



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico mensual de la Junta de Planificación

agosto 2023 / Vol. III, Núm. 8

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

E

Perspectivas de la economía de Puerto Rico 2023 y 2024.....1

INDICADORES ECONÓMICOS

Empleo y Desempleo (junio 2023)3

Ventas al Detalle (mayo 2023)5

C

Producción y Venta de Cemento (julio 2023)5

Ingresos Netos al Fondo General (mayo 2023)6

Nuevas Unidades de Vivienda (mayo 2023)6

I

Generación y Consumo de Energía Eléctrica (junio 2023)7

Índice General de Precios al Consumidor.....7

Estadísticas Sociales

D

Población empleada en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico (2021)8

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Producto interno bruto (Estimado adelantado – IIT 2023)10

Empleo y Desempleo (julio 2023)11

N

ECONOMÍA INTERNACIONAL

La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe aumentó en 2022 alcanzando su máximo valor histórico (julio 2023)11

Í

Comercio de productos agrícolas de la Unión Europea se triplicó con relación al resto del mundo13

Tabla de indicadores económicos.....17

Economía de Puerto Rico

Perspectivas de la economía de Puerto Rico 2023 y 2024

Por: Nelson D. López Esquerdo / lopez_n@jp.pr.gov

Supuestos principales

Los supuestos principales utilizados en las proyecciones económicas realizadas por la Junta de Planificación (JP) están dirigidos a explicar los factores actuales y prospectivos que pueden impactar o influir en el movimiento de la actividad económica de Puerto Rico. Entre estos supuestos principales se encuentran las siguientes variables exógenas: el crecimiento económico en los Estados Unidos; los precios del petróleo; el nivel de la inversión en construcción, y en maquinaria y equipo; el monto de las transferencias federales a las personas; el tamaño de la población; y el comportamiento de la economía mundial. Estas variables exógenas representan la estructura de supuestos del modelo, el cual mantienen un carácter permanente en la explicación de los resultados.

La información de los supuestos de las proyecciones de la economía de Puerto Rico correspondiente a los años fiscales 2023 y 2024 provienen de **(Gráfica 2 y 3)**:

- El Plan Fiscal de la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico (JSF) certificado el 3 de abril de 2023;
- La Oficina del Presupuesto del Congreso de EE. UU. (CBO, por sus siglas en inglés);
- La Oficina del Censo de EE. UU.;
- El Fondo Monetario Internacional (FMI); y
- La Oficina de Energía de EE. UU.

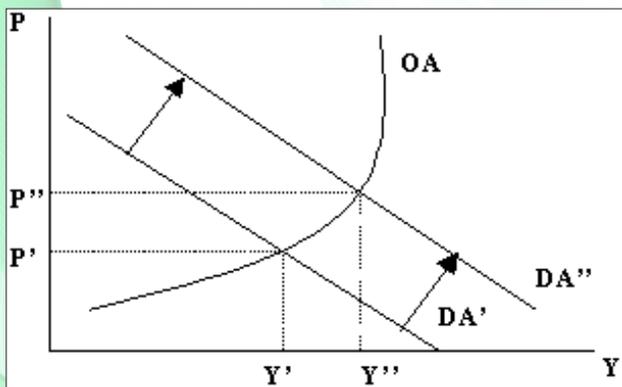
Economía de Puerto Rico en su contexto histórico

El efecto positivo que han tenido los fondos federales destinados para mitigar los daños de los diferentes eventos que han afectado a la isla junto con el impacto de la política pública establecida para la recuperación de Puerto Rico se han reflejado en el crecimiento de la economía en los años fiscales 2021 y 2022 de 0.9 y 3.7 por ciento, respectivamente. Particularmente, estos fondos federales recibidos

se destinaron para la reconstrucción de la infraestructura de la Isla y a las personas impactando el ingreso personal.

A nivel de teórico, la entrada de dinero indujo a que la demanda agregada creciera por encima de la oferta agregada provocando un aumento en nivel general de precios o inflación. Esto concuerda con la Teoría del economista John Maynard Keynes basada en el intervencionismo del Estado, defendiendo la política económica como la mejor herramienta para salir de una crisis económica. La política Keynesiana consiste en aumentar el gasto público para estimular la demanda agregada y así aumentar la producción, la inversión y el empleo. En la siguiente **Gráfica 1** se presenta el ejemplo de incremento en precios.

Gráfica 1: Oferta y Demanda Agregada



Como muestra la **Gráfica 1**, el exceso de dinero que han tenido las personas y el reajuste de la demanda post pandemia ha ocasionado que los precios aumenten de forma consistente. Se puede observar a un nivel dado de oferta agregada OA, el desplazamiento de la demanda agregada hacia la derecha de DA' a DA'' hace subir los precios de P' a P'' es un ejemplo del incremento en los precios.

En términos de los datos en el año fiscal 2022, se comenzó a sentir el efecto inflacionario a finales del año fiscal 2021. Esto se ha agravado, debido al evento histórico de la invasión de Rusia a Ucrania que ha impactado en el aumento de los precios relativos de las materias primas energéticas como lo son el petróleo y gas natural. La combinación de efectos mixtos como una elevada inflación, el crecimiento en los empleos con la tasa de desempleo más baja de la historia, en conjunto con los estímulos económicos, impactaron de forma positiva el producto bruto (PB) real con un crecimiento de 3.7 por ciento, siendo el más alto en 20 años.

El efecto de una elevada inflación ha continuado en el año fiscal 2023 pero con una probabilidad de reducción significativa para el año fiscal 2024. Las acciones de política monetaria impuestas por la Reserva Federal de los Estados Unidos buscan aumentar la tasa de interés de referencia o costo del dinero para controlar el crédito y a su vez frenar la inflación. Según los últimos informes, se espera que la inflación se reduzca significativamente en el 2024 en los Estados Unidos incluyendo a Puerto Rico para el año fiscal 2024.

Proyecciones del producto bruto real años fiscales 2023 y 2024

Las proyecciones de crecimiento del PB real para el año fiscal 2023 es de 0.8 por ciento, respecto al año fiscal 2022 (**Gráfica 2 y Tabla 1**). Dentro de los supuestos que sustentan el crecimiento de la economía de Puerto Rico para el año fiscal 2023 están el crecimiento en los empleos asalariados, según el último informe de revisión del marco muestral a abril realizado por el Buró de Estadísticas Laborales (BLS, por sus siglas en inglés), con un crecimiento de 39,600 empleos. Además, se alcanzó el nivel de 935,000 personas empleadas para el período fiscal acumulado a abril de 2023 y una tasa de desempleo de 6.0 por ciento. Otro elemento que sustenta el crecimiento del año fiscal 2023 es el aumento en los fondos CDBG con un total de 94.7 por ciento reflejándose en el incremento en la inversión en construcción para la reconstrucción de Puerto Rico.

Gráfica 2: Proyecciones Año Fiscal 2023



* Según Plan Fiscal aprobado en abril 2023. Fuente: Junta de Planificación.

Tabla 1: Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas Años fiscales 2023 y 2024

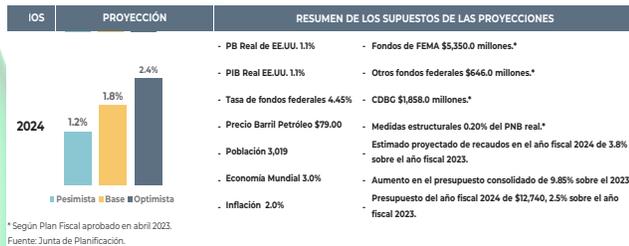
A precios constantes 1954=100, en millones de dólares

Variables	Proyecciones					
	2023			2024		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	5,962.0	5,983.0	6,009.0	6,034.0	6,089.0	6,153.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	0.4	0.8	1.2	1.2	1.8	2.4
Gastos de Consumo Personal	11,590.0	11,631.0	11,681.0	11,718.0	11,823.0	11,949.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	0.4	0.8	1.2	1.1	1.7	2.3
Inversión en Construcción	500.0	501.0	504.0	519.0	524.0	529.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	27.4	27.7	28.4	3.8	4.6	5.0
Inversión en Maquinaria y equipo	1,948.0	1,955.0	1,963.0	1,971.0	1,989.0	2,010.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	30.7	31.2	31.7	1.2	1.7	2.4
Gastos de Consumo del Gobierno	1,821.0	1,828.0	1,836.0	1,932.0	1,941.0	1,955.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	5.2	5.6	6.0	6.1	6.2	6.5

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Para el año fiscal 2024 se proyecta un crecimiento en el PB real de 1.8 por ciento (escenario base), en relación con el año fiscal 2023. El mismo es sustentado por la reducción significativa en la inflación de 2.0 por ciento, según información incluida en el Plan Fiscal para el Gobierno de Puerto Rico de abril de 2023 (**Gráfica 3 y Tabla 2**).

Gráfica 3: Proyecciones Año Fiscal 2024



Igualmente, se consideró el crecimiento proyectado en los recaudos del Departamento de Hacienda de 3.8 por ciento respecto el año fiscal anterior. También, un crecimiento del presupuesto consolidado de alrededor 9.85 por ciento en comparación con el 2023. Otro elemento fundamental es la presentación por parte del Gobierno de Puerto Rico del presupuesto más alto en la historia.

el desempeño de la economía. En el escenario pesimista el desempeño es más lento o negativo.

El escenario optimista para el año fiscal 2023 es de un crecimiento de 1.2 por ciento y para el año fiscal 2024 de 2.4 por ciento (**Gráfica 4**). Mientras, el escenario pesimista para el año fiscal 2023 es de 0.4 por ciento y para el año fiscal 2024 se proyecta de 1.2 por ciento.

**Gráfica 4: Escenarios de la Economía 2021r-2024P
Tasas de Crecimiento**



Finalmente, es importante indicar que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos subyacentes como fundamento de estas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación a revisión constante a tono con los cambios que ocurran en estos factores.

**Tabla 2: Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas
Años fiscales 2023 y 2024**

Variables	Proyecciones					
	2023			2024		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	82,863.0	83,154.0	83,516.0	87,694.0	88,467.0	89,370.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	6.3	6.7	7.1	5.8	6.4	7.0
Gastos de Consumo Personal	88,258.0	88,570.0	88,954.0	94,647.0	95,507.0	96,514.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	7.1	7.5	7.9	7.2	7.8	8.5
Inversión en Construcción	6,335.0	6,357.0	6,385.0	6,768.0	6,828.0	6,900.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	30.7	31.2	31.8	6.8	7.4	8.1
Inversión en Maquinaria y equipo	13,561.0	13,608.0	13,667.0	15,110.0	15,248.0	15,408.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	43.8	44.3	44.9	11.4	12.1	12.7
Gastos de Consumo del Gobierno	7,824.0	7,851.0	7,886.0	7,831.0	7,880.0	7,934.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	0.4	0.7	1.2	0.1	0.4	0.6

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Proyecciones económicas con escenarios alternos para los años fiscales 2023 2024

Toda proyección económica está construida con instrumentos estadísticos, en el caso nuestro un modelo econométrico que mide el nivel de incertidumbre. Este nivel es conocido en el lenguaje estadístico como el error estándar al hacer el pronóstico o proyección económica. El estimado de proyección produce dos bandas o límites de error estándar que miden cualquier eventualidad que la economía tenga en su comportamiento diferente a su promedio.

La Junta de Planificación siempre mide los dos escenarios alternos al escenario base que sirven de explicación a cualquier eventualidad en el pronóstico base. Estos escenarios son el optimista y el pesimista. El escenario optimista es uno más positivo en

INDICADORES ECONÓMICOS

Empleo y Desempleo (junio 2023)

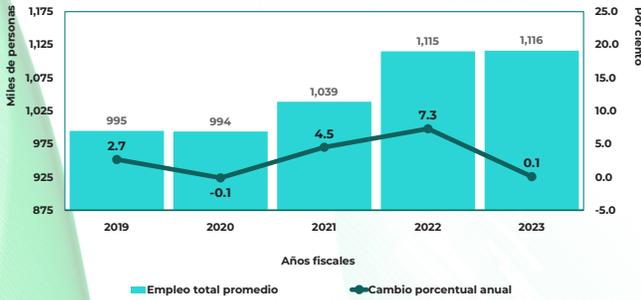
Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) reportó que, la población civil no institucional de 16 años y más en junio de 2023 totalizó en 2,735,000 personas. Esto representó una reducción de 0.4 por ciento, en relación con junio de 2022 (2,745,000 personas).

El DTRH informó que, el estimado de empleo ajustado estacionalmente en junio de 2023 fue 1,107,000 personas, respecto al estimado de junio de 2022 (1,104,000 personas). Esto reflejó un aumento

de 0.3 por ciento en el número de personas empleadas, en comparación con junio de 2022. Durante el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2023, el empleo total promedio ajustado estacionalmente incrementó 0.1 por ciento respecto al período de julio a junio del año fiscal 2022 cuando fue de 1,116,000 personas empleadas **(Gráfica 1)**.

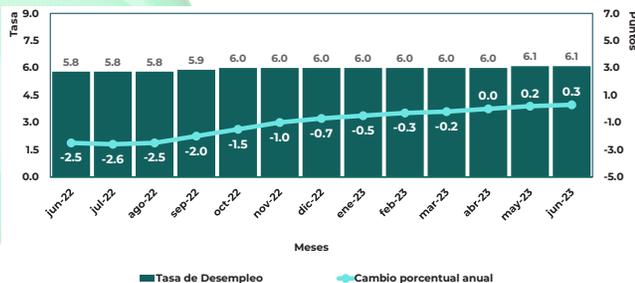
Gráfica 1: Empleo Total Promedio
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a junio)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de desempleo ajustada estacionalmente en junio de 2023 fue 6.1 por ciento mostrando un crecimiento de 0.3 puntos porcentuales, en relación con junio de 2022 **(Gráfica 2)**. En el período acumulado de julio a junio del año fiscal 2023, la tasa de desempleo fue 6.0 por ciento, reflejando una baja de 0.9 puntos porcentuales, con relación al período de julio a junio del año fiscal 2022.

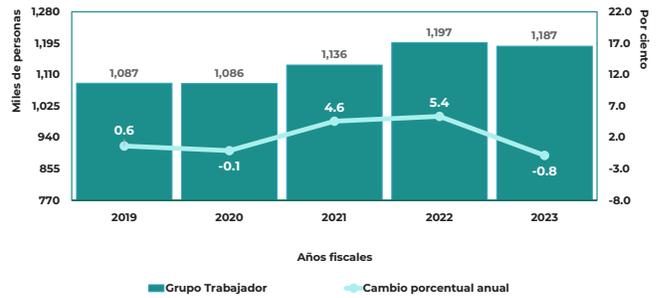
Gráfica 2: Tasa de Desempleo
(Ajustado estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de junio 2022 a junio 2023)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

En junio de 2023 el estimado del grupo trabajador ajustado estacionalmente fue 1,180,000 personas, en relación con junio de 2022 (1,172,000 personas). Esto representó un aumento de 8,000 personas (0.7 por ciento). En el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2023, el grupo trabajador totalizó en 1,187,000 personas, representando una disminución de 0.8 por ciento o de 10,000 personas menos, respecto al período de julio a junio del año fiscal 2022 **(Gráfica 3)**.

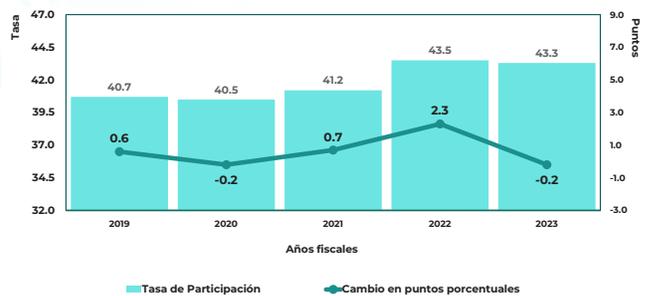
Gráfica 3: Grupo Trabajador
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a junio)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de participación no ajustada estacionalmente en junio de 2023 se situó en 42.5 por ciento. En relación con junio de 2022, esta tasa mostró una baja de 0.1 puntos porcentuales (42.6 por ciento). Durante el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2023, la tasa de participación fue 43.3 por ciento, mostrando una disminución de 0.2 puntos porcentuales, con relación al período de julio a junio del año fiscal 2022 (43.5 por ciento), **(Gráfica 4)**.

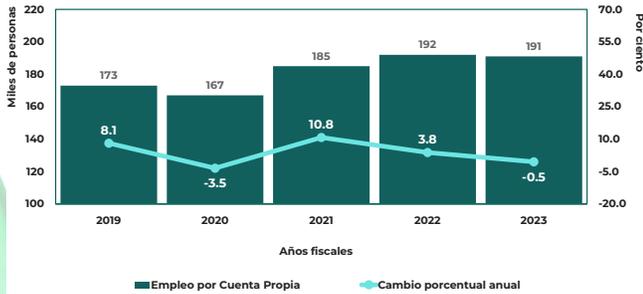
Gráfica 4: Tasa de Participación
(No ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de julio a junio)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El estimado del empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico, no ajustado estacionalmente de las personas empleadas por cuenta propia totalizó en 188,000 personas en junio de 2023. Esto representó una disminución de 9,000 personas empleadas por cuenta propia, es decir, una baja de 4.6 por ciento al compararse con junio de 2022. En el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2023, el número de personas con empleo por cuenta propia decreció 0.5 por ciento, en comparación con el período de julio a junio del año fiscal 2022 **(Gráfica 5)**.

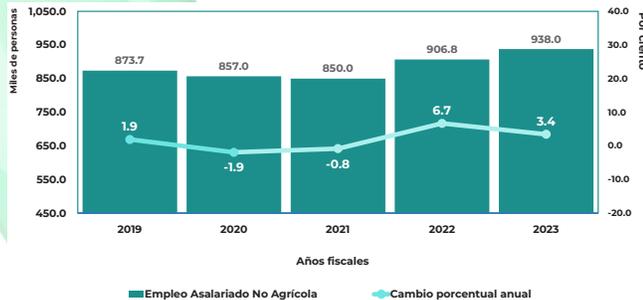
Gráfica 5: Empleo por Cuenta Propia
(No ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período de julio a junio)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La Encuesta de Establecimientos del DTRH reportó que, el estimado del empleo asalariado no agrícola ajustado estacionalmente, en junio de 2023 alcanzó 942,300 personas, observando un aumento de 2.4 por ciento al compararse con junio de 2022. Durante el período de julio a junio del año fiscal 2023, el empleo asalariado no agrícola creció 3.4 por ciento o 31,200 personas empleadas, respecto al período acumulado de julio a junio del año fiscal 2022 (**Gráfica 6**). Los sectores que mostraron incrementos fueron: Recreación y Alojamiento (7,100); Servicios Profesionales y Comerciales (5,500); Servicios Educativos y de Salud (4,600); Minería, Tala y Construcción (3,200); Comercio, Transportación y Utilidades (3,100); Gobierno (3,100) y Manufactura (2,800).

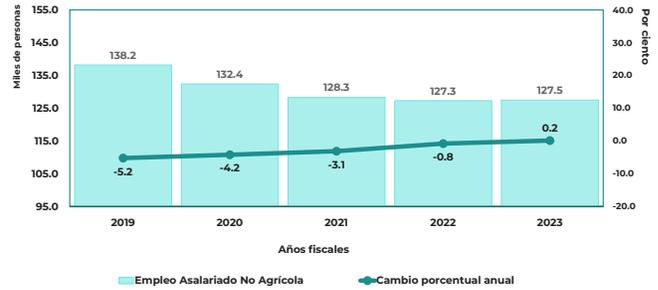
Gráfica 6: Empleo Asalariado No Agrícola
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a junio)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Según la encuesta, el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue de 121,600 personas en junio de 2023, mostrando una baja de 3.2 por ciento, respecto a junio de 2022. En el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2023 el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal aumentó 0.2 por ciento, en comparación con julio a junio del año fiscal 2022 (**Gráfica 7**).

Gráfica 7: Empleo Asalariado No Agrícola: Gobierno Estatal
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual período de julio a junio)



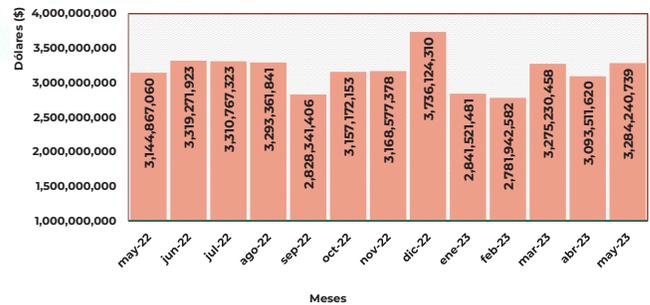
Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Ventas al detalle (mayo 2023)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC) informó que, en mayo de 2023 las ventas de los establecimientos en el sector detallista totalizaron en \$3,284,240,739, representando un aumento de 4.4 por ciento, en comparación con mayo de 2022 (\$3,144,867,060), (**Gráfica 1**).

Gráfica 1: Ventas al Detalle
(Precios corrientes período de mayo 2022 a mayo 2023)



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

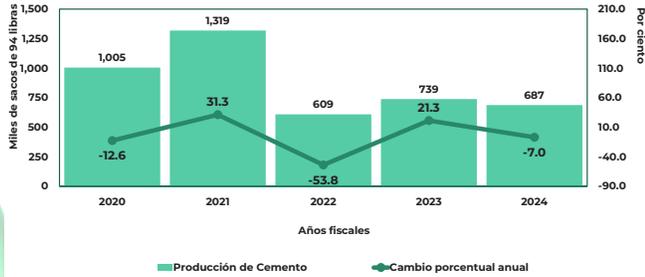
En el período acumulado de julio a mayo del año fiscal 2023, las ventas totalizaron en \$34,770,791,290. Estos datos representaron un crecimiento de 3.3 por ciento, en comparación con el período acumulado de julio a mayo del año fiscal 2022 (\$33,662,202,028).

Producción y Ventas de Cemento (julio 2023)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico (BDE) informó que, la producción de cemento totalizó en 687 mil sacos de 94 libras en julio de 2023, reflejando una disminución de 7.0 por ciento, respecto a julio de 2022 (739 mil sacos de 94 libras), (**Gráfica 1**).

Gráfica 1: Producción de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio)

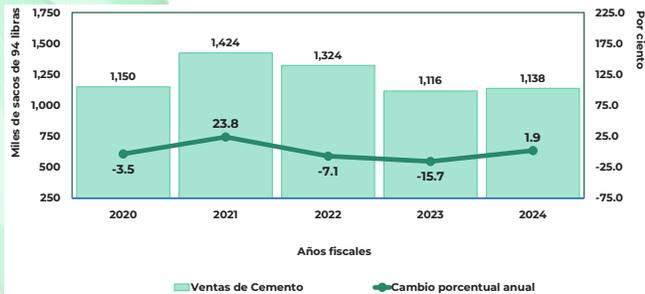


Fuente: Banco de Desarrollo Económico.

En el período comprendido de enero a julio del año 2023, la producción de cemento fue 5,434 miles de sacos de 94 libras mostrando un incremento de 10.1 por ciento, respecto al período de enero a julio del año 2022 (4,936 miles de sacos de 94 libras).

Las ventas de cemento alcanzaron 1,138 mil sacos de 94 libras en julio de 2023, reflejando un aumento de 1.9 por ciento, respecto con junio de 2022 (1,116 mil sacos de 94 libras), (Gráfica 2). Durante el período acumulado de enero a julio del 2023, las ventas de cemento totalizaron 8,783 mil sacos de 94 libras, representando una disminución de 0.1 por ciento, al compararse con el período de enero a julio del año 2022 (8,792 mil sacos de 94 libras).

Gráfica 2: Ventas de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico.

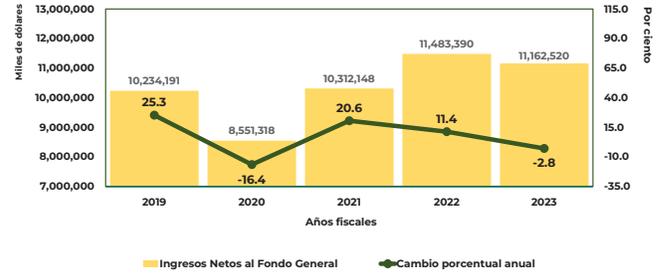
Ingresos Netos al Fondo General e IVU (11.5%) (mayo 2023)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Hacienda (DH) informó que, los Ingresos Netos al Fondo General de mayo de 2023 totalizaron en \$877,889 millones. Respecto con los ingresos netos de mayo de 2022, tuvieron \$342,154 millones menos o una baja de 28.0 por ciento. En el período acumulado de julio a mayo del año fiscal 2023, los Ingresos Netos al Fondo

General totalizaron \$11,162,520 millones, reflejando un decrecimiento de 2.8 por ciento o \$320,873 millones menos (Gráfica 1).

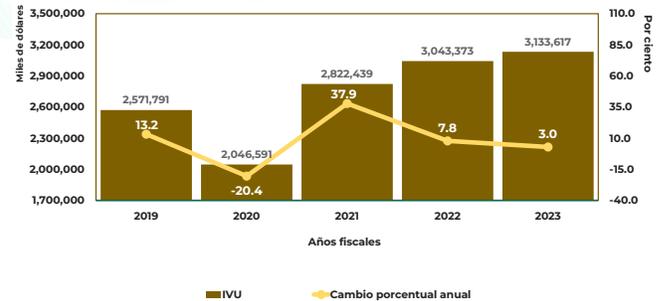
Gráfica 1: Ingresos Netos al Fondo General
(Cambio porcentual período de julio a mayo)



Fuente: Departamento de Hacienda.

El DH indicó que, el Fondo General recaudó por concepto de Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) \$277,288 millones en mayo de 2023. Esto mostró una disminución de 3.7 por ciento, en comparación con mayo de 2022. Durante el período acumulado de julio a mayo del año fiscal 2023, el IVU recaudó \$3,133,617 millones, o un aumento de 3.0 por ciento, con relación al período de julio a mayo del año fiscal 2022 (3,043,373), (Gráfica 2).

Gráfica 2: Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU 11.5%)
(Cambio porcentual anual, período de julio a mayo)



Fuente: Departamento de Hacienda.

Nuevas Unidades de Vivienda (mayo 2023)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras (OCIF) informó que, el número de unidades de viviendas vendidas en Puerto Rico bajó 4.6 por ciento en mayo de 2023, en relación con mayo de 2022. En el período acumulado de julio a mayo del año fiscal 2023, el número de unidades de viviendas vendidas disminuyó en 17.4 por ciento, en comparación con el período de julio a mayo del año fiscal 2022 (Gráfica 1).

Gráfica 1: Número de Unidades de Vivienda Vendidas
(Cambio porcentual anual, período de julio a mayo)



Fuente: Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras.

En mayo de 2023 se vendieron 74 unidades de vivienda nuevas, 33.3 por ciento menos que en mayo de 2022 (111 viviendas nuevas). Por otro lado, las viviendas existentes totalizaron en 960 en mayo de 2023, para una reducción de 1.3 por ciento respecto a mayo de 2022. Durante el período de julio a mayo del año fiscal 2023, el número de unidades de viviendas nuevas vendidas bajó 25.7 por ciento, respecto al período de julio a mayo del año fiscal 2022. Mientras, el número de unidades de viviendas existentes vendidas tuvo una disminución de 16.6 por ciento, al compararse con el período de julio a mayo del año fiscal 2022.

Los datos de la OCIF muestran que el valor de las unidades de viviendas vendidas en Puerto Rico creció 0.7 por ciento, con relación a mayo de 2022. En el período acumulado de julio a mayo del año fiscal 2023, el valor de las unidades de viviendas vendidas se redujo 16.7 por ciento, en comparación con el período de julio a mayo del año fiscal 2022. El valor de las unidades de viviendas nuevas vendidas subió 4.5 por ciento en mayo de 2023, respecto a mayo de 2022. Durante el período comprendido de julio a mayo del año fiscal 2023, el valor de las viviendas nuevas vendidas decreció 11.6 por ciento, al compararse con el período de julio a mayo del año fiscal 2022.

Mientras, el valor de las unidades de viviendas existentes vendidas aumentó 0.2 por ciento, en relación con mayo de 2023. De julio a mayo del año fiscal 2023, el valor de las unidades existentes vendidas bajó 17.4 por ciento, en relación con el período de julio a mayo del año fiscal 2022.

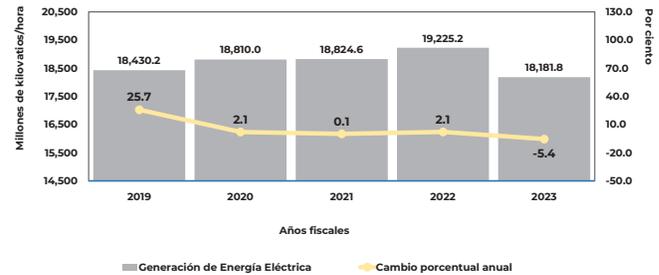
Generación y Consumo de Energía Eléctrica (junio 2023)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La generación de energía eléctrica fue 1,772.2 millones de kilovatios/hora en junio de 2023, reflejando un aumento de 3.4 por ciento, con relación a junio de 2022 (1,386.2 mkvh). En el período

acumulado de julio a junio del año fiscal 2023, la generación de energía eléctrica totalizó 18,181.8 millones de kilovatios/hora, representando una merma de 5.4 por ciento, con relación al período de julio a junio del año fiscal 2022 (19,225.2 mkvh), (Gráfica 1).

Gráfica 1: Generación de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio a junio)

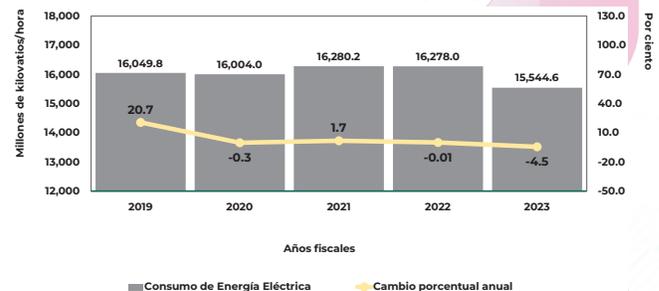


Fuente: Genera, LLC & Luma Energy.

El consumo total de energía eléctrica fue 1,490.2 millones de kilovatios/hora en junio de 2023, representando una reducción de 0.3 por ciento, respecto a junio de 2022 (1,495.4 mkvh). En junio de 2023 los sectores: Industrial y Comercial, presentaron bajas en el consumo de energía eléctrica de 6.3 y .02 por ciento, respectivamente. Mientras el sector Agrícola y Residencial tuvieron un decrecimiento de 18.2 y 2.5 por ciento en junio de 2023.

Durante el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2023, el consumo total de energía eléctrica totalizó en 15,544.6 millones de kilovatios/hora, mostrando una disminución de 4.5 por ciento, en relación con el período de julio a junio del año fiscal 2022 (16,278.0 mkvh), (Gráfica 2).

Gráfica 2: Consumo de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio a junio)



Fuente: Luma Energy.

Índice General de Precios al Consumidor (junio 2023)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) reportó que, en junio de 2023, el Índice General de Precios al Consumidor (IPC) registró la cifra de 133.220 puntos, representando un aumento

en el nivel de precios de 2.3 por ciento, en relación con junio de 2022 (130.172 puntos), **(Gráfica 1)**. En junio de 2023 los grupos principales que presentaron alza en sus índices fueron: Otros Artículos y Servicios, 8.4 por ciento; Alimentos y Bebidas, 7.2 por ciento; Educación y Comunicación, 3.0 por ciento; Entretenimiento, 2.5 por ciento; Alojamiento, 2.0 por ciento; Ropa, 1.3 por ciento; y Cuidado Médico, 0.7 por ciento. Mientras, Transportación tuvo una reducción de 4.3 por ciento.

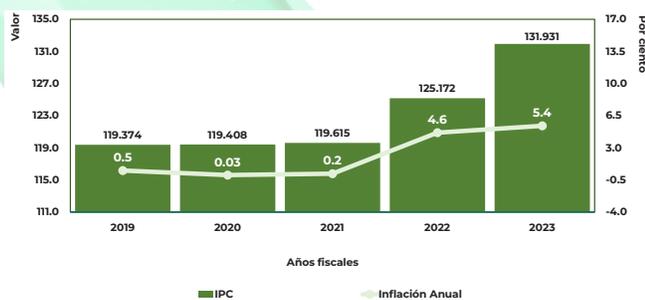
Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación anual período de junio 2022 a junio 2023)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

En el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2023, el IPC aumentó 5.4 por ciento, en relación con el período de julio a junio de 2022 **(Gráfica 2)**. Los grupos principales que reflejaron crecimientos en sus índices de julio a junio del año fiscal 2023 fueron: Alimentos y Bebidas, 9.6 por ciento; Otros Artículos y Servicios, 8.0 por ciento; Transportación, 5.2 por ciento; Educación y Comunicación, 2.9 por ciento; Alojamiento, 2.7 por ciento; Entretenimiento, 2.3 por ciento; Ropa, 1.9 por ciento; y Cuidado Médico, 1.1 por ciento.

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación anual, período de julio a junio)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

ESTADÍSTICAS SOCIALES

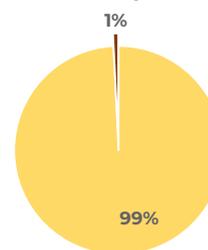
Población empleada en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico (2021)

Por: Wilkins Román Samot, Ph.D.-J.D. / roman_w@jp.pr.gov

Este artículo presenta un análisis de las diferencias en el empleo total y por género, de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en todo Puerto Rico al 2021. La información estadística de Puerto Rico al 2021 estudiada es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2017 al 2021.

La **(Gráfica 1)** presenta la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2021. En los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 1.0 por ciento, atribuible a 5,606 empleados en el sector en referencia. Los otros sectores comprenden el 99.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 682,972 empleados. El total de esta población es 688,578 empleados. Se observó que uno de cada cien empleados está ocupado en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2021.

Gráfica 1: Empleo total en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2021)

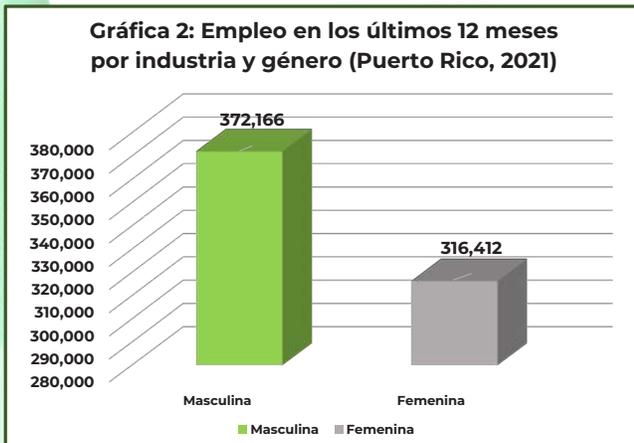


- Población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año fuera del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca
- Agricultura, silvicultura, caza y pesca

Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2017-2021).

En la **(Gráfica 2)** se puede observar la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo en Puerto Rico al 2021. La población masculina empleada fue de 372,166 empleados, mientras que la femenina se compone de 316,412 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más al 2021. Se encontró que 54 de cada 100 personas empleadas es un hombre, mientras que 46 es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo en Puerto Rico al 2021.

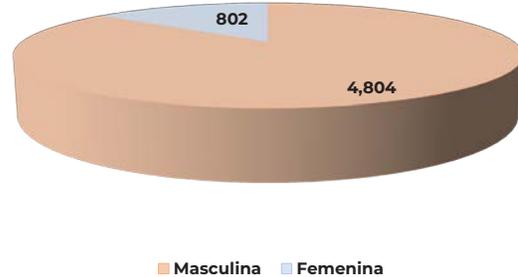
Gráfica 2: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género (Puerto Rico, 2021)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2017-2021).

La **(Gráfica 3)** muestra la participación por género del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo en Puerto Rico al 2021. Los datos estimados reflejan que la población masculina empleada en dicho sector se compone de 4,804 empleados, mientras que la femenina se compone de 802 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 86.0 por ciento y la femenina, el restante 14.0 por ciento del empleo en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca de la población civil de 16 años o más empleada. En Puerto Rico al 2021 se pudo observar que 86 de cada 100 empleados es hombre y catorce es mujer del empleo total en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo.

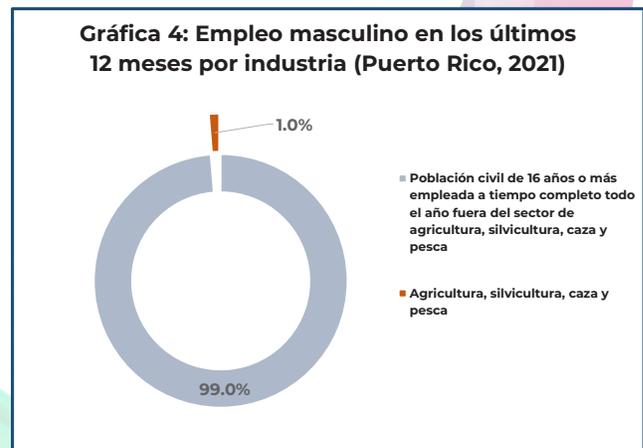
Gráfica 3: Empleo en el Sector de Agricultura, Silvicultura y Caza por Género (Puerto Rico, 2021)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2017-2021).

Los datos analizados presentan la distribución porcentual del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en todo Puerto Rico al 2021. Los estimados muestran una participación del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada de 1.0 por ciento, atribuible a 4,804 empleados en el sector bajo estudio. Los otros sectores comprenden el 99.0 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 367,362 empleados **(Gráfica 4)**. El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es 372,116 empleados. En el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2021 se encontró que 1 de cada 100 empleados masculinos está ocupado en este sector.

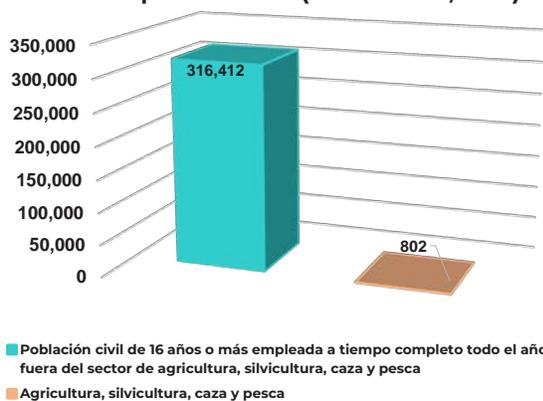
Gráfica 4: Empleo masculino en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2021)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2017-2021).

En la **(Gráfica 5)** se pueden observar la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2021. En los datos bajo observación, se refleja en el sector en referencia una participación en el empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 0.003 por ciento, atribuible a 802 empleadas en agricultura, silvicultura, caza y pesca. Los otros sectores comprenden hasta el 100.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 315,610 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es 316,412 empleadas.

Gráfica 5: Empleo femenino en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2021)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2017-2021).

En las gráficas previas se pudo observar que uno de cada cien empleados está ocupado en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en todo Puerto Rico al 2021. También, se pudo observar que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2021. Cabe señalar que ochenta y seis de cada cien empleados es un hombre y catorce es mujer del empleo total en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2021.

Economía de Estados Unidos



Producto interno bruto (Estimado adelantado – IIT 2023)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / Irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio Federal (BEA, por sus siglas en inglés), informó que el estimado adelantado del producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en Estados Unidos, aumentó a una tasa anual de 2.4 por ciento en el segundo trimestre de 2023. El informe del estimado adelantado está basado en información incompleta, la cual se revisará para el segundo informe. En el primer trimestre de 2023, el PIB real creció 2.0 por ciento.

El incremento del PIB real en el segundo trimestre de 2023 fue debido a los aumentos en los gastos del consumidor, la inversión fija no residencial, los gastos del gobierno estatal y local, la inversión en inventario privado y los gastos del gobierno federal. Estos aumentos fueron parcialmente contrarrestados por disminuciones en las exportaciones y en la inversión fija residencial. Las importaciones disminuyeron.

Los gastos de consumo personal real, los cuales representan dos cuartas parte de la economía de los Estados Unidos, registraron un aumento de 1.6 por ciento, luego de subir 4.2 por ciento en el trimestre anterior. Los gastos en bienes de consumo incrementaron 0.7 por ciento, luego de subir 6.0 por ciento, luego de crecer 3.2 por ciento anteriormente. El ingreso personal disponible real creció 2.5 por ciento, luego de aumentar 8.5 por ciento el trimestre anterior.

La inversión interna bruta privada real creció 5.7 por ciento en el segundo trimestre de 2023, tras una disminución de 11.9 por ciento en el trimestre anterior. La inversión fija no residencial real aumentó 7.7 por ciento luego del crecimiento de 0.6 por ciento registrado en el período anterior. La inversión residencial real registró una baja de 4.2 por ciento, luego de bajar 4.0 por ciento en el trimestre anterior.

En el renglón de gastos de consumo del gobierno e inversión bruta se observó un alza de 2.6 por ciento, en términos reales, luego de subir 5.0 por ciento en el primer trimestre de 2023. En relación con la composición de estos gastos, los del gobierno federal subieron 0.9 por ciento y los relacionados con el gobierno estatal y local subieron 3.6 por ciento.

Tabla 1. América Latina y el Caribe: entradas de inversión extranjera directa, por países receptores y subregiones, 2013-2022
(En millones de dólares y porcentajes)

País	Promedio anual						Diferencia absoluta	Diferencia relativa	Participación sobre el de IED regional	Total
	2013-2017	2018	2019	2020	2021	2022				
América del Sur	124,978.54	119,515.14	110,786.78	62,953.53	91,351.29	166,094.07	74,742.78	81.8%	74.0%	
Argentina	8,284.60	11,716.77	6,649.19	4,884.13	6,902.84	15,408.35	8,505.51	123.2%	6.9%	
Bolivia (Estado Plurinacional de)	801.73	302.37	-216.64	-1,129.49	583.58	-26.36	-609.93	-104.5%	0.0%	
Brasil	74,168.66	78,162.72	69,174.41	37,786.29	46,439.07	91,502.10	45,063.03	97.0%	40.7%	
Chile	16,202.98	7,942.63	13,579.09	11,447.40	15,933.02	20,864.90	4,931.88	31.0%	9.3%	
Colombia	14,311.69	11,298.69	13,989.15	7,458.62	9,561.34	16,868.75	7,307.41	76.4%	7.5%	
Ecuador	843.19	1,389.07	979.05	1,094.69	647.30	829.04	181.74	28.1%	0.4%	
Paraguay	620.50	217.67	402.41	95.20	207.10	473.53	266.43	128.7%	0.2%	
Perú	7,077.78	5,872.66	4,760.36	791.10	7,419.86	10,848.49	3,428.63	46.2%	4.8%	
Uruguay	1,983.21	1,726.55	1,469.76	525.59	3,657.19	9,325.27	5,668.08	155.0%	4.2%	
Venezuela (República Bolivariana de)	684.20	886.00	
México	37,525.74	37,856.60	29,906.30	31,518.90	33,477.50	38,932.00	5,454.50	16.3%	17.3%	
Centroamérica	11,551.42	12,526.00	10,232.46	1,803.74	11,144.05	9,813.31	-1,330.74	-11.9%	4.4%	
Costa Rica	2,989.68	3,014.54	2,719.03	2,103.00	3,592.80	3,673.40	80.60	2.2%	1.6%	
El Salvador	423.72	826.05	635.76	271.77	308.23	-100.91	-409.14	-132.7%	0.0%	
Guatemala	1,291.39	980.65	976.14	934.88	3,461.77	1,352.41	-2,109.36	-60.9%	0.6%	
Honduras	1,235.68	1,379.90	947.30	224.10	800.30	1,081.70	281.40	35.2%	0.5%	
Nicaragua	1,006.68	837.60	503.00	746.50	1,220.10	1,293.80	73.70	6.0%	0.6%	
Panamá	4,604.27	5,487.26	4,451.23	-2,476.52	1,760.84	2,512.91	752.07	42.7%	1.1%	
El Caribe	6,236.55	5,979.26	7,227.36	7,530.63	9,008.36	9,739.93	968.57	11.0%	4.3%	
Antigua y Barbuda	101.97	204.61	128.25	77.21	244.58	195.85	-48.73	-19.9%	0.1%	
Bahamas	1,602.99	947.43	610.96	896.78	1,051.54	1,254.83	203.29	19.3%	0.6%	
Barbados	320.73	241.60	215.37	262.10	237.00	0.00	
Belize	76.20	118.28	93.91	76.20	125.50	133.56	8.06	6.4%	0.1%	
Dominica	219.6	78.28	63.04	21.54	33.78	28.22	-5.56	-16.5%	0.0%	
Granada	122.86	185.99	204.08	136.49	139.77	159.97	20.20	14.5%	0.1%	
Guyana	167.02	1,231.80	1,695.40	2,060.20	4,453.98	4,388.73	-65.24	-1.5%	2.0%	
Haití	166.87	105.00	55.00	
Jamaica	773.74	774.62	665.42	265.10	320.48	318.74	-0.54	-0.2%	0.1%	
República Dominicana	2,476.26	2,535.30	3,021.00	2,559.60	3,196.80	4,010.40	813.60	25.5%	1.8%	
Saint Kitts & Nevis	118.59	40.05	62.46	5.60	26.44	15.54	-10.91	-41.2%	0.0%	
San Vicente y las Granadinas	128.83	40.01	68.84	65.24	160.34	86.37	-73.97	-46.1%	0.0%	
Santa Lucía	112.88	45.52	75.51	47.56	85.65	66.61	-19.04	-22.2%	0.0%	
Surinam	202.90	130.96	84.16	1.04	-132.71	-5.37	127.33	-96.0%	0.0%	
Trinidad y Tabago	-157.24	-700.19	183.97	1,055.97	-934.78	-913.50	21.28	2.3%	-0.4%	
TOTAL	180,292.25	175,877.00	158,152.91	103,806.80	144,981.19	224,579.31	79,835.12	55.2%	100.0%	

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras y estimaciones oficiales al 30 de junio de 2023.

Nota: Información acorde al Fondo Monetario Internacional (FMI), Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional, Sexta Edición (MBP6), Washington, D.C., 2009, excepto en los casos de Guyana, el Paraguay y el Perú donde es acorde a FMI, Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional: Quinta Edición (MBP5), 1993.

países de la Unión Europea. En total, las entradas mundiales de IED se redujeron 12.0 por ciento respecto a 2021 y totalizaron 1.29 billones de dólares.

- De acuerdo con el informe, casi todos los países de América Latina y el Caribe recibieron más inversión extranjera directa en 2022. Lidera la lista Brasil, que recibió 41.0 por ciento del total regional y figura como quinto destino de la IED mundial; seguido de México, 17.0 por ciento; Chile, 9.0 por ciento; Colombia, 8.0 por ciento; Argentina, 7.0 por ciento y Perú, 5.0 por ciento.
- Costa Rica fue el principal receptor de inversión extranjera directa en Centroamérica; en Guatemala estos flujos registraron una caída significativa debido a un valor extraordinario en 2021, pero volvieron a su promedio histórico.
- La variación de las entradas de IED también fue positiva en el Caribe, impulsada principalmente por mayores inversiones en República Dominicana, que fue el segundo país receptor después de Guyana.

- A nivel regional, un 54.0 por ciento de la inversión extranjera directa ingresó al sector de servicios, aunque repuntaron tanto el sector de manufacturas como el de recursos naturales. Las inversiones en servicios financieros, electricidad, gas y agua; información y comunicaciones; y servicios relacionados con el transporte tuvieron la mayor participación en el rubro de servicios.
- Estados Unidos, 38.0 por ciento del total y la Unión Europea, 17.0 por ciento, excluyendo a Países Bajos y Luxemburgo fueron los principales inversionistas en la región, mientras que la IED proveniente de países de la misma región de América Latina y el Caribe tuvo un salto importante al pasar de 9.0 a 14.0 por ciento del total.

Por otra parte, el documento indica que la Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2023 presenta un aumento aproximadamente de 80.0 por ciento en la IED desde América Latina y el Caribe hacia la misma región u otros destinos. En 2022, el monto invertido en el extranjero por empresas transnacionales latinoamericanas, conocidas

como translatinas, alcanzó niveles históricos, de 74.677 millones de dólares, siendo la cifra más alta registrada desde que se comenzó a compilar esta serie en los años noventa.

Por otro lado, el monto de anuncios de proyectos de IED en América Latina y el Caribe creció 93.0 por ciento en 2022, totalizando cerca de 100,000 millones de dólares. Por primera vez desde 2010, el sector de hidrocarburos (carbón, petróleo y gas) lideró los anuncios, con 24.0 por ciento del total, seguido por el sector automotriz, 13.0 por ciento y las energías renovables, 11.0 por ciento.

El estudio incluye, además, análisis de las tendencias de la IED en las energías no renovables y renovables en el contexto de la transición energética y el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo Sostenible. En ellos se discute el rol clave de los gobiernos en esta materia, se identifican desafíos y oportunidades y se hacen recomendaciones de política.

La transición energética es identificada por la CEPAL como uno de los sectores impulsores del crecimiento económico, que puede convertirse en gran motor de la transformación productiva de la región, por lo que los países y sus territorios deberían priorizarlo en el marco de sus políticas y agendas de desarrollo productivo.

El porcentaje de la capacidad instalada de energía renovable de América Latina y el Caribe es superior al promedio mundial, y la matriz de generación eléctrica es una de las más limpias del mundo. Por lo tanto, si incrementa su oferta de energía renovable, la región podría convertirse en origen de la producción de bienes que actualmente se producen en países con matrices relativamente menos limpias. La IED puede desempeñar un papel fundamental a la hora de acelerar la transición energética, facilitar la transferencia tecnológica y posibilitar las tecnologías emergentes.

En conclusión, el estudio de la CEPAL, indica que los Gobiernos deben liderar la coordinación de estrategias para el éxito de la transición energética en la región, subraya la Comisión en donde su responsabilidad incluye garantizar la reducción radical de las actividades energéticas no renovables como exigen los compromisos climáticos, además de mitigar sus efectos negativos y sus costos económicos y sociales, sobre todo en términos de inversiones, empleo e ingresos. Una de sus funciones centrales consiste en desarrollar políticas a largo plazo que promuevan las inversiones en fuentes de energía renovables para que la transición sea rápida y segura, y no deje atrás a la región, en un contexto en que la energía procedente de fuentes limpias es un factor competitivo.

La CEPAL también advierte que en este proceso se debe considerar la importancia que todavía tiene el sector de energías no renovables para algunos países de la región, especialmente en materia de generación de ingresos para atender demandas sociales, de desarrollo productivo y de seguridad energética.

Más allá de los retos de la transición energética, el informe insiste en que los países de América Latina y el Caribe deben mejorar el diseño de las políticas de atracción de inversiones y fortalecer sus capacidades institucionales en esta área. Es esencial que se avance en la articulación de los esfuerzos para la atracción de la IED con las estrategias de desarrollo productivo de los países y de sus territorios, y que se comience a utilizar con mayor direccionalidad la IED como una herramienta estratégica para avanzar en los procesos de desarrollo productivo sostenible.

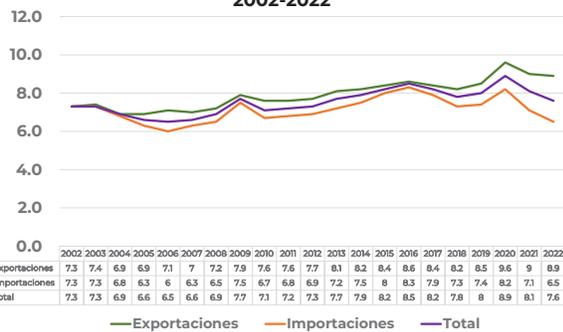
Comercio de productos agrícolas de la Unión Europea se triplica con relación al resto del mundo

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

La Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, Eurostat por sus siglas en inglés publicó su más reciente artículo que analiza datos sobre el comercio de productos agrícolas, centrándose en las exportaciones e importaciones entre la Unión Europea (UE) y todos los países fuera de la UE (extra-UE).

En 2022, el comercio extra-UE de productos agrícolas representó el 7.6 por ciento del total del comercio internacional extra-UE de bienes. La proporción de productos agrícolas en las exportaciones totales 8.9 por ciento fue mayor que en las importaciones 6.5 por ciento (**Gráfica 1**). Los datos sobre el comercio de productos agrícolas son fundamentales para dos importantes políticas de la UE: la Política Agrícola Común (PAC) y la Política Comercial Común, que gestiona las relaciones comerciales con países no pertenecientes a la UE. Además, el valor del comercio total (importaciones más exportaciones) de bienes agrícolas entre la UE y el resto del mundo fue de 425.0 mil millones de euros. Dado que las exportaciones (229.0 mil millones de euros) fueron mayores que las importaciones (196.0 mil millones de euros), hubo un superávit comercial de 33.0 mil millones de euros. Entre 2002 y 2022, el comercio de la UE en productos agrícolas se triplicó, lo que equivale a un crecimiento promedio anual del 5.6 por ciento. En este período, las exportaciones 5.9 por ciento crecieron más rápido que las importaciones 5.4 por ciento.

Gráfica 1: Exportaciones e Importaciones de productos agrícolas de la Unión Europea 2002-2022



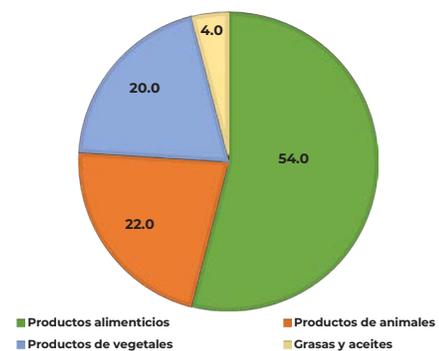
Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, Eurostat, por sus siglas en inglés.

En 2002, la participación de la Unión Europea en productos agrícolas dentro del comercio total fue del 7.3 por ciento, aumentando al 7.6 por ciento en 2022, (**Gráfica 1**). Desde 2002 hasta 2004, la participación fue más o menos igual para las exportaciones e importaciones, pero desde 2005 la participación de las exportaciones fue mayor que la de las importaciones. Esta diferencia fue mayor en 2022, cuando alcanzó 2.4 puntos porcentuales (pp), con las exportaciones 8.9 por ciento teniendo una participación mayor que las importaciones 6.5 por ciento.

La UE importó 158.0 millones de toneladas de productos agrícolas en 2022, mientras que exportó 136.0 millones de toneladas. Entre 2002 y 2022, el volumen total de comercio tuvo una tasa de crecimiento promedio anual del 2.2 por ciento. Aquí también, las exportaciones 3.0 por ciento crecieron más rápido que las importaciones 1.6 por ciento. El aumento promedio anual en los precios de las importaciones 3.7 por ciento fue mayor que el de las exportaciones 2.8 por ciento.

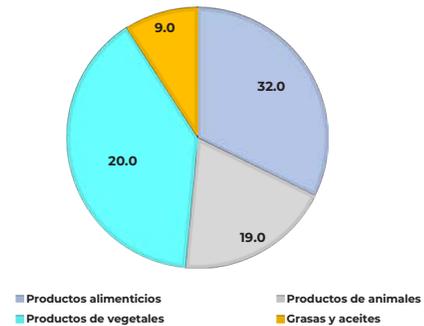
Los productos agrícolas se pueden subdividir en cuatro grupos: productos animales, productos vegetales, grasas y aceites, y productos alimenticios. En 2022, el grupo más grande en exportaciones fue productos alimenticios 54.0, seguido por productos animales 22.0 por ciento, productos vegetales 20.0 por ciento y grasas y aceites 4.0 (**Gráfica 2**). En importaciones, el grupo más grande fue productos vegetales 39.0, seguido por productos alimenticios 32.0, productos animales 19.0 y grasas y aceites 9.0 (**Gráfica 3**).

Gráfica 2
Exportaciones de la Unión Europea, (UE) de productos agrícolas por categoría, 2022



Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, Eurostat, por sus siglas en inglés.

Gráfica 3
Importaciones de la Unión Europea, (UE) de productos agrícolas por categoría, 2022



Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, Eurostat, por sus siglas en inglés.

La categoría de productos animales se compone de cinco capítulos. En las exportaciones de productos animales, los capítulos más grandes fueron: "Carne y despojos comestibles" (38.0, 18.0 mil millones de euros) y "Productos lácteos; Huevos de aves; Miel natural; Productos comestibles de origen animal, no especificados ni incluidos en otra parte" (41.0 por ciento, 19.0 mil millones de euros). En las importaciones de productos animales, el capítulo más grande fue "pescados y crustáceos, moluscos y otros invertebrados acuáticos" (71.0 por ciento, 26.0 mil millones de euros).

En la categoría de productos vegetales hay nueve capítulos. En las exportaciones de productos vegetales, el capítulo más grande fue "cereales" (con 32.0 por ciento, 15.0 mil millones de euros). En las importaciones de productos vegetales, el capítulo más grande fue "frutas y frutos secos comestibles; cáscaras de cítricos o melones" 27.0 por ciento, 21.0 mil millones de euros). Las grasas y aceites son una categoría aparte, con importaciones de 20.0 mil millones de euros y exportaciones de 11.0 mil millones de euros.

Los productos alimenticios consisten en varios tipos de alimentos procesados. El capítulo más grande en las exportaciones de productos alimenticios fue “bebidas, licores y vinagre” (32.0 por ciento, 39.0 mil millones de euros). En las importaciones de productos alimenticios, el capítulo más grande fue “Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias; alimentos preparados para animales” (24.0 por ciento, 15.0 mil millones de euros).

Entre 2002 y 2022, los productos agrícolas experimentaron varios desarrollos. En 2022, el valor total del comercio (importaciones más exportaciones) de productos animales entre la UE y el resto del mundo fue de 85 mil millones de euros. Dado que las exportaciones (48.0 mil millones de euros) fueron mayores que las importaciones (37.0 mil millones de euros), hubo un superávit comercial de 11.0 mil millones de euros.

Entre 2002 y 2022, el comercio de la UE en productos animales se más que duplicó, equivalente a un crecimiento promedio anual del 5.0 por ciento. En este período, las exportaciones 5.6 por ciento crecieron más rápido que las importaciones 4.4 por ciento. En 2022, el valor del comercio total (importaciones más exportaciones) de productos vegetales entre la UE y el resto del mundo fue de 126.0 mil millones de euros. Dado que las exportaciones (47 mil millones de euros) fueron menores que las importaciones (78.0 mil millones de euros), hubo un déficit comercial de 31.0 mil millones de euros.

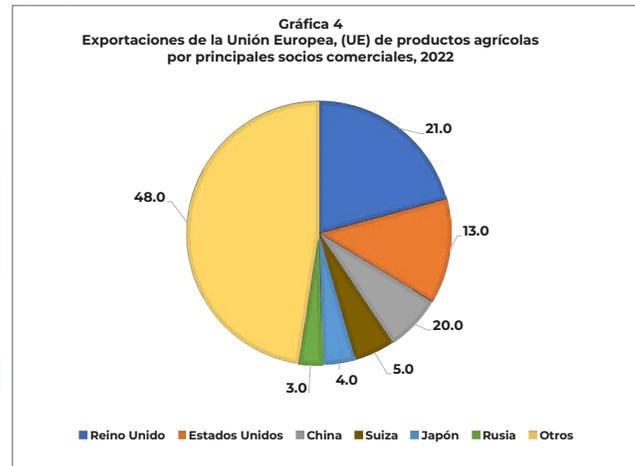
Entre 2002 y 2022, el comercio de la UE en productos vegetales se triplicó, lo que equivale a un crecimiento promedio anual del 5.9 por ciento. En este período, las exportaciones 5.6 por ciento crecieron menos que las importaciones 6.1 por ciento. En 2022, el valor del comercio total (importaciones más exportaciones) de grasas y aceites entre la UE y el resto del mundo fue de 31.0 mil millones de euros. Dado que las exportaciones 11.0 mil millones de euros fueron menores que las importaciones 20.0 mil millones de euros, hubo un déficit comercial de 9.0 mil millones de euros.

Entre 2002 y 2022, el comercio de la UE en productos vegetales aumentó considerablemente con un crecimiento promedio anual del 8.7 por ciento. En este período, las exportaciones 6.8 por ciento crecieron menos que las importaciones 10.2 por ciento. En 2022, el valor del comercio total (importaciones más exportaciones) de productos alimenticios entre la UE y el resto del mundo fue de 184.0 mil millones de euros. Dado que las exportaciones 123.0 mil millones de euros fueron mayores que las importaciones 60.0 mil millones de euros, hubo un superávit comercial de 63.0 mil millones de euros.

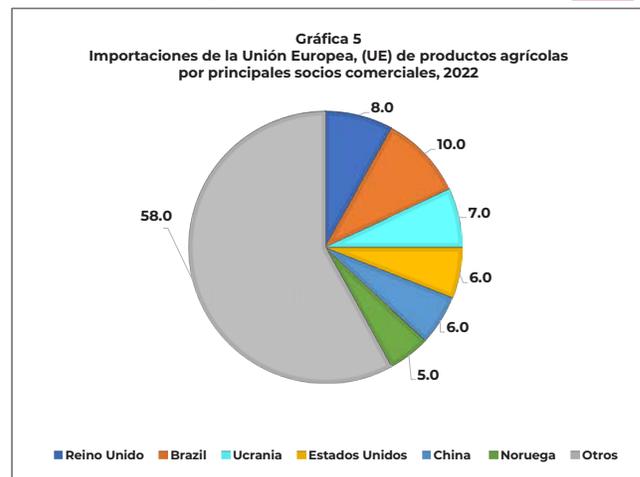
Entre 2002 y 2022, el comercio de la UE en productos alimenticios casi se triplicó, lo que equivale a un crecimiento promedio anual del 5.4 por ciento. En este período, las exportaciones 6.1 por ciento crecieron más rápido que las importaciones 4.2 por ciento.

Principales socios comerciales para productos agrícolas:

En 2022, el Reino Unido fue el destino de exportación más grande de la UE 48.0 mil millones de euros, 21.0 por ciento para productos agrícolas y el segundo origen más grande de las importaciones de la UE 16.0 mil millones de euros, 8.0 por ciento, detrás de Brasil; 20.0 mil millones de euros, 10.0 por ciento (**Gráfica 4 y 5**).



Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, Eurostat, por sus siglas en inglés.



Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, Eurostat, por sus siglas en inglés.

En 2022, el Reino Unido, 10.0 mil millones de euros, 20.0 por ciento fue el destino de exportación más grande de productos animales de la UE, mientras que Noruega, 8 mil millones de euros, 23.0 por ciento fue el origen más grande de las importaciones de la UE, principalmente debido a las importaciones de

productos pesqueros. En 2022, el Reino Unido, 9.0 mil millones de euros, 19.0 por ciento fue el destino de exportación más grande de productos vegetales de la UE, mientras que Brasil, 12.0 mil millones de euros, 15.0 por ciento fue el origen más grande de las importaciones de la UE.

En 2022, Estados Unidos y el Reino Unido; ambos con 2.0 mil millones de euros, 17.0 por ciento fueron los destinos de exportación más grandes de grasas

y aceites de la UE, mientras que Indonesia, 3.0 mil millones de euros, 16.0 por ciento y Ucrania, 3.0 mil millones de euros, 15.0 por ciento fueron los mayores orígenes de las importaciones de la UE. Y por su parte, el Reino Unido fue tanto el destino de exportación más grande (27.0 mil millones de euros, 22.0) como el origen más grande de importaciones (9.0 mil millones de euros, 15.0 por ciento de productos alimenticios de la UE).

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2023					Años naturales %				Años fiscales %****		
	mar	abr	may	jun	jul	2022		2023		2023	2022	2021
						T - III	T - IV	T - I	T - II			
Empleo (miles de personas) **@	1,130	1,126	1,117	1,107	n/d	1.4	-0.7	-0.5	0.4	0.1	7.3	4.5
Desempleo (miles de personas) **@	73	72	72	72	n/d	-29.8	-16.0	-4.4	2.9	-13.4	-15.5	5.4
Tasa de desempleo **@^	6.0	6.0	6.1	6.1	n/d	-28.9	-15.1	-5.3	2.8	-0.9	-1.6	0.0
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	945.6	949.8	950.5	942.3	n/d	4.1	3.3	3.1	3.3	3.4	6.7	-0.8
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	83.4	83.3	83.6	83.4	n/d	5.9	3.9	2.5	2.0	3.5	5.9	2.2
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	198.9	198.9	198.5	192.8	n/d	0.5	1.7	2.6	1.7	1.6	-0.9	-1.9
Cemento (miles de sacos de 94 libras)												
producción	926	634	873	820	687	12.4	10.4	30.0	-0.4	-7.0	21.3	-53.8
ventas	1,463	1,188	1,397	1,278	1,138	-10.5	-4.1	1.9	-2.6	1.9	-15.7	-7.1
Unidades de vivienda vendidas	1,029	831	1,034	n/d	n/d	-26.9	-18.5	-13.3	n/d	-17.4	-6.1	45.6
nuevas	82	77	74	n/d	n/d	-36.2	-3.0	-42.2	n/d	-25.7	-0.2	53.1
existentes	947	754	960	n/d	n/d	-26.1	-19.7	-9.9	n/d	-16.6	-6.6	45.0
Energía eléctrica (millones KWH) ^												
generación	1,426.0	1,414.3	1,670.7	1,772.2	n/d	-10.5	-7.1	-5.5	1.9	-5.4	2.1	0.1
consumo	1,201.1	1,243.3	1,397.0	1,490.2	n/d	-4.5	-9.7	-4.7	0.7	-4.5	0.0	1.7
Registros en hoteles y paradores	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	1.4	1.1	n/d	n/d	1.2	108.4	-49.2
Tasa de ocupación ^^	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-1.6	4.6	n/d	n/d	0.9	32.8	-30.8
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	\$3,275,230	\$3,093,512	\$3,284,241	n/d	n/d	0.4	5.6	3.6	n/d	3.3	7.4	20.6
vehículos de motor nuevos y usados	\$361,792	\$406,330	\$367,040	n/d	n/d	-19.5	-6.9	-12.8	n/d	-7.9	4.7	7.7
Ingresos netos al Fondo General (miles de \$)	\$1,063,374	\$1,801,757	\$877,889	n/d	n/d	-0.6	5.8	1.1	n/d	-2.8	11.4	20.6
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) [§]	\$282,860	\$299,063	\$277,288	n/d	n/d	-0.6	-1.9	12.8	n/d	3.0	7.8	37.9
Número de quiebras	389	324	378	359	n/d	6.8	-0.4	2.8	9.0	4.6	-17.4	-29.9
Comercio Exterior - Balance Comercial (miles de \$)	\$443,005	-\$14,931	\$625,836	n/d	n/d	44.7	-29.4	-25.8	n/d	-3.4	-44.2	-23.8
Exportaciones	\$5,736,834	\$4,860,077	\$5,529,044	n/d	n/d	11.5	1.9	12.1	n/d	8.2	1.4	-6.7
Importaciones	\$5,293,829	\$4,875,008	\$4,903,207	n/d	n/d	7.9	12.7	17.0	n/d	9.9	15.3	-0.6
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	132.777	133.124	133.147	133.220	n/d	6.6	6.3	5.6	3.3	5.4	4.6	0.2

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2010.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación