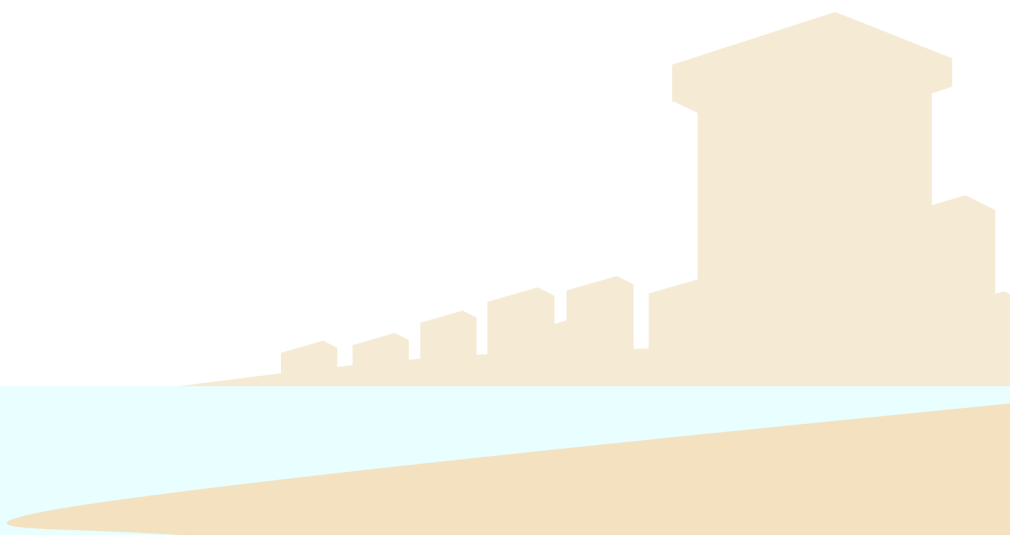




RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico Mensual de la Junta de Planificación
diciembre 2024 / Vol. IV, Núm. 12



**EQUIPO DE TRABAJO
RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO**

**Plan. Julio Lassús Ruiz
Presidente**

Ing. José Díaz Díaz
Miembro Asociado

Lemuel Rivera Rivera, BSEE
Miembro Asociado

Plan. Rebecca Rivera Torres
Miembro Alterno

Programa de Planificación Económica y Social

Alejandro Díaz Marrero
Director

Subprograma de Análisis Social Modelos y Proyecciones

Miriam Noemí García Velázquez
Directora Interina

Subprograma de Análisis Económico

Maggie Pérez Guzmán
Directora Interina

Coordinadora

Miriam Noemí García Velázquez

Economistas

Wilkins Román Samot
Ronald Irizarry Velázquez
Marta Rosa Bauzá
Norberto Pizarro Caballero

Artista Gráfico

Nakán A. Vargas González

ÍNDICE

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

ESTADÍSTICAS SOCIALES

Población empleada en servicios profesionales, científicos y técnicos en Puerto Rico al 2022 según la Encuesta sobre la Comunidad.....	4
--	---

INDICADORES ECONÓMICOS

Empleo y desempleo (octubre 2024)	7
Ingresos Netos al Fondo General e Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU 11.5%) (septiembre y noviembre 2024)	10
Quiebras (octubre 2024)	11
Índice General de Precios al Consumidor (septiembre 2024)	12
Ventas al Detalle (junio 2024).....	13

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

Ventas de Nuevas Unidades de Vivienda (octubre 2024).....	14
Ventas de Casas Usadas (octubre 2024).....	15
Inversión en Construcción (octubre 2024).....	16

ECONOMÍA INTERNACIONAL

El sector de la agricultura aportó 1.3 por ciento al PIB de la Unión Europea en 2023 (noviembre 2024).....	17
Perspectivas de la Economía Mundial del Fondo Monetario Internacional (FMI) (octubre 2024).....	24
TABLA DE INDICADORES ECONÓMICOS	31

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

ESTADÍSTICAS SOCIALES

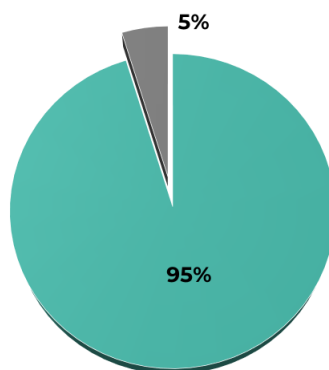
Población empleada en servicios profesionales, científicos y técnicos en Puerto Rico al 2022 según la Encuesta sobre la Comunidad

Por: Wilkins Román Samot, Ph.D.-J.D. / roman_w@jp.pr.gov

En este artículo se analizan las diferencias en el empleo total y por género de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022. La información estadística de Puerto Rico al 2022 analizada es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2018 al 2022.

En la **Gráfica 1** se pueden observar la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022. Los datos bajo observación reflejan una participación del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 5.0 por ciento, atribuible a 35,275 empleados en servicios profesionales, científicos y técnicos. Los otros sectores comprenden hasta el 95.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 671,289 empleados. El total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 706,564 empleados. Se encontró que cinco de cada cien empleados están ocupados en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022.

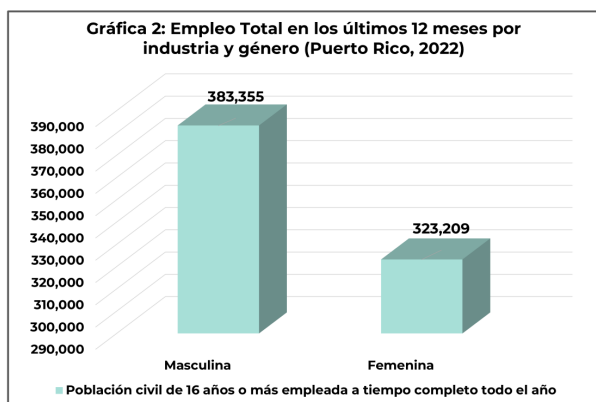
Gráfica 1: Empleo total en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2022)



- Población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año fuera del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos
- Servicios profesionales, científicos y técnicos

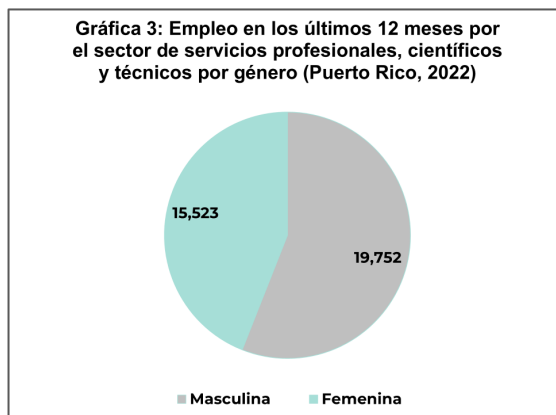
Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2018-2022).

La **Gráfica 2** presenta la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2022. Los datos analizados reflejan que la población masculina empleada se compone de 383,355 empleados, mientras que la femenina se compone de 323,209 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se observó que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2022.



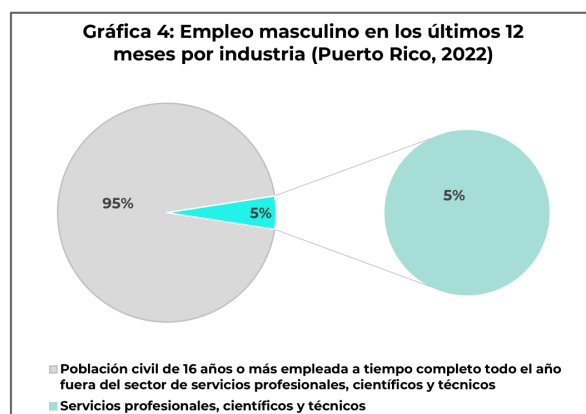
Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2018-2022).

En la **Gráfica 3** se observa la participación por género del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2022. De los datos bajo observación, se refleja que la población masculina empleada en dicho sector se compone de 19,752 empleados, mientras que la femenina se compone de 15,523 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 56.0 por ciento y la femenina, el restante 44.0 por ciento del empleo en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se encontró que cincuenta y seis de cada cien empleados es un hombre y cuarenta y cuatro es mujer del empleo total en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2022.



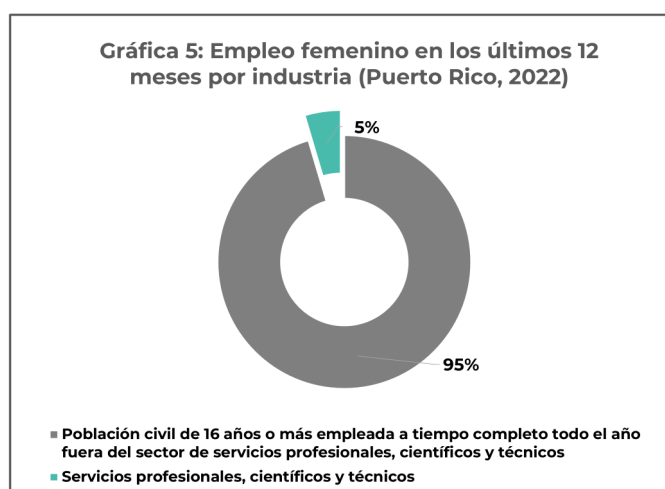
Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2018-2022).

La **Gráfica 4** muestra la distribución porcentual del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 5.0 por ciento, atribuible a 19,752 empleados en servicios profesionales, científicos y técnicos. Los otros sectores comprenden hasta el 95.0 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 363,603 empleados. El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 383,355 empleados. En Puerto Rico al 2022, se observó que cinco de cada cien empleados masculinos están ocupado en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2018-2022).

En la **Gráfica 5** se presenta la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en el empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 5.0 por ciento, atribuible a 15,523 empleadas en servicios profesionales, científicos y técnicos. Los otros sectores comprenden hasta el 95.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 307,686 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 323,209 empleadas. Se pudo observar que, de cada cien empleadas femeninas, cinco están ocupadas en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en Puerto Rico al 2022.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2018-2022).

En las gráficas previas se pudo observar que cinco de cada cien empleados están ocupados en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022. También, se pudo observar que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2022. A su vez cabe señalar que cincuenta y siete de cada cien empleados es un hombre y cuarenta y tres es mujer del empleo total en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2022. Asimismo, se pudo observar que cinco de cada cien empleados masculinos están ocupados en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022. Finalmente, de las observaciones previas, resultó que, de cada cien empleadas femeninas, cuatro están ocupadas en el sector de servicios profesionales, científicos y técnicos en todo Puerto Rico al 2022.

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

INDICADORES ECONÓMICOS

Empleo y Desempleo (octubre 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

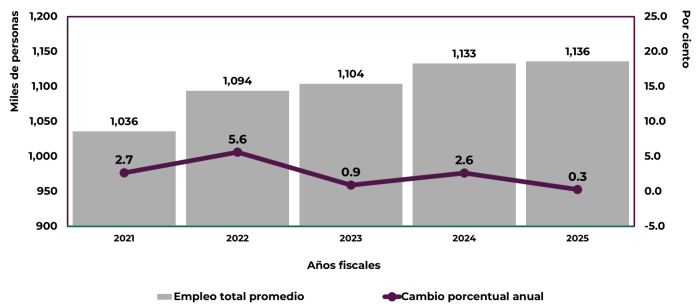
La Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) informó que, la población civil no institucional de 16 años y más en octubre de 2024 totalizó 2,729,000 personas. Esto representó un crecimiento de 0.04 por ciento al compararse con octubre de 2023 (2,728,000 personas).

El DTRH reportó que el estimado de empleo ajustado estacionalmente en octubre de 2024 fue 1,142,000 personas, respecto al estimado de octubre de 2023 (1,147,000 personas). Se observó una disminución de 0.4 por ciento en el número de personas empleadas, en relación con octubre de 2023. En el período de julio a octubre del año fiscal 2025, el empleo total promedio ajustado estacionalmente creció 0.3 por ciento (1,136,000 personas), respecto al período de julio a octubre del año fiscal 2024, cuando fue de 1,133,000 personas empleadas (**Gráfica 1**). Esta cifra reflejó un incremento de 3,000 personas más en el mercado de empleo, en relación con octubre del año fiscal 2024.

La tasa de desempleo ajustada estacionalmente registrada en octubre de 2024 fue 5.4. Esta tasa representó una baja de 0.2 puntos porcentuales, en comparación con octubre de 2023 (5.6) (**Gráfica 2**).

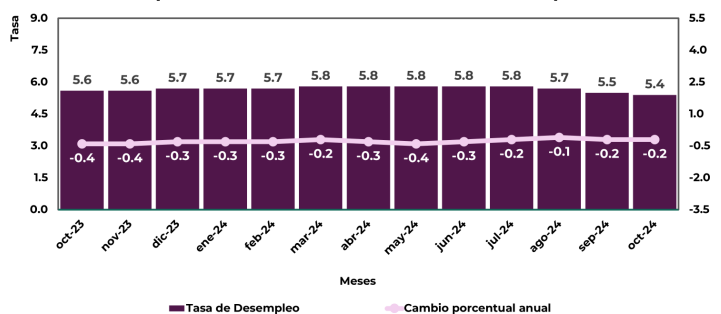
Durante el período acumulado de julio a octubre del año fiscal 2025, la tasa de desempleo fue 5.6 por ciento, reflejando un decrecimiento de 0.2 puntos porcentuales, con relación al período julio a octubre del año fiscal 2024 (5.8 por ciento).

Gráfica 1: Empleo Total Promedio
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a octubre)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 2: Tasa de Desempleo
(Ajustado estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de octubre 2023 a octubre 2024)



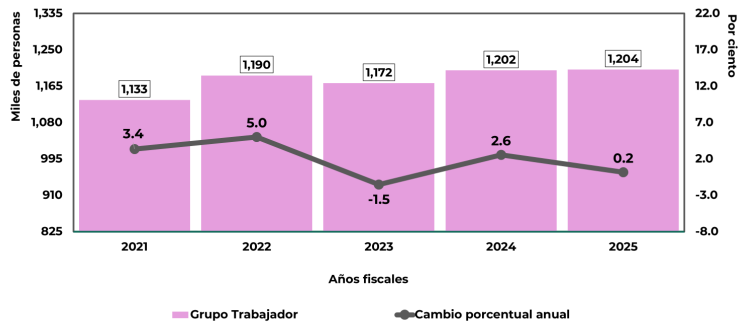
Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

En el período de julio a octubre del año fiscal 2025, el grupo trabajador totalizó 1,204,000 personas, representando un incremento de 0.2 por ciento o de 5,000 personas más, respecto al período de julio a octubre del año fiscal 2024 (1,202,000 personas) **(Gráfica 3)**.

La tasa de participación no ajustada estacionalmente en octubre de 2024 se situó en 44.6 por ciento, en relación con octubre de 2023 no mostró cambios (44.6). En el período comprendido de julio a octubre del año fiscal 2025, la tasa de participación fue 44.2 por ciento, reflejando un incremento de 0.2 puntos porcentuales, con relación al período de julio a octubre del año fiscal 2024 (44.0 por ciento), **(Gráfica 4)**.

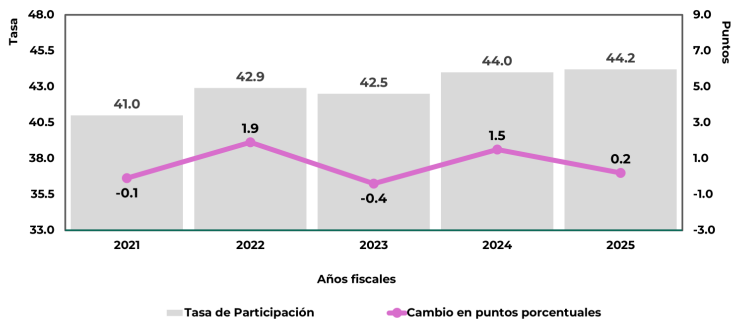
El estimado del empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico, no ajustado estacionalmente de las personas empleadas por cuenta propia totalizó en 209,000 personas en octubre de 2024. Este estimado representó un incremento de 3.5 por ciento, en relación con octubre de 2023 (202,000 personas empleadas). Durante el período de julio a octubre del año fiscal 2025, el número de personas con empleo por cuenta propia totalizó en 206,000 personas reflejando un crecimiento de 7.3 por ciento, con relación al período de julio a octubre del año fiscal 2024 (192,000 personas), **(Gráfica 5)**.

Gráfica 3: Grupo Trabajador
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período de julio a octubre)



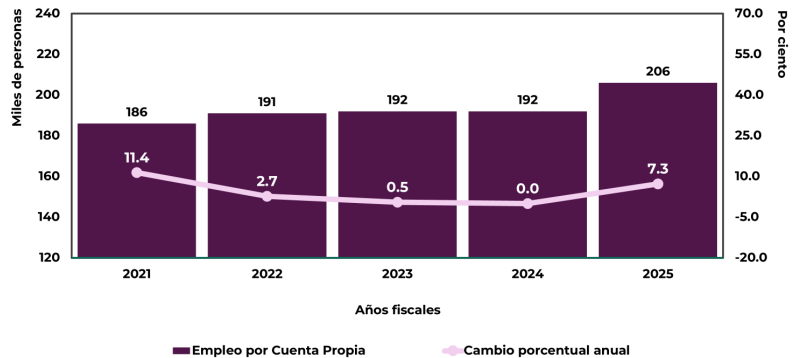
Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 4: Tasa de Participación
(No ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de julio a octubre)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

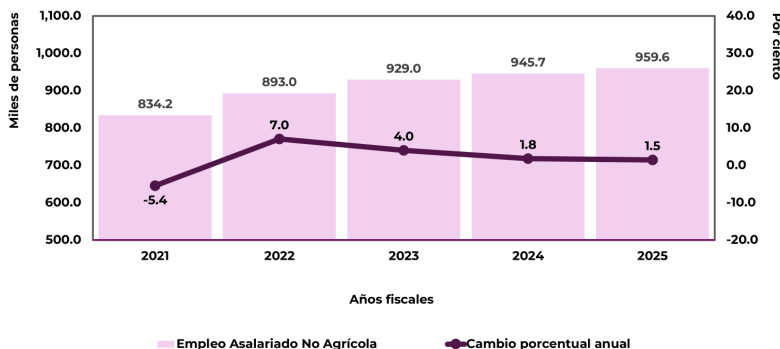
Gráfica 5: Empleo por Cuenta Propia
(No ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a octubre)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La Encuesta de Establecimientos del DTRH reportó que, el estimado del empleo asalariado no agrícola ajustado estacionalmente, en octubre de 2024 alcanzó 963,800 personas, observando un crecimiento de 1.5 por ciento, en relación con octubre de 2023 (949,600 personas). En el período de julio a octubre del año fiscal 2025, el empleo asalariado no agrícola incrementó 1.5 por ciento o 13,900 personas empleadas, respecto al período de julio a octubre del año fiscal 2024 (**Gráfica 6**). Los sectores industriales que presentaron mayores incrementos en el empleo asalariado no agrícola en el período acumulado de julio a octubre del año fiscal 2025 en comparación con julio a octubre del año fiscal 2024 fueron: Recreación y Alojamiento (5,900); Comercio Transportación y Utilidades (3,300); Servicios Educativos y de Salud (2,400); Minería Tala y Construcción (1,900); Actividades Financieras (700); Servicios Profesionales y Comerciales (500) e Información (200).

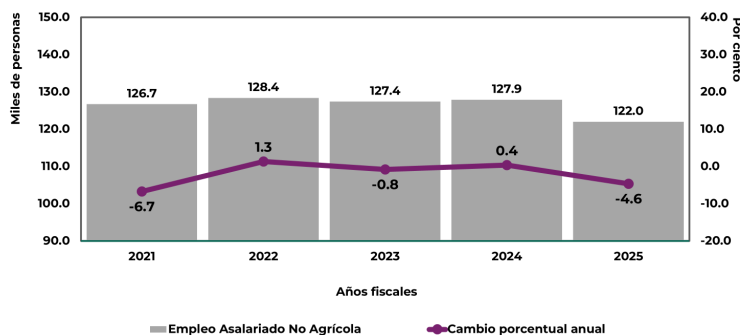
Gráfica 6: Empleo Asalariado No Agrícola
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a octubre)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Según la encuesta, el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue de 122,500 personas en octubre 2024, representando una merma de 4.7 por ciento, con relación a octubre de 2023. En el período de julio a octubre del año fiscal 2025 el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue 122,000 personas representando una disminución de 4.6 por ciento, respecto al período de julio a octubre del año fiscal 2024 (127,900 empleados) (**Gráfica 7**).

Gráfica 7: Empleo Asalariado No Agrícola: Gobierno Estatal
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a octubre)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

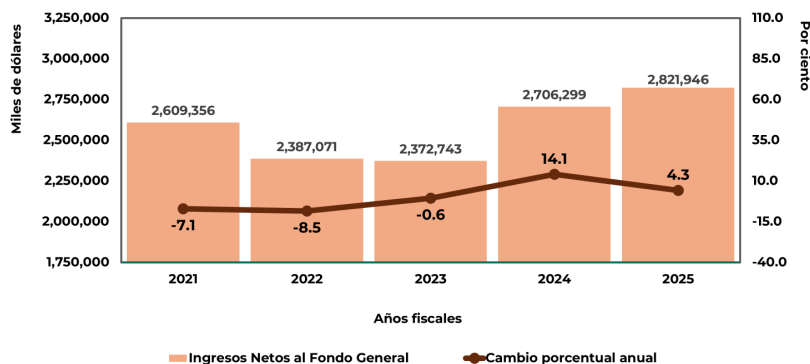
Ingresos Netos al Fondo General e Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU 11.5%) (septiembre y noviembre 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Hacienda (DH) informó que, los Ingresos Netos al Fondo General de septiembre de 2024 totalizaron en \$1,102,403 miles. En comparación con los ingresos netos de septiembre de 2023, mostraron un incremento de 3.5 por ciento (\$1,064,630).

En el período acumulado de julio a septiembre del año fiscal 2025, los Ingresos Netos al Fondo General totalizaron \$2,821,946 representando un aumento de 4.3 por ciento. **(Gráfica 1).**

Gráfica 1: Ingresos Netos al Fondo General
(Cambio porcentual anual, período de julio a septiembre)

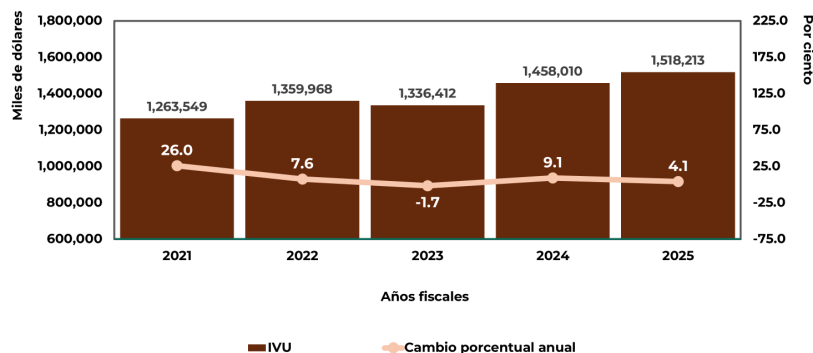


Fuente: Departamento de Hacienda.

El DH indicó que, el Fondo General recaudó por concepto de IVU \$303,583 miles en noviembre de 2024. Esto constituyó un incremento de 10.0 por ciento, en relación con noviembre de 2023 (\$275,998).

En el período de julio a noviembre del año fiscal 2025, el IVU recaudó \$1,518,213 o un aumento de 4.1 por ciento, al compararse con el período de julio a noviembre del año fiscal 2024 (\$1,458,010), **(Gráfica 2).**

Gráfica 2: Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU 11.5%)
(Cambio porcentual anual, período de julio a noviembre)



Fuente: Departamento de Hacienda.

Quiebras (noviembre 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Tribunal de Quiebras de Puerto Rico informó que, el número de quiebras totales radicadas en noviembre de 2024 totalizó en 475, representando un aumento de 20.3 por ciento, en relación con noviembre de 2023 (395 quiebras radicadas). Esto puede atribuirse al crecimiento en el número de quiebras radicadas en el Capítulo 13 (Ajuste Individual de Deudas) con 16.0 por ciento y del Capítulo 7 (Liquidación total) con 35.8 por ciento quiebras radicadas.

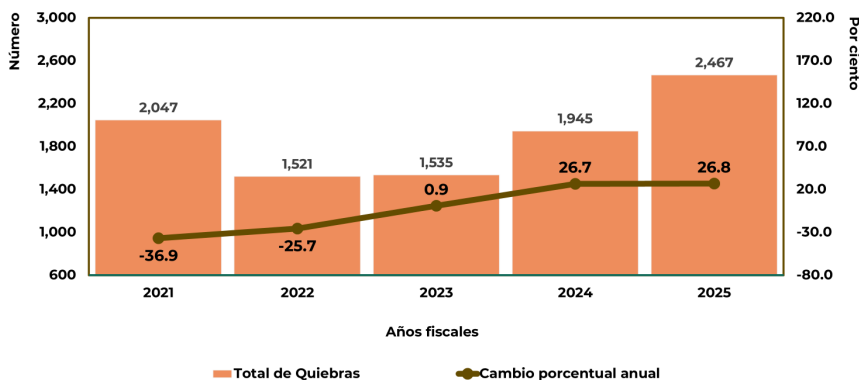
En noviembre de 2024, las quiebras radicadas por Capítulo se desglosaron como se presenta en la **Tabla 1**.

Tabla 1: Total de Quiebras en Puerto Rico noviembre 2024 Y 2023				
Quiebras	noviembre		Cambio absoluto noviembre 2024/2023	Cambio porcentual noviembre 2024/2023
	2024	2023		
Total	475	395	80	20.3
Capítulo 7 - Liquidación total	167	123	44	35.8
Capítulo 11 - Reorganización	3	9	(6)	(66.7)
Capítulo 12 - Agricultores y pescadores	0	0	0	0.0
Capítulo 13 - Ajuste individual de deudas	305	263	42	16.0

Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

En el período de julio a noviembre del año fiscal 2025, la cifra alcanzada de quiebras totales fue 2,467 en relación con 1,945 quiebras radicadas en el período de julio a noviembre del año fiscal 2024, presentando un aumento de 26.8 por ciento (**Gráfica 1**).

**Gráfica 1: Quiebras Totales
(Cambio porcentual anual
período de julio a noviembre)**



Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Índice General de Precios al Consumidor (octubre 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

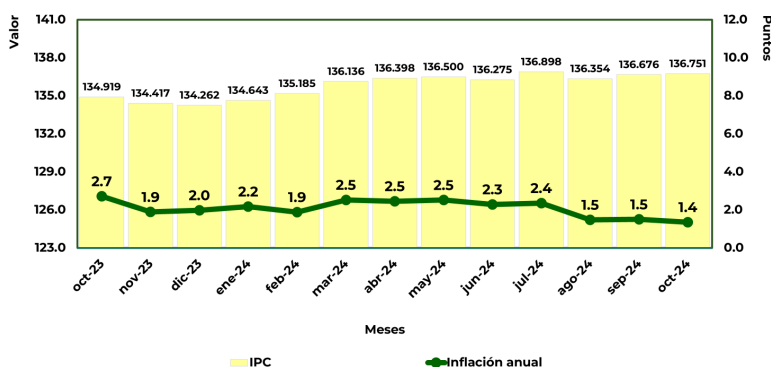
El Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) informó que, en octubre de 2024, el Índice General de Precios al Consumidor (IPC) registró la cifra de 136.751 puntos, representando un alza en el nivel de precios de 1.4 por ciento, en comparación con octubre de 2023 (134.919 puntos).

En octubre de 2024 los grupos principales que registraron incrementos en sus índices fueron: Cuidado Médico, 3.9 por ciento; Otros Artículos y Servicios, 3.7 por ciento; Alimentos y Bebidas, 2.7 por ciento; Entretenimiento, 1.0 por ciento; Alojamiento, 2.1 por ciento; Educación y Comunicación, 1.1 por ciento; y Ropa, 0.8 por ciento. Mientras, los grupos de Transportación y Ropa reflejaron bajas de 2.3 y 0.9 por ciento en sus respectivos índices.

En el período comprendido de julio a octubre del año fiscal 2025, el IPC aumentó 1.7 por ciento, en comparación con el período de julio a octubre del año fiscal 2024 (**Gráfica 2**).

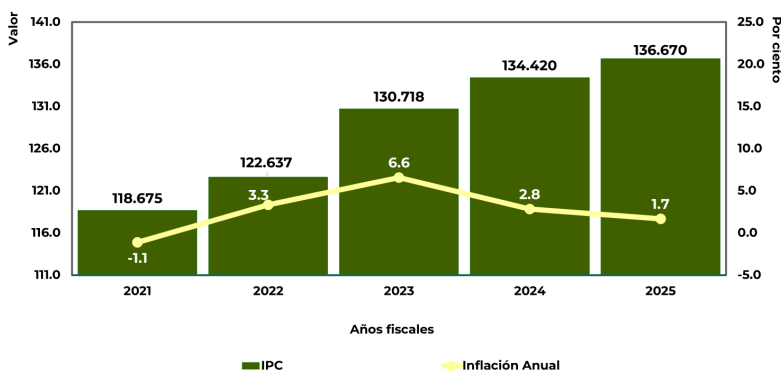
Los grupos principales que reflejaron alzas en sus índices durante el período de julio a septiembre del año fiscal 2025 fueron: Cuidado Médico, 4.0 por ciento; Otros Artículos y Servicios, 3.3 por ciento; Alimentos y Bebidas, 2.9 por ciento; Entretenimiento, 2.3 por ciento; Alojamiento, 2.0 por ciento; y Educación y Comunicación, 1.6 por ciento. Mientras, el grupo de Transportación tuvo una disminución en su índice de 1.3 por ciento.

Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación anual, período de octubre 2023 a octubre 2024)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación anual, período de julio a octubre)



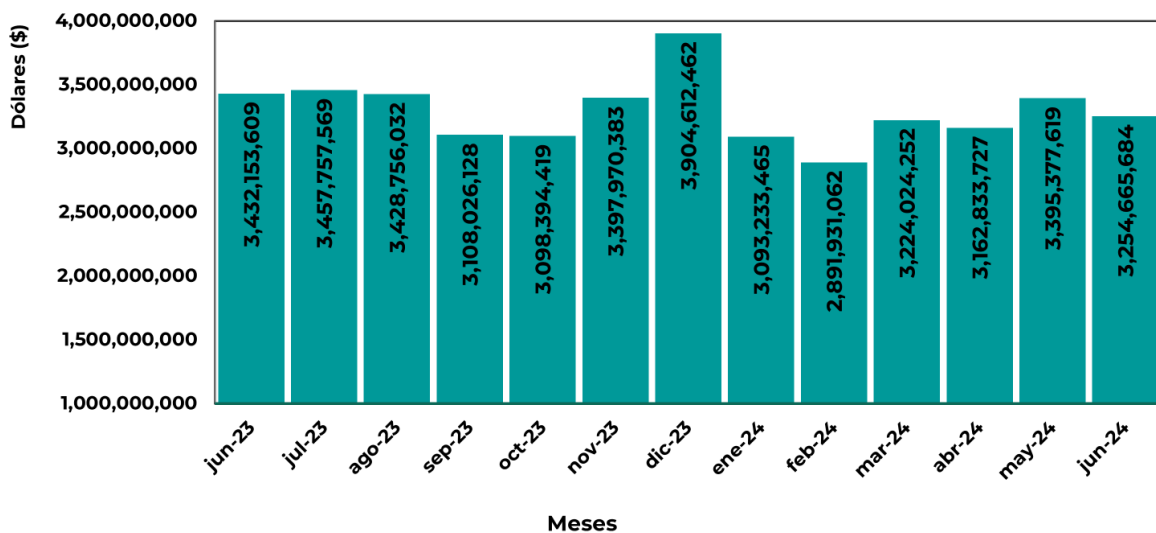
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Ventas al Detalle (junio 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC) reportó que, en junio de 2024 las ventas de los establecimientos en el sector detallista totalizaron \$3,254,665,684 representando una disminución de 5.2 por ciento, con relación a junio de 2023 (\$3,432,153,609), **(Gráfica 1)**.

**Gráfica 1: Ventas al Detalle
(Precios corrientes, período de junio 2023 a junio 2024)**



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Durante el período de enero a junio de 2024, las ventas de los establecimientos en el sector detallista totalizaron en \$19,022,065,809. Esto presentó un crecimiento en las ventas de 2.2 por ciento, con relación al período de enero a junio del año natural 2023 (\$18,606,715,181).

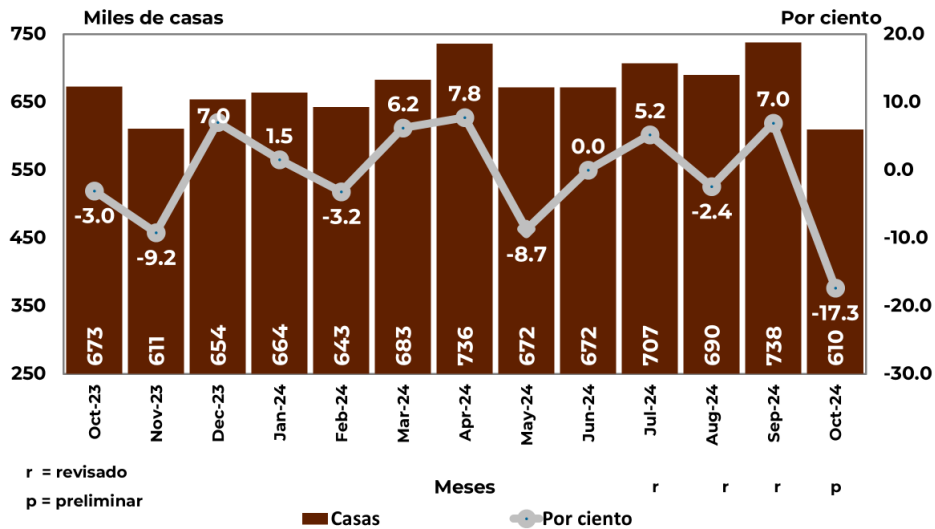
ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

Ventas de Nuevas Unidades de Vivienda (octubre 2024)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

Según los estimados del Negociado del Censo y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano Federal, las ventas de nuevas unidades de vivienda en Estados Unidos alcanzaron un total de 610,000 unidades en octubre de 2024, a una tasa anual ajustada estacionalmente. Las ventas estuvieron 17.3 por ciento por debajo de la cifra revisada de septiembre de 2024, cuando alcanzaron 738,000 unidades y bajaron 9.4 por ciento con relación a octubre de 2023, cuando registraron 673,000 unidades (**Gráfica 1**).

Gráfica 1: Venta de Nuevas Unidades de Vivienda Ajustadas estacionalmente Estados Unidos, octubre 2024



Fuente: Negociado del Censo, Departamento de la Vivienda y Desarrollo Urbano Federal.

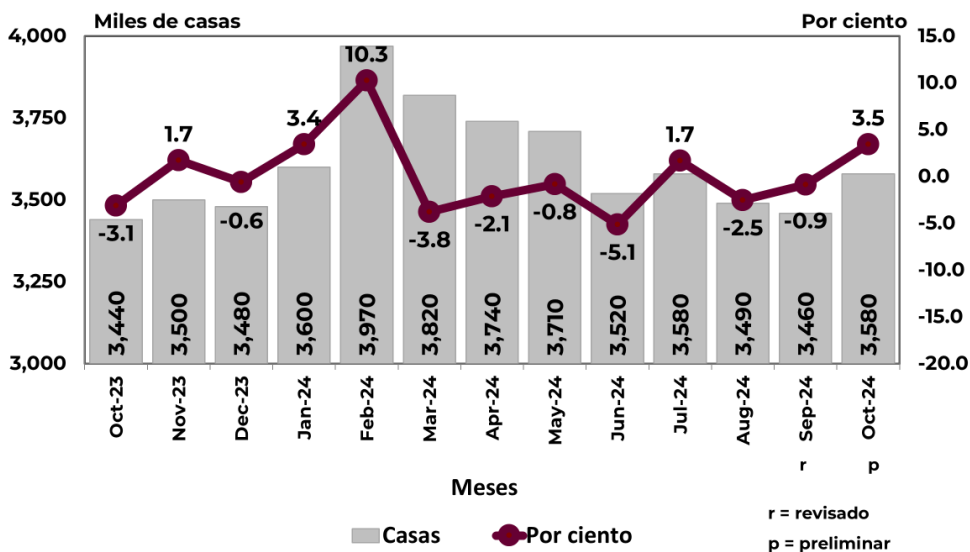
La mediana de precio de las nuevas unidades de vivienda vendidas en octubre de 2024 fue \$437,300 y el precio promedio de venta estuvo en \$545,800. El estimado de las nuevas viviendas para la venta a finales de octubre, ajustado estacionalmente, fue 481,000 unidades. Esto representó un inventario de viviendas nuevas en el mercado de 9.5 meses.

Ventas de Casas Usadas (octubre 2024)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

La Asociación Nacional de Bienes Raíces informó que las ventas de casas usadas para octubre de 2024 subieron 3.5 por ciento con relación al mes anterior, para un total preliminar de 3,580,000 unidades, a un ritmo anual ajustado estacionalmente (**Gráfica 1**). La cifra de septiembre de 2024 fue revisada a 3,460,000 unidades. También, presentó un alza de 4.1 por ciento con relación a octubre de 2023, cuando totalizaron 3,440,000 unidades.

**Gráfica 1: Venta de Casas Usadas
Ajustadas estacionalmente
octubre 2024**



Fuente: Asociación Nacional de Bienes Raíces.

La mediana de precio de las unidades de vivienda usadas vendidas en octubre de 2024 fue \$412,200 y el precio promedio de venta estuvo en \$540,300. El estimado de las viviendas existentes disponibles para la venta a finales de octubre fue 1,190,000 unidades. Esto representa un inventario sin vender de 4.0 meses.

Inversión en Construcción (octubre 2024)

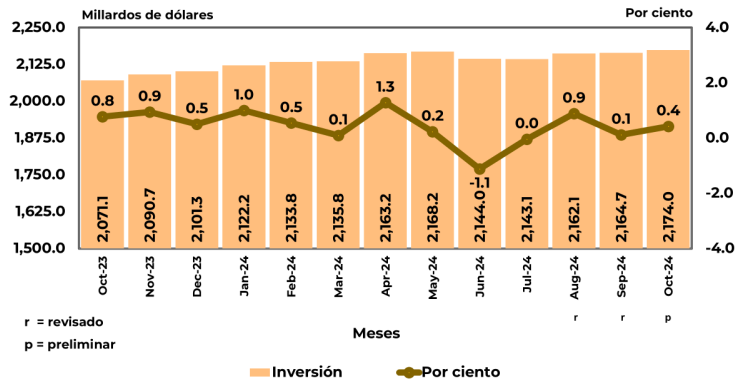
Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal informó que la inversión en construcción en Estados Unidos fue estimada en \$2,174.0 millardos en octubre de 2024, para un alza de 0.4 por ciento con relación a la inversión revisada de septiembre, la cual registró \$2,164.7 millardos (**Gráfica 1**). La inversión de octubre estuvo 5.0 por ciento por encima del mismo mes de 2023, cuando alcanzó \$2,071.1 millardos, a una tasa anual ajustada estacionalmente. Durante los diez meses transcurridos del año 2024 la inversión en construcción acumulada totalizó \$1,814.8 millardos. La misma estuvo 7.2 por ciento por encima de los \$1,693.2 millardos invertidos durante el mismo periodo el año 2023.

En el sector privado, la inversión en octubre fue estimada en \$1,676.4 millardos, 0.7 por ciento por encima de la cifra revisada de septiembre, estimada en \$1,664.7 millardos, a una tasa anual ajustada estacionalmente. La construcción residencial alcanzó \$934.0 millardos, 1.5 por ciento por encima de la cifra revisada de septiembre, la cual fue \$920.3 millardos. Mientras, la construcción no residencial fue estimada en \$742.3 millardos, 0.3 por debajo de la cifra revisada de septiembre, estimada en \$744.4 millardos.

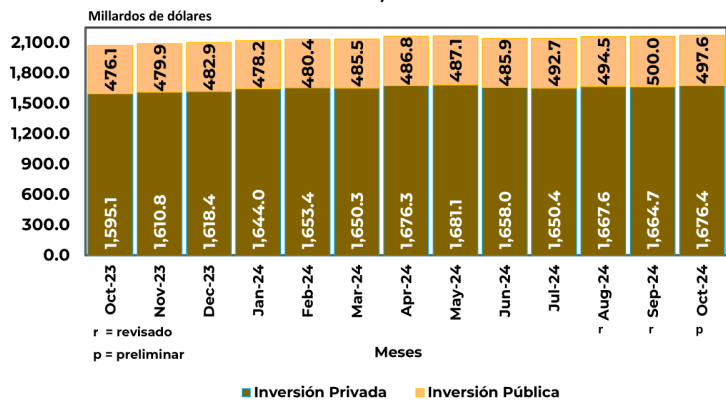
En el sector público, la inversión alcanzó \$497.6 millardos en octubre, 0.5 por ciento por debajo de la cifra revisada de septiembre, estimada en \$500.0 millardos, a una tasa anual ajustada estacionalmente (**Gráfica 2**). La inversión en construcción en escuelas fue \$105.3 millardos, 0.4 por ciento por debajo de la cifra revisada de septiembre, la cual fue \$105.7 millardos. Mientras, la inversión en carreteras totalizó \$141.1 millardos, colocándose 0.7 por ciento por debajo de la cifra revisada de septiembre estimada en \$142.1 millardos.

Gráfica 1: Inversión en Construcción Ajustada estacionalmente Estados Unidos, octubre 2024



Fuente: Negociado del Censo del Departamento de Comercio Federal.

Gráfica 2: Inversión en Construcción Privada y Pública Ajustada estacionalmente Estados Unidos, octubre 2024



Fuente: Negociado del Censo del Departamento de Comercio Federal.

ECONOMÍA INTERNACIONAL

El sector de la agricultura aportó 1.3 por ciento al PIB de la Unión Europea en 2023 (noviembre 2024)

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

La Oficina Estadística de la Unión Europea (Eurostat, por sus siglas en inglés) en su más reciente artículo de noviembre de 2024 ofrece una visión general del rendimiento económico y de recursos de la agricultura en la Unión Europea (UE). Utiliza indicadores sobre la producción agrícola, los ingresos y los precios agrícolas en la UE para el rendimiento económico, y los indicadores sobre la producción agrícola y el consumo intermedio para el rendimiento de los recursos. Los datos se extraen de las colecciones estadísticas agrícolas de Eurostat: cuentas económicas para la agricultura (EAA), los índices de precios agrícolas (IPA) y los indicadores agroambientales (IEA).

La agricultura, como actividad del sector primario de la economía, se ocupa de la extracción o cosecha de productos de la tierra. En términos contables, se considera una industria, entendida como una rama de actividad económica enfocada en la producción agrícola. Sin embargo, el término "industria agrícola" no implica que la agricultura esté industrializada ni que abarque el procesamiento de materias primas. En este artículo, "industria agrícola" se utiliza únicamente para fines contables, mientras que "sector agrícola" es el término preferido en contextos más amplios, como debates sobre políticas públicas, donde se abarca de manera integral a los agricultores y las actividades relacionadas con el manejo de la tierra; discusiones sobre impacto social y ambiental, al analizar su rol en la sostenibilidad, la seguridad alimentaria y la conservación ambiental; estudios económicos generales, al evaluar su contribución al PIB o al empleo; negociaciones comerciales internacionales, para englobar productos y prácticas agrícolas; y materiales educativos o divulgativos, donde se busca un enfoque más inclusivo y accesible.

Contribución económica de la Agricultura en la UE:

La agricultura contribuyó con el 1.3 por ciento al Producto Interno Bruto (PIB) de la Unión Europea (UE) en 2023, la misma proporción que hace 15 años: La producción agrícola en la UE, proveniente de millones de pequeñas explotaciones, representa un gran negocio, incluso sin considerar su importancia como base clave para la industria de procesamiento de alimentos y bebidas. El sector agrícola contribuyó con 218.1 mil millones de euros al PIB total de la UE en 2023. Para poner esto en contexto, la contribución de la agricultura a la economía de la UE fue muy similar al PIB de Grecia en 2023, la 16ª economía más grande entre los países de la UE.

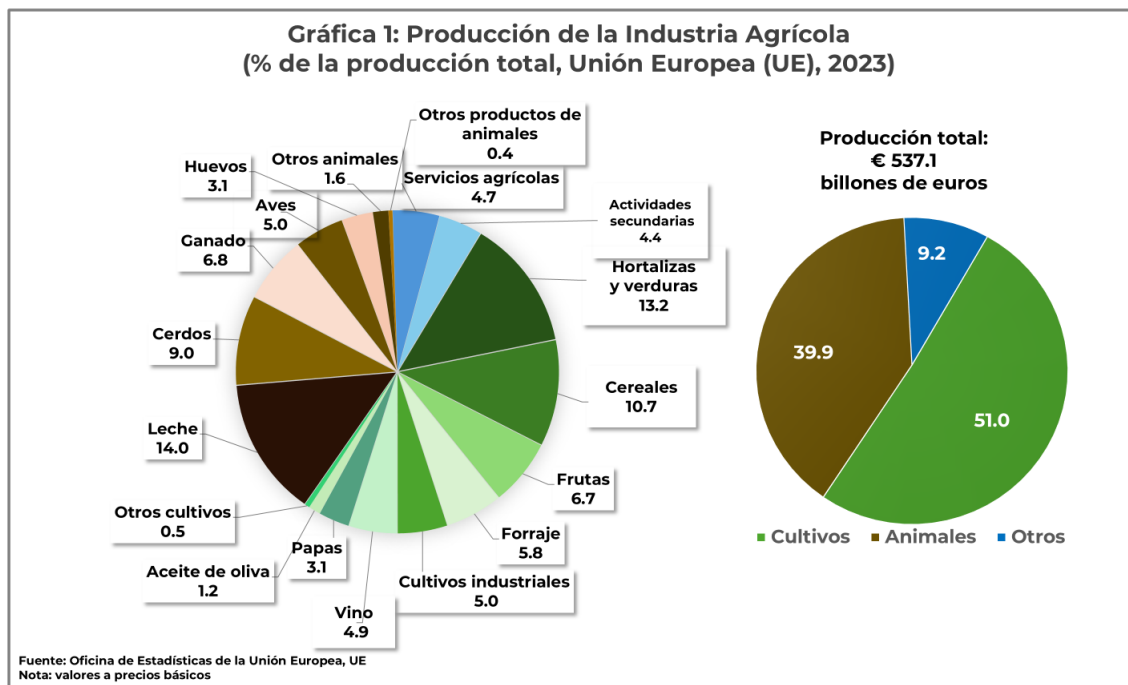
Esta contribución (valor agregado bruto a precios del productor, que es comparable con el PIB a precios de mercado) es la diferencia entre el valor de la producción agrícola y el valor de los diversos costos de insumos generados en el proceso de producción, ajustados por impuestos y subsidios sobre productos. Por lo tanto, es interesante observar la estructura y composición del valor de la producción agrícola y los diversos insumos utilizados.

La industria agrícola y el valor agregado en 2023:

El valor agregado bruto de la industria agrícola de la UE, que es la diferencia entre el valor de todo lo producido por el sector agrícola primario de la UE y los costos de los servicios y bienes utilizados en el proceso de producción, fue de 223.9 mil millones de euros en 2023. Una forma de verlo es que por cada euro gastado en el costo de los bienes y servicios utilizados en el proceso de producción (conocido como consumo intermedio), la industria agrícola de la UE creó un valor agregado de 0.71 euros. Este valor relativo agregado en 2023 fue inferior al pico relativo de 0.78 euros en 2017 y todos los demás años posteriores, con excepción de 2022.

El valor de la producción de la industria agrícola de la UE:

El valor de todo lo producido por la industria agrícola de la UE en 2023 fue de 537.1 mil millones de euros; esto incluye el valor de los cultivos, los animales, los servicios agrícolas, así como algunos bienes y servicios que no eran estrictamente agrícolas, pero que no pudieron ser medidos por separado **(Gráfica 1)**.



Un poco más de la mitad (51.0 por ciento) del valor total de la producción de la industria agrícola de la UE en 2023 provino de los cultivos (273.6 mil millones de euros), dentro de los cuales las hortalizas y verduras, así como los cereales, fueron los cultivos más valiosos. Casi dos quintos (39.9 por ciento) de la producción total provino de los animales y productos animales (214.3 mil millones de euros), siendo la mayoría de estos provenientes solo de la leche y los cerdos. Los servicios agrícolas (25.4 mil millones de euros) y las actividades no agrícolas inseparables (23.8 mil millones de euros) contribuyeron con el resto (9.2 por ciento) **(Gráfica 1)**.

El análisis de la distribución de la producción agrícola y ganadera revela una estructura sectorial diversa, con una fuerte presencia de ciertos productos que juegan un papel crucial en la economía agrícola. Entre los productos agrícolas, destacan las hortalizas y verduras, que lideran la lista con 13.2 por ciento, reflejando su relevancia en la producción agrícola (**Gráfica 1**). A ellos les siguen los cereales; 10.7 por ciento y las frutas; 6.7 por ciento, que también representan una porción significativa del sector. Sin embargo, el mayor impacto lo tiene la ganadería, especialmente con la leche, que ocupa el 14.0 por ciento, y los cerdos con un 9.0 por ciento. Este predominio en la producción animal subraya la importancia de fortalecer la infraestructura ganadera y mejorar las prácticas de manejo de productos lácteos y cárnicos.

La producción de productos animales también tiene una presencia notable, especialmente los bovinos; 6.8 por ciento y los pavos; 5.0 por ciento), que complementan el panorama agrícola con una base sólida de proteína animal. Por otro lado, los huevos; 3.1 por ciento y otros productos animales; 0.4 por ciento tienen una proporción menor, pero aun así contribuyen de manera significativa a la oferta alimentaria del país.

Es importante destacar que, aunque la producción primaria juega un papel dominante, los servicios agrícolas; 4.7 por ciento y las actividades secundarias; 4.4 por ciento, aunque con un porcentaje más pequeño, son fundamentales para el procesamiento y la transformación de los productos primarios. Estas actividades no solo aportan valor agregado, sino que también generan empleo y contribuyen al desarrollo económico del sector. Las actividades secundarias, como el procesamiento de alimentos, son cruciales para añadir valor a los productos agrícolas y ganaderos, creando un círculo de beneficios que fortalece toda la cadena productiva.

En términos de productos menos representados, sectores como el aceite de oliva; 1.2 por ciento y otros productos agrícolas; 0.5 por ciento muestran una presencia más modesta, pero aún representan nichos de mercado que pueden ofrecer oportunidades para la diversificación. Aunque estos productos tienen una menor proporción en la producción total, su crecimiento podría ser impulsado por la demanda de productos especializados y de alta calidad, lo que podría abrir puertas a mercados internacionales o a nuevas oportunidades locales.

En resumen, la dependencia de la producción animal, especialmente en el sector lechero y de cerdos, es un componente clave en la economía agrícola, lo que implica la necesidad de fortalecer la infraestructura de procesamiento y distribución. Además, la importancia de los servicios agrícolas y las actividades secundarias resalta la necesidad de impulsar el valor agregado dentro del sector. A pesar de que productos como el aceite de oliva tienen una participación menor, la diversificación de la producción y la atención a nichos de mercado pueden ser claves para el futuro crecimiento del sector agrícola y ganadero.

Por otro lado, las contribuciones de los países de la UE variaron significativamente, reflejando diferencias en los volúmenes producidos, los precios recibidos, así como la combinación de cultivos sembrados, animales criados, productos animales recolectados y servicios ofrecidos. Una clara mayoría (57.8 por ciento) del valor total de la producción agrícola de la UE provino de los "cuatro grandes" de Francia (95.8 mil millones de euros), Alemania; 76.1 mil millones de euros, Italia; 73.0 mil millones de euros y España; 65.6 mil millones de euros. El siguiente grupo de países de la UE estuvo compuesto por los Países Bajos; 41.5 mil millones de euros, Polonia; 36.8 mil millones de euros y Rumanía; 22.2 mil millones de euros. Tres cuartas partes (76.5 por ciento) del valor total de la producción agrícola de la UE en 2023 provinieron de estos siete países.

El consumo intermedio de la industria agrícola de la UE en 2023:

La producción de todos estos resultados implicó costos. Los agricultores tuvieron que realizar compras de bienes y servicios para ser utilizados como insumos en el proceso de producción; adquirieron elementos como semillas, fertilizantes, alimentos para animales y combustible para sus tractores, además de servicios veterinarios, entre otros. En general, los costos disminuyeron en 2023 (impulsados por menores costos de fertilizantes, alimentos para animales, energía y lubricantes), después de haber aumentado considerablemente en 2022 debido al impacto de la invasión de Ucrania por parte de Rusia y la consecuente inestabilidad en los mercados. Estos costos de insumos se denominan "consumo intermedio" en un contexto contable. El consumo intermedio de la industria agrícola ascendió a un total de 313.2 mil millones de euros para toda la UE en 2023, unos 9.4 mil millones de euros menos que en 2022.

En 2022, los costos habían aumentado drásticamente en un 31.2 por ciento debido a la invasión rusa de Ucrania, pero en 2023 se registró una caída moderada de 4.7 por ciento, impulsada por menores precios en fertilizantes y mejoradores del suelo; -24.6 por ciento, energía y lubricantes; -8.7 por ciento y alimentos para animales; -5.2 por ciento. Sin embargo, algunos costos continuaron al alza, como los gastos veterinarios; 12.0 por ciento, el mantenimiento de edificios; 8.7 por ciento, las semillas y plantas; 7.8 por ciento, los productos fitosanitarios; 7.7 por ciento y el mantenimiento de materiales; 7.5 por ciento.

Por tipo de gasto, los alimentos para animales representaron 38.9 por ciento del consumo intermedio total, los servicios veterinarios; 2.1 por ciento, las semillas y plantas; 4.8 por ciento, los productos fitosanitarios; 4.5 por ciento y los fertilizantes 7.4 por ciento. Otros costos, como el combustible y el mantenimiento, fueron comunes a todo tipo de explotaciones agrícolas, ya fueran especializadas o de tipo mixto.

Productividad laboral agrícola:

El desempeño económico de la industria agrícola puede medirse en términos de valor añadido neto a coste de los factores, que es el valor añadido bruto ajustado por el consumo de capital fijo y las subvenciones e impuestos sobre la producción. También se le conoce como ingreso por factores, ya que es la remuneración disponible para todos los factores de producción (tierra, capital y trabajo).

El ingreso por factores en las Cuentas Económicas para la Agricultura (EAA) puede expresarse por equivalente a jornada completa. Como tal, se considera una medida parcial de productividad laboral; es una medida del valor añadido neto generado por el equivalente de cada trabajador a tiempo completo en la industria agrícola. Este indicador de productividad se mide en términos reales (ajustados por inflación) y se expresa como un índice (llamado Indicador A). No debe confundirse con el ingreso total de los hogares agrícolas o el ingreso de una persona que trabaja en agricultura.

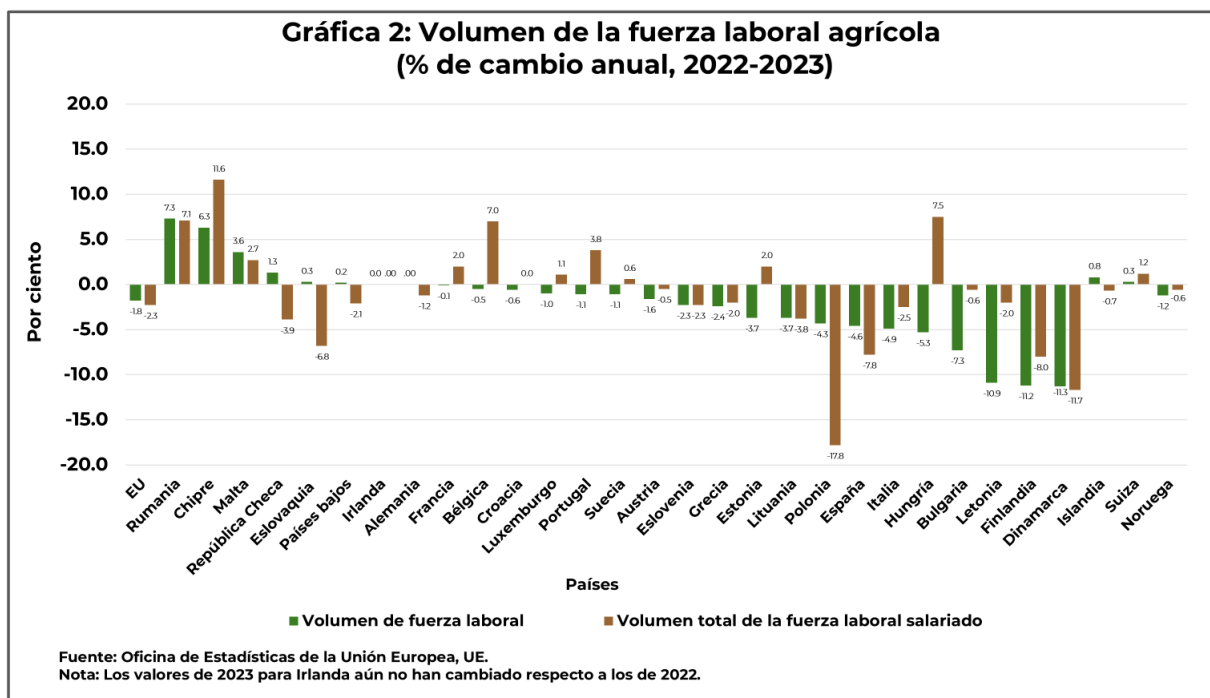
Para entender el desarrollo de esta medida de ingreso agrícola, primero es necesario entender el desarrollo de la fuerza laboral agrícola entre la que se comparte teóricamente esta remuneración. Debido a la alta proporción de trabajo a tiempo parcial, estacional y no remunerado en la agricultura, la cantidad de trabajo efectivamente realizado en las actividades agrícolas se describe mejor usando una unidad llamada unidad de trabajo anual (AWU, por sus siglas en inglés). Esta unidad expresa el volumen de trabajo realizado en equivalentes a tiempo completo.

Tendencia a la baja en el volumen de fuerza laboral agrícola en la UE continuó en 2023:

La fuerza laboral agrícola en la UE fue equivalente a 7.6 millones de trabajadores a tiempo completo en 2023. La mayor parte de la fuerza laboral agrícola total es no remunerada; fue equivalente a 5.3 millones de trabajadores a tiempo completo en 2023. El trabajo remunerado fue equivalente a 2.3 millones de trabajadores a tiempo completo en 2023.

Existe una tendencia establecida a la baja en el número de personas que trabajan en el sector agrícola de la UE; entre 2008 y 2023, la tasa promedio de disminución del volumen de fuerza laboral agrícola utilizado en toda la UE fue de 2.6 por ciento anual. La tendencia a la baja continuó en 2023, aunque estimada a un ritmo ligeramente más lento (1.8 por ciento).

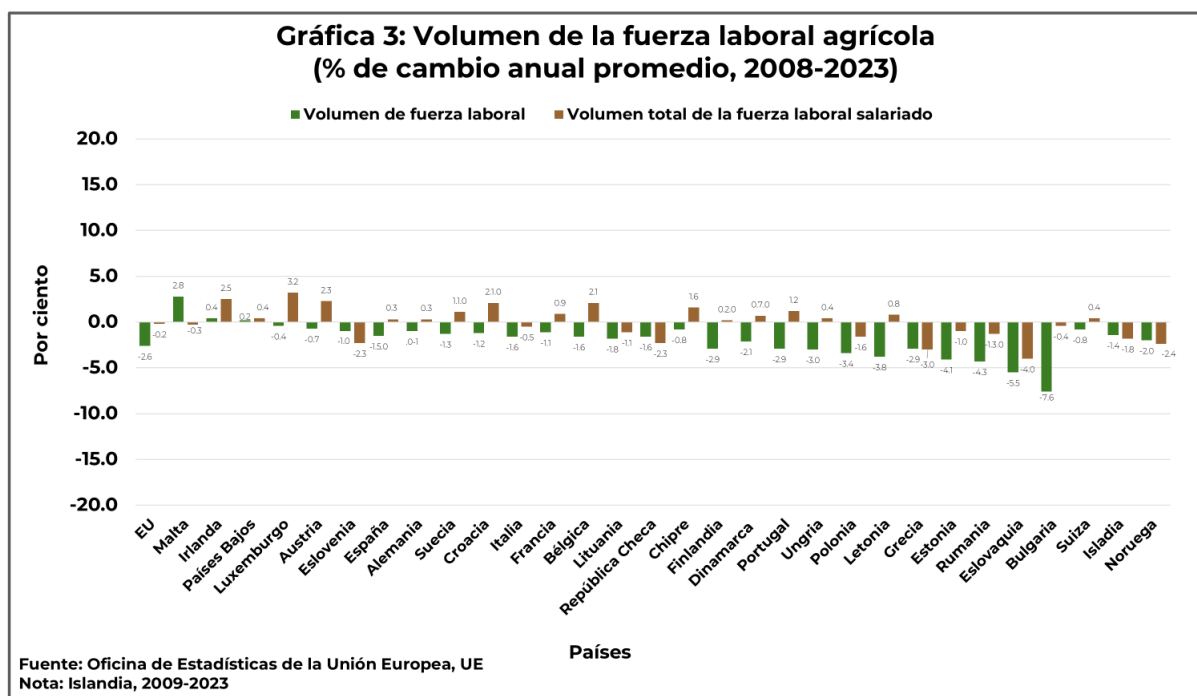
Se utilizó menos fuerza laboral agrícola total en la mayoría de los países de la UE en 2023 que en el año anterior, con contracciones particularmente marcadas y renovadas en Dinamarca; 11.3 por ciento, Finlandia; 11.2 por ciento, Letonia; 10.9 por ciento y Bulgaria; 7.3 por ciento. Sin embargo, hubo algunos países donde se estimó que el volumen de fuerza laboral agrícola utilizado en 2023 fue mayor, destacándose los aumentos en Rumania; 7.3 por ciento, Chipre; 6.3 por ciento y Malta; 3.6 por ciento, (Gráfica 2).



En algunos países de la UE, particularmente Chipre, Hungría, Rumania y Bélgica, se utilizó más fuerza laboral agrícola remunerada en 2023 que en 2022, lo que refleja en parte un aumento en los requisitos de contratación durante los picos estacionales. Esto a menudo contrastó con la disminución general en la cantidad total de fuerza laboral agrícola utilizada.

A largo plazo, la cantidad de trabajo agrícola utilizado ha ido disminuyendo de manera constante:

El trabajo agrícola total disminuyó drásticamente en casi todos los países de la UE durante el período de 15 años entre 2008 y 2023; las caídas más pronunciadas fueron en Bulgaria; un promedio de -7.6 por ciento anual, Eslovaquia; -5.5 por ciento anual, Rumania; -4.3 por ciento anual y Estonia; -4.1 por ciento anual. Esta contracción en la fuerza laboral agrícola reflejó tanto factores de empuje como de atracción; se han logrado grandes avances en mecanización y eficiencia, por un lado, y por otro, una mayor disponibilidad de atractivas oportunidades laborales en otros sectores de la economía. Las principales excepciones a esta tendencia general fueron Malta; 2.8 por ciento anual en promedio, Irlanda; 0.4 por ciento anual en promedio y los Países Bajos; 0.2 por ciento anual en promedio (Gráfica 3).



La contracción en el total de la fuerza laboral agrícola no remunerada entre 2008 y 2023 fue más pronunciada que en la fuerza laboral agrícola remunerada a nivel de la UE en su conjunto; -3.4 por ciento anual en promedio frente a -0.2 por ciento anual). Durante este período, hubo una expansión en el uso de trabajo remunerado en Luxemburgo; 3.2 por ciento anual en promedio), Irlanda; 2.5 por ciento anual en promedio, Austria; 2.3 por ciento anual en promedio, y Croacia y Bélgica; ambos 2.1 por ciento anual en promedio), entre otros. En contraste, hubo fuertes contracciones en el uso de trabajo remunerado en Eslovaquia; -4.0 por ciento anual en promedio, Grecia; -3.0 por ciento anual en promedio), República Checa y Eslovenia; ambos -2.3 por ciento anual en promedio).

Disminución del Ingreso Agrícola Real por AWU en la UE durante 2023:

El ingreso agrícola, medido como el ingreso real por factor por Unidad de Trabajo Anual (AWU, por sus siglas en inglés), disminuyó en la UE en 2023 un 7.6 por ciento. Este indicador, conocido como Indicador A, es una herramienta clave para evaluar el desempeño económico del sector agrícola, ya que refleja el ingreso ajustado por inflación por cada unidad de trabajo equivalente a un empleo a tiempo completo en la agricultura.

Este indicador refleja el ingreso ajustado por inflación por cada unidad de trabajo equivalente a un empleo a tiempo completo en la agricultura, ofreciendo una base estandarizada para realizar comparaciones entre regiones y países. La AWU estandariza la medición del trabajo, representando el equivalente a un trabajador a tiempo completo durante un año (aproximadamente 2,200 horas). Al calcular el ingreso por AWU, se puede analizar la productividad y los niveles de ingreso de quienes se dedican a la agricultura a tiempo completo, ofreciendo una base consistente para comparaciones entre regiones y países. Para la UE en su conjunto en 2023 fue un 7.6 por ciento inferior al de 2022. Esto reflejó un nivel más bajo de ingreso por factor en comparación con 2022 (-3.1 por ciento) que se logró teóricamente con una menor fuerza laboral agrícola total (que bajó un 1.8 por ciento).

La mayoría de los países de la UE estimaron disminuciones en este índice de ingreso agrícola por AWU en 2023, lo que respalda la caída general a nivel de la UE en su conjunto. Las tasas de disminución más pronunciadas fueron en Estonia; -61.4 por ciento, Lituania; -47.4 por ciento, Letonia; -36.2 por ciento, Irlanda; -34.6 por ciento y Suecia; -30.3 por ciento. Solo hubo algunos países de la UE donde este índice de ingreso agrícola aumentó en 2023, siendo las tasas más altas en Bélgica; 27.3 por ciento y luego en España; 12.9 por ciento.

La tendencia ascendente en el índice de ingreso agrícola para la UE se detuvo en 2023:

El ingreso agrícola por AWU para la UE en su conjunto en 2023 disminuyó drásticamente, deteniendo la tendencia ascendente desde un nivel relativamente bajo en 2009. Durante la mayor parte de este período, este desarrollo ascendente reflejó un nivel relativamente constante de ingreso por factor acompañado por una continua contracción en la fuerza laboral agrícola. Sin embargo, en 2023, hubo una leve disminución en el ingreso por factor.

A pesar de la disminución en 2023 en comparación con 2022, el ingreso agrícola por AWU para la UE en su conjunto seguía siendo un 67.4 por ciento más alto que 15 años antes, en 2008. Durante el mismo período, el ingreso por factor fue 46.4 por ciento más alto, pero la fuerza laboral agrícola se redujo en 32.8 por ciento.

Conclusión:

A lo largo de los últimos 15 años, el sector agrícola de la Unión Europea ha experimentado una disminución continua y significativa en la cantidad de fuerza laboral agrícola utilizada. Esta tendencia ha sido impulsada por factores como la mecanización y la mejora en la eficiencia de la producción agrícola, así como por la disponibilidad de mejores oportunidades laborales en otros sectores económicos. A pesar de esta reducción en el trabajo agrícola, el ingreso por factor, medido como ingreso real por AWU, ha experimentado una tendencia ascendente durante un período largo, aunque en 2023 se observó una caída moderada.

Este descenso en la fuerza laboral agrícola no remunerada fue más pronunciado que el trabajo remunerado, lo que sugiere una transformación en la estructura de empleo dentro del sector agrícola. Aunque algunos países como Malta, Irlanda y los Países Bajos mostraron incrementos en el trabajo agrícola durante 2023, la mayoría de los países de la UE experimentaron caídas. La disminución en el ingreso agrícola por AWU en 2023, aunque importante, refleja una reducción en la fuerza laboral agrícola en general, y en comparación con 2008, el ingreso agrícola sigue siendo significativamente más alto, lo que refleja los avances en la productividad y la eficiencia del sector. Sin embargo, esta contracción en el trabajo agrícola, junto con el descenso en el ingreso en 2023, destaca la necesidad de evaluar cómo los avances en la mecanización y los cambios en la fuerza laboral afectan al desarrollo económico y social de la agricultura, especialmente en áreas donde la dependencia de la mano de obra agrícola sigue siendo significativa.

Perspectivas de la Economía Mundial del Fondo Monetario Internacional (FMI) (octubre 2024)

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jpp.pr.gov

Según las proyecciones del World Economic Outlook (WEO, por sus siglas en inglés) del Fondo Monetario Internacional (FMI) de octubre de 2024, el crecimiento económico mundial experimentará una desaceleración leve en los próximos años. Se prevé que la economía mundial crezca 3.2 por ciento en 2024 y 2025, lo que representa una ligera disminución en comparación con el crecimiento de 2023, que fue 3.3 por ciento (**Tabla 1**). Las economías emergentes y en desarrollo continuarán siendo el principal motor de crecimiento, con un crecimiento proyectado de 4.2 por ciento en 2024 y 2025. Sin embargo, la dinámica de crecimiento varía significativamente entre las diferentes regiones y países.

Tabla 1: Proyecciones de Crecimiento de Perspectivas de la Economía Mundial (octubre 2024)			
(PIB real, variación porcentual anual)	Proyecciones		
	2023	2024	2025
Economías avanzadas	1.7	1.8	1.8
Estados Unidos	2.9	2.8	2.2
Zona del euro	0.4	0.8	1.2
Alemania	-0.3	0.0	0.8
Francia	1.1	1.1	1.1
Italia	0.7	0.7	0.8
España	2.7	2.9	2.1
Japón	1.7	0.3	1.1
Reino Unido	0.3	1.1	1.5
Canadá	1.2	1.3	2.4
Otras economías avanzadas	1.8	2.1	2.2
Economías emergentes y en desarrollo	4.4	4.2	4.2
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	5.7	5.3	5.0
China	5.2	4.8	4.5
India	8.2	7.0	6.5
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3.3	3.2	2.2
Rusia	3.6	3.6	1.3
América Latina el Caribe	2.2	2.1	2.5
Brasil	2.9	3.0	2.2
México	3.2	1.5	1.3
Oriente Medio y Asia Central	2.1	2.4	3.9
Arabia Saudita	-0.8	1.5	4.6
África subsahariana	3.6	3.6	4.2
Nigeria	2.9	2.9	3.2
Sudáfrica	0.7	1.1	1.5
Partidas informativas			
Economías de mercados emergentes e ingreso mediano	4.4	4.2	4.2
Países en desarrollo de bajo ingreso	4.1	4.0	4.7

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI), Actualización de Perspectivas de la economía mundial, octubre 2024.

Nota: En el caso de India, los datos y pronósticos se presentan en base al año fiscal 2023/2024 comienza en abril de 2023 se muestra en al columna de 2023.

Las proyecciones de crecimiento para India son 7.3% en 2024 y 6.5% en 2025 en base al año calendario.

Perspectivas por Región:

Economías Avanzadas:

Las economías avanzadas, en su conjunto, mostrarán un crecimiento moderado de 1.8 por ciento en ambos años, 2024 y 2025, entre ellas se revela una desaceleración moderada en el desempeño económico de los países desarrollados, con variaciones notables entre las principales economías, (Gráfica 1).

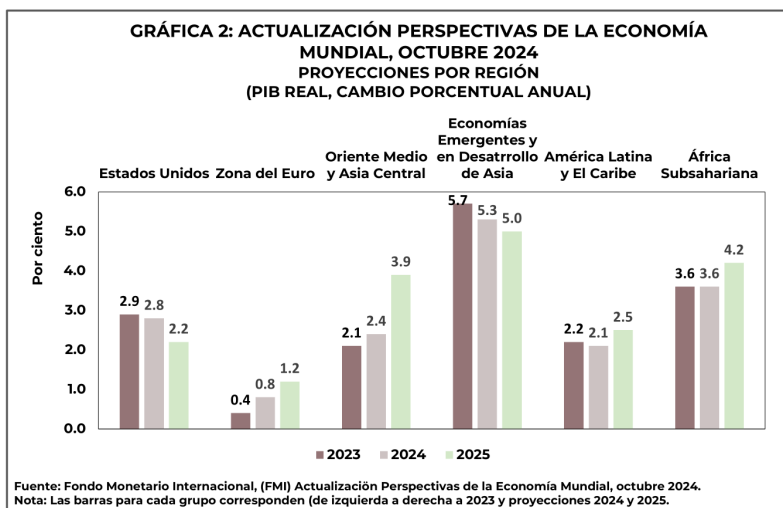
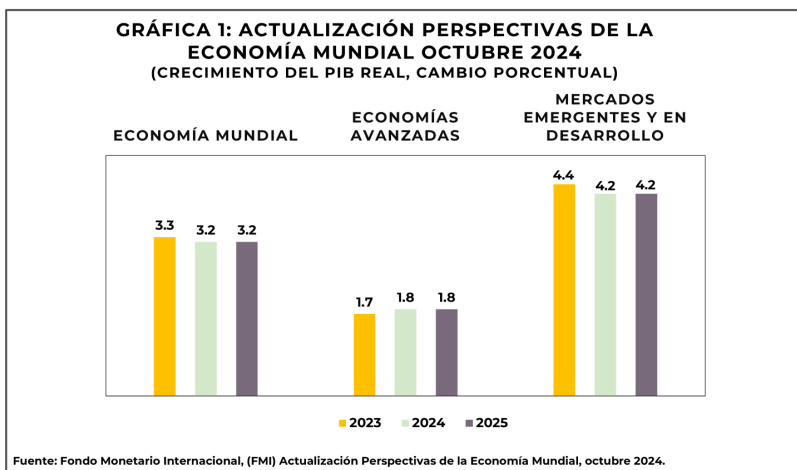
Desempeño económico de las principales Economías Avanzadas:

Estados Unidos:

Se espera que la economía de Estados Unidos crezca 2.8 por ciento en 2024, una ligera desaceleración respecto al 2.9 por ciento de 2023, (Tabla 1 y Gráfica 2). Aunque se proyecta un crecimiento positivo, este ritmo es más bajo debido a la moderación en la demanda interna y los efectos de las políticas monetarias más estrictas adoptadas para controlar la inflación. A pesar de esto, la economía estadounidense sigue siendo relativamente fuerte, con una proyección de crecimiento en sectores clave como la tecnología y la infraestructura, impulsados por políticas de estímulo gubernamental y fuertes inversiones en sectores como la inteligencia artificial y la energía limpia. Sin embargo, la reducción en la inversión empresarial y el enfriamiento del mercado inmobiliario podrían representar riesgos para un crecimiento más robusto.

Zona del Euro:

La economía de la Zona del Euro enfrenta un panorama más débil, con una proyección de crecimiento de 0.8 por ciento en 2024, lo que representa una desaceleración respecto al 0.4 por ciento en 2023, (Gráfica 2). Los factores que afectan a la región incluyen un entorno de alta inflación, políticas monetarias restrictivas y la incertidumbre geopolítica. Dentro de la Eurozona, Alemania se destaca por su bajo crecimiento, con una tasa proyectada de 0.0 por ciento en 2024.



El estancamiento de la economía alemana se debe en gran parte a la caída en la producción industrial, los elevados costos energéticos y la desaceleración de la demanda global. A su vez, Francia muestra un crecimiento moderado de 1.1 por ciento en 2024, respaldado por una recuperación en el consumo interno y políticas fiscales relativamente favorables, aunque la desaceleración en la industria y la alta carga de deuda pública podrían limitar su dinamismo económico. Italia experimenta una expansión leve de 0.7 por ciento en 2024, con una economía que aún enfrenta desafíos estructurales como el envejecimiento de la población y la baja productividad. España, por otro lado, se destaca por su crecimiento más fuerte, con una proyección del 2.9 por ciento en 2024, impulsada por una fuerte demanda interna y una recuperación del sector turístico.

Reino Unido:

El Reino Unido se enfrenta a un crecimiento moderado, con una previsión de 1.1 por ciento en 2024 (**Tabla 1**). Después del impacto del Brexit, el Reino Unido sigue lidiando con las consecuencias económicas de la salida de la Unión Europea, como las barreras comerciales y la menor inversión extranjera directa. Además, la alta inflación, las tensiones laborales y la debilidad en el sector de servicios pueden frenar el crecimiento, aunque el fortalecimiento de la demanda interna y las políticas de estímulo podrían ofrecer cierto alivio.

Japón:

Japón sigue siendo una de las economías avanzadas más afectadas por la demografía, con una tasa de crecimiento proyectada de 0.3 por ciento en 2024 (**Tabla 1**). A pesar de los esfuerzos por revitalizar su economía a través de la inversión en tecnología e infraestructura, la escasa demanda interna debido al envejecimiento de la población y las deficiencias en la productividad continúan siendo obstáculos. El consumo privado permanece débil, y aunque el sector de exportación muestra algunos signos de crecimiento debido a la recuperación de la demanda mundial, la economía japonesa enfrenta desafíos significativos para mantener una tasa de crecimiento sostenida.

Canadá y otros países avanzados:

Canadá tiene una proyección de crecimiento de 1.3 por ciento en 2024, respaldada por la demanda continua de recursos naturales y una recuperación en el mercado laboral, pero se enfrenta a riesgos derivados de la caída de los precios de las materias primas y la desaceleración en el crecimiento global. Los "otros países avanzados" muestran una tasa de crecimiento moderada de 2.1 por ciento en 2024, con un crecimiento impulsado por la innovación tecnológica y la recuperación de los sectores de servicios y manufactura en economías como Australia y los países nórdicos, aunque las presiones inflacionarias y la incertidumbre global afectan las perspectivas (**Tabla 1**).

Resumen:

De los desafíos comunes: Aunque los países avanzados presentan proyecciones de crecimiento moderado, comparten varios desafíos comunes. Entre estos se incluyen la alta inflación, la desaceleración en el consumo privado, las políticas monetarias restrictivas para controlar los precios y los efectos de la incertidumbre geopolítica, como la guerra en Ucrania. Además, las economías avanzadas siguen enfrentando la interrupción de la cadena de suministro y los costos elevados de la energía, lo que afecta tanto a la producción como al consumo. A largo plazo, el envejecimiento de la población, especialmente en Europa y Japón, plantea una presión adicional sobre las economías, lo que requiere políticas efectivas para fomentar la productividad y la sostenibilidad fiscal.

En conclusión, las economías avanzadas enfrentarán un crecimiento más moderado en los próximos años, con variaciones significativas dependiendo de los factores internos de cada país, como las políticas fiscales y monetarias, la inversión en sectores estratégicos y los desafíos estructurales.

Economías Emergentes y en Desarrollo:

El desempeño de las economías emergentes y en desarrollo en su conjunto para 2024 muestra una moderada proyección de crecimiento de 4.2 por ciento, lo que refleja una desaceleración leve respecto al 4.4 por ciento registrado en 2023. Estas economías continúan enfrentando una serie de retos globales, como la persistente inflación, las tensiones geopolíticas y los efectos residuales de la pandemia, que limitan su capacidad de expansión. Sin embargo, sectores clave como la tecnología, la infraestructura y la energía siguen siendo motores de crecimiento en muchas de estas regiones.

Desempeño económico de las principales economías emergentes y en desarrollo: Dentro del grupo de economías emergentes y en desarrollo, el desempeño varía considerablemente según las regiones y las características particulares de cada país.

Asia emergente: (China e India):

China e India siguen siendo los principales motores de crecimiento. Para 2024, se proyecta que China crecerá en 4.8 por ciento, una desaceleración respecto al 5.2 por ciento de 2023 (**Tabla 1**), debido a una moderación en el consumo interno y las dificultades estructurales derivadas de su envejecimiento demográfico y la desaceleración del mercado inmobiliario. Sin embargo, la inversión en sectores clave como la tecnología y la transición energética continúa siendo un pilar de su economía. Para 2025, la proyección es de un crecimiento de 4.5 por ciento, una tasa que sigue siendo positiva pero más contenida, dado que los desafíos estructurales como el envejecimiento de la población y la desaceleración del sector inmobiliario continúan afectando el ritmo de expansión (**Tabla 1**).

En cuanto a India, mantiene una robusta tasa de crecimiento de 7.0 por ciento en 2024, apoyada por un fuerte crecimiento del consumo interno, la expansión del sector tecnológico y una política económica que sigue fomentando la inversión. Para 2025, la tasa de crecimiento se moderará a 6.5, aunque seguirá siendo una de las tasas más altas entre las principales economías del mundo. Los sectores de servicios, manufactura y tecnología seguirán siendo claves para mantener esta expansión.

Europa emergente:

Se proyecta que la región crecerá en 3.2 por ciento en 2024, impulsada principalmente por países como Rusia, aunque con una moderación en las proyecciones para los próximos años. Rusia, con una proyección de crecimiento estable en 2024 de 3.6 por ciento, sigue enfrentando desafíos derivados de las sanciones internacionales y las tensiones geopolíticas. Sin embargo, la región sigue beneficiándose de sectores como la energía y la agricultura. En contraste, otras economías emergentes de Europa, como los países de los Balcanes, muestran un crecimiento más moderado debido a la baja inversión y a los problemas estructurales persistentes. Para 2025 se proyecta una desaceleración considerable, con un crecimiento de 1.3 por ciento. Los sectores dependientes de los recursos naturales seguirán siendo los principales impulsores de la economía, aunque la falta de diversificación y la continua inestabilidad política limitan las perspectivas a largo plazo.

América Latina:

Las economías de América Latina experimentarán una combinación de factores positivos y negativos que afectarán sus perspectivas económicas para 2024 y 2025. Se espera que la región crezca 2.1 por ciento en 2024, ligeramente por debajo de 2.2 por ciento proyectado para 2023, **(Tabla 1)**. Las proyecciones para 2025 muestran una ligera mejora, con un crecimiento estimado de 2.5 por ciento, lo que sugiere una recuperación moderada en la región. Sin embargo, el crecimiento sigue estando condicionado por varios factores como la alta inflación, la deuda pública, las políticas monetarias restrictivas y la incertidumbre política interna. La desaceleración de la economía global, así como los desafíos estructurales en muchas economías, continúan limitando las perspectivas de crecimiento robusto para la región. A pesar de estos desafíos, algunas economías de América Latina, especialmente aquellas con una base exportadora fuerte, se beneficiarán de una mejora en la demanda externa y la recuperación de sectores clave como el turismo y la agricultura.

Destacados Regionales:

Brasil:

Brasil, la mayor economía de América Latina, tiene una proyección de crecimiento de 3.0 por ciento en 2024, lo que representa una mejora significativa respecto al 2.9 por ciento de 2023. Sin embargo, las proyecciones para 2025 sugieren una desaceleración, con un crecimiento de 2.2 por ciento **(Tabla 1)**. El crecimiento será impulsado principalmente por las exportaciones de materias primas, especialmente los productos agrícolas, y por un repunte en el consumo interno, aunque los problemas fiscales, la inflación y la incertidumbre política podrían seguir limitando el potencial de crecimiento del país.

México:

En México, se espera que el crecimiento se desacelere considerablemente en 2024, con una tasa proyectada de 1.5 por ciento, en comparación con 3.2 por ciento de 2023. La proyección para 2025 es aún más moderada, con 1.3 por ciento de crecimiento esperado **(Tabla 1)**. A pesar de la cercanía con los Estados Unidos, que sigue siendo el principal socio comercial, la economía mexicana enfrenta desafíos como la inseguridad, las bajas tasas de inversión y la falta de reformas estructurales que podrían frenar el potencial de crecimiento. No obstante, la manufactura y las exportaciones seguirán siendo pilares importantes de la economía.

Cono Sur (Argentina, Chile, Uruguay):

En el Cono Sur, las proyecciones para 2024 son diversas. Argentina sigue enfrentando una profunda crisis económica, con una inflación extremadamente alta y una recesión persistente. Se espera que la economía crezca 1.0 por ciento en 2024, aunque el país podría experimentar una ligera recuperación en 2025. Chile y Uruguay, por su parte, presentan un panorama más positivo, con tasas de crecimiento proyectadas en 2.1 y 2.3 por ciento respectivamente, impulsadas por la recuperación de la minería en Chile y una economía más estable en Uruguay, que sigue beneficiándose de su solidez fiscal y su modelo de desarrollo económico, **(Tabla 1)**.

Centroamérica y el Caribe:

Las economías de Centroamérica y el Caribe están proyectadas a crecer en un promedio de 2.5 por ciento en 2024, **(Tabla 1)**. La recuperación en el turismo, especialmente en países como República Dominicana y Panamá, y la mejora en las exportaciones de productos agrícolas como el café, el banano y el azúcar son factores claves que impulsan este crecimiento.

Conclusión:

En resumen, América Latina experimentará un crecimiento moderado en los próximos años, con diferencias notables entre sus países y subregiones. A pesar de la desaceleración en las proyecciones de 2024, las perspectivas para 2025 son ligeramente mejores, con un repunte moderado impulsado por sectores clave como las exportaciones de materias primas, el turismo y la agricultura. Sin embargo, los desafíos estructurales, la inflación y la incertidumbre política seguirán siendo factores limitantes en el camino hacia un crecimiento sostenido y robusto. Las políticas fiscales y monetarias, junto con las reformas estructurales, serán cruciales para fomentar una expansión económica más dinámica en la región.

África subsahariana:

Las proyecciones de crecimiento son igualmente variadas. Se espera que la región crezca 3.6 por ciento en 2024, con una mejora en sectores clave como los recursos naturales y la agricultura, aunque el progreso sigue siendo limitado por factores como los conflictos, la inestabilidad política y la escasa infraestructura. Para 2025, Sudáfrica tendrá un crecimiento moderado proyectado en 1.5 por ciento. Por su parte, Nigeria, la mayor economía de la región, mantiene una tasa de crecimiento estable de 2.9 por ciento, mientras que Sudáfrica experimenta un crecimiento más modesto de 1.1 por ciento, afectado por las persistentes dificultades estructurales y la alta tasa de desempleo. En 2025, se espera que la economía de Nigeria crezca 3.2 por ciento, **(Tabla 1)**.

En conjunto, las economías emergentes y en desarrollo en 2024 presentan un crecimiento moderado, con 4.2 por ciento proyectado a nivel global, aunque las perspectivas a largo plazo, especialmente para 2025, son más optimistas debido a la recuperación en el consumo interno, la mejora en la inversión extranjera y los esfuerzos por diversificar las economías hacia sectores estratégicos como la tecnología, la infraestructura y las energías renovables. Sin embargo, los riesgos relacionados con las tensiones geopolíticas, el cambio climático y la volatilidad de los precios de las materias primas seguirán siendo factores determinantes para su desempeño futuro.

Resumen:

En general, las proyecciones para 2025 apuntan a una recuperación moderada para las economías emergentes y en desarrollo. El crecimiento global de estas economías se mantendrá alrededor de 4.2 por ciento, similar al de 2024, aunque con variaciones notables según la región. Mientras que algunas economías, como India y las de África subsahariana, podrían ver una expansión más rápida, otras, como Rusia y Brasil, experimentarán una desaceleración. Factores clave que impulsarán el crecimiento incluyen la inversión en sectores estratégicos como la tecnología, la energía y la infraestructura, mientras que los riesgos relacionados con las tensiones geopolíticas, la inflación y la volatilidad de los precios de las materias primas seguirán siendo importantes obstáculos.

Sectores Claves en la Economía Global:

1. **Energía y Materias Primas:** Los precios del petróleo se estabilizan en 81.29 dólares por barril para 2024, lo que refleja una menor demanda global y la normalización de los mercados de gas natural. La transición energética sigue siendo una prioridad, y el consumo de metales, como el cobre, se mantiene fuerte debido a la adopción de tecnologías limpias.
2. **Tecnología y Manufactura:** El mercado de vehículos eléctricos ha experimentado un notable crecimiento, alcanzando una participación global de 15.0 por ciento, con un fuerte impulso en la adopción de esta tecnología en países como Estados Unidos, China y algunos países de la Unión Europea. Las cadenas de suministro, sin embargo, siguen siendo vulnerables a los cuellos de botella en la producción de semiconductores y componentes electrónicos.
3. **Agricultura y Seguridad Alimentaria:** Las altas tasas de inflación en los precios de los alimentos siguen siendo un desafío, especialmente en las economías emergentes, donde el costo de los alimentos representa una proporción significativa del gasto de los hogares. Las sequías y los eventos climáticos extremos también están afectando la producción agrícola global, con efectos negativos en las exportaciones de cereales y otros productos básicos.

Desafíos Globales y Riesgos Emergentes:

El informe subraya varios riesgos que podrían afectar las proyecciones de crecimiento, como la incertidumbre en torno a las políticas fiscales y monetarias, los conflictos geopolíticos y el cambio climático. En particular, se menciona la creciente inestabilidad financiera en algunos países de ingresos bajos, lo que podría desencadenar una crisis de deuda en varias economías emergentes. Además, la necesidad de reformas estructurales sigue siendo clave para el crecimiento a largo plazo, especialmente en economías de Europa del Este, América Latina y algunas regiones de África.

Conclusiones:

El informe del FMI recalca que, aunque el crecimiento global muestra signos de moderación, las economías emergentes continúan liderando la recuperación. A largo plazo, el desafío estará en equilibrar las políticas fiscales y monetarias para evitar una desaceleración aún mayor, mientras se gestionan los riesgos derivados de la deuda y la inflación. Las economías avanzadas tendrán que hacer frente a la sostenibilidad fiscal a medida que los costos sociales y las demandas de gasto público aumentan.

El crecimiento de las principales economías está convergiendo, reflejando un contexto global más homogéneo en términos de tasas de expansión. Sin embargo, las diferencias regionales siguen siendo significativas, con algunas economías avanzadas experimentando un crecimiento más lento y economías emergentes liderando la expansión global.

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

Tabla de Indicadores Económicos

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2024					Años Naturales %				Años fiscales %****		
	jul	ago	sep	oct	nov	2023	2024			2025	2024	2023
						T - IV	T - I	T - II	T - III			
Empleo (miles de personas) **@	1,132	1,134	1,137	1,142	n/d	2.1	1.9	2.8	0.5	0.3	2.6	0.9
Desempleo (miles de personas) **@	69	68	67	66	n/d	-5.1	-3.2	-2.3	-2.9	-2.9	1.4	-28.1
Tasa de desempleo **@^	5.8	5.7	5.5	5.4	n/d	-6.1	-4.4	-5.4	-2.9	-0.2	-0.1	-2.2
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	954.4	958.7	R 961.5	P 963.8	n/d	1.3	2.4	2.0	1.5	1.5	1.8	4.0
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	84.6	84.0	R 83.7	P 83.3	n/d	1.6	2.3	1.8	0.4	0.0	1.8	5.1
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	195.5	199.2	R 199.5	P 199.6	n/d	1.8	1.9	1.5	-0.6	-0.6	2.0	0.2
Cemento (miles de sacos de 94 libras)												
producción	799	641	724	815	n/d	-1.2	-20.1	-6.5	-2.8	2.3	8.1	6.0
ventas	1,284	1,225	1,218	1,412	n/d	1.0	-6.8	-2.5	3.2	6.3	5.9	-8.9
Unidades de vivienda vendidas	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-1.7	-9.6	-9.3	n/d	-3.2	-17.0	-4.7
nuevas	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-21.5	-12.9	-8.7	n/d	-6.5	-17.2	-8.5
existentes	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	0.2	-9.4	-9.4	n/d	-2.9	-17.0	-4.4
Energía eléctrica (millones KWH) ^												
generación	1,809.4	1,745.5	1,723.1	1,744.8	n/d	6.0	4.3	1.7	-2.2	-1.9	12.9	-9.7
consumo	1,585.5	1,562.4	1,456.3	1,603.5	n/d	19.4	13.0	6.3	-2.8	-2.3	18.2	-6.8
Registros en hoteles y paradores	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	2.0	8.2	-0.2	n/d	2.3	3.3	43.8
Tasa de ocupación ^^	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-3.9	2.5	-5.2	n/d	-1.0	3.4	19.0
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	2.9	3.2	n/d	n/d	3.1	3.4	6.5
vehículos de motor nuevos y usados	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-2.4	2.3	n/d	n/d	5.0	-9.7	3.3
Ingresos netos al Fondo General (miles de \$)	\$1,048,205	\$671,338	\$1,102,403	n/d	n/d	12.7	0.1	1.0	4.3	4.3	14.1	-0.6
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) [§]	\$306,988	\$311,277	\$294,980	\$301,385	\$303,583	8.8	1.7	9.3	2.9	4.1	9.1	-1.7
Número de quiebras	461	472	489	570	475	39.9	34.0	36.7	26.9	26.8	26.7	0.9
Comercio Exterior - Balance Comercial (miles de \$)	\$31,993	\$2,762,152	\$70,475	-\$491,276	n/d	-1.9	32.7	71.9	-41.1	-62.0	166.4	1.4
Exportaciones	\$4,973,941	\$7,331,302	\$4,080,751	\$4,973,697	n/d	-4.0	-10.2	-1.2	-14.6	-15.4	28.2	6.7
Importaciones	\$4,941,947	\$4,569,150	\$4,010,277	\$5,464,974	n/d	-4.5	-13.7	-7.3	-5.6	0.0	9.5	7.4
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	136.898	136.354	136.676	136.751	n/d	2.2	2.2	2.4	1.8	1.7	2.8	6.6

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria. Desde junio 2023 los datos de generación son provistos por GENERA, LLC.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2020.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

§ IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2006 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

i Inflación