bajo los programas federales “Clean Water I Drinking State Revolving Fund”. Estos tipos de financiamientos con fondos federales otorgados por la EPA son significativamente de bajo costo financiero y los mismos se usan para realizar reparaciones y mejoras sustanciales y construcción nueva a la infraestructura de producción y distribución de agua potable de la AAA.

Autoridad de Puerto Rico para el Financiamiento de Facilidades Industriales, Turísticas, Educativas, Médicas y de Control Ambiental (“AFICA”)

AFICA fue creada el 27 de junio de 1977 mediante la Ley 727, según enmendada (la “Ley de AFICA”), con el propósito de proveer una fuente alternativa de financiamiento para proyectos comerciales e industriales, según definidos por la Ley de AFICA.

AFICA financia proyectos mediante la venta de bonos AFICA, a través de colocaciones privadas o colocaciones en los mercados públicos de bonos municipales de los Estados Unidos de América y de Puerto Rico y presta el producto en efectivo de dichos bonos a entidades corporativas para financiar proyectos permitidos, según la Ley de AFICA. Los bonos son obligaciones limitadas de AFICA y el repago y colateral de los mismos es responsabilidad legal y contractual de las entidades corporativas a las cuales AFICA presta el producto en efectivo de la emisión de dichos bonos.

AFICA es administrada por la AAFAF y sus operaciones corporativas no dependen de asignaciones presupuestarias del Gobierno de Puerto Rico.

Desde abril 2017 al 30 de junio de 2022, la AAFAF ha aprobado sobre \$727.0 millones en nuevos financiamientos AFICA que han beneficiado a varios hospitales e instituciones educacionales. Todos estos financiamientos AFICA no son garantizados por ninguna entidad del Gobierno de Puerto Rico.

Deuda Gobierno de Puerto Rico y Municipios

La siguiente gráfica resume la deuda del Gobierno de Puerto Rico y municipios al cierre del 30 de junio de 2022 (los importes de deuda detalladas a continuación no es deuda auditada):

Deuda Gobierno de Puerto Rico y Municipios

(en miles)

<i>Tipo de Deuda</i>	30-Jun-22	
Bonos Obligaciones Generales	\$ 7,428,599	
Bonos GO CVIs I GO Clawback CVIs	\$ 8,716,423	
COFINA	\$ 12,571,541	
Agencias I Corporaciones Públicas		
Autoridad de Energía Eléctrica	\$ 8,969,868	(a)
Autoridad de Carreteras y Transportación	\$ 1,245,000	
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	\$ 4,052,102	(b)
<i>Subtotal</i>	\$ 14,266,970	
Otras agencias I corporaciones públicas	\$ 7,712,342	(c)
Total Agencias I Corporaciones Públicas	\$ 21,979,312	
Municipios	\$ 1,741	(d)
Total	\$ 50,697,616	

- (a) Deuda de la Autoridad de Energía Eléctrica en negociación de resolución.
- (b) Incluye deuda pública (toda corriente en pago y financiamientos bajo los programas federales "Clean Water State Revolving Fund y Drinking Water State Revolving Fund" (todos los financiamientos están corrientes en pago).
- (c) Deuda pública y con instituciones financieras de: GDB Debt Recovery Authority (deuda pública), deuda de varias agencias y corporaciones públicas con el GDB Debt Recovery Authority, Fideicomiso de los Niños, Universidad de Puerto Rico y la Autoridad para el Financiamiento de la Vivienda.
- (d) Incluye préstamos del GDB DRA, banca comercial, USDA Rural Development y los bonos vigentes de la Agencia para el Financiamiento Municipal.

Servicio a la Deuda

Lo siguiente consiste en el servicio de pago de principal e intereses deuda para los Bonos de Obligaciones Generales, Bonos, COFINA, y Bonos de Obligaciones Generales CVI y Clawback CVI ("SUT CVI Rum CVI"):

<i>Tipo de Deuda</i>	<i>Año Fiscal 23-24</i>
Bonos Obligaciones Generales 2022A	
Principal CIB	\$ 362,355,000.00
Principal CABs	\$ 105,970,000.00
Intereses	\$ 283,363,213.00
Total Obligaciones Generales (1)	\$ 751,688,213.00
COFINA Series 2019A Series 2019B	
Principal	\$ 74,225,000.00
Intereses	\$ 430,056,019.00
Total COFINA (2)	\$ 504,281,019.00
TOTAL Obligación General + COFINA	\$ 1,255,969,232.00
Instrumentos Valor Contingente	
SUT CVI*	\$ 255,547,765.00
Rum CVI*	\$ 4,847,403.00

Según los recaudos de IVU hasta Febrero 2023, se anticipa que el pago

(1) y (2) son pagos en efectivo de principal e intereses, pagaderos cada 1 de julio de cada año.

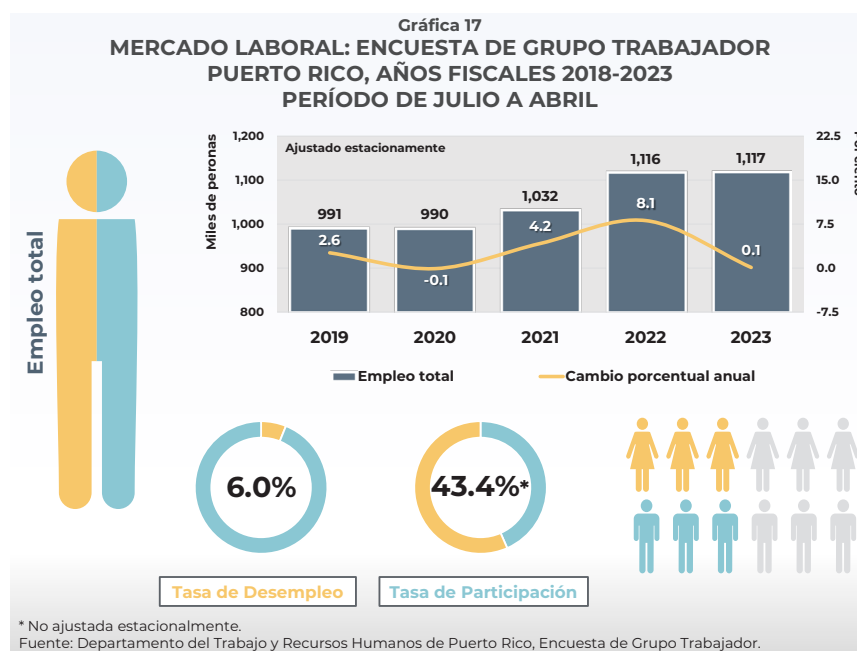
(*) Pago se hace cada 1 de noviembre de cada año. Cifra final para el año fiscal 2023-24 se estima sea mayor en base a los recaudos del IVU y, por consiguiente, dicha cifra final se debe incluir en el presupuesto 2023-24. Para este informe, se incluye la cifra presentada incluida en el presupuesto bajo el Plan Fiscal 2022 certificado por la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico ("JSF"), 27 de enero de 2022.

Indicadores Económicos Mensuales

Datos disponibles del año fiscal 2023

Mercado laboral

De acuerdo con la Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el número total de personas empleadas ajustado estacionalmente durante el período de julio a abril del año fiscal 2023 alcanzó un promedio de 1,117,000 personas. Esto representó un aumento de 1,000 personas empleadas, respecto al mismo período del año fiscal 2022 (**Gráfica 17**).



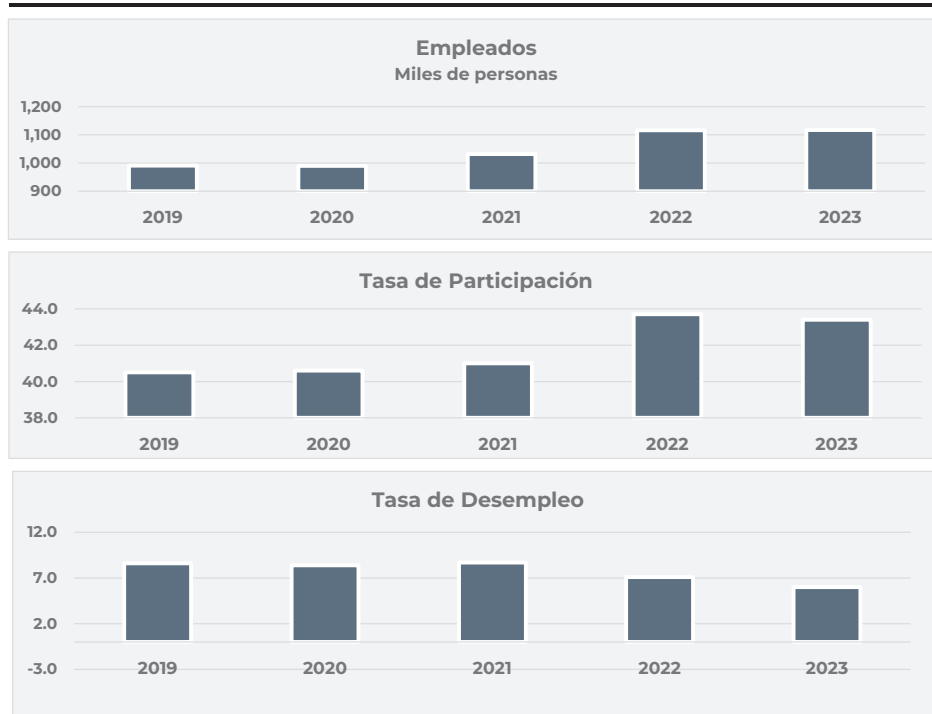
El grupo trabajador ajustado estacionalmente reflejó una disminución de 1.1 por ciento de julio a abril del año fiscal 2023, disminuyendo a 1,188,000 personas, en comparación con el mismo período del año fiscal anterior (**Tabla 10**). Por otro lado, en el período de julio a abril del año fiscal 2023, el número total de personas empleadas por cuenta propia alcanzó 192,000 personas, un alza de 1,000 personas autoempleadas, al compararse con el mismo período del año fiscal anterior.

De julio a abril del año fiscal 2023, el número de personas desempleadas ajustado estacionalmente fue 71,000 personas, mientras que para el mismo período del año fiscal 2022 se registró un total de 85,000 personas desempleadas. La tasa de desempleo disminuyó de 7.1 por ciento durante el período de julio a abril del año fiscal 2022 a 6.0 por ciento en el mismo período en el año fiscal 2023, manteniendo un patrón descendiente (**Tabla 10**). Es importante mencionar que en este período no se registraban tasas de un solo dígito como los registrados en estos períodos de los últimos cinco años fiscales en las pasadas décadas.

Tabla 10

Estado de empleo**Años fiscales, período de julio a abril**

	2019	2020	2021	2022	2023
Personas de 16 años o más	2,667	2,663	2,754	2,750	2,738
Grupo trabajador	1,083	1,081	1,130	1,201	1,188
Empleados	991	990	1,032	1,116	1,117
Desempleados	93	91	98	85	71
Tasa de Participación	40.5	40.6	41.0	43.7	43.4
Tasa de Desempleo	8.6	8.4	8.7	7.1	6.0

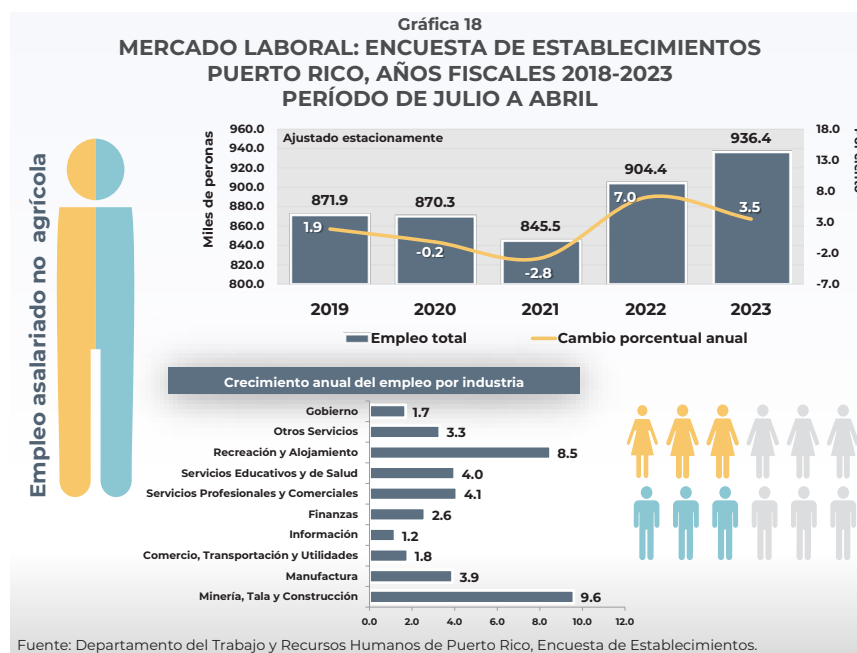


El dato de septiembre 2017 fue interpolado por el Negociado Federal de Estadísticas.
Datos revisados de 2018 a 2020.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

Según los datos de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, la cifra de empleo ajustada estacionalmente alcanzó 906,800 personas en el año fiscal 2022, que con relación al año fiscal 2021 reflejó un aumento de 56,800 personas. El empleo asalariado no agrícola para el período de julio a abril del año fiscal 2023 registró un aumento de 32,000 empleos o 3.5 por ciento, al totalizar 936,400 empleos. Dicho incremento se distribuye en los siguientes sectores: minería, tala y construcción, 9.6 por ciento o 3,000 empleos; recreación y alojamiento, 8.5 por ciento o 7,000 empleos; servicios profesionales y comerciales, 4.1 por ciento o 5,600 empleos; servicios educativos y de salud, 4.0 por ciento o 4,700 empleos; manufactura, 3.9

por ciento o 3,100 empleos; otros servicios, 3.3 por ciento o 600 empleos; finanzas, 2.6 por ciento o 1,200 empleos; comercio, transportación y utilidades, 1.8 por ciento o 3,300 empleos; gobierno, 1.7 por ciento o 3,400 empleos; e información, 1.2 por ciento o 200 empleos (**Gráfica 18**).



Ingresos Netos al Fondo General

Los ingresos netos al Fondo General en el período de julio a marzo del año fiscal 2023 ascendieron a \$8,482.9 millones (**Tabla 11**). Esto representó \$186.9 millones más o 2.3 por ciento, en comparación con el mismo período del año fiscal 2022. Para el período acumulado, el componente de contribución sobre ingresos incrementó su participación a 47.0 por ciento, respecto el total recaudado y creció 12.0 por ciento. Los renglones principales de ingresos responsables de este crecimiento fueron: las corporaciones, con \$311 millones o 22.1 por ciento y los individuos con \$120.4 millones o 6.6 por ciento. Por otro lado, el Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) mostró un desempeño favorable de 3.3 por ciento más durante el período de julio a marzo del año fiscal 2023. El sector del Exterior, compuesto por la retención a no residentes y el arbitrio bajo la Ley 154 presentó una reducción de 21.0 por ciento.

Tabla 11

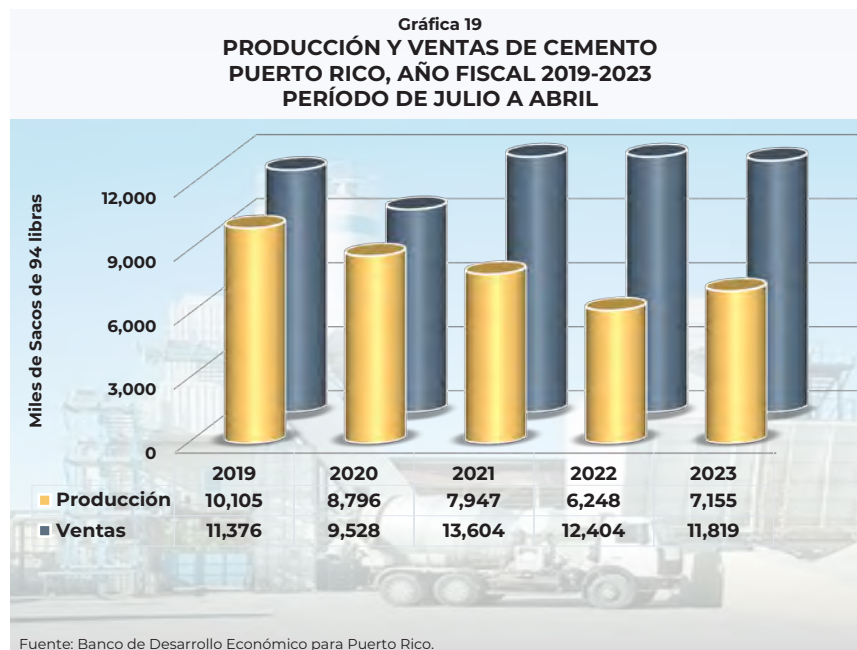
Ingresos netos al Fondo General**Años fiscales 2022 y 2023, período de julio a marzo****En millones de dólares**

Conceptos	Recaudos de julio a marzo		Diferencia	Proyección	Recaudos vs. Proyección
	2022	2023			
Total Bruto	8,957.3	9,296.7	339.5	8,192.3	1,104.4
Reserva	(661.3)	(813.9)	(152.6)	(813.9)	0.0
Total Neto	8,296.0	8,482.9	186.9	7,378.4	1,104.4
Individuos	1,813.7	1,934.2	120.4	1,598.3	335.9
Corporaciones	1,403.6	1,714.2	310.6	1,242.0	472.2
Retenida a no residentes	373.9	462.2	88.3	284.8	177.4
IVU	1,868.0	1,929.6	61.7	1,725.0	204.6
Foráneas (Ley 154)	1,069.6	677.8	(391.8)	997.8	(320.1)
Bebidas alcohólicas	214.3	241.1	(0.1)	205.5	8.6
Cigarrillos	77.7	59.9	(17.8)	82.5	(22.6)
Vehículos de motor	489.8	474.8	(15.0)	354.3	120.5
Arbitrios de ron	215.4	133.2	(82.2)	152.2	(19.0)
Otros	770.0	882.8	112.9	736.0	146.9

Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

Producción y ventas de cemento

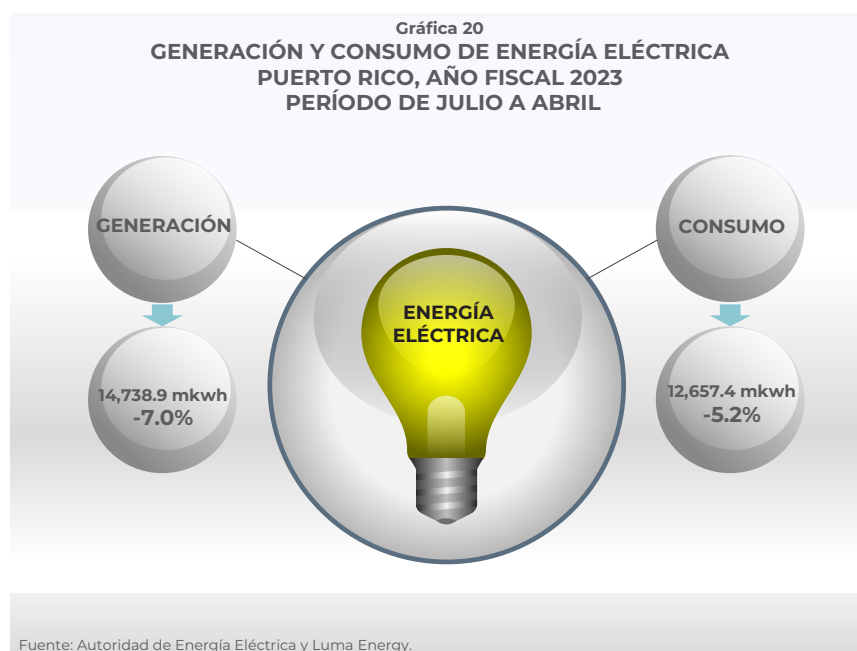
La producción de cemento alcanzó un total de 7,155 miles de sacos de 94 libras durante el período de julio a abril del año fiscal 2023, lo cual representó un incremento de 14.5 por ciento, en comparación con el mismo período del año fiscal 2022 (**Gráfica 19**). Durante abril de 2023, la producción de cemento totalizó 634 miles de sacos de 94 libras. Esto reflejó una merma de 10.1 por ciento, respecto al mismo mes de 2022.



Por otro lado, las ventas de cemento en abril de 2023 alcanzaron 1,188 miles de sacos de 94 libras, para una reducción de 8.5 por ciento, respecto al mismo mes de 2022. Las ventas de cemento totalizaron 11,819 miles de sacos de 94 libras durante el período de julio a abril del año fiscal 2023. Esto representó una merma de 4.7 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal 2022 **(Gráfica 19)**.

Generación y consumo de energía eléctrica

La generación de energía eléctrica totalizó 19,225.2 millones kilovatios por hora (mkwh) durante el año fiscal 2022, para un crecimiento de 2.1 por ciento, respecto al año fiscal 2021. En el período de julio a abril del año fiscal 2023, la generación alcanzó 14,738.9 mkwh, una reducción de 7.0 por ciento, con relación al mismo período del año fiscal 2022 **(Gráfica 20)**.

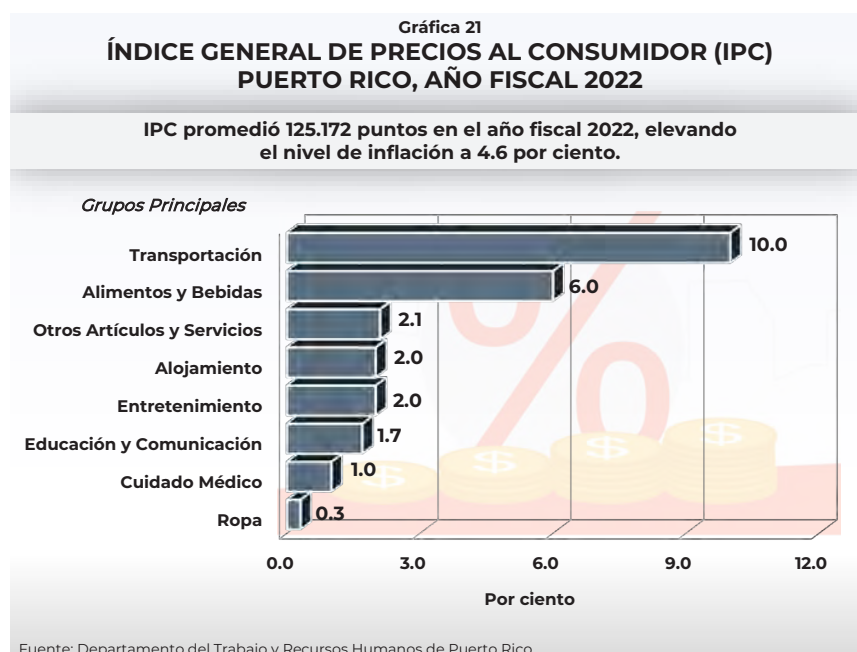


En el año fiscal 2022, el consumo de energía eléctrica total mantuvo un nivel similar, en comparación con el año fiscal 2021, al alcanzar 16,278.0 mkwh. Por otro lado, en términos sectoriales, el consumo residencial e industrial reflejaron bajas de 0.4 por ciento. No obstante, los sectores agrícola y comercial experimentaron alzas de 2.6 y 0.6 por ciento, respectivamente.

Durante el período de julio a abril del año fiscal 2023, el consumo de energía eléctrica total decreció 5.2 por ciento al registrar 12,657.4 mkwh **(Gráfica 4)**. Asimismo, se registraron mermas sustanciales en los siguientes sectores: agrícola, 10.3 por ciento; industrial, 9.3 por ciento; y residencial, 10.4 por ciento. Mientras, el sector comercial reflejó un alza de 0.6 por ciento.

Índice General de Precios al Consumidor

El Índice General de Precios al Consumidor (IPC) registró 125.172 puntos durante el año fiscal 2022, para un aumento de 4.6 por ciento en el nivel de precios respecto al año fiscal 2021. Al comparar los grupos principales en el año fiscal 2022, respecto al año fiscal anterior, todos reflejaron alzas en sus niveles de precios: transportación, 10.0 por ciento; alimentos y bebidas, 6.0 por ciento; otros artículos y servicios, 2.1 por ciento; alojamiento, 2.0 por ciento; entretenimiento, 2.0 por ciento; educación y comunicación, 1.7 por ciento; cuidado médico, 1.0 por ciento; y ropa, 0.3 por ciento (**Gráfica 21**).



En el período de julio a abril del año fiscal 2023, el IPC promedió 131.681 puntos. Esto reflejó un aumento de 5.9 por ciento en el nivel de precios, respecto al mismo período del año fiscal anterior. Al comparar los grupos para el período acumulado de julio a abril del año fiscal 2023, respecto al mismo período del año fiscal 2022, todos los grupos sufrieron aumentos en su nivel: alimentos y bebidas, 10.0 por ciento; otros artículos y servicios, 7.9 por ciento; transportación, 6.9 por ciento; educación y comunicación, 2.9 por ciento; alojamiento, 2.8 por ciento; entretenimiento, 2.3 por ciento; ropa, 1.8 por ciento; y cuidado médico, 1.2 por ciento (**Gráfica 22**).

Estos altos niveles de inflación se deben mayormente a la prolongación de los efectos de la pandemia del COVID-19, seguido por el conflicto bélico entre Ucrania y Rusia. Esto a su vez ocasionó la disrupción en la cadena de suministros e incremento en el costo de la materia prima y el combustible.

Gráfica 22
ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (IPC)
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2023
PERÍODO DE JULIO A ABRIL

IPC promedió 131.681 puntos durante el período, para un aumento en el nivel de inflación de 5.9 por ciento.



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

Comercio exterior

El valor de las exportaciones de mercancía registrada en marzo de 2023 fue \$5,736.8 millones, un incremento de \$287.9 millones o 5.3 por ciento, al compararse con el mismo mes del año anterior. Asimismo, durante el período de julio a marzo, las exportaciones de mercancía registrada reflejaron un incremento de 8.2 por ciento, de \$44,182.0 millones en el año fiscal 2022 a \$47,787.4 millones en el año fiscal 2023 (**Gráfica 23**).

Gráfica 23
COMERCIO EXTERIOR: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2019-2023
PERÍODO DE JULIO A MARZO



Fuente: Departamento de Comercio de EE. UU.

El valor de las importaciones de mercancía registrada en marzo de 2023 fue \$5,293,8 millones, un incremento de \$83.0 millones o 1.6 por ciento, respecto al mismo mes del año anterior. Además, en el período de julio a marzo del año fiscal 2023, las importaciones de mercancía registrada crecieron 12.6 por ciento, de \$37,023.2 millones en el año fiscal 2022 a \$41,702.4 millones en el año fiscal 2023 **(Gráfica 23)**.

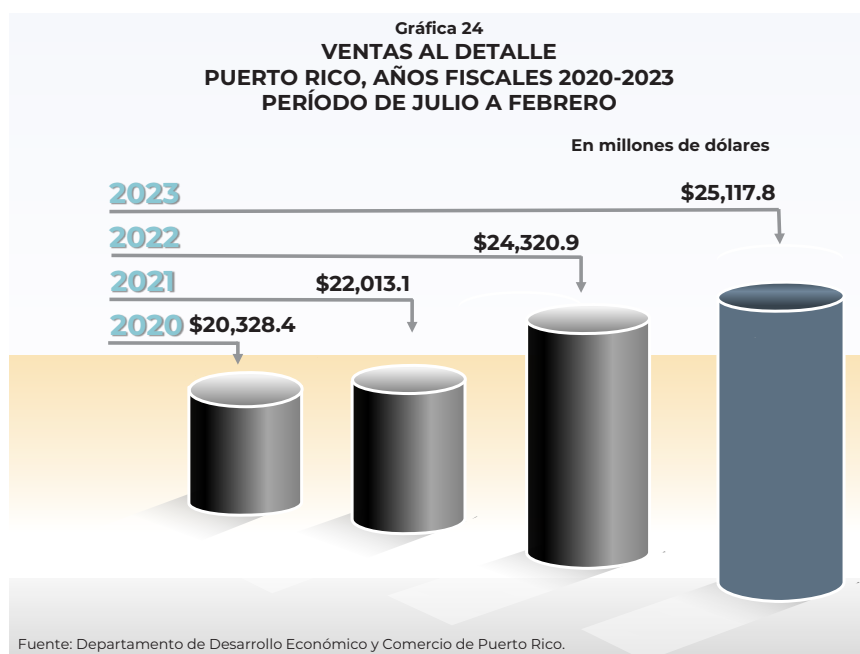
El balance comercial en marzo de 2023 fue positivo en \$86.1 millones. Mientras, en el período de julio a marzo del año fiscal 2023, el balance comercial disminuyó 15.0 por ciento, de \$7,158.9 millones en el año fiscal 2022 a 6,085.1 millones en el año fiscal 2023.

Ventas al detalle

En el año fiscal 2022, las ventas de los establecimientos en el sector detallista alcanzaron la cifra de \$36,919.2 millones, lo cual representó un incremento de 6.5 por ciento, respecto al año fiscal 2021.

Las ventas al detalle en febrero de 2023 mantuvieron su fuerza a pesar de que persisten altos precios en los artículos de consumo, es decir, un nivel de inflación que reduce el poder adquisitivo de los consumidores. La propensión de los consumidores a mantener sus gastos está apoyada por un creciente y estable mercado laboral, una estabilización en los precios de la energía, y bajas en los precios de la gasolina, factores que han incidido en el alza de las ventas en ese mes, entre otros. Es importante señalar que, aún se mantienen las perspectivas de altas tasas de intereses, y de unas perspectivas de crecimiento económico moderado para el 2023.

El valor acumulado de las ventas en el período de julio a febrero del año fiscal 2023 presentó un aumento de 3.3 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2022. Durante dicho período las ventas alcanzaron \$25,117.8 millones **(Gráfica 24)**.



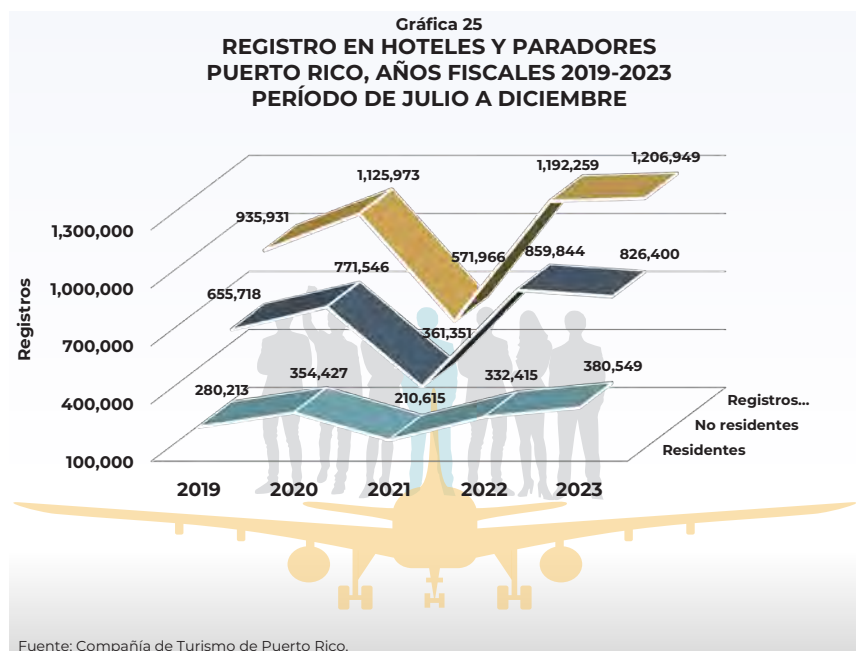
Los sectores con las mayores alzas durante este período fueron: restaurantes y lugares de bebidas alcohólicas, 13.8 por ciento; distribuidores de combustible, 11.4 por ciento; supermercados y tiendas de bebidas alcohólicas, 7.4 por ciento; farmacias y droguerías, 4.8 por ciento; tiendas por departamento y otros artículos misceláneos, 5.1 por ciento, y tiendas de cosméticos, productos de belleza y perfumes, 0.6 por ciento.

Por otro lado, los sectores que experimentaron reducciones fueron: tiendas de deportes, instrumentos musicales y de entretenimiento, 13.3 por ciento; vehículos de motor nuevos y usados, 11.4 por ciento; tiendas de equipo de patio y jardinería, 8.8 por ciento; y tiendas de calzado, 2.0 por ciento.

Las ventas acumuladas de las PyMEs durante el período de julio a febrero del año fiscal 2023 aumentaron 3.2 por ciento, al compararse con el mismo período del año fiscal anterior. Éstas ascendieron a \$7,108.7 millones. Las pequeñas empresas reflejaron una baja de 0.3 por ciento, mientras que las ventas de las empresas medianas crecieron 3.8 por ciento. Las grandes empresas No Cadenas aumentaron 11.0 por ciento, al igual que las Grandes Cadenas que reflejaron un alza de 1.4 por ciento.

Registro y ocupación en hoteles y paradores

La Encuesta de Registro y Ocupación Mensual de las hospederías endosadas por la Compañía de Turismo de Puerto Rico, señaló que el número de registros en hoteles y paradores durante el año fiscal 2022 fue 2,448,193. Esto representó un aumento de 43.9 por ciento, en relación con el año fiscal 2021. Esto debido mayormente a la relajación de restricciones ocasionadas por la pandemia de COVID-19. En el período de julio a diciembre del año fiscal 2023, los registros en hoteles y paradores alcanzaron un total de 1,206,949. Esto representó un incremento de 14,690 registros o 1.2 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal 2022 (**Gráfica 25**).



El número de registros de no residentes aumentó significativamente 53.0 por ciento en el año fiscal 2022, respecto al año fiscal 2021. Asimismo, los registros de residentes aumentaron 24.1 por ciento con relación al año fiscal anterior. Durante los meses de julio a diciembre del año fiscal 2023, el número de registros de no residentes reflejó una merma de 3.9 por ciento, totalizando 826,400. De lo contrario, los registros de residentes incrementaron 14.5 por ciento, totalizando 380,549 **(Gráfica 25)**.

La tasa de ocupación en todos los hoteles y paradores fue 67.0 por ciento en el año fiscal 2022, mientras que para el año fiscal 2021 fue 47.9 por ciento. En el período de julio a diciembre del año fiscal 2023, la tasa de ocupación fue 66.2 por ciento. Esto representó un aumento de 0.9 puntos porcentuales, en comparación a la tasa registrada en el mismo período del año fiscal 2022 **(Gráfica 26)**.



Quiebras

En el período de julio a abril del año fiscal 2023, se radicaron 3,189 quiebras **(Tabla 12)**. Esto representó un incremento de 115 quiebras o 3.7 por ciento, respecto al total de quiebras radicadas en similar período del año fiscal 2022. Las radicaciones por capítulo en el acumulado del año fiscal 2023 se desglosaron como se especifican en la Tabla 12, donde se registraron aumentos en todos los capítulos, con excepción del Capítulo 7.

Tabla 12

Quiebras				
Años fiscales 2022 y 2023, período de julio a abril				
Quiebras	julio a abril 2023	2022	Cambio absoluto	Cambio porcentual anual
Total	3,189	3,074	115	3.7
Capítulo 7	1,009	1,185	(176)	(14.9)
Capítulo 11	43	23	20	87.0
Capítulo 12	8	5	3	60.0
Capítulo 13	2,129	1,861	268	14.4

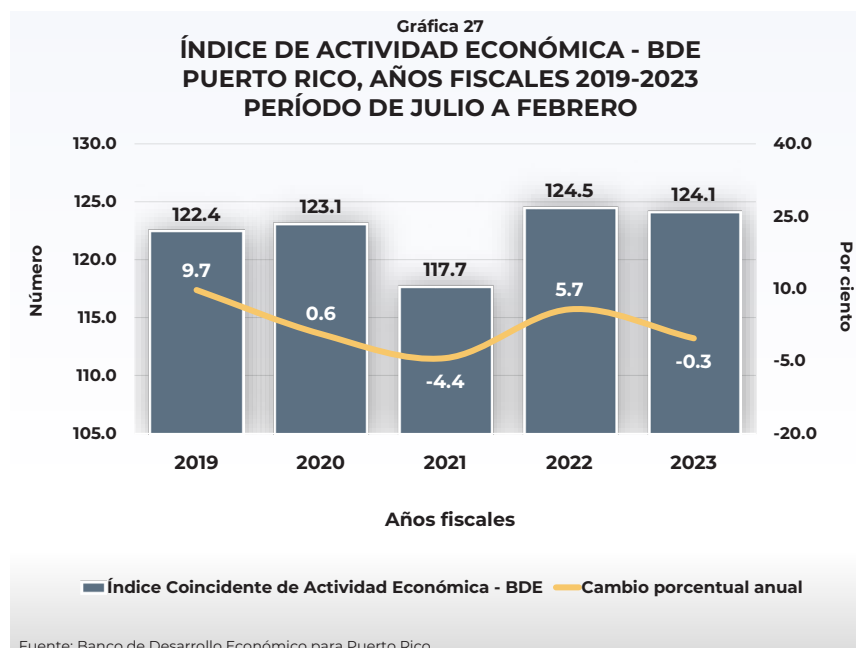
Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

De acuerdo con el Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico, el total de quiebras en el año fiscal 2022 fue 3,753 quiebras. Esto representó una reducción de 793 quiebras o 17.4 por ciento, respecto al año fiscal 2021.

Índice de Actividad Económica

El Índice de Actividad Económica del Banco de Desarrollo Económico (IAE-BDE) registró un nivel de 124.8 en el año fiscal 2022, un crecimiento de 4.9 por ciento en comparación con el año fiscal 2021. En febrero de 2023, el índice registró 126.0 puntos, un crecimiento de 0.3 por ciento, al compararse con enero de 2023, el cual alcanzó 125.6 puntos. No obstante, respecto a febrero de 2022, donde el índice registró 126.2 puntos, se reflejó un descenso de 0.2 por ciento. De los cuatro componentes del IAE-BDE, en febrero aumentó el empleo asalariado no agrícola en 3.1 por ciento y las ventas de cemento 3.4 por ciento. Por otra parte, la generación de energía eléctrica y el consumo de gasolina cayeron 4.9 y 6.0 por ciento, respectivamente.

En el período de julio a febrero del año fiscal 2023, el IAE-BDE decreció 0.3 por ciento, cuando registró 124.1 puntos, mientras, en el mismo período del año fiscal 2022 alcanzó 124.5 puntos **(Gráfica 27)**. De los cuatro componentes del IAE-BDE en el período de julio a febrero del año fiscal 2023, la generación de energía eléctrica, las ventas de cemento y el consumo de gasolina reflejaron caídas de 8.2, 4.8 y 3.9 por ciento, respectivamente. No obstante, el empleo asalariado no agrícola incrementó 3.6 por ciento en el mismo período. Esto en comparación con el mismo período del año fiscal 2022.



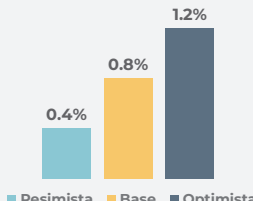
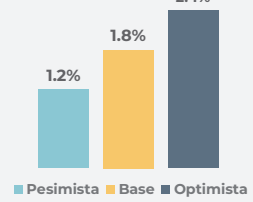
Proyecciones económicas a corto plazo para los años fiscales 2023 y 2024

Supuestos principales

Los supuestos principales utilizados en las proyecciones económicas realizadas por la Junta de Planificación (JP) están dirigidos a explicar los factores actuales y prospectivos que pueden impactar o influir en el movimiento de la actividad económica del país. Entre estos supuestos principales se encuentran las siguientes variables exógenas: el crecimiento económico en los Estados Unidos; los precios del petróleo; el nivel de la inversión en construcción, y en maquinaria y equipo; el monto de las transferencias federales a las personas; el tamaño de la población y el comportamiento de la economía mundial. Estas variables exógenas representan la estructura de supuestos del modelo, el cual mantienen un carácter permanente en la explicación de los resultados **(Tabla 13)**.

Tabla 13

Proyecciones económicas a corto plazo para los años fiscales 2023 y 2024

AÑOS	PROYECCIÓN	RESUMEN DE LOS SUPUESTOS DE LAS PROYECCIONES	
2023	 ■ Pesimista ■ Base ■ Optimista	- PB Real de EE.UU. 2.9%	- Fondos de FEMA \$4,783.0 millones (según, Plan Fiscal aprobado abril 2023).
		- PIB Real EE.UU. 1.6%	- Otros fondos federales \$539.0 millones (según Plan Fiscal abril 2023).
2024	 ■ Pesimista ■ Base ■ Optimista	- Tasa de fondos federales 3.96%	- CDBG \$1,532.0 millones (según Plan Fiscal abril 2023). Incremento de 94.7%, respecto al 2022.
		- Precio Barril Petróleo \$83.01	- Aumento de 35,700 en el empleo abril de 2023.
2023		- Población 3,255	- Tasa de desempleo acumulada abril 6.0% .
		- Economía Mundial 2.8%	- Inflación 3.3% .
2024		- PB Real de EE.UU. 1.1%	- Fondos de FEMA \$5,350.0 millones (según, Plan Fiscal abril 2023).
		- PIB Real EE.UU. 1.1%	- Otros fondos federales \$646.0 millones (según, Plan Fiscal abril 2023).
2024		- Tasa de fondos federales 4.45%	- CDBG \$1,858.0 millones (según Plan fiscal abril 2023). Incremento porcentual de 21.3% sobre el año fiscal anterior 2023.
		- Precio Barril Petróleo \$79.00	- Medidas estructurales 0.20% del PNB real (según, Plan Fiscal abril 2023).
2024		- Población 3,019	- Estimado proyectado de recaudos en el año fiscal 2024 de 3.8% sobre el año fiscal 2023.
		- Economía Mundial 3.0%	- Aumento en el presupuesto consolidado de 9.85% sobre el 2023.
2024		- Inflación 2.0%	- Presupuesto del año fiscal 2024 de \$12,740 , 2.5% sobre el año fiscal 2023.

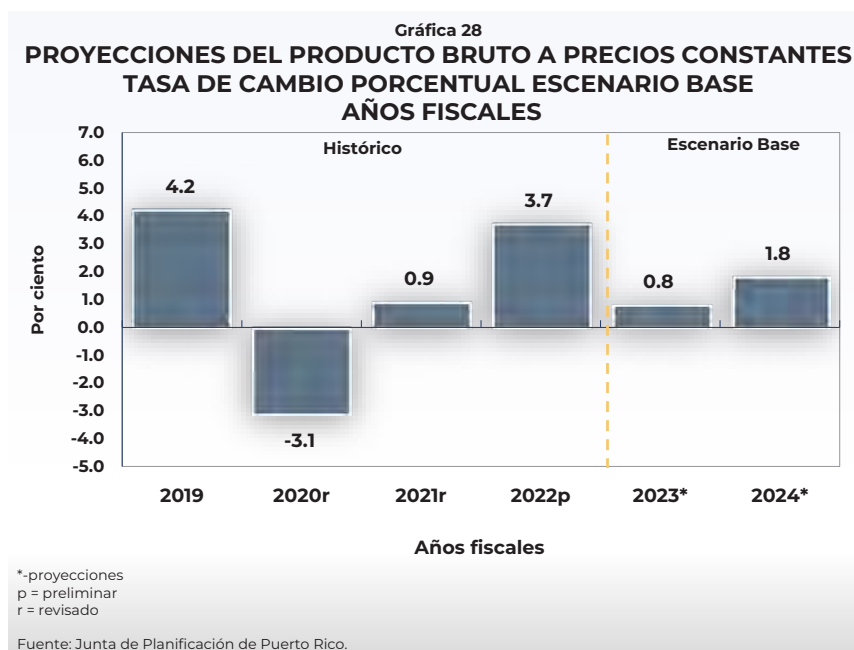
La información de los supuestos de las proyecciones de la economía de Puerto Rico correspondiente a los años fiscales 2023 y 2024 provienen de:

- El Plan Fiscal de la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico (JSF) certificado el 3 de abril de 2023;
- La Oficina del Presupuesto del Congreso de EE. UU. (CBO, por sus siglas en inglés);
- La Oficina del Censo de EE. UU.;
- El Fondo Monetario Internacional (FMI); y
- La Oficina de Energía de EE. UU.

Proyecciones del producto bruto a precios constantes años fiscales 2023 y 2024

Las proyecciones de crecimiento del PB a precios constantes para el año fiscal 2023 es 0.8 por ciento, respecto al año fiscal 2022 **(Gráfica 28)**. Dentro de los supuestos que sustentan el crecimiento de la economía de Puerto Rico están el aumento en los empleos asalariados, según el último informe de revisión del marco muestral a abril de 2023 realizado por la Oficina de Estadísticas Laborales de EE. UU., con un crecimiento de 35,700 empleos. Además de alcanzar el nivel de 936,400 personas

empleadas para el período fiscal acumulado a abril de 2023 y una tasa de desempleo de 6.0 por ciento. Otro elemento que sustenta el crecimiento del año fiscal 2023 es el incremento en los fondos CDBG, con un total de 94.7 por ciento. Este dato respalda crecimientos en la inversión en construcción debido a la reconstrucción de Puerto Rico.



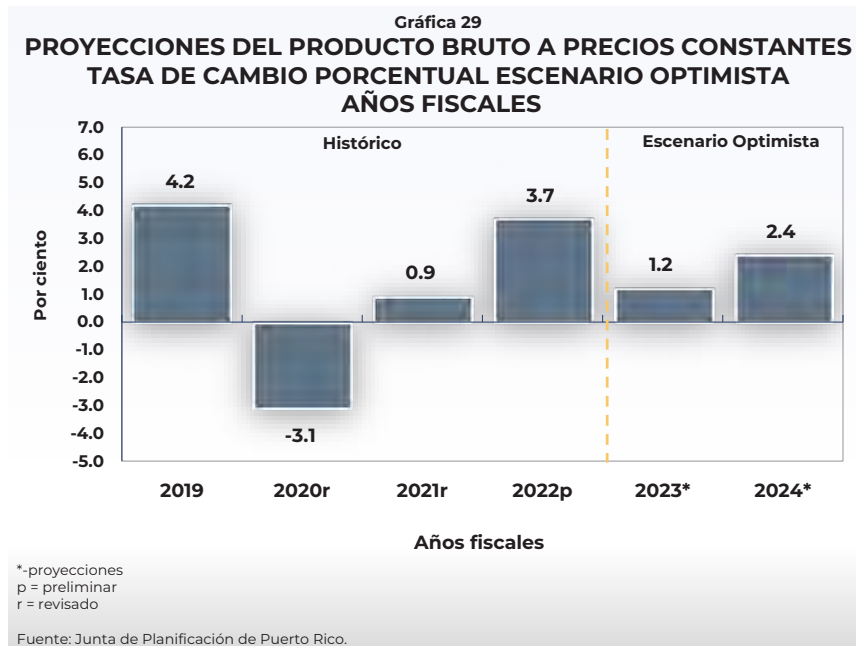
Para el año fiscal 2024, la JP proyecta un crecimiento en el PB a precios constantes de 1.8 por ciento (escenario base), en relación con el año fiscal 2023. El mismo es sustentado por la reducción significativa en la inflación para el año fiscal 2024 de 2.0 por ciento, según información incluida en el Plan Fiscal para el Gobierno de Puerto Rico de abril 2023.

Igualmente, para la proyección se consideró el crecimiento proyectado en los recaudos del Departamento de Hacienda de 3.8 por ciento, respecto el año fiscal anterior. También, un crecimiento del presupuesto consolidado de 9.85 por ciento en comparación con el año fiscal 2023.

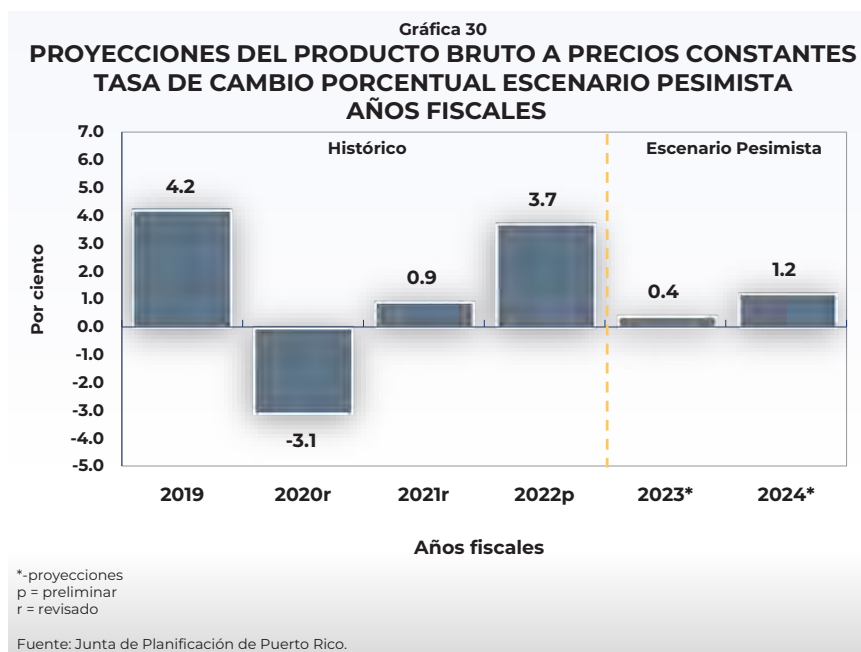
Proyecciones económicas con escenarios alternos para los años fiscales 2023 y 2024

La JP siempre mide los dos escenarios alternos al escenario base que sirven de explicación a cualquier eventualidad en el pronóstico base. Estos escenarios son el optimista y el pesimista. El escenario optimista es uno más positivo en el desempeño de la economía. En el escenario pesimista el desempeño es más lento o negativo.

El escenario optimista para el año fiscal 2023 es de un crecimiento de 1.2 por ciento y para el año fiscal 2024 de 2.4 por ciento (**Gráfica 29**).



El escenario pesimista para el año fiscal 2023 es de 0.4 por ciento y para el año fiscal 2024 se proyecta de 1.2 por ciento (**Gráfica 30**).



En las **Tablas 14 y 15** se presentan las proyecciones económicas del PB y sus componentes a precios constantes y corrientes.

Tabla 14

Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas						
Años fiscales 2023 y 2024						
A precios constantes 1954=100, en millones de dólares						
Variables	Proyecciones					
	2023			2024		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	5,962.0	5,983.0	6,009.0	6,034.0	6,089.0	6,153.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>0.4</i>	<i>0.8</i>	<i>1.2</i>	<i>1.2</i>	<i>1.8</i>	<i>2.4</i>
Gastos de Consumo Personal	11,590.0	11,631.0	11,681.0	11,718.0	11,823.0	11,949.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>0.4</i>	<i>0.8</i>	<i>1.2</i>	<i>1.1</i>	<i>1.7</i>	<i>2.3</i>
Inversión en Construcción	500.0	501.0	504.0	519.0	524.0	529.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>27.4</i>	<i>27.7</i>	<i>28.4</i>	<i>3.8</i>	<i>4.6</i>	<i>5.0</i>
Inversión en Maquinaria y equipo	1,948.0	1,955.0	1,963.0	1,971.0	1,989.0	2,010.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>30.7</i>	<i>31.2</i>	<i>31.7</i>	<i>1.2</i>	<i>1.7</i>	<i>2.4</i>
Gastos de Consumo del Gobierno	1,821.0	1,828.0	1,836.0	1,932.0	1,941.0	1,955.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>5.2</i>	<i>5.6</i>	<i>6.0</i>	<i>6.1</i>	<i>6.2</i>	<i>6.5</i>

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 15

Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas						
Años fiscales 2023 y 2024						
Variables	Proyecciones					
	2023			2024		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	82,863.0	83,154.0	83,516.0	87,694.0	88,467.0	89,370.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>6.3</i>	<i>6.7</i>	<i>7.1</i>	<i>5.8</i>	<i>6.4</i>	<i>7.0</i>
Gastos de Consumo Personal	88,258.0	88,570.0	88,954.0	94,647.0	95,507.0	96,514.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>7.1</i>	<i>7.5</i>	<i>7.9</i>	<i>7.2</i>	<i>7.8</i>	<i>8.5</i>
Inversión en Construcción	6,335.0	6,357.0	6,385.0	6,768.0	6,828.0	6,900.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>30.7</i>	<i>31.2</i>	<i>31.8</i>	<i>6.8</i>	<i>7.4</i>	<i>8.1</i>
Inversión en Maquinaria y equipo	13,561.0	13,608.0	13,667.0	15,110.0	15,248.0	15,408.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>43.8</i>	<i>44.3</i>	<i>44.9</i>	<i>11.4</i>	<i>12.1</i>	<i>12.7</i>
Gastos de Consumo del Gobierno	7,824.0	7,851.0	7,886.0	7,831.0	7,880.0	7,934.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	<i>0.4</i>	<i>0.7</i>	<i>1.2</i>	<i>0.1</i>	<i>0.4</i>	<i>0.6</i>

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Finalmente, es importante indicar que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos subyacentes como fundamento de estas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación a revisión constante a tono con los cambios que ocurran en estos factores.

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2022

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2022¹

La incertidumbre es lo más que permea en la actividad económica de los Estados Unidos en estos tiempos. Los indicadores económicos durante el año fiscal 2022 registraron un fuerte crecimiento en el gasto y la producción. La creación de puestos de trabajo fue sólida, regresando a los números prepandémicos, disminuyendo y mantenido la tasa de desempleo baja. Los programas de refuerzo en la vacunación han permitido la convivencia con el COVID-19 sin restricciones significativas en la actividad económica. La recuperación en la actividad económica comenzó, liderada por el empleo debido a que las empresas continuaron implementando la automatización, ofreciendo una mayor flexibilidad laboral y aumentando los salarios.

No obstante, la guerra de Rusia contra Ucrania continúa ocasionando tremendas dificultades humanas y económicas. Esto sigue impactando el precio del barril de petróleo que todavía se mantiene alto. La guerra y los eventos relacionados están contribuyendo a una inflación elevada y persistente, lo que refleja los desequilibrios de la oferta y la demanda relacionados con la pandemia, el aumento en los precios de los alimentos y la energía, y presiones de precios más amplias.

La incertidumbre de contener la inflación continúa y la Reserva Federal tendrá que adoptar medidas más estrictas para reducirla y mantener las tasas de interés en un nivel más alto durante un período más largo, lo que reducirá el crecimiento. Esto se ha sentido en los bienes raíces residenciales, debilitando el mercado inmobiliario ya que el alza en las tasas de interés para los diferentes préstamos que se ofrecen a 30 años ha desanimado a los compradores a adquirir propiedades tanto nuevas como existentes debido al encarecimiento financiero.

A continuación, se analizan los componentes de las cuentas nacionales, incluyendo las perspectivas para los años fiscales de Puerto Rico 2022 al 2025. Luego, se analizan los indicadores económicos de los diferentes sectores que mueven la economía de los Estados Unidos para el período mencionado. Los datos de los años anteriores pueden variar debido a las revisiones realizadas por las agencias gubernamentales y privadas. Se analizan los indicadores del mercado laboral, la inflación, la política monetaria vigente en los Estados Unidos y los cambios esperados de la misma, el precio del barril de petróleo, el sector externo en cuanto al comportamiento de la balanza comercial y finalmente el mercado inmobiliario.

Componentes de las Cuentas Nacionales

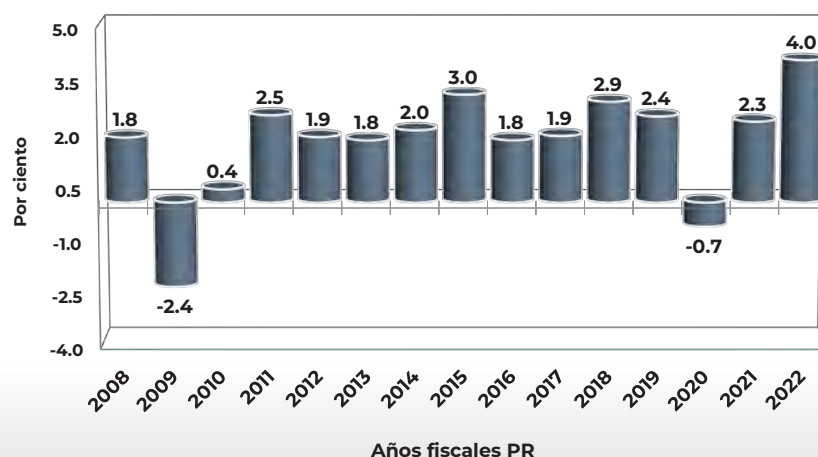
En el año fiscal 2022, los datos del Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal presentaron que el producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en los Estados Unidos, aumentó 4.0 por ciento, luego de crecer 2.3 por ciento en el año fiscal 2021 (**Gráfica 1**). El año base para todas las cuentas nacionales de los Estados Unidos es 2012. El crecimiento

¹ Las estadísticas de la economía de Estados Unidos que aquí se analizan representan el año fiscal de Puerto Rico que cubre el período del 1^o de julio al 30 de junio de cada año, a menos que se indique lo contrario. Esto se hace para propósitos comparativos con los datos de las Cuentas Sociales de Puerto Rico. Ejemplo de cómo se construyeron los datos relacionados con el año fiscal de Puerto Rico. Para estimar el año fiscal 2022, se utilizaron los datos de los trimestres tres y cuatro del año natural 2021 y los trimestres uno y dos del año natural 2022. En caso de datos mensuales se utilizaron los datos de enero a marzo del año 2023.

en el año fiscal 2022 fue el resultado de la reapertura de la economía luego de la pandemia del COVID-19. Los programas de refuerzo de las vacunas han permitido la convivencia con el COVID-19 sin restricciones significativas a la actividad económica, impactando positivamente el comportamiento en la mayoría de los componentes de las cuentas nacionales en el año fiscal 2022.

Los gastos de consumo personal, los cuales representaron la mayor parte del crecimiento en el año fiscal 2022, con 70.4 por ciento de la actividad económica agregada, reflejaron un alza de 5.4 por ciento en el año fiscal 2022, luego de crecer 3.8 por ciento en el año fiscal 2021. Los gastos de consumo en bienes duraderos ascendieron 1.9 por ciento en el año fiscal 2022, después del aumento de 25.0 por ciento en el año fiscal anterior. Mientras, los gastos en bienes no duraderos crecieron 3.8 por ciento, en relación con 7.6 por ciento de aumento en el año fiscal 2021. Los gastos de consumo en los servicios, a pesar ser impactados negativamente por el COVID-19 durante los pasados dos años fiscales, aumentaron 6.6 por ciento en el año fiscal 2022 (**Tabla 1**).

Gráfica 1
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL
ESTADOS UNIDOS, 2008-2022 *



Fuente: Negociado de Análisis Económico federal (BEA).

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Tabla 1

Indicadores macroeconómicos**Estados Unidos, años fiscales 2020 - 2022 ***

	(millardos de \$, encadenados a 2012)			2020/2021		2021/2022	
	2020	2021	2022	Cambio (en miles)	Cambio %	Cambio (en miles)	Cambio %
Producto interno bruto	18,678.8	19,107.1	19,874.6	428.3	2.3	767.5	4.0
Gastos de consumo personal	12,980.0	12,803.1	13,174.3	-176.9	-1.4	371.2	2.9
Bienes duraderos	1,761.0	2,201.4	2,243.5	440.4	25.0	42.0	1.9
Bienes no duraderos	2,997.5	3,224.2	3,346.2	226.7	7.6	122.0	3.8
Servicios	8,125.5	8,064.7	8,596.3	-60.8	-0.7	531.6	6.6
Inversión interna bruta privada	3,318.9	3,479.5	3,766.4	160.6	4.8	286.9	8.2
Capital fijo	3,345.9	3,479.5	3,594.5	133.6	4.0	115.0	3.3
No residencial	2,735.9	2,750.5	2,885.7	14.6	0.5	135.2	4.9
Residencial	612.0	707.5	699.6	95.5	15.6	-7.9	-1.1
Cambio en inventario	-59.2	-32.9	118.4	26.3	-44.5	151.3	-460.2
Balance neto en bienes y servicios	-834.4	-1,115.9	-1,371.1	-281.5	33.7	-255.2	22.9
Exportaciones	2,389.4	2,292.7	2,439.6	-96.7	-4.0	146.9	6.4
Importaciones	3,223.8	3,408.6	3,810.7	184.8	5.7	402.1	11.8
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	3,384.5	3,415.5	3,401.7	31.0	0.9	-13.8	-0.4
Federal	1,323.7	1,386.6	1,359.3	62.9	4.7	-27.3	-2.0
Defensa	789.6	803.7	773.6	14.1	1.8	-30.1	-3.7
No defensa	533.4	581.3	583.6	47.9	9.0	2.3	0.4
Estatil y local	2,060.3	2,031.0	2,043.0	-29.3	-1.4	12.0	0.6

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado de Análisis Económico (BEA).

La inversión interna bruta privada registró un alza de 8.2 por ciento en el año fiscal 2022, respecto al 4.8 por ciento de aumento en el año fiscal 2021. La inversión en capital fijo incrementó 3.3 por ciento, respecto al alza de 4.0 por ciento registrado en el año fiscal anterior. Dentro de ésta, la inversión no residencial mostró un aumento de 4.9 por ciento, en relación con el alza de 0.5 por ciento en el año fiscal 2021. Esta incluye la inversión en estructuras que continúa con signo negativo de 5.7 por ciento en el año fiscal 2022, tras una baja de 13.1 por ciento en el año fiscal 2021. Sin embargo, la inversión residencial, que mostró un marcado crecimiento de 15.6 por ciento en el año fiscal 2021, decreció 1.1 por ciento en el año fiscal 2022. Esto como resultado de los aumentos en las tasas de interés y la terminación o retiro de los estímulos económicos para contrarrestar los efectos negativos de la pandemia.

El balance neto de bienes y servicios durante el año fiscal 2022 fue positivo en 22.9 por ciento. En cuanto a las importaciones, las cuales representan una resta en la demanda agregada, aumentaron 11.8 por ciento, después de subir 5.7 por ciento en el año fiscal 2021. Las exportaciones crecieron 6.4 por ciento, tras bajar 4.0 por ciento en el año fiscal anterior. Finalmente, los gastos de consumo de gobierno disminuyeron 0.4 por ciento, después del crecimiento registrado de 0.9 por ciento en el año fiscal 2021. Dentro de éstos, el gobierno estatal y local registró un alza de 0.6 por ciento, luego de bajar 1.4 por ciento en el año fiscal anterior. Mientras, el gasto en el gobierno federal decreció 2.0 por ciento, tras registrar un aumento de 4.7 por ciento en el año fiscal 2021. Esto como resultado de la reducción de la emergencia causada por la pandemia del COVID-19.

Perspectivas para los años fiscales 2022 a 2025

El conflicto bélico entre Ucrania y Rusia sigue mostrando incertidumbre en el corto plazo para la economía de Estados Unidos. Igualmente, los eventos que persisten relacionados con nuevas variantes del virus COVID-19; las relaciones y restricciones comerciales internacionales con China y Europa; los movimientos en el rango objetivo de la tasa de fondos federales que ejecute la Reserva Federal, los cuales se esperan cuatro o más aumentos; y las acciones de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP, por sus siglas en inglés) en cuanto a la reducción en la producción del crudo y sus consecuencias atadas a los aumentos en los precios debido al conflicto entre Ucrania y Rusia y la histórica inflación que persiste y se ha desatado por todo esto. Estos sucesos continúan influenciando mucho los resultados de las proyecciones de la economía de los Estados Unidos realizadas por la Oficina de Presupuesto del Congreso (CBO, por sus siglas en inglés), para los próximos años y posiblemente frenen el crecimiento de la actividad económica.

Los pronósticos, por parte del CBO, para el PIB real de EE. UU. en el año fiscal 2023 de Puerto Rico apuntan a un incremento de 1.0 por ciento, basado en el retiro de los estímulos otorgados para combatir los efectos negativos por la pandemia del COVID-19. Estos estimados se podrían revisar, según se actualicen los datos de las cuentas nacionales y se monitoree la trayectoria de la inflación, la tasa de interés de referencia y el conflicto bélico entre Ucrania y Rusia. Mientras, para el año fiscal 2024 se espera un crecimiento de 0.5 por ciento en el PIB real y para el año fiscal 2025 un crecimiento de 2.6 por ciento. Esto presenta un repunte en el ritmo de crecimiento al compararse con los años anteriores **(Gráfica 2 y Tabla 2)**.

El gasto del consumidor va de la mano de un mercado laboral fortalecido, el cual se afectó durante la pandemia. Los programas de refuerzo de vacunas en la población de los Estados Unidos han permitido la convivencia con el COVID-19 sin restricciones significativas a la actividad económica, lo que ha logrado ajustar las condiciones financieras y mejorar el mercado laboral, retornando a los datos prepandémicos y a las empresas alcanzar un crecimiento estable. Dado esto, se proyecta un crecimiento en el gasto de los consumidores para los años fiscales 2023 y 2024 de 2.0 por ciento, en ambos años fiscales. Igualmente, para el año fiscal 2025 se pronostica un incremento de 1.6 por ciento. Importante mencionar, que el aumento en precios y las tasas de interés seguirán afectando la proyección de esta variable.

Gráfica 2
**PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
 TASA DE CAMBIO PORCENTUAL
 ESTADOS UNIDOS, 2015-2025 ***

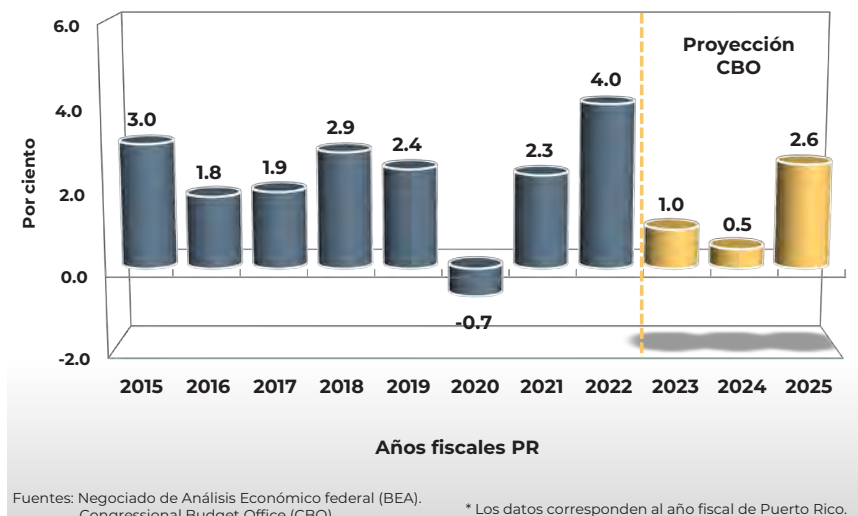


Tabla 2

**Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas
 Estados Unidos, años fiscales 2022 - 2025 ***

Variables	Tasas de cambio porcentual			
	2022	2023	2024	2025
Producto interno bruto	4.0	1.0	0.5	2.6
Gastos de consumo personal	5.4	2.0	2.0	1.6

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: CBO, febrero 2023.

Mercado laboral

Los datos del mercado laboral de Estados Unidos, tras dos años de estar impactados negativamente por la pandemia del COVID-19, retornaron a los niveles prepandémicos en el año fiscal 2022, según el Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal (BLS, por sus siglas en inglés). Fueron muchas las estrategias que las empresas implementaron para lograr regresar a la normalidad. Según el Beige Book de mayo 2022, la escasez de trabajadores obligó a muchas empresas a operar por debajo de su capacidad y en respuesta a esta situación, continuaron implementando la automatización, ofreciendo una mayor flexibilidad laboral y aumentando los salarios.

El éxito de estas estrategias está plasmado en las estadísticas laborales. Según el BLS, la fuerza trabajadora civil totalizó 162.9 millones de personas, para un aumento de 1.5 por ciento, con relación a las 160.6 millones de personas del año fiscal 2021. El nivel de empleo registrado en la Encuesta

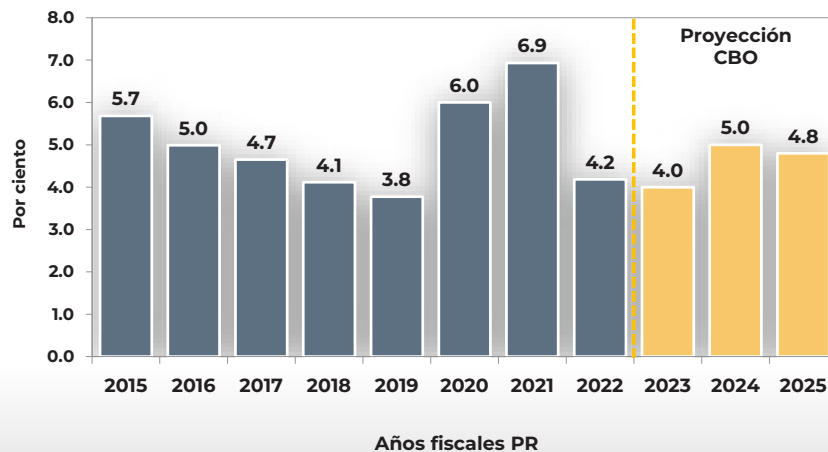
de Población del Grupo Trabajador para el año fiscal 2022 fue 156.1 millones de personas, lo que reflejó 4.4 por ciento o 6.6 millones de personas más, con relación a las 149.5 millones de personas empleadas en el año fiscal anterior. Esto muestra el mercado laboral más fortalecido. El pasado año, el CBO proyectó una recuperación en el mercado laboral, con una cifra total de 155.7 millones de personas empleadas. En el año fiscal 2023 estiman un alza de 1.3 por ciento, con 158.2 millones de personas con empleo. Se espera para el año fiscal 2024 se contraiga de nuevo, registrando 157.5 millones de personas, para una baja de 0.4 por ciento. Para el año fiscal 2025 proyectan un crecimiento de 0.9 por ciento, totalizando en 158.9 millones de personas. Muchos de estos sectores regresaron a los niveles habituales, pero continúa latente los riesgos que enfrentan con la inflación y las alzas en las tasas de interés.

Los datos del BLS presentaron una tasa de desempleo promedio de 4.2 por ciento en el año fiscal 2022. Esto representó una reducción de 2.8 puntos porcentuales, tras registrar en el año fiscal anterior una tasa de 6.9 por ciento, cuando todavía el mercado laboral continuaba afectado por la pandemia del COVID-19. Recuperado el empleo, el CBO proyecta una tasa de desempleo de 4.0 por ciento para el año fiscal 2023. Sin embargo, para el año fiscal 2024 proyectan una tasa de desempleo más alta de 5.0 por ciento, cónsono con su proyección de baja en el empleo. Posteriormente, proyectan una estabilidad con una tasa de 4.8 por ciento para el año fiscal 2025 **(Gráfica 3)**.



La tasa de participación en el año fiscal 2022 promedió 62.0 por ciento, 0.5 puntos porcentuales más a la registrada en el año fiscal 2021. La perspectiva del CBO para la tasa de participación es que aumente a 62.2 por ciento para ambos años fiscales 2023 y 2024. Sin embargo, para el año fiscal 2025 se proyecta una tasa de 62.1 por ciento **(Gráfica 4)**.

Gráfica 4
TASA DE DESEMPLEO
AJUSTADOS ESTACIONALMENTE
ESTADOS UNIDOS, 2015-2025 *



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). * Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

El empleo asalariado no agrícola, ajustado estacionalmente, también se recuperó del impacto negativo de la pandemia del COVID-19, ya que en el año fiscal 2022 totalizó en 149.8 millones de personas (**Gráfica 5**). Esto representó un crecimiento de 4.8 por ciento, al compararse con el año fiscal 2021.

Gráfica 5
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA
AJUSTADO ESTACIONALMENTE
ESTADOS UNIDOS, 2010-2025 *



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). Congressional Budget Office (CBO). * Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

El CBO proyecta que el empleo asalariado no agrícola total ascenderá a 153.4 millones de personas para el año fiscal 2023, creciendo 2.7 por ciento. La perspectiva para los años fiscales 2024 y 2025 es que siga estable, alcanzando 153.7 y 154.6 millones de personas, respectivamente.

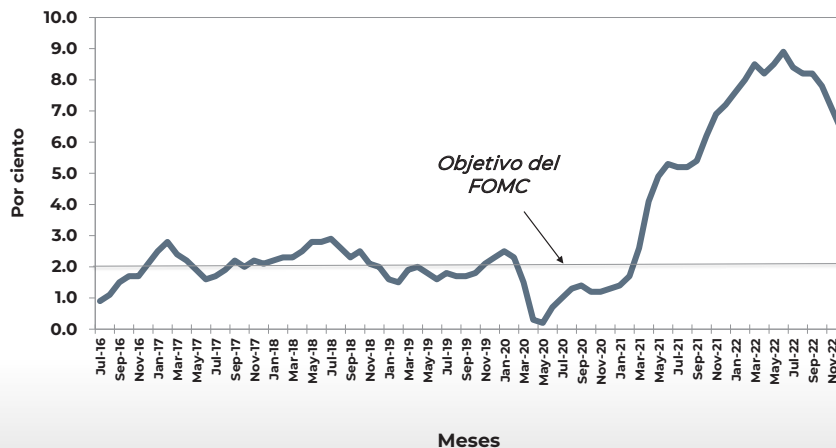
Inflación

El cambio en el nivel de precios que calcula el BLS es lo que se conoce como la inflación, la cual es monitoreada por la Reserva Federal (FED, por sus siglas en inglés) para poder ejecutar la política monetaria de los Estados Unidos y así hacer ajustes graduales en los tipos de interés y la oferta monetaria. El conflicto bélico de Rusia contra Ucrania ha causado dificultades económicas, contribuyendo a una mayor incertidumbre global. Esto ha contribuido al impacto en los precios relativos de las materias primas que se importan desde Europa y se le suma los relacionados desde la pandemia del COVID-19, causando el aumento en los precios de los alimentos, la energía y presiones de precios más amplias en la cadena global de suministros.

Debido a todos estos acontecimientos, la inflación en Estados Unidos que se ha observado en el año fiscal 2022 sigue elevada y continúa reduciendo el nivel de vida de todos los consumidores. Esto sin dejar sentir el impacto en los precios del barril de petróleo y relacionados. El nivel del Índice de Precios al Consumidor (IPC) para el año fiscal 2022 fue 282.0 puntos, lo cual reflejó un crecimiento significativo e histórico de 7.2 por ciento, a una tasa interanual. Esta tasa aumentó 4.9 puntos porcentuales, al compararse con el año fiscal anterior, cuyo nivel promedió 263.1 puntos. Este nivel de inflación, en años fiscales de Puerto Rico, ahora está fuera del objetivo de la Reserva Federal de una inflación cerca de 2.0 por ciento. La trayectoria alcista que se estaba reflejando desde enero de 2021 colocan la inflación 5.2 puntos porcentuales por encima del objetivo de 2.0 por ciento del FED.

La medida de inflación subyacente que excluye alimentos y energía, que históricamente ha sido un mejor indicador de donde estará la inflación general en el futuro que el IPC total, fue 5.4 por ciento en el año fiscal 2022. Esto representó un aumento de 3.2 puntos porcentuales, en comparación con el año fiscal 2021. La declaración del Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC), con relación a la inflación es que se ha mantenido elevada. Las proyecciones realizadas por CBO presentan un crecimiento en la inflación subyacente de 5.9 por ciento para el año fiscal 2023 y de 4.0 por ciento para el año fiscal 2024. También, proyecta un crecimiento de 2.8 por ciento para el año fiscal 2025. Estos años también contrastan el objetivo que espera el FOMC que ocurra en los próximos años, estando por encima del rango objetivo de 2.0 por ciento **(Gráficas 6 y 7)**.

Gráfica 6
TASA DE INFLACIÓN
TASA ANUALIZADA
ESTADOS UNIDOS, 2016-2022



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Gráfica 7
TASA DE INFLACIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2010-2025*



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).
Congressional Budget Office (CBO).

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Política monetaria

El Sistema de la Reserva Federal (FED), por sus siglas en inglés es el banco central de los Estados Unidos. Este realiza cinco funciones generales para promover el funcionamiento eficaz de la economía estadounidense y, en términos más generales, el interés público. La Reserva Federal lleva a cabo la política monetaria de la nación para promover el máximo empleo, precios estables y

tasas de interés moderadas a largo plazo en la economía estadounidense; promueve la estabilidad del sistema financiero y busca minimizar y contener los riesgos sistémicos a través del monitoreo activo y la participación en los Estados Unidos y en el extranjero; promueve la seguridad y solidez de las instituciones financieras individuales y monitorea su impacto en el sistema financiero en su conjunto; fomenta la seguridad y eficiencia del sistema de pago y liquidación a través de servicios a la industria bancaria y al gobierno de los Estados Unidos que facilitan las transacciones y los pagos en dólares estadounidenses; y promueve la protección del consumidor y el desarrollo de la comunidad a través de la supervisión y el examen centrados en el consumidor, la investigación y el análisis de los problemas y tendencias emergentes del consumidor, las actividades de desarrollo económico de la comunidad y la administración de las leyes y reglamentos del consumidor.

El FOMC, desde julio de 2022, ha mantenido su mensaje sobre la actividad económica en general, cambiando solamente el párrafo donde indica en cuánto aumenta la tasa de interés preferencial. Según el FOMC, los indicadores recientes apuntan a un crecimiento moderado del gasto y la producción. La creación de puestos de trabajo ha sido sólida en los últimos meses y la tasa de desempleo se ha mantenido baja. La inflación sigue elevada, lo que refleja los desequilibrios de la oferta y la demanda relacionados con la pandemia, el aumento en los precios de los alimentos y la energía y presiones de precios más amplias.

La guerra de Rusia contra Ucrania está causando tremendas dificultades humanas y económicas. Los eventos relacionados con la guerra están contribuyendo a la presión al alza sobre la inflación y están pesando sobre la actividad económica mundial. El Comité está muy atento a los riesgos de inflación.

El Comité busca lograr el máximo empleo e inflación a una tasa de 2.0 por ciento a largo plazo. En apoyo a estos objetivos, el Comité decidió elevar el rango objetivo para la tasa de fondos federales de 2-1/4 a 2-1/2 por ciento y anticipa que los aumentos continuos en el rango objetivo serán apropiados. Además, el Comité continuará reduciendo sus tenencias de valores del Tesoro y deuda de agencias y valores respaldados por hipotecas de agencias, como se describe en los Planes para reducir el tamaño del balance de la Reserva Federal que se emitieron en mayo. El Comité está firmemente comprometido a devolver la inflación a su objetivo de 2.0 por ciento.

En la reunión de septiembre de 2022, el FOMC indicó que decidió elevar el rango objetivo para la tasa de fondos federales de 3 a 3-1/4 por ciento y anticipa que los aumentos continuos en el rango objetivo serán apropiados. En la reunión de noviembre de 2022, el Comité decidió elevar el rango objetivo para la tasa de fondos federales de 3-3/4 a 4 por ciento. El Comité anticipa que los aumentos continuos en el rango objetivo serán apropiados para lograr una postura de política monetaria que sea lo suficientemente restrictiva para regresar la inflación a 2.0 por ciento. Al determinar el ritmo de los aumentos futuros en el rango objetivo, el Comité tendrá en cuenta el endurecimiento acumulativo de la política monetaria, los rezagos con los que la política monetaria afecta la actividad económica y la inflación, y la evolución económica y financiera. En la reunión de diciembre de 2022, el Comité decidió elevar el rango objetivo para la tasa de fondos federales de 4-1/4 a 4-1/2 por ciento.

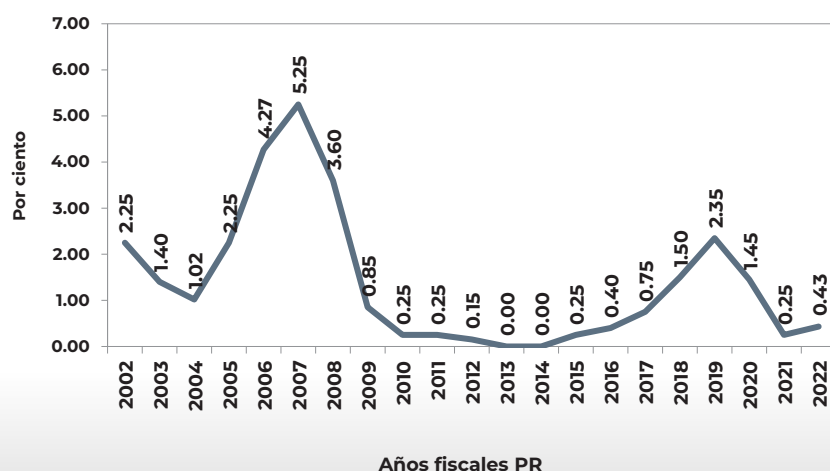
Al evaluar la postura apropiada de la política monetaria, el Comité continuará monitoreando las implicaciones de la información entrante para el panorama económico. El Comité estaría preparado para ajustar la postura de la política monetaria, según corresponda, si surgen riesgos que podrían impedir el logro de los objetivos del Comité. Las evaluaciones del Comité tendrán en cuenta una amplia gama de información, incluidas lecturas sobre salud pública, condiciones del mercado laboral, presiones inflacionarias y expectativas de inflación, y desarrollos financieros e internacionales (**Tabla 3 y Gráfica 8**).

Tabla 3

Tasa de Interés de Referencia		
Fecha	Rango de la Tasa (%)	
Años Fiscales	Lower	Upper
2015	0.00	0.25
2016	0.15	0.40
2017	0.50	0.75
2018	1.25	1.50
2019	2.10	2.35
2020	1.20	1.45
2021	0.00	0.25
2022	0.18	0.43

Fuente: Banco de la Reserva Federal.

Gráfica 8
TASA DE INTERÉS DE REFERENCIA, FONDOS FEDERALES
(TARGET FED FUND RATE - UPPER LIMIT*)
ESTADOS UNIDOS, 2002-2022



Fuente: Banco de la Reserva Federal.

* - Upper Limit 2015 - 2022.

Precios del barril de petróleo

Según la Administración de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés), el petróleo crudo es el principal determinante de los precios minoristas de la gasolina. El precio del petróleo crudo generalmente representa más de la mitad del precio minorista final de la gasolina. En el año natural 2022, el petróleo crudo representó el 57.0 por ciento del precio minorista de la gasolina. La siguiente participación más grande (18.0 por ciento en el 2022) es el margen de la refinería, medido como la diferencia entre el precio a la puerta de la refinería de gasolina, menos el precio del petróleo crudo. El margen de refinación refleja el valor de refinar el petróleo crudo en gasolina. La composición de precios restantes incluye los costos de distribución de mover la gasolina a la estación minorista, los márgenes minoristas y los impuestos sobre el combustible. Todo esto repercute en los precios de los productos relacionados y encarece o abarata la cadena de distribución de suministros en cualquier país y, por ende, trastoca su actividad económica.

Según la EIA, los precios del petróleo West Texas Intermediate (WTI, por sus siglas en inglés) incrementaron abruptamente desde el año fiscal 2021 y se mantuvieron más altos en el año fiscal 2022. Esto como consecuencia del conflicto entre Ucrania y Rusia, luego de los efectos causados por la pandemia del COVID-19 en cuanto a la limitación de la producción. Las perspectivas del mercado continúan sujetas a mucha incertidumbre y ha mantenido cambios significativos en los patrones de suministros y demanda de combustibles energéticos a nivel mundial. Pero estos cambios, en parte, han beneficiado las exportaciones de petróleo crudo desde los Estados Unidos hacia Europa.

Los precios del barril de petróleo en términos del año fiscal 2022 de Puerto Rico promediaron \$87.81 el barril, lo cual representó un alza de 69.5 por ciento respecto a \$51.81 del año fiscal 2021. **(Gráfica 9).** Una diferencia significativa de \$36.01 de un año a otro, marcando un punto histórico de aumento en la serie estadística. Estos precios se aproximan a los experimentados en los años fiscales 2008 y 2011, cuando en promedio estaban en \$97.03 y \$89.23 por barril, aunque eran escenarios distintos.

Gráfica 9
PRECIOS DEL BARRIL DE PETRÓLEO
WEST TEXAS INTERMEDIATE



Fuente: Administración de Información de Energía (EIA),
Congressional Budget Office (CBO).

* Proyección del CBO 2025.

A pesar del comienzo de la recuperación económica a finales del año fiscal 2021, se observó que los recortes de producción del crudo y la pandemia del COVID-19 impulsaron los precios del petróleo, que hasta el año fiscal 2022 y en la actualidad se mantienen. Desde este panorama, la publicación de la EIA, Perspectiva Energética a Corto Plazo (STEO, por sus siglas en inglés) en abril de 2023, mantiene la incertidumbre como resultado de la invasión a Ucrania por parte de Rusia. Los factores que impulsan la incertidumbre sobre el suministro de energía son: las sanciones que afectan la producción de petróleo de Rusia; las decisiones de producción de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y los países socios (OPEP +); y la tasa a la que aumenta la producción de petróleo y gas natural de los Estados Unidos.

En abril de 2023, la OPEP y los países socios anunciaron que reducirían la producción de petróleo crudo en 1.2 millones de barriles por día (b/d) hasta finales del año. A pesar de que en el STEO de marzo se presentó algunas disminuciones en la producción de la OPEP, como resultado del anuncio, en los próximos meses, redujeron los pronósticos de producción de la OPEP en 0.5 millones de b/d para el resto del 2023. Por lo tanto, se espera una menor producción mundial de combustibles líquidos este año que en el STEO de marzo. Sin embargo, la menor producción de la OPEP se compensó parcialmente por un aumento de 0.3 millones de b/d en el pronóstico para la producción de combustibles líquidos de Rusia durante el resto de este año.

El precio del crudo Brent se espera promediará \$85.00 por barril (b) en el año natural 2023, lo que equivale a \$2.00/b más, que el pronóstico de marzo. El pronóstico de precios más altos refleja una menor producción mundial en el 2023 y una perspectiva relativamente sin cambios para el consumo mundial de petróleo. A pesar de las proyecciones de precios más altos, los problemas recientes en el sector bancario con los movimientos del FED aumentan la posibilidad de que el crecimiento económico y la demanda de petróleo sea menor que el pronosticado, lo que tiene el potencial de resultar en precios del petróleo más bajos.

En el pronóstico, la demanda de electricidad de Estados Unidos bajará en el segundo trimestre del año natural 2023 aproximadamente 1.0 por ciento, con respecto al mismo período del año pasado. Esto en gran medida por la expectativa de temperaturas más suaves que el año pasado. Una menor demanda, junto con una mayor generación a partir de fuentes de energía renovable y menores precios del gas natural, reducen significativamente los precios de la energía eléctrica en las proyecciones para el segundo y tercer trimestre del 2023, en comparación con los mismos períodos del 2022. Durante los meses de primavera (marzo a mayo), la demanda de electricidad suele ser la más baja debido a que disminuye la necesidad tanto de aire acondicionado como de calefacción. Los operadores de centrales eléctricas aprovechan esta pausa en el consumo para realizar el mantenimiento necesario en sus unidades generadoras, especialmente para las centrales térmicas, tanto de carbón como de gas, y los generadores nucleares. Por el contrario, la producción de fuentes renovables, especialmente la eólica, suele aumentar en primavera debido a los vientos más fuertes.

Las exportaciones estadounidenses de productos derivados del petróleo establecieron un récord en el 2022. Estas fueron el resultado de una mayor demanda de exportaciones en medio de cambios en el comercio internacional debido a las iniciativas políticas asociadas con la invasión de Rusia contra Ucrania. Rusia había sido un importante proveedor de diésel para Europa. Tras la prohibición de las importaciones marítimas de petróleo desde Rusia, Europa buscó nuevas fuentes

de diésel, lo que aumentó la demanda de exportaciones de diésel desde los Estados Unidos. Además, menos petróleo exportado desde China también aumentó la demanda de exportaciones desde los Estados Unidos para satisfacer la demanda mundial de gasolina y diésel.

En cuanto a los precios minoristas de la gasolina, se proyecta que alcancen su punto máximo entre \$3.50 por galón (gal) y \$3.60/gal en junio y promediarán alrededor de \$3.50/gal durante la temporada de verano (de abril a septiembre).

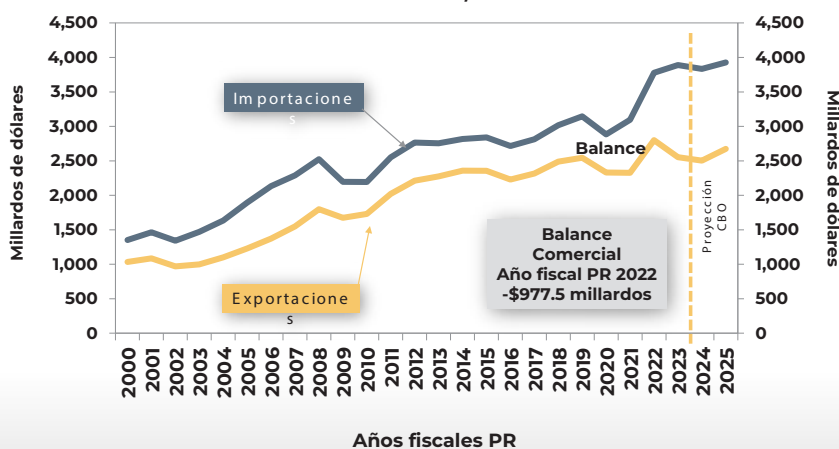
Toda esta información es la utilizada por la EIA para realizar sus pronósticos para el precio del petróleo crudo WTI. Según las proyecciones de la EIA, el precio promedio del barril del petróleo crudo WTI, haciendo referencia al período fiscal de Puerto Rico, alcanzará \$83.01 en el año 2023 y \$79.00 para el año 2024. Esto equivale a una baja de 5.5 por ciento para el año fiscal 2023 y otra disminución de 4.8 por ciento para el año fiscal 2024. Por otro lado, la perspectiva del CBO para los años fiscales 2025 y 2026, con relación a los precios del WTI es que se sitúen en \$74.17 y \$72.55 cada uno, presentando un panorama de estabilidad. Ambos escenarios proyectados todavía no contemplan una posible recesión en los Estados Unidos, a pesar de que muchos economistas mencionan una de carácter leve o moderada.

Sector externo: Balanza Comercial

La balanza comercial es la parte de la balanza de pagos donde se registran las transacciones de bienes y servicios con el resto del mundo. Incluye el ingreso procedente de las exportaciones y los pagos hechos por las importaciones. La diferencia entre las exportaciones y las importaciones representa la balanza comercial. Un país que importa más bienes y servicios de los que exporta tiene un déficit comercial. Mientras, al contrario, cuando las exportaciones superan a las importaciones, se forma un superávit comercial.

En el año fiscal 2022, tanto las exportaciones como las importaciones aumentaron. Aunque se importó más de lo que se exportó, con un balance comercial negativo que ascendió a \$977.5 millardos, para un alza de 27.0 por ciento sobre el dato registrado en el año fiscal 2021 de \$769.6 millardos (**Gráfica 10**). El déficit en bienes fue \$1,207.0 millardos, lo que representó un crecimiento de 17.6 por ciento y el excedente en los servicios disminuyó 10.7 por ciento al totalizar \$229.5 millardos. Este panorama muestra una mejoría en la balanza comercial, luego de los efectos de la pandemia del COVID-19. La apertura paulatina de la actividad económica ha logrado que las empresas operen a una mejor capacidad.

Gráfica 10
BALANCE COMERCIAL DE ESTADOS UNIDOS
BIENES Y SERVICIOS
ESTADOS UNIDOS, 2000-2025



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.
Congressional Budget Office (CBO).

En el año fiscal 2022, las exportaciones de bienes y servicios en Estados Unidos totalizaron \$2,799.5 millardos y crecieron 20.4 por ciento, con relación al año fiscal 2021. En términos proporcionales, el 69.0 por ciento de lo que se exporta son bienes y el restante 31.0 por ciento son servicios. Las ventas al exterior representaron aproximadamente el 15.0 por ciento del PIB de Estados Unidos, mayor a la proporción del año fiscal anterior, que era de 13.0 por ciento. Según se mencionó anteriormente, las exportaciones de productos derivados del petróleo establecieron un récord en el 2022. La prohibición de las importaciones marítimas de petróleo desde Rusia hacia Europa aumentó la demanda de exportaciones de diésel desde los Estados Unidos. Lo mismo ocurrió con China, lo que también aumentó la demanda de exportaciones desde los Estados Unidos para satisfacer la demanda mundial de gasolina y diésel.

Por otro lado, las importaciones de bienes y servicios mostraron un aumento de 22.0 por ciento, con relación al año fiscal 2021 al totalizar \$3,777.0 millardos. En términos proporcionales, el 83.0 por ciento de lo que se importa son bienes y el restante 17.0 por ciento son servicios. El valor de las importaciones totales representó el 21.0 por ciento del PIB, para 0.04 punto porcentual más, que el año anterior cuando representaron el 17.0 por ciento (**Gráfica 11**). El aumento en las importaciones refleja la fuerte demanda de productos y servicios del extranjero por parte de las empresas y los consumidores estadounidenses luego de la pandemia. Todavía se mantienen algunas restricciones en la cadena global de suministros y puertos marítimos.

Según las proyecciones del CBO, para el año fiscal 2023 se estima que el balance comercial negativo aumente a \$1,336.0 millardos, con un total de \$2,554.2 millardos en exportaciones de bienes y servicios y \$3,890.3 millardos en importaciones de bienes y servicios. Los estimados para el año fiscal 2024 son de un déficit de \$1,331.1 millardos, con \$2,503.4 millardos en exportaciones y \$3,834.4 millardos en importaciones. Las perspectivas de crecimiento económico en Estados Unidos y en el extranjero para los próximos años podrían servir de apoyo a estas proyecciones de la balanza comercial.

Gráfica 11
EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS*
ESTADOS UNIDOS, 2008-2022



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

Mercado de vivienda

El mercado de la vivienda dejó de originar la cantidad de hipotecas que logró durante el año fiscal 2021 de Puerto Rico. Su desempeño sólido desde la pandemia fue detenido en el año fiscal 2022 debido al alza en la tasa de interés anunciada por el FED para tratar de controlar los mercados y la inflación, obstaculizando a los estadounidenses promedio el originar una hipoteca. La vivienda nueva y la existente experimentaron bajas en sus ventas. A pesar de la recuperación en el mercado laboral, la inflación persistente ha hecho que muchos estadounidenses reconsideren sus planes de comprar casas. El inventario ha crecido y los precios están ajustándose a la baja. La inversión privada, los permisos y los inicios de construcción de viviendas presentaron signos positivos, exceptuando la inversión pública que se mantiene con signo negativo.

Los datos del Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal muestran que durante el año fiscal 2022 la inversión en construcción total en los Estados Unidos sumó \$1,710.7 millardos. **(Gráfica 12).** La inversión estuvo 9.7 por ciento por encima de los \$1,559.5 millardos invertidos durante el año fiscal 2021. La inversión en construcción residencial total alcanzó \$878.7 millardos, lo que reflejó un alza de 21.0 por ciento, con relación a la invertida en el año fiscal anterior, que fue \$725.9 millardos. La inversión en construcción fue liderada por el sector privado, ya que la inversión en el sector público fue menor. La inversión total privada alcanzó \$1,365.8 millardos, para un aumento de 13.9 por ciento, con relación a \$1,199.2 millardos del año fiscal 2021. Mientras, la inversión total pública fue \$344.9 millardos, una baja de 4.3 por ciento, respecto a \$360.3 millardos invertidos en el año fiscal 2021.

Gráfica 12
INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2008-2022



Fuente: Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal.

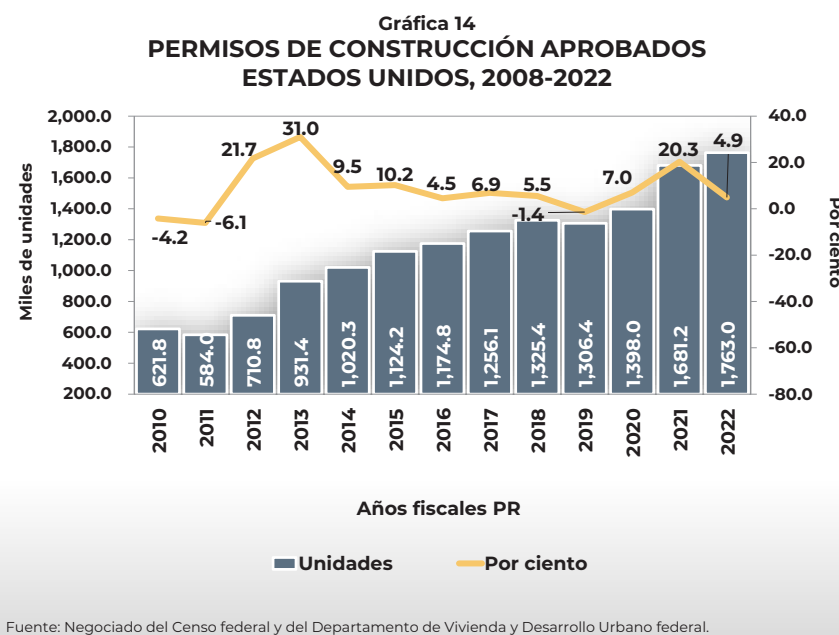
También, los datos del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal indicaron que el número total de inicios de construcción de viviendas privadas en Estados Unidos para el año fiscal 2022 aumentaron 6.8 por ciento, cuando totalizaron 1,653,833 unidades. En el año 2021, los inicios totalizaron en 1,548,833 unidades. Esto representó un aumento absoluto en los inicios de 105,000 unidades de un año fiscal a otro (**Gráfica 13**).

Gráfica 13
INICIOS DE CONSTRUCCIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2008-2022



Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

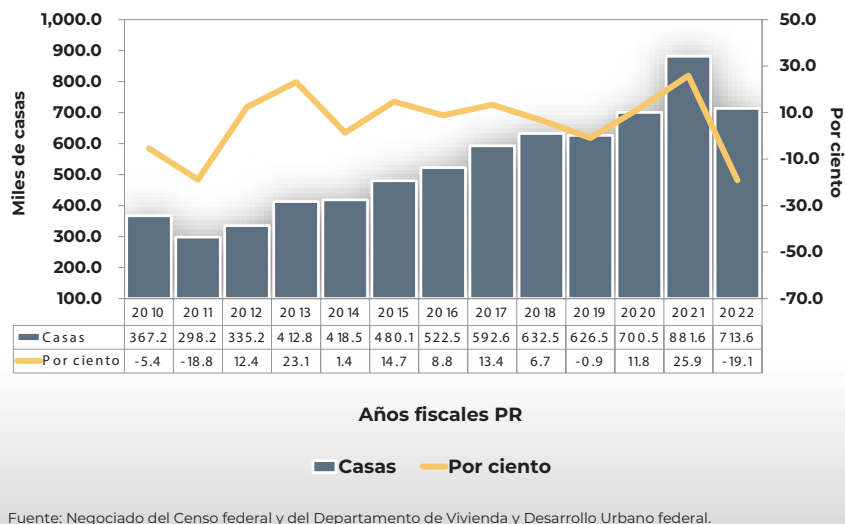
Los permisos de construcción aprobados durante el año fiscal 2022 también mostraron un ascenso con relación al año fiscal anterior. Durante el año fiscal 2022 se otorgaron 1,763,000 permisos, para un crecimiento de 4.9 por ciento, en comparación con 1,681,167 permisos otorgados en el año fiscal 2021 (**Gráfica 14**). Esto representó un aumento absoluto de 81,833 permisos, en comparación con los del año fiscal 2021.



Durante el año fiscal 2021, las bajas tasas de interés dieron lugar a un aumento de la demanda de vivienda, lo que disminuyó el costo de endeudamiento para financiar la compra de una casa, lo que junto con las ayudas del gobierno y ofertas atractivas de parte de los bancos hipotecarios estimuló al consumidor a invertir en una vivienda nueva o existente. Ahora el panorama se ha invertido, después de registrar este repunte significativo en las ventas de vivienda, el aumento de las tasas hipotecarias está reduciendo los precios de la vivienda y encareciendo el endeudamiento, contrayendo el mercado inmobiliario.

Los indicadores del mercado de la vivienda están presentando una desaceleración en la actividad inmobiliaria durante el año fiscal 2022. Los estimados del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal mostraron este panorama ya que la venta de nuevas unidades de vivienda unifamiliares en Estados Unidos en el año fiscal 2022 disminuyeron 19.1 por ciento, con relación al año fiscal anterior, totalizando 713,667 unidades (**Gráfica 15**). En el año fiscal 2021 se vendieron un promedio de 881,667 unidades, para un alza de 25.9 por ciento. La mediana de precios de las ventas de nuevas unidades de viviendas a nivel de Estados Unidos, en términos del año fiscal 2022 fue \$427,208, con un alza de 19.2 por ciento, en relación con la mediana de \$358,267 del año fiscal 2021. Esto representó un crecimiento en términos absolutos de \$68,942. Se observa debilidad en los bienes raíces residenciales, ya que los compradores están enfrentando precios altos y tasas de interés en aumento en lo que el mercado inmobiliario se ajusta y bajen los precios de las viviendas.

Gráfica 15
VENTA DE NUEVAS UNIDADES DE VIVIENDA
ESTADOS UNIDOS, 2008-2022

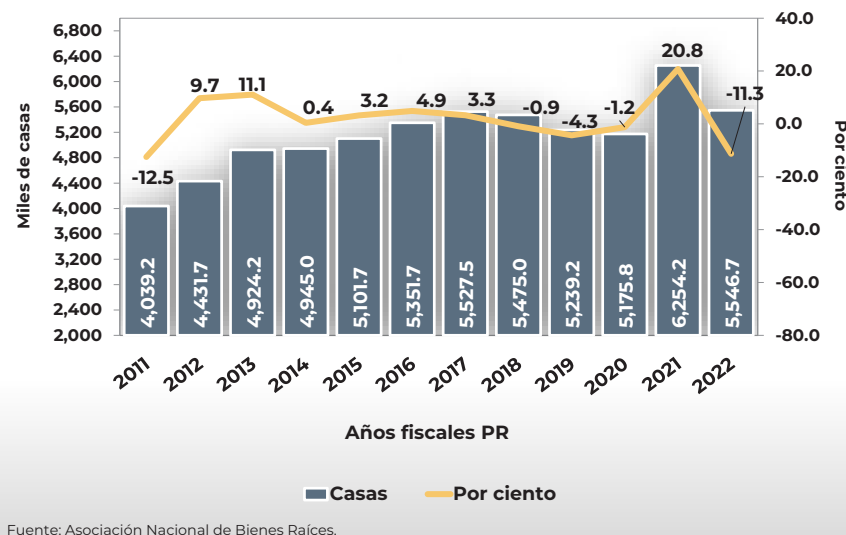


También, los datos de la Asociación Nacional de Bienes Raíces (NAR, por sus siglas en inglés) indicaron que en el año fiscal 2022 la venta de viviendas existentes disminuyó 11.3 por ciento al totalizar 5.55 millones de unidades sobre el nivel alcanzado en el año fiscal 2021, cuando totalizó 6.25 millones de unidades vendidas (**Gráfica 16**). La mediana de precios a nivel de Estados Unidos, en términos del año fiscal 2022 fue \$374,550, para un aumento de 16.5 por ciento, con relación a los \$321,458 del año fiscal 2021. Esto representó un incremento en términos absolutos de \$53,092. Se observa el mismo comportamiento de la vivienda nueva en lo que los precios se ajustan con el alza en las tasas de interés.

Los movimientos en la tasa de referencia del FED, los cuales se reflejan en las tasas de interés para financiar la compra de vivienda, vuelven a colocar en terreno negativo el mercado inmobiliario. El alza en la tasa de interés de referencia hizo que las tasas hipotecarias fueran menos atractivas para los compradores. El movimiento en las ventas de viviendas existentes ejerció presión sobre el inventario y provocó que el inventario no vendido aumentara y los precios comiencen a bajar.

De mantenerse este panorama con tasas de interés aumentando junto con una inflación persistente, la expectativa para el mercado inmobiliario para los próximos años es que las ventas de la vivienda nueva y existente continúen disminuyendo. Esto impactará negativamente el poder adquisitivo de los compradores haciendo que el mercado se contraiga, debido a que el costo de endeudamiento aumentará cuantiosamente.

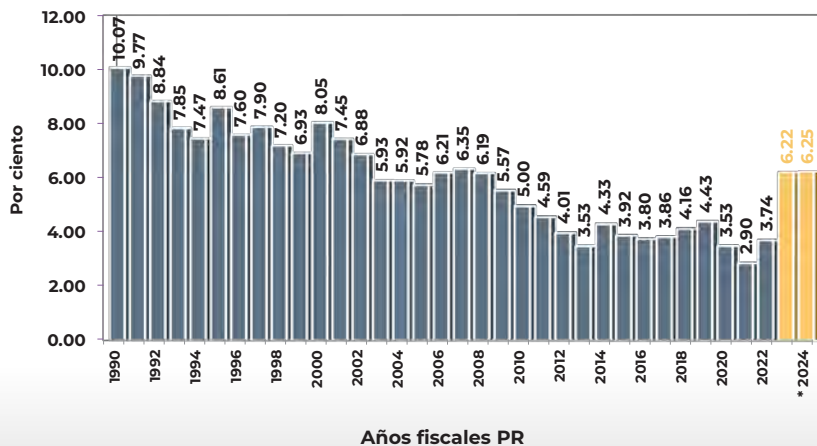
Gráfica 16
VENTA DE CASAS USADAS
ESTADOS UNIDOS, 2008-2022



La Reserva Federal ha incrementado la tasa de interés de referencia hasta el rango entre 4.75 y 5.00 por ciento a marzo de 2023. Este aumento progresivo viene desde cuando estaban en prácticamente cero hace dos años atrás, siendo el ritmo de aumento en las tasas de interés más súbito en dos décadas. Por lo tanto, esto ha marcado un incremento en el promedio de las tasas fijas en las hipotecas a 30 años que ofrecen los bancos, las cuales han aumentado hasta finales del pasado año. Estos aumentos han marcado un máximo histórico no visto en décadas.

Se espera que esto continúe hasta que el FED consiga contener las presiones inflacionarias. En el año fiscal 2022 de Puerto Rico, la tasa de interés hipotecaria para préstamos convencionales a 30 años promedió 3.74 por ciento anualmente, lo que presentó un aumento de 0.85 puntos porcentuales, con relación al año fiscal 2021, cuando promedió 2.90 por ciento. El alza en la tasa convencional a 30 años ha desanimado a los compradores a adquirir propiedades tanto nuevas como existentes debido al encarecimiento financiero. Según los datos recibidos en Freddie Mac y las expectativas de que continúen las alzas del FED, se espera que para el próximo año fiscal 2023 aumente en 2.44 por ciento, registrando una tasa promedio anual de 6.22 por ciento. Para el año fiscal 2024 proyectan un aumento de 0.3 puntos porcentuales con una tasa promedio anual de 6.25 por ciento (**Gráfica 17**). El aumento de las tasas hipotecarias provocará el ajuste a la baja en precio de la vivienda por lo que continuará la desaceleración en el mercado inmobiliario. Así que se espera que las originaciones de hipotecas convencionales a 30 años para la compra de viviendas unifamiliares y el refinanciamiento continúen debilitándose para los próximos años. Continúa la incertidumbre de la inflación y el FED tendría que adoptar medidas más estrictas para reducirla y mantener las tasas de interés en un nivel más alto durante un período más largo, lo que reduciría más el crecimiento.

Gráfica 17
TASA DE INTERÉS HIPOTECARIA
CONVENCIONAL A 30 AÑOS
ESTADOS UNIDOS, 1990-2024



* Proyección correspondiente al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Banco de la Reserva Federal.

Conclusión

La incertidumbre creada por la inflación en la economía de los Estados Unidos pone en duda su continuo crecimiento para los próximos años fiscales. La fuerte recuperación de 4.0 por ciento de crecimiento durante el año fiscal 2022 se está viendo afectada, frenada por los movimientos del FOMC para controlar la inflación y llevarla al objetivo de 2.0 por ciento. El rumbo de la economía que estuvo atado al curso de la pandemia, ahora lo está por la inflación y los movimientos de la tasa de interés, debido a que la vacunación permitió la convivencia con el COVID-19 sin restricciones significativas en la actividad económica.

Las perspectivas para la economía de Estados Unidos mantienen la incertidumbre con relación al conflicto entre Ucrania y Rusia junto con las restricciones comerciales internacionales con China y Europa. A esto se le suman las decisiones de la Reserva Federal con las tasas de interés y las acciones de la OPEP en cuanto a la producción del crudo y sus consecuencias de aumentos en los precios debido al conflicto bélico. Toda la gama de información sobre la salud pública, condiciones del mercado laboral, presiones inflacionarias y expectativas de inflación, y desarrollos financieros e internacionales será determinante para más ajustes en la política monetaria de los Estados Unidos para así evitar caer en recesión.

Bibliografía

Board of Governors of the Federal Reserve System. Monetary Policy Report. (2022-2023). Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy>

Energy Information Administration. (2022-2023). Short Term Energy Outlook. Several. Recuperado de: <http://www.eia.gov/forecasts/steo>.

Bureau of Economic Analysis. (2022-2023). Gross national product [press releases]. Recuperado de: <http://www.bea.gov/national>.

Bureau of Labor Statistics. (2022-2023). Household data seasonally adjusted quarterly averages. Recuperado de: <http://www.bls.gov/webapps/legacy>.

Bureau of Labor Statistics. (2022-2023). Current Employment Survey monthly data. Sitio: <http://www.bls.gov/ces>.

Congressional Budget Office. (2022-2023). Budget and Economic Data. Recuperado de: <https://www.cbo.gov/about/products/budget-economic>.

Federal Reserve Bank of St. Louis. Economic Research. FRED Economic Data. Sitio: <https://fred.stlouisfed.org/series>.

Federal Reserve District. (2023). January. The Beige Book. Summary of Commentary on Current Economic Conditions. Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/BeigeBook>.

Freddie Mac. Mortgage Rates. (2022-2023). Recuperado de: <http://www.freddiemac.com/pmms>.

National Association of Realtors. (2022-2023). Existing-Home Sales [press releases]. Several. Recuperado de: <https://www.nar.realtor/topics/existing-home-sales>.

National Association of Realtors. (2022-2023). Housing Statistics. Recuperado de: <http://www.realtor.org/research-and-statistics/housing-statistics>.

US Census Bureau and US Department of Housing and Urban Development. (2022-2023). New residential construction monthly data. Recuperado de: http://www.census.gov/construction/nrc/historical_data/historic_releases.html.

US Census Bureau and US Bureau of Economic Analysis. (2022-2023). US International Trade in Goods and Services [several months]. Recuperado de: <https://www.census.gov/econ/currentdata>.

ECONOMÍA MUNDIAL 2022 Y PERSPECTIVAS ECONÓMICAS 2023 Y 2024

Economía Mundial 2022 y Perspectivas Económicas 2023 y 2024

La economía mundial se encuentra en plena recuperación a pesar de los duros golpes de la pandemia y de la guerra entre Rusia y Ucrania. No obstante, debido a la alta inflación, los aumentos de las tasas de interés y las repercusiones resultantes del colapso de dos grandes bancos estadounidenses, el Fondo Monetario Internacional (FMI) en su última revisión de abril de 2023 proyecta para este año un crecimiento incierto para la economía mundial. El FMI redujo su pronóstico económico mundial para este año, y en la revisión se espera que el crecimiento alcance 2.8 por ciento, en relación con 3.4 por ciento registrado en el 2022 y de 2.9 por ciento que había estimado para este año en su informe de enero de 2023. Para el 2024 se proyecta que la economía mundial refleje un crecimiento de 3.0 por ciento (**Tabla 1**).

Tabla 1

Panorama de las proyecciones de Perspectivas de la economía mundial (Variación porcentual anual, salvo indicación en contrario)				
Producto Interno Bruto real			Proyecciones	
	2021	2022	2023	2024
Economía Mundial	6.1	3.4	2.8	3.0
Economías avanzadas	5.4	2.7	1.3	1.4
Estados Unidos	5.9	2.1	1.6	1.1
Zona del Euro	5.3	3.5	0.8	1.4
Japón	2.1	1.1	1.3	1.0
Reino Unido	7.6	4.0	-0.3	1.0
Canadá	5.0	3.4	1.5	1.5
Otras economías avanzadas	5.3	2.6	1.8	2.2
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	6.7	4.0	3.9	4.2
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	7.4	4.4	5.3	5.1
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	6.9	0.8	1.2	2.5
América Latina y el Caribe	7.0	4.0	1.6	2.2
Oriente Medio y Asia Central	4.5	5.3	2.9	3.5
África subsahariana	4.7	3.9	3.6	4.2
Otros grupos				
Economías de mercados emergentes y de mediano ingreso	7.0	3.9	3.9	4.0

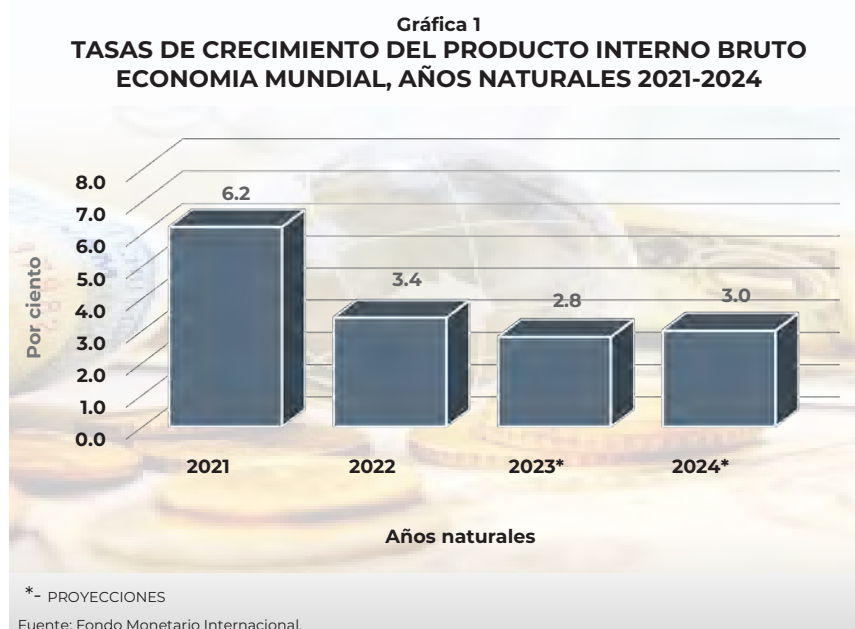
Fuente: Fondo Monetario Internacional.

La inflación mundial disminuirá, aunque más lentamente de lo previsto inicialmente, de 8.7 por ciento en el 2022 a 7.0 por ciento en el 2023 y 4.9 por ciento para el 2024. La Economía de China está repuntando con fuerza tras la reapertura de su economía. Los contratiempos en las cadenas de suministro están disminuyendo, igualmente los inconvenientes en los mercados de la energía y los alimentos causados por la guerra se están reduciendo. Al mismo tiempo, la importante y sincronizada contracción de la política monetaria llevada a cabo por la mayor parte de los bancos centrales debería comenzar a dar sus frutos, y la inflación debería retroceder hacia los niveles esperados. La inflación es mucho más severa de lo que se anticipaba incluso hace unos pocos meses. Si bien la inflación mundial ha disminuido, esto se debe principalmente al mercado

retroceso en los precios de la energía y los alimentos. Pero la inflación subyacente, que excluye los componentes volátiles de la energía y los alimentos, todavía no ha alcanzado su máximo en muchos países.

Efectos de la Guerra en las proyecciones económicas

La guerra de Ucrania tiene como consecuencia una costosa crisis humanitaria que, sin una solución rápida y pacífica, podría resultar en un mayor impacto económico **(Gráfica 1)**.



El pronóstico para el 2023 es 0.1 punto porcentual más bajo que el proyectado en la edición de Perspectivas de la Economía Mundial (informe WEO) de enero de 2023. El incremento en las tasas de interés de los bancos centrales para combatir la inflación y la guerra de Rusia en Ucrania continúan afectando la actividad económica mundial. La rápida propagación del COVID-19 en China frenó el crecimiento en el 2022, pero la reciente reapertura económica ha marcado el camino para una recuperación mucho más rápida de lo anticipado.

En China, la lucha mundial contra la inflación, la guerra de Rusia en Ucrania y el rebrote del COVID-19 fueron factores que influyeron en el decrecimiento de la actividad económica mundial en el 2022, siendo los dos primeros factores los que continuaran impactando en el 2023. Sin embargo, el producto interno bruto (PIB) real fue sorprendentemente sólido en el tercer trimestre de 2022 en muchas economías, como la de Estados Unidos, la zona del euro e importantes economías de mercados emergentes y en desarrollo. Las causas de estos resultados, inesperados en muchos casos, fueron factores internos: consumo e inversión más sólidos de lo proyectado en un contexto de escasez de mano de obra y apoyo fiscal superior al esperado. Las personas gastaron más, sobre todo en servicios, recurriendo en parte a sus ahorros conforme las economías iban reabriéndose.

Los mercados energéticos se han adaptado más pronto de lo esperado, luego de la invasión rusa a Ucrania. Empero, se estima que, en la mayoría de las principales economías, si no en todas, este incremento ha disminuido en el cuarto trimestre del 2022. El crecimiento en Estados Unidos

sigue siendo más firme de lo proyectado, y los consumidores continúan gastando sus ahorros, el desempleo se aproxima a mínimos históricos y hay una gran demanda de empleos. Pero en otras regiones, los pronósticos apuntan, en general, a una desaceleración.

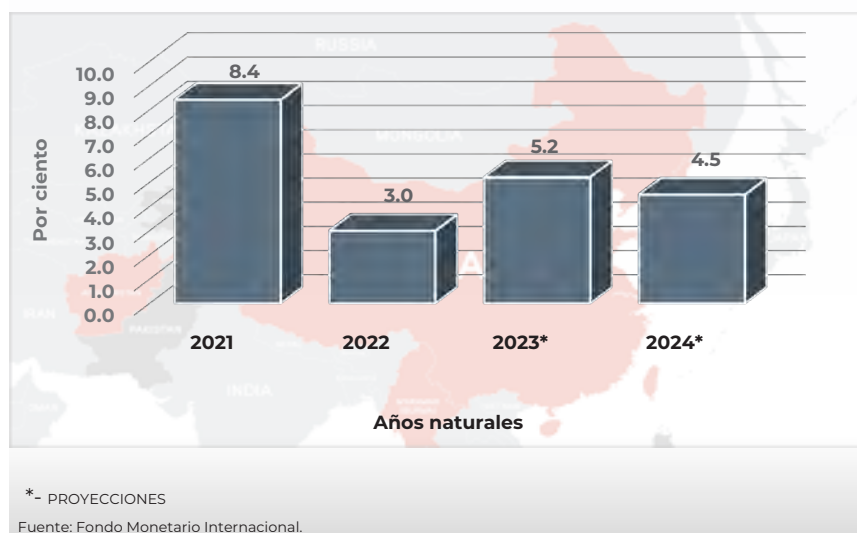
Referente a la inflación, se proyecta que disminuya en el 2023, en gran medida por los constantes incrementos en las tasas de interés por parte de la Reserva Federal y otros bancos centrales. Se espera que esto pueda frenar de alguna forma el aumento en la demanda de los consumidores, el cual ha impulsado los precios. A nivel mundial, el FMI proyecta que la inflación mundial disminuya de 8.7 por ciento en el 2022 a 7.0 por ciento en el 2023 y alcance 4.9 por ciento para el 2024. Niveles aún superiores a los observados antes de la pandemia de alrededor de 3.5 por ciento.

China

En China, la baja inflación y la flexibilización de su política monetaria la convirtieron en la mayor excepción entre los países analizados por el FMI. El decrecimiento económico del gigante asiático afectará a toda la economía mundial por el peso que tiene en la cadena de suministro. Durante el 2022, la economía en China mostró una desaceleración de 3.0 por ciento. Este comportamiento se debió, en gran forma, a la moderación de las frecuentes cuarentenas por su política de cero COVID-19 que tuvo un impacto en la economía de China, especialmente durante el segundo trimestre de 2022. Se continuó con una política sanitaria diferente a la del resto del mundo, que afectó la actividad económica. Además, el sector inmobiliario, que representa una quinta parte de la actividad económica del país, se afectó grandemente.

Para el más reciente informe de perspectivas económicas de abril de 2023, el FMI revisó sus proyecciones económicas. El crecimiento económico en China fue ajustado tanto para el 2023 como para el 2024, proyectando un crecimiento de 5.2 por ciento en el 2023 y de 4.5 por ciento para el 2024 (**Gráfica 2**).

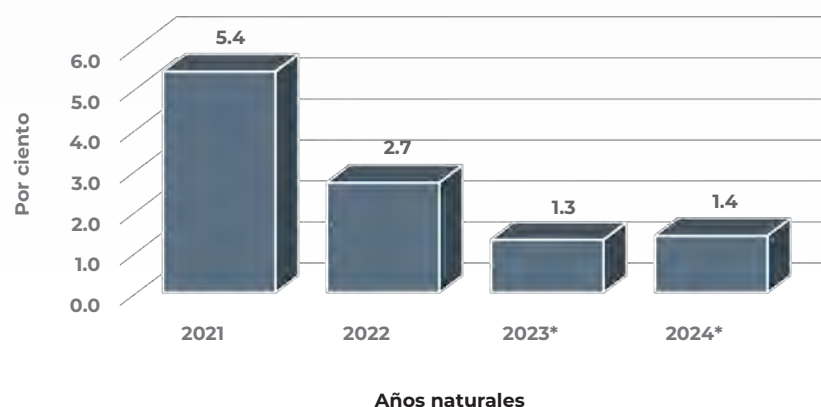
Gráfica 2
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
ECONOMÍA DE CHINA, AÑOS NATURALES 2021-2024



Economías avanzadas

En las economías avanzadas se proyecta que el crecimiento descienda marcadamente de 2.7 por ciento en el 2022 a 1.3 por ciento en el 2023, para después repuntar a 1.4 por ciento para el 2024. Se proyecta que alrededor del 90.0 por ciento de las economías avanzadas, el crecimiento disminuya en el 2023 (**Gráfica 3**).

Gráfica 3
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
ECONOMÍAS AVANZADAS, 2021-2024



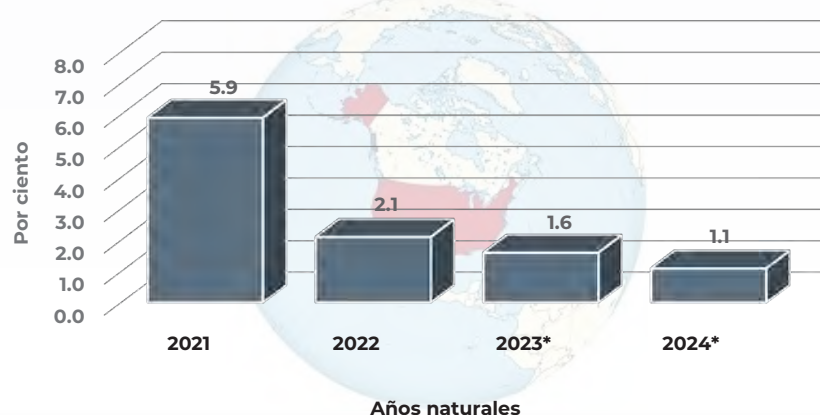
*- PROYECCIONES

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

Estados Unidos

La economía de Estados Unidos de acuerdo con los estimados más recientes, alcanzó durante el año 2022 un crecimiento de 2.1 por ciento, cifra considerablemente más baja al crecimiento registrado de 5.9 por ciento alcanzado en el 2021 (**Gráfica 4**).

Gráfica 4
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
ESTADOS UNIDOS, 2021-2024



*- PROYECCIONES

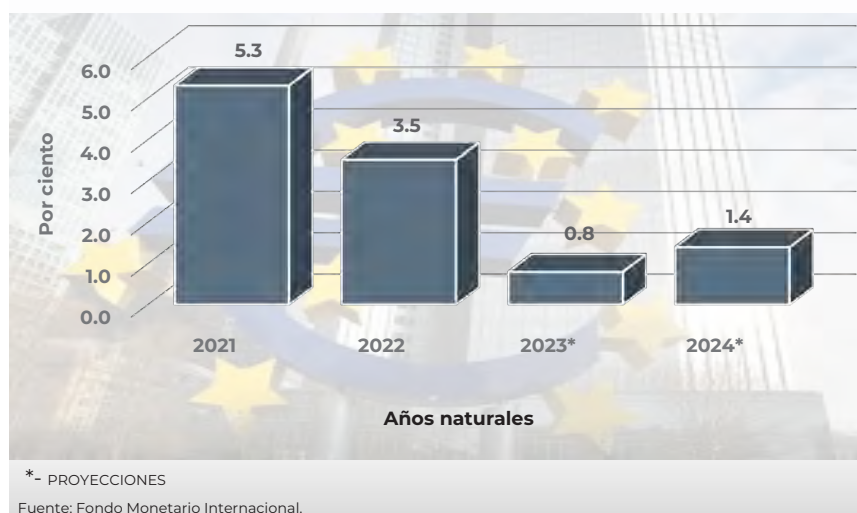
Fuente: Fondo Monetario Internacional.

No obstante, se espera que de 2.1 por ciento de crecimiento en el 2022 desacelere la economía a 1.6 por ciento en el 2023, y alcance 1.1 por ciento para el 2024. Esta reducción se debe, en gran manera, al incremento de las tasas de interés de la Reserva Federal que va impactando la economía.

Zona del euro

En la zona del euro se proyecta que el crecimiento descienda a 0.8 por ciento en el 2023, y luego repunte a 1.4 por ciento para el 2024. La revisión al incremento de 0.1 punto porcentual en el pronóstico de 2023, comparado con la última revisión de enero de 2023, refleja los efectos de los aumentos en las tasas por parte del Banco Central Europeo y el efecto en la disminución de los ingresos reales, no obstante, los mismos se ven contrarrestados por los efectos de precios más bajos en la energía al por mayor **(Gráfica 5)**.

Gráfica 5
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
ZONA DEL EURO, 2021-2024



Reino Unido

La perspectiva para el Reino Unido es de una baja de 0.3 por ciento en el 2023, de 4.0 por ciento de aumento registrado en el 2022. Esto debido a las políticas fiscales y monetarias, a condiciones financieras más restrictivas, y al lastre que supone para los presupuestos de los hogares, el nivel aún alto de los precios en la energía.

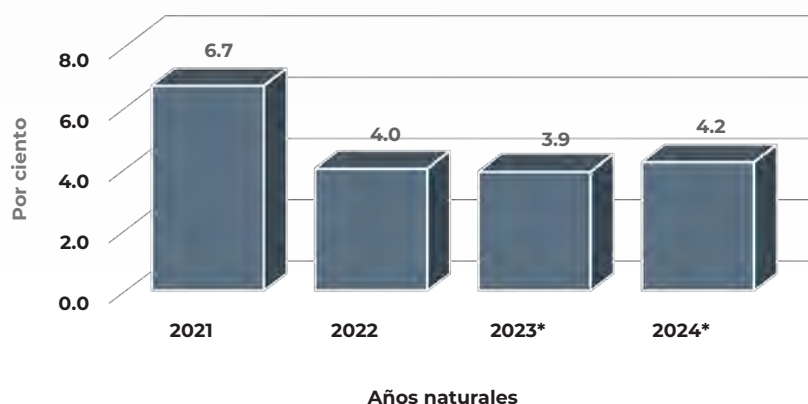
Japón

En Japón se espera un crecimiento en la economía de 1.3 por ciento en el 2023, con apoyo constante de las políticas monetarias y fiscales. Las cuantiosas utilidades de las empresas, producto de la depreciación del yen y de los retrasos en la ejecución de proyectos, apoyarán la inversión empresarial. Se proyecta que para el 2024, la economía muestre un decrecimiento de 1.0 por ciento.

Economías de mercados emergentes y en desarrollo

En las economías de mercados emergentes y en desarrollo el crecimiento fue 4.0 por ciento en el 2022. Mientras, que para el 2023 se espera un crecimiento de 3.9 por ciento y de 4.2 por ciento para el 2024, con una revisión a la baja de 0.1 punto porcentual en el 2023 y manteniendo igual el crecimiento para el 2024, al ser comparado con el último informe económico del FMI de enero de 2023. Aproximadamente, la mitad de las economías de mercados emergentes y en desarrollo presentan menor crecimiento en el 2023, respecto al 2022 (**Gráfica 6**).

Gráfica 6
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
MERCADOS EMERGENTES Y EN DESARROLLO, 2021-2024



*- PROYECCIONES

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

Economías emergentes y en desarrollo de Asia

Las perspectivas de las economías emergentes y en desarrollo de Asia es que reflejen crecimientos en el 2023 y el 2024 de 5.3 por ciento y 5.1 por ciento, respectivamente. Luego, de que en el 2022 se registrara una desaceleración más profunda de lo previsto de 4.4 por ciento, en gran parte debido a la economía de China.

La desaceleración del PIB real de China en el cuarto trimestre de 2022 fue un suceso sorprendente. Después de registrar un crecimiento de 8.4 por ciento en el año 2021, se desplomaba al nivel de registrar un decrecimiento de 3.0 por ciento. Esta es la primera vez en más de 40 años que el crecimiento de China se sitúa por debajo de la media del crecimiento mundial. No obstante, se proyecta que aumente a 5.2 por ciento en el 2023, debido a la recuperación de la movilidad ante la flexibilidad luego del COVID-19, mientras que para el año 2024 se espera disminuya a 4.5 por ciento.

El crecimiento en India disminuirá de 6.8 por ciento en el 2022 a 5.9 por ciento para el 2023, para luego repuntar a 6.3 por ciento para el 2024. De forma similar, se proyecta que el crecimiento en los países de la Asociación de Naciones del Asia Sudoriental o ASEAN-5 (Filipinas, Indonesia, Malasia, Singapur, Tailandia) se desacelere a 4.3 por ciento en el 2023, y que luego muestre un crecimiento de 4.7 por ciento para el 2024.

Economías emergentes y en desarrollo de Europa

Para las economías emergentes y en desarrollo de Europa, la proyección es que el crecimiento alcance 0.8 por ciento en el 2022, y a partir del pronóstico de enero de 2023, el aumento en la economía será de 1.2 por ciento. Esto obedece a una menor contracción económica de 2.1 por ciento en Rusia en el 2022, luego se espera que tenga un crecimiento de 0.7 por ciento para el 2023. El actual nivel del tope sobre el precio del petróleo aplicado por el Grupo de los Siete (G7 Canadá, Francia, Alemania, Italia, Japón, Reino Unido y Estados Unidos) no hace prever que los volúmenes de exportación de crudo ruso se vean sustancialmente afectados, y el comercio ruso continúa reorientándose de los países que han impuesto sanciones.

Oriente Medio y Asia Central

Para Oriente Medio y Asia Central se proyecta que el crecimiento de 5.3 por ciento en el 2022, desacelere a 2.9 por ciento para el 2023, manteniendo la proyección igual desde el pasado informe económico de enero de 2023. Esta disminución es atribuible, principalmente, a la desaceleración en Arabia Saudita de 8.7 por ciento en el 2022 a 3.1 por ciento para el 2023. La disminución para el 2023 refleja, sobre todo, la menor producción de petróleo, conforme a un acuerdo con la Organización de Países Exportadores de Petróleo, incluida Rusia y otros exportadores de petróleo ajenos a la OPEP (OPEP+).

África subsahariana

En África subsahariana se proyecta que el crecimiento permanezca en un nivel de 3.9 por ciento en el 2023 y para el año 2024 un crecimiento de 3.6 por ciento. Mientras, que para el 2024 se espera un crecimiento de 4.2 por ciento. Dicha revisión al alza en el 2023 se debe al crecimiento de Nigeria en el 2023 debido a medidas destinadas a abordar problemas de seguridad en el sector petrolero. En Sudáfrica, en cambio, después de un repunte relacionado con la reapertura tras la pandemia del COVID-19 en el 2022, el crecimiento proyectado se reduce en el 2023 a 0.1 por ciento, debido a la escasez de energía.

Crecimiento más lento en América Latina y el Caribe

Las economías en América Latina resistieron en el 2022 a pesar de los shocks derivados de la invasión de Rusia a Ucrania y el incremento en las tasas de interés a nivel mundial. En el 2022, la economía de la región creció 4.0 por ciento, el empleo aumentó con fuerza y el sector de los servicios se recuperó del daño infligido por la pandemia **(Gráfica 7)**.



La inflación se está reduciendo en muchos países por las acciones inmediatas de los bancos centrales y al descenso de los precios mundiales de los alimentos y la energía. No obstante, la inflación subyacente (es decir, la que excluye los alimentos y la energía) se mantiene en un nivel alto de alrededor de 8.0 por ciento en Brasil, México y Chile.

Pese a estos factores positivos sobre el crecimiento y la inflación, es probable que el año 2023 sea un año difícil para la región del Caribe. Se espera que el crecimiento tienda a desacelerarse a 1.6 por ciento. Tanto la creación de empleo como el gasto de consumo en bienes y servicios están reduciéndose y la confianza de los consumidores y las empresas está debilitándose. El crecimiento también se afectará por una desaceleración en los socios comerciales de la región, en particular Estados Unidos y la zona del euro. Además, siguen predominando los riesgos a la baja, como, por ejemplo, los derivados de posibles condiciones financieras más restrictivas de lo previsto, y de la guerra de Rusia en Ucrania.

Perspectivas socioeconómicas

La desaceleración del crecimiento económico, la inflación elevada y la incertidumbre mundial son factores que impactarán en este año los niveles de vida para mucha gente de la región, y que habrá un mayor grado de ansiedad con respecto al futuro. El creciente malestar social y la menor confianza en las instituciones públicas han sido una tendencia destacada en el mundo, desde hace algún tiempo. Las tensiones sociales, sin duda, incrementaron durante la pandemia del COVID-19. Los países más pobres se llevaron la peor parte de las consecuencias económicas y sociales; muchos no pudieron resistir al impacto negativo de la pandemia, como lo demuestra el notable aumento de la pobreza y la mayor inseguridad alimentaria.

La clase media de la región también se enfrenta a una situación económica más inestable, muchas empresas pequeñas sufrieron durante los confinamientos, y los salarios de los trabajadores de ingreso medio se impactaron por el aumento en los precios. Para revertir estas tendencias y el impacto de la pandemia hay que restaurar la estabilidad macroeconómica y estimular el crecimiento de manera duradera mediante reformas estructurales.

Proyecciones Económicas Economía Mundial del Banco Mundial

Según la edición más reciente del informe Perspectivas económicas mundiales del Banco Mundial (BM), el crecimiento mundial está desacelerando marcadamente debido a la elevada inflación, al aumento de las tasas de interés, la reducción de las inversiones y las perturbaciones causadas por la invasión de Rusia a Ucrania. Dada la frágil situación económica, cualquier nuevo acontecimiento inesperado podría llevar nuevamente a la economía mundial a otra recesión. De esto ocurrir, sería la primera vez en más de 80 años que se producen dos recesiones mundiales en la misma década.

El BM proyecta que la economía mundial crecerá 1.7 por ciento en el 2023 y 2.7 por ciento para el 2024. A su vez, proyecta que el 95.0 por ciento de las economías avanzadas reflejaran decrecimientos y para casi el 70.0 por ciento de los Mercados Emergentes y las Economías en Desarrollo (MEED). Durante los próximos dos años, el ingreso per cápita de los MEED se ubicará, en promedio, en 2.8 por ciento, un punto porcentual inferior al promedio registrado en el período 2010-2019.

El BM proyecta que el crecimiento del ingreso per cápita entre el 2023 y 2024 sea, en promedio, de 1.2 por ciento, una tasa que podría hacer que los niveles de pobreza aumenten, en lugar de disminuir. Los países emergentes y en desarrollo se enfrentan a un período de varios años de crecimiento lento impulsado mayormente por el nivel de la deuda y escasas inversiones, al mismo tiempo, el capital mundial es absorbido por las economías avanzadas que enfrentan niveles de deuda pública altos y tasas de interés en aumentos.

En las economías avanzadas se espera que el crecimiento se desacelerará de 2.5 por ciento en el 2022 a 0.5 por ciento para el 2023. En las últimas dos décadas, las desaceleraciones de esta magnitud han sido la antesala de una recesión mundial. En Estados Unidos, el crecimiento caerá al 0.5 por ciento en el 2023, 1.9 puntos porcentuales por debajo de los pronósticos anteriores y el desempeño más deficiente fuera de las recesiones oficiales desde el 1970. En el 2023, se espera que la zona del euro no registre crecimiento, lo que representa una revisión a la baja de 1.9 puntos porcentuales. China crecerá 4.3 por ciento, es decir, 0.9 puntos porcentuales por debajo de los pronósticos anteriores.

Excluyendo a China, se espera que el crecimiento en las economías emergentes y en desarrollo se desacelerará de 3.8 por ciento en el 2022 a 2.7 por ciento en el 2023, lo que refleja una demanda externa considerablemente menor, agravada por la elevada inflación, la depreciación monetaria, condiciones de financiamiento más restrictivas y otros factores adversos internos.

El BM proyecta que, para fines del 2024, los niveles del PIB en las economías emergentes y en desarrollo serán aproximadamente de 6.0 por ciento, inferiores a los niveles previos antes de la pandemia del COVID-19.

En dicho informe del BM se presenta por primera vez proyecciones a mediano plazo para el crecimiento de la inversión en los MEED. Durante el período 2022-2024 es probable que la inversión bruta en estas economías crezca alrededor de 3.5 por ciento. En dicho informe, el BM advierte sobre la difícil situación en la que se encuentran 37 pequeños países con una población de 1.5 millones de personas o menos. Estos países sufrieron una recesión más profunda como consecuencia del COVID-19 y experimentaron un repunte mucho más débil que otras economías, en parte, debido a todos estos acontecimientos que afectaron grandemente el turismo.

En el 2020, la producción económica de los países pequeños disminuyó más del 11.0 por ciento, lo que representó una disminución siete veces mayor que la observada en otras economías emergentes y en desarrollo.

Perspectivas Económicas Regionales

Asia oriental y el Pacífico se proyecta que el crecimiento disminuya a 4.3 por ciento en el 2023 y aumente a 4.9 por ciento para el 2024.

Europa y Asia central se espera que el crecimiento disminuya a 0.1 por ciento en el 2023 y luego recuperará hasta alcanzar el 2.8 por ciento para el 2024.

Oriente Medio y Norte de África, según las proyecciones del BM el crecimiento disminuirá al 3.5 por ciento en el 2023 y a 2.7 por ciento para el 2024.

Asia meridional se espera que el crecimiento se desacelerará al 5.5 por ciento en el 2023 y luego aumentará hasta alcanzar el 5.8 por ciento para el 2024.

África subsahariana se proyecta que el crecimiento desacelerará al 3.6 por ciento en el 2023 y aumentará a 3.9 por ciento para el 2024.

Bibliografía

Fondo Monetario Internacional, Actualización de las perspectivas económicas mundiales, enero 2023.

Fondo Monetario Internacional, Capítulo de las Perspectivas de la Economía Mundial, enero 2023.

Banco Mundial Capítulo de las Perspectivas de la Economía Mundial, Global Economic Prospects enero 2023.

PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2022

Perfil de la población en Puerto Rico al 2022

La población está constituida por el conjunto de personas que habitan un área geográfica determinada. Estos tienen unas características definidas por su edad y sexo. La demografía estudia la población humana en continuo cambio y considera el aspecto cuantitativo (estado) y el aspecto cualitativo (dinámica), desde el pasado hasta el presente, con la intención de observar las tendencias y variaciones a largo plazo. La relevancia de esta disciplina es que contribuye con la información fundamental para el diseño de las políticas públicas concernientes al desarrollo social, económico, físico y ambiental de sus respectivas áreas geográficas.

La dinámica poblacional se mantiene como resultado de los nacimientos, las defunciones, la inmigración y la emigración. Este comportamiento es relevante porque muestra una visión clara de la tendencia poblacional del país en varios de sus componentes, como: tasa de crecimiento, mortalidad, migración, género, y otros. Con estos indicadores se pueden realizar los estudios para un segmento específico de la población a nivel general o específica, dependiendo de cómo está dividida la población, ya sea por grupos de edad, género, nivel socioeconómico, tamaño de la población, educación, empleo, vivienda, migración, salud, económico, y otros; que servirán de referencia para la planificación y la toma de decisiones en cuanto a los proyectos estratégicos para el desarrollo del país.

Componentes demográficos de la población

Los componentes demográficos de la población son indicadores que diseñan un cambio estructural en la población y el comportamiento a seguir en las presentes y futuras generaciones. El estimado de población de Puerto Rico al finalizar el año fiscal 2022 ascendió a 3,221,789 personas, según los estimados de la Oficina del Censo federal (**Tabla 1 y Gráfica 1**). El cambio poblacional neto representó una disminución de 40,904 personas, con respecto al año anterior (3,262,693). En el 2022, la tasa de nacimientos fue 6.1 por ciento y la tasa de mortalidad alcanzó 10.5 por ciento durante el mismo período (**Gráfica 2**). El incremento natural reflejó un valor negativo de 4.5, mientras que la migración neta fue -8.2 por ciento (**Tabla 1 y Gráfica 3**).

Tabla 1

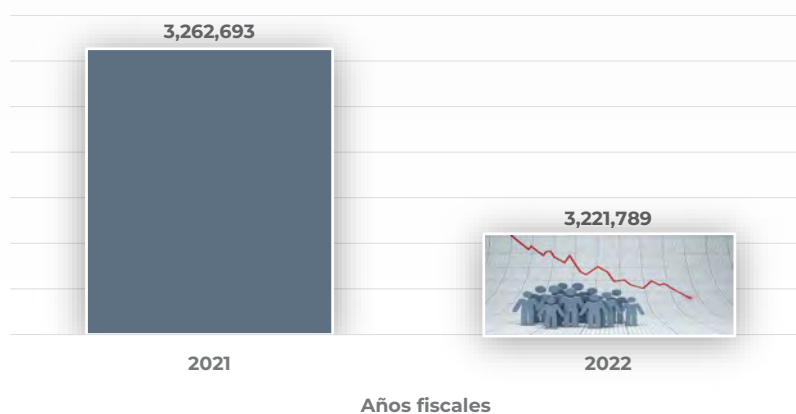
Componentes de la población		
Estimados de población al 1^{ro} de julio		
Componentes de la población	2021r	2022
Población estimada	3,262,693	3,221,789
Cambio poblacional neto	-18,864	-40,904
Nacimientos	18,794	19,645
Muertes	33,341	34,102
Incremento natural	-14,547	-14,457
Migración neta	-4,317	-26,447
Tasas de los componentes de población*		
Tasa Nacimientos	5.7	6.1
Tasa Muertes	10.2	10.5
Tasa Incremento natural	-4.4	-4.5
Tasa Migración Internacional	-1.3	-8.2
Tasa Migración doméstica	0.0	0.0
Tasa Migración Neta	-1.3	-8.2

*El dato de población del 2021 fue revisado por la Oficina del Censo federal al emitir los datos de población del 2022, las tasas de los componentes de población fueron ajustadas, según el dato de población revisado y suministrado por la Oficina del Censo federal.

Fecha de emisión: diciembre 2022.

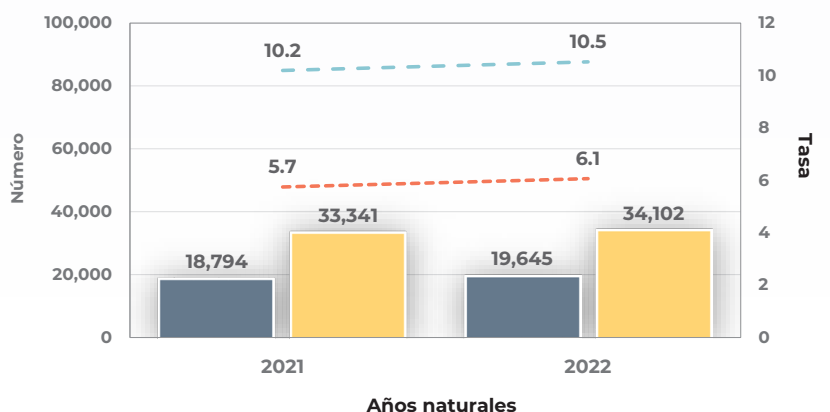
Fuente: Estimados de Población, Oficina del Censo federal.

Gráfica 1
POBLACIÓN
PUERTO RICO, ESTIMADA AL 1^{ro} DE JULIO, 2021-2022



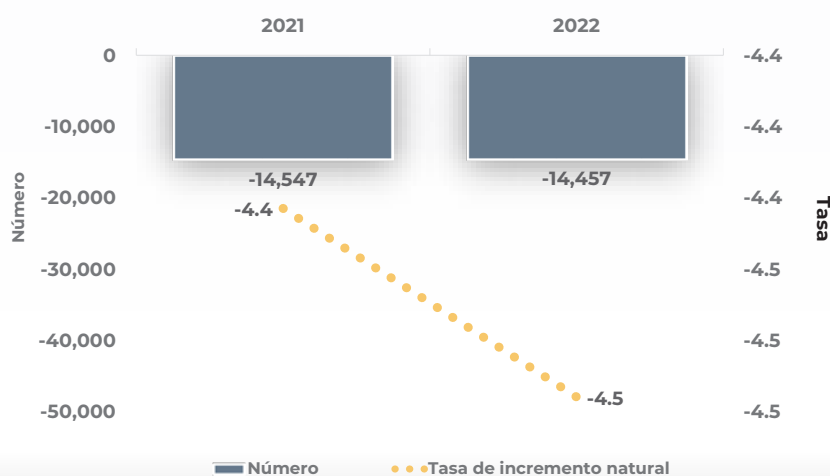
Fuente: Estimados de Población, Oficina del Censo federal.

Gráfica 2
NATALIDAD Y MORTALIDAD
PUERTO RICO, ESTIMADOS DEL CENSO AL 1^{ro} DE JULIO 2021 Y 2022



Fuente: Estimados de Población, Oficina del Censo federal.

Gráfica 3
INCREMENTO NATURAL DE LA POBLACIÓN
PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1^{ro} DE JULIO, 2021 Y 2022



Fuente: Estimados de Población, Oficina del Censo federal.

Tasa de fecundidad y población de mujeres de 15 a 49 años

La tasa de fecundidad es el número de hijos, en promedio, que se pronostica tendrá una mujer durante su edad reproductiva. La fecundidad, es la capacidad que tiene una mujer para dar a luz, entre los 15 y 49 años. Esta tasa es una medida directamente vinculada a la población en edades reproductivas de la población de las mujeres en este grupo de edad. Durante los años 2011 a 2021, aunque el total absoluto estimado de mujeres disminuyó en 196,643, el porcentaje de mujeres, respecto a los hombres se mantuvo en 52 puntos porcentuales. Sin embargo, al analizar el grupo de mujeres entre las edades reproductivas de 15 a 49 años, estas disminuyeron en 184,246 mujeres, y el porcentaje durante el mismo período descendió en 3.7 puntos porcentuales (**Tabla 2**).

Tabla 2

Mujeres de 15 a 49 años, Puerto Rico Estimados de población al 1^o de julio				
Año	Total de Mujeres	Por ciento de Mujeres	Mujeres de 15 a 49 años	Por ciento de 15 a 49 años
2011	1,915,291	52.1	888,621	46.4
2012	1,895,416	52.2	872,944	46.1
2013	1,872,797	52.1	855,388	45.7
2014	1,845,988	52.2	834,611	45.2
2015	1,816,871	52.3	814,171	44.8
2016	1,786,406	52.4	792,707	44.4
2017	1,744,504	52.5	765,478	43.9
2018	1,676,342	52.5	724,344	43.2
2019	1,677,973	52.5	723,130	43.1
2020	1,726,244	52.6	739,485	42.8
2021	1,718,648	52.7	704,375	42.7

Fuente: Estimados de Población hasta el 2021, Oficina del Censo federal.

Las tasas específicas de fecundidad por grupo de edad provistas por el Departamento de Salud para los años 2011 a 2020 muestran un descenso en todos los grupos de edad (**Gráfica 4**). Las edades de mayor fecundidad son de 20 a 24 años. En este grupo de edad, la tasa de fecundidad descendió en 47.7 puntos porcentuales entre los años 2011 y 2020. En el grupo de edad de 25 a 29 años, el segundo grupo con las tasas más altas, la tasa de fecundidad disminuyó 32.3 puntos porcentuales. Por otro lado, el grupo de edad de 30 a 34 años mostró una disminución de 18.4 puntos porcentuales. Mientras, que el grupo de edad de menores de 20 años disminuyó 37.0 puntos porcentuales. Al comparar las tasas de fecundidad de los otros grupos de edad en los años evaluados, los grupos de 35 a 39 años, 40 a 44 años y 45 años o más mantuvieron tasas relativamente estables (**Tabla 3**).

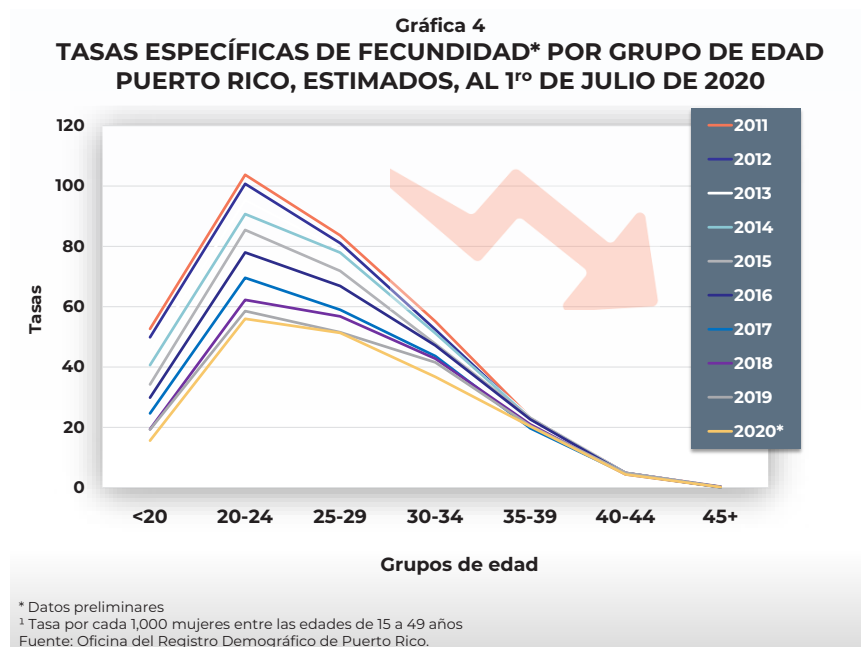
Tabla 3

Tasas específicas de fecundidad¹ por grupo de edad Puerto Rico 2011 al 2020*							
Grupos de edad	Menores de 20	20-24	25-29	30-34	35-39	40-44	45 o más
2011	52.6	103.7	83.6	55.1	23.2	4.9	0.3
2012	49.9	100.8	81.1	52.4	22.8	4.9	0.3
2013	45.4	95.3	79.0	50.6	23.6	4.8	0.3
2014	40.7	90.7	77.9	51.2	23.0	4.9	0.3
2015	34.2	85.4	71.9	47.7	23.1	4.7	0.2
2016	29.9	78.0	66.9	47.2	22.6	4.6	0.2
2017	24.6	69.6	59.0	43.6	19.7	4.6	0.2
2018	19.4	62.2	56.8	42.8	21.0	4.5	0.3
2019	19.3	58.6	51.5	41.5	20.5	4.9	0.3
2020*	15.6	56.0	51.4	36.8	20.3	4.4	0.2

* Datos preliminares

¹ Tasa por cada 1,000 mujeres entre las edades de 15 a 49 años

Notas: * La categoría de menores de 20 años incluye solamente la población estimada de mujeres entre las edades de 15 a 19 años de edad.



Migración Neta

La migración es parte de los componentes de la población que es de carácter dinámico respecto al comportamiento de la población y es influenciado por los diversos acontecimientos ambientales y relativos al entorno social de las personas. En las últimas décadas en Puerto Rico, las personas emigraron en busca de mejores oportunidades laborales, servicios de salud especializados y oportunidades educativas.

La tasa de migración neta es un indicador importante de la migración que relaciona el balance migratorio con la población de un lugar determinado. El saldo migratorio, o migración neta, es el balance que existe entre la inmigración y la emigración en un determinado lugar y en un determinado periodo de tiempo (normalmente, un año). Cuando el saldo migratorio es positivo, la población aumenta y hay más inmigrantes que emigrantes; cuando el saldo migratorio es negativo, la población disminuye y hay más emigrantes. Los estimados de los componentes de la población de Puerto Rico, según la Oficina del Censo federal reflejaron que en el año 2022 hubo una disminución en la tasa de migración neta de 8.2 por ciento al 2022, en el 2021 la tasa de migración neta reflejó una baja de 1.3 por ciento (**Tabla 4**).

Tabla 4

Tasas de migración neta		
Estimados de población al 1º de julio		
Año	Población estimada	Tasa Migración Neta*
2021	3,262,693	-1.3
2022	3,221,789	-8.2

*Tasa por cada 1,000 habitantes promedio.

Fecha de emisión: diciembre 2022.

Fuente: Estimados de Población, Oficina del Censo federal.

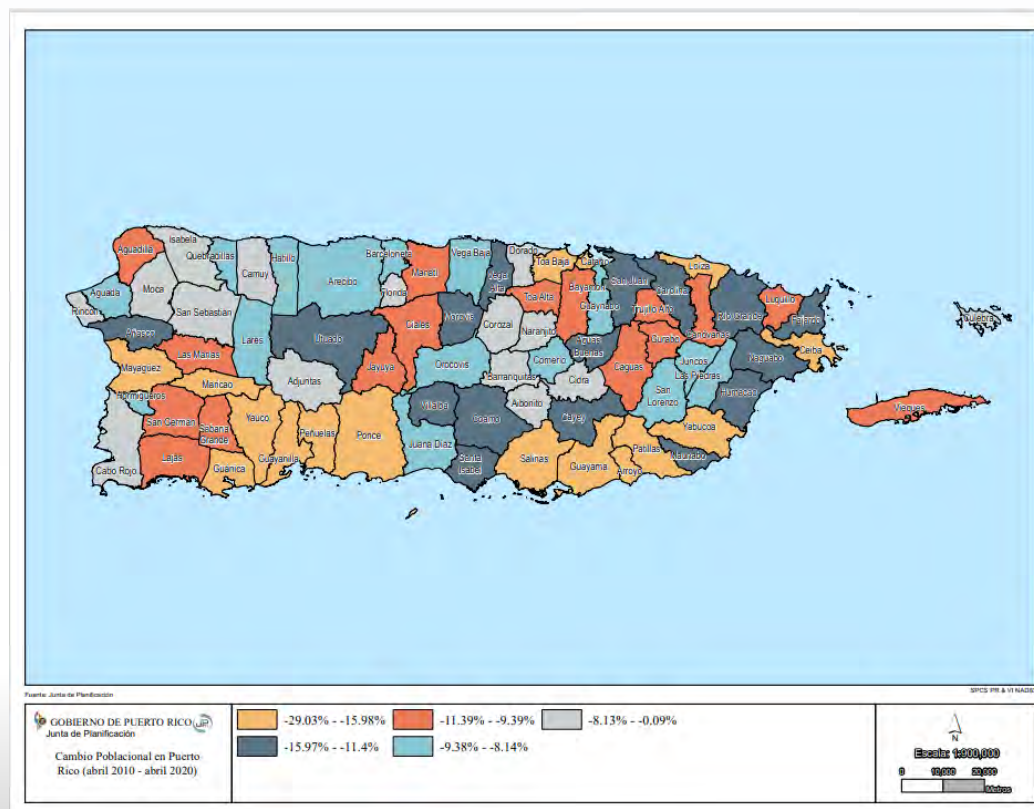
La tendencia migratoria de Puerto Rico a Estados Unidos, que adquiere relevancia por ser territorio de este país, ha sido recopilada en los datos provistos por el Oficina del Censo federal. La tendencia migratoria tiene sus efectos en la estructura de la población y en el contexto socioeconómico. Puerto Rico fue desarrollando patrones migratorios, debido a los pasados eventos naturales como el huracán María (2017) y los temblores a principios del 2020 en los municipios del suroeste. Esto por las condiciones inestables de sus viviendas y comunidades. Sin embargo, la llegada de la pandemia del COVID-19 detuvo temporalmente la migración por las restricciones mundiales que se establecieron para controlar los contagios. Poco a poco se fue restableciendo la entrada y salida de los países, incluyendo Puerto Rico. Según datos estimados de la Encuesta sobre la Comunidad para Puerto Rico a 5 años, en el quinquenio 2017-2021 los que emigraron a Estados Unidos fueron 83,544 personas del total del estimado de población de 3,346,749 (2.49 por ciento), mientras que en el quinquenio de 2012-2016 fueron 81,689 personas del total de 3,552,168 (2.29 por ciento). Esto representó un total absoluto de 1,855 personas que emigraron a Estados Unidos, para una diferencia de 0.2 punto porcentual.

Estimados de población por municipio y cambio poblacional

Los estimados de población del Censo 2010 al 2020 registraron una merma poblacional de 440,283 habitantes en una proporción de 11.8 por ciento. San Juan fue el municipio con mayor pérdida poblacional de 53,220 habitantes, seguido de Ponce ubicado al sur de la isla, donde se estimó una merma de 28,836 personas. Bayamón ocupó la tercera posición con una baja de 22,918 personas, mientras que Carolina y Mayagüez ocuparon la cuarta y quinta posición como los municipios con mayor pérdida poblacional.

En términos porcentuales, los municipios que mostraron mayor pérdida de población fueron Guánica y Maricao con 29.0 y 24.2 por ciento, respectivamente. Loíza ocupó la tercera posición con una pérdida poblacional de 21.2 por ciento. El municipio con menor pérdida poblacional fue Rincón con un porcentaje de 0.1 o 13 personas. Cabe destacar, que todos los municipios tuvieron pérdida poblacional entre el 2010 y 2020 (**Mapa 1 y Tabla 5**).

Mapa 1
CAMBIO POBLACIONAL
PUERTO RICO, CENSO 2010 - 2020



La población de Puerto Rico estimada al 2022 fue 3,221,789 habitantes, lo que representó una disminución de 40,904 personas, que la población estimada al 2021 que fue 3,262,693, según el dato revisado por la Oficina del Censo federal. Respecto a los municipios de Puerto Rico, de acuerdo con la información publicada el 30 de marzo de 2023 por la Oficina del Censo federal, “los 78 municipios tuvieron pérdida de población en el 2022. En gran medida, el descenso en la población es el resultado de una disminución natural debido a que todos los municipios tuvieron más fallecimientos que nacimientos y una migración neta negativa. San Juan tuvo la mayor diferencia numérica, con una disminución de población de 4,559 personas o 1.3 por ciento. San Juan también tuvo la mayor disminución natural con -1,935, seguido de Bayamón (-913) y Ponce (-704). Rincón fue el único municipio que tuvo una migración neta positiva (84) en el 2022. Los municipios con la mayor pérdida de migración neta fueron San Juan (-2,624), Ponce (-1,912) y Bayamón (-1,470).”¹

¹ Oficina del Censo federal, *Repunta el crecimiento en los mayores condados del país en el 2022*. Recuperado el 30 de marzo de 2023. En línea: <https://www.census.gov/newsroom/press-releases/2023/population-estimates-counties/population-estimates-counties-spanish.html>

Tabla 5

Estimados de población 2010 y 2020**Puerto Rico y Municipios**

Municipios	Población estimada		Cambio		Posición	
	Estimado base: 1º de abril de 2010	Estimado base: 1º de abril de 2020	1º abril de 2010 a 2020 Número	Por ciento	Cambio 1º abril de 2010 a 2020 Número	Por ciento
Adjuntas	19,483	18,020	-1,463	-7.5	9	13
Aguada	41,959	38,136	-3,823	-9.1	43	28
Aguadilla	60,949	55,101	-5,848	-9.6	60	34
Aguas Buenas	28,662	24,223	-4,439	-15.5	48	62
Aibonito	25,900	24,637	-1,263	-4.9	7	5
Añasco	29,261	25,596	-3,665	-12.5	38	51
Arecibo	96,440	87,754	-8,686	-9.0	70	26
Arroyo	19,575	15,843	-3,732	-19.1	39	73
Barceloneta	24,816	22,657	-2,159	-8.7	17	23
Barranquitas	30,318	28,983	-1,335	-4.4	8	4
Bayamón	208,105	185,187	-22,918	-11.0	76	42
Cabo Rojo	50,917	47,158	-3,759	-7.4	40	12
Caguas	142,917	127,244	-15,673	-11.0	73	41
Camuy	35,159	32,827	-2,332	-6.6	22	9
Canóvanas	47,639	42,337	-5,302	-11.1	57	43
Carolina	176,764	154,815	-21,949	-12.4	75	49
Cataño	28,140	23,155	-4,985	-17.7	54	70
Cayey	48,119	41,652	-6,467	-13.4	62	56
Ceiba	13,631	11,307	-2,324	-17.0	21	67
Ciales	18,782	16,984	-1,798	-9.6	13	33
Cidra	43,480	39,970	-3,510	-8.1	37	15
Coamo	40,512	34,668	-5,844	-14.4	59	59
Comerio	20,778	18,883	-1,895	-9.1	15	29
Corozal	37,142	34,571	-2,571	-6.9	24	10
Culebra	1,818	1,792	-26	-1.4	2	2
Dorado	38,165	35,879	-2,286	-6.0	19	7
Fajardo	36,993	32,124	-4,869	-13.2	53	54
Florida	12,680	11,692	-988	-7.8	3	14
Guánica	19,427	13,787	-5,640	-29.0	58	78
Guayama	45,362	36,614	-8,748	-19.3	71	74
Guayanilla	21,581	17,784	-3,797	-17.6	41	69
Guaynabo	97,918	89,780	-8,138	-8.3	69	20
Gurabo	45,371	40,622	-4,749	-10.5	51	38
Hatillo	41,953	38,486	-3,467	-8.3	35	18
Hormigueros	17,250	15,654	-1,596	-9.3	11	30
Humacao	58,466	50,896	-7,570	-12.9	67	53
Isabela	45,655	42,943	-2,712	-5.9	28	6
Jayuya	16,642	14,779	-1,863	-11.2	14	44
Juana Díaz	50,747	46,538	-4,209	-8.3	47	19
Juncos	40,290	37,012	-3,278	-8.1	32	16
Puerto Rico	3,726,157	3,285,874	-440,283	-11.8	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 5 (Continuación)

Estimados de población 2010 y 2020						
Puerto Rico y Municipios						
Municipios	Población estimada		Cambio		Posición	
	Estimado base: 1º de abril de 2010	Estimado base: 1º de abril de 2020	1º abril de 2010 a 2020	Número	Por ciento	Número
						Por ciento
Lajas	25,753	23,334	-2,419	-9.4	23	31
Lares	30,753	28,105	-2,648	-8.6	26	22
Las Marías	9,881	8,874	-1,007	-10.2	4	36
Las Piedras	38,675	35,180	-3,495	-9.0	36	27
Loíza	30,060	23,693	-6,367	-21.2	61	76
Luquillo	20,068	17,781	-2,287	-11.4	20	46
Manatí	44,113	39,492	-4,621	-10.5	50	39
Maricao	6,276	4,755	-1,521	-24.2	10	77
Maunabo	12,245	10,589	-1,656	-13.5	12	58
Mayagüez	89,080	73,077	-16,003	-18.0	74	71
Moca	40,109	37,460	-2,649	-6.6	27	8
Morovis	32,610	28,727	-3,883	-11.9	44	48
Naguabo	26,720	23,386	-3,334	-12.5	33	50
Naranjito	30,402	29,241	-1,161	-3.8	6	3
Orocovis	23,423	21,434	-1,989	-8.5	16	21
Patillas	19,257	15,985	-3,272	-17.0	31	65
Peñuelas	24,282	20,399	-3,883	-16.0	45	64
Ponce	166,327	137,491	-28,836	-17.3	77	68
Quebradillas	25,919	23,638	-2,281	-8.8	18	25
Rincón	15,200	15,187	-13	-0.1	1	1
Río Grande	54,319	47,060	-7,259	-13.4	65	55
Sabana Grande	25,361	22,729	-2,632	-10.4	25	37
Salinas	31,078	25,789	-5,289	-17.0	56	66
San Germán	35,691	31,879	-3,812	-10.7	42	40
San Juan	395,479	342,259	-53,220	-13.5	78	57
San Lorenzo	41,036	37,693	-3,343	-8.1	34	17
San Sebastián	42,430	39,345	-3,085	-7.3	30	11
Santa Isabel	23,274	20,281	-2,993	-12.9	29	52
Toa Alta	74,070	66,852	-7,218	-9.7	64	35
Toa Baja	89,616	75,293	-14,323	-16.0	72	63
Trujillo Alto	74,860	67,740	-7,120	-9.5	63	32
Utua	33,149	28,287	-4,862	-14.7	52	60
Vega Alta	39,951	35,395	-4,556	-11.4	49	47
Vega Baja	59,662	54,414	-5,248	-8.8	55	24
Vieques	9,301	8,249	-1,052	-11.3	5	45
Villalba	26,073	22,093	-3,980	-15.3	46	61
Yabucoa	37,941	30,426	-7,515	-19.8	66	75
Yauco	41,947	34,172	-7,775	-18.5	68	72
Puerto Rico	3,726,157	3,285,874	-440,283	-11.8	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Guánica fue el municipio que porcentualmente estimó la mayor baja poblacional con 3.6 por ciento entre los estimados del año 2021 y 2022. Otros municipios con mayor baja porcentual de población fueron: Loíza, Guayanilla y Maricao con 2.5, 2.4 y 2.2, respectivamente.

Al contrario, el municipio de Rincón al compararlo con el Censo Decenal del 2020 reflejó un aumento en población de 0.8 por ciento. Sin embargo, del año 2021 al 2022 se estimó una baja poblacional de 0.1 por ciento. Barranquitas tuvo una merma poblacional de 0.4 por ciento entre los estimados del año 2021 y 2022, la segunda posición después de Rincón. Los municipios de Aibonito, Isabela y Naranjito, con .05 por ciento, ocuparon la tercera posición de menor pérdida de población entre los estimados del año 2021 y 2022 (**Mapa 2 y Tabla 6**).

Mapa 2 CAMBIO POBLACIONAL PUERTO RICO, ESTIMADOS CENSO AL 1^{ro} DE JULIO 2021 - 2022

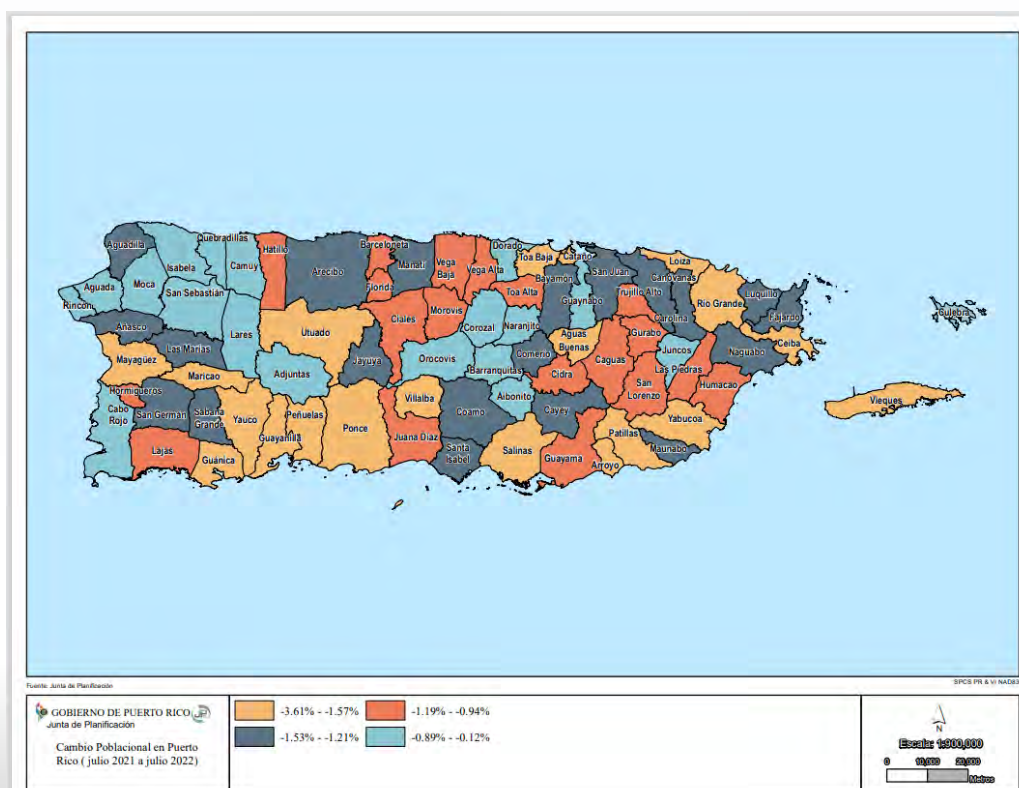


Tabla 6

Estimados de población 2021 y 2022							
Puerto Rico y Municipios							
Municipios	Población estimada		Cambio		Posición		
	1 ^o de julio de 2021	1 ^o de julio de 2022	1 ^o de julio, 2021 a 2022		Cambio 1 ^o de julio, 2021 a 2022		
			Número	Por ciento	Número	Por ciento	
Adjuntas	18,026	17,905	-121	-0.7	5		7
Aguada	38,003	37,666	-337	-0.9	37		19
Aguadilla	54,632	53,931	-701	-1.3	68		47
Aguas Buenas	23,975	23,538	-437	-1.8	50		65
Aibonito	24,681	24,555	-126	-0.5	6		4
Añasco	25,414	25,026	-388	-1.5	44		58
Arecibo	87,144	86,090	-1,054	-1.2	71		40
Arroyo	15,607	15,289	-318	-2.0	34		72
Barceloneta	22,632	22,416	-216	-1.0	19		23
Barranquitas	29,071	28,944	-127	-0.4	7		2
Bayamón	183,960	181,577	-2,383	-1.3	76		49
Cabo Rojo	47,092	46,718	-374	-0.8	42		14
Caguas	126,604	125,136	-1,468	-1.2	74		35
Camuy	32,882	32,620	-262	-0.8	25		15
Canóvanas	42,145	41,637	-508	-1.2	59		39
Carolina	153,505	151,571	-1,934	-1.3	75		43
Cataño	22,811	22,364	-447	-2.0	53		71
Cayey	41,308	40,782	-526	-1.3	60		45
Ceiba	11,146	10,931	-215	-1.9	18		69
Ciales	16,938	16,742	-196	-1.2	14		34
Cidra	39,908	39,515	-393	-1.0	45		25
Coamo	34,352	33,887	-465	-1.4	55		53
Comerio	18,855	18,619	-236	-1.3	23		42
Corozal	34,582	34,322	-260	-0.8	24		9
Culebra	1,783	1,769	-14	-0.8	1		12
Dorado	35,934	35,663	-271	-0.8	26		10
Fajardo	31,819	31,375	-444	-1.4	52		54
Florida	11,667	11,538	-129	-1.1	8		33
Guánica	13,279	12,800	-479	-3.6	57		78
Guayama	35,624	35,262	-362	-1.0	41		29
Guayanilla	17,478	17,064	-414	-2.4	47		76
Guaynabo	89,721	89,057	-664	-0.7	65		8
Gurabo	40,488	40,061	-427	-1.1	49		31
Hatillo	38,382	38,021	-361	-0.9	40		22
Hormigueros	15,567	15,413	-154	-1.0	11		26
Humacao	50,524	49,924	-600	-1.2	63		37
Isabela	42,983	42,754	-229	-0.5	21		5
Jayuya	14,707	14,495	-212	-1.4	16		55
Juana Díaz	46,370	45,923	-447	-1.0	53		24
Juncos	36,993	36,672	-321	-0.9	35		17
Puerto Rico	3,262,693	3,221,789	-40,904	-1.3	(X)		(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 6 (Continuación)

Estimados de población 2021 y 2022						
Puerto Rico y Municipios						
Municipios	Población estimada		Cambio		Posición	
	1^o de julio de 2021	1^o de julio de 2022	1^o de julio, 2021 a 2022	Por ciento	Cambio 1^o de julio, 2021 a 2022	Por ciento
Lajas	23,211	22,936	-275	-1.2	27	36
Lares	27,986	27,774	-212	-0.8	16	11
Las Marías	8,818	8,705	-113	-1.3	4	46
Las Piedras	35,143	34,814	-329	-0.9	36	20
Loíza	23,230	22,657	-573	-2.5	62	77
Luquillo	17,684	17,449	-235	-1.3	22	50
Manatí	39,258	38,751	-507	-1.3	58	48
Maricao	4,680	4,575	-105	-2.2	3	75
Maunabo	10,525	10,368	-157	-1.5	12	57
Mayagüez	71,917	70,609	-1,308	-1.8	72	64
Moca	37,500	37,279	-221	-0.6	20	6
Morovis	28,590	28,277	-313	-1.1	33	32
Naguabo	23,275	22,964	-311	-1.3	32	51
Naranjito	29,345	29,208	-137	-0.5	10	3
Orocovis	21,413	21,229	-184	-0.9	13	16
Patillas	15,804	15,524	-280	-1.8	28	63
Peñuelas	20,142	19,763	-379	-1.9	43	67
Ponce	134,754	132,138	-2,616	-1.9	77	70
Quebradillas	23,540	23,332	-208	-0.9	15	18
Rincón	15,335	15,316	-19	-0.1	2	1
Río Grande	46,575	45,840	-735	-1.6	70	60
Sabana Grande	22,632	22,351	-281	-1.2	29	41
Salinas	25,467	25,000	-467	-1.8	56	66
San Germán	31,572	31,174	-398	-1.3	46	44
San Juan	339,335	334,776	-4,559	-1.3	78	52
San Lorenzo	37,613	37,260	-353	-0.9	39	21
San Sebastián	39,279	38,969	-310	-0.8	31	13
Santa Isabel	20,114	19,822	-292	-1.5	30	56
Toa Alta	66,710	66,041	-669	-1.0	66	27
Toa Baja	74,189	72,783	-1,406	-1.9	73	68
Trujillo Alto	67,520	66,810	-710	-1.1	69	30
Utua	27,975	27,535	-440	-1.6	51	59
Vega Alta	35,205	34,786	-419	-1.2	48	38
Vega Baja	54,228	53,684	-544	-1.0	61	28
Vieques	8,172	8,043	-129	-1.6	8	61
Villalba	21,817	21,466	-351	-1.6	38	62
Yabucoa	29,945	29,305	-640	-2.1	64	74
Yauco	33,603	32,904	-699	-2.1	67	73
Puerto Rico	3,262,693	3,221,789	-40,904	-1.3	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021

La Encuesta sobre la Comunidad (ACS, por sus siglas en inglés), recopila y produce información todos los años sobre las características demográficas, sociales, económicas y de vivienda de la población de Estados Unidos y Puerto Rico. Esta información es una herramienta importante para que las comunidades puedan observar cómo están cambiando. Cuando las personas completan el cuestionario de la ACS están contribuyendo a asegurar que las decisiones que se tomen sobre el futuro de su comunidad se hagan conscientes del impacto que pueden tener en todos los aspectos de nuestra vida utilizando los mejores datos disponibles. Las personas que toman las decisiones necesitan tener una imagen clara de la población, de modo que los recursos se puedan asignar con eficiencia y efectividad.

Como resultados de las encuestas, se produce cada uno de los perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad para Estados Unidos y Puerto Rico (PRCS, por sus siglas en inglés). Esta última, recopila información en forma continua sobre las características de la población y vivienda para la isla, los municipios, áreas metropolitanas y comunidades. Basándose en la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, la Oficina del Censo federal puede proveer datos actualizados sobre los cambios constantes en nuestro país con más frecuencia, no sólo una vez cada diez años cuando se lleva a cabo el censo.

La Encuesta produce estadísticas todos los años para Puerto Rico. Además, por municipio, se preparan estadísticas todos los años para aquellos municipios con una población de 65,000 habitantes o más. Igualmente, prepara estimados para los 78 municipios de la isla por un período de 5 años de recopilación de información y se actualizan todos los años.

El Perfil de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (PRCS, por sus siglas en inglés) de 2017-2021 es un producto del Oficina del Censo federal en el que se presenta una selección de las principales características sociales y económicas de la población y de las características de la vivienda. También, incluye las estimaciones de la población y de la vivienda que son resultantes de dicha Encuesta (PRCS, por sus siglas en inglés). Estos cuatro perfiles incluyen las medidas absolutas y porcentuales de los datos publicados, así como los márgenes de error entre los cuáles puede encontrarse el valor real del dato estimado. Los perfiles son los siguientes:

Las estimaciones resultantes de la encuesta, la cantidad de población, junto a las estimaciones por edad y raza se presentan en el Perfil de las Características Demográficas Seleccionadas. Este perfil para Puerto Rico se muestra en la **Tabla 7**.

El Perfil de las Características Sociales Seleccionadas de Puerto Rico presenta los estimados de tópicos o variables tales como: cantidad y tipos de hogares, relación de parentesco con el jefe de hogar, estado civil, fecundidad, educación (matrícula escolar y educación obtenida), clasificación de veterano, clasificación de impedido de la población civil no institucionalizada, lugar de nacimiento, clasificación de ciudadano de EUA, idioma hablado en el hogar, y otras variables. La **Tabla 8** presenta este perfil de 2017-2021 para Puerto Rico.

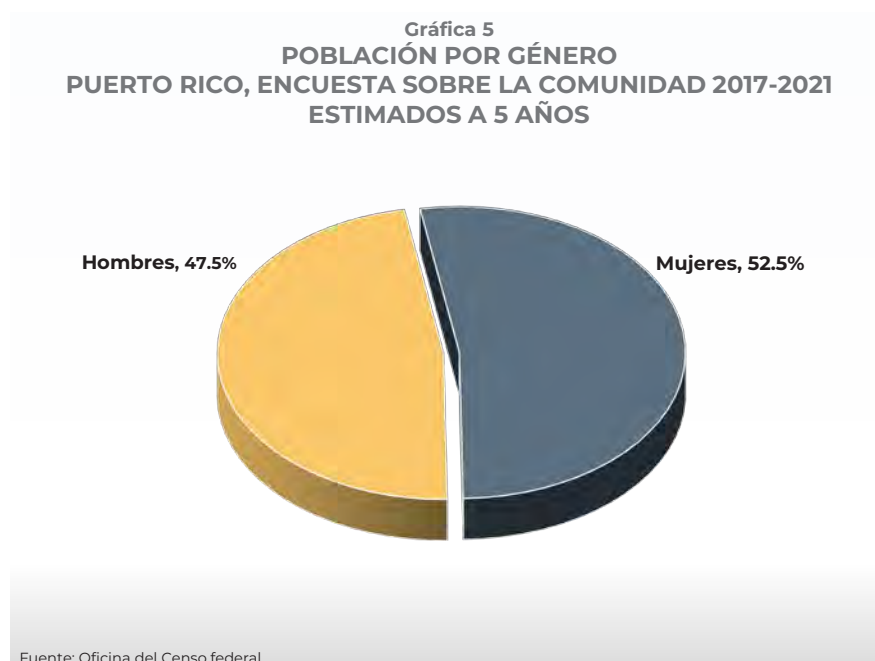
Las estimaciones del Perfil de Características Económicas Seleccionadas de Puerto Rico presentan datos para las variables de condición de empleo (empleo y desempleo), medio de transportación al trabajo, ocupación, industria, clase de trabajador, ingresos y beneficios (en hogares y familias), porcentaje y familias y personas cuyos ingresos en los últimos 12 meses están por debajo del nivel de pobreza, y otras variables. Este perfil para Puerto Rico se muestra en la **Tabla 9**.

El Perfil de las Características de la Vivienda Seleccionadas de Puerto Rico presenta información relacionada con las variables tales como: la ocupación de la vivienda, unidades en la estructura, año en el cual se construyó la estructura, el número de cuartos y el número de dormitorios, la tenencia de la vivienda (si es propia o alquilada), el año en el cual el jefe de hogar se mudó a la unidad, los vehículos disponibles, el valor de las unidades de vivienda ocupadas por el propietario, el alquiler bruto de unidades de vivienda ocupada por inquilinos, las utilidades y otras características seccionadas de la Vivienda. La **Tabla 10** presenta este perfil de 2017-2021 para Puerto Rico.

Hallazgos relevantes de la Encuesta sobre la Comunidad de la población de Puerto Rico 2017-2021

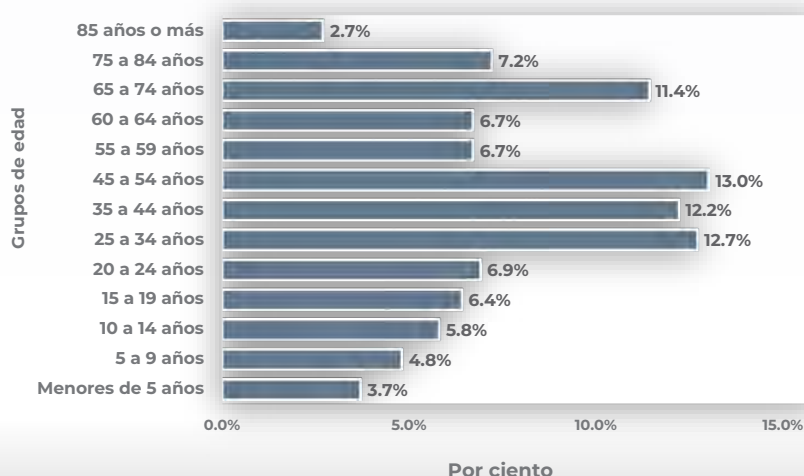
Población por grupo de edad y sexo

La población de Puerto Rico de 2017 al 2021 fue estimada por la Encuesta de la Comunidad en 3,311,274 personas, de las cuales el 47.5 por ciento eran hombres y 52.5 por ciento mujeres (**Gráfica 5 y Tabla 7**). La razón por sexo se estimó en 90.4 por ciento (hombres por cada 100 mujeres).



Por edad de las personas, el grupo de población de mayor proporción fue el de 45 a 54 años con 13.0 por ciento. Los grupos de edad de 25 a 34 y 35 a 44 años representaron 12.7 y 12.2 por ciento, respectivamente (**Gráfica 6**). La mediana de edad fue 43.1 años.

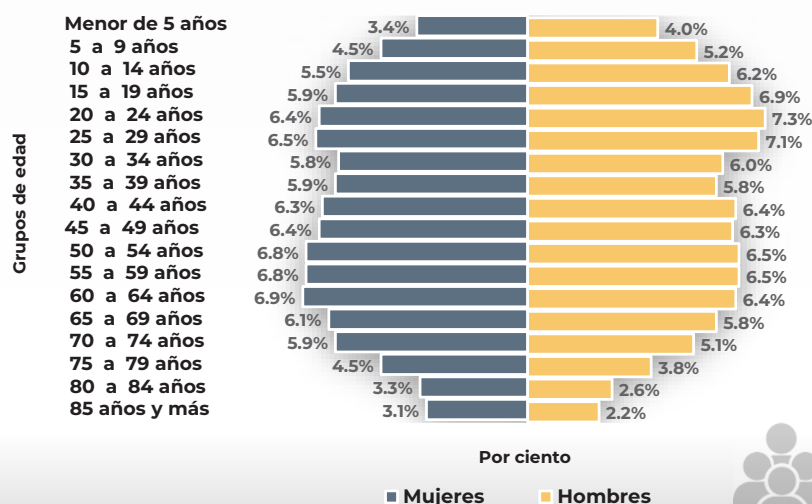
Gráfica 6
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN POR GRUPOS DE EDAD
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2017-2021
ESTIMADOS A 5 AÑOS



Fuente: Oficina del Censo federal.

Los menores de 18 años se estimaron en un promedio de 18.0 por ciento. La población mayor de 18 años se estimó en 82.0 por ciento, de los cuales el 46.7 por ciento eran hombres, mientras que las mujeres se estimaron en 53.3 por ciento, con una razón por sexo de 87.6. El grupo de la población mayor de 65 años fue estimada en 21.3 por ciento, los hombres fueron el 43.4 por ciento, mientras que el 56.6 por ciento eran mujeres. La razón por sexo fue 76.7 en los mayores de 65 años. **(Tabla 7)** Por edad y sexo, el grupo de población con mayor porcentaje fue el de 20 a 24 años, con un estimado de 7.3 por ciento por ciento en los hombres, mientras que en las mujeres fue 6.9 por ciento en el grupo de edad de 60 a 64 años **(Gráfica 7)**.

Gráfica 7
PIRÁMIDE DE POBLACIÓN POR GRUPO DE EDAD Y GÉNERO
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2017-2021
ESTIMADOS A 5 AÑOS



Fuente: Oficina del Censo federal.



Hogares y hogares de familias

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2017-2021 estimó en 437,919 los hogares de familias de parejas casadas, lo que representó el 36.6 por ciento del total de 1,196,790 hogares **(Tabla 8)**. Los hogares con una o más personas menores de 18 años representaron el 25.8 por ciento, mientras que los hogares con una o más personas mayores de 65 años fueron el 40.6 por ciento. El tamaño promedio del hogar se estimó en 2.74, mientras que el tamaño promedio de la familia fue 3.44.

Los abuelos viviendo con sus nietos menores de 18 años se estimaron en 76,700 abuelos. El 33.6 por ciento de estos eran responsables de los nietos. Del total de 25,736 abuelos responsables de los nietos, 64.4 por ciento fueron mujeres y 58.7 por ciento estaban casados.

Población con impedimentos

La población con impedimentos se estimó en 713,369 personas, lo que representó 21.7 por ciento **(Tabla 8)**. Los menores de 18 años con un impedimento fueron estimados en 8.3 por ciento, mientras que las personas entre 18 a 64 años representaron el 16.7 por ciento. La población mayor de 65 años con un impedimento se estimó en 47.6 por ciento, el porcentaje más alto de toda la población con un impedimento.

Ingresos y beneficios de los hogares y las familias

Los hogares con ingresos devengados se estimaron en 55.1 por ciento con una media de ingreso de \$41,554 **(Tabla 9)**. El ingreso per cápita se estimó en \$14,047. Con ingresos de seguro social se estimaron el 45.9 por ciento de los hogares y una media de ingreso de seguro social de \$14,084. Los hogares con ingresos de retiro fueron 17.1 por ciento y la media del ingreso de retiro se estimó en \$18,486. Los hogares con ingreso de asistencia pública en efectivo se estimaron en 6.1 por ciento y una media de ingreso de \$2,627. Por otro lado, con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional se estimaron 524,043 hogares, representando el 43.8 por ciento.

Los hogares con ingresos menores a \$10,000 se estimaron en 299,201 hogares y representaron el 25.0 por ciento del total de 1,196,790 hogares. La mediana del ingreso del hogar en dólares fue estimada en \$21,967. Los hogares de familias con ingresos menores a \$10,000 se estimaron en 154,675 y representaron el 19.6 por ciento del total de 789,758 familias. La mediana de ingreso de las familias se estimó en \$26,745. El ingreso per cápita se estimó en \$14,047.

Cobertura de seguro de salud

La población civil no institucionalizada con cobertura de seguro de salud se estimó en 93.2 por ciento, de los cuales el 38.5 por ciento tenían cobertura de seguro de salud privado y el 61.5 por ciento tuvieron cobertura de salud pública **(Tabla 9)**. El 6.8 por ciento de la población no tuvo cobertura de seguro de salud. En la población menor de 19 años se estimó que el 3.2 por ciento carecían de cobertura de seguro de salud.

Nivel de pobreza de las familias y las personas

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2017-2021 estimó que el 39.2 por ciento de las familias vivían bajo el nivel de pobreza **(Tabla 9)**. Las familias con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar bajo el nivel de pobreza se estimaron en 52.2 por ciento, mientras que las familias con niños menores de 5 años fueron el 53.4 por ciento. Las familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente se estimaron en 56.8 por ciento. De estas familias, las que tenían niños menores de 18 años con parentesco con la persona jefe de hogar fueron estimadas en 70.5 por ciento, mientras que las que tenían niños menores de 5 años fueron 72.6 por ciento.

El estimado promedio de los años 2017-2021, el 42.7 por ciento de todas las personas vivían bajo el nivel de pobreza. Las personas menores de 18 años bajo el nivel de pobreza se estimaron en 56.3 por ciento, mientras que las personas mayores de 65 años fueron el 38.5 por ciento. El nivel de pobreza en la población entre las edades de 18 a 64 años se estimó en 40.1 por ciento.

Condición de Empleo

En los estimados sobre la condición de empleo, según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2017-2021, el 44.3 por ciento que estaba en la fuerza laboral tenía 16 años o más **(Tabla 9)**. El 44.2 por ciento estaba en la fuerza laboral civil; el 37.7 por ciento estaba empleada; el 6.4 por ciento estaba desempleada. La tasa de desempleo se estimó en 14.6 por ciento. El 39.8 por ciento que estaba en la fuerza laboral eran mujeres de 16 años ó más. El 39.7 por ciento estaba en la fuerza laboral civil y 34.0 por ciento estaban empleadas. El 62.9 por ciento que tenía hijos propios menores de 6 años y que son jefes de hogar, ambos padres están en la fuerza laboral. El 64.9 por ciento que tenía hijos propios de 6 años a 17 años y que son jefes de hogar, ambos padres en la fuerza laboral.

Empleo por Ocupación

En el empleo por ocupación, el 32.4 por ciento de la población de 16 años ó más que estaba trabajando tenía ocupaciones de gerencia, negocio, ciencia y arte; el 20.8 por ciento trabajaba en servicios; y el 25.9 por ciento en oficina y de venta. El 11.7 por ciento estaba en ocupaciones relacionadas con la producción, la transportación, y el traslado de materiales; el 9.2 por ciento en ocupaciones en recursos naturales, construcción y de mantenimiento **(Tabla 9)**.

Empleo por Industria

Según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2017-2021, se observa en los trece sectores industriales que los de mayor reclutamiento fueron: servicios educativos, cuidado de la salud y asistencia social (22.7 por ciento); comercio al detal (13.4 por ciento); servicios profesionales, científicos, gerenciales, administrativos y de manejo de residuos (10.5 por ciento); artes, entretenimiento, recreación, hospedaje y servicios de alimentos (9.4 por ciento); manufactura (8.8 por ciento); administración pública (8.6 por ciento); y construcción (5.8 por ciento), **(Tabla 9)**.

Clase de Trabajador

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2017-2021 estimó que los trabajadores con sueldo y salario del sector privado tuvieron una participación de 69.0 por ciento respecto a la población de 16 años o más (**Tabla 9**). Los trabajadores gubernamentales constituyeron el 20.4 por ciento de la clase trabajadora. Mientras que, los trabajadores empleados por cuenta propia en negocios propios no incorporados fueron estimados en 10.6 por ciento.

Educación

La población mayor de 3 años matriculados en la escuela se estimó para los años 2017-2021 en 755,689 estudiantes. Los estudiantes matriculados en guardería infantil y pre-kindergarten fueron el 4.7 por ciento, mientras que en kindergarten se matriculó el 3.7 por ciento (**Tabla 8**). En la escuela elemental la matrícula fue 37.8 por ciento y 21.1 por ciento en la escuela secundaria. La universidad o escuela graduada estimó su matrícula en 32.7 por ciento para el 2017-2021. Los estudiantes universitarios que alcanzaron un título de bachiller fueron el 19.6 por ciento, mientras que el 7.8 por ciento lograron un título de escuela graduada o profesional.

Computadoras y acceso a internet

En los años 2017-2021 se estimó que 908,230 hogares tuvieron computadoras disponibles, representando el 75.9 por ciento del total de hogares, mientras que el 68.0 por ciento tuvieron suscripción de internet de banda ancha (**Tabla 8**).

Vivienda

En los años 2017-2021, las unidades de vivienda se estimaron en 1,553,791 unidades (**Tabla 10**). Las unidades de vivienda ocupadas fueron el 77.0 por ciento, mientras que el 23.0 por ciento estuvieron desocupadas. La tasa de vacancia de propietarios fue 2.5 puntos, mientras que la tasa de vacancia de alquiler fue 6.5 puntos. Las unidades de vivienda ocupadas por el propietario fueron el 68.0 por ciento, mientras que los inquilinos ocuparon el 32.0 por ciento de las unidades. El tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario fue 2.8, mientras que el tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos fue 2.61 puntos.

Los perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 se presentan a continuación en las **Tablas 7, 8, 9 y 10**:

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
SEXO Y EDAD				
Población total	3,311,274	*****	3,311,274	(X)
Hombres	1,571,861	±744	47.5%	±0.1
Mujeres	1,739,413	±744	52.5%	±0.1
Razon por sexo(hombres por cada 100 mujeres)	90.4	±0.1	(X)	(X)
Menores de 5 años	122,415	±443	3.7%	±0.1
5 a 9 años	159,264	±2,699	4.8%	±0.1
10 a 14 años	193,155	±2,769	5.8%	±0.1
15 a 19 años	210,295	±869	6.4%	±0.1
20 a 24 años	227,033	±835	6.9%	±0.1
25 a 34 años	419,212	±766	12.7%	±0.1
35 a 44 años	403,558	±557	12.2%	±0.1
45 a 54 años	430,651	±495	13.0%	±0.1
55 a 59 años	221,214	±2,733	6.7%	±0.1
60 a 64 años	220,552	±2,736	6.7%	±0.1
65 a 74 años	378,237	*****	11.4%	*****
75 a 84 años	236,797	±2,311	7.2%	±0.1
85 años o más	88,891	±2,312	2.7%	±0.1
Mediana de edad (en años)	43.1	±0.1	(X)	(X)
Menores de 18 años	597,277	*****	18.0%	*****
16 años o más	2,797,936	±1,321	84.5%	±0.1
18 años o más	2,713,997	*****	82.0%	*****
21 años o más	2,577,086	±1,837	77.8%	±0.1
62 años o más	831,914	±2,531	25.1%	±0.1
65 años o más	703,925	*****	21.3%	*****
18 años o más	2,713,997	*****	2,713,997	(X)
Hombres	1,267,228	*****	46.7%	*****
Mujeres	1,446,769	*****	53.3%	*****
Razón por sexo(hombres por cada 100 mujeres)	87.6	*****	(X)	(X)
65 años o más	703,925	*****	703,925	(X)
Hombres	305,458	*****	43.4%	*****
Mujeres	398,467	*****	56.6%	*****
Razón por sexo(hombres por cada 100 mujeres)	76.7	*****	(X)	(X)

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
RAZA				
Población total	3,311,274	*****	3,311,274	(X)
Una raza	2,750,121	±9,702	83.1%	±0.3
Dos razas o más	561,153	±9,702	16.9%	±0.3
Una raza	2,750,121	±9,702	83.1%	±0.3
Blanca	1,693,651	±12,697	51.1%	±0.4
Negra o africana americana	329,651	±6,952	10.0%	±0.2
India americana y nativa de Alaska	5,407	±989	0.2%	±0.1
Grupo tribal Cherokee	0	±35	0.0%	±0.1
Grupo tribal Chippewa	0	±35	0.0%	±0.1
Grupo tribal Navajo	0	±35	0.0%	±0.1
Grupo tribal Sioux	0	±35	0.0%	±0.1
Asiática	6,263	±890	0.2%	±0.1
India asiática	3,541	±684	0.1%	±0.1
China	2,013	±652	0.1%	±0.1
Filipina	121	±63	0.0%	±0.1
Japonesa	15	±24	0.0%	±0.1
Coreana	159	±102	0.0%	±0.1
Vietnamita	78	±75	0.0%	±0.1
Otra asiática	336	±177	0.0%	±0.1
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico	245	±223	0.0%	±0.1
Nativa de Hawaii	23	±36	0.0%	±0.1
Guameña o Chamorro	0	±35	0.0%	±0.1
Samoana	30	±48	0.0%	±0.1
Otra de las islas del Pacífico	192	±212	0.0%	±0.1
Alguna otra raza	714,904	±11,374	21.6%	±0.3
Dos razas o más	561,153	±9,702	16.9%	±0.3
Blanca y negra o africana americana	117,229	±4,318	3.5%	±0.1
Blanca e india americana y nativa de Alaska	591	±219	0.0%	±0.1
Blanca y asiática	718	±287	0.0%	±0.1
Negra o africana americana e india americana y nativa de Alaska	1,378	±414	0.0%	±0.1
Una raza solamente o en combinación con una o más razas				
Población total	3,311,274	*****	3,311,274	(X)
Blanca	2,209,048	±11,807	66.7%	±0.4
Negra o africana americana	539,396	±8,711	16.3%	±0.3
India americana y nativa de Alaska	42,626	±2,692	1.3%	±0.1
Asiática	9,087	±961	0.3%	±0.1
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico	822	±285	0.0%	±0.1
Alguna otra raza	1,148,672	±12,713	34.7%	±0.4

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
HISPANO O LATINO Y RAZA				
Población total	3,311,274	*****	3,311,274	(X)
Hispana o latina (de cualquier raza)	3,270,361	±2,107	98.8%	±0.1
Mexicana	7,900	±987	0.2%	±0.1
Puertorriqueña	3,163,894	±3,970	95.5%	±0.1
Cubana	12,216	±1,025	0.4%	±0.1
Otra hispana o latina	86,351	±3,148	2.6%	±0.1
No hispana o latina	40,913	±2,107	1.2%	±0.1
Blanca solamente	28,414	±1,944	0.9%	±0.1
Negra o africana americana solamente	3,698	±565	0.1%	±0.1
India americana y nativa de Alaska solamente	124	±89	0.0%	±0.1
Asiática solamente	2,316	±685	0.1%	±0.1
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico solamente	0	±35	0.0%	±0.1
Alguna otra raza solamente	3,800	±659	0.1%	±0.1
Dos razas o más	2,561	±499	0.1%	±0.1
Dos razas incluyendo alguna otra raza	622	±282	0.0%	±0.1
Dos razas excluyendo alguna otra raza, y tres razas o más	1,939	±433	0.1%	±0.1
Total de unidades de vivienda	1,553,791	±2,504	(X)	(X)
CIUDADANO, POBLACIÓN EN EDAD DE VOTAR				
Ciudadano, población de 18 años y más	2,670,761	±2,053	2,670,761	(X)
Hombres	1,247,483	±1,273	46.7%	±0.1
Mujeres	1,423,278	±1,283	53.3%	±0.1

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 8

Características sociales seleccionadas				
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años				
Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
HOGARES POR TIPO				
Total de hogares	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Familias de parejas casadas	437,919	±3,669	36.6%	±0.3
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	107,891	±2,380	9.0%	±0.2
Hogares de parejas cohabitando	113,933	±2,417	9.5%	±0.2
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	50,203	±1,691	4.2%	±0.1
Familia con jefe de hogar hombre, sin esposa presente	202,039	±3,207	16.9%	±0.3
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	8,317	±674	0.7%	±0.1
Jefe de hogar hombre que vive solo	148,930	±3,028	12.4%	±0.3
65 años o más	60,891	±1,837	5.1%	±0.2
Familia con jefe de hogar mujer, sin esposo presente	442,899	±4,122	37.0%	±0.3
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	92,764	±2,480	7.8%	±0.2
Jefe de hogar mujer que vive sola	203,174	±2,997	17.0%	±0.2
65 años o más	114,437	±2,150	9.6%	±0.2
Hogares con una o más personas menores de 18 años	309,054	±3,607	25.8%	±0.3
Hogares con una o más personas de 65 años o más	486,421	±2,396	40.6%	±0.2
Tamaño promedio del hogar	2.74	±0.01	(X)	(X)
Tamaño promedio de la familia	3.44	±0.02	(X)	(X)
PARENTESCO				
Población en los hogares	3,275,796	*****	3,275,796	(X)
Jefe de hogar	1,196,790	±4,278	37%	±0.1
Cónyuge	437,175	±3,683	13%	±0.1
Pareja no casada	114,692	±2,449	4%	±0.1
Hijo(a)	1,143,100	±6,758	35%	±0.2
Otros parientes	344,792	±5,572	11%	±0.2
No parientes	39,247	±2,344	1%	±0.1
ESTADO CIVIL				
Varones de 15 años o más	1,330,512	±485	1,330,512	(X)
Nunca se han casado	606,723	±3,763	45.6%	±0.3
Actualmente casados, excepto separados	487,467	±4,241	36.6%	±0.3
Separados	27,871	±1,339	2.1%	±0.1
Viudos	49,365	±1,386	3.7%	±0.1
Divorciados	159,086	±3,629	12.0%	±0.3

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)				
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años				
Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
Mujeres de 15 años o más	1,505,928	±480	1,505,928	(X)
Nunca se han casado	578,489	±3,511	38.4%	±0.2
Actualmente casadas, excepto separadas	491,219	±4,471	32.6%	±0.3
Separadas	37,425	±1,525	2.5%	±0.1
Viudas	171,014	±3,065	11.4%	±0.2
Divorciadas	227,781	±3,160	15.1%	±0.2
FECUNDIDAD				
Número de mujeres entre 15 y 50 años de edad que dieron a luz en los	20,999	±1,237	20,999	(X)
Mujeres no casadas (viudas, divorciadas y que nunca se han casado)	12,638	±985	60.2%	±2.7
Por cada 1,000 mujeres no casadas	22	±2	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 50 años	27	±2	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 19 años	14	±3	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 20 a 34 años	47	±3	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 35 a 50 años	13	±2	(X)	(X)
ABUELOS				
Número de abuelos que viven con sus nietos menores de 18 años	76,700	±2,673	76,700	(X)
Abuelos responsables de los nietos	25,736	±1,559	33.6%	±1.5
Número de años responsables de los nietos				
Menos de un año	3,656	±558	4.8%	±0.7
Entre 1 y 2 años	4,275	±709	5.6%	±0.9
Entre 3 y 4 años	3,866	±647	5.0%	±0.8
5 años o más	13,939	±1,100	18.2%	±1.2
Número de abuelos responsables de sus nietos menores de 18 años	25,736	±1,559	25,736	(X)
Que son mujeres	16,576	±1,080	64.4%	±2.0
Que están casados	15,116	±1,352	58.7%	±3.4

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
MATRÍCULA ESCOLAR				
Población de 3 años o más matriculados en una escuela	755,689	±4,101	755,689	(X)
Guardería infantil, prekindergarten	35,246	±1,455	4.7%	±0.2
Kindergarten	27,794	±1,607	3.7%	±0.2
Escuela elemental (grados de 1 a 8)	285,838	±2,119	37.8%	±0.3
Escuela secundaria (grados de 9 a 12)	159,783	±2,231	21.1%	±0.3
Universidad o escuela graduada	247,028	±3,535	32.7%	±0.3
EDUCACIÓN OBTENIDA				
Población de 25 años o más	2,399,112	±437	2,399,112	(X)
Menos de 9no. Grado	337,405	±4,832	14.1%	±0.2
Entre el 9no. y el 12mo. grado, sin diploma	181,755	±3,872	7.6%	±0.2
Graduada de escuela secundaria (incluye equivalencias)	672,492	±7,026	28.0%	±0.3
Algunos créditos universitarios, sin título	285,010	±4,856	11.9%	±0.2
Título asociado universitario	264,340	±5,070	11.0%	±0.2
Título de bachiller universitario	469,856	±5,466	19.6%	±0.2
Título de escuela graduada o profesional	188,254	±3,374	7.8%	±0.1
Graduado de escuela secundaria o nivel superior	1,879,952	±5,532	78.4%	±0.2
Título de bachiller universitario o nivel superior	658,110	±6,476	27.4%	±0.3
CLASIFICACIÓN DE VETERANO				
Población civil de 18 años o más	2,711,129	±530	2,711,129	(X)
Veteranos civiles	71,064	±1,832	2.6%	±0.1
CLASIFICACIÓN DE IMPEDIDO DE LA POBLACIÓN CIVIL NO				
Total de la población civil no institucionalizada	3,285,816	±517	3,285,816	(X)
Con un impedimento	713,369	±7,077	21.7%	±0.2
Menor de 18 años	596,579	±144	596,579	(X)
Con un impedimento	49,546	±2,089	8.3%	±0.3
18 a 64 años	1,992,860	±779	1,992,860	(X)
Con un impedimento	332,166	±5,106	16.7%	±0.3
65 años o más	696,377	±540	696,377	(X)
Con un impedimento	331,657	±3,263	47.6%	±0.5

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
RESIDENCIA HACE UN AÑO				
Población de 1 año o más	3,291,828	±1,072	3,291,828	(X)
En la misma casa	3,072,591	±6,215	93.3%	±0.2
En una casa diferente en Puerto Rico, los EE.UU. o el extranjero	219,237	±6,161	6.7%	±0.2
En una casa diferente en Puerto Rico o los EE.UU.	215,423	±6,191	6.5%	±0.2
En Puerto Rico	190,614	±5,939	5.8%	±0.2
En el mismo municipio	117,811	±4,813	3.6%	±0.1
En un municipio diferente	72,803	±3,487	2.2%	±0.1
En EE.UU.	24,809	±2,029	0.8%	±0.1
En el extranjero	3,814	±650	0.1%	±0.1
LUGAR DE NACIMIENTO				
Población total	3,311,274	*****	3,311,274	(X)
Nativa	3,219,806	±2,859	97.2%	±0.1
Nacida en Puerto Rico o los Estados Unidos	3,209,639	±2,981	96.9%	±0.1
En Puerto Rico	3,043,203	±4,972	91.9%	±0.2
En los Estados Unidos	166,436	±4,304	5.0%	±0.1
Nacida en las áreas insulares de los EE.UU. o en el extranjero, de	10,167	±916	0.3%	±0.1
Nacida en el extranjero	91,468	±2,859	2.8%	±0.1
CLASIFICACIÓN DE CIUDADANO DE LOS EE.UU.				
Población nacida en el extranjero	91,468	±2,859	91,468	(X)
Ciudadana naturalizada de los EE.UU.	45,210	±1,943	49.4%	±1.7
No es ciudadana de los EE.UU.	46,258	±2,328	50.6%	±1.7
AÑO DE ENTRADA				
Población nacida fuera de Puerto Rico	268,071	±4,972	268,071	(X)
Nativa	176,603	±4,427	176,603	(X)
Entró en el 2010 ó después	32,398	±2,032	18.3%	±1.0
Entró antes del 2010	144,205	±3,898	81.7%	±1.0
Nacida en el extranjero	91,468	±2,859	91,468	(X)
Entró en el 2010 ó después	21,349	±1,792	23.3%	±1.6
Entró antes del 2010	70,119	±2,132	76.7%	±1.6
REGIÓN DEL MUNDO DONDE HAN NACIDO LAS PERSONAS NACIDAS				
Población nacida en el extranjero, excluyendo la población nacida en	91,468	±2,859	91,468	(X)
Europa	3,709	±519	4.1%	±0.6
Asia	2,733	±643	3.0%	±0.7
África	80	±54	0.1%	±0.1
Oceanía	308	±167	0.3%	±0.2
América Latina	84,513	±2,905	92.4%	±1.0
América del Norte	125	±75	0.1%	±0.1

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
IDIOMA HABLADO EN EL HOGAR				
Población de 5 años o más	3,188,859	±443	3,188,859	(X)
Inglés solamente	164,117	±4,101	5.1%	±0.1
Otro idioma que no sea inglés	3,024,742	±4,199	94.9%	±0.1
Habla inglés menos de "muy bien"	2,421,609	±8,920	75.9%	±0.3
Español	3,019,785	±4,157	94.7%	±0.1
Habla inglés menos de "muy bien"	2,419,485	±8,852	75.9%	±0.3
Otros idiomas indoeuropeos	3,028	±510	0.1%	±0.1
Habla inglés menos de "muy bien"	998	±281	0.0%	±0.1
Idiomas asiáticos y de las islas del Pacífico	1,489	±631	0.0%	±0.1
Habla inglés menos de "muy bien"	1,002	±526	0.0%	±0.1
Otros idiomas	440	±244	0.0%	±0.1
Habla inglés menos de "muy bien"	124	±63	0.0%	±0.1
ASCENDENCIA				
Población total	3,311,274	*****	3,311,274	(X)
Americana	49,745	±2,370	1.5%	±0.1
Árabe	1,560	±676	0.0%	±0.1
Checa	70	±72	0.0%	±0.1
Danesa	39	±42	0.0%	±0.1
Holandesa	149	±94	0.0%	±0.1
Inglesa	1,098	±354	0.0%	±0.1
Francesa (excepto vasca)	2,003	±403	0.1%	±0.1
Franco-canadiense	94	±49	0.0%	±0.1
Alemana	1,905	±459	0.1%	±0.1
Griega	114	±106	0.0%	±0.1
Húngara	58	±46	0.0%	±0.1
Irlandesa	1,063	±296	0.0%	±0.1
Italiana	3,305	±505	0.1%	±0.1
Lituana	55	±52	0.0%	±0.1
Noruega	102	±58	0.0%	±0.1
Polaca	349	±197	0.0%	±0.1
Portuguesa	283	±144	0.0%	±0.1
Rusa	195	±101	0.0%	±0.1
Escocesa-irlandesa	42	±40	0.0%	±0.1
Escocesa	150	±64	0.0%	±0.1
Eslovaca	0	±35	0.0%	±0.1
Africana del sub-Sahara	4,206	±640	0.1%	±0.1
Sueca	79	±61	0.0%	±0.1
Suiza	31	±36	0.0%	±0.1
Ucraniana	53	±42	0.0%	±0.1
Galesa	38	±38	0.0%	±0.1
De las Antillas Occidentales (excluyendo los grupos de origen hispano)	4,990	±738	0.2%	±0.1
COMPUTADORAS Y USO DE INTERNET				
Total de hogares	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Con computadora	908,230	±4,677	75.9%	±0.3
Con suscripción de Internet de banda ancha	814,117	±5,604	68.0%	±0.3

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 9

Características económicas seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
CONDICIÓN DE EMPLEO				
Población de 16 años o más	2,797,936	±1,321	2,797,936	(X)
En la fuerza laboral	1,238,879	±6,162	44.3%	±0.2
Fuerza laboral civil	1,236,011	±6,101	44.2%	±0.2
Empleada	1,055,843	±7,087	37.7%	±0.3
Desempleada	180,168	±4,347	6.4%	±0.2
Fuerzas Armadas	2,868	±525	0.1%	±0.1
No en la fuerza laboral	1,559,057	±6,220	55.7%	±0.2
Fuerza laboral civil	1,236,011	±6,101	1,236,011	(X)
Tasa de desempleo	(X)	(X)	14.6%	±0.4
Mujeres de 16 años o más	1,486,792	±978	1,486,792	(X)
En la fuerza laboral	591,199	±4,190	39.8%	±0.3
Fuerza laboral civil	590,700	±4,121	39.7%	±0.3
Empleadas	505,148	±4,828	34.0%	±0.3
Hijos propios menores de 6 años de la persona jefe de hogar	146,983	±1,453	146,983	(X)
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	92,458	±2,284	62.9%	±1.4
Hijos propios de 6 a 17 años de la persona jefe de hogar	423,024	±2,182	423,024	(X)
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	274,718	±4,000	64.9%	±0.9
VIAJAN A DIARIO AL TRABAJO				
Trabajadores de 16 años o más	1,028,175	±7,485	1,028,175	(X)
Automóvil, camión o van; conducen solos	854,276	±7,245	83.1%	±0.3
Automóvil, camión o van; en "carpool"	74,052	±2,279	7.2%	±0.2
Transportación pública (excluyendo taxi)	13,698	±1,015	1.3%	±0.1
A pie	25,891	±1,478	2.5%	±0.1
Otros medios	17,311	±1,237	1.7%	±0.1
Trabajaron en el hogar	42,947	±1,963	4.2%	±0.2
Media de la duración del viaje al trabajo (en minutos)	28.6	±0.2	(X)	(X)
OCUPACIÓN				
Población civil empleada de 16 años o más	1,055,843	±7,087	1,055,843	(X)
Ocupaciones en gerencia, negocios, ciencia y arte	342,469	±4,565	32.4%	±0.4
Ocupaciones de servicios	219,378	±4,156	20.8%	±0.3
Ocupaciones de oficina y de ventas	273,049	±4,026	25.9%	±0.4
Ocupaciones en recursos naturales, construcción y mantenimiento	97,061	±2,624	9.2%	±0.2
Ocupaciones relacionadas con la producción, la transportación y el traslado de materiales	123,886	±2,894	11.7%	±0.3

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
INDUSTRIA				
Población civil empleada de 16 años o más	1,055,843	±7,087	1,055,843	(X)
Agricultura, silvicultura, caza y pesca, y minería	13,961	±1,101	1.3%	±0.1
Construcción	61,066	±2,497	5.8%	±0.2
Manufactura	93,426	±2,951	8.8%	±0.3
Comercio al por mayor	30,294	±1,604	2.9%	±0.1
Comercio al detal	141,799	±3,418	13.4%	±0.3
Transportación, almacenaje y servicios públicos	39,935	±1,659	3.8%	±0.2
Información	16,979	±1,102	1.6%	±0.1
Finanzas y seguros, y bienes raíces y alquiler y arrendamiento	57,381	±2,291	5.4%	±0.2
Servicios profesionales, científicos, gerenciales, administrativos y de manejo de residuos	110,734	±3,135	10.5%	±0.3
Servicios educativos, cuidado de la salud y asistencia social	239,516	±4,502	22.7%	±0.4
Artes, entretenimiento, recreación, hospedaje y servicios de alimentos	99,748	±2,803	9.4%	±0.3
Otros servicios, a excepción de la administración pública	60,148	±2,256	5.7%	±0.2
Administración pública	90,856	±2,860	8.6%	±0.3
CLASE DE TRABAJADOR				
Población civil empleada de 16 años o más	1,055,843	±7,087	1,055,843	(X)
Trabajadores con sueldo y salario del sector privado	728,076	±8,161	69.0%	±0.5
Trabajadores gubernamentales	214,957	±4,030	20.4%	±0.4
Trabajadores empleados por cuenta propia en negocios propios no incorporados	111,619	±2,548	10.6%	±0.2
Trabajadores sin paga de la familia	1,191	±320	0.1%	±0.1

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
INGRESO Y BENEFICIOS (EN DÓLARES AJUSTADOS A LA INFLACIÓN DEL 2021)				
Total de hogares	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Menos de \$10,000	299,201	±3,072	25.0%	±0.2
\$10,000 a \$14,999	137,111	±2,582	11.5%	±0.2
\$15,000 a \$24,999	218,407	±3,179	18.2%	±0.3
\$25,000 a \$34,999	151,568	±2,996	12.7%	±0.2
\$35,000 a \$49,999	143,969	±2,845	12.0%	±0.2
\$50,000 a \$74,999	127,706	±2,683	10.7%	±0.2
\$75,000 a \$99,999	55,027	±1,937	4.6%	±0.2
\$100,000 a \$149,999	38,617	±1,502	3.2%	±0.1
\$150,000 a \$199,999	11,610	±758	1.0%	±0.1
\$200,000 ó más	13,574	±903	1.1%	±0.1
Mediana del ingreso del hogar (en dólares)	21,967	±175	(X)	(X)
Media del ingreso del hogar (en dólares)	34,931	±338	(X)	(X)
Con ingresos devengados	659,791	±4,417	55.1%	±0.3
Media de los ingresos devengados (en dólares)	41,554	±532	(X)	(X)
Con Seguro Social	549,356	±3,238	45.9%	±0.2
Media del ingreso de Seguro Social (en dólares)	14,084	±82	(X)	(X)
Con ingreso de retiro	204,482	±3,071	17.1%	±0.3
Media del ingreso de retiro (en dólares)	18,486	±383	(X)	(X)
Con Seguridad de Ingreso Suplemental	5,335	±407	0.4%	±0.1
Media del ingreso de Seguridad de Ingreso Suplemental (en dólares)	10,479	±670	(X)	(X)
Con ingreso de asistencia pública en efectivo	72,913	±1,959	6.1%	±0.2
Media del ingreso de asistencia pública en efectivo (en dólares)	2,627	±75	(X)	(X)
Con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional en los últimos 12 meses	524,043	±4,319	43.8%	±0.3
Familias	789,758	±4,780	789,758	(X)
Menos de \$10,000	154,675	±2,838	19.6%	±0.3
\$10,000 a \$14,999	72,564	±2,243	9.2%	±0.3
\$15,000 a \$24,999	145,788	±3,156	18.5%	±0.4
\$25,000 a \$34,999	109,110	±2,762	13.8%	±0.3
\$35,000 a \$49,999	110,870	±2,672	14.0%	±0.3
\$50,000 a \$74,999	100,398	±2,397	12.7%	±0.3
\$75,000 a \$99,999	43,610	±1,810	5.5%	±0.2
\$100,000 a \$149,999	31,900	±1,450	4.0%	±0.2
\$150,000 a \$199,999	9,682	±720	1.2%	±0.1
\$200,000 ó más	11,161	±799	1.4%	±0.1
Mediana del ingreso de la familia (en dólares)	26,745	±276	(X)	(X)
Media del ingreso de la familia (en dólares)	40,087	±438	(X)	(X)
Ingreso per cápita (en dólares)	14,047	±130	(X)	(X)
Hogares sin parentesco	407,032	±4,267	407,032	(X)
Mediana del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	13,355	±161	(X)	(X)
Media del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	22,044	±490	(X)	(X)
Mediana de ingresos devengados para trabajadores (en dólares)	17,982	±187	(X)	(X)
Mediana de ingresos devengados para los trabajadores varones, a tiempo completo, durante todo	25,086	±278	(X)	(X)
Mediana de ingresos devengados para las trabajadoras mujeres, a tiempo completo, durante todo	25,232	±226	(X)	(X)

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
COBERTURA DE SEGURO DE SALUD				
Población civil no institucionalizada	3,285,816	±517	3,285,816	(X)
Con cobertura de seguro de salud	3,061,778	±4,117	93.2%	±0.1
Con seguro de salud privado	1,266,267	±11,312	38.5%	±0.3
Con cobertura pública	2,020,115	±10,896	61.5%	±0.3
Sin cobertura de seguro de salud	224,038	±3,986	6.8%	±0.1
Población civil menor de 19 años no institucionalizada	641,143	±1,348	641,143	(X)
Sin cobertura de seguro de salud	20,836	±1,344	3.2%	±0.2
Población civil no institucionalizada de 19 a 64 años	1,948,296	±1,505	1,948,296	(X)
En la fuerza laboral:	1,176,180	±5,893	1,176,180	(X)
Empleada:	1,004,750	±6,845	1,004,750	(X)
Con cobertura de seguro de salud	890,575	±6,418	88.6%	±0.3
Con seguro de salud privado	604,184	±5,936	60.1%	±0.5
Con cobertura pública	302,110	±5,330	30.1%	±0.5
Sin cobertura de seguro de salud	114,175	±3,007	11.4%	±0.3
Desempleada:	171,430	±4,079	171,430	(X)
Con cobertura de seguro de salud	146,969	±3,453	85.7%	±0.7
Con seguro de salud privado	31,645	±1,644	18.5%	±0.9
Con cobertura pública	117,241	±3,210	68.4%	±0.9
Sin cobertura de seguro de salud	24,461	±1,522	14.3%	±0.7
No en la fuerza laboral:	772,116	±5,878	772,116	(X)
Con cobertura de seguro de salud	713,557	±5,940	92.4%	±0.3
Con seguro de salud privado	206,789	±3,486	26.8%	±0.5
Con cobertura pública	535,314	±6,029	69.3%	±0.5
Sin cobertura de seguro de salud	58,559	±2,121	7.6%	±0.3

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
PORCENTAJE DE FAMILIAS Y PERSONAS CUYOS INGRESOS EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES ESTÁN				
Todas las familias	(X)	(X)	39.2%	±0.4
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	52.2%	±0.6
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	53.4%	±1.7
Familias de personas casadas	(X)	(X)	26.7%	±0.5
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	29.5%	±1.0
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	28.4%	±2.8
Familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente	(X)	(X)	56.8%	±0.7
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	70.5%	±1.1
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	72.6%	±3.0
Todas las personas	(X)	(X)	42.7%	±0.4
Menores de 18 años	(X)	(X)	56.3%	±0.7
Niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	56.2%	±0.7
Niños menores de 5 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	61.6%	±1.3
Niños de 5 a 17 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	54.7%	±0.8
18 años o más	(X)	(X)	39.7%	±0.4
18 a 64 años	(X)	(X)	40.1%	±0.4
65 años o más	(X)	(X)	38.5%	±0.5
Personas en las familias	(X)	(X)	40.0%	±0.4
Individuos no emparentados de 15 años o más	(X)	(X)	55.3%	±0.4

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
OCUPACIÓN DE LA VIVIENDA				
Total de unidades de vivienda	1,553,791	±2,504	1,553,791	(X)
Unidades de vivienda ocupadas	1,196,790	±4,278	77.0%	±0.2
Unidades de vivienda desocupadas	357,001	±3,557	23.0%	±0.2
Tasa de vacancia de propietarios	2.5	±0.1	(X)	(X)
Tasa de vacancia en alquiler	6.5	±0.3	(X)	(X)
UNIDADES EN LA ESTRUCTURA				
Total de unidades de vivienda	1,553,791	±2,504	1,553,791	(X)
1 unidad, separada	1,072,091	±4,350	69.0%	±0.3
1 unidad, unida a otra	181,194	±2,742	11.7%	±0.2
2 unidades	47,571	±1,389	3.1%	±0.1
3 ó 4 unidades	44,810	±1,505	2.9%	±0.1
5 a 9 unidades	66,060	±1,681	4.3%	±0.1
10 a 19 unidades	47,689	±1,501	3.1%	±0.1
20 unidades o más	89,373	±1,632	5.8%	±0.1
Casa móvil	4,966	±525	0.3%	±0.1
Bote, vehículo recreativo, van, etc.	37	±42	0.0%	±0.1
AÑO EN EL CUAL SE CONSTRUYÓ LA ESTRUCTURA				
Total de unidades de vivienda	1,553,791	±2,504	1,553,791	(X)
Construida en el 2020 ó después	242	±108	0.0%	±0.1
Construida entre el 2010 y el 2019	23,070	±1,192	1.5%	±0.1
Construida entre el 2000 y el 2009	189,019	±3,219	12.2%	±0.2
Construida entre el 1990 y el 1999	235,211	±3,134	15.1%	±0.2
Construida entre el 1980 y el 1989	259,425	±3,413	16.7%	±0.2
Construida entre el 1970 y el 1979	354,943	±3,859	22.8%	±0.2
Construida entre el 1960 y el 1969	272,090	±2,971	17.5%	±0.2
Construida entre el 1950 y el 1959	135,188	±2,492	8.7%	±0.2
Construida entre el 1940 y el 1949	54,393	±1,483	3.5%	±0.1
Construida en el 1939 ó antes	30,210	±1,356	1.9%	±0.1
CUARTOS				
Total de unidades de vivienda	1,553,791	±2,504	1,553,791	(X)
1 cuarto	29,516	±1,285	1.9%	±0.1
2 cuartos	51,148	±1,789	3.3%	±0.1
3 cuartos	142,543	±2,698	9.2%	±0.2
4 cuartos	416,872	±3,853	26.8%	±0.3
5 cuartos	577,626	±4,368	37.2%	±0.3
6 cuartos	219,288	±2,838	14.1%	±0.2
7 cuartos	65,770	±1,697	4.2%	±0.1
8 cuartos	31,638	±1,211	2.0%	±0.1
9 cuartos o más	19,390	±1,011	1.2%	±0.1
Mediana de cuartos	4.7	±0.1	(X)	(X)

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
DORMITORIOS				
Total de unidades de vivienda	1,553,791	±2,504	1,553,791	(X)
Sin dormitorio	30,338	±1,278	2%	±0.1
1 dormitorio	85,560	±2,104	6%	±0.1
2 dormitorios	309,418	±3,489	20%	±0.2
3 dormitorios	892,224	±4,823	57%	±0.3
4 dormitorios	208,523	±3,294	13%	±0.2
5 dormitorios o más	27,728	±1,343	2%	±0.1
TENENCIA DE LA VIVIENDA				
Unidades de vivienda ocupadas	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Ocupadas por el propietario	814,154	±4,077	68%	±0.3
Ocupadas por el inquilino	382,636	±3,554	32%	±0.3
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario	2.8	±0.01	(X)	(X)
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos	2.61	±0.02	(X)	(X)
AÑO EN EL CUAL EL JEFE DE HOGAR SE MUDÓ A LA UNIDAD				
Unidades de vivienda ocupadas	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Se mudó en el 2019 ó después	64,436	±1,874	5.4%	±0.2
Se mudó entre el 2015 y el 2018	192,474	±3,262	16.1%	±0.3
Se mudó entre el 2010 y el 2014	138,366	±2,721	11.6%	±0.2
Se mudó entre el 2000 y el 2009	258,956	±3,551	21.6%	±0.3
Se mudó entre el 1990 y el 1999	185,362	±2,473	15.5%	±0.2
Se mudó en el 1989 ó antes	357,196	±3,780	29.8%	±0.3
VEHÍCULOS DISPONIBLES				
Unidades de vivienda ocupadas	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Sin vehículos disponibles	175,572	±2,866	14.7%	±0.2
1 vehículo disponible	498,325	±4,790	41.6%	±0.4
2 vehículos disponibles	358,079	±3,457	29.9%	±0.3
3 ó más vehículos disponibles	164,814	±3,117	13.8%	±0.3
COMBUSTIBLE PARA LA CALEFACCIÓN DEL HOGAR				
Unidades de vivienda ocupadas	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Gas de empresa de servicio público	894	±179	0.1%	±0.1
Gas envasado, en tanque o propano líquido	9,505	±629	0.8%	±0.1
Electricidad	120,192	±2,172	10.0%	±0.2
Aceite, queroseno, etc.	145	±65	0.0%	±0.1
Carbón o coque	100	±80	0.0%	±0.1
Leña	51	±43	0.0%	±0.1
Energía solar	5,332	±502	0.4%	±0.1
Otro combustible	404	±149	0.0%	±0.1
No se utiliza combustible	1,060,167	±4,661	88.6%	±0.2

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
CARACTERÍSTICAS SELECCIONADAS				
Unidades de vivienda ocupadas	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
Faltan todas las facilidades sanitarias	16,831	±921	1.4%	±0.1
Faltan todas las facilidades de cocina	16,835	±868	1.4%	±0.1
Sin servicio telefónico disponible	39,892	±1,475	3.3%	±0.1
OCUPANTES POR CUARTO				
Unidades de vivienda ocupadas	1,196,790	±4,278	1,196,790	(X)
1.00 ó menos	1,167,203	±4,579	97.5%	±0.1
1.01 a 1.50	22,688	±1,193	1.9%	±0.1
1.51 ó más	6,899	±605	0.6%	±0.1
VALOR				
Unidades ocupadas por el propietario	814,154	±4,077	814,154	(X)
Menos de \$50,000	68,977	±2,025	8.5%	±0.2
\$50,000 a \$99,999	271,601	±3,372	33.4%	±0.4
\$100,000 a \$149,999	239,976	±3,339	29.5%	±0.4
\$150,000 a \$199,999	123,411	±2,701	15.2%	±0.3
\$200,000 a \$299,999	69,795	±1,925	8.6%	±0.2
\$300,000 a \$499,999	27,089	±1,217	3.3%	±0.1
\$500,000 a \$999,999	9,424	±827	1.2%	±0.1
\$1,000,000 ó más	3,881	±407	0.5%	±0.1
Mediana (en dólares)	111,800	±570	(X)	(X)
CLASIFICACIÓN DE LA HIPOTECA				
Unidades ocupadas por el propietario	814,154	±4,077	814,154	(X)
Unidades de vivienda con una hipoteca	308,987	±3,404	38.0%	±0.4
Unidades de vivienda sin una hipoteca	505,167	±3,736	62.0%	±0.4
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO				
Unidades de vivienda con una hipoteca	308,987	±3,404	308,987	(X)
Menos de \$500	24,420	±1,372	7.9%	±0.4
\$500 a \$999	166,186	±2,945	53.8%	±0.8
\$1,000 a \$1,499	75,765	±2,047	24.5%	±0.6
\$1,500 a \$1,999	24,007	±1,091	7.8%	±0.4
\$2,000 a \$2,499	8,393	±795	2.7%	±0.3
\$2,500 a \$2,999	4,209	±511	1.4%	±0.2
\$3,000 ó más	6,007	±633	1.9%	±0.2
Mediana (en dólares)	884	±5	(X)	(X)
Unidades de vivienda sin una hipoteca	505,167	±3,736	505,167	(X)
Menos de \$250	396,911	±3,843	78.6%	±0.4
\$250 a \$399	70,769	±1,724	14.0%	±0.3
\$400 a \$599	24,405	±1,265	4.8%	±0.3
\$600 a \$799	7,412	±621	1.5%	±0.1
\$800 a \$999	2,893	±365	0.6%	±0.1
\$1,000 ó más	2,777	±371	0.5%	±0.1
Mediana (en dólares)	153	±2	(X)	(X)

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)**Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021 - Estimados a 5 Años**

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO COMO PORCENTAJE DEL INGRESO DEL HOGAR (SMOCAPI)				
Unidad de vivienda con una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	303,679	±3,298	303,679	(X)
Menos del 20.0 por ciento	99,831	±2,398	32.9%	±0.7
20.0 al 24.9 por ciento	43,514	±1,499	14.3%	±0.5
25.0 al 29.9 por ciento	34,810	±1,444	11.5%	±0.5
30.0 al 34.9 por ciento	26,002	±1,238	8.6%	±0.4
35.0 por ciento o más	99,522	±2,231	32.8%	±0.6
No calculado	5,308	±559	(X)	(X)
Unidad de vivienda sin una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	481,734	±3,926	481,734	(X)
Menos del 10.0 por ciento	270,128	±3,818	56.1%	±0.6
10.0 al 14.9 por ciento	82,337	±2,019	17.1%	±0.4
15.0 al 19.9 por ciento	43,018	±1,608	8.9%	±0.3
20.0 al 24.9 por ciento	23,813	±1,252	4.9%	±0.3
25.0 al 29.9 por ciento	14,643	±880	3.0%	±0.2
30.0 al 34.9 por ciento	9,795	±746	2.0%	±0.2
35.0 por ciento o más	38,000	±1,408	7.9%	±0.3
No calculado	23,433	±1,041	(X)	(X)
ALQUILER BRUTO				
Unidades ocupadas que pagan alquiler	233,901	±3,234	233,901	(X)
Menos de \$500	115,224	±2,477	49.3%	±0.8
\$500 a \$999	98,514	±2,247	42.1%	±0.8
\$1,000 a \$1,499	14,836	±1,032	6.3%	±0.4
\$1,500 a \$1,999	3,075	±470	1.3%	±0.2
\$2,000 a \$2,499	1,095	±268	0.5%	±0.1
\$2,500 a \$2,999	469	±164	0.2%	±0.1
\$3,000 ó más	688	±220	0.3%	±0.1
Mediana (en dólares)	505	±6	(X)	(X)
No se paga alquiler	148,735	±2,883	(X)	(X)
ALQUILER BRUTO COMO POR CIENTO DEL INGRESO DEL HOGAR (GRAPI)				
Unidades ocupadas que pagan alquiler (excluyendo las unidades donde el GRAPI no se puede computar)	207,771	±2,990	207,771	(X)
Menos del 15.0 por ciento	25,920	±1,228	12.5%	±0.6
15.0 al 19.9 por ciento	23,333	±1,377	11.2%	±0.6
20.0 al 24.9 por ciento	23,773	±1,181	11.4%	±0.6
25.0 al 29.9 por ciento	25,136	±1,363	12.1%	±0.6
30.0 al 34.9 por ciento	18,223	±1,007	8.8%	±0.5
35.0 por ciento o más	91,386	±2,158	44.0%	±0.8
No calculado	174,865	±3,011	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Conclusión

La población de Puerto Rico continúa disminuyendo, todos los 78 municipios tuvieron pérdida de población en el 2022. En gran medida, el descenso en la población es el resultado de una disminución natural debido a que todos los municipios tuvieron más fallecimientos que nacimientos y una migración neta negativa.

San Juan tuvo la mayor diferencia numérica, con una disminución de población de 4,559 personas o 1.3 por ciento. Igualmente, este municipio tuvo la mayor disminución natural con 1,935, seguido de Bayamón (-913) y Ponce (-704). Rincón fue el único municipio que tuvo una migración neta positiva (84) en el 2022. Los municipios con la mayor pérdida de migración neta fueron: San Juan (-2,624), Ponce (-1,912) y Bayamón (-1,470).

Al año 2022, los 78 municipios perdieron población. Esto ha repercutido en la proporción de personas de edad avanzada, que ha ido en incremento, a través de los años y las tendencias se vinculan a cambios de las variables demográficas. Por ejemplo, los niveles de fecundidad de la mujer en Puerto Rico han ido en descenso, al igual que la tasa de natalidad de la población. Por otro lado, tienen su efecto en la población los movimientos migratorios entre Puerto Rico y el exterior, particularmente personas jóvenes emigrando fuera de la Isla, buscando nuevas oportunidades. A su vez, personas adultas mayores que regresan a la Isla han ido forjando cambios en la estructura de edad de la población. Por otra parte, los avances en la medicina, cambios en los hábitos alimentarios y cambios en los estilos de vida han contribuido a que la población tenga una expectativa de vida de 80 años.

Entre los objetivos principales de la demografía está el examinar las relaciones que se producen entre la población, los asuntos económicos y sociales que afectan su interacción con el aspecto físico que ocupa y la estructura social en que está organizada. El comportamiento de la población es dinámico y cambia constantemente su composición y sus características. Examinar los cambios en la estructura poblacional de Puerto Rico plantea retos en términos de necesidades y servicios que la población demanda.

Como aspecto fundamental de política pública para Puerto Rico se debe considerar prioritariamente la atención a los aspectos relacionados a las poblacionales más vulnerables: niños, adultos mayores, personas con recursos limitados, mujeres y personas con impedimentos. Actualmente, Puerto Rico se encuentra en un momento muy importante en la historia ante cambios dramáticos poblacionales que se deben continuar atendiendo por el impacto que tienen en la sociedad puertorriqueña. La Junta de Planificación coordinó y trabajó, junto a un comité multisectorial, en el estudio encomendado a través de la “Ley de Reto Demográfico” (Ley Núm. 199 del 16 de diciembre de 2010, según enmendada) para atender las necesidades que enfrenta la población, garantizar los servicios necesarios a la población envejecida y modificar los recursos destinados a la población, tomando en consideración las tendencias poblacionales. Esto con la finalidad de dirigir a Puerto Rico a una composición poblacional que sustente su economía y posibilite calidad de vida a todos los grupos en nuestra sociedad. Es imperativo atender adecuadamente las necesidades de la población presente; y promover un cambio en los recursos y servicios conforme a las tendencias poblacionales, que reconocemos inciden sobre nuestra sostenibilidad.

En conclusión, es importante destacar que la población se considera la mayor riqueza de un país. El análisis continuo de la población en términos de su cuantía, estructura y los cambios que se producen en el transcurso del tiempo son vitales en el desarrollo integral del mismo.

Bibliografía

Oficina del Censo federal, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2017-2021.
Registro Demográfico de Puerto Rico 2011-2020.

PUERTO RICO ANTE EL RETO DEMOGRÁFICO: MONITOREO Y ACCIONES

Puerto Rico ante el Reto Demográfico: Monitoreo y Acciones

Puerto Rico experimentó una crisis socioeconómica sin precedentes en tiempos modernos. Con excepción del año fiscal 2012, cuando la economía de la Isla mostró indicios de recuperación, Puerto Rico tuvo que enfrentar un decrecimiento económico de grandes proporciones. Más aún, durante la última década, cuando se observó una marcada caída poblacional y un alto nivel de pobreza que han trastocado el camino a la recuperación fiscal y a la sustentabilidad a largo plazo.

Con la Ley de Reto Demográfico, Ley Número 199 del 16 de diciembre de 2010, el gobierno de Puerto Rico reconoció que tanto la reducción en la tasa de natalidad, como el incremento en la tasa de envejecimiento generarían una desaceleración en el crecimiento económico de Puerto Rico. La Ley de Reto Demográfico creó el Comité Multisectorial y Multidisciplinario formado por el gobierno, la academia y la empresa privada a los fines de generar un plan que tuviera el propósito de identificar y crear estrategias necesarias para atender estos cambios demográficos, y las necesidades de los distintos grupos que constituyen la población (Artículo 2, Ley de Reto Demográfico, Ley Número 199, 16 de diciembre de 2010). El Plan de Reto Demográfico 2020¹ tendría el objetivo de organizar las agencias del gobierno central de Puerto Rico en torno a todos los cambios demográficos que enfrenta el país

En septiembre de 2017, Puerto Rico fue impactado por los huracanes Irma y María. Este último, resultó en una parálisis de los sectores industriales agregados como: manufactura, agricultura, comercio, servicio, entre otros; trayendo devastación en la economía conforme lo reflejan los datos para el primer trimestre del año fiscal 2018. La escala y el ámbito de la catástrofe por dichos huracanes no tenía en Puerto Rico precedentes históricos y ciertamente provocaron un serio disloque a las habilidades y capacidades en la Isla, para servir adecuadamente a la población y satisfacer sus necesidades fundamentales. Estos eventos atmosféricos provocaron fallas y ruinas en su secuela, impactando severamente a la población más vulnerable, destruyó vivienda, infraestructura pública, negocios, hospitales, la agricultura, y los sistemas de línea de vida (luz y agua) y los sistemas de comunicación, transportes, el mercado y suministro de alimentos. Luego de la difícil temporada de huracanes de 2017 continua la preocupación sobre cuánta población más se va a ir de la Isla.

Tras los fenómenos atmosféricos, pese a la devastación experimentada por la parálisis de sectores, se visualizó un Puerto Rico más resiliente y sustentable, que habría de fundamentar y propulsar acciones que propendan a cambios hacia la superación de la recesión y a la recuperación económica. Una vez el foco de atención se traslade de la recuperación inmediata a la reconstrucción, las nuevas oportunidades fiscales mediante asistencias federales proveerán para la inversión en infraestructura moderna que viabilice mejores condiciones de vida y la reactivación de la economía de Puerto Rico. La Isla podría convertirse en modelo internacional respecto a riesgos catastróficos, considerando que el daño experimentado corresponde a la vulnerabilidad de cualquier jurisdicción respecto a un evento natural de gran impacto. Así compone éste, un momento histórico sin precedentes para la Isla.

Según se documenta en el Plan de Recuperación Económica y de Desastres para Puerto Rico, no existen precedentes de que una población estatal entera se quedara sin energía, agua, sistemas de

¹ <https://www.jp.pr.gov>Plan-de-Reto-Demografico>

comunicación y servicios básicos, con una devastación tan extrema que se necesitaron meses para restaurar completamente estos servicios con carácter de emergencia. Al ser una Isla, ninguna de las soluciones a nuestros desafíos fue fácil, y la cadena logística para traer los recursos necesarios ha sido extensa, costosa y lenta.

Aunque se realizaron movimientos hacia la recuperación luego de los huracanes, las estadísticas de la Oficina del Censo de los Estados Unidos publicadas al primero de julio de 2018, que incluyen los componentes de cambio poblacional anual desde el primero de julio de 2010 y sustentan el estimado de la población desde comienzos de la década, muestran disminución. Durante la pasada década, la población de Puerto Rico comenzó a reducirse. Se estimó que, la población al primero de julio de 2018 fue 3,195,153 personas. La temporada de huracanes 2017 intensificó aún más la tendencia decreciente del tamaño de la población en Puerto Rico. Los componentes del cambio poblacional mostraron que, entre el 1^{ro} de julio de 2017 al 1^{ro} de julio de 2018, el cambio poblacional absoluto se estimó en 129,848 habitantes, reduciéndose en 3.9 por ciento de la población total. Dicha merma podría atribuirse entre varias razones a la crisis económica y social por el embate de los huracanes. El movimiento migratorio hacia Estados Unidos es una realidad que se ha acrecentado a través de los años y ha adquirido mayor relevancia luego de la crisis, en busca de oportunidades laborales, de salud, educativas, y calidad de vida, entre otros.

El cambio climático que provocó los huracanes catastróficos también trae movimientos telúricos como los sentidos el 6 y 7 de enero de 2020 con magnitudes de 6.0 y 6.4, respectivamente. Luego de estos terremotos se reportaron réplicas de fuertes magnitudes como de 5.4, 5.9 y 5.2. Los temblores continúan diariamente, afectando principalmente los residentes damnificados del sur y suroeste de la Isla. Estos eventos naturales han mostrado evidentemente la vulnerabilidad en Puerto Rico de los terrenos, de las costas, de los cultivos, de las estructuras, de la energía, del recurso agua, de los alimentos, entre otros. Por ende, las personas continúan visualizando irse de Puerto Rico como alternativa a estos problemas.

Los fenómenos climáticos son eventos naturales que no reconocen fronteras y poseen una recurrencia irregular o continua. A este cuadro de incertidumbre se le suma la pandemia mundial del coronavirus. Ante dicha emergencia, el Gobierno de Puerto Rico tomó importantes medidas para salvaguardar las vidas de los ciudadanos y evitar el colapso del Sistema de Salud del País. El Toque de Queda o “Lockdown” en Puerto Rico estuvo vigente desde el 16 de marzo de 2020 y se fue evaluando y flexibilizando con prevención. Esta reciente enfermedad impactó desfavorablemente a la población más vulnerable. En junio de 2023, el Centro para el Control y la Prevención de Enfermedades (CDC) quitó todas las medidas cautelares para la prevención del COVID-19 a nivel mundial por la reducción en los casos.

La crisis económica y fiscal, los eventos naturales y la pandemia provocaron un interés particular en el Comité de Reto Demográfico para dirigir el futuro análisis hacia esta realidad social de la Isla que tiene sus efectos en la estructura de la población y en el contexto socioeconómico. Cumpliendo con la Ley de Reto Demográfico, el Plan de Reto Demográfico 2020 presentó la información más reciente respecto a las variables que son impactantes e inciden a su vez en el tema demográfico, entre ellas las relacionadas con la economía, el contexto social, físico y ambiental. Enfatizó en las necesidades, recomendaciones y soluciones conducentes a atender los asuntos poblacionales de como revertir las tendencias de pérdida poblacional, envejecimiento, pobreza y desigualdad en Puerto Rico.

También, destacó la creación de políticas públicas enfocadas en la recuperación basada en cuatro principios básicos: (1) promover una gobernanza y transparencia efectiva, (2) invertir en desarrollar la capacidad que necesitamos tanto para la reconstrucción como para el futuro de Puerto Rico, (3) incorporar resiliencia en todo lo que construimos y hacemos, y (4) buscar la innovación en nuestra recuperación. Sobre la base de estos principios, la visión de Puerto Rico busca integrar la economía, el medioambiente y la sociedad del futuro, al nivel nacional y global.

Actualmente, se entiende que uno de los grandes retos a los que Puerto Rico se enfrenta y se prevé que continúe enfrentándose es el envejecimiento de la población. Las causas inmediatas de este fenómeno son el aumento de la expectativa de vida y la baja de la natalidad. Estos cambios han impactado la estructura de la población. La despoblación de las zonas rurales, el descenso de la tasa de natalidad, el progresivo envejecimiento de la población y la gestión de los movimientos migratorios son algunos de los principales retos demográficos. El reto demográfico es uno de los mayores desafíos que enfrenta Puerto Rico en el 2023. Puerto Rico se encuentra en un momento muy importante en la historia ante cambios dramáticos poblacionales que deben continuar siendo atendidos, por el impacto que tiene en la sociedad puertorriqueña.

La Junta de Planificación en este análisis presenta las necesidades que enfrenta la población, donde se deben garantizar los servicios esenciales a la población más vulnerable (niños, adultos mayores, personas con recursos limitados, mujeres y personas con impedimentos), y modificar los recursos destinados a la población tomando en consideración las tendencias poblacionales. Esto con la finalidad de dirigir a Puerto Rico a una composición poblacional que sustente su economía y posibilite calidad de vida a todos los grupos en nuestra sociedad.

Expectativa de Vida en Puerto Rico

La expectativa de vida al nacer de la población es un indicador básico definido por la Organización Mundial de la Salud como el “número promedio de años que se espera podría vivir un recién nacido, miembro de una cohorte hipotética de nacimientos, si en el transcurso de toda su vida estuviera expuesto a las tasas de mortalidad específicas por edad y por sexo imperantes al momento de su nacimiento, para un año específico, en un determinado país, territorio o área geográfica”.² Es el promedio de los años que vivirá una generación de personas que nacen en el mismo intervalo de tiempo, aproximadamente en un año, desde el momento de su nacimiento hasta su defunción. La expectativa de vida puede variar de acuerdo con los cambios en la natalidad, la mortalidad y la migración, que unido a los adelantos en la medicina han provocado que este indicador haya aumentado paulatinamente. Los datos de la expectativa de vida que provee la Organización Panamericana de la Salud en su Portal de Indicadores Básicos muestran cómo ha incrementado la expectativa de vida en Puerto Rico.

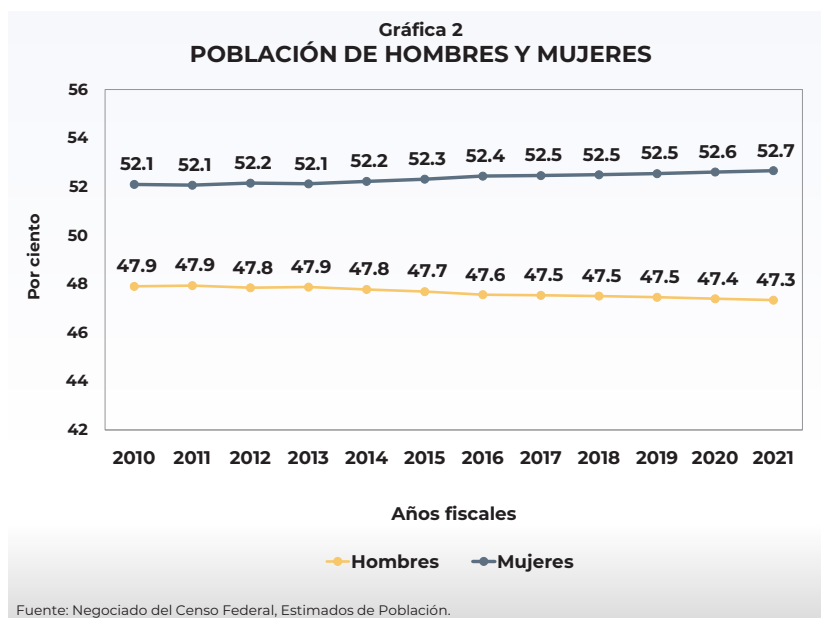
El incremento en la expectativa de vida repercute en la población envejecida. El envejecimiento de la población se refiere al creciente número de personas mayores de 60 años o más en el país. Es un indicador que refleja el aumento de la población de mayor edad en el futuro cercano y concreto, lo que implica la alerta para el establecimiento de política pública que propenda al desarrollo de planificación que atienda las necesidades de este grupo de ciudadanos de diversidad funcional frente a su crecimiento poblacional. Es ineludible visibilizar este grupo poblacional de forma que se le dé la participación necesaria en el ámbito público.

¹ Fuente: Organización Panamericana de la Salud, Portal de Indicadores Básicos. Recuperado el 7 de septiembre de 2022. En línea: <https://opendata.paho.org/es/indicadores-basicos/tablero-de-los-indicadores-basicos>.

En la **Gráfica 1** se presenta la expectativa de vida al nacer por sexo durante los años transcurridos entre el 2010 al 2021. Este indicador reflejó un aumento de 1.8 años en período mencionado para toda la población. En el año 2010, el promedio de 78.6 años fue incrementando paulatinamente hasta alcanzar un promedio de 80.4 años. El promedio de la expectativa de vida al nacer en los hombres aumentó en 2.1 años entre el 2010 al 2021 de 74.8 a 76.9 años, respectivamente. Por otro lado, el promedio de la expectativa de vida de la mujer aumentó en 1.4 años entre el 2010 al 2021 de 83.3 a 83.7 años, respectivamente. Al comparar la expectativa de vida de los hombres y las mujeres, se observa que la mujer tiene una expectativa de vida más alta que los hombres. La diferencia de vida entre el hombre vs la mujer es de 6.8 años más en las mujeres.



La **Gráfica 2** de población de hombres y mujeres muestran un incremento en la población de las mujeres, y un descenso de la población de los hombres de 0.6 punto porcentual. Entre el año 2010 al 2021, la población de mujeres aumentó de 52.1 por ciento a 52.7 por ciento, mientras que

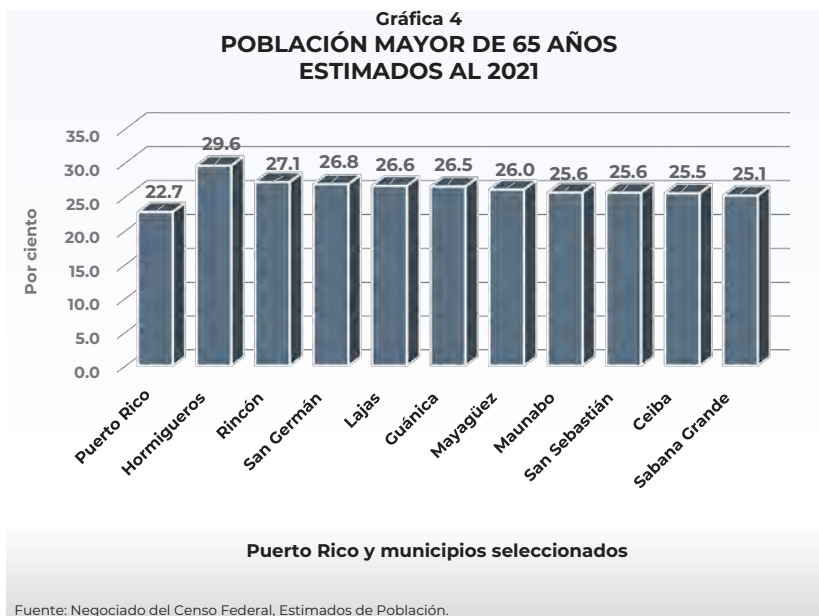


la población de los hombres disminuyó de 47.9 por ciento a 47.3 por ciento. En el año 2021, la diferencia de hombres vs mujeres fue de 5.4 puntos porcentuales más mujeres que hombres.

En la **Gráfica 3** se observa la población mayor de 65 años por sexo. La población general de 65 años y más aumentó en 8.0 por ciento desde el 2010 hasta el 2021. Los hombres mostraron un incremento de 7.3 puntos porcentuales entre el 2010 al 2021 de 13.4 a 20.7 por ciento, respectivamente. Las mujeres mayores de 65 años presentaron un aumento de 8.6 puntos porcentuales entre el 2010 al 2021, de 15.9 por ciento a 24.5 por ciento.



La población mayor de 65 años se estimó al 2021 en 22.7 por ciento en Puerto Rico. En la **Gráfica 4** se observa los diez municipios con mayor porcentaje de personas mayores de 65 años, de los cuales ocho son del área sur y oeste de Puerto Rico. Los municipios con mayor porcentaje de la población mayor de 65 años fueron: Hormigueros, con 29.6 por ciento; y Rincón, con 27.1 por ciento.



Los otros municipios del sur y oeste fueron: San Germán (26.8 por ciento), Lajas (26.6 por ciento), Guánica (26.5 por ciento), Mayagüez (26.0 por ciento), San Sebastián (25.6 por ciento) y Sabana Grande (25.1 por ciento). Del área sureste, el municipio de Maunabo, con 25.6 por ciento; y del este el municipio de Ceiba, con 25.5 por ciento. En la **Tabla 1** se presentan los porcentajes para todos los municipios.

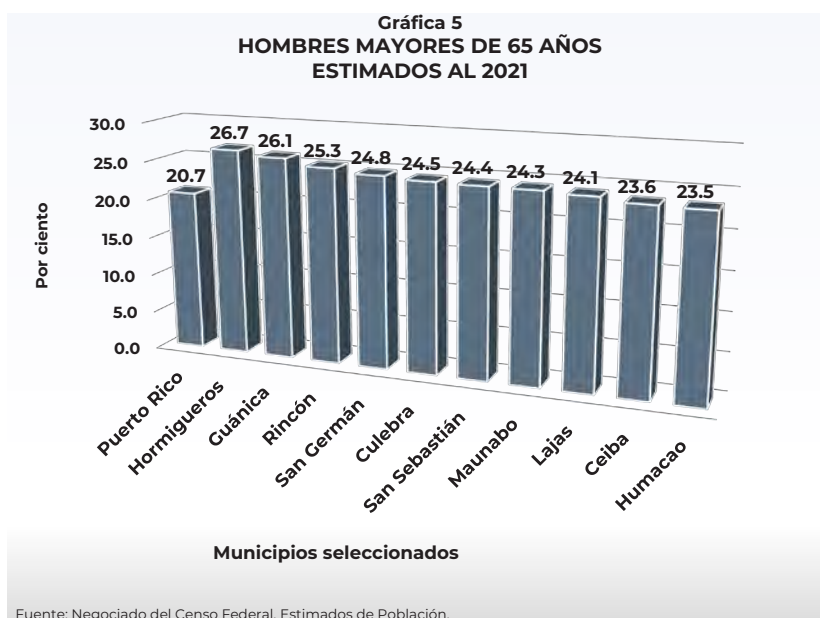
Tabla 1

Población mayor de 65 años, estimados al 2021											
Puerto Rico y Municipios	Población total 2021	Población mayor de 65 años	Población mayor de 65 años (%)	Hombres mayores de 65 años (%)	Mujeres mayores de 65 años (%)	Municipios	Población total 2021	Población mayor de 65 años	Población mayor de 65 años (%)	Hombres mayores de 65 años (%)	Mujeres mayores de 65 años (%)
Puerto Rico	3,263,584	740,489	22.7	20.7	24.5	Lajas	23,151	6,151	26.6	24.1	28.9
Adjuntas	17,987	3,979	22.1	21.4	22.8	Juncos	37,279	6,578	17.6	17.0	18.2
Aguada	37,957	8,408	22.2	21.2	23.0	Lajas	23,151	6,151	26.6	24.1	28.9
Aguadilla	54,409	12,858	23.6	22.3	24.9	Lares	27,586	6,322	22.9	21.4	24.4
Agua Buenas	24,114	5,344	22.2	20.5	23.7	Las Marías	8,726	2,044	23.4	22.5	24.3
Aibonito	24,435	5,837	23.9	22.0	25.6	Las Piedras	35,498	7,280	20.5	19.8	21.1
Añasco	25,541	5,790	22.7	20.8	24.4	Loíza	23,412	5,053	21.6	20.8	22.3
Arecibo	87,053	20,380	23.4	21.1	25.5	Luquillo	17,687	4,168	23.6	23.1	24.0
Arroyo	15,801	3,449	21.8	21.2	22.4	Manatí	39,123	9,455	24.2	22.0	26.1
Barceloneta	22,821	4,807	21.1	20.1	21.9	Maricao	4,722	1,144	24.2	23.1	25.3
Barranquitas	29,019	5,334	18.4	16.8	19.9	Maunabo	10,506	2,685	25.6	24.3	26.8
Bayamón	182,673	43,441	23.8	20.5	26.6	Mayagüez	71,939	18,723	26.0	22.2	29.5
Cabo Rojo	47,340	11,571	24.4	22.9	25.8	Moca	37,346	7,434	19.9	19.4	20.4
Caguas	126,756	27,885	22.0	19.3	24.3	Morovis	28,871	5,319	18.4	18.4	18.5
Camuy	32,743	7,307	22.3	20.7	23.7	Naguabo	23,621	4,651	19.7	19.0	20.3
Canóvanas	42,556	8,038	18.9	17.5	20.2	Naranjito	29,205	6,478	22.2	20.9	23.4
Carolina	152,993	36,923	24.1	20.9	26.8	Orocovis	21,326	4,153	19.5	18.7	20.2
Cataño	22,861	5,305	23.2	21.1	25.1	Patillas	15,866	3,952	24.9	22.9	26.8
Cayey	41,535	9,544	23.0	22.1	23.8	Peñuelas	20,058	3,839	19.1	18.4	19.9
Ceiba	11,118	2,832	25.5	23.6	27.1	Ponce	135,084	33,075	24.5	21.8	26.9
Ciales	16,828	3,919	23.3	23.3	23.3	Quebradillas	23,558	5,249	22.3	20.9	23.6
Cidra	39,854	7,964	20.0	18.9	21.0	Rincón	15,173	4,116	27.1	25.3	28.8
Coamo	34,950	7,031	20.1	19.6	20.6	Río Grande	46,979	10,319	22.0	19.8	23.9
Comerio	18,882	3,878	20.5	18.7	22.3	Sabana Grande	22,593	5,678	25.1	23.1	26.9
Corozal	34,460	7,039	20.4	18.9	21.9	Salinas	25,662	5,549	21.6	19.5	23.6
Culebra	1,787	442	24.7	24.5	25.0	San Germán	31,560	8,460	26.8	24.8	28.7
Dorado	36,110	6,859	19.0	17.6	20.3	San Juan	337,300	83,812	24.8	22.0	27.2
Fajardo	31,590	7,357	23.3	21.1	25.2	San Lorenzo	37,530	7,990	21.3	20.5	22.0
Florida	11,642	2,421	20.8	19.7	21.8	San Sebastián	38,970	9,959	25.6	24.4	26.7
Guánica	13,520	3,577	26.5	26.1	26.8	Santa Isabel	20,291	3,544	17.5	16.7	18.2
Guayama	36,511	7,423	20.3	18.1	22.5	Toa Alta	67,569	10,950	16.2	15.1	17.2
Guayanilla	17,527	4,061	23.2	21.9	24.3	Toa Baja	74,368	15,993	21.5	19.3	23.4
Guaynabo	89,195	22,197	24.9	21.8	27.6	Trujillo Alto	67,211	14,386	21.4	18.9	23.6
Gurabo	41,407	7,206	17.4	16.3	18.4	Utua	27,950	6,838	24.5	23.4	25.4
Hatillo	38,660	8,658	22.4	20.8	23.8	Vega Alta	35,410	7,162	20.2	18.8	21.6
Hormigueros	15,605	4,612	29.6	26.7	31.9	Vega Baja	53,897	12,117	22.5	20.8	24.0
Humacao	50,624	12,614	24.9	23.5	26.2	Vieques	8,224	1,994	24.2	23.4	25.1
Isabela	42,856	9,327	21.8	20.1	23.4	Villalba	21,813	4,494	20.6	19.4	21.7
Jayuya	14,643	2,844	19.4	18.3	20.5	Yabucoa	30,186	7,247	24.0	22.7	25.2
Juana Díaz	46,338	9,247	20.0	18.9	20.9	Yauco	33,633	8,420	25.0	23.2	26.7
Juncos	37,279	6,578	17.6	17.0	18.2						

Fuente: Oficina del Censo federal, Estimados de Población.

Al segregar la población por sexo, la población de hombres mayores de 65 años en Puerto Rico se estimó en 20.7 por ciento. El municipio de Hormigueros, del área sur, estimó el porcentaje mayor de esta población de hombres mayores de 65 años en 26.7 por ciento. Del área sur y oeste, los municipios de Guánica, Rincón y San Germán ocuparon la segunda, tercera y cuarta posición con 26.1, 25.3 y 24.8 por ciento, respectivamente. Por otro lado, la población mayor de 65 años en los municipios de Culebra y Ceiba del área este se estimó en 24.5 y 23.6 por ciento, respectivamente.

La población de mujeres mayores de 65 años se estimó en 24.5 por ciento en Puerto Rico. El municipio con el porcentaje más alto de mujeres mayores de 65 años fue Hormigueros con 31.9 por ciento, seguido de Mayagüez con 29.5 por ciento, ambos del área sur y oeste, respectivamente. Los municipios del sur Lajas (28.9 por ciento), Rincón (28.8 por ciento) y San Germán (28.7 por ciento) ocuparon la tercera, cuarta y quinta posición, respectivamente. Los municipios de Guaynabo (27.6 por ciento) y San Juan (27.2 por ciento), del área metropolitana se ubicaron entre los primeros diez municipios con más población de mujeres mayores de 65 años, ocupando la sexta y séptima posición.



Es importante señalar, que a medida que aumenta el número de adultos mayores puede haber un incremento en la demanda de servicios de salud y de prestaciones de jubilación. De igual forma, puede resultar en la reducción de la población potencialmente activa en la fuerza laboral, lo que puede dificultar el crecimiento y desarrollo económico. Por tanto, el envejecimiento poblacional y la morbilidad en los adultos mayores amerita especial atención para la disponibilidad de servicios y accesos de servicios.

Proyecciones de Población: Puerto Rico y Municipios

Las proyecciones de población proporcionan una referencia del futuro tamaño y estructura por edades de una población, basados en un conjunto de supuestos sobre el comportamiento de los componentes demográficos fecundidad, mortalidad y migración. Son un insumo fundamental para la planificación y la toma de decisiones tanto para el sector público como el privado, dado que permiten anticipar demandas futuras e identificar desafíos que surgen como consecuencia de los cambios demográficos. Aquí encontrará los tabulados, documentos metodológicos, síntesis e infografías que acompañan las proyecciones de población, las cuales se presentan a nivel país, regional, área urbano-rural y comunal.

La Junta de Planificación y el Recinto de Ciencias Médicas de la Universidad de Puerto Rico³ realizaron recientemente un acuerdo colaborativo para estimar las proyecciones de población por municipio para los años 2021 al 2030. Las proyecciones de población son una herramienta esencial para la planificación económica y social y la toma de decisiones en un país. Las proyecciones ayudan a prever cambios en la demanda futura de servicios tales como: agua, electricidad, vivienda, escuelas, servicios de salud, la fuerza de trabajo, desperdicios sólidos, entre otros. La Oficina del Censo federal ha proyectado que para el 2030 la población de Puerto Rico puede reducirse a 2.8 millones de personas y para el 2040 y 2050 a 2.5 y 2.2 millones, respectivamente. Esto representaría una reducción de más de un millón de personas en tan solo 30 años y una pérdida de la mitad de la población entre el 2000 y 2050. Además de la pérdida de población, también existe y se estima un cambio en la estructura de edad que acompaña este despoblamiento.

- La tendencia demográfica es menos niños, más envejecientes y una población en edad productiva para laboral más pequeña.
- Las tendencias observadas a nivel de población en Puerto Rico también se reflejan a nivel municipal.
- Entre el 2010 y 2020, todos los municipios perdieron población, 43 municipios perdieron 10.0 por ciento o más de su población y de éstos, 3 perdieron más del 20.0 por ciento de su población durante la última década. Los municipios que mostraron mayor pérdida poblacional fueron: Guánica (29.0 por ciento), Maricao (24.0 por ciento) y Loiza (21.2 por ciento)
- En el 2019 hubo 74 municipios con crecimiento natural negativo, es decir, más defunciones que nacimientos.
- Hay 56 municipios con 20.0 por ciento o más de su población con 65 años o más.
- En 24 municipios, la mediana de edad fluctúa entre 45 y 49 años.

Esta situación hace que se pueda inferir que algunos municipios enfrenten serias crisis económicas o fiscales, lo que hace urgente tener proyecciones de población municipal. Es importante mencionar, que todas las proyecciones tienen un margen de incertidumbre. Además, la precisión de las proyecciones es menor para áreas pequeñas que para áreas grandes, y que su precisión se reduce, mientras más largo es el período de la proyección.

³ Mattei, Hernando (2022). *Informe de Proyecciones de Población para los Municipios de Puerto Rico 2020-2030. Programa de Demografía, Escuela de Salud Pública. Recinto de Ciencias Médicas, Universidad de Puerto Rico. Realizado para la Junta de Planificación.* www.JP.PR.GOV.

Método de Componentes vs. Método de Cohorte

El Método de Componentes es el método más comúnmente utilizado para hacer las proyecciones de poblaciones grandes tales como todo un país o sus regiones. Para este método se indica la trayectoria futura de la fecundidad, mortalidad y migración neta por edad. Para las personas ya nacidas se sobrevive la población y se le agrega la migración neta para cada grupo de edad. Este método no se recomienda para proyecciones pequeñas como es el caso de los municipios de Puerto Rico. Su mayor inconveniente es que los estimados de fecundidad y mortalidad futura están sujetos a una gran incertidumbre, o es difícil de conseguir los datos tales como: los de migración neta por edad, o no existen.

El Método de Cohorte fue desarrollado para proyecciones de áreas pequeñas. Es una versión simplificada del método de componentes, donde solo se necesita la estructura por edad y sexo de los municipios sin necesidad de utilizar los datos de nacimientos, defunciones, y migración, para dos fechas separadas por 5 o 10 años de la población que se quiera proyectar, en este caso los municipios. Se utilizaron los últimos dos Censos 2010 y 2020.

Para evaluar la calidad de las proyecciones de población por municipios con el método cohorte se hicieron dos pruebas estadísticas:

- MAPE (error porcentual absoluto medio) (para precisión).
 - Se considera un MAPE de menos de 5.0 por ciento tiene una alta precisión y entre 5.0 por ciento y 25.0 por ciento una precisión aceptable.
- MALPE (error porcentual algebraico medio) (sesgo de la proyección)
 - Un MALPE entre -10.0 y 10.0 por ciento tiene un sesgo aceptable).

Se evaluó el comportamiento de la metodología de cohorte con los datos para cada década de 1970 a 2020 y poder comparar los resultados de las proyecciones con los resultados de los Censos de esas fechas.

- Los resultados de la precisión (MAPE) variaron entre 6.3 por ciento y 14.0 por ciento lo que es satisfactorio y comparable con los resultados obtenidos para las poblaciones.
- Los resultados del MALPE (sesgo) variaron entre -9.7 y 10.1 por ciento que representa un sesgo aceptable (**Tabla 2**).

Tabla 2

MAPE y MALPE de las Proyecciones Históricas Años 1970-2020		
Año	MAPE	MALPE
1970	11.7	-9.7
1980	14.0	-4.9
1990	13.0	9.3
2000	6.3	0.4
2010	11.3	10.4
2020	10.6	10.1

Estos resultados permiten estar confiados que esta metodología es aceptable para proyectar la población de los municipios de Puerto Rico.

Antes de proyectar la población de los municipios, se proyectó la población de todo Puerto Rico y se comparó la proyección realizada con la proyección de Puerto Rico para el 2030 que preparó la Oficina del Censo en el 2017. Se encontró que ambas coinciden en proyectar una población de 2.8 millones.

El Censo proyectó una población total de 2,818,318 para el año 2030 y la proyección de este ejercicio fue de 2,809,901. Dados estos resultados se puede confiar en que las proyecciones para los municipios van a ser razonables.

Las proyecciones anuales para los años 2021 a 2029 se obtuvieron por medio de interpolación lineal entre el 2020 y el 2030. Los resultados mostraron que continuará la pérdida poblacional, reafirmando así la necesidad de reajustar las prioridades de desarrollo y de servicios en la Isla para dirigirlos a una población mayor.

Diagnóstico sobre las necesidades identificadas en la población

Puerto Rico se encuentra en un momento muy importante en la historia y los cambios dramáticos poblacionales existentes y los que se prevén podrían ocurrir deben atenderse seriamente. Considerando la baja poblacional que ha enfrentado Puerto Rico, en la cual han disminuido los nacimientos y aumentado las muertes, que a la vez, han aumentado los emigrantes y disminuido los inmigrantes, es necesario primordialmente que las políticas públicas y las acciones gubernamentales respondan a las siguientes necesidades de la población.

- Necesidad de crear estímulos o medidas para aumentar la natalidad.
- Sistema de Transportación Segura y Confiable (primordialmente para el adulto mayor).
- Calles y aceras seguras, limpias y transitables.
- Mayor provisión en servicios de salud y recreación.
- Mejorar la seguridad pública.
- Mayores servicios comunitarios y servicios voluntarios.
- Promover estilos de vida saludables.
- Mejorar los servicios públicos como: servicios sociales, servicios de salud, servicios educativos, servicios en el hogar, entre otros.
- Mayores recursos económicos para el adulto mayor.
- Necesidad de viviendas accesibles a adultos mayores a nivel económico y físico.
- Necesidad de mejorar los servicios de prevención, manejo y control de enfermedades.
- Más centros de cuidado prolongado que atiendan enfermedades como: Alzheimer, Parkinson, condiciones mentales, entre, otras.
- Necesidad de priorizar la atención y prevención de la salud de la población para salvar vidas, proteger los medios de subsistencia y minimizar los posibles impactos sociales y económicos.
- Necesidad de medidas de promoción de salud enfocadas en educación para el envejecimiento saludable y activo, e implementar medidas de prevención en todos los niveles.
- Necesidad de mayor asistencia en el hogar y más centros de cuidado diurno.
- Desarrollo, monitoreo y evaluación de programas de servicios.

- Alianzas entre organizaciones y entidades comunitarias, sector privado, público y la academia.
- Necesidad de tener disponibilidad y acceso a suministros y equipos para necesidades inmediatas de salud ante eventos como: huracanes, tormentas, terremotos, pandemias, entre otros.
- Necesidad de acceso a la tecnología y desarrollo de programas de educación a distancia.
- Necesidad de educar a la población más joven sobre la importancia de prepararse económicamente para enfrentar la tercera edad con riesgo de impedimentos y dependencia.
- Necesidad de una cultura de ahorro y planificación financiera.
- Necesidad de trabajar con el aumento significativo en los adultos de edad media, que irán envejeciendo en ausencia de una familia nuclear extendida y que no tienen hijos.
- Entre estas necesidades están cómo se afecta el crecimiento económico y los recaudos contributivos debido a la reducción de la fuerza trabajadora y la producción y los ingresos de la Isla al haber un alto flujo de emigración.
- Otras necesidades.

Recomendaciones de políticas públicas ante el Reto Demográfico

En Puerto Rico según envejece la población envejece la fuerza laboral. Si a esto se le añade la disminución en la natalidad y el éxodo de jóvenes puertorriqueños en edades productivas, en la isla se hace urgente: adoptar estrategias para mantener la población adulta mayor trabajando. Estrategias para evitar el éxodo de jóvenes en edades productivas, evitar las enfermedades crónicas y degenerativas y promover la natalidad. Dichas estrategias conllevan políticas públicas. Algunas recomendaciones son:

- Evaluar las medidas, leyes y reglamentos existentes en Puerto Rico, respecto a su implementación, ejecución y resultados.
- Estudiar estrategias de políticas públicas en diversos países basadas en el desarrollo e implementación de Leyes, Reglamentos, Regulaciones, Multas o Sanciones, Programas, Campañas, etcétera. en pro de atender el reto demográfico.
- Monitoreo continuo, evaluación, rediseño y reingeniería, aplicación de nuevas tecnologías para todos los servicios dados a los ciudadanos.
- Acciones bajo alianzas entre la academia, organizaciones, las entidades comunitarias, y el sector privado y sector público.
- Realizar un censo municipal de personas vulnerables.
- Se debe considerar prioritariamente la atención a los aspectos relacionados con las poblacionales más vulnerables: niños, adultos mayores, personas con recursos limitados, mujeres y personas con impedimentos.

Como aspecto fundamental de política pública en Puerto Rico, se hace imperativo atender adecuadamente las necesidades de la población presente y promover un cambio en los recursos y servicios conforme a las tendencias poblacionales que reconocemos inciden sobre nuestra sostenibilidad. Por lo cual, se presentan a continuación acciones e iniciativas gubernamentales y del sector privado para atender y mejorar la calidad de vida de la población de Puerto Rico.

Algunas acciones gubernamentales y privadas para atender las necesidades de la población de Puerto Rico

Los eventos como los huracanes, los terremotos y el impacto socioeconómico del COVID-19 en Puerto Rico han incrementado los retos y han abierto oportunidades, por lo que el gobierno y el sector privado han tomado iniciativas para atender las necesidades de los puertorriqueños.

Por tal razón, tomando en consideración las áreas del modelo adoptado en el Plan de Reto Demográfico 2020, el Plan de Viena de la Primera Asamblea Mundial sobre el Envejecimiento de la Organización de las Naciones Unidas y los objetivos de desarrollo sustentable, se entiende la determinación de que los países tengan un equilibrio adecuado entre los factores sociales, económicos y ambientales, y los cambios en el crecimiento, distribución y estructura de la población.

Para alcanzar la sustentabilidad y el bienestar de la población las iniciativas o soluciones deben estar enfocadas en las áreas de: seguridad del ingreso y empleo, salud y alimentación educación, familia y bienestar social, vivienda y gestión gubernamental. Utilizando las áreas del modelo, a continuación se presentan algunas de las acciones o iniciativas recientes de los sectores público y privado que tienen como finalidad mejorar la calidad de vida de la población.

Seguridad del ingreso y el empleo:

- 1- Se ha fomentado al empresario, las microempresas y el empleo por cuenta propia.
- 2- Aumento del Salario Mínimo.
- 3- Ley Trabajo a Distancia
- 4- Crédito por trabajo (Earned Income Tax Credit)
- 5- Crédito por Menor Dependiente (Child Tax Credit)
- 6- Creación de empresas con servicios a adultos mayores.
- 7- Mayor creación de empresas locales e incubadoras.
- 8- Transformación digital en la PyMES.
- 9- Apoyo económico para las PyMES de la manufactura.
- 10- Programas universitarios, vocacionales y técnicos ajustados a la oferta laboral.
- 11- Programa de Capacitación Laboral - Fondos CDBG-DR
- 12- Más empleo en el sector turístico.

13- Reforzar las oficinas de consejería laboral en las universidades para retener el capital humano en la Isla.

14- Otras iniciativas.

- Ejemplos: (1) ODSEC - Programa Vida Plus - servicios para personas de edad avanzada en el hogar, citas médicas, cuidados; (2) Departamento de Desarrollo Económico (DDEC) - Programa Emprender en Puerto Rico para orientar a empresarios, Programa Empresarismo Master que ofrece alternativas de incentivos económicos a adultos mayores empresarios o futuros empresarios, (3) DDEC y el Banco de Desarrollo Económico (BDE) dirigirán incentivos del State Small Business Credit Initiative del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos para las PyMES, el sector de la manufactura, (4) otros.

Salud:

1- Adiestramientos y educación continua para Licenciamiento y Certificación de Profesionales.

2- Modelo de Salud con servicios en el hogar.

3- Campañas masivas para prevención de enfermedades.

4- Campañas pro-natalidad enfocadas en la reproducción responsable.

5- Registro médico electrónico.

6- Telemedicina.

7- Campañas de vacunación (COVID-19, Influenza).

8- Monitoreo de COVID-19.

9- Otras iniciativas.

- Ejemplos: (1) Departamento de Salud - Programas de Visitas al Hogar, Comité de Revisión de Muertes Infantiles, División de Madres, Niños y Adolescentes, más fondos federales para el Medicaid; (2) Universidad Ana G. Méndez (UAGM) - Certificado Técnico en Facturación a Planes Médicos con Record Médico Electrónico, (3) otros.

Adulto Mayor:

1- Prevención de Maltrato contra el Adulto Mayor y Adulto con Impedimento.

2- Programa de Servicio de Auxiliar en el Hogar.

3- Programa de Servicio de Cuidados Sustitutos para Adultos Mayores y Adulto con Impedimento.

4- Programa de Apoyo y Orientación para Abuelos y Abuelas en la Crianza de los Nietos.

- 5- Servicios de Protección para Adultos Mayores y Adultos con Impedimentos.
- 6- Otros programas o iniciativas en el Plan Estratégico 2021-2026 del Departamento de la Familia.
- 7- Banco de Alimentos de Puerto Rico – con sus programas atienden las poblaciones más vulnerables en riesgo de insuficiencia alimentaria. Estos son: niños, madres jefas de familia, estudiantes universitarios, adultos mayores y comunidades desventajadas.
- 8- Colaboraciones que alimentan vidas.
- 9- Proyectos Puerto Rico Hambre Cero:
 - a- Inauguración CoMesa - comedor solidario que ofrece servicios a 1,440 estudiantes de la Universidad Sagrado Corazón mensualmente.
 - b- Fondita de Jesús -es un proyecto de agricultura sostenible con vivero hidropónico de La Fondita de Jesús, es un proyecto que transforma las vidas de personas sin hogar, promoviendo la autosuficiencia y el desarrollo espiritual del ser humano. El mismo impactará más de 600 personas con la distribución de alimentos frescos y almuerzos.
 - c- Mochila Alegre - alimentos nutritivos para niños durante 52 fines de semana, mientras los comedores escolares permanecen cerrados.
 - d- Bolsita Alegre - meriendas a media mañana para niños e 3 a 12 años, mayormente durante el verano y vacaciones.
 - e- La Alacena Universitaria -colaboran con 6 universidades para crear un programa de alimentos gratuitos y garantizar que los jóvenes puedan mejorar su nutrición y aprovechamiento académico.
 - f- Madres e Infantes - en colaboración con agencias dedicadas a la niñez temprana se desarrolló un programa para proveer alimentos a madres e infantes.
- 10- Otras iniciativas.

Educación:

- 1- Implantación de programas de becas e investigación para el desarrollo de talentos en programas de alta necesidad y rendimiento económico.
- 2- Mejorar los programas con especialidad en educación en las universidades.
- 3- Más programas de bachillerato y maestría en línea en las universidades.
- 4- Desarrollo de capacidades a profesores y servidores públicos para un ambiente multicultural y multilingüe.
 - Ejemplos: (1) Departamento de Educación - Colecciones Digitales, Lenguaje de Señas, (2) Universidad de Puerto Rico (UPR) - Programas Graduados, Lenguaje de Señas, Idiomas, Programa de Vivienda para estudiantes, Oficina de Asuntos de Inmigración para estudiantes internacionales; (3) otros.

Familia y Bienestar Social:

- 1- Desarrollar iniciativas educativas con enfoques comunitarios.
- 2- Alternativas de participación y movilidad hacia eventos culturales y deportivos para los sectores rurales.
- 3- Mayor acceso a servicio de banda ancha.
- 4- Desarrollo de estrategias para minimizar la violencia doméstica y el maltrato.
- 5- Programas de asistencia para que las madres jóvenes y adolescentes embarazadas completen sus estudios.
 - Ejemplos: (1) Departamento de Educación - Programa de Conducta en los estudiantes, (2) Banco Popular - Programa de Empleados Voluntarios, (3) Departamento de la Familia – Orden Administrativa 342 para atender a menores bajo custodia del Departamento y para establecer protocolos para prevención del maltrato de menores, (4) Otros.

Vivienda:

- 1- Alianzas estratégicas con el sector privado para usar edificaciones y terrenos en desuso para desarrollar viviendas económicas.
- 2- Mejor conectividad entre sectores y vecindarios.
- 3- Programas de Vivienda enfocados en reparación o reconstrucción de residencias, asistencia de propiedad de vivienda, asistencia de alquiler, construcción de nuevas viviendas, planificación y adquisición, construcción y reconstrucción de instalaciones públicas.
 - Ejemplos: (1) Foundation for Puerto Rico - Programa de Planificación Integral para Resiliencia Comunitaria, (2) Departamento de Educación creó Subcomité Interagencial para el traspaso de planteles escolares en desuso, (3) Departamento de la Vivienda – administrador de Fondos CDBG-DR para atender las necesidades relacionadas con los daños causados por los huracanes Irma y María no cubiertas por otros fondos, (4) Otros.

Gestión Gubernamental:

- 1- Transformación de la gestión gubernamental en cuatro ámbitos primarios: gobernanza efectiva y transparente, productividad y valor añadido, gestión fiscal responsable, y equidad.
- 2- Servicios y redes de apoyo para los puertorriqueños residentes en los Estados Unidos y otras jurisdicciones.
- 3- Desarrollo del Plan Decenal de Envejecimiento Saludable para Puerto Rico. Encomienda liderada por el Departamento de Salud.

- Ejemplos: (1) Centro de Servicios Compartidos, Accede Fácil a tu Línea de Servicio de Gobierno 311, creación del Puerto Rico Innovation and Technology Service (PRITS), (2) DDEC - iniciativa “Desarrollate con nosotros” tiene diferentes programas para la población: Artesanos es desarrollo, Programa de desarrollo laboral, Programa de comercio y exportación, Programa de desarrollo de la juventud y el Código de Incentivos (Ley 60), (3) Departamento de Salud - Programa de Envejecimiento Saludable, (4) Otros.

Instrumentos de Planificación - Junta de Planificación

La Junta de Planificación (JP) mediante el Programa de Planificación Física tiene la encomienda de asesorar en el proceso de planificación de los usos del suelo y del desarrollo de la infraestructura, lo que incluye entre otros aspectos la formulación de metas y objetivos, así como planes especiales de desarrollo urbano, económico, ambiental y social a diferentes escalas geográficas para garantizar la utilización óptima del recurso tierra.

1-Plan Integral de Desarrollo Estratégico Sostenible (PIDES)

Este documento enmarca la visión de futuro para el desarrollo de nuestro Puerto Rico en los próximos 20 años, fundamentando en tres pilares de desarrollo: Desarrollo Económico, Desarrollo Urbano - Ambiental y Desarrollo Social. Este es el plan que supone guiar a los organismos gubernamentales en la formulación de sus planes, programas o proyectos. O sea, este es el norte, la ruta que debe guiar a un pueblo a lograr sus metas y objetivos.

2-Plan de Usos de Terrenos de Puerto Rico

El Plan de Uso de Terrenos (PUT 2015) es el instrumento de planificación que rige a nivel macro la política pública sobre el uso de los terrenos en Puerto Rico, su desarrollo y conservación en un término de 10 años. El PUT divide el suelo conforme a sus características y valores, existentes y potenciales, mediante tres (3) categorías básicas establecidas en el Código Municipal (Ley 107-2020): suelo urbano (SU), suelo urbanizable y suelo rústico (SR). Este plan proporciona un marco de referencia para volver a alinear y mejorar los planes, programas y procedimientos de las agencias estatales para alcanzar sus metas y objetivos.

3-Planes de Ordenación Territorial

Los Planes de Ordenación Territorial (POT) constituyen el principal instrumento para la planificación local (municipal), promueven el uso balanceado, provechoso y eficaz de los terrenos, establecen las políticas públicas para promover el desarrollo urbano y rural, el desarrollo socioeconómico y la conservación nuestros recursos naturales. Su vigencia es de ocho (8) años. Existen tres (3) tipos de Planes de Ordenación que atienden los diferentes aspectos del territorio municipal: Plan Territorial, Plan de Ensanche y Plan de Área. Cabe señalar, que al 2023 hay 14 municipios sin POT.

4-Planes Especiales, Reservas Naturales, Reservas Agrícolas y Planes Sectoriales

La Junta de Planificación mediante las recomendaciones técnicas y delimitaciones establecidas por el Departamento de Recursos Naturales y Ambientales (DRNA) ha adoptado diversos instrumentos de planificación para proteger áreas de alto valor ecológico y con la ayuda del

Departamento de Agricultura de Puerto Rico se han identificado otras áreas para promover el desarrollo agrícola.

5-Planes de Mitigación

Los 78 municipios de Puerto Rico actualmente cuentan con su Plan de Mitigación de Riesgos contra peligros naturales. Esta herramienta de planificación permite que los municipios puedan prepararse y responder a cualquier evento naturales. Los planes de mitigación analizan los riesgos actuales y potenciales que podrían afectar al municipio. A su vez, que al conocer sus necesidades individuales identifican las medidas para reducir o mitigar los riesgos. Es importante mencionar, que cada municipio de Puerto Rico al tener vigente y aprobado su Plan de Mitigación por la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA, por sus siglas en inglés), es elegible para acceder a los fondos de mitigación de programas federales en situaciones de desastre.

También, la JP cuenta con el Programa de Planificación Económica y Social. Este programa esta compuesto de tres Subprogramas entre los que se encuentran: el Subprograma de Análisis Económico, de Estadísticas y de Análisis Social, Modelos y Proyecciones. La función principal del programa es proveer el análisis asesoramiento e inteligencia económica, social y censal del Gobierno de Puerto Rico. Mide el comportamiento de la actividad económica de la Isla, a través del cuadro de las Cuentas Sociales de Puerto Rico, prepara proyecciones económicas a corto y largo plazo, produce el Programa de Inversiones de Cuatro Años (PICA), mantiene un sistema de base de datos de los indicadores económicos y sociales, así como producir y publicar revistas, boletines y estudios sobre los diferentes componentes de la manera más certera y objetiva. Con dicha información se pueden desarrollar políticas públicas.

6-Programa de Inversiones de Cuatro Años

El documento del Programa de Inversiones de Cuatro Años (PICA) se prepara en cumplimiento con las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, Ley Número 75 del 24 de junio de 1975, según enmendada. El PICA integra las inversiones que realizará el Gobierno de Puerto Rico a través de sus distintos organismos y responde a la necesidad de asignar y distribuir eficazmente los fondos dirigiéndolos a las áreas de mayor prioridad. El mismo constituye un instrumento de planificación a corto y mediano plazo, alineado con las metas del Gobierno de Puerto Rico y contribuye a una sana y efectiva administración pública.

Es importante mencionar, que existe la necesidad de adherencia a los instrumentos de planificación.

Conclusión

La demografía tiene entre los objetivos principales examinar las relaciones que se producen entre la población, los asuntos económicos y sociales que afectan su interacción con el aspecto físico que ocupa y la estructura social en que está organizada. La población tiene un comportamiento dinámico y cambia constantemente su composición y sus características. Examinar los cambios en la estructura poblacional de Puerto Rico plantea retos en términos de necesidades y servicios que la población demanda.

Los estimados de población reflejan que Puerto Rico continúa con la pérdida de población. La proporción de personas de edad avanzada ha ido en incremento a través de los años y las tendencias se vinculan a cambios en las variables demográficas de natalidad, mortalidad y migración. Por ejemplo, los niveles de fecundidad de la mujer en Puerto Rico han ido en descenso, al igual que la tasa de natalidad de la población.

Por otro lado, tienen su efecto en la población los movimientos migratorios entre Puerto Rico y el exterior, particularmente personas jóvenes emigrando fuera de la Isla, buscando nuevas oportunidades. A su vez, personas adultas mayores que regresan a la Isla han ido forjando cambios en la estructura de edad de la población. Por otro lado, los avances en la medicina, cambios en los hábitos alimentarios y cambios en los estilos de vida han ayudado a que la población tenga una expectativa de vida de 80 años.

La función gubernamental en relación con la demografía aspira a que el pueblo se desarrolle, prospere y se haga competitivo en el ambiente global de hoy, y para eso su gente tiene que estar educada y saludable; tiene que sentirse segura en su entorno, tener cubiertas sus necesidades básicas de vivienda, nutrición, y tener acceso a oportunidades de progreso en igualdad de condiciones.

El Gobierno de Puerto Rico junto a sus entidades gubernamentales se enfoca en los aspectos de salud, educación, familia y bienestar social, seguridad, vivienda y gestión gubernamental, identificando necesidades y las posibles acciones para atender la población en cuanto a los mismos. Por lo cual, la Junta de Planificación continuará el análisis del reto demográfico de Puerto Rico por la importancia de tener siempre presente que la población se considera la mayor riqueza de un país.

MATRIZ DE INSUMO-PRODUCTO AÑO FISCAL 2012

MATRIZ DE INSUMO-PRODUCTO AÑO FISCAL 2012

El análisis de insumo-producto forma parte del estudio de la economía interindustrial, la cual estudia en forma cuantitativa la interdependencia entre las unidades de producción y consumo en una economía determinada. Este estudio complementa la relación de las Cuentas Sociales para medir la actividad económica de un país o nación.

Las relaciones interindustriales pueden expresarse mediante un sistema de contabilidad, donde cada sector aparece contabilizado dos veces, primero como suplidor o creador de producción y segundo como demandante o usuario de insumos.

Insumo-Producto es un sistema de contabilidad económica (presentado en forma matricial) en el cual se balancea el abastecimiento o total disponible de una economía y su uso. Por lo tanto, presenta la producción interna de un país, los costos que se incurren para llevar a cabo su producción y como se dispone de la misma, ya que mide además de las compras de los consumidores finales, las compras de la demanda intermedia. La tabla de insumo-producto incluye todas las transacciones interindustriales directas e indirectas que cada industria tiene para llevar a cabo su producción, siendo esta la razón principal de la importancia del estudio que mide los impactos directos, indirectos e inducidos en la producción, empleo y salarios de cada industria. La idea original de las relaciones interindustriales que se dan entre los distintos sectores productivos en una economía fue desarrollada por el economista francés Francois Quesnay, quien en el 1758 publicó "Tableau Economique",¹ por lo cual fue considerado el primer antecedente en los estudios de insumo-producto.

La matriz Insumo-Producto desarrollada por W.W. Leontief para el año 1936 permite interpretar la interdependencia entre los sectores económicos. El análisis de insumo-producto establece una relación entre las diferentes industrias bajo la lógica de que todo sector recibe (insumos) para producir un bien o servicio, y a la misma vez proporciona su producción a los sectores restantes en calidad de materias primas.

El análisis de insumo-producto constituye una de las ramas más importantes de la economía. Se usa ampliamente tanto en países altamente desarrollados como en países en proceso de desarrollo. En Estados Unidos se construye un gran número de matrices de insumo-producto, la última publicada fue en el 2021.²

En América Latina se estiman matrices en países tales como: México, Colombia, Costa Rica, Argentina, Cuba y Puerto Rico. En el caso de Puerto Rico existen cuadros de insumo-producto para los años: 1949, 1963, 1967, 1972, 1977, 1982, 1987, 1992, 2002, 2007 y 2012.³ En Europa, países tales como: Reino Unido, España, Holanda, Alemania, Noruega, Dinamarca y Francia se estiman matrices cada cinco años.

¹ F. Quesnay (1694-1774) ideó un esquema al que denominó "Tableau Economique" para representar el flujo de productos intercambiados. Es un instrumento de carácter descriptivo que muestra las relaciones de oferta y demanda entre los agentes de la clase productora. Su trabajo representó el inicio del análisis de Insumo Producto de las relaciones interindustriales.

² La estimación de matrices de insumo producto en los Estados Unidos está a cargo del Departamento de Comercio Federal. Denominada "Bench-Mark tables", se estiman cada 5 años. A partir del 2007, los cuadros de insumo producto están integradas en las cuentas anuales.

³ La estimación de cuadros de Insumo Producto para la economía de Puerto Rico comenzó en el año 1948 bajo la iniciativa del Centro de Investigaciones Sociales de la Universidad de Puerto Rico. La supervisión de la construcción de ese primer cuadro estuvo a cargo de W.W. Leontief y Amor Gosfield. El estudio culminó con la publicación de una matriz de 22 sectores para el año 1948.

El Modelo de Insumo-Producto es muy útil ya que su tipo de análisis hace que sea relativamente fácil calcular los efectos del cambio en la demanda. Además, permite relacionar los modelos insumo-producto de diferentes regiones para investigar el flujo comercial interregional. Básicamente, se utiliza para medir el impacto que un determinado evento ha tenido en la economía y se ha introducido en muchos países. De hecho, es uno de los modelos conceptuales de una economía, ya que el saber la cantidad de productos necesarios para abastecer otros sectores y la población, permite un modelo planificado para la economía.⁴

Insumo-Producto en Puerto Rico

La historia de insumo-producto en Puerto Rico se remonta para el 1949, cuando el Centro de Investigaciones Sociales de la Universidad de Puerto Rico inicia su primer cuadro de insumo-producto bajo la dirección del señor Armor Gosfield y bajo la supervisión del hoy Premio Nobel de Economía, Wassily Leontief.

El propósito primordial era confeccionar un modelo econométrico basado en el Insumo-Producto y el cual se había probado que se podía realizar haciendo uso de dicha tabla. A su vez, este estudio, al estar integrado a las Cuentas Sociales serviría para revisar las cuentas y para la planificación económica.

Una de las primeras aplicaciones analíticas de los cuadros de insumo-producto de 1948 y 1963 fue hecha por los economistas norteamericanos Richard Weisskoff y Edward Wolff bajo un “grant” del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos. El trabajo redundó en un documento en forma de libro bajo el título en inglés de: A Multi-Sector Simulation Model of Employment, Growth and Income Distribution in Puerto Rico: A Re-Evaluation of a “Successful” Development Strategy.⁵

A partir de esta fecha, han sido varias y valiosas las aplicaciones que se han hecho, no sólo del insumo-producto como modelo, sino también como un sistema de contabilidad mucho más amplio que el sistema agregado de Cuentas Sociales.

En los años intercensales, la matriz de insumo-producto se actualiza usando métodos estadísticos diferentes y el Modelo Econométrico. Para poder actualizar la matriz hay que partir de ciertos controles anuales como: Producción Local Total y Demanda Final por industria.

Los estudios de insumo-producto preparados para los años: 1963, 1967, 1972, 1977, 1982, 1987, 1992, 1997, 2002, 2007 y 2012 han demostrado la necesidad y utilidad del estudio. La matriz se trabaja cada cinco años ya que la composición de consumo intermedio varía de año en año.

⁴ Un modelo económico es la representación simplificada de la relación entre distintas variables que explican cómo opera la economía.

⁵ Weisskoff, Richard, “A Multi-Sector Simulation Model of Employment, Growth, and Income Distribution in Puerto Rico: A Re-evaluation of “Successful” Development Strategy (1973).

Sistema de Cuentas Sociales y su relación con Insumo-Producto

Las Cuentas Sociales constituyen un sistema integrado de cuentas macroeconómicas. Estas buscan reflejar los aspectos más relevantes de la economía de un país. Asimismo, estas cuentas reflejan los cambios estructurales en la economía y su estructura de costos (producción).

El estudio de insumo-producto establece el balance entre el abastecimiento y el uso de la producción económica. Así mismo, el Modelo de Insumo-Producto es parte integral del sistema de Cuentas Sociales ya que agrega y complementa la parte del consumo intermedio al medir la producción local total por el lado del valor añadido y del producto bruto. Las Cuentas Sociales tienen como objetivo principal presentar de manera resumida y coherente los flujos de producción, consumo y acumulación que se da en un país.

Sistema de Contabilidad y Estructura del Modelo

El modelo básico de insumo-producto está generalmente construido de datos económicos observados para una región geográfica en específico (nación, estado, país, etcétera). Por medio de este, se muestra la actividad de un grupo de industrias que producen bienes (productos) y consumen bienes de otras industrias (insumos), durante el proceso en que cada industria lleva a cabo su producción.

La información fundamental dentro del análisis de insumo-producto concierne a los flujos de productos de cada sector industrial, considerado tanto un productor para cada uno de los sectores, como un consumidor. Esta información básica, la cual se utiliza para desarrollar el Modelo de Insumo-Producto, se representa en la tabla de transacciones.

Las filas describen la distribución de la producción total del productor, a través de la economía. Por otra parte, las columnas muestran la composición de insumos requeridos por una industria particular para llevar a cabo su producción total. Estos intercambios de bienes a nivel interindustrial se presentan en la tabla de transacciones.

Además de esta última, el sistema contiene columnas adicionales, denominadas vectores de demanda final, las cuales presentan las ventas de cada sector a los consumidores finales tales como; gastos de consumo personal, inversión, gastos del gobierno y exportaciones.⁶ Las filas adicionales, llamadas valor añadido, contabilizan los pagos a los factores primarios de la producción.

Sistema de Contabilidad

La tabla de insumo-producto es un marco descriptivo que muestra las relaciones entre industrias, insumos y producción. De la misma forma de la teoría keynesiana macroeconómica se basa en el sistema de contabilidad social de ingresos y gastos,⁷ el modelo de insumo-producto tiene como base un sistema de contabilidad social.

⁶ Se hace una comparativa de la relación del modelo económico y el sistema de contabilidad de Insumo-Producto.

⁷ Esta explicación del modelo I-O se reproduce parcialmente del capítulo de Insumo-Producto del trabajo Modelos Económicos del Dr. Ángel Ruiz, Junta de Planificación (documento interno).

El sistema de contabilidad de insumo-producto de Puerto Rico se compone de las siguientes matrices:

1. Matriz cuadrada de transacciones.
 - a. Matriz de Transacciones Totales (incluye importaciones intermedias)
 - b. Matriz de Transacciones Domesticas (excluye exportaciones de insumos intermedios las cuales se suman y se incluyen como vector fila exógeno)
2. Matriz rectangular de Demanda Final Total y Doméstica
3. Matriz rectangular de Valor Añadido

Estructura del Modelo de Insumo-Producto

La formalización de un modelo sobre la base de un sistema de contabilidad requiere la formulación de ciertos postulados. El modelo de insumo-producto se fundamenta en tres supuestos de gran importancia⁸, estos son:

1. Supuesto de identidad de la industria y el producto - Esto indica que cada industria produce solo un producto característico de la misma.
2. Supuesto de homogeneidad del producto - Establece que cada producto es uniforme.
3. Supuesto de Coeficientes Fijos - Se establece que en determinado período cada insumo es requerido en una relación fija a la producción a la cual este contribuye, dando lugar a la matriz de coeficientes técnicos.

Modelo Abierto

La primera matriz fundamental del modelo abierto es la Matriz de Transacciones Intersectoriales. En cada una de las columnas correspondientes a los diferentes sectores de la producción, contiene información que indica la producción efectivamente utilizada. Esta matriz constituye el punto de partida para la formulación del modelo de insumo-producto, por lo que muestra una primera versión de la estructura lógica de dicho modelo.

La ecuación fundamental del modelo abierto de Leontief para un vector arbitrario ($DF = C + I + E$) de demanda final y un vector de importaciones competitivas (Mc), se puede resolver para el vector de producción X que puede sostener ese vector de la Demanda Final.

Aquí se concentra el análisis derivado del modelo abierto, en el que las variables relativas a la demanda final y al valor añadido se hacen exógenas. Si X es un vector que recoge la producción de cada industria, DF donde figura la Demanda Final, V es igual al Valor Añadido y A es una matriz de coeficientes que representa las proporciones en que los distintos factores productivos se utilizan para la producción de bienes y servicios (coeficientes). Tendremos de forma simple la ecuación:

⁸ J. Bates, M. Bacharach y Richard Stone; *Input-Output Relationships 1954-1966. A programmed for growth*, Num.3. Department of Applied Economics.

$$X = AX + DF \longrightarrow X = f_1(A, DF)$$

$$X = A'X + V \longrightarrow X = f_2(A', V)$$

Modelo Cerrado

El modelo cerrado de Leontief asume que no hay demanda externa, es decir, que no se compra ningún “input” ni se vende ningún “output” fuera de la economía local. Esto hace que toda la producción se quede dentro del propio mercado, por tanto, todos los “inputs” y “outputs” se gastan en la producción. Como es un modelo cerrado la matriz será 0:

$$CX = C \quad CX - X = 0 \quad (C - I)X = 0$$

Modelo de Insumo-Producto 2012

El cuadro más reciente de insumo-producto publicado por la Junta de Planificación de Puerto Rico (JP) corresponde al año fiscal 2012. El propósito de este trabajo ha sido ofrecer una corta descripción de las relaciones (contabilidad y modelo) presentes en el mismo, utilizando como base una versión agregada a 10 sectores de la nueva matriz del año fiscal 2012.

La matriz de insumo-producto de 2012 tiene una dimensión de 108 x 108 (industrias), a diferencia de la de 2007 que fue de 110 x 110. La matriz tiene implantado en su totalidad la codificación del Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS), por sus siglas en inglés. Dicho sistema clasifica los establecimientos comerciales con el fin de recopilar, analizar y publicar datos estadísticos relacionados con la economía, cuyos datos provienen del Subprograma de Análisis Económico de la JP, que es la fuente primaria para la preparación de la matriz.

Matriz de Transacciones Interindustriales

La primera matriz fundamental del modelo abierto es la Matriz de Transacciones Intersectoriales. La matriz registra en las columnas las disponibilidades de los productos y en las filas la distribución de la oferta, de acuerdo con las diferentes utilizaciones (intermedias y/o finales); presenta la estructura de costos de las diferentes actividades y sus interrelaciones; así mismo registra el valor de cada actividad durante su proceso productivo⁹.

La **Tabla 1** presenta la versión agregada a 10 sectores de la matriz de transacciones totales. Esta matriz incluye las importaciones intermedias por celda y su uso para análisis de impacto es limitado (impacto de multiplicadores y otros).

⁹ Definición y estructura de la matriz de insumo-producto.

Tabla 1

Matriz Total de Transacciones Interindustriales										
Año fiscal 2012										
(en miles dólares)										
Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Agricultura	4,650	374	556	184,069	400,096	149	0	3,065	413,995	9,091
Minería y Construcción	234	38,244	48,424	216,160	924,081	8,426	11,897	496,402	75,863	57,054
Utilidades	19	93,789	2,352,297	498,520	0	10,017	4,023	260,271	28,492	378
Manufactura	226,053	402,504	1,246,887	36,371,483	499,908	807,891	563,831	4,782,738	2,918,367	34,550
Comercio	29,152	431,898	210,753	6,673,623	7,589,659	151,749	107,746	1,406,755	987,670	370,483
Transportación	626	76,172	94,807	275,426	118	438,603	98,906	984,453	341,754	129
Comunicaciones	538	458,187	29,590	464,353	304,047	20,791	622,622	824,398	449,807	315,382
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	1,014	1,684,990	407,624	995,942	702,041	26,420	650,833	3,239,014	1,058,681	2,153,714
Servicios	8,655	1,283,238	191,118	3,307,663	2,759,941	168,325	267,840	3,434,126	6,745,069	885,161
Gobierno	47	26,861	1,192	65,753	273,851	841	778	136,789	14,238	6,462
Consumo Intermedio	270,988	4,496,257	4,583,247	49,052,992	13,453,742	1,633,212	2,328,476	15,568,011	13,033,935	3,832,406
Valor Añadido	400,283	1,369,463	2,074,309	46,962,163	7,627,596	946,495	2,464,655	14,002,427	9,741,200	9,479,474
Producción	671,271	5,865,720	6,657,556	96,015,155	21,081,338	2,579,707	4,793,131	29,570,438	22,775,135	13,311,880

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La **Tabla 2** muestra la matriz de transacciones domésticas del año fiscal 2012 agregada a 10 sectores.

Tabla 2

Matriz Doméstica de Transacciones Interindustriales										
Año fiscal 2012										
(en miles dólares)										
Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Agricultura	3,121	251	373	123,541	268,531	100	0	2,057	277,859	6,102
Minería y Construcción	81	6,683	12,152	142,894	924,081	2,955	3,429	166,318	46,043	48,224
Utilidades	19	93,789	2,352,297	498,520	0	10,017	4,023	260,271	28,492	378
Manufactura	134,634	238,283	962,903	30,691,012	178,300	580,829	392,116	2,484,317	2,204,813	28,697
Comercio	29,152	431,898	210,753	6,673,623	7,589,659	151,749	107,746	1,406,755	987,670	370,483
Transportación	600	75,778	94,213	261,167	118	384,418	96,746	898,227	328,107	46
Comunicaciones	506	457,732	29,548	455,133	304,047	20,384	622,004	820,759	446,761	314,979
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	968	1,492,357	251,905	921,748	702,041	25,812	551,814	3,218,893	938,460	1,544,342
Servicios	8,236	1,261,645	188,846	3,262,520	2,759,941	165,893	260,725	3,357,321	6,715,990	883,094
Gobierno	47	26,861	1,192	65,753	273,851	841	778	136,789	14,238	6,462
Total Insumos Intermedios Locales	177,366	4,108,458	4,104,185	43,095,911	13,000,569	1,342,998	2,039,381	12,751,707	11,988,433	3,202,807
Insumos Intermedios Importados	222,917	387,799	479,062	5,957,081	453,173	290,214	289,095	2,816,304	1,045,502	629,599
Valor Añadido	400,283	1,369,463	2,074,309	46,962,163	7,627,596	946,495	2,464,655	14,002,427	9,741,200	9,479,474
Producción	671,271	5,865,720	6,657,556	96,015,155	21,081,338	2,579,707	4,793,131	29,570,438	22,775,135	13,311,880

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Se recurre a una versión simplificada de la economía de Puerto Rico compuesta por los siguientes 10 sectores agregados¹⁰ de la Matriz de Insumo-Producto del año fiscal 2012.

1. Agricultura
2. Minería y Construcción
3. Utilidades
4. Manufactura
5. Comercio
6. Transportación
7. Comunicaciones
8. Finanzas, Seguros y Bienes Raíces
9. Servicios
10. Gobierno

¹⁰ La matriz de 2012 se compone de 108 sectores interindustriales. En este capítulo esta agregada a 10 sectores.

Las tablas muestran la matriz interindustrial, la suma de las columnas (total de insumos intermedios locales), insumos intermedios importados, valor añadido y gasto total (Producción) de cada sector. Cada columna representa los gastos en insumos intermedios (local e importación) y valor añadido (pago a los factores) que cada industria necesita para poder llevar a cabo su producción.

Para propósito de ilustración en la **Tabla 2**, utilizando el sector de Minería y Construcción en la segunda columna, para poder llevar a cabo su producción necesitó comprar insumos intermedios locales (bienes y servicios) por un valor de \$4,108.4 millones, en insumos importados \$387.7 millones e incurrir en un pago a los factores de producción (valor añadido) de \$1,369.4 millones para el año fiscal 2012. Estas cifras suman un total de gastos de producción por \$5,865.7 millones; que en la contabilidad de insumo-producto es equivalente a las ventas intermedias y/o finales de la producción.

Por otro lado, es bien importante mencionar que el sector de Minería y Construcción se denomina sector demandante y las industrias en las filas (incluyendo Minería y Construcción) son denominados sectores suplidores. El sector de Minería y Construcción suple a los demás sectores \$1,352.8 millones (total de la fila).

Demanda Final

La tabla de demanda final muestra el consumo personal, inversión, exportaciones y consumo de gobierno por industria. Estos componentes provienen del producto bruto y junto a la demanda intermedia constituye el total de usos de un país de los bienes y servicios.

Dentro de estos valores se encuentran los siguientes elementos: consumo personal (duraderos, no duraderos y servicios), inversión (maquinaria y equipo, construcción y otras inversiones) y cambio en inventario. Las exportaciones se dividen en gastos de visitantes. Finalmente, el consumo de gobierno que incluye: estatal, municipal y federal.

La matriz de demanda final es un componente del sistema de contabilidad de insumo-producto. La **Tabla 3** muestra la demanda final doméstica por componente agregada a 10 sectores económicos.

Tabla 3

Demanda Final
Año fiscal 2012
(en miles dólares)

Industrias	Consumo	Maquinaria y Equipo	Construcción	Cambio en Inventarios	Exportaciones y Gastos Visitantes	Consumo de Gobierno	Demanda Final
Agricultura	45,430	74,856	0	-76	-130,874	0	-10,664
Minería y Construcción	0	0	4,558,510	1	-68,822	0	4,489,689
Utilidades	3,409,750	0	0	0	0	0	3,409,750
Manufactura	14,682,327	1,821,352	0	83,268	41,532,309	0	58,119,256
Comercio	1,688,846	1,280,236	0	5,666	147,102	0	3,121,850
Transportación	248,515	0	0	0	191,772	0	440,287
Comunicaciones	1,523,434	0	0	0	-202,170	0	1,321,264
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	18,153,340	0	0	0	1,768,758	0	19,922,098
Servicios	4,454,287	0	0	0	-543,361	0	3,910,926
Gobierno	295,970	0	0	0	0	12,489,100	12,785,070
Total	44,501,899	3,176,444	4,558,510	88,859	42,694,714	12,489,100	107,509,526

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En la **Tabla 4**, al sumar la demanda intermedia y demanda final de bienes suplidos por el sector de Minería y Construcción se obtienen las ventas totales que en contabilidad de insumo-producto es equivalente al valor de la producción,¹¹ o sea \$5,865.7 millones.

Tabla 4

Demanda Intermedia, Demanda Final y Producción, Insumo Producto			
Año fiscal 2012			
(en miles dólares)			
Industrias	Demanda Intermedia	Demanda Final	Producción
Agricultura	681,935	-10,664	671,271
Minería y Construcción	1,376,031	4,489,689	5,865,720
Utilidades	3,247,806	3,409,750	6,657,556
Manufactura	37,895,903	58,119,256	96,015,159
Comercio	17,959,488	3,121,850	21,081,338
Transportación	2,139,420	440,287	2,579,707
Comunicaciones	3,471,866	1,321,265	4,793,131
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	9,648,340	19,922,098	29,570,438
Servicios	18,864,212	3,910,925	22,775,137
Gobierno	526,811	12,785,070	13,311,881
Total	95,811,812	107,509,526	203,321,338

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Valor Añadido

Una de las matrices del Sistema de Contabilidad de Insumo-Producto es la del Valor Añadido. Cada bien o servicio cuesta producirlo; el equivalente monetario de este costo constituye un ingreso para quienes participan en el proceso de añadirle valor (costo) al bien o servicio. Por lo tanto, se ubica como matriz de vectores filas (debajo de la matriz de transacciones). En estos participan personas, empresas y el gobierno.

El valor añadido se define como el ingreso neto más Depreciación, Cuentas Incobrables, Donativos y Contribuciones Indirectas. A este total se le restan los subsidios. La **Tabla 5** muestra el valor añadido en el año fiscal 2012, para cada uno de los sectores. Esta matriz es denominada como exógena, o sea; que no constituye parte del sistema endógeno, el cual consiste la matriz de transacciones interindustriales.

Tabla 5

Matriz Valor Añadido Total										
Año fiscal 2012										
(en miles dólares)										
	Agricultura	Minería y Construcción	Utilidades	Manufactura	Comercio	Transportación	Comunicaciones	Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	Servicios	Gobierno
Salarios	125,931	772,800	676,193	3,143,550	3,756,147	497,748	689,523	2,083,435	5,988,973	7,789,150
Suplementos	25,192	84,938	300,518	414,238	449,908	90,881	85,744	291,562	715,861	1,690,324
Ganancias	619,731	212,908	-167,179	39,953,542	2,099,155	71,079	220,230	10,406,292	1,521,321	0
Interes Neto	48,182	48,740	597,331	63,404	62,537	79,725	113,142	2,959,333	306,420	0
Total Ingreso Neto	819,036	1,119,386	1,406,863	43,574,734	6,367,747	739,433	1,108,639	15,740,622	8,532,575	9,479,474
Depreciación	3,145	116,302	630,298	2,163,897	657,720	139,240	684,089	2,047,488	570,197	0
Cuentas Incobrables	0	29,695	33,780	0	88,095	4,461	102,811	1,180,503	210,396	0
Donativos	993	1,749	4,030	2,232	8,543	2,271	1,168	215,007	11,955	0
Contribuciones Indirectas	276	112,697	11,127	1,686,330	560,737	67,343	579,115	1,503,179	538,777	0
Subsidios	7,026	10,366	11,789	455,797	55,246	6,253	11,167	127,413	122,700	0
Valor Añadido	816,424	1,369,463	2,074,309	46,971,396	7,627,596	946,495	2,464,655	20,559,386	9,741,200	9,479,474

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

¹¹ La demanda final se obtiene restando de la producción la suma de la demanda intermedia. La producción se muestra en la última fila de la tabla.

Matriz de Requisitos Directos

La Matriz de coeficientes de requisitos directos (o de coeficientes técnicos) es una derivación simple de la tabla de transacciones intersectoriales. Se obtiene dividiendo los componentes del consumo intermedio de cada sector por su correspondiente valor de producción.

Expresa los requerimientos directos de insumos del sector que figura en el cabezal de la columna. En la **Tabla 6** agregada a 10 sectores se observa, por ejemplo: el sector de Manufactura, para producir \$1, necesita \$0.3196 del mismo sector, \$0.0340 del sector 9 (Servicios) y genera valor agregado por \$0.4891.

Tabla 6

Matriz Doméstica de Coeficientes Directos Interindustriales										
Año fiscal 2012										
Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Agricultura	0.0046	0.0000	0.0001	0.0013	0.0127	0.0000	0.0000	0.0001	0.0122	0.0005
Minería y Construcción	0.0001	0.0011	0.0018	0.0015	0.0438	0.0011	0.0007	0.0056	0.0020	0.0036
Utilidades	0.0000	0.0160	0.3533	0.0052	0.0000	0.0039	0.0008	0.0088	0.0013	0.0000
Manufactura	0.2006	0.0406	0.1446	0.3196	0.0085	0.2252	0.0818	0.0840	0.0968	0.0022
Comercio	0.0434	0.0736	0.0317	0.0695	0.3600	0.0588	0.0225	0.0476	0.0434	0.0278
Transportación	0.0009	0.0129	0.0142	0.0027	0.0000	0.1490	0.0202	0.0304	0.0144	0.0000
Comunicaciones	0.0008	0.0780	0.0044	0.0047	0.0144	0.0079	0.1298	0.0278	0.0196	0.0237
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	0.0014	0.2544	0.0378	0.0096	0.0333	0.0100	0.1151	0.1089	0.0412	0.1160
Servicios	0.0123	0.2151	0.0284	0.0340	0.1309	0.0643	0.0544	0.1135	0.2949	0.0663
Gobierno	0.0001	0.0046	0.0002	0.0007	0.0130	0.0003	0.0002	0.0046	0.0006	0.0005
Total Insumos Intermedios Locales	0.2642	0.7004	0.6165	0.4488	0.6167	0.5206	0.4255	0.4312	0.5264	0.2406
Insumos Intermedios Importados	0.3321	0.0661	0.0720	0.0620	0.0215	0.1125	0.0603	0.0952	0.0459	0.0473
Valor Añadido	0.5963	0.2335	0.3116	0.4891	0.3618	0.3669	0.5142	0.4735	0.4277	0.7121
Producción	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Matriz de Requisitos Directos e Indirectos

Tal como se mencionó anteriormente, algunas de las ventajas de la matriz de insumo-producto es su capacidad descriptiva, pero también, debido a su estructura matricial, es posible realizar simulaciones dentro del sistema económico a estudiar.

En la sección anterior se resaltó la importancia del análisis de las relaciones directas entre sectores productivos. Sin embargo, las estructuras de insumo representadas en la matriz anterior muestran el tipo y la cantidad de los diversos insumos que requiere cada industria para producir una unidad de su producto, pero no indican nada acerca de los efectos directos e indirectos.

Tomando bajo consideración que dentro de la matriz de insumo existen relaciones entre sus distintos componentes con “n” industrias y “n” productos donde a_{ij} representa el insumo “i” (producto de la industria “j”) el sistema de ecuaciones puede describirse de la siguiente manera: donde la matriz A es la matriz de coeficientes técnicos intersectoriales, “X” es el vector de valores brutos de la producción y “Y” es el vector de demandas finales. En general esta expresión también se escribe como matriz:

$$AX + Y = X$$

Con la matriz de identidad, Tabla 7 se obtiene la expresión:

$$X - AX = (I - A) X = F$$

La matriz de identidad es una matriz cuadrada, cuyos elementos en la diagonal principal son iguales a uno y los restantes son iguales a cero como se ilustra en la **Tabla 7**.

Tabla 7

Matriz de Identidad										
Año fiscal 2012										
Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Agricultura	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Minería y Construcción	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Utilidades	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Manufactura	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Comercio	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Transportación	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Comunicaciones	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000
Servicios	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000
Gobierno	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La matriz de identidad se resta con la matriz de coeficientes directos y se obtiene la matriz $(I - A)$, la cual se muestra en la **Tabla 8**.

Tabla 8

Matriz (I-A) Doméstica										
Año fiscal 2012										
Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Agricultura	0.9954	0.0000	-0.0001	-0.0013	-0.0127	0.0000	0.0000	-0.0001	-0.0122	-0.0005
Minería y Construcción	-0.0001	0.9989	-0.0018	-0.0015	-0.0438	-0.0011	-0.0007	-0.0056	-0.0020	-0.0036
Utilidades	0.0000	-0.0160	0.6467	-0.0052	0.0000	-0.0039	-0.0008	-0.0088	-0.0013	0.0000
Manufactura	-0.2006	-0.0406	-0.1446	0.6804	-0.0085	-0.2252	-0.0818	-0.0840	-0.0968	-0.0022
Comercio	-0.0434	-0.0736	-0.0317	-0.0695	0.6400	-0.0588	-0.0225	-0.0476	-0.0434	-0.0278
Transportación	-0.0009	-0.0129	-0.0142	-0.0027	0.0000	0.8510	-0.0202	-0.0304	-0.0144	0.0000
Comunicaciones	-0.0008	-0.0780	-0.0044	-0.0047	-0.0144	-0.0079	0.8702	-0.0278	-0.0196	-0.0237
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	-0.0014	-0.2544	-0.0378	-0.0096	-0.0333	-0.0100	-0.1151	0.8911	-0.0412	-0.1160
Servicios	-0.0123	-0.2151	-0.0284	-0.0340	-0.1309	-0.0643	-0.0544	-0.1135	0.7051	-0.0663
Gobierno	-0.0001	-0.0046	-0.0002	-0.0007	-0.0130	-0.0003	-0.0002	-0.0046	-0.0006	0.9995

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

De la matriz $(I - A)$ se deriva la matriz inversa. Usando las reglas de álgebra de matrices solucionamos el sistema despejando el vector de producción, también denominado (vector exógeno), ósea solucionando por X .

$$X = F / I - A$$

Que es igual a:

$$(I - A)^{-1} F = X$$

Donde,

$$(I-A)^{-1}$$

Inversa Local

Es denominada matriz inversa¹² o matriz de requisitos directos e indirectos por unidad de demanda final. Matemáticamente, la derivación de la matriz inversa se explica por medio del uso de determinantes.

La **Tabla 9** muestra la matriz inversa doméstica de 10 sectores para la economía de Puerto Rico para el año fiscal 2012. Los multiplicadores de producción usualmente es la suma de las columnas de la matriz inversa.

Tabla 9

Matriz Inversa Doméstica

Año fiscal 2012

Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Agricultura	1.0072	0.0081	0.0039	0.0057	0.0252	0.0049	0.0032	0.0049	0.0203	0.0032
Minería y Construcción	0.0056	1.0133	0.0103	0.0105	0.0727	0.0102	0.0063	0.0132	0.0101	0.0081
Utilidades	0.0030	0.0325	1.5513	0.0131	0.0049	0.0117	0.0060	0.0185	0.0065	0.0030
Manufactura	0.3114	0.2012	0.3755	1.5029	0.1063	0.4298	0.1970	0.2047	0.2458	0.0518
Comercio	0.1086	0.2025	0.1379	0.1775	1.6201	0.1729	0.0892	0.1328	0.1406	0.0731
Transportación	0.0038	0.0386	0.0329	0.0088	0.0125	1.1817	0.0368	0.0474	0.0302	0.0089
Comunicaciones	0.0067	0.1164	0.0192	0.0161	0.0461	0.0221	1.1613	0.0473	0.0411	0.0374
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	0.0146	0.3368	0.0872	0.0345	0.1080	0.0390	0.1651	1.1523	0.0856	0.1476
Servicios	0.0579	0.4254	0.1281	0.1171	0.3529	0.1726	0.1480	0.2336	1.4799	0.1405
Gobierno	0.0018	0.0093	0.0029	0.0036	0.0222	0.0033	0.0024	0.0074	0.0034	1.0023
Multiplicador de Producción	1.52	2.38	2.35	1.89	2.37	2.05	1.82	1.86	2.06	1.48

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Por ejemplo, un dólar de aumento en la demanda final por productos del sector 4 (Manufactura) generaría una producción de \$1.89 (\$0.89 adicional al dólar original) en el sistema económico local.

Inversa Total

La **Tabla 10** muestra la matriz inversa total, la misma incluye las importaciones intermedias por celda. Para poder estimar el impacto local de aumentos en la demanda final, la matriz inversa total no debe ser utilizada. Al incluir las importaciones intermedias, las mismas no generan producción a nivel local.¹³

¹² Matemáticamente, la derivación de la matriz inversa se explica por medio del uso de determinantes. Existirá una inversa si el determinante de la matriz original es diferente a cero. La inversa puede ser explicada también por la siguiente serie $(I - A)^{-1} = (I + A + A^2 + A^3 + A^4 + \dots + A^n)$.

¹³ Esta explicación proviene del Informe Económico al Gobernador 2010. Y del ensayo titulado "Sistema de Contabilidad, Modelos de Insumo-Producto 2002", por el Dr. Angel Ruiz.

Tabla 10

Matriz Total Inversa										
Año fiscal 2012										
Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Agricultura	1.0123	0.0137	0.0074	0.0095	0.0384	0.0091	0.0059	0.0089	0.0313	0.0055
Minería y Construcción	0.0087	1.0266	0.0232	0.0140	0.0762	0.0165	0.0127	0.0292	0.0150	0.0126
Utilidades	0.0055	0.0351	1.5540	0.0147	0.0061	0.0144	0.0079	0.0209	0.0080	0.0045
Manufactura	0.5848	0.3835	0.5749	1.6765	0.2169	0.6912	0.3403	0.4168	0.3884	0.1138
Comercio	0.1418	0.2318	0.1682	0.1992	1.6355	0.2085	0.1106	0.1622	0.1604	0.0867
Transportación	0.0061	0.0451	0.0381	0.0109	0.0147	1.2141	0.0416	0.0552	0.0340	0.0128
Comunicaciones	0.0101	0.1221	0.0246	0.0186	0.0481	0.0265	1.1650	0.0519	0.0440	0.0409
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	0.0234	0.3918	0.1405	0.0432	0.1195	0.0515	0.2004	1.1686	0.1020	0.2058
Servicios	0.0819	0.4621	0.1592	0.1342	0.3665	0.2020	0.1713	0.2635	1.4990	0.1590
Gobierno	0.0025	0.0101	0.0037	0.0041	0.0226	0.0040	0.0030	0.0081	0.0039	1.0028
Multiplicador de Producción	1.88	2.72	2.69	2.13	2.54	2.44	2.06	2.19	2.29	1.64

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Solución del Modelo Abierto

Al usar la matriz inversa local de 10 sectores con 5 vectores de demanda final, se obtiene como solución 5 vectores de producción. La **Tabla 11** muestra los cinco vectores exógenos de Demanda Final (y la suma total) y la Tabla 11-A muestra la solución al modelo abierto de Leontief (incluye 5 vectores de producción y la suma de estos).

Tabla 11

Vectores de Demanda Final (excluyendo cambio en inventarios)						
Año fiscal 2012						
(en miles dólares)						
Industrias	Consumo	Maquinaria y Equipo	Construcción	Exportaciones y Gastos Visitantes	Consumo de Gobierno	Demanda Final
Agricultura	45,430	74,856	0	-130,874	0	-10,588
Minería y Construcción	0	0	4,558,510	-68,822	0	4,489,688
Utilidades	3,409,750	0	0	0	0	3,409,750
Manufactura	14,682,327	1,821,352	0	41,532,309	0	58,035,988
Comercio	1,688,846	1,280,236	0	147,102	0	3,116,184
Transportación	248,515	0	0	191,772	0	440,287
Comunicaciones	1,523,434	0	0	-202,170	0	1,321,264
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	18,153,340	0	0	1,768,758	0	19,922,098
Servicios	4,454,287	0	0	-543,361	0	3,910,926
Gobierno	295,970	0	0	0	12,489,100	12,785,070
Total	44,501,899	3,176,444	4,558,510	42,694,714	12,489,100	107,420,667

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En la última fila de la Tabla 11-A se muestra la razón ("ratio") de producción a demanda final. Por ejemplo, un millón de dólares de aumento en consumo genera \$1.9 millones de producción en los diferentes sectores de la economía de Puerto Rico.

Tabla 11-A

Producción generada por los Vectores de Demanda Final**Año fiscal 2012****(en miles dólares)**

Industrias	Consumo	Maquinaria y Equipo	Construcción	Exportaciones y Gastos Visitantes	Consumo de Gobierno	Demanda Final
Agricultura	371,317	117,978	37,110	104,203	39,937	670,545
Minería y Construcción	612,490	112,670	4,619,164	395,709	100,920	5,840,952
Utilidades	5,867,145	30,405	147,971	572,156	38,009	6,655,686
Manufactura	28,773,163	2,896,635	917,324	62,650,438	647,217	95,884,777
Comercio	9,055,190	2,405,494	923,075	7,755,494	913,443	21,052,695
Transportación	1,609,000	32,269	175,780	650,014	110,949	2,578,011
Comunicaciones	3,205,988	88,792	530,717	495,651	467,670	4,788,819
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	22,590,413	202,112	1,535,196	3,387,443	1,843,989	29,559,153
Servicios	13,897,662	669,502	1,939,357	4,492,413	1,754,596	22,753,529
Gobierno	551,686	35,157	42,279	164,422	12,517,696	13,311,240
Total	86,534,052	6,591,013	10,867,973	80,667,942	18,434,426	203,095,407
Razón de Producción a Demanda Final	1.94	2.07	2.38	1.89	1.48	1.89

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Al combinar los datos de producción con los coeficientes directos de empleo se obtiene el empleo generado por cada uno de los cinco vectores de la solución al modelo, según se puede observar en la **Tabla 12**.

Tabla 12

Empleo generado por los Vectores de Demanda Final**Año fiscal 2012**

Industrias	Consumo	Maquinaria y Equipo	Construcción	Exportaciones y Gastos Visitantes	Consumo de Gobierno	Demanda Final
Agricultura	9,403	2,988	940	2,639	1,011	16,981
Minería y Construcción	5,325	980	40,162	3,441	877	50,785
Utilidades	10,415	54	263	1,016	67	11,815
Manufactura	28,170	2,836	898	61,336	634	93,873
Comercio	97,934	26,016	9,983	83,878	9,879	227,691
Transportación	9,900	199	1,082	4,000	683	15,863
Comunicaciones	10,245	284	1,696	1,584	1,495	15,303
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	25,974	232	1,765	3,895	2,120	33,987
Servicios	206,251	9,936	28,781	66,671	26,039	337,679
Gobierno	9,242	589	708	2,754	209,696	222,989
Total	412,861	44,113	86,278	231,212	252,501	1,026,965

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

De la misma manera se obtiene el ingreso en forma de salarios que generan los cinco vectores de producción. La **Tabla 13** muestra los datos de salarios para cada uno de los vectores de producción.

Como se puede observar, el consumo es el vector que genera más empleos y salarios para el año fiscal 2012.

Tabla 13

Ingreso generado por los Vectores de Demanda Final**Año fiscal 2012****(en miles dólares)**

Industrias	Consumo	Maquinaria y Equipo	Construcción	Exportaciones y Gastos Visitantes	Consumo de Gobierno	Demanda Final
Agricultura	69,659	22,133	6,962	19,549	7,492	125,795
Minería y Construcción	80,695	14,844	608,568	52,134	13,296	769,537
Utilidades	595,913	3,088	15,029	58,113	3,860	676,003
Manufactura	942,037	94,836	30,033	2,051,184	21,190	3,139,281
Comercio	1,613,400	428,596	164,468	1,381,828	162,752	3,751,044
Transportación	310,452	6,226	33,916	125,418	21,407	497,421
Comunicaciones	461,202	12,773	76,347	71,303	67,277	688,903
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	1,591,646	14,240	108,165	238,668	129,921	2,082,640
Servicios	3,654,544	176,053	509,975	1,181,329	461,390	5,983,292
Gobierno	322,807	20,571	24,739	96,208	7,324,451	7,788,775
Total	9,642,354	793,362	1,578,202	5,275,734	8,213,038	25,502,690

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Multiplicadores Interindustriales de Puerto Rico 2012

El análisis de impacto o multiplicadores es una de las más importantes aplicaciones que tienen los modelos de insumo-producto. Los multiplicadores miden las repercusiones de los cambios en los niveles de la demanda final sobre la producción, el empleo e el ingreso. Aunque el análisis formal del concepto de multiplicadores es asociado con los nombres de R.F. Kahn y J.M. Keynes.¹⁴

Según la teoría keynesiana de los multiplicadores, un aumento en la inversión, pública o privada, aumenta el ingreso nacional en una proporción mayor que el aumento original en la inversión. La magnitud del aumento dependerá de la proporción que gastan los consumidores por cada dólar de ingreso adicional que estos reciben, donde este dólar se divide entre consumo y ahorro.

La técnica de insumo-producto posibilita llevar a cabo el análisis de impacto por industria. Se pueden computar tantos multiplicadores como industrias incluidas en el cuadro de insumo-producto. Bajo este análisis el ingreso, la producción y el empleo variarán en magnitudes que dependerán de la industria en que se experimentó el aumento inicial en la demanda.

Si se desea tener una aplicación analítica del cuadro de insumo-producto en unión a datos de empleo, demanda final, producción e ingreso, se pueden obtener diferentes tipos de multiplicadores. En general, estos se clasifican como: Multiplicadores de Producción, de Ingreso y de Empleo.

Multiplicador de Producción

El multiplicador de producción es el que indica cuanto será la producción (definida como las ventas intermedias más las finales) necesarias para satisfacer un dólar de demanda final o incrementos en la misma, por parte de cualquier industria incluida en la matriz.

¹⁴ J. M. Keynes, *The Means to Prosperity*, Londres (1933). R. F. Kahn, "The Relation of Home Investment to Unemployment", *Economic Journal* (Junio 1931) páginas 173-198.

Este multiplicador es frecuentemente usado como medida de eslabonamientos interindustriales. También se puede usar este tipo de multiplicador para estimar el impacto sobre la economía de los diferentes componentes de la demanda final.

Por ejemplo, si se quiere saber cuánta es la producción necesaria para satisfacer el consumo de las personas (o componentes de este) se segrega dicho consumo de la demanda final y se post-multiplica por la matriz de requisitos directos e indirectos.

En la **Tabla 14**, por ejemplo, si se examina la matriz 10 x 10 de requisitos directos e indirectos 2012, se puede observar, que el multiplicador de producción doméstica del sector de Servicios es de 2.06. Esto implica que, por cada dos dólares de demanda final por servicios se genera 0.06 adicional en el sistema económico local.

Tabla 14

Multiplicador de Producción Matriz Local y Total
Año fiscal 2012

Industrias	Multiplicador de Producción (Matriz Local)	Multiplicador de Producción (Matriz Total)*
Agricultura	1.52	1.88
Minería y Construcción	2.38	2.72
Utilidades	2.35	2.69
Manufactura	1.89	2.13
Comercio	2.37	2.54
Transportación	2.05	2.44
Comunicaciones	1.82	2.06
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	1.86	2.19
Servicios	2.06	2.29
Gobierno	1.48	1.64

* incluye importaciones intermedias

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El sector con mayor eslabonamiento directo e indirecto hacia atrás es el de Minería y Construcción. Este sector posee el mayor multiplicador cuando agregamos la matriz del 2012 a diez sectores.

Multiplicador de Ingreso

Este multiplicador es de gran relevancia pues es un indicador del impacto por unidad de demanda final en el valor añadido que permanece en la isla. La magnitud de este multiplicador también depende en gran parte del nivel de integración de la economía local (los eslabonamientos).

Para obtener el multiplicador tipo I de ingreso, se separó del valor añadido el pago de salarios y jornales y se dividió por la producción, para así obtener un coeficiente directo de ingreso para cada uno de los diez sectores incluidos en el cuadro de insumo-producto del 2012.

En la **Tabla 15** que se ilustra a continuación se presentan los coeficientes directos de ingreso. Estos se estiman dividiendo el vector de salarios (que es parte del valor añadido) por la producción según definida en la contabilidad de insumo-producto.

Tabla 15

Coeficientes Directos de Ingreso**Año fiscal 2012**

Industrias	Salarios	Producción (En Miles de Dólares)	Coeficiente Directo de Ingreso
Agricultura	125,931	671,271	0.1876
Minería y Construcción	772,800	5,865,720	0.1317
Utilidades	676,193	6,657,556	0.1016
Manufactura	3,143,550	96,015,155	0.0327
Comercio	3,756,147	21,081,338	0.1782
Transportación	497,748	2,579,707	0.1929
Comunicaciones	689,523	4,793,131	0.1439
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	2,083,435	29,570,438	0.0705
Servicios	5,988,973	22,775,135	0.2630
Gobierno	7,789,150	13,311,880	0.5851

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El vector de coeficientes directos, columna 3 de la Tabla 15, se pre multiplica por la matriz inversa y de esta forma se obtienen los requisitos directos e indirectos de ingreso o el ingreso directo e indirecto generado por millón de dólares de la demanda final. Este último vector se divide por el vector de coeficientes directos y el resultado se le conoce como multiplicador de ingreso Tipo I. La Tabla 16 muestra los multiplicadores de ingreso Tipo I para el año fiscal 2012.

Tomando como ejemplo el sector de Agricultura de la **Tabla 16**, los valores mostrados se interpretan de la siguiente manera. Por cada aumento de \$1.0 millón de dólares de ingresos salariales generados por la demanda final del sector de Agricultura se generan \$270,000 dólares en salarios y jornales en forma directa e indirecta para un multiplicador de 1.27.

Tabla 16

Coeficientes Directos e Indirectos y Multiplicador de Ingreso Tipo I**Año fiscal 2012**

Industrias	Coeficiente Directo de Ingreso	Coeficiente Directo e Indirecto de Ingreso	Multiplicador de Ingreso Tipo I
Agricultura	0.1876	0.2386	1.27
Minería y Construcción	0.1317	0.3462	2.63
Utilidades	0.1016	0.2471	2.43
Manufactura	0.0327	0.1240	3.79
Comercio	0.1782	0.4294	2.41
Transportación	0.1929	0.3296	1.71
Comunicaciones	0.1439	0.2505	1.74
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	0.0705	0.1978	2.81
Servicios	0.2630	0.4478	1.70
Gobierno	0.5851	0.6576	1.12

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Para obtener el Multiplicador de Ingreso Tipo II, se procede agrandar la matriz.

Una vez invertida la matriz aumentada, los coeficientes de la última fila de la inversa (fila que muestra los coeficientes directos, indirectos e inducidos por millón de dólares de demanda final) se dividen por los coeficientes directos de ingreso para de esta forma obtener los multiplicadores de ingreso Tipo II. La **Tabla 17** muestra los multiplicadores de ingreso Tipo II para el año fiscal 2012.

Tabla 17

Coeficientes Directos, Indirectos e Inducidos, Multiplicador de Ingreso Tipo II Año fiscal 2012			
Industrias	Requisitos Directos de Ingreso	Requisitos Directos, Indirectos e Inducidos	Multiplicador de Ingreso Tipo II
Agricultura	0.1876	0.2680	1.43
Minería y Construcción	0.1317	0.3552	2.70
Utilidades	0.1016	0.2613	2.57
Manufactura	0.0327	0.1315	4.02
Comercio	0.1782	0.4292	2.41
Transportación	0.1929	0.3492	1.81
Comunicaciones	0.1439	0.2707	1.88
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	0.0705	0.2091	2.97
Servicios	0.2630	0.4617	1.76
Gobierno	0.5851	0.7166	1.22
Familia	0.0000	0.2275	0.00

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Los multiplicadores de ingreso Tipo II presentan un cuadro más realista especialmente en el caso de Puerto Rico donde el consumo de bienes y servicios es substancial. Por ejemplo, para derivar el multiplicador Tipo II del sector de Manufactura se divide 0.1315 por el coeficiente directo 0.0327 obteniendo 4.02 como multiplicador de ingreso Tipo II.

Multiplicador de Empleo

Los multiplicadores de empleo se dividen en Tipo I y Tipo II. El tipo I se estima usando el “modelo abierto” y se define como el cociente del coeficiente de empleos directos e indirectos sobre el coeficiente de empleos directos. El multiplicador de empleo Tipo II, se estima usando el “modelo cerrado” de insumo-producto¹⁵ y se define como el cociente del coeficiente de requisitos directos e inducidos sobre el coeficiente directo de empleo.

Se consideró el empleo para 108 sectores interindustriales para el año fiscal 2012 y se agregaron a 10 sectores del cuadro de insumo-producto (en millones de dólares) para ese mismo año. De esta forma se obtiene el coeficiente directo de empleo (empleo por millón de dólares de producción) que se ilustra en la **Tabla 18**.

¹⁵ Debemos decir semicerrado pues se incluye el sector familias como parte de la matriz endógena. El sector familia se construye endogenizando el vector columna de consumo y el vector fila de salarios.

Tabla 18

Coefficientes Directos de Empleo (empleo por millon de dólares de producción)			
Año fiscal 2012			
Industrias	Empleo	Producción (En Millones de dólares)	Coefficiente Directo de Empleo
Agricultura	17,000	671.3	25.32
Minería y Construcción	51,000	5,865.7	8.69
Utilidades	11,818	6,657.5	1.78
Manufactura	94,001	96,015.2	0.98
Comercio	228,000	21,081.3	10.82
Transportación	15,873	2,579.7	6.15
Comunicaciones	15,317	4,793.1	3.20
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	34,000	29,570.4	1.15
Servicios	337,999	22,775.1	14.84
Gobierno	223,000	13,311.9	16.75

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El coeficiente directo de empleo se pre multiplica por la inversa y el resultado obtenido es el coeficiente directo e indirecto. El multiplicador de empleo Tipo I se obtiene dividiendo el coeficiente directo e indirecto entre el directo. La **Tabla 19** muestra los resultados.

Tabla 19

Coefficientes Directos e Indirectos y Multiplicador de Empleo Tipo I			
Año fiscal 2012			
Industrias	Coefficiente Directo de Empleo	Coefficiente Directo e Indirecto de Empleo	Multiplicador de Empleo Tipo I
Agricultura	25.32	27.99	1.11
Minería y Construcción	8.69	18.93	2.18
Utilidades	1.78	7.11	4.01
Manufactura	0.98	5.59	5.71
Comercio	10.82	24.86	2.30
Transportación	6.15	12.53	2.04
Comunicaciones	3.20	7.67	2.40
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	1.15	7.27	6.32
Servicios	14.84	24.81	1.67
Gobierno	16.75	20.22	1.21

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Según la Tabla 19, tomando en consideración el sector de Manufactura, se interpreta el multiplicador de la siguiente manera: por cada 100 empleos directos generados por aumentos en la demanda final manufacturera se crean, en la manufactura y en el sistema, 471 empleos indirectos para un total de 571 empleos (directos e indirectos). La tabla muestra que el sector industrial de más alto multiplicador de empleo es Finanzas, Seguros y Bienes Raíces y el más bajo Agricultura.

Para estimar el multiplicador de empleo Tipo II se aumenta la matriz de insumo-producto en un sector denominado sector de "familias". El consumo de las personas de bienes duraderos, no duraderos y servicios se incluye como una columna adicional en la matriz, eliminándose, así como componente de la demanda final.

Los salarios y jornales que antes eran incluidos en la matriz rectangular de valor añadido se incluyen como fila adicional. El aumentar la matriz de dimensiones 10 x 10 a una 11 x 11 conlleva el supuesto de que las familias son un sector industrial, o productivo, como cualquier otro sector, según se presenta en la **Tabla 20**.

Tabla 20

Matriz Doméstica Inversa Aumentada**Año fiscal 2012**

Industrias	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Consumo
Agricultura	1.00691	0.00691	0.00392	0.00510	0.02066	0.00478	0.00340	0.00438	0.01649	0.00447	0.00740
Minería y Construcción	0.00598	1.01211	0.00971	0.00930	0.05951	0.00960	0.00670	0.01240	0.01000	0.00941	0.01248
Utilidades	0.03031	0.06384	1.50442	0.02595	0.04761	0.04507	0.03341	0.03826	0.05044	0.06116	0.14813
Manufactura	0.39125	0.33024	0.44936	1.54044	0.28202	0.51315	0.29697	0.28052	0.39503	0.31635	0.72287
Comercio	0.11908	0.20044	0.14216	0.17079	1.53190	0.17263	0.10352	0.13501	0.15294	0.11975	0.20118
Transportación	0.00961	0.03871	0.03357	0.01064	0.01833	1.15575	0.03655	0.04651	0.03206	0.01931	0.03680
Comunicaciones	0.01915	0.11543	0.02917	0.02044	0.05515	0.03450	1.15131	0.05186	0.05215	0.05303	0.07742
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	0.12091	0.43211	0.18343	0.08451	0.25163	0.17055	0.25127	1.22294	0.24156	0.32547	0.58637
Servicios	0.09854	0.40628	0.15285	0.12321	0.33848	0.19670	0.17010	0.23593	1.43610	0.20279	0.31356
Gobierno	0.00375	0.01065	0.00457	0.00415	0.02099	0.00540	0.00427	0.00836	0.00625	1.00660	0.01343
Familia	0.22678	0.30332	0.23089	0.11599	0.35988	0.29385	0.23370	0.18172	0.37303	0.48059	1.19415

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En este caso las “familias” suplirán servicios laborales, y sus insumos serán los bienes de consumo. Se multiplica los requisitos directos de empleo por la inversa aumentada de la matriz y el resultado será el conjunto de coeficientes conocidos como requisitos directos, indirectos e inducidos de mano de obra por millón de dólares de demanda final. El cociente resultante de la división del último grupo de coeficientes de los requisitos directos se conoce como multiplicador de empleo Tipo II (**Tabla 21**).

El multiplicador Tipo II ilustrado en la Tabla 21 muestra que a más largo plazo el impacto del multiplicador es mayor, ya que incluyen efectos inducidos por el consumo de las familias. Considerando el caso de Servicios, cuyo multiplicador de empleo Tipo II es de 2.48, por cada 100 empleos directos generado por la demanda final de servicios se generan un total de 148 empleos directos, indirectos e inducidos.

Tabla 21

Coeficientes Directos, Indirectos e Inducidos, Multiplicador de Empleo Tipo II**Año fiscal 2012**

Industrias	Coeficiente Directo de Empleo	Coeficiente Directo, Indirecto e Inducido de Empleo	Multiplicador de Empleo Tipo II
Agricultura	25.32	26.16	1.03
Minería y Construcción	8.69	10.02	1.15
Utilidades	1.78	6.73	3.79
Manufactura	0.98	33.73	34.45
Comercio	10.82	27.57	2.55
Transportación	6.15	8.93	1.45
Comunicaciones	3.20	7.77	2.43
Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	1.15	22.24	19.35
Servicios	14.84	36.82	2.48
Gobierno	16.75	17.44	1.04

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Eslabonamientos de Multiplicadores en el Modelo de Insumo-Producto

El método clásico del análisis estructural se centra en la determinación de los encadenamientos productivos, los cuales cuantifican efectos directos e indirectos, tanto hacia atrás (“backward linkages”) como hacia adelante (“forward linkages”). Es decir, los encadenamientos permiten identificar los sectores con mayor potencial de arrastre o sectores que se encuentran asociados a muchos otros sectores.

Los eslabonamientos hacia atrás “Backward Linkages” miden la capacidad que tiene un sector para generar el desarrollo de otros mediante la utilización de sus insumos. Mientras que los encadenamientos hacia adelante “Forward Linkages” tienen lugar, cuando un sector ofrece un producto que es el insumo de otro sector, que a la vez sirve de estímulo para un tercer sector, el cual es insumo del primer sector.

Tanto los eslabonamientos hacia atrás como adelante, constituyen una herramienta importante para la toma de decisiones; su comparación permite clasificar y encontrar los sectores industriales, que más impactan sobre la economía, orientando la inversión pública, las facilidades fiscales y, por ejemplo, la instauración de programas de asistencia hacia esos sectores.

Muchas veces es también importante conocer cómo los impactos de un sector dado se distribuyen (o dispersan) a través de toda la economía. Por ejemplo, puede suceder que un sector tenga un multiplicador alto, sin que se vean afectados la mayoría de los sectores, frente a un incremento de la demanda final del mismo; en este caso el efecto multiplicador está muy concentrado. También puede ocurrir que un sector de bajo impacto tenga efectos que se dispersan sobre todos los demás.

Los sectores con altos eslabonamientos hacia atrás y adelante son considerados también como sectores clave al ser fuertes en la demanda y oferta. Es decir, que tienen la capacidad de impulsar otros sectores o industrias.

Los sectores denominados como estratégicos poseen baja demanda de insumos, pero abastecen sustantivamente de insumos a otros sectores. Los sectores considerados como independientes consumen una cantidad poco significativa de insumos intermedios y dedican la producción a satisfacer, principalmente, a la demanda final. Se trata de sectores aislados, que no provocan efectos de arrastre significativos en el sistema económico, ni reaccionan en forma relevante ante el efecto de arrastre, provocado por las variaciones de la demanda intermedia de otros sectores.

Conclusión

El análisis de insumo-producto tiene por su simpleza grandes ventajas y queda claro que los modelos basados en cuadros de insumo-producto brindan información sumamente útil y dan visibilidad de las interacciones intersectoriales, con una cobertura nacional o regional. Además, es posible obtener información directa y con mucha facilidad, sobre la conformación de las interrelaciones sectoriales y sus efectos multiplicadores. Es allí donde reside el verdadero valor de esta metodología.

Bibliografía

Bess, R. (2011) Input Output Models for Impact Analysis: Suggestions for Practitioners Using RIMS II Multipliers. <http://www.bea.gov>. March 2023.

Cortés, A. (2014) Potenciales Encadenamientos Productivos en la Minería. <http://www.lacsandes.eo> . March, 2023.

Faid Boundí (2016) Análisis Input-Output de Encadenamientos Productivos y sectores claves en la Economía de México (Artículo de Investigación). <http://revfinanzpolite.com>. Vol. 8 Núm. 1

Junta de Planificación de Puerto Rico (2023) Insumo-Producto 2011-2012.

Junta de Planificación de Puerto Rico (2019) Matriz de Insumo-Producto 2007, Informe Económico a la Gobernadora 2019, Capítulo III, 54-79.

Junta de Planificación de Puerto Rico (2023) Multiplicadores Interindustriales de Puerto Rico 2012.

Ruiz, A. (2007) El Concepto de Interdependencia en el Marco de la Teoría de Insumo-producto, Revista Empresarial Inter Metro. Vol. 2/ No. 1/ P. 35. marzo 2023.

Ruiz, A. (2002) El Sistema de Contabilidad, Modelo de Insumo-producto y Aplicaciones, Puerto Rico 2002. <http://www.academia.edu>. Consultado: marzo, 2023.

Ruiz, A. (2006) Estimate of Multipliers for the Puerto Rican Economy. Revista Empresarial Inter Metro. Vol.2/No.2/P. 59. marzo 2023.

Ruiz, A. (2013) Los Multiplicadores Interindustriales de PR 1963-1992. Ensayo. Universidad de Puerto Rico. Departamento de Economía. <http://economia.uprrp.edu> . marzo, 2023.

Schuschny, A. (2005) Tópico sobre el Modelo de Insumo-producto: Teoría y Aplicaciones. Cepal. Estudios Estadísticos y Prospectivos. Marzo 2023. Pág. 7-87. <http://www.cepal.org>

Van, E. (2005) Regional Input Out Analysis. Article Encyclopedia of Social Management. <http://www.sciendirect.com> . February 2023.

PUERTO RICO AEROSPACE AND DEFENSE INDUSTRY REPORT 2023

Puerto Rico Aerospace and Defense Industry Report 2023

Industry History

The Puerto Rico **Aerospace and Defense (A+D) Industry**¹ began in the early 1990s with the acquisition by Hamilton Sundstrand (HS) of the operations of an aerospace power system manufacturer owned by General Electric in the Municipality of Santa Isabel, PR. HS was eventually acquired by United Technology Corporation (UTC). A few years later, UTC completed another company merger, and the company began operating under the brand name of Collins Aerospace.

Ten years after the establishment of HS, other companies began establishing in Puerto Rico. In 2003, Infotech Aerospace Service entered the Island as a joint venture between Infotech (India) and Pratt & Whitney. Currently, Pratt & Whitney and Collins Aerospace became subsidiaries of Raytheon Technologies.

Just over 12 years ago, the Government of Puerto Rico established “AEROSPACE” as one of the emerging and strategic industrial sectors. Since then and continuing today, the Department of Economic Development and Commerce (DDEC, in Spanish acronym) has dedicated great efforts to the development of the aerospace sector in Puerto Rico from the perspective of aeronautics, defense, and space. The Puerto Rico government established a public policy: To diversify the island’s industrial mix and attract subsectors such as research and development, engineering, design and testing, software development, cyber security, manufacturing, space, and aircraft maintenance.

It wasn’t until 2007 that the Puerto Rico A+D industry took off. An article published on September 25, 2008, for the Caribbean Business titled Aerospace Investment Takes Off (2008)² the journalist expresses “the investments by two of the largest aerospace companies in the world have kicked the local aerospace industry into high gear.” The facts that lead to this article are the establishment of Honeywell Aerospace and Lockheed Martin in Puerto Rico recruiting local talent in the field of engineering and information-systems. Honeywell Aerospace began by establishing a pilot program in the Municipality of Aguadilla, PR under a Job Corps Program. Several years later the company grew exponentially in both the number of employees and building space with the construction in 2014 of their World-Class, Electromagnetic and Environmental Laboratory (EMC) in the Municipality of Moca, PR.

In March 2010, the Governor of Puerto Rico inaugurated AXON Puerto Rico, today known as DXC Technologies and several hundred employees were hired. Followed by the arrival of companies such as Lufthansa Technik in April 2014. This was an historical agreement signed with a German company establishing the first maintenance, repair, and overhaul facility of the company in the Americas. One year later, Avenger Aerospace Solutions started operations in April 2015 to provide testing and engineering services to Lufthansa Technik.

Lufthansa Technik and Avenger Aerospace Solutions joined the A+D local industry at the historic moment when Infotech, UTC, Lockheed Martin, Honeywell Aerospace, Florida Turbine, Essig Research and AXON were operating. Today, some of the later brand names are no longer operating in Puerto Rico or are operating under a different brand name. Please refer to **Table 1** to learn the ones currently operating.

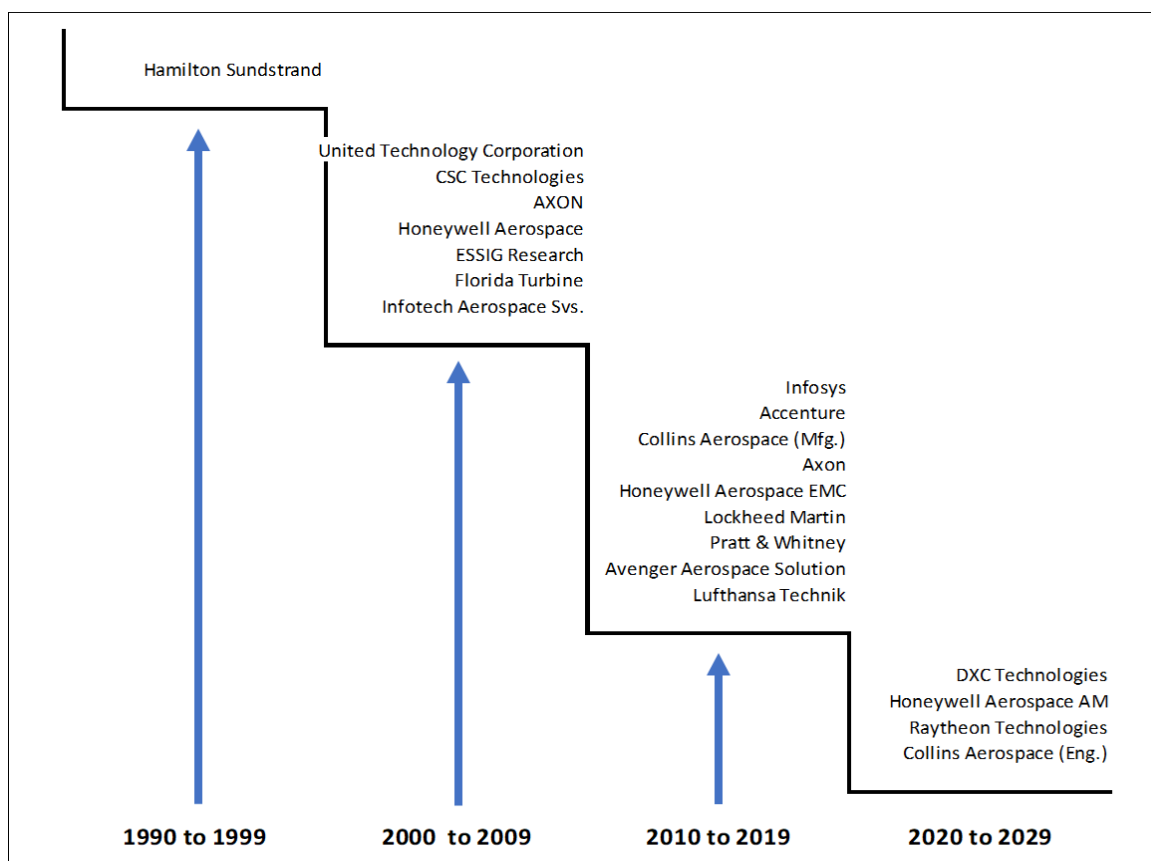
¹ This report was written by José Castro-Segarra, Senior Business Development Office with the collaboration of Ivan Roche Morales, Senior Economist and Yasmin García Martínez, Senior Economist for the Department of Economic Development and Commerce. March 2023.

² Thurston, Lawson D. (2008) Aerospace Investment Takes Off. Edition: September 25, 2008. Volume: 36, No: 38.

In November 2022, Honeywell Aerospace, After Market Division relocated its HQs from Phoenix, AZ to San Juan, PR. On the same year, Raytheon Technologies and Collins Aerospace established their Global Engineering Centers in the Municipality of Aguadilla, PR to serve both, commercial and defense contracts.

An A+D Historical Timeline was developed to depict the time slot that each company or division of a company entered the Puerto Rico economic sector.

Diagram 1 – A+D Historical Timeline



Besides the Puerto Rico's industrial incentives program under the DDEC, and access to federal grants programs which are excellent tools for company attraction, the success and rapid growth of the A+D industry can be mainly attributed to the island offering of a highly educated workforce. These companies also value the ability to provide goods and services in a U.S. jurisdiction with a competitive wage rate and in compliance with the International Traffic in Arms Regulation (ITAR) and Overseas Outsourcing Suitability.³

³ *ITAR means that only U.S. citizens are able to access defense and military-related technologies, eliminating outsourcing to foreign countries with low operating costs. Puerto Rico also meets all the criteria from the defense segment of the aerospace market for U.S.-made products based on the Overseas Outsourcing Suitability.*

Industry Composition

The composition of the A+D industry in Puerto Rico is different from that of the mainland United States.

In the mainland, the A+D industry are mostly companies producing end-use goods and services including aircraft, space systems, land vehicles, ships, armaments and cyber, and are responsible for 52 percent of the total A+D output. The remaining 48 percent was attributable to the industry's supply chain, which includes 35 percent from goods-producing companies and 13 percent from companies that provide services such as engineering, testing, logistics, and information technology.⁴

The total sales estimated of the A+D operations in Puerto Rico is \$625 million (as of December 2022)⁵. The companies that are established on the Island are positioned in the supply chain category. Tangible goods are only 30 percent of the total estimated sales, and the other 70 percent are shared & outsourced services including but not limited to sales, engineering, testing, logistics, and information technology.

As of June 2022, and surveyed under the Quarterly Census of Employment and Wages (QCEW) Data Base under custody of the Department of Labor and Human Resources (DTRH its acronym in Spanish), the A+D sector in Puerto Rico have grown nearly 6,000 employees (5,983 to be exact). This sector has a business multiplier effect⁶ (as per FY 2020-21) estimated in 1.113 for indirect employment, and 0.832 for induced employment, in other words 6,678 and 4,992 employees respectively, for a total effect of 17,670 employees in economic activity.

An informal industry-survey⁷ shows that more than 95% of the employees are local talent, mostly engineers at an annual average salary of \$59,000 (49% over the island average industrial salary of \$29,440). About half of the companies conduct research and development activities locally and have plans to create new job opportunities within the next 12 months. As much as 20% of them would create over 100 jobs each. This is validated by the fact that an average of 785 employees were added between FY 2019 and 2020, right in the middle of the COVID-19 Pandemic.

Puerto Rico's A+D firms may provide one or more type(s) of goods and services:

- Aerospace and Defense: providing aerospace solutions and services to military and government customers from design, parts manufacturing, and supply chain.
- Commercial Aviation: Design, parts manufacturing, and service commercial aircraft, business jets, helicopters, personal aircraft, unmanned aerial vehicles, subsystems, components, and maintenance.
- Technology-based: High tech services for wearables, additive manufacturing, specialized imaging, battery technology, cloud computing/cybersecurity, artificial intelligence (AI), augmented reality (AR), and Internet-of-Things (IoT).
- Aerospace Contractors: Small to medium-sized contractors providing tools and die, CNC, harnesses, electromechanical assembly among others.

⁴ <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/manufacturing/us-eri-2023-outlook-aerospace-and-defense.pdf>

⁵ Data aggregated from companies' financial statements, annual tax reports, and DDEC's incentives applications and estimates.

⁶ DDEC, Industry Profile, Aerospace, Sept 2022, Table 3 – Business Multiplier Effect in the Aerospace Sector.

⁷ PR Aerospace Technology Consortium, 2022 Industry Survey

- Suppliers: raw materials, services, and sources of information, evaluate potential new products, track competitor's actions, and identify opportunities.

A list of A+D firms that comprise the economic sector is in **Table 1**⁸. In general terms, there are 11 US-based, and 15 PR-based companies established in Puerto Rico as per the PR State Department incorporation register. See also Exhibit B -- Aerospace and Defense Companies -- Brief Description which provides additional information. The Puerto Rico A+D industry conglomerate is not complete unless we mention the support and partnerships of major engineering, research centers and technical schools, and other non-profits (**Table 2**).

Table 1 - List of Companies by Location and by Type of Goods and Services⁹

		Engineering	BPO	IT and Software	Manufacturing	MRO	FBO	CNC / Metal Fabrication	Cyber Monitoring	Artificial Intelligence	Encryption	After Market Sales	Satellite Imaging
7Eagle Group Caribe	San Juan								X				
Accenture	Santa Isabel		X										
Airport Aviation Services	Carolina					X	X						
AKM Manufacturing	San Juan				X								
American Tools	San Juan							X					
Aptima	San Juan									X			
Arlet Aviation	Celba					X	X						
CNC 2000	Caguas							X					
Collins Aerospace	Aguadilla	X											
Collins Aerospace	Santa Isabel				X								
DXC Technologies	Isabela		X										
EcoLift	San Juan					X							
EL-COM Systems	Caguas				X								
EngiWorks	Caguas							X					
ESSIG Research	Rincon	X											
Global-Tek Manufacturing	Celba							X					
Honeywell Aerospace	Aguadilla	X	X										
Honeywell Aerospace EMC	Moca	X											
Honeywell Aerospace, After	San Juan											X	
Infosys	Aguadilla		X										
Lockheed Martin	Aguadilla			X									
Lufthansa Technik	Aguadilla					X							
OPTI Manufacturing	Luquillo				X								
Phoenix Cables	Aguadilla				X								
Pratt & Whitney	Aguadilla	X											
Precision Worx	Yabucoa							X					
Raytheon Technologies	Aguadilla	X											
Rubidex	San Juan										X		
Western Aviation Services	Aguadilla					X	X						
Wovenware	San Juan												X

Puerto Rico has always stood out as a talent bank and source of continuous recruitment of professionals in the field of engineering thanks to the graduates of its Minority Serving Institutions (MSIs). University of Puerto Rico ranks at number 4 in Table 10 of the Top 50 Institutions by Total Bachelor's Degrees awarded to Underrepresented Minorities¹⁰. After the establishment of the A+D

⁸ For a Location Map and a Brief Narrative on each Company please refer to Exhibit A and B, respectively.

⁹ BPO Business Process Outsourcing, MRO Maintenance Repair & Overhaul, FBO Fixed-based Operator.

¹⁰ (2021) American Society for Engineering Education (ASEE). *Engineering & Engineering Technology By the Numbers. ASEE 2020 Edition. Profile of Engineering and Engineering Technology*. Washington, DC.

conglomerate in 2007, aerospace engineering field of study began to be formed and offered on the island.¹¹ The programs that stand out are:

- 1- The master's degree in mechanical engineering with a certification in Aerospace Engineering at the Interamerican University, Bayamón Campus.
- 2- The master's degree in mechanical engineering with a certification in Aerospace Engineering at the Polytechnic University of Puerto Rico; and
- 3- The bachelor's degree in mechanical engineering with a certification in Aerospace Engineering at the University of Puerto Rico, Mayaguez Campus.

Table 2 – List of Engineering Schools, Research Centers, and Other Entities

Entity	City	Type of Support
Aeronautic & Aerospace Institute of PR	Aguadilla	Talent Development
University of Puerto Rico	Aguadilla	Academic
Arecibo Observatory	Arecibo	Research
Inter American University	Bayamón	Academic
University of Puerto Rico	Bayamón	Academic
INTECO	Caguas	Regional Economic Dev
Mech Tech School	Caguas	Talent Development
Puerto Rico 5G Zone	Carolina	Research
Ana G Mendez University	Gurabo	Academic
Universidad de Puerto Rico Nanotech Lab	Humacao	Research
PR Photonic Institute	Manatí	Research
CAUSE	Mayagüez	Research
PR Technoeconomic Corridor	Mayagüez	Regional Economic Dev
Turbo/Lab	Mayagüez	Research
University of Puerto Rico	Mayagüez	Academic
LIFT Puerto Rico	San Juan	Technology & Talent Development
Polytechnic University of Puerto Rico	San Juan	Academic
PR NASA Space Grant Consortium	San Juan	Research
PR NASA ESPCoR Program	San Juan	Research
PRIMEX	San Juan	Technical Assistance

Universities in Puerto Rico are also part of the U.S. Department of Education's list of postsecondary institutions enrolling populations with significant undergraduate minority students and of the Hispanic-Serving Institutions (HSIs).¹² In 2020, 5,218 students graduated from an engineering-related major, which represents an increase of 2.1% or 105 students when compared to the previous year (5,113 students in 2019).¹³

Top 50 Institutions by Total bachelor's Degrees awarded to Underrepresented Minorities. Table 10. Document available accessing <https://ira.asee.org/wp-content/uploads/2021/11/Total-by-the-Number-2020.pdf>.

¹¹ The MSIs are institutions of higher education that serve minority populations. Through Presidential Executive Orders and special legislation enacted over the past 20 years, MSIs have accessed Department funds and leveraged other Departmental resources on behalf of their students and communities.

¹² HSIs is an institution of higher education that is an eligible institution and has an enrollment of undergraduate full-time equivalent students that is at least 25 percent Hispanic students at the end of the award year immediately preceding the date of application.

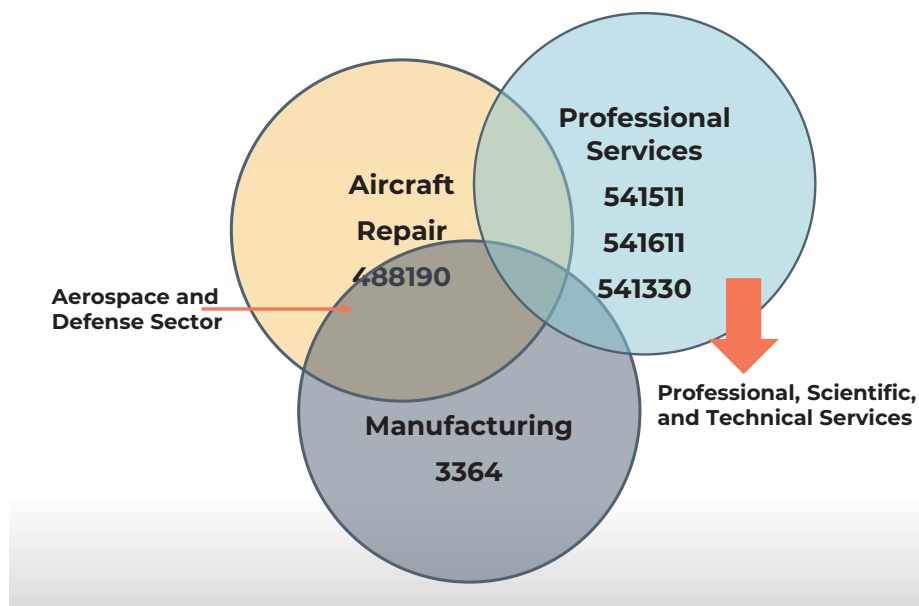
¹³ Department of Economic Development and Commerce, September 2022, Industry Profile – Aerospace

Industry Employment and Wages

Another way to look at the industrial composition of the A+D sector in Puerto Rico is by aggregating business establishments by type of economic activity under the North American Industry Classification System (NAICS) and depicting where several industrial sectors and subsectors meet (**Diagram 1**). The sectors are:

- Aerospace product and parts manufacturing (NAICS 3364),
- Other support activities for air transportation, aircraft maintenance and repair services (NAICS 488190) and
- Professional, scientific, and technical services sector which aggregates custom computer programming services (NAICS 541511),
- Administrative management and general management consulting services (NAICS 541611), and
- Engineering consulting services (NAICS 541330)

Diagram 2 – The Aerospace and Defense Sector



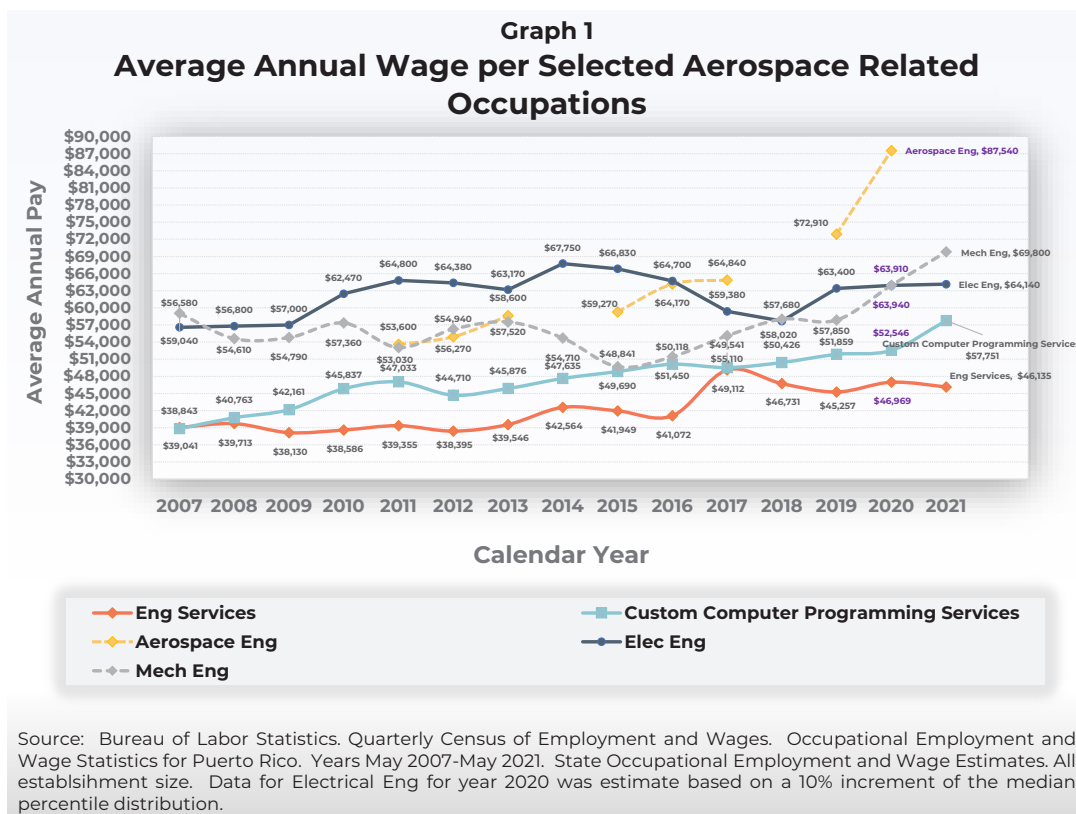
Of particular interest is the subsector of the professional, scientific, and technical services, which is engaged in business processes where human capital is the major input. These firms make available the knowledge and skills of their employees, often on an assignment basis, where an individual or team is responsible for the delivery of services to the client. Each company's mission is based on their expertise and training in the services provided. The A+D conglomerate's employees design, develop, and conduct engineering work and testing services for software and hardware components.

It is notable that the workforce has become in the past decade a competitive advantage for established companies. This advantage was published in July 2016: The aerospace promise grows

on the Island¹⁴ and in the Business section interview by El Nuevo Día “Luis Ramos: talento local aeroespacial”.¹⁵

Selected engineering occupations (related to A+D) are depicted in **Graph 1**. In 2020 the highest average paying job was aerospace engineer with \$87,540, followed by mechanical and electrical engineer with \$69,800 and \$64,140, respectively, and custom computer programming with \$57,751.

Under engineering services occupations (which include both related and non-related A+D occupations), it reflects a lower average salary. It means that A+D firms are paying higher wage rates than general engineering firms. The average wage for engineering services occupation in 2020 was \$46,969.



To benchmark the competitive position of our employees' occupations versus other occupations jurisdiction, we use the Location Quotient (LQ).¹⁶ It is a measure of the concentration of employees on one occupational category and where 1.0 is comparable to the national average. The selected occupations which are related to A+D Industry show that Puerto Rico still needs to catch up with jurisdiction that are strong in hiring A+D employees.

¹⁴ El Nuevo Día. Published on July 26, 2016.

¹⁵ Gomez, Antonio R. (2017) Luis Ramos: talento local aeroespacial. Business section. El Nuevo Día. December 10, 2017. Document available accessing to <https://www.elnuevodia.com/negocios/empresas-comercios/notas/luis-ramos-talento-local-aeroespacial>.

¹⁶ Location Quotient (LQ). The location quotient (LQ) is a valuable way of quantifying how concentrated a particular industry, cluster, occupation, or demographic group (or other chosen characteristic) is on a region as compared to the total aggregate of a country, state, or a major geographic or political subdivision. It can reveal what makes a particular area or region unique in comparison with the aggregates selected. Thus, location quotients are a valuable tool for public policy decisions.

The jurisdiction with the concentration of employees most alike to Puerto Rico is the State of Florida, still it shows that there is room for improvements in all engineering occupations (**Table 3**). One of the features of Florida is the government-run spaceport and the cluster around it. Puerto Rico will move to the next level with the establishment of its spaceport which will help improve its LQ standing. Currently, PR Ports Authority issued a Request for Proposal (RFP) to secure a spaceport managing company to attract space-related companies (see details in the Industry Perspective section). The table also shows that the State of Alabama engineers LQs are off the chart because it is a State where defense commands and agencies have a stronghold, and many companies strive around them and unlike Puerto Rico which has no comparable activities.

Table 3

Location Quotient					
Occupational Title	Location Quotient (LQ)				
	PR	AL	TX	CA	FL
Aerospace Engineers	0.51	4.98	1.12	1.18	1.34
Computer Hardware Engineers	0.45	0.85	0.79	N.D.	0.72
Electrical Engineers	0.52	1.62	0.94	1.29	0.60
Mechanical Engineers	0.39	1.40	0.86	0.87	0.44
Aerospace Eng. and Ops. Technologist	**	5.19	1.43	0.88	3.74

Source: Bureau of Labor Statistics. May 2021. Selected occupational categories related to the aerospace and defense cluster in Puerto Rico. Note: ** Estimates not released. Data for Aerospace Engineers is for Year 2020.

While the academia sector may be doing a good job in developing engineering talent, they still need to make best effort in creating new aerospace courses and technical short programs. The aerospace engineering and operations technologists and technicians will be needed by the industry. These technicians usually work in manufacturing plants, offices or laboratories and usually run and maintain equipment used to develop, test, produce, and sustain aircraft and spacecraft. Industry outlook expects a 6 percent grow in this occupation in the upcoming decade (from 2021 to 2031) as indicated by the Bureau of Labor Statistics, Occupational Outlook Handbook.¹⁷

A criterion of great significance, and a key competitiveness factor for the Puerto Rico A+D sector is the occupations wages (or salary) when they are compared with U.S. jurisdictions. This advantage, which translates into the payroll, is a positive reinforcement for companies that analyze the opportunity to establish themselves in a newer jurisdiction. Puerto Rico outperforms most U.S. jurisdictions, and in some cases, it could represent a competitively lower wages up to 50% depending on the skill set of the occupation analyzed. The annual salary depicted in the wage distribution **Table 4** shows the wages difference for a selection of occupations of jobs associated with the A+D sector. The higher the skill set of the occupation, the wider the difference in salary for the benefit of companies established in Puerto Rico.

¹⁷ Bureau of Labor Statistics. Occupational Outlook Handbook for Aerospace Engineering and Operations Technologists and Technicians. <https://www.bls.gov/ooh/architecture-and-engineering/aerospace-engineering-and-operations-technicians.htm#:~:text=Aerospace%20engineering%20and%20operations%20technologists%20and%20technicians%20install%2C%20run%2C%20and,of%20these%20vehicles%20and%20systems.>

Table 4 -- Wages Comparison for Aerospace Related Occupations as of May 2021

Standard Occupational Classification Number	Selected Occupational Category	Total of Employment	LQ	PR	AL	AZ	CA	FL
17-2011	Aerospace Engineers*	180	0.22	\$87,540	\$123,200	\$126,850	\$126,650	\$109,540
17-2061	Computer Hardware Engineers	200	0.45	\$87,840	121,780	\$121,900	\$169,970	\$114,720
17-2071	Electrical Engineers	580	0.52	\$64,140	109,090	\$99,830	\$126,640	\$94,270
17-2072	Electronics Engineers, Except Computer	140	0.22	\$65,410	115,800	\$120,750	\$130,330	\$104,630
17-2112	Industrial Engineers	3,180	1.80	\$72,300	93,640	\$100,800	\$109,460	\$93,320
17-2141	Mechanical Engineers	650	0.39	\$69,800	96,930	\$100,010	\$113,130	\$90,060
17-2199	Engineers, All Other	260	0.29	\$58,600	126,070	\$117,480	\$117,990	\$103,980
17-3012	Electrical and Electronics Drafters	**	**	\$32,640	58,260	\$70,250	\$73,150	\$61,400
17-3021	Aerospace Engineering and Operations Technologists and Technicians	**	**	\$53,700	64,820	\$58,910	\$82,420	\$77,860
17-3022	Civil Engineering Technologists and Technicians	460	1.20	\$33,240	48,410	\$55,040	\$74,020	\$54,510
17-3023	Electrical and Electronic Engineering Technologists and Technicians	1,070	1.75	\$44,440	65,550	\$68,570	\$73,910	\$61,010
17-3024	Electro-Mechanical and Mechatronics Technologists and Technicians	50	0.69	\$40,350	**	\$67,530	\$63,530	\$58,170
17-3026	Industrial Engineering Technologists and Technicians	1,800	4.85	\$46,370	58,960	\$68,180	\$69,420	\$58,490
17-3027	Mechanical Engineering Technologists and Technicians	210	0.87	\$31,160	53,670	\$61,970	\$69,870	\$61,420
17-3029	Engineering Technologists and Technicians, Except Drafters, All Other	150	0.34	\$42,640	61,080	\$61,480	\$68,460	\$64,720

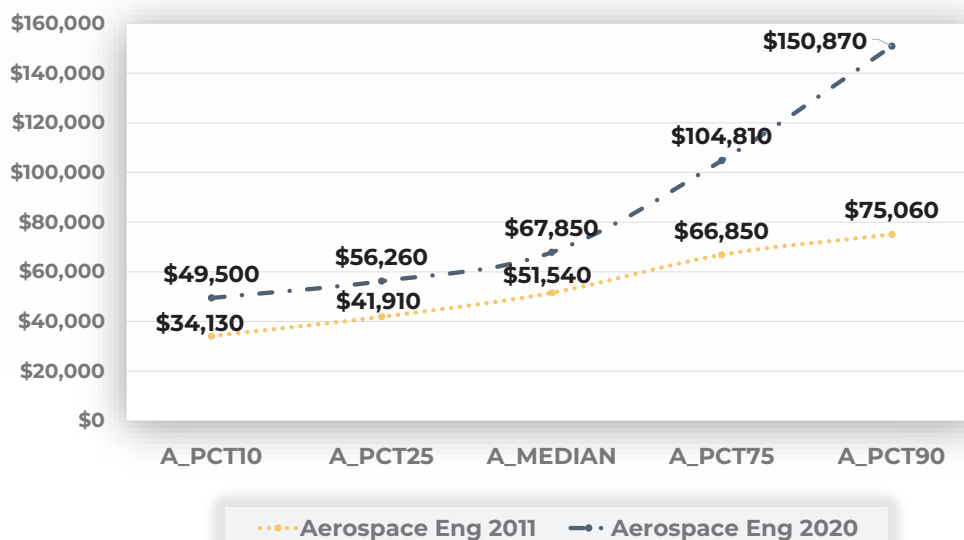
Source: Bureau of Labor Statistics, May 2021. Selected Occupational categories related to the Aerospace and Defense cluster in Puerto Rico. Data for the Aerospace Engineers Wage, category code 17-2011 for Puerto Rico belongs to year 2020. Wage data not available for year 2021. Wage data for comparison purposes with the AL, AZ, CA & FL jurisdictions were used for year 2020. All other wage data is for May 2021. Notes: Estimates for detailed occupations do not

The occupation of an aerospace engineer was first recorded in Puerto Rico after 2011 when the survey began collecting this data in the US Bureau of Labor Statistics (BLS) publications. Based on the results of the survey conducted by the BLS, an aerospace engineer started with an average salary of \$53,600 and reached \$87,540 in 2020. U.S. national estimates reported for that same year (2020) shows the average salary of an Aerospace Engineer at \$121,110 (38% higher than Puerto Rico). This salary represents 29% less than its counterpart in Alabama (\$123,200); 31% less than its counterpart in Arizona (\$126,850) or California (\$126,650) and 20% less than its counterpart in Florida (\$109,540).

Other examples of occupational categories such as mechanical, electrical and software engineering are shown in the Wages Comparison (Table 4) with numbers updated as of May 2021. Further data research has shown that the occupation with the highest demand in the local A+D sector is engineering followed by the services offered by computer systems specialists such as systems engineers, and application engineers.

Compensations may also vary by industry, region, and employee's experience. **Graph 2** shows the Wage Percentile Distribution of aerospace engineers in Puerto Rico. It depicts the wage compensation for the year 2011, about four (4) years after the conglomerate was established and it is compared to the latest data collected for the year 2020.

Graph 2
Wage Percentile Distribution for Aerospace Engineers



Source: Bureau of Labor Statistics. Wage Distribution for the Occupational Category Code 17-2011 for Aerospace Engineers. Annual Wage for the Aerospace Engineer in 2011 was \$53,600; wage estimate for 2020 was \$87,540.

The annual percentile distribution can be an indicator of experience in the industry. Where employees below the 10 percentiles can be referred to as the entry-level salary of an engineer just out of college with \$34,130 in 2011 and rose to \$49,500 in 2020 (an increase of 45%). Anyone above the 90 percentiles may have over 5-year experience in the industry got a \$75,060 salary in 2011 and commanded a salary of up to \$150,870 in 2020 (an increase of 100%).

The Aerospace Engineer's total wage compensation based on hourly rate plus fringe benefits is depicted in **Table 5**. The total wage compensation represents an hourly rate of \$42.09 plus fringe benefits of \$8.30 (almost 20% of hourly earnings) totaling \$50.39 per hour.

**Table 5 -- Compensation Cost Puerto Rico Jurisdiction
Industry Perspective**

Table 5

Compensation Cost Puerto Rico Jurisdiction	
AEROSPACE ENGINEERS (Year 2020)	
Employment in the Industry¹	180
Earnings, Compensation and Fringe Benefits	Dollars
Annual Average Earnings (= \$87,540 X 2,080)	87,540.00
Average Hourly Earnings (US Bureau of Labor Statistics) ²	42.09
Weekly Compensation Per employee (= 87,540/52)	1,683.46
Total Mandatory Fringe Benefits Per Worker Per Year	10,734.17
Social Security (7.65% up to \$61,200 per year)	6,696.81
Unemployment Insurance (6.2% up to \$7,000)	434.00
Workmen's Compensation (\$3.25 per \$100)	2,976.36
Disability Insurance (0.3% up to \$9,000)	27.00
Christmas Bonus (6% up to \$10,000)	600.00
Average Mandatory Fringe Benefits Per Worker Per Worker Per Hour	5.16
Other Mandatory Benefits Included in Worker's Compensation Per Worker Per Year	6,531.24
Vacation leave (up to 6 days per year)	2,020.15
Sick leave (up to 12 days per year)	4,040.31
Maternity leave (8.5 weeks for female employees at half pay) (32.9% of manufacturing work force for which 10% received the benefit)	470.78
Average Other Mandatory Fringe Benefits Per Worker Per Hour	3.14
Total Mandatory Fringe and Other Mandatory Fringe Benefits Per Worker Per Hour	8.30
Average Total Compensation Per Worker Per Hour	50.39
Fringe Benefits as a Percent of Earnings and Compensation	Percent
Total Fringe Benefits as a Percent of Hourly Earnings	19.72%
Total Fringe Benefits as a Percent of Total Compensation Per worker Per Hour	16.47%

1. Actual employment for Aerospace Engineer is 180. Employment for the PR Engineering Service

2. Average hourly earning for Aerospace Engineers.

Source: US Bureau of Labor Statistics May 2021. Avg Hourly Earning for the Aerospace Engineers

The economic sector identified as the Puerto Rico A+D Industry is part of the Global A+D industry which was impacted by the COVID-19 pandemic. After years of steady growth, civil aviation was grounded in 2020 as the world contended with COVID. The A+D supply chain, comprising thousands of small and medium-sized companies located here and abroad, were faced with huge financial and logistical challenges to support existing defense contracts and replace losses in civil aviation sales. On February 24, 2022, Russia's invasion of Ukraine would profoundly complicate the global A+D industry scenario and further stress the supply chain.

The global A+D Industry is still navigating uncertain times, as shown from the PwC analysis, where industry revenue was 6% below the 2019 record of \$754 billion and operating profit was 24% below the 2018 record of \$82 billion.¹⁸ This year (2023) is an opportune time for the industry to capitalize on the changes and trends. A Deloitte's outlook survey shows that 88% of surveyed senior executives believe the general business outlook for the A+D industry is "somewhat to very positive."¹⁹ There are several reasons for this optimistic outlook including growth in new technologies and segments such as Advanced Air Mobility (AAM), evolving business models in areas such as Space, and the use of digitalization and automation. For that reason, Puerto Rico's A+D conglomerate are positioning themselves to capitalize on these trends.

1. **Supply chain:** Focusing on supply chain visibility and resilience to mitigate a broader set of risks. Puerto Rico's A+D companies are focusing on creating visibility deep into their supply chains to improve supply control and coordination and to better manage third-party risk. Companies like Honeywell Aerospace and Collins Aerospace are managing the risks of their supply chain internally, and through Business Process Outsourcing (BPO) providers such as Infosys and Accenture. Moreover, three industry players, Lockheed Martin Corporation, 7 Eagle Group Caribe, and Rubidex are reinforcing their needs for cybersecurity, cloud privacy, and the resilience of the systems and automation to avoid risks in core operations and with key suppliers.
2. **Digital transformation:** Accelerating digitalization and conversion to automation to drive improved efficiencies.

"Digitization is one of the most ubiquitous buzzwords in the aerospace industry for a reason. With new capabilities that quickly capture incredible amounts of data and thoroughly analyze it, digitization technologies enable the industry to predict and identify what needs to be repaired or replaced, often before a part breaks or fails, and then pinpoint the best time and employees to do the work."²⁰

Lufthansa Technik is quickly moving to provide airlines customers with the ability to track and monitor aircraft parts that need repairs or replacement. Already, Collins Aerospace is hard at work in the automation transformation of its manufacturing operation in the Municipality of Santa Isabel, PR. And LIFT Puerto Rico, a new stakeholder (managed by the American Lightweight Material Manufacturing and Innovation Institute of Detroit, MI), brings world-class advanced manufacturing

¹⁸ <https://www.pwc.com/us/en/industrial-products/publications/assets/pwc-aerospace-defense-annual-industry-performance-outlook-2022.pdf>

¹⁹ <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/manufacturing/us-eri-2023-outlook-aerospace-and-defense.pdf>

²⁰ <https://www.asme.org/topics-resources/content/5-aerospace-technologies-and-trends>

technology development capabilities to the Puerto Rico's A+D and the Medical Devices conglomerates, thus providing a significant economic asset that will expand competitiveness, manufacturing readiness, economic, and workforce growth (<http://www.lift.technology>).

3. **Talent:** Reversing the post-Covid challenges of attracting, retaining, and developing top talent (in engineering and manufacturing).

The PR Aerospace Technology Consortium (the official A+D conglomerate organization, <https://www.aerospace.pr>) and its members are focused on branding the A+D industry as a talent destination. This means leaning into the strength of A+D as a mission-driven industry, which has a unique appeal that many other industries can't match. The A+D sector is building talent pipelines, reaching deep into communities and schools through partnerships, internships, co-investment; and close, sustained collaboration between industry and education on specific workforce skills and capacity needs. Also, the A+D companies are incorporating greater flexibility into workforce schedules, environment, and career paths to meet workforce expectations.

Three major announcements broke early this year (2023) for developing top talent.

The first one, Pratt & Whitney, was dedicated to the design and manufacture of aircraft engines, and the University of Puerto Rico, Mayaguez Campus opened Turbo/Lab, its first aerospace center of excellence in Puerto Rico and the Caribbean. This initiative seeks to train students and faculty in concepts relevant in aerospace engineering (gas turbines, controls, embedded systems, and computer-aided design). According to its director, Eng. Sheilla Torres, PhD, "it is a space for cross training where students can be exposed to other areas of specialty and achieve multidisciplinary competence [i.e., in mechanical, electrical, and software engineering]."

The second announcement, the U.S. Congress approved an allocation of \$7.5 million for the construction of the Aerospace Research Institute (AIR) at the University of Puerto Rico, Mayagüez Campus (UPRM). This project is a concerted effort of many public and private stakeholders to strengthen the aerospace sector and help in the development of the local industry. This facility is the next level to better train students to become future engineers, and to continue undergraduate and graduate research on topics of interest for the industry.

The third announcement, LIFT Puerto Rico began operations in the last quarter of 2022 with the cooperation of the Department of Economic Development and Commerce, and it is geared to prepare local workforce with advanced manufacturing skills enabling local industry to commercialize innovative technologies and manufacture tomorrow's products thereby creating a more diverse, equitable and inclusive national manufacturing ecosystem which will attract additional high-tech assets to the region, and to promote and assist with the local development of advanced manufacturing technologies.

4. **Decarbonization:** Lowering emissions in aircraft and implementing sustainable manufacturing and services operations remain business priorities.

As the industry strives for lighter, stronger components in aircraft bodies, fuselages, and engines, it has steadily replaced aluminum (as much as 50 percent) with new composites and alloys, including titanium, graphite, fiberglass, reinforced epoxy, and ceramics. Besides being stronger and stiffer than aluminum, the materials are corrosion and chemical resistant, and maintain their qualities in extreme conditions.²¹

In October 2021, members of the International Air Transport Association (IATA) released a target to achieve net-zero greenhouse gas emissions by 2050. Emissions reductions are expected to be attained through the shift to sustainable aviation fuel, new electric and hydrogen technologies, industry efficiencies, carbon capture technology and carbon offsets.²²

The trajectory of the sustainable aviation fuel sector is evolving quickly, especially for small craft, carrying 10 to 40 passengers for flights up to 500 miles, powered by lithium-ion or hydrogen batteries (including fuel hybrids). Experts agreed that electric aircraft could cross the threshold to mainstream acceptance in as little as three years. Sustainable aviation can revolutionize PR's short-haul flight in the Caribbean by connecting the network of small, regional airports, and decentralizing the existing hub (like the SJU airport).

University of Puerto Rico, Bayamon Campus (UPRB) presented its vision of the proposed Center of Excellence for Climate Change at the U.S. Department of Commerce, Round Table Event on February 7, 2023, focused on Training & Mentoring, Innovation, and Sustainability, the proposal is currently under review by the National Science Foundation.

Also, UPRB presented a collaborative Applied Research Laboratory around the topics of sustainable aviation and AAM. The lab can potentially be an economic engine and major driver of STEM workforce development for the Caribbean and Minority Serving Institutions in the mainland U.S., and thus positioning Puerto Rico as a major aerospace and defense development site for NASA and DoD.

5. Emerging markets: Investing in innovation and applied research accelerates growth in emerging areas like space and hypersonic.

The space sector is utilizing emerging technologies including 5G, advanced satellite systems, 3D printing, big data, and quantum technology to upgrade and scale activity and operations in space. Puerto Rico 5G Zone, a non-profit organization with a Zero Trust Architecture (ZTA), is making a difference with enabled research lab for development, testing, training, and research on next generation (5G) communications applications in an open innovation platform, publicly owned, and connected to resident interface of foreign/domestic, terrestrial/non-terrestrial, and cooperative/non-cooperative networks.

Moreover, new space tech trends such as smart propulsion, space robotics, and space traffic management are gaining traction in the emerging space industry. Several global startups are developing technologies that will ease movement, operations, and communications between Earth and space.

²¹ <https://www.asme.org/topics-resources/content/5-aerospace-technologies-and-trends>

²² <https://www.iata.org/en/programs/environment/flynetzero/>

What space economy entails? Wikipedia defines commercial use of space as:

*"The provision of goods or services of commercial value by using equipment sent into Earth orbit or outer space. This phenomenon – aka Space Economy – is accelerating cross-sector innovation processes combining the most advanced space and digital technologies to develop a broad portfolio of space-based services. The use of space technologies and of the data they collect, combined with the most advanced enabling digital technologies is generating a multitude of business opportunities that include the development of new products and services all the way to the creation of new business models, and their configuration of value networks and relationships between companies. If well leveraged such technology and business opportunities can contribute to the creation of tangible and intangible value, through new forms and sources of revenue, operating efficiency and the start of new projects leading to multidimensional (e.g., society, environment) positive impact."*²³

Due to the importance of the space sector, the Governor of Puerto Rico issue an Executive Order 2022-026 to create the Aerospace and Aeronautics Council for Puerto Rico. The council will develop an integrated plan for the development and implementation of a commercial spaceport in coordination with the pertinent state and Federal agencies. The council prepared a report titled: Space Hub Borinquén / Why Puerto Rico is the Ideal Location for the Space Industry.²⁴

- 1- **The space industry is big.** It is growing rapidly and will become one of the largest industries in the world. Today, the space economy is \$469 billion, bigger than Singapore's GDP. Bank of America predicts the industry will grow to \$1.4 trillion by 2030 and \$4 trillion by 2040.
- 2- **Puerto Rico already has all the elements needed for a successful and competitive Space Hub.** Puerto Rico has top quality STEM talent, world-class researchers, modern infrastructure, advanced manufacturing capabilities, excellent tax and economic incentives, dominance in the life sciences, excellent deepwater ports, proximity to mainland U.S. where most rockets are being developed, strong presence of aerospace companies, and one of the best geographies in the US for space activities (located in Parallel 18, near the Equator) along with a strategic location for national security.
- 3- **The upside economic benefit to Puerto Rico is too large to ignore.** Benchmarking Space Hubs located in Scotland and Australia, the island could see close to \$0.5 to \$1.2 billion in salaries alone, creating over 8,000 – 20,000 jobs over the next 10 to 15 years. This is in addition to the significant infrastructure investment and ongoing economic activity that Space Hub will generate. A Space Hub would also have positive impact on the local economy with increase in commercial and industrial tax revenue, and a wider base of high-skill and high-income workforce.

In conclusion, Puerto Rico is well-positioned to capture a large share of activity in A+D-related research, innovation, engineering, service, and production. Also, the A+D industry is ready to take on space economy opportunities. Experts agreed that the Space sector has the potential to double the size of the A+D employment and increase sales and taxable base exponentially within the next 5 years in Puerto Rico.

²³ https://en.wikipedia.org/wiki/Commercial_use_of_space

²⁴ Puerto Rico Aeronautical and Aerospace Council, September 2022, *Space Hub Borinquén, Why Puerto Rico is the Ideal Location for the Space Industry*

Exhibit A

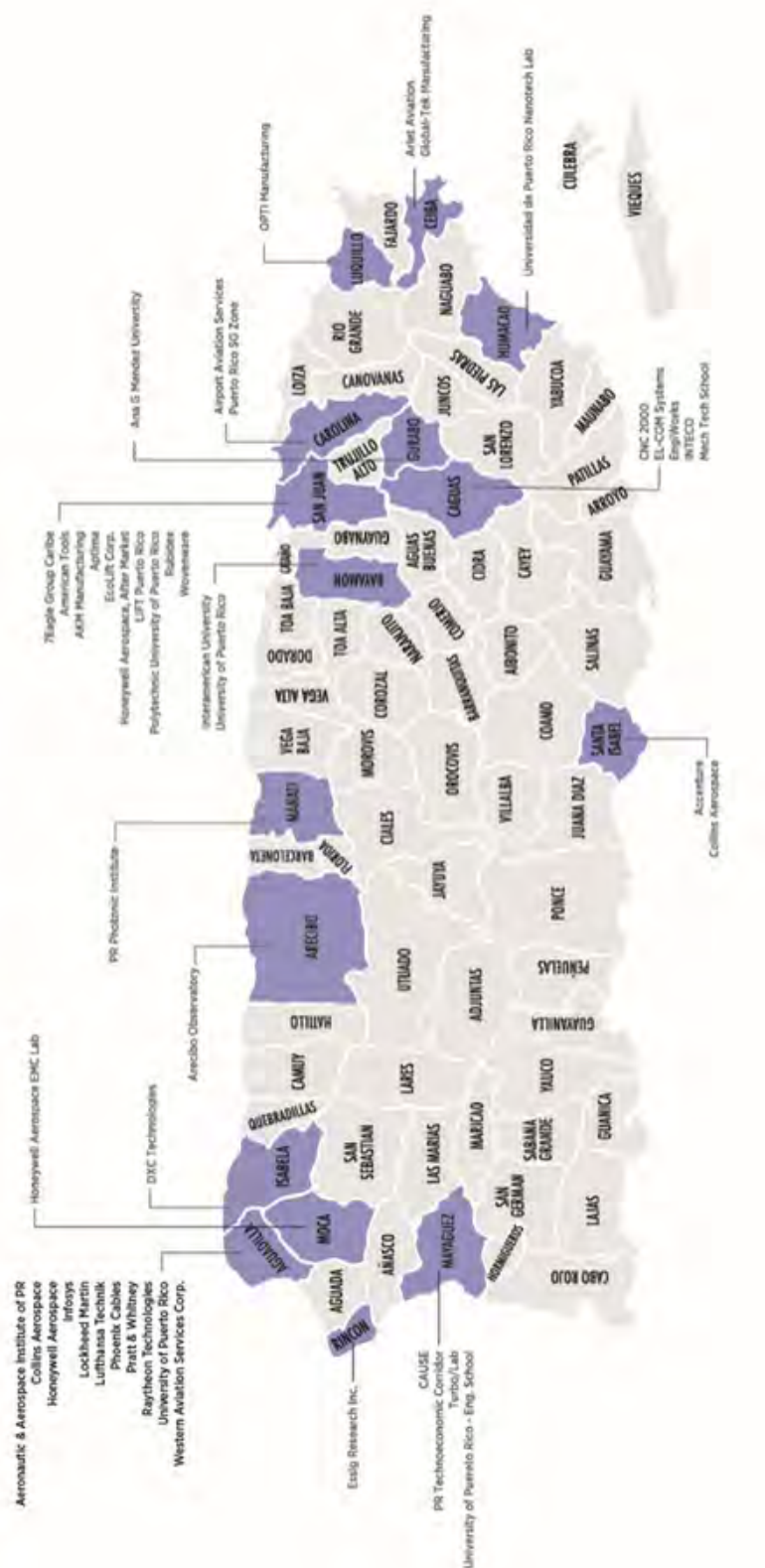


Exhibit B – Aerospace and Defense Companies -- Brief Description

Collins Aerospace - Specializes in aerostructures, avionics, interiors, mechanical systems, mission systems, and power and control systems that serve customers across the commercial, regional, business aviation and military sectors. In Puerto Rico, Collins Aerospace manufactures electrical power systems to manage several critical aircrafts' systems.

Pratt & Whitney -- Designs, manufactures, and services the world's most advanced aircraft engines and auxiliary power systems for commercial, military and business aircraft. In Puerto Rico, P&W designs turbines for commercial and military aircraft.

Raytheon Intelligence & Space -- Specializes in developing advanced sensors, training, and cyber and software solutions -delivering the disruptive technologies its customers need to succeed in any domain, against any challenge. In Puerto Rico, RIS designs and develops military systems.

Raytheon Missiles & Defense -- Provides the industry's most advanced end-to-end solutions to detect, track and engage threats. In Puerto Rico, RMS designs and develops military systems.

Honeywell Aerospace -- Innovates and integrates thousands of products and services to advance and deliver safe, efficient, productive experiences and comfortable on every aircraft commercial, defense, and space worldwide. Also, they have a world-class laboratory for conducting electromagnetic and environmental testing of their products.

Lockheed Martin is a global security and aerospace company principally engaged in the research, design, development, manufacture, integration and sustainment of advanced technology systems, products, and services. In Puerto Rico they have an IT Center and software development for advanced systems.

DXC Technologies is a trusted IT service provider for the world's leading private and public sector aerospace and defense organizations. DXC's solutions modernize mission-critical systems for these organizations to shorten time to market, gain insight from data and accelerate innovation across digital manufacturing operations and value networks.

Infosys A+D practice offers digital commerce solutions to augment quote-to-fulfillment processes. Automated order generation enables aircraft manufacturers to initiate engineering activities, including new product development whenever required.

Accenture optimizing and running supply chains, designing, and implementing technology, and building resilient operating models and cultures for the A+D customers.

Wovenware is an artificial intelligence (AI) and software development company conducting work for the Defense. The company has Secret Clearance from DoD. Recently, it became one of the success stories when Maxar Company bought the company and retained staff and management. Maxar is a satellite imagery company.

7 Eagle Group Caribe is a cyber security monitoring agency. Its business model is to train and hire retiring veterans.

EngiWorks is an engineering, CNC and metal fabricator conducting work for the Life Sciences and Aerospace sectors. Is a small-owned and operated company with several Federal designations.

PrecisionWorx is a contract manufacturing supplier to the Puerto Rico Global Aerospace, Life Sciences, and Industrial sectors. It is a small company whose owner has 44 years of experience in manufacturing complex components and assemblies in Puerto Rico.

RUBIDEX is a startup, technology-based company with a patent pending process that employs a proprietary tunnel encryption method that makes proprietary file system secured outside of a database.

OPTI Manufacturing manufactures and services Aircraft Cable Tensiometers under the highest quality standards. It is a small company conducting work with the department of Defense and is a Mentor Protégé of other small businesses.

Phoenix Cable is a subsidiary of a small U.S. company that is certified ISO9001 for harnesses.

Global-Tek Manufacturing is a CNC shop that two years ago was bought by Crawford United Corporation. Another success story of a small company with great products and people.

Lufthansa Technik is a leading provider of aircraft maintenance, repair, overhaul, and modification services for civil aircraft, from commercial to VIP and special mission aircraft.

Aptima develops software to measure, analyze, understand, and optimize human performance in space or military conditions using Artificial Intelligence (AI), Augmented Reality (AR), and Machine Learning (ML) technologies.

EL-COM Systems is a leader in electronic interconnect manufacturing and solutions. They specialize in custom wire harnesses and cable assemblies for high-reliability products for the aerospace and defense industry.

AKM Manufacturing has served a broad spectrum of industries concentrating on the design, implementation and manufacturing of sheet metal products and electrical projects.

Arlet Aviation provides aircraft MRO and FBO services, like airplane annual inspection, propeller overhaul, aircraft avionics service, and aircraft paint job.

CNC 2000 is a production machining and contract manufacturing for medical, electronics, aerospace and defense, and pharmaceutical industries.

American Tools is a versatile, fully equipped machining facility providing quality machined components. They work with a variety of materials including (but not limited to!) Carbon Steel, Alloy Steel, Brass, Nickel Alloys, Stainless Steel, Castings, Aluminum and Plastics.

ECOLIFT Aeroespacial is the authorized Service Center for MD Helicopters in the Caribbean. It is the premier center for rebuilding, refurbishing, accessorizing, and installing the latest avionics systems for helicopters.

Airport Aviation Services is a fixed-based Operator (FBO) for corporate aircraft services as well as pilot and passenger care.

Western Aviation Service Corp. is a fixed-base operator (FBO) providing fuel, aircraft maintenance and other quality services for all types of aircraft, commercial and private.

ESSIG Research is a leading provider of high-tech engineering (in both OH and PR), manufacturing and product lifecycle management (PLM) services and solutions.

GLOSARIO

DEFINICIONES DE CONCEPTOS DE LAS CUENTAS SOCIALES

Ahorro personal

Es la diferencia entre los ingresos corrientes recibidos por las personas y sus gastos corrientes. En otras palabras, es el saldo en la cuenta de las personas.

Aportaciones a fondos de seguridad social

Consiste en los pagos hechos por los empleados y los patronos a sistemas de seguros y bienestar social, tales como: Seguro Social federal o seguro de la vejez y para sobrevivientes, los sistemas de retiro y pensiones del gobierno, el Fondo del Seguro del Estado, los sistemas de seguros por desempleo, seguros por servicios de salud, el Fondo del Seguro de Chóferes. La aportación del patrono se incluye en los suplementos a sueldos y jornales.

Balanza de pagos

Es un sistema de cuentas donde se registran las transacciones que se realizan entre los residentes de un país y los del resto del mundo. Este registro se rige por las reglas del crédito y débito, con entradas de compra y venta de mercaderías y servicios, y de inversiones financieras.

Bonificaciones

Se refiere a la gratificación que reciben los empleados que no forma parte de la paga regular pero que está sujeta a los descuentos de nómina.

Cambio en inventarios

Se refiere a las variaciones entre los niveles de las existencias (inventarios) a principio y final de un periodo. El cambio en los inventarios para todos los sectores de la actividad industrial se incluye en la inversión interna bruta que forma parte del producto bruto.

Coeficiente de apertura de la economía

Se mide a base de la proporción que representa el comercio exterior del producto bruto interno.

Comercio exterior

En su concepto más amplio, se refiere a las transacciones de ventas (exportaciones) y compras (importaciones) de mercaderías y servicios que hace un país con el resto del mundo. Específicamente, se refiere a las exportaciones e importaciones de mercaderías.

Comisiones

Tipo de pago que generalmente se estima a base de un por ciento del valor de las ventas realizadas. Si son recibidas por una persona que no es empresa, se consideran parte de sus salarios.

Compensación a empleados

Representa el componente más importante del ingreso neto. Incluye todas las remuneraciones en efectivo y en especie, que reciben los empleados en pago de servicios prestados. Así, es la suma de los sueldos y jornales y de los suplementos a sueldos y jornales.

Compras

Se refiere a desembolsos realizados por los sectores económicos a cambio de obtener las mercaderías o servicios necesarios. En el producto bruto equivale a la suma de las compras finales de todos los sectores económicos, ya sean para consumir o para invertir.

Compras de mercaderías y servicios a no residentes

Se refiere a las importaciones de bienes y servicios adquiridos del resto del mundo.

Compras del gobierno estatal y de los municipios

Las compras del gobierno se clasifican en dos grupos: gastos de consumo y desembolsos capitalizables. Los gastos de consumo se subdividen, a su vez, en compras de servicios personales, que envuelven pagos a factores de producción en forma de salarios y jornales y sus suplementos, y compras de mercaderías y otros servicios no personales. Los desembolsos capitalizables incluyen la inversión en construcción y las compras de maquinaria y equipo. Véase gastos de consumo del gobierno.

Compras del gobierno federal

Se refiere a los gastos que tiene el gobierno federal en Puerto Rico, el cual se trata como un gobierno extranjero. Incluye los salarios pagados a los empleados federales en Puerto Rico, y también a miembros de las Fuerzas Armadas, sin considerar si son puertorriqueños o de origen continental. Incluye, además, todas las compras de bienes y servicios del gobierno federal en Puerto Rico. Todos los gastos del gobierno de Estados Unidos en la Isla se consideran gastos corrientes. Por consiguiente, las escuelas, bases militares, carreteras y otras construcciones federales en Puerto Rico se consideran compras de consumo por parte del Resto del Mundo y no forman parte de la inversión de capital interna. Véase gobierno federal.

Compras finales de las empresas

Las compras finales de las empresas consisten sólo de aquellos bienes usados para la formación de capital, esto es, que no se consideran como gastos corrientes a cargarse contra la producción, sino que van a contribuir a aumentar la capacidad productiva en períodos futuros. Las inversiones de capital incluyen las obras de construcción y las compras de maquinaria y equipo. No obstante, el cambio en los inventarios se considera como parte de la formación de capital.

Compras finales de las personas

Las compras finales de los consumidores consisten en todos los gastos de las personas e instituciones sin fines de lucro en mercaderías y servicios para su propio uso y no para revender. Incluyen bienes duraderos como automóviles, muebles y efectos eléctricos; bienes no duraderos, como ropa y alimentos.

Contribuciones

Consiste en los impuestos que pagan las personas y los negocios al gobierno. Se clasifican como contribuciones directas cuando son sobre los ingresos de las personas o de los ingresos de las corporaciones. Indirectas son los impuestos que pagan los negocios y se cargan a los gastos de operaciones.

Contribuciones personales

Consiste en los impuestos que pagan las personas directa o indirectamente al gobierno, por concepto de ingresos o propiedades y que no pueden cargarse a los gastos de operación de sus negocios. Incluye la contribución sobre ingresos, los pagos de multas, licencias, derechos, etc.

Contribuciones indirectas

Consiste en aquellas contribuciones pagadas por los negocios, excluyendo contribución sobre ingresos, que se cargan a los gastos de operación de estos, tales como: arbitrios, contribución sobre la propiedad inmueble, franquicias, licencias comerciales, etc. Hay contribuciones indirectas pagadas al gobierno de Puerto Rico y otras pagadas al gobierno federal.

Contribuciones retenidas en el origen

Pago de contribuciones por adelantado que se deduce del dinero a pagar al contribuyente.

Costos de distribución

Se refiere a los gastos de transportación (fletes, seguros y cargos por desembarco) y la ganancia bruta de la industria de comercio. Por lo tanto, representa la diferencia entre el precio del comprador y el precio del productor. Véase precio del productor.

Cuentas incobrables

Estimado de cuentas por cobrar que de acuerdo con la experiencia no son pagadas. En las cuentas sociales, sólo se consideran las de empresas individuales, y sociedades. Por lo tanto, constituyen uno de los ajustes a la ganancia o pérdida de esas empresas.

Cuentas sociales

Es un sistema de contabilidad económico donde se registran las transacciones de desembolsos e ingresos (débitos y créditos) de un territorio nacional. El sistema de cuentas sociales de Puerto Rico se compone de cinco cuentas, donde se consideran las transacciones monetarias e imputadas y las transferencias (no de capital), efectuadas durante el transcurso de la actividad productiva para el período de un año. Las cuentas son las siguientes:

- I Ingreso neto y producto bruto
- II Ingresos y gastos de las personas
- III Ingresos y gastos de los gobiernos estatal y municipales
- IV Transacciones con el resto del mundo
- V Ahorro e inversión

Cuenta corriente

Consiste en las ventas netas al resto del mundo, de las transferencias unilaterales netas y el interés neto del gobierno central y los municipios.

Cuenta de capital

Registra los movimientos de fondos que han ocurrido como consecuencia de las transacciones de la cuenta corriente.

Deflación

Procedimiento que elimina el efecto de los cambios en los precios mediante la aplicación de índices de precios desarrollados con los precios de un año o periodo base.

Demanda interna

Se refiere a las compras de mercancías y servicios que hacen los residentes del país, que son las personas, el gobierno y las empresas. Esas compras se identifican como gastos de consumo de las personas, gastos de consumo del gobierno, cambio en los inventarios, inversión en maquinaria y equipo e inversión en construcción.

Depreciación

Representa la parte del costo de bienes de capital que se carga a los gastos durante el proceso productivo del año corriente.

Derechos de pasaporte

Cargo que cobra el gobierno de un país para la emisión de pasaportes. En el caso de Puerto Rico, los pagos se hacen al gobierno federal a través del Departamento de Estado.

Discrepancia estadística

Se refiere a la diferencia que surge al estimar una variable a través de distintas fuentes de información. Ejemplo es la discrepancia que surge al preparar el producto bruto, donde se contabiliza la producción económica a precios de mercado en el crédito (lado derecho) y en el débito (lado izquierdo), los cargos a esa producción.

Dividendos

Representan aquella parte de las ganancias de las corporaciones que es distribuida a los accionistas. Los dividendos se clasifican según la persona o sector que recibe el ingreso, a saber:

Dividendos pagados a residentes de Puerto Rico

Estos dividendos pueden provenir de corporaciones establecidas en Puerto Rico (locales o extranjeras), como de corporaciones del resto del mundo.

Dividendos pagados a no residentes

Se refiere a los dividendos que pagan las corporaciones establecidas en Puerto Rico a residentes del resto del mundo.

Ecuación estocástica o de conducta

Se refiere a la ecuación que describe la conducta de una variable cuyo valor no puede ser controlado o determinado de antemano en una fase previa a la observación de la realidad. La característica principal de la variable que describe la ecuación estocástica es que adopta diferentes valores con probabilidad no igual a uno. Se les llama ecuaciones de conducta porque describen la trayectoria o patrón de conducta de variables como la inversión fija, el empleo total y otros (Véase modelo econométrico).

Empresas públicas

Son corporaciones del gobierno, cuyas operaciones cubren la mayor parte de sus gastos, con los ingresos procedentes de su producción. Por lo tanto, se tratan como una empresa privada y se clasifican en el sector industrial que les corresponde de acuerdo con la función que desempeñan.

Exportaciones de mercaderías y servicios

Son todas las ventas de mercaderías y servicios de los residentes de un país a los del resto del mundo.

Exportaciones a otros no residentes

Se refiere a las ventas de bienes y servicios de Puerto Rico al exterior, excepto las que se incluyen en las compras del gobierno federal. El ingreso recibido (rendimiento) sobre las inversiones de los puertorriqueños en el exterior se considera como una venta de servicios.

Exportación de capital

Ocurre cuando aumentan los activos de residentes de Puerto Rico en el resto del mundo, así como cuando disminuyen sus pasivos.

Factores de producción

Son los recursos, o elementos básicos utilizados en la producción de bienes y servicios. Los factores de producción se clasifican en tres categorías: tierra, capital y trabajo. A su vez, los pagos a estos factores se definen como: renta, intereses, ganancias y compensación a empleados.

Ganancia de las empresas

Se refiere a la ganancia que reciben las empresas incorporadas y las personas en calidad de empresarios individuales, la que se incluye en el ingreso neto, luego de varios ajustes y antes de deducir el pago de contribuciones directas.

En el caso de Puerto Rico, las empresas públicas se incluyen en el sector de las empresas. La ganancia es el segundo componente en orden de importancia del ingreso neto.

Ganancia bruta

Se refiere a la diferencia entre las ventas o ingresos y el costo de ventas. En el caso de los seguros, es la diferencia entre las primas devengadas y los beneficios y reclamaciones pagadas.

Ganancia neta

Representa la diferencia entre las ventas o ingresos y todos los costos directos e indirectos.

Ganancia neta ajustada

Se refiere a la ganancia que se estima para ser incluida en el cómputo del ingreso neto y valor añadido. A la ganancia neta se le suman o restan ingresos o gastos, que no están asociados con el propósito para el cual la empresa fue establecida, o no pertenecen a ese año de contabilidad. Véase ganancia de las empresas.

Ganancia sin distribuir de las corporaciones

Incluye la ganancia que retienen las empresas incorporadas después de deducir el pago de dividendos.

Ganancia de empresas no incorporadas

Se refiere a la ganancia monetaria o en especie de las personas en su calidad de empresarios individuales y de sociedades. La ganancia de las empresas no incorporadas, en su totalidad pasa del ingreso neto al ingreso personal. Véase ganancia de las empresas.

Ganancia de las personas por arrendamiento

Consisten en las ganancias monetarias de individuos por el arrendamiento de la propiedad inmueble y de las imputadas a las personas que ocupan sus propias viviendas. Esta ganancia se atribuye a las personas que no están organizadas como negocio de bienes raíces.

Ganancia de las inversiones directas del resto del mundo

Se refiere a las ganancias obtenidas por empresas del exterior operando en Puerto Rico. Esas ganancias se registran en la partida de rendimientos pagados al capital del exterior en Puerto Rico.

Gastos de consumo personal

Reflejan el valor en el mercado de las compras finales de las personas e instituciones sin fines de lucro en mercaderías y servicios para su propio uso. También incluye el valor de los alimentos, ropa, vivienda y otros artículos o servicios recibidos por ellos en especie. Los gastos de consumo de las personas se clasifican en bienes duraderos, no duraderos y servicios.

Gastos de capital

Se refiere a todos los costos incurridos durante un año determinado, que se podrían no llevar a las cuentas de activos fijos de los establecimientos informantes y que son del tipo para los cuales normalmente se mantienen cuentas de depreciación. Estos desembolsos cubren la adquisición, la construcción y las alteraciones mayores de los edificios propios de los establecimientos informantes y de otras estructuras, ya fuesen comprados, construidos bajo contrato o construidos por la fuerza de trabajo del establecimiento informante; y la adquisición de maquinaria y equipo.

Gastos de consumo del gobierno

Incluye las compras netas (compras totales - ventas) del gobierno del E.L.A. y los municipios, en bienes y servicios, tales como, compensación a empleados, compra de materiales, etc. Véase compras del gobierno estatal y de los municipios.

Gobierno federal

Se trata como si fuera un gobierno extranjero y se considera dentro del sector económico resto del mundo, a pesar de que tiene oficinas establecidas en Puerto Rico. Por lo tanto, sus gastos se consideran como ventas de bienes y servicios de Puerto Rico al resto del mundo. Véase compras del gobierno federal.

Importaciones ajustadas

Este concepto se aplica a las importaciones que se registran en la balanza de pagos (también en el caso de las exportaciones). Se refiere al valor que resulta, luego de aplicar el valor de varias partidas de ajustes a las estadísticas de comercio exterior informados por el Negociado del Censo federal. Las partidas que se suman (+) o restan (-) son las siguientes: mercancía sin registrar (+), paquetes postales (+), exportaciones (-), artículos para exhibir, como pinturas y antigüedades (-), arbitrios sobre embarques de ron y tabaco (+), y otros.

Importaciones CIF (Freight, Insurance Landing Charges)

Es el valor de las importaciones después de añadirle los costos de traerla a Puerto Rico (acarreos) que incluye fletes, seguros y otros cargos de desembarco.

Importaciones FOB (Free on Board)

Se refiere al valor de las importaciones antes de añadirle los cargos de acarreo. Quiere decir, libre a bordo.

Imputación

Se refiere al valor estimado para actividades en que no media intercambio monetario, pero que se consideran son de cierta importancia económica.

Existen ciertas excepciones a la regla general de considerar en las estimaciones de ingreso y producto, solamente aquellas transacciones en que medie intercambio monetario o se incurra en una obligación por parte de quien recibe el artículo o servicios. En Puerto Rico, como en otros países que siguen sistemas de aceptación internacional, se imputa un valor por las siguientes actividades:

- los alimentos producidos y consumidos en la finca;
- la renta imputada a las viviendas ocupadas por los dueños u otras personas que las ocupan gratuitamente;
- intereses atribuidos a los poseedores de depósitos bancarios en exceso de la cantidad que realmente reciben y;
- salarios en especie a los empleados de algunas industrias.

Estas imputaciones tienen el propósito de incluir actividades de cierta importancia que son semejantes a las que suelen realizar las empresas. Sin embargo, no hay una lógica absoluta en la selección de las imputaciones a considerarse. En países subdesarrollados, donde el autoservicio es un factor económico importante, suele que resulte apropiado estimar e incluir varios servicios desempeñados por las personas para ellas mismas o para sus familiares, tales como: la construcción de casas, la confección de vestidos, los servicios que prestan las dueñas de casa, etcétera.

Incentivos

Es la ayuda que da el gobierno, mayormente a las industrias manufactureras, a fin de motivarlas a producir algún bien. Puede haber, o no, una transacción monetaria.

Ingreso neto

Es la medida de producción en términos de los pagos hechos a los factores de producción, en la forma de compensación a empleados, ganancias de las empresas, ganancias de individuos por arrendamiento e interés neto. Véase ingreso neto interno e ingreso neto nacional.

Ingreso personal

Representa el ingreso monetario y en especie recibido por las personas e instituciones sin fines de lucro procedente de todas las fuentes. O sea, es el ingreso que reciben las personas, por participar en la producción económica, más otros ingresos no relacionados con la producción, como son los donativos, pensiones, becas, etcétera.

Ingreso personal disponible

Es el ingreso con que cuentan las personas, luego de deducir las contribuciones personales. En otras palabras, es la parte del ingreso personal sobre el cual las personas pueden ejercer su criterio, entre cuanto gastar y cuanto ahorrar.

Ingreso neto interno

Representa el total de pagos a factores de producción generados dentro de las fronteras geográficas de Puerto Rico, tanto por residentes como por no residentes.

Ingreso neto de Puerto Rico

Se refiere al total de pagos a los factores de producción residentes de un país, independientemente de donde se genere dicho pago. Es decir, incluye el ingreso neto recibido de la inversión puertorriqueña en el exterior y los salarios devengados por puertorriqueños empleados en labores agrícolas en los Estados Unidos durante ciertos meses del año. Excluye el ingreso devengado por no residentes por inversiones en Puerto Rico y por concepto de salarios.

Ingresos procedentes de la propiedad

Representan los ingresos por concepto de:

- ganancia de las empresas no incorporadas
- ganancias de las empresas incorporadas
- ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior
- ganancias de las personas por arrendamiento
- intereses

Interés

Ingreso monetario e imputado, pagado o recibido por depósitos bancarios, bonos, préstamos, seguros de vida, fondos de pensiones, etc. Por lo tanto, el total de intereses recibidos por los cuatro sectores económicos es igual al total de intereses pagados por estos.

Interés neto

Comprende todos los intereses monetarios e imputados pagados menos los recibidos por las empresas por su participación en la actividad productiva. El interés neto de las empresas y el del resto del mundo equivale a su vez al interés neto recibido por los individuos y el gobierno. Los intereses pagados por la deuda pública (gobierno estatal y los municipios) y las deudas de los consumidores no se consideran en el ingreso neto ya que el pago de estos intereses se origina en actividades no productivas.

Interés monetario

Es el que realmente reciben los sectores económicos principales, que son las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo.

Interés imputado

Representa el total de intereses recibidos más los dividendos menos los intereses pagados por los bancos comerciales, las asociaciones de ahorro y prestamos, las cooperativas y las compañías de seguros de vida. O sea, se refiere al ingreso que reciben las instituciones financieras (del dinero que invierten de sus depositantes) en exceso de los intereses que pagan a los depositantes.

Importaciones de mercaderías y servicios

Son las compras de bienes y servicios que hacen los residentes de un país a los del resto del mundo. Véase compras de mercaderías y servicios a no residentes.

Importaciones competitivas

Importaciones de bienes y servicios iguales a los que se producen localmente, o pueden ser intercambiables con la producción local y, por lo tanto, pueden ser obtenidos de ambas fuentes de abastecimiento.

Importaciones no competitivas o suplementarias

Aquellas importaciones de bienes y servicios que no se producen localmente, o si se producen, la cantidad es insignificante.

Importación de capital

Ocurre cuando hay transacciones con no residentes que conllevan una disminución de activos y/o aumentos de pasivos.

Indicador económico

Es un dato cuantitativo económico o social, que sirve de marco de referencia para determinar el comportamiento o tendencias de una o más variables económicas, con las que el mismo puede compararse o relacionarse.

Inversión

Se refiere a los desembolsos capitalizables realizados por las unidades productivas.

Inversión directa

Se refiere a empresas que el control del capital le corresponde a no residentes. Hay control, en estas situaciones:

- cuando el 50 por ciento o más del capital en acciones comunes con derecho al voto está en manos de no residentes.

- cuando el 25 por ciento o más de ese capital está en manos de una sola empresa o individuo del exterior.

Inversión interna bruta de capital

Incluye la inversión interna bruta de capital fijo y el cambio en inventarios de las empresas. Es el tercer componente de la demanda interna de bienes y servicios.

Inversión interna bruta total

Consiste en los desembolsos en construcción y las compras de maquinaria y equipo de las empresas, privadas y públicas, y del gobierno central y los municipios.

Inversión en construcción

Se refiere al valor de la construcción nueva realizada por las empresas privadas y los gobiernos estatal y municipal.

Inversión en maquinaria y equipo

Se refiere a compras de maquinaria y equipo (bienes finales) realizadas por las empresas privadas, el gobierno estatal y los municipios, que constituyen bienes de capital, ya que no se consideran gastos corrientes a cargarse contra la producción.

Ingresos por arrendamiento

Consisten en los ingresos monetarios e imputados recibidos por las personas por el arrendamiento de la propiedad inmueble. No incluye la ganancia por arrendamiento recibida por las corporaciones y sociedades, porque esta se incluye en la ganancia neta de la industria en la cual la sociedad o la corporación está operando. Véase ganancia de las personas por arrendamiento.

Índice de precios

Estadística que se utiliza para medir la disminución o aumento relativo en los precios con respecto a un año base. Véase deflación.

Índice implícito

Resultado que se obtiene al dividir las series a precios corrientes por las mismas series a precios constantes. Es implícito porque está incluido dentro de los valores que se están midiendo. Cuando el Índice implícito se obtiene para un total de partidas, el mismo está influido por las partidas con mayor peso.

Insumo-producto

Representa un sistema de contabilidad económica basado en el balanceo del abastecimiento y el uso de la producción económica, el cual permite medir en detalle los efectos en cada una de las industrias a través de las interrelaciones industriales. Por lo tanto, es un sistema donde se presenta la producción de todas las industrias; como esta es distribuida y los costos que se incurren para llevar a cabo esa producción.

Insumos

Se refiere a todos los costos directos e indirectos que requiere una industria para llevar a cabo su producción, Incluye el valor añadido más el consumo intermedio, o lo que es lo mismo, todos los costos que forman parte de un producto al este ser elaborado.

Insumos primarios

Incluye la compensación a empleados, la depreciación y la ganancia.

Inventarios

Representa los niveles de existencia, al principio y al final de un periodo dado, de la materia prima, artículos en proceso y productos terminados. El cambio en inventario incluye las variaciones de esas existencias de final de año respecto a las que había a principios del año. Véase cambios en inventarios.

Matriz

Conjunto de números algebraicos colocados en líneas horizontales y verticales y dispuestos en forma de rectángulo. Las matrices representan cada transacción mediante un solo asiento, lo cual permite deducir la naturaleza de esta por su posición.

Matriz de capital

Consiste en una tabla en la cual se presenta en las filas el desglose del acervo de capital fijo (edificios, maquinaria y equipo, muebles, etc.) y en las columnas aparecen las diferentes industrias de la economía como usuarias del acervo de capital existente.

De esta manera podemos examinar el tipo de capital que usa una industria, o las industrias que utilizan un determinado tipo de capital.

Método corriente de mercaderías

Es el método que se utiliza en Puerto Rico para estimar la mayor parte de los gastos de consumo de las personas en artículos y la maquinaria y equipo. Consiste en establecer un valor a las mercaderías, a precios del usuario final, partiendo del valor de las importaciones, a precios del puerto de embarque, y del valor de la producción local, a precios de fábrica.

Modelo econométrico

Se trata de un instrumento de análisis económico cuantitativo que consiste en un conjunto de ecuaciones que describen la conducta de diversas variables macroeconómicas claves, y de ecuaciones definicionales (que cuadran por definición) cuya solución matemática permite examinar el estudio actual y las perspectivas futuras de la economía. A la estructura del modelo (es decir, el conjunto de ecuaciones de conducta y definiciones) se le alimentan los valores de un conjunto

seleccionado de variables exógenos (que se hallan fuera de la estructura del modelo) con miras a obtener soluciones, las cuales pueden referirse a cualquier tiempo histórico predeterminado.

Una variante peculiar del modelo econométrico de la Junta de Planificación es que incluye la matriz de Insumo-Producto integrada con el sistema convencional de cuentas nacionales, lo que le da mayor riqueza analítica a los resultados que se obtienen del mismo.

Multiplicadores

Es un concepto técnico de la macroeconomía. Se refiere a una cantidad matemática que describe el impacto de un cambio en una variable macroeconómica determinada (Ej. La inversión fija, los gastos del gobierno, el nivel de tributación, el consumo total, etc.), sobre el gasto total o el ingreso de la economía. La idea es que el cambio que ocurre en el ingreso o la producción total de la economía es un determinado múltiplo del cambio que ocurre en uno de los componentes del producto total. También se preparan multiplicadores industriales para producción, empleo y nómina.

Movimiento de pasajeros

Se refiere a las llegadas y salidas de pasajeros entre Puerto Rico y el exterior.

Otros beneficios marginales u otras compensaciones a empleados

Se refiere a aquellos beneficios otorgados a los empleados y que no representan salarios, bonificaciones, comisiones, o que hayan sido estipulados por ley; pero que se consideran parte de la compensación a empleados, como, por ejemplo: seguros de vida, seguros médicos, etc. Estos beneficios también se incluyen en los suplementos a sueldos y jornales.

Producción

Se define como producción de una industria la suma de todos sus gastos, más su ganancia correspondiente a la elaboración o producción de una mercadería o servicio en un año dado. O lo que es lo mismo, la suma de sus ventas o ingresos más el cambio en inventarios de artículos en proceso y terminados. También, como la suma de insumos intermedios más valor añadido.

Producción local o interna

Se refiere a la producción de mercaderías y servicios de un país, sin incluir la que proviene del resto del mundo. O sea, es la producción realizada dentro de las fronteras geográficas del país bajo consideración.

Producción económica

Se entiende por producción económica toda actividad que crea o agrega valor, quedando considerada en este amplio sentido el suministro de bienes y servicios. Sin embargo, hay que distinguir lo más claramente posible, la producción económica de la producción no económica.

Un criterio básico para decidir si una transacción en particular se debe considerar producción económica, es si la persona que recibe el servicio o el artículo hace algún pago o incurre en una obligación hacia la persona que da el servicio o artículo. El trabajo doméstico es un ejemplo típico. Se considera producción económica sólo cuando la persona que lo efectúa recibe remuneración por sus servicios y no se incluye cuando lo realiza el ama de casa u otro miembro de la familia. De igual manera, una afeitada en una barbería se considera producción económica, mientras que cuando se realiza por la misma persona no lo es. Véase imputación.

Productividad

Representa la relación existente entre la producción ajustada por cambios en los precios, y los recursos productivos empleados ($\text{Producción/Recursos} = \text{Productividad}$).

Productos intermedios

Son sinónimo de consumo intermedio y se refiere a las compras de mercaderías y servicios que forman parte de los costos de producción de una industria. Véase insumos.

Productos finales

Se refiere a las mercaderías o servicios que son obtenidos por personas, instituciones sin fines de lucro, las agencias regulares de gobierno y los municipios, para su uso, y los bienes adquiridos por las empresas que forman parte de la maquinaria y equipo utilizados en la producción. Puede definirse también como aquel producto que no se revende. Por el contrario, un producto intermedio se revende, ya sea en su misma forma o como parte de otro artículo o servicio. Véase compras finales de empresas y compras finales de personas.

Producto bruto

Es una medida del valor en el mercado de las mercancías y servicios producidos en la economía, antes de deducirle los cargos por depreciación y neto de los pagos a los factores de producción. Incluye los gastos de consumo de las personas y del gobierno, la inversión interna bruta de capital y las exportaciones netas en bienes y servicios.

Producto neto

Representa el valor en el mercado de los bienes y servicios producidos en una economía, después de deducirle los cargos por depreciación.

Producto bruto interno

Es el valor de la producción de mercancías y servicios que se genera en Puerto Rico tanto por residentes como por no residentes. Por lo tanto, no incluye los pagos a factores de producción que reciben del resto del mundo los residentes de Puerto Rico, incluye que se desembolsan a los residentes del exterior. Producto bruto interno es igual al valor añadido. Véase ingreso neto interno.

Producto bruto nacional

Es la medida de producción generada por los residentes de Puerto Rico, tanto dentro del área geográfica como en el exterior. Por lo tanto, al producto bruto interno se le suma los pagos del exterior a residentes de Puerto Rico, y se le resta los pagos a no residentes para llegar al concepto de producto bruto nacional. Véase ingreso neto nacional.

Partidas de reconciliación entre el ingreso neto y el producto bruto

Son los cargos contra la producción y que forman parte del valor del producto bruto, pero no constituyen pagos a los factores de producción. Estos cargos, conocidos como las partidas de reconciliación, son los siguientes: depreciación o reservas para el consumo de capital fijo (+), contribuciones indirectas (+), subsidios o subvenciones (-) y pagos de transferencia de las empresas (+). Véase valor añadido.

Producto bruto al costo de los factores

Representa el total de pagos a los factores de producción más la depreciación.

Precio del productor

Se refiere al precio del producto puesto en fábrica, el cual todavía no tiene incluido los costos de distribución. Véase costos de distribución.

Precio del comprador

Es el precio final o valor en el mercado que paga el comprador, o sea, el precio del producto puesto en fábricas más sus costos de distribución.

Residentes

Se consideran residentes de un país, personas o entidades jurídicas radicadas en un territorio por un año o más y que su residencia oficial y actividades de interés, están en ese territorio.

En Puerto Rico se consideran residentes los miembros de las fuerzas armadas destacados en Puerto Rico y los trabajadores temporeros (puertorriqueños) en fincas de Estados Unidos. A su vez, se consideran no residentes los consulados, el gobierno federal y los puertorriqueños sirviendo en las fuerzas armadas en el exterior.

Rentas

En Puerto Rico, este término se refiere a los ingresos recibidos por arrendamiento, a diferencia de otros países en los cuales lo usan para definir los ingresos por todos los conceptos.

Regalías

Consiste en aquellos ingresos por conceptos tales como derechos de autor y de marcas registradas (trade marks).

Sectores económicos

En Puerto Rico se usan cuatro sectores económicos, los cuales se conocen como: 1) las empresas, 2) las personas o unidades familiares, 3) el gobierno y 4) el resto del mundo. El uso de cuatro sectores no impide, sin embargo, subdivisiones adicionales.

Sector de las empresas

Incluye todas las firmas, entidades o personas que se dedican principalmente a la producción de bienes y servicios para la venta con fines de lucro o, por lo menos, con fines de cubrir una parte sustancial del costo de la producción. Este sector incluye las empresas incorporadas (sociedades de capital), sociedades tales como dueños de establecimientos comerciales, abogados, doctores, etc. Incluye, además, todas las unidades familiares e instituciones sin fines de lucro en su calidad de propietarios de viviendas, independientemente de si ocupan o no sus propiedades. En Puerto Rico se consideran en este sector las empresas públicas que se dedican a negocios cuyas operaciones tienden a cubrir la mayor parte de sus gastos con los ingresos procedentes de su producción. Ejemplo de éstos son: la Autoridad de Energía Eléctrica, Autoridad de Teléfonos, Autoridad de Acueductos y Alcantarillados.

Sector de las personas o unidades familiares

Incluye todos los individuos que son residentes de Puerto Rico y las organizaciones privadas con fines no pecuniarios que sirven a los individuos; tales como: iglesias, clubes privados e instituciones benéficas.

De las definiciones de los dos primeros sectores se desprende que hay individuos participantes en las transacciones económicas, tanto en la capacidad productiva (empresarios) como en capacidad de consumidores.

Sector del gobierno

Incluye en Puerto el gobierno estatal, los gobiernos municipales y todos los fondos de pensiones, retiro y seguridad social operados por esos gobiernos. Además, incluye el Fondo del Seguro del Estado y el Fondo por Desempleo que son sistemas de compensación para empleados. Este sector, juntamente con las empresas y las personas, constituyen el grupo de sectores de la economía local.

Sector resto del mundo

Incluye las transacciones de ventas (exportaciones) y (importaciones) compras de mercancías y servicios con no residentes, así como el movimiento de fondos por otras transacciones para el exterior.

Subsidios

Consiste en ayuda en efectivo o productos, que hace el gobierno (estatal o federal) a los negocios para cubrir parte del costo de las operaciones de los mismos, cuando se trata de la producción de un bien o servicio de gran necesidad para los consumidores.

Sueldos y jornales

Se refiere a las remuneraciones en efectivo y en especie que devengan los empleados, las cuales incluyen: sueldos, jornales, comisiones, propinas y bonificaciones sin deducir los pagos de impuestos o las aportaciones a los fondos de seguridad social, o sea, el pago bruto.

Suplementos a sueldos y jornales

Comprende las remuneraciones que reciben los empleados que no se consideran sueldos y jornales. Incluye las aportaciones de los patronos a fondos de seguridad social públicos y privados; tales como: fondos de retiro, seguros contra accidentes, enfermedades, etc. Véase aportaciones a fondos de seguridad social, bonificaciones y otros beneficios marginales.

Salarios en especie

Comprende el valor de aquellas remuneraciones a empleados, en productos como ropa, comida, etc., que reciben los empleados.

Servicios bancarios imputados

Se refiere a uno de los componentes principales de la producción de la banca y que se computa sumando los intereses y dividendos recibidos (por concepto de los depósitos) menos los intereses pagados. El compute es el mismo que para el interés imputado. O sea, los servicios bancarios imputados son la partida compensatoria a la imputación de intereses pagados por el sector bancario a los otros sectores.

Transferencias

Consiste en el ingreso monetario o en especie recibido por los diferentes sectores económicos sin que medie el rendimiento de ningún servicio. Incluye regalos, beneficios y pensiones pagadas por los programas de seguridad social, donativos, becas, etc. Las transferencias a personas se desglosan de acuerdo con el sector que efectúa el pago, en los siguientes grupos:

1. Gobiernos estatal y municipales
2. Gobierno federal
3. Empresas
4. Otros no residentes

Transferencias devengadas

Beneficios que se reciben como derecho adquirido por haber prestado servicios y/o haber contribuido a fondos de seguridad social (S.S., medicare, pensiones a veteranos).

Transferencias otorgadas

Beneficios que se reciben como una donación ya que no hubo aportación de parte del recipiente (Ej. Programa Asistencia Nutricional (PAN)).

Transferencias unilaterales

Este concepto se usa básicamente en la balanza de pagos. Así, se define en la misma forma que las transferencias para propósitos del valor añadido y el ingreso personal.

Términos de intercambio

Se refiere a la proporción o razón que resulta al dividir los precios de exportación entre los de exportaciones, lo que se mide en Puerto Rico a base de sus respectivos índices de deflación.

Transferencias de capital

Se refiere a las transferencias de dinero de un sector a otro a cambio de una acción, una promesa de pago o cualquier otra reclamación. Estas transacciones de capital no se consideran parte de la producción y, por tanto, en Puerto Rico se excluyen de ésta.

Transferencias ínter industriales

Se refiere a las ventas ficticias del producto secundario a la industria en el cual éste es primario; de esta manera el producto secundario pasa a ser primario. Esto es un término que se usa en la matriz de Insumo-Producto.

Transacciones desconocidas

La diferencia que surge al reconciliar la cuenta corriente y la cuenta de capital de la Balanza de Pagos.

Valor añadido o valor agregado

Son los cargos contra la producción de artículos y servicios, los cuales incluyen: la compensación a empleados, las ganancias de las empresas, el interés neto pagado, el consumo de capital (depreciación, etc.), las contribuciones indirectas, los pagos de transferencia de las empresas y los subsidios que se restan al calcular el total. Mide la diferencia entre el valor de los materiales que una empresa compra y el valor del producto (final o intermedio) que esta vende. Véase partidas de reconciliación.

Variables endógenas

Son las variables originadas dentro del sistema o modelo.

Variables exógenas

Son las variables originadas fuera del sistema o modelo.

Variables estocásticas

Son variables endógenas de comportamiento.

Ventas netas al resto del mundo

Corresponde al saldo o balance en las transacciones de ventas (exportaciones) y compras (importaciones) de mercancías y servicios con el resto del mundo. Esta partida es la que añadida a la demanda interna de bienes y servicios resulta en el concepto de producto bruto. Véase definiciones para producto bruto nacional e interno.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO

Tabla	Página
1 SERIE SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO TOTAL Y PER CÁPITA	A-1
2 PRODUCTO BRUTO	A-4
3 PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-6
4 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-8
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-10
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-12
7 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-14
8 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-16
9 PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-18
10 INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-20
11 DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-22
12 INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-24
13 INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-26
14 RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-28

TABLE OF CONTENTS

Table	Page
1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2 GROSS PRODUCT	A-4
3 GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-6
4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-8
5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-10
6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-12
7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-14
8 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-16
9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-18
10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-20
11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-22
12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-24
13 GROSS FARM INCOME	A-26
14 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-28

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla	Página
15 INGRESO PERSONAL	A-30
16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-32
17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-34
18 BALANZA DE PAGOS	A-36
19 NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-40
20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-41
21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-42
22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-45
23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIANT)	A-47
24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIANT)	A-48
25 BALANCE COMERCIAL	A-50
26 CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA	A-52
27 RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-53
28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-56

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table	Page
15 PERSONAL INCOME	A-30
16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-32
17 CONSUMERS' DEBT	A-34
18 BALANCE OF PAYMENTS	A-36
19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-40
20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-41
21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-42
22 FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-45
23 EXPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-47
24 IMPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-48
25 TRADE BALANCE	A-50
26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-52
27 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-53
28 PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-56

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla	Página
29 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-59
30 ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS EN PUERTO RICO	A-60
31 ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS	A-62
32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS	A-65
33 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-68
34 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL - AJUSTADAS ESTACIONALMENTE	A-69

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table	Page
29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-59
30 EXCISE TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-60
31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-62
32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OF AGE AND OLDER	A-65
33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-68
34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR - SEASONALLY ADJUSTED	A-69

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE INFLACIÓN	A-3	INFLATION RATE	A-3
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES	A-3	PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES	A-3
INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES	A-3	AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES	A-3
ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS	A-3	CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES	A-3
PRODUCTO BRUTO	A-5	GROSS PRODUCT	A-5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES	A-7	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT IN CONSTANT PRICES	A-7
CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL	A-7	GROSS PRODUCT INCREASE IN CONSTANT PRICES	A-7
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-9	IMPLICIT PRICE DEFLATORS INCREASE FOR GROSS PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-9
RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-11	RELATION BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-11
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-13	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-13
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS	A-15	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT	A-15
VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN	A-17	CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE	A-17
PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-19	GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-19
INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO	A-21	NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME	A-21
INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-25	NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-25
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-27	GROSS FARM INCOME	A-27

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Gráfica	Página
RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL	A-29
INGRESO PERSONAL	A-31
ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-33
RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-35
BALANZA DE PAGOS	A-38
NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES	A-39
TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS	A-43
BALANCE COMERCIAL	A-49
CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADAS	A-51
RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-54
DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-58
TASAS DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES	A-61
POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1 ^{RO} DE JULIO	A-61
TASA DE DESEMPLEO	A-63

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Graph	Page
RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME	A-29
PERSONAL INCOME	A-31
PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-33
RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT	A-35
BALANCE OF PAYMENTS	A-38
NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS	A-39
TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS	A-43
TRADE BALANCE	A-49
ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHADISE IMPORTS	A-51
GOVERNMENT OF PUERTO RICO NET RECURRENT REVENUES	A-54
GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-58
BIRTH AND DEATH RATES FOR EVERY 1,000 POPULATION	A-61
POPULATION OF PUERTO RICO AS OF THE 1 ST OF JULY	A-61
UNEMPLOYMENT RATE	A-63

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE PARTICIPACIÓN	A-64	PARTICIPATION RATE	A-64
EMPLEO TOTAL	A-66	TOTAL EMPLOYMENT	A-66
GRUPO TRABAJADOR	A-67	LABOR FORCE	A-67
NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS	A-67	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS	A-67

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tasas de Crecimiento	Página
INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL	A-73
1 PRODUCTO BRUTO	A-76
2 PRODUCTO BRUTO PER CÁPITA	A-76
3 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-77
4 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CÁPITA	A-77
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS	A-78
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS	A-78
7 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS	A-79
8 GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	A-79
9 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-80
10 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	A-80
11 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA	A-81
12 INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	A-81
13 PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-82
14 PRODUCTO INTERNO BRUTO PER CÁPITA	A-82

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Rates of Growth	Page
INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES	A-73
1 GROSS PRODUCT	A-76
2 PER CAPITA GROSS PRODUCT	A-76
3 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-77
4 PER CAPITA PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-77
5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS	A-78
6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON DURABLE GOODS	A-78
7 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES	A-79
8 GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES	A-79
9 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-80
10 CONSTRUCTION INVESTMENT	A-80
11 PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT	A-81
12 MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT	A-81
13 GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-82
14 PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-82

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tasas de Crecimiento	Página
15 INGRESO PERSONAL	A-83
16 INGRESO PERSONAL PER CÁPITA	A-83
17 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE	A-84
18 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CÁPITA	A-84
19 INGRESO NETO	A-85
20 INGRESO NETO PER CÁPITA	A-85
21 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-86
22 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-86
23 EMPLEO	A-87
24 DESEMPLEO	A-87
25 POBLACIÓN	A-88
26 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-88

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Rates of Growth	Page
15 PERSONAL INCOME	A-83
16 PER CAPITA PERSONAL INCOME	A-83
17 DISPOSABLE PERSONAL INCOME	A-84
18 DISPOSABLE PERSONAL INCOME PER CAPITA	A-84
19 NET INCOME	A-85
20 PER CAPITA NET INCOME	A-85
21 IMPLICIT PRICE TO DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-86
22 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-86
23 EMPLOYMENT	A-87
24 UNEMPLOYMENT	A-87
25 POPULATION	A-88
26 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-88

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Total a precios corrientes (En millones de dólares)											Total in current dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	72,950.6	77,953.5	Gross product
Ingreso neto	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	56,725.5	60,553.9	Net income
Ingreso personal	64,159.7	63,115.7	63,756.3	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	81,362.5	85,019.2	Personal income
Ingreso personal disponible	61,865.5	60,781.0	61,237.8	61,359.0	62,655.9	69,668.8	65,125.6	71,707.2	78,602.5	81,827.1	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	62,477.6	61,899.4	61,640.5	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	72,528.9	82,415.5	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	102,450.0	102,445.8	103,375.5	104,336.7	103,445.5	100,958.1	105,126.4	103,130.9	106,368.9	113,434.8	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	9,672.7	9,031.3	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	12,662.6	14,277.6	Gross domestic fixed investment
Total a precios constantes de 1954 (En millones de dólares)											Total at constant 1954 dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	6,457.6	6,343.9	6,292.2	6,191.5	5,991.9	5,737.4	5,859.3	5,678.0	5,728.6	5,937.8	Gross product
Ingreso personal (I)	10,235.3	9,846.0	9,726.1	9,529.6	9,411.3	10,148.7	9,692.6	10,066.1	11,931.7	11,904.1	Personal income (I)
Ingreso personal disponible (I)	9,869.3	9,481.8	9,341.9	9,193.7	9,091.1	9,837.4	9,319.6	9,770.7	11,527.0	11,457.2	Disposable personal income (I)
Gastos de consumo personal	9,967.0	9,656.3	9,403.3	9,136.3	9,061.5	9,200.8	9,839.5	8,921.2	10,636.8	11,539.1	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	10,559.8	10,434.1	10,324.6	10,194.2	9,900.0	9,468.3	9,626.9	9,224.4	9,262.4	9,559.4	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	1,424.0	1,337.3	1,279.1	1,222.8	1,311.0	2,148.2	2,246.5	1,527.0	1,672.6	1,882.7	Gross domestic fixed investment
Per cápita a precios corrientes (En dólares)											Per capita at current dollars (In dollars)
Producto bruto	19,077	19,304	19,864	20,345	20,514	20,743	22,156	21,730	22,292	24,045	Gross product
Ingreso neto	15,327	15,538	15,980	16,335	16,127	16,588	17,416	17,608	17,334	18,678	Net income
Ingreso personal	17,753	17,709	18,195	18,489	19,270	22,054	21,206	22,818	24,862	26,224	Personal income
Ingreso personal disponible	17,118	17,054	17,477	17,837	18,614	21,377	20,390	22,148	24,019	25,240	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	17,288	17,368	17,591	17,727	18,554	19,993	21,527	20,222	22,163	25,421	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	28,348	28,745	29,502	30,330	30,732	30,978	32,914	31,854	32,503	34,989	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)											Per capita at constant 1954 dollars (In dollars)
Producto bruto	1,787	1,780	1,796	1,800	1,780	1,760	1,834	1,754	1,750	1,832	Gross product
Ingreso personal	2,832	2,763	2,776	2,770	2,796	3,114	3,035	3,109	3,646	3,672	Personal income
Ingreso personal disponible	2,731	2,660	2,666	2,673	2,701	3,019	2,918	3,018	3,522	3,534	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	2,758	2,709	2,684	2,656	2,692	2,823	3,081	2,755	3,250	3,559	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	2,922	2,928	2,947	2,963	2,941	2,905	3,014	2,849	2,830	2,949	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022r	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	1.3	(0.2)	1.2	0.6	(1.3)	(2.1)	4.7	(0.6)	3.7	6.9	At current prices
A precios constantes	(0.1)	(1.8)	(0.8)	(1.6)	(3.2)	(4.2)	2.1	(3.1)	0.9	3.7	At constant prices
Ingreso personal promedio por familia (2)											Average personal income per family (2)
(En dólares)											(At dollars)
A precios corrientes	53,259	51,356	52,766	51,769	53,956	59,545	57,256	60,923	66,382	70,806	At current dollars
A precios constantes de 1954	8,496	8,013	8,050	7,756	7,829	8,408	8,193	8,301	9,735	9,914	At constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.0	2.9	2.9	2.8	2.8	2.7	2.7	2.7	2.7	2.7	Average number of persons per family
Sueldos y jornales	25,710.0	25,188.5	24,767.8	24,346.8	24,286.9	23,813.1	24,069.0	23,716.2	24,116.3	26,666.8	Salaries and wages
(En millones de dólares)											(In millions of dollars)
Empleo, total											Employment, total
(En miles de personas) (3)	1,012	987	977	989	983	968	995	994	1,039	1,114	(In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	10,435	10,572	10,568	10,297	10,071	9,781	9,675	9,280	8,915	8,581	Productivity (In dollars) (4)
Índice de precios al consumidor para todas las familias (5)	115.7	116.8	116.4	116.2	116.9	118.8	119.4	119.4	119.6	125.2	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	0.9	0.9	(0.3)	(0.2)	0.6	1.6	0.5	0.0	0.2	4.6	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,614	3,564	3,504	3,440	3,366	3,259	3,194	3,238	3,273	3,242	Population (In thousands of persons) (6)

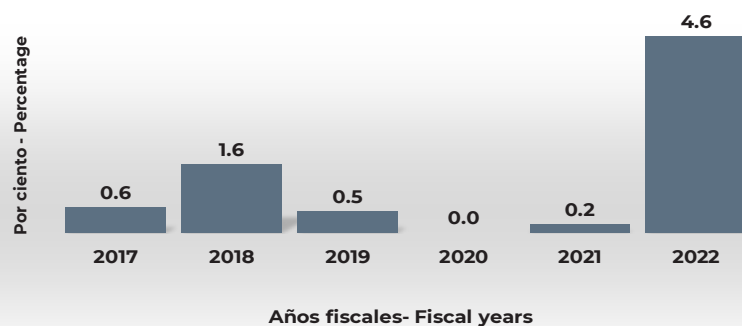
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

- (1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
(2) El número de hogares aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por hogar. Para propósitos del censo de población, un hogar incluye todas las personas que ocupan una unidad de vivienda (como una casa o apartamento) como su lugar habitual de residencia.
(3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
(4) Se obtiene dividiendo el producto interno bruto a precios constantes entre el empleo total.
(5) Dic. 2006=100.
(6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal.
Datos intercensales a julio 2022.
Negociado del Censo de E.U., División de Población.
Población, cambio de población y componentes estimados del cambio de población de la Población Residente para los Estados Unidos. Regiones. Estados v Puerto Rico:

- (1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
(2) The number of households used here represents the division of the total population by the average number of persons per household. For the purpose of the population census, a household in all the people who occupy a housing unit (such as a house or apartment) as their usual place of residence.
(3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
(4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
(5) Dec. 2006=100.
(6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year.
Intercensal data to July 2022.
U.S. Bureau of the Census, Population Division.
Population, Population Change, and Estimated Components of Population Change of the Resident population for the United States. Regions. States. and Puerto Rico:

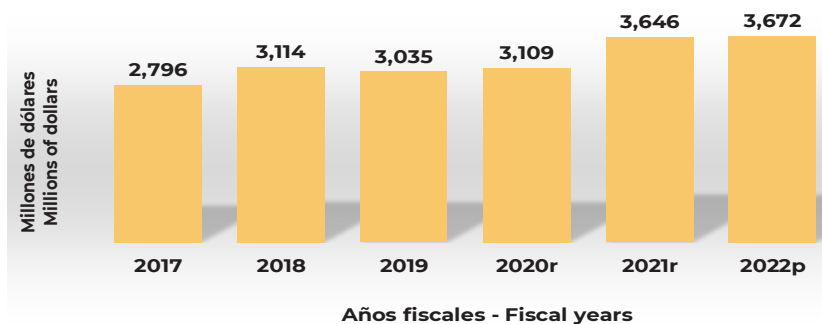
APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TASA DE INFLACIÓN
INFLATION RATE

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

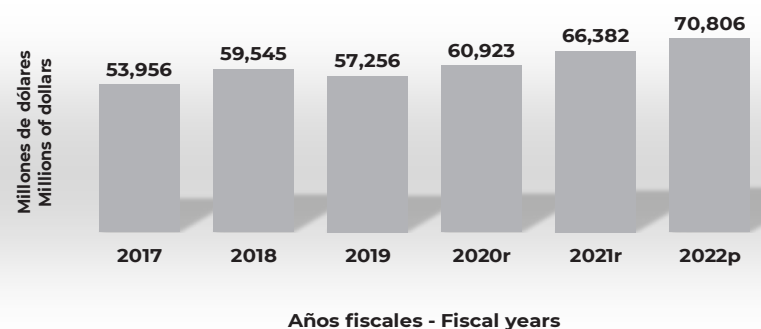
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, División de Coste de Vida.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Cost of Living Division.

INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES
PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

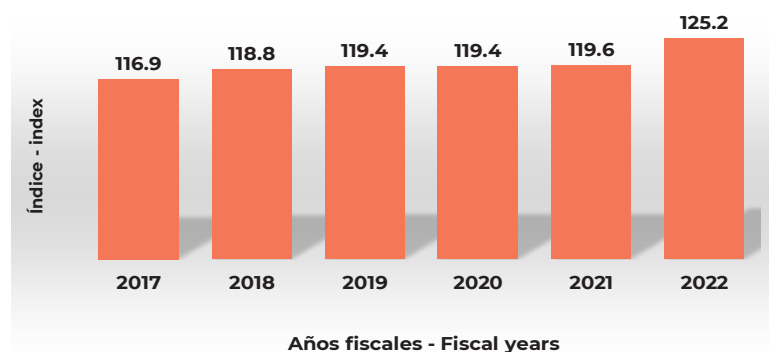
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES
AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS
CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, División de Coste de Vida.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Cost of Living Division.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
PRODUCTO BRUTO	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	72,950.6	77,953.5	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	62,477.6	61,899.4	61,640.5	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	72,528.9	82,415.5	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	6,495.9	5,835.0	5,658.8	5,774.9	5,970.3	6,556.7	8,205.9	6,324.9	9,546.4	10,461.5	Durable goods
Artículos no duraderos	25,477.0	24,648.7	24,663.2	23,776.7	24,639.3	26,438.8	26,750.8	27,056.8	29,364.5	33,003.4	Nondurable goods
Servicios	30,504.7	31,415.6	31,318.4	31,427.9	31,844.1	32,161.6	33,802.1	32,087.9	33,618.0	38,950.6	Services
Gastos de consumo del gobierno	10,589.4	11,032.6	9,100.3	8,603.7	9,057.5	8,052.6	8,381.2	7,713.0	7,588.7	7,794.5	Government consumption expenditures
Central (I)	7,769.7	8,216.5	6,348.1	5,794.6	6,258.9	5,504.6	5,903.9	5,254.2	5,124.1	5,272.3	Central (I)
Municipios	2,819.7	2,816.1	2,752.1	2,809.1	2,798.6	2,548.0	2,477.3	2,458.9	2,464.6	2,522.2	Municipios
Inversión interna bruta, total	9,763.0	9,159.9	8,888.8	8,425.5	8,062.7	15,478.3	16,135.5	11,221.6	11,572.2	15,141.4	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	90.2	128.6	84.5	121.2	(193.5)	(142.1)	40.0	515.2	(1,090.4)	863.8	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	9,672.7	9,031.3	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	12,662.6	14,277.6	Gross domestic fixed investment
Construcción	3,978.1	3,405.4	3,298.7	2,726.3	2,423.0	8,065.4	7,245.5	3,722.4	4,507.4	4,846.0	Construction
Empresas privadas	1,920.9	1,849.8	1,854.8	1,788.2	1,634.6	2,389.1	3,167.6	1,077.7	1,227.8	1,499.0	Private enterprises
Empresas públicas	1,274.2	940.1	858.4	502.1	412.7	5,405.8	3,725.4	2,254.9	2,928.7	3,098.0	Public enterprises
Gobierno	782.8	615.4	585.5	436.0	375.8	270.5	352.5	389.8	350.9	249.0	Government
Central (I)	499.2	381.6	345.0	297.7	270.0	203.1	286.3	311.2	273.4	200.1	Central (I)
Municipios	283.6	233.8	240.5	138.2	105.7	67.4	66.3	78.6	77.5	48.9	Municipios
Maquinaria y equipo	5,694.7	5,625.9	5,505.6	5,578.0	5,833.1	7,555.0	8,850.0	6,984.1	8,155.2	9,431.6	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,482.3	5,435.8	5,282.9	5,365.3	5,612.7	7,374.3	8,642.5	6,767.7	7,898.4	9,149.6	Private enterprises
Empresas públicas	55.1	46.6	49.8	41.9	48.9	45.5	44.4	53.6	37.9	34.2	Public enterprises
Gobierno	157.2	143.5	172.9	170.7	171.6	135.2	163.0	162.7	219.0	247.9	Government
Central (I)	107.1	94.3	124.6	123.1	124.5	92.9	122.5	121.7	177.9	205.6	Central (I)
Municipios	50.1	49.2	48.3	47.6	47.1	42.2	40.6	41.0	41.0	42.2	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(13,885.0)	(13,294.4)	(10,027.6)	(8,023.5)	(10,524.4)	(21,086.8)	(22,510.4)	(14,051.0)	(18,739.3)	(27,398.0)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	74,752.6	74,544.0	77,873.9	80,811.7	80,326.5	76,717.8	77,703.9	73,830.7	70,140.3	72,153.9	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	1,963.1	1,887.8	1,972.5	2,006.1	2,101.7	2,268.0	2,165.4	1,988.3	1,828.4	1,951.6	Federal government
Otros no residentes	72,789.5	72,656.2	75,901.4	78,805.7	78,224.8	74,449.8	75,538.5	71,842.4	68,311.9	70,202.3	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	88,637.6	87,838.4	87,901.5	88,835.2	90,850.9	97,804.6	100,214.3	87,881.8	88,879.6	99,551.9	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	265.7	258.5	267.9	241.7	263.7	271.2	292.9	289.8	266.6	286.4	Federal government
Otros no residentes	88,371.8	87,579.8	87,633.6	88,593.5	90,587.2	97,533.3	99,921.4	87,592.0	88,612.9	99,265.4	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(I) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

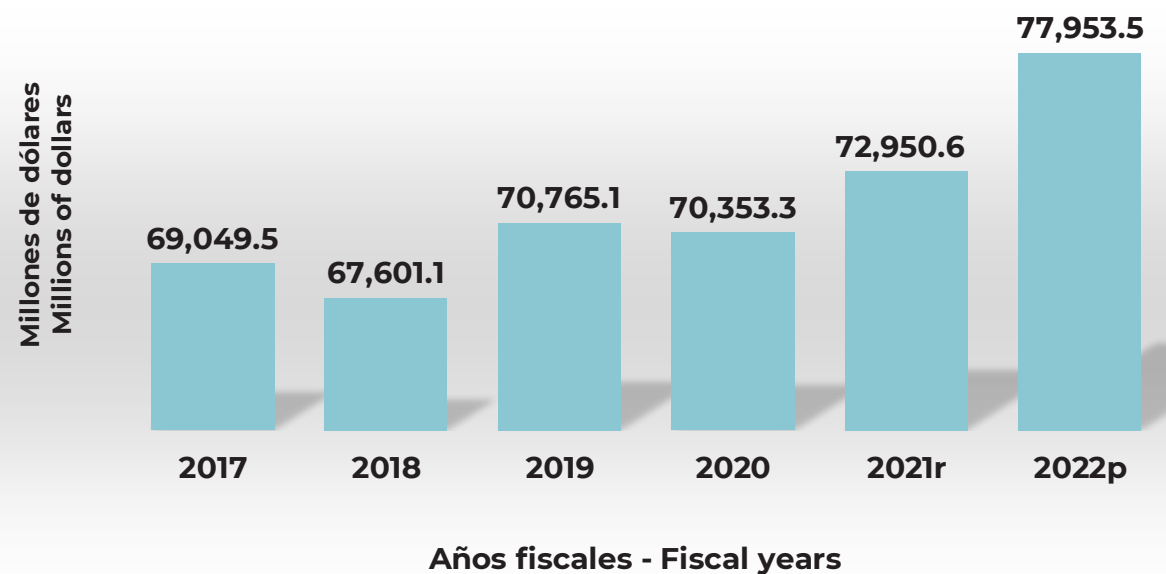
r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

PRODUCTO BRUTO
GROSS PRODUCT

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
PRODUCTO BRUTO	6,457.6	6,343.9	6,292.2	6,191.5	5,991.9	5,737.4	5,859.3	5,678.0	5,728.6	5,937.8	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	9,967.0	9,656.3	9,403.3	9,136.3	9,061.5	9,200.8	9,839.5	8,921.2	10,636.8	11,539.1	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	1,859.0	1,645.7	1,715.4	1,690.4	1,753.5	1,930.5	2,278.1	1,814.9	2,742.1	2,850.0	Durable goods
Artículos no duraderos	3,968.4	3,696.6	3,538.4	3,292.3	3,241.2	3,390.7	3,545.1	3,374.4	3,862.0	4,027.7	Nondurable goods
Servicios	4,139.5	4,314.0	4,149.6	4,153.6	4,066.9	3,879.6	4,016.3	3,731.9	4,032.6	4,661.4	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,748.8	1,877.4	1,680.7	1,616.3	1,667.1	1,637.9	1,724.5	1,710.0	1,734.8	1,731.7	Government consumption expenditure
Central (I)	1,230.0	1,358.5	1,173.4	1,107.8	1,166.0	1,155.5	1,231.1	1,228.2	1,239.9	1,242.0	Central (I)
Municipios	518.8	519.0	507.3	508.5	501.1	482.4	493.4	481.7	494.8	489.7	Municipios
Inversión interna bruta, total	1,434.9	1,348.5	1,354.1	1,247.8	1,291.0	2,134.6	2,260.4	1,591.3	1,468.8	1,989.6	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	10.9	11.2	75.0	25.0	(20.0)	(13.6)	13.9	64.3	(203.9)	106.9	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	1,424.0	1,337.3	1,279.1	1,222.8	1,311.0	2,148.2	2,246.5	1,527.0	1,672.6	1,882.7	Gross domestic fixed investment
Construcción	429.0	357.5	341.7	283.8	246.9	793.3	694.8	348.9	386.5	392.4	Construction
Empresas privadas	207.2	194.2	192.1	186.2	166.6	235.0	303.8	101.0	105.3	121.4	Private enterprises
Empresas públicas	137.4	98.7	88.9	52.3	42.1	531.7	357.2	211.3	251.1	250.9	Public enterprises
Gobierno	84.4	64.6	60.6	45.4	38.3	26.6	33.8	36.5	30.1	20.2	Government
Central (I)	53.8	40.1	35.7	31.0	27.5	20.0	27.5	29.2	23.4	16.2	Central (I)
Municipios	30.6	24.5	24.9	14.4	10.8	6.6	6.4	7.4	6.6	4.0	Municipios
Maquinaria y equipo	995.0	979.9	937.4	939.0	1,064.1	1,354.8	1,551.7	1,178.2	1,286.1	1,490.3	Machinery and equipment
Empresas privadas	957.9	946.8	899.5	903.2	1,023.8	1,322.4	1,515.3	1,141.7	1,245.6	1,445.7	Private enterprises
Empresas públicas	9.6	8.1	8.5	7.1	8.9	8.2	7.8	9.0	6.0	5.4	Public enterprises
Gobierno	27.5	25.0	29.4	28.7	31.3	24.2	28.6	27.5	34.5	39.2	Government
Central (I)	18.7	16.4	21.2	20.7	22.7	16.7	21.5	20.5	28.1	32.5	Central (I)
Municipios	8.8	8.6	8.2	8.0	8.6	7.6	7.1	6.9	6.5	6.7	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(6,693.1)	(6,538.4)	(6,145.9)	(5,808.9)	(6,027.6)	(7,235.9)	(7,965.1)	(6,544.5)	(8,111.7)	(9,322.5)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	5,839.8	5,718.6	5,934.1	6,116.2	5,840.1	8,869.9	7,724.5	7,052.1	6,862.6	7,195.0	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	313.2	294.5	300.9	300.6	304.9	320.3	309.9	270.9	268.1	273.2	Federal government
Otros no residentes	5,526.6	5,424.1	5,633.2	5,815.7	5,535.1	8,549.6	7,414.6	6,781.2	6,594.5	6,921.7	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	12,532.9	12,257.0	12,080.0	11,925.1	11,867.7	16,105.8	15,689.6	13,596.6	14,974.3	16,517.5	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	42.4	40.3	40.9	36.2	38.3	38.3	41.9	39.5	39.1	40.1	Federal government
Otros no residentes	12,490.5	12,216.6	12,039.1	11,888.9	11,829.4	16,067.5	15,647.6	13,557.1	14,935.2	16,477.4	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

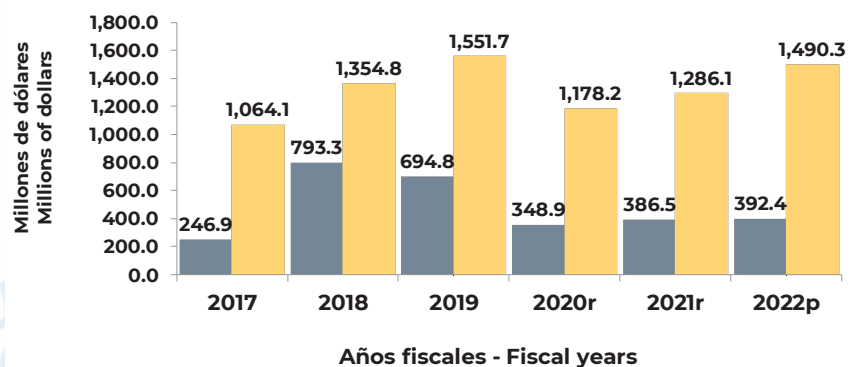
r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

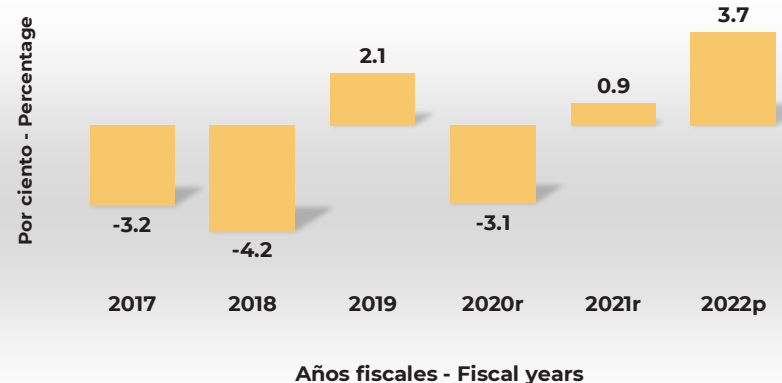
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT AT CONSTANT PRICES

■ CONSTRUCCIÓN: CONSTRUCTION ■ MAQUINARIA Y EQUIPO: MACHINERY AND EQUIPMENT

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL
GROSS PRODUCT INCREASE AT CONSTANT PRICESr- Cifras revisadas.
r- Revised figures.p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 4 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
 (En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
PRODUCTO BRUTO	1,067.7	1,084.5	1,106.2	1,130.3	1,152.4	1,178.3	1,207.7	1,239.1	1,273.4	1,312.8	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	708.2	698.8	733.9	681.9	714.2	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	349.4	354.6	329.9	341.6	340.5	339.6	360.2	348.5	348.1	367.1	Durable goods
Artículos no duraderos	642.0	666.8	697.0	722.2	760.2	779.7	754.6	801.8	760.3	819.4	Nondurable goods
Servicios	736.9	728.2	754.7	756.6	783.0	829.0	841.6	859.8	833.6	835.6	Services
Gastos de consumo del gobierno	605.5	587.6	541.5	532.3	543.3	491.7	486.0	451.1	437.5	450.1	Government consumption expenditures
Central (I)	631.7	604.8	541.0	523.1	536.8	476.4	479.6	427.8	413.3	424.5	Central (I)
Municipios	543.5	542.6	542.5	552.4	558.5	528.2	502.0	510.4	498.1	515.1	Municipios
Inversión interna bruta, total	680.4	679.2	656.4	675.2	624.6	725.1	713.8	705.2	787.9	761.0	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	679.3	675.3	688.3	679.1	629.8	727.2	716.5	701.1	757.0	758.4	Gross domestic fixed investment
Construcción	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,016.7	1,042.8	1,067.0	1,166.2	1,235.0	Construction
Empresas privadas	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,016.7	1,042.7	1,067.0	1,166.2	1,235.0	Private enterprises
Empresas públicas	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,016.7	1,042.9	1,067.0	1,166.2	1,235.0	Public enterprises
Gobierno	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,016.7	1,042.7	1,067.0	1,166.2	1,235.0	Government
Central (I)	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,016.7	1,042.7	1,067.0	1,166.2	1,235.0	Central (I)
Municipios	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,016.7	1,042.7	1,067.0	1,166.2	1,235.0	Municipios
Maquinaria y equipo	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	557.6	570.3	592.8	634.1	632.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	557.6	570.3	592.8	634.1	632.9	Private enterprises
Empresas públicas	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	557.6	570.3	592.8	634.1	632.9	Public enterprises
Gobierno	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	557.6	570.3	592.8	634.1	632.9	Government
Central (I)	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	557.6	570.3	592.8	634.1	632.9	Central (I)
Municipios	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	557.6	570.3	592.8	634.1	632.9	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	207.5	203.3	163.2	138.1	174.6	291.4	282.6	214.7	231.0	293.9	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	1,280.1	1,303.5	1,312.3	1,321.3	1,375.4	864.9	1,005.9	1,046.9	1,022.1	1,002.8	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	708.2	698.8	733.9	681.9	714.2	Federal government
Otros no residentes	1,317.1	1,339.5	1,347.4	1,355.1	1,413.2	870.8	1,018.8	1,059.4	1,035.9	1,014.2	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	707.2	716.6	727.7	744.9	765.5	607.3	638.7	646.4	593.5	602.7	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	708.2	698.8	733.9	681.9	714.2	Federal government
Otros no residentes	707.5	716.9	727.9	745.2	765.8	607.0	638.6	646.1	593.3	602.4	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

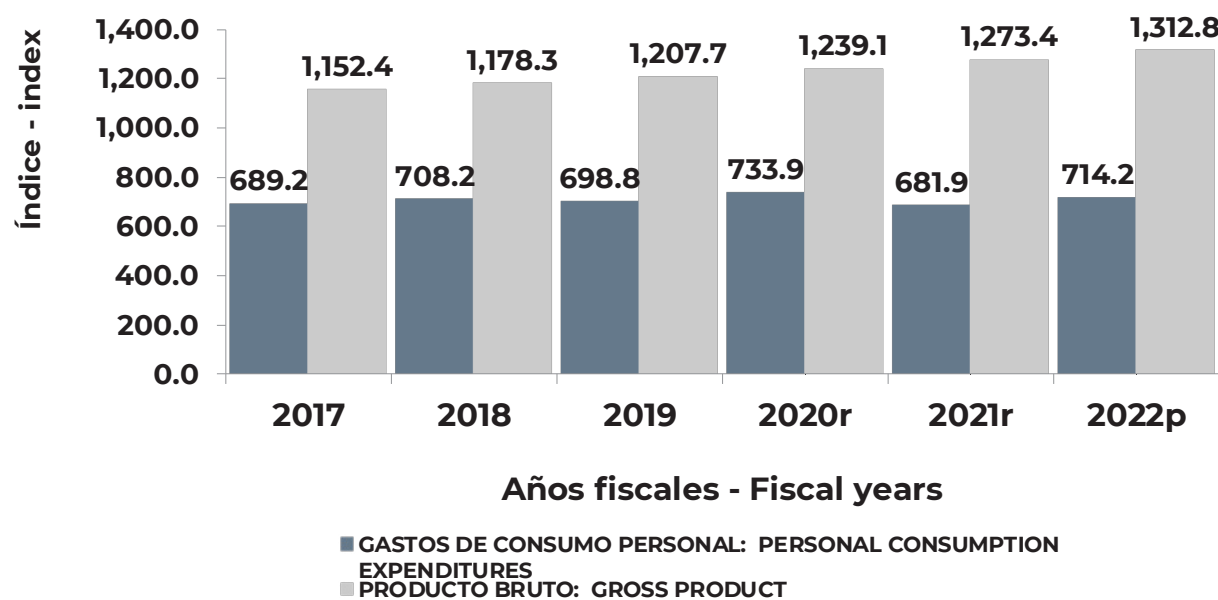
r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS
DE CONSUMO PERSONAL
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION
EXPENDITURES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	62,477.6	61,899.4	61,640.5	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	72,528.9	82,415.5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	9,534.9	9,209.0	9,401.0	8,811.2	9,067.8	9,351.5	9,622.1	9,685.6	9,815.5	10,861.3	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,899.9	1,923.5	1,877.0	1,753.1	1,806.0	1,909.5	2,000.8	1,780.3	2,198.4	2,324.4	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	3,833.3	3,472.2	3,203.0	2,856.8	2,376.7	2,483.7	2,753.7	2,448.3	3,069.4	3,001.8	Clothing and accessories
Cuidado personal	1,508.8	1,464.8	1,627.9	1,498.7	1,513.4	1,153.1	1,013.9	940.7	1,096.7	1,257.6	Personal care
Vivienda	9,978.5	10,318.7	10,663.3	11,098.7	11,566.1	12,029.4	12,503.9	9,252.9	10,363.3	13,368.6	Housing
Funcionamiento del hogar	7,504.6	7,368.7	7,666.9	7,746.0	7,730.5	8,046.7	8,709.3	8,469.2	9,952.0	11,111.4	Household operations
Servicios médicos y funerarios	11,608.7	11,673.1	12,482.1	13,256.4	14,108.2	14,996.5	15,578.2	17,526.2	18,529.0	20,653.1	Medical and funeral services
Servicios comerciales	2,733.7	2,770.8	2,556.2	2,496.6	2,403.2	2,363.7	2,671.5	3,524.1	3,956.1	4,210.3	Business services
Transportación	7,968.8	7,866.9	6,595.9	6,159.6	6,408.5	7,025.2	7,861.6	6,379.1	7,687.4	9,311.1	Transportation
Recreación	4,906.4	5,059.3	5,268.6	5,381.8	5,483.7	5,366.7	5,795.6	4,976.3	5,077.9	5,265.5	Recreation
Educación	2,078.7	2,065.1	1,996.5	1,943.9	1,944.1	1,920.6	1,951.3	1,869.8	1,740.8	1,803.6	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	368.6	360.7	334.4	16.3	16.3	15.8	16.0	16.3	16.1	16.6	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	1,024.3	974.9	939.4	936.7	949.5	831.5	923.4	745.3	786.7	1,406.7	Foreign travel
Compras misceláneas	838.9	810.4	853.3	997.2	947.8	966.0	969.2	776.1	1,026.2	1,153.5	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	65,788.2	65,338.0	65,465.5	64,952.9	66,321.8	68,460.0	72,370.5	68,390.3	75,315.4	85,745.6	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	3,330.1	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

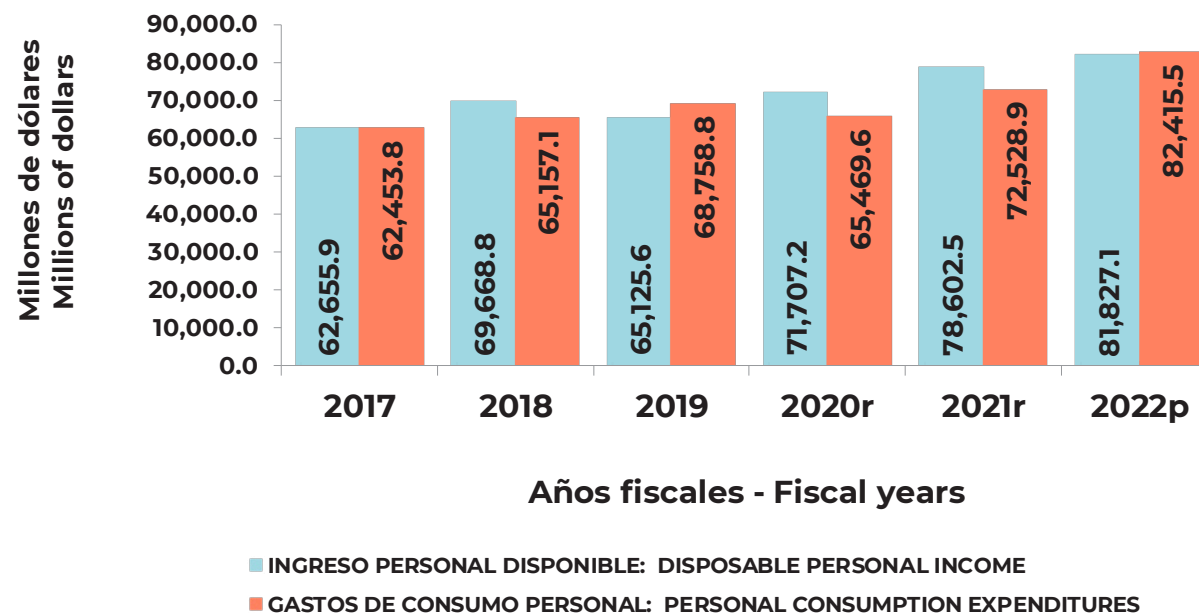
r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
RELATIONSHIP BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, AT CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	9,967.0	9,656.3	9,403.3	9,136.3	9,061.5	9,200.8	9,839.5	8,921.2	10,636.8	11,539.1	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	601.6	565.7	581.7	549.3	577.3	590.8	604.9	611.5	608.2	643.0	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	140.3	134.4	131.3	121.5	123.9	121.6	132.1	115.8	142.1	151.6	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	2,236.2	2,022.3	1,859.5	1,654.9	1,470.3	1,534.5	1,720.6	1,538.7	1,875.3	1,900.7	Clothing and accessories
Cuidado personal	287.9	277.2	308.9	270.6	271.3	208.2	178.2	164.2	188.2	208.2	Personal care
Vivienda	1,275.7	1,300.2	1,280.9	1,281.6	1,286.1	1,289.9	1,293.9	923.7	1,011.4	1,258.8	Housing
Funcionamiento del hogar	2,074.9	1,995.2	2,157.3	2,291.7	2,283.2	2,300.9	2,487.1	2,351.3	2,892.8	3,180.5	Household operations
Servicios médicos y funerarios	928.9	935.8	975.0	1,006.0	1,050.8	1,109.2	1,148.8	1,265.0	1,344.8	1,486.5	Medical and funeral services
Servicios comerciales	278.7	277.1	248.4	235.9	225.0	223.4	238.1	293.4	317.2	329.7	Business services
Transportación	931.6	898.9	772.4	785.8	814.5	841.8	900.5	759.3	953.5	1,016.6	Transportation
Recreación	1,099.0	1,147.6	1,025.4	902.7	928.1	918.8	1,087.3	833.7	1,197.6	1,224.2	Recreation
Educación	216.8	211.6	200.0	192.7	189.1	186.1	178.1	168.1	156.1	156.0	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	26.8	26.0	24.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.2	1.1	1.1	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	102.9	96.6	89.7	88.3	84.3	71.6	85.3	77.0	92.8	131.3	Foreign travel
Compras misceláneas	49.7	47.5	50.2	58.8	55.5	55.7	55.6	44.5	58.8	63.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	10,250.9	9,936.3	9,705.0	9,440.9	9,360.8	9,453.5	10,111.6	9,147.4	10,840.0	11,751.1	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	283.9	280.0	301.7	304.5	299.2	252.7	272.1	226.2	203.2	212.0	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

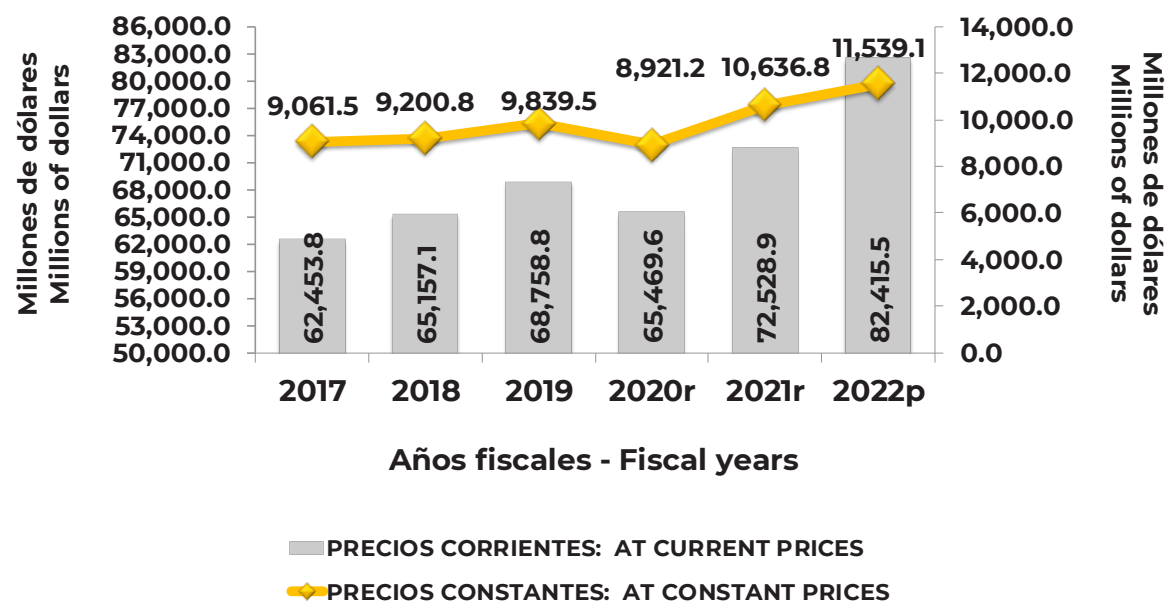
r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 7 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
 (En números índices - In index numbers: 1954=100)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	708.2	698.8	733.9	681.9	714.2	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	1,585.0	1,627.8	1,616.3	1,604.2	1,570.6	1,583.0	1,590.7	1,583.8	1,613.8	1,689.3	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,354.6	1,430.7	1,429.2	1,443.0	1,457.4	1,570.0	1,514.8	1,538.0	1,546.9	1,533.7	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	171.4	171.7	172.3	172.6	161.6	161.9	160.0	159.1	163.7	157.9	Clothing and accessories
Cuidado personal	524.0	528.4	526.9	553.8	557.9	553.8	569.1	573.0	582.7	604.1	Personal care
Vivienda	782.2	793.6	832.5	866.0	899.3	932.6	966.4	1,001.7	1,024.6	1,062.0	Housing
Funcionamiento del hogar	361.7	369.3	355.4	338.0	338.6	349.7	350.2	360.2	344.0	349.4	Household operations
Servicios médicos y funerarios	1,249.7	1,247.3	1,280.2	1,317.8	1,342.6	1,352.1	1,356.0	1,385.4	1,377.8	1,389.4	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	980.9	999.8	1,029.1	1,058.2	1,068.2	1,058.3	1,121.8	1,201.3	1,247.2	1,277.1	Business services
Transportación	855.4	875.1	853.9	783.8	786.8	834.6	873.0	840.1	806.3	915.9	Transportation
Recreación	446.5	440.9	513.8	596.2	590.9	584.1	533.0	596.9	424.0	430.1	Recreation
Educación	958.8	976.1	998.0	1,008.7	1,028.0	1,032.0	1,095.6	1,112.6	1,115.5	1,156.2	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	1,375.4	1,388.4	1,384.0	1,381.2	1,389.4	1,411.6	1,418.6	1,418.9	1,421.9	1,487.5	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	995.5	1,009.3	1,046.9	1,061.3	1,125.7	1,161.9	1,083.1	967.4	847.6	1,071.7	Foreign travel
Compras misceláneas	1,689.3	1,705.2	1,699.9	1,696.9	1,706.5	1,734.0	1,743.0	1,743.5	1,746.5	1,827.6	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	641.8	657.6	674.6	688.0	708.5	724.2	715.7	747.6	694.8	729.7	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,166.1	1,228.1	1,268.0	1,304.8	1,292.6	1,307.1	1,327.3	1,291.1	1,371.3	1,570.8	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

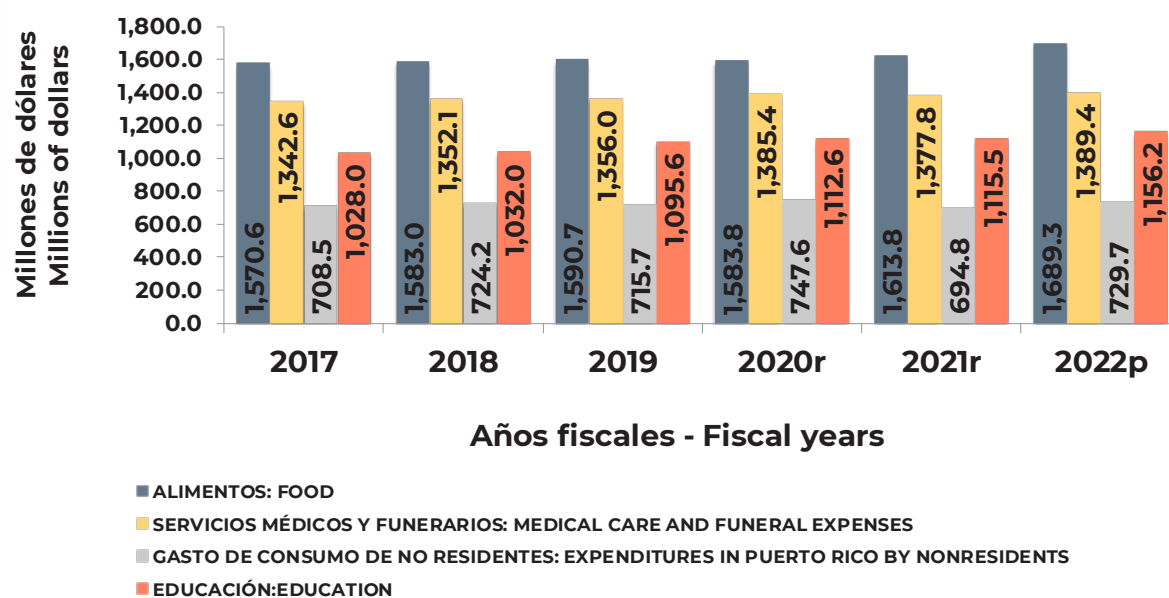
r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS
SELECCIONADOS
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT
(En números índices - In Index numbers: 1954 = 100)



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 8 - INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES

TABLE 8 - GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
TOTAL	9,672.7	9,031.3	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	12,662.6	14,277.6	TOTAL
Construcción	3,978.1	3,405.4	3,298.7	2,726.3	2,423.0	8,065.4	7,245.5	3,722.4	4,507.4	4,846.0	Construction
Vivienda	758.8	604.5	608.1	609.8	503.1	486.9	532.5	490.1	475.1	724.9	Housing
Privada	629.6	547.0	571.4	575.2	480.4	468.8	506.3	477.6	464.9	717.5	Private
Pública	129.2	57.5	36.7	34.6	22.7	18.1	26.3	12.5	10.3	7.5	Public
Edificios industriales, comerciales y otros (1)	2,436.4	2,185.4	2,105.1	1,680.5	1,544.1	7,308.0	3,941.3	2,306.5	2,533.3	3,137.6	Industrial, commercial, and other buildings (1)
Empresas privadas	1,291.3	1,302.8	1,283.4	1,213.0	933.0	1,920.3	2,661.3	1,879.7	2,186.7	2,697.7	Private enterprises
Empresas públicas	1,145.0	882.6	821.7	467.5	611.1	5,387.7	1,280.0	426.8	346.6	439.9	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	782.9	615.4	585.5	436.0	375.8	270.5	2,771.4	925.8	1,498.9	983.5	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	499.2	381.6	345.0	297.7	270.0	203.1	2,322.8	847.2	1,421.4	885.0	Central government
Gobiernos municipales	283.6	233.8	240.5	138.2	105.7	67.4	448.6	78.6	77.5	98.5	Municipal governments
Maquinaria y equipo	5,694.7	5,625.9	5,505.6	5,578.0	5,833.1	7,555.0	8,850.0	6,984.1	8,155.2	9,431.6	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,482.3	5,435.8	5,282.9	5,365.3	5,612.7	7,374.3	8,642.5	6,767.7	7,898.4	9,149.6	Private enterprises
Empresas públicas	55.1	46.6	49.8	41.9	48.9	45.5	44.4	53.6	37.9	34.2	Public enterprises
Gobierno (2)	157.2	143.5	172.9	170.7	171.6	135.2	163.0	162.7	219.0	247.9	Government (2)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.

(2) Gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

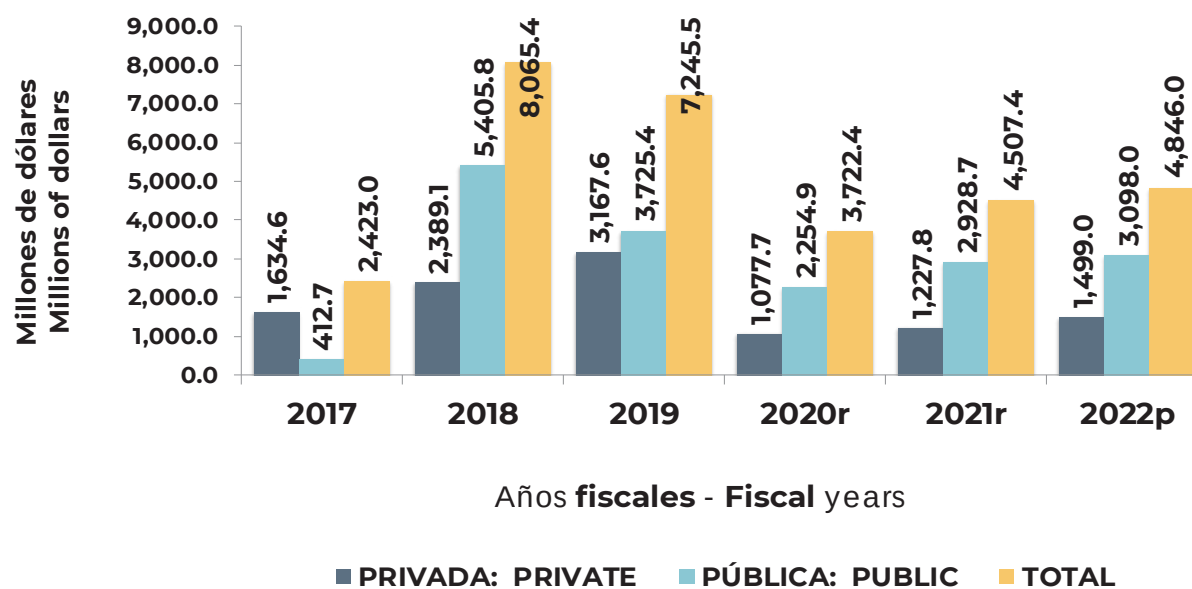
(1) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.

(2) Central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES

TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
PRODUCTO BRUTO	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	72,950.6	77,953.5	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,418.3)	(35,481.3)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,203.4	1,148.8	1,201.6	1,222.6	1,281.0	1,458.0	1,306.6	1,330.2	1,208.9	1,287.9	Federal government
Otros no residentes	(34,708.5)	(34,797.1)	(34,975.1)	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,815.0)	(35,667.9)	(34,107.8)	(34,627.2)	(36,769.2)	Other nonresidents
PRODUCTO INTERNO BRUTO	102,450.0	102,445.8	103,375.5	104,336.7	103,445.5	100,958.1	105,126.4	103,130.9	106,368.9	113,434.8	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	846.7	867.1	854.9	840.6	846.9	714.7	717.3	681.7	710.1	750.1	Agriculture
Minería	35.8	20.0	26.2	26.0	29.6	40.0	38.8	40.8	47.3	46.6	Mining
Utilidades	1,638.1	2,128.8	2,104.6	1,936.2	2,168.9	1,972.6	2,256.4	1,616.0	1,992.1	2,351.3	Utilities
Construcción	1,216.1	1,130.2	1,007.3	863.9	795.5	1,236.7	1,071.7	970.4	1,079.2	1,248.7	Construction
Manufactura	47,580.9	47,876.2	49,519.6	50,543.7	48,966.1	47,891.8	50,084.0	49,265.1	48,654.3	48,796.4	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,662.3	2,818.9	2,793.5	2,780.6	2,665.0	2,690.8	2,748.7	2,706.2	2,870.0	3,333.5	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,963.3	5,030.4	4,908.2	5,073.8	5,452.0	5,594.1	5,732.1	5,618.1	6,331.7	7,158.2	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	937.1	912.8	1,026.6	1,088.7	1,173.1	1,209.0	1,383.0	1,517.7	1,541.5	1,677.7	Transportation and Warehousing
Informática	2,330.7	2,645.4	2,699.0	2,959.4	1,984.8	1,762.2	1,703.4	1,983.5	2,195.5	2,272.7	Information
Finanzas y Seguros	5,758.3	4,416.5	4,617.1	4,494.9	4,371.0	4,034.2	3,908.6	4,661.6	5,060.4	5,338.3	Finance and Insurance
Bienes Raíces y Renta	15,426.3	15,793.5	15,301.4	15,757.2	15,987.4	16,555.3	17,046.0	17,320.5	17,921.3	21,121.4	Real Estate and Rental
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	1,755.3	1,833.2	1,924.7	2,064.1	2,183.6	2,303.6	2,522.8	2,837.2	2,978.7	3,331.4	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	65.9	67.5	82.5	95.0	94.7	104.7	100.8	104.1	115.5	147.8	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,824.8	1,820.4	1,786.6	1,737.5	1,818.5	2,040.1	1,989.1	1,855.4	1,898.9	2,133.4	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	658.0	701.2	644.8	628.7	586.0	548.0	546.6	508.1	500.8	547.2	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,606.2	3,720.4	3,828.4	3,835.8	3,893.9	3,790.5	3,994.6	4,124.8	4,291.2	4,672.1	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	105.4	147.9	134.8	144.7	152.1	109.5	125.1	186.5	133.1	164.1	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,972.5	2,022.4	2,057.1	2,121.4	2,143.6	2,069.5	2,133.2	1,952.2	1,888.5	2,033.1	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	423.9	432.8	423.3	426.2	429.2	405.3	438.0	447.7	463.9	535.1	Other Services
Gobierno	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	5,144.1	Government
Central (I)	6,664.9	6,285.5	5,740.8	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,597.0	4,037.8	3,857.8	3,835.0	Central (I)
Municipios	1,572.7	1,539.6	1,523.3	1,549.7	1,549.1	1,396.9	1,264.0	1,270.8	1,271.4	1,309.1	Municipios
Discrepancia estadística	405.0	235.3	371.2	(317.7)	528.7	(457.4)	725.1	(575.3)	565.8	631.4	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(I) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

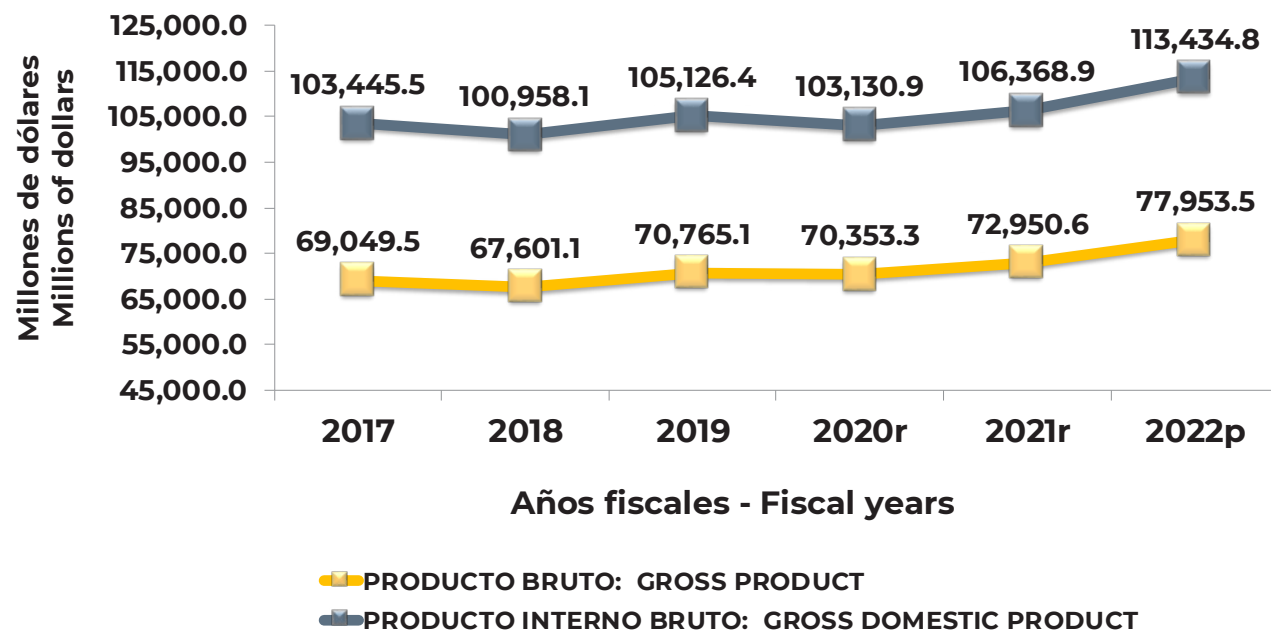
r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(I) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO
GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares · In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
INGRESO NETO	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	56,725.5	60,553.9	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,418.3)	(35,481.3)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,203.4	1,148.8	1,201.6	1,222.6	1,281.0	1,458.0	1,306.6	1,330.2	1,208.9	1,287.9	Federal government
Otros no residentes	(34,708.5)	(34,797.1)	(34,975.1)	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,815.0)	(35,667.9)	(34,107.8)	(34,627.2)	(36,769.2)	Other nonresidents
INGRESO INTERNO NETO	88,895.6	89,027.0	89,768.1	90,543.9	88,679.6	87,417.9	89,987.1	89,786.5	90,143.9	96,035.3	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	847.6	870.2	859.7	845.8	850.5	718.2	720.9	684.8	713.0	754.1	Agriculture
Minería	23.0	13.0	20.2	18.9	23.4	34.2	34.3	37.8	42.4	41.5	Mining
Utilidades	1,028.6	1,487.2	1,436.4	1,263.9	1,440.2	1,230.8	1,566.7	916.5	1,296.0	1,658.2	Utilities
Construcción	1,047.4	923.9	850.3	750.3	703.2	1,139.3	968.8	872.9	957.6	1,107.8	Construction
Manufactura	44,178.1	44,417.1	45,892.5	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	44,466.5	44,413.4	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,189.5	2,237.4	2,238.0	2,315.4	2,315.8	2,313.2	2,342.1	2,333.4	2,448.4	2,876.1	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,325.6	4,377.7	4,259.6	4,372.8	4,697.2	4,836.0	4,970.9	4,965.4	5,565.8	6,303.3	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	718.8	658.4	758.1	752.0	735.0	746.1	878.3	833.6	819.9	881.9	Transportation and Warehousing
Informática	1,100.4	1,303.6	1,340.1	1,371.2	502.5	594.4	571.3	918.4	937.8	972.7	Information
Finanzas y Seguros	3,861.8	2,879.9	3,073.6	3,007.6	3,007.6	2,739.1	2,620.5	3,392.5	3,744.7	3,910.5	Finance and Insurance
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	12,300.0	12,679.3	12,250.5	12,359.7	12,342.6	12,774.4	12,965.4	13,372.5	13,353.4	16,170.3	Real Estate and Rental and Leasing
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,646.8	1,732.7	1,818.0	1,935.7	2,025.1	2,125.3	2,313.6	2,617.0	2,719.5	3,033.3	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	54.1	57.8	71.8	81.4	79.7	86.5	79.7	83.6	91.5	119.3	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,647.4	1,653.8	1,612.3	1,559.3	1,630.5	1,845.7	1,801.5	1,712.0	1,739.4	1,960.4	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	513.2	524.2	488.9	479.3	453.3	429.3	436.2	419.2	405.9	444.6	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,087.2	3,192.9	3,320.1	3,304.5	3,352.3	3,263.4	3,458.4	3,606.8	3,714.0	4,049.6	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	78.8	119.1	105.1	112.3	124.0	91.5	104.1	106.9	100.7	128.9	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,645.7	1,702.0	1,743.1	1,773.5	1,738.4	1,659.0	1,738.0	1,595.8	1,505.2	1,610.0	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	364.2	371.8	365.7	364.6	364.1	343.9	371.2	383.9	392.9	455.3	Other Services
Gobierno	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	5,144.1	Government
Central (I)	6,664.9	6,285.5	5,740.8	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,597.0	4,037.8	3,857.8	3,835.0	Central (I)
Municipios	1,572.7	1,539.6	1,523.3	1,549.7	1,549.1	1,396.9	1,264.0	1,270.8	1,271.4	1,309.1	Municipios

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(I) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.

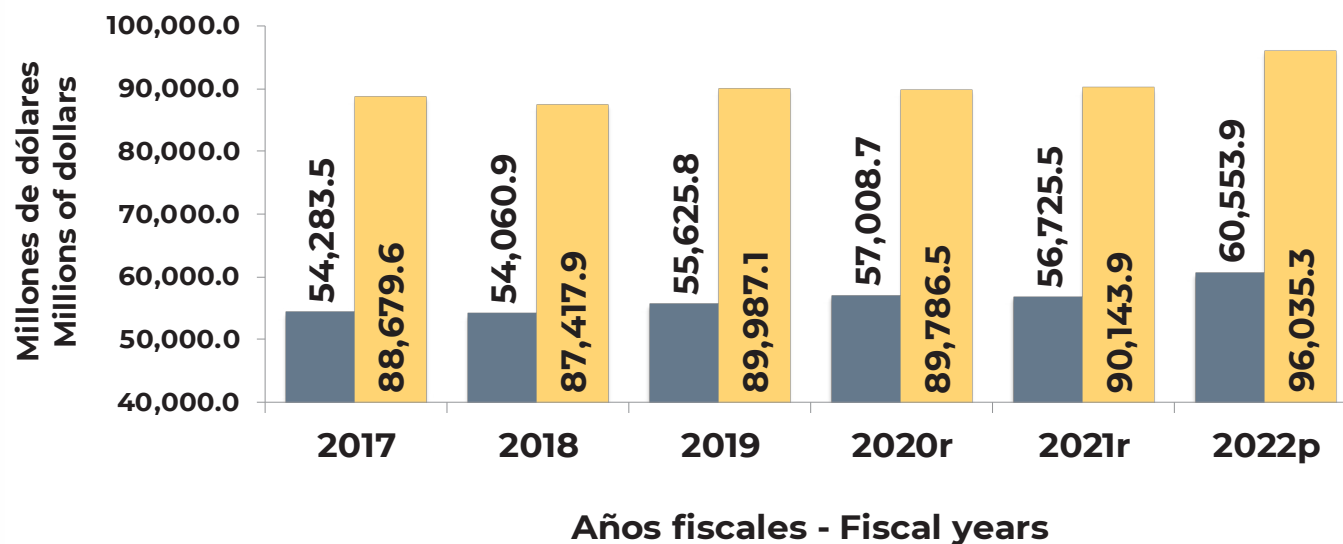
p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(I) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the Puerto Rico State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO
NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME

■ INGRESO NETO: NET INCOME ■ INGRESO INTERNO NETO: NET DOMESTIC INCOME

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
INGRESO NETO	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	56,725.5	60,553.9	NET INCOME
Compensación a empleados	29,841.1	29,349.3	28,873.9	28,571.9	28,483.5	27,693.7	27,671.0	27,263.8	27,465.6	29,627.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (I)	25,549.3	26,029.4	27,120.7	27,620.5	25,800.0	26,367.2	27,954.8	29,745.0	29,260.0	30,926.5	Proprietors' income (I)
Menos: Resto del mundo	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,418.3)	(35,481.3)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	1,201.9	1,146.0	1,199.9	1,221.1	1,279.8	1,242.8	1,172.6	1,202.3	1,080.6	1,154.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(34,707.0)	(34,794.4)	(34,973.4)	(35,572.6)	(35,675.8)	(34,599.7)	(35,533.9)	(33,979.9)	(34,498.9)	(36,635.7)	Proprietors' income
INGRESO INTERNO NETO	88,895.6	89,027.0	89,768.1	90,543.9	88,679.6	87,417.9	89,987.1	89,786.5	90,143.9	96,035.3	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	28,639.2	28,203.2	27,674.0	27,350.8	27,203.8	26,451.0	26,498.4	26,061.6	26,385.0	28,473.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	60,256.3	60,823.7	62,094.1	63,193.1	61,475.8	60,966.9	63,488.7	63,724.9	63,758.9	67,562.2	Proprietors' income
Agricultura	847.6	870.2	859.7	845.8	850.5	718.2	720.9	684.8	713.0	754.1	Agriculture
Compensación a empleados	150.0	150.1	150.9	148.9	150.4	132.0	132.4	130.5	131.0	144.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	697.6	720.1	708.8	696.8	700.1	586.2	588.4	554.3	582.0	609.8	Proprietors' income
Minería	23.0	13.0	20.2	18.9	23.4	34.2	34.3	37.8	42.4	41.5	Mining
Compensación a empleados	17.1	14.4	23.8	22.2	22.4	23.3	24.8	24.2	25.5	24.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	5.9	(1.4)	(3.6)	(3.4)	1.0	10.9	9.5	13.7	16.9	17.2	Proprietors' income
Utilidades	1,028.6	1,487.2	1,436.4	1,263.9	1,440.2	1,230.8	1,566.7	916.5	1,296.0	1,658.2	Utilities
Compensación a empleados	958.5	930.6	891.7	893.5	784.7	765.0	726.0	725.1	755.3	586.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	70.1	556.6	544.7	370.4	655.5	465.8	840.7	191.4	540.7	1,071.4	Proprietors' income
Construcción	1,047.4	923.9	850.3	750.3	703.2	1,139.3	968.8	872.9	957.6	1,107.8	Construction
Compensación a empleados	804.5	704.3	676.5	604.5	573.8	793.0	756.2	688.4	740.1	854.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	242.9	219.5	173.8	145.9	129.4	346.3	212.6	184.5	217.5	253.1	Proprietors' income
Manufactura	44,178.1	44,417.1	45,892.5	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	44,466.5	44,413.4	Manufacturing
Compensación a empleados	3,436.0	3,383.6	3,530.2	3,406.4	3,376.2	3,293.3	3,364.0	3,342.0	3,338.9	3,578.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	40,742.1	41,033.5	42,362.4	43,233.2	41,743.0	40,811.4	42,820.2	42,282.7	41,127.6	40,834.6	Proprietors' income
Comercio al por mayor	2,189.5	2,237.4	2,238.0	2,315.4	2,315.8	2,313.2	2,342.1	2,333.4	2,448.4	2,876.1	Wholesalers Trade
Compensación a empleados	1,472.4	1,485.7	1,468.6	1,431.7	1,410.4	1,422.4	1,493.2	1,536.6	1,608.0	1,991.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	717.1	751.7	769.4	883.7	905.4	890.8	848.9	796.7	840.5	884.2	Proprietors' income
Comercio al detal	4,325.6	4,377.7	4,259.6	4,372.8	4,697.2	4,836.0	4,970.9	4,965.4	5,565.8	6,303.3	Retail Trade
Compensación a empleados	2,820.1	2,843.7	2,666.1	2,647.3	2,699.3	2,631.8	2,759.2	2,671.3	2,988.7	3,330.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,505.4	1,534.0	1,593.5	1,725.5	1,997.9	2,204.2	2,211.8	2,294.1	2,577.1	2,973.1	Proprietors' income
Transportación y Almacenamiento	718.8	658.4	758.1	752.0	735.0	746.1	878.3	833.6	819.9	881.9	Transportation and Warehousing
Compensación a empleados	592.3	568.8	615.3	570.8	572.1	600.1	603.8	603.7	592.1	657.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	126.5	89.6	142.8	181.2	163.0	146.0	274.5	229.9	227.8	224.1	Proprietors' income
Informática	1,100.4	1,303.6	1,340.1	1,371.2	502.5	594.4	571.3	918.4	937.8	972.7	Information
Compensación a empleados	772.5	763.8	791.4	787.2	777.6	748.4	730.0	718.0	706.5	740.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	327.9	539.8	548.7	584.0	(275.2)	(154.0)	(158.6)	200.4	231.3	232.5	Proprietors' income

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES (CONT.)

TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS (CONT.)

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Finanzas y Seguros	3,861.8	2,879.9	3,073.6	3,007.6	3,007.6	2,739.1	2,620.5	3,392.5	3,744.7	3,910.5	Finance and Insurance
Compensación a empleados	1,716.6	1,693.5	1,661.0	1,666.8	1,688.6	1,679.9	1,795.8	2,015.4	2,005.8	2,165.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	2,145.2	1,186.4	1,412.6	1,340.8	1,319.0	1,059.2	824.7	1,377.1	1,738.9	1,745.6	Proprietors' income
Bienes Raíces y Renta	12,300.0	12,679.3	12,250.5	12,359.7	12,342.6	12,774.4	12,965.4	13,372.5	13,353.4	16,170.3	Real Estate and Rental
Compensación a empleados	642.8	638.0	658.4	624.0	605.3	626.1	623.8	653.8	663.9	747.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	11,657.2	12,041.3	11,592.0	11,735.7	11,737.3	12,148.3	12,341.6	12,718.7	12,689.6	15,423.3	Proprietors' income
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,646.8	1,732.7	1,818.0	1,935.7	2,025.1	2,125.3	2,313.6	2,617.0	2,719.5	3,033.3	Professional, Scientific, and Technical Services
Compensación a empleados	1,250.3	1,284.8	1,348.2	1,408.2	1,460.5	1,544.5	1,671.8	1,770.0	1,835.4	2,039.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	396.5	447.9	469.9	527.5	564.6	580.8	641.8	847.1	884.1	993.6	Proprietors' income
Administración de Compañías y Empresas	54.1	57.8	71.8	81.4	79.7	86.5	79.7	83.6	91.5	119.3	Management of Companies and Enterprises
Compensación a empleados	32.5	34.2	37.6	46.2	40.3	48.4	52.1	56.5	61.5	79.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	21.6	23.6	34.1	35.2	39.5	38.1	27.6	27.1	30.0	40.0	Proprietors' income
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,647.4	1,653.8	1,612.3	1,559.3	1,630.5	1,845.7	1,801.5	1,712.0	1,739.4	1,960.4	Administrative Services and Support
Compensación a empleados	1,539.1	1,569.4	1,518.3	1,499.7	1,503.8	1,615.5	1,572.1	1,460.0	1,487.3	1,668.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	108.3	84.3	94.0	59.6	126.7	230.2	229.4	252.0	252.2	291.6	Proprietors' income
Servicios Educativos	513.2	524.2	488.9	479.3	453.3	429.3	436.2	419.2	405.9	444.6	Educational Services
Compensación a empleados	422.5	425.2	408.5	405.0	386.4	366.6	377.2	368.5	359.6	394.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	90.6	99.0	80.4	74.3	66.9	62.7	59.0	50.7	46.3	50.1	Proprietors' income
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,087.2	3,192.9	3,320.1	3,304.5	3,352.3	3,263.4	3,458.4	3,606.8	3,714.0	4,049.6	Health Care and Social Services
Compensación a empleados	2,249.5	2,320.5	2,383.1	2,375.2	2,387.9	2,313.4	2,365.2	2,455.7	2,483.6	2,683.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	837.7	872.4	937.0	929.3	964.4	949.9	1,093.2	1,151.1	1,230.4	1,365.7	Proprietors' income
Arte, Entretenimiento y Recreación	78.8	119.1	105.1	112.3	124.0	91.5	104.1	106.9	100.7	128.9	Art, Entertainment and Recreation
Compensación a empleados	71.7	77.4	73.4	80.3	87.3	78.1	85.0	90.3	81.5	106.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	7.1	41.6	31.7	32.0	36.6	13.3	19.1	16.6	19.2	22.5	Proprietors' income
Alojamiento y Restaurantes	1,645.7	1,702.0	1,743.1	1,773.5	1,738.4	1,659.0	1,738.0	1,595.8	1,505.2	1,610.0	Accommodation and Food Services
Compensación a empleados	1,154.7	1,183.6	1,200.5	1,190.9	1,193.5	1,133.2	1,192.4	1,113.4	1,056.6	1,146.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	491.0	518.4	542.6	582.6	544.9	525.9	545.6	482.4	448.6	463.1	Proprietors' income
Otros Servicios	364.2	371.8	365.7	364.6	364.1	343.9	371.2	383.9	392.9	455.3	Other Services
Compensación a empleados	298.6	306.5	306.5	306.0	308.2	292.9	312.6	329.5	334.6	388.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	65.6	65.2	59.2	58.6	55.9	51.0	58.6	54.4	58.2	66.8	Proprietors' income
Gobierno (2)	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	5,144.1	Government (2)
Compensación a empleados	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	5,144.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.

(2) Includes Commonwealth central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 12 - INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES

TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
TOTAL	44,178.1	44,417.1	45,892.5	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	44,466.5	44,413.4	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,103.5	1,057.9	1,087.3	1,137.9	774.5	783.1	812.4	850.9	902.1	955.0	Food and kindred products
Bebidas y productos de tabaco	1,001.9	1,069.0	1,228.2	1,083.4	775.4	700.2	110.6	127.3	124.3	128.7	Beverage and tobacco products
Productos textiles	11.7	11.2	12.4	9.9	4.4	5.8	9.6	7.8	9.3	9.6	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	141.6	80.2	116.2	136.7	124.9	91.1	139.7	152.2	164.8	181.4	Apparel and related products
Artículos de madera	10.6	10.8	12.7	8.2	3.3	11.5	10.7	12.8	11.0	18.9	Wood products
Impresos y publicaciones	59.3	60.2	62.2	65.5	50.2	54.8	64.4	69.8	64.2	74.6	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	29,682.6	29,034.5	29,825.5	29,941.0	29,050.0	28,438.0	29,731.0	30,990.4	30,264.1	28,833.3	Chemical and allied products
Productos de petróleo y carbón	48.9	68.7	85.2	106.6	114.5	117.2	101.7	73.0	91.6	97.4	Petroleum and coal products
Productos minerales no metálicos	63.8	61.8	44.5	31.4	12.1	36.8	34.3	37.7	42.7	46.8	Nonmetallic mineral products
Productos de goma y plástico	53.8	54.3	58.4	62.6	48.8	46.6	55.6	66.2	59.4	60.3	Plastics and rubber products
Primarios de metal	140.8	142.5	53.6	29.2	12.4	33.6	39.2	37.9	37.4	44.0	Primary metal
Productos fabricados de metal	123.4	141.1	135.1	117.9	95.5	114.9	129.7	137.1	152.8	170.8	Fabricated metal product
Manufactura de maquinaria	294.0	293.3	167.9	128.5	127.0	135.6	165.7	193.6	219.1	273.1	Machinery manufacturing
Computadoras y productos electrónicos	8,808.6	9,628.1	9,780.4	10,154.9	10,802.7	10,596.1	11,355.4	9,677.0	9,033.7	10,020.3	Computers and electronic products
Equipo eléctrico, enseres y componentes	722.1	771.9	690.5	683.1	639.5	638.0	814.1	732.6	759.1	815.8	Electrical equipment, appliance and component
Equipo de transportación	71.9	75.3	81.6	70.3	69.3	73.2	96.1	64.9	65.5	79.3	Transportation equipment
Productos de papel	36.1	43.2	39.0	43.2	45.7	44.9	48.6	49.1	46.9	47.7	Paper and allied products
Productos de cuero	12.5	13.5	16.6	23.4	31.4	31.0	31.6	28.4	26.4	31.4	Leather products
Muebles y otros relacionados	28.6	27.8	29.1	27.8	18.3	27.3	24.8	24.9	28.7	28.4	Furniture and related products
Otra manufactura	1,762.5	1,771.9	2,366.1	2,778.2	2,319.2	2,124.8	2,408.9	2,291.2	2,363.4	2,496.7	Other manufacturing

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

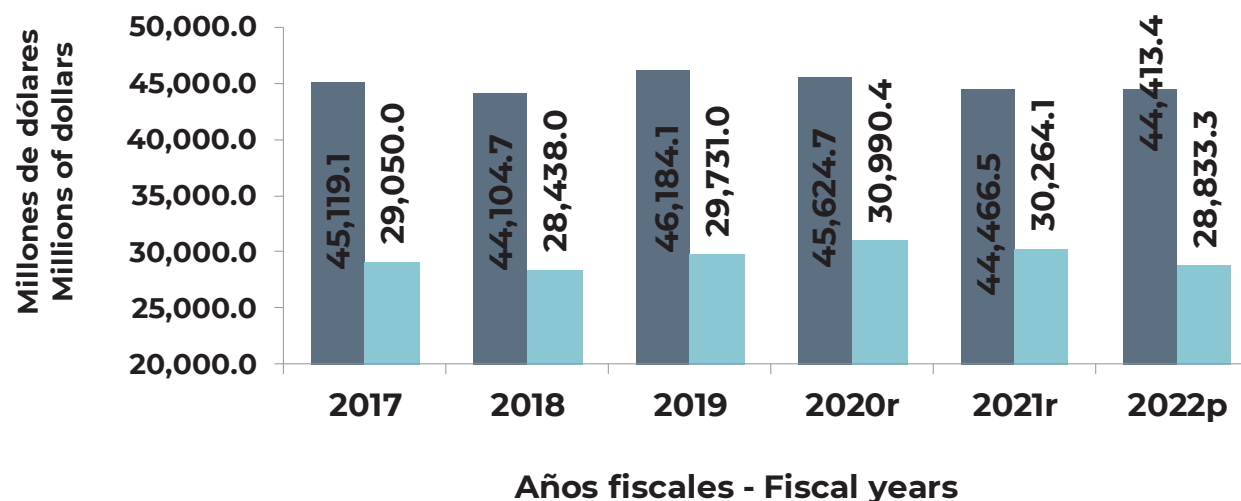
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA
NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME

- INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA : NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME
- PRODUCTOS QUÍMICOS Y DERIVADOS : CHEMICAL AND ALLIED PRODUCTS

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010r	2011r	2012r	2013r	2014p	
INGRESO BRUTO	793.6	801.6	782.4	772.6	792.1	829.2	782.4	715.8	832.7	929.7	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	22.4	20.4	26.4	Traditional crops
Café	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	22.4	20.4	26.3	Coffee
Arroz*	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	Rice*
Azúcar y mieles	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Sugar and molasses
Productos pecuarios	384.4	383.7	404.3	377.9	400.1	393.7	379.0	399.0	388.4	400.1	Livestock products
Leche	184.6	185.2	186.8	183.9	224.0	214.2	221.7	230.2	219.0	214.0	Milk
Huevos	16.1	15.6	15.0	13.6	14.2	13.5	13.1	15.8	15.4	19.3	Eggs
Carne de res	30.0	29.7	31.1	30.1	27.3	24.5	25.6	26.3	28.4	29.2	Beef
Carne de cerdo	23.4	17.8	25.7	23.8	18.9	17.2	16.3	18.7	17.7	18.9	Pork
Aves	82.3	89.4	89.2	78.8	66.3	77.7	72.0	73.3	76.1	81.9	Poultry
Cabros y otras carnes	6.0	5.0	5.8	4.1	4.5	1.4	0.8	1.0	0.8	0.8	Goats and other meats
Otros	42.0	41.0	50.6	43.7	44.8	45.2	29.6	33.7	31.0	35.9	Others
Cambio en inventario de animal	16.7	22.9	30.8	25.0	24.8	24.7	24.8	(14.9)	84.8	71.4	Change in livestock inventory
Legumbres	1.5	1.1	0.6	1.0	1.2	1.4	0.4	0.3	0.2	0.4	Legumes
Frutas	46.2	41.3	30.2	27.7	29.4	21.1	20.3	22.0	26.2	32.0	Fruits
Vegetales farináceos	72.3	88.6	79.4	100.0	94.1	83.3	62.3	56.2	66.4	109.6	Starchy vegetables
Otros vegetales	39.1	35.2	33.3	45.7	33.5	55.5	42.8	22.1	28.1	50.2	Other vegetables
Plantas ornamentales	43.8	52.9	41.8	45.3	45.3	33.7	30.7	34.6	34.9	39.3	Ornamental plants
Otros productos	155.6	123.2	112.7	113.5	134.7	190.4	192.4	174.0	183.4	200.3	Other products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

* Para el 2014, la tabla incluye información de arroz no incluida anteriormente.
 Para el 2015-2019, la información no está disponible.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

r- Revised figures.

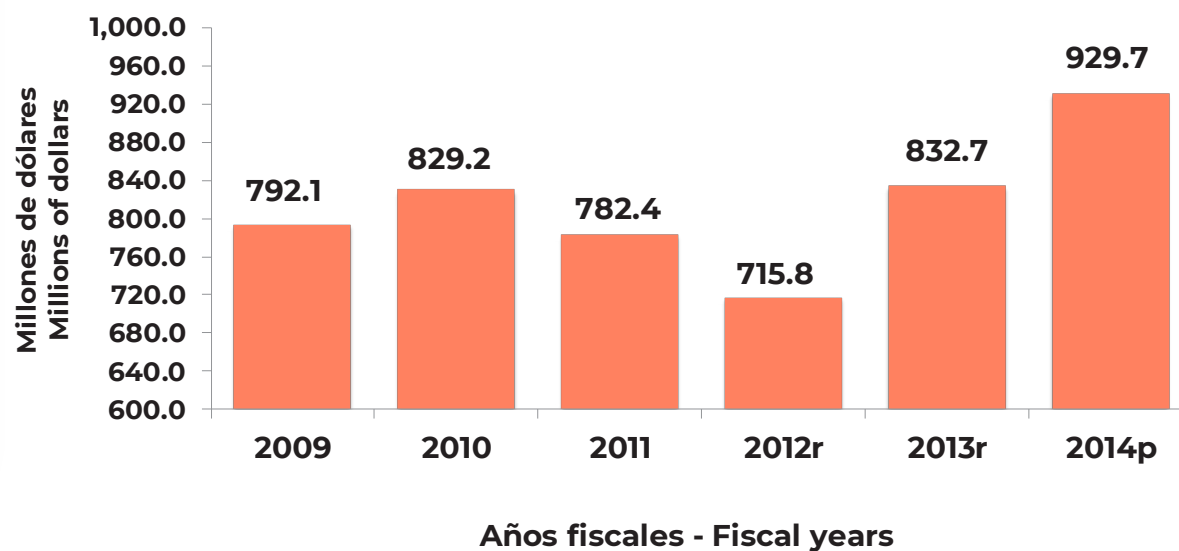
p- Preliminary figures.

() Negative figures.

* For 2014, the table includes rice information, not previously included.
 For 2015-2019, the information is not available.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

INGRESO BRUTO AGRÍCOLA
GROSS FARM INCOME

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.
Source: Department of Agriculture, Office of Agriculture Statistics.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 14 - RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
PRODUCTO BRUTO	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	72,950.6	77,953.5	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	6,906.4	7,161.3	7,135.6	6,979.7	6,659.8	6,673.8	6,769.5	7,099.5	7,383.0	7,972.2	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	62,038.5	61,636.2	62,466.5	63,005.4	62,389.7	60,927.3	63,995.6	63,253.7	65,467.6	69,981.3	Equals: Net product
Más: Subsidios	711.3	738.6	801.9	825.1	650.0	620.8	723.2	634.6	651.0	590.2	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	4,983.4	5,204.1	5,332.6	6,462.2	6,839.8	6,609.2	7,104.9	6,195.8	7,645.9	7,997.7	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	1,971.1	1,556.7	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	1,281.3	1,388.3	Business transfers
Discrepancia estadística	405.0	235.3	371.2	(317.7)	528.7	(457.4)	725.1	(575.3)	565.8	631.4	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	56,725.5	60,553.9	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,286.9	5,371.2	5,248.5	5,412.2	5,579.5	4,819.2	4,753.4	4,783.1	4,519.6	4,473.2	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,150.9	2,236.8	2,172.4	2,170.2	2,189.8	2,095.0	2,041.8	2,012.8	1,941.0	2,007.3	Employees
Patronos	3,136.0	3,134.4	3,076.1	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,711.7	2,770.3	2,578.5	2,466.0	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	11,692.2	11,491.7	12,468.3	12,914.6	10,057.2	4,494.5	6,544.8	12,176.1	11,377.2	8,720.9	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	1,286.5	1,914.3	1,843.5	1,663.6	1,602.9	1,775.7	2,491.8	2,072.2	2,144.2	2,608.1	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	(1,200.2)	(983.2)	(1,217.0)	(1,234.9)	(1,076.9)	(1,164.6)	250.5	(927.9)	(1,170.8)	(903.6)	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (I)	136.8	357.1	171.6	130.3	403.9	(288.1)	(98.8)	(38.6)	(426.1)	(248.5)	Interest received by government (I)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	38,188.2	37,227.5	37,479.7	37,306.6	37,716.8	44,424.2	41,684.2	38,943.9	40,281.5	45,903.9	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia Gobierno	24,186.8	24,079.1	24,243.7	24,358.0	25,436.4	27,128.0	26,518.8	35,972.3	41,994.5	39,756.4	Plus: Transfer payments Government
Central y municipios	5,468.2	5,741.5	5,798.0	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,688.6	6,460.8	7,181.1	7,269.6	Central and municipios
Federal	16,299.7	16,324.1	16,399.0	16,464.2	17,759.1	18,770.5	18,805.1	27,499.3	32,809.2	30,413.2	Federal
Estatales de E.E.U.U.	29.9	30.3	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	U.S. state governments
Empresas	1,971.1	1,556.7	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	1,281.3	1,388.3	Business
Remesas personales	402.4	411.5	427.6	444.3	455.9	467.7	488.4	516.0	543.5	575.6	Private remittances
Otros no residentes	15.6	15.0	15.7	16.7	19.5	329.4	251.3	220.0	110.0	87.8	Other nonresidents
Interés pagado	1,784.7	1,809.1	2,032.9	1,936.1	1,709.8	320.6	(471.0)	(1,041.2)	(913.3)	(641.1)	Interest paid
Gobierno (I)	352.0	512.6	508.9	642.4	490.0	(801.0)	(1,624.3)	(2,138.9)	(1,955.5)	(1,633.7)	Government (I)
Personas	1,432.8	1,296.5	1,524.0	1,293.6	1,219.7	1,121.5	1,153.3	1,097.7	1,042.2	992.6	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	64,159.7	63,115.7	63,756.3	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	81,362.5	85,019.2	EQUALS: PERSONAL INCOME

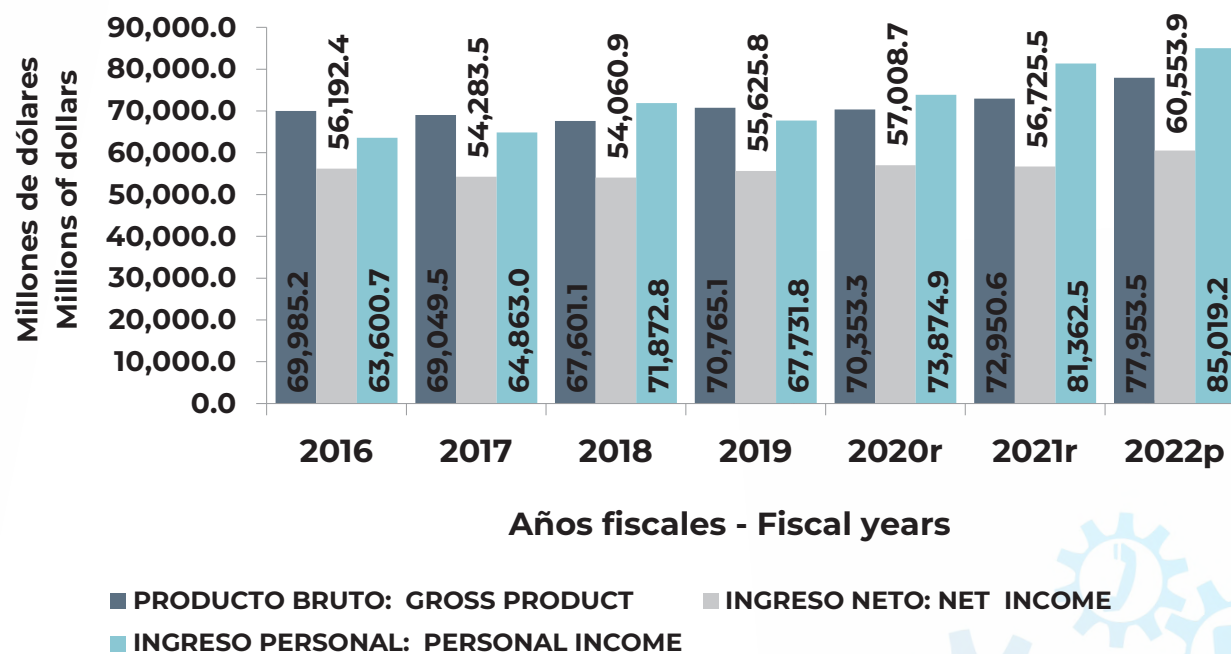
r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.
 () Cifras negativas.
 (I) Incluye el gobierno central y los municipios.

r- Revised figures.
 p- Preliminary f
 () Negative figures.
 (I) Includes central government and municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL
RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES

TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
INGRESO PERSONAL	64,159.7	63,115.7	63,756.3	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	81,362.5	85,019.2	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	29,841.1	29,349.3	28,873.9	28,571.9	28,483.5	27,693.7	27,671.0	27,263.8	27,465.6	29,627.5	Employees' compensation
Empresas, Personas e instituciones sin fines de lucro	20,401.7	20,378.1	20,410.0	20,114.7	20,028.6	20,107.9	20,637.3	20,752.9	21,255.8	23,329.0	Business, household and nonprofit institutions
Gobierno	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	5,144.1	Government
Resto del mundo	1,201.9	1,146.0	1,199.9	1,221.1	1,279.8	1,242.8	1,172.6	1,202.3	1,080.6	1,154.5	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,286.9	5,371.2	5,248.5	5,412.2	5,579.5	4,819.2	4,753.4	4,783.1	4,519.6	4,473.2	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,150.9	2,236.8	2,172.4	2,170.2	2,189.8	2,095.0	2,041.8	2,012.8	1,941.0	2,007.3	Employees
Patronos	3,136.0	3,134.4	3,076.1	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,711.7	2,770.3	2,578.5	2,466.0	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	15,418.7	15,058.5	15,887.2	16,083.0	16,522.6	21,870.2	18,295.4	15,421.8	16,422.1	20,108.5	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	2,805.5	2,912.2	3,120.5	3,139.7	3,479.6	3,618.7	3,859.6	3,966.3	4,323.9	5,108.0	Profit of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	239.3	224.9	223.5	232.0	239.7	256.7	254.7	308.6	361.5	360.9	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	5.7	7.0	6.9	7.4	9.3	169.2	126.7	128.5	136.9	141.5	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	9,668.3	9,490.3	9,346.8	9,480.7	9,386.1	9,570.7	9,615.3	9,863.4	9,999.1	12,749.1	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	2,699.9	2,424.0	3,189.5	3,223.2	3,408.0	8,254.9	4,439.1	1,155.0	1,600.6	1,749.0	Personal interest income
Pagos de transferencia	24,186.8	24,079.1	24,243.7	24,358.0	25,436.4	27,128.0	26,518.8	35,972.3	41,994.5	39,756.4	Transfer payments
Gobierno central y municipios	5,468.2	5,741.5	5,798.0	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,688.6	6,460.8	7,181.1	7,269.6	Central government and municipios
Gobierno federal	16,299.7	16,324.1	16,399.0	16,464.2	17,759.1	18,770.5	18,805.1	27,499.3	32,809.2	30,413.2	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	29.9	30.3	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	U.S. state governments
Empresas	1,971.1	1,556.7	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	1,281.3	1,388.3	Business
Otros no residentes	417.9	426.5	443.3	461.1	475.4	797.2	739.7	736.0	653.5	663.3	Other nonresidents

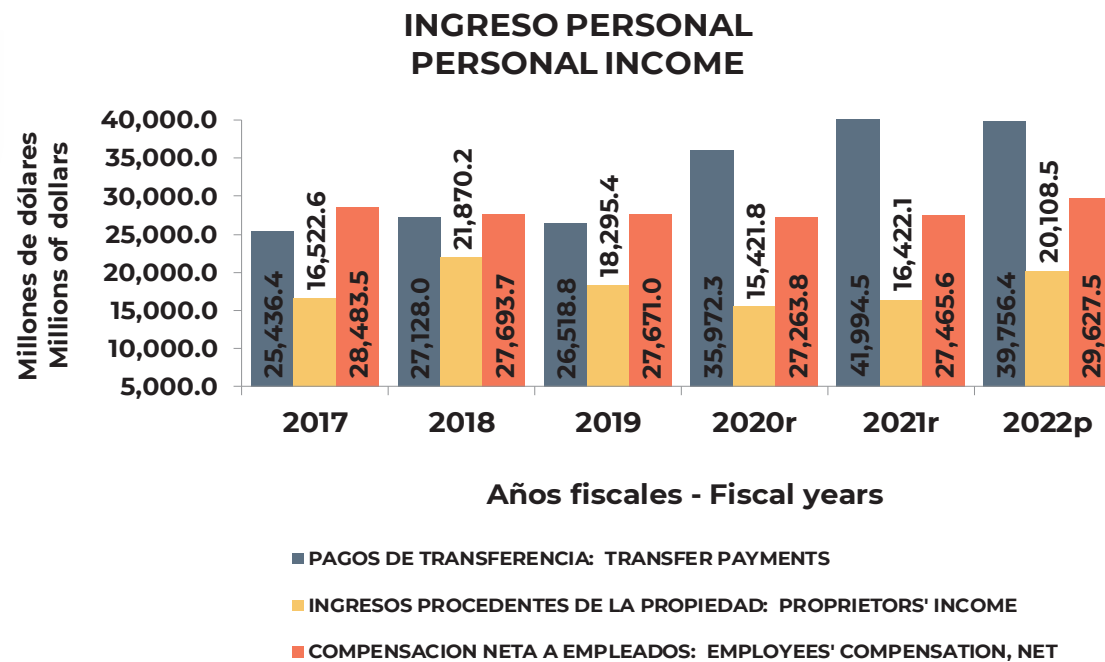
r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	45,266.7	45,314.5	46,016.7	46,901.2	47,943.8	49,570.0	50,148.5	56,259.0	57,572.9	56,017.4	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	22,022.8	20,789.5	20,643.0	21,426.5	22,268.1	24,421.3	24,239.8	29,116.1	28,712.4	27,057.5	Deposits in commercial banks (1)
Ahorro en bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Saving in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,101.2	2,041.4	2,116.7	2,211.2	2,300.8	2,381.3	2,404.0	2,437.7	2,514.5	2,589.4	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	8,335.2	8,442.8	8,620.7	8,489.0	8,532.4	8,800.5	8,761.1	9,708.0	10,696.0	10,623.0	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	529.0	562.7	619.9	645.8	665.1	697.2	712.3	782.9	801.6	870.2	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	10,841.4	12,100.5	12,695.8	12,862.8	12,963.8	12,106.3	12,916.0	13,089.0	13,418.9	13,232.4	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	1,437.1	1,377.6	1,320.6	1,265.9	1,213.5	1,163.3	1,115.2	1,069.0	1,604.7	1,644.9	Reserves in life insurance companies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

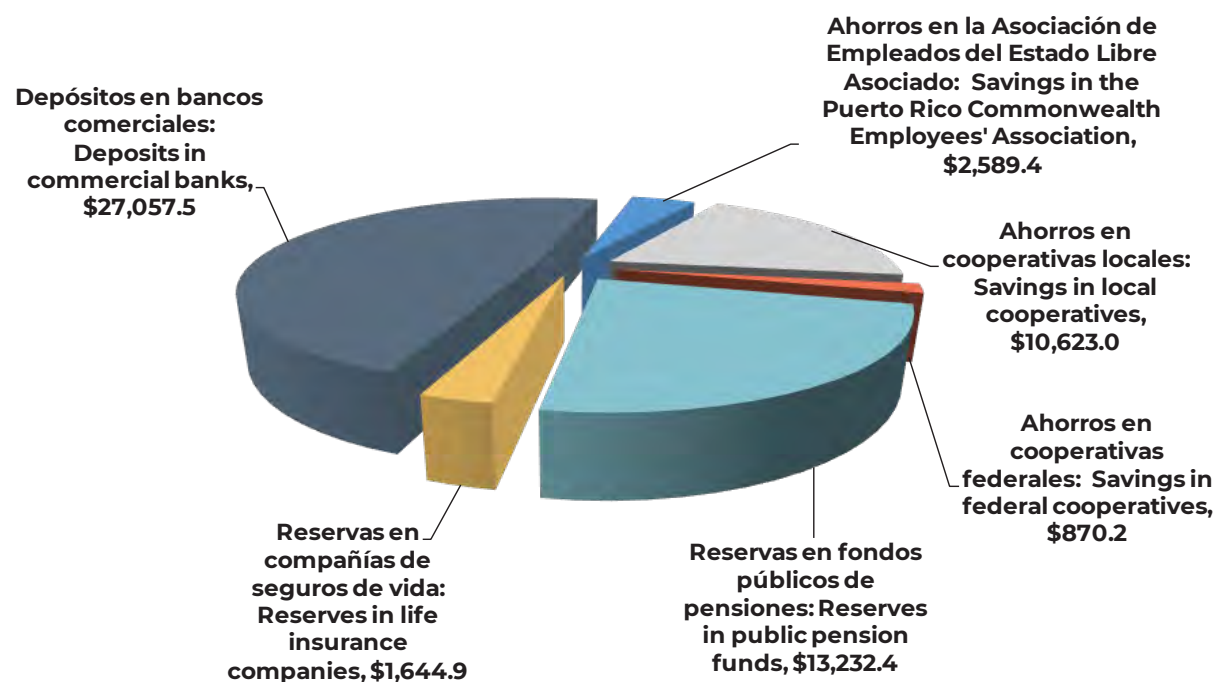
p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑO FISCAL 2022p
PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEAR 2022p

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES

TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	22,399.2	22,785.8	24,305.9	22,878.9	21,712.9	23,911.9	22,673.6	22,975.1	24,472.5	27,958.8	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	6,455.5	6,741.4	6,173.2	5,706.3	5,463.7	5,523.5	5,776.2	5,620.0	5,737.4	6,961.9	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	460.8	432.2	402.5	378.4	313.1	320.1	335.7	313.5	218.5	242.6	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,506.9	1,458.7	1,478.5	1,528.6	1,589.7	1,623.5	1,567.0	1,509.0	1,417.2	1,367.9	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	353.7	388.8	426.6	444.8	474.0	536.3	552.7	535.6	592.0	753.9	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	4,391.1	4,498.6	4,627.0	4,683.9	4,753.7	4,768.7	5,062.6	5,223.0	5,642.0	6,356.0	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	1,167.9	991.3	956.1	878.4	754.3	647.2	475.0	366.4	193.6	150.0	Pension public funds
Compañías de seguros	195.1	196.4	199.8	213.2	200.7	190.4	179.1	180.4	182.0	183.6	Insurance companies
Compañías de venta condicional	6,698.3	6,832.3	8,667.5	7,603.2	6,669.6	8,744.2	7,115.2	7,562.7	8,823.8	10,090.8	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	871.6	905.6	940.8	977.5	1,015.6	1,055.1	1,096.3	1,139.0	1,136.0	1,317.6	Revolving credit cards and deferred installments (3)
"Student Loan Marketing Association"	298.3	340.6	433.8	464.7	478.5	502.7	513.9	525.5	530.0	534.5	Student Loan Marketing Association

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

Para los años desde el 1997 al 1999 los datos reflejan cambios debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included.

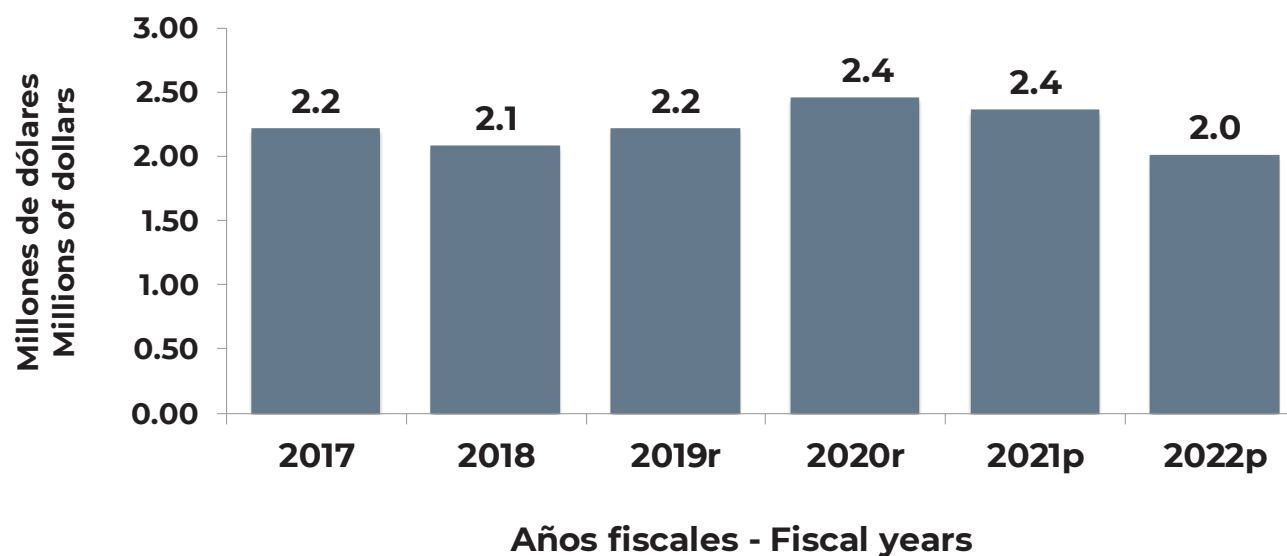
For years 1997 to 1999, there are changes in these figures due to lower accrued balances and changes in classification of personal loans to mortgage loans.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

(3) Does not include all credit cards.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES
RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Cuenta corriente	4,890.0	4,421.3	7,516.8	9,514.9	8,140.2	(4,565.4)	(4,857.6)	14,325.8	19,210.5	7,635.6	Current account
Crédito	97,752.4	96,606.6	99,683.5	102,573.9	103,221.3	98,522.0	101,623.0	108,787.2	114,316.6	113,362.7	Credit
Débito	92,862.4	92,185.3	92,166.6	93,059.0	95,081.1	103,087.4	106,480.6	94,461.4	95,106.2	105,727.1	Debit
Bienes y servicios	19,960.0	20,635.7	24,016.5	26,597.5	24,212.0	12,043.9	11,521.1	18,517.7	14,489.7	7,773.3	Goods and services
Crédito	72,929.0	72,837.8	76,185.5	79,090.6	78,333.8	68,413.9	70,929.9	69,903.6	66,268.0	68,100.3	Credit
Débito	52,969.0	52,202.1	52,169.1	52,493.1	54,121.8	56,370.0	59,408.7	51,385.9	51,778.3	60,327.0	Debit
Bienes	18,820.9	19,285.0	22,144.1	24,565.4	22,244.6	12,452.7	12,065.9	19,250.7	15,419.7	9,673.5	Goods
Crédito	68,001.0	67,758.1	70,666.1	73,336.9	72,611.4	63,003.7	64,911.3	64,600.1	61,132.5	62,240.1	Credit
Débito	49,180.0	48,473.1	48,522.0	48,771.6	50,366.8	50,551.0	52,845.4	45,349.4	45,712.9	52,566.7	Debit
Mercancías generales según la BP: Crédito	68,001.0	67,758.1	70,666.1	73,336.9	72,611.4	63,003.7	64,911.3	64,600.1	61,132.5	62,240.1	General merchandise on a BOP basis: Credit
Mercancías generales: exportaciones	67,990.0	67,753.4	70,661.2	73,332.5	72,608.8	63,002.7	64,908.6	64,600.1	61,132.5	62,240.1	General merchandise: exports
De las cuales: Reexportación	(227.7)	(212.4)	(235.7)	(219.0)	(131.6)	(189.7)	(112.3)	(70.8)	(104.7)	(135.9)	Of which: Re-exports
Oro no monetario	10.9	4.7	5.0	4.4	2.5	1.0	2.7	0.0	0.0	0.0	Nonmonetary gold
Mercancías generales según la BP: Débito	49,180.0	48,473.1	48,522.0	48,771.6	50,366.8	50,551.0	52,845.4	45,349.4	45,712.9	52,566.7	General merchandise on a BOP basis: Debit
Mercancías generales: importaciones	49,178.3	48,470.9	48,520.2	48,769.7	50,365.4	50,549.4	52,841.7	45,346.5	45,712.9	52,566.7	General merchandise: imports
Oro no monetario	1.7	2.2	1.8	1.9	1.4	1.6	3.7	2.9	0.0	0.0	Nonmonetary gold
Servicios	1,139.0	1,350.7	1,872.3	2,032.1	1,967.4	(408.8)	(544.8)	(733.0)	(930.0)	(1,900.2)	Services
Crédito	4,928.0	5,079.7	5,519.4	5,753.6	5,722.4	5,410.2	6,018.5	5,303.5	5,135.5	5,860.2	Credit
Débito	3,789.0	3,729.0	3,647.1	3,721.5	3,755.0	5,819.0	6,563.4	6,036.5	6,065.4	7,760.3	Debit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Credit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Debit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Crédito	29.9	19.5	12.9	28.8	33.8	19.7	16.4	12.1	18.5	9.6	Maintenance and repair services n.i.e.: Credit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Débito	5.0	4.3	5.4	10.5	21.3	19.7	12.4	11.4	13.6	6.8	Maintenance and repair services n.i.e.: Debit
Transporte: Crédito	430.8	434.8	472.2	470.0	527.3	465.2	527.0	406.3	305.8	379.7	Transport: Credit
Transporte: Débito	1,890.1	1,853.6	1,821.6	1,849.2	1,918.7	2,078.6	2,311.4	2,399.5	2,400.7	2,965.9	Transport: Debit
Viajes: Crédito	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	3,330.1	Travel: Credit
Viajes: Débito	781.9	763.2	665.7	719.9	709.5	582.3	714.5	622.9	619.0	1,098.5	Travel: Debit
Construcción: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.4	0.2	0.1	0.2	0.2	Construction: Credit
Construcción: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	83.7	105.3	72.1	74.3	99.4	Construction: Debit
Servicios de seguros y pensiones: Crédito	54.8	56.5	45.8	47.6	48.4	4.7	44.5	58.9	90.3	92.0	Insurance and pension services: Credit
Servicios de seguros y pensiones: Débito	512.9	511.1	521.1	564.6	532.3	952.7	1,081.9	906.3	793.3	1,048.3	Insurance and pension services: Debit
Servicios financieros: Crédito	284.4	330.2	336.3	390.2	346.8	228.2	314.7	532.8	524.6	591.8	Financial services: Credit
Servicios financieros: Débito	8.4	8.3	6.0	5.1	5.1	228.2	314.7	530.4	524.4	598.4	Financial services: Debit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	65.7	64.1	66.0	72.0	75.9	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Credit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1,336.0	1,517.6	955.1	1,151.1	1,429.1	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Debit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Crédito	10.0	9.9	9.4	8.8	10.2	29.4	30.3	27.2	29.2	29.6	Telecommunications, computer, and information services: Credit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Débito	8.2	8.2	7.8	7.7	7.9	91.8	89.0	117.7	93.6	97.8	Telecommunications, computer, and information services: Debit
Otros servicios empresariales: Crédito	56.2	59.3	52.8	56.4	72.3	487.6	555.6	623.6	690.9	691.3	Other business services: Credit
Otros servicios empresariales: Débito	305.1	307.9	329.7	300.9	277.7	170.5	119.2	125.5	125.2	125.2	Other business services: Debit
Servicios personales, culturales y recreativos: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Personal, cultural, and recreational services: Credit
Servicios personales, culturales y recreativos: Débito	16.7	18.0	25.1	23.7	21.2	5.1	6.5	6.0	5.6	5.9	Personal, cultural, and recreational services: Debit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Crédito	751.3	730.7	765.0	778.4	815.6	806.4	854.1	655.7	617.6	660.2	Government goods and services n.i.e.: Credit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Débito	260.6	254.5	264.8	239.9	261.4	270.4	290.9	289.5	264.7	285.1	Government goods and services n.i.e.: Debit

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Ingreso primario	(36,987.6)	(37,338.2)	(37,454.0)	(37,978.6)	(38,267.5)	(42,219.1)	(41,551.5)	(37,764.2)	(37,696.0)	(39,644.9)	Primary income
Crédito	2,727.8	2,452.8	2,340.6	2,369.4	2,427.6	4,278.7	5,294.0	4,949.3	5,262.3	5,421.7	Credit
Débito	39,715.5	39,791.0	39,794.6	40,348.0	40,695.1	46,497.9	46,845.5	42,713.4	42,958.3	45,066.6	Debit
Remuneración de empleados: Crédito	1,339.0	1,272.5	1,307.4	1,327.8	1,402.8	1,947.0	1,913.2	1,951.7	1,770.5	1,849.5	Compensation of employees: Credit
Remuneración de empleados: Débito	127.3	122.9	79.1	72.3	82.7	425.6	256.9	213.4	241.9	252.0	Compensation of employees: Debit
Renta de la inversión: Crédito	977.5	806.3	655.9	644.6	665.5	1,968.6	2,840.3	2,683.9	3,127.3	3,114.4	Investment income: Credit
Inversión directa	10.4	12.8	12.5	12.7	21.3	297.7	672.4	689.9	736.3	776.1	Direct investment
Inversión de cartera	967.1	793.5	643.4	632.0	644.2	1,670.9	2,167.9	1,994.0	2,391.0	2,338.4	Portfolio investment
Renta de la inversión: Débito	35,936.1	35,907.3	35,872.6	36,388.5	36,560.1	41,999.7	42,241.8	38,307.1	38,754.4	40,782.0	Investment income: Debit
Inversión directa	32,013.8	32,380.9	32,774.9	33,392.0	34,793.5	40,186.3	39,750.1	35,035.1	35,193.2	37,563.3	Direct investment
Inversión de cartera	3,922.4	3,526.4	3,097.7	2,996.5	1,766.5	1,813.5	2,491.7	3,272.1	3,561.2	3,218.8	Portfolio investment
Otro ingreso primario: Crédito	411.3	374.0	377.4	397.0	359.3	363.0	540.6	313.7	364.5	457.7	Other primary income: Credit
Otro ingreso primario: Débito	3,652.1	3,760.8	3,843.0	3,887.2	4,052.3	4,072.5	4,346.8	4,192.9	3,962.0	4,032.5	Other primary income: Debit
Ingreso secundario	21,917.7	21,123.8	20,954.4	20,896.0	22,195.7	25,609.9	25,172.8	33,572.2	42,416.8	39,507.2	Secondary income
Crédito	22,095.6	21,316.0	21,157.3	21,113.9	22,459.9	25,829.4	25,399.1	33,934.3	42,786.4	39,840.7	Credit
Débito	177.9	192.2	202.9	217.9	264.2	219.5	226.3	362.1	369.5	333.5	Debit
Gobierno general: Crédito	4,926.8	4,150.6	3,850.9	3,746.0	3,690.0	5,701.4	5,319.0	5,163.9	8,700.0	8,011.2	General government: Credit
Gobierno general: Débito	76.7	86.6	79.1	86.2	83.9	115.9	127.3	274.2	286.1	246.7	General government: Debit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Crédito	17,168.0	17,165.4	17,306.4	17,367.9	18,769.9	20,128.0	20,080.1	28,770.4	34,086.3	31,829.5	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Credit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Débito	101.2	105.6	123.8	131.6	180.3	103.7	99.0	87.9	83.5	86.8	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Debit
Cuenta de capital (I)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5,153.6	2,978.7	819.4	825.6	709.7	Capital account (I)
Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5,153.6	2,978.7	819.4	825.6	709.7	Credit
Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Debit
Cuenta financiera	12,592.6	5,694.0	2,352.7	102.1	9,544.0	357.7	(2,129.8)	15,358.7	19,397.2	7,819.8	Financial account
Adquisición neta de activos financieros	4,410.1	(1,104.8)	630.9	1,078.8	3,695.3	194.7	1,105.6	(8,241.3)	(4,241.7)	(906.0)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(8,182.6)	(6,798.7)	(1,721.8)	976.7	(5,848.7)	(163.0)	3,235.3	(23,600.1)	(23,638.9)	(8,725.8)	Net incurrence of liabilities
Inversión directa	(956.6)	(2,097.9)	(3,306.2)	(610.9)	(4,387.9)	(8,060.4)	(9,022.8)	23,855.7	18,763.0	7,245.9	Direct investment
Adquisición neta de activos financieros	201.3	(335.7)	(400.6)	606.7	(883.9)	1,056.9	(777.1)	(2,536.2)	455.9	(585.2)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	1,157.9	1,762.2	2,905.6	1,217.6	3,504.0	9,117.3	8,245.8	(26,391.9)	(18,307.0)	(7,831.0)	Net incurrence of liabilities
Inversión de cartera	12,713.4	8,973.3	5,223.5	763.6	9,380.6	8,667.8	7,365.7	(2,604.1)	587.6	277.4	Portfolio investment
Adquisición neta de activos financieros	4,056.4	563.2	1,267.0	558.2	1,696.1	(830.3)	2,135.9	(4,574.6)	(4,526.5)	(406.4)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(8,657.1)	(8,410.1)	(3,956.5)	(205.4)	(7,684.4)	(9,498.1)	(5,229.8)	(1,970.4)	(5,114.1)	(683.7)	Net incurrence of liabilities
Derivados financieros (distintos de reservas) y opciones de compra de acciones por parte de empleados	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	Financial derivatives (other than reserves) and employee stock options
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net incurrence of liabilities
Otra inversión	835.8	(1,181.4)	435.4	(50.6)	4,551.3	(249.7)	(472.6)	(5,892.8)	46.7	296.5	Other investment
Adquisición neta de activos financieros	152.4	(1,332.2)	(235.4)	(86.0)	2,883.1	(31.9)	(253.2)	(1,130.6)	(171.1)	85.6	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(683.4)	(150.8)	(670.9)	(35.4)	(1,668.2)	217.8	219.4	4,762.2	(217.8)	(211.0)	Net incurrence of liabilities
Activos de reserva	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Reserve assets
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Errores y omisiones netos	7,702.6	1,272.6	(5,164.2)	(9,412.8)	1,403.8	(230.5)	(250.9)	213.5	(638.9)	(525.5)	Net errors and omissions
Partida informativa: saldo de las transacciones en artículos y servicios											Memorandum item: balance on goods and services transactions
(Ventas netas al resto del mundo)	(13,798.8)	(13,220.1)	(9,965.9)	(7,945.1)	(10,435.9)	(21,086.8)	(22,510.4)	(14,051.0)	(18,739.3)	(27,398.0)	(Net sales to the rest of the world)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

n.i.e.p - No incluidos en otra parte.

ISFLSH - Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.

(I) Incluye los estimados de transferencias de capital para transacciones que incluyen: adquisición de activos, fijos, cancelación de obligaciones de deuda y reclamaciones de indemnización de seguros no de vida.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

n.i.e. - Not included elsewhere.

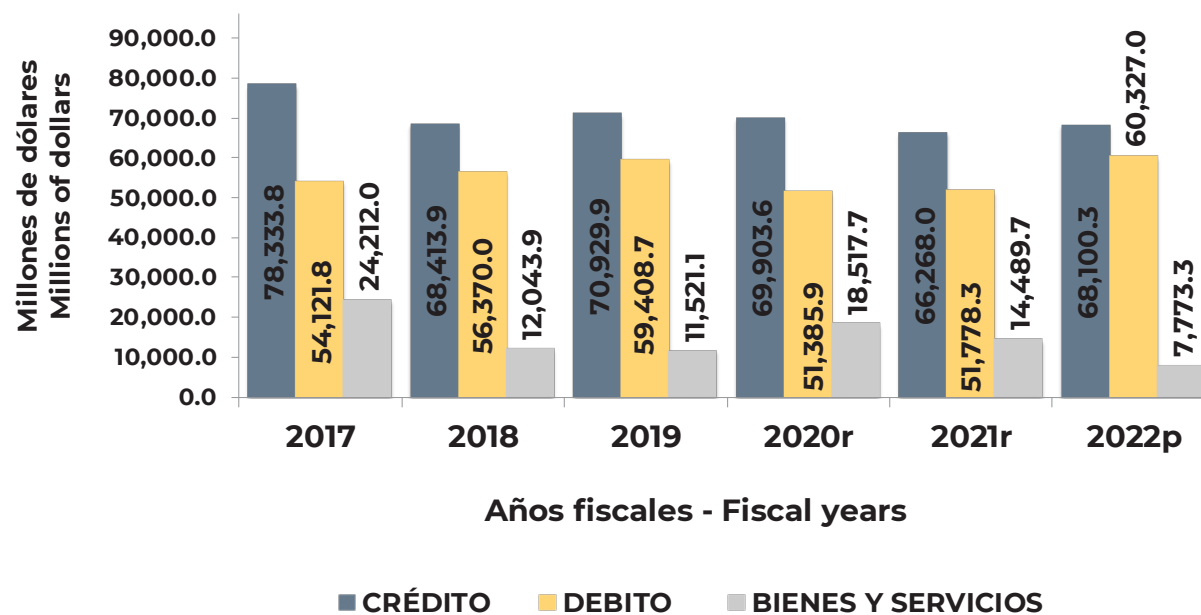
NPISH - Nonprofit institutions serving households.

(I) Includes the capital transfer estimates for transactions including: the acquisition of fixed assets, debt obligation cancellation, and nonlife insurance claims.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
 Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
 Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

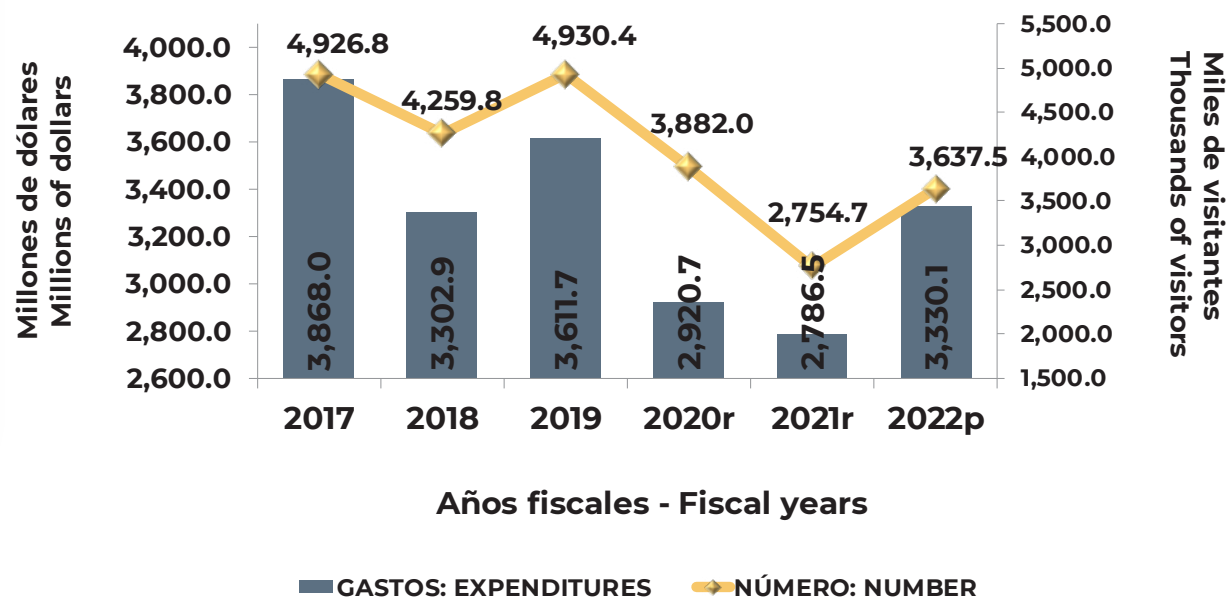
BALANZA DE PAGOS
BALANCE OF PAYMENTS

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 19 - NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Número de visitantes, total (En miles)	4,210.0	4,455.7	5,051.1	5,002.4	4,926.8	4,259.8	4,930.4	3,882.0	2,754.7	3,637.5	Number of visitors, total (In thousands)
Turistas	3,172.0	3,246.0	3,541.8	3,735.7	3,513.1	3,068.2	3,179.8	2,617.4	2,754.7	3,273.1	Tourists
En hoteles (1)	1,586.1	1,634.8	1,737.2	1,795.6	1,816.5	1,178.3	1,496.6	1,196.1	1,166.8	1,785.1	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,585.9	1,611.2	1,804.5	1,940.2	1,696.5	1,889.9	1,683.2	1,421.3	1,587.9	1,488.0	In other places (2)
Excursionistas (3)	1,038.0	1,209.7	1,509.3	1,266.7	1,413.7	1,191.6	1,750.6	1,264.6	-	364.4	Excursionists (3)
Gastos de visitantes, total (Viajes: Crédito)	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	3,330.1	Visitors' expenditures, total (Travel: Credit)
Turistas	3,154.6	3,256.4	3,597.3	3,782.4	3,652.8	3,117.9	3,338.8	2,722.5	2,786.5	3,270.2	Tourists
En hoteles (1)	1,811.8	1,874.1	2,047.8	2,117.9	2,167.8	1,433.7	1,833.2	1,448.7	1,379.9	1,630.5	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,342.9	1,382.3	1,549.5	1,664.5	1,485.0	1,684.2	1,505.6	1,273.7	1,406.6	1,639.7	In other places (2)
Excursionistas (3)	156.0	182.3	227.8	191.1	215.2	185.0	272.9	198.2	-	59.9	Excursionists (3)
Número y gastos de Turistas											Number and expenditures of Tourists
Estados Unidos											United States
Número de turistas	2,702.7	2,776.1	3,064.1	3,241.8	3,048.4	2,667.4	2,838.0	2,372.7	2,696.1	3,042.3	Number of tourists
Gastos	2,687.8	2,785.4	3,112.4	3,282.3	3,169.7	2,710.6	2,980.0	2,468.0	2,727.2	3,067.0	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	461.1	462.5	472.9	488.4	459.2	395.5	337.0	240.4	55.9	199.1	Number of tourists
Gastos	458.6	463.5	479.9	494.5	477.5	401.9	353.8	250.0	56.6	198.9	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	8.2	7.4	4.9	5.5	5.4	5.4	4.8	4.3	2.7	4.3	Number of tourists
Gastos	8.2	7.4	5.0	5.6	5.7	5.4	5.0	4.5	2.7	4.3	Expenditures

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye paradores.

(2) Incluye pensiones.

(3) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes paradores.

(2) Includes guest houses.

(3) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.**

**Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.**

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES

TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
TOTAL	1,697.4	1,629.3	1,704.6	1,764.4	1,838.0	1,952.6	1,929.6	2,019.5	1,868.9	1,988.1	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	895.7	859.8	899.5	928.0	971.6	848.7	1,018.2	1,065.7	990.6	1,049.1	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	499.7	479.6	501.8	517.7	542.0	393.1	568.0	594.5	547.5	585.2	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	396.0	380.2	397.7	410.3	429.6	455.6	450.2	471.2	443.1	463.9	Department of Defense
Otras agencias	801.7	769.5	805.1	836.4	866.4	1,103.9	911.4	953.8	878.3	939.0	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	2.8	2.7	2.9	2.9	3.0	3.3	3.2	3.3	3.1	3.3	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	42.8	41.1	43.0	46.5	46.4	49.2	48.7	50.9	46.9	50.1	General Services Administration
Departamento de Agricultura	49.9	47.9	50.1	51.7	54.1	57.4	56.7	59.3	54.6	58.4	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	16.1	15.5	16.2	16.7	17.5	18.6	18.3	19.2	17.7	18.9	Department of Commerce
Departamento de Justicia	105.0	100.8	105.5	108.8	113.9	120.8	119.4	124.9	115.1	123.0	Department of Justice
Departamento de lo Interior	12.0	11.5	12.0	12.4	13.0	13.8	13.6	14.3	13.1	14.0	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	72.3	69.4	72.6	78.5	78.4	83.2	82.2	86.1	79.2	84.7	Department of Health and Human Services
Departamento de Seguridad Nacional	220.6	211.7	221.5	228.5	239.2	253.8	250.8	242.4	241.7	258.4	Department of Homeland Security
Departamento del Tesoro (1)	49.2	47.3	49.5	51.0	53.4	38.8	56.0	58.6	54.0	57.7	Department of the Treasury (1)
Departamento del Trabajo	(2.5)	(2.4)	(2.5)	(2.6)	(2.7)	(1.0)	(2.8)	(2.9)	(2.7)	(2.9)	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	35.3	33.9	35.4	36.6	38.3	40.6	38.7	42.0	38.7	41.3	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	8.7	8.4	8.8	9.0	9.5	10.0	10.0	10.4	9.6	10.2	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	106.5	102.2	106.9	110.3	115.5	103.1	121.0	126.7	116.7	124.7	Postal Service
Otras agencias	82.9	79.6	83.2	86.0	86.9	312.3	95.6	118.6	90.7	97.1	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) A partir del año fiscal 2004, ciertos programas incluidos previamente en esta agencia han sido transferidos al Departamento de Seguridad Nacional.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) From fiscal year 2004 on, certain programs included previously in this agency have been transferred to the Department of Homeland Security.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

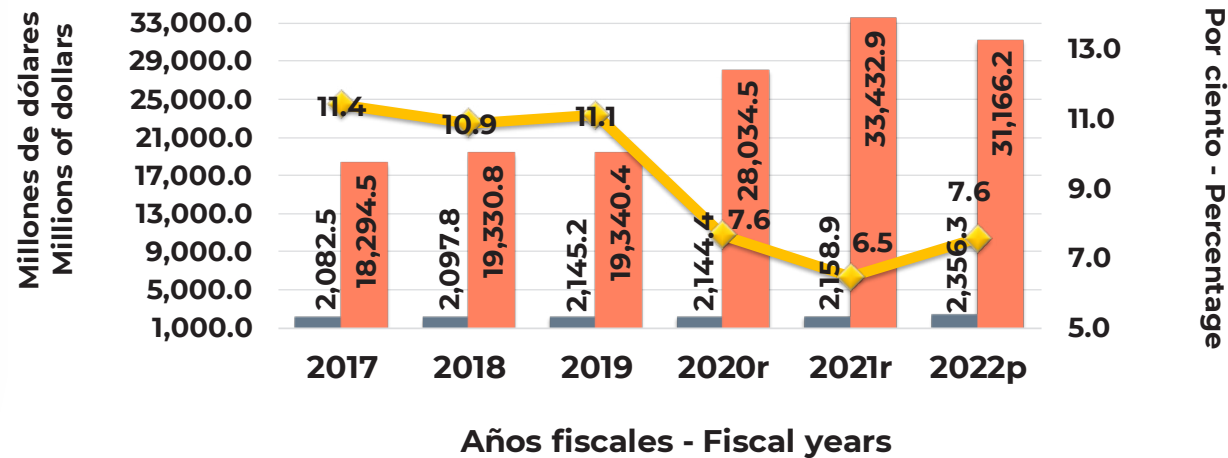
APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Total de recibos	18,106.0	17,980.5	18,017.0	18,077.0	19,321.5	20,325.5	20,743.3	30,201.4	35,945.3	33,865.3	Total receipts
Gobierno federal, total	16,966.8	16,952.6	17,091.2	17,147.5	18,533.7	19,582.1	19,625.8	28,281.6	33,733.9	31,467.9	Federal government, total
Transferencias a individuos	16,750.8	16,738.9	16,863.1	16,906.8	18,294.5	19,330.8	19,340.4	28,034.5	33,432.9	31,166.2	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	806.5	869.2	1,416.3	1,229.5	1,762.0	1,390.4	1,297.3	1,589.6	2,357.7	1,778.0	Veteran benefits
Beneficios de Medicare	4,147.9	4,481.0	4,466.6	4,511.4	5,429.6	5,239.4	5,298.1	6,500.6	6,970.4	7,933.5	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	7,928.6	7,354.2	7,718.3	7,820.2	7,875.0	8,621.5	7,568.5	9,256.8	9,455.2	9,845.3	Social Security benefits
Becas	894.7	908.8	788.7	780.3	666.2	861.6	833.5	797.3	1,104.1	704.8	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	14.1	18.0	19.6	21.4	21.5	22.2	21.4	0.0	0.0	0.0	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	134.3	138.2	141.4	142.8	147.6	152.4	148.5	147.4	152.5	159.3	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	630.0	791.3	216.3	208.4	276.6	568.3	1,023.7	360.3	848.5	330.1	Housing assistance
Asistencia Nutricional	1,868.4	1,868.7	1,846.2	1,907.5	1,893.8	2,282.1	2,728.2	2,831.0	2,920.5	3,209.9	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	29.0	10.5	9.1	4.0	2.0	142.1	42.5	90.7	974.0	8.6	Assistance to families in disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	88.0	60.4	36.1	31.5	43.5	46.4	190.3	434.2	583.0	350.0	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	10.3	10.5	11.0	11.1	11.7	11.7	13.6	0.0	0.1	0.9	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	5.4	5.6	5.7	1.0	-24.7	0.6	0.2	0.0	0.0	0.0	Death and disability indemnization
Otros (2)	193.5	222.4	188.0	237.7	189.7	-7.8	174.6	6,026.6	8,066.9	6,845.8	Others (2)
Subsidios a industrias	216.0	213.7	228.1	240.7	239.2	251.2	285.4	247.1	301.0	301.7	Subsidies to industries
Sector gubernamental	215.5	213.2	227.6	240.2	238.8	251.2	285.4	247.1	301.0	301.7	Government sector
Sector privado, Workforce Investment Act	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Private sector, Workforce Investment Act
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	29.9	30.3	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	U.S. state governments
Otros no residentes	1,109.3	997.6	892.3	895.6	757.4	713.4	1,095.2	1,902.6	2,141.9	2,375.4	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS
TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS

■ TRANSFERENCIAS DE INDIVIDUOS (PAGOS): TRANSFERS FROM INDIVIDUALS (PAYMENTS)
 ■ TRANSFERENCIAS A INDIVIDUOS (RECIBOS): TRANSFERS TO INDIVIDUALS (RECEIPTS)
 ◆ RAZÓN: RATIO

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Total de pagos	3,744.6	3,870.2	3,960.7	4,019.2	4,319.9	4,295.4	4,576.4	4,557.7	4,332.2	4,368.9	Total Payments
Gobierno federal, total	3,653.1	3,762.7	3,844.2	3,888.5	4,053.8	4,072.8	4,348.3	4,193.7	3,960.0	4,034.4	Federal government, total
Transferencias de individuos	1,923.9	1,936.2	1,983.7	1,976.2	2,082.5	2,097.8	2,145.2	2,144.4	2,158.9	2,356.3	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	4.0	4.9	3.5	4.0	3.5	3.3	3.3	2.7	0.7	2.8	Passport fees
Aportación al Medicare	451.2	414.8	464.1	442.6	535.5	560.3	535.2	535.2	623.7	753.0	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	1,468.7	1,516.4	1,516.1	1,529.6	1,543.6	1,534.2	1,606.7	1,606.4	1,534.5	1,600.5	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	2.0	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	68.5	102.0	101.8	103.6	116.1	110.9	121.5	130.3	127.2	133.8	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,358.0	1,373.3	1,371.4	1,383.1	1,382.4	1,380.1	1,437.9	1,429.4	1,361.2	1,418.4	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	40.4	39.3	41.1	41.1	43.0	41.1	45.1	44.8	44.3	46.2	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	104.1	127.3	133.2	137.2	142.7	113.7	216.3	233.1	214.6	254.4	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	214.4	217.4	247.9	282.6	322.1	364.1	418.6	463.7	575.9	368.9	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	1,410.7	1,481.8	1,479.3	1,492.5	1,506.5	1,497.2	1,568.2	1,352.5	1,010.6	1,054.8	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	68.5	102.0	101.8	103.6	116.3	111.1	121.8	127.4	117.4	125.6	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,285.5	1,340.5	1,336.4	1,347.8	1,347.2	1,344.9	1,401.3	1,180.3	849.0	889.0	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	56.7	39.3	41.1	41.1	43.1	41.1	45.1	44.8	44.3	40.2	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	2.9	3.0	2.3	2.8	2.0	3.0	1.8	1.9	2.7	0.9	U.S. state governments
Otros no residentes	88.5	104.5	114.3	127.9	264.2	136.3	141.5	362.1	369.5	333.6	Other nonresidents
Balance neto, total	14,361.5	14,110.3	14,056.2	14,057.8	15,001.5	16,113.3	16,251.8	25,643.7	31,613.1	29,496.4	Net balance, total
Gobierno federal	13,313.7	13,189.9	13,247.0	13,259.0	14,479.9	15,509.3	15,277.5	24,087.9	29,773.9	27,433.5	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	27.0	27.3	31.2	31.1	28.4	27.0	20.5	15.3	66.8	21.1	U.S. state governments
Otros no residentes	1,020.8	893.1	778.0	767.7	493.2	577.1	953.8	1,540.5	1,772.4	2,041.8	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

(2) Ley de Estímulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reinversión de América de 2009 y otros, incluyendo, pero sin limitarse a, programas de rehabilitación de vivienda y fondos de recuperación de desastres y pandemia.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.

(2) Economic Stimulus Act of 2008, American Recovery and Reinvestment Act of 2009, and others, including, but not limited to, housing rehabilitation programs, and disasters and pandemic recovery funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES

TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Total	3,998.4	3,298.0	3,090.2	2,989.6	3,041.8	5,666.7	7,356.8	5,599.4	9,112.8	8,282.5	Total
Gobierno central	2,530.0	2,424.3	2,452.8	2,372.6	2,368.7	2,615.1	4,160.1	4,507.7	7,936.1	4,099.7	Commonwealth central government
Autoridad de Carreteras y Transportación (I)	183.6	176.9	124.8	127.0	130.0	197.2	132.6	297.5	253.0	231.6	Highway and Transportation Authority (I)
Departamento de Agricultura	0.8	4.6	0.5	1.1	1.1	d/	0.6	1.6	2.0	12.0	Department of Agriculture
Departamento de Corrección y Rehabilitación	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	2.2	1.8	0.5	Department of Corrections and Rehabilitation
Departamento de Desarrollo Económico y Comercio	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	0.7	2.4	0.7	Department of Economic Development and Commerce
Departamento de Educación	879.5	876.6	996.6	820.1	722.2	613.0	789.6	1,229.2	2,337.6	2,010.2	Department of Education
Incluyendo:											Including:
Comedores Escolares	11.9	12.3	19.4	14.5	11.5	13.2	9.7	159.6	351.8	181.3	School Lunch Program
Educación Especial	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	131.9	131.9	167.8	Special Education
Departamento de Justicia	6.7	6.4	7.2	5.4	1.7	13.3	16.0	1.0	2.5	1.0	Department of Justice
Departamento de la Familia	122.9	117.3	130.9	158.5	126.8	171.1	176.7	301.0	869.5	268.6	Department of the Family
Departamento de la Vivienda	d/	0.2	0.7	0.4	0.9	0.3	0.1	1,132.6	1,412.4	1,006.4	Department of Housing
Incluyendo:											Including:
CDBG	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	887.1	958.0	342.9	CDBG
Departamento de Recreación y Deportes	2.0	6.4	2.7	2.7	2.7	3.7	0.0	0.0	0.0	0.0	Department of Recreation and Sports
Departamento de Recursos Naturales y Ambientales	9.3	7.7	8.0	5.9	6.6	4.1	7.7	57.3	100.1	38.1	Department of Natural and Environmental Resources
Departamento de Salud	814.3	934.9	829.5	827.8	1,164.5	1,378.5	2,728.5	985.3	1,350.2	146.3	Department of Health
Departamento de Seguridad Pública	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	36.1	84.1	17.6	Department of Public Security
Manejo de Emergencias y Administración de Desastres	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	5.0	0.3	5.0	Agency for Emergency and Disaster Management
Negociado de la Policía	2.4	7.1	6.4	7.5	5.9	2.6	1.8	30.6	82.7	12.3	Police Bureau
Negociado del Cuerpo de Bomberos	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	0.3	0.5	(0.2)	Firefighters' Corps Bureau
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.6	d/	0.6	0.3	0.2	d/	0.2	34.7	195.6	64.2	Department of Transportation and Public Works
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	37.9	40.1	21.1	28.1	27.2	17.2	33.9	125.9	397.4	92.8	Department of Labor and Human Resources
Universidad de Puerto Rico (I)	38.4	39.2	29.7	86.4	65.6	51.5	97.7	183.7	609.8	91.7	University of Puerto Rico (I)
Otras agencias	431.6	206.7	294.1	301.4	113.3	162.6	174.7	118.9	317.7	118.0	Other agencies

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES(CONT.)

TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS(CONT.)

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Empresas públicas	113.8	179.4	139.2	171.3	229.5	211.2	156.2	72.6	262.4	157.3	Public enterprises
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	46.6	35.1	89.1	60.0	0.4	20.6	0.3	11.7	88.2	12.4	Water and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	1.4	54.7	1.0	0.0	0.0	5.1	9.2	0.0	0.0	0.0	Electric Power Authority
Autoridad de los Puertos	24.0	46.7	40.6	98.9	190.9	0.3	b/	22.2	35.9	56.1	Ports Authority
Autoridad de Transporte Integrado	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	26.4	112.4	75.2	Integrated Transportation Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	40.5	41.3	7.0	6.3	10.8	165.4	138.6	2.8	9.5	12.0	Metropolitan Bus Authority
Compañía de Comercio y Exportación	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	5.7	6.7	0.1	Trade and Export Company
Compañía de Fomento Industrial (2)	0.0	0.3	0.2	0.3	0.5	16.8	5.0	0.3	0.4	0.4	Industrial Development Company (2)
Estación Experimental Agrícola	0.6	0.6	0.6	0.1	18.2	2.8	3.1	3.5	5.7	a/	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	0.8	0.7	0.7	0.7	8.8	0.0	0.0	0.0	2.9	a/	Agricultural Extension Service
Otras empresas	0.0	0.0	d/	5.0	0.0	0.2	0.0	0.0	0.7	1.1	Other enterprises
Municipios	380.2	374.8	243.5	268.7	294.6	457.4	398.0	540.2	880.9	320.8	Municipios
Incluyendo:											Including:
Fondos COVID	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	493.9	542.6	197.1	COVID funds
Fondos manejo de emergencias y desastres	c/	c/	c/	c/	c/	c/	c/	0.0	166.9	111.3	Emergency and disaster management funds
Otros programas	1.4	2.4	0.3	7.7	2.5	149.8	80.8	46.3	171.4	12.4	Other programs
Fondos COVID (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	8.8	1.8	1.0	COVID funds (2)
Fondos manejo de emergencias y desastres (2)	18.3	8.7	11.9	6.1	9.8	2,219.9	2,552.1	470.0	31.6	3,703.7	Emergency and disaster management funds (2)
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	486.6	394.7	282.13	166.4	146.3	127.3	149.8	e/	e/	e/	Unemployment Insurance Trust Fund
Ley Americana de Recuperación y Reinversión de 2009	549.5	16.4	56.9	10.1	0.4	b/	0.0	0.0	0.0	0.0	American Recovery and Reinvestment Act of 2009

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Fondos incluidos en los totales de otras agencias o de otras empresas públicas.

b/ Fondos incluidos en el total para la agencia o empresa pública correspondiente.

c/ Fondos incluidos en el total de los municipios.

d/ Menos de \$50,000.

e/ Incluido en las transferencias a individuos.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Funds included in the other agencies' totals or in the other public enterprises' totals.

b/ Funds included in the totals for the corresponding agency or public enterprise.

c/ Funds included in the municipalities totals.

d/ Less than \$50,000.

e/ Included in transfers to individuals.

(1) Se considera parte del Gobierno central para efecto de las cuentas nacionales.

(2) Aportaciones adicionales no especificadas o incluidas en las respectivas Agencias.

(1) Considered as part of the Central government for national accounts purposes.

(2) Additional grants not elsewhere specified or included in the respective Agencies.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES

TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2013	2014	2015	2016	2017	2018r	2019r	2020r	2021r	2022p	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	62,361.3	62,309.2	69,463.1	71,740.0	71,091.6	60,528.3	63,684.4	62,237.4	57,915.8	59,787.0	RECORDED EXPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	58.5	70.4	51.6	54.8	54.2	26.9	55.1	47.1	39.0	45.4	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	28.6	12.9	14.2	19.2	18.0	19.2	12.5	10.4	14.7	18.4	Mining
31-33	Manufactura	61,647.2	61,640.4	68,796.4	71,025.3	70,382.6	59,900.6	63,070.7	61,720.8	57,344.6	59,132.2	Manufacturing
31	Alimentos	4,004.2	2,406.4	2,867.3	3,067.9	2,783.0	1,337.2	711.4	789.4	790.9	867.7	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	247.1	260.2	198.0	263.0	236.0	252.8	282.4	319.0	381.4	382.8	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	103.3	91.6	65.9	57.7	47.7	47.7	65.6	79.1	47.6	36.4	Textiles
315	Ropa	127.4	80.2	78.0	71.6	50.7	53.5	63.8	72.8	57.3	38.1	Apparel
316	Cuero y productos afines	46.1	53.7	71.0	94.1	110.8	78.4	83.3	72.9	73.3	73.7	Leather and allied products
321	Productos de madera	22.3	22.6	22.3	21.9	15.0	36.0	24.3	14.8	18.0	22.6	Wood products
322	Papel	29.1	26.2	23.2	16.5	11.9	12.0	14.5	20.4	24.1	20.4	Paper
323	Imprenta	12.0	17.1	8.7	11.2	52.4	25.2	17.7	16.3	16.1	19.8	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	157.5	595.3	541.4	459.1	469.0	452.8	514.2	331.6	334.2	381.7	Petroleum and coal products
325	Químicos	48,016.7	48,008.8	53,474.0	55,466.7	55,311.0	46,352.5	49,365.4	49,304.8	45,598.0	46,592.9	Chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	43,685.0	43,722.9	48,875.2	50,960.1	51,668.7	44,095.8	47,176.4	47,959.4	44,661.0	45,521.6	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	143.8	174.4	191.8	182.8	192.8	242.1	281.7	258.5	306.1	401.7	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	53.6	46.8	51.0	39.2	24.8	19.6	26.0	25.0	31.9	29.8	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	190.9	122.8	147.6	170.3	41.6	65.3	68.1	89.1	82.6	103.1	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	76.5	73.4	82.2	99.1	103.6	96.9	110.1	98.1	102.5	157.7	Fabricated metal products
333	Maquinaria	765.7	833.9	960.5	1,133.5	990.9	1,021.8	1,208.2	1,024.5	1,127.8	1,271.3	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	1,421.1	1,630.6	1,674.4	1,493.5	1,440.6	1,704.6	1,747.0	1,384.5	1,183.0	1,283.6	Computer and electronic products
3341	Computadoras y equipo periférico	337.8	417.5	348.9	158.5	51.9	56.8	55.7	57.5	74.2	41.9	Computers and peripheral equipment
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,191.7	1,233.5	1,162.4	1,262.4	1,565.1	1,616.7	1,564.2	1,523.0	1,644.8	1,672.3	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	233.0	239.3	243.3	202.5	318.3	349.5	252.1	249.4	292.4	425.2	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	10.0	28.7	35.5	35.9	33.8	3.7	6.7	8.2	8.5	7.4	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	4,795.2	5,694.9	6,898.2	6,876.4	6,583.6	6,114.5	6,650.5	6,089.3	5,224.2	5,344.0	Miscellaneous manufacturing
3391	Equipos y materiales de uso médico	4,760.5	5,678.1	6,851.6	6,816.3	6,507.7	5,989.3	6,516.3	6,004.9	5,134.9	5,223.2	Medical equipment and supplies
	Otros sectores (1)	627.0	585.5	600.9	640.8	636.8	581.6	546.1	459.1	517.5	591.0	Other sectors (1)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES

TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2013	2014	2015	2016r	2017r	2018r	2019r	2020r	2021r	2022p	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS,TOTAL	45,100.8	42,580.4	43,092.8	43,316.3	45,938.0	46,488.4	49,401.6	44,513.0	45,051.6	51,509.0	RECORDED IMPORTS,TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	544.6	568.8	566.3	559.2	580.5	615.2	679.1	653.0	785.2	861.9	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	801.7	968.1	867.0	623.1	624.4	519.5	821.2	635.6	850.7	1,017.3	Mining
31-33	Manufactura	42,378.2	39,391.4	40,238.6	40,787.4	43,181.2	43,788.1	46,359.0	41,773.7	41,564.2	47,501.1	Manufacturing
311	Alimentos	3,319.8	3,331.9	3,447.4	3,194.6	3,172.4	3,339.1	3,259.9	3,459.0	3,813.9	4,331.9	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	495.8	522.4	496.9	435.7	464.1	523.7	490.7	495.3	637.8	755.2	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	286.6	232.6	271.2	259.3	269.6	313.3	346.2	362.6	390.3	392.3	Textiles
315	Ropa	633.9	511.2	513.9	482.4	438.5	457.1	464.2	348.0	558.1	554.9	Apparel
316	Cuero y productos afines	295.5	281.8	260.4	254.9	245.1	240.7	252.4	207.2	275.1	319.5	Leather and allied products
321	Productos de madera	114.5	83.2	96.3	79.5	67.2	138.8	104.3	66.0	114.7	126.5	Wood products
322	Papel	496.0	492.7	481.8	424.4	401.6	392.1	418.5	429.0	421.6	507.4	Paper
323	Imprenta	128.2	111.7	102.6	91.3	84.6	72.3	125.0	79.4	61.1	78.6	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	5,872.6	4,644.8	3,825.9	2,620.0	2,504.7	3,409.4	3,220.9	2,862.1	2,205.7	4,039.6	Petroleum and coal products
325	Químicos	19,562.4	18,095.0	19,237.1	22,258.3	24,142.7	22,442.7	23,896.6	21,912.6	18,986.6	20,160.0	Chemicals
3251	Químicos básicos	3,884.4	4,415.5	3,914.3	4,515.0	5,457.0	5,508.8	3,902.0	4,581.7	3,612.7	4,701.1	Basic chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	14,578.4	12,587.0	14,190.8	16,748.5	17,772.9	15,910.5	18,985.0	16,391.4	14,332.3	14,256.0	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	949.0	913.6	946.3	984.7	960.5	1,104.0	1,116.6	1,064.8	1,207.9	1,340.2	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	230.5	210.5	214.2	189.7	174.4	201.5	237.9	202.0	268.0	310.2	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	729.9	797.7	555.1	336.7	319.8	449.3	494.8	340.7	466.6	574.7	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	475.5	437.2	431.6	426.8	402.0	473.6	521.4	464.2	563.8	717.4	Fabricated metal products
333	Maquinaria	1,025.0	961.7	958.5	931.2	1,001.6	1,238.5	1,274.2	1,056.3	1,345.5	1,423.7	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	2,295.8	2,191.6	2,371.8	2,059.5	1,925.9	2,039.7	2,203.6	2,030.8	2,670.6	2,551.7	Computer and electronic products
3341	Computadoras de equipos informáticos y periféricos.	415.8	376.9	355.6	276.1	237.8	243.6	303.1	295.4	542.4	388.7	Computer and Peripheral Equipment Manufacturing
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,061.1	1,098.6	1,289.0	1,149.2	1,057.8	1,664.4	1,409.2	1,280.9	1,642.6	1,893.0	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	2,433.9	2,436.1	2,715.6	2,584.8	3,489.2	3,163.4	4,175.4	3,002.8	3,482.6	4,795.8	Transportation equipment
3361	Vehículos de motor	2,078.8	1,931.6	1,535.1	1,742.3	1,875.6	2,140.3	2,683.0	1,835.5	2,840.7	3,350.7	Motor vehicles
337	Muebles y productos relacionados	307.1	249.9	281.6	263.5	245.6	273.5	360.9	263.2	434.8	458.3	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	1,665.1	1,787.2	1,741.3	1,761.0	1,814.1	1,851.0	1,986.3	1,846.8	2,016.8	2,170.3	Miscellaneous manufacturing
3391	Fabricación de equipos y suministros	1,243.4	1,360.2	1,334.2	1,361.6	1,430.7	1,443.3	1,565.3	1,495.2	1,532.0	1,603.6	Medical Equipment and Supplies Manufacturing
	Otros sectores (1)	1,376.3	1,652.1	1,420.9	1,346.6	1,551.8	1,565.6	1,542.3	1,450.7	1,851.5	2,128.7	Other sectors (1)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

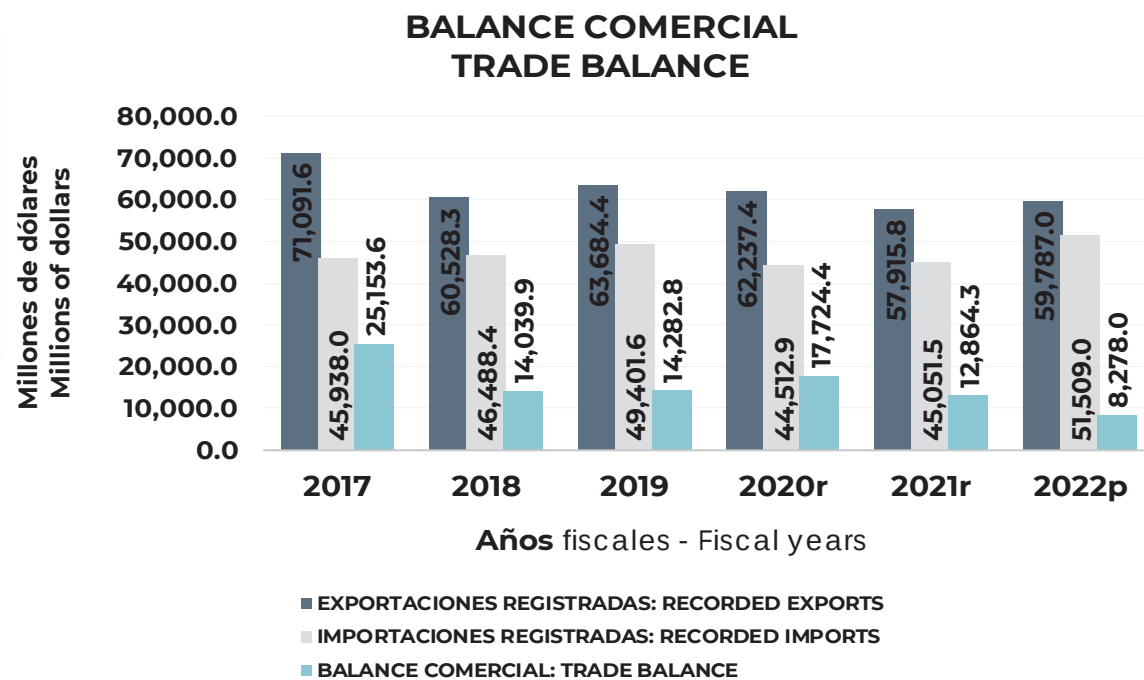
p- Preliminary figures.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016r	2017r	2018r	2019r	2020r	2021r	2022r	
Exportaciones registradas, total	62,361.3	62,309.2	69,463.1	71,740.0	71,091.6	60,528.3	63,684.4	62,237.4	57,915.8	59,787.0	Recorded exports, total
Estados Unidos	44,665.8	44,853.1	51,433.1	54,592.5	55,257.1	48,479.9	48,236.2	47,266.3	45,086.9	44,620.9	United States
Países extranjeros	17,462.7	17,162.3	17,749.6	16,803.7	15,539.4	11,833.7	15,172.7	14,734.2	12,618.4	14,844.3	Foreign countries
Islas Vírgenes	232.8	293.8	280.5	343.8	295.0	214.7	275.5	236.9	210.4	321.8	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	45,100.8	42,580.4	43,092.8	43,316.3	45,938.0	46,488.4	49,401.6	44,512.9	45,051.5	51,509.0	Recorded imports, total
Estados Unidos	20,454.9	20,063.8	22,333.7	24,076.1	24,589.0	25,104.3	24,661.1	22,642.5	25,434.4	27,951.4	United States
Países extranjeros	24,637.1	22,506.0	20,744.0	19,238.9	21,113.1	21,212.8	24,625.2	21,739.4	19,482.5	23,193.5	Foreign countries
Islas Vírgenes	8.8	10.6	15.1	1.3	236.0	171.3	115.3	131.0	134.7	364.0	Virgin Islands
Balance comercial	17,260.6	19,728.8	26,370.3	28,423.7	25,153.6	14,039.9	14,282.8	17,724.4	12,864.3	8,278.0	Trade balance
Estados Unidos	24,211.0	24,789.3	29,099.4	30,516.4	30,668.2	23,375.6	23,575.1	24,623.8	19,652.6	16,669.5	United States
Países extranjeros	(7,174.4)	(5,343.7)	(2,994.4)	(2,435.2)	(5,573.6)	(9,379.1)	(9,452.5)	(7,005.1)	(6,864.0)	(8,349.2)	Foreign countries
Islas Vírgenes	224.0	283.2	265.4	342.5	59.0	43.4	160.2	105.8	75.7	(42.3)	Virgin Islands

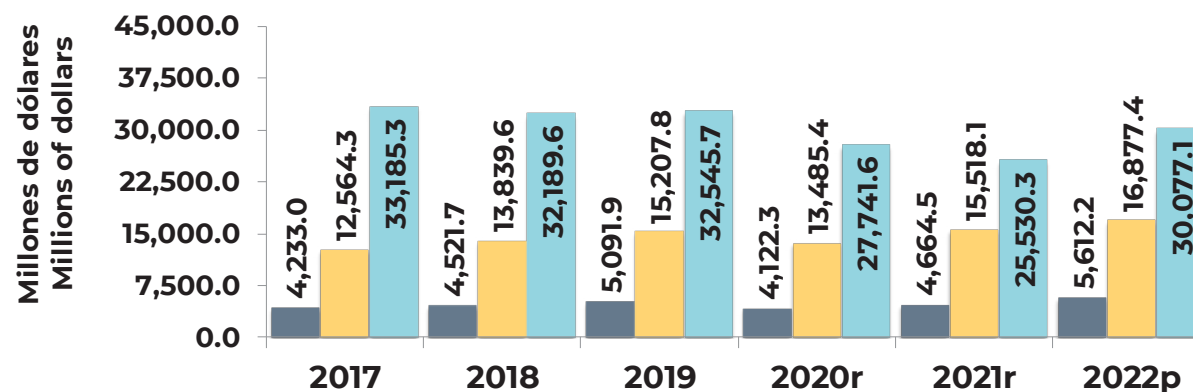
() Cifras negativas.
 r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

() Negative figures.
 r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

**Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
 Subprograma de Análisis Económico.**

**Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
 Subprogram of Economic Analysis.**

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA
ECONOMIC CLASSIFICATION OF MERCHANDISE ADJUSTED IMPORTS

Años fiscales - Fiscal years

- BIENES DE CAPITAL: CAPITAL GOODS
- ARTICULOS DE CONSUMO: CONSUMER GOODS
- MATERIA PRIMA Y PRODUCTOS INTERMEDIOS: RAW MATERIAL AND INTERMEDIATE PRODUCTS

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 26 - CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA *: AÑOS FISCALES

TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS *: FISCAL YEARS

(En millones de dólares-In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	49,242.1	48,577.9	48,381.8	48,382.7	49,892.0	50,551.0	52,845.4	45,349.4	45,712.9	52,566.7	ADJUSTED IMPORTS
Artículos de consumo	12,064.5	11,316.2	11,333.6	11,034.4	12,564.3	13,839.6	15,207.8	13,485.4	15,518.1	16,877.4	Consumer goods
Duraderos	3,183.5	2,897.2	2,698.2	2,797.5	3,011.8	3,262.8	3,960.4	3,075.0	4,547.4	4,933.4	Durables
Automóviles	1,654.4	1,501.8	1,205.4	1,371.8	1,523.7	1,673.8	2,233.5	1,642.9	2,497.4	2,679.2	Automobiles
Enseres eléctricos	457.2	361.4	370.6	344.2	358.6	457.3	449.6	340.5	592.2	525.9	Electrical appliances
Otros	990.1	942.9	1,029.6	987.1	1,039.1	1,131.8	1,277.3	1,091.7	1,457.8	1,728.2	Others
No duraderos	8,881.0	8,419.1	8,635.4	8,236.8	9,552.4	10,576.8	11,247.4	10,410.4	10,970.7	11,944.0	Nondurables
Alimentos	3,309.9	3,363.2	3,481.6	3,227.4	3,286.3	3,539.9	3,450.3	3,615.5	4,107.9	4,609.3	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	416.2	426.2	388.2	340.5	360.8	366.4	376.8	374.0	500.2	591.6	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	5,243.9	4,721.3	4,859.9	4,765.7	5,905.2	6,670.5	7,420.3	6,420.9	6,362.6	6,743.1	Others
Bienes de capital	3,280.4	3,294.6	3,925.4	3,484.6	4,233.0	4,521.7	5,091.9	4,122.3	4,664.5	5,612.2	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	33,889.9	33,966.4	33,121.2	33,861.5	33,185.3	32,189.6	32,545.7	27,741.6	25,530.3	30,077.1	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

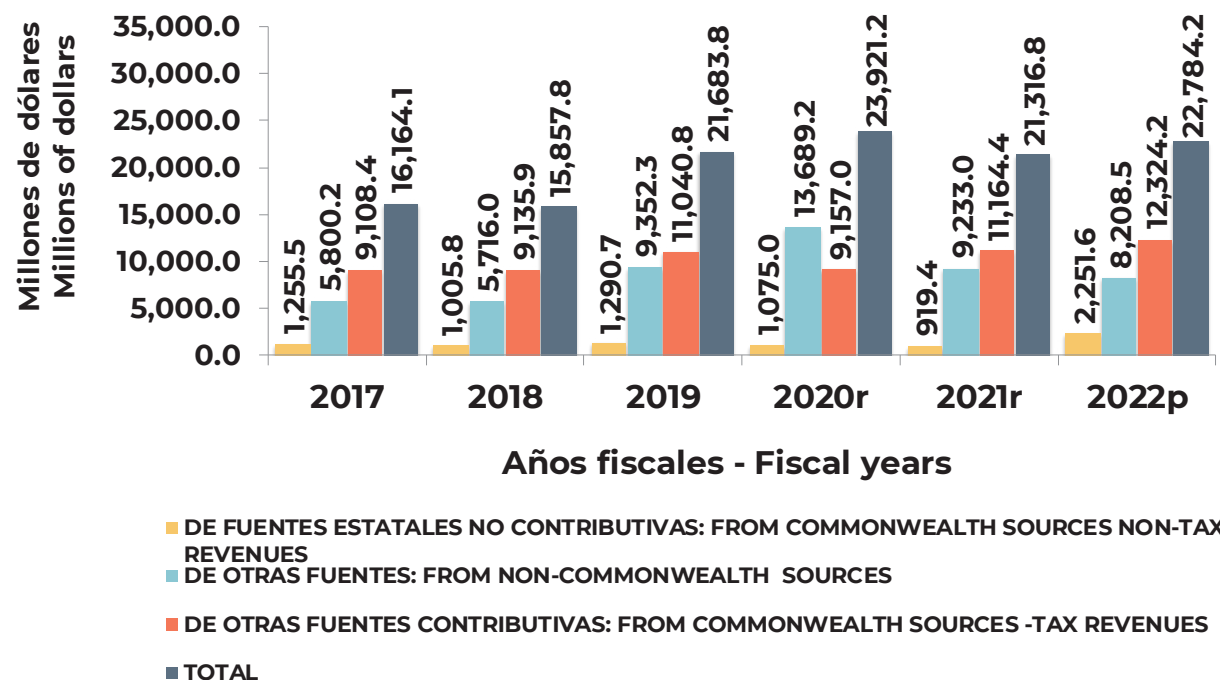
TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
TOTAL	14,386.3	14,931.5	15,481.7	15,905.3	16,164.1	15,857.8	21,683.8	23,921.2	21,316.8	22,784.2	TOTAL
De fuentes estatales	8,785.6	9,551.3	10,008.4	10,334.6	10,363.9	10,141.7	12,331.5	10,232.0	12,083.8	14,575.7	From Commonwealth sources
Contributivas	7,792.8	8,584.2	8,596.8	9,005.5	9,108.4	9,135.9	11,040.8	9,157.0	11,164.4	12,324.2	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	108.6	77.5	93.7	207.2	106.3	99.1	49.0	7.5	2.7	0.2	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	4,373.2	4,946.1	4,978.2	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	4,396.6	5,387.2	6,433.9	Income tax, total
Individuos	2,054.7	1,979.4	2,295.3	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	1,851.6	2,342.8	2,806.0	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,287.3	1,915.1	1,738.0	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	2,112.6	2,618.3	3,072.9	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	982.9	899.9	784.1	808.8	673.4	637.5	630.0	379.3	367.1	492.5	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	8.9	7.1	3.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	5.4	4.9	4.4	4.2	4.2	5.9	6.0	9.2	11.5	7.0	Interest subject to 17%
Impuestos sobre dividendos al 10% (1)	34.1	139.7	152.7	30.7	28.1	33.7	35.2	43.9	47.5	55.5	10% dividends tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	1.8	1.4	6.6	4.7	2.6	1.0	0.7	1.1	0.6	1.2	Inheritance and donations taxes
Arbitrios, total	2,614.2	2,869.8	2,800.0	2,613.7	2,922.1	2,853.1	3,172.3	2,994.2	3,185.5	3,057.9	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	282.3	266.5	258.2	264.7	264.3	264.2	274.6	234.2	266.0	283.1	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	54.2	46.9	44.1	46.0	49.7	47.3	50.7	37.4	45.1	54.0	Distilled spirits
Cerveza	207.3	195.0	192.3	194.6	190.9	195.2	201.0	173.9	191.0	198.7	Beer
Otras	20.8	24.7	21.8	24.0	23.8	21.7	22.9	22.9	29.9	30.4	Others
Otros artículos, total	2,331.9	2,603.3	2,541.9	2,349.0	2,657.8	2,588.9	2,897.7	2,760.0	2,919.5	2,774.8	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	4.4	30.0	3.2	3.0	3.3	2.8	4.7	2.3	0.6	0.6	Petroleum products
Productos de tabaco	186.9	171.1	170.9	100.3	107.1	155.8	101.0	155.5	114.1	91.3	Tobacco products
Vehículos de motor	419.2	392.0	298.5	285.6	369.2	407.3	519.1	381.7	611.7	649.9	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Importación de petróleo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Petroleum import fees
Foráneas (Ley 154)	1,632.5	1,902.2	1,942.9	1,862.3	2,078.2	1,914.7	2,083.0	1,848.1	1,753.2	1,578.8	Foreign (Act 154)
Otros	88.8	107.9	126.4	97.8	100.0	108.3	189.9	372.4	439.9	454.2	Others
Impuesto sobre Ventas y Uso	543.2	598.5	629.5	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	1,634.9	2,498.4	2,685.8	Sales and use Tax
Licencias	151.8	90.8	88.8	108.6	114.3	123.2	132.6	122.8	90.1	145.2	Licenses
Vehículos de motor	102.2	40.3	38.2	57.8	58.4	71.5	75.1	68.1	52.4	80.7	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	5.0	5.1	5.5	7.1	5.7	5.0	5.3	3.7	1.6	1.1	Alcoholic beverages
Maquinas de entretenimiento y otros	0.1	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines and others
Otras licencias	44.5	45.4	45.1	43.5	50.2	46.7	52.2	51.0	36.0	63.4	Others licences

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.
Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RCO: AÑOS FISCALES (CONT.)

TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
No contributivas	992.8	967.1	1,411.5	1,329.1	1,255.5	1,005.8	1,290.7	1,075.0	919.4	2,251.6	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	24.3	81.8	20.2	50.9	21.9	0.0	0.0	0.0	20.9	107.6	Traditional lottery
Lotería electrónica	38.9	72.3	93.6	77.2	53.6	39.9	86.4	17.7	82.0	93.0	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	121.1	161.8	171.7	56.3	39.0	37.4	124.5	92.0	59.3	69.2	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	808.5	651.2	1,126.0	1,144.7	1,141.0	928.5	1,079.8	965.3	757.2	1,981.8	Miscellaneous income
Venta de propiedades	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Property Sales
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	5,600.7	5,380.2	5,473.3	5,570.7	5,800.2	5,716.0	9,352.3	13,689.2	9,233.0	8,208.5	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	0.0	0.0	2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	247.8	248.0	189.2	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	U.S. excises on off-shore shipments
Aportaciones federales	5,352.8	5,132.2	5,281.8	5,371.0	5,617.8	5,488.8	9,122.2	13,437.9	8,954.1	7,926.9	Federal grants
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).

(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) Since fiscal year 2001, the Department of the Treasury incorporates these items.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES

TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
TOTAL	8,562.2	9,036.9	8,960.9	9,175.3	9,334.9	9,313.2	11,375.9	9,288.5	11,668.1	12,801.1	TOTAL
De fuentes estatales	8,314.4	8,788.9	8,769.4	8,975.7	9,152.5	9,086.0	11,145.8	9,037.3	11,389.2	12,519.4	From Commonwealth sources
Contributivas	7,641.5	8,303.4	8,425.0	8,710.7	8,906.2	8,928.8	10,875.6	8,879.3	11,081.3	12,043.9	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	52.6	19.8	21.4	11.3	8.6	4.0	5.2	7.5	2.7	0.2	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	4,373.2	4,846.1	4,978.2	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	4,396.6	5,387.2	6,433.9	Income tax, total
Individuos	2,054.7	1,979.4	2,295.3	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	1,851.6	2,342.8	2,806.0	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,287.3	1,915.1	1,738.0	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	2,112.6	2,618.3	3,072.9	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	982.9	899.9	784.1	808.8	673.3	637.5	630.0	379.3	367.1	492.5	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	8.9	7.1	3.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	5.4	4.9	4.4	4.2	4.2	5.9	6.0	9.2	11.5	7.0	Interest subject to 17%
Impuesto sobre dividendos sujetos al 10% (1)	34.1	39.7	152.7	30.7	28.1	33.7	35.2	43.9	47.5	55.5	10% Dividends Tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	1.8	1.4	6.6	4.7	2.6	1.0	0.7	1.1	0.6	1.2	Inheritance and donation taxes
Impuesto sobre ventas y uso	539.9	595.3	626.3	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	1,634.9	2,498.4	2,685.8	Sales and use tax
Arbitrios, total	2,592.8	2,821.0	2,773.0	2,604.3	2,912.7	2,844.9	3,163.1	2,821.7	3,178.9	2,914.1	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	282.3	266.5	258.2	264.7	264.3	264.2	274.6	234.2	266.0	283.1	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	54.2	46.9	44.1	46.0	49.7	47.3	50.7	37.4	45.1	54.0	Distilled spirits
Cerveza	207.3	195.0	192.3	194.6	190.9	195.2	201.0	173.9	191.0	198.7	Beer
Otras	20.8	24.7	21.8	24.0	23.8	21.7	22.9	22.9	29.9	30.4	Others
Otros artículos, total	2,310.4	2,554.5	2,514.8	2,339.7	2,648.4	2,580.7	2,888.5	2,587.5	2,912.9	2,631.0	Other taxable goods, total
Foráneas (Ley 154)	1,632.5	1,902.2	1,942.9	1,862.3	2,078.2	1,914.7	2,083.0	1,848.1	1,753.2	1,578.8	Foreign (Act 154)
Productos de petróleo	4.4	4.0	3.2	3.3	3.3	2.8	4.7	2.3	0.6	0.6	Petroleum products
Productos de tabaco	186.9	171.1	170.9	100.3	107.1	155.8	101.0	88.8	114.1	91.3	Tobacco products
Vehículos de motor	419.2	392.0	298.5	285.6	369.2	407.3	519.1	381.7	611.7	649.9	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Crude petroleum and derived products
Otros	67.4	85.2	99.3	88.2	90.7	100.1	180.7	266.5	433.3	310.4	Others
Licencias	81.1	19.8	19.6	19.0	19.0	19.4	20.4	17.6	13.5	8.8	Licenses
Vehículos de motor	64.3	2.3	2.3	2.2	2.3	2.2	2.3	1.5	1.2	0.4	Motor vehicles
Maquinas de entretenimiento	0.1	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines
Bebidas alcohólicas y otras	16.7	17.6	17.2	16.7	16.7	17.2	18.1	16.1	12.3	8.4	Alcoholic beverages and others

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RCO: AÑOS FISCALES (CONT.)

TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
No contributivas	672.9	485.5	344.4	264.9	246.3	157.2	270.2	158.0	307.9	475.5	Non-tax revenues
Lotería tradicional	24.3	81.8	20.2	50.8	21.9	0.0	0.0	0.0	20.9	107.6	Traditional lottery
Lotería electrónica	38.9	72.3	93.6	77.2	53.6	39.8	86.4	17.7	82.0	93.0	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	609.7	331.4	230.6	136.9	170.7	117.4	183.7	140.2	205.0	274.9	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	247.8	248.0	191.5	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	0.0	0.0	2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	247.8	248.0	189.2	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	U.S. excises on off-shore shipments
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).

(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

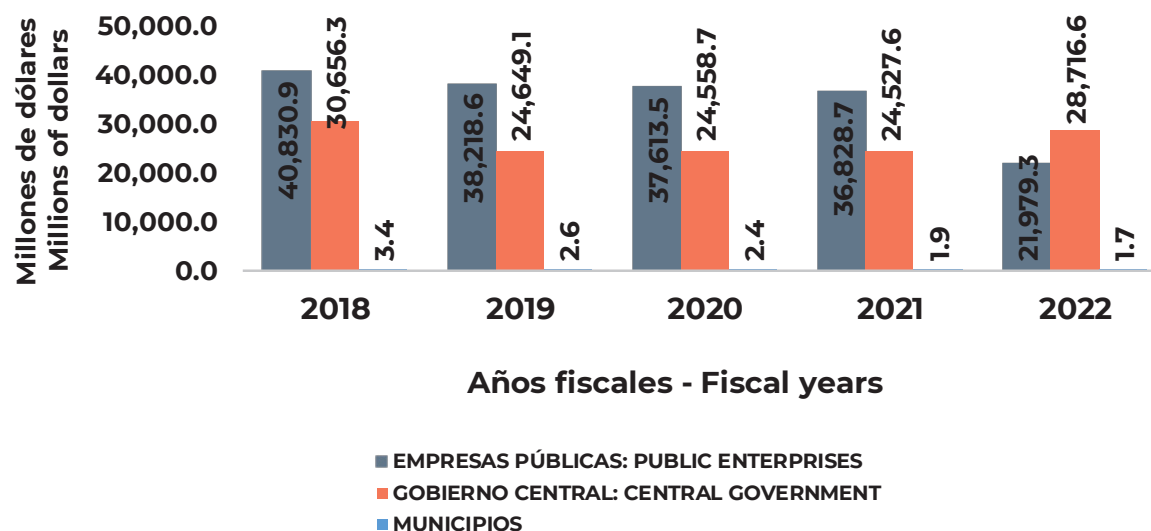
(2) Since fiscal year 2001, the Department of Treasury incorporates these items.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO*

GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO



*La data arriba presentada NO ES FINAL y NO HA SIDO AUDITADA por los asesores financieros y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. Ciertos balances presentados no reconcilian con las reclamaciones legales y / o balances legales. La información arriba presentada y su potencial uso ES SÓLAMENTE DE REFERENCIA Y NO SE PUEDE UTILIZAR PARA CUALQUIER TIPO DE DETERMINACIÓN DE POLÍTICA PÚBLICA, ANÁLISIS FINANCIERO Y PARA NINGÚN TIPO DE ACUERDO O RESOLUCIÓN LEGAL / TRANSACCIONAL.

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Autoridad de Asesoría Financiera de Puerto Rico (AAFAF).
Source: The Puerto Rico Fiscal Agency and Financial Advisory Authority (AAFAF).

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 29 - DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO *
TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30*
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2018	2019	2020	2021	2022	
TOTAL	71,490.6	62,870.2	62,174.6	61,358.2	50,697.6	TOTAL
Empresas públicas	40,830.9	38,218.6	37,613.5	36,828.7	21,979.3	Public enterprises
Gobierno central	30,656.3	24,649.1	24,558.7	24,527.6	28,716.6	Commonwealth central government
Municipios	3.4	2.6	2.4	1.9	1.7	Municipios

* - Los datos arriba presentados **NO SON FINALES y NO HAN SIDO AUDITADOS** por los asesores financieros y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. Ciertos balances presentados no reconcilian con las reclamaciones legales y / o balances legales. La información arriba presentada y su potencial uso **ES SÓLO DE REFERENCIA Y NO SE PUEDE UTILIZAR PARA CUALQUIER TIPO DE DETERMINACIÓN DE POLÍTICA PÚBLICA, ANÁLISIS FINANCIERO Y PARA NINGÚN TIPO DE ACUERDO O RESOLUCIÓN LEGAL / TRANSACCIONAL.**

Fuente: Autoridad de Asesoría Financiera de Puerto Rico(AAFAF).

Source: The Puerto Rico Fiscal Agency and Financial Advisory Authority(FAFAA).

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 30 - ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHOLICAS: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - EXCISES TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES: FISCAL YEARS
 (En miles de galones - in thousands of gallons)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022p	
Espíritus Destilados - G.M. (l)											Distilled spirits - W.G. (l)
Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar	933	806	768	920	859	854	1,013	901	1,195	1,509	Distilled spirits not derived from sugar cane
Arbitrios Espíritus Destilados - G.M. (l)	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	583	536	588	575	493	396	443	361	471	464	Distilled spirits derived from sugar cane
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	1387	1,505	1,534	1,336	1,231	1,169	1,155	329	217	300	Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Producción artesanal de la caña con 40% de alcohol por volumen ^d	11	17	26	26	28	30	29	5	8	11	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con 40% de alcohol por volumen	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	Excise tax artisanal production with 40% alcohol by volume
Producción artesanal de la caña con menos de 40% de alcohol por volumen	11	11	13	10	12	14	29	95	101	111	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con menos de 40% de alcohol por volumen	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	Excise tax artisanal production with less than 40% alcohol by volume
Total Galones	2,925	2,875	2,929	2,867	2,623	2,463	2,669	1,691	1,992	2,395	Total Gallons
Vinos - G.M.											Wine - W.G.
Sidras y vinos	1,313	1,599	1,307	1,479	1,481	1,374	1,570	1,406	1,808	1,919	Cider and wine
Arbitrio Sidras y vinos	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	Excise tax cider and wine
Vinos de mostos concentrados	16	6	28	35	2	2	2	2	1	2	Concentrate wine must
Arbitrio Vinos de mostos concentrados	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	Excise tax concentrate wine must
Vinos de calidad sub-normal	1,336	1,301	1,038	925	810	783	699	712	768	703	Sub-normal quality wine
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	Excise tax Sub-normal quality wine
Vinos de frutas tropicales	110	197	1,336	1,152	839	503	492	265	286	229	Tropical fruits wine
Arbitrio Vinos de frutas tropicales	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	Excise tax tropical fruits wine
Champaña y vinos espumosos o carbonatados	139	176	168	208	231	213	262	254	417	484	Champagne and sparkling wine or carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	Excise tax champagne and sparkling wine or carbonates
Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	8	1	2	5	1	1	-	-	-	-	Champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	Champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Arbitrio Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	Excise tax champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Total Galones	2,922	3,280	3,879	3,804	3,364	2,877	3,028	2,639	3,280	3,337	Total Gallons
Cervezas - G.M.											Beer - W.G.
Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	8,616	9,440	9,158	8,994	9,226	8,799	9,498	2,837	3,380	8,703	Beer production 1-9,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax Beer production 1-9,000,000 gallons
Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	915	1,082	1,670	1,120	330	671	993	1,489	454	1,054	Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	Excise tax Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	999	1,000	510	819	980	1,000	1,000	525	457	996	Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	Excise tax Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	999	1,012	-	1,000	1,001	1,012	1,007	8,802	348	1,014	Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	Excise tax Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Cerveza producción entre 12,000,001-13,000,000 galones	7,417	7,426	6,784	7,482	7,742	7,298	6,524	2,779	1,275	5,337	Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 12,000,001-13,000,000 galones	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	Excise tax Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	34,756	31,399	33,742	31,634	31,024	32,180	33,472	28,272	34,362	38,164	Beer production in excess of 31 millions gallons
Arbitrio Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	Excise tax Beer production in excess of 31 millions gallons
Cerveza envase 5 galones o más ^d	1	0	-	-	5	11	7	6	7	25	Beer in 5-gallon container
Arbitrio Cerveza envase 5 galones o más	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	Excise tax Beer in 5-gallon container
Cerveza con 0.5-1.5% alcohol ^d	-	-	-	9	-	-	-	-	-	-	Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Arbitrio Cerveza con 0.5-1.5% alcohol	-	-	-	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	Excise tax Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Total Galones	53,703	51,359	51,864	51,049	50,308	50,971	52,501	36,790	40,283	55,293	Total Gallons

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/- Menos de 50,000

d- Se añaden detalles de otros productos

(l) G.M.- Galones medida.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/- Less than 50,000

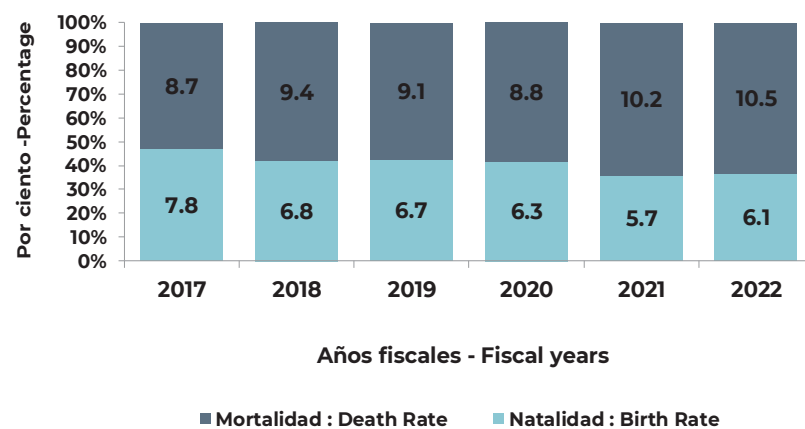
d- Details of other products are added

(l) W.G.- Wine gallons.

Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

Source: Department of the Treasury of Puerto Rico.

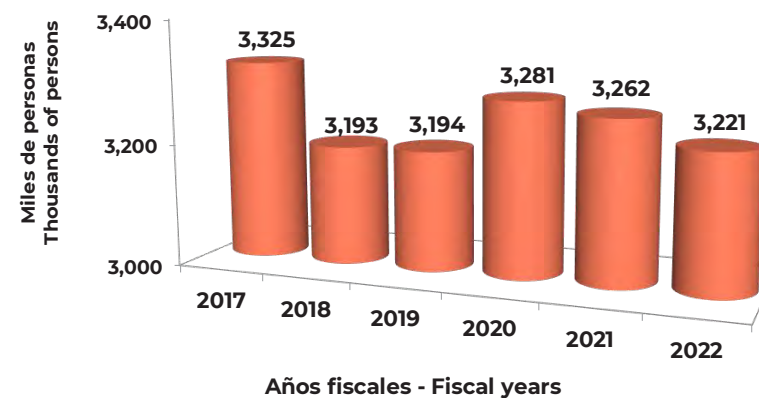
APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TASA DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES
BIRTH AND DEATH PER 1,000 POPULATION

r- Cifras revisadas
r- Revised figures

p- Cifras preliminares
p- Preliminary figures

Fuente: Negociado del Censo federal, División de Población y Departamento de Salud de Puerto Rico.
Source: U.S. Census Bureau, Population Division and Puerto Rico Department of Health.

POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1º DE JULIO
POPULATION OF PUERTO RICO AS OF 1st OF JULY

r- Cifras revisadas
r- Revised figures

p- Cifras preliminares
p- Preliminary figures

Fuente: Negociado del Censo federal.
Source: U.S. Census Bureau, Population Division.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 31- ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES
TABLE 31- SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021r	2022	
Población al 1 ^o de julio (en miles)	3,593	3,535	3,473	3,407	3,325	3,193	3,194	3,281	3,262	3,221	Population as of July 1st (in thousands)
Nacimientos (en miles)	38	36	33	30	26	22	22	19	18	19	Births (In thousands)
Defunciones (en miles)	29	29	30	28	29	31	29	27	33	34	Deaths (In thousands)
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	10.5	10.0	9.4	8.8	7.8	6.8	6.7	6.3	5.7	6.1	Births per 1,000 population
Defunciones por cada 1,000 habitantes	8.1	8.1	8.5	8.3	8.7	9.4	9.1	8.8	10.2	10.5	Deaths per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	2.3	1.9	0.9	0.5	-1.0	-2.6	-2.4	-2.5	-4.4	-4.5	Natural increase per 1,000 population

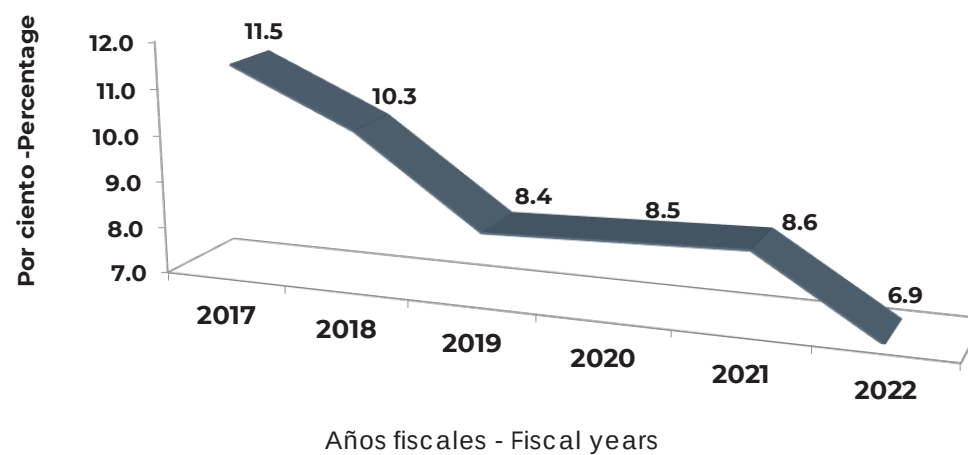
r - Cifras revisadas
p - Cifras preliminares

r - Revised figures
p - Preliminary figures

Fuente: Negociado del Censo de E.U., División de Población.
Población, cambio de población y componentes estimados del cambio de población de la Población Residente para los Estados Unidos, Regiones, Estados y Puerto Rico: 1 de abril de 2020 a 1 de julio de 2022 (NST-EST2022-ALLDATA).
Datos obtenidos de <https://www.census.gov>.
Datos retirados a diciembre de 2022.

Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division.
Population, Population Change, and Estimated Components of Population Change of the Resident population for the United States, Regions, States, and Puerto Rico: April 1, 2020 to July 1, 2022 (NST-EST2022-ALLDATA).
Data gathered from <https://www.census.gov>.
Data withdrawn as of December, 2022.

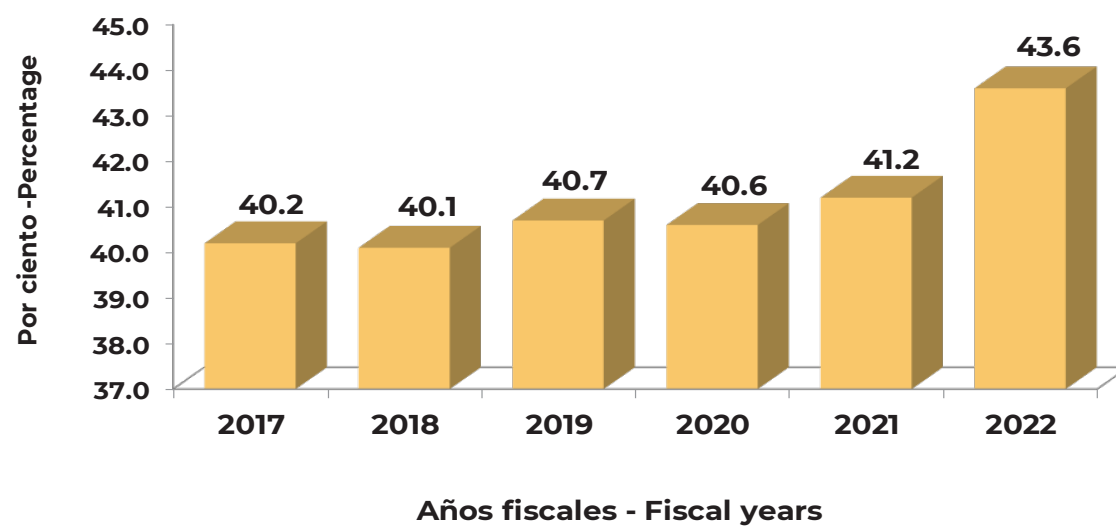
APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TASA DE DESEMPLEO
UNEMPLOYMENT RATE

r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TASA DE PARTICIPACIÓN
PARTICIPATION RATES

r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS: AÑOS FISCALES

TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS

(En miles de personas - In thousands of persons)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022r	
Personas de 16 años y más 1/	2,880	2,859	2,829	2,799	2,765	2,703	2,668	2,681	2,754	2,749	Persons 16 years and over 1/
Grupo trabajador 2/	1,177	1,153	1,121	1,122	1,111	1,080	1,087	1,086	1,136	1,197	Labor force 2/
Empleados 2/	1,012	987	977	990	983	968	995	994	1,039	1,114	Employed 2/
Desempleados 2/	165	166	144	132	128	111	92	92	97	82	Unemployed 2/
Tasa de participación 1/	40.9	40.3	39.6	40.1	40.2	40.1	40.7	40.6	41.2	43.6	Participation rate 1/
Tasa de desempleo 2/	14.0	14.4	12.8	11.8	11.5	10.3	8.4	8.5	8.6	6.9	Unemployment rate 2/

r- Cifras revisadas de acuerdo a los Nuevos Controles Poblacionales (Febrero 2023).

1/- Cifras Sin Ajuste Estacional

2/- Cifras Ajustadas Estacionalmente. El dato de septiembre 2017 fue interpolado por el Negociado Federal de Estadísticas.

Nota: Las cifras de los años 2013 al 2019 utilizan controles poblacionales a base del Censo 2010.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r- Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2023).

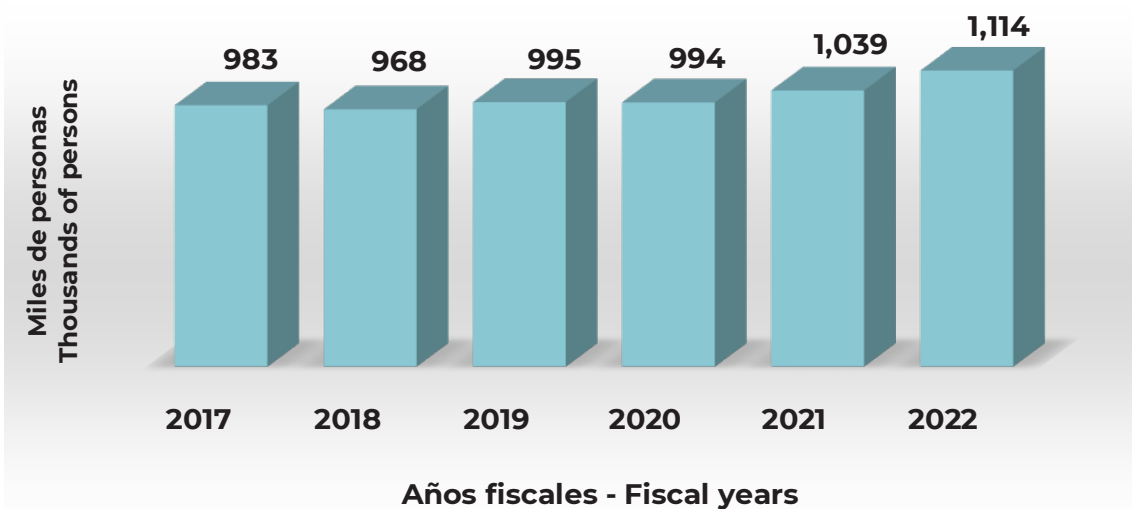
1/- Not Seasonal Adjustment

2/- Seasonal Adjustment. The data for September 2017 was interpolated by the US Bureau of Labor Statistics.

Note: The figures for years 2013 to 2019 use population controls based on 2010 Census.

Source: Department of Labor and Human Resources,
Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

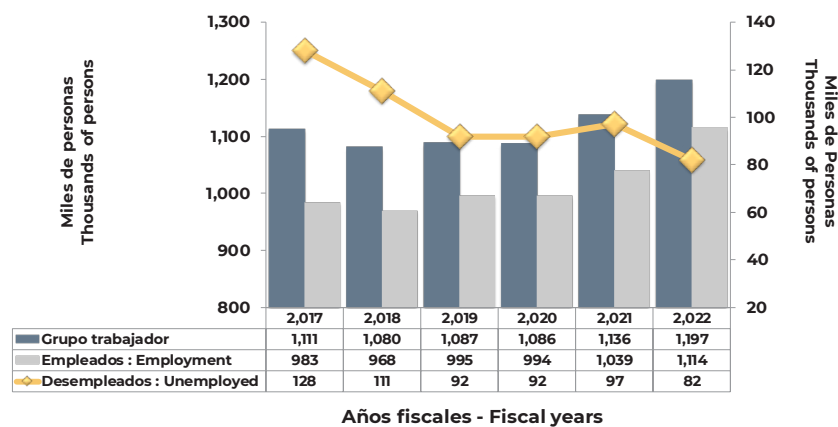
APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

EMPLEO TOTAL AJUSTADO ESTACIONALMENTE : ENCUESTA DE VIVIENDA
TOTAL EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED : HOUSEHOLD SURVEY

r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

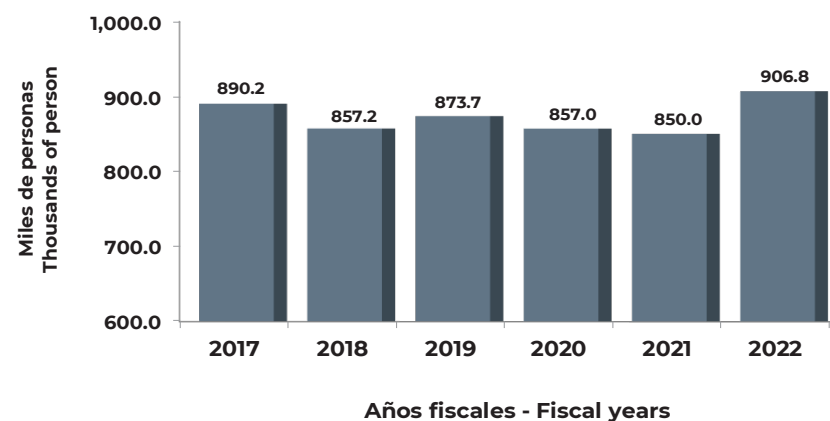
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

GRUPO TRABAJADOR AJUSTADO ESTACIONALMENTE
LABOR FORCE, SEASONALLY ADJUSTED

r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA AJUSTADO ESTACIONALMENTE
NONFARM EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED

r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 33 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES ^{1/}TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS ^{1/}

(En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022r	
TOTAL ^{2/}	1,012	987	977	990	983	968	995	994	1,039	1,114	TOTAL ^{2/}
Agricultura, silvicultura y pesca	17	17	16	16	18	16	14	16	15	16	Agriculture, forestry, and fishing
Manufactura	94	85	81	84	79	88	100	101	102	100	Manufacturing
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	-	a/	Mining
Construcción	47	41	36	33	32	38	48	47	54	58	Construction
Comercio	225	230	237	235	228	237	244	235	247	281	Trade
Al por mayor	21	22	23	23	20	23	19	16	24	27	Wholesale
Al detal	203	208	214	212	208	214	225	218	223	255	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	29	30	34	43	42	37	30	36	37	38	Finance, insurance, and real estate
Transportación	17	18	18	17	14	19	23	20	21	23	Transportation
Comunicación	16	14	14	16	16	13	16	9	15	19	Communication
Otros servicios públicos	13	13	12	10	7	8	11	7	11	11	Other public utilities
Servicios	343	337	330	347	348	324	333	350	362	393	Services
Administración Pública ^{3/}	212	203	197	188	197	191	175	169	175	176	Public Administration ^{3/}

r- Cifras revisadas de acuerdo a los Nuevos Controles Poblacionales (Febrero 2023).

a/ Menos de 2,000.

1/- Cifras por Sectores Económicos Sin Ajuste Estacional

2/- Empleo Total Ajustado Estacionalmente

3/- No Incluye Empleo en Corporaciones Públicas y Servicios Médicos

Nota: Las cifras de los años 2013 al 2019 utilizan controles poblacionales a base del Censo 2010.

Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r- Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2023).

a/ Less than 2,000.

1/- Not Seasonal Adjustment by Economics Sector

2/- Seasonal Adjustment Total Employment Data

3/- Not include public corporations employment and medical services employment

Note: The figures for years 2013 to 2019 use population controls based on 2010 Census.

Figures may not always add to the totals due to round off.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO · STATISTICAL APPENDIX

TABLA 34 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021r	2022p	
Total No Agrícola	936.8	916.3	905.4	895.8	890.2	857.2	873.7	857.0	850.0	906.8	Total Non Farm
Minería, Tala y Construcción	33.7	28.3	26.8	24.0	22.2	23.7	27.2	26.5	28.2	31.7	Mining, Logging & Construction
Minería y Tala	0.7	0.7	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	0.6	Mining & Logging
Construcción	33.0	27.7	26.3	23.5	21.7	23.3	26.7	26.0	27.6	31.1	Construction
Manufactura	78.7	75.4	74.9	73.9	73.0	70.7	73.6	74.2	75.8	80.3	Manufacturing
Comercio, Transportación y Utilidades	176.8	176.8	174.4	174.0	174.0	164.9	173.0	167.2	170.0	181.9	Trade, Transportation & Utilities
Comercio al por mayor	31.6	31.0	30.4	29.7	29.5	28.8	29.8	30.0	30.6	32.6	Wholesale trade
Comercio al detal	130.6	130.9	129.2	128.9	128.6	120.2	125.8	119.8	123.0	129.4	Retail trade
Transportación, Almacenaje y Utilidades	14.7	14.8	14.8	15.4	15.9	15.9	17.4	17.4	16.5	19.9	Transportation, Warehouse and Utilities
Información	19.2	19.6	19.9	18.6	17.6	17.1	16.6	17.1	14.9	16.6	Information
Finanzas	44.4	43.4	42.5	42.2	42.6	41.7	43.1	44.0	43.7	45.8	Financial Industries
Servicios Profesionales y Comerciales	112.5	114.8	112.8	113.3	115.7	119.5	123.9	120.4	122.3	136.0	Professional and Business Services
Servicios Educativos y de Salud	122.1	123.1	123.2	122.6	122.4	115.9	117.6	116.6	112.1	118.8	Educational and Health Services
Recreación y Alojamiento	77.1	79.4	80.5	81.0	81.0	74.6	77.0	73.8	69.8	83.0	Leisure and Hospitality
Otros Servicios	17.9	18.0	17.9	17.4	17.8	17.2	17.7	17.2	16.9	18.4	Other Services
Gobierno	254.5	237.5	232.5	228.9	223.9	212.0	204.0	200.1	196.2	194.5	Government
Gobierno Federal	14.3	13.9	14.0	14.3	14.6	15.5	16.4	18.0	18.7	18.3	Federal Government
Gobierno Estatal	179.6	168.8	163.6	159.3	154.2	145.8	138.2	132.4	128.3	127.3	State Government
Gobierno Municipal	60.7	54.8	55.0	55.3	55.2	50.8	49.4	49.6	49.3	48.9	Local Government

p - Cifras preliminares

p - Preliminary figures

Nota: Las cifras fueron revisadas y ajustadas estacionalmente (Febrero 2023).
 Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Note: Figures revised and seasonally adjusted (February 2023).
 Figures may not always add to the totals due to round off.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo Asalariado No Agrícola).

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non Farm Employment).