



JUNTA DE

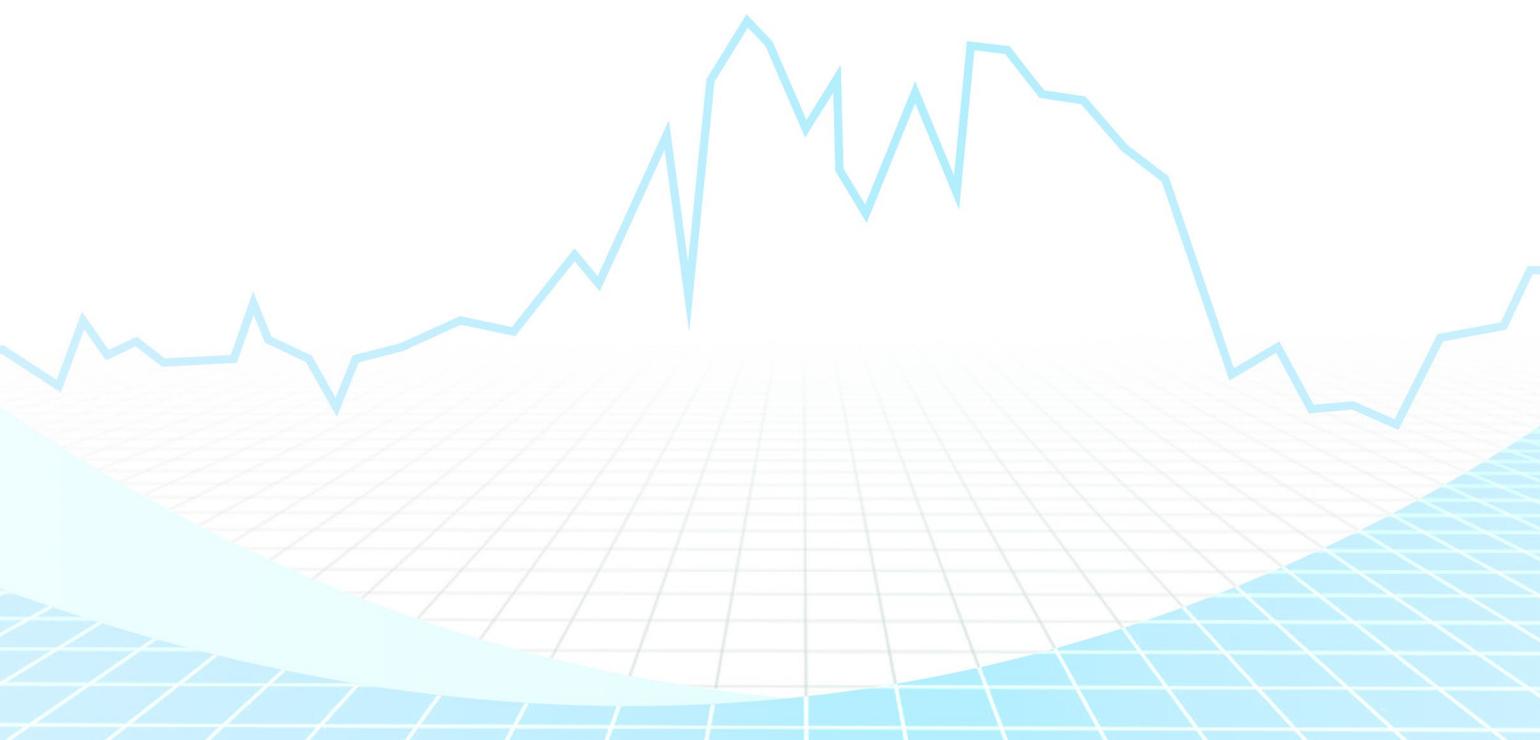
PLANIFICACIÓN

GOBIERNO DE PUERTO RICO



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico Mensual de la Junta de Planificación
febrero 2025 / Vol. I, Núm. 2



EQUIPO DE TRABAJO RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente

Plan. Rebecca Rivera Torres
Miembro Alterno

Lcdo. Luis E. Lamboy Torres
Miembro Alterno

Plan. Emmanuel R. Gómez Vélez
Miembro Alterno

Programa de Planificación Económica y Social

Alejandro Díaz Marrero
Director Interino

Subprograma de Análisis Social Modelos y Proyecciones
Miriam Noemí García Velázquez
Directora Interina

Subprograma de Análisis Económico
Maggie Pérez Guzmán
Directora Interina

Coordinadora

Miriam Noemí García Velázquez

Economistas

Wilkins Román Samot
Ronald Irizarry Velázquez
Marta Rosa Bauzá
Norberto Pizarro Caballero

Artista Gráfico

Nakán A. Vargas González

ÍNDICE

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Impacto Económico en Puerto Rico de los Aranceles del presidente Trump a China, México y Canadá.....	4
--	---

ESTADÍSTICAS SOCIALES

Población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año vis a vis la empleada en construcción en Puerto Rico (2023).....	14
--	----

INDICADORES ECONÓMICOS

Empleo y desempleo (diciembre 2024)	17
Ventas al Detalle (agosto 2024).....	20
Producción y Venta de Cemento (diciembre 2024)	21
Índice de Actividad Económica (noviembre 2024)	22
Índice General de Precios al Consumidor (diciembre 2024)	23
Quiebras (enero 2024)	24

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

Producto interno bruto (Estimado adelantado – IV T 2024).....	25
Inicios de Construcción (diciembre 2024).....	26

ECONOMÍA INTERNACIONAL

Perspectivas Económicas Mundiales y Proyecciones Regionales 2024 (enero 2025).....	27
Principales puertos de la Unión Europea (UE) recibieron 2.2 millones de buques en 2023 (enero 2025)	34

TABLA DE INDICADORES ECONÓMICOS	39
--	-----------

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

IMPACTO ECONÓMICO EN PUERTO RICO DE LOS ARANCELES DEL PRESIDENTE TRUMP A CHINA, MÉXICO Y CANADÁ

Por: Alejandro Díaz Marrero / diaz_a@jp.pr.gov

COMERCIO DE PUERTO RICO CON CHINA, MÉXICO Y CANADÁ

La economía de Puerto Rico depende en gran medida del comercio exterior, representando el 98.0 por ciento de su Producto Interno Bruto (PIB). En cuanto a relaciones comerciales específicas, Canadá, China, y México son socios comerciales importantes para Puerto Rico. Durante el año fiscal 2024, la Isla importó \$745.5 millones en bienes desde Canadá (1.4 por ciento del total), siendo la manufactura de los productos derivados del petróleo el 29.0 por ciento y de productos farmacéuticos y medicinales el 22.0 por ciento.

Las importaciones de Puerto Rico desde China alcanzaron \$925.6 millones en el año fiscal 2024 (1.7 por ciento del total de importaciones), siendo el 99.0 por ciento del total provenientes de las importaciones de industrias manufactureras. Entre estas industrias las más importantes son: manufactura de maquinaria 15.4 por ciento; y la manufactura de equipo electrónico, accesorios y otros equipos componentes 15.1 por ciento.

Las importaciones desde México en el año fiscal 2024 fueron \$1,030.1 millones (1.9 por ciento del total). El 93.3 por ciento fueron de industrias manufactureras, resaltando la manufactura de equipo de transportación con 46.8 por ciento, la manufactura de equipo electrónico, accesorios y otros equipos componentes con 9.4 por ciento, y la manufactura de alimentos con 8.9 por ciento.

IMPACTO DE LOS ARANCELES DE TRUMP

En 2025, el presidente Trump impuso un arancel de 25.0 por ciento a las importaciones de México y Canadá, y un arancel de 10.0 por ciento a las importaciones de China. Estos aranceles tienen varias implicaciones para Puerto Rico:

1. Impacto de los Aranceles de Trump

- Puerto Rico depende en gran medida de las importaciones de bienes y materias primas, incluyendo las de China, México y Canadá.
- Los aranceles incrementarán los precios de los productos importados de estos países. Además, pueden aumentar los costos para las empresas y los consumidores en la isla.
- Artículos como electrónicos, maquinaria y autopartes provenientes de China y México serán más costosos, afectando a consumidores y empresas en Puerto Rico.
- La industria de la construcción podría enfrentar mayores costos debido a los aumentos en el precio del acero y la madera importados.
- Puerto Rico ha enfrentado desafíos económicos significativos, incluyendo una crisis de deuda y la recuperación de desastres naturales como el huracán María. Los aranceles pueden exacerbar estos problemas al aumentar los costos y reducir la actividad económica

2. Impacto en las importancias agrícolas

- Puerto Rico depende en gran medida de las importaciones de bienes y materias primas, incluyendo las de China, México y Canadá.
- Los aranceles podrían elevar los precios de alimentos como carne de cerdo, trigo y papas, impactando a los consumidores y a la industria alimentaria local.

3. Aranceles de represalia

- En respuesta a los aranceles de EE. UU., México y Canadá han anunciado planes para imponer aranceles de represalia sobre productos estadounidenses.
- Aunque no se han detallado los productos específicos afectados, estas medidas podrían impactar las exportaciones puertorriqueñas, especialmente en los sectores de la manufactura de productos químicos y agrícolas.

4. Impacto en el sector manufacturero

- La manufactura en Puerto Rico, especialmente las industrias farmacéuticas y electrónicas, depende de materias primas y componentes importados de China.
- El arancel de 10.0 por ciento a las importaciones chinas podría aumentar los costos de producción, afectando la competitividad de los productos puertorriqueños.
- Los aranceles pueden interrumpir las cadenas de suministro y aumentar los costos de producción, lo que podría llevar a precios más altos para medicamentos y otros productos.

5. Aumento de precios al consumidor

- Los mayores costos de importación se trasladarán a los consumidores, aumentando los precios de productos electrónicos, electrodomésticos y alimentos.
- Esta presión inflacionaria podría reducir el poder adquisitivo de los residentes de Puerto Rico.

6. Ayuda Federal y Políticas Comerciales

- La recuperación económica de la Isla está estrechamente ligada a la ayuda federal y las políticas comerciales.
- Los aranceles que impactan negativamente la economía continental de los Estados Unidos también pueden afectar indirectamente a Puerto Rico al reducir los ingresos federales y potencialmente limitar la ayuda.
- Los aranceles y las tensiones comerciales pueden crear incertidumbre en el mercado global, lo que podría disuadir la inversión en Puerto Rico. Las empresas pueden dudar en expandirse o reubicarse en la Isla si anticipan interrupciones comerciales continuas.

Los aranceles impuestos por el presidente Trump a China, México y Canadá plantean desafíos económicos significativos para Puerto Rico. Dado que la Isla depende en gran medida de bienes importados, el aumento en los costos de importación podría traducirse en mayores precios para los consumidores y afectar sectores claves como la manufactura y la agricultura.

Además, las medidas de represalia de los socios comerciales podrían impactar las exportaciones de Puerto Rico, afectando aún más la economía de la Isla. Ante este panorama, tanto las empresas como los responsables de la política económica en Puerto Rico deberán tomar medidas estratégicas para mitigar los efectos negativos de estos aranceles. Estos efectos se ven agravados por las vulnerabilidades económicas existentes de la Isla. Si bien el impacto directo en las exportaciones puede ser limitado, las implicaciones más amplias para la inflación, la inversión y la ayuda federal son preocupaciones significativas para la economía de Puerto Rico.

El gobierno de Puerto Rico (PR) puede tomar varias medidas estratégicas para mitigar el impacto económico de los aranceles impuestos por Estados Unidos a China, México y Canadá. Aunque Puerto Rico no puede influir directamente en la política comercial de EE. UU., puede adoptar medidas para fortalecer su economía local, diversificar sus relaciones comerciales y reducir la dependencia de las importaciones afectadas. Aquí hay algunos pasos concretos:

1. Diversificar los socios comerciales

- Ampliar las relaciones comerciales: Puerto Rico puede buscar diversificar sus fuentes de importación para reducir la dependencia de China, México y Canadá.
- Explorar acuerdos comerciales con otros países o regiones (por ejemplo, Centroamérica, Sudamérica o la Unión Europea) podría ayudar a mitigar el impacto de los aranceles.

2. Aprovechar la ubicación geográfica

- La ubicación estratégica de Puerto Rico en el Caribe lo convierte en un potencial centro de comercio con América Latina y el Caribe.
- El gobierno podría promover la isla como una puerta de entrada para el comercio regional.

3. Apoyar las industrias locales

- Impulsar la producción local: Fomentar el crecimiento de las industrias locales para reducir la dependencia de bienes importados.
- Esto podría incluir incentivos para los sectores agrícola, manufacturero y de energías renovables.

4. Fortalecer el sector farmacéutico

- Puerto Rico juega un papel importante en la industria farmacéutica mundial. El gobierno podría proporcionar incentivos fiscales, subvenciones o subsidios para ayudar a las empresas a absorber los mayores costos derivados de los aranceles y mantener su competitividad.

5. Atraer inversión

- Es una estrategia crítica para que Puerto Rico mitigue el impacto de los aranceles y fortalezca su economía. Al atraer tanta inversión nacional (EE. UU.) como extranjera, Puerto Rico puede crear empleos, diversificar su economía y reducir su dependencia de las importaciones afectadas por los aranceles.
- Promover la inversión extranjera directa (IED): El gobierno de Puerto Rico puede promocionar activamente la isla como un destino atractivo para la inversión extranjera, especialmente en sectores menos afectados por los aranceles.
- La IED puede aportar capital, tecnología y experiencia a Puerto Rico, ayudando a contrarrestar los desafíos económicos planteados por los aranceles.
 - Incentivos Fiscales: Puerto Rico ya ofrece atractivos incentivos fiscales bajo las Leyes 20 y 22 (ahora consolidadas en la Ley 60), que proporcionan exenciones fiscales para empresas y personas que se trasladan a la Isla. El gobierno puede ampliar o refinar estos incentivos para enfocarse en industrias menos afectadas por los aranceles, como la tecnología, las energías renovables y las industrias creativas
 - Campañas de Mercadeo: Lanzar campañas de mercadeo internacional para promocionar Puerto Rico como un destino favorable para los negocios. Hay que destacar la ubicación estratégica de la isla, la mano de obra calificada y la infraestructura existente.
 - Misiones Comerciales: Organizar misiones comerciales a mercados clave (por ejemplo, Europa, Asia y América Latina) para atraer inversionistas y mostrar el potencial de Puerto Rico como centro de manufactura, servicios e innovación

- Aprovechar los incentivos federales: Puerto Rico puede capitalizar los programas federales existentes.
 - Zonas de Oportunidad: Puerto Rico tiene Zonas de Oportunidad designadas, que ofrecen beneficios fiscales a los inversionistas que financian proyectos en áreas económicamente desfavorecidas. El gobierno puede promocionar activamente estas zonas entre inversionistas y desarrolladores.
 - Subvenciones y Programas Federales: Buscar financiamiento de programas federales destinados al desarrollo económico, como el programa de Subvenciones en Bloque para el Desarrollo Comunitario (CDBG) o la Administración de Desarrollo Económico (EDA).

- Mejorar el Clima de los negocios
 - Zonas de Oportunidad: Puerto Rico tiene Zonas de Oportunidad designadas, que ofrecen beneficios fiscales a los inversionistas que financian proyectos en áreas económicamente desfavorecidas. El gobierno puede promocionar activamente estas zonas entre inversionistas y desarrolladores.
 - Proyectos de Infraestructura: Colaborar con empresas privadas para desarrollar puertos, aeropuertos, carreteras e infraestructura energética.
 - Turismo y Bienes Raíces: Trabajar con desarrolladores para construir hoteles, resorts y proyectos residenciales que atiendan tanto a turistas como a nuevos residentes.
 - Fortalecer los Derechos Contractuales y de Propiedad: Reforzar las protecciones legales para los inversionistas, garantizando un entorno empresarial estable y predecible.
 - Invertir en Infraestructura: Mejorar la infraestructura de transporte, energía y digital para hacer que Puerto Rico sea más atractivo para los inversionistas. Una infraestructura confiable reduce los costos operativos y mejora la eficiencia.

- Enfocarse en industrias Específicas
 - Tecnología e Innovación: Promover Puerto Rico como un centro para startups tecnológicas e innovación. Ofrecer incentivos para empresas de desarrollo de software, inteligencia artificial y Fintech.
 - Energías Renovables: Atraer inversión en proyectos de energía solar, eólica y otras fuentes renovables. El objetivo de Puerto Rico de transitar al 100% de energía renovable para 2050 presenta oportunidades para los inversionistas.
 - Farmacéuticos y Ciencias de la Vida: Construir sobre la fortaleza existente de Puerto Rico en la industria farmacéutica, atrayendo inversión en investigación y desarrollo, biotecnología y dispositivos médicos.
 - Turismo y Hospitalidad: Fomentar la inversión en hoteles, resorts y proyectos de ecoturismo para impulsar el sector turístico, que está menos afectado por los aranceles.

- Crear Alianzas Público-Privadas (APP)
 - Proyectos de Infraestructura: Colaborar con empresas privadas para desarrollar puertos, aeropuertos, carreteras e infraestructura energética.
 - Turismo y Bienes Raíces: Trabajar con desarrolladores para construir hoteles, resorts y proyectos residenciales que atiendan tanto a turistas como a nuevos residentes.

- Fomentar una Mano de Obra Calificada
 - Invertir en Educación y Capacitación: Colaborar con universidades, escuelas vocacionales y empresas privadas para desarrollar programas de capacitación adaptados a las necesidades de las industrias emergentes.
 - Atraer Talento: Crear programas para atraer trabajadores calificados, emprendedores a Puerto Rico, ofreciendo incentivos de reubicación o exenciones fiscales.
- Establecer Zonas Económicas Especiales
 - Zonas Francas: Ampliar las zonas francas existentes para atraer fabricantes y exportadores.
 - Centros Tecnológicos: Designar áreas como centros tecnológicos con incentivos para startups y empresas de tecnología.
- Fortalecer la Confianza del Inversionista
 - Gobernanza Transparente: Garantizar transparencia y rendición de cuentas en las operaciones gubernamentales para generar confianza entre los inversionistas.
 - Estabilidad Económica: Implementar políticas fiscales sólidas para estabilizar la economía y tranquilizar a los inversionistas.
 - Preparación para Crisis: Desarrollar planes para abordar desastres naturales y otras crisis, asegurando que los inversionistas se sientan seguros en sus compromisos a largo plazo.
- Aprovechar las Ventajas Únicas de Puerto Rico
 - Ubicación Geográfica: Posicionar a Puerto Rico como una puerta de entrada a las Américas, con fácil acceso a los mercados de EE.UU. y América Latina.
 - Mano de Obra Bilingüe: Enfatizar la fuerza laboral bilingüe (inglés y español) de la isla, que es atractiva para empresas multinacionales.
 - Atractivos Culturales y Naturales: Promover la rica cultura, historia y belleza natural de Puerto Rico como activos para el turismo y las industrias creativas.
- Monitorear y Adaptar las Estrategias de Inversión
 - Seguir las Tendencias de Inversión: Monitorear las tendencias de inversión globales y regionales para identificar nuevas oportunidades.
 - Mantener Comunicación con los Inversionistas: Mantener una comunicación abierta con los inversionistas existentes y potenciales para comprender sus necesidades y preocupaciones.
 - Ajustar las Políticas Según Sea Necesario: Ser flexible en el ajuste de incentivos y políticas para mantenerse competitivo en el mercado global.

6. Fortalecer la resiliencia económica

- Diversificar la economía: Reducir la dependencia de unas pocas industrias clave fomentando el crecimiento en otros sectores, como la tecnología, las industrias creativas y el ecoturismo.
- Invertir en infraestructura: Mejorar la infraestructura para reducir los costos logísticos y hacer que Puerto Rico sea más competitivo como centro comercial y empresarial.

7. Abogar por el apoyo federal

- Presionar para obtener exenciones o alivios: El gobierno de PR puede trabajar con su representante sin derecho a voto en el Congreso y la Administración de Asuntos Federales para Puerto Rico (PRFAA por sus siglas en inglés) para abogar por exenciones o alivios de los aranceles, especialmente para bienes esenciales como medicamentos y alimentos.
- Buscar ayuda federal adicional: Dado el estatus único y los desafíos económicos de Puerto Rico, el gobierno puede presionar para obtener más asistencia federal que compense el impacto de los aranceles y apoye la recuperación económica.

8. Abogar por el apoyo federal

- Proporcionar asistencia financiera: Ofrecer subvenciones, préstamos a bajo interés o exenciones fiscales a las PYMES afectadas por los mayores costos de importación.
- Facilitar el acceso a nuevos mercados: Ayudar a las empresas locales a explorar oportunidades de exportación para diversificar sus fuentes de ingresos y reducir la dependencia del territorio continental de EE. UU.

9. Promover el turismo

- Aumentar los ingresos por turismo: El turismo es un sector importante para Puerto Rico. El gobierno puede invertir en campañas de mercadeo para atraer más visitantes, especialmente de regiones menos afectadas por las tensiones comerciales.
- Desarrollar el ecoturismo y el turismo cultural: Destacar la belleza natural y el patrimonio cultural de Puerto Rico para atraer mercados especializados.

10. Fortalecer las asociaciones regionales

- Colaborar con los vecinos del Caribe: Trabajar con otras naciones del Caribe para crear acuerdos o asociaciones comerciales regionales que reduzcan la dependencia de las políticas comerciales de EE. UU.
- Unirse a organizaciones regionales: Participar más activamente en organizaciones como la Comunidad del Caribe (CARICOM) para fortalecer los lazos económicos y explorar nuevas oportunidades comerciales.

11. Implementar medidas de ahorro de costos

- Simplificar las regulaciones: Reducir los trámites burocráticos para las empresas con el fin de disminuir los costos operativos y mejorar la competitividad.
- Fomentar la eficiencia energética: Invertir en proyectos de energías renovables para reducir los costos de energía para las empresas y los hogares, haciendo la isla más atractiva para la inversión.

12. Implementar medidas de ahorro de costos

- Mejorar las habilidades de los trabajadores: Invertir en educación y formación profesional para preparar a la fuerza laboral para industrias emergentes, como la tecnología y las energías renovables.
- Atraer talento: Crear programas para atraer trabajadores calificados, emprendedores y jubilados a Puerto Rico, fomentando la innovación y el crecimiento económico.

13. Implementar medidas de ahorro de costos

- Realizar estudios de impacto económico: Evaluar regularmente el impacto de los aranceles en la economía de Puerto Rico para identificar sectores vulnerables y desarrollar respuestas específicas.
- Adaptar las políticas según sea necesario: Estar preparado para ajustar las estrategias en función de los cambios en la dinámica comercial y las condiciones económicas globales.

Aunque Puerto Rico no puede controlar directamente las políticas comerciales de EE. UU., puede tomar medidas proactivas para reducir el impacto de los aranceles. Al diversificar los socios comerciales, apoyar las industrias locales, atraer inversión y abogar por el apoyo federal, el gobierno de PR puede construir una economía más resiliente y autosuficiente. La colaboración con socios regionales y un enfoque en la diversificación económica a largo plazo serán clave para mitigar los efectos de las perturbaciones comerciales externas.

Atraer inversión es una herramienta poderosa para que Puerto Rico mitigue el impacto de los aranceles y construya una economía más resiliente. Al aprovechar los incentivos fiscales, mejorar el clima de negocios, enfocarse en industrias de alto crecimiento y fomentar las asociaciones público-privadas, el gobierno de PR puede crear un entorno próspero tanto para inversionistas nacionales como extranjeros. Esto, a su vez, ayudará a diversificar la economía, crear empleos y reducir la dependencia de las importaciones afectadas por los aranceles.

POSIBLES IMPACTOS POSITIVOS DE LOS ARANCELES DE TRUMP A CHINA, MÉXICO Y CANADÁ EN PUERTO RICO (FEBRERO 2025)

1. Atracción de Inversiones en Manufactura

A medida que las empresas buscan mitigar los efectos de los aranceles sobre las importaciones chinas, Puerto Rico, como territorio de EE. UU., ofrece una alternativa atractiva para la manufactura. Su estatus permite a las empresas producir bienes dentro de la jurisdicción de EE. UU., evitando así los aranceles asociados con las importaciones extranjeras. Este cambio puede generar un aumento en las inversiones en el sector manufacturero de la Isla, especialmente en las industrias farmacéutica, de dispositivos médicos y electrónica.

2. Fortalecimiento de las Relaciones Comerciales con EE. UU.

La fuerte relación comercial de Puerto Rico con el territorio continental de EE. UU., especialmente a través de puertos clave como JAXPORT (Puerto de Jacksonville, Florida por sus siglas en inglés), proporciona un amortiguador contra las interrupciones del comercio internacional. La integración de la isla en las cadenas de suministro de EE. UU. le permite servir como un punto estratégico para el movimiento de bienes entre el continente y otros mercados, lo que podría aumentar su importancia en la logística comercial.

3. Estímulo a la Producción Local

El aumento en los costos de los bienes importados debido a los aranceles podría incentivar a las empresas locales a desarrollar y producir alternativas a nivel local. Este cambio puede estimular la economía puertorriqueña fomentando la innovación, creando empleos y reduciendo la dependencia de las importaciones extranjeras.

4. Potencial para la Diversificación

El nuevo panorama comercial anima a las empresas puertorriqueñas a explorar nuevos mercados y diversificar sus asociaciones comerciales. Al buscar oportunidades más allá de sus socios tradicionales, Puerto Rico puede mejorar su resiliencia económica y reducir su vulnerabilidad a futuros cambios en la política comercial.

Si bien persisten desafíos, estos posibles impactos positivos sugieren que Puerto Rico puede aprovechar el entorno comercial actual para fortalecer y diversificar su economía.



GOBIERNO DE PUERTO RICO
JUNTA DE PLANIFICACION
SUBPROGRAMA DE ANALISIS ECONOMICO

IMPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMÉRICA DEL NORTE (NAICS)
EN MILLONES DE DOLARES

AÑO FISCAL: 2025 - PAIS CANADÁ

NAICS	Descripción	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	Others	8.7	3.0	29.6	0.6	10.4	0.5	50.6
11	Agriculture, Forestry, Fishing and Hunting	50.5	56.0	41.6	46.3	68.0	64.1	68.7
21	Mining, Quarrying, and Oil and Gas Extraction	2.5	4.8	2.3	18.7	3.2	3.2	8.9
31-33	Manufacturing	605.0	582.3	611.2	477.2	420.0	561.6	617.3
311	Food Manufacturing	113.3	97.5	98.4	107.5	117.4	111.3	111.9
312	Beverage and Tobacco Product Manufacturing	8.3	1.7	1.1	1.5	1.7	0.9	0.6
313-314	Textiles	5.3	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0
315	Apparel Manufacturing	2.0		0.0		0.0	0.0	0.0
316	Leather and Allied Product Manufacturing	0.3		0.0				
321	Wood Product Manufacturing	5.1	3.0	1.5	3.0	3.1	1.6	0.7
322	Paper Manufacturing	25.3	31.7	23.3	16.4	27.1	29.3	20.2
323	Printing and Related Support Activities	0.2	0.1	0.2	0.1	0.2	0.1	0.4
324	Petroleum and Coal Products Manufacturing	380.8	117.4	310.8	78.1	75.1	145.5	216.6
325	Chemical Manufacturing	34.2	298.7	135.3	232.5	151.6	201.2	165.0
3254	Pharmaceutical and Medicine Manufacturing	28.8	296.1	132.4	230.0	148.9	198.7	160.6
326	Plastics and Rubber Products Manufacturing	7.9	6.8	8.6	8.4	13.2	14.8	13.4
327	Nonmetallic Mineral Product Manufacturing	1.1	0.1	0.6	0.0	0.2	0.0	0.0
331	Primary Metal Manufacturing	0.8		0.0	0.2	1.3	0.3	0.1
332	Fabricated Metal Product Manufacturing	1.9	3.1	2.1	3.3	4.3	2.9	3.7
333	Machinery Manufacturing	3.6	13.7	18.4	6.6	8.2	5.6	44.4
334	Computer and Electronic Product Manufacturing	0.6	1.0	0.6	1.9	1.2	1.6	0.7
3341	Computer and Peripheral Equipment Manufacturing	0.1	0.0	0.1	0.2	0.1	0.3	0.1
335	Electrical Equipment, Appliance, and Component	4.1	2.2	5.0	9.6	3.1	10.9	6.3
336	Transportation Equipment Manufacturing	0.7	0.6	0.2	4.3	1.4	2.4	2.5
337	Furniture and Related Product Manufacturing	3.8	3.5	4.5	2.4	4.1	8.5	5.2
339	Miscellaneous Manufacturing	5.8	1.1	0.7	1.3	6.9	24.7	25.8
3391	Medical Equipment and Supplies Manufacturing	0.2	0.2	0.3	0.2	4.7	23.7	25.4
	GRAN TOTAL	666.7	646.0	684.8	542.9	501.6	629.4	745.5

AÑO FISCAL: 2025 - PAIS MÉXICO

NAICS	Descripción	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	Others	33.0	30.9	22.0	19.8	23.7	66.7	66.3
11	Agriculture, Forestry, Fishing and Hunting	3.4	2.3	2.2	1.6	2.0	2.7	2.2
21	Mining, Quarrying, and Oil and Gas Extraction	0.1	0.0	1.1	0.1	0.2	47.8	0.3
31-33	Manufacturing	552.8	723.8	597.5	733.0	1,096.4	1,100.9	961.2
311	Food Manufacturing	60.9	63.1	68.7	71.3	82.0	73.8	91.3
312	Beverage and Tobacco Product Manufacturing	32.0	31.3	25.0	30.9	38.9	38.1	41.1
313-314	Textiles	0.8	0.5	0.6	1.3	0.9	0.2	0.2
315	Apparel Manufacturing	0.8	1.0	0.8	1.3	1.8	2.2	2.1
316	Leather and Allied Product Manufacturing	0.5	0.5	0.4	0.7	0.8	0.7	0.8
321	Wood Product Manufacturing	0.1	0.4	0.2	0.1	0.4	0.3	0.2
322	Paper Manufacturing	2.7	7.3	7.5	8.9	12.2	13.3	6.8
323	Printing and Related Support Activities	1.6	2.5	2.6	1.5	1.7	1.2	0.9
324	Petroleum and Coal Products Manufacturing	4.2	2.0	1.4	2.0	46.8	4.6	20.3
325	Chemical Manufacturing	59.3	63.0	65.9	71.9	82.2	83.7	77.1
3254	Pharmaceutical and Medicine Manufacturing	3.0	1.3	4.5	1.4	0.7	1.7	
326	Plastics and Rubber Products Manufacturing	3.9	4.7	4.2	12.1	14.3	11.9	9.0
327	Nonmetallic Mineral Product Manufacturing	16.9	15.6	16.1	24.5	28.1	28.5	32.1
331	Primary Metal Manufacturing	34.3	30.8	18.6	50.4	86.5	70.3	33.9
332	Fabricated Metal Product Manufacturing	8.3	10.1	11.2	24.4	29.2	33.4	19.5
333	Machinery Manufacturing	6.2	5.1	11.5	10.4	19.2	27.1	24.9
334	Computer and Electronic Product Manufacturing	10.3	9.5	12.6	27.5	26.6	22.7	18.7
3341	Computer and Peripheral Equipment Manufacturing	0.4	0.5	1.1	0.9	0.6	0.1	1.1
335	Electrical Equipment, Appliance, and Component	57.6	52.2	50.5	81.6	88.4	118.6	97.1
336	Transportation Equipment Manufacturing	248.4	417.6	295.4	305.9	529.5	564.7	481.7
337	Furniture and Related Product Manufacturing	3.2	5.0	3.4	4.1	4.9	2.2	2.5
339	Miscellaneous Manufacturing	0.9	1.4	1.1	2.3	2.0	3.5	1.0
3391	Medical Equipment and Supplies Manufacturing	0.0	0.3	0.2	1.0	0.8	0.0	0.1
	GRAN TOTAL	589.2	757.0	622.8	754.5	1,122.3	1,218.1	1,030.1

AÑO FISCAL: 2025 - PAIS CHINA

NAICS	Descripción	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	Others	2.1	6.3	8.5	14.6	3.0	1.2	1.3
11	Agriculture, Forestry, Fishing and Hunting	8.3	10.9	8.2	8.0	8.4	10.0	9.4
21	Mining, Quarrying, and Oil and Gas Extraction	0.1	0.2	0.1	0.0	0.1	0.1	0.2
31-33	Manufacturing	821.5	991.4	723.8	956.9	990.5	949.9	914.7
311	Food Manufacturing	48.2	51.9	49.2	45.1	56.5	63.1	76.6
312	Beverage and Tobacco Product Manufacturing	0.3	0.5	0.2	0.1			
313-314	Textiles	25.4	30.5	39.6	36.2	42.8	29.6	30.1
315	Apparel Manufacturing	22.7	28.5	16.1	19.5	19.3	19.7	17.6
316	Leather and Allied Product Manufacturing	38.5	47.1	31.3	25.5	37.9	39.0	31.0
321	Wood Product Manufacturing	2.8	4.7	2.6	3.1	4.2	3.1	2.7
322	Paper Manufacturing	11.6	12.7	7.9	7.6	7.5	10.1	10.9
323	Printing and Related Support Activities	0.9	1.7	1.1	1.0	1.6	1.5	1.5
324	Petroleum and Coal Products Manufacturing	0.1	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	3.0
325	Chemical Manufacturing	37.1	59.8	68.1	58.1	60.1	81.9	62.3
3254	Pharmaceutical and Medicine Manufacturing	5.5	14.0	18.2	16.3	13.0	20.3	19.5
326	Plastics and Rubber Products Manufacturing	90.0	99.0	65.0	97.7	85.1	79.9	73.1
327	Nonmetallic Mineral Product Manufacturing	25.6	33.7	16.4	23.3	29.1	21.7	24.9
331	Primary Metal Manufacturing	4.9	7.9	9.0	19.0	3.0	4.4	3.3
332	Fabricated Metal Product Manufacturing	38.4	59.0	33.6	53.0	66.3	56.9	53.1
333	Machinery Manufacturing	91.6	121.0	94.3	170.5	159.7	125.5	143.3
334	Computer and Electronic Product Manufacturing	79.1	82.0	48.8	79.3	73.7	83.3	63.3
3341	Computer and Peripheral Equipment Manufacturing	5.9	10.5	5.3	12.2	3.8	11.3	10.9
335	Electrical Equipment, Appliance, and Component	138.0	146.5	85.3	116.8	123.5	137.5	140.4
336	Transportation Equipment Manufacturing	20.2	28.4	15.6	27.4	30.2	23.7	26.2
337	Furniture and Related Product Manufacturing	73.5	91.3	47.2	80.9	67.1	51.6	54.2
339	Miscellaneous Manufacturing	72.6	85.1	92.6	92.7	122.7	117.4	97.1
3391	Medical Equipment and Supplies Manufacturing	28.0	33.5	42.1	40.3	47.7	54.0	33.3
	GRAN TOTAL	832.1	1,008.9	740.7	979.6	1,002.0	961.1	925.6

**IMPORTACIONES MÁS IMPORTANTES PROCEDENTES DESDE MÉXICO, CANADÁ y CHINA
AÑO FISCAL 2024**

Descripción	País	Cantidad	Valor (\$)
PASS VEH, NESOI, 4 CYL 1500-3000CC	México	14,979	230,793,759
SULFONAMIDES, IN DOSES OR PACKAGED FOR RETAIL	Canadá	13,787	160,430,960
PARTS OF AIR CONDITIONING MACHINES, NESOI	China	14,244,720	98,922,869
NO2 & 3 FL OIL DIESEL, , LT=15 PPM S, GT=25, NT BIODSEL	Canadá	506,514	204,175,571
COFFEEROASTED NOT ORGANIC NOT DECAFFEINATED NESOI	México	10,762,910	53,405,845
RICE, MEDIUM GRAIN, SEMI-OR WHOLLY MILLED, NESOI	China	84,000,000	53,760,000
USED/REBUILT AIRCRAFT, NON MILITARY (2000-15000KG)	Canadá	1	50,000,000
POTATOES, FRENCH FRIED, FROZEN	Canadá	10,246,916	36,424,930
TRUCKS, NESOI, DIESEL ENG, GVW 5 METRIC TONS & UND	México	686	30,138,002
BEER MADE FRM MALT IN GLASS CNTR NT OV 4 LITERS EA	México	14,418,370	26,992,177
Descripción	País	Cantidad	Valor (\$)
GLASS MIRRORS, UNFRMD, RFLC AREA GT 929 CM2, NESOI	China	1,047,907,955	685,752
TABLEWARE & KITCHENWARE, OF PLASTIC, NESOI	China	154,085,395	4,442,538
RICE, MEDIUM GRAIN, SEMI-OR WHOLLY MILLED, NESOI	China	84,000,000	53,760,000
GLASS MIRRORS, FRAMD, RFLC AREA GT 929 CM2, NESOI	China	66,214,257	441,508
STOPPERS, LIDS, CAPS & OTHER CLOSURES, OF PLASTIC	México	52,914,475	2,706,024
STOPPERS, LIDS, CAPS & OTHER CLOSURES, OF PLASTIC	China	35,440,935	706,937
ALUM CANS OF A CAPACITY NT EXCDG 355 ML	México	31,586,174	3,138,563
ARTICLES OF PLASTICS ETC, NESOI	China	30,609,995	5,937,686
ART FOR CONVEYING OF PACKING OF GOODS, PLAST, NESOI	China	29,332,999	1,097,871
PLATES, SHEETS, ETC, CELL, PLYM OF VINYL CHLORID, NESOI	China	26,486,523	19,701,764
Descripción	País	Cantidad	Valor (\$)
NO2 & 3 FL OIL, DIESEL, LT=15 PPM S, GT=25, NT BIODSEL	Canadá	506,514	204,175,571
SULFONAMIDES, IN DOSES OR PACKAGED FOR RETAIL	Canadá	13,787	160,430,960
USED/REBUILT AIRCRAFT, NON MILITARY (2000-15000KG)	Canadá	1	50,000,000
POTATOES, FRENCH FRIED, FROZEN	Canadá	19,246,916	36,424,930
OTHER APPLIANCES WHICH ARE WORNOR CARRIES, OR IMP	Canadá	174,511	24,976,248
MACH FOR WORKING RUBBER OR PLASTICS ETC, NESOI	Canadá	24	20,639,000
OTHER MACHINERY FOR MOLDING OR OTHERWISE FORMING	Canadá	14	15,321,000
MEAT OF SWINE, NESOI, EXCEPT PROCESSED, FROZEN	Canadá	4,689,002	12,704,766
RUSSET OR NETTED GEM POTATES, FR/CH, NESOI	Canadá	16,140,781	11,765,919
COCOA PREPS, NESOI, NOT FOR RETAIL, NESOI	Canadá	2,239,945	11,558,704
Descripción	País	Cantidad	Valor (\$)
PARTS OF AIR CONDITIONING MACHINES, NESOI	China	14,244,720	98,922,869
RICE, MEDIUM GRAIN, SEMI-OR WHOLLY MILLED, NESOI	China	84,000,000	53,760,000
ELECTRICAL APP EQP W/APPS FM 8535&6, LT 1000V, NESOI	China	218,514	24,154,359
LITHIUM-ION STORAGE BATTERIES, NESOI	China	54,280	24,018,045
PLATES, SHEETS, ETC, CELL, PLYM OF VINYL CHLORID, NESOI	China	26,486,523	19,701,764
HOUSEHOLD SEATS UPHOLSTERED W/WOODEN FRAMES NESOI	China	145,403	17,418,874
INST & APPLIANCES FOR MEDICAL, SURGICAL, ETC, NESOI	China	12,789,382	14,184,110
CHRISTMAS ORNAMENTS, EXCEPT OF WOOD	China	9,470,145	12,595,852
OTHER FOOTWEAR WITH OUTER SOLES AND UPPERS OF RUBB	China	2,178,108	11,652,255
LACTAMS OF PROD. DESCR. IN ADD. U. S. NOTE 3, NESOI	China	0	10,968,378
Descripción	País	Cantidad	Valor (\$)
PASS VEH, NESOI, 4 CYL, 1500-3000	México	14,979	230,793,759
MOT VEH FOR TRNSPRT OF GOODS, 2.5-5) METRIC TONS	México	626	117,248,403
COFFEEROASTED NOT ORGANIC NOT DECAFFEINATED NESOI	México	10,762,910	53,405,845
PRODUCT OF U.S. RETURNED AFTER BEING EXPORT, NESOI	México	0	33,178,204
US GOODS OF CHPTR 30 RETURNED AFTER BEING EXPORTED	México	20,518	32,864,015
PASS MOTOR VEH, SPARK IGN ENG (100-1500 CC), NEW	México	363	31,026,062
TRUCKS, NESOI, DIESEL ENG, GVW 5 METRIC TONS & UND	México	686	30,138,002
BEER MADE FRM MALT IN GLASS CNTR NT OV 4 LITERS EA	México	14,418,370	26,992,177
MOT VEH FOR TRNSPRT OF GOODS, GVW <2.5 MET TONS	México	604	26,386,537
INSULATED ELECTRIC CONDUCTORS FOR A VOLTAGE EXCEED	México	2,272,227	21,055,750

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

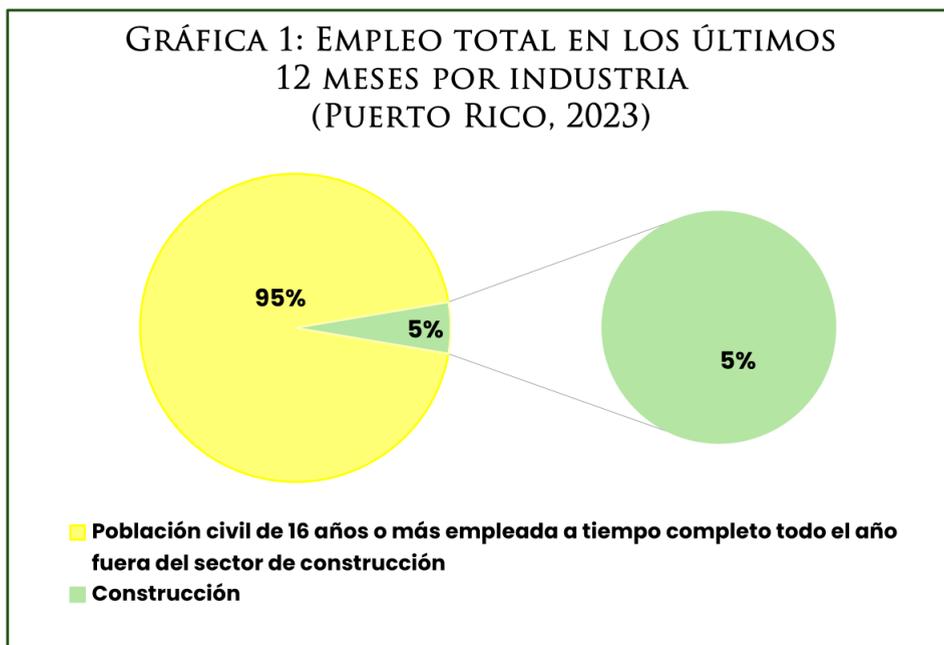
ESTADÍSTICAS SOCIALES

POBLACIÓN CIVIL DE 16 AÑOS O MÁS EMPLEADA A TIEMPO COMPLETO TODO EL AÑO VIS A VIS LA EMPLEADA EN CONSTRUCCIÓN EN PUERTO RICO (2023)

Por: Wilkins Román Samot, Ph.D.-J.D. / roman_w@jp.pr.gov

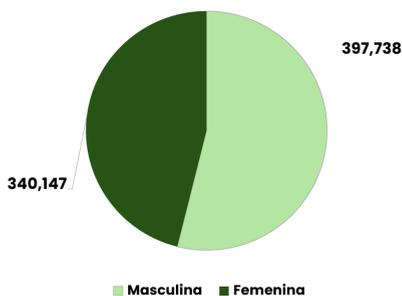
En este artículo se analizan las diferencias en el empleo total y por género de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de construcción en todo Puerto Rico al 2023. La información estadística de Puerto Rico al 2023 analizada es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2019 al 2023.

En la **Gráfica 1** se pueden observar la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de construcción en todo Puerto Rico al 2023. Los datos bajo observación reflejan una participación del sector de construcción en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 5.0 por ciento, atribuible a 41,754 empleados en construcción. Los otros sectores comprenden hasta el 95.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 696,131 empleados. El total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 737,885 empleados. Se encontró que cinco de cada cien empleados están ocupados en el sector de construcción en todo Puerto Rico al 2023.



La **Gráfica 2** presenta la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2023. Los datos analizados muestran que la población masculina empleada se compone de 397,738 empleados, mientras que la femenina se compone de 340,147 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se observó que 54 de cada 100 empleados es un hombre, mientras que 46 es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2023.

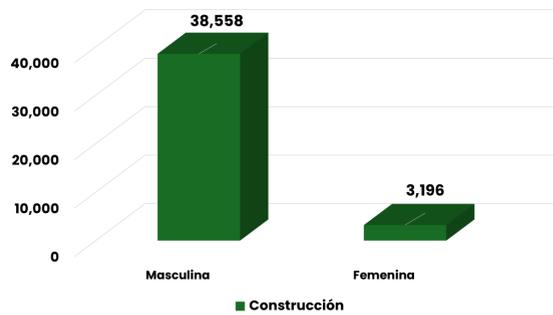
GRÁFICA 2: EMPLEO TOTAL EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES POR INDUSTRIA Y GÉNERO (PUERTO RICO, 2023)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2019-2023).

En la **Gráfica 3** se puede observar la participación por género del sector de construcción en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2023. De los datos bajo observación, se refleja que la población masculina empleada en dicho sector se compone de 38,558 empleados, mientras que la femenina se compone de 3,196 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa 92.0 por ciento y la femenina 8.0 por ciento del empleo en el sector de construcción de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Por lo cual, se observó que 92 de cada 100 empleados es un hombre y 8 es mujer del empleo total en el sector de construcción de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2023.

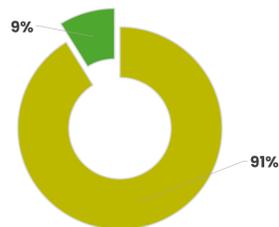
GRÁFICA 3: EMPLEO EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES POR INDUSTRIA Y GÉNERO (PUERTO RICO, 2023)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2019-2023).

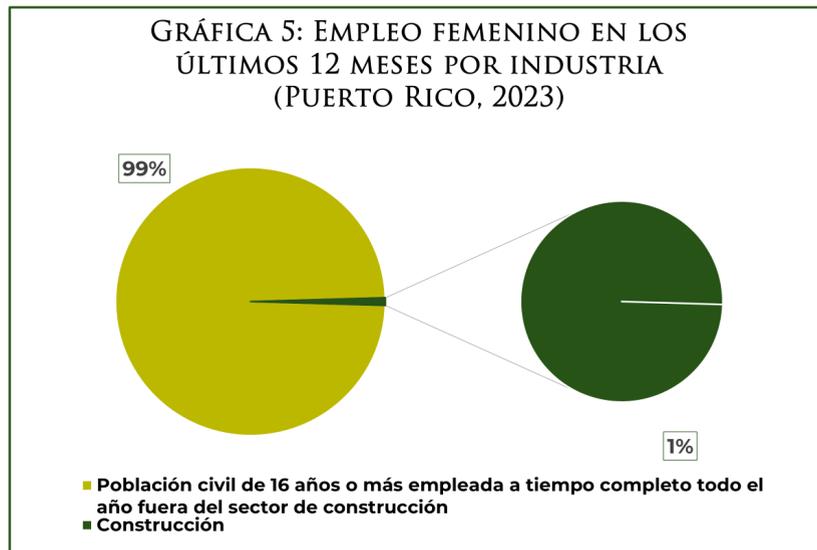
En la **Gráfica 4** se observa la distribución porcentual del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de construcción en todo Puerto Rico al 2023. Los datos estimados reflejan una participación del sector de construcción en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 9.0 por ciento, atribuible a 38,558 empleados en construcción. Los otros sectores constituyen hasta el 91.0 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 397,738 empleados. El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es 359,180 empleados. En Puerto Rico al 2023 se encontró que 8 de cada 100 empleados masculinos están ocupados en el sector de construcción.

GRÁFICA 4: EMPLEO MASCULINO EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES POR INDUSTRIA (PUERTO RICO, 2023)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2019-2023).

En la **Gráfica 5** se presenta la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de construcción en todo Puerto Rico al 2023. En los datos bajo análisis, se refleja una participación del sector de construcción en el empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo de 1.0 por ciento, atribuible a 3,196 empleadas en construcción. Los otros sectores comprenden hasta el 99.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 336,951 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es 340,147 empleadas. En Puerto Rico al 2023, se observó que, de cada 100 empleadas femeninas, 1 está ocupada en el sector de construcción.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2019-2023).

En las gráficas previas se pudo observar que 5 de cada 100 empleados están ocupados en el sector de construcción en Puerto Rico al 2023. También, se pudo observar que 54 de cada 100 empleados es un hombre, mientras que 46 es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo en Puerto Rico al 2023. Cabe señalar, que 92 de cada 100 empleados es un hombre y 8 es mujer del empleo total en el sector en referencia de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2023. Igualmente, se pudo observar que 9 de cada 100 empleados masculinos están ocupados en el sector de construcción en Puerto Rico al 2023. Finalmente, de las observaciones previas, resulta que, de cada 100 empleadas femeninas, una está ocupada en el sector de construcción.

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

INDICADORES ECONÓMICOS

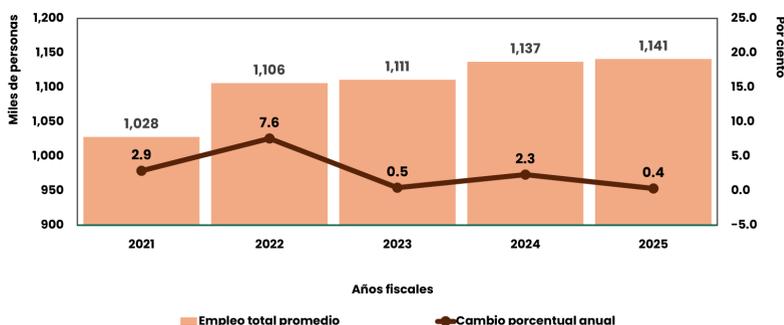
EMPLEO Y DESEMPLEO (DICIEMBRE 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) informó que, la población civil no institucional de 16 años y más en diciembre de 2024 totalizó 2,727,000 personas. Esto representó una disminución de 0.01 por ciento, en relación con diciembre de 2023 (2,729,000 personas).

El DTRH reportó que el estimado de empleo ajustado estacionalmente en diciembre de 2024 fue 1,151,000 personas, con relación al estimado de diciembre de 2023 (1,144,000 personas). Se observó un aumento de 0.6 por ciento en el número de personas empleadas, en comparación con diciembre de 2023. Durante el período de julio a diciembre del año fiscal 2025, el empleo total promedio ajustado estacionalmente creció 0.4 por ciento (1,141,000 personas), respecto al período de julio a diciembre del año fiscal 2024, cuando fue de 1,137,000 personas empleadas (**Gráfica 1**). Esta cifra reflejó un aumento de 4,000 personas más en el mercado de empleo, en relación con diciembre del año fiscal 2024.

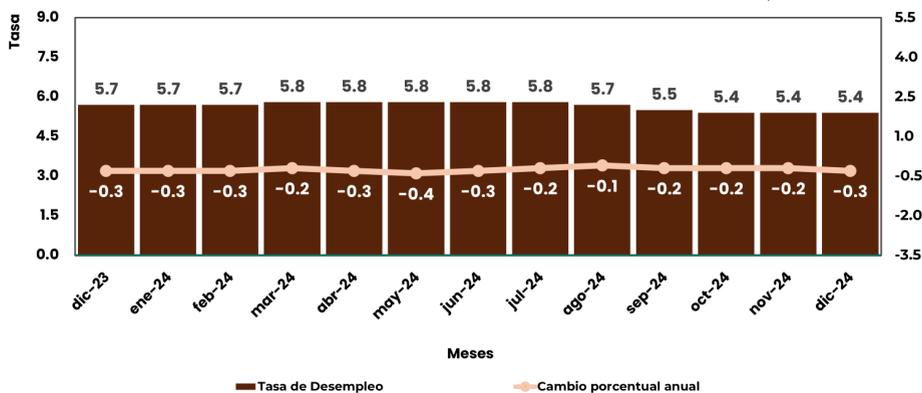
GRÁFICA 1: EMPLEO TOTAL PROMEDIO
(AJUSTADO ESTACIONALMENTE Y CAMBIO PORCENTUAL ANUAL PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de desempleo ajustada estacionalmente registrada en diciembre de 2024 fue 5.4. Esta tasa representó una disminución de 0.3 puntos porcentuales, en comparación con diciembre de 2023 (5.7) (**Gráfica 2**).

GRÁFICA 2: TASA DE DESEMPLEO
(AJUSTADO ESTACIONALMENTE Y CAMBIO EN PUNTOS PORCENTUALES PERÍODO DE DICIEMBRE 2023 A DICIEMBRE 2024)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Durante el período acumulado de julio a diciembre del año fiscal 2025, la tasa de desempleo fue 5.6 por ciento, representando una baja de 0.1 puntos porcentuales, con relación al período julio a diciembre del año fiscal 2024 (5.7 por ciento).

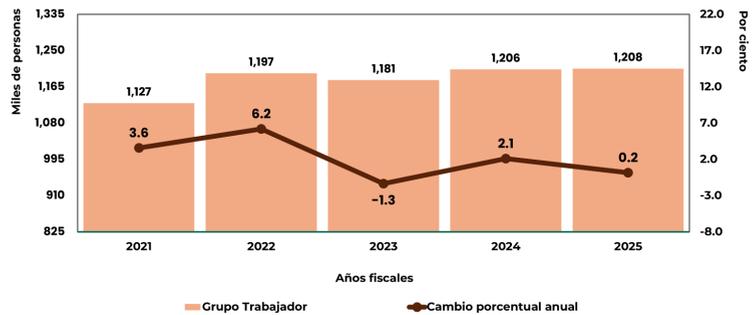
En diciembre de 2024 el estimado del grupo trabajador ajustado estacionalmente fue de 1,216,000 personas, en relación con diciembre de 2023 (1,212,000 personas). Esto reflejó una disminución de 4,000 personas o de 0.3 por ciento.

En el período de julio a diciembre del año fiscal 2025, el grupo trabajador totalizó 1,208,000 personas, representando un incremento de 0.2 por ciento o de 2,000 personas más, respecto al período de julio a diciembre del año fiscal 2024 (1,206,000 personas) **(Gráfica 3)**.

La tasa de participación no ajustada estacionalmente en diciembre de 2024 se situó en 44.8 por ciento. En relación con diciembre de 2023, mostró un aumento de 0.1 puntos porcentuales (44.7 por ciento). En el período comprendido de julio a diciembre del año fiscal 2025, la tasa de participación fue 44.5 por ciento, reflejando un incremento de 0.2 puntos porcentuales, con relación al período de julio a diciembre del año fiscal 2024 (44.3 por ciento), **(Gráfica 4)**.

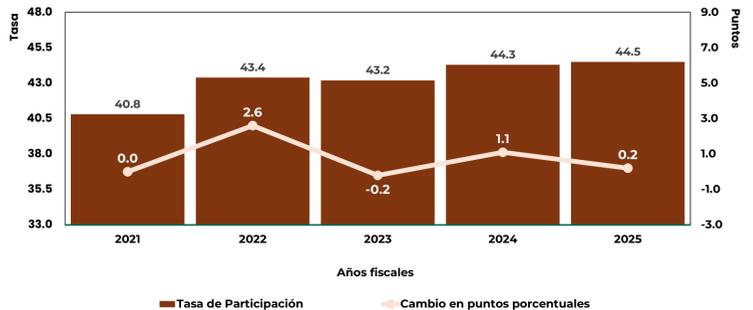
El estimado del empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico, no ajustado estacionalmente de las personas empleadas por cuenta propia totalizó en 197,000 personas en diciembre de 2024. Este estimado reflejó un decrecimiento de 2.0 por ciento, en relación con diciembre de 2023 (199,000 personas empleadas). Durante el período comprendido de julio a diciembre del año fiscal 2025, el número de personas con empleo por cuenta propia totalizó en 205,000 personas mostrando un crecimiento de 5.7 por ciento, con relación al período de julio a diciembre del año fiscal 2024 (194,000 personas), **(Gráfica 5)**.

GRÁFICA 3: GRUPO TRABAJADOR
(AJUSTADO ESTACIONALMENTE Y CAMBIO PORCENTUAL ANUAL PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



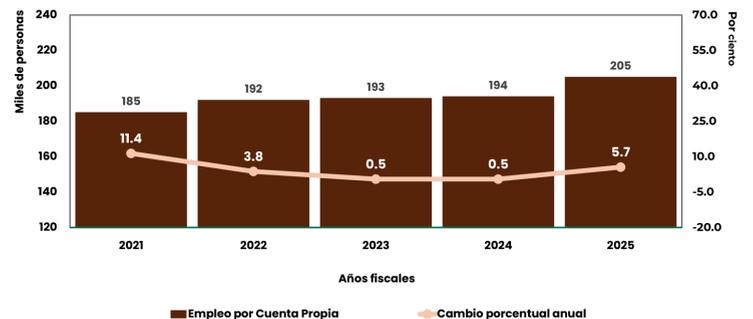
Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

GRÁFICA 4: TASA DE PARTICIPACIÓN
(NO AJUSTADA ESTACIONALMENTE Y CAMBIO EN PUNTOS PORCENTUALES PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

GRÁFICA 5: EMPLEO POR CUENTA PROPIA
(NO AJUSTADO ESTACIONALMENTE Y CAMBIO PORCENTUAL ANUAL PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)

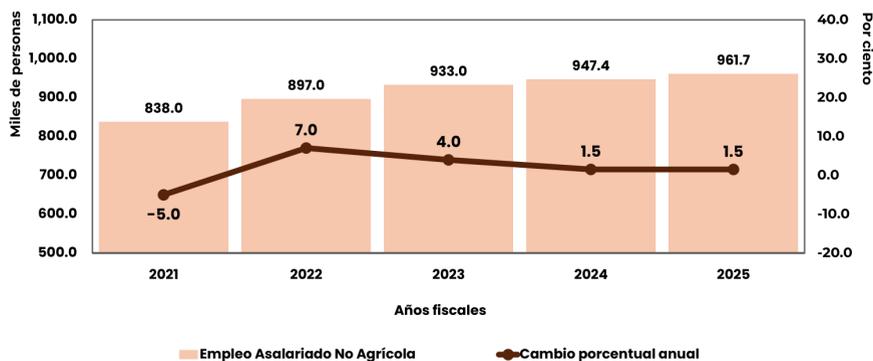


Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La Encuesta de Establecimientos del DTRH reportó que, el estimado del empleo asalariado no agrícola ajustado estacionalmente, en diciembre de 2024 alcanzó 965,900 personas, observando un incremento de 1.6 por ciento al compararse con diciembre de 2023 (950,400 personas).

Durante el período acumulado de julio a diciembre del año fiscal 2025 (961,700) el empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico creció 1.5 por ciento o 14,300 personas empleadas, respecto al período de julio a diciembre del año fiscal 2024 (947,400) (**Gráfica 6**). Los sectores industriales que registraron aumentos fueron: Recreación y Alojamiento (5,500); Comercio Transportación y Utilidades (3,500); Servicios Educativos y de Salud (2,400); Minería Tala y Construcción (1,900); Servicios Profesionales y Comerciales (1,000); Actividades Financieras (900); e Información (300).

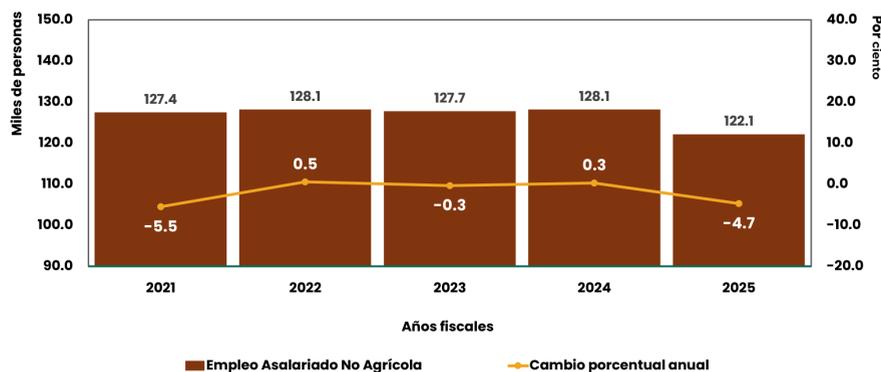
GRÁFICA 6: EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA
(AJUSTADO ESTACIONALMENTE Y CAMBIO PORCENTUAL ANUAL
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Según la encuesta, el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue de 121,100 personas en diciembre 2024, reflejando una merma de 5.3 por ciento, en comparación con diciembre de 2023 (127,900 empleados). En el período de julio a diciembre del año fiscal 2025 el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue 122,100 personas representando una disminución de 4.7 por ciento, respecto al período de julio a diciembre del año fiscal 2024 (128,100 empleados) (**Gráfica 7**).

GRÁFICA 7: EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA: GOBIERNO ESTATAL
(AJUSTADO ESTACIONALMENTE Y CAMBIO PORCENTUAL ANUAL
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



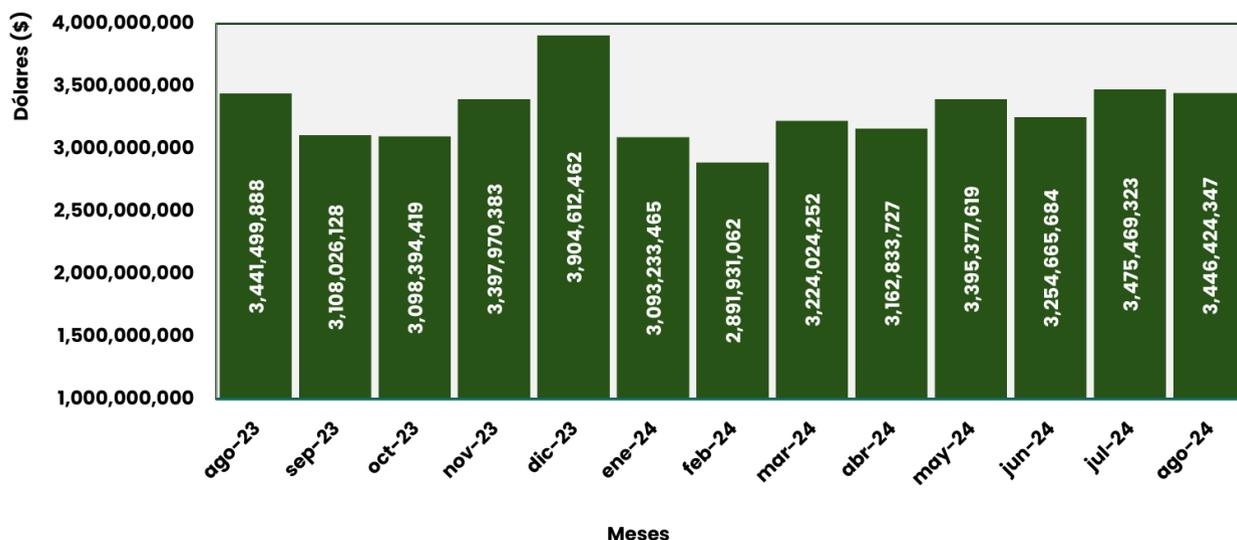
Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

VENTAS AL DETALLE (AGOSTO 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC) reportó que, en agosto de 2024 las ventas de los establecimientos en el sector detallista totalizaron \$3,446,424,347; reflejando un aumento de 0.1 por ciento, en comparación con agosto de 2023 (\$3,441,499,888), **(Gráfica 1)**.

GRÁFICA 1: VENTAS AL DETALLE (PRECIOS CORRIENTES PERÍODO DE AGOSTO 2023 A AGOSTO 2024)



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

En el período de julio a agosto del año fiscal 2025, las ventas totalizaron \$6,921,893,670. Estos datos mostraron un crecimiento de 2.8 por ciento, en comparación con el período de julio a agosto del año fiscal 2024 (\$6,736,574,301), Durante el período acumulado de enero a agosto de 2024, las ventas incrementaron 2.4 por ciento, con relación al período de enero a agosto del año natural 2023.

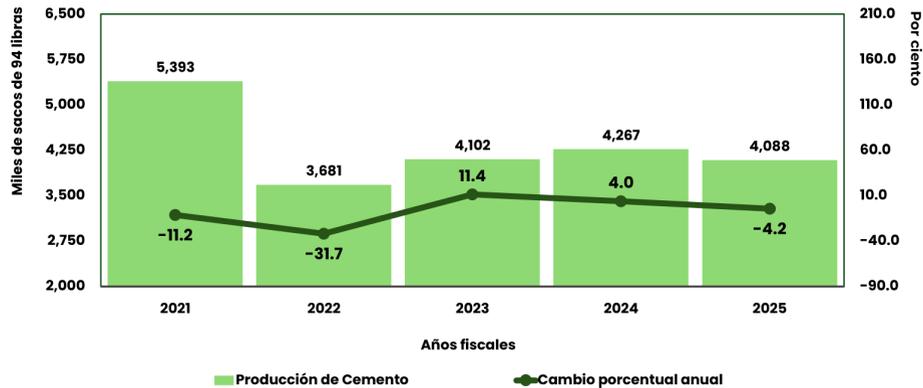
PRODUCCIÓN Y VENTA DE CEMENTO (DICIEMBRE 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico (BDE) informó que, la producción de cemento totalizó en 606 mil sacos de 94 libras en diciembre de 2024, reflejando un decrecimiento de 14.1 por ciento, respecto a diciembre de 2023 que fue de 706 mil sacos de 94 libras.

En el período comprendido de julio a diciembre del año fiscal 2025, la producción de cemento totalizó en 4,088 mil de sacos de 94 libras, mostrando una disminución de 4.2 por ciento, con relación al período de julio a septiembre del año fiscal 2024 (4,267 miles de sacos de 94 libras), **(Gráfica 1)**.

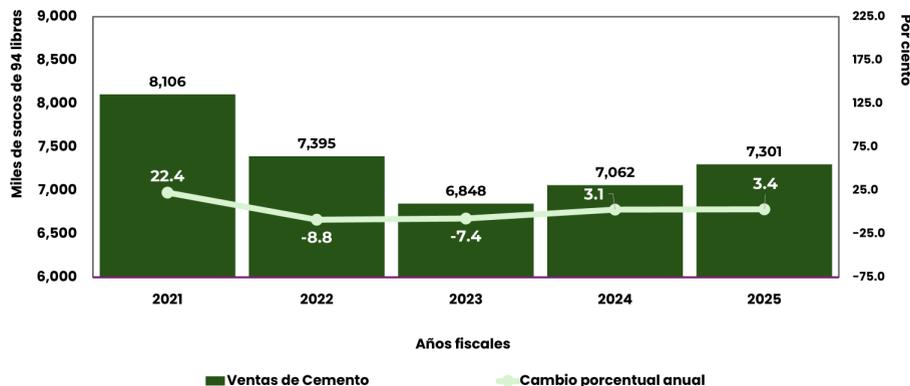
GRÁFICA 1: PRODUCCIÓN DE CEMENTO
(CAMBIO PORCENTUAL ANUAL
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

Las ventas de cemento alcanzaron 1,108 mil sacos de 94 libras en diciembre de 2024, representando un crecimiento de 6.3 por ciento, en comparación con diciembre de 2023 (1,045 mil sacos de 94 libras). En el período de julio a diciembre del año fiscal 2025, las ventas de cemento totalizaron 7,301 mil sacos de 94 libras, mostrando un incremento de 3.4 por ciento, con relación al período de julio a diciembre del año fiscal 2024 (7,062 mil sacos de 94 libras), **(Gráfica 2)**.

GRÁFICA 2: VENTAS DE CEMENTO
(CAMBIO PORCENTUAL ANUAL
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



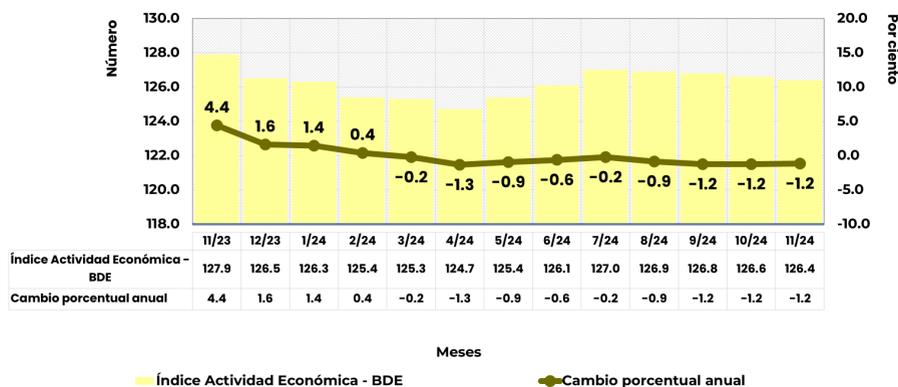
Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

ÍNDICE DE ACTIVIDAD ECONÓMICA (NOVIEMBRE 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico (BDE) informó que, el Índice de Actividad Económica (IAE-BDE), alcanzó un nivel de 126.4 en noviembre de 2024. Esto reflejó una baja de 1.2 por ciento, en comparación con noviembre de 2023 (127.9) **(Gráfica 1)**.

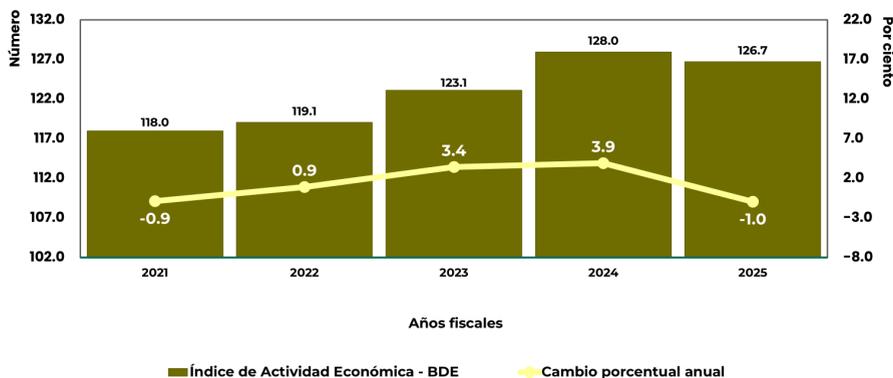
GRÁFICA 1: ÍNDICE DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
(CAMBIO PORCENTUAL ANUAL,
PERÍODO DE NOVIEMBRE 2023 A NOVIEMBRE 2024)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

Durante el período acumulado de julio a noviembre del año fiscal 2025 el IAE-BDE decreció 1.0 por ciento, con relación al período de julio a noviembre del año fiscal 2024 **(Gráfica 2)**. En el período de enero a noviembre de 2024, el IAE disminuyó 0.6 por ciento, con relación al período de enero a noviembre del año natural 2023.

GRÁFICA 2: ÍNDICE DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
(CAMBIO PORCENTUAL ANUAL
PERÍODO DE JULIO A NOVIEMBRE)



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

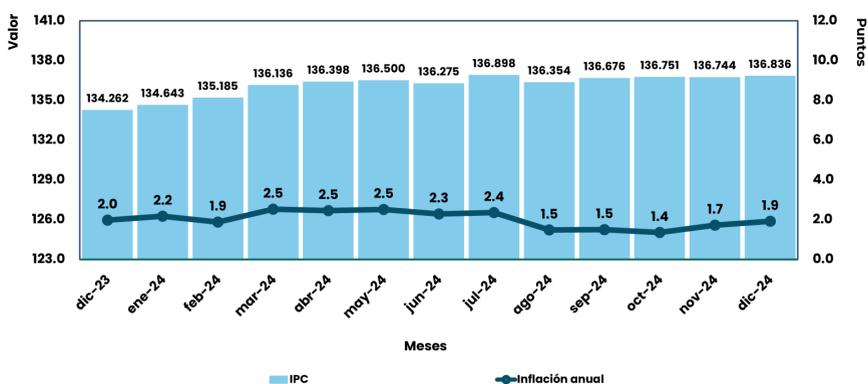
Es importante mencionar, que el IAE-BDE es un indicador de actividad económica y no representa una medida directa del producto nacional bruto (PNB) real. En este índice se utiliza una metodología similar a la del "Conference Board" en su Índice Coincidente para el comportamiento de la economía de los Estados Unidos.

ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (NOVIEMBRE 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) informó que, en diciembre de 2024, el Índice General de Precios al Consumidor (IPC) registró la cifra de 136.836 puntos, representando un aumento en el nivel de precios de 1.9 por ciento, en comparación con diciembre de 2023 (134.262 puntos) **(Gráfica 1)**.

GRÁFICA 1: ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
(INFLACIÓN ANUAL, PERÍODO DE DICIEMBRE 2023 A DICIEMBRE 2024)

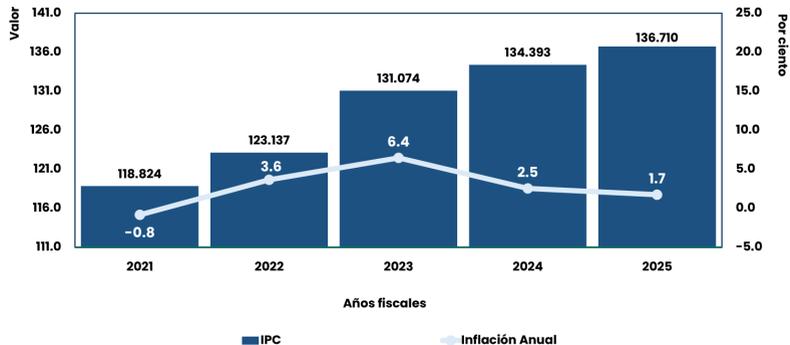


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

En diciembre de 2024 los grupos principales que registraron incrementos en sus índices fueron: Cuidado Médico, 3.8 por ciento; Otros Artículos y Servicios, 3.4 por ciento; Alimentos y Bebidas, 2.3 por ciento; Alojamiento, 2.3 por ciento; Educación y Comunicación, 1.2 por ciento; y Entretenimiento, 0.8 por ciento. Mientras, los grupos de Ropa y de Transportación registraron bajas en sus índices de 1.9 y 0.7 por ciento, respectivamente.

En el período comprendido de julio a diciembre del año fiscal 2025, el IPC registró un nivel de 136.710 en su índice representando un aumento de 1.7 por ciento, en comparación con el período de julio a diciembre del año fiscal 2024 (134.393) **(Gráfica 2)**.

GRÁFICA 2: ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
(INFLACIÓN ANUAL, PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Los grupos principales que reflejaron alzas en sus índices del período de julio a diciembre del año fiscal 2025 fueron: Cuidado Médico, 3.9 por ciento; Otros Artículos y Servicios, 3.4 por ciento; Alimentos y Bebidas, 3.0 por ciento; Alojamiento, 2.1 por ciento; Entretenimiento, 1.8 por ciento; y Educación y Comunicación, 1.5 por ciento. Mientras, los grupos de Transportación y de Ropa mostraron disminuciones en sus índices de 1.2 y 0.6 por ciento, respectivamente.

QUIEBRAS (ENERO 2024)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Tribunal de Quiebras de Puerto Rico informó que, el número de quiebras totales radicadas en enero de 2025 totalizó en 452, representando un aumento de 21.2 por ciento, en relación con enero de 2024 (373 quiebras radicadas). Esto puede atribuirse al incremento en el número de quiebras radicadas en el Capítulo 7 (Liquidación total) con 29.7 por ciento y el Capítulo 13 (Ajuste Individual de Deudas) con 20.2 por ciento.

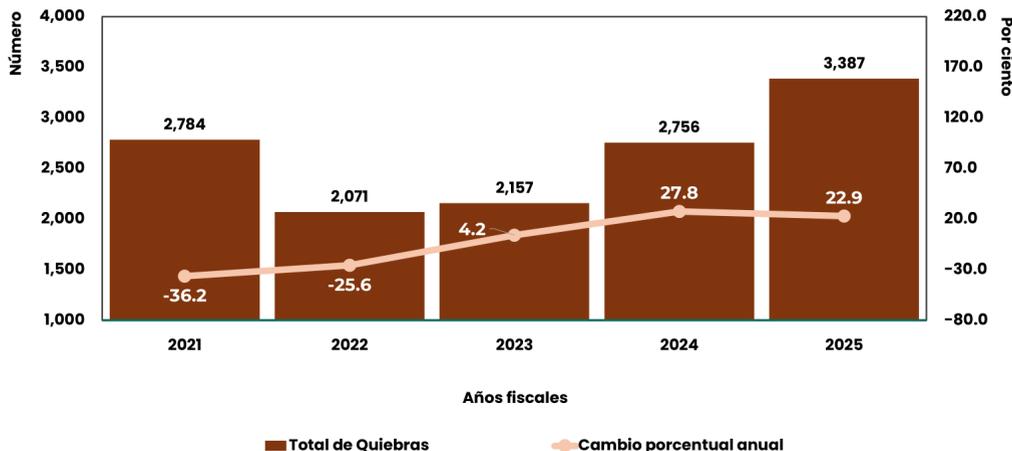
En enero de 2025, las quiebras radicadas por Capítulo se desglosaron como se presenta en la **Tabla 1**.

Tabla 1: Total de Quiebras en Puerto Rico enero 2025 Y 2024				
Quiebras	enero		Cambio absoluto agosto 2025/2024	Cambio porcentual enero 2025/2024
	2025	2024		
Total	452	373	79	21.2
Capítulo 7 - Liquidación total	144	111	33	29.7
Capítulo 11 - Reorganización	4	8	(4)	(50.0)
Capítulo 12 - Agricultores y pescadores	0	1	(1)	0.0
Capítulo 13 - Ajuste individual de deudas	304	253	51	20.2

Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

En el período de julio a enero del año fiscal 2025, la cifra alcanzada de quiebras totales fue 3,387 en relación con 2,756 quiebras radicadas en el período de julio a enero del año fiscal 2024, presentando un crecimiento de 22.9 por ciento (**Gráfica 1**).

GRÁFICA 1: QUIEBRAS TOTALES
(CAMBIO PORCENTUAL ANUAL, PERÍODO DE JULIO A ENERO)



Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

PRODUCTO INTERNO BRUTO (ESTIMADO ADELANTADO – IV T 2024)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal (BEA, por sus siglas en inglés), informó que el estimado adelantado del producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en Estados Unidos, aumentó a una tasa anual de 2.3 por ciento en el cuarto trimestre de 2024. El informe del estimado adelantado está basado en información incompleta la cual se revisará para el segundo informe. En el tercer trimestre de 2024, el PIB real creció 3.1 por ciento (**Gráfica 1**).

El incremento del PIB real en el cuarto trimestre de 2024 fue debido a los aumentos en los gastos del consumidor y los gastos del gobierno, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por la disminución en la inversión. Las importaciones, las cuales son una resta en el cálculo del PIB, disminuyeron.

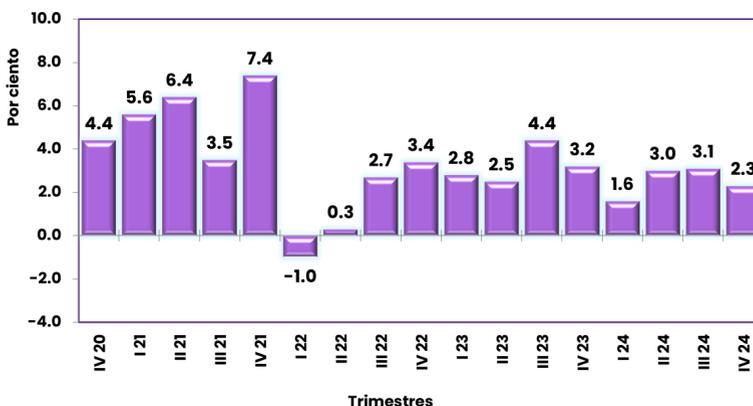
En comparación con el tercer trimestre, la desaceleración del PIB real en el cuarto trimestre de 2024 reflejó principalmente bajas en la inversión y en las exportaciones. Las importaciones bajaron.

Los gastos de consumo personal real, los cuales representan dos cuartas parte de la economía de los Estados Unidos, registraron un aumento de 4.2 por ciento, luego de subir 3.7 por ciento en el trimestre anterior. Los gastos en bienes de consumo aumentaron 6.6 por ciento, luego de subir 5.6 por ciento y los gastos en servicios se incrementaron 3.1 por ciento, luego de crecer 2.8 por ciento anteriormente. El ingreso personal disponible real creció 2.8 por ciento, luego de aumentar 1.1 por ciento el trimestre anterior.

La inversión interna bruta privada real bajó 5.6 por ciento en el cuarto trimestre de 2024, tras un alza de 0.8 por ciento en el trimestre anterior. La inversión fija no residencial real disminuyó 2.2 por ciento luego del crecimiento de 4.0 por ciento registrado en el período anterior. La inversión residencial real registró un alza de 5.3 por ciento, luego de una baja de 4.3 en el trimestre anterior.

En el renglón de gastos de consumo del gobierno e inversión bruta se observó un alza de 2.5 por ciento, en términos reales, luego de subir 5.1 por ciento en el tercer trimestre de 2024. En relación con la composición de estos gastos, los gastos del gobierno federal subieron 3.2 por ciento y los relacionados al gobierno estatal y local 2.0 por ciento.

GRÁFICA 1: TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL ESTADOS UNIDOS, 2020 - 2024



Nota: Cambio trimestral a una tasa anual ajustada estacionalmente.

Fuente: Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

INICIOS DE CONSTRUCCIÓN (DICIEMBRE 2024)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado del Censo y el Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal, informaron que los inicios de construcción de viviendas en Estados Unidos fueron estimados en 1,499,000 unidades en diciembre de 2024, aumentando 15.8 por ciento con respecto a noviembre de 2024. La estimación de noviembre fue revisada a 1,294,000 unidades. Los inicios de diciembre estuvieron 4.4 por ciento por debajo del mismo mes de 2023, cuando totalizaron 1,568,000 unidades, a una tasa anual ajustada estacionalmente (**Gráfica 1**).

Los inicios de proyectos de nuevas casas unifamiliares alcanzaron 1,050,000 unidades, para un ascenso de 3.3 por ciento con relación a las 1,016,000 unidades estimadas revisadas en noviembre.

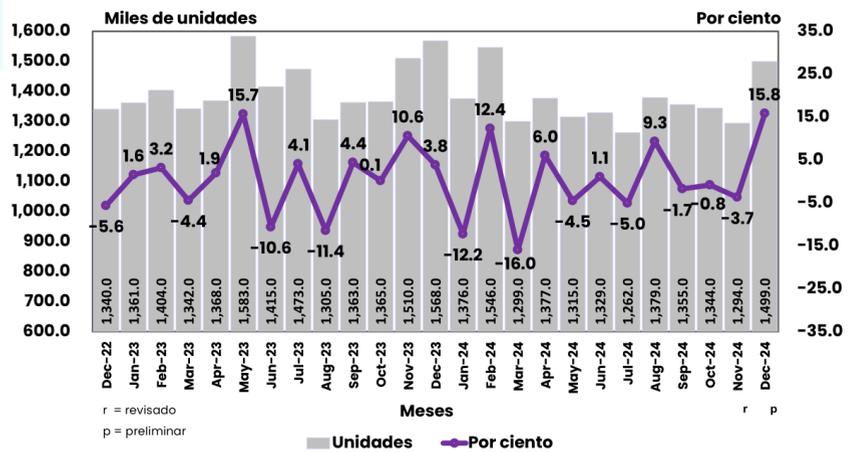
Durante el año 2024, los inicios de construcción de viviendas fueron estimados en 1,364,100 unidades. Esto fue un descenso de 3.9 por ciento en comparación con los inicios del 2023 que totalizaron 1,420,000 unidades de viviendas.

Por otro lado, los permisos de construcción aprobados en diciembre de 2024 fueron estimados en 1,483,000 permisos, a una tasa anual ajustada estacionalmente, descendiendo 0.7 por ciento con relación a noviembre, cuyo estimado revisado fue 1,493,000 permisos. También, se reflejó una baja de 3.1 por ciento en relación con los 1,530,000 permisos estimados para diciembre de 2023.

Los permisos de construcción aprobados para proyectos de nuevas casas unifamiliares en diciembre de 2024 fueron estimados en 992,000 permisos, para un ascenso de 1.6 por ciento con relación a los 976,000 permisos estimados revisados en noviembre.

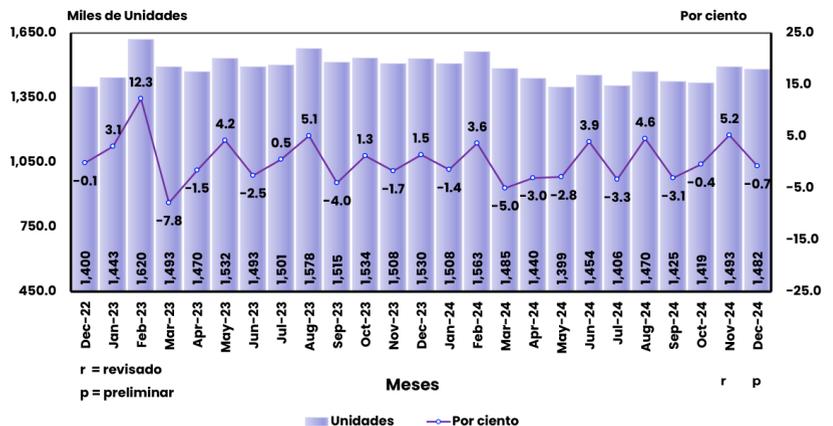
Durante el año 2024, se otorgaron 1,471,200 permisos. Esta cifra se colocó 2.6 por ciento por debajo de los 1,182,600 permisos aprobados en el 2023.

GRÁFICA 1: INICIOS DE CONSTRUCCIÓN AJUSTADOS ESTACIONALMENTE ESTADOS UNIDOS, DICIEMBRE 2024



Fuente: Negociado del Censo y el Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano Federal.

GRÁFICA 2: PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN APROBADOS AJUSTADOS ESTACIONALMENTE ESTADOS UNIDOS, DICIEMBRE 2024



Fuente: Negociado del Censo y el Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano Federal.

Sin embargo, las perspectivas de crecimiento parecen insuficientes para contrarrestar el daño causado por varios años de impactos negativos. La mayor incertidumbre en materia de política económica y los cambios adversos en la política comercial representan riesgos a la baja fundamentales. Otros riesgos incluyen el aumento de las tensiones geopolíticas, una inflación más alta y eventos climáticos extremos. Se necesitan medidas de política económica decisivas para salvaguardar el comercio, abordar las vulnerabilidades derivadas de la deuda, combatir el cambio climático, promover la estabilidad de precios, aumentar la recaudación fiscal y racionalizar los gastos, mejorar el capital humano e impulsar la inclusión en la fuerza laboral.

PERSPECTIVAS REGIONALES:

ASIA ORIENTAL Y EL PACÍFICO:

El Banco Mundial proyecta que el crecimiento de la región de Asia Oriental y el Pacífico (EAP, por sus siglas en inglés) se desacelerará en los próximos años, pasando del 4.6 por ciento en 2025 al 4.1 por ciento en 2026 (Tabla 1), principalmente por la desaceleración económica en China. Sin embargo, en las economías de la región excluyendo China, (región geográfica que incluye varios países de Asia Oriental y las islas del Pacífico. Dentro de esta región se encuentran economías importantes como, Japón, Corea del Sur, los países del sudeste asiático (como Indonesia, Malasia, Tailandia, Vietnam), así como las islas del Pacífico como Australia y Nueva Zelanda), se espera un leve aumento del crecimiento en 2025 4.9 por ciento y una estabilización posterior en 2026 4.7 por ciento), debido a la fuerte demanda interna y el buen desempeño de varias economías clave. En cuanto a China, se prevé que su crecimiento siga cayendo, afectado por un bajo consumo y un mercado inmobiliario débil, aunque se espera un leve repunte debido a las medidas de apoyo económico.

En cuanto a los riesgos, persiste la incertidumbre debido a posibles cambios en las políticas comerciales globales y la desaceleración de China, lo que podría impactar negativamente en la región. Además, los conflictos geopolíticos y los desastres naturales relacionados con el cambio climático representan amenazas adicionales. Las perspectivas para el crecimiento global, la inflación y las políticas monetarias también son inciertas, lo que añade complejidad al panorama económico en Asia Oriental y el Pacífico.

EUROPA Y ASIA CENTRAL:

Se prevé que el crecimiento en Europa Central y Asia (ECA) se modere a 2.5 por ciento en 2025 antes de recuperarse a 2.7 por ciento en 2026. La desaceleración en 2025 se atribuye principalmente a la reducción del crecimiento económico en Rusia y Turquía. En Rusia, se espera que la expansión del consumo privado y la inversión se modere debido a la desaceleración del crecimiento de los salarios y a una política monetaria más restrictiva. En Turquía, se espera que los efectos rezagados de la política monetaria restrictiva pesen sobre el crecimiento, que se espera se reequilibre gradualmente en 2025 hacia una mayor contribución de las exportaciones netas. En 2026, se espera que el consumo privado y la inversión impulsen el crecimiento de ECA, apoyados por un proceso gradual de desinflación y el relajamiento de la política monetaria. Excluyendo a Rusia, Turquía y Ucrania, se espera que el crecimiento en la región se fortalezca a 3.3 por ciento en 2025-2026, liderado por Polonia. Se espera que la inflación disminuya gradualmente, apoyada por la moderación de los precios de las mercancías y la relajación de las presiones en el mercado laboral. Este lento proceso de desinflación probablemente llevará a un enfoque más cauteloso en la relajación de la política monetaria. Se anticipa que la deuda pública aumente en la mitad de las economías de ECA en 2025. Dada la limitada capacidad de consolidación fiscal, se espera que la política fiscal tenga un impacto modesto en el crecimiento.

En cuanto a los riesgos, para las perspectivas siguen estando inclinados hacia el lado negativo. La incertidumbre global sobre políticas sigue siendo elevada, con riesgos de cambios adversos en las políticas comerciales que amenazan el comercio, los flujos de capital y las perspectivas de crecimiento de la región. Restricciones comerciales adicionales podrían afectar aún más el comercio y el desempeño económico. Los gastos militares han aumentado en toda ECA, y cualquier nueva escalada de la invasión de Ucrania por parte de Rusia podría causar más disrupciones en la región. Aunque se espera que el progreso hacia los objetivos de inflación de los bancos centrales siga siendo gradual, el proceso de desinflación podría ralentizarse aún más en la región, y las tasas de interés más altas durante un período prolongado probablemente restringirían el crecimiento. Un crecimiento más débil de lo esperado en Rusia podría impactar significativamente en Asia Central y el Cáucaso Meridional, principalmente a través de la reducción de las remesas. Los retrasos en las reformas estructurales podrían obstaculizar la distribución de los fondos de la UE en Europa Central y los Balcanes Occidentales, ralentizando los esfuerzos de adhesión a la UE y los proyectos de infraestructura. Los riesgos climáticos siguen siendo un desafío importante para la región, debido a la creciente exposición a eventos climáticos extremos como sequías e inundaciones.

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE:

El crecimiento de América Latina y el Caribe se desaceleró al 2.2 por ciento en 2024, como reflejo de una disminución del consumo. Brasil mostró un desempeño sólido, mientras que México experimentó una marcada desaceleración. Argentina comenzó a recuperarse en el segundo semestre del año, respaldada por los ingresos procedentes de la agricultura y la minería. La inflación se mantuvo un poco persistente hacia la segunda mitad del año, y se produjo un repunte de los precios de los alimentos y un ligero aumento de la inflación básica. Las tasas de interés disminuyeron en casi toda la región, pero se mantuvieron altas en Brasil y México. La desaceleración de la demanda de China incidió en las exportaciones, mientras que el superávit comercial de Argentina aumentó debido a la disminución de las importaciones.

PERSPECTIVAS:

Se prevé que el crecimiento en América Latina y el Caribe se acelerará hasta ubicarse en 2.5 por ciento en 2025 y 2.6 por ciento en 2026 a medida que Argentina se recupere, las tasas de interés se normalicen y baje la inflación. Según las proyecciones, los precios de los productos básicos respaldarán las exportaciones de la región, aunque el tenue crecimiento de China podría limitar la demanda de los principales productos básicos. Se pronostica que el crecimiento de Brasil se desacelerará hasta llegar a alrededor de 2.2 por ciento en ambos años, como reflejo de las políticas monetarias restrictivas y un apoyo fiscal escaso. Se espera que el crecimiento de México alcance un promedio de 1.5 por ciento, limitado por la aplicación de una política monetaria restrictiva y la consolidación fiscal.

De acuerdo con las previsiones, el crecimiento de Argentina experimentará una recuperación de aproximadamente un 4.8 por ciento anual después de dos años de recesión. Por su parte el crecimiento de Colombia aumentará 3.0 por ciento, respaldado por la recuperación del consumo y la inversión privados a medida que se controle la inflación. Se espera que la economía de Chile se expanda en 2.2 anual, beneficiándose de las exportaciones de energía verde a pesar de la menor demanda de China.

Según las proyecciones, Perú crecerá 2.5 por ciento, gracias al respaldo de las inversiones en minería, aunque es probable que el crecimiento del consumo se modere. En el Caribe, el crecimiento previsto para 2025 será de 4.9 por ciento y en 2026 de 5.7 por ciento, liderado por la expansión del sector petrolero de Guyana. Si se excluye Guyana, el crecimiento medio anual proyectado para 2025 y 2026 será de 3.8 por ciento, impulsado por los flujos constantes de remesas y el turismo. De acuerdo con las estimaciones, el crecimiento de América Central llegará a 3.5 por ciento en 2025 y 2026, respaldado por el aumento del consumo y las remesas.

Los riesgos en estas previsiones están expuestas a varios riesgos, principalmente a la baja. Entre ellos figuran la inestabilidad fiscal, la persistencia de la inflación básica y el endurecimiento de las políticas monetarias. El escaso crecimiento de China podría reducir la demanda de productos básicos, especialmente en Chile y Perú. Las restricciones comerciales incluidas en la actualización del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) podrían reducir las exportaciones, en tanto que las políticas migratorias más estrictas podrían disminuir las remesas, aunque el alcance de estos cambios normativos aún no está claro. El cambio climático, en particular las sequías inducidas por La Niña, sigue representando una amenaza significativa para la agricultura y la infraestructura en las zonas vulnerables. Si bien la región de América Latina y el Caribe enfrentará dificultades económicas en 2024, se espera que muestre una recuperación en 2025 y 2026, apoyada por el descenso de la inflación y una política monetaria acomodaticia. El desempeño económico de la región dependerá de una combinación de factores internos e internacionales, en que los precios de los productos básicos y la demanda mundial tendrán un papel moderado

ORIENTE MEDIO Y NORTE DE ÁFRICA:

Las tensiones geopolíticas y los conflictos en Oriente Medio y África del Norte (MNA, por sus siglas en inglés) han aumentado la incertidumbre económica en la región. Cisjordania y Gaza han sido gravemente afectadas, y países vecinos como Líbano también han sufrido repercusiones. El tránsito por el Canal de Suez sigue restringido, lo que impacta la economía regional, y persiste la incertidumbre en Siria tras los disturbios políticos. En 2024, MNA experimentó un crecimiento de 1.8 por ciento, afectado por la actividad petrolera limitada y los ajustes en la producción de petróleo. En los países del Consejo de Cooperación del Golfo (GCC), el crecimiento fue más fuerte debido a la actividad no petrolera, mientras que los exportadores de petróleo fuera del GCC registraron una desaceleración por políticas más estrictas y la inestabilidad política. Los países importadores de petróleo también vieron una desaceleración a 2.3 por ciento en 2024, afectados por la inflación y el conflicto regional, con Egipto enfrentando una mayor desaceleración. Además, la sequía prolongada afectó negativamente la actividad económica en Marruecos y Túnez.

Se espera que el crecimiento en MNA se recupere en 2025 y 2026, con un pronóstico de 3.4 por ciento para 2025 y de 4.1 por ciento para 2026. Sin embargo, la proyección de 2025 es más baja que la prevista anteriormente debido a la extensión de los recortes voluntarios de producción de petróleo por parte de los principales exportadores. La situación sigue siendo incierta debido a la prolongación de los conflictos armados y las tensiones políticas en varios países de la región.

En los países del GCC, se proyecta que el crecimiento aumente a 3.3 por ciento en 2025, aunque esta estimación ha sido reducida en 1.4 puntos porcentuales debido a la prolongación de los recortes de producción de petróleo. En cuanto a los exportadores de petróleo no pertenecientes al GCC, el crecimiento seguirá siendo débil, afectado por los ajustes de producción y la inestabilidad política.

Entre los importadores de petróleo, se espera una recuperación en el crecimiento promedio a 3.9 por ciento en 2025-2026, principalmente impulsada por una mayor demanda interna, ya que se espera que las presiones inflacionarias disminuyan. En Egipto, se prevé que la actividad económica se recupere gracias al aumento del consumo privado, la disminución de la inflación, las remesas y las inversiones provenientes de los Emiratos Árabes Unidos. También se anticipa un aumento en el crecimiento de Jordania, Marruecos y Túnez, mientras que el crecimiento de Yibuti se moderará debido a la estabilización de su actividad portuaria.

Los principales riesgos a la baja para las perspectivas económicas incluyen el posible aumento de los conflictos armados en la región y una mayor incertidumbre política global, especialmente por cambios imprevistos en las políticas internacionales. En los países exportadores de petróleo, una disminución en la demanda global de petróleo y la caída de los precios podrían prolongar los recortes de producción, lo que afectaría negativamente el crecimiento de la región. En los importadores de petróleo, un aumento en las políticas proteccionistas de sus socios comerciales podría reducir las exportaciones, y una inflación global persistente junto con una política monetaria más estricta podría elevar el costo del financiamiento externo.

Otros riesgos incluyen posibles aumentos en la inestabilidad social, desastres naturales más frecuentes y condiciones climáticas extremas. Sin embargo, un enfoque monetario global más flexible o un crecimiento más fuerte de las principales economías podrían beneficiar a la región al generar una mayor demanda global.

ASIA MERIDIONAL:

Se espera que el crecimiento en la región de Asia del Sur aumente 6.2 por ciento en 2025-2026, con un crecimiento firme proyectado en India. El crecimiento en la región, excluyendo a India, se fortalecerá a 4.0 por ciento en 2025 y a 4.3 por ciento en 2026, aunque la proyección para este año es ligeramente inferior a la de junio, principalmente debido a una revisión a la baja para Bangladesh, debido a la incertidumbre económica y política.

En India, se proyecta que el crecimiento se mantenga estable, en 6.7 por ciento anual durante los dos años fiscales a partir de abril de 2025. Se espera que el sector de servicios continúe su expansión, y que la actividad manufacturera se fortalezca, apoyada por iniciativas gubernamentales para mejorar el entorno empresarial. El crecimiento de la inversión se proyecta estable, con una moderación de la inversión pública compensada por un aumento en la inversión privada.

En Bangladesh, se pronostica que el crecimiento se reduzca a 4.1% en el año fiscal 2024/25 (de julio de 2024 a junio de 2025), antes de aumentar a 5.4% en el año fiscal 2025/26. Ante una mayor incertidumbre política, se espera que la inversión y la actividad industrial se mantengan moderadas a corto plazo.

Se espera que el crecimiento se fortalezca en Pakistán a 2.8 por ciento en el año fiscal 2024/25 (de julio de 2024 a junio de 2025) y a 3.2 por ciento en el año fiscal 2025/26. La moderación de la inflación apoyará la actividad industrial, mientras que la menor incertidumbre política se espera que mejore la confianza empresarial, lo que impulsará la inversión. En Sri Lanka, se prevé un fuerte crecimiento industrial y una recuperación de las remesas que apoyarán expansiones de 3.5 por ciento en 2025 y de 3.1 por ciento en 2026. El turismo resiliente también se proyecta que apoye el crecimiento en Bután, Maldivas y Nepal. Se prevé que la economía de Afganistán experimente una expansión modesta, mientras que el desempleo, la inseguridad alimentaria y la pobreza se mantienen elevados.

Un riesgo clave a la baja para las perspectivas es la mayor incertidumbre política, incluidas posibles alteraciones en las políticas comerciales en las principales economías. El aumento de los precios de las materias primas podría afectar negativamente las perspectivas de crecimiento en la región. Otros riesgos a la baja incluyen un aumento de la violencia interna y los disturbios sociales, una política monetaria más estricta de lo esperado debido a una inflación más persistente y mayores cargas por servicio de deuda, más eventos climáticos extremos y decepciones en el crecimiento de las principales economías. Un riesgo al alza para la proyección básica es un crecimiento más fuerte de lo esperado en las principales economías, lo que aumentaría la demanda global y la actividad en la región.

ÁFRICA SUBSAHARIANA:

El crecimiento en África Subsahariana (SSA) aumentó de 2.9 por ciento en 2023 a 3.2 por ciento estimado en 2024, aunque fue 0.3 puntos porcentuales más bajo de lo proyectado en junio, debido al conflicto violento en Sudán y desafíos específicos de algunos países que afectaron la recuperación económica de la región. En las dos principales economías de la región, Nigeria y Sudáfrica, el crecimiento fue de un promedio de 2.2 por ciento en 2024, impulsado por una mejor oferta de electricidad en Sudáfrica y un aumento en la producción de petróleo en Nigeria. En otros países de la región, el crecimiento subió a 4.0 por ciento.

La inflación de los precios al consumidor varió en la región, con la mayoría de los países experimentando aumentos moderados y en declive, aunque la inflación de los alimentos siguió siendo relativamente alta. Sin embargo, en algunas economías grandes, como Angola, Etiopía y Nigeria, persisten fuertes aumentos de precios, en parte debido a depreciaciones significativas de las monedas. Además, la inseguridad alimentaria siguió siendo elevada, en gran parte por los efectos de fenómenos climáticos adversos, como sequías en el sur de África e inundaciones en otras áreas.

En cuanto a las perspectivas, se espera que el crecimiento en África Subsahariana (SSA) se fortalezca a 4.1 por ciento en 2025 y a 4.3 por ciento en 2026, a medida que las condiciones financieras mejoren y la inflación continúe disminuyendo. Tras un crecimiento regional más débil de lo esperado el año pasado, las proyecciones de crecimiento para 2025 se han revisado al alza en 0.2 puntos porcentuales y para 2026 en 0.3 puntos. Sin embargo, se espera que la trayectoria de crecimiento esté distribuida de manera desigual entre las economías de SSA. Las tasas de crecimiento en las dos economías más grandes de la región continuarán rezagadas respecto al resto de la región, a pesar de las proyecciones de un repunte en ambos países. Excluyendo a las dos economías más grandes, se prevé que el crecimiento en la región se fortalezca de 4.0 por ciento en 2024 a aproximadamente 5.3 por ciento en 2025-2026. El crecimiento en las economías exportadoras de productos básicos industriales, excluyendo Sudán, se recuperará gracias a la mejora en el crecimiento del sector servicios a medida que aumente el consumo de los hogares.

En el contexto de la disminución de la inflación, se espera que una disminución gradual de las tasas de interés de política favorezca el consumo privado y la inversión en muchas economías de SSA durante el período de previsión. Al mismo tiempo, el espacio fiscal limitado, debido a los altos niveles de deuda y el aumento de los costos de los préstamos, seguirá afectando el gasto público en toda la región. Se espera que los saldos fiscales continúen mejorando, aunque a un ritmo moderado. Se pronostica que los déficits fiscales primarios, en promedio, se cerrarán durante el período de previsión, con déficits decrecientes en los países no ricos en recursos y superávits crecientes en los países exportadores de productos básicos.

Se proyecta que el ingreso per cápita en SSA aumente un promedio de 1.7 por ciento anual en 2025-2026, lo que está por debajo de la tasa de crecimiento promedio de los mercados emergentes y las economías en desarrollo, incluso excluyendo a China e India. Además, se espera que el crecimiento del ingreso per cápita en SSA siga siendo desigual, con una disminución de los ingresos en algunos países. Se pronostica que los ingresos per cápita se reducirán durante el horizonte de previsión en Angola, la República Centroafricana, Guinea Ecuatorial y Sudán. Incluso para 2026, el PIB per cápita en aproximadamente el 30.0 por ciento de las economías de la región no habrá recuperado sus niveles prepandemia. Por lo tanto, estas economías habrán perdido varios años en avanzar en los ingresos per cápita y en reducir la pobreza.

Los riesgos para las perspectivas están inclinados hacia el lado negativo. El crecimiento global podría ser más débil de lo proyectado debido a la incertidumbre creciente y la posibilidad de cambios adversos en las políticas comerciales. Otros riesgos a la baja incluyen una desaceleración económica más pronunciada de lo esperado en China, el aumento de las tensiones geopolíticas globales y el empeoramiento de la inestabilidad política y la escalada de los conflictos violentos en la región de SSA. Una inflación más persistente de lo esperado podría mantener las tasas de interés globales elevadas, lo que agravaría los desafíos que enfrentan los países altamente endeudados, mientras que una mayor frecuencia e intensidad de eventos climáticos adversos podría empeorar la pobreza en muchos países de SSA.

Una intensificación del conflicto en Oriente Medio podría agravar la inseguridad alimentaria en SSA, especialmente al interrumpir las cadenas de suministro, lo que provocaría un aumento en los precios de los alimentos y una mayor desnutrición en la región. Del mismo modo, una intensificación del conflicto en Sudán podría aumentar los precios de los alimentos, al menos en algunas partes de SSA, debido a la reducción de la oferta y los mayores costos de transporte. La región de SSA también sigue siendo altamente vulnerable a los eventos climáticos extremos relacionados en parte con el cambio climático. Un aumento en la frecuencia o severidad de sequías o inundaciones tiende a empeorar la pobreza en muchos países de SSA.

Fuente: Banco Mundial, Perspectivas Económicas Mundiales (enero 2025).

PRINCIPALES PUERTOS DE LA UNIÓN EUROPEA (UE) RECIBIERON 2.2 MILLONES DE BUQUES EN 2023 (ENERO 2025)

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

La Oficina de Estadísticas de la Unión Europea (Eurostat, por sus siglas en inglés) estimó que en 2023 el número de buques que realizaron arribos (manejando carga o embarcando y desembarcando pasajeros) en los principales puertos de la UE fue 2.2 millones, lo que representa un aumento de 1.5 por ciento en comparación con el año anterior. Grecia tuvo el mayor número de arribos portuarios en 2023; 477,115 buques, seguida de Italia; 449,131 buques, Dinamarca 322,230 buques, Croacia; 282,404 buques, España; 177,667 buques y Alemania; 115,531 buques **(Tabla 1)**.

Ocho países registraron un aumento en 2023, en comparación con 2022: Chipre; 7.5 por ciento, Grecia; 6.4 por ciento, Italia; 5.6 por ciento, Malta; 5.5 por ciento, Croacia; 3.5 por ciento, Dinamarca; 2.7 por ciento, Portugal; 1.5 por ciento y Polonia; 0.4 por ciento. Entre los demás países de la UE, Bulgaria y Letonia registraron la mayor disminución; ambos 12.5 por ciento, seguidos por España; 11.1 por ciento. Alemania registró la menor disminución con 0.7 por ciento al compararse con 2022.

En relación con 2013, 12 países de la UE registraron aumentos. Los mayores aumentos

Los mayores aumentos fueron registrados en Malta; 100.8 por ciento, seguidos por Croacia; 40.3 por ciento y España; 31.0 por ciento. En cambio, las mayores disminuciones fueron registradas por Finlandia; 26.6 por ciento, Letonia; 24.3 por ciento y Bulgaria; 21.2 por ciento. El país candidato Turquía también experimentó una disminución de 8.8 por ciento.

TABLA 1: NÚMERO DE BUQUES EN LOS PRINCIPALES PUERTOS DE LA UNIÓN EUROPEA Y EN PAÍSES SELECCIONADOS, EN LOS AÑOS SELECCIONADOS, 2013-2023 (ENERO 2025)

PAÍS	2013	2019	2020	2021	2022	2023	CAMBIO 2023/2022 (%)	CAMBIO 2023/2013 (%)
UE	2,001,736	2,273,393	1,940,975	1,981,323	2,134,994	2,166,837	1.5	8.2
Bélgica	23,226	24,476	22,501	23,633	21,750	21,058	-3.2	-9.3
Bulgaria	3,620	3,451	3,161	3,101	3,257	2,851	-12.5	-21.2
Dinamarca	344,186	322,427	323,819	328,192	313,607	322,230	2.7	-6.4
Alemania	118,025	108,930	103,004	104,283	116,341	115,531	-0.7	-2.1
Estonia	30,504	30,774	28,730	31,335	32,091	31,605	-1.5	3.6
Irlanda	11,021	12,222	11,299	11,833	11,868	11,495	-3.1	4.3
Grecia	466,682	515,690	361,828	424,326	448,269	477,115	6.4	2.2
España	135,597	204,514	136,661	159,416	199,957	177,667	-11.1	31.0
Francia	46,444	62,103	41,183	50,199	57,791	52,527	-9.1	13.1
Croacia	201,219	283,841	197,006	245,079	272,971	282,404	3.5	40.3
Italia	406,488	468,596	503,062	378,140	425,293	449,131	5.6	10.5
Chipre	2,177	1,848	1,678	1,735	1,945	2,090	7.5	-4.0
Letonia	6,638	6,428	5,824	5,629	5,740	5,025	-12.5	-24.3
Lituania	4,405	5,017	5,008	5,065	4,441	4,338	-2.3	-1.5
Malta	22,882	30,202	31,676	39,611	43,569	45,949	5.5	100.8
Países bajos ⁽¹⁾	34,527	41,333	38,337	39,815	40,187	38,538	-4.1	11.6
Polonia	14,646	17,639	15,503	17,033	16,584	16,644	0.4	13.6
Portugal	11,982	14,171	11,989	12,140	12,708	12,904	1.5	7.7
Rumania	4,593	4,123	4,100	5,228	5,351	5,210	-2.6	13.4
Eslovenia	1,941	1,649	1,397	1,527	1,812	1,760	-2.9	-9.3
Finlandia	32,673	31,968	25,297	26,213	26,641	23,997	-9.9	-26.6
Suecia	78,260	81,991	67,912	67,790	72,821	66,768	-8.3	-14.7

Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, (Eurostat, por su siglas en inglés).

Nota: Los principales puertos son los que manejan más de un millón de toneladas de mercancías o más de 200,000 pasajeros anualmente.

Los datos se basan en declaraciones de entrada.

(1) Cambio en la serie temporal desde 2015 debido a mejoras metodológicas en los datos reportados por los Países Bajos.

ROL GLOBAL DEL TRÁFICO MARÍTIMO EN LA ECONOMÍA DE LA UE:

El informe destaca cómo el tráfico de buques en los puertos de la Unión Europea (UE) y países como Noruega, Montenegro y Turquía contribuye de manera significativa a la economía global. El transporte marítimo juega un papel crucial en la cadena de suministro mundial, ya que es responsable de la mayoría del comercio internacional en términos de volumen de mercancías. Los puertos son puntos clave en la logística internacional y facilitan el intercambio de bienes entre continentes, impulsando el crecimiento económico y el empleo tanto en el sector marítimo como en industrias relacionadas, como la manufactura, el comercio, y los servicios financieros.

En cuanto a la aportación directa a la economía, el transporte marítimo es esencial para la importación y exportación de materias primas, productos manufacturados y bienes de consumo, lo que hace que los puertos sean motores de desarrollo económico. Además, la actividad portuaria genera ingresos por servicios de carga y descarga, almacenamiento, y otras actividades logísticas que benefician tanto a las economías locales como a la global.

El artículo se basa en la Directiva 2009/42/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, que establece un marco legal para la recopilación de estadísticas del transporte marítimo en la UE. Esta directiva tiene como objetivo proporcionar una base legal para obtener datos precisos sobre el transporte de mercancías y pasajeros por mar, lo cual es crucial para la formulación de políticas económicas relacionadas con el transporte y la logística. Además, la directiva facilita el análisis de tendencias y el monitoreo del sector, ayudando a los responsables políticos y a las empresas a tomar decisiones informadas que impactan la economía global.

De esta forma, no solo refleja la importancia económica del sector marítimo, sino que también resalta la relevancia de las normativas y datos estadísticos para su adecuado monitoreo y desarrollo.

INCREMENTO DEL TONELAJE TOTAL DE BUQUES EN LOS PUERTOS DE LA UE EN 2023:

TENDENCIAS Y COMPARATIVAS ANUALES:

El tamaño promedio de los buques que llegan a los principales puertos de la UE se estima en 8.058 toneladas de registro bruto por buque. En 2023, se estimó que la tonelada de registro bruto (TRB) de los buques que llegaban a los puertos de la UE aumentó a 17.5 mil millones de TRB, un 6.7 por ciento más en comparación con el año anterior. Italia registró la mayor tonelada de registro bruto de los buques que llegaban a sus principales puertos en 2023 con 3.7 mil millones de TRB, seguida de España con 2.7 mil millones de TRB; **(Tabla 2).**

TABLA 2. TONELAJES TOTALES DE LOS BUQUES EN LOS PRINCIPALES PUERTOS EN AÑOS SELECCIONADOS, 2013-2023 (MILES) (ENERO 2025)

PAÍS	2013	2019	2020	2021	2022	2023	CAMBIO 2023/2022 (%)	CAMBIO 2023/2013 (%)
UE	13,654,084	16,385,584	13,364,960	14,254,180	16,358,848	17,461,237	6.7	27.9
Bélgica	556,932	671,792	637,890	654,998	667,922	683,239	2.3	22.7
Bulgaria	31,726	33,707	28,663	28,195	33,677	34,008	1.0	7.2
Dinamarca	1,074,814	1,167,870	1,027,885	1,082,187	1,164,594	1,151,249	-1.1	7.1
Alemania	1,149,769	1,205,309	953,514	984,928	1,114,442	1,151,706	3.3	0.2
Estonia	338,541	381,652	324,529	361,273	366,773	371,203	1.2	9.6
Irlanda	204,193	268,165	252,199	268,931	287,063	279,225	-2.7	36.7
Grecia	1,125,100	1,421,806	1,021,410	1,219,524	1,364,314	1,557,148	14.1	38.4
España	1,757,322	2,399,647	1,774,177	2,009,170	2,697,722	2,692,530	-0.2	53.2
Francia	1,247,257	1,507,501	1,144,387	1,280,378	1,576,694	1,532,372	-2.8	22.9
Croacia	272,190	379,983	287,349	347,156	401,513	432,945	7.8	59.1
Italia	2,461,366	2,859,964	2,415,323	2,383,056	2,757,879	3,657,434	32.6	48.6
Chipre	31,720	33,446	27,833	33,136	34,686	38,424	10.8	21.1
Letonia	85,348	84,542	65,051	57,983	74,495	64,149	-13.9	-24.8
Lituania	57,778	73,910	73,764	74,887	85,941	85,343	-0.7	47.7
Malta	215,998	268,415	266,702	291,814	280,380	277,662	-1.0	28.5
Países bajos ⁽¹⁾	714,214	956,939	879,853	902,492	948,807	950,826	0.2	33.1
Polonia	165,763	242,926	225,481	240,461	265,888	283,408	6.6	71.0
Portugal	197,733	253,345	189,365	189,292	236,771	262,347	10.8	32.7
Rumania	51,899	56,825	52,036	76,882	69,439	77,448	11.5	49.2
Eslovenia	38,943	50,517	40,999	42,734	49,398	52,057	5.4	33.7
Finlandia	740,747	781,577	588,068	618,974	696,916	669,485	-3.9	-9.6
Suecia	1,134,730	1,285,745	1,088,217	1,105,730	1,183,531	1,157,031	-2.2	2.0
Noruega	339,754	284,938	288,150	299,175	471,605	465,987	-1.2	37.2
Montenegro	:	6,526	4,710	7,187	29,671	25,732	-13.3	:
Turquía	682,378	794,185	789,947	828,706	871,840	893,547	2.5	30.9

Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, (Eurostat, por su siglas en inglés).

Nota: Los principales puertos son puertos que manejan más de un millón de toneladas de mercancías o más de 200,000 pasajeros anualmente. Los datos se basan en declaraciones de entrada.

(1) Cambio en la serie temporal desde 2015 debido a mejoras metodológicas en los datos reportados por los Países Bajos.

Trece países registraron un aumento en 2023, en comparación con 2022. Italia registró el mayor aumento, con 32.6 por ciento, seguida de Grecia; 14.1 por ciento, Rumanía; 11.5 por ciento, Portugal y Chipre; 10.8 por ciento. Entre los países restantes de la UE, Letonia registró la mayor disminución, con 13.9 por ciento, seguida de Finlandia; 3.9 por ciento, Francia; 2.8 por ciento, Irlanda; 2.7 por ciento, Suecia; 2.2 por ciento y Dinamarca; 1.1 por ciento; mientras que Malta, Lituania y España registraron una disminución de menos de 1.0 por ciento (**Tabla 2**).

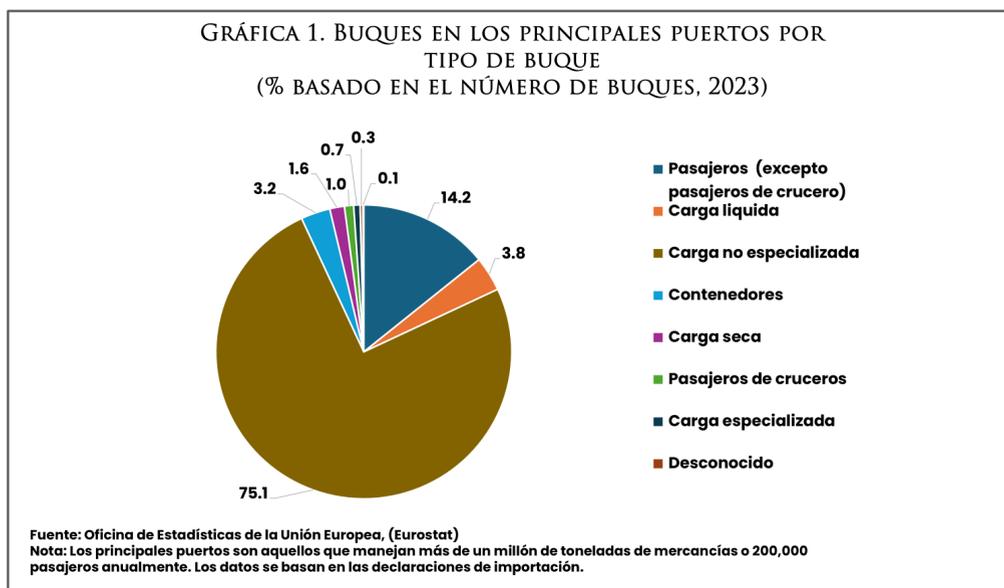
En comparación con 2013, todos los países registraron aumentos, excepto Letonia y Finlandia, con una disminución del 24.8 por ciento y 9.6 por ciento, respectivamente. El mayor aumento fue registrado por Polonia; 71.0 por ciento, seguida de Croacia; 59.1 por ciento y España; 53.2 por ciento. Doce países de la UE registraron aumentos entre el 20.0 y el 50.0 por ciento. El país de la AELC, Noruega, y el país candidato, Turquía, también registraron aumentos sustanciales, con 37.2 y 30.9 por ciento, respectivamente.

En 2023, el tamaño promedio de los buques que llegaron a los principales puertos de la UE aumentó 5.2 por ciento, superando ligeramente las 8.000 TRB, en comparación con el año anterior.

En 2023, Bélgica siguió siendo el país de la UE que registró el tamaño promedio más grande de los buques en los principales puertos, seguida de Eslovenia y Francia. El país candidato Montenegro también registró un tamaño de buques superior al promedio, en comparación con los tres principales países de la UE.

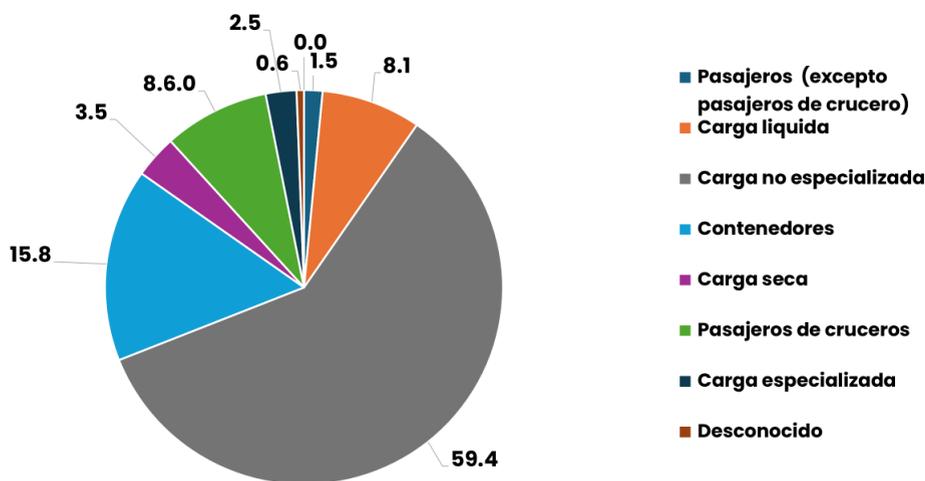
En comparación con 2022, el mayor aumento lo registró Italia; 25.6 por ciento, mientras que la mayor disminución fue registrada por Malta; 6.1 por ciento. Entre los países de la UE, 19 experimentaron aumentos en comparación con 2022, mientras que 20 países de la UE registraron disminuciones en comparación con 2013.

Por otra parte, los buques en la categoría "Carga, no especializada" (que incluye los buques Ro-Ro, es decir, buques de carga rodada, que son aquellos diseñados para transportar vehículos, como automóviles y camiones, que pueden rodar directamente sobre y fuera del barco) realizaron la mayor proporción de arribos a los principales puertos de la UE en 2023, con 75.1 por ciento de los buques y 59.4 por ciento del tonelaje bruto. En función del número de buques, la siguiente categoría fue la de los buques de pasajeros (14.2 por ciento), excluyendo los de pasajeros de crucero, seguida por los buques de carga líquida a granel (3.8 por ciento) y los buques portacontenedores (3.2 por ciento) (**Gráfica 1**).



En cuanto a las participaciones basadas en el tonelaje bruto, los buques portacontenedores ocuparon el segundo lugar, con 15.8 por ciento, seguidos por los buques de carga líquida (8.1 por ciento), los buques de carga seca a granel (3.5 por ciento) y los buques de carga líquida a granel (8.6 por ciento). Los buques de pasajeros representaron 1.5 por ciento según el tonelaje bruto, lo que indica su menor tamaño en comparación con los otros tipos de buques (**Gráfica 2**).

GRÁFICA 2. BUQUES EN LOS PRINCIPALES PUERTOS POR TIPO DE BUQUE
(% BASADO EN EL PESO POR TONELADA TOTAL, 2023)



Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, (Eurostat)

Nota: Los principales puertos son aquellos que manejan más de un millón de toneladas de mercancías o 200,000 pasajeros anualmente. Los datos se basan en las declaraciones de importación.

MESSINA SIGUIÓ SIENDO EL PUERTO MÁS GRANDE DE LA UE EN TÉRMINOS DE NÚMERO DE BUQUES:

Los 20 principales puertos representaron el 30.1 por ciento del total de los buques en los países reportados en 2023. El puerto de Messina, ubicado en Sicilia, Italia, siguió siendo el puerto más grande de la UE en 2023, con casi 66.000 buques. Dieciséis puertos de los 20 principales aumentaron en comparación con 2022. Entre los 20 principales puertos en 2023, Algeciras, un puerto clave en el sur de España, registró el mayor aumento en 2023 en comparación con el año anterior, con 21.9 por ciento; seguido de Nápoles, un importante puerto en la costa oeste de Italia, con 16.0 por ciento; Reggio Di Calabria, también en Italia, con 15.9 por ciento; y El Pireo, el principal puerto de Grecia, con 15.4 por ciento. En cambio, Sibenik, un puerto en Croacia registró una caída de 3.2 por ciento; Helsingborg, en Suecia, con 2.6 por ciento; Rotterdam, en los Países Bajos, con 2.5 por ciento; y Helsingor (Elsinore), en Dinamarca, con 0.2 por ciento; cayendo tres, una, una y dos posiciones en el ranking, respectivamente. En comparación con 2022, solo un puerto ingresó al top 20: Procida, un puerto en la isla de Procida, Italia, reemplazó a Mġarr-Goġo, en Malta.

TABLA DE INDICADORES ECONÓMICOS

INDICADORES ECONÓMICOS MENSUALES SELECCIONADOS	2024					2025	Años Naturales %				Años fiscales %****		
	ago	sep	oct	nov	dic	ene	2024				2025	2024	2023
							T - I	T - II	T - III	T - IV			
Empleo (miles de personas) **@	1,134	1,137	1,142	1,149	1,151	n/d	1.9	2.8	0.5	0.1	0.4	2.3	0.4
Desempleo (miles de personas) **@	68	67	66	66	66	n/d	-3.2	-2.3	-2.9	-3.4	-2.9	-1.4	-23.1
Tasa de desempleo **@^	5.7	5.5	5.4	5.4	5.4	n/d	-4.4	-5.4	-2.9	-4.1	-0.2	-0.2	-1.7
Empleo total no agrícola (miles de personas) ***@	958.7	961.5	963.6	966.0	965.9	n/d	2.4	2.0	1.5	1.6	1.5	1.5	4.0
Empleo en manufactura (miles de personas) ***@	84.0	83.7	83.4	83.0	82.6	n/d	2.3	1.8	0.4	-1.3	-0.4	1.6	4.8
Empleo en gobierno (miles de personas) ***@	199.2	199.5	200.0	199.5	197.9	n/d	1.9	1.5	-0.6	-0.8	-0.7	1.9	0.5
Cemento (miles de sacos de 94 libras)													
producción	641	724	815	503	606	n/d	-20.1	-6.5	-2.8	-5.7	-4.2	4.0	11.4
ventas	1,225	1,218	1,412	1,053	1,108	n/d	-6.8	-2.4	3.2	3.5	3.4	3.1	-7.4
Unidades de vivienda vendidas	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-9.6	-9.3	n/d	n/d	-3.2	-17.0
nuevas	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-12.9	-8.7	n/d	n/d	-6.5	-17.2
existentes	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	-9.4	-9.4	n/d	n/d	-2.9	-17.0
Energía eléctrica (millones de KWH) ^													
generación	1,745.5	1,723.1	1,744.8	1,522.1	1,470.5	n/d	4.3	1.7	-2.2	-1.3	-1.8	9.9	-8.8
consumo	1,562.4	1,456.3	1,603.5	1,391.2	1,373.6	n/d	13.0	6.3	-2.8	0.1	-1.4	13.9	-6.9
Registros en hoteles y paradores	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	8.2	-0.2	n/d	n/d	2.3	3.3
Tasa de ocupación ^^	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	2.5	-5.2	n/d	n/d	-1.0	3.4
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$)	\$3,446,424	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	3.2	2.1	n/d	n/d	2.8	1.3
vehículos de motor nuevos y usados	\$369,282	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	2.3	4.9	n/d	n/d	-2.8	5.7
Ingresos netos al Fondo General (miles de \$)	\$671,338	\$1,102,403	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	0.1	1.0	4.3	n/d	4.3	14.1
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) &	\$311,278	\$293,276	\$301,385	\$303,583	\$314,446	\$368,251	1.7	9.3	2.7	2.2	2.6	6.8	1.7
Número de quiebras	472	489	570	475	468	452	34.0	36.7	26.9	19.9	22.9	27.8	4.2
Comercio Exterior - Balance Comercial (miles de \$)	\$2,762,152	\$70,475	-\$491,276	\$167,178	-\$618,274	n/d	32.7	71.9	-41.1	-133.0	-75.1	62.7	-13.5
Exportaciones	\$7,331,302	\$4,080,751	\$4,973,697	\$4,784,984	\$3,772,450	n/d	-10.2	-1.2	-14.6	-14.4	-14.5	11.6	6.0
Importaciones	\$4,569,150	\$4,010,277	\$5,464,974	\$4,617,806	\$4,390,724	n/d	-13.7	-7.3	-5.6	11.7	2.6	2.5	10.5
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	136.354	136.676	136.751	136.744	136.836	n/d	2.2	2.4	1.8	1.7	1.7	2.5	6.4

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria. Desde junio 2023 los datos de generación son provistos por GENERA, LLC.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

** Se refiere a la Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2020.

*** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Basado en el nuevo Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

@ Ajustado estacionalmente

**** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC (Base diciembre 2008 = 100) Revisión 2010

P Preliminar

R Revisado

I Inflación